



23.01.2026 /Friday/ #1423

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

# SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

## CIMB THAI

**ซีบี 69 ศก.ไทย**  
"มรสุมครั้งแรก ฟันครั้งแรกหลัง"

**CIMB THAI**  
ธนาคาร ซีไอเอ็มบี ไทย

สอง CIMB PRO แห่งธนาคาร  
ซีไอเอ็มบี ไทย ฉายภาพเศรษฐกิจ  
-การลงทุนปี 2569 ดร.อมรเทพ จาวะลา  
มองเศรษฐกิจไทยเผชิญมรสุม  
แค่ครั้งแรก เชื่อหากรัฐบาลใหม่ฟอร์มตัว  
**งบประมาณมา จะพากำลังซื้อ**  
**และการลงทุนฟื้นตัว**

อ่านต่อหน้า 2 |

## SABINA

**เปิดแผนปี 69 รักชาวจีน**  
ดันยอด OEM รุก Retail และNSR

SABINA

อ่านต่อหน้า 5 |

## RT ปี 69

**วางปีรายได้ 3,900 ลบ.**  
**ชูกำไรขึ้นต้นไม่ต่ำกว่า 15%**

**RT**  
RIGHT TUNNELLING

RT เผยทิศทางธุรกิจปี 69  
มุ่งเน้นเติบโตเชิงคุณภาพ **ตอกย้ำ**  
**ผู้เชี่ยวชาญงานวิศวกรรมโยธาและ**  
**ธรณีเทคนิค** เข้าร่วม JUMP+ ของ  
ตลาดหลักทรัพย์ฯ พัฒนาศักยภาพ  
องค์กรทุกมิติ

อ่านต่อหน้า 7 |

**แมกซ์การ์ด พลัส**  
**คุ้มกันที่**  
กับส่วนลดรวมกว่า **12,000.-**

ส่วนลดน้ำมัน **50** สต./ลิตร  
ส่วนลดกาแฟ **50%** 10 บาท/ถ้วย

**max PLUS CARD**  
สมัครเพียง **599.-/ปี**



23.01.2026 /Friday/ #1423

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

**SPECIAL HOONINSIDE**  
www.hooninside.com

# CIMB THAI

## ซีปี69 ศก.ไทย

### "มรสุมครั้งแรก ฟันครั้งหลัง"

สอง CIMB PRO แห่งธนาคาร ซีไอเอ็มบี ไทย ฉายภาพเศรษฐกิจ-การลงทุนปี 2569 ดร.อมรเทพ จาวะลา มองเศรษฐกิจไทยเผชิญมรสุมแค่ครั้งปีแรก เชื่อหากรัฐบาลใหม่ฟอร์มตัว งบประมาณมา จะพาล้างซื้อและการลงทุนฟื้นตัว ภูตินันท์ เศรษฐนันท์ ประกาศจุดยืน Wealth ต้องการพาลูกค้าได้ 'Better Seat' ผลตอบแทนดีกว่า สมายใจกว่า ด้วยที่פקเงินปลอดภัย (Safer Pocket) ลูกค้าไม่ต้องเสียเวลาจัดพอร์ตเอง CIMB THAI จัดพอร์ตอัตโนมัติ กระจายความเสี่ยงสมบูร์นแบบ รับทุกสภาวะตลาด รวมไปถึงที่นิ่งที่ดีกว่าในทุกๆ กิจกรรมที่จัดให้ลูกค้า



ดร.อมรเทพ จาวะลา ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการใหญ่ ผู้บริหารสำนักวิจัย ธนาคาร ซีไอเอ็มบี ไทย กล่าวว่า "เศรษฐกิจไทยปีนี้เผชิญภาวะถดถอยเชิงเทคนิคครั้งแรก เพราะกำลังซื้อ การบริโภค การลงทุนยังไม่แข็งแรง การส่งออกครั้งแรกยังไม่ดูค่อยดี ค่าเงินบาทยังคงแข็งค่ากระทบเศรษฐกิจ การท่องเที่ยวก็คึกคักแค่ช่วงปีใหม่ พอหมดไฮซีซั่นจะกลับมาซบเซาอีกครั้ง"

