



Hooninside

Hooninside

03.04.2026 /Friday/ #1433

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com



AGENTIC Ai GULF

ผนึก Kore.ai

พัฒนาโซลูชันด้านปัญญาประดิษฐ์ในประเทศไทย

GULF

GULF **เซ็นสัญญาความร่วมมือในการพัฒนาโซลูชันด้านปัญญาประดิษฐ์ในประเทศไทย** กับ Kore.ai มุ่งเน้นการยกระดับประสิทธิภาพการดำเนินงานขององค์กรในประเทศไทยในหลากหลายอุตสาหกรรม

อ่านต่อหน้า 2



TIDLOR เปิดโครงการ "AI Allowance" ลงทุนคน+เทคโนโลยี สร้างรากฐานการเติบโตที่ยั่งยืน

อ่านต่อหน้า 4



AURA ร่วมโครงการ Jump+ มุ่งดันกำไรปี71 แตะ 2,000 - 2,500 ลบ.

AURA เดินเกมรุกเข้าร่วมโครงการ Jump+ ของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (SET) **วางแผนธุรกิจระยะ 3 ปี (2569-2571) เร่งการเติบโตทั้งรายได้และกำไร ผ่าน 2 แกนหลัก ได้แก่ (1) ธุรกิจค้าปลีกทองคำ...**

อ่านต่อหน้า 5



แมกซ์การ์ด พลัส

คุ้มกันที่

กับส่วนลดรวมกว่า **12,000.-**

ส่วนลดน้ำมัน 50% สด/ลิตร

ส่วนลดกาแฟ 50% 10 บาท/แก้ว

max PLUS CARD

สมัครเพียง 599.-/ปี



03.04.2026 /Friday/ #1433

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

GULF ผนึก Kore.ai

พัฒนาโซลูชันด้านปัญญาประดิษฐ์ในประเทศไทย

GULF เชิญชวนความร่วมมือในการพัฒนาโซลูชันด้านปัญญาประดิษฐ์ในประเทศไทย กับ Kore.ai มุ่งเน้นการยกระดับประสิทธิภาพการดำเนินงานขององค์กรในประเทศไทยในหลากหลายอุตสาหกรรม

นางสาวยุพาพิน วัจวิวัฒน์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารด้านการเงิน บริษัท กัลฟ์ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) GULF เปิดเผยว่า ตามที่บริษัท กัลฟ์ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) ("บริษัทฯ") มีนโยบายลงทุนและพัฒนาธุรกิจโครงสร้างพื้นฐานดิจิทัล อย่างต่อเนื่อง ซึ่งรวมถึงธุรกิจ ศูนย์ข้อมูล (Data Centers) และบริการคลาวด์ ผ่านบริษัท กัลฟ์ เอดจ์ จำกัด ("Gulf Edge") ซึ่งเป็น บริษัทย่อยที่บริษัทฯ ถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 100 เพื่อรองรับการเติบโตของเทคโนโลยีดิจิทัลและเศรษฐกิจดิจิทัลของประเทศไทยนั้น



ทั้งนี้ Kore.ai ซึ่งมีสำนักงานใหญ่ตั้งอยู่ในประเทศสหรัฐอเมริกา เป็นผู้นำด้านโซลูชันปัญญาประดิษฐ์สำหรับรับองค์กร และเทคโนโลยี Agentic AI โดยมีประสบการณ์มากกว่าทศวรรษในการสนับสนุนองค์กรขนาดใหญ่ให้สามารถสร้างมูลค่าทางธุรกิจ จากการใช้งาน AI อย่างปลอดภัยและมี

