



06.03.2026 /Friday/ #1429

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com



PCE เดินหน้ากลยุทธ์เชิงรุกปี 69 สร้างโรงสกัด CPO เฟส 3

PCE

ตั้งเป้ารายได้โต 10-15%

PCE เดินหน้ากลยุทธ์เชิงรุกปี 69
เร่งก่อสร้างและเพิ่มกำลังการผลิต
โรงสกัดน้ำมันปาล์มดิบ (CPO) เฟส 3
หวังคุมต้นทุนอย่างมีนัยสำคัญ ฟาก
ผู้บริหาร **"พรพิพัฒน์ ประสิทธิ์ศุภผล"**
ระบุพร้อมขยายตลาดครบวงจร..

อ่านต่อหน้า 2

PTG ปิดฉาก
PT Grand Prix of Thailand 2026 สุดยิ่งใหญ่

MotoGP

ความสำเร็จ "PTG Village" ตอกย้ำพลังระบบนิเวศธุรกิจไทยบนเวทีสากล

อ่านต่อหน้า 4

PCC เผย กิจการเข้าร่วม กับฟอร์ท คอร์ปอเรชั่น
คว้างาน กฟภ. มูลค่า 1,013 ล้านบาท

PCC เผย กิจการเข้าร่วม
พีเอสพี แอนด์ พอร์ต คว้างาน
จัดหา พัฒนา และติดตั้งระบบบริหาร
จัดการไฟฟ้าขัดข้อง
จากการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (กฟภ.)
มูลค่ารวม 1,013 ล้านบาท

อ่านต่อหน้า 5

แมกซ์ การ์ด พลัส
คุ้มกันที่
กับส่วนลดรวมกว่า 12,000.-



max PLUS CARD
สมัครเพียง 599.-/ปี



Hooninside

Hooninside

06.03.2026 /Friday/ #1429

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
 www.hooninside.com

PCE เดินหน้ากลยุทธ์เชิงรุกปี 69

สร้างโรงสกัด CPO เฟส 3

ตั้งเป้ารายได้โต 10-15%

บมจ.เพชรศรีวิชัย เอ็นเตอร์ไพรส์ (PCE) เดินหน้ากลยุทธ์เชิงรุกปี 69 เร่งก่อสร้างและเพิ่มกำลังการผลิตโรงสกัดน้ำมันปาล์มดิบ (CPO) เฟส 3 หวังคุมต้นทุนอย่างมีนัยสำคัญ ฟากผู้บริหาร "พรพิพัฒน์ ประสิทธิ์ศุภผล" ระบุพร้อมขยายตลาดครบวงจร ทั้งในและต่างประเทศ ตั้งเป้าเพิ่มสัดส่วนรายได้ส่งออกแตะ 50% ผลักดันรายได้รวมปีนี้โต 10-15% จากปีก่อน ตอกย้ำวิสัยทัศน์สู่ผู้นำอุตสาหกรรมน้ำมันปาล์มอย่างยั่งยืน

นายพรพิพัฒน์ ประสิทธิ์ศุภผล รองกรรมการผู้จัดการสายงานกลยุทธ์และพัฒนางานองค์กร บริษัท เพชรศรีวิชัย เอ็นเตอร์ไพรส์ จำกัด (มหาชน) (PCE) เปิดเผยว่า แผนธุรกิจในปี 2569 มุ่งสร้างการเติบโตอย่างมั่นคงผ่านการขยายฐานลูกค้าเชิงรุก และการบริหารต้นทุนการผลิตอย่างมีประสิทธิภาพ ภายหลังโครงการโรงสกัด CPO เฟส 2 มูลค่า 180 ล้านบาท เริ่มผลิตเชิงพาณิชย์แล้ว จะทำให้กำลังการผลิตรวมของกลุ่มบริษัทฯ เพิ่มขึ้นเป็น 150 ตันผลปาล์มสดต่อชั่วโมง หรือ 3,600 ตันผลปาล์มสดต่อวัน จะช่วยลดสัดส่วนการพึ่งพาวัตถุดิบจากภายนอกเหลือ 50% จากเดิม 75% ภายในปีนี้

ขณะเดียวกัน บริษัทฯ อยู่ระหว่างก่อสร้างโรงสกัด CPO เฟส 3 มูลค่าลงทุน 310 ล้านบาท กำลังการผลิต 60 ตันผลปาล์มสดต่อชั่วโมงหรือ 1,440 ตันผลปาล์มสดต่อวัน โดยจะทำให้กำลังการผลิตรวมทั้งหมดของกลุ่มบริษัทฯ อยู่ที่ 210 ตันผลปาล์มสดต่อชั่วโมง หรือ 5,040 ตันผลปาล์มสดต่อวัน ซึ่งคาดว่าจะเฟส 3 จะแล้วเสร็จต้นปี 2570 เสริมศักยภาพการผลิตรองรับดีมานด์ทั้งในและต่างประเทศ พร้อมเพิ่มอำนาจต่อรองด้านต้นทุนวัตถุดิบในระยะยาว