อย่างไรก็ดี เศรษฐกิจไทยเผชิญมรสุมแค่ครั้งแรกของปีเท่านั้น เพราะเชื่อมั่นว่าครึ่งหลังของปีจะมีแสงสว่างและเริ่มเห็นสายรุ้งอีกครั้ง หลังการเลือกตั้งวันที่ 8 ก.พ.นี้ คาดหวังให้มีการฟอร์มรัฐบาลใหม่แบบไร้อุปสรรค เร่งจัดทำงบประมาณเพื่ออัดฉีดมาตรการการคลังเข้าสู่ระบบเรียกความเชื่อมั่น กระตุ้นการลงทุนทั้งภาครัฐและเอกชน กระตุ้นกำลังใช้จ่ายภาคประชาชนโดยเร็วที่สุด

ครึ่งปีหลังคาดว่าเงินลงทุนจะไหลกลับเข้ามา ส่วนค่าเงินบาททยอยให้กลับมาอ่อนค่าเพื่อเพิ่มการแข่งขันของภาคส่งออก ส่วนภาพรวมนโยบายการเงิน คาดว่าอัตราดอกเบี้ยนโยบายจะคงหรือไม่กี่ปรับลดลง ส่วนภาคการท่องเที่ยวช่วงครึ่งหลังน่าจะกลับมาคึกคักได้อีกครั้ง"



**แมกซ์การ์ด พลัส**

**คุ้มทันที**

กับส่วนลดรวมกว่า **12,000.-**

ส่วนลดน้ำมัน **50 สต./ลิตร**

ส่วนลดกาแฟ **50% 10 บาท/วัน**

**max PLUS CARD**

**สมัครเพียง 599.-/ปี**



23.01.2026 /Friday/ #1423

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

**SPECIAL HOONINSIDE**  
www.hooninside.com

# CIMB THAI

## ซีบี69 ศก.ไทย

### "มรสุมครั้งแรก ฟันครั้งหลัง"

ภูตินันท์ เศรษฐนันท์ Head Affluent & Wealth Management ธนาคารซีไอเอ็มบี ไทย กล่าวว่า “ไม่ว่าเศรษฐกิจไทยจะสดใสหรือเผชิญมรสุม และไม่ว่าสภาวะการลงทุนจะเป็นอย่างไร CIMB THAI ยึดแนวคิดที่ว่า ด้วยเงินก้อนเดิม เรามุ่งสร้างผลลัพธ์ที่ดีกว่าและสบายใจกว่าให้กับลูกค้า บนพื้นฐานของความมั่นคงและการเติบโตอย่างยั่งยืน

ธนาคารจึงประกาศจุดยืนของการเป็น ‘Safer Pocket’ หรือที่ปักเงินสำหรับส่วนที่ลูกค้าต้องการความมั่นคง ผ่านการจัดพอร์ตโดยผู้เชี่ยวชาญที่เข้าใจความเสี่ยงของตลาด และบริหารพอร์ตอย่างมีวินัย พร้อมกระจายความเสี่ยงอย่างเหมาะสม โดยมุ่งไปสู่การลงทุนที่ออกแบบมาเพื่อลูกค้าที่ต้องการความมั่นคง ลดความผันผวน แต่ยังมีโอกาสเติบโตในระยะยาว Safer Pocket ไม่ได้หมายถึงการลงทุนที่ปราศจากความเสี่ยง แต่คือการจัดพอร์ตให้สมดุล เหมาะกับระดับความเสี่ยงของลูกค้า และมุ่งลดความผันผวนในระยะยาว เราไม่ไล่ผลตอบแทนหวือหวา หรือผลักดันกองเด่นแบบเฉพาะกิจ (Thematic Push) แต่ให้ความสำคัญกับการเติบโตอย่างยั่งยืน”



