

H O O N I N S I D E

บ้านปู เน็กซ์ ยังคงศึกษา ความเป็นไปได้

ของการเข้าไปลงทุน
ในประเทศอื่นๆ
แถบเอเชียแปซิฟิก

ที่มีศักยภาพ
การเติบโตสูง!

BANPUNEXT





Magazine

Hooninside

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

Content

04

ข่าวจากปก

07

ข่าวบริษัทจดทะเบียน

18

ข่าวการเงิน

24

อินไซด์ Business

25

สรุปการซื้อขาย

บรรณาธิการบริหาร

ประสิทธิ์ กรโชคอนันต์

หัวหน้าข่าว

วนุภา ศิริรวม

กองบรรณาธิการ

ณภัค ภัทรสุปรีดี

ที่ปรึกษา

ชาलगอน ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พัฒน นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแถม

กราฟิก

วิชัยพล นาคสูง
ศิวีไล สอนใหม่
ศักดาจรัส จันทรืทพ

ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย 02-276-5976

E_mail : reporter@hooniinside.com

1st TRADING DAY



สแกน QR CODE

เพื่อเพิ่มบัญชี LINE สำหรับนักลงทุนของบริษัท
เพื่อดูรายละเอียดและข้อมูลเพิ่มเติม



REALELIXI

**Yes
are**

C♥F

จันท์หอม
JUNTHOM

**ALFA
CHLOROPHYLL**
Plus

ALOKA
อลอก้า

COSMESIA®

**ABALONE
COLLAGEN**
PEPTIDES
Dietary Supplement Product

บ้านปู เน็กซ์ ตั้งเป้า ขยายแบตเตอรี่ฟาร์มกว่า

1 กิกะวัตต์ชั่วโมง ในญี่ปุ่น

มุ่งสู่การเป็นผู้เล่นหลักในตลาด

BANPUNEXT


บ้านปู เน็กซ์ ผู้ให้บริการ Net Zero Solutions ชั้นนำในภูมิภาคเอเชียแปซิฟิก

เดินหน้าขยายธุรกิจระบบกักเก็บพลังงานด้วยแบตเตอรี่
(Utility-scale Battery Energy Storage System:
BESS) ระดับสาธารณูปโภค ตั้งเป้าเพิ่มพอร์ตโฟลิโอ
มากกว่า 1 กิกะวัตต์ชั่วโมงในประเทศญี่ปุ่นภายในปี 2573
นำร่องโดยโครงการโทโนะ (Tonon) แบตเตอรี่ฟาร์มแห่งแรก
ของบ้านปู เน็กซ์ ในญี่ปุ่นที่เชื่อมต่อกับระบบกริดและเริ่ม
ดำเนินการเชิงพาณิชย์แล้ว

ควบคู่ไปกับการพัฒนาโมเดลสร้างรายได้ที่แข็งแกร่งและ
โอกาสทางธุรกิจในตลาดพลังงาน ทำให้บ้านปู เน็กซ์ เป็นบริษัท
ไทยรายแรกที่เข้าสู่ตลาดซื้อขายพลังงานในญี่ปุ่นและพร้อม
ก้าวเป็นผู้เล่นหลักในธุรกิจระบบกักเก็บพลังงานด้วยแบตเตอรี่
ขนาดใหญ่ สร้างความมั่นคงด้านพลังงานหมุนเวียนแบบ
ครบวงจร อีกทั้งช่วยขับเคลื่อนการลดคาร์บอนในญี่ปุ่น

จากความสำเร็จของโครงการโทโนะขนาด
58 เมกะวัตต์ชั่วโมง ที่ได้เชื่อมต่อกับกริด
ของ Tohoku EPCO และเริ่มดำเนินการเชิง
พาณิชย์แล้ว บริษัทฯ กำลังพัฒนาโครงการ
เพิ่มในญี่ปุ่น ได้แก่ โครงการไอซึ (Aizu)
ขนาด 104 เมกะวัตต์ชั่วโมงในจังหวัดฟุกุ
ชิมะ (Fukushima) โครงการทสึโนะ (Tsu-
no) ขนาด 104 เมกะวัตต์ชั่วโมงในจังหวัดมิ
ยาซากิ (Miyazaki) และโครงการ

คามิกุมิ-โตเกียว (Kamigumi-Tokyo)
ขนาด 8 เมกะวัตต์ชั่วโมงภายใต้ความร่วมมือ
กับบริษัท คามิกุมิ จำกัด (Kamigumi
Co., Ltd.) ซึ่งเป็นโครงการ BESS แห่งแรก
ของบ้านปู เน็กซ์ ที่ได้รับเงินอุดหนุนจาก
รัฐบาลโตเกียว (Tokyo Metropolitan Gov-
ernment) สำหรับโครงการโทโนะ ไอซึ และทสึ
โนะได้รับเงินอุดหนุนจากภาครัฐของญี่ปุ่นผ่าน
กระทรวงเศรษฐกิจ การค้า และอุตสาหกรรม

(Ministry of Economy, Trade and
Industry: METI)

ทั้งนี้ สามโครงการที่อยู่ในระหว่างกา
ก่อสร้างมีกำหนดเริ่มดำเนินการเชิงพาณิชย์
ภายในปี 2571 นอกจากนี้ บ้านปู เน็กซ์ มี
โครงการที่อยู่ระหว่างการพัฒนาและวางแผน
จะดำเนินการอีกหลายโครงการ เพื่อให้บรรลุ
เป้าหมายกำลังการผลิตที่วางไว้

นายสมิทธิพร เศรษฐปราโมทย์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

บริษัท บ้านปู เน็กซ์ จำกัด

หนึ่งในกลยุทธ์ของบ้านปู เน็กซ์ คือการเข้าสู่ตลาด BESS ระดับสาธารณูปโภค ซึ่งถือเป็นก้าวสำคัญในการพัฒนาธุรกิจของเรา โดยเราสร้างความสามารถในการแข่งขันทางการตลาดด้วยการเพิ่มมูลค่าในธุรกิจแบตเตอรี่ที่ครอบคลุม และการเลือกทำตลาดในประเทศที่มีศักยภาพสูง สำหรับตลาด BESS ของประเทศญี่ปุ่นมีมูลค่า 593.2 ล้านดอลลาร์สหรัฐในปี 2566 และคาดว่าจะมีอัตราการเติบโตเฉลี่ยร้อยละ 32.1 (CAGR) ภายในปี 2573

โดยมีปัจจัยขับเคลื่อนหลายประการ

ทั้งนโยบายที่แข็งแกร่งของภาครัฐ เป้าหมายการลดคาร์บอนที่ชัดเจน และความต้องการระบบกักเก็บพลังงานที่เพิ่มขึ้นของภาคธุรกิจ สะท้อนถึงความสำคัญของ BESS ต่อการบรรลุเป้าหมายด้านสภาพภูมิอากาศและความมั่นคงทางพลังงานของญี่ปุ่น

ด้วยปัจจัยเหล่านี้ยืนยันได้ว่าญี่ปุ่นเป็นตลาดเชิงกลยุทธ์ที่มีความต้องการระบบกักเก็บพลังงานขนาดใหญ่เพิ่มขึ้นอย่างรวดเร็ว บ้านปู เน็กซ์ ติดตั้ง BESS โดยใช้เทคโนโลยี AI ควบคุมการทำงานของระบบ ซึ่งมีจุดเด่นที่ไม่เพียงช่วยเพิ่มโอกาสในการทำกำไรจากตลาดซื้อขายพลังงานผ่านการวิเคราะห์ข้อมูลที่ซับซ้อน แต่ยังรักษาเสถียรภาพของกริด ตลอดจนเพิ่มประสิทธิภาพในโมเดลการสร้างรายได้หลายทางจาก

ส่วนต่างของราคาในตลาดพลังงาน อาทิ การซื้อขายตามส่วนต่างราคาตลาดสมดุล และตลาดกำลังการผลิต อีกหนึ่งกลยุทธ์สำคัญในการดำเนินธุรกิจ BESS ของเราคือการร่วมมือกับพันธมิตรที่มีความเชี่ยวชาญ และมีบริการโซลูชันพลังงานครบวงจรช่วยสร้างความโดดเด่นให้กับตำแหน่งทางการตลาดของเรา

บ้านปู เน็กซ์ ยังคงศึกษาความเป็นไปได้ของการเข้าไปลงทุนในประเทศอื่นๆ แถบเอเชียแปซิฟิก ที่มีศักยภาพการเติบโตสูง การขยายธุรกิจ BESS ช่วยเสริมความแข็งแกร่งให้ระบบนิเวศพลังงานหมุนเวียนของบริษัทฯ พร้อมทั้งเติมเต็มห่วงโซ่คุณค่า และต่อยอดการเป็นผู้ให้บริการโครงสร้างพื้นฐานครบวงจรชั้นนำในตลาดพลังงานหมุนเวียนทั่วทั้งภูมิภาค

“ในอนาคต บ้านปู เน็กซ์ จะใช้ความเชี่ยวชาญด้านนวัตกรรมโซลูชัน Net Zero เพื่อเสริมความแข็งแกร่งให้กับธุรกิจ BESS และโซลูชันพลังงานครบวงจรของเรา ควบคู่ไปกับการปรับทิศทางธุรกิจให้สอดคล้องกับแนวโน้มของเทคโนโลยีพลังงานที่เปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว และสนับสนุนการเปลี่ยนผ่านภูมิภาคสู่อนาคตคาร์บอนต่ำ” นายสมิทธิพร กล่าว

บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)



นอร์ทอีส รับเบอร์

เป็นผู้ผลิตยางพารา **คุณภาพดีระดับโลก**
ซื่อสัตย์ยุติธรรมต่อลูกค้า ใช้พลังงานสะอาด
เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม
พัฒนารุทกกิจไปสู่ อุตสาหกรรมปลายน้ำ

ผลิตภัณฑ์ของเรา



ยางแผ่นรมควัน



ยางแท่ง STR



ยางผสม



ชูวิทย์ จีรนสมบูรณ์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

PSP

เข้าลงทุนเพิ่มในธุรกิจให้บริการ
แพลตฟอร์มออนไลน์สำหรับการซื้อขายและ
จำหน่ายชิ้นส่วนอะไหล่รถยนต์ "วอทส์เอ็กซ์"

ถือหุ้นราว 75% จากเดิมถือ 30%

นายสินธุ์ ครอบพาณิชย์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท พี.เอส.พี.สเปเชียลตี้ส์ จำกัด (มหาชน) PSP เปิดเผยว่าตามที่ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท พี.เอส.พี.สเปเชียลตี้ส์ จำกัด (มหาชน) ("บริษัทฯ") ครั้งที่ 6/2568 ซึ่งประชุมเมื่อ วันที่ 29 กรกฎาคม 2568 ได้มีมติอนุมัติการเข้าลงทุนเพิ่มเติม และการปรับโครงสร้างการถือหุ้นในบริษัท วอทส์เอ็กซ์ (ประเทศไทย) จำกัด ซึ่งประกอบธุรกิจให้บริการแพลตฟอร์มออนไลน์สำหรับการซื้อขายและจำหน่ายชิ้นส่วนอะไหล่รถยนต์ อุปกรณ์ และเครื่องมือต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับรถยนต์ รวมไปถึงการให้บริการข้อมูลและโปรแกรมการบริหารจัดการเกี่ยวกับรถยนต์ ("วอทส์เอ็กซ์") จากเดิมซึ่งปัจจุบัน บริษัทฯ เป็นผู้ถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 30 ของจำนวนหุ้นทั้งหมดของวอทส์เอ็กซ์ ส่งผลให้ภายหลังการเข้าทำรายการแล้วเสร็จ บริษัทฯ จะมีสถานะเป็นผู้ถือหุ้นของวอทส์เอ็กซ์โดยถือหุ้นในจำนวนประมาณ 784,286 หุ้น มูลค่าหุ้นที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท หรือคิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 75 ของจำนวนหุ้นทั้งหมดของวอทส์เอ็กซ์ และส่งผลให้วอทส์เอ็กซ์มีสถานะเป็นบริษัทย่อยของบริษัทฯ ทั้งนี้ ตามเงื่อนไขและข้อกำหนดที่กำหนดไว้ในสัญญาที่เกี่ยวข้องกับ การเข้าทำรายการดังกล่าว โดยมีรายละเอียดการเข้าลงทุน ดังต่อไปนี้

วันที่คณะกรรมการมีมติอนุมัติการเข้าลงทุน : 29 กรกฎาคม 2568

ชื่อบริษัทที่เข้าลงทุน บริษัท วอทส์เอ็กซ์ (ประเทศไทย) จำกัด

วัตถุประสงค์การเข้าลงทุน การขยายการลงทุนไปยังอุตสาหกรรมเป้าหมาย ซึ่งเป็นการเพิ่มความหลากหลายในช่องทางการจัดหารายได้ และเพื่อรองรับการขยายธุรกิจในอนาคต

