



Hooninside

Hooninside

20.02.2026 /Friday/ #1427

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

modiz
AVANTGARDE

ASSETwise

ASW ปี 68

ควักกำไรสุทธิ 1,078 ล้านบาท
พร้อมปันผล 0.50 บาท/หุ้น

ASW เปิดผลงานปี 2568
ทำรายได้รวม 9,466 ล้านบาท
และกำไรสุทธิ 1,078 ล้านบาท
พร้อมจ่ายปันผล 0.50 บาท/หุ้น
ปี 2569 จ่อโอนเพิ่ม
11 โครงการเสร็จใหม่

อ่านต่อหน้า 2

member of
SRI TRANG
GROUP

STA ปี 68

กวาดรายได้
113,477.8 ล้านบาท
ควักกำไรสะสมปันผล 0.50 บาทต่อหุ้น
พร้อมมองอุตสาหกรรมยางธรรมชาติในปี 69 กลับเข้าสู่ภาวะสมดุล

อ่านต่อหน้า 5

PTTGC จับมือ สยามพิวรรธน์

ลุยโครงการ
ส่งน้ำมันพืชใช้แล้วจากร้านอาหารสู่โรงกลั่นชีวภาพ

PTTGC-สยามพิวรรธน์ ต่อยอด
“จากครัว...สู่เครื่อง” นำร่อง
สยามพารากอน เป็นพันธมิตร
ศูนย์การค้าแห่งแรกของประเทศไทย
ภายใต้โครงการ ส่งน้ำมันพืชใช้แล้ว
จากร้านอาหารสู่โรงกลั่นชีวภาพ

อ่านต่อหน้า 7

แมกซ์การ์ด พลัส

คุ้มกันที่

กับส่วนลดรวมกว่า 12,000.-

ส่วนลดน้ำมัน 50% สด/ลิตร

ส่วนลดกาแฟ 50% 10 บาท/ถ้วย

max PLUS CARD

สมัครเพียง 599.-/ปี



Hooninside



Hooninside

20.02.2026 /Friday/ #1427

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

ASW ปี 68

คว่ำกำไรสุทธิ 1,078 ล้านบาท

พร้อมปันผล 0.50 บาท/หุ้น

ASW ไขว้ผลงานแกร่งปี 2568 กวาดรายได้รวม 9,466 ล้านบาท และกำไรสุทธิ 1,078 ล้านบาท พร้อมจ่ายปันผล 0.5 บาท/หุ้น ขึ้นเครื่องหมาย XD วันที่ 30 เม.ย. นี้ รับโอนสิทธิ์ก่อนที่เกี่ยวพัน-ปรับกลยุทธ์เน้นตลาดภูเก็ต ดันรายได้และกำไรสุทธิโตส่งท้ายปี ประกาศปี 2569 ก้าวต่ออย่างมั่นคงตามวิสัยทัศน์ EMPOWERING THE FUTURE เตรียมโอนเพิ่ม 11 โครงการสร้างเสร็จใหม่แบบ All-Time High มูลค่าโครงการรวมสูงถึง 26,760 ล้านบาท พร้อมแบ็กล็อกสะสม 33,944 ล้านบาท เชื่อมปี 2569 จะเป็นอีกหนึ่งปีที่ ASW เติบโตมากที่สุด หลังได้ TITLE ช่วยขยายพอร์ตภูเก็ต หนุนยอดขาย-รายได้โตต่อเนื่อง เล็งเปิดโครงการใหม่อีก 11 โครงการ ทั่วประเทศ-ปริมณฑล-ภูเก็ต พร้อมตั้งเป้าหมาย 18,500 ล้านบาท และเป้ารายได้ 12,500 ล้านบาท โตขึ้น 32%

นายกรมเชษฐ์ วิพันธ์พงษ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท แอสเซทไวส์ จำกัด (มหาชน) หรือ ASW กล่าวว่า ASW สามารถสร้างผลการดำเนินงานปี 2568 ได้อย่างมีประสิทธิภาพ โดยมียอดขายทั้งปี 23,407 ล้านบาท เติบโตจากปีก่อน 21% ขณะที่รายได้รวมอยู่ที่ 9,466 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 1,078 ล้านบาท โดยเฉพาะไตรมาส 4/68 บริษัททำรายได้และกำไรสุทธิเติบโตขึ้นเมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนหน้า (QoQ) และปีก่อนหน้า (YoY) จากการเร่งผลักดันยอดขายโครงการเสร็จโครงการเดอะ ไทเทิล เลเจนดารี บางเทา (THE TITLE Legendary Bang-Tao) รวมถึงโครงการเคฟ วันเดอร์แลนด์ (Kave Wonderland) และโมดิซ อวองการ์ด (Modiz Avantgarde) ซึ่งสร้างเสร็จเร็วกว่าแผนที่กำหนดไว้ตั้งแต่ปี 2569 ทำให้ ASW สามารถทยอยรับรู้รายได้ตั้งแต่ปลายปีที่ผ่านมา