**สำหรับโซลูชันการลงทุน ที่ CIMB THAI จัดมาให้ครอบคลุมทุกมิติของ Safer Pocket ประกอบด้วย**

ตราสารหนี้ - CIMB THAI เป็นที่หนึ่ง ‘หุ้นกู้’ จากการคัดสรรหุ้นกู้คุณภาพดี ราคาดี ให้ลูกค้าซื้อขายง่ายคล่องได้ทุกวัน บนแอป CIMB THAI และครองส่วนแบ่งตลาดมูลค่าการค้าตราสารหนี้และมูลค่าซื้อขายหุ้นกู้ พร้อมรางวัลตราสารหนี้ยอดเยี่ยมหลายปีซ้อน สิ่งใหม่นี้ CIMB THAI ยกกระดานบทบาทผู้นำตลาดหุ้นกู้ สู่การสร้าง Ecosystem ของนักลงทุนหุ้นกู้ ภายใต้ชื่อ ‘CIMB we BOND’ คลับเว็ชคลูชีพที่เชื่อมโยงนักลงทุนหุ้นกู้คุณภาพเข้าด้วยกัน ผ่านกิจกรรมพิเศษตลอดทั้งปี เกิดเป็นคอมมูนิตี คอเนกชัน ประสบการณ์ร่วมกันระหว่างนักลงทุน ผู้เชี่ยวชาญการลงทุน ศิลปินตัวจริงในหลากหลายวงการ และคนที่มิโลฟิสต์ได้ยวกันในรูปแบบที่เงินอาจซื้อไม่ได้ แต่ได้แน่นอนหากลงทุนกับ CIMB THAI ประเดิมด้วยการนำ “การลงทุน” มาบรรจบกับ “ดนตรี” กับคอนเสิร์ต CIMB we BOND คอนเสิร์ตระดับประเทศที่รวมกว่า 20 ศิลปินระดับตำนาน & Gen Z ไว้ในเวทีเดียว มาพร้อมกับ Sitcom & Show ที่จะมาสร้างความบันเทิงแบบ Non-Stop วันที่ 9 พ.ค. นี้ ที่ One Bangkok Forum บัตรคอนเสิร์ตไม่มีจำหน่าย มอบพิเศษเฉพาะลูกค้าหุ้นกู้ตลาดแรก/ตลาดรอง ของ CIMB THAI เท่านั้น ลูกค้าที่สนใจสามารถติดต่อเจ้าหน้าที่ธนาคารที่ดูแลท่าน หรือ โทร 02 638 8277, 02 670 4649

**แมกซ์การ์ด พลัส**

**คุ้มทันที**

กับส่วนลดรวมกว่า **12,000.-**

ส่วนลดน้ำมัน **50 สต./ลิตร**

ส่วนลดกาแฟ **50% 10 บาท/วัน**

**max PLUS CARD**

**สมัครเพียง 599.-/ปี**



23.01.2026 /Friday/ #1423

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลล์ล้วยๆ

**SPECIAL HOONINSIDE**  
www.hooninside.com

# CIMB THAI

## ซีบี69 ศก.ไทย

### "มรสุมครั้งแรก ฟันครั้งแรกหลัง"

กองทุนรวม - 'CIMB Donut' เป็นการช่วยลูกค้าจัด Asset allocation อย่างสมบูรณ์แบบ โดยทีม Wealth Research & Advisory ผู้เชี่ยวชาญการลงทุน จัดพอร์ตกองทุนรวมให้ลูกค้า โดยกองทุน Best-in-Class และกระจายน้ำหนักการลงทุนตามสภาวะตลาดอย่างเหมาะสม ออกมาเป็น 1 พอร์ตเปรียบเหมือนโถงน้ำ 1 ชั่น พร้อมเสิร์ฟให้ลูกค้าลงทุนโดยไม่ต้องเสียเวลาติดตามและวิเคราะห์สถานการณ์แต่มีผู้เชี่ยวชาญทำให้ สำหรับลูกค้าที่มีเงินลงทุนกับ CIMB THAI 3 ล้านบาทขึ้นไป (CIMB Preferred) จะมีทั้ง RM และ Investment Advisor (IA) ดูแลลูกค้าอย่างใกล้ชิด ช่วยแนะนำลูกค้าเลือกโถงน้ำ ตามความเสี่ยง จึงมีโถงน้ำให้เลือก 3 รส เป็นการช่วยลูกค้าจัด asset allocation อย่างสมบูรณ์แบบ เพียงลูกค้าไว้วางใจเลือก CIMB THAI ลูกค้าทุ่มแรงและเวลาในการคัดสรรกองทุน แต่มีเซฟปรงให้แล้ว และอยากให้ลูกค้าลงทุนตามคำแนะนำของเรา เพราะสูตรนี้ได้ผ่านการทดสอบแล้วว่าสร้างความเติบโตแบบยั่งยืนได้ทุกปี ผ่าน Open Architecture บลจ.ชั้นนำ 13 แห่ง