ลักษณะการประกอบธุรกิจ : ให้บริการแพลตฟอร์มออนไลน์สำหรับการซื้อขายและจำหน่ายชิ้นส่วนอะไหล่รถยนต์ อุปกรณ์ และเครื่องมือต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับรถยนต์ รวมไปถึงการให้บริการข้อมูลและ โปรแกรมการบริหารจัดการเกี่ยวกับรถยนต์

คณะกรรมการ : เพื่อให้เป็นไปตามนโยบายการลงทุน การกำกับดูแลการดำเนินงาน และการบริหารงานใน บริษัทย่อยและบริษัทร่วมของบริษัทฯ บริษัทฯ จะเสนอข้อมูลผลการของ บริษัทฯ จำนวน 3 ท่าน เพื่อเข้าดำรงตำแหน่งเป็นกรรมการของวอทส์เอ็กซ์ จากจำนวนกรรมการทั้งหมด 4 ท่าน ทั้งนี้บริษัทฯ ได้ดำเนินการเพื่อให้สามารถกำกับดูแลและบริหารจัดการการดำเนินธุรกิจ ของวอทส์เอ็กซ์ได้อย่างใกล้ชิดและรัดกุม เพื่อให้การดำเนินธุรกิจเป็นไปอย่างคล่องตัวและมีประสิทธิภาพ และเป็นไปเพื่อประโยชน์ที่ดีที่สุดของ บริษัทฯ

แหล่งเงินทุนที่ใช้ในการเข้าลงทุน : เงินทุนหมุนเวียนของ บริษัทฯ



SNC

เผยไตรมาส 2/68 กำไรสุทธิเพิ่มขึ้นเป็น 52 ล้านบาท
รายได้จากธุรกิจชิ้นส่วนยานยนต์เพิ่มขึ้น
ส่วนธุรกิจผลิตและประกอบเครื่องใช้ไฟฟ้าลดลง

นายรัฐภูมิ นันทปตวิ ผู้บริหารสูงสุดฝ่ายการบัญชีและการเงิน บริษัท เอส เอ็น ซี พอร์เมอส์ จำกัด (มหาชน) SNC เปิดเผยว่า งบการเงินรวม ไตรมาส 2/68 มีกำไรสุทธิ 51.75 ล้านบาท เทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อนมีกำไรสุทธิ 7.33 ล้านบาท โดยมีรายละเอียดดังนี้



1. กลุ่มงาน AUTO

รายได้จากธุรกิจชิ้นส่วนยานยนต์เพิ่มขึ้น 3 ล้านบาทเนื่องจากคำสั่งซื้อเพิ่มขึ้นและในขณะที่ดินทุนคงที่เท่าเดิมประกอบกับการควบคุมค่าใช้จ่าย มีผลให้กำไรจากการดำเนินงานเพิ่มขึ้น 3 ล้านบาท

2. กลุ่มงาน OEM

รายได้จากธุรกิจผลิตและประกอบเครื่องใช้ไฟฟ้าลดลง 541 ล้านบาทเนื่องจากคำสั่งซื้อเครื่องปรับอากาศลูกค้ารายเดิมลดลง อย่างไรก็ตามกลุ่มบริษัทได้รับคำสั่งซื้อจากลูกค้ารายใหม่มาทดแทนรายได้ที่หายไป ทั้งนี้แม้ค่าเสื่อมราคาลดลงจากการขายทรัพย์สิน แต่ปัจจัยการลดลงของรายได้จึงส่งผลให้กำไรจากการดำเนินงานลดลง 34 ล้านบาท

3. กลุ่มงาน EA PART

รายได้ลดลง 134 ล้านบาท จากยอดขายชิ้นส่วนเครื่องปรับอากาศลดลง แต่บริษัทได้ดำเนินนโยบายควบคุมค่าใช้จ่ายรวมถึงค่าเสื่อมราคาลดลงจึงทำให้กำไรจากการดำเนินงานเพิ่มขึ้น 72 ล้านบาท

4. กลุ่มงาน OTHER

รายได้เพิ่มขึ้น 16 ล้านบาท จากธุรกิจสนามกอล์ฟ มีผลขาดทุนจากการดำเนินงานเพิ่มขึ้น 3 ล้านบาทจากการประชาสัมพันธ์โครงการนิคมอุตสาหกรรม

5. ต้นทุนทางการเงิน

ต้นทุนทางการเงินลดลง 4 ล้านบาท เนื่องจากเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินลดลง

6. ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้

เพิ่มขึ้น 1 ล้านบาท เนื่องจากการเสียภาษีตามอัตราปกติ

7. กำไร (ขาดทุน) สุทธิ และ EBITDA

บริษัทมีกำไรสุทธิ 52 ล้านบาท มีกำไรที่เป็นตัวเงิน EBITDA 199 ล้านบาท

DUSIT

ตั้งบริษัทร่วมทุน 'ดุสิต ฟรานซ์'
รุกขยายธุรกิจในประเทศเป็นครั้งแรก
ผนึกความร่วมมือ SYDEL อสังหาฯ ชื่อนำ

เดินหน้ายกระดับบริการไทยสู่เวทียุโรป

กลุ่มดุสิตธานี ร่วมลงนามในข้อตกลงความร่วมมือเชิงกลยุทธ์กับ SYDEL บริษัทลงทุนด้านอสังหาริมทรัพย์ในประเทศฝรั่งเศส เพื่อจัดตั้งบริษัทร่วมทุน ดุสิต ฟรานซ์ "Dusit France" โดยมีเป้าหมายเพื่อยกระดับแบรนด์และการบริการอันมีเอกลักษณ์แบบไทยของดุสิตธานี สู่ประเทศฝรั่งเศสเป็นครั้งแรก



การลงนามในครั้งนี้จัดขึ้นอย่างเป็นทางการ ณ กรุงปารีส โดย มร.จิลล์ เครตลเลซ ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการ บริษัท ดุสิตธานี จำกัด (มหาชน) หรือ DUSIT ได้ร่วมถ่ายทอดวิสัยทัศน์ของบริษัทร่วมทุน ดุสิต ฟรานซ์ พร้อมเน้นย้ำถึงเป้าหมายการเติบโตในภูมิภาคยุโรปของกลุ่มดุสิตธานี โดยระบุว่า ความร่วมมือครั้งนี้กลุ่มดุสิตธานีได้นำความเชี่ยวชาญด้านการดำเนินงาน และความรู้ความเข้าใจในตลาดท้องถิ่นของ SYDEL ซึ่งเป็นบริษัทลงทุนด้านอสังหาริมทรัพย์ในฝรั่งเศส เพื่อร่วมกันค้นหาโอกาสในการพัฒนาโรงแรมในเครือ ดุสิต โฮเทล แอนด์ รีสอร์ท ซึ่งประกอบด้วยแบรนด์หลากหลายครอบคลุมตั้งแต่โรงแรมไลฟ์สไตล์ราคาย่อมเยา ไปจนถึงรีสอร์ทหรูระดับลักซ์ชัวรี

"เรารู้สึกยินดีเป็นอย่างยิ่งที่ได้ร่วมมือกับ SYDEL เพื่อขยายแบรนด์ของกลุ่มดุสิตธานี สู่ยุโรปอีกครั้ง โดยเฉพาะในประเทศฝรั่งเศส

ซึ่งเป็นหนึ่งในจุดหมายปลายทางด้านการท่องเที่ยวที่มีชื่อเสียงที่สุดแห่งหนึ่งของโลก ความร่วมมือครั้งนี้ถือเป็นก้าวสำคัญในการขยายธุรกิจระดับโลกของเรา และเรามั่นใจว่าการผสมผสานระหว่างความเป็นไทย นวัตกรรม และบริการที่เปี่ยมด้วยความอบอุ่นจะได้รับการตอบรับที่ดีจากทั้งนักท่องเที่ยวและนักลงทุนในยุโรป" ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการ บมจ. ดุสิตธานี กล่าว

สำหรับแบรนด์ที่กลุ่มดุสิตธานี มีความตั้งใจในการขยายสู่ตลาดฝรั่งเศส ได้แก่ ดุสิตธานี (โรงแรมระดับลักซ์ชัวรี), เดวาราณา - ดุสิต ริทริตส์ (การดูแลสุขภาพแบบองค์รวมระดับลักซ์ชัวรี), ดุสิต คอลเลคชั่น (โรงแรมระดับลักซ์ชัวรีที่เน้นประสบการณ์แตกต่างไม่เหมือนใคร), ดุสิต โฮเทล (โรงแรมระดับอัปเปอร์อัปสเกล), ดุสิตดีทู (โรงแรมไลฟ์สไตล์อัปสเกล), ดุสิตปรีเนซ (โรงแรมระดับอัปเปอร์มิดสเกล), วาชัย (โรงแรมไลฟ์สไตล์ระดับมิดสเกล) และ

ดุสิต สวิต (โรงแรมเพื่อการเข้าพักระยะยาว)

ทั้งนี้ กลุ่มดุสิตธานีและ SYDEL จะร่วมกันพิจารณาทำเลเชิงกลยุทธ์ พร้อมให้การสนับสนุนผู้พัฒนาโครงการ ในการปรับภาพลักษณ์โครงการ และนำเสนอแนวคิดโรงแรมรูปแบบใหม่ที่มุ่งเน้นการมอบประสบการณ์อันน่าประทับใจให้กับผู้เข้าพัก ส่งเสริมคุณภาพชีวิต และสร้างคุณค่าอย่างยั่งยืนในระยะยาว

ปัจจุบันกลุ่มดุสิตมีโรงแรม 294 แห่งใน 18 ประเทศทั่วโลก โดยแบ่งเป็นโรงแรมในเครือ ดุสิต โฮเทล แอนด์ รีสอร์ท จำนวน 55 แห่ง และวิลล่าหรูภายใต้แบรนด์ วิลลาฮาวเนสส์ อีก 239 หลัง สำหรับในยุโรป กลุ่มดุสิตมีโรงแรมระดับอัปเปอร์อัปสเกล โรงแรมดุสิต สวิต เวเธนส์ ซึ่งตั้งอยู่ในย่านกลีฟาดา บนแนวชายฝั่งริเวียรากองกรุงเวเธนส์ ประเทศกรีซ

BC

ลงนามร่วมกับ Accor เดินหน้าบริหาร 3 แบนด์โรงแรมระดับโลก

"บริษัท บุติก คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) (BC)" ลงนามในสัญญาแฟรนไชส์ร่วมกับ "แอกคอร์ด (Accor)" ผู้นำระดับโลกด้านธุรกิจโรงแรมและการบริการ เพื่อรับสิทธิ์บริหาร 3 แบนด์ระดับนานาชาติ ได้แก่ เมเวนพิก (Mövenpick) เมอร์เคียว (Mercure) และ แฮนด์ไรเทิน คอลเลกชัน (Handwritten Collection) เสริมความแข็งแกร่งให้กับพอร์ตธุรกิจ Hospitality ของ BC และสร้างกระแสเงินสดต่อเนื่อง ซึ่งถือเป็นก้าวสำคัญในการขยายตัวของ BC ในฐานะพันธมิตรผู้ให้สิทธิ์แฟรนไชส์ (Franchisor) และยกระดับ BC สู่การเป็น Third Party Operator (TPO) อย่างเป็นทางการ ซึ่งมีเพียงไม่กี่บริษัทที่ได้รับความไว้วางใจให้ดำเนินการภายใต้บทบาทนี้ สะท้อนศักยภาพความเชี่ยวชาญของ BC ในการบริหารโรงแรมตามมาตรฐานสากล

นายปรีชา ธีรสิงห์ ทิศราล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท บุติก คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ BC ผู้นำด้านการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์เชิงกลยุทธ์ภายใต้โมเดล "Build-Operate-Sale" (BOS) กล่าวว่า "ความร่วมมือกับ แอกคอร์ด (Accor) ครั้งนี้ ถือเป็นอีกหนึ่งก้าวสำคัญของ BC ในการยกระดับศักยภาพผู้บริหารโรงแรมระดับสากล ไม่เพียงแต่ช่วยเสริมความแข็งแกร่งให้กับพอร์ตโฟลิโอโรงแรมของเราเท่านั้น แต่ยังเปิดโอกาสในการขยายฐานลูกค้าใหม่ และต่อยอดกระแสรายได้อย่างมั่นคงและยั่งยืนในอนาคต"



