



24.04.2026 /Friday/ #1436

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

GUNKUL

งานรับมาตรการสินเชื่อดอกเบี้ยต่ำสำหรับโซลาร์รูฟ

พร้อมดัน GRoof ตั้งเป้ารุกตลาดครัวเรือน 90,000 หลัง

บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)
หรือ GUNKUL พร้อมสนับสนุนนโยบายรัฐบาล
หนุนให้ประชาชนติดตั้งโซลาร์รูฟรับมือ
วิกฤตพลังงาน หลังคณะรัฐมนตรี
เห็นชอบ ให้สถาบันการเงิน ธ.ออมสิน
ออกสินเชื่อดอกเบี้ยต่ำ (Soft Loan)
วงเงิน 5,000 ล้านบาท

อ่านต่อหน้า 2 |

NCL

ผนึกยักษ์ใหญ่สเปน

อ่านต่อหน้า 4 |

คว้างานกองทัพเรือไทย 122 ล้านบาท

BE8 ตอกย้ำปีนี้ ขยายธุรกิจด้าน AI เต็มสูบ

วาง 3 กลยุทธ์หลักขับเคลื่อนรายได้

BE8 ตอกย้ำทิศทางการเติบโตในปี 2569
เดินหน้าขยายธุรกิจด้าน AI อย่างต่อเนื่อง
มุ่งพัฒนาแพลตฟอร์มและโซลูชัน
เพื่อยกระดับองค์กรสู่

AI-Powered Digital Transformation

อ่านต่อหน้า 6 |

แมกซ์การ์ด พลัส

คุ้มกันที่

กับส่วนลดรวมกว่า 12,000.-



ส่วนลดน้ำมัน 50 สต./ลิตร



ส่วนลดกาแฟ 50% 10 บาท/วัน

max PLUS CARD



สมัครเพียง 599.-/ปี



24.04.2026 /Friday/ #1436

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

GUNKUL

งานรับมาตรการสินเชื่อดอกเบี้ยต่ำสำหรับโซลาร์รูฟ

พร้อมดัน GRoof ตั้งเป้ารุกตลาดครัวเรือน 90,000 หลัง

บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริ่ง จำกัด (มหาชน) หรือ GUNKUL พร้อมสนับสนุนนโยบายรัฐบาล หนุนให้ประชาชนติดตั้งหลังคาโซลาร์รูฟรับมือวิกฤตพลังงาน หลังคณะรัฐมนตรีเห็นชอบให้สถาบันการเงิน ร.ออมสิน ออกสินเชื่อดอกเบี้ยต่ำ (Soft Loan) วงเงิน 5,000 ล้านบาท สำหรับติดตั้งโซลาร์เซลล์ ชูความพร้อมด้วยประสบการณ์ด้านพลังงานสีเขียวพอร์ตโฟลิโอรวมกว่า 1,600 เมกะวัตต์ รองรับทุกกำลังการติดตั้ง พร้อมดันแบรนด์ GRoof by GUNKUL ผู้เชี่ยวชาญด้านให้บริการติดตั้งระบบโซลาร์รูฟท๊อปสำหรับครัวเรือนและธุรกิจรายย่อยแบบ One Stop Service ครบวงจร ขึ้นนโยบายลดหย่อนภาษี 200,000 บาท ช่วยเร่งการเข้าถึงพลังงานสะอาดของประชาชนที่ค้ำค้ำความคุ้มค่าที่เร็วขึ้นเกือบเท่าตัว