ความรับผิดชอบ พร้อมทั้งให้บริการโซลูชันที่ครอบคลุมสำหรับบริการลูกค้า การยกระดับ ประสบการณ์ของพนักงาน และการนำระบบอัตโนมัติมาใช้ในการกระบวนการทำงาน แพลตฟอร์มของ Kore.ai ทำหน้าที่เป็น ศูนย์กลางในการบริหารจัดการ AI หลายระบบ (comprehensive multi-agent orchestration layer) ซึ่งช่วยให้สามารถควบคุมการ ประสานงาน และบริหารจัดการโซลูชัน Agentic AI ร่วมกับระบบขององค์กรที่หลากหลายได้อย่างครบวงจร รวมถึงสามารถเชื่อมต่อ และทำงานร่วมกับแอปพลิเคชันและระบบขององค์กรที่หลากหลาย อาทิ ระบบบริหารทรัพยากรองค์กร (ERP) ระบบบริหารความสัมพันธ์ลูกค้า (CRM) ระบบการวางบิล และระบบงานหลักอื่นๆ ผ่าน Application Programming Interfaces (APIs) ภายใต้กรอบการกำกับดูแล ด้านความมั่นคงปลอดภัยและการควบคุมการทำงานที่เหมาะสมสำหรับองค์กร โดยรองรับการใช้งานในด้านการบริการลูกค้า การบริหารศูนย์บริการลูกค้า การสนับสนุนการทำงานของพนักงาน และการดำเนินการกระบวนการทำงานอัตโนมัติ พร้อมทั้งสามารถ ขยายการใช้งานได้อย่างมีประสิทธิภาพในระดับองค์กร

แมกซ์การ์ด พลัส

คุ้มทันที

กับส่วนลดรวมกว่า **12,000.-**

ส่วนลดน้ำมัน **50 สต./ลิตร**

ส่วนลดกาแฟ **50% 10 บาท/ถ้วย**

max PLUS CARD

สมัครเพียง 599.-/ปี



03.04.2026 /Friday/ #1433

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

GULF ผนึก Kore.ai

พัฒนาโซลูชันด้านปัญญาประดิษฐ์ในประเทศไทย



โครงการดังกล่าวมุ่งเน้นการยกระดับประสิทธิภาพการดำเนินงานขององค์กรในประเทศไทยในหลากหลายอุตสาหกรรม อาทิ ธุรกิจโทรคมนาคม การธนาคาร ประกันภัย บริการด้านการแพทย์ และหน่วยงานภาครัฐ ผ่านการพัฒนาและนำโซลูชันด้านปัญญาประดิษฐ์ไปประยุกต์ใช้ในการยกระดับประสบการณ์ของลูกค้า การพัฒนาระบบศูนย์บริการลูกค้า การเพิ่มประสิทธิภาพการทำงานของพนักงาน และการปรับปรุงกระบวนการดำเนินงานผ่านเทคโนโลยีระบบอัตโนมัติ โดย Gulf Edge จะทำหน้าที่เป็นพันธมิตรหลักในประเทศไทย ครอบคลุมการพัฒนาตลาด การเข้าถึงลูกค้า การติดตั้งโซลูชัน รวมถึงการให้บริการและการสนับสนุนในระยะยาว

ความร่วมมือในครั้งนี้ เป็นการผสานจุดแข็งของทั้งสองฝ่าย โดยกลุ่มบริษัทฯ มีความเชี่ยวชาญด้านโครงสร้างพื้นฐานดิจิทัล ศูนย์ข้อมูล และบริการคลาวด์ในประเทศไทย รวมถึงความพร้อมด้านการพัฒนาตลาด การให้บริการ และการสนับสนุนลูกค้าองค์กรในประเทศไทย ขณะที่ Kore.ai เป็นผู้พัฒนาแพลตฟอร์ม Agentic AI สำหรับองค์กรระดับสากลที่มีความโดดเด่นการเชื่อมต่อและประสานงานกับระบบ

องค์กรหลากหลายรูปแบบได้อย่างมีประสิทธิภาพ ภายใต้กรอบการกำกับดูแล ความมั่นคงปลอดภัย และความสามารถในการรองรับการใช้งานในระดับองค์กร