ล่าสุด BC ได้ลงนามเซ็นสัญญาแฟรนไชส์ ร่วมกับตัวแทนจากกลุ่ม แอกคอร์ด นายการ์ธ ซิมมอนส์ (Garth Simmons) ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการ กลุ่มโรงแรมระดับพรีเมียม มิดสเกล และโรงแรมราคาประหยัด ประจำภูมิภาคเอเชีย โดยภายใต้ความร่วมมือดังกล่าว BC จะเข้าบริหารโรงแรมทั้ง 3 แห่ง ได้แก่ Mercure Phuket Patong Journeyhub, JonoX Sukhumvit 5 - Handwritten Collection และ Mövenpick Resort Kamala Beach Phuket ภายใต้สัญญาแฟรนไชส์ โดยคาดว่าจะเริ่มทยอยเปิดตัวโรงแรมใหม่ทั้ง 3 แห่ง ในปี พ.ศ. 2568 ถึง 2570

แอกคอร์ด คือผู้นำระดับโลกในธุรกิจโรงแรมและการบริการ ด้วยพอร์ตโฟลิโอแบรนด์ที่แข็งแกร่งและหลากหลาย พร้อมการเติบโตที่โดดเด่นในทุกๆ เช็กเมนต์ในเอเชีย แอกคอร์ด ยังคงเร่งขยายธุรกิจอย่างต่อเนื่อง โดยมุ่งพัฒนาเชิงกลยุทธ์ในกลุ่มโรงแรมระดับมิดสเกลและพรีเมียมซึ่งมีอัตราการเติบโตอย่างรวดเร็ว โดยมีพันธมิตรที่มีศักยภาพ ความเชี่ยวชาญด้านการบริการ และเครือข่ายการจัดจำหน่ายระดับโลกเป็นแรงขับเคลื่อนสำคัญ ซึ่งสอดคล้องกับกลยุทธ์ของ BC ในการพัฒนาสินทรัพย์เสริมพอร์ตธุรกิจ Hospitality ที่สร้างรายได้จากการดำเนินงาน และค่าธรรมเนียมในการบริหารจัดการอย่างเต็มศักยภาพ (Management Fee) และมีมูลค่าเพิ่มในระยะยาว



นอกจากนี้ การลงนามในครั้งนี้ยังถือเป็นการประกาศสถานะอย่างเป็นทางการของ BC ในฐานะ Third Party Operator (TPO) ของ แอกคอร์ด สะท้อนถึงระดับความเชี่ยวชาญในการบริหารโรงแรมของ BC ที่ได้รับการยอมรับตามมาตรฐานระดับโลก ทั้งด้านการบริหารงาน, การตลาด, การจัดการรายได้ และ การสร้างประสบการณ์ลูกค้า (Customer Experience) อย่างเต็มประสิทธิภาพสอดคล้องมาตรฐานการบริหารจัดการและการให้บริการกับแบรนด์ชั้นนำระดับโลก



เปิดรับทุกความ สดใหม่

พีที สดใหม่ไปกับคุณ



CMO

ชำระหุ้นกู้ CMO23NA งวดที่ 8 พร้อมดอกเบี้ยตามดิล เดินหน้าขยายธุรกิจ พร้อมนำทัพอีเวนตไทยสู่ยุคใหม่

“ซีเอ็มโอ” (CMO) ชำระคืนหุ้นกู้รุ่น CMO23NA งวดที่ 8 พร้อมดอกเบี้ย ตามกำหนด เป็นจำนวนเงิน 5,613,109.88 บาท สะท้อนสภาพคล่องที่แข็งแกร่ง ด้านผู้บริหาร ซี ไตรมาส 3-4 ตลาดอีเวนต-คอนเสิร์ตยังสดใสและมีทิศทางเติบโต พร้อมเดินหน้าตั้งเป้ารายได้เติบโตสู่ 1,600 ล้านบาท ประกาศนำทัพอุตสาหกรรมอีเวนตด้วยความคิดสร้างสรรค์ผสมผสานเทคโนโลยี

CMO

CMO PUBLIC COMPANY LIMITED



นายมงคล ศีลธรรมพิทักษ์ ประธานเจ้าหน้าที่สายงานพัฒนาธุรกิจ บริษัท ซีเอ็มโอ จำกัด (มหาชน) หรือ CMO ผู้ดำเนินธุรกิจสร้างสรรค์บริหารจัดการงานอีเวนต นิทรรศการ พิพิธภัณฑ์ งานประชุมสัมมนา คอนเสิร์ต และเฟสตีวัล เปิดตัวว่า บริษัทฯ ได้ดำเนินการชำระคืนเงินต้นหุ้นกู้พร้อมดอกเบี้ยงวดที่ 8 วง “หุ้นกู้ CMO23NA” ให้กับผู้ถือหุ้นกู้ทุกท่านเรียบร้อยแล้ว เมื่อวันที่ 28 กรกฎาคม 2568 โดยผ่านนายทะเบียนหุ้นกู้ เป็นจำนวนเงินทั้งสิ้น 5,613,109.88 บาท คิดเป็นร้อยละ 5 ของมูลค่าเงินต้นหุ้นกู้ ณ วันออกหุ้นกู้

“สำหรับการชำระคืนหุ้นกู้รุ่น CMO23NA ครั้งนี้เป็นงวดที่ 8 แล้ว ซึ่งยังเหลือชำระคืนหุ้นกู้อีกเพียง 2 งวดเท่านั้น โดยที่ผ่านมา บริษัทฯ มีประวัติการชำระคืนที่ดีมาโดยตลอด สะท้อนวินัยทางการเงินและความสามารถในการบริหารกระแสเงินสดได้อย่างมีประสิทธิภาพ ขอให้นักลงทุนและผู้ถือหุ้นมั่นใจในศักยภาพของ บริษัทฯ พร้อมกันนี้ บริษัทฯ ยังเดินหน้าลุยงานตามแผนทั้งอีเวนตในประเทศและต่างประเทศ ซึ่งจะเห็นได้ว่า ในไตรมาส 1 ของปี 68 บริษัทฯ พลิกฟื้นอย่างแข็งแกร่ง กลับมาทำกำไรได้ ซึ่งเชื่อว่าหากบริษัทฯ ชำระคืนหุ้นกู้ครบในปีนี้ ก็จะมีโอกาสสร้างรายได้ทำกำไรได้ดีขึ้น”

ประธานเจ้าหน้าที่สายงานพัฒนาธุรกิจ CMO กล่าวอีกว่า ในช่วงครึ่งปีหลัง 68 แม้ว่าภาพรวมเศรษฐกิจไทยยังมีความเปราะบางและเติบโตช้ากว่าที่คาดการณ์ไว้ ซึ่งอาจส่งผลต่อกำลังซื้อของผู้บริโภคและงบประมาณของลูกค้าองค์กรในบางอุตสาหกรรม แต่ก็เชื่อว่า ภาพรวมธุรกิจการจัดงานอีเวนตต่างๆ ยังคงมีทิศทางเติบโตอย่างต่อเนื่อง ทั้งงานแสดงสินค้า งานประชุมสัมมนา งานเปิดตัวผลิตภัณฑ์ และโดยเฉพาะอย่างยิ่งธุรกิจคอนเสิร์ตและเฟสตีวัล ที่มีตารางจัดงานแน่นจากศิลปินทั้งไทยและต่างประเทศ ซึ่งเป็นตัวขับเคลื่อนสำคัญที่สร้างเม็ดเงินหมุนเวียนในอุตสาหกรรมและธุรกิจเกี่ยวเนื่อง ทั้งธุรกิจซัพพลายเชนภาพ แสง และเสียง รวมถึงธุรกิจโรงแรมและการท่องเที่ยวด้วย

สำหรับทิศทางและรูปแบบการจัดงานอีเวนตในช่วงครึ่งปีหลัง มีแนวโน้มที่จะมุ่งเน้นไปที่การสร้างประสบการณ์ที่น่าจดจำและตอบโจทย์ไลฟ์สไตล์ของผู้บริโภคยุคใหม่ โดยมีเทรนด์ที่น่าจับตามอง การผสมผสานเทคโนโลยี AI จะเข้ามามีบทบาทมากขึ้นในการสร้างสรรค์งานรวมทั้งการวิเคราะห์ข้อมูลเชิงลึกของผู้เข้าร่วมงานได้มากขึ้น

นอกจากนี้ เทรนด์การจัดอีเวนตเพื่อความยั่งยืน (Sustainability) แนวคิดเรื่องความยั่งยืนจะไม่ได้เป็นเพียงทางเลือกอีกต่อไป แต่เป็นสิ่งที่ผู้จัดงานและแบรนด์ต่างๆ ให้ความสำคัญ เพื่อสร้างภาพลักษณ์ที่ดีและตอบสนองต่อความต้องการของผู้บริโภคที่ใส่ใจสิ่งแวดล้อม ตั้งแต่การเลือกใช้วัสดุและการลดการสร้างขยะและมลภาวะ รวมไปถึงจนถึงการจัดงานแบบคาร์บอนต่ำ

“อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ จะดำเนินงานตามแผนกลยุทธ์ทางการตลาด ที่มีความทันสมัยต่อเทรนด์ต่างๆ ของการจัดงาน ควบคู่ไปกับการบริหารกลยุทธ์ทางการเงิน เพื่อเป้าหมายที่จะรักษาความเป็นผู้นำด้านธุรกิจอีเวนต เอเจนซี อันดับ 1 ของประเทศ โดยปีนี้ตั้งเป้ารายได้ไว้ที่ 1,600 ล้านบาท” ประธานเจ้าหน้าที่สายงานพัฒนาธุรกิจ CMO กล่าวทิ้งท้าย



Hooninside



reporter@hooninside.com



02-2765976

STGT

ควารางวัลใหญ่ จากโครงการ ASEAN Corporate Governance Scorecard

ตอกย้ำมาตรฐานธรรมาภิบาลและองค์กรผู้นำด้านการกำกับดูแลกิจการที่ดี

เมื่อวันที่ 24 กรกฎาคม 2568 ที่ผ่านมา บริษัท ศรีตรังโกลฟส์ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) หรือ STGT นำโดย นางสาวธนวรรณ เสงี่ยมศักดิ์ (กลาง) Chief Financial Officer (CFO) เข้ารับรางวัล Top 50 ASEAN Public Listed Companies (PLCs) ในงาน ASEAN Corporate Governance Conference and Awards 2025 ณ กรุงกัวลาลัมเปอร์ ประเทศมาเลเซีย



ซึ่งรางวัลนี้ได้รับการสนับสนุนจาก ASEAN Capital Markets Forum (ACMF) และธนาคารพัฒนาเอเชีย (ADB) เพื่อยกย่องและประกาศเกียรติคุณให้แก่บริษัทจดทะเบียนในภูมิภาคอาเซียนที่มีการกำกับดูแลกิจการที่ดี โดย STGT ได้รับคัดเลือกให้เป็นหนึ่งใน 50 บริษัทจดทะเบียนชั้นนำของอาเซียน ที่ผ่านการประเมิน ASEAN Corporate Governance Scorecard (ACGS) ระดับภูมิภาค ประจำปี 2024 และติดอันดับหนึ่งใน 50 บริษัทจดทะเบียนชั้นนำของอาเซียนจากการประเมิน 569 บริษัทจดทะเบียนที่มีมูลค่าหลักทรัพย์สูงสุด 100 อันดับแรกของตลาดหลักทรัพย์จาก 6 ประเทศในภูมิภาค อีกทั้ง STGT ยังเป็นหนึ่งในเพียง 16 บริษัทไทยที่ได้รับการยกย่องในเวทีระดับนานาชาติครั้งนี้อีกด้วย นอกจากนี้ STGT ยังได้รับรางวัลประเภท ASEAN Asset Class PLCs ซึ่งมอบให้กับบริษัทที่ได้คะแนนตั้งแต่ 97.50 คะแนนขึ้นไป รางวัลอันทรงคุณค่าทั้งสองนี้สะท้อนถึงความมุ่งมั่นของ STGT ในฐานะผู้นำระดับโลกด้านธุรกิจถุงมือยาง ที่ดำเนินธุรกิจอย่างยั่งยืนด้วยหลักธรรมาภิบาลที่ดี โปร่งใส มีความรับผิดชอบ และให้ความสำคัญต่อผู้มีส่วนได้เสียทุกฝ่าย ตลอดจนดำเนินงานสอดคล้องกับมาตรฐานสากลด้านการกำกับดูแลกิจการ

