



08.05.2026 /Friday/ #1437

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

ASW

รักษาโมเมนตัมการเติบโตได้ดี

ผลงาน Q1/69 กวาดรายได้ 2,162 ลบ. โต 20%

อัตรากำไรขึ้นต้น 41%

ASW ตอกย้ำความแข็งแกร่ง 5 ปี
ในตลาดหลักทรัพย์ฯ เปิดผลงานไตรมาสแรก
ปี 2569 **ทำรายได้รวม 2,162 ล้านบาท**
โต 20% พร้อมกำไรขั้นต้นสูงถึง 41%
รับแรงหนุนจากยอดโอนคอนโด-โครงการภูเก็ต
ช่วงไฮซีซั่น เดินหน้าต่อไตรมาส 2
เปิดโครงการใหม่ภูเก็ตตามแผน

อ่านต่อหน้า 2 |

TIDLOR

เงินติดล้อ

โชว์กำไร Q1/69

นิวโฮ 1,613.7 ล้านบาท โต 34.7% YoY

อ่านต่อหน้า 5 |

CKP

สุดแกร่ง! นักลงทุนเชื่อมั่นธุรกิจ

ขอดจอง Green Bond ล้นกว่า 2 เท่า

“CKPower ขอขอบคุณนักลงทุนทุกท่าน
ที่ให้ความไว้วางใจและเชื่อมั่นในหุ้นกู้
และการดำเนินงานของบริษัท รวมถึง
ผู้จัดการการจัดจำหน่ายหุ้นกู้ซึ่งประกอบด้วย
ธนาคารกรุงไทย จำกัด (มหาชน)..

อ่านต่อหน้า 8 |

แมกซ์การ์ด **พลัส**

คุ้มกันที่

กับส่วนลดรวมกว่า **12,000.-**

ส่วนลดน้ำมัน 50% สด/ลิตร

ส่วนลดกาแฟ 50% 10 บาท/ถ้วย

max PLUS CARD

สมัครเพียง **599.-/ปี**



Hooninside

Hooninside

08.05.2026 /Friday/ #1437

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

ASW

รักษาโมเมนตัมการเติบโตได้ดี

ผลงาน Q1/69 กวาดรายได้ 2,162 ลบ. โต 20%

อัตรากำไรขั้นต้น 41%

ASW ตอกย้ำความแข็งแกร่ง 5 ปีในตลาดหลักทรัพฯ เปิดผลงานไตรมาสแรกปี 2569 ทำรายได้รวม 2,162 ล้านบาท โต 20%

พร้อมกำไรขั้นต้นสูงถึง 41% รับแรงหนุนจากยอดโอนคอนโด-โครงการภูเก็ตช่วงไฮซีซั่น เดินหน้าต่อไตรมาส 2 เปิดโครงการใหม่ภูเก็ตตามแผนเตรียมโอน 4 โครงการสร้างเสร็จใหม่ มูลค่ารวม 13,360 ล้านบาท ตอกย้ำฐานแน่นโซวแบ็กล็อกสะสม 38,010 ล้านบาท หนุนรับรู้รายได้ยาวถึงปี 2571 พร้อมมุ่งรักษาวินัยทางการเงิน-บริหารจัดการสต็อก คัดมาตรการรัฐกระตุ้นตลาดอสังหาฯ ลดดอกเบี้ยนโยบาย

-ขยายเวลาผ่อนปรน LTV ช่วยเพิ่มกำลังซื้อผู้บริโภค มั่นใจพอร์ตภูเก็ตเป็น Growth Engine หนุนยอดขาย-รายได้ตามเป้า

นายกรมเชษฐ์ วิพันธ์พงษ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท แอสเซทไวส์ จำกัด (มหาชน) หรือ ASW กล่าวว่า จากการดำเนินงานไตรมาส 1/69 (ม.ค.-มี.ค. 69) ASW สามารถทำรายได้รวม 2,162 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 20% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน จากการเริ่มโอนโครงการสร้างเสร็จใหม่ ทั้ง "โมดิซ อวองการ์ด" (Modiz Avantgarde) มูลค่า 1,800 ล้านบาท "เคฟ ลูมินัส บางมด" (Kave Luminous Bangmod) มูลค่า 1,200 ล้านบาท และโครงการ Leisure Residence ที่พัฒนาโดยบริษัท ร่มโพธิ์ หรือพอเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) หรือ TITLE บริษัทช่วยในเครือ คือ เดอะ ไทเทิล เซเรนีตี้ ในยาง (THE TITLE Serenity Naiyang) มูลค่า 4,000 ล้านบาท ซึ่งสร้างเสร็จเร็วกว่าแผนทำให้สามารถเริ่มส่งมอบได้ตั้งแต่ปลายไตรมาสแรก รวมถึงโครงการที่ยังมีคอนโดโอนโดดเด่นต่อเนื่องอย่าง เดอะ ไทเทิล เลเจนดารี บางเทา (THE TITLE Legendary Bang-Tao) และเคฟ วันเดอร์แลนด์ (KAVE Wonderland)

