

H O O N I N S I D E

มั่นใจใน **ศักยภาพ** ของ

GUNKUL

ในการบุกเข้า

ธุรกิจ S-Curve ใหม่ ๆ

ที่ไม่จำกัดอยู่แค่ในอุตสาหกรรมพลังงานเท่านั้น

GUNKUL
not only the energy, we care



Magazine

Hooninside

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

Content

04 | **ข่าวจากปก**

07 | **ข่าวบริษัทจดทะเบียน**

23 | **ข่าวการเงิน**

27 | **อินไซด์ Business**

28 | **สรุปการซื้อขาย**

บรรณาธิการบริหาร
ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

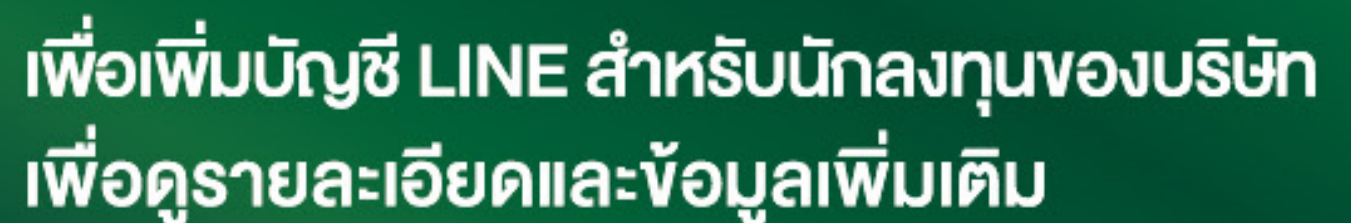
หัวหน้าข่าว
วนุภา ศิริรวม

กองบรรณาธิการ
ณภัค ภัทรสุปรีดี

ที่ปรึกษา
ชาलगอน ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พัฒน นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแถม

กราฟิก
วิชัยพล นาคสูง
ศิวีไล สอนใหม่
ศักดาจรัส จันทรืทพ

ติดต่อโฆษณา
คุณนุ้ย 02-276-5976
E_mail : reporter@hooniinside.com



GUNKUL โซว้งบครึ่งปี กำไรจากการดำเนินงานสุทธิ

GUNKUL
not only the energy, we care

เติบโตสูง
18.36%
เป็น 924.42
ล้านบาท

อัตราเงินปัน
เพิ่มขึ้นเป็น
20%

ส่วนไตรมาส 2 กำไรเติบโตอย่างสวยงามและต่อเนื่อง 14.44%

GUNKUL รายงานผลการดำเนินงานครึ่งปีแรก 2568 สวยงาม โซว้งบได้รวม 4,090.01 ล้านบาท มีกำไรจากการดำเนินงานสุทธิเติบโตสูง 18.36% เป็น 924.42 ล้านบาท โดยอัตรากำไรขั้นต้นและอัตรากำไรสุทธิเติบโตเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง จากการบริหารจัดการต้นทุนการดำเนินงานที่ดีขึ้นในทุกธุรกิจ รวมถึงดอกเบี้ยรับและรายได้อื่นเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ผู้บริหารมั่นใจครึ่งปีหลัง ผลงานโดดเด่นทั้ง 3 ธุรกิจ เตรียมเซ็นสัญญา PPA เพิ่มอีก 319 เมกะวัตต์ เพิ่มพอร์ตไฟฟ้าสีเขียวเป็น 1,579 เมกะวัตต์ และลุ้น ข่าวดี คว่าโครงการ EPC ขนาดใหญ่หลายโครงการ อปเบ็คล็อกเพิ่มขึ้นกว่า 100%

คุณนฤชล ดำรงปิยวุฒิ

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)

ในครึ่งปีแรกปีนี้ บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) มีผลประกอบการที่น่าพอใจ โดยในงบ 6 เดือนแรกบริษัทฯ มีรายได้รวม 4,090.01 ล้านบาท และมีกำไรจากการดำเนินงานสุทธิ เป็น 924.42 ล้านบาท (ไม่รวมผลกำไรขาดทุนจากอัตราแลกเปลี่ยนสุทธิและจากการเปลี่ยนแปลงมูลค่า ยุติธรรมของตราสารอนุพันธ์) เติบโต 18.36% จากกำไรจากการดำเนินงานสุทธิ 781 ล้านบาท ในครึ่งปีแรกของปี 2567 โดยทั้ง 3 ธุรกิจหลักของบริษัทฯ สร้างผลตอบแทนที่ดีอย่างต่อเนื่อง

โดยในงวดครึ่งปีแรกนี้ กำไรขั้นต้นและส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนตามประเภทธุรกิจ (Gross profit & profit sharing by business) ของบริษัทฯ 72% มาจากธุรกิจผลิตไฟฟ้าพลังงาน สีเขียว (Green Power) ซึ่งครอบคลุมโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ในประเทศและต่างประเทศ โรงไฟฟ้าพลังงานลม และโครงการพลังงานแสงอาทิตย์บนหลังคาภาคเอกชน (Private PPA Solar Rooftop) ที่จะเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ในขณะที่ส่วนแบ่งกำไรขั้นต้นและส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนตามประเภทธุรกิจ 17% มาจาก ธุรกิจรับเหมาไฟฟ้า (EPC) และ 11% มาจากธุรกิจผลิตและจำหน่ายอุปกรณ์ไฟฟ้า (Manufacturing)

สำหรับงบไตรมาสที่ 2/2568 บริษัทฯ มีรายได้รวม 1,995 ล้านบาท และมีกำไรจากการดำเนินงานสุทธิ 529.71 ล้านบาท (ไม่รวมผลกำไรขาดทุนจากอัตราแลกเปลี่ยนสุทธิและจากการเปลี่ยนแปลงมูลค่ายุติธรรมของตราสารอนุพันธ์) เพิ่มขึ้น 14.44% จากกำไรจากการดำเนินงานสุทธิ 462.42 ล้านบาท ในงวดไตรมาส 2 ปีก่อน โดยบริษัทฯ เพิ่มความสามารถในการทำกำไรได้อย่างน่าพอใจ โดยมีอัตรากำไรขั้นต้นสูง 41.49% และมีอัตรากำไรสุทธิ 24.33% เพิ่มขึ้นจากอัตรากำไรขั้นต้น 33.77% และอัตรากำไรสุทธิ 20.12% ในงวดไตรมาส 2 ปีก่อน โดยรายได้และกำไรจากโรงไฟฟ้าพลังงานลม และแสงอาทิตย์ใกล้เคียงงวดเดียวกันปีก่อน

ในขณะที่รายได้จากธุรกิจ EPC และการขายอุปกรณ์ไฟฟ้า สามารถรับรู้ได้ตามเป้าหมาย แต่น้อยกว่าไตรมาส 2 ปีก่อน ซึ่งมีการส่งมอบงานสร้างโรงไฟฟ้าขนาดใหญ่ โดยปัจจุบันบริษัทฯ มีปริมาณงานรอรับรู้รายได้ (แบ็คล็อก) มากกว่า 4,000 ล้านบาท ซึ่งคาดว่าจะรับรู้รายได้เพิ่มมากขึ้นในไตรมาส 3-4 ประมาณ 1,800- 2,200 ล้านบาท ตามแผนการก่อสร้างและส่งมอบงานของแต่ละโครงการ และมีอัตราส่วนผลตอบแทนต่อส่วนผู้ถือหุ้น (ROE) สูง 12.51% และอัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อทุน (IBD/E) ต่ำเพียง 1.07 เท่า สามารถขยายการลงทุนในโครงการสีเขียวได้จำนวนมาก

“สำหรับครึ่งหลังของปี 2568 GUNKUL วางเป้าหมายมุ่งสู่การเติบโตของรายได้ปีนี้ประมาณ 10-15% และรายได้รวมใน 3 ปี เติบโตมากกว่า 35,000 ล้านบาท ดำเนินตามกลยุทธ์ ‘สมการความก้าวหน้า’ ทั้ง 3 กลุ่มธุรกิจ

ธุรกิจผลิตไฟฟ้าพลังงาน สีเขียว (Green Power)



ต่อยอดความสำเร็จในครึ่งปีแรก สำหรับโครงการในประเทศไทย คาดว่าจะมีรายได้เติบโตเพิ่มขึ้นจากปัจจัยฤดูกาล โดยเฉพาะในโครงการวินด์ฟาร์ม และโซลาร์ฟาร์ม โดยบริษัทฯ จ่อเซ็นสัญญา PPA ในส่วนขยายเพิ่มอีก รวมทั้งสิ้นจำนวน 319 เมกะวัตต์ ซึ่งจะทำให้บริษัทมีพอร์ตโฟลิโอพลังงานไฟฟ้าสีเขียวเพิ่มเป็น 1,579 เมกะวัตต์ ผสมกับดีลโครงการพลังงานไฟฟ้าสีเขียวที่พลิกป็นสีที่อยู่ขั้นตอนเจรจา ซึ่งอีกความสำเร็จหนึ่งของธุรกิจพลังงานสีเขียว

ของปี 2568 คือการที่บริษัทฯ บรรลุเป้าหมายผนึกความร่วมมือ Direct PPA กับพาร์ตเนอร์อุตสาหกรรมชั้นนำของญี่ปุ่นอย่าง muRata ซึ่งถือเป็นสัญญาณในการเริ่มต้นหน้าสร้างเครือข่ายพาร์ตเนอร์ด้านโครงสร้างพลังงานดิจิทัล รองรับแผนการเปลี่ยนผ่านทางด้านพลังงานสีเขียว เพื่อติดอาวุธให้กับภาคอุตสาหกรรมในการดึงดูดโอกาสทางเศรษฐกิจให้กับประเทศ

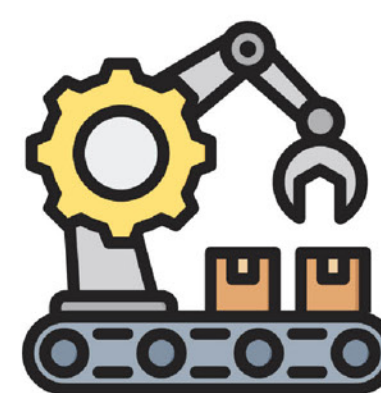
ธุรกิจรับเหมา ไฟฟ้า (EPC)



บริษัทฯ เตรียมประมูลโครงการก่อสร้างขนาดใหญ่ (EPC) หลายโครงการ อาทิ โครงการพัฒนาระบบเคเบิลใต้ทะเลขนาด 230 กิโลโวลต์ รวมไปถึงโครงการก่อสร้างโซลาร์ฟาร์มและวินด์ฟาร์มเป็นต้น ซึ่งบริษัทฯ มั่นใจว่ามีโอกาสชนะงาน และทำให้เพิ่มมูลค่างานที่รอรับรู้อยู่ได้ (Back-log) ในอนาคตให้เติบโตกว่า 100% จากปัจจุบันมีจำนวน 4,000 ล้านบาท ซึ่งรวม โครงการก่อสร้างสายส่งไฟฟ้าแรงสูง 500 กิโลโวลต์ มูลค่ากว่า 675 ล้านบาท เชื่อมต่อจาก บางละมุงถึงปลวกแดง ที่บริษัทฯ ได้เซ็นสัญญากับ

การไฟฟ้าฝ่ายผลิต (กฟผ.) ในช่วงครึ่งปีแรก ซึ่งถือเป็นหมุดหมายที่สำคัญของการส่งเสริมความมั่นคงทางด้านพลังงานของพื้นที่เขตอุตสาหกรรมภาคตะวันออก (EEC) ซึ่งเป็นพื้นที่การขับเคลื่อนเศรษฐกิจที่สำคัญของประเทศ นอกเหนือไปจากนั้นในฝั่งของโซลาร์รูฟท็อปที่ได้มีการปลดล็อกเรื่องการขออนุญาต รวมไปถึงการลดหย่อนภาษีซึ่งเอื้อต่อภาคประชาชนและธุรกิจ SME ก็คาดว่าจะส่งผลบวกต่อกลุ่มธุรกิจย่อยของ บริษัทฯ ที่ให้ดำเนินการอยู่ภายใต้แบรนด์ GRoof

ธุรกิจผลิตและจำหน่าย อุปกรณ์ไฟฟ้า (Manufacturing)



บริษัทฯ มีแผนต่อยอดความสำเร็จจากช่วงครึ่งปีแรก สร้างการเติบโตของรายได้ โดยการเพิ่มยอดขายในผลิตภัณฑ์เดิม และขยายฐานด้วยผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ โดยมีเป้าหมายผลักดันกลุ่มอุปกรณ์โซลูชันอินเวอร์เตอร์ และแบตเตอรี่สู่ตลาดหลังจากได้รับแต่งตั้งจาก SUNGROW ผู้นำรายใหญ่

ระดับโลกในกลุ่มธุรกิจด้านอุปกรณ์โซลาร์อินเวอร์เตอร์ ให้ GUNKUL เป็นผู้จัดจำหน่ายอย่างเป็นทางการ (Tier 1 Distributor) ในประเทศไทย สอดรับกับเทรนด์ตลาดพลังงานสะอาด ณ ปัจจุบัน

บริษัทฯ มีความมุ่งมั่นที่จะเดินหน้าตามกรอบกลยุทธ์ 3 ปีที่ตั้งไว้อย่างเป็นระบบ และสร้างความพร้อมในด้านการลงทุนเพื่อสนับสนุนการเติบโตในระยะยาว ด้วยความแข็งแกร่งของพอร์ตโฟลิโอพลังงานสะอาดที่มีอยู่จำนวน 1,579 เมกะวัตต์ และนอกจากนี้กำลังพัฒนาโครงการใหม่ๆ เพิ่มอีกประมาณ 1,500 เมกะวัตต์ ตามโรดแมปที่จะมีกำลังการผลิตสะสมมากกว่า 2,000 เมกะวัตต์ภายในปี 2570 รวมไปถึงอีก 2 กลุ่มธุรกิจที่ได้รับความ

ไว้วางใจจากหน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนอย่างต่อเนื่อง มั่นใจในศักยภาพของ GUNKUL ในการบุกเบิกธุรกิจ S-Curve ใหม่ๆ ที่ไม่จำกัดอยู่แค่ในอุตสาหกรรมพลังงานเท่านั้น แต่มองถึงจุดแข็งของบริษัทฯ ที่สามารถเข้าไปขยายธุรกิจสู่อุตสาหกรรม New S-Curve ด้าน Green Infrastructure ได้อย่างเป็นรูปธรรม บนเมกะเทรนด์ด้านความยั่งยืน ESG ซึ่งทั้งหมดนี้บริษัทฯ ได้เตรียมงบลงทุนประมาณ 35,000 ล้านบาท ในกรอบ 3 - 5 ปี

TPOLY GROUP

“ 37 ปี แห่งความมุ่งมั่น

ขับเคลื่อนองค์กร

สู่อนาคตอย่างยั่งยืน ”

TPOLY GROUP

Enhancing Business Sustainability

ธุรกิจก่อสร้าง



ธุรกิจโรงไฟฟ้า



ธุรกิจระบบปรับอากาศ



ธุรกิจเดินเครื่อง และบำรุงรักษาโรงไฟฟ้า



ธุรกิจขี้นมา-ขายไป



ธุรกิจงานระบบไฟฟ้า-ประปา



ธุรกิจที่จอดรถอัตโนมัติ



กนกทิพย์ จันทรพลังศรี

ประธานกรรมการบริหาร
บจ.ไทยโพลีคอนส์ แลบริจักษ์ในเครือ

เชิดศักดิ์ วัฒนวิจิตรกุล
กรรมการผู้จัดการใหญ่
บจ.ทีพีซี เพาเวอร์ โฮลดิ้ง

ปฐมพล สาทรพิชัย

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร แลกรรมาการผู้จัดการใหญ่
บจ.ไทยโพลีคอนส์



ไทยโพลีคอนส์
Thai Polycons



ทีพีซี เพาเวอร์ โฮลดิ้ง
TPC POWER HOLDING



ทีพีซี บางกอก ซัพพลาย
TPC BANGKOK SUPPLY



ทีพีซี คอนส์
TPC CONS



TPOLY GROUP



ทีพีซี เมค
TPC MEC



ทีพีซี เฟรช แอร์
TPC FRESH AIR



ว.ไชยา อินเตอร์เนชั่นแนล
W.CHAIYA INTERNATIONAL



ทีพีซี โอเปอเรชั่น
TPC OPERATION

บริษัท ไทยโพลีคอนส์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทในเครือ (Thai Polycons Public Company Limited and Affiliated Company)

ที่อยู่ : 2,4 ซอยประเสริฐมนูกิจ 29 แขวง 8 ถนนประเสริฐมนูกิจ เขตลาดพร้าว กรุงเทพมหานคร 10230 (รามอินทรา14) โทร : 02-942-6491-6, 02-943-2930-8 แฟกซ์ : 02-942-6497-8 เว็บไซต์ : www.thaipolycons.co.th

PIS

เผย 6 เดือนแรกปี 68
รายได้พุ่ง 144% กำไรเพิ่ม 245%
ลุยประมูลโปรเจกต์ระดับพันลบ.