สำหรับตลาดในประเทศ PCE ขยายสู่ตลาดผู้บริโภครายย่อย (B2C) ชัดเจนผ่านการวางจำหน่ายน้ำมันปาล์มโอเลอินบรรจุขวดแบรนด์ "รินทิพย์" ในช่องทาง Modern Trade ควบคู่กระจายสินค้าผ่าน Cash Van นำร่องในพื้นที่ภาคใต้ อาทิ สุราษฎร์ธานี และ นครศรีธรรมราช ก่อนขยายครอบคลุมทั่วประเทศภายในปีนี้ และต่อยอดสู่ภูมิภาคอื่น เพื่อสร้างแบรนด์และเพิ่มมาร์จิ้นในระยะยาว

PCE


แมกซ์การ์ด พลัส
คุ้มทันที
 กับส่วนลดรวมกว่า **12,000.-**

ส่วนลดน้ำมัน **50 สต./ลิตร**
 ส่วนลดกาแฟ **50% 10 บาท/ถ้วย**

max PLUS CARD
สมัครเพียง 599.-/ปี



Hooninside

Hooninside

06.03.2026 /Friday/ #1429

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

PCE เดินหน้ากลยุทธ์เชิงรุกปี 69 สร้างโรงสกัด CPO เฟส 3 ตั้งเป้ารายได้โต 10-15%



ด้านตลาด B2B บริษัทฯ มุ่งนำเสนอผลิตภัณฑ์น้ำมันปาล์มคุณภาพสูง มาตรฐานสากล RSPO ให้กับอุตสาหกรรมอาหาร นมผง เคี้ยว และร้านอาหารญี่ปุ่นชั้นนำ พร้อมเดินหน้าความร่วมมือกับ Intercontinental Specialty Fats Sdn. Bhd. (ISF) ในเครือ The Nisshin OilliO Group, Ltd. เพื่อเพิ่มสัดส่วนรายได้ต่างประเทศ เป็น 50% จากปัจจุบันราว 40%

"ความร่วมมือดังกล่าวเปิดโอกาสต่อยอดสู่กลุ่มผลิตภัณฑ์มาร์จินสูง (High Margin) อาทิ วัตถุดิบเบเกอรี่ ไวน์ โกลด์ เครื่องสำอาง และ ผลิตภัณฑ์ Oleochemical สร้างความหลากหลายของรายได้และ ลดความผันผวนจากรูทกิจสินค้าโภคภัณฑ์"

นายพรพิพัฒน์ ยังกล่าวอีกว่า จากการลดต้นทุนผ่านการลงทุน โรงสกัด การเพิ่มสัดส่วนส่งออก และการรุกตลาดผู้บริโภครายย่อย

จะเป็นแรงขับเคลื่อนสำคัญให้รายได้ปี 2569 เติบโตในกรอบ 10-15% พร้อมสร้างผลตอบแทนที่มั่นคงแก่ผู้ถือหุ้นในระยะยาว

ภาพรวมผลการดำเนินงานปี 2568 บริษัทฯ มีรายได้รวม 30,550.7 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 10.7% จากปีก่อน ทำสถิติสูงสุดใหม่ และมีกำไรสุทธิ 310.3 ล้านบาท

ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท เมื่อวันที่ 16 กุมภาพันธ์ 2569 มีมติจ่ายเงินปันผลงวดปี 2568 ในอัตรา 0.08 บาทต่อหุ้น รวม 220 ล้านบาท ซึ่งจะนำเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นวันที่ 22 เมษายน 2569 และ จะขึ้นเครื่องหมาย XD วันที่ 29 เมษายน 2569 โดยกำหนดจ่ายเงินปันผลวันที่ 20 พฤษภาคม 2569

