

H O O N I N S I D E



• นายเกตติวิทย์ สิทธิสุนทรวงศ์
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท ลีโอ โกลบอล โลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน) หรือ LEO

บริษัทฯ มีความภาคภูมิใจที่ได้เป็นส่วนหนึ่ง
ในการขับเคลื่อนการ

“ส่งออกผลไม้ไทย
โดยเฉพาะทุเรียน”

ซึ่งเป็น สินค้าส่งออกสำคัญ ของประเทศ



Magazine

Hooninside

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

Content

04

ข่าวจากปก

06

ข่าวบริษัทจดทะเบียน

16

ข่าวการเงิน

21

อินไซด์ Business

22

สรุปการซื้อขาย

บรรณาธิการบริหาร

ประสิทธิ์ กรโชคอนันต์

หัวหน้าข่าว

วนุภา ศิริรวม

กองบรรณาธิการ

ณภัค ภัทรสุปรีดี

ที่ปรึกษา

ชาलगอน ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พัฒน นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแถม

กราฟิก

วิชัยพล นาคสูง
ศิวีไล สอนใหม่
ศักดาจรัส จันทรืทพ

ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย 02-276-5976

E_mail : reporter@hooniinside.com

ASIAN PALM OIL PUBLIC COMPANY LIMITED



บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
ผลิตน้ำมันปาล์มดิบจากผลปาล์มที่ซื้อมาจากเกษตรกรทั่วไป
และผลิตไฟฟ้าพลังงานจากก๊าซชีวภาพที่มีความมุ่งมั่น
เพื่อรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อมและชุมชน

นายสิทธิภาส อุดมผลกุล

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
หรือ APO

ผลิตภัณฑ์ คุณภาพ

น้ำมันปาล์มดิบ

เมล็ดในปาล์ม

กะลา

ไฟฟ้า

บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
99 หมู่ที่ 2 ตำบลอ่าวลึกใต้ อำเภออ่าวลึก จังหวัดกระบี่ 81110



<https://asianpalmoil.com/>



075-681355



Info@asianpalmoil.com

LEO เปิดฤดูกาลส่ง ทุเรียนทางรถไฟ ไปจีน 50 ตู้

ตอกย้ำ “LEO Reefer Container”

คุณภาพ 100%
จ่อรับเฟสสองเต็มกำลัง
หนุุนรายได้ **Non freight**
เติบโตต่อเนื่อง

LEO เปิดฉากฤดูกาลขนส่งทุเรียนทางรถไฟไปประเทศจีนเฟสแรก ด้วยตู้ควบคุมอุณหภูมิ “LEO Reefer Container” จำนวน 50 ตู้ ภายใต้การบริหารงานของบริษัทในเครือ LaneXang Express Co., Ltd. (LXE) ฟากซีโอ LEO เปิดฉากฤดูกาลขนส่งทุเรียนทางรถไฟไปประเทศจีนเฟสแรก ด้วยตู้ควบคุมอุณหภูมิ “LEO Reefer Container” จำนวน 50 ตู้ ภายใต้การบริหารงานของบริษัทในเครือ LaneXang Express Co., Ltd. (LXE) ฟากซีโอ “เกตติวิทย์ สิริสุนทรวงค์” มั่นใจสามารถรองรับทุเรียนสดจากไทยสู่ปลายทางเมืองคุนหมิงประเทศจีนโดยไม่มีความเสี่ยง พร้อมเปิดรับออเดอร์เฟสสอง ติมาณดีลันสนับสนุนรายได้ Non freight โตแรง



นายเกตติวิทย์ สิริสุนทรวงค์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

บริษัท ลีโอ โกลบอล โลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน)