จากผลการดำเนินงานที่ยังรักษาระดับการเติบโตได้อย่างมั่นคง ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ มีมติเห็นชอบให้เสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นสามัญประจำปี (AGM) จ่ายปันผลสำหรับกำไรสะสมและผลการดำเนินงานของบริษัทงวด 12 เดือนของปี 2568 ในอัตรา 0.50 บาทต่อหุ้น โดยต้องผ่านการอนุมัติจากการประชุมฯ ในวันที่ 23 เม.ย. 2569 และจะขึ้นเครื่องหมาย XD ในวันที่ 30 เม.ย. 2569



สมัครเพียง 599.-/ปี

ส่วนลดน้ำมัน 50 สต./ลิตร

ส่วนลดกาแฟ 50% 10 ครั้ง/เดือน

แมกซ์การ์ด พลัส

คุ้มทันที

กับส่วนลดรวมกว่า 12,000.-



20.02.2026 /Friday/ #1427

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

ASW ปี68

คว่ำกำไรสุทธิ 1,078 ล้านบาท พร้อมปันผล 0.50 บาท/หุ้น



“การท่องเที่ยวเป็นแรงขับเคลื่อนหลักในไตรมาส 4/2568 ที่ทำให้ตลาดอสังหาริมทรัพย์ในหัวเมืองท่องเที่ยวยังรักษาการเติบโตได้ดี ท่ามกลางภาวะเศรษฐกิจที่ท้าทาย ซึ่ง ASW มีการปรับกลยุทธ์ เน้นการบริหารจัดการสต็อกโครงการพร้อมอยู่ ควบคู่กับเดินหน้าเปิดโครงการใหม่อย่างรอบคอบ โดยโฟกัสตลาดภูเก็ตซึ่งเป็น Strategic Location ที่มีฐานลูกค้ากำลังซื้อสูง และดีมานด์แข็งแกร่งในทุกสภาพตลาด พอร์ตภูเก็ตจึงเป็น Growth Engine ที่ช่วยให้ ASW สามารถสร้างการเติบโตในปี 2568 ได้อย่างมั่นคง”
นายกรมเชษฐ์ กล่าว

ASSETwise

นายกรมเชษฐ์ กล่าวเพิ่มเติมว่า เศรษฐกิจไทยในปี 2569 เผชิญแรงกดดันจากสงครามการค้า นโยบายกำแพงภาษีของสหรัฐฯ และภูมิรัฐศาสตร์ ซึ่งอาจกระทบต่อความเชื่อมั่นและการพิจารณาสินเชื่อของสถาบันการเงิน ทำให้ตลาดอสังหาริมทรัพย์ปีนี้มีความเฉพาะตัวสูง กลุ่มเรียลตี้มีศักยภาพแข็งแกร่ง แต่ผู้ประกอบการจะต้องศึกษาและพัฒนาโปรดักท์ให้ตอบโจทย์ได้อย่างแม่นยำ อย่างไรก็ตาม ยังมีปัจจัยบวกที่ต้องติดตาม ทั้งแนวโน้มดอกเบี้ยขาลง มาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจและแก้ปัญหาหนี้ครัวเรือนของรัฐบาลใหม่ รวมถึงการพิจารณาขยายระยะเวลาลดค่าโอน-จดจำนอง และผ่อนปรนมาตรการ LTV ที่จะสิ้นสุดใน มิ.ย. นี้ ซึ่งบริษัทได้ติดตามสถานการณ์อย่างใกล้ชิด และวางกลยุทธ์ให้สอดคล้องกับตลาดอย่างรอบคอบ เพื่อสร้างการเติบโตที่มั่นคงและยั่งยืน