ขณะเดียวกัน บริษัทยังสามารถบริหารจัดการต้นทุนได้อย่างมีประสิทธิภาพ ส่งผลให้ ASW มีอัตรากำไรขั้นต้น (Gross Profit Margin) สูงถึง 41% ซึ่งถือเป็นระดับที่สูงเป็นอันดับต้นๆ

ในกลุ่มอุตสาหกรรม และส่งผลให้บริษัทมีกำไรสุทธิที่ 230 ล้านบาท หรือคิดเป็นการเติบโตกว่า 14% (YoY)



แมกซ์การ์ด พลัส
คุ้มทันที
กับส่วนลดรวมกว่า **12,000.-**

ส่วนลดน้ำมัน **50 สต./ลิตร**

ส่วนลดกาแฟ **50% 10 ครั้ง/ปี**

max PLUS CARD

สมัครเพียง **599.-/ปี**



Hooninside

Hooninside

08.05.2026 /Friday/ #1437

รู้ลึกรู้จริง คลุมวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

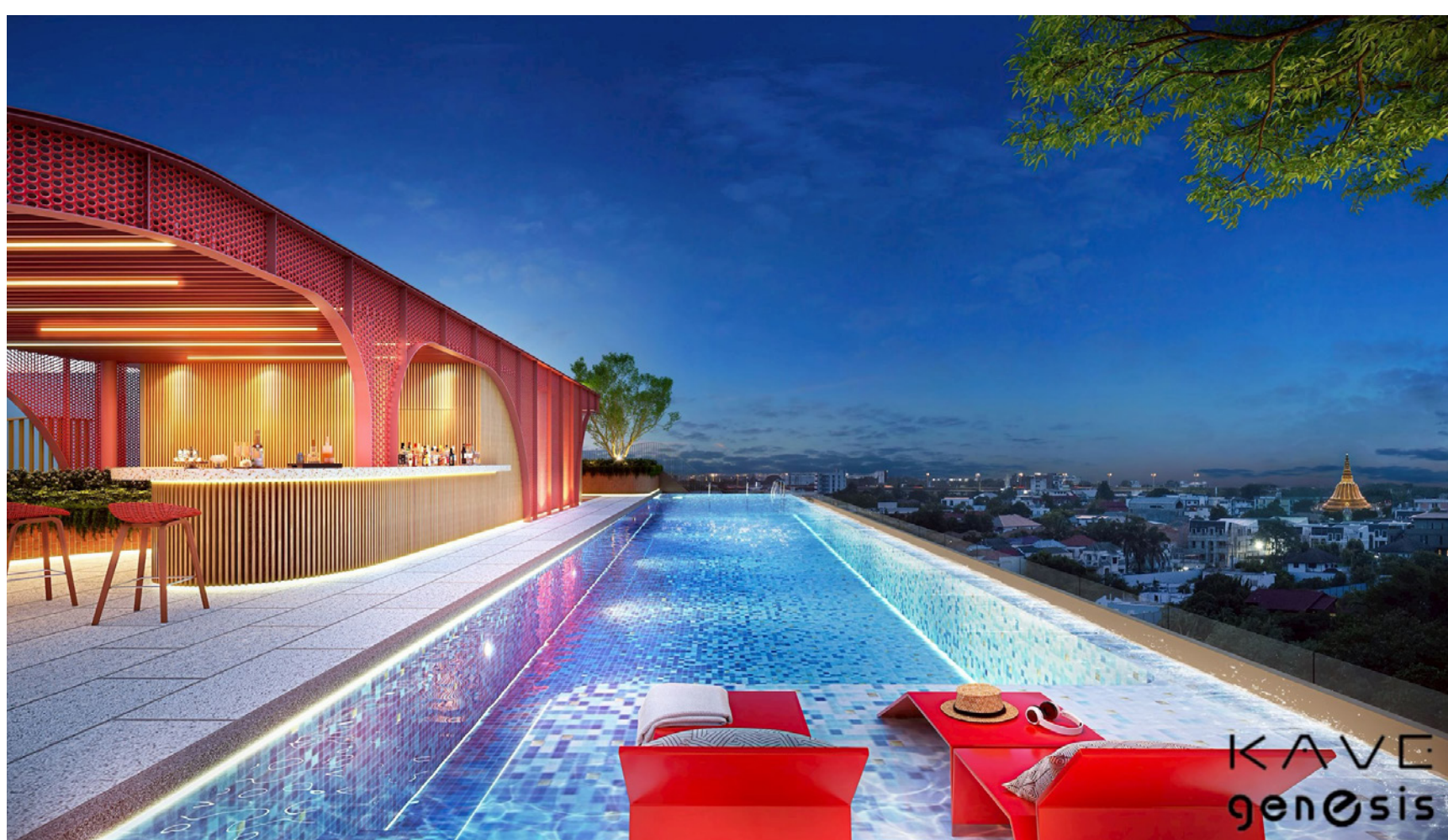
SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