ทั้งนี้ บริษัทฯ ยังมุ่งมั่นยกระดับมาตรฐานด้านการกำกับดูแลกิจการขององค์กรอย่างต่อเนื่อง เพราะบริษัทฯ เชื่อว่า การกำกับดูแลกิจการที่ดีเป็นรากฐานที่แข็งแกร่งจะนำไปสู่การบรรลุวิสัยทัศน์และเป้าหมายในการดำเนินธุรกิจอย่างยั่งยืนตามที่กำหนดไว้ รวมทั้งเพื่อเสริมสร้างความเชื่อมั่นแก่ผู้ถือหุ้น นักลงทุน และสังคมในระยะยาว "STGT มีความภาคภูมิใจอย่างยิ่งที่ผ่านการประเมินการกำกับดูแลกิจการระดับอาเซียนที่มีหลักการสอดคล้องกับมาตรฐานสากล รางวัลนี้สะท้อนถึงความเป็นองค์กรผู้นำด้านการกำกับดูแลกิจการที่ดี รวมถึงความตั้งใจและความทุ่มเทของบุคลากรทุกคนในองค์กรที่มุ่งมั่นดำเนินธุรกิจอย่างโปร่งใส มีความรับผิดชอบ และการประพฤติหลักธรรมาภิบาล บริษัทฯ จะพัฒนาองค์กรบนพื้นฐานของหลักธรรมาภิบาลและการกำกับดูแลกิจการที่ดี เพื่อสอดคล้องกับเป้าหมายการเติบโตอย่างยั่งยืนและส่งมอบคุณค่าในระยะยาวด้านเศรษฐกิจ สังคม และสิ่งแวดล้อมต่อไป" นางสาวธนวรรณ กล่าว

PF

เปิดแผน 3 ปี (69-71) ผ่านพายุเศรษฐกิจ มุ่งลดหนี้ลง 50% ในปี 70 สร้างยอดขายกลับมา แตะระดับ 10,000 ล้านบาทในปี 71



PROPERTY PERFECT

พร้อมเพอร์ฟิเคอร์ (PF) เปิดแผนกลยุทธ์ 3 ปี 2569-2571 เดินหน้าฝ่าวิกฤต ปรับโครงสร้างทางการเงิน มุ่งลดภาระหนี้ลง 50% ในปี 2570 วางเป้าหมายสินทรัพย์ต่อเนื่อง 3 ปี เร่งสร้างยอดขายให้กลับมาแตะระดับ 10,000 ล้านบาทในปี 2571 ด้วยสินค้ากลุ่ม บ้านระดับราคาปานกลาง พร้อมปรับโครงสร้างธุรกิจ เพื่อลดค่าใช้จ่ายลง 20% ภายในปี 2569 มั่นใจจุดแข็งพอร์ตที่ดินในการทำเลคซียภาพ ความร่วมมือกับพันธมิตรต่างชาติ และประสบการณ์ 40 ปี เป็นปัจจัยหนุนให้บริษัทกลับมาเติบโตในระยะยาว



นายศานิต อรรถญาณสกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท พร้อมเพอร์ฟิเคอร์ จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า ท่ามกลางความท้าทายรอบด้าน ทั้งจากเศรษฐกิจโลกที่ชะลอตัว กำลังซื้อของผู้บริโภคที่อ่อนแรงลง ภาคธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ยังเผชิญแรงกดดันจากความเชื่อมั่นของผู้ซื้อที่ถดถอย ขณะที่การปฏิรูประบบสินเชื่อที่อยู่อาศัยในอัตราสูง บริษัทตระหนักดีถึงสถานการณ์ดังกล่าว จึงได้เตรียมพร้อมรับมือเดินหน้าฝ่าวิกฤตด้วยแผนกลยุทธ์ใน 3 ปี ภายใต้เป้าหมายหลัก 3 ประการ คือ ลดภาระหนี้ สร้างยอดขายเพิ่มรายได้ และปรับโครงสร้างธุรกิจ เพื่อให้สามารถฟื้นตัวได้อย่างมั่นคง

แนวทางสำคัญของบริษัท คือการปรับโครงสร้างทางการเงิน โดยมีเป้าหมายที่ชัดเจนในการลดภาระหนี้ลง 50% ภายในปี 2570 เพื่อสร้างความแข็งแกร่งทางการเงิน ให้สามารถดำเนินการตามแผนธุรกิจที่วางไว้ บริษัทยังมีแผนการขายทรัพย์สินที่ไม่ใช่ทรัพย์สินหลัก (Non-Core Assets) ภายในระยะ 3 ปี เริ่มจากปี 2569 มีแผนขายสินทรัพย์มูลค่า 300 ล้านบาท ปี 2570 มูลค่า 2,500 ล้านบาท และปี 2571 มีเป้าหมายขายสินทรัพย์เพิ่มอีกกว่า 1,500 ล้านบาท เพื่อสนับสนุนแผนการลดหนี้และเพิ่มสภาพคล่องทางการเงิน

"บริษัทยังอยู่ระหว่างการเจรจากับสถาบันการเงิน เพื่อปรับโครงสร้างหนี้ให้มีความยืดหยุ่นมากขึ้น พร้อมเตรียมจัดประชุมผู้ถือหุ้นในวันที่ 6 สิงหาคมนี้ เพื่อขออนุมัติเปลี่ยนแปลงรายละเอียดการชำระคืนหุ้นกู้จำนวน 15 ชุด ซึ่งจะครบกำหนดไต่ถอนระหว่างเดือนสิงหาคม 2568 ถึงมกราคม 2570 โดยบริษัทเสนอขยายระยะเวลาไต่ถอนทุกชุดออกไป 2 ปี และปรับเพิ่มดอกเบี้ยอีก 0.25% ต่อปี เพื่อให้สามารถบริหารกระแสเงินสดได้อย่างมีประสิทธิภาพ และเสริมความสามารถในการจัดการชำระคืนหนี้หุ้นกู้ ทั้งนี้บริษัทตระหนักถึงความสำคัญของผู้ถือหุ้น และยังคงยึดมั่นในการดำเนินงานโดยคำนึงถึงผลประโยชน์ของผู้ถือหุ้นทุกท่าน"

PF

เปิดแผน 3 ปี (69-71) ฝ่าพายุเศรษฐกิจ มุ่งลดหนี้ลง 50% ในปี 70 สร้างยอดขายกลับมา แตะระดับ 10,000 ล้านบาทในปี 71

ด้านแผนธุรกิจ บริษัทมุ่งเน้นฟื้นฟูลำไยผ่านการสร้างยอดขายให้เติบโต โดยตั้งเป้าให้ยอดขายกลับมาสู่ระดับ 10,000 ล้านบาทภายในปี 2571 กลยุทธ์หลักจะมุ่งไปที่สินค้ากลุ่มบ้านระดับราคาปานกลาง ซึ่งยังคงมีดีมานด์ในตลาด ขณะเดียวกันจะทยอยลดสัดส่วนสินค้ากลุ่มคอนโดมิเนียม ปัจจุบันบริษัทมีสินค้าพร้อมขายรวมมูลค่า 6,000 ล้านบาท แบ่งเป็นโครงการแนวราบ 2,500 ล้านบาท และคอนโดมิเนียม 3,500 ล้านบาท โดยจะเร่งระบายสต็อกในโครงการที่สามารถรับรู้รายได้ทันที นอกจากนี้ยังมีสินค้าที่อยู่ระหว่างก่อสร้างอีก 2,220 ล้านบาท ซึ่งจะทยอยสร้างรายได้อย่างต่อเนื่อง ทั้งนี้ บริษัทยังคงมีจุดแข็งที่สำคัญ ได้แก่ การถือครองทรัพย์สินในทำเลศักยภาพทั่วกรุงเทพฯ ซึ่งเป็นทำเลที่มีความต้องการด้านที่อยู่อาศัยอย่างต่อเนื่องและเป็นแหล่งรายได้ที่สำคัญ ตลอดจนทำเลที่มีการเติบโตและมีมูลค่าเพิ่มขึ้นมาโดยตลอด อย่างเว้าใหญ่ หัวหิน และ เชียงใหม่

บริษัทยังเดินหน้าปรับโครงสร้างทางธุรกิจและโครงสร้างองค์กร เป้าหมายหลักคือลดค่าใช้จ่ายลง 20% ภายในปี 2569 โดยมีแผนเปลี่ยนแปลงโครงสร้างการดำเนินงานและระบบบริหารจัดการให้มีความกระชับคล่องตัว ยกระดับความสามารถในการทำกำไร เพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงาน และเสริมสร้างขีดความสามารถในการแข่งขัน

“ที่ผ่านมาบริษัทยังได้รับความไว้วางใจจากพันธมิตรระดับโลก อาทิ Sumitomo Forestry และ Sekisui Chemical จากประเทศญี่ปุ่น ซึ่งมีความร่วมมือระยะยาวในพัฒนาโครงการทั้งแนวราบและคอนโดมิเนียม สะท้อนถึงความเชื่อมั่นในศักยภาพของ บริษัทในสายตานักลงทุนต่างชาติ อีกทั้งประสบการณ์ 40 ปีในธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ และความสามารถในการบริหารจัดการภายใต้สภาวะท้าทาย บริษัทสามารถผ่านพ้นวิกฤตเศรษฐกิจที่มีผลกระทบในระดับโลกมาแล้วหลายครั้ง และสามารถปรับตัวฟื้นตัวได้อย่างแข็งแกร่ง ซึ่งแผนระยะ 3 ปีของบริษัทครั้งนี้ ไม่เพียงมุ่งรับมือกับความท้าทายในปัจจุบัน แต่ยังเป็นการวางรากฐานใหม่เพื่อสร้างความมั่นคงในอนาคต”



TITLE

เปิด 2 โครงการ
"The Title Legendary Bang - Tao"
และ "THE KABELLO"

ต้อนรับ "Mister International Thailand 2025" พร้อมชวนทำภารกิจจิตอาสาริมชายหาด

"ร่มโพธิ์ พร็อพเพอร์ตี้" ต้อนรับ 30 หนุ่มผู้เข้าประกวดมิสเตอร์อินเตอร์เนชันแนลไทยแลนด์ 2025 (Mister International Thailand 2025) อย่างอบอุ่น พร้อมเปิดโครงการเดอะ ไทเทิล เลเจนดารี บางเทา (The Title Legendary Bang - Tao) คอนโดมิเนียมหรู ใจกลางหาดบางเทา และเซลล์เกลเลอร์ โครงการเดอะ คาตาเบลโล (THE KABELLO) ลักซ์ชัวรีคอนโดมิเนียมสไตล์เมดิเตอร์เรเนียน ใกล้หาดกะตะ เพื่อให้ผู้เข้าประกวดได้สัมผัสประสบการณ์การอยู่อาศัยในทำเลศักยภาพของภูเก็ต พร้อมร่วมทำกิจกรรมจิตอาสาเก็บขยะริมชายหาดกะตะ เพื่ออนุรักษ์ทรัพยากรธรรมชาติและสิ่งแวดล้อมอย่างยั่งยืน



นายณรงค์ หุตะวาทะ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ร่มโพธิ์ พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) หรือ TITLE ผู้พัฒนาอสังหาริมทรัพย์ Leisure Residence เพื่อการพักอาศัยและการลงทุนอย่างยั่งยืน กล่าวว่า บริษัทฯ ได้เข้าร่วมเป็นผู้สนับสนุนหลักอย่างเป็นทางการ ในการประกวดมิสเตอร์อินเตอร์เนชันแนลไทยแลนด์ 2025 (Mister International Thailand 2025) พร้อมนำหนุ่มๆ ผู้เข้าประกวดทั้ง 30 คน เยี่ยมชมเซลล์เกลเลอร์โครงการ เดอะ คาตาเบลโล (THE KABELLO) ลักซ์ชัวรีคอนโดมิเนียมสไตล์เมดิเตอร์เรเนียน โครงการใหม่ล่าสุดบนทำเลใกล้ หาดกะตะ เพียง 4 นาที ซึ่งเป็นหนึ่งในชายหาดที่สวยงามของภูเก็ต และยังได้พาผู้เข้าประกวดมาร่วมสัมผัสประสบการณ์การอยู่อาศัยจริงภายในโครงการ เดอะ ไทเทิล เลเจนดารี บางเทา (The Title Legendary Bang - Tao) คอนโดมิเนียมสร้างเสร็จพร้อมโอน ที่โดดเด่นด้วยการตกแต่งในสไตล์โมเดิร์นลักซ์ชัวรี ใจกลางหาดบางเทา ภายใต้แนวคิด "A LUXURIOUS LIFE IN THE CENTER OF BANG-TAO" ซึ่งโครงการตั้งอยู่ห่างจากหาดบางเทา เพียง 500 เมตร และเพียบพร้อมด้วยสิ่งอำนวยความสะดวก รวมถึงพื้นที่ส่วนกลางระดับพรีเมียมอย่างเต็มรูปแบบ ซึ่งเหล่าผู้เข้าประกวดได้แสดงพลังสร้างสรรค์คอนเทนต์ เพื่อนำเสนอความโดดเด่นของโครงการ ผ่านภาพถ่าย และวิดีโอในช่วงทางโซเชียลมีเดียของตนเอง โดยเฉพาะอย่างยิ่ง สำหรับผู้ที่สร้างสรรค์คอนเทนต์ได้โดดเด่นที่สุดในปีนี้ ทางบริษัทฯ เตรียมมอบรางวัลสิทธิ์พักอาศัยในโครงการต่างๆ ภายใต้เครือเดอะ ไทเทิล เป็นระยะเวลา 1 ปี ซึ่งจะคัดเลือกโดยทีมงานร่มโพธิ์พร็อพเพอร์ตี้