หมุน Backlog เติบโต New High ดันรายได้ปีนี้แตะ 3 พันลบ.

บมจ.โปร อินไซด์ (PIS) เหนือชั้น! โชว์ผลงานครึ่งแรกปี 68 รายได้ 1,440 ล้านบาท พุ่ง 144% กำไรสุทธิ 152 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 245% จากการรับรู้รายได้งานโครงการภาครัฐ และรัฐวิสาหกิจต่อเนื่อง โดยเฉพาะงานด้าน SI ที่มีความเชี่ยวชาญสูง แม้ทัพหญิง "เบญญาภา เฉลิวัฒน์" ลั่นครึ่งปีหลังลุยประมูลงานเมกะโปรเจกต์ระดับ 1,000 ล้านบาท หมุน Backlog ที่มีอยู่ 4,944 ล้านบาท พร้อมกลยุทธ์พัฒนาโซลูชันไอที, ทักษะบุคลากร และขยายความร่วมมือกับพันธมิตรเทคโนโลยีระดับโลก เพื่อเสริมศักยภาพการแข่งขัน มั่นใจผลักดันรายได้ปีนี้เติบโตแตะ 3,000 ล้านบาท ทำสถิติสูงสุดใหม่ต่อเนื่องตามเป้าหมาย

นางสาวเบญญาภา เฉลิวัฒน์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท โปร อินไซด์ จำกัด (มหาชน) (PIS) เปิดเผยว่า ภาพรวมผลการดำเนินงานงวดครึ่งแรกปี 2568 (สิ้นสุด 30 มิถุนายน 2568) บริษัทฯ มีรายได้ 1,440 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 849 ล้านบาท หรือ 144% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อนที่มีรายได้ 591 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 152 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 108 ล้านบาท หรือ 245% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อน

ส่วนงวดไตรมาส 2/2568 มีรายได้ 812 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 142% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อนที่มีรายได้ 335 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 80 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 60 ล้านบาท หรือ 300% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อนที่มีกำไรสุทธิ 20 ล้านบาท



โดยมีปัจจัยสนับสนุนจากการทยอยรับรู้รายได้จากการส่งมอบงานโครงการของภาครัฐและรัฐวิสาหกิจที่ได้รับมาในช่วงปลายปี 2567 ถึงต้นปี 2568 อย่างมีนัยสำคัญ โดยเฉพาะงานด้านการรับวางระบบแบบครบวงจร (SI : System Integration) ซึ่งบริษัทฯ มีความเชี่ยวชาญสูง และล่าสุดบริษัทฯ มีงานในมือ (Backlog) ที่ชนะการประมูล และรอรับรู้รายได้ในอนาคตกว่า 4,944 ล้านบาท ผลักดันผลการดำเนินงานในช่วง 1-3 ปีข้างหน้าเติบโตต่อเนื่อง

สำหรับทิศทางธุรกิจในช่วงครึ่งปีหลังมีแนวโน้มเติบโตจากครึ่งปีแรก บริษัทฯ พร้อมเดินหน้าเข้าประมูลงานโครงการของภาครัฐและรัฐวิสาหกิจหลายโครงการ และปัจจุบันอยู่ระหว่างรอผลการประมูลอีกหลายโครงการ ขณะเดียวกัน ได้มองหาโอกาสทางธุรกิจในด้านอื่นๆ เพื่อเพิ่มศักยภาพในการเข้ารับงานโครงการที่มีมูลค่ามากกว่า 1,000 ล้านบาท เพื่อสร้างการเติบโตอย่างมีเสถียรภาพ และมั่นใจว่าในปีนี้นับบริษัทฯ จะมีรายได้รวมเติบโตเกิน 15% แตะระดับ 3,000 ล้านบาท สร้างสถิติสูงสุดใหม่ตามเป้าหมายที่วางไว้

"ช่วง 6 เดือนแรกปีนี้ บริษัทฯ มีรายได้จากงาน SI ค่อนข้างสูง และในครึ่งปีหลังยังคงเดินหน้าขยายฐานลูกค้ากลุ่มใหม่ พร้อมพัฒนาโซลูชันที่สอดคล้องความต้องการของลูกค้าและสามารถปรับตัวได้ทันต่อการเปลี่ยนแปลงของเทคโนโลยีในปัจจุบัน เช่น การประยุกต์ใช้ AI Generative, ระบบ Cloud-native, Cybersecurity และการวิเคราะห์ข้อมูลขั้นสูง (Advanced Analytics) รวมถึงพัฒนาบุคลากรในทักษะต่างๆ รวมถึงขยายความร่วมมือกับพันธมิตรเทคโนโลยีระดับโลก เพื่อเสริมศักยภาพในการแข่งขัน ซึ่งเป็นการดำเนินกลยุทธ์เชิงรุกในการกระจายความเสี่ยงของ บริษัทฯ ให้สามารถเติบโตอย่างแข็งแกร่งและยั่งยืน" นางสาวเบญญาภา กล่าวในที่สุด

INET

ผลงานครึ่งปีแรก คว้ารายได้ 1,504.86 ล้านบาท
โต 25.01% เปิดแผนปลดล็อกศักยภาพ
เปลี่ยนผ่านธุรกิจสู่เศรษฐกิจคลาวด์อย่างมั่นคง

หนุนโต Cloud Service โตอย่างต่อเนื่อง

INET โชว์ผลการดำเนินงานครึ่งปีแรก 2568 พอร์มดี รายได้จากการขายและให้บริการ 1,504.86 ล้านบาท เติบโต 25.01% กำไรก่อนหักภาษี (EBT) มีมูลค่า 98.29 ล้านบาท เติบโต 19.79% จากปีก่อน ปลื้มรายได้จาก Cloud Service และ Digital Platform Service เติบโตต่อเนื่อง เดินแผนครึ่งปีหลังร่วมปลดล็อกศักยภาพเปลี่ยนผ่านธุรกิจสู่เศรษฐกิจคลาวด์อย่างมั่นคง ภายใต้การสนับสนุนจากการเติบโตของเทคโนโลยี AI ที่เร่งขับเคลื่อนการเติบโตของบริการ Cloud Computing และ Cybersecurity รวมถึงการวิเคราะห์ข้อมูลขนาดใหญ่ (Big Data) ซึ่งเป็นปัจจัยสำคัญในการขับเคลื่อนธุรกิจในยุคนี้



คุณมรกต กุศลธรรมโยธิน กรรมการผู้จัดการ บริษัท อินเทอร์เน็ตประเทศไทย จำกัด (มหาชน) หรือ INET ผู้ให้บริการ Cloud Service และ Digital Platform Service เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานไตรมาส 2/2568 (ม.ย.-มิ.ย. 2568) มีรายได้จากการขายและให้บริการ 775.65 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 6.37% และมีกำไรสุทธิ 69.51 ล้านบาท เติบโต 74.65% เมื่อเทียบกับไตรมาสก่อน ส่งผลให้ภาพรวมผลการดำเนินงาน 6 เดือนแรกปี 2568 (ม.ค.-มิ.ย. 2568) มีรายได้จากการขายและให้บริการ 1,504.86 ล้านบาท เติบโต 25.01% ขณะที่กำไรสุทธิ 109.30 ล้านบาท ลดลง 12.88% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีที่ผ่านมา ซึ่งการปรับตัวลดลงเกิดจากปัจจัยด้านภาษีเงินได้ หากเปรียบเทียบกำไรจากการดำเนินงาน โดยเป็นกำไรก่อนหักภาษี (EBT) มีมูลค่า 98.29 ล้านบาท เติบโต 19.79% จากปีก่อน ซึ่งเป็นกำไรที่แท้จริงจากการดำเนินงานของบริษัทฯ ที่เติบโตได้ดี โดยบริษัทฯ ยังรักษาการเติบโตที่น่าพอใจ แม้ต้องเผชิญกับเศรษฐกิจโลกที่ชะลอตัวและแรงกดดันจากมาตรการภาษีตอบโต้ของสหรัฐฯ ความขัดแย้งทางภูมิรัฐศาสตร์ และการใช้จรรยาบรรณที่ชะลอตัว ส่งผลกระทบต่อการดำเนินโครงการสำคัญในหลายภาคส่วน รวมถึงแรงกดดันจากการแข่งขันที่ทวีความรุนแรงในอุตสาหกรรมไอที

ทั้งนี้การเติบโตครึ่งปีแรกตอกย้ำความสำเร็จธุรกิจ Cloud Service ของบริษัทฯ ที่สามารถเข้าถึงและขยายฐานลูกค้ากลุ่มผู้ประกอบการขนาดกลางและขนาดย่อม (SMEs) ได้อย่างมีประสิทธิภาพ ถึง 6,188 ราย และมีจำนวน VMI สะสมสูงถึง 88,842 VMI การเติบโตนี้สะท้อนถึงความต้องการของตลาดต่อการใช้บริการ Cloud และ Digital Platform Service อย่างต่อเนื่อง จากการพัฒนาแพลตฟอร์มให้มีฟังก์ชันการใช้งานที่ตรงจุด ใช้งานง่ายและแก้ปัญหา Pain Points ของลูกค้าได้อย่างมีประสิทธิภาพของแต่ละอุตสาหกรรม ทั้งยังปรับแต่งให้เข้ากับธุรกิจแต่ละขนาด ในขณะที่ยังคงความที่ซับซ้อนและรุนแรงขึ้น ทำให้ความมั่นคงปลอดภัยทางไซเบอร์ (Cybersecurity) มีความต้องการในด้านการนี้เพิ่มสูงขึ้น

คุณมรกต กล่าวว่า ในครึ่งปีหลัง 2568 บริษัทฯ มุ่งมั่นที่จะเป็นกลไกสำคัญเพื่อขับเคลื่อนการเปลี่ยนแปลงเศรษฐกิจดิจิทัล โดยการพัฒนาโซลูชันคลาวด์และแพลตฟอร์มดิจิทัลที่ออกแบบมาเฉพาะตามความต้องการของอุตสาหกรรม พร้อมการให้บริการด้านความปลอดภัยทางไซเบอร์ (Cybersecurity) เพื่อเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขัน เสริมสร้างโอกาสทางธุรกิจให้ผู้ประกอบการทุกขนาดโดยเฉพาะกลุ่ม SMEs ผ่านแพลตฟอร์มที่ใช้งานง่ายและยืดหยุ่น ทั้งนี้แนวโน้มอุตสาหกรรมคลาวด์ในครึ่งปีหลังมีแนวโน้มเติบโตแข็งแกร่ง พร้อมให้ความสำคัญด้านศูนย์ปฏิบัติการข้อมูล (Data Center) ที่เป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อมและมาตรการความยั่งยืน เพื่อรองรับอนาคตของเศรษฐกิจดิจิทัลอย่างมั่นคงและยั่งยืนต่อไป

NAM

ครั้งแรกปี 68 รายได้พุ่ง 114% ออเดอร์เครื่องมือแพทย์ขึ้นสูงโตแรง หนุนเป้ารายได้ปีนี้ทะลัก 50%

บมจ.นำวิวัฒน์ เมดิคอล คอร์ปอเรชั่น หรือ NAM มาตามนัด!! ไชว์ผลงานงวด 6 เดือนแรก กวาดรายได้ 937.78 ล้านบาท พุ่ง 114.32 % พันกำไร 73.47 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 37.82% รับปัจจัยหนุนจากกลยุทธ์แตกไลน์กลุ่มธุรกิจเครื่องมือแพทย์ขึ้นสูง และ 3 กลุ่มธุรกิจหลักโตแกร่ง ฟากบอสใหญ่ "วิโรจน์ ชัยเทอดเกียรติ" แยมครึ่งปีหลังสดใสด้านแผนกลยุทธ์ และเทรนด์ผู้สูงวัยเพิ่ม หนุนรายได้ปีนี้เติบโตเข้าเป้า 50% เติบโตสูงสุดเป็นประวัติการณ์



นายวิโรจน์ ชัยเทอดเกียรติ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท นำวิวัฒน์ เมดิคอล คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) (NAM) ดำเนินธุรกิจผลิต นำเข้า และจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์สำหรับการทำความสะอาดและฆ่าเชื้ออุปกรณ์ทางการแพทย์ รวมถึงผลิตภัณฑ์สิ้นเปลืองทางการแพทย์ และให้บริการอื่นที่เกี่ยวข้องแบบครบวงจร เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานในช่วง 6 เดือนแรกของปี 2568 บริษัทฯ มีรายได้รวม 937.78 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 500.28 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 114.32% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน ซึ่งมีรายได้รวม 437.56 ล้านบาท ขณะที่กำไรสำหรับครึ่งปีแรกอยู่ที่ 73.47 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 20.16 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 37.82% เทียบช่วงเดียวกันของปีก่อนที่มีกำไร 53.31 ล้านบาท

"ผลการดำเนินงานในช่วงครึ่งปีแรกของ บริษัทฯ เติบโตอย่างแข็งแกร่ง โดยได้รับแรงหนุนจากการขยายตัวของทั้ง 3 กลุ่มธุรกิจหลัก โดยเฉพาะกลุ่มผลิตและจำหน่ายอุปกรณ์ทางการแพทย์ประเภทชิ้นสูง ที่มีคำสั่งซื้อล้นทะลักเข้ามาตั้งแต่ต้นปี ประกอบกับการส่งมอบสินค้าอย่างต่อเนื่อง รวมถึงการรับรู้รายได้และกำไรจากบริษัทย่อยทั้งในประเทศและต่างประเทศ แม้ต้องเผชิญกับภาวะแรงกดดันจากสภาพเศรษฐกิจที่ประปราย อาทิเช่น นโยบายภาษีของสหรัฐอเมริกา ความไม่แน่นอนจากสถานการณ์ทางการเมืองงบประมาณรายจ่ายประจำปี และนโยบายด้านสาธารณสุขจากภาครัฐ แต่บริษัทฯ ยังคงสามารถทำกำไรเพิ่มสูงขึ้นเมื่อเทียบกับช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อนหน้า สะท้อนถึงแผนกลยุทธ์และผลดำเนินงานที่เติบโตและยังยืนได้อย่างชัดเจน" นายวิโรจน์ กล่าว

สำหรับแนวโน้มครึ่งปีหลัง บริษัทฯ คาดผลการดำเนินงานยังเติบโตต่อเนื่อง พร้อมย้ำเป้ารายได้ปีนี้ไม่น้อยกว่า 50% จากปีก่อน โดยมุ่งบริหารจัดการกลุ่มบริษัทและบริษัทย่อยอย่างมีประสิทธิภาพ ทั้งการควบคุมต้นทุนและรักษากำไรให้มั่นคง ควบคู่กับการขยายช่องทางจำหน่ายครอบคลุมทั่วเอเชีย ผ่านการควบรวมกิจการ (M&A) และการร่วมทุน (JV) เพื่อเพิ่มโอกาสทางธุรกิจ และเสริมความพร้อมรับมือกับความผันผวนทั้งในและต่างประเทศ

นอกจากนี้ บริษัทฯ เร่งเดินหน้าสายการผลิตเครื่องมือแพทย์ในกลุ่มเครื่องมือผ่าตัด ซึ่งเป็นตลาดที่มีศักยภาพเติบโตสูงและความต้องการเพิ่มขึ้นต่อเนื่อง คาดเริ่มรับรู้รายได้ในปีหน้า พร้อมวางแผนจำหน่ายทั้งในประเทศและส่งออกสู่ตลาดหลักในต่างประเทศ

บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)



นอร์ทอีส รับเบอร์

เป็นผู้ผลิตยางพารา **คุณภาพดีระดับโลก**
ซื่อสัตย์ยุติธรรมต่อลูกค้า ใช้พลังงานสะอาด
เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม
พัฒนารุทกิจไปสู่ อุตสาหกรรมปลายน้ำ

ผลิตภัณฑ์ของเรา



ยางแผ่นรมควัน



ยางแท่ง STR



ยางผสม



ชูวิทย์ จีรนสมบูรณ์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

TQM

ครึ่งปีแรก 68 กวาดรายได้รวม 2,077 ล้านบาท
และมีกำไรสุทธิ 414 ล้านบาท
เคาะปันผล 0.50 บาท/หุ้น

ครึ่งปีหลัง เดินหน้าเจาะตลาดประกันชีวิตและสุขภาพเสริมแรง สร้างรายได้ต่อเนื่อง

บมจ. ทีคิวเอ็ม อัลฟา หรือ TQM รายงานผลประกอบการครึ่งปีแรก 2568 ด้วยรายได้รวม 2,077 ล้านบาท ใกล้เคียงกับปีก่อน และมีกำไรสุทธิ 414 ล้านบาท คงอัตรากำไรสุทธิในระดับแข็งแกร่ง พร้อมประกาศจ่ายปันผลระหว่างกาลที่ 0.50 บาทต่อหุ้น เท่ากับปีก่อน สะท้อนฐานะการเงินที่มั่นคงและสร้างผลตอบแทนให้ผู้ถือหุ้นอย่างต่อเนื่อง