ASW

รักษาโมเมนตัมการเติบโตได้ดี

ผลงาน Q1/69 กวาดรายได้ 2,162 ลบ. โต 20%

อัตรากำไรขั้นต้น 41%



"ผลการดำเนินงานในไตรมาสแรกนี้ ถือเป็นการเริ่มต้นปีที่แข็งแกร่ง ตอกย้ำก้าวอย่างที่มีนัยของ ASW ตลอดระยะเวลา 5 ปีในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (SET) โดยเรายังคงรักษาโมเมนตัมการเติบโตได้ดีทั้งในด้านรายได้ ผลกำไร และยอดขายที่ทำได้ 6,854 ล้านบาท หรือคิดเป็น 37% ของเป้าหมายทั้งปีที่ 18,500 ล้านบาท ท่ามกลางความท้าทายจากสถานการณ์เศรษฐกิจโลกในปัจจุบัน ความสำเร็จนี้สะท้อนถึงความเชื่อมั่นของลูกค้า โดยเฉพาะใน Strategic Location อย่างภูเก็ต ซึ่งเป็นตลาดที่มีศักยภาพและศักยภาพสูง ทำให้ไฮซีซั่นที่ผ่านมา เราสามารถปิดการขายได้เพิ่มขึ้น 21% (YoY) ผ่านช่องทางตัวแทนขายที่มีประสิทธิภาพ รวมถึงส่งมอบโครงการคุณภาพได้ตามแผนงาน ซึ่งถือเป็น Key Success ที่สร้างความพึงพอใจให้กับลูกค้า" นายกรมเชษฐ์ กล่าว

นายกรมเชษฐ์ กล่าวอีกว่า สำหรับการดำเนินงานในไตรมาส 2/2569 บริษัทมีโครงการสร้างเสร็จใหม่ที่เตรียมโอนเพิ่ม 4 โครงการ มูลค่ารวมถึง 13,360 ล้านบาท ได้แก่ 1.โมดิซ วอลล์ เกษตร-ศรีปทุม (Modiz Vault Kaset-Sripatum) คอนโดมิเนียมใกล้ ม.เกษตรศาสตร์ และ ม.ศรีปทุม 2.เคฟ เจเนซิส นครปฐม (Kave Genesis Nakhon Pathom) แคมป์สคอนโด ใกล้ ม.ศิลปากร และกลุ่ม Leisure Residence จำนวน 2 โครงการใหญ่ คือ 3.เดอะ ไทเทิล เฮอร์ริเทจ บางเทา (THE TITLE Heritage Bang-Tao) และ 4.เดอะ ไทเทิล เซเรนิตี้ ในยาง (THE TITLE Serenity Naiyang) ขณะที่ภาพรวมบริษัทยังมียอดรอรับรายได้ (Backlog) ณ สิ้นไตรมาส 1/2569มูลค่าทั้งสิ้น 38,010 ล้านบาท ซึ่งจะทยอยโอนรับรายได้ตั้งแต่ปีนี้ต่อเนื่องไปจนถึงปี 2571