แมกซ์การ์ด พลัส

คุ้มทันที

กับส่วนลดรวมกว่า **12,000.-**

ส่วนลดน้ำมัน **50 สต./ลิตร**

ส่วนลดกาแฟ **50% 10 บาท/วัน**

max PLUS CARD

สมัครเพียง 599.-/ปี



Hooninside

Hooninside

20.02.2026 /Friday/ #1427

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

ASW ปี 68

คว่ำกำไรสุทธิ 1,078 ล้านบาท

พร้อมปันผล 0.50 บาท/หุ้น

ทั้งนี้ ASW มียอดรอรับรู้รายได้ (Backlog) ณ สิ้นปี 2568 มูลค่าทั้งสิ้น 33,944 ล้านบาท ซึ่งจะทยอยโอนกรรมสิทธิ์เป็นรายได้เข้าสู่บริษัท ตั้งแต่นี้ต่อเนื่องไปจนถึงปี 2571 และบริษัทยังมีแผนทยอยโอนโครงการที่อยู่อาศัยที่จะสร้างเสร็จใหม่ในปี 2569 เพิ่มอีก 11 โครงการ มูลค่าโครงการรวม 26,760 ล้านบาท ซึ่งเป็นมูลค่ารวมสูงสุดนับตั้งแต่ก่อตั้งบริษัท (All-Time High) โดยแบ่งเป็นโครงการคอนโดมิเนียมในทำเลกรุงเทพฯ-ปริมณฑล จำนวน 7 โครงการ มูลค่ารวม 15,060 ล้านบาท และโครงการ Leisure Residence แบบสแอนด์ "THE TITLE" ในจ.ภูเก็ต ภายใต้การพัฒนาของบริษัท ร่มโพธิ์ พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) หรือ "TITLE" บริษัทย่อยในเครือ อีก 4 โครงการ มูลค่ารวม 11,700 ล้านบาท

สำหรับช่วงครึ่งแรกปี 2569 บริษัทจะทยอยโอนรับรู้รายได้ทั้งหมด 6 โครงการ มูลค่ารวม 16,360 ล้านบาท ได้แก่ 1.โมดิซ อวองการ์ด (Modiz Avantgarde) คอนโดมิเนียมใกล้ ม.ธรรมศาสตร์ รังสิต มูลค่า 1,800 ล้านบาท และ 2.เคฟ ลูมินัส บางมด (Kave Luminous Bangmod) แคมป์สคอนโดใกล้ ม.พระจอมเกล้าฯธนบุรี มูลค่า 1,200 ล้านบาท ซึ่งเป็น 2 โครงการหลักที่จะสร้างการรับรู้รายได้ในไตรมาส 1/2569 3.โมดิซ วอล์ก เกต-ศรีปทุม (Modiz Vault Kaset-Sripatum) มูลค่า 2,200 ล้านบาท 4.เคฟ เจเนซิส นครปฐม (Kave Genesis Nakhon Pathom) มูลค่า 1,160 ล้านบาท 5.เดอะ ไทเทิล เฮอร์ริเทจ บางเทา (THE TITLE Heritage Bang-Tao) มูลค่า 6,000 ล้านบาท และ 6.เดอะ ไทเทิล เซเรนิตี้ ในยาง (THE TITLE Serenity Naiyang) มูลค่า 4,000 ล้านบาท

ขณะเดียวกัน ASW ยังมุ่งดำเนินธุรกิจภายใต้แนวคิด "EMPOWERING THE FUTURE" เพื่อเสริมความแข็งแกร่งและการเติบโตอย่างยั่งยืน โดยวางแผนเปิดโครงการใหม่บนทำเลศักยภาพ ทั้งในกรุงเทพฯ-ปริมณฑล และภูเก็ต จำนวน 11 โครงการ มูลค่ารวม 17,555 ล้านบาท พร้อมตั้งเป้าหมายยอดขาย 18,500 ล้านบาท และเป้าหมายรายได้รวม 12,500 ล้านบาท เติบโตกว่าปีก่อนหน้า 32% (YoY)