ดร.อัญชลิน พรธมนิก้า ประธานบริษัท ทีคิวเอ็ม อัลฟา จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า "แม้ไตรมาส 2 จะเป็นช่วง Low Season ของธุรกิจประกัน และปีนี้เศรษฐกิจเผชิญความท้าทายจากทั้งภัยน้ำท่วมและภัยแผ่นดินไหว แต่ TQM ยังคงขยายธุรกิจได้อย่างมั่นคง และสามารถสร้างผลตอบแทนให้กับผู้ถือหุ้นได้อย่างสม่ำเสมอ ดังจะเห็นจากการประกาศจ่ายปันผลระหว่างกาล 0.50 บาท ในส่วนประกันรถยนต์ยังรักษายอดอายุได้ดี และประกันบ้านที่ได้รับความนิยมเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง อันเป็นผลจากความตระหนักเรื่องความเสี่ยงจากภัยธรรมชาติ รวมถึงความเชื่อมั่นในแบรนด์ของเราทำให้การขายและการต่ออายุยังคงแข็งแกร่ง พร้อมได้ผลิตภัณฑ์สูงจากช่องทางดิจิทัล ซึ่งเป็นผลจากการลงทุนด้านเทคโนโลยีและกลยุทธ์การตลาดที่ชัดเจน"

ดร.นภสินธ์ พรธมนิก้า ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กล่าวเสริมว่า "รายได้จากเบี้ยประกันต่ออายุในธุรกิจประกันวินาศภัยยังเป็นส่วน

สำคัญ โดยรักษายอดต่ออายุได้ถึง 80% ของฐานลูกค้าทั้งหมด สะท้อนความพึงพอใจและความไว้วางใจในบริการของเรา ขณะเดียวกัน ธุรกิจสินเชื่อ Easy Lending ยังคงยึดแนวทางการให้สินเชื่ออย่างรอบคอบ หรือ Selective Lending เพื่อบริหารความเสี่ยง โดยสินเชื่อเพื่อซื้อประกันยังขยายตัวต่อเนื่อง แสดงถึงดีมานด์ในตลาดประกันที่ยังมีอยู่อย่างต่อเนื่องขึ้นไปเรื่อย ๆ"

ในครึ่งปีหลัง เรากำลังเร่งขยายตลาดประกันชีวิตและสุขภาพอย่างเป็นระบบ โดยใช้ฐานข้อมูลลูกค้าจากประกันวินาศภัยของ ทีคิวเอ็มเป็นตัวสร้างโอกาสขยายประกันชีวิตให้ครอบคลุมลูกค้าครบทุกกลุ่มมากยิ่งขึ้น ตลอดจนร่วมมือกับพันธมิตรบริษัทประกันชีวิตชั้นนำ พัฒนาผลิตภัณฑ์และช่องทางจำหน่ายให้ครอบคลุมทุกกลุ่มเป้าหมาย เพื่อให้ธุรกิจประกันชีวิตเป็นอีกหนึ่งกลไกขับเคลื่อนการเติบโตระยะยาว พร้อมสร้างผลตอบแทนที่ยั่งยืน

ทั้งนี้ทีคิวเอ็มยังได้สนับสนุนการสร้างการรับรู้แบรนด์เพื่อเข้าใกล้ชีวิตผู้บริโภคมากยิ่งขึ้น ในไตรมาสที่ผ่านมา TQM ได้เปิดตัวแคมเปญ "ประกันสำคัญเหมือนอาหารเช้า" มอบแถมคูปอง 30,000 ชุด พร้อมประกันอุบัติเหตุส่วนบุคคลฟรี วงเงินสูงสุด 50,000 บาท คุ้มครองนาน 90 วัน เพื่อกระตุ้นให้คนไทยเข้าถึงประกันง่ายขึ้น มีความคุ้มครองในเบื้องต้นและตระหนักถึงคุณค่าของการบริหารความเสี่ยงในชีวิตประจำวัน

นอกจากนี้ TQM ยังได้จัดโครงการ "จับใจปลอดภัย อุ่นใจตลอดเส้นทาง" มอบประกันอุบัติเหตุฟรี วงเงินคุ้มครองสูงสุด 1 ล้านบาท ให้กับลูกค้าที่จับรถผ่านถนนพระรามสอง ซึ่งเป็นเส้นทางที่มีความเสี่ยงด้านการจราจรและอุบัติเหตุสูง เพื่อแสดงความห่วงใยต่อความปลอดภัยของผู้ใช้ถนน และต่อยอดบทบาทของ TQM ในการดูแลและปกป้องลูกค้าในทุกเส้นทางชีวิต



TQMalpha

มุมมองครึ่งปีหลังของปี 2568 TQM มั่นใจว่าครึ่งปีหลัง โดยเฉพาะไตรมาส 4 ซึ่งเป็น High Season ของธุรกิจประกัน จะสามารถขับเคลื่อนการเติบโตตามเป้าหมายที่วางไว้ ด้วยการเปิดตัวผลิตภัณฑ์ใหม่ ๆ ที่เข้าใจคนไทย การใช้ AI และ Data Analytics วิเคราะห์ความต้องการเชิงลึกของลูกค้า และการสร้าง Synergy กับพันธมิตรในเครือ เพื่อขยายตลาดได้อย่างมีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น

กรุงศรี คอนซูมเมอร์

ครึ่งปีแรกของปีนี้ มียอดใช้จ่ายผ่านบัตร 191,400 ลบ., ยอดสินเชื่อใหม่ 45,400 ลบ.

ครึ่งปีหลังปรับกลยุทธ์สอดคล้องกับสถานะตลาด-ขยายฐานลูกค้าต่อเนื่อง

กรุงศรี คอนซูมเมอร์ เผยธุรกิจบัตรเครดิตและสินเชื่อส่วนบุคคลมีแนวโน้มชะลอตัว สินเชื่อเพื่อรายย่อยเติบโตจากสภาพเศรษฐกิจที่ยังเปราะบาง ภาวะความเชื่อมั่นของตลาด และปัจจัยกดดันต่าง ๆ ผลประกอบการครึ่งปีแรกของปี 2568 มียอดใช้จ่ายผ่านบัตร 191,400 ล้านบาท, ยอดสินเชื่อใหม่ 45,400 ล้านบาท, ยอดสินเชื่อคงค้าง 136,000 ล้านบาท และยอดบัญชีลูกค้าใหม่ 273,700 บัญชี ข้อมูลจากพฤติกรรมการใช้จ่ายผ่านบัตรชี้ ผู้บริโภคเพิ่มความระมัดระวังในการใช้จ่าย ลดรายจ่ายฟุ่มเฟือย ครึ่งปีหลังเน้นการดำเนินธุรกิจอย่างระมัดระวัง เพื่อรักษาระดับผลการดำเนินงาน โดยมุ่งสร้างความเติบโตอย่างมีคุณภาพ พร้อมบริหารต้นทุนเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพ โดยนำการวิเคราะห์ข้อมูลและเทคโนโลยี AI มาใช้ในการทำการตลาด ปรับกลยุทธ์การตลาดและวิธีทำ โปรโมชันโดยใช้ศักยภาพและเครือข่ายพันธมิตรของกลุ่มบริษัทเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพ พร้อมปรับจุดขายผลิตภัณฑ์บัตรเครดิตและสินเชื่อให้ตอบโจทย์ลูกค้ายิ่งขึ้น เพื่อเพิ่มยอดใช้จ่ายผ่านบัตรและขยายฐานลูกค้าอย่างต่อเนื่อง



80
Years

2025 Business Perspective



นายอริศ รุจิรวัฒน์ ประธานคณะเจ้าหน้าที่ด้านกรุงศรี คอนซูมเมอร์ และประธานชมรมธุรกิจบัตรเครดิต สมาคมธนาคารไทย เปิดเผยว่า “สภาพเศรษฐกิจปีนี้มีแนวโน้มชะลอตัว เนื่องจากปัจจัยต่าง ๆ เช่น ภาระหนี้ครัวเรือนต่อ GDP ที่สูง , สถานการณ์ทางการเมืองในประเทศ, การเปลี่ยนแปลงของสถานการณ์ระหว่างประเทศ เช่น นโยบายการจัดเก็บภาษีศุลกากรตอบโต้ของสหรัฐฯ ซึ่งอาจกระทบการส่งออก, สถานการณ์ชายแดนไทย-กัมพูชา ซึ่งล้วนมีผลกระทบต่อความเชื่อมั่นของผู้บริโภค ส่งผลให้ธุรกิจบัตรเครดิตมีแนวโน้มหดตัวลง อีกทั้งสถาบันการเงินมีแนวโน้มเพิ่มความเข้มงวดในการอนุมัติสินเชื่อเพื่อควบคุมความเสี่ยง ในขณะที่ผู้บริโภคหลายกลุ่มเพิ่มความระมัดระวังในการใช้จ่ายจากความกังวลเนื่องจากสถานะเศรษฐกิจ ทำให้ผู้ประกอบการต้องเร่งปรับตัว”

ข้อมูลจากพฤติกรรมการใช้จ่ายผ่านบัตรเครดิตในกลุ่มกรุงศรีคอนซูมเมอร์ ผู้ให้บริการด้านบัตรเครดิตและสินเชื่อส่วนบุคคล อันประกอบไปด้วยบัตรเครดิต กรุงศรี, บัตรกรุงศรีพีรอส้อยส์, บัตรเครดิต เซ็นทรัล เดอะวัน และบัตรเครดิตโลตัส ตั้งแต่เดือนมกราคมถึงมิถุนายน 2568 ชี้ให้เห็นว่า

- กลุ่มรายได้สูง (Affluent & Super Affluent) ซึ่งเป็นฐานลูกค้าหลัก สร้างยอดใช้จ่ายผ่านบัตรกว่า 40% ของปริมาณการใช้จ่ายผ่านบัตรทั้งหมด
- ในครึ่งปีแรกของปี 2568 ผู้บริโภคทุกกลุ่ม ทั้งกลุ่มรายได้ปานกลาง (Mass) และรายได้สูง (Affluent & Super Affluent) ปรับเปลี่ยนพฤติกรรมชะลอการใช้จ่ายมากขึ้น ผู้บริโภคมีความระมัดระวังในการใช้จ่ายมากขึ้น ลดการใช้จ่ายในหมวดฟุ่มเฟือย เช่น สินค้าแฟชั่น, ตกแต่งบ้าน, สุขภาพและความงาม

- ผู้บริโภคหันมาเลือกผ่อนชำระมากขึ้น โดยเฉพาะใน 3 หมวดหลัก ได้แก่ ช้อปออนไลน์, ประกัน, ตกแต่งยานยนต์
- หมวดใช้จ่ายผ่านบัตรสูงสุด 5 อันดับแรก เรียงตามยอดใช้จ่าย ได้แก่ 1. ประกันภัย 2. ซูเปอร์มาร์เก็ตและร้านสะดวกซื้อ 3. บิมน้ำมัน
- 4. สินค้าตกแต่งบ้าน และ 5. ช้อปออนไลน์
- หมวดใช้จ่ายผ่านบัตรสูงสุด 5 อันดับแรก เรียงตามอัตราการเติบโต ได้แก่ 1. กองทุนรวม 2. แอปเดลิเวอรี่ 3. โซเชียลมีเดียและแอปพลิเคชัน
- 4. ตัวแทนท่องเที่ยว และ 5. อุปกรณ์กีฬาและฟิตเนส

กรุงศรี คอนซูมเมอร์

ครึ่งปีแรกของปีนี้ มียอดใช้จ่ายผ่านบัตร 191,400 ลบ., ยอดสินเชื่อใหม่ 45,400 ลบ.

ครึ่งปีหลังปรับกลยุทธ์สอดคล้องกับสภาวะตลาด-ขยายฐานลูกค้าต่อเนื่อง

นายอริศ กล่าวสรุปว่า จากข้อมูลดังกล่าวแสดงให้เห็นว่าความเชื่อมั่นในตลาดอาจยังไม่ฟื้นตัว ผู้บริโภคระมัดระวังมากขึ้น ลดหรือชะลอการใช้จ่ายสินค้าฟุ่มเฟือย เน้นการใช้จ่ายในหมวดที่จำเป็นและการวางแผนระยะยาวมากขึ้น ส่งผลให้แนวโน้มธุรกิจบัตรเครดิตและสินเชื่อส่วนบุคคลเติบโตช้าสำหรับผลประกอบการครึ่งปีแรกของปี 2568 ของกรุงศรี คอนซูมเมอร์ ในภาพรวมนับว่ายังเติบโตดีกว่าตลาดทั้งในแง่ของจำนวนบัตรและยอดใช้จ่ายผ่านบัตร โดยมียอดใช้จ่ายผ่านบัตร 191,400 ล้านบาท, ยอดสินเชื่อใหม่ 45,400 ล้านบาท, ยอดสินเชื่อคงค้าง 136,000 ล้านบาท และยอดบัญชีลูกค้าใหม่ 273,700 บัญชี ขณะที่อัตราส่วนหนี้ที่ค้างชำระเกิน 90 วัน อยู่ในระดับ 1.2% สำหรับบัตรเครดิต และ 2.3% สำหรับสินเชื่อส่วนบุคคล ซึ่งต่ำกว่าค่าเฉลี่ยในธุรกิจจากการบริหารความเสี่ยงที่รัดกุม

ทั้งนี้ จากปัจจัยท้าทายต่าง ๆ ในช่วงครึ่งปีหลังกรุงศรี คอนซูมเมอร์ จำเป็นต้องปรับกลยุทธ์ให้สอดคล้องกับสภาวะตลาด โดยมุ่งเน้นการดำเนินธุรกิจด้วยความระมัดระวัง เพื่อรักษาระดับผลการดำเนินงาน มุ่งสร้างความเติบโตอย่างมีคุณภาพ พร้อมบริหารต้นทุนเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงาน โดยนำการวิเคราะห์ข้อมูลและเทคโนโลยี AI มาใช้ในการทำการตลาดเพื่อให้เข้าใจและเข้าถึงลูกค้าได้อย่างลึกซึ้งยิ่งขึ้น, ปรับกลยุทธ์การตลาดและวิธีทำโปรโมชั่นโดยใช้ศักยภาพและเครื่องมือพันธมิตรของกลุ่มบริษัทเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพ, พร้อมปรับจุดขายผลิตภัณฑ์บัตรเครดิตและสินเชื่อให้มีจุดเด่นและสิทธิประโยชน์ที่ตอบโจทย์ลูกค้ายิ่งขึ้น เพื่อให้ลูกค้าเลือกใช้จ่ายผ่านบัตรเป็นบัตรหลักในชีวิตประจำวันและเพิ่มยอดใช้จ่ายผ่านบัตร รวมถึงขยายฐานลูกค้าอย่างต่อเนื่อง



บัตรเครดิต: ใช้เท่าที่จำเป็นและชำระคืนได้เต็มจำนวนตามกำหนด จะได้ไม่เสียดอกเบี้ย 16% ต่อปี,
สินเชื่อส่วนบุคคล: อัตราดอกเบี้ยปกติ 25% ต่อปี, ใช้เท่าที่จำเป็นและชำระคืนได้ตามกำหนด จะได้ไม่เสียดอกเบี้ย 15%-25% ต่อปี

ACG

กำไร Q2/68 เพิ่มขึ้นแตะ 6.44 ล้านบาท
หมุนงวด 6 เดือน กำไร 17.16 ล้านบาท
โต 39.40%

ACG รายงานผลประกอบการสำหรับไตรมาส 2 ปี 2568 มีกำไรสุทธิอยู่ที่ 6.44 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 23.85 ซึ่งมีกำไรสุทธิ 5.20 ล้านบาท สำหรับงวด 6 เดือนแรกของปี 2568 มีกำไรสุทธิ 17.16 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 39.40 ซึ่งมีกำไรสุทธิ 12.31 ล้านบาท เมื่อเปรียบเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน



บริษัท ออโตคอร์ป โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) หรือ ("ACG") รายงานต่อตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (ตลท.) ถึงผลการดำเนินงานสำหรับไตรมาส 2 ปี 2568 โดย ACG และบริษัทย่อย ("กลุ่ม ACG") มีรายได้รวมจำนวน 310.27 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 16.96 จากไตรมาส 2 ปี 2567 ที่มีรายได้รวม 373.62 ล้านบาท สำหรับงวด 6 เดือนมีรายได้รวมจำนวน 697.76 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 13.81 จากงวดเดียวกันของปีก่อน ที่มีรายได้รวม 809.53 ล้านบาท เนื่องจากรายได้จากการขายและการให้บริการของ 6 เดือนแรก ปี 2568 ลดลงร้อยละ 13.58 สาเหตุหลักเกิดจากรายได้จากส่วนงานจำหน่ายรถยนต์และอุปกรณ์ตกแต่งลดลง 137.31 ล้านบาท หรือร้อยละ 28.62 อย่างไรก็ตาม ส่วนงานบริการและจำหน่ายอะไหล่ มีรายได้สำหรับงวด 6 เดือน เพิ่มขึ้น 30.86 ล้านบาท หรือร้อยละ 10.14 โดยในช่วง 6 เดือนแรกของปี 2568

กลุ่ม ACG มีความสามารถในการทำกำไรที่ดีขึ้น ซึ่งสะท้อนให้เห็นจากอัตรากำไรขั้นต้นที่เพิ่มขึ้นร้อยละ 2.49