แมกซ์การ์ด พลัส

คุ้มทันที

กับส่วนลดรวมกว่า **12,000.-**

ส่วนลดน้ำมัน **50%** สด/ลิตร

ส่วนลดกาแฟ **50%** 10 บาท/ถ้วย

max PLUS CARD

สมัครเพียง 599.-/ปี



08.05.2026 /Friday/ #1437

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

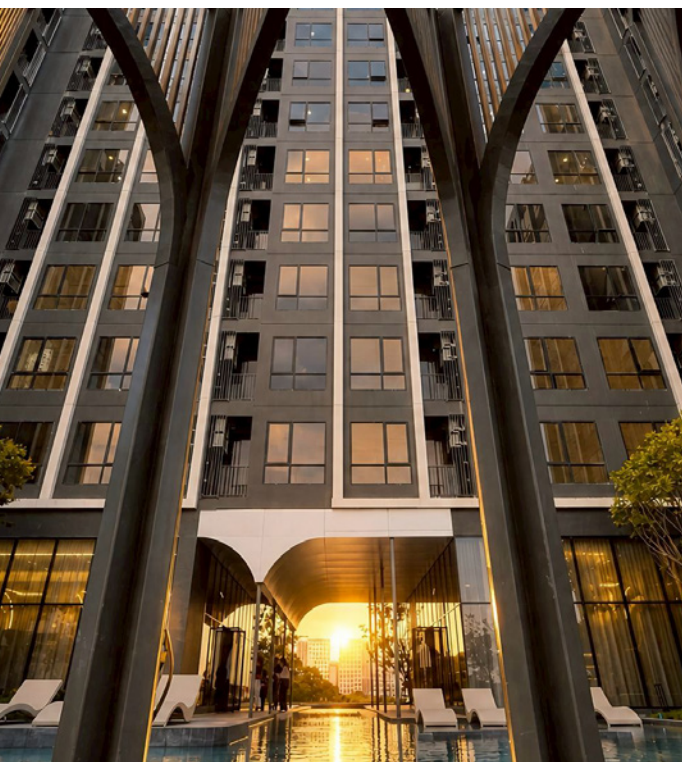
ASW

รักษาโมเมนตัมการเติบโตได้ดี

ผลงาน Q1/69 กวาดรายได้ 2,162 ลบ. โต 20%

อัตรากำไรขั้นต้น 41%

ทั้งนี้ ASW ยังเดินหน้าธุรกิจตามแผน "EMPOWERING THE FUTURE" เพื่อสร้างการเติบโตอย่างยั่งยืน โดยในไตรมาสแรกบริษัทเปิดโครงการใหม่ในกรุงเทพฯ-ปริมณฑล รวมถึงภูเก็ตไปแล้ว 3 โครงการ รวมมูลค่ากว่า 4,855 ล้านบาท และล่าสุด เมื่อช่วง เม.ย. ที่ผ่านมานี้ บริษัทได้ต่อยอดความสำเร็จบนทำเลหาดกมลา ด้วยการเปิดตัวโครงการใหม่ "เดอะไทเทิล วิวานา กมลา" (THE TITLE Vivana Kamala) มูลค่ารวม 2,000 ล้านบาท Leisure Condominium สุดหรูสไตล์เมดิเตอร์เรเนียน บนทำเลติด Mingle Crystal Lake และใกล้หาดกมลา เพียง 2 นาที และบริษัทยังคงเดินหน้าตามแผนควบคู่กับการรักษาวินัยทางการเงิน และการบริหารจัดการสต็อก (Inventory) ให้มีประสิทธิภาพ เพื่อผลักดันผลงานภาพรวมให้เติบโตตามเป้าหมายที่ตั้งไว้



"การสร้างเชื่อมั่นให้กับผู้บริโภครคือหัวใจสำคัญที่สุด ท่ามกลางความท้าทายของเศรษฐกิจโลกในปัจจุบัน เราจึงมองว่ามาตรการรัฐทั้งการปรับลดดอกเบี้ยนโยบายเหลือ 1.00% และการขยายเวลา LTV ออกไปอีก 1 ปีจนถึง มี.ย. 2570 เป็นเครื่องมือที่จะช่วยลดภาระและเปิดโอกาสให้ผู้บริโภคที่มีความพร้อมสามารถเป็นเจ้าของที่อยู่อาศัยได้ง่ายขึ้น สำหรับ ASW เรายังคงยึดหลักดำเนินธุรกิจด้วยความรอบคอบ พร้อมติดตามสถานการณ์อย่างใกล้ชิดเพื่อปรับกลยุทธ์ให้สอดคล้องกับสภาวะตลาดอยู่เสมอ ปีนี้เรายังมีตลาดภูเก็ตเป็น Growth Engine หลักที่ช่วยขับเคลื่อนทั้งยอดขายและรายได้ รวมถึง Backlog และโครงการส่งมอบใหม่ตลอดทั้งปีมูลค่ารวมกว่า 26,760 ล้านบาท ซึ่งสูงเป็นระดับ All-Time High ทำให้เราเชื่อมั่นว่า ASW จะสามารถบรรลุเป้าหมายรายได้และยอดขายที่ตั้งไว้ ควบคู่กับการสร้างการเติบโตอย่างยั่งยืน" นายกรมเชษฐ์ กล่าว