การลงทุนต่างประเทศ (Offshore Investment) - เชื่อมต่อโอกาสการลงทุนระหว่างประเทศไทยและสิงคโปร์ ด้วยความแข็งแกร่งของเครือข่าย CIMB Group ในระดับภูมิภาค ลูกค้า CIMB THAI สามารถเปิดบัญชีเพื่อลงทุนในประเทศสิงคโปร์ได้ ผ่าน CIMB Singapore (CIMB SG) เพื่อเข้าถึงผลิตภัณฑ์ Offshore ที่หลากหลาย ทั้งกองทุนรวมต่างประเทศ, หุ้นต่างประเทศ และ หุ้นกู้ต่างประเทศ ครอบคลุมสินทรัพย์และตลาดชั้นนำทั่วโลก ผ่านแพลตฟอร์มการลงทุนของสิงคโปร์ ซึ่งเป็นศูนย์กลางทางการเงินระดับสากล เทียบเท่ามาตรฐาน Private Bank ต่างประเทศ โดยได้รับคำแนะนำจากทีมผู้เชี่ยวชาญของ CIMB ทั้งสองประเทศ ช่วยให้การลงทุนข้ามประเทศเป็นเรื่องง่ายและเพิ่มความมั่นใจยิ่งขึ้น ความร่วมมือกันระหว่าง CIMB TH-SG ตอกย้ำความมุ่งมั่นของ CIMB Group ในการนำเครือข่ายระดับโลกมาต่อยอดเป็นโอกาสการลงทุนใหม่ ๆ เพื่อช่วยให้ลูกค้าไทยสามารถกระจายพอร์ตและเติบโตอย่างมั่นใจในตลาดโลก

ประกันชีวิต (Bancassurance) - ประกันชีวิตเป็นส่วนสำคัญของการวางแผนความมั่งคั่งในระยะยาว โดยเฉพาะเมื่อประเทศไทยกำลังก้าวเข้าสู่สังคมผู้สูงอายุ (Aging Society) ธนาคารจึงมุ่งมั่นพัฒนาผลิตภัณฑ์และบริการที่ตอบโจทย์ทั้งการออม การคุ้มครอง และการส่งต่อมรดก เพื่อให้ลูกค้าทุกกลุ่มสามารถวางแผนชีวิตและอนาคตได้อย่างมั่นคง

**แมกซ์การ์ด พลัส**

**คุ้มทันที**

กับส่วนลดรวมกว่า **12,000.-**

ส่วนลดน้ำมัน **50 สต./ลิตร**

ส่วนลดกาแฟ **50% 10 บาท/วัน**

**max PLUS CARD**

**สมัครเพียง 599.-/ปี**



23.01.2026 /Friday/ #1423

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลล์ล้วยๆ

**SPECIAL HOONINSIDE**  
www.hooninside.com

# SABINA

## เปิดแผนปี 69 รักษามาร์จิน

### ดันยอด OEM รุก Retail และNSR

SABINA เปิดแผนปี 2569 เดินหน้ารักษาอัตรามาร์จิน และความสามารถในการทำกำไร ท่ามกลางปัจจัยท้าทายรอบด้าน ทั้งแนวโน้มการชะลอตัวของเศรษฐกิจไทย ความไม่แน่นอนของเศรษฐกิจโลก และปัจจัยด้านภูมิรัฐศาสตร์ มั่นใจรายได้ยอดขายยังเป็นไปตามเป้าหมายที่วางไว้ โดยเฉพาะช่องทางรับจ้างผลิต (OEM) ที่สัดส่วนรายได้เพิ่มขึ้นจาก 6-7% แตะระดับเกือบ 9% ในปี 2568 และคาดว่าจะเพิ่มสูงขึ้นต่อเนื่องในปีนี้ เผยเตรียมบุกช่องทางค้าปลีก (Retail) และช่องทางไม่มีหน้าร้าน (NSR) ด้วยกลยุทธ์เข้าถึงลูกค้า Direct to Customer ทั้งการขยายช่องทางออนไลน์ในมาร์เก็ตเพลส เพิ่มจุดขายป๊อปอัพสโตร์ และหน้าร้านแบบสแตนด์อโลน พร้อมเปิดตัวสินค้าคอลเลกชันใหม่และแพคเกจจิ้งใหม่ เชื่อปีนี้ภาพของความเป็นมากกว่าชุดชั้นในชัดเจนขึ้น