ภาพรวมผลการดำเนินงานของบริษัทย่อยแห่งแรกที่ประกอบกิจการโซลูชันพร้อมศูนย์บริการรถยนต์ มีรายได้รวมสำหรับไตรมาส 2 ปี 2568 เท่ากับ 263.96 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 20.67 สำหรับงวด 6 เดือนมีรายได้รวมจำนวน 602.95 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 16.81 เมื่อเทียบกับช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน ซึ่งมาจากปริมาณการขายรถยนต์ที่ลดลงร้อยละ 25.41 รวมทั้งปัจจุบันอุตสาหกรรมยานยนต์ไทยยังเผชิญแรงกดดันอย่างต่อเนื่องจากการเพิ่มความเข้มงวดในการปล่อยสินเชื่อเช่าซื้อของสถาบันการเงิน ส่งผลกระทบต่อยอดขายรถยนต์รวมในประเทศ อย่างไรก็ตาม ในส่วนของงานบริการซ่อมบำรุงและจำหน่ายอะไหล่ มีผลการดำเนินงานที่ดีขึ้น มีรายได้ในไตรมาส

2/2568 เพิ่มขึ้นร้อยละ 13.28 และงวด 6 เดือนเพิ่มขึ้นร้อยละ 9.45 โดยสรุปบริษัทย่อยแห่งแรกมีความสามารถในการทำกำไรที่ดีขึ้น ซึ่งมีอัตรากำไรขั้นต้นที่เพิ่มขึ้นร้อยละ 2.27 เมื่อเปรียบเทียบกับ 6 เดือนแรก ของปี 2567

สำหรับบริษัทย่อยแห่งที่ 2 ศูนย์บริการรถยนต์ประเภทเร่งด่วน (FAST FIT) มีรายได้รวมสำหรับไตรมาส 2 ปี 2568 จำนวน 49.85 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 13.27 และสำหรับงวด 6 เดือนมีรายได้รวม 101.79 ล้านบาทเพิ่มขึ้นร้อยละ 11.84 เนื่องจากกลยุทธ์ในการเพิ่มรายได้ต่อคันและการส่งเสริมผลิตภัณฑ์ที่มีอัตรากำไรสูงที่ส่งผลให้รายได้ต่อคันของรถเข้ารับบริการเพิ่มขึ้นร้อยละ 8.68 โดยในไตรมาส 2 ปี 2568 บริษัทย่อยแห่งที่ 2 มีอัตรากำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นร้อยละ 4.83 เมื่อเปรียบเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน ซึ่งสะท้อนถึงความสามารถในการทำกำไรที่ดีขึ้น

แมกซ์ การ์ด พลัส

คุ้มกันทั้ง

กับส่วนลดรวมกว่า **12,000.-**

LPG*

ส่วนลดน้ำมัน

50
สต./ลิตร

COFFEE
WORLD

ส่วนลดกาแฟ

50%
10 แก้ว/เดือน



max
mart



max
mart

max
mart

AUTOBACS
max



max
CARD

PLUS
0000000000

สมัครเพียง

599.-/ปี

max
CARD PLUS

IND

โซ่วงบครึ่งปีแรกกำไรพุ่งแรง 270%
รับรู้รายได้โครงการใหม่
- งานในมือทะลุ 2.5 พันลบ.

มั่นใจรายได้ทั้งปีโตเข้าเป้า 10-15%

IND เสริมงบงวด 6 เดือนแรกของปี 2568 สดุดตรง กวาดกำไรสุทธิ 52.38 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 270.96 % รับรู้รายได้จากงานโครงการใหม่ ต่อเนื่อง รวมถึงทยอยรับรู้รายได้จากงานในมือ พาก “ดร.พรลภัส ณ ลำพูน” ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อินเด็กซ์ อินเตอร์เนชั่นแนล กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) (IND) เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานงวด 6 เดือนแรกของปี 2568 (สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2568) ของบริษัทมีกำไรสุทธิเท่ากับ 52.38 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 38.26 ล้านบาท หรือคิดเป็น 270.96 % จากงวดเดียวกันของปีก่อนมีกำไรสุทธิ 14.12 ล้านบาท ส่วนรายได้จากการให้บริการเท่ากับ 567.14 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 248.08 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 77.75 % จากงวดเดียวกันของปีก่อนอยู่ที่ 319.06 ล้านบาท และมีกำไรขั้นต้นเท่ากับ 116.48 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันของปีก่อนซึ่งมีกำไรขั้นต้นเท่ากับ 66.83 ล้านบาท โดยเพิ่มขึ้น 49.65 ล้านบาท หรือคิดเป็น 74.29%

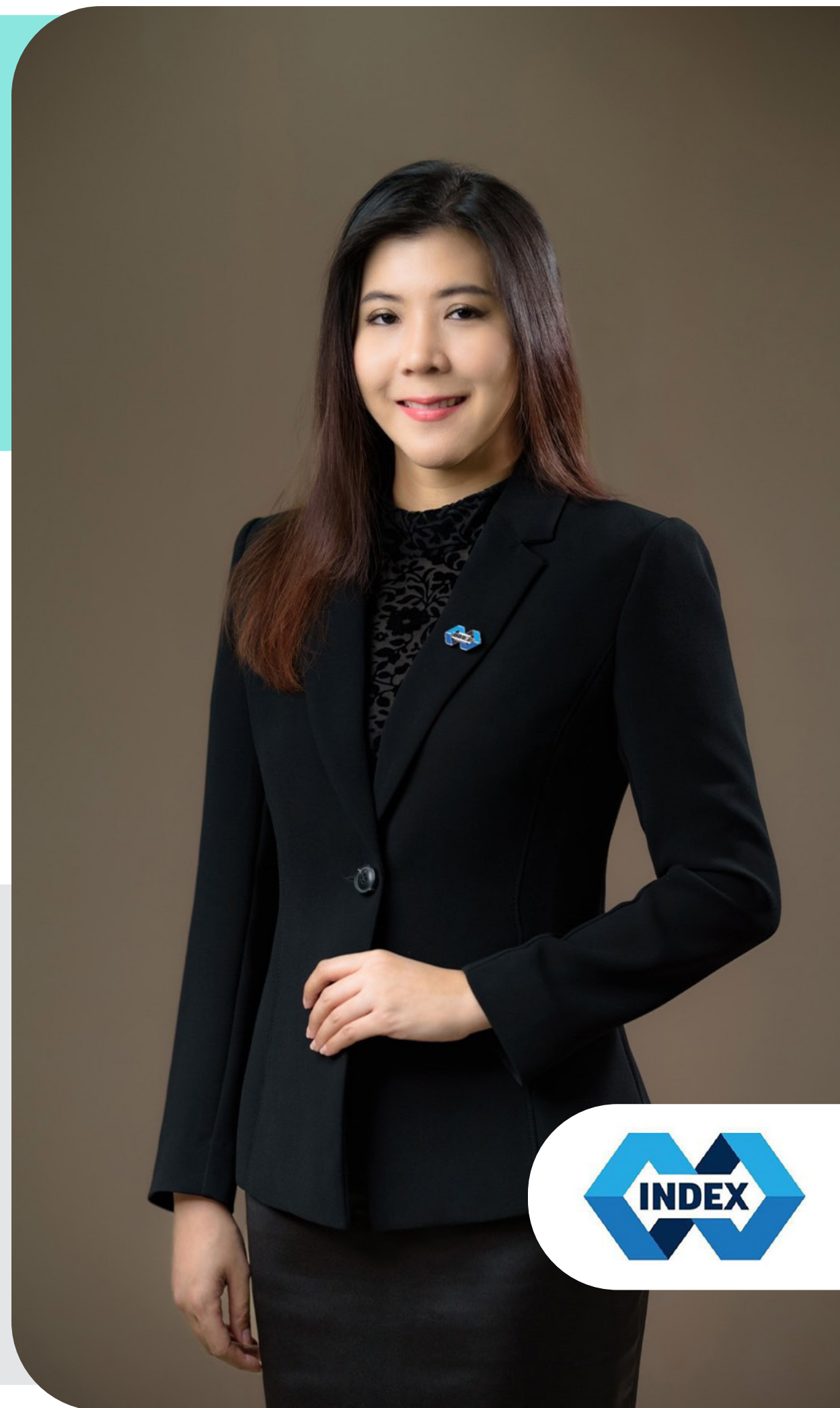
ดร.พรลภัส ณ ลำพูน ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อินเด็กซ์ อินเตอร์เนชั่นแนล กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) (IND) เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานงวด 6 เดือนแรกของปี 2568 (สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2568) ของบริษัทมีกำไรสุทธิเท่ากับ 52.38 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 38.26 ล้านบาท หรือคิดเป็น 270.96 % จากงวดเดียวกันของปีก่อนมีกำไรสุทธิ 14.12 ล้านบาท ส่วนรายได้จากการให้บริการเท่ากับ 567.14 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 248.08 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 77.75 % จากงวดเดียวกันของปีก่อนอยู่ที่ 319.06 ล้านบาท และมีกำไรขั้นต้นเท่ากับ 116.48 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันของปีก่อนซึ่งมีกำไรขั้นต้นเท่ากับ 66.83 ล้านบาท โดยเพิ่มขึ้น 49.65 ล้านบาท หรือคิดเป็น 74.29%

สาเหตุที่ผลการดำเนินงานปรับตัวเพิ่มขึ้น เนื่องจากรับรู้รายได้จากโครงการใหม่ๆ ที่ทยอยเข้ามา ประกอบกับทยอยส่งมอบงานในมือรอรับรู้รายได้ (Backlog) ได้ตามแผน รวมทั้งมีการควบคุมต้นทุนและค่าใช้จ่ายได้อย่างมีประสิทธิภาพ

ทั้งนี้ ณ สิ้นสุดวันที่ 5 สิงหาคม 2568 บริษัทฯ มี Backlog อยู่ที่ 2,507.47 ล้านบาท ซึ่งบริษัทฯ พร้อมเข้าร่วมประมูลโครงการใหม่ๆ จากภาครัฐ-รัฐวิสาหกิจ และเอกชนอย่างต่อเนื่อง เพื่อขยายโอกาสการเติบโตทางธุรกิจ และเพิ่มศักยภาพรายได้และกำไรให้เติบโตตามเป้าหมาย

สำหรับภาพรวมอุตสาหกรรมรับเหมาก่อสร้างในช่วงที่เหลือของปีนี้ เชื่อว่ามีแนวโน้มฟื้นตัวที่ดีขึ้น เห็นได้จากยังมีงานโครงสร้างพื้นฐานขนาดใหญ่ออกมาอย่างต่อเนื่อง รวมทั้งโครงการสาธารณูปโภคพื้นฐานอื่นๆ ที่ยังมีแนวโน้มขยายตัวจึงเป็นสัญญาณบวกที่ส่งผลดีต่อธุรกิจของบริษัทฯ ซึ่งปีนี้ได้ตั้งเป้าการเติบโตของรายได้ไว้ไม่ต่ำกว่า 10-15% โดยบริษัทฯ มุ่งเน้นขยายศักยภาพทางธุรกิจโดยพัฒนากระบวนการบริหารต้นทุนให้มีประสิทธิภาพยิ่งขึ้น ลงทุนในเทคโนโลยีและนวัตกรรมเพื่อเสริมสร้างขีดความสามารถทางการแข่งขัน ขยายฐานลูกค้าและสร้างพันธมิตรทางธุรกิจเพื่อเพิ่มโอกาสในการเติบโตอย่างต่อเนื่อง ด้วยแนวทางการดำเนินงานดังกล่าว บริษัทฯ มั่นใจว่าจะสามารถสร้างผลประกอบการที่ดีขึ้น และเสริมสร้างความมั่นคงให้กับองค์กรในระยะยาว

“ภาพรวมธุรกิจของบริษัทฯ ครึ่งปีแรกถือว่าเติบโตตามที่ตั้งเป้าไว้ และเชื่อว่าทั้งปีจะยังคงขยายตัวอย่างแข็งแกร่ง เนื่องจากยังมีงานโครงสร้างพื้นฐานขนาดใหญ่ออกมาอย่างต่อเนื่อง รวมทั้งโครงการสาธารณูปโภคพื้นฐานอื่นๆ ที่ยังมีแนวโน้มขยายตัว ผลักดันผลการดำเนินงานเติบโตอย่างมีเสถียรภาพมากยิ่งขึ้น ” ดร.พรลภัสกล่าว



EA

เตรียมพร้อมสำหรับการปรับตัวใน Q3/68
หลังการปรับโครงสร้างการชำระหนี้หุ้นกู้

บริษัท พลังงานบริสุทธิ์ จำกัด (มหาชน) (EA) มีความเชื่อมั่นว่าจะมีการฟื้นตัวอย่างแข็งแกร่งในไตรมาสที่ 3 ของปี 2568 หลังจากปรับโครงสร้างการชำระหนี้หุ้นกู้ และแก้ไขปัจจัยชั่วคราวที่ส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินงานในไตรมาสที่สอง

ผลประกอบการโดยรวมในไตรมาสที่สองของปี 2568 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาส 1 บริษัทฯ ประสบผลการดำเนินงานที่ขาดทุนสุทธิส่วนของบริษัทใหญ่ (ไม่รวมรายการพิเศษ) 44 ล้านบาท บริษัทมีรายได้รวมลดลง 6.3% จากรับรู้รายได้ลดลงจากธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานหมุนเวียน โดยในส่วนโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ที่สิ้นสุดสิทธิ Adder ของโรงไฟฟ้าลำปาง ธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานลมที่ลดลงตามฤดูกาล และจากธุรกิจแบตเตอรี่ สำหรับธุรกิจรถโดยสารไฟฟ้าและรถเพื่อการพาณิชย์มีรายได้เพิ่มขึ้น 54% และธุรกิจไบโอดีเซลมีการเพิ่มขึ้นมากกว่า 100% โดยบริษัทฯ ยังคงมีเงินสดสุทธิได้มาจากกิจกรรมดำเนินงานรอบ 6 เดือนอยู่ที่ 4,400 ล้านบาท

อย่างไรก็ตาม ในไตรมาสที่สองของปี 2568 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาส 1 บริษัทฯ มีต้นทุนจากการขายและการให้บริการ เพิ่มขึ้น 13.8% ค่าใช้จ่ายในการบริหารเพิ่มขึ้น 29.2% โดยหลักมาจากการได้มาจากการรวมธุรกิจที่ดำเนินการสำเร็จ จากการทยอยซื้อบริษัท เน็กซ์พาวเวอร์ จำกัด (มหาชน) ซึ่งเป็นค่าใช้จ่ายครั้งเดียว โดยการเปลี่ยนสถานะของ NEX จากเงินลงทุนในบริษัทร่วมเป็นเงินลงทุนในบริษัทย่อยถือว่าเป็นการรวม

ธุรกิจ ต้องวัดมูลค่าของส่วนได้เสียที่ถืออยู่ก่อนที่จะมีอำนาจควบคุม NEX โดยใช้มูลค่ายุติธรรม ณ วันที่ซื้อ ส่งผลให้รับรู้การขาดทุนจำนวน 393.37 ล้านบาท นอกจากนี้บริษัทฯ มีผลขาดทุนที่คาดว่าจะเกิดขึ้นจากลูกหนี้การค้าในไตรมาสที่ 2 เพิ่มขึ้นมากกว่า 100% โดยสาเหตุหลักเพิ่มขึ้นจากการตั้งสำรองที่คาดว่าจะเกิดขึ้นจากลูกหนี้การค้าของกลุ่มบริษัท ไทยสมายล์ จำกัด ซึ่งเป็นการปรับปรุงรายการทางบัญชีที่ไม่ใช่เงินสด (non-cash items)

ในส่วนธุรกิจผลิตผลโดยสารไฟฟ้าและรถไฟฟ้าเพื่อการพาณิชย์ บริษัทฯ ดำเนินธุรกิจผลิตยานยนต์ไฟฟ้าเชิงพาณิชย์ผ่านบริษัท แอ็บโซลูท แอสเซมบลี จำกัด (AAB) โดยได้รับการส่งเสริมการลงทุนจาก BOI พร้อมสิทธิประโยชน์ทางภาษี โดยให้บริษัทหรือห้างหุ้นส่วนนิติบุคคลสามารถนำค่าใช้จ่ายในการลงทุนยานยนต์ไฟฟ้ามาหักลดหย่อนภาษีได้ถึง 2 เท่าสำหรับรถที่ผลิตหรือประกอบในประเทศไทย ในไตรมาส 2 บริษัทฯ ได้มีการส่งมอบยานยนต์ไฟฟ้าเชิงพาณิชย์ในครึ่งปีแรกไปแล้วเป็นจำนวน 80 คัน รวมถึงมีแผนในการส่งมอบต่อเนื่องอีกกว่า 200 คัน ในไตรมาส 3 ของปี 2568 บริษัทฯ มีเป้าหมายสู่การเป็นผู้ให้บริการโซลูชันการขนส่งสีเขียวแบบครบวงจร (Total Green Logistics Solution) ซึ่งครอบคลุมทั้งการผลิตยานยนต์ไฟฟ้า การบริการหลังการขาย ตลอดจนการให้บริการและอำนวยความสะดวกในการติดตั้งระบบชาร์จไฟฟ้าแบบเร็ว (Fast Charging Technology)