นางสาวนฤชดา ดำรงปิยวุฒิ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริ่ง จำกัด (มหาชน) ("บริษัทฯ") กล่าวว่า "โซลาร์รูฟท๊อปไม่ใช่เพียงทางเลือกด้านพลังงานสะอาดเท่านั้นแต่เป็นตัวช่วยสำคัญในการ 'ล็อกต้นทุนค่าพลังงาน' ท่ามกลางสถานการณ์ความผันผวนที่ส่งผลกระทบต่อต้นทุนพลังงานและค่าครองชีพ สะท้อนได้จากกระแสลูกค้าโดยเฉพาะกลุ่มบ้านอยู่อาศัยและธุรกิจขนาดใหญ่ที่ติดต่อเข้ามาจำนวนมากในช่วงที่ผ่านมา ซึ่งคาดว่าจะเป็ผลจากมาตรการลดหย่อนภาษีสูงสุด 200,000 บาท ที่ออกมาก่อนหน้านี้ ซึ่งทำให้ระยะการคืนทุนของระบบโซลาร์เร็วขึ้นเกือบเท่าตัว ทั้งนี้จากมาตรการล่าสุดจากภาครัฐตามที่คณะรัฐมนตรีได้มีมติเห็นชอบมาตรการหนุนการใช้พลังงานสะอาดผ่านมาตรการออกโครงการสินเชื่อปรับตัวเพื่อความยั่งยืน อาทิ สินเชื่อดอกเบี้ยต่ำ (Soft Loan) วงเงิน 5,000 ล้านบาทของ ร.ออมสิน สำหรับติดตั้งโซลาร์เซลล์ หรือซื้อรถยนต์ไฟฟ้า วงเงินกู้สูงสุด 2 ล้านบาทต่อราย ผ่อนนาน 5 ปี คาดว่าจะเป็นอีกแรงสนับสนุนสำคัญที่ช่วยโน้มน้าวการตัดสินใจของลูกค้าและเพิ่มการเข้าถึงบริการพลังงานสะอาดในภาพรวม ทั้งนี้ GUNKUL ในฐานะผู้ให้บริการด้านพลังงานสีเขียวและโครงสร้างพื้นฐานครบวงจรทุกระดับกำลัง มีความพร้อมในการรองรับดีมานด์ในระดับครัวเรือนและธุรกิจรายย่อย (B2C) ผ่านแบรนด์ GRoof by GUNKUL ที่มีประสบการณ์ในการให้บริการติดตั้งระบบโซลาร์รูฟท๊อประดับผู้ใช้ไฟฟ้ารายย่อย โดยตั้งเป้ารองรับลูกค้าในตลาดกว่าราว 90,000 ครัวเรือน"

แมกซ์การ์ด พลัส
คุ้มทันที
กับส่วนลดรวมกว่า **12,000.-**

ส่วนลดน้ำมัน 50 สต./ลิตร
ส่วนลดกาแฟ 50% 10 บาท/วัน

max PLUS CARD
สมัครเพียง **599.-/ปี**



24.04.2026 /Friday/ #1436

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สโตร์กล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

GUNKUL

งานรับมาตรการสินเชื่อดอกเบี้ยต่ำสำหรับโซลาร์รูฟ

พร้อมต้น GRoof ตั้งเป้ารุกตลาดครัวเรือน 90,000 หลัง

ทั้งนี้แบรนด์ GRoof (กรูฟ) ให้บริการติดตั้งระบบโซลาร์รูฟท็อปแบบ One Stop Service ภายใต้มาตรฐานวิศวกรรมพลังงานตั้งแต่ขั้นตอนออกแบบไปจนถึงการดูแลบำรุงรักษาระบบหลังการขายที่เป็นมาตรฐานเดียวกับ GUNKUL พร้อมทีมงานผู้เชี่ยวชาญและความเป็นมืออาชีพในระดับประเทศและสากลกว่า 40 ปีของบริษัท มอบความสบายใจในด้านความปลอดภัยให้กับลูกค้าด้วยระบบโซลาร์ที่มีอายุการใช้งานยาวนาน ซึ่ง GRoof (กรูฟ) ได้รับความเชื่อมั่นจากองค์กรชั้นนำมากมาย อาทิ งานติดตั้งร้านสะดวกซื้อครอบคลุมพื้นที่ทั่วประเทศกว่า 1,000 สาขา และงานติดตั้งอสังหาริมทรัพย์ชั้นนำที่ครอบคลุมถึงระดับ Ultra-luxury ส่งมอบงานติดตั้งที่ควบคุมคุณภาพตั้งแต่การสำรวจ ออกแบบ คุมงานติดตั้งทั้งหมด พร้อมด้วยอุปกรณ์ระดับโลกจากเครื่องจักรพันธมิตรผู้นำด้านอินเวอร์เตอร์และแบตเตอรี่โซลูชันระดับโลก รวมถึงโปรโมชั่นทางการเงินอีกมากมายที่หลากหลาย เช่น ผ่อน 0% หรือสินเชื่อผ่อนนานสูงสุด 60 เดือน