#ASW #AssetWise #แอสเซทไวส์ #หุ้น #หุ้นอสังหา #SET #TITLE #RhomBhoProperty

แมกซ์การ์ด พลัส
คุ้มทันที
กับส่วนลดรวมกว่า **12,000.-**

ส่วนลดน้ำมัน **50 สต./ลิตร**

ส่วนลดกาแฟ **50% 10 บาท/วัน**

max PLUS CARD

สมัครเพียง **599.-/ปี**



Hooninside



Hooninside

08.05.2026 /Friday/ #1437

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

TIDLOR

โชว์กำไร Q1/69

นิวไฮ 1,613.7 ล้านบาท โต 34.7% YoY



บริษัท ทิดลอร์ โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน) หรือ Tidlors Holdings ("กลุ่มบริษัท") (TIDLOR) เปิดเผยผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทในช่วงไตรมาส 1 ปี 2569 มีกำไรสุทธิ 1,613.7 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 34.7% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน (YoY) และเพิ่มขึ้น 63.3% จากไตรมาสก่อนหน้า (QoQ) พร้อมทำสถิติสูงสุดใหม่ในรอบไตรมาส โดยมีปัจจัยสนับสนุนหลักมาจากการลดลงของผลขาดทุนด้านเครดิต การเติบโตของรายได้ทั้งธุรกิจสินเชื่อและนายหน้าประกันภัย รวมถึงการควบคุมต้นทุนทางการเงินอย่างมีประสิทธิภาพ

นางสาวชลธิชา ทองไทย ผู้บริหารระดับสูงฝ่ายบัญชีและการเงิน (CFO) บมจ. เงินทิดลอร์ บริษัทในกลุ่ม Tidlors Holdings เปิดเผยว่า ไตรมาส 1 ปี 2569 กลุ่มบริษัทมีรายได้รวม 6,069.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 7.6% (YoY) โดยได้รับแรงสนับสนุนจากรายได้ดอกเบี้ยรับตามการขยายตัวของพอร์ตสินเชื่อรวม และรายได้ค่าธรรมเนียมและบริการจากธุรกิจนายหน้าประกันภัย ซึ่งยังคงเติบโตเนื่องจากการขยายฐานลูกค้า และช่องทางการให้บริการที่หลากหลายครอบคลุม (Omni-Channel) ขณะที่บริษัทบริหารค่าใช้จ่ายภายใต้การขยายตัวของธุรกิจได้อย่างมีประสิทธิภาพ ส่งผลให้ค่าใช้จ่ายลดลงมาอยู่ที่ 4,041.9 ล้านบาท ลดลง 2.2% (YoY) เป็นผลจากการลดลงของการขาดทุนด้านเครดิตและต้นทุนทางการเงิน โดยสะท้อนในอัตราส่วนค่าใช้จ่ายต่อรายได้ (Cost-to-Income Ratio) ปรับลดลงมาอยู่ที่ 54.4%

ด้านธุรกิจนายหน้าประกันภัย ยังคงเติบโตอย่างแข็งแกร่งและต่อเนื่อง โดยในไตรมาส 1 ปี 2569 กลุ่มบริษัทมียอดเบี้ยประกันวินาศภัยรวม 3,090.3 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 11.7% (YoY) เป็นผลมาจากความหลากหลายของผลิตภัณฑ์ประกันภัยที่ครอบคลุมความคุ้มครองทั้งรถ คน บ้าน และช่องทางการขายที่ครอบคลุมลูกค้าทุกกลุ่ม ผ่าน 3 แบรินด์หลัก ได้แก่ ประกันทิดโล่ (Shield Insurance Broker) วารีเกเตอร์ (Areegator) และ เอ้ กู๊ดดี้ (heygoody.com) ซึ่งสามารถขยายฐานลูกค้าและสร้างการเติบโตให้ภาพรวมธุรกิจนายหน้าประกันภัยได้อย่างแข็งแกร่งและต่อเนื่อง


NER

สร้างคุณค่าที่มากกว่ายาง
Creating value beyond rubber

บริษัท นอร์ทอัส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



LINE Hooninside

f Hooninside

08.05.2026 /Friday/ #1437

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

TIDLOR

โชว์กำไร Q1/69

นิวไฮ 1,613.7 ล้านบาท โต 34.7% YoY



สำหรับธุรกิจสินเชื่อ กลุ่มบริษัทมีพอร์ตสินเชื่อคงค้างรวม 109,926.1 ล้านบาท เติบโตเพิ่มขึ้น 5% (YoY) โดยได้รับแรงสนับสนุนจากพอร์ตสินเชื่อทะเบียนรถ และมีจำนวนลูกค้าสินเชื่อเพิ่มขึ้น 8.2% (YoY) สะท้อนการขยายฐานลูกค้าอย่างมีคุณภาพภายใต้นโยบายการปล่อยสินเชื่ออย่างรอบคอบ โดยการเติบโตมาจากทั้งช่องทางสาขากว่า 1,892 แห่งทั่วประเทศ และยังมาจากช่องทางดิจิทัลที่มีการใช้งานเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ทั้งจากบัตรติดล้อ และบริการโอนเงินสดเข้าบัญชี (E-Withdrawal) ผ่านแอปพลิเคชันติดใจ (ชื่อเดิมแอปพลิเคชันเงินติดล้อ) ซึ่งช่วยยกระดับการให้บริการทางการเงินในรูปแบบ Self-service เพิ่มความสะดวกให้กับลูกค้า และยังช่วยเพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงานโดยรวมของกลุ่มบริษัทได้เป็นอย่างดี