"ด้วยกลยุทธ์ที่ชัดเจนและการรักษาวินัยทางการเงินในช่วงที่ผ่านมา เราเชื่อมั่นว่าปี 2569 จะเป็นปีที่ ASW เติบโตอย่างแข็งแกร่งมากที่สุดปีหนึ่ง โดยเฉพาะการตัดสินใจลงทุนใน TITLE ที่เริ่มเห็นผลลัพท์กลับมาอย่างชัดเจน จนเป็นหนึ่งใน Growth Engine ที่ช่วยขับเคลื่อนยอดขายและรายได้ของบริษัทฯ ซึ่งปีนี้เรามีทั้ง Backlog และโครงการเตรียมส่งมอบใหม่ที่มีมูลค่าโครงการรวมมากถึงระดับ All-Time High สะท้อนถึงศักยภาพในการบริหารจัดการสต็อก และการพัฒนาโครงการคุณภาพให้สามารถส่งมอบได้ตามแผน ซึ่งปัจจัยเหล่านี้จะเป็นแรงสนับสนุนให้ ASW สามารถยืนหยัดและรักษาการเติบโตได้อย่างมั่นคงตามเป้าหมาย" นายกรมเชษฐ์ กล่าว



แมกซ์การ์ด พลัส

คุ้มทันที

กับส่วนลดรวมกว่า **12,000.-**

ส่วนลดน้ำมัน **50 สต./ลิตร**

ส่วนลดกาแฟ **50% 10 บาท/วัน**

max PLUS CARD

สมัครเพียง 599.-/ปี



Hooninside

Hooninside

20.02.2026 /Friday/ #1427

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

STA | ปี68 กวาดรายได้ 113,477.8 ล้านบาท

ควักกำไรสะสมปันผล 0.50 บาทต่อหุ้น

พร้อมมองอุตสาหกรรมยางธรรมชาติในปี 69 กลับเข้าสู่ภาวะสมดุล

บมจ.ศรีตรังแอโกรอินดัสทรี ("STA" หรือ "บริษัทฯ") เปิดเผยผลการดำเนินงานปี 2568 มีรายได้จากการขายและการให้บริการอยู่ที่ 113,477.8 ล้านบาท ใกล้เคียงกับปีก่อน ขณะที่ไตรมาส 4/2568 ปริมาณขายยางธรรมชาติที่พื้นผิว 39.2% QoQ หนุนรายได้บริษัทฯ เพิ่มขึ้น 23.7% QoQ อยู่ที่ 26,677.4 ล้านบาท เตรียมจ่ายเงินปันผลจากกำไรสะสม ด้วยอัตรา 0.50 บาทต่อหุ้น ขึ้น XD วันที่ 21 เมษายนนี้

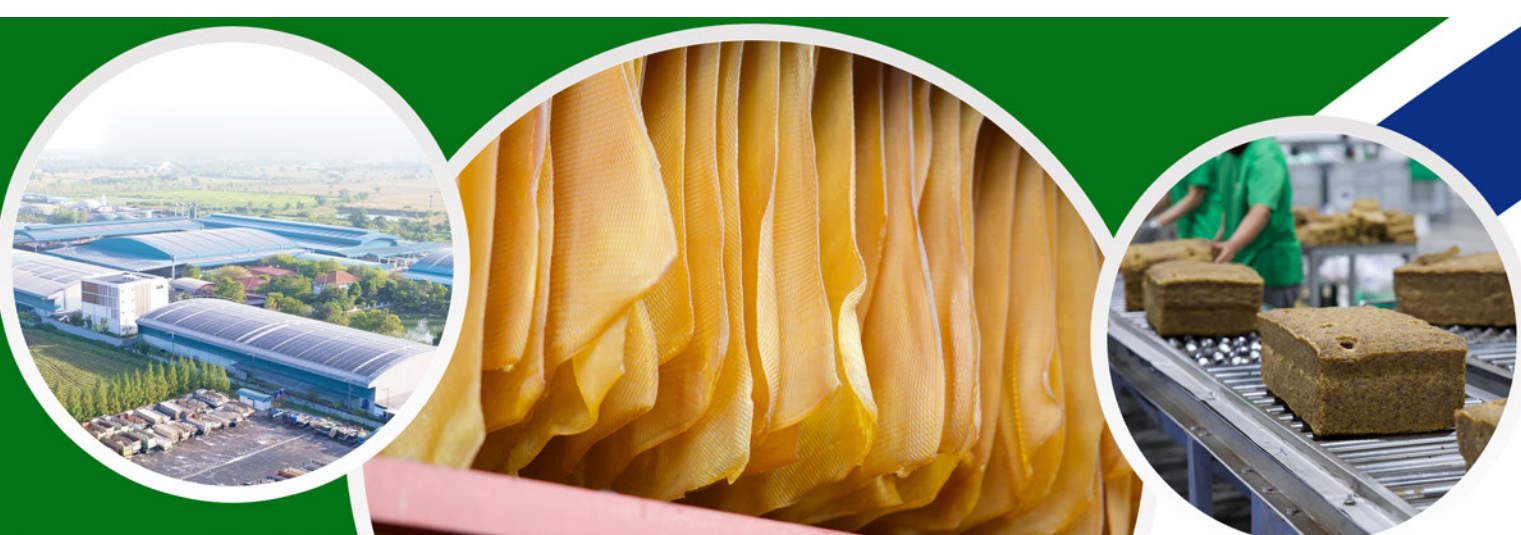
นายวิรัช สีนเจริญกุล กรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท ศรีตรังแอโกรอินดัสทรี จำกัด (มหาชน) หรือ STA ผู้นำธุรกิจยางธรรมชาติครบวงจรรายใหญ่ที่สุดของโลกและผู้ผลิตยางมียางอันดับหนึ่งของประเทศไทย เปิดเผยว่า ภาพรวมอุตสาหกรรมยางธรรมชาติในปี 2568 เผชิญความผันผวนสูง โดยเฉพาะจากมาตรการภาษีตอบโต้ของสหรัฐฯ ส่งผลให้ราคายางธรรมชาติในตลาดโลก ปรับลดลงอย่างรวดเร็วกว่าร้อยละ 20 และฟื้นตัวได้อย่างจำกัดตลอดช่วงไตรมาส 2-4/2568 จากความไม่แน่นอนของเศรษฐกิจโลกและนโยบายการค้า