บริษัทฯ เชื่อมั่นว่าการดำเนินงานดังกล่าว จะช่วยเสริมสร้างศักยภาพของ Gulf Edge ในฐานะผู้นำด้านการให้บริการโซลูชัน คลาวด์และ AI สำหรับองค์กรในประเทศไทยในระยะยาว รวมถึงรองรับความต้องการโซลูชัน AI สำหรับองค์กรในประเทศไทยที่ เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง นอกจากนี้ความร่วมมือดังกล่าว สอดคล้องกับวิสัยทัศน์ของบริษัทฯ ในการพัฒนาธุรกิจให้มีความพร้อมสำหรับอนาคตในด้านคลาวด์และ AI ซึ่งกำลังมีบทบาทสำคัญเพิ่มขึ้นต่อความต้องการด้านเทคโนโลยี เพื่อปรับปรุงประสิทธิภาพการดำเนินงานขององค์กรในหลากหลายอุตสาหกรรม และเป็นการสนับสนุนการเปลี่ยนผ่านสู่เศรษฐกิจดิจิทัลของประเทศไทย โดยการนำเสนอโซลูชันสำหรับองค์กรที่สามารถนำไปใช้งานได้จริงและสร้างมูลค่าทางธุรกิจอย่างเป็นรูปธรรม

แมกซ์การ์ด พลัส
คุ้มทันที
กับส่วนลดรวมกว่า **12,000.-**

ส่วนลดน้ำมัน 50 สต./ลิตร

ส่วนลดกาแฟ 50% 10 บาท/แก้ว

max PLUS CARD

สมัครเพียง 599.-/ปี



03.04.2026 /Friday/ #1433

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

TIDLOR เปิดโครงการ

"AI Allowance" ลงทุนคน+เทคโนโลยี

สร้างรากฐานการเติบโตที่ยั่งยืน

กลุ่ม Tidlor Holdings (TIDLOR) โดย บมจ. เงินติดล้อ เดินหน้ายุทธศาสตร์ Transform องค์กรสู่ AI-Driven Organization อย่างเต็มตัว โดยเปิดตัวโครงการ "AI Allowance" มอบเงินสนับสนุนจำนวน 1,000 บาทต่อคนต่อเดือน สำหรับสมัครใช้งานเครื่องมือปัญญาประดิษฐ์ (AI) ให้แก่พนักงานกลุ่มนำร่องจำนวน 300 คน เพื่อให้สามารถเลือกใช้เครื่องมือ AI ได้อย่างอิสระตามลักษณะงานของตนเอง

โครงการ AI Allowance เป็นการต่อยอดจากการนำ AI มาใช้ในองค์กรตลอดระยะเวลา 1 ปีที่ผ่านมา โดยพนักงานในหลายหน่วยงานสามารถนำ AI มาช่วยเพิ่มประสิทธิภาพการทำงาน ทั้งในด้านการจัดการข้อมูล การวิเคราะห์เชิงลึก การค้นหาโอกาสทางธุรกิจ และการสนับสนุนการตัดสินใจ ทำให้สามารถลดเวลาในงานเชิงปฏิบัติการเพื่อให้มีเวลาในการคิดเชิงกลยุทธ์เพิ่มขึ้น



นายปิยะศักดิ์ อุกฤษญูกุล กรรมการผู้จัดการใหญ่ กล่าวว่า "โครงการ AI Allowance จะเป็นตัวเร่งช่วยให้พนักงานเกิดการเรียนรู้และพัฒนาทักษะการใช้ AI อย่างรวดเร็วผ่านการใช้งานจริง โดยไม่ยึดติดกับข้อจำกัดของบริษัทยาจนเกินไป และยังเป็นโอกาสสนับสนุนให้พนักงานนำ AI มาใช้เสริมการทำงานร่วมกัน (Augmented Intelligence) ขณะที่คนยังคงเป็นผู้ตัดสินใจหลัก ภายใต้หลักการทำงานที่มีมนุษย์เป็นศูนย์กลาง (Human-Centered) ไม่ใช่การมาแทนที่ (Replacement) ซึ่งสะท้อนให้เห็นถึงความเชื่อมั่นในพลังของ 'คน+AI' การลงทุนใน 'คน' ครั้งนี้ จึงเป็นการเสริมศักยภาพให้กับพนักงาน เพื่อสร้างผลลัพธ์ที่ดีให้กับบริษัทในระยะยาว"