ในส่วนของธุรกิจการจัดตั้งและโรงไฟฟ้าระยะ บริษัทฯ มองเห็นศักยภาพการเติบโตของธุรกิจจัดการขยะอย่างยั่งยืนโดยเฉพาะอย่างยิ่งการผลิตไฟฟ้าจากขยะ ซึ่งเป็นหนึ่งในแนวทางตามแผนพัฒนาพลังงานทดแทนของประเทศไทย ในปัจจุบันบริษัทฯ มีการดำเนินโครงการกำจัดขยะสำคัญในหลายพื้นที่ ได้แก่ โครงการกำจัดขยะมูลฝอยชุมชนบนเกาะล้าน เมืองพัทยา จังหวัดชลบุรี โครงการกำจัดขยะมูลฝอยและโรงไฟฟ้าจากขยะจังหวัดภูเก็ต และโครงการกำจัดขยะมูลฝอยและโรงไฟฟ้าจากขยะ จังหวัดปทุมธานี

EA ได้รับการยอมรับในระดับโลกสำหรับความพยายามด้านความยั่งยืนติดอันดับใน 10% แรกของบริษัทไฟฟ้าทั่วโลกโดย S&P Global Yearbook 2025 ซึ่งเน้นความเป็นเลิศในการจัดการด้านสิ่งแวดล้อม สังคม และธรรมาภิบาล (ESG) ในระดับสากล โดยเป็น 1 ใน 2 บริษัทจากไทยที่ได้รับการจัดให้อยู่ในระดับสูงสุดในกลุ่มอุตสาหกรรมสาธารณูปโภคไฟฟ้าในปี

EA พร้อมเดินหน้าพัฒนาธุรกิจในทุกกลุ่ม ไม่ว่าจะเป็นโรงไฟฟ้าพลังงานหมุนเวียน ยานยนต์ไฟฟ้า ระบบกักเก็บพลังงาน และโครงการโรงไฟฟ้าและโรงกำจัดขยะ พร้อมกับการดำเนินธุรกิจด้วยความโปร่งใส รับผิดชอบ และมีธรรมาภิบาล และสร้างสร้างการเติบโตที่ยั่งยืนให้แก่ผู้ถือหุ้นในทุกมิติอย่างต่อเนื่อง

E@
Energy Absolute

บอร์ด QLT

เคาะตั้ง คณะกรรมการบริษัทภิบาล และความยั่งยืน-เปลี่ยนกรรมการ ผู้มีอำนาจฯ มีผล 13 ส.ค. 68

นายกิตติ พัทธวรสกุล กรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท ควอลลิเทค จำกัด (มหาชน) QLT เปิดเผยว่า ตามที่บริษัท ควอลลิเทค จำกัด (มหาชน) (“บริษัทฯ”) ได้จัดให้มีการประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 9/2568 เมื่อวันพุธที่ 13 สิงหาคม 2568 นั้น บริษัทฯ ขอแจ้งมติที่ประชุม คณะกรรมการบริษัทในส่วนที่เป็นสาระสำคัญ ดังต่อไปนี้



1. มีมติอนุมัติแต่งตั้งคณะกรรมการบริษัทภิบาลและความยั่งยืน ดังนี้

1. พันเอกหญิง รศ.ดร. ชัญญาพัทธ์ วิพัฒนานันทกุล ประธานกรรมการบริษัทภิบาลและความยั่งยืน / กรรมการอิสระ
2. นายปิยะพจน์ แก้วจำลอง กรรมการบริษัทภิบาลและความยั่งยืน/ กรรมการอิสระ
3. นายกิตติ พัทธวรสกุล กรรมการบริษัทภิบาลและความยั่งยืน
4. นางสาวรินทร์ธนา เวทวัศภิรมย์ กรรมการบริษัทภิบาลและความยั่งยืน

โดยให้มีผลตั้งแต่วันที่ 13 สิงหาคม 2568 เป็นต้นไป

2. มีมติอนุมัติแต่งตั้งประธานคณะกรรมการสรรหาและพิจารณา คำตอบแทน และปรับเปลี่ยนตำแหน่ง ดังนี้

1. ดร. นพดล มิ่งจินดา ประธานกรรมการสรรหาและพิจารณา
คำตอบแทน / กรรมการอิสระ
2. พันเอกหญิง รศ.ดร. ชัญญาพัทธ์ วิพัฒนานันทกุล กรรมการ
สรรหาและพิจารณาคำตอบแทน / กรรมการอิสระ
3. นายสิริศักดิ์ กังวาลสกุล กรรมการสรรหาและพิจารณาคำ
ตอบแทน / กรรมการอิสระ

โดยให้มีผลตั้งแต่วันที่ 13 สิงหาคม 2568 เป็นต้นไป

3. มีมติอนุมัติการเปลี่ยนแปลงกรรมการผู้มีอำนาจลงลายมือชื่อผูกพัน บริษัท ดังนี้

“นางสาวกุลนิษฐ์ สารภาพ นายกิตติ พัทธวรสกุล
นายวิชาญ คุณทา นางภัทราวรรณ ไชยพิมพ์ กรรมการ
สองในสี่ลงลายมือชื่อร่วมกัน”

โดยให้มีผลตั้งแต่วันที่ 13 สิงหาคม 2568 เป็นต้นไป

อินโดรามา เวนเจอร์ส

รายงานความคืบหน้าโครงการ IVL 2.0 เพื่อเสริมแกร่งบริษัท

ท่ามกลางความท้าทายในอุตสาหกรรมที่ส่งผลต่อการดำเนินธุรกิจช่วงครึ่งปีแรกของปี 2568

บริษัท อินโดรามา เวนเจอร์ส จำกัด (มหาชน) ผู้ผลิตเคมีภัณฑ์ชั้นนำระดับโลกที่ดำเนินธุรกิจอย่างยั่งยืน รายงานผลประกอบการครึ่งปีแรกปรับตัวลดลง ขณะที่ฝ่ายบริหารยังคงเดินหน้าดำเนินกลยุทธ์การปรับเปลี่ยนองค์กร “IVL 2.0” ตามแผนระยะ 3 ปี มุ่งเสริมความแข็งแกร่งของบริษัทฯ เพื่อรับมือกับภาวะชะลอตัวที่ยังคงต่อเนื่องในตลาดเคมีภัณฑ์โลก

ในช่วงครึ่งปีแรกของปี 2568 อินโดรามา เวนเจอร์ส รายงาน Adjusted EBITDA1 ลดลงร้อยละ 21 เมื่อเทียบกับปีก่อน มาอยู่ที่ 606 ล้านบาทสหรัฐ ปริมาณการขายลดลงร้อยละ 8 เมื่อเทียบกับปีก่อน เนื่องจากการหยุดซ่อมบำรุงตามแผนของหลายโรงงาน และสภาพอากาศหนาวจัดในสหรัฐอเมริกา ส่งผลกระทบต่อการดำเนินงานชั่วคราว นอกจากนี้ ช่วงหกเดือนแรกของปียังสะท้อนถึงแรงกดดันทางเศรษฐกิจมหภาคที่กดดันอุตสาหกรรมต่อเนื่องมาสองปี อาทิ การเพิ่มอุปทานจากจีน และผลกระทบของความขัดแย้งทางภูมิรัฐศาสตร์ในยุโรปและตะวันออกกลาง ที่กระทบต่อห่วงโซ่อุปทานโลก ต้นทุนวัตถุดิบ และอุปสงค์ของผู้บริโภค

ตลอดช่วงเวลาที่อุตสาหกรรมกำลังเผชิญการเปลี่ยนแปลงครั้งสำคัญ ฝ่ายบริหารที่มากประสบการณ์ของอินโดรามา เวนเจอร์ส ยังคงเดินหน้ามาตรการ “พึ่งพาตนเอง” ภายใต้กลยุทธ์ IVL 2.0 เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงาน ลดต้นทุนคงที่ และสร้างกระแสเงินสด โดยในครึ่งปีแรกบริษัทฯ มีกระแสเงินสดจากการดำเนินงานแข็งแกร่งอยู่ที่ 618 ล้านบาทสหรัฐ คิดเป็นอัตราการเปลี่ยน EBITDA ที่รายงานเป็นกระแสเงินสดสูงถึงร้อยละ 111 เมื่อเทียบกับปีก่อน ขณะที่ต้นทุนคงที่โดยรวมลดลง 51 ล้านบาทสหรัฐ หลังหักผลกระทบจากเงินเฟ้อ ทั้งนี้ สะท้อนถึงการบริหารการเงินอย่างรอบคอบ ความเป็นเลิศด้านการพาณิชย์ และความยืดหยุ่นที่เกิดจากโมเดลการเป็นผู้นำที่เป็นเอกลักษณ์ของอินโดรามา เวนเจอร์ส ในหลากหลายตลาด

ในไตรมาสล่าสุด การดำเนินงานของบริษัทฯ เริ่มกลับเข้าสู่ภาวะปกติหลังจากเหตุการณ์พายุหนาวและการหยุดซ่อมบำรุงตามแผน ซึ่งส่งผลให้รายได้ในไตรมาส 2 ปี 2568 เพิ่มขึ้นร้อยละ 2 เมื่อเทียบกับไตรมาสต่อไตรมาส ถึงแม้จะยังลดลงร้อยละ 11 เมื่อเทียบกับปีก่อน สะท้อนถึงความท้าทายโดยรวมของอุตสาหกรรม ในไตรมาส 2 ปี 2568 รายงาน Adjusted

EBITDA เพิ่มขึ้นร้อยละ 20 เมื่อเทียบกับไตรมาสต่อไตรมาส มาอยู่ที่ 330 ล้านบาทสหรัฐ นำโดยการปรับตัวดีขึ้นของกลุ่มธุรกิจ Combined PET (CPET) ซึ่งเป็นกลุ่มธุรกิจหลักของบริษัท ขณะที่เมื่อเทียบกับปีก่อนปียังลดลงร้อยละ 11

กลุ่มธุรกิจในช่วงครึ่งปีแรกของปี 2568 พอร์ตโฟลิโอธุรกิจ Integrated PET ได้รับประโยชน์จากการปรับโครงสร้างสินทรัพย์เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพที่ดำเนินการในช่วงปีที่ผ่านมา ภายใต้กลยุทธ์ IVL 2.0 ส่งผลให้ Adjusted EBITDA เพิ่มขึ้นร้อยละ 12 แม้ว่าจะมีการผลิตเกินกำลังอย่างต่อเนื่องในอุตสาหกรรม โดยรวมแล้ว กลุ่มธุรกิจ CPET มี Adjusted EBITDA ลดลงร้อยละ 31 เมื่อเทียบกับปีก่อน ตามการลดลงของปริมาณการขายร้อยละ 10 ท่ามกลางการหยุดซ่อมบำรุงตามแผนหลายครั้ง สภาพะตลาด MEG แบบบูรณาการในสหรัฐฯ ที่อ่อนตัว และการผลิต NDC ที่ลดลงเนื่องจากจังหวะการดำเนินงานตามแผนการผลิต อย่างไรก็ตาม ผลกำไรของ MTBE ได้ปรับอยู่ในระดับปกติช่วงครึ่งปีแรกของปี 2568 ด้วยตลาดน้ำมันเบนซินมีความสมดุลมากขึ้นกว่าเมื่อปี 2567

INDORAMA

V E N T U R E S

กลุ่มธุรกิจ Fibers มีกำไรจาก Adjusted EBITDA เพิ่มขึ้นร้อยละ 21 เมื่อเทียบกับปีก่อน และปริมาณการขายเพิ่มขึ้นร้อยละ 3 ในช่วงครึ่งปีแรกของปี 2568 สะท้อนถึงสภาพแวดล้อมทางธุรกิจที่ปรับตัวดีขึ้นในกลุ่มไลฟ์สไตล์ และการดำเนินงานอย่างต่อเนื่องของฝ่ายบริหารเพื่อปรับโครงสร้างการดำเนินงานให้มีประสิทธิภาพมากขึ้นในทุกส่วนของกลุ่มธุรกิจ สำหรับกลุ่มธุรกิจบรรจุภัณฑ์ Indovina มีผลประกอบการทรงตัวตลอดครึ่งปี โดยได้รับแรงหนุนจากอุปสงค์ในประเทศอียิปต์และฟิลิปปินส์ ขณะที่กลุ่มธุรกิจ Indovina มี Adjusted EBITDA ลดลงร้อยละ 6 และปริมาณการขายลดลงร้อยละ 3 เนื่องจากผลการดำเนินงานที่อ่อนตัวลงของธุรกิจ Essentials ที่ได้รับผลกระทบจากต้นทุนปาล์มที่สูงขึ้น ส่วนธุรกิจ Surfactants ยังคงมีส่วนต่างอยู่ระดับคงที่ร้อยละ 17 เมื่อเทียบกับปีก่อน

อินโดรามา เวนเจอร์ส

รายงานความคืบหน้าโครงการ IVL 2.0 เพื่อเสริมแกร่งบริษัท

ท่ามกลางความท้าทายในอุตสาหกรรมที่ส่งผลต่อการดำเนินธุรกิจช่วงครึ่งปีแรกของปี 2568

นายอวาลก โลเอีย ประธานเจ้าหน้าที่บริหารกลุ่มบริษัทฯ อินโดรามา เวนเจอร์ส กล่าวว่า “นับตั้งแต่เราเริ่มดำเนินกลยุทธ์ IVL 2.0 เมื่อกว่าหนึ่งปีก่อน เรามุ่งมั่นดำเนินมาตรการพึ่งพาตนเองอย่างมีวินัย เพื่อเสริมสร้างความยืดหยุ่นให้กับองค์กรและช่วยให้เราสามารถฟื้นคืนตัวได้อย่างแข็งแกร่งและคล่องตัว เพื่อสานต่อเป้าหมายการเติบโตหลังจากผ่านพ้นช่วงเวลาที่เปราะบางที่สุดครั้งนี้ สิ่งหนึ่งที่เราต้องจัดการอย่างจริงจังคือธุรกิจ Integrated EO/EG ในพื้นที่ชายฝั่งอ่าวของสหรัฐอเมริกา ทางกรรมการบริหารต้องการที่จะพิจารณารุทกิจนี้เชิงกลยุทธ์เพื่อประเมินคุณค่าที่มีต่อกลุ่มธุรกิจ CPET ของเรา ในด้านการเติบโต เรายังคงจัดหาเงินทุนสำหรับพอร์ตโฟลิโอธุรกิจ Surfactants ธุรกิจบรรจุภัณฑ์ และความเป็นผู้นำด้านโพลีเมอร์รีไซเคิล ผ่านกระแสเงินสดภายในองค์กร รวมถึงยังคงมุ่งมั่นมาตรการลดภาระหนี้เพื่อสร้างความมั่นคงทางการเงินในระยะยาวต่อไป”

ความคืบหน้าของกลยุทธ์ IVL 2.0 ในครึ่งปีแรก

นับตั้งแต่การเปิดตัวแผนกลยุทธ์ IVL 2.0 ในเดือนมีนาคม 2567 ฝ่ายบริหารที่มากประสบการณ์ของอินโดรามา เวนเจอร์ส ยังคงมุ่งมั่นเสริมสร้างความยืดหยุ่นและปรับตำแหน่งองค์กรเพื่อการเติบโตอย่างยั่งยืนในระยะยาว ปัจจุบัน หลังจากดำเนินกลยุทธ์นี้มากกว่าหนึ่งปีในกรอบแผนระยะ 3 ปี (2567-2569) ทีมผู้นำกำลังขับเคลื่อนองค์กรให้มีโครงสร้างที่กระชับ คล่องตัวมากขึ้น และมีวินัยทางการเงิน ผ่านแผนงานด้านการปรับโครงสร้างฐานการผลิต การยกระดับประสิทธิภาพ การดำเนินงาน การขับเคลื่อนนวัตกรรม และการเร่งใช้เทคโนโลยีดิจิทัล

ในช่วง 12 เดือนที่ผ่านมา บริษัทฯ ได้ปรับโครงสร้างฐานการผลิต ซึ่งรวมถึงการปิดโรงงานในประเทศโปรตุเกส เนเธอร์แลนด์ ออสเตรเลีย และแคนาดา ส่งผลให้ประหยัดต้นทุนคงที่ได้ 116 ล้านดอลลาร์สหรัฐ และคาดว่าจะสามารถประหยัดต้นทุนต่อปีได้ราว 130-150 ล้านดอลลาร์สหรัฐ ภายในปี 2568 และเพิ่มเป็น 170-190 ล้านดอลลาร์สหรัฐ ภายในปี 2570 นอกจากนี้ บริษัทฯ คาดว่าจะได้รับเงินสดราว 190-200 ล้านดอลลาร์สหรัฐ จากการขายทรัพย์สินที่ปรับโครงสร้างแล้ว ระหว่างช่วงครึ่งปีหลังของปี 2568 จนถึงปี 2569