"แม้ราคายางในปีที่ผ่านมาได้รับแรงกดดันจากปัจจัยภายนอก แต่ตลาดยางธรรมชาติยังคงได้รับแรงสนับสนุนจากความต้องการใช้งานที่มีอย่างต่อเนื่อง ซึ่งใกล้เคียงกับปริมาณอุปทานที่มีอยู่"

นายวิรัชกล่าว

สำหรับผลการดำเนินงานในปี 2568 บริษัทฯ มีรายได้จากการขายและการให้บริการอยู่ที่ 113,477.8 ล้านบาท ใกล้เคียงกับปีก่อน โดยธุรกิจยางธรรมชาติมีรายได้อยู่ที่ 89,617.9 ล้านบาท และมีปริมาณขายรวม 1,415,715 ตัน ใกล้เคียงกับปีก่อน ขณะที่ธุรกิจยางมียางมีรายได้อยู่ที่ 23,778.8 ล้านบาท และมีปริมาณขายอยู่ที่ 37,102 ล้านชิ้น ลดลงเล็กน้อยจากปีก่อนร้อยละ 3.8 ขณะที่ไตรมาส 4/2568 บริษัทฯ มีรายได้จากการขายและการให้บริการอยู่ที่ 26,677.4 ล้านบาท

โดยธุรกิจยางธรรมชาติมีรายได้อยู่ที่ 21,413.8 ล้านบาท เพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญจากปริมาณขายที่ฟื้นตัว ส่วนธุรกิจยางมียางมีรายได้ อยู่ที่ 5,225.4 ล้านบาท โดยปริมาณขายชะลอตัวลงจากผลกระทบเหตุการณ์อุทกภัยบริเวณพื้นที่อำเภอลำทะเมนชัย จังหวัดสงขลา ซึ่งโดยส่วนใหญ่กระทบโรงงานผลิตยางมียางบางแห่งของบริษัทฯ โดยบริษัทฯ ได้รับความคุ้มครองจากประกันภัย และคาดว่าจะได้รับเงินชดเชยในปี 2569 ทั้งนี้ บริษัทฯ มีผลขาดทุนสุทธิสำหรับปี 2568 อยู่ที่ 1,265.7 ล้านบาท โดยหลักจากการรับรู้ค่าใช้จ่ายพิเศษในช่วงปลายปี แม้ว่าผลประกอบการในไตรมาส 4/2568 ปรับตัวดีขึ้นจากไตรมาสก่อน โดยขาดทุน 325.7 ล้านบาท สอดคล้องกับปริมาณขายยางธรรมชาติที่กลับเข้าสู่ระดับปกติและกำไรขั้นต้นที่ฟื้นตัว