เปิดเผยว่า บริษัทฯ ได้เริ่มส่งทุเรียนเฟสแรก โดยใช้ตู้ควบคุมอุณหภูมิ “LEO Reefer Container” ที่เป็นทรัพย์สินของบริษัทฯ จำนวน 50 ตู้ โดยมี LaneXang Express Co., Ltd. (LXE) ซึ่งเป็นบริษัทในเครือที่มีความเชี่ยวชาญด้านการขนส่งทางรางของ LEO เป็นผู้บริหารจัดการการดำเนินงานทั้งหมด โดยได้รับการตอบรับที่ดีเยี่ยม เพียง 3 วันแรกหลังเปิดฤดูกาล ลูกค้าได้จองตู้ครบทั้งหมด 50 ตู้เรียบร้อยแล้ว สะท้อนถึงความเชื่อมั่นต่อคุณภาพตู้และบริการของ LEO ซึ่งปัจจุบัน LXE ได้ทยอยขนส่งสินค้าออกจากประเทศไทยผ่านเส้นทางรถไฟลาว-จีน คาดว่าถึงปลายทางภายใน 2 สัปดาห์

“แม้ปีนี้การดำเนินงานจะเผชิญกับความซับซ้อนมากกว่าปีที่ผ่านมา โดยเฉพาะในด้านพิธีการศุลกากรและมาตรการตรวจสอบสารตกค้าง เช่น สาร Basic Yellow 2 (BY2) ซึ่งเป็นสารเคมีในกลุ่มสีย้อมที่อาจถูกใช้เคลือบเปลือกทุเรียนเพื่อให้มีสีเหลืองสดใส แต่เป็นสารก่อมะเร็งและส่งผลกระทบต่อระบบภูมิคุ้มกัน หากสะสมในร่างกาย รวมถึงการตรวจสอบแคดเมียม ซึ่งเป็นโลหะหนักที่อาจปนเปื้อนในดิน น้ำ หรือปุ๋ยเคมีที่ใช้ในการเพาะปลูกทุเรียน มาตรการควบคุมคุณภาพที่เข้มงวดเหล่านี้ ส่งผลให้ระยะเวลาขนส่งเฉลี่ยเพิ่มขึ้นจาก 4 วัน เป็น 8-10 วัน และเมื่อรวมกับปริมาณสินค้าที่เข้าสู่ตลาดพร้อมกันจำนวนมาก จึงเกิดความแออัดตามหน้าด่านไทย-ลาว-จีน อย่างไรก็ตาม ความเสถียรและประสิทธิภาพของตู้ควบคุมอุณหภูมิ LEO Reefer Container ที่สามารถควบคุมอุณหภูมิได้อย่างแม่นยำ ได้พิสูจน์แล้วว่าสามารถรักษาคุณภาพของทุเรียนได้จนถึงปลายทางโดยไม่มีความเสี่ยง ลูกค้าจึงมั่นใจในคุณภาพ 100% และยิ่งตอกย้ำถึงความได้เปรียบจากการลงทุนเชิงกลยุทธ์ของ LEO ที่สร้างความแตกต่างในการแข่งขันได้อย่างแท้จริง”

ทั้งนี้ในปีที่ผ่านมา LEO ได้เริ่มทดลองขนส่งทุเรียนทางรถไฟในช่วงปลายฤดูกาล ซึ่งประสบความสำเร็จเป็นอย่างดี ส่งผลให้ในปีนี้นับบริษัทฯ สามารถวางแผนเชิงรุกและขยายการให้บริการได้เต็มศักยภาพ และคาดว่า volume การขนส่งสินค้าทางรางจากไทยไปประเทศจีนจะเพิ่มขึ้นอย่างน้อย 60% เมื่อเทียบกับปี 2567 โดยขณะนี้ตู้เปล่าชุดแรกได้เริ่มทยอยกลับมายังประเทศไทยเพื่อรองรับคำสั่งซื้อในรอบถัดไป ซึ่งลูกค้าได้เริ่มจองล่วงหน้าแล้วอย่างต่อเนื่อง ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร LEO กล่าวว่า บริษัทฯ มีความภาคภูมิใจที่ได้เป็นส่วนหนึ่งในการขับเคลื่อนการส่งออกผลไม้ไทย โดยเฉพาะทุเรียน ซึ่งเป็นสินค้าส่งออกสำคัญของประเทศ ซึ่งเชื่อมั่นว่าการลงทุนในทรัพย์สินตู้ควบคุมอุณหภูมิ และการพัฒนาศักยภาพของทีมงานตลอดเส้นทาง จะช่วยผลักดันขีดความสามารถของโลจิสติกส์ไทยให้ทัดเทียมระดับภูมิภาคและสร้างความยั่งยืนในระยะยาว โดย LEO ยังคงมุ่งมั่นพัฒนาขีดความสามารถในการขนส่งทางรางระหว่างประเทศ โดยใช้เทคโนโลยีการควบคุมอุณหภูมิร่วมกับพันธมิตรที่แข็งแกร่งทั้งในไทย ลาว และจีน เพื่อสร้างระบบขนส่งที่มีประสิทธิภาพสำหรับสินค้าเกษตรของไทยในระยะยาวด้วยเช่นกัน