ขณะที่คุณภาพสินทรัพย์ยังคงอยู่ในระดับที่ดี โดยอัตราสินเชื่อด้วยคุณภาพต่อเงินให้สินเชื่อรวม (NPL Ratio) ปรับลดลงมาอยู่ที่ 1.47% จาก 1.54% ในไตรมาสก่อนหน้า สะท้อนคุณภาพของพอร์ตสินเชื่อใหม่ที่ยังอยู่ในระดับที่ดี การติดตามหนี้ที่มีประสิทธิภาพ และผลจากมาตรการช่วยเหลือลูกหนี้ภายใต้โครงการของภาครัฐ

ทั้งนี้คุณภาพสินเชื่อที่ปรับตัวดีขึ้น ส่งผลให้อัตราผลขาดทุนด้านเครดิตต่อเงินให้สินเชื่อ (Credit Cost) ปรับลดลงมาอยู่ที่ 1.7% จาก 3% ในช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า ทั้งนี้ กลุ่มบริษัทยังคงรักษาระดับอัตราส่วนเงินสำรองต่อสินเชื่อด้วยคุณภาพ (NPL Coverage Ratio) ในระดับสูงที่ 340.5%



NER

สร้างคุณค่าที่มากกว่ายาง
Creating value beyond rubber

บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



Hooninside



Hooninside

08.05.2026 /Friday/ #1437

รู้ลึกรู้จริง คลุมวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

TIDLOR

โชว์กำไร Q1/69

นิวไฮ 1,613.7 ล้านบาท โต 34.7% YoY



นางวาทิตยา พุนวตฤ กรรมการผู้จัดการใหญ่ Tidlor Holdings กล่าวว่า "ผลการดำเนินงานในไตรมาส 1 ปี 2569 สะท้อนถึงพื้นฐานธุรกิจที่แข็งแกร่งของกลุ่ม Tidlor Holdings ทั้งด้านความสามารถในการสร้างการเติบโตอย่างมีคุณภาพของธุรกิจนายหน้าประกันภัย และธุรกิจสินเชื่อ การบริหารคุณภาพสินทรัพย์ และการบริหารต้นทุน รวมถึงการรักษาสถานะทางการเงินที่แข็งแกร่ง"

โดยกลุ่มบริษัทยังคงเดินหน้ายุทธศาสตร์สร้างการเติบโตอย่างมีคุณภาพ ภายใต้การบริหารงานของทีมงานมืออาชีพที่มีความรู้ความสามารถ และประสบการณ์ รวมถึงการนำนวัตกรรมและเทคโนโลยีเข้ามาช่วยยกระดับผลิตภัณฑ์และบริการ ด้วยจุดมุ่งหมายเพื่อสร้างการเติบโตอย่างมีคุณภาพและต่อเนื่อง ควบคู่ไปกับการสร้างโอกาสทางการเงินและการเข้าถึงความคุ้มครองด้านประกันภัยให้กับคนไทย"

Tidlor Holdings มุ่งสู่การเป็น The Leading Financial Inclusion Service Provider หรือ ผู้นำด้านการสร้างโอกาสและความเท่าเทียมทางการเงิน เพื่อยกระดับคุณภาพชีวิตของประชาชนอย่างยั่งยืน สำหรับผู้ถือหุ้นและนักลงทุนสามารถเยี่ยมชมข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่เว็บไซต์