แมกซ์การ์ด พลัส

คุ้มทันที

กับส่วนลดรวมกว่า **12,000.-**

ส่วนลดน้ำมัน **50%** สด/ลิตร

ส่วนลดกาแฟ **50%** 10 บาท/ถ้วย

max PLUS CARD

สมัครเพียง **599.-/ปี**



06.03.2026 /Friday/ #1429

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

PTG ปิดฉาก

PT Grand Prix of Thailand 2026 สุดยิ่งใหญ่

ชูความสำเร็จ "PTG Village" ตอกย้ำพลังระบบนิเวศธุรกิจไทยบนเวทีสากล

ปิดฉากลงอย่างยิ่งใหญ่สำหรับการแข่งขันมอเตอร์ไซค์ทางเรียบ ชิงแชมป์โลก "PT Grand Prix of Thailand 2026" ที่สร้างปรากฏการณ์คลื่นมหาชนหลั่งไหลสู่สนามช้าง อินเตอร์เนชั่นแนล เซอร์กิต เมื่อปลายเดือนกุมภาพันธ์ที่ผ่านมา โดย บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน) หรือ PTG ตอกย้ำบทบาทผู้สนับสนุนหลัก ที่สามารถยกระดับพื้นที่การแข่งขันให้กลายเป็น "เวทีธุรกิจระดับสากล" และแสดงศักยภาพของแบรนด์ไทยสู่สายตาประชาชาติ

ความสำเร็จที่โดดเด่นที่สุดในปีนี้ คือการยกระดับพื้นที่จัดงานสู่อาณาจักร "PTG Village" อย่างเต็มรูปแบบ เพื่อสะท้อนภาพความแข็งแกร่งของระบบนิเวศธุรกิจ ที่ประกอบไปด้วยมิติพลังงาน ยานยนต์ และ โลฟิสต์ได้อย่างครบวงจร นำโดย เทคโนโลยีและนวัตกรรมอย่าง PT Maxnitron, สถานีบริการน้ำมันพีที, สถานีชาร์จ PT GIGA EV, กาซหุงต้มพีที และ ศูนย์บริการบำรุงรักษารถยนต์ครบวงจร Autobacs ตลอดจนกลุ่มอาหารและเครื่องดื่ม อาทิ กาแฟพันธุ์ไทย, Coffee World, Subway และ PT Max Mart รวมถึงบริการสิทธิพิเศษผ่าน Max Card, Max Me และ Maxbit ที่ช่วยอำนวยความสะดวกด้านธุรกรรมอย่างสมบูรณ์แบบ สิ่งเหล่านี้ได้ช่วยเชื่อมโยงแบรนด์กับผู้บริโภคทั้งชาวไทยและต่างชาติ พร้อมขยายศักยภาพของธุรกิจสู่มาตรฐานสากล



นายพิทักษ์ รัชกิจประการ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และกรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า "ภาพความสำเร็จของ PTG Village และเสียงตอบรับอย่างล้นหลามจากแฟนมอเตอร์สปอร์ตทั้งชาวไทย และชาวต่างชาติที่มาร่วมงานในครั้งนี้ ถือเป็นบทพิสูจน์ที่ชัดเจนว่า ระบบนิเวศธุรกิจของ PTG มีความแข็งแกร่ง และสามารถตอบโจทย์ไลฟ์สไตล์ระดับสากลได้อย่างแท้จริง การเป็นผู้สนับสนุนหลักตลอด 3 ปีที่ผ่านมา เป็นการตัดสินใจเชิงยุทธศาสตร์ที่มุ่งสร้างคุณค่าในระยะยาว ไม่เพียงในมิติการรับรู้แบรนด์ แต่รวมถึงการสร้างเชื่อมั่นให้กับพันธมิตร ผู้บริโภค และนักลงทุน เราเชื่อมั่นในศักยภาพของประเทศไทยในการเป็นจุดหมายปลายทางด้านการแข่งขันกีฬาระดับโลก และภาคภูมิใจที่ได้ใช้ระบบนิเวศธุรกิจของเราเป็นกลไกสำคัญในการกระตุ้นการท่องเที่ยวเชิงกีฬาที่สร้างมูลค่าเพิ่มให้กับเศรษฐกิจของประเทศ ควบคู่ไปกับการส่งมอบประสบการณ์แบบ "PT GO FOR MAX" เพื่อผลักดันวิสัยทัศน์หลักองค์กรที่ต้องการให้คนไทย "อยู่ดี มีสุข" อย่างแท้จริง"

ความสำเร็จจากการจัดงาน PT Grand Prix of Thailand 2026 จึงเป็นอีกหนึ่งก้าวสำคัญที่สะท้อนทิศทางเชิงยุทธศาสตร์ของ PTG ในการใช้สปอร์ตมาร์เก็ตติ้งระดับโลกเป็นเครื่องมือขับเคลื่อนธุรกิจ สร้างความได้เปรียบทางการแข่งขัน และเสริมความแข็งแกร่งของระบบนิเวศธุรกิจ เพื่อผลักดันแบรนด์ของคนไทยให้เติบโตและยืนหยัดบนเวทีสากลได้อย่างภาคภูมิใจ