"GUNKUL และทีมงาน GRoof (กรูฟ) พร้อมทั้งจะเป็นส่วนหนึ่งในการขับเคลื่อนนโยบายสนับสนุนพลังงานสะอาดจากภาครัฐในครั้งนี้ ด้วยประสบการณ์ผนวกกับความแข็งแกร่งและมั่นคงทางการเงินของบริษัทฯ พร้อมออกสำรวจหน้างานครอบคลุมทุกพื้นที่และมอบบริการที่จะช่วยให้ลูกค้าบริหารจัดการต้นทุนด้านพลังงานบนความคุ้มค่าในทุกมิติ สร้างความเชื่อมั่นให้กับผู้ใช้บริการว่าจะสามารถดูแลไปตลอดระยะเวลาใช้งานที่ยาวนาน และตอบโจทย์เป้าหมายด้าน Net Zero ของประเทศภายในปี 2050" นางสาวนฤชล กล่าวสรุป

ทั้งนี้ผู้ใช้พลังงานที่สนใจติดตั้งโซลาร์รูฟท็อป หรือกำลังมองหาทางเลือกในการบริหารค่าไฟในระยะยาว สามารถติดต่อ GRoof by GUNKUL เพื่อพูดคุยและขอคำปรึกษาเบื้องต้นได้ผ่านหลากหลายช่องทาง โดยทีมงานพร้อมช่วยประเมินความเหมาะสมและแนะนำแนวทางที่ตอบโจทย์การใช้งานของแต่ละบ้านอย่างตรงจุดหรือคำนวณกำลังการผลิตติดตั้งด้วยตัวเองได้ที่ www.gunkulroof.com

แมกซ์การ์ด พลัส
คุ้มทันที
กับส่วนลดรวมกว่า **12,000.-**

ส่วนลดน้ำมัน **50 สต./ลิตร**

ส่วนลดกาแฟ **50% 10 บาท/วัน**

max PLUS CARD

สมัครเพียง **599.-/ปี**



Hooninside



Hooninside

24.04.2026 /Friday/ #1436

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

NCL

ผนักยักษ์ใหญ่สเปน

คว้างานกองทัพเรือไทย 122 ล้านบาท

เอ็นซีแอล อินเตอร์เนชั่นแนล ส่งบริษัทลูก "โกลดิน ชัพพลาย" จับมือ "Indra Sistemas S.A." บริษัทยักษ์ใหญ่ประเทศสเปน คว้างานโครงการจัดซื้อพร้อมติดตั้งระบบเรดาร์ตรวจการณ์ทางอากาศ กองทัพเรือไทยมูลค่า 122 ล้านบาท ระยะเวลาดำเนินงาน 2 ปี ผู้บริหารระบุธุรกิจใหม่ด้านอุตสาหกรรมป้องกันประเทศ มีศักยภาพเติบโตสูง จากปัญหาภูมิรัฐศาสตร์ ทำให้ทั่วโลกรวมทั้งไทยเพิ่มงบประมาณป้องกันประเทศเพิ่ม

นายพงษ์เทพ วิชัยกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เอ็นซีแอล อินเตอร์เนชั่นแนล โลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน) หรือ NCL เปิดเผยว่า บริษัท โกลดิน ชัพพลาย จำกัด (GDS) ซึ่งเป็นบริษัทย่อยที่บริษัท ถือหุ้น 100% ได้ลงนามในสัญญาฉบับบริษัท Indra Sistemas, S.A. (INDRA) ซึ่งเป็นบริษัทจดทะเบียนในราชอาณาจักรสเปน ในโครงการจัดซื้อพร้อมติดตั้งระบบเรดาร์ตรวจการณ์ทางอากาศแบบประจำที่ จำนวน 1 ระบบ ซึ่งบริษัท INDRA ได้เข้ามาปฏิบัติงานร่วมกับกรมวิเล็ททรอนิกส์ทหารเรือ กองทัพเรือไทย มูลค่าสัญญารวม 121.95 ล้านบาท