เปิดรับทุกความ สดใหม่

พีที สดใหม่ไปกับคุณ



GUNKUL

จับมือ กฟผ. คว้างานก่อสร้าง สายส่งไฟฟ้าแรงสูง 500kV มูลค่ากว่า 675 ล้านบาท

บริษัท กันกุล เอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) หรือ GUNKUL ลงนามสัญญาับ การไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย หรือ กฟผ. โครงการก่อสร้างสายส่งไฟฟ้าแรงสูง 500 กิโลโวลต์ (500kV) มูลค่ากว่า 675 ล้านบาท เชื่อมต่อจาก บางละมุง ถึง ปลวกแดง ขยายขีดความสามารถในการรองรับความต้องการพลังงานไฟฟ้าที่เพิ่มขึ้นต่อเนื่อง จากการขยายตัวของอุตสาหกรรมในภาคตะวันออก (EEC) ย้ำวิสัยทัศน์ใหม่ด้านพลังงานสีเขียวและโครงสร้างพื้นฐานต่อเนื่อง



คุณนฤชล ดำรงปิยวุฒิ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) (“บริษัทฯ”)เปิดเผยว่า ตามที่บริษัทฯ ได้รับความไว้วางใจจากการไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย (กฟผ.) ให้ดำเนินโครงการก่อสร้างสายส่งไฟฟ้าแรงสูง 500 กิโลโวลต์ (500kV) ระยะทาง 37 กิโลเมตร จากสถานีไฟฟ้าแรงสูงบางละมุง 2 จ.ชลบุรี ถึงสถานีไฟฟ้าแรงสูงปลวกแดง จ.ระยอง ดำเนินการในนามกิจการร่วมค้า ระหว่าง บริษัท พีวเจอร์ อิเล็กทริกคอล คอนโทรล จำกัด (FEC) ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของ GUNKUL กับ บริษัท โซน่า เนชั่นแนล เอพวี่ แมชชีนเนอรี่ คอร์ปอเรชั่น จำกัด (CHMC) มูลค่ารวมทั้งสิ้น 675,144,143 บาท ครอบคลุมการจัดหาอุปกรณ์ทั้งในและต่างประเทศ รวมถึงการขนส่งและติดตั้งอย่างครบถ้วน ทั้งนี้ ธุรกิจรับเหมาไฟฟ้า (EPC) เป็น 1 ใน 3 ของธุรกิจหลัก ที่บริษัทฯ มีความเชี่ยวชาญและศักยภาพรองรับต่อการก่อสร้างสายส่งไฟฟ้าทุกระดับแรงดัน ซึ่งระบบสายส่งไฟฟ้าแรงสูง 500 kV นับว่าเป็นแรงดันไฟฟ้าสูงสุดของประเทศไทย เป็นระบบส่งไฟฟ้าหลักของประเทศที่ใช้ความชำนาญทางวิศวกรรมระดับสูงเฉพาะทาง