อินโดรามา เวนเจอร์ส ได้ปรับโครงสร้างการดำเนินงานของทั้งสี่กลุ่มธุรกิจ โดยมอบอำนาจและความรับผิดชอบที่ชัดเจนแก่ผู้นำแต่ละกลุ่ม พร้อมพันธมิตรที่ชัดเจนเพื่อส่งมอบผลการดำเนินงานในระดับผู้นำอุตสาหกรรมตลอดวัฏจักรธุรกิจ ขณะนี้ยังมีการปรับโครงสร้างในส่วนงานองค์กร (Corporate functions) ควบคู่กันไป ทั้งนี้ แต่ละกลุ่มธุรกิจเริ่มได้รับประโยชน์จากโครงการเปลี่ยนผ่านสู่ดิจิทัลอย่างครบวงจร ภายหลังการติดตั้งระบบ SAP S/4HANA สำเร็จ ซึ่งเป็นรากฐานสำหรับการใช้งานเครื่องมือเพิ่มเติม อาทิ Salesforce และ Workday รวมถึงโซลูชันที่ขับเคลื่อนด้วย AI เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพด้านการผลิตและการบำรุงซ่อมแซม



อินโดรามา เวนเจอร์ส

รายงานความคืบหน้าโครงการ IVL 2.0 เพื่อเสริมแกร่งบริษัท

ท่ามกลางความท้าทายในอุตสาหกรรมที่ส่งผลต่อการดำเนินธุรกิจช่วงครึ่งปีแรกของปี 2568



บริษัทฯ มีสถานะสภาพคล่องที่แข็งแกร่งอย่างต่อเนื่อง โดยมีมูลค่า 1.8 พันล้านเหรียญสหรัฐ ณ เดือนมิถุนายน 2568 พร้อมมุ่งรักษาวินัยทางการเงินและสร้างกระแสเงินสดอิสระอย่างยั่งยืน เพื่อเสริมความแข็งแกร่งให้กับงบดุลตามเป้าหมายระยะยาวของอัตราหนี้สินต่อ EBITDA (Debt/EBITDA) ที่ 3 เท่า ในช่วงครึ่งปีแรก อินโดรามา เวนเจอร์ส ได้ระดมทุน 1.5 พันล้านเหรียญสหรัฐ ผ่านการรีไฟแนนซ์ระยะยาวในอัตราส่วนต่างที่ดีขึ้น ซึ่งช่วยลดต้นทุนและสร้างความมั่นใจด้านสภาพคล่องไปจนถึงปี 2570

ภายใต้กลยุทธ์การเติบโตครั้งใหม่ที่มุ่งลงทุนในกลุ่มธุรกิจมูลค่าสูงและตลาดเติบโตที่คัดสรรแล้ว ในช่วงครึ่งปีแรก บริษัทฯ ได้เข้าซื้อหุ้นจำนวนร้อยละ 24.9 ในบริษัท EPL นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังได้ขยายสายผลิตภัณฑ์นวัตกรรมมูลค่าเพิ่มสูง (High-Value-Added: HVA) ด้วยผลิตภัณฑ์ใหม่ เช่น โพลีเมอร์ PEN และ PET-G ซึ่งมีอัตรากำไรดีกว่า PET แบบดั้งเดิม รวมถึงสองแบรนด์ชั้นนำในอุตสาหกรรมพลาสติกพลังงาน ได้แก่ Kemelix และ Flowsolve โรงงานผลิตเส้นใยเพื่อสุญญากาศในเมือง Mocksville สหรัฐอเมริกา ได้เริ่มดำเนินงานในช่วงครึ่งปี และได้รับประโยชน์จากมาตรการภาษีของสหรัฐฯ ขณะเดียวกัน บริษัทฯ ยังได้ร่วมมือเชิงกลยุทธ์กับบริษัท PolySource เพื่อจัดจำหน่ายโพลีเมอร์ชนิดพิเศษสำหรับการใช้งานขั้นสูงซึ่งช่วยขยายการเข้าถึงตลาดวัสดุสมรรถนะสูงของบริษัทฯ

ในไตรมาส 2 ปี 2568 อินโดรามา เวนเจอร์ส ซึ่งเป็นหนึ่งในผู้รีไซเคิล PET ชั้นนำของโลก ได้บรรลุเป้าหมายสำคัญด้วยการรีไซเคิลขวด PET ครบ 150,000 ล้านขวด นับตั้งแต่เริ่มดำเนินการในปี 2554 บริษัทฯ กำลังเร่งผลักดันเป้าหมายในการรีไซเคิลขวด PET ให้ได้ 50,000 ล้านขวดต่อปี โดยล่าสุดสามารถรีไซเคิลขวด 50,000 ล้านขวดได้ภายในระยะเวลา 2 ปีครึ่ง

1 หมายเหตุ: ตัวเลขทางการเงินที่ปรับปรุงแล้ว (Adjusted) เป็นตัวเลขก่อนการบันทึกกำไร/(ขาดทุน) จากสินค้าคงคลังและรายการพิเศษ



Hooninside



reporter@hooninside.com



02-2765976



GUNKUL
not only the energy, we care

เป็นผู้นำด้านธุรกิจพลังงานทดแทน
อุปกรณ์ และระบบไฟฟ้าแบบครบวงจร
ด้วยเทคโนโลยีและนวัตกรรมที่ทันสมัย
เพื่อพัฒนาโครงสร้างพื้นฐาน
ให้แข็งแกร่งอย่างยั่งยืน

และเป็นผู้ดำเนินธุรกิจกัญชงกัญชาในระดับสากล
เพื่อเสริมสร้างคุณภาพชีวิตและสุขภาพที่ดี

โศภชา ดำรงปิยวุฒิ

ประธานกรรมการบริหาร
บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)



บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)

1177 อาคารเฟิร์ล แบงก์ค็อก ชั้น 8 ถนนพหลโยธิน แขวงพญาไท เขตพญาไท กรุงเทพมหานคร 10400

โทร.0-2242-5800 (อัตโนมัติ)

ททบี

ลดดอกเบี้ยเงินกู้ทุกกลุ่ม 0.25% ต่อปี มีผล 15 ส.ค.นี้ กระตุ้นเศรษฐกิจ ลดภาระ ดอกเบี้ยปีแห่งการช่วยเหลือลูกหนี้

ทีเอ็มบีธนชาต หรือ ททบี ประกาศปรับลดอัตราดอกเบี้ยเงินกู้ทุกกลุ่ม 0.25% ต่อปี โดยมีผลตั้งแต่วันที่ 15 ส.ค. 2568 สอดคล้องกับมติ กนง. ช่วยเพิ่มความผ่อนคลายทางเศรษฐกิจ เชื่อต่อการปรับตัวของภาคธุรกิจและบรรเทาภาระลูกหนี้ ให้สามารถตั้งรับกับสภาพเศรษฐกิจที่ยังมีความไม่แน่นอนสูง จากผลกระทบของนโยบายการค้าโลก ปัญหาสภาพคล่องและภาระหนี้ครัวเรือนที่ยังคงเพิ่มขึ้น

นายปิติ ตัณฑเกษม ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ทีเอ็มบีธนชาต กล่าวว่า ททบี พร้อมอยู่เคียงข้างและให้การสนับสนุนทางการเงินแก่ลูกค้าทุกกลุ่มในทุกสถานการณ์มาโดยตลอด โดยเฉพาะในช่วงนี้ที่สภาพเศรษฐกิจเปราะบางจากปัจจัยภายในและนอกประเทศ อาทิ ความเสี่ยงที่เพิ่มขึ้นจากมาตรการภาษีสหรัฐในช่วงครึ่งปีหลังที่กระทบต่อความสามารถในการแข่งขันของภาคธุรกิจ ผลพวงจากจำนวนนักท่องเที่ยวต่างชาติที่มีแนวโน้มลดลง อีกทั้งปัญหาหนี้ครัวเรือนที่รายได้ไม่สัมพันธ์กับรายจ่ายยังคงเป็นปัญหาเรื้อรัง ล้วนเป็นปัจจัยที่กดดันให้เศรษฐกิจไทยมีแนวโน้มปรับตัวลง เพื่อเป็นการสอดคล้องกับมติ กนง. ที่ต้องการช่วยเพิ่มความผ่อนคลายกระตุ้นการฟื้นตัวของเศรษฐกิจ และช่วยบรรเทาไม่ให้เกิดภาระของลูกหนี้และต้นทุนของธุรกิจยิ่งสูงไปกว่านี้ ททบี จึงได้พิจารณาปรับลดอัตราดอกเบี้ยเงินกู้ลง 0.25% ต่อปีเพื่อช่วยเหลือลูกค้าทุกกลุ่ม ตั้งแต่รายย่อย ผู้ประกอบการเอสเอ็มอี และกลุ่มลูกค้าธุรกิจ สำหรับผลิตภัณฑ์สินเชื่อที่อ้างอิงอัตราดอกเบี้ย MLR, MOR และ MRR โดยมีผลตั้งแต่วันที่ 15 ส.ค. 2568



นอกจากความช่วยเหลือด้านการปรับลดอัตราดอกเบี้ยแล้ว ธนาคารยังคงต่อยอดปีแห่งการช่วยเหลือลูกหนี้สนับสนุนลูกค้าสินเชื่อเพิ่มเติมผ่านโปรแกรม “ททบี ผ่อนดี.. มีรางวัล” ที่ให้ความช่วยเหลือลูกค้าที่มีประวัติผ่อนดี ซึ่งถือเป็นลูกค้าอีกกลุ่มที่สำคัญและยังไม่ค่อยได้รับการช่วยเหลือ โดยโปรแกรมนี้นี้ให้ความช่วยเหลือครอบคลุมทั้งคนผ่อนดีที่มีบ้าน มีรถ และกลุ่มพนักงานเงินเดือนที่มีสินเชื่อบุคคล ซึ่งการปรับลดดอกเบี้ยลงในครั้งนี้ จะช่วยให้ลูกค้าได้รับสิทธิประโยชน์จากโปรแกรมนี้อีกเพิ่มขึ้น

ทั้งนี้ ททบี ยังพร้อมให้ความช่วยเหลือลูกค้าที่ได้รับผลกระทบจากสถานการณ์ต่าง ๆ ตลอดจนมีความมุ่งมั่นส่งเสริมให้ลูกค้าสามารถจัดการภาระหนี้ที่มีอยู่ได้อย่างมีประสิทธิภาพ และยั่งยืนผ่านโซลูชันรอบหนี้ โซลูชันโอนยอดหนี้ โครงการคุณสู้ เราช่วย คอบคู่กับแนะนำการให้ความรู้ทางการเงิน เพื่อการจัดการหนี้ที่สอดคล้องกับรายได้และความสามารถในการชำระคืน ภายใต้หลักเกณฑ์การให้สินเชื่ออย่างรับผิดชอบและเป็นธรรม (Responsible Lending) ตามเป้าหมายของธนาคารที่มุ่งมั่นทำให้คนไทยมีชีวิตทางการเงินที่ดีขึ้นทั้งวันนี้ และอนาคต

กู้อ่าที่จำเป็นและชำระคืนไหว : สินเชื่อบ้านรีไฟแนนซ์ อัตราดอกเบี้ยที่แท้จริงตลอดอายุสัญญา 3% - 4% ต่อปี สมมติฐานการคำนวณมาจากอัตราดอกเบี้ย MRR-4.215% ถึง MRR-3.615% ต่อปี อัตราดอกเบี้ย MRR ณ วันที่ 15 ส.ค. 68 = 7.305% ต่อปี | สินเชื่อรถแลกเงิน แบบไม่โอนเล่ม อัตราดอกเบี้ยที่แท้จริง 13% - 24% ต่อปี | บัตรกดเงินสด ททบี แพลซ อัตราดอกเบี้ย 13% - 25% ต่อปี | อัตราดอกเบี้ยลอยตัวสามารถเปลี่ยนแปลงเพิ่มขึ้นหรือลดลงได้ | เงื่อนไขการสมัครและอนุมัติสินเชื่อเป็นไปตามหลักเกณฑ์ที่ธนาคารกำหนด | รายละเอียดการคำนวณเพิ่มเติมดูได้ที่เว็บไซต์ www.ttbbank.com

กรุงศรี

ปรับลดอัตราดอกเบี้ยเงินกู้ 0.25% มีผล 18 ส.ค.68

กรุงศรี (ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน)) ประกาศปรับลดอัตราดอกเบี้ยเงินกู้ 0.25% ต่อปี โดยมีผลตั้งแต่วันที่ 18 สิงหาคม 2568 สอดคล้องกับการปรับลดอัตราดอกเบี้ยนโยบายล่าสุดของคณะกรรมการนโยบายการเงิน (กนง.) และเพื่อช่วยสนับสนุนการเติบโตของเศรษฐกิจไทย ตลอดจนช่วยลดต้นทุนทางการเงินและบรรเทาภาระของลูกค้ายิ่งในภาคธุรกิจและรายย่อย



A member of MUFG



นายเคนจิ ยามาโตะ กรรมการผู้จัดการใหญ่และประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า “กรุงศรีปรับลดอัตราดอกเบี้ยเงินกู้ลง 0.25% ต่อปี สำหรับลูกค้าทุกกลุ่ม สอดคล้องกับทิศทาง การดำเนินนโยบายทางการเงินของธนาคารแห่งประเทศไทย โดยมีเป้าหมายเพื่อช่วยสร้างสภาพแวดล้อมทางการเงินที่เอื้อต่อการปรับตัวของภาคธุรกิจ ลดต้นทุนทางการเงินและบรรเทาภาระหนี้ของลูกค้า อีกทั้งยังเป็นการช่วยสนับสนุนการเติบโตของเศรษฐกิจไทย ซึ่งมีแนวโน้มชะลอตัวลงจากผลกระทบทั้งทางตรงและทางอ้อมของมาตรการภาษีสหรัฐฯ รวมถึงจำนวนนักท่องเที่ยวที่ลดลง”

กรุงศรีปรับอัตราดอกเบี้ยเงินกู้ ดังนี้

- อัตราดอกเบี้ยเงินกู้ลูกค้ารายใหญ่ชั้นดี ประเภทเงินกู้แบบมีระยะเวลา (Minimum Loan Rate หรือ MLR) ปรับลดลงจาก 7.000% เป็น 6.750%
- อัตราดอกเบี้ยเงินกู้ลูกค้ารายใหญ่ชั้นดี ประเภทเงินเบิกเกินบัญชี (Minimum Overdraft Rate หรือ MOR) ปรับลดลงจาก 6.975% เป็น 6.725%
- อัตราดอกเบี้ยเงินกู้ลูกค้ารายย่อยชั้นดี (Minimum Retail Rate หรือ MRR) ปรับลดลงจาก 7.120% เป็น 6.870% การปรับลดอัตราดอกเบี้ยเงินกู้ในครั้งนี้เป็นส่วนหนึ่งในแนวทางที่กรุงศรีได้ดำเนินการมาอย่างต่อเนื่อง เพื่อช่วยเหลือลูกค้าที่ได้รับผลกระทบจากสถานการณ์ต่างๆ สะท้อนถึงความห่วงใยและความมุ่งมั่นในการช่วยเหลือลูกค้าทุกกลุ่ม

อัตราดอกเบี้ยใหม่ดังกล่าวจะมีผลตั้งแต่วันที่ 18 สิงหาคม 2568 เป็นต้นไป

ร.ทิสโก้

ซึ่งขณะนี้ต้องขายทำกำไรหุ้นสหรัฐฯ โยกเงินซื้อตราสารหนี้โลก - หุ้นปันผล

ธนาคารทิสโก้ซื้อหุ้นสหรัฐฯ จ่อปรับฐาน หลังราคาขึ้นแรงสวนทางภาวะเศรษฐกิจที่ส่งสัญญาณอ่อนตัวจากอัตราภาษีนำเข้าที่เพิ่มขึ้น จุดกำไรจดทะเบียนลดลงตาม แนวโน้มซึ่งขณะนี้ขายทำกำไรหุ้นสหรัฐฯ โยกเงินเข้าซื้อตราสารหนี้โลก รับอัตราดอกเบี้ยในระดับสูง และมีโอกาสได้รับผลตอบแทนจากส่วนต่างราคา พร้อมเชียร์ซื้อหุ้นปันผลทั่วโลก รวมถึงหุ้นปันผลไทยที่ปัจจุบันระดับเงินปันผลอยู่ในระดับเกือบ 7%

นายณัฐกฤติ เหล่าวิทย์ Head of Wealth Advisory ธนาคารทิสโก้ จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า ในช่วงที่ผ่านมาหุ้นสหรัฐฯ ปรับขึ้นทำสถิติสูงสุดใหม่ต่อเนื่องรับข่าวสงครามการค้าที่มีความชัดเจนมากขึ้น แต่การปรับขึ้นในครั้งนี้กลับสวนทางกับแนวโน้มกำไรบริษัทจดทะเบียนที่อาจปรับลดลงจากต้นทุนสินค้าที่เพิ่มขึ้นตามอัตราภาษีนำเข้า นอกจากนี้ตัวเลขจีดีพีเศรษฐกิจสหรัฐฯเริ่มส่งสัญญาณอ่อนแอ โดยเฉพาะดัชนีผู้จัดการฝ่ายจัดซื้อภาคการผลิตเดือนกรกฎาคมที่หดตัวเป็นเดือนที่ห้า และการจ้างงานนอกภาคเกษตรของสหรัฐฯ ได้ชะลอตัวลงมากกว่าที่คาด จนเพิ่มความเสี่ยงที่หุ้นสหรัฐฯ จะเจอแรงขายและปรับฐานลง ดังนั้น ธนาคารทิสโก้จึงแนะนำให้ผู้ลงทุนที่มีหุ้นสหรัฐฯ ใช้จังหวะนี้ "ขายทำกำไร" หุ้นสหรัฐฯ และโยกเงินเข้าซื้อตราสารหนี้โลก รวมถึงหุ้นปันผลทั่วโลกและหุ้นปันผลของไทย ซึ่งมีโอกาสสร้างผลตอบแทนที่น่าสนใจกว่า