NER
North East Rubber Public Company Limited
Creating value beyond rubber

บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



Hooninside

Hooninside

20.02.2026 /Friday/ #1427

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

STA | ปี 68 กวาดรายได้ 113,477.8 ล้านบาท

ควักกำไรสะสมปันผล 0.50 บาทต่อหุ้น

พร้อมมองอุตสาหกรรมยางธรรมชาติในปี 69 กลับเข้าสู่ภาวะสมดุล



นายวิรัชกรกล่าวเพิ่มเติมว่า แนวโน้มอุตสาหกรรมยางธรรมชาติในปี 2569 มีแนวโน้มกลับเข้าสู่ภาวะสมดุลมากขึ้น หลังแรงกดดันจากตลาดล่วงหน้าที่เกิดขึ้นในปี 2568 เริ่มคลี่คลาย ขณะที่อุปทานโลกยังคงมีข้อจำกัดจากการลดลงของพื้นที่เพาะปลูกในประเทศผู้ผลิตหลัก รวมถึงความเสี่ยงด้านสภาพอากาศที่อาจส่งผลกระทบต่อผลผลิตยางธรรมชาติ โดยบริษัทฯ มองว่าราคารายการพาราในตลาด SICOM ได้เริ่มสะท้อนสัญญาณเชิงบวกจากการปรับตัวขึ้นจากช่วงต้นปี 2569 ขณะเดียวกัน บริษัทฯ ยังคงติดตามปัจจัยด้านอุปสงค์อย่างใกล้ชิด โดยเฉพาะทิศทางเศรษฐกิจโลก รวมถึงส่วนต่างราคาระหว่างยางธรรมชาติและยางสังเคราะห์ ซึ่งหากแนวโน้มจะช่วยสนับสนุนการใช้ยางธรรมชาติในบางอุตสาหกรรม และเพิ่มโอกาสให้ราคารายการกลับมาเคลื่อนไหวสอดคล้องกับปัจจัยพื้นฐานมากขึ้น

นอกจากนี้ บริษัทฯ ได้ดำเนินโครงการนำร่องธุรกิจปาล์มน้ำมันในหลายจังหวัดทั่วประเทศ เพื่อเสริมศักยภาพการเติบโตและกระจายความเสี่ยงทางธุรกิจ สอดรับกับแนวโน้มราคาปาล์มที่อยู่ในระดับสูงต่อเนื่อง โดยคาดว่าจะสามารถเพิ่มความมั่นคงและสร้างโอกาสการเติบโตของธุรกิจในระยะยาว



NER
North East Rubber Public Company Limited
Creating value beyond rubber

บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



20.02.2026 /Friday/ #1427

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

PTTGC จับมือ สยามพิวรรธน์ ลุยโครงการ

ส่งน้ำมันพืชใช้แล้วจากร้านอาหารสู่โรงกลั่นชีวภาพ

PTTGC-สยามพิวรรธน์ ต่อยอด “จากครัว...สู่เครื่อง” นำร่อง สยามพารากอน เป็นพันธมิตร ศูนย์การค้าแห่งแรกของประเทศไทย ภายใต้โครงการ ส่งน้ำมันพืชใช้แล้วจากร้านอาหารสู่โรงกลั่นชีวภาพ