www.tidlorinvestor.com



NER

สร้างคุณค่าที่มากกว่ายาง
Creating value beyond rubber

บริษัท นอร์ทอัส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



Hooninside



Hooninside

08.05.2026 /Friday/ #1437

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

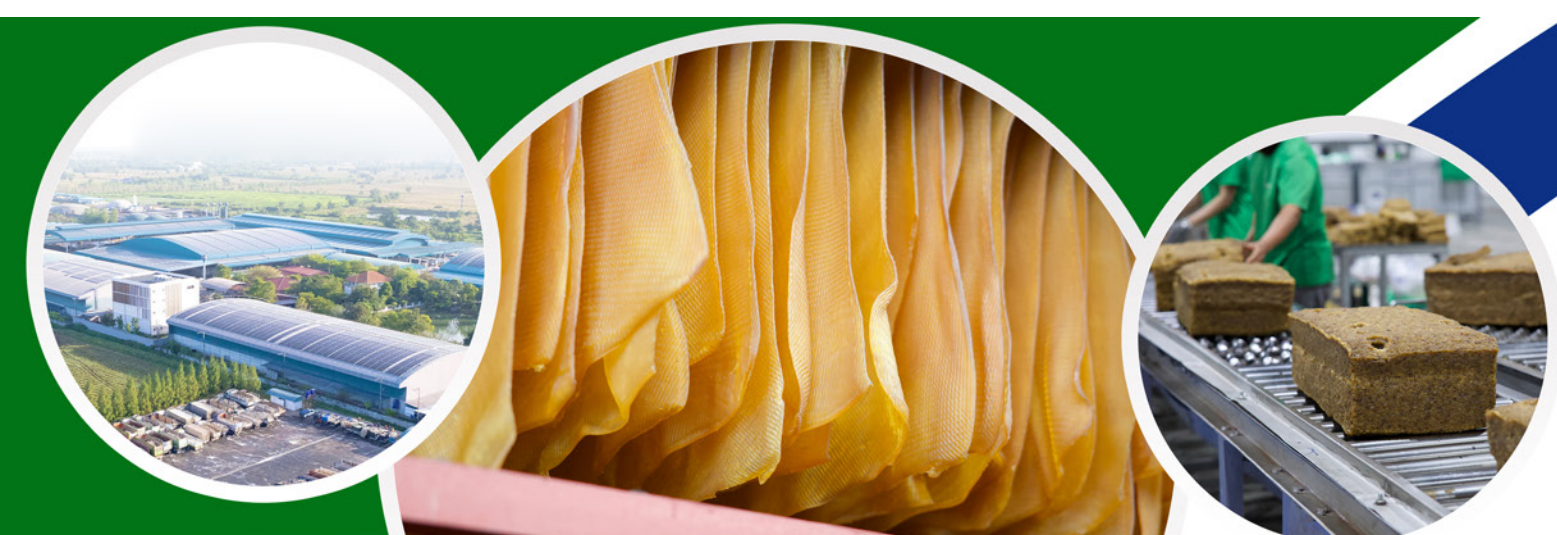
CKP สุดแกร่ง! นักลงทุนเชื่อมั่นธุรกิจ

ยอดจอง Green Bond ล้นกว่า 2 เท่า

นายธนวัฒน์ ตรีวิศเวทย์ กรรมการผู้จัดการ บริษัท ซีเค พาวเวอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ CKPower (ชื่อย่อหลักทรัพย์: CKP) หนึ่งในผู้ผลิตไฟฟ้าจากพลังงานหมุนเวียนที่ใหญ่ที่สุดในภูมิภาคและมีการบอณพตพริณตที่ต่ำที่สุดรายหนึ่ง เปิดเผยว่า เมื่อวันที่ 27 - 29 เมษายนที่ผ่านมา CKPower ประสบความสำเร็จในการเสนอขายหุ้นกู้เพื่อวณุรักษ์สิ่งแวดล้อม (Green Debentures) ประเภทไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีประกัน และมีผู้แทนผู้ถือหุ้นกู้ จำนวน 3 ชุด มูลค่ารวม 5,000 ล้านบาท โดยมียอดจองเกินวงเงินที่เสนอขายมากกว่า 2 เท่า ซึ่งสะท้อนความเชื่อมั่นของนักลงทุนต่อศักยภาพการดำเนินธุรกิจและทิศทางการเติบโตของบริษัท ท่ามกลางความผันผวนของเศรษฐกิจโลก

“CKPower ขอขอบคุณนักลงทุนทุกท่านที่ให้ความไว้วางใจและเชื่อมั่นในหุ้นกู้และการดำเนินงานของบริษัท รวมถึงผู้จัดการการจัดจำหน่ายหุ้นกู้ซึ่งประกอบด้วย ธนาคารกรุงไทย จำกัด (มหาชน) ธนาคาร ซีไอเอ็มบี ไทย จำกัด (มหาชน) ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทหลักทรัพย์เกียรตินาคินภัทร จำกัด (มหาชน) ที่มีส่วนสำคัญในการสนับสนุนให้การออกหุ้นกู้ในครั้งนี้ประสบความสำเร็จและได้รับความสนใจจากนักลงทุนเป็นอย่างมาก สะท้อนความเชื่อมั่นต่อพื้นฐานธุรกิจที่แข็งแกร่งของบริษัท และแนวทางการดำเนินธุรกิจพลังงานหมุนเวียนที่มุ่งสร้างความมั่นคงทางพลังงานควบคู่กับการเติบโตอย่างยั่งยืน” นายธนวัฒน์กล่าว