## SABINA

นางสาวดวงดาว มหะนาวานนท์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ซาบีน่า จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า ปี 2569 เป็นอีกหนึ่งปีที่มีความท้าทายสูง โดยเฉพาะจากการประเมินอัตราการขยายตัวของเศรษฐกิจของไทยที่คาดว่าจะ จีดีพีจะเติบโตในระดับไม่ถึง 2% ขณะที่แนวโน้มเศรษฐกิจโลกยังมีความไม่แน่นอน ทั้งจากสงครามการค้า รวมถึงปัจจัยด้านภูมิรัฐศาสตร์ ทำให้ปีนี้ SABINA วางแผนที่จะเดินหน้าธุรกิจ โดยไม่ได้มุ่งเน้นการเติบโตเป็นประเด็นหลัก แต่จะมุ่งเน้นรักษาความสามารถในการทำกำไร รวมถึงรักษาการเติบโตของอัตรากำไรขั้นต้น (มาร์จิน) ซึ่งเป็นสิ่งที่บริษัทฯ ทำได้ดีต่อเนื่องจากปีที่ผ่านมา

“เรายังมั่นใจว่า จะรักษาอัตราการเติบโตของกำไรขั้นต้น (มาร์จิน) ไว้ได้ ด้วยปัจจัยสนับสนุนจากการควบคุมต้นทุนที่เราดำเนินการมาอย่างต่อเนื่อง ขณะที่โครงสร้างการผลิต เราวางแผนการผลิตโดยโรงงานของเราจะเน้นผลิตสินค้าที่มีมาร์จินสูง ซึ่งส่วนใหญ่เป็นสินค้ารับจ้างผลิต (OEM) ให้กับลูกค้าในยุโรปและสหราชอาณาจักร และเป็นที่น่ายินดีที่ในปี 2568 ที่ผ่านมา สัดส่วนรายได้ช่องทาง OEM จากปีก่อนหน้า ซึ่งอยู่ในระดับ 6-7% ได้ปรับเพิ่มขึ้นมาอยู่ในระดับเกือบๆ 9% ขณะที่ในปีนี้ เชื่อว่าสัดส่วนรายได้จากช่องทาง OEM จะเพิ่มขึ้นได้อีก ซึ่งเราเคยประเมินว่า อาจจะโตได้ถึง 12% โดยเป็นการเติบโตทั้งจากรายได้ที่เพิ่มขึ้นและสัดส่วนช่องทางขายที่เพิ่มขึ้น” ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร SABINA กล่าว



**NER**  
North East Rubber Public Company Limited  
Creating value beyond rubber

บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



Hooninside

Hooninside

23.01.2026 /Friday/ #1423

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลด์ล้วยๆ

**SPECIAL HOONINSIDE**  
www.hooninside.com

# SABINA

## เปิดแผนปี 69 รักชามาร์จิน

### ดันยอด OEM รุก Retail และNSR

ดังนั้น อาจจะนับได้ว่า ปี 2569 เป็นปีแห่งการขยายโอกาสธุรกิจรับจ้างผลิต (OEM) ของ SABINA ทั้งจากคำสั่งซื้อของลูกค้าเดิม และการขยายฐานลูกค้าใหม่ โดยเฉพาะหลังจาก SABINA ได้รับรางวัลด้านความยั่งยืน (Sustainability) และรางวัลด้าน ESG ทำให้ลูกค้าในแถบยุโรป รวมถึงสหรัฐฯ ที่มองหาโรงงานผลิตที่ให้ความสำคัญกับความยั่งยืนและสิ่งแวดล้อม ให้ความสนใจ SABINA มากยิ่งขึ้น