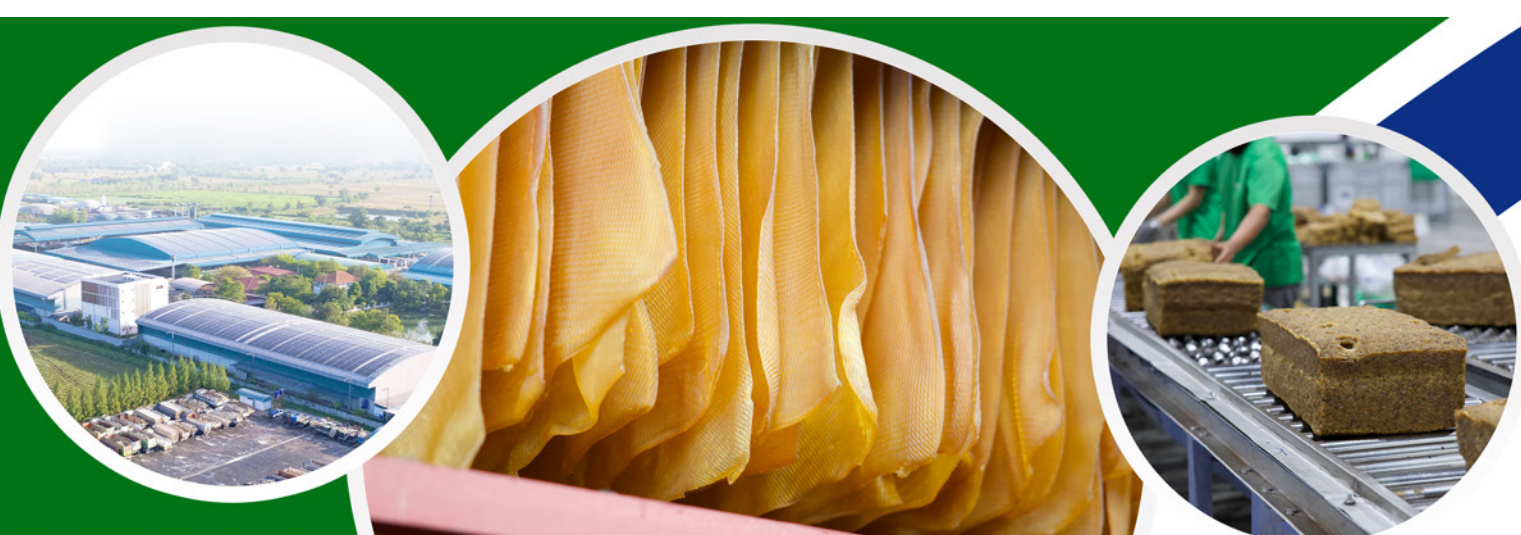
บริษัท พีทีที โกลบอล เคมิคอล จำกัด (มหาชน) หรือ GC ผู้นำในธุรกิจเคมีภัณฑ์ระดับสากล และผู้ผลิตเชื้อเพลิงอากาศยานแบบยั่งยืน (SAF) เชิงพาณิชย์รายแรกของไทย ประกาศความร่วมมือกับ กลุ่มบริษัทสยามพิวรรธน์ ต่อยอดโครงการ “จากครัว...สู่เครื่อง” โดยรวบรวม น้ำมันพืชใช้แล้ว (Used Cooking Oil: UCO) จากร้านอาหารภายในศูนย์การค้าสยามพารากอน เข้าสู่กระบวนการโรงกลั่นชีวภาพของ GC เพื่อผลิตพลังงานสะอาดและผลิตภัณฑ์ชีวภาพมูลค่าสูง ถือเป็นศูนย์การค้าแห่งแรกของประเทศไทยที่เข้าร่วมโครงการดังกล่าว

ความร่วมมือครั้งนี้เป็นการขยายขอบเขตการดำเนินงานของโครงการจากครัว...สู่เครื่อง จากเดิมที่ดำเนินงานร่วมกับภาคชุมชน ภาครัฐ และเครือข่ายท้องถิ่น สู่ภาคธุรกิจร้านอาหารในศูนย์การค้าขนาดใหญ่ โดยมุ่งจัดการน้ำมันพืชใช้แล้วจากการประกอบอาหารอย่างเป็นระบบ และเชื่อมโยงเข้าสู่ห่วงโซาการผลิตของโรงกลั่นชีวภาพของ GC ซึ่งนอกจากสยามพารากอนจะเป็นศูนย์การค้าแรกที่นำร่องแล้ว ยังได้ขยายผลไปยังศูนย์การค้าสยามเซ็นเตอร์ และสยามดิสคัฟเวอรี อีกด้วย โดยปัจจุบันสามารถนำส่งน้ำมันพืชที่ใช้แล้วจากร้านอาหารภายในศูนย์การค้าฯ ให้กับ GC ได้ถึง 800 กิโลกรัมต่อเดือน



คุณรัชดา สวัสดิ์รักษ์ ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการใหญ่ สายงานโรงกลั่น น้ำมัน GC กล่าวว่า “ความร่วมมือในโครงการ จากครัว...สู่เครื่อง เป็นการต่อยอดความสำเร็จของ GC ในฐานะเป็นผู้ผลิต SAF เชิงพาณิชย์รายแรกของประเทศ โดยมีน้ำมันพืชใช้แล้วเป็นวัตถุดิบในการผลิต ซึ่งสามารถช่วยลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกได้มากกว่า 85% เมื่อเทียบกับเชื้อเพลิงอากาศยานทั่วไป อีกทั้งยังสามารถผลิตเคมีภัณฑ์ชีวภาพ และพลาสติกชีวภาพมูลค่าสูงได้อีกด้วย”