โดยมีรายละเอียดของการดำเนินงานในสัญญาประกอบด้วย ที่ปรึกษาโครงการ (Consult contract) ระยะเวลาดำเนินงาน 2 ปี และการให้บริการและการจัดหาสินค้า (Supply of Goods and Services) ระยะเวลาการดำเนินงาน 2 ปี และให้บริการบำรุงรักษา (Maintenance Agreement) ระยะเวลาดำเนินงานต่อเนื่อง 6 ปี

"ทั้งนี้ บริษัท Indra Sistemas, S.A. (INDRA) ได้ลงนามในสัญญากับกองทัพเรือไทยมูลค่ารวม 699 ล้านบาท โดยมูลค่าโครงการดังกล่าวบริษัท Indra Sistemas, S.A. (INDRA) ได้ลงนามจ้างบริษัทโกลดิน ชัพพลาย จำกัด มูลค่า 121.95 ล้านบาท เพื่อให้เป็นที่ปรึกษาโครงการ การให้บริการและจัดหาสินค้า รวมทั้งให้บริการบำรุงรักษา"นายพงษ์เทพกล่าว



NER

สร้างคุณค่าที่มากกว่ายาง
Creating value beyond rubber

บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



24.04.2026 /Friday/ #1436

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

NCL

ผนักยักษ์ใหญ่สเปน

คว้างานกองทัพเรือไทย 122 ล้านบาท



นายพงษ์เทพกล่าวเสริมว่าโครงการดังกล่าวเป็นธุรกิจใหม่ ด้านส่งเสริมการป้องกันประเทศ ซึ่งบริษัทมั่นใจว่าจะสนับสนุนการเติบโตของกลุ่มบริษัทในระยะถัดไป เนื่องจากอุตสาหกรรมการป้องกันประเทศ ยังมีแนวโน้มขยายตัวต่อเนื่องจากความไม่แน่นอนด้านภูมิรัฐศาสตร์ ส่งผลให้หลายประเทศเพิ่มงบประมาณด้านความมั่นคง โดยงบประมาณทางการทหารของโลกเติบโตเฉลี่ยประมาณ 2.5% เมื่อเทียบกับปี 2567

“ขณะที่ประเทศไทย งบประมาณกระทรวงกลาโหม (ไม่รวมงบราชการลับ) เพิ่มขึ้นจาก 199,721 ล้านบาทในปีงบประมาณ 2568 เป็น 204,434 ล้านบาทในปีงบประมาณ 2569 หรือเพิ่มขึ้น 2.4% สะท้อนแนวโน้มความต้องการด้านการจัดหา การซ่อมบำรุง และการสนับสนุนระบบยุทโธปกรณ์ที่มีทิศทางเติบโต ซึ่งถือเป็นปัจจัยสนับสนุนเชิงบวกต่อโอกาสทางธุรกิจของบริษัทในอุตสาหกรรมดังกล่าวในระยะยาว ซึ่งความร่วมมือกับ บริษัทชั้นนำของประเทศสเปน ช่วยสร้างแหล่งรายได้ใหม่ให้แก่กลุ่มบริษัท พร้อมทั้งสะท้อนศักยภาพในการขยายธุรกิจสู่บริการที่มีมูลค่าเพิ่มสูง”นายพงษ์เทพกล่าว



NER
สร้างคุณค่าที่มากกว่ายาง
Creating value beyond rubber

บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



Hooninside



Hooninside

24.04.2026 /Friday/ #1436

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

BE8 ตอกย้ำปีนี้ ขยายธุรกิจด้าน AI เต็มสูบ

วาง 3 กลยุทธ์หลักขับเคลื่อนรายได้

BE8 ตอกย้ำทิศทางการเติบโตในปี 2569 เดินหน้าขยายธุรกิจด้าน AI อย่างต่อเนื่อง มุ่งพัฒนาแพลตฟอร์มและโซลูชันเพื่อยกระดับองค์กรสู่ AI-Powered Digital Transformation พร้อมวาง 3 กลยุทธ์หลักขับเคลื่อนรายได้ รองรับความต้องการจากทั้งภาครัฐและเอกชนที่ยังเติบโตต่อเนื่อง