สำหรับกลยุทธ์การทำตลาดในช่วงทางค้าปลีก (Retail) ซึ่งยังเป็นช่องทางหลัก และช่องทางไม่มีหน้าร้าน (Non-Store Retailing : NSR) ในปีนี้ SABINA จะเน้นการเข้าถึงลูกค้า (Direct to Customer) ทั้งการขยายช่องทางขายออนไลน์ผ่านมาร์เก็ตเพลส การขยายหน้าร้านที่เป็นสแตนดาร์ดโวล ในจุดที่มีกำลังซื้อสูง และการขยายจุดขายในรูปแบบป๊อปอัพสโตร์ ที่เข้าถึงลูกค้าโดยตรง ซึ่งวิธีนี้จะช่วยแก้ปัญหาสินค้าหมุนตัวช้า สินค้าไม่ตรงกลุ่มเป้าหมาย โดยจะเพิ่มยอดขายได้เร็วขึ้น ตรงกับความต้องการของลูกค้ามากขึ้น ส่วนการขายผ่านตัวกลาง เช่น ห้างสรรพสินค้า ที่ยังคงมีลูกค้าต้องการใช้สิทธิพิเศษหรือพรีวิลเลจด้วยการซื้อผ่านห้างสรรพสินค้านั้น ทาง SABINA พร้อมทั้งจะปรับกลยุทธ์ และวางเป้าหมายการเติบโตที่สอดคล้องไปกับการเติบโตของห้างด้วยเช่นกัน

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร SABINA กล่าวด้วยว่า ในขณะเดียวกัน ปี 2569 จะเป็นปีที่ภาพการเป็นมากกว่าชุดชั้นในของ SABINA ชัดเจนขึ้น โดยบริษัทฯ มีแผนเปิดตัวสินค้าใหม่ที่หลากหลายมากขึ้น หลังจากเปิดตัวกางเกงชั้นในชาย "Sabina Men's Collection" เป็นครั้งแรกเมื่อปลายปีที่ผ่านมา และได้รับเสียงตอบรับเป็นอย่างดี โดยในปี SABINA จะมีสินค้ากลุ่มยูนิเซ็กส์ในแคทเกอรีที่หลากหลายขึ้น โดยสินค้าหลักจะยังเป็นการเปิดตัวชุดชั้นในคอลเลกชันใหม่ ซึ่งจะมีการร่วมมือหรือคอลแลบกับแบรนด์ต่างๆ ออกมาอย่างต่อเนื่อง



**NER**  
North East Rubber Public Company Limited  
Creating value beyond rubber

บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



Hooninside

Hooninside

23.01.2026 /Friday/ #1423

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลด์ล้วยๆ

**SPECIAL HOONINSIDE**  
www.hooninside.com

# RT ปี 69

**วางเป้ารายได้ 3,900 ลบ.**

**ชุกำไรขั้นต้นไม่ต่ำกว่า 15%**



RT เผยทิศทางธุรกิจปี 69 มุ่งเน้นเติบโตเชิงคุณภาพ ตอกย้ำผู้เชี่ยวชาญงานวิศวกรรมโยธาและธรณีเทคนิค เข้าร่วม JUMP+ วงตลาดหลักทรัพย์ฯ พัฒนาศักยภาพองค์กรทุกมิติ ชุกยุทธภูมามารจีนสูง เพิ่มสัดส่วนงานรับรู้รายได้เร็ว เสริมสภาพคล่องรักษากระแสเงินสดรัดกุม เดินหน้ารับงานภาครัฐ-เอกชนหลากหลาย ดัน Backlog สิ้นปีแตะ 1.2 หมื่นล้านบาท ตั้งเป้ารายได้ 3,900 ล้านบาท อัตรากำไรขั้นต้นไม่ต่ำกว่า 15%

นายชวลิต วัฒนรัตน์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไรท์ทันเนลลิง จำกัด (มหาชน) หรือ RT ผู้เชี่ยวชาญพิเศษด้านขุดเจาะอุโมงค์ วิศวกรรมโยธาและ ธรณีเทคนิคครบวงจร เปิดเผยว่า ทิศทางธุรกิจปี 2569 บริษัทมุ่งเน้นเติบโตอย่างมีประสิทธิภาพ โดยสร้างการรับรู้รายได้จากการส่งมอบงานอย่างสม่ำเสมอทุกไตรมาส และจากความสำเร็จเปรียบเทียบกับงานวิศวกรรมเฉพาะทางที่มีความซับซ้อนสูง ส่งผลให้ RT มีโอกาสรับงานอย่างต่อเนื่อง