นอกจากนี้บริษัทฯ ยังได้นำทีมผู้บริหาร และผู้เข้าประกวดมาร่วมพลังจิตอาสา ร่วมทำกิจกรรมเก็บขยะบริเวณชายหาดกะตะ เพื่ออนุรักษ์ทรัพยากรธรรมชาติและสิ่งแวดล้อมอย่างยั่งยืน ซึ่งเป็นส่วนหนึ่งของกิจกรรมที่จะคืนความสมบูรณ์ให้กับธรรมชาติ และสร้างความยั่งยืนให้กับชุมชน โดยบรรยากาศเต็มไปด้วยความสนุกสนานและสร้างความประทับใจให้กับผู้ร่วมกิจกรรมทุกคน

"เรารู้สึกยินดีอย่างยิ่งที่ได้ร่วมเป็นส่วนหนึ่งของกิจกรรมการเก็บขยะในปีนี้ ซึ่งไม่เพียงเปิดโอกาสให้ผู้เข้าประกวดได้เยี่ยมชมโครงการของเราที่จังหวัดภูเก็ต แต่ยังถือเป็นโอกาสสำคัญในการเสริมสร้างจิตสำนึกด้านสิ่งแวดล้อม ผ่านกิจกรรมจิตอาสาที่เราให้ความสำคัญอย่างยิ่ง เพื่อสะท้อนถึงความร่วมมือ และความรับผิดชอบต่อสังคม ที่ยึดถือมาโดยตลอด" นายณรงค์ กล่าว



Hooninside



reporter@hooninside.com



02-2765976



GUNKUL
not only the energy, we care

เป็นผู้นำด้านธุรกิจพลังงานทดแทน
อุปกรณ์ และระบบไฟฟ้าแบบครบวงจร
ด้วยเทคโนโลยีและนวัตกรรมที่ทันสมัย
เพื่อพัฒนาโครงสร้างพื้นฐาน
ให้แข็งแกร่งอย่างยั่งยืน

และเป็นผู้นำด้านธุรกิจกัญชงกัญชาในระดับสากล
เพื่อเสริมสร้างคุณภาพชีวิตและสุขภาพที่ดี

โศกชา ดำรงปิยวุฒิ

ประธานกรรมการบริหาร
บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)



บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)

1177 อาคารเฟิร์ล แบงก์ค็อก ชั้น 8 ถนนพหลโยธิน แขวงพญาไท เขตพญาไท กรุงเทพมหานคร 10400

โทร.0-2242-5800 (อัตโนมัติ)

บลจ.ทิสโก้

พร้อมเสิร์ฟกองทุนใหม่ TGSMAART

ชูจุดเด่น กระจ่ายสินทรัพย์ลงทุน - ปรับสัดส่วนตามภาวะตลาด

บลจ.ทิสโก้เสนอขายกองทุน ทิสโก้ โกลบอล สมาร์ท แอลโลเคชั่น (TGSMAART) ชูจุดเด่นนโยบายลงทุนยืดหยุ่นสูง เพราะเปิดให้ผู้จัดการกองทุนปรับสัดส่วนสินทรัพย์แบบไม่ตายตัว จัดพอร์ตผสมได้ทั่วโลกทั้งหุ้น ตราสารหนี้คุณภาพดี การลงทุนทางเลือกอย่างทองคำ รวมถึงเงินฝากช่วยเพิ่มโอกาสสร้างผลตอบแทนได้ทุกสภาวะตลาด สามารถคาดหวังผลตอบแทนได้มากกว่าการลงทุนในตราสารหนี้ และยังช่วยควบคุมความเสี่ยงจากการลงทุนได้อย่างดี เปิด IPO 30 ก.ค. - 14 ส.ค. 68



นายสาห์ริช ชฎสุวรรณ กรรมการผู้จัดการ บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน ทิสโก้ จำกัด (Mr. Saharat Chudsuan Managing Director of TISCOASSET) เปิดเผยว่า บลจ.ทิสโก้ยังคงเดินหน้านำเสนอทางเลือกการลงทุนที่เพิ่มโอกาสสร้างผลตอบแทนที่เหมาะสมกับความเสี่ยงที่ลูกค้า ล่าสุดได้เปิดเสนอขายกองทุนเปิด ทิสโก้ โกลบอล สมาร์ท แอลโลเคชั่น (TGSMAART) ความเสี่ยงระดับ5 (เสี่ยงปานกลางค่อนข้างสูง) ลงทุนในกองทุนที่มีนโยบายลงทุนในสินทรัพย์ต่างๆ ทั่วโลก อาทิ หุ้น ตราสารหนี้ และสินทรัพย์ทางเลือก เพื่อให้เงินลงทุนเติบโตและมีเป้าหมายผลตอบแทนจากการลงทุนให้เทียบเท่ากับผลตอบแทนของพันธบัตรรัฐบาลสหรัฐฯ อายุ 3 เดือน +5% ต่อปี (ก่อนหักค่าใช้จ่ายกองทุนรวมถึงค่าใช้จ่ายในการ Hedging ความเสี่ยงค่าเงิน) สำหรับรอบระยะเวลาการลงทุน 3 ปีต่อเนื่อง เปิดเสนอขายครั้งแรกตั้งแต่วันที่ 30 กรกฎาคม - 14 สิงหาคม 2568 มูลค่าจองซื้อขั้นต่ำ 1,000 บาท

ทั้งนี้ กองทุน TGSMAART มีจุดเด่นคือ เป็นกองทุนที่สามารถคาดหวังผลตอบแทนได้มากกว่าพันธบัตรสหรัฐฯ และยังคงความผันผวนในระดับต่ำ โดยข้อมูลจาก บลจ.ทิสโก้ วันที่ 29 ก.ค. 2568 พบว่า กองทุน TGSMAART เข้าลงทุนในกองทุน Schroder ISF Global Target Return C Acc USD (กองทุนหลัก) โดยทีมผู้จัดการกองทุนที่มีประสบการณ์สูง สามารถบริหารจัดการกองทุนด้วยนโยบายเชิงรุกเพิ่มโอกาสสร้างผลตอบแทนที่ดีและมีความผันผวนต่ำเพราะกระจายสินทรัพย์การลงทุนได้ทั่วโลกทั้งหุ้น ตราสารหนี้คุณภาพดี การลงทุนทางเลือกอย่างทองคำ รวมไปถึงเงินฝากหรือตราสารเทียบเท่าเงินฝาก อีกทั้งยังสามารถปรับสัดส่วนการลงทุนในสินทรัพย์ต่างๆ ได้อย่างไม่มีข้อจำกัด โดยเน้นไปที่การจำกัดความเสี่ยงพอร์ตการลงทุนให้เหมาะสมในแต่ละสภาวะตลาดที่มีการเปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว โดยเฉพาะอย่างยิ่งกับสถานการณ์ปัจจุบันที่มีความเสี่ยงและความไม่แน่นอนรอบอยู่มาก

"กองทุน TGSMAART สามารถกระจายสินทรัพย์และปรับสัดส่วนได้ตามสภาวะตลาด จึงช่วยสร้างสมดุลระหว่างโอกาสและความเสี่ยง กองทุนหลักบริหารจัดการกองทุนโดยทีมผู้จัดการกองทุนมืออาชีพถึง 18 ท่าน มีหัวหน้าทีมผู้จัดการกองทุนที่มีประสบการณ์การลงทุนกว่า 20 ปี จึงมั่นใจได้ว่าจะสามารถบริหารจัดการกองทุนให้มีโอกาสสร้างผลตอบแทนที่ดีในทุกสภาวะการลงทุนซึ่งจากสถานการณ์ปัจจุบันที่ยังมี

ความไม่แน่นอนสูงพบว่า ข้อมูลจาก Schroders ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2568 กองทุนหลักมีสัดส่วนลงทุนในหุ้น 38.89% ตราสารหนี้ 50.95% สินทรัพย์ทางเลือก 9.94% และเงินฝาก 0.22% อย่างไรก็ตาม กองทุนหลักสามารถปรับสัดส่วนการลงทุนในหุ้นได้ตั้งแต่ 0-75% ตราสารหนี้ได้ตั้งแต่ 0-100% และเงินฝากได้ตั้งแต่ 0-100% จึงมีความยืดหยุ่นสูงกว่ากองทุนผสมอื่นๆ ที่มีอยู่ในปัจจุบัน" นายสาห์ริชกล่าว

พิเศษ สำหรับลูกค้าบุคคลธรรมดาที่มียอดเงินลงทุนในกองทุน TGSMAART ตั้งแต่วันที่ 30 กรกฎาคม - 14 สิงหาคม 2568 ยอดเงินลงทุน 100,000 บาท รับหน่วยลงทุนกองทุนเปิด ทิสโก้ พันธบัตรระยะสั้น (TISCOSTF) มูลค่า 100 บาท (1 ท่านต่อ 1 สิทธิ์)

กองทุนเปิด TGSMAART ป้องกันความเสี่ยงด้านอัตราแลกเปลี่ยนตามดุลยพินิจของผู้จัดการกองทุน ผู้ลงทุนอาจจะขาดทุนหรือได้รับกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนหรือได้รับเงินคืนต่ำกว่าเงินลงทุนเริ่มแรกได้ ผู้สนใจลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไขผลตอบแทน และความเสี่ยงก่อนการตัดสินใจลงทุนและสามารถติดต่อสอบถามรายละเอียดหรือขอรับหนังสือชี้ชวนกองทุนรวมอื่นๆ ของบลจ.ทิสโก้ได้ที่ บลจ.ทิสโก้ หรือ ธนาคารทิสโก้ทุกสาขา หรือ TISCO Contact Center โทร. 0 2633 6000 กด 4, 0 2080 6000 กด 4 และ www.tiscoasset.com หรือ แอปพลิเคชัน TISCO My Funds

ผู้ถือหุ้นหน่วยทรัสต์ 'AIMCG'

โหวตรับแผนจัดการภาระหนี้ค้างของ 'ดี-แลนด์' ที่มีอยู่กับกองทรัสต์ โดยการรับโอนกรรมสิทธิ์โครงการ พอร์ตดี ซีโน

ที่ประชุมผู้ถือหุ้นหน่วยทรัสต์ของกองทรัสต์ 'AIMCG' อนุมัติการจัดการภาระหนี้ค้างของบริษัท ดี-แลนด์ พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด โดยการรับโอนกรรมสิทธิ์ทรัพย์สินโครงการ พอร์ตดี ซีโน แก่โงสสถานการณหนี้ค่างที่มีอยู่กับกองทรัสต์

นายจรัสฤทธิ์ อรรถเวทขจรวุฒิ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เอไอเอเอ็ม เรียวเลอเสเตท แมนเนจเม้นท์ จำกัด ซึ่งเป็นผู้จัดการกองทรัสต์ของ ทรัสต์เพื่อการลงทุนในอสังหาริมทรัพย์และสิทธิการเช่าอสังหาริมทรัพย์เอไอเอเอ็ม คอมเมอร์เชียล โกรท ('AIMCG') เปิดเผยว่า ที่ประชุมผู้ถือหุ้นทรัสต์ครั้งที่ 1/2568 ของกองทรัสต์ AIMCG เมื่อวันที่ 29 กรกฎาคม 2568 มีมติอนุมัติการจัดการภาระหนี้ค้างของบริษัท ดี-แลนด์ พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด หรือ 'ดี-แลนด์' ที่มีต่อกองทรัสต์ AIMCG โดยการรับโอนกรรมสิทธิ์ทรัพย์สินโครงการ พอร์ตดี ซีโน จากดี-แลนด์ ซึ่งกองทรัสต์ AIMCG ได้เข้าลงทุนในสิทธิการเช่าอยู่ในปัจจุบัน โดยสิทธิการเช่ามีกำหนดระยะเวลาคงเหลือประมาณ 29 ปี รวมถึงกรรมสิทธิ์อาคารจอดรถซึ่งปัจจุบัน ดี-แลนด์เป็นเจ้าของกรรมสิทธิ์

การรับโอนกรรมสิทธิ์ทรัพย์สินโครงการ พอร์ตดี ซีโน ทั้งหมดตามแผนการจัดการในครั้งนี้ นอกจากจะเป็นการแก้ปัญหาหนี้ค้างของ ดี-แลนด์ ที่มีมาตั้งแต่การแพร่ระบาดของ Covid-19 ยังช่วยเพิ่มความคล่องตัวและเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารจัดการโครงการ พอร์ตดี ซีโน ได้อย่างเต็มที่เนื่องจากภายหลังการจัดการตามแผน ทรัพย์สินโครงการ พอร์ตดี ซีโน ที่กองทรัสต์ AIMCG ถือครองจะเป็นแบบกรรมสิทธิ์