สำหรับหุ้นกู้ของ CKPower ในครั้งนี้ได้รับการจัดอันดับความน่าเชื่อถือโดยทริสเรตติ้งที่ “A-” แนวโน้มคงที่ ซึ่งเท่ากับอันดับเครดิตองค์กร และได้รับการจัดประเภทเป็น “หุ้นกู้เพื่อวณุรักษ์สิ่งแวดล้อม (Green Debentures)” ซึ่งเป็นไปตามมาตรฐาน Green Bond Principles 2021, Green Loan Principles 2025 และ Thailand Taxonomy 2023 และได้ผ่านการสอบทานโดยองค์กรรับรองมาตรฐานชั้นนำของโลก DNV ในฐานะผู้สอบทานอิสระ (Independent External Reviewer) สะท้อนถึงมาตรฐานการระดมทุนที่มีความโปร่งใส ตรวจสอบได้ และสอดคล้องกับแนวปฏิบัติในระดับสากล โดยหุ้นกู้มีจำนวน 3 ชุด ประกอบด้วย



NER

สร้างคุณค่าที่มากกว่ายาง
Creating value beyond rubber

บริษัท นอร์ทอัส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



Hooninside



Hooninside

08.05.2026 /Friday/ #1437

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

CKP สุดแกร่ง! นักลงทุนเชื่อมั่นธุรกิจ

ยอดจอง Green Bond ล้นกว่า 2 เท่า



CKPower
ENDLESS ENERGY

หุ้นกู้อายุ 4 ปี จำนวน 2,500 ล้านบาท

อัตราดอกเบี้ยร้อยละ 89 ต่อปี

หุ้นกู้อายุ 7 ปี จำนวน 1,000 ล้านบาท อัตราดอกเบี้ยร้อยละ 46 ต่อปี โดยผู้ออกหุ้นกู้มีสิทธิไต่ถอนหุ้นกู้ก่อนวันครบกำหนด

และหุ้นกู้อายุ 10 ปี จำนวน 1,500 ล้านบาท อัตราดอกเบี้ยร้อยละ 75 ต่อปี โดยผู้ออกหุ้นกู้มีสิทธิไต่ถอนหุ้นกู้ก่อนวันครบกำหนด

เงินที่ได้รับจากการเสนอขายหุ้นกู้ครั้งนี้จะนำไปใช้ในการลงทุนในโครงการไฟฟ้าพลังน้ำ หลวงพระบาง ในสาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาว ซึ่งอยู่ระหว่างการก่อสร้าง เพื่อเสริมสร้างเสถียรภาพทางพลังงานของประเทศไทย และรองรับการเปลี่ยนผ่านสู่พลังงานหมุนเวียนที่สอดคล้องกับทิศทางพลังงานของโลก ความสำเร็จในการเสนอขายครั้งนี้ยังตอกย้ำบทบาทของ CKPower ในฐานะผู้ออก Green Bond ที่เชื่อมโยงการระดมทุนเข้ากับการพัฒนาโครงการพลังงานที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อมอย่างเป็นรูปธรรม

นายธนวัฒน์กล่าวว่า สำหรับแผนงาน 5 ปี (2569-2573) CKPower ตั้งเป้าหมายกำลังการผลิตจากโครงการไฟฟ้าพลังแสงอาทิตย์ ทั้งในรูปแบบ Private PPA และการยื่นประมูลโรงไฟฟ้าพลังงานทดแทนจากภาครัฐ ควบคู่ไปกับการขายใบรับรองการผลิตพลังงานหมุนเวียน (RECs) ขณะที่โครงการไฟฟ้าพลังน้ำ หลวงพระบาง มีความคืบหน้าการก่อสร้าง ณ สิ้นปี 2568 ที่ร้อยละ 65 และคาดว่าจะสามารถจ่ายไฟฟ้าเข้าระบบเชิงพาณิชย์ (COD) ได้ตามแผนในปี 2573 ทั้งนี้ CKPower พร้อมสนับสนุนและผลักดันให้เกิดการคิดค้นและพัฒนานวัตกรรมลดการใช้พลังงาน เพิ่มประสิทธิภาพในการผลิตไฟฟ้า และสร้างความตระหนักรู้ด้านการอนุรักษ์พลังงานตลอดห่วงโซ่คุณค่า เพื่อบรรเทาการเติบโตของธุรกิจบนสมดุลของความมั่นคงทางพลังงาน การสร้างผลตอบแทนที่เหมาะสม และการดูแลสิ่งแวดล้อมอย่างยั่งยืน รวมทั้งสนับสนุนทิศทางการลดการพึ่งพาพลังงานฟอสซิลและการเปลี่ยนผ่านสู่ระบบพลังงานคาร์บอนต่ำ เพื่อบรรเทาผลกระทบจากสภาวะโลกร้อนสู่เป้าหมายลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกสุทธิเป็นศูนย์ภายในปี 2593



NER

สร้างคุณค่าที่มากกว่ายาง
Creating value beyond rubber

บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



รู้ลึก รู้จริง

คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ



Line : hooninside