นอกจากนี้ บริษัทได้เข้าร่วมโครงการ JUMP+ วงตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เพื่อพัฒนาศักยภาพองค์กรในทุกมิติ และวางรากฐานการเติบโตในระยะยาว รองรับการขยายธุรกิจอย่างมั่นคง ซึ่งช่วยเสริมศักยภาพการแข่งขัน พร้อมก้าวสู่ความเป็นเลิศด้านงานก่อสร้าง วิศวกรรมโยธาและธรณีเทคนิคครบวงจร

“สำหรับภาพรวมอุตสาหกรรมก่อสร้างและโครงสร้างพื้นฐานในปี 2569 เชื่อว่าภาครัฐมีแนวโน้มกระตุ้นเศรษฐกิจผ่านการเร่งลงทุนโครงการขนาดใหญ่ ทั้งงานระบบราง ถนน และระบบสาธารณูปโภคพื้นฐาน ขณะที่ภาคเอกชนคาดว่าจะยังมีการลงทุนอย่างต่อเนื่อง อย่างไรก็ตาม บริษัทติดตามปัจจัยเสี่ยงด้านความผันผวนของราคาวัสดุก่อสร้าง อัตราดอกเบี้ย และภาวะเศรษฐกิจโลกอย่างใกล้ชิด เพื่อบริหารจัดการต้นทุนและความเสี่ยงให้เหมาะสม” นายชวลิต กล่าว



**NER**  
North East Rubber Public Company Limited  
Creating value beyond rubber

**บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)**

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



Hooninside

Hooninside

23.01.2026 /Friday/ #1423

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลล์ล้วยๆ

**SPECIAL HOONINSIDE**  
www.hooninside.com

# RT ปี 69

**วางเป้าหมายได้ 3,900 ลบ.**

**ชุกำไรขั้นต้นไม่ต่ำกว่า 15%**



นายไชยา วงศ์ลาภพานิช กรรมการผู้จัดการ บริษัท ไรท์ทันเนลลิง จำกัด (มหาชน) กล่าวถึงแผนการดำเนินงานในปี 2569 ว่า บริษัทมุ่งเน้นกลยุทธ์การคัดเลือกงานที่มีอัตรากำไรสูง และเป็นงานที่ต้องใช้ความเชี่ยวชาญเฉพาะ ควบคู่กับการกระจายความเสี่ยงผ่านการรับงานหลากหลายประเภท พร้อมทั้งเพิ่มสัดส่วนงานที่รับรายได้เร็ว

ขณะเดียวกัน บริษัทมีแผนเพิ่มศักยภาพการแข่งขันผ่านการต่อยอดงานด้านบำรุงรักษา ทั้งงาน Slope Protection งานเขื่อน และงานอุโมงค์ที่เริ่มเข้าสู่รอบการดูแลรักษาและซ่อมบำรุง พร้อมนำเทคโนโลยีสมัยใหม่มาปรับใช้เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพและลดความผิดพลาดในการทำงาน

นอกจากแผนการขยายธุรกิจแล้ว บริษัทยังให้ความสำคัญกับการบริหารจัดการทางการเงินอย่างรัดกุม โดยเน้นการควบคุมค่าใช้จ่ายและต้นทุนการผลิตเพื่อรักษาระดับมาร์จิ้นให้เป็นไปตามเป้าหมาย โดยวางแผนจัดซื้อวัสดุในปริมาณมากและการทำสัญญาระยะยาวกับผู้ผลิต เพื่อป้องกันความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงของราคาวัสดุ รวมถึงเสริมสภาพคล่องและรักษากระแสเงินสดให้มั่นคงรองรับการขยายงานในอนาคต

ทั้งนี้ ในปี 2569 บริษัทตั้งเป้าหมายรายได้รวมประมาณ 3,900 ล้านบาท พร้อมรักษาอัตรากำไรขั้นต้นไม่ต่ำกว่า 15% และตั้งเป้าผลักดันงานในมือ (Backlog) ให้แตะระดับ 12,000 ล้านบาทสิ้นปีนี้ ตอกย้ำความเป็นผู้นำในธุรกิจวิศวกรรมโยธาและธรณีเทคนิคอย่างครบวงจร



**NER**  
North East Rubber Public Company Limited  
Creating value beyond rubber

**บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)**

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



**รู้ลึก รู้จริง**

**คลุกวงในหุ่น สไตลกล้วยๆ**



***Line : hooninside***