นายรณาดช โสภายานนท์ กรรมการผู้จัดการ บริษัท เอไอเอเอ็ม เรียวเลอเสเตท แมนเนจเม้นท์ จำกัด ได้กล่าวเพิ่มเติมว่า การรับโอนกรรมสิทธิ์ทรัพย์สินโครงการ พอร์ตดี ซีโน ในครั้งนี้ นอกจากจะทำให้กองทรัสต์ AIMCG มีสัดส่วนทรัพย์สินประเภทกรรมสิทธิ์เพิ่มมากขึ้น ยังทำให้กองทรัสต์ AIMCG สามารถหาประโยชน์จากโครงการ พอร์ตดี ซีโน ได้ในระยะยาว เนื่องจากรูปแบบการถือครองทรัพย์สินจะเปลี่ยนจากสิทธิการเช่าที่มีกำหนดระยะเวลา มาเป็นกรรมสิทธิ์ ที่กองทรัสต์ AIMCG เป็นเจ้าของโครงการ พอร์ตดี ซีโน ทั้งโครงการ ทำให้สามารถสร้างผลตอบแทนให้กับผู้ถือหุ้นทรัสต์ได้ในระยะยาว อีกทั้งยังเป็นการเพิ่มโอกาสและความสามารถในการระดมทุนผ่านการกู้ยืมเงินกับธนาคารพาณิชย์หรือสถาบันทางการเงินเพิ่มขึ้น อันเป็นปัจจัยที่สนับสนุนโอกาสในการลงทุนในทรัพย์สินเพิ่มเติมของกองทรัสต์ AIMCG ในอนาคต



AIMCG
AIM Commercial Growth REIT



บล.โกลบอล

จับตามลเจรจากการค้าสหรัฐ-ไทย ก่อนเส้นตาย 1 ส.ค.นี้ - ชีชะตาเศรษฐกิจไทย

บล. โกลบอล (GBS) ประเมินหุ้นไทยสัปดาห์นี้ Sideway ออกข้าง หลังไทย-กัมพูชา บรรลุข้อตกลงหยุดยิง และเจรจาทางการค้าระหว่างสหรัฐฯ และไทย ซึ่งคาดว่าจะทราบผลก่อนเส้นตายวันที่ 1 ส.ค.นี้ จึงให้กรอบดัชนี 1,200-1,260 จุด และกลยุทธ์ลงทุนในหุ้นที่ปรับตัวลงแรงจากสถานการณ์ความตึงเครียดไทย-กัมพูชา ได้แก่ CBG - SAV หุนราคาหุ้น Rebound ระยะสั้น

นางสาววิลาสินี บุญมาสูงทรง ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการ บริษัทหลักทรัพย์ โกลบอล จำกัด หรือ GBS ประเมินกรอบการเคลื่อนไหวของดัชนีตลาดหุ้นไทย สัปดาห์นี้มีโอกาส Sideway ออกข้าง โดยได้ปัจจัยหนุนจากสถานการณ์ความตึงเครียดไทย-กัมพูชาลดลง หลังบรรลุข้อตกลงหยุดยิง ประกอบกับยุโรป ได้บรรลุข้อตกลงทางการค้ากับสหรัฐฯ โดยสหรัฐฯ จะเรียกเก็บภาษีสินค้านำเข้าจาก EU ในอัตรา 15% ลดลงครึ่งหนึ่งจากเดิมอัตรา 30% โดยจะมีผลบังคับใช้ในวันที่ 1 ส.ค.นี้



ขณะที่การเจรจาระหว่างสหรัฐฯ-จีน จะเริ่มการเจรจาการค้าระดับสูง ท่ามกลางความคาดหวังว่าอาจมีการตกลงขยายเวลาการพักชำระภาษี 90 วัน ระหว่างสองประเทศออกไปหลังวันที่ 12 ส.ค.นี้ ส่วนการเจรจาทางการค้าระหว่างสหรัฐฯและไทย ซึ่งคาดว่าจะทราบผลก่อนเส้นตายวันที่ 1 ส.ค.นี้

อีกทั้งทางกระทรวงการคลัง เล็งจุดมาตรการด้านภาษีกระตุ้นท่องเที่ยวเพิ่มเติม หวัง บูสต์ ช่วงก่อน High Season จ่อปิดหมุดเดือน ส.ค. - ก.ย.นี้ มองกรอบดัชนีในสัปดาห์นี้ที่ 1,200-1,260 จุด

อย่างไรก็ตาม ประณานิธิติ ทรัมป์ ยังคงออกมาให้ข่าวต่อเนื่องว่า สหรัฐฯ เดินหน้าเริ่มเก็บภาษีนำเข้าที่เรียกว่าภาษีตอบโต้ (Reciprocal Tariff) ในอัตราระหว่าง 15% - 50% หลังพ้นเส้นตายเจรจาการค้าในวันที่ 1 ส.ค.นี้ โดยกำหนดให้ 15% เป็นอัตราขั้นต่ำ สำหรับประเทศที่มีความสัมพันธ์ไม่ราบรื่นกับสหรัฐฯ อาจถูกเก็บในอัตราสูงสุด 50%

ด้านหอการค้าไทยประเมินว่าแม้การส่งออกครึ่งปีแรกปี 2568 ขยายตัวสูงถึง 15% จากการเร่งนำเข้าสินค้าไทยก่อนมาตรการกีดกันทางการค้าใหม่ มีผลบังคับใช้ แต่ในช่วงครึ่งปีหลังอาจหดตัวลงอย่างมากทำให้ภาพรวมปี 2568 อาจติดลบหรือใกล้ศูนย์ และการแข็งค่าของเงินบาทส่งผลกระทบต่อต้นทุนสินค้าไทยเมื่อเปรียบเทียบกับประเทศคู่แข่งที่มีค่าเงินอ่อนกว่า โดยเฉพาะสินค้าโภคภัณฑ์ที่แข่งขันด้านราคา

นอกจากนี้ยังต้องเฝ้าระวังปัจจัยในประเทศที่อาจจะส่งผลต่อการลงทุนได้เช่นกัน อาทิ วันที่ 31 ก.ค. รพท. รายงานภาวะเศรษฐกิจและการเงินไทย, สัปดาห์ 5 สำนักงานเศรษฐกิจการคลัง รายงานภาวะเศรษฐกิจการคลัง, ภาวะเศรษฐกิจภูมิภาค, ดัชนีความเชื่อมั่นอนาคตเศรษฐกิจภูมิภาค, สำนักงานเศรษฐกิจอุตสาหกรรม แดลงดัชนีผลผลิตภาคอุตสาหกรรม ส่วนปัจจัยต่างประเทศ อาทิ วันที่ 30 ก.ค. อียู รายงาน GDP ไตรมาส 2/68 (ประมาณการเบื้องต้น), สหรัฐฯ รายงานตัวเลขการจ้างงานภาคเอกชนเดือน ก.ค., GDP ไตรมาส 2/68 (ประมาณการเบื้องต้น) ยอดทำสัญญาขายบ้านที่รอปิดการขาย (Pending Home Sales) เดือนมิ.ย. และสต็อกน้ำมันรายสัปดาห์, วันที่ 29-30 ก.ค. ประชุมธนาคารกลางสหรัฐ ครั้งที่ 4/68, เข้าวันที่ 31 ก.ค. เฟด แดลงผลการประชุมครั้งที่ 4/68, วันที่ 31 ก.ค. ญี่ปุ่น รายงานยอดค้าปลีก เดือนมิ.ย. และดัชนีความเชื่อมั่นผู้บริโภคเดือนก.ค., ธนาคารกลางญี่ปุ่น (BOJ) ประชุมนโยบายการเงินและแถลงมติอัตราดอกเบี้ย, อียู รายงานอัตราการว่างงานเดือนมิ.ย., สหรัฐฯ รายงานจำนวนผู้ขอรับสวัสดิการว่างงานรายสัปดาห์ และดัชนีราคาการใช้จ่ายเพื่อการบริโภคส่วนบุคคล (PCE) เดือนมิ.ย.

บล.โกลเบล็ก

จับตาผลจากการค้าสหรัฐ-ไทย ก่อนเส้นตาย 1 ส.ค.นี้ - ชี้ชะตาเศรษฐกิจไทย

นายวัชรินทร์ จงยรรยง ผู้อำนวยการฝ่ายวิจัย บล.โกลเบล็ก แนะนำกลยุทธ์การลงทุนในหุ้นที่ปรับตัวลงแรงจากสถานการณ์ความไม่สงบ ไทย-กัมพูชา หลังมีการประชุม และได้บรรลุข้อตกลง 3 ข้อ ได้แก่ หยุดยิงกันที่โดยไม่มีเงื่อนไขโดยมีผลภายใน 24.00 น. ของคืนวันที่ 28 ก.ค., ในวันที่ 29 ก.ค. มีการประชุมแม่ทัพภาค 1 และ 2 ของฝ่ายไทย และกองทัพภาค 4 และ 5 ของกัมพูชา ได้ตกลงหยุดยิงกันที่ โดยไม่มีเงื่อนไข พร้อมเดินหน้าประชุมร่วมกองทัพ 2 ฝ่าย และจัดการประชุมคณะกรรมการชายแดนทั่วไป (GBC) ในวันที่ 4 ส.ค. นี้ โดยหุ้นที่ได้ประโยชน์ได้แก่ CBG และ SAV ส่งผลให้ราคาหุ้นมีโอกาสกลับมา Rebound ได้ในระยะสั้น

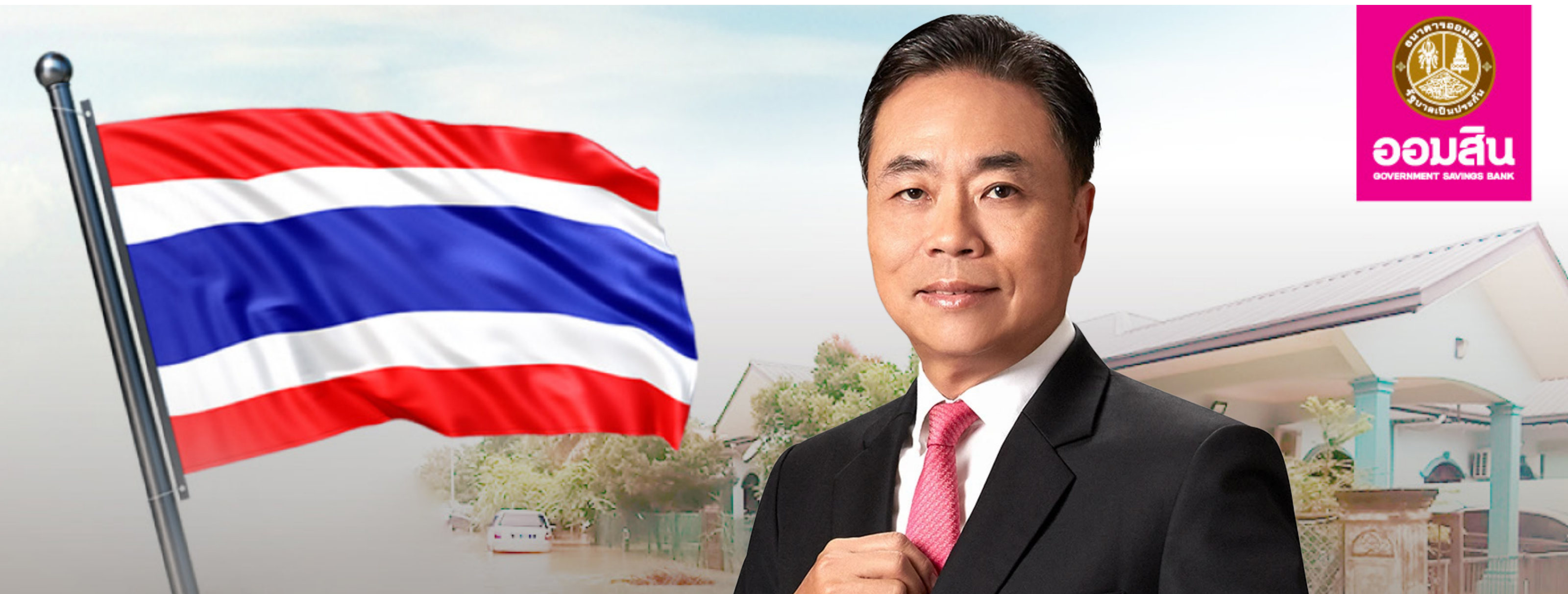
ด้านนายณัฐวุฒิ วงศ์เยาวรักษ์ ผู้อำนวยการฝ่ายวิจัย บล.โกลเบล็ก ประเมินว่า ราคาทองคำมีโอกาสเคลื่อนไหวผันผวน เนื่องจากนักลงทุนจับตาการประกาศตัวเลขการจ้างงาน สหรัฐ ตัวเลขเงินเฟ้อ PCE GDP ไตรมาส 2/68 ของสหรัฐฯ และผลการประชุมธนาคารกลางสหรัฐ (FED) ขณะที่ประธานาธิบดีทรัมป์ เผยได้บรรลุข้อตกลงทางการค้ากับ EU และญี่ปุ่นแล้ว ทำให้นักลงทุนเทขายทองคำในฐานสินทรัพย์ปลอดภัย