บริษัทฯ มั่นใจจะสามารถดำเนินงานตามแผนงานที่วางได้เป็นอย่างดีตามกรอบเวลาที่กำหนด ทั้งนี้ เมื่อโครงการแล้วเสร็จจะสามารถช่วยเพิ่มขีดความสามารถในการจำหน่ายไฟฟ้า เสริมความมั่นคงด้านพลังงานไฟฟ้าในภูมิภาค โดยเฉพาะในเขตพัฒนาพิเศษภาคตะวันออก หรือ EEC ซึ่งเป็นพื้นที่ที่มีความสำคัญต่อการขับเคลื่อนทางเศรษฐกิจของประเทศ และมีแนวโน้มของความต้องการใช้ไฟฟ้าของภาคอุตสาหกรรมขยายตัวอย่างมาก อีกทั้งเป็นการรองรับการพัฒนาไปสู่โครงข่ายดิจิทัลเพื่อเพิ่มการเข้าถึงพลังงานสะอาดให้กับผู้ประกอบการ ในการบรรลุเป้าหมายการปล่อยก๊าซเรือนกระจกสุทธิเป็นศูนย์ (Net Zero Emissions) ทั้งนี้ บริษัทฯ ต้องขอขอบคุณ กฟผ. ที่เชื่อมั่นในประสบการณ์และความเชี่ยวชาญของบริษัทฯ ในการดำเนินงานด้านโครงสร้างพื้นฐานพลังงานขั้นสูงที่มีความสำคัญต่อการยกระดับศักยภาพทางเศรษฐกิจให้กับประเทศไทย โครงการนี้”

คุณธีรวุฒิ เวทะธรรม รองผู้อำนวยการพัฒนาระบบส่ง การไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย (กฟผ.) เผยว่า “กฟผ. มีพันธกิจในการผลิต จัดหา และจำหน่ายพลังงานไฟฟ้าเพื่อสนับสนุนการขับเคลื่อนเศรษฐกิจและยกระดับคุณภาพชีวิตของคนไทย สำหรับโครงการระบบโครงข่ายไฟฟ้า 500 กิโลโวลต์ บางละมุง 2 - ปลวกแดง เป็นส่วนหนึ่งของโครงการปรับปรุงระบบส่งไฟฟ้าบริเวณภาคตะวันออก เพื่อเสริมความมั่นคงระบบไฟฟ้า ซึ่งเป็นพื้นที่ธุรกิจและเขตอุตสาหกรรมที่สำคัญของประเทศ โดยโครงการเชื่อมโยงจากสถานีไฟฟ้าแรงสูงบางละมุง 2 จ.บางละมุง จ.ชลบุรี ไปยังสถานีไฟฟ้าแรงสูงปลวกแดง จ.ระยอง มีระยะทาง 37.34 กิโลเมตร โดยโครงการนี้จะสามารถช่วยสนับสนุนการแก้ไขปัญหาด้านเสถียรภาพทางพลังงาน เพิ่มการส่งพลังงานไฟฟ้าให้ทั่วถึงและครอบคลุมได้อย่างมีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น”

บริษัท กันกุล เอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) หรือ GUNKUL เป็นผู้นำในธุรกิจพลังงานสีเขียวครบวงจร ซึ่งประกอบด้วย 3 ธุรกิจหลัก คือ 1. ธุรกิจผลิตไฟฟ้าสีเขียว (Green Power) 2. ธุรกิจรับเหมาไฟฟ้า (EPC) 3. ธุรกิจผลิตและจำหน่ายอุปกรณ์ไฟฟ้า (Manufacturing)

ปัจจุบัน GUNKUL มีโรงไฟฟ้าพลังงานสีเขียวในพอร์ตโฟลิโอทั้งหมด 1,479 เมกะวัตต์ โดย 832 เมกะวัตต์ อยู่ระหว่างการพัฒนาโครงการรอรับรัฐรายได้ และมีมูลค่างานรอรับรัฐรายได้ (backlog) จากธุรกิจ รับเหมาไฟฟ้า (EPC) และธุรกิจผลิตและจำหน่ายอุปกรณ์ไฟฟ้า (Manufacturing) กว่า 3,500 ล้านบาท ซึ่งธุรกิจทั้ง 3 กลุ่มจะเป็นแรงขับเคลื่อนสำคัญให้บริษัทฯ บรรลุเป้าหมายในการสร้างการเติบโตอย่างต่อเนื่องเฉลี