ทั้งนี้ บริษัทยังคงให้ความสำคัญกับการใช้งาน AI อย่างมีความรับผิดชอบ โดยมีการกำหนดแนวทางการใช้งาน (Guidelines) เพื่อให้สอดคล้องกับกฎหมายคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคล (PDPA) และข้อบังคับอื่นๆ อย่างเคร่งครัด

กลุ่ม Tidlor Holdings ในฐานะผู้นำด้านการให้บริการทางการเงินที่เข้าถึงง่าย เป็นธรรม และโปร่งใส (The Leading Financial Inclusion Service Provider) กลุ่มบริษัทมุ่งสร้างโอกาสและความเท่าเทียมทางการเงิน เพื่อยกระดับคุณภาพชีวิตให้กับผู้คนอย่างยั่งยืน สามารถเยี่ยมชมข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่

www.tidlorinvestor.com



NER
สร้างคุณค่าที่มากกว่ายาง
Creating value beyond rubber

บริษัท นอร์ธอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



03.04.2026 /Friday/ #1433

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

AURA ร่วมโครงการ Jump+

มุ่งดันกำไรปี71 แตะ 2,000 – 2,500 ลบ.

AURA เดินเกมรุกเข้าร่วมโครงการ Jump+ ของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (SET) ทางแผนธุรกิจระยะ 3 ปี (2569-2571) เร่งการเติบโตทั้งรายได้และกำไร ผ่าน 2 แกนหลัก ได้แก่ (1) ธุรกิจค้าปลีกทองคำ (Gold Jewelry) และ (2) ธุรกิจขายฝากทองคำ “ทองมาเงินไป” (Gold Financing) ควบคู่การยกระดับการดำเนินงานด้วยเทคโนโลยี เพื่อขับเคลื่อนการเติบโตอย่างมีประสิทธิภาพ ภายใต้หลักธรรมาภิบาลที่ดี

นายอนิพัทธ์ ศรีรุ่งธรรม ประธานเจ้าหน้าที่สายงานการตลาด บริษัท ออโรรา ดีไซน์ จำกัด (มหาชน) หรือ AURA เปิดเผยว่า บริษัทตั้งเป้าผลักดันกำไรสุทธิปี 2571 ที่ระดับ 2,000-2,500 ล้านบาท จาก 1,460.7 ล้านบาทในปี 2568 พร้อมขยายรายได้สู่ระดับ 53,000-54,000 ล้านบาท ผ่านการขยายเครือข่ายสาขาจาก 629 สาขา เป็น 1,230 สาขาทั่วประเทศ ควบคู่การดำเนินกลยุทธ์ Branch Optimization เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพสาขา การใช้เทคโนโลยี AI และ Data Analytics ในการบริหารสินค้าและต้นทุน รวมถึงการพัฒนา CRM และระบบสมาชิก เพื่อผลักดันอัตราการซื้อซ้ำของลูกค้าเพิ่มขึ้น 20%



ในด้านธุรกิจค้าปลีก บริษัทมุ่งเพิ่มสัดส่วนสินค้า High Margin และพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่อย่างต่อเนื่อง ผ่านการสร้างพันธมิตรเชิงกลยุทธ์ (Strategic Partnerships) และการทำ Co-branding ร่วมกับแบรนด์ชั้นนำ เพื่อสร้างคอลเลกชันพิเศษและขยายฐานลูกค้า โดยล่าสุด บริษัทได้เปิดตัวความร่วมมือกับแบรนด์ Disney ในการพัฒนาทองแผ่นคอลเลกชันพิเศษ ซึ่งได้รับการตอบรับอย่างล้นหลามและสามารถจำหน่ายหมดล็อตแรกภายในระยะเวลาเพียง 1 สัปดาห์หลังเปิดตัว ควบคู่การขยายสินค้าไปสู่กลุ่มความเชื่อและกลุ่มที่เข้าถึงได้ง่าย เพื่อเพิ่มยอดขายต่อบิลและรองรับลูกค้าในหลายเซกเมนต์