อย่างไรก็ตามวันที่ 1 ส.ค.นี้ สหรัฐฯ จะเริ่มเก็บภาษีศุลกากรตอบโต้ (Reciprocal Tariff) ในอัตราระหว่าง 15-20% ทำให้นักลงทุนยังคงต้องครองทองคำในฐานสินทรัพย์ปลอดภัย เป็นปัจจัยช่วยพยุงราคาทองคำ มองกรอบทองคำสัปดาห์นี้ 3,250-3,345 \$/Oz หากหลุดแนวรับให้ชะลอการลงทุน



ออมสิน

**พักหนี้อัตโนมัติ 3 เดือน - ยกดอกเบี้ยให้ลูกหนี้ไม่ต้องจ่าย
ยกกระดืบช่วยลูกหนี้ในพื้นที่ชายแดนไทย-กัมพูชา และพื้นที่ประสบอุทกภัย**



นายวีระชัย อมรทกลสุเวช รองผู้อำนวยการธนาคารออมสินอาวุโส เปิดเผยว่า จากสถานการณ์ความไม่สงบบริเวณชายแดนไทย-กัมพูชา รวมถึงเหตุอุทกภัยในพื้นที่ภาคเหนือของประเทศไทยที่ยังคงรุนแรงและส่งผลกระทบต่อความเป็นอยู่ของประชาชนจำนวนมาก ธนาคารออมสินจึงเร่งออกมาตรการ "พักหนี้อัตโนมัติ ไม่คิดดอกเบี้ย" เพื่อช่วยบรรเทาภาระของลูกค้ายาการค้าที่ได้รับผลกระทบ ซึ่งมีอยู่จำนวนกว่า 40,000 บัญชี คิดเป็นเงินต้นกว่า 9,000 ล้านบาท

มาตรการพักชำระเงินต้นและดอกเบี้ย นาน 3 เดือน - ดอกเบี้ยที่เกิดขึ้น ธนาคารยกให้ ไม่ต้องจ่ายคืน! ครอบคลุมลูกหนี้สินเชื่อทุกกลุ่ม (ยกเว้นบางประเภทตามเงื่อนไข) โดยมีหลักเกณฑ์สำคัญ คือ

- พักชำระหนี้อัตโนมัติ ทั้งเงินต้นและดอกเบี้ย เป็นเวลา 3 เดือน โดยดอกเบี้ยในช่วงเวลาพักหนี้ธนาคารยกให้ทั้งหมด ลูกหนี้ไม่ต้องชำระภายหลัง และเมื่อพักหนี้ครบกำหนด ลูกหนี้ชำระหนี้ตามเงื่อนไขสัญญาเดิม
- เป็นลูกหนี้ที่มีภูมิลำเนา ที่อยู่อาศัย หรือสถานที่ประกอบอาชีพในพื้นที่ภัยพิบัติตามประกาศของกรมป้องกันและบรรเทาสาธารณภัย (ปภ.)
- ธนาคารจะส่ง SMS หรือจดหมาย ส่งตรงถึงผู้ที่ได้รับสิทธิ์ กรณีไม่ประสงค์เข้าร่วมมาตรการ ลูกหนี้สามารถติดต่อแจ้งสาขาที่สะดวก หรือแจ้งที่ GSB Contact Center Ins. 1115
- กรณีลูกหนี้ได้รับ SMS หรือจดหมายจากธนาคาร แต่ไม่ประสงค์เข้าร่วมมาตรการพักหนี้ สามารถชำระหนี้ได้ตามปกติ ธนาคารจะนำเงินงวดไปตัดลดต้นเงินทั้งจำนวน

ธนาคารออมสินขอส่งกำลังใจไปยังพี่น้องประชาชนในทุกพื้นที่ที่ได้รับผลกระทบ พร้อมยืนยันว่าจะอยู่เคียงข้างและให้ความช่วยเหลืออย่างเต็มที่ เพื่อให้ลูกค้ายากลำบากดำเนินชีวิตได้ตามปกติโดยเร็วที่สุด ศึกษาข้อมูลเพิ่มเติมเกี่ยวกับมาตรการฯ ได้ที่เว็บไซต์ www.gsb.or.th



ธนาคารออมสิน

พักหนี้อัตโนมัติ 3 เดือน เงินต้น - ดอกเบี้ยไม่ต้องจ่าย

เร่งช่วยเหลือหนี้ในพื้นที่ชายแดนไทย - กัมพูชา
และพื้นที่ประสบอุทกภัย

- พักจ่ายเงินต้น - ดอกเบี้ย 3 เดือน ดอกเบี้ยช่วงพักหนี้ธนาคารยกให้
- หากไม่ประสงค์พักหนี้สามารถชำระหนี้ได้ปกติ ธนาคารจะนำไปตัดลดต้นเงินทันที
- ธนาคารจะแจ้ง SMS หรือส่งจดหมายโดยตรงให้ลูกหนี้ที่ได้รับสิทธิ์

ขอส่งต่อพลังและกำลังใจแก่ผู้ประสบภัยทุกพื้นที่
- เราจะผ่านพ้นไปด้วยกัน -

*เงื่อนไขเป็นไปตามที่ธนาคารกำหนด เผยแพร่ ณ วันที่ 30 ก.ค. 68

ศึกษารายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่ www.gsb.or.th | GSB Contact Center Ins.1115

#เป็นลูกค้าเราเท่ากับช่วยสังคม

ฮอนไชน์ Business

**DTCENT สนับสนุน
มูลนิธิเส้นด้าย ติดตั้ง GPS Tracking
ดูแลผู้สูงวัยและผู้ป่วย**



**GPSC ร่วมเวที SMR School
แลกเปลี่ยนองค์ความรู้
รองรับแผนพัฒนาโรงไฟฟ้า SMR**



**กรุงศรี ติดอันดับ ESG100 ปี 2568
ตอกย้ำผลการดำเนินงานด้าน ESG
ที่โดดเด่นต่อเนื่องเป็นปีที่ 10**



**SM ส่งพลังน้ำใจ
ช่วยผู้ประสบภัยชายแดนไทย-กัมพูชา**



สรุปภาพรวมตลาด

ดัชนี

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	เปิด	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท.)
SET	1,244.14	+10.46 (+0.85%)	1,238.01	1,245.44	1,234.21	10,937,514	54,670.81
SET50	815.40	+5.28 (+0.65%)	811.78	817.66	809.33	2,252,069	39,838.15
SET50FF	789.93	+5.61 (+0.72%)	785.56	791.33	783.92	2,252,069	39,838.15
SET100	1,747.55	+14.96 (+0.86%)	1,736.28	1,749.73	1,732.37	3,509,146	48,759.49
SET100FF	1,695.86	+15.66 (+0.93%)	1,682.99	1,698.25	1,680.97	3,509,146	48,759.49
sSET	604.83	+8.88 (+1.49%)	597.48	604.83	597.09	379,899	1,446.91
SETCLMV	646.75	+9.95 (+1.56%)	638.79	648.59	638.13	1,697,351	31,580.51
SETHD	1,128.17	+11.18 (+1.00%)	1,120.82	1,130.34	1,117.22	1,145,116	15,060.36
SETESG	787.16	+7.58 (+0.97%)	781.11	788.30	779.50	2,523,623	40,483.56
SETWB	609.15	+9.38 (+1.56%)	599.61	610.06	598.33	759,439	12,222.76
mai	252.56	+2.22 (+0.89%)	250.66	252.56	250.48	457,472	447.99



หมายเหตุ

- ข้อมูลเพื่อการศึกษาหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์

ภาพรวมภาวะตลาด					ข้อมูลล่าสุด 30 ก.ค. 2568 17:25:12				
		SET		mai					
สถานะ	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)		หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)				
▲ เพิ่มขึ้น	349	3,471,665		103	174,479				
↔ ไม่เปลี่ยนแปลง	178	377,169		78	163,641				
▼ ลดลง	123	644,845		34	97,016				
จำนวนรายการ	SET	610,610		mai	40,835				

ผลการดำเนินงาน				ข้อมูล ณ วันที่ 30 ก.ค. 2568			
		SET		mai			
มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด (ลบ.)		15,404,000.78		247,261.01			
อัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย (YTD) (%)		48.78		21.57			
P/E (เท่า)		17.15		71.89			
P/BV (เท่า)		1.18		1.25			
อัตราเงินปันผลตอบแทน (%)		3.84		3.61			
กำไรสุทธิต่อหุ้น		72.61		3.52			

%การเปลี่ยนแปลงของดัชนี				ข้อมูล ณ วันที่ 30 ก.ค. 2568			
		SET		mai			
ในรอบ 3 เดือนล่าสุด		+5.34%		-0.97%			
ในรอบ 6 เดือนล่าสุด		-8.15%		-11.77%			
YTD (Year to Date)		-11.89%		-19.72%			

หมายเหตุ

- ไม่รวมหลักทรัพย์ที่ไม่มีการซื้อขาย
- หลักทรัพย์ต่างประเทศจะไม่ถูกรวมในการคำนวณข้อมูล อัตราส่วนราคาปิดต่อกำไรต่อหุ้น อัตราส่วนราคาตลาดต่อมูลค่าหุ้นทางบัญชี อัตราเงินปันผลตอบแทน มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด และอัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย
- ไม่นำหลักทรัพย์ในหมวดกองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์เข้าร่วมคำนวณ (มีผลตั้งแต่ 31 มีนาคม 2552 เป็นต้นไป)

SET

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ TRUE	10.40	-0.30 (-2.80%)	2,774,464.11
☆ PTT	33.00	0.00 (0.00%)	2,390,008.80
☆ PTTEP	126.00	+3.50 (+2.86%)	2,306,769.10
☆ BH	162.00	+10.50 (+6.93%)	2,248,794.90
☆ BDMS	21.70	+0.40 (+1.88%)	2,221,791.88
☆ PTTGC	23.80	-0.10 (-0.42%)	1,964,904.72
☆ CPALL	47.75	+0.50 (+1.06%)	1,615,046.50
☆ ADVANC	288.00	-4.00 (-1.37%)	1,561,220.00
☆ DELTA	144.00	+1.00 (+0.70%)	1,470,997.05
☆ GULF	47.50	+0.25 (+0.53%)	1,467,555.43

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ TTB	1.92	+0.01 (+0.52%)	331,708,400
☆ TRUE	10.40	-0.30 (-2.80%)	266,730,600
☆ WHA	3.68	+0.24 (+6.98%)	260,929,700
☆ IRPC	1.03	+0.09 (+9.57%)	191,956,100
☆ BANPU	5.15	+0.37 (+7.74%)	129,812,300
☆ AAV	1.30	+0.04 (+3.17%)	120,028,500
☆ BTS	3.62	+0.08 (+2.26%)	108,677,600
☆ BDMS	21.70	+0.40 (+1.88%)	103,283,900
☆ EA	2.98	+0.06 (+2.05%)	96,095,900
☆ SIRI	1.50	+0.06 (+4.17%)	85,125,600

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ GRAND cb	0.04	+0.01 (+33.33%)	172,700
☆ AKS cb	0.04	+0.01 (+33.33%)	947,600
☆ B	0.05	+0.01 (+25.00%)	125,600
☆ XYZ	0.81	+0.15 (+22.73%)	26,120,900
☆ TGPRO	0.06	+0.01 (+20.00%)	470,200
☆ TPA	2.98	+0.42 (+16.41%)	31,200
☆ WACOAL	22.10	+3.00 (+15.71%)	4,000
☆ AGE	0.97	+0.13 (+15.48%)	7,192,800
☆ UV	0.93	+0.12 (+14.81%)	11,595,700
☆ BWG	0.20	+0.02 (+11.11%)	61,643,400

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ TTI	25.75	-3.25 (-11.21%)	700
☆ AE cb	0.11	-0.01 (-8.33%)	2,613,300
☆ BROCK cb	1.34	-0.12 (-8.22%)	1,000
☆ SAM cs	0.16	-0.01 (-5.88%)	104,200
☆ OGC	11.50	-0.70 (-5.74%)	7,500
☆ TSR cb cs	0.17	-0.01 (-5.56%)	156,800
☆ RS cb	0.23	-0.01 (-4.17%)	27,478,300
☆ SHANG	47.00	-2.00 (-4.08%)	100
☆ AMARIN cf	1.57	-0.06 (-3.68%)	12,600
☆ OKJ	6.55	-0.25 (-3.68%)	10,955,300

mai

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ BKA	1.85	+0.05 (+2.78%)	36,640.01
☆ JPARK	4.16	-0.30 (-6.73%)	32,837.44
☆ NETBAY	22.90	+0.60 (+2.69%)	30,383.96
☆ PROEN	1.41	-0.04 (-2.76%)	28,363.78
☆ ECF	0.51	-0.03 (-5.56%)	26,847.91
☆ DPAINT	0.82	+0.19 (+30.16%)	17,525.63
☆ XO	18.30	+0.30 (+1.67%)	16,706.85
☆ PSG	1.25	+0.02 (+1.63%)	11,871.02
☆ AU	6.85	+0.10 (+1.48%)	11,565.20
☆ MOTHER	1.31	+0.01 (+0.77%)	10,950.20