บริษัทเบริล 8 พลัส จำกัด (มหาชน) หรือ BE8 ได้มีการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี เมื่อวันที่ 23 เมษายน 2569 โดยนายอภิเชษ เทวรินทร์ภักดี ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ได้แสดงความเชื่อมั่นต่อผู้ถือหุ้นว่า ภาพรวมธุรกิจของกลุ่ม BE8 ยังมีแนวโน้มเติบโตต่อเนื่อง จากความต้องการของทั้งภาครัฐและเอกชน ในการยกระดับองค์กรเพื่อเปลี่ยนผ่านสู่ดิจิทัลอย่างครบวงจรด้วยเทคโนโลยี AI โดยบริษัทวางกลยุทธ์นำ AI เข้ามาใช้กับบริการ และการขยายฐานรายได้สู่ภาครัฐและมองหาโอกาสกับพันธมิตรร่วมทุนเพื่อสร้างการเติบโตที่มั่นคงในปี

อย่างไรก็ตามบริษัทยังคงเดินหน้าลงทุนและพัฒนาโซลูชัน AI อย่างต่อเนื่อง เพื่อเสริมศักยภาพการให้บริการและสร้างความได้เปรียบในการแข่งขัน โดยมุ่งพัฒนาโซลูชันสำหรับองค์กร ควบคู่กับการขยายความร่วมมือกับพันธมิตรด้านเทคโนโลยีทั้งในประเทศไทยและภูมิภาคอาเซียน อีกทั้งยังอยู่ระหว่างผลักดันแผนการเติบโตด้วยการสนับสนุนภายใต้โครงการ JUMP+ ของตลาดหลักทรัพย์ฯอีกด้วย

สำหรับกลยุทธ์การเติบโตในปีนี้ บริษัทวาง 3 เครื่องยนต์หลักในการขับเคลื่อนการเติบโต ได้แก่

1. AI Transformation ปรับโมเดลธุรกิจจากงานโปรเจกต์ที่ใช้ทรัพยากรบุคคลจำนวนมาก สู่การนำเสนอ AI Solutions ที่สร้างมาร์จิ้นที่สูงขึ้น
2. Public Sector Expansion ขยายฐานลูกค้าภาครัฐ เพื่อสร้างรายได้ระยะยาวที่มั่นคง รองรับการลงทุนด้านดิจิทัลของภาครัฐที่ยังเติบโตต่อเนื่อง และ
3. Strategic Joint Venture ใช้การร่วมทุนเป็นกลไกในการเปิดตลาดใหม่และเสริมความเชี่ยวชาญ โดยมุ่งเน้นความร่วมมือในกลุ่มเทคโนโลยี AI และแพลตฟอร์มใหม่ ๆ