พร้อมกันนี้ บริษัทเดินหน้ากลยุทธ์ Cross-selling ระหว่างสินค้าทองคำและสินค้ากลุ่มไฮมาร์จิ้น รวมถึงการยกระดับประสิทธิภาพการดำเนินงานด้วยเทคโนโลยี เพื่อเสริมความสามารถในการทำกำไร และสะท้อนการทรานส์ฟอร์มธุรกิจสู่ “Gold Ecosystem และ Financial Platform” อย่างเต็มรูปแบบ

สำหรับธุรกิจขายฝากทองคำ “ทองมาเงินไป” บริษัทวางให้เป็น Growth Engine หลัก โดยตั้งเป้าการเติบโตของรายได้ต่อกบณียที่ระดับ 50% ต่อปี และคาดการณ์ลูกหนี้ขายฝาก (AR Balance) เติบโตเฉลี่ยสะสม (CAGR) 52% พร้อมขยายพอร์ต ณ สิ้นปี 2569 คาดอยู่ที่ระดับ 12,000 ล้านบาท และตามแผน 3 ปี ณ สิ้นปี 2571 มุ่งสู่ระดับ 29,000 ล้านบาท ควบคู่การขยายสาขาแบบ Stand-alone สู่ 900 สาขาทั่วประเทศ เพื่อสร้าง Network Scale และเพิ่มการเข้าถึงลูกค้าอย่างครอบคลุม



NER
สร้างคุณค่าที่มากกว่ายาง
Creating value beyond rubber

บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



Hooninside

Hooninside

03.04.2026 /Friday/ #1433

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

AURA ร่วมโครงการ Jump+

มุ่งดันกำไรปี71 แตะ 2,000 – 2,500 ลบ.



ขณะเดียวกัน บริษัทยังมุ่งยกระดับ Gold Financing Ecosystem ผ่านการพัฒนาผลิตภัณฑ์และบริการให้ตอบโจทย์ลูกค้ามากขึ้น อาทิ การออกแบบเงื่อนไขสินเชื่อที่ยืดหยุ่นตามกลุ่มลูกค้า และการพัฒนาช่องทางดิจิทัล ทั้งแอปพลิเคชัน บริการรับ-ส่งทองถึงบ้าน (Delivery Service) และ LINE OA เพื่อเพิ่มความสะดวก รวดเร็ว และประสบการณ์การใช้งานที่ดีขึ้น พร้อมทั้งศึกษาโอกาสต่อยอดโมเดลธุรกิจและการปรับโครงสร้างองค์กร เพื่อเพิ่มความคล่องตัวและเสริมความแข็งแกร่งด้านการเงินในระยะยาว

การเข้าร่วมโครงการ Jump+ ในครั้งนี้ ยังสะท้อนความมุ่งมั่นของ AURA ในการดำเนินธุรกิจภายใต้หลักธรรมาภิบาลที่ดี โดยให้ความสำคัญกับความโปร่งใส ความรับผิดชอบ และการบริหารจัดการอย่างมีประสิทธิภาพ เพื่อสร้างผลตอบแทนที่แข็งแกร่งให้กับผู้ถือหุ้น และเพิ่มมูลค่าให้กับตลาดทุนไทยอย่างยั่งยืน



NER

สร้างคุณค่าที่มากกว่ายาง
Creating value beyond rubber

บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



รู้ลึก รู้จริง

คลุกวงในหุ่น สไตลกล้วยๆ



Line : hooninside