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ NEWS 	0.01	0.00 (0.00%)	112,171,300
☆ ECF	0.51	-0.03 (-5.56%)	49,639,200
☆ DPAINT	0.82	+0.19 (+30.16%)	23,179,300
☆ BKA	1.85	+0.05 (+2.78%)	20,078,700
☆ PROEN	1.41	-0.04 (-2.76%)	19,644,100
☆ SMART	0.55	+0.05 (+10.00%)	9,871,400
☆ PSG	1.25	+0.02 (+1.63%)	9,591,100
☆ BTC	0.36	0.00 (0.00%)	9,443,700
☆ ARIN	0.47	+0.01 (+2.17%)	9,375,600
☆ UREKA	0.58	+0.02 (+3.57%)	9,250,200

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ CIG 	0.03	+0.01 (+50.00%)	322,600
☆ DPAINT	0.82	+0.19 (+30.16%)	23,179,300
☆ HYDRO  	1.69	+0.31 (+22.46%)	1,669,300
☆ SMART	0.55	+0.05 (+10.00%)	9,871,400
☆ LIT	0.74	+0.06 (+8.82%)	1,109,700
☆ RP	0.89	+0.06 (+7.23%)	141,800
☆ CHIC	0.32	+0.02 (+6.67%)	975,100
☆ LDC	0.38	+0.02 (+5.56%)	275,300
☆ KCM	0.19	+0.01 (+5.56%)	535,000
☆ SGF	0.19	+0.01 (+5.56%)	3,800

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ MORE	0.05	-0.01 (-16.67%)	5,511,400
☆ JAK	0.87	-0.12 (-12.12%)	152,600
☆ MUD	0.99	-0.10 (-9.17%)	80,300
☆ NCL 	0.24	-0.02 (-7.69%)	556,300
☆ JPARK	4.16	-0.30 (-6.73%)	8,013,400
☆ TMI	0.56	-0.04 (-6.67%)	1,151,700
☆ THMUI	0.31	-0.02 (-6.06%)	131,100
☆ BTW	0.16	-0.01 (-5.88%)	330,700
☆ ECF	0.51	-0.03 (-5.56%)	49,639,200
☆ SALEE	0.42	-0.02 (-4.55%)	223,300

SET

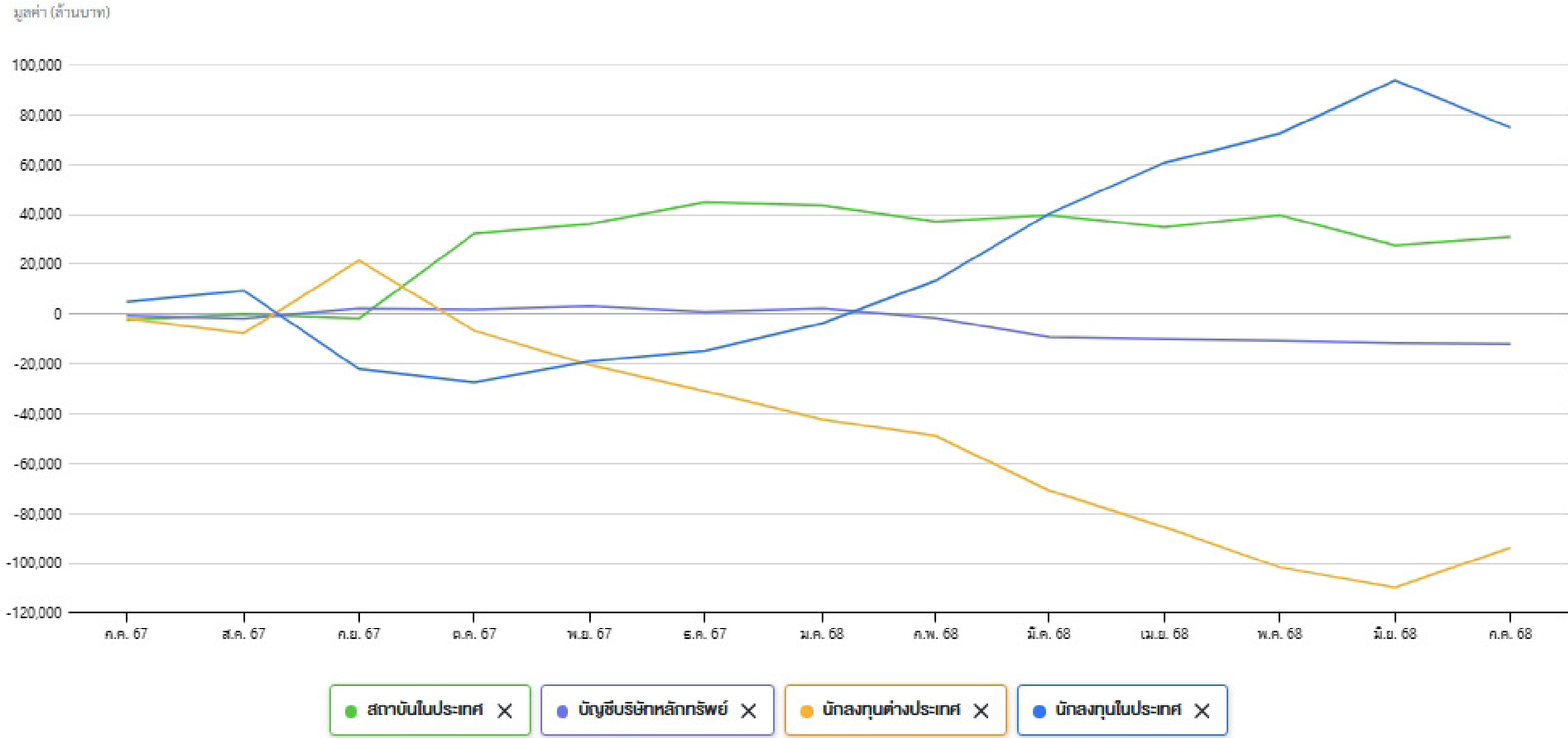
มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (SET) หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 30 ก.ค. 2568					01 ก.ค. 2568 - 30 ก.ค. 2568					01 ม.ค. 2568 - 30 ก.ค. 2568				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	7,576.50	13.86	5,415.25	9.91	2,161.25	87,030.20	10.50	81,491.67	9.83	5,538.54	583,894.16	10.17	595,620.27	10.37	-11,726.11
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	3,167.30	5.79	3,797.18	6.95	-629.88	53,436.64	6.45	54,344.79	6.56	-908.15	337,495.82	5.88	350,917.39	6.11	-13,421.58
นักลงทุนต่างประเทศ	26,011.72	47.58	26,276.58	48.06	-264.86	446,111.30	53.82	430,527.37	51.94	15,583.93	3,067,177.87	53.41	3,130,286.71	54.51	-63,108.84
นักลงทุนในประเทศ	17,915.29	32.77	19,181.80	35.09	-1,266.51	242,342.55	29.24	262,556.86	31.67	-20,214.32	1,753,814.06	30.54	1,665,557.54	29.00	88,256.52

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี ข้อมูล ณ วันที่ 30 ก.ค. 2568



mai

มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

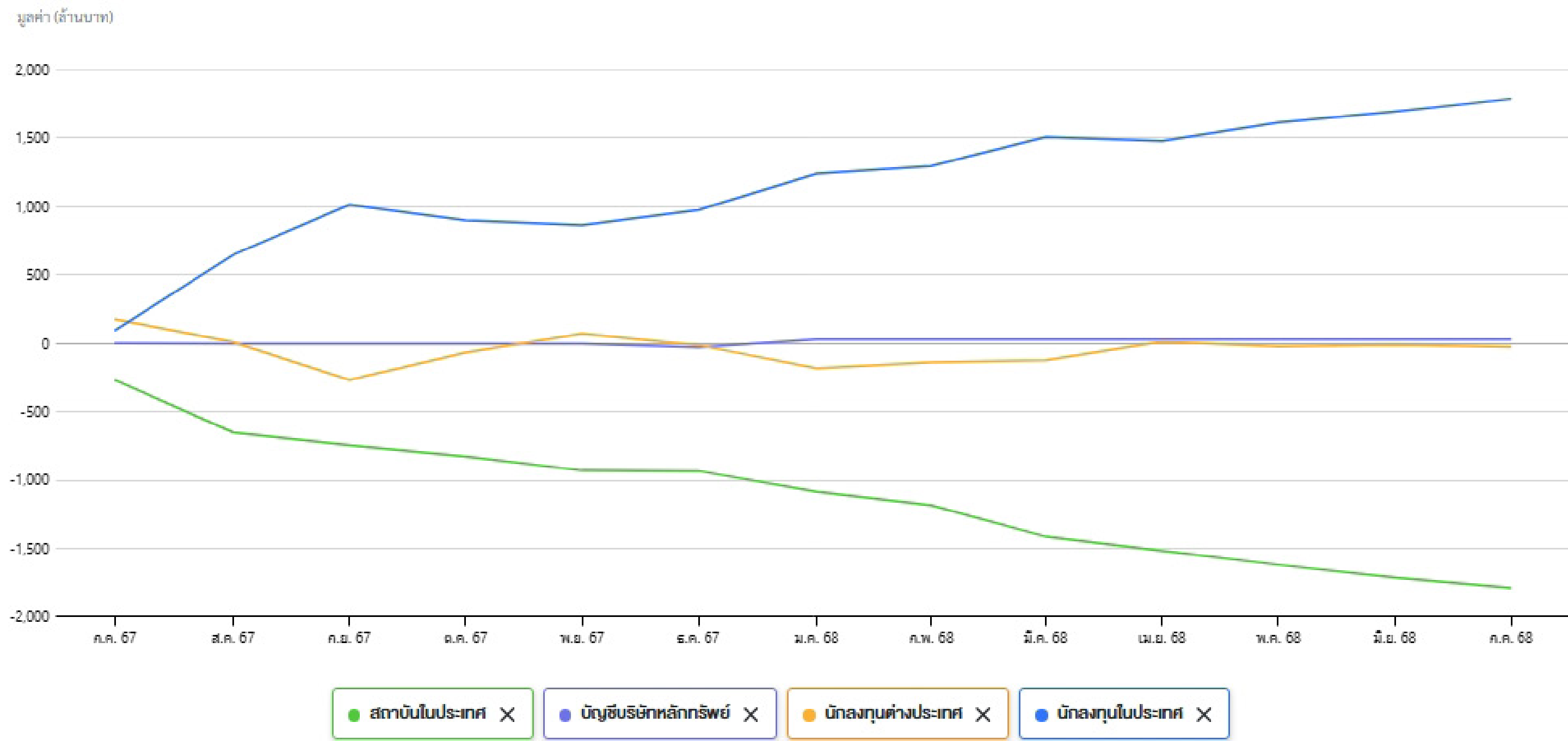
มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (mai)

หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 30 ก.ค. 2568					01 ก.ค. 2568 - 30 ก.ค. 2568					01 ม.ค. 2568 - 30 ก.ค. 2568				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	6.91	1.54	4.56	1.02	2.35	100.75	0.88	175.18	1.53	-74.43	1,290.54	1.73	2,145.17	2.87	-854.63
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	0.08	0.02	-	-	0.08	5.28	0.05	5.29	0.05	-0.01	175.40	0.23	117.64	0.16	57.76
นักลงทุนต่างประเทศ	62.07	13.86	59.60	13.30	2.48	1,296.67	11.30	1,308.90	11.41	-12.23	9,783.27	13.09	9,792.66	13.10	-9.39
นักลงทุนในประเทศ	378.92	84.58	383.84	85.68	-4.92	10,070.19	87.77	9,983.52	87.02	86.67	63,508.08	84.95	62,701.82	83.87	806.26

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 30 ก.ค. 2568



HOONINSIDE

HOONINSIDE

บ้านปู เน็กซ์ ยังคงศึกษา ความเป็นไปได้

ของการเข้าไปลงทุน
ในประเทศอื่นๆ
แถบเอเชียแปซิฟิก

ที่มีศักยภาพ
การเติบโตสูง!

BANPUNEXT



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOONINSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 คุณนุ้ย
E-mail: reporter@hooninside.com



@HOONINSIDE