NER
สร้างคุณค่าที่มากกว่ายาง
Creating value beyond rubber

บริษัท นอร์ทอัส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com

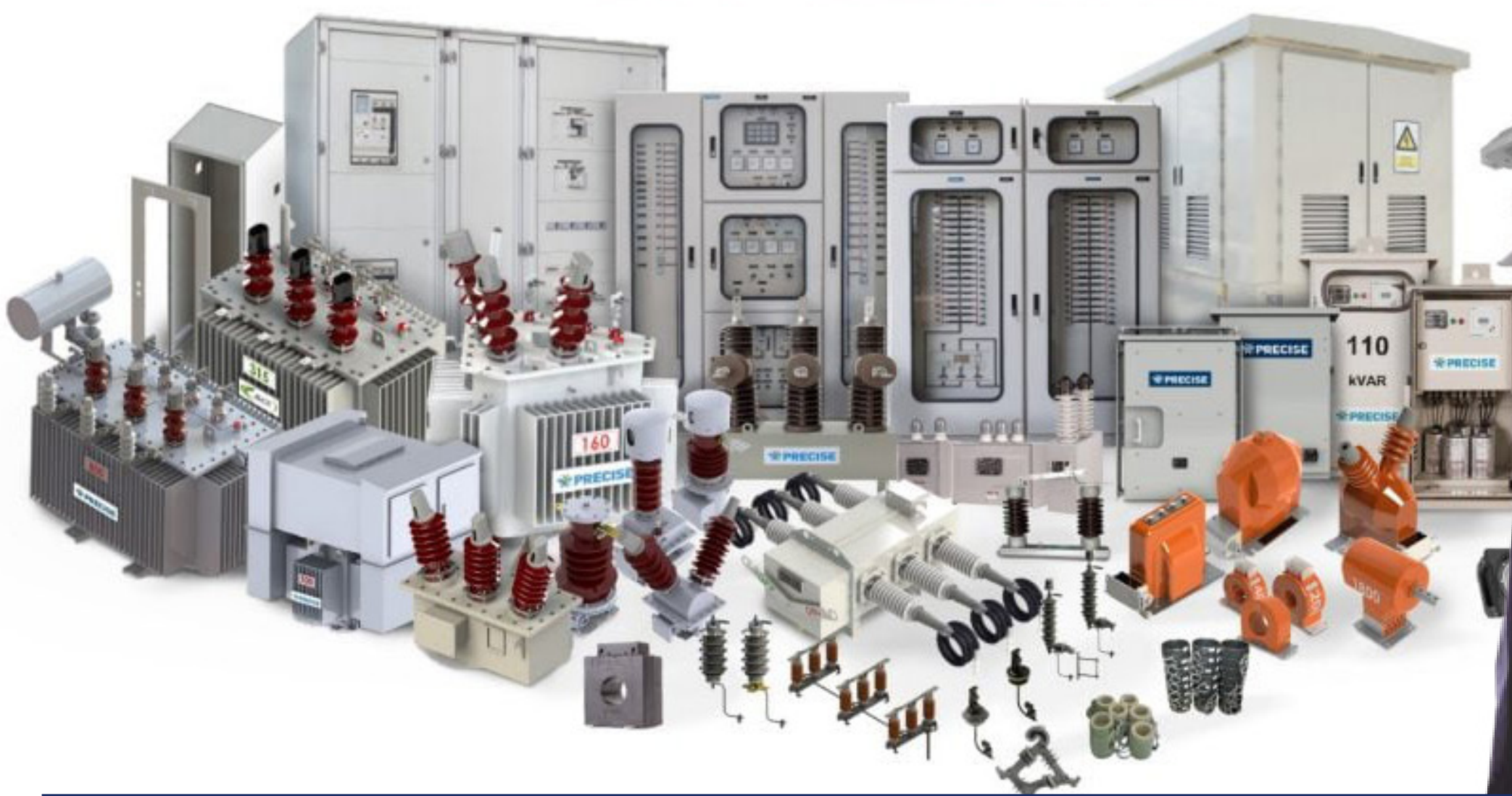


06.03.2026 /Friday/ #1429

รู้ลึกรู้จริง คลุมวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

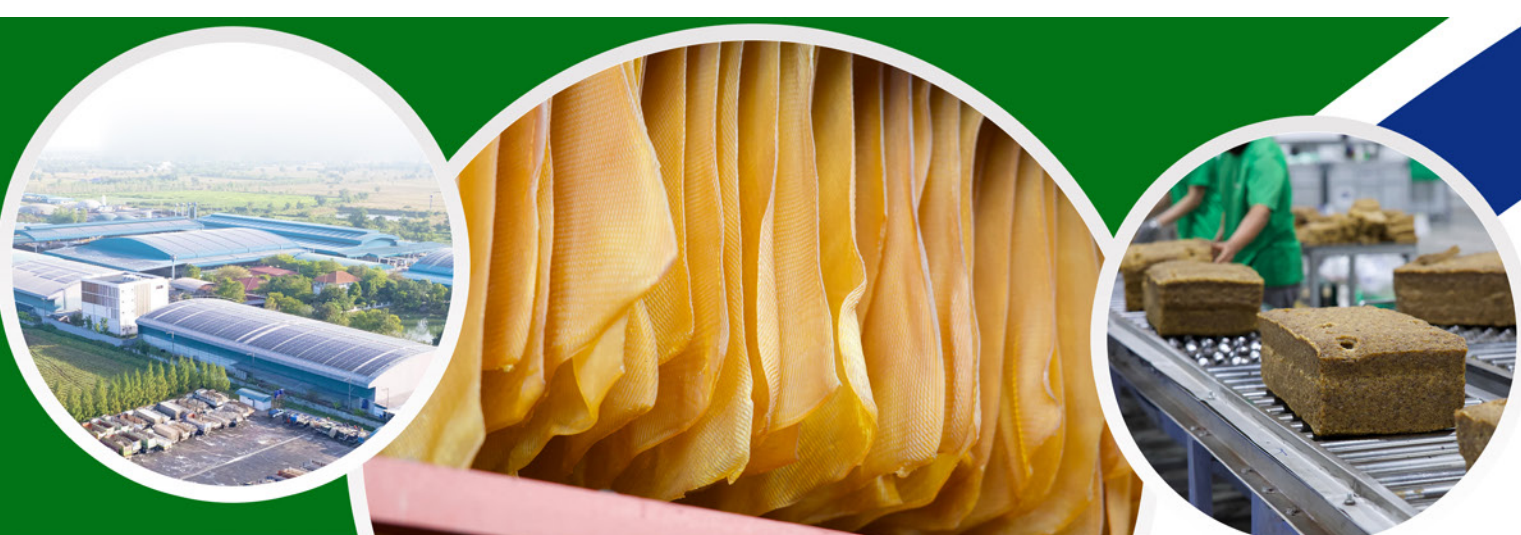
PCC เผย ทิศทางการค้าร่วม กับฟอร์ท คอร์ปอเรชั่น คว้างงาน กฟภ. มูลค่า 1,013 ล้านบาท



PCC เผย ทิศทางการค้าร่วม พิวเอสพี แอนด์ ฟอร์ท คอร์ปอเรชั่น คว้างงาน จัดหา พัฒนา และติดตั้งระบบบริหารจัดการไฟฟ้าจัดซื้อจากการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (กฟภ.) มูลค่ารวม 1,013 ล้านบาท

นายกิตติ สัมฤทธิ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท พรวิซซ์ คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) PCC เปิดเผยว่า บริษัท พรวิซซ์ ซีเอสเอ็ม แอนด์ โซลูชัน จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อยที่บริษัทฯ ถือหุ้น ร้อยละ 99.96 ได้รับการคัดเลือกให้เป็นผู้ชนะประกวดราคา งานจ้างจัดหา พัฒนา และติดตั้งระบบบริหารจัดการไฟฟ้าจัดซื้อ ด้วยวิธีประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ (e-bidding) ในนามกิจการค้าร่วม พิวเอสพี แอนด์ ฟอร์ท ระหว่าง บริษัท พรวิซซ์ ซีเอสเอ็ม แอนด์ โซลูชัน จำกัด และ บริษัท ฟอร์ท คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) กับ การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค เมื่อวันที่ 2 มีนาคม 2569 มูลค่าสัญญารวม 1,013,718,000.00 บาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

ทั้งนี้ กำหนดเวลาดำเนินการส่งมอบงานภายใน 20 เดือน นับถัดจากวันลงนามในสัญญาจ้าง หรือวันที่ได้รับหนังสือแจ้งจากการไฟฟ้าส่วนภูมิภาคให้เริ่มทำงาน โดยมีเงื่อนไขการชำระเงิน ตามงวดงาน



NER
สร้างคุณค่าที่มากกว่ายาง
Creating value beyond rubber

บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



รู้ลึก รู้จริง

คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ



Line : hooninside