NER

สร้างคุณค่าที่มากกว่ายาง
Creating value beyond rubber

บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



24.04.2026 /Friday/ #1436

รู้ลึกรู้จริง คลุมวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

BE8 ตอกย้ำปีนี้ ขยายธุรกิจด้าน AI ได้มรสุม

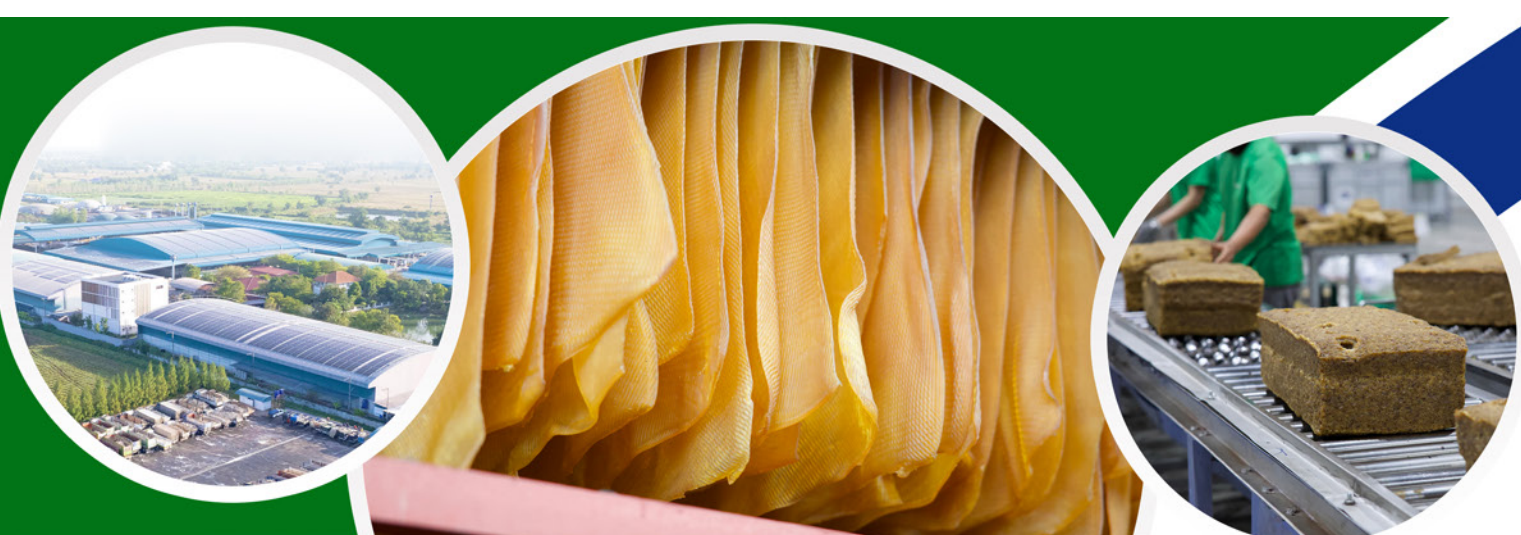
วาง 3 กลยุทธ์หลักจับเคลื่อนรายได้



“ณ สิ้นปี 2568 บริษัทมีปริมาณงานในมือรอรับรายได้ (backlog) อยู่ที่ 1,783 ล้านบาท และมี pipeline อีกประมาณ 3,946 ล้านบาท โดยส่วนใหญ่เป็นโครงการภาครัฐ ซึ่งยังมีแนวโน้มเติบโตต่อเนื่อง และคาดว่าจะการลงทุนด้านไอทีของภาครัฐจะขยายตัวต่อเนื่องในระยะ 5 ปีข้างหน้า” นายอภิเชกกล่าว

นอกจากนี้ ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ยังมีมติอนุมัติการจ่ายเงินปันผล เป็นเงินสด สำหรับผลการดำเนินงานงวดวันที่ 1 มกราคม - 31 ธันวาคม 2568 ในอัตราหุ้นละ 0.04 บาท คิดเป็นมูลค่ารวม 10.59 ล้านบาท หรือประมาณ 71% ของกำไรสุทธิตามงบการเงินเฉพาะกิจการ โดยกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิรับเงินปันผล ในวันที่ 6 พฤษภาคม 2569 และกำหนดจ่ายเงินปันผลในวันที่ 22 พฤษภาคม 2569

สำหรับผลการดำเนินงานปี 2568 บริษัทมีรายได้รวม 2,390.69 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 56.28 ล้านบาท หรือคิดเป็นกำไรต่อหุ้น 0.21 บาท สะท้อนความสามารถในการดำเนินธุรกิจและการรักษาระดับความสามารถในการทำกำไรได้อย่างต่อเนื่อง ท่ามกลางสภาวะเศรษฐกิจที่ยังมีความท้าทาย



NER
สร้างคุณค่าที่มากกว่ายาง
Creating value beyond rubber

บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



รู้ลึก รู้จริง

คลุกวงในหุ่น สไตลกล้วยๆ



Line : hooninside