“การที่สยามพารากอนเข้าร่วมเป็นศูนย์การค้าแห่งแรกภายใต้โครงการนี้ สะท้อนการขยายโมเดลเศรษฐกิจหมุนเวียนของ GC สู่ภาคธุรกิจ โดยเชื่อมโยงของเสียจากการประกอบอาหารเข้าสู่ระบบโรงกลั่นชีวภาพอย่างเป็นรูปธรรม”



NER
North East Rubber Public Company Limited
Creating value beyond rubber

บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



20.02.2026 /Friday/ #1427

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

PTTGC จับมือ สยามพิวรรธน์ ลุยโครงการ

ส่งน้ำมันพืชใช้แล้วจากร้านอาหารสู่โรงกลั่นชีวภาพ



คุณนราทิพย์ รัตตประดิษฐ์ ประธานบริหารสายงานปฏิบัติการ บริษัท สยามพิวรรธน์ จำกัด กล่าวว่า “สยามพิวรรธน์ให้ความสำคัญกับการพัฒนาแพลตฟอร์มศูนย์การค้าที่เติบโตควบคู่กับความยั่งยืนในทุกมิติ ความร่วมมือกับ GC ภายใต้โครงการ “จากครัว...สู่เครื่อง” ในครั้งนี้ ถือเป็นการต่อยอดแนวทางโครงการบริหารจัดการขยะอย่างครบวงจรผ่านโครงการ Siam Piwat 360° Waste Journey to Zero Waste ที่ดำเนินการมาอย่างต่อเนื่อง เพื่อมุ่งสู่เป้าหมาย Zero Waste to Landfill ภายในปี 2040 โดยการร่วมส่งน้ำมันพืชใช้แล้วที่รวบรวมจากร้านอาหารภายในศูนย์การค้าเข้าสู่กระบวนการโรงกลั่นชีวภาพ เป็นการป้องกันไม่ให้เป็นขยะอาหารหลุดรอดไปสร้างผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม เป็นการสร้างคุณค่าจากของเสียให้เกิดประโยชน์อย่างเป็นรูปธรรม”

“โครงการนี้ไม่เพียงช่วยยกระดับการจัดการของเสียจากกระบวนการประกอบอาหารอย่างเป็นระบบ แต่ยังผนึกกำลังร่วมกับพันธมิตร เปิดโอกาสให้ผู้ประกอบการภายในศูนย์การค้าได้มีส่วนร่วมในการขับเคลื่อนเศรษฐกิจหมุนเวียน และสนับสนุนการพัฒนาพลังงานสะอาดของประเทศ ซึ่งสอดคล้องกับแนวทางการดำเนินธุรกิจอย่างยั่งยืนของสยามพิวรรธน์”

ความร่วมมือดังกล่าวต่อยอดบทบาทของ GC ในการพัฒนาห่วงโซ่คุณค่า (value chain) ของโรงกลั่นชีวภาพครบวงจรที่สามารถผลิตได้ทั้ง SAF เคมีภัณฑ์ชีวภาพ และพลาสติกชีวภาพ ซึ่งสามารถต่อยอดสู่ผลิตภัณฑ์หลากหลายที่ใช้ในชีวิตประจำวัน สะท้อนความมุ่งมั่นของ GC ในการขับเคลื่อนเศรษฐกิจหมุนเวียน (Circular Economy) และสร้างความแตกต่างอย่างยั่งยืน รวมถึงส่งเสริมบทบาทของกลุ่มบริษัทสยามพิวรรธน์ ในฐานะผู้พัฒนาและเจ้าของศูนย์การค้าที่เป็นจุดหมายปลายทางระดับโลก ซึ่งนอกจากจะเป็นต้นแบบด้านการจัดการขยะอย่างครบวงจร 360° แล้ว ยังทำหน้าที่เป็นแพลตฟอร์มสำคัญในการสร้างการมีส่วนร่วม กระตุ้นให้ทั้งร้านค้าและผู้บริโภคปรับเปลี่ยนพฤติกรรม เพื่อนำไปสู่การลด และบริหารจัดการขยะอย่างเป็นรูปธรรม ทั้งในชีวิตประจำวันและการเป็นพลเมืองของสังคมที่ร่วมสร้างสมดุลให้กับสิ่งแวดล้อม อันนำไปสู่ความยั่งยืนของประเทศไทยในระยะยาว



NER
North East Rubber Public Company Limited
Creating value beyond rubber

บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



รู้ลึก รู้จริง

คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ



Line : hooninside