"ราคาหุ้นสหรัฐฯ ปรับขึ้นแรงจนทำให้ค่า P/E พุ่งแตะระดับกว่า 22.4 เท่า ซึ่งสูงกว่าค่าเฉลี่ย 10 ปีที่อยู่ที่ 18.6 เท่า และหากเทียบกับผลตอบแทนพันธบัตรสหรัฐฯ อายุ 10 ปีที่อยู่ที่ 4.5% หมายความว่า ค่าชดเชยความเสี่ยง (Equity Risk Premium) ของหุ้นอยู่เพียง 2.5% ต่ำกว่าค่าเฉลี่ยระยะยาวที่ 4.5% อย่างมีนัยสำคัญ และถือเป็นหนึ่งในระดับที่แพงที่สุดในรอบ 30 ปี นอกจากนี้ ผู้ลงทุนอาจจะเคยได้ยินต้นทุนของผู้ประกอบการที่จะเพิ่มขึ้นจากภาษีนำเข้าในอัตราที่สูงขึ้นจากเฉลี่ย 2.5% เป็น 18% โดยคาดว่าผู้ประกอบการจะส่งผ่านต้นทุนที่เพิ่มขึ้นไปยังผู้บริโภคภายในระยะเวลาประมาณ 3 เดือนหลังจากต้นทุนปรับตัวสูงขึ้น" นายณัฐกฤติกล่าว



เชียร์ ! โยกเงินเข้าซื้อตราสารหนี้โลกและหุ้นปันผล

นายณัฐกฤติกล่าวอีกว่า ในขณะเดียวกันการลงทุนในตราสารหนี้โลกกลับมีความน่าสนใจมากขึ้นจากอัตราดอกเบี้ยที่ยังอยู่ระดับสูงและธนาคารกลางต่างๆ ทั่วโลกยังมีทิศทางปรับลดดอกเบี้ยลงจากภาพเศรษฐกิจที่อ่อนแอลง ทำให้โอกาสการลงทุนในกองทุนตราสารหนี้โลกที่มีอายุระยะกลางถึงยาวที่นอกจากผู้ลงทุนจะได้อัตราดอกเบี้ยที่อยู่ระดับสูงแล้วยังมีโอกาสได้รับผลตอบแทนจากส่วนต่างราคา (Capital Gain) อีกด้วย

ส่วนผู้ลงทุนที่รับความเสี่ยงได้สูง หุ้นที่น่าสนใจช่วงนี้ได้แก่หุ้นกลุ่มปันผลสูงทั่วโลก (High Dividend) ที่มีการจ่ายปันผลที่สูงและสม่ำเสมอ มีผลประกอบการมีความแข็งแกร่ง รวมทั้งยังมีมูลค่าหุ้น (Valuation) ถูก ปรับขึ้นน้อยกว่าดัชนีตลาดหุ้นโลก (Discount) ประมาณ 25% ส่วนอีกตลาดหนึ่งที่น่าสนใจ คือตลาดหุ้นไทย โดยเฉพาะหุ้นกลุ่มปันผล ที่ปัจจุบันระดับเงินปันผล (Dividend Yield) อยู่ในระดับเกือบ 7% และ Valuation ของหุ้นกลุ่มปันผลของไทยจากดัชนี SETHD ยังซื้อขายต่ำกว่ามูลค่าทางบัญชี สะท้อนจากค่า Price to Book Value (PBV) ประมาณ 0.9 เท่า ต่ำกว่าค่าเฉลี่ยในอดีตมากถึง 35%

อย่างไรก็ตาม ผู้ลงทุนสามารถติดตามรายชื่อกองทุนแนะนำประจำเดือนสิงหาคม ของธนาคารทิสโก้ได้ที่ <https://link.tisco.co.th/chonU6> และสามารถเปิดบัญชีพร้อมซื้อขายกองทุนรวมได้ที่แอปพลิเคชัน TISCO My Wealth คลิก <https://link.tisco.co.th/cgNKsH>

ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไขผลตอบแทนและความเสี่ยงก่อนการตัดสินใจลงทุน ติดต่อสอบถามรายละเอียด หรือขอรับหนังสือชี้ชวนได้ที่ธนาคารทิสโก้ทุกสาขาหรือ TISCO Contact Center โทร. 02-633-6000 กด 2 กด 4

บลจ.กสิกรไทย

มองจังหวะนี้ต้องตราสารหนี้โลก ส่ง K-GDBONDUH คว้าโอกาสทำกำไรที่ได้มากกว่า

บลจ.กสิกรไทย เพิ่มทางเลือกเพื่อคว้าโอกาสทำกำไรที่มากกว่าผ่าน กองทุนคลาสใหม่ K-GDBONDUH เน้นกระจายการลงทุนในตราสารหนี้ คุณภาพดีทั่วโลก ด้วยกลยุทธ์การลงทุนที่ปรับพอร์ตได้อย่างยืดหยุ่น ตามสภาวะตลาด และลงทุนในกองทุนหลัก PIMCO GIS Income Fund ที่สร้างผลการดำเนินงานติดอันดับ 5 ดาวจาก Morningstar เปิด เสนอขายครั้งแรกในระหว่างวันที่ 13 - 20 สิงหาคม 2568

นายปณตพล ตันทวีชัยร CFA, Chief Investment Officer (รองกรรมการผู้จัดการ สายงานจัดการลงทุน) บริษัทหลักทรัพย์ จัดการกองทุน กสิกรไทย จำกัด (บลจ.กสิกรไทย) เปิดเผยว่า ตั้งแต่ ต้นปีที่ผ่านมากองทุน K-GDBOND-A(A) ได้รับเสียงตอบรับที่ดีจากผู้ลงทุนเป็นอย่างมาก ส่งผลให้กองทุนมีขนาดที่ใหญ่ขึ้นกว่า 8 เท่า นับ จากสิ้นปี 2567 โดยมีมูลค่าสินทรัพย์สุทธิในปัจจุบันกว่า 10,000 ล้านบาท (ที่มา: บลจ.กสิกรไทย ณ วันที่ 31 ก.ค. 68) ทั้งนี้ บลจ.กสิกรไทย เห็นว่าสภาวะตลาดการเงินโลกยังมีความผันผวน การกระจายการลงทุนจึงยังคงเป็นทางเลือกที่น่าสนใจ โดยเฉพาะการลงทุนในสินทรัพย์ที่มีความมั่นคงและมีศักยภาพในการสร้างรายได้ สม่าเสมออย่างตราสารหนี้คุณภาพดีทั่วโลก จึงได้จัดตั้ง กองทุนเปิด เค โกลบอล ไดนามิก บอนด์ UH หรือ K-GDBONDUH เพื่อโอกาสรับ ผลตอบแทนที่มากกว่า โดยมีกำหนดเปิดเสนอขายครั้งแรก (IPO) ใน ระหว่างวันที่ 13 - 20 สิงหาคม 2568

นายปณตพลกล่าวต่อไปว่า กองทุน K-GDBONDUH มีนโยบายลงทุน ผ่านกองทุนหลัก PIMCO GIS Income Fund ที่เน้นลงทุนในตราสาร หนี้หลากหลายประเภททั่วโลก และมีความยืดหยุ่นในการปรับพอร์ต

การลงทุนได้อย่างอิสระตามสภาวะตลาดในแต่ละช่วงเวลา เพื่อมุ่งสร้าง ผลตอบแทนให้อยู่ในระดับที่น่าพอใจอย่างสม่ำเสมอ โดยทีมผู้จัดการ กองทุนหลักที่มีความเชี่ยวชาญและมีประสบการณ์สูง การันตีได้จากผล การดำเนินงานของกองทุนหลักที่ติดอันดับ 5 ดาวจาก Morningstar (ที่มา: Morningstar ณ วันที่ 30 มิ.ย. 68) ทั้งนี้ ผู้ลงทุนยังสามารถ เลือกลงทุนในกองทุน K-GDBOND เพิ่มเติมได้อีก 2 รูปแบบ ได้แก่ K-GDBOND-A(A) สำหรับการสะสมมูลค่าเพื่อเสริมพอร์ตเติบโตในระยะยาว และ K-GDBOND-RMF สำหรับการลงทุนเพื่อการเกษียณ โดยมีตัวอย่างสินทรัพย์ในพอร์ตของกองทุนหลักที่น่าสนใจ ได้แก่ พันธบัตรสหรัฐฯ ระยะสั้น-กลาง ตราสารหนี้ที่มีสินเชื่อที่อยู่อาศัยเป็น หลักประกันการจำนอง และตราสารหนี้ไม่ด้วยสิทธิ เป็นต้น

“บลจ.กสิกรไทย มีมุมมองเชิงบวกต่อตราสารหนี้โลก เนื่องจาก แนวโน้มเศรษฐกิจโลกที่อาจจะทยอยชะลอตัวลงอีกครั้งปีหลัง จาก ผลกระทบของนโยบายทางภาษีของสหรัฐฯ โดยมองว่าธนาคารกลาง สหรัฐฯ จะปรับลดอัตราดอกเบี้ยทั้งหมด 2 ครั้งภายในสิ้นปี 2568 โดย จะดำเนินนโยบายทางการเงินอย่างระมัดระวังท่ามกลางความไม่แน่นอน เกี่ยวกับนโยบายทางภาษีที่อาจจะกระทบทั้งอัตราเงินเฟ้อและตลาด แรงงานของสหรัฐฯ ซึ่งหากตลาดแรงงานเริ่มส่งสัญญาณการชะลอตัว ธนาคารกลางสหรัฐฯ จะสามารถปรับลดอัตราดอกเบี้ยนโยบายเพื่อ สนับสนุนเศรษฐกิจได้ จึงยังแนะนำให้ผู้ลงทุนทยอยสะสมตราสารหนี้ โลก และมองกรอบอัตราผลตอบแทนของพันธบัตรรัฐบาลสหรัฐฯ 10 ปี ณ สิ้นปี 2568 อยู่ที่ 4.1-5.0%” นายปณตพลกล่าว

นายปณตพลกล่าวเพิ่มเติมว่า สำหรับผู้ลงทุนที่สนใจกองทุน K-GDBONDUH สามารถเริ่มต้นลงทุนได้เพียง 500 บาท ผ่าน App K PLUS, K-My Funds, ธนาคารกสิกรไทย หรือ ผู้สนับสนุนการขายและรับซื้อคืนหน่วยลงทุน โดยติดต่อขอรับหนังสือชี้ชวนได้ตาม ช่องทางการลงทุนข้างต้น หรือ สอบถามเพิ่มเติมได้ที่ KAsset Contact Center 0 2673 3888

ผู้ลงทุนโปรดทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไขผลตอบแทน และ ความเสี่ยงก่อนตัดสินใจลงทุน • ผลการดำเนินงานในอดีตของกองทุน รวมมิได้เป็นที่ยืนยันถึงผลการดำเนินงานในอนาคต • การลงทุนในหุ้น ต่างประเทศอาจมีความผันผวนตามสภาวะตลาดและค่าเงิน • กองทุนไม่ได้ป้องกันความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยน • ผู้ลงทุนอาจขาดทุนหรือ ได้รับกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนหรือได้รับเงินคืนต่ำกว่าเงินลงทุน เริ่มแรกได้



KAsset



อินไซด์ Business

MTC ส่งมอบเครื่องมือแพทย์
มูลค่า 2.7 ลบ.
เพิ่มศักยภาพโรงพยาบาลสุโขทัย



HANN เริ่มซื้อขาย
ในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ วันแรก



MEDEZE โชว์ศักยภาพครึ่งปี 2568
เดินหน้า "Sandbox" ต่อยอดผลิตภัณฑ์ยา
เพื่อการบำบัดรักษาขั้นสูง

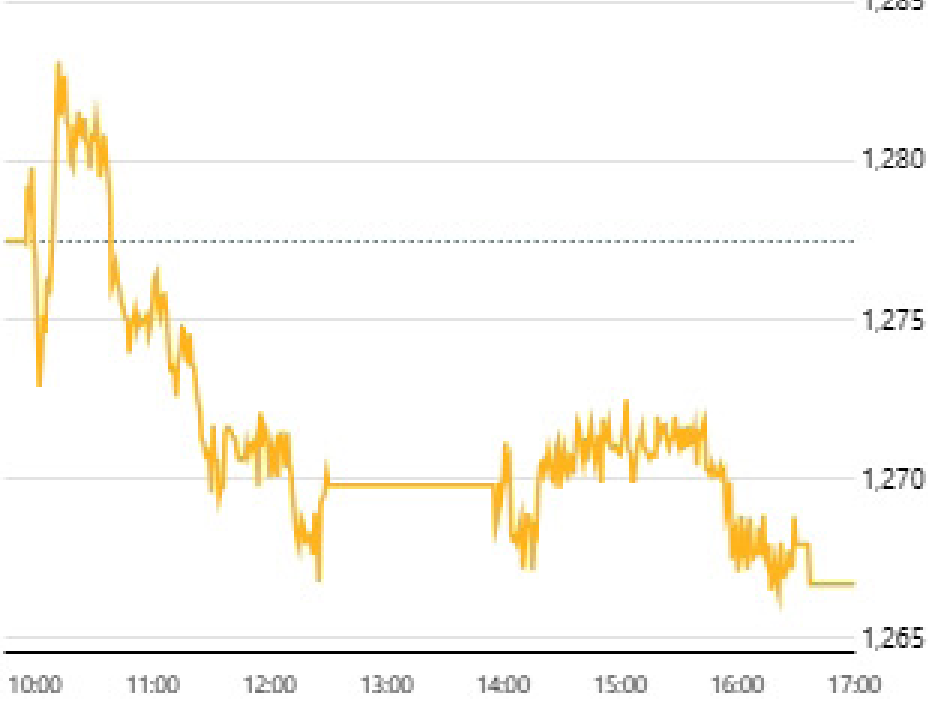


โลตัส ภายใต้อีซีพี แอ็กชิตร่า ผนึกกำลัง
หน่วยงานสาธารณูปโภคมอบคูปองส่วนลด 20 บาท
ช่วยคนไทยประหยัดเมื่อจ่ายบิลค่าน้ำ-ค่าไฟ



สรุปภาพรวมตลาด

ดัชนี

SET	FTSE SET/FTSE ASEAN							ข้อมูลล่าสุด 14 ส.ค. 2568 17:28:57 สถานะตลาด : Closed	
ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	เปิด	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท.)	SET	
SET	1,266.67	-10.76 (-0.84%)	1,277.09	1,283.55	1,266.05	10,108,052	56,938.83		
SET50	820.42	-9.63 (-1.16%)	828.77	832.00	819.68	1,818,202	34,640.11		
SET50FF	797.60	-9.09 (-1.13%)	804.93	807.35	796.39	1,818,202	34,640.11		
SET100	1,758.20	-20.78 (-1.17%)	1,776.23	1,783.08	1,756.83	3,030,165	42,789.00		
SET100FF	1,710.06	-19.72 (-1.14%)	1,725.97	1,730.84	1,706.97	3,030,165	42,789.00		
sSET	603.48	-9.54 (-1.56%)	613.41	613.45	603.36	501,293	1,674.76		
SETCLMV	645.15	-9.96 (-1.52%)	654.55	656.61	644.26	1,111,343	22,705.76		
SETHD	1,143.42	-11.52 (-1.00%)	1,150.67	1,153.19	1,139.11	975,322	14,593.61		
SETESG	788.92	-8.54 (-1.07%)	796.41	798.65	787.52	2,272,202	38,248.87		
SETWB	605.31	-9.07 (-1.48%)	612.06	613.37	602.59	754,782	13,182.53		
mai	249.02	-5.13 (-2.02%)	255.30	255.30	249.02	1,805,395	2,620.67		

หมายเหตุ

- ข้อมูลเพื่อการศึกษาหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์

ภาพรวมภาวะตลาด					ข้อมูลล่าสุด 14 ส.ค. 2568 17:28:57		ผลการดำเนินงาน			ข้อมูล ณ วันที่ 14 ส.ค. 2568		%การเปลี่ยนแปลงของดัชนี			ข้อมูล ณ วันที่ 14 ส.ค. 2568	
					SET					SET					SET	
สถานะ	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)			มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด (ลบ.)			15,990,105.60		ในรอบ 3 เดือนล่าสุด			+5.19%	
▲ เพิ่มขึ้น	127	1,395,312	43	1,299,311			อัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย (YTD) (%)	52.66	25.76			ในรอบ 6 เดือนล่าสุด			-0.52%	
↔ ไม่เปลี่ยนแปลง	123	256,475	53	229,107			P/E (เท่า)	17.07	73.25			YTD (Year to Date)			-8.77%	
▼ ลดลง	402	3,072,982	122	215,647			P/BV (เท่า)	1.19	1.26							
จำนวนรายการ	SET	698,965	mai	127,034			อัตราเงินปันผลตอบแทน (%)	3.70	3.64							
							กำไรสุทธิต่อหุ้น	75.99	3.30							

หมายเหตุ

- ไม่รวมหลักทรัพย์ที่ไม่มีการซื้อขาย
- หลักทรัพย์ต่างประเทศจะไม่ถูกรวมในการคำนวณข้อมูล อัตราส่วนราคาปิดต่อกำไรต่อหุ้น อัตราส่วนราคาตลาดต่อมูลค่าหุ้นทางบัญชี อัตราเงินปันผลตอบแทน มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด และอัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย
- ไม่นำหลักทรัพย์ในหมวดกองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์เข้าร่วมคำนวณ (มีผลตั้งแต่ 31 มีนาคม 2552 เป็นต้นไป)

SET

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ THAI	17.80	+1.70 (+10.56%)	7,880,388.40
☆ BDMS	21.70	-1.20 (-5.24%)	2,605,932.12
☆ CPALL	46.25	+0.25 (+0.54%)	2,226,711.53
☆ DELTA	151.00	-3.00 (-1.95%)	2,136,388.00
☆ AOT	38.50	-1.50 (-3.75%)	2,026,697.98
☆ PTT	32.25	-0.25 (-0.77%)	1,976,868.78
☆ BBL	153.50	-1.50 (-0.97%)	1,719,849.10
☆ KTB	24.10	-0.30 (-1.23%)	1,480,167.65
☆ KBANK	169.00	0.00 (0.00%)	1,420,761.15
☆ PTTGC	23.00	-1.00 (-4.17%)	1,027,300.63

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ THAI	17.80	+1.70 (+10.56%)	439,928,400
☆ TTB	1.92	-0.02 (-1.03%)	356,698,100
☆ EA	2.62	-0.18 (-6.43%)	173,558,500
☆ AWC	2.38	+0.14 (+6.25%)	145,392,000
☆ AAV	1.24	-0.04 (-3.13%)	135,958,800
☆ XPG	0.52	-0.06 (-10.34%)	131,034,800
☆ ERW	2.66	+0.14 (+5.56%)	124,510,000
☆ BDMS	21.70	-1.20 (-5.24%)	118,068,100
☆ JAS	1.49	-0.08 (-5.10%)	99,752,100
☆ WHA	3.54	-0.06 (-1.67%)	90,116,800

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ KC	0.04	+0.01 (+33.33%)	157,000
☆ AKS	0.04	+0.01 (+33.33%)	1,794,900
☆ B52	0.47	+0.09 (+23.68%)	5,140,700
☆ PRIME	0.07	+0.01 (+16.67%)	1,062,200
☆ MIPF	9.90	+1.40 (+16.47%)	500
☆ UMI	0.78	+0.08 (+11.43%)	25,936,100
☆ THAI	17.80	+1.70 (+10.56%)	439,928,400
☆ JTS	34.00	+2.75 (+8.80%)	2,397,200
☆ NEX	0.88	+0.07 (+8.64%)	76,015,000
☆ GJS	0.13	+0.01 (+8.33%)	1,374,500

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ EMC	0.04	-0.01 (-20.00%)	292,200
☆ CHASE	0.57	-0.13 (-18.57%)	10,456,000
☆ TGPRO	0.05	-0.01 (-16.67%)	1,857,800
☆ EVER	0.06	-0.01 (-14.29%)	1,428,100
☆ RML	0.12	-0.02 (-14.29%)	5,569,400
☆ XYZ	1.09	-0.17 (-13.49%)	6,524,400
☆ PEACE	1.82	-0.28 (-13.33%)	251,500
☆ WICE	2.88	-0.42 (-12.73%)	4,562,100
☆ TAN	4.14	-0.60 (-12.66%)	1,616,700
☆ CCP	0.22	-0.03 (-12.00%)	14,263,300

mai

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ HANN	2.12	+1.42 (+202.86%)	1,896,373.76
☆ FSMART	5.85	-1.20 (-17.02%)	124,513.68
☆ NUT	5.80	-0.15 (-2.52%)	81,956.23
☆ AMARC	4.10	-0.14 (-3.30%)	67,536.88
☆ KLINIQ	25.75	+0.95 (+3.83%)	63,533.73
☆ BKA	1.46	-0.16 (-9.88%)	26,858.26
☆ LTS	4.62	-0.98 (-17.50%)	21,047.06
☆ BE8	5.65	-0.40 (-6.61%)	18,709.07
☆ NETBAY	22.90	-0.50 (-2.14%)	17,909.20
☆ AU	6.40	-0.15 (-2.29%)	13,704.43

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ HANN	2.12	+1.42 (+202.86%)	1,256,635,600
☆ NEWS cn	0.01	0.00 (0.00%)	177,881,400
☆ FSMART	5.85	-1.20 (-17.02%)	20,539,000
☆ BKA	1.46	-0.16 (-9.88%)	17,621,900
☆ AMARC	4.10	-0.14 (-3.30%)	16,772,500
☆ BTC	0.37	0.00 (0.00%)	16,253,400
☆ NUT	5.80	-0.15 (-2.52%)	13,871,600
☆ PSG	1.11	-0.07 (-5.93%)	11,759,200
☆ ECF	0.43	-0.02 (-4.44%)	9,988,700
☆ PROEN	1.36	+0.02 (+1.49%)	9,847,200

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ HANN	2.12	+1.42 (+202.86%)	1,256,635,600
☆ KCC	2.16	+0.50 (+30.12%)	2,871,500
☆ GTV cn	0.09	+0.01 (+12.50%)	5,453,800
☆ ITNS	1.55	+0.10 (+6.90%)	833,300
☆ STP	11.00	+0.70 (+6.80%)	253,700
☆ VS cn cc	0.36	+0.02 (+5.88%)	15,600
☆ TPL	0.54	+0.03 (+5.88%)	1,345,600
☆ MPJ	3.62	+0.20 (+5.85%)	3,396,700
☆ QLT	2.38	+0.12 (+5.31%)	1,700
☆ FVC	0.42	+0.02 (+5.00%)	513,100

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ IIG	1.39	-0.61 (-30.50%)	6,023,200
☆ STOWER cn	0.04	-0.01 (-20.00%)	3,420,400
☆ LTS	4.62	-0.98 (-17.50%)	4,261,600
☆ FSMART	5.85	-1.20 (-17.02%)	20,539,000
☆ COMAN cs	0.64	-0.13 (-16.88%)	5,209,200
☆ DOD	1.67	-0.24 (-12.57%)	3,988,700
☆ PROS	0.62	-0.07 (-10.14%)	3,408,700
☆ QTCG cn	0.18	-0.02 (-10.00%)	1,696,500
☆ BKA	1.46	-0.16 (-9.88%)	17,621,900
☆ MCA	1.06	-0.10 (-8.62%)	1,325,300

SET

มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

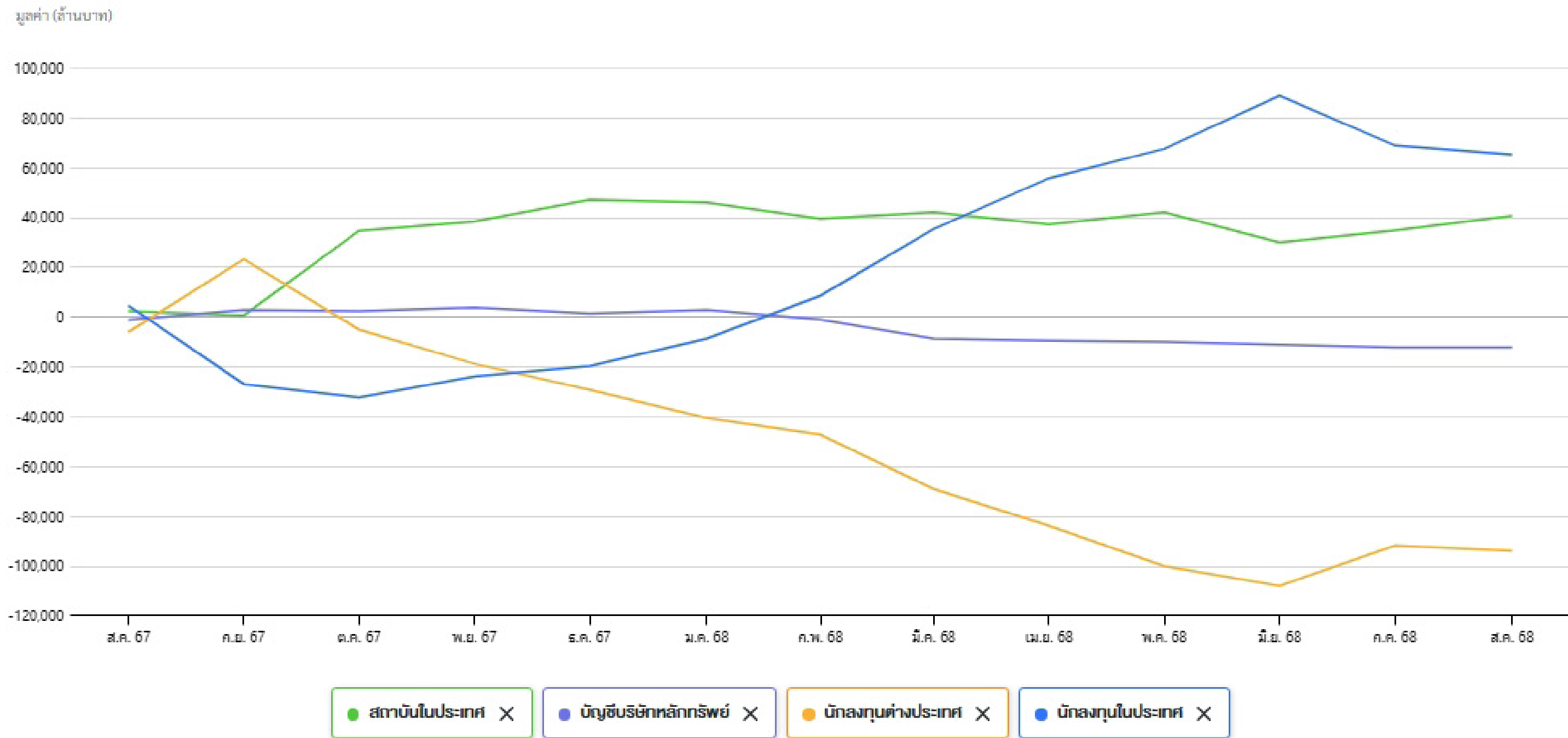
มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (SET)

หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 14 ส.ค. 2568					01 ส.ค. 2568 - 14 ส.ค. 2568					01 ม.ค. 2568 - 14 ส.ค. 2568				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	3,838.85	6.74	6,385.24	11.21	-2,546.39	46,182.63	10.13	42,949.62	9.42	3,233.01	635,824.05	10.17	644,956.01	10.32	-9,131.96
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	2,886.43	5.07	2,729.10	4.79	157.33	25,447.81	5.58	25,320.09	5.55	127.72	366,025.53	5.85	379,546.30	6.07	-13,520.77
นักลงทุนต่างประเทศ	27,146.87	47.68	27,696.54	48.64	-549.67	221,432.12	48.57	224,082.94	49.15	-2,650.82	3,317,726.83	53.06	3,382,928.09	54.11	-65,201.26
นักลงทุนในประเทศ	23,066.69	40.51	20,127.96	35.35	2,938.74	162,854.47	35.72	163,564.38	35.88	-709.91	1,932,922.59	30.91	1,845,068.59	29.51	87,854.00

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 14 ส.ค. 2568



mai

มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET

mai

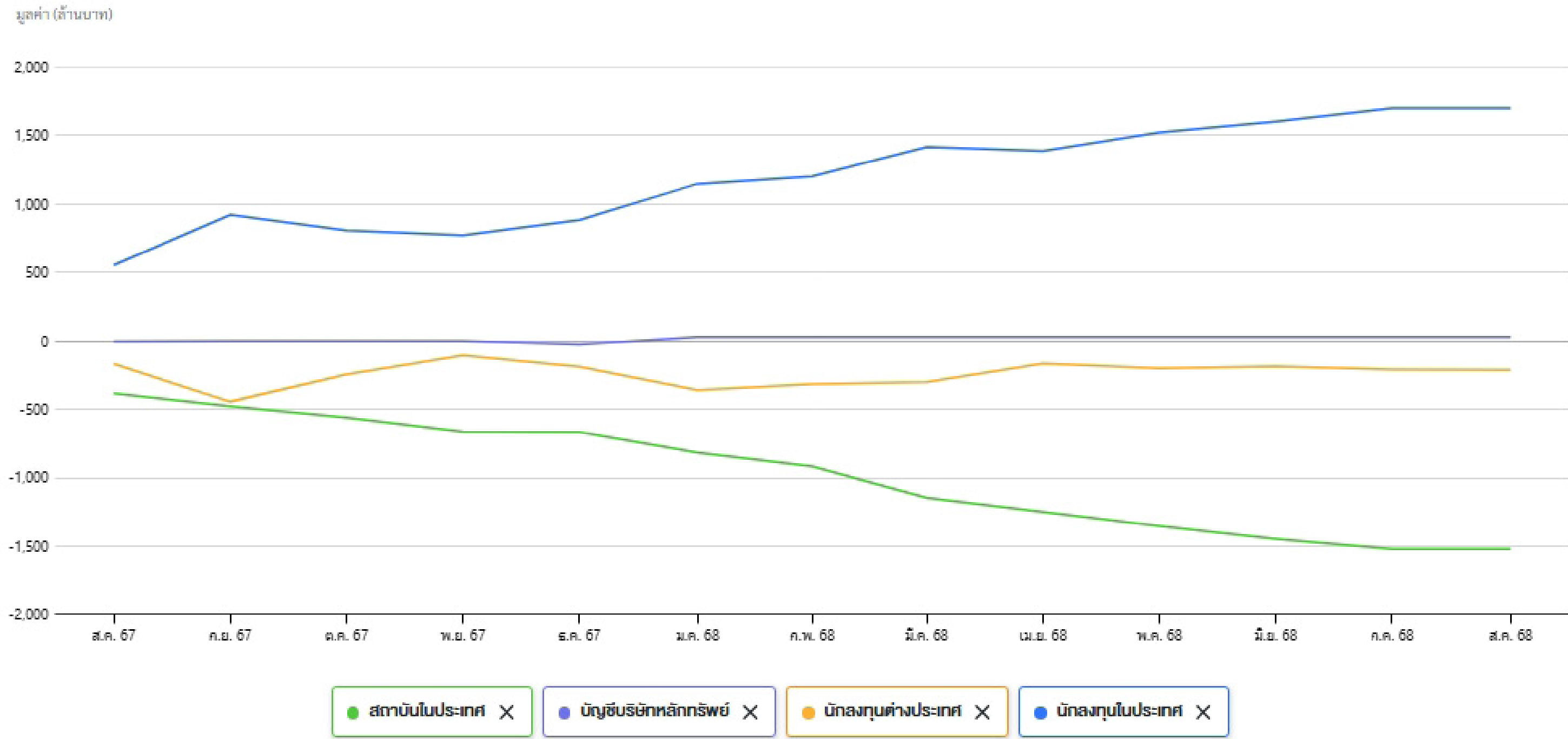
มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (mai)

หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 14 ส.ค. 2568					01 ส.ค. 2568 - 14 ส.ค. 2568					01 ม.ค. 2568 - 14 ส.ค. 2568				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	16.56	0.63	37.31	1.42	-20.75	55.32	0.90	73.92	1.21	-18.60	1,354.87	1.66	2,229.39	2.74	-874.52
บัญชีรีเทลหลักทรัพย์	0.60	0.02	0.49	0.02	0.10	2.22	0.04	1.78	0.03	0.44	177.68	0.22	119.59	0.15	58.09
นักลงทุนต่างประเทศ	223.64	8.53	237.84	9.08	-14.20	727.50	11.87	744.18	12.15	-16.68	10,565.19	12.98	10,600.16	13.02	-34.97
นักลงทุนในประเทศ	2,379.88	90.81	2,345.03	89.48	34.85	5,341.57	87.19	5,306.73	86.62	34.84	69,299.95	85.14	68,448.55	84.09	851.39

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 14 ส.ค. 2568



HOONINSIDE

HOONINSIDE

มั่นใจใน **ศักยภาพ** ของ
GUNKUL

ในการบุกเข้า

ธุรกิจ S-Curve ใหม่ ๆ

ที่ไม่จำกัดอยู่แค่ในอุตสาหกรรมพลังงานเท่านั้น

GUNKUL
not only the energy, we care

ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 คุณนุ้ย
E-mail: reporter@hooninside.com



LINE : HOONINSIDE



@HOONINSIDE



@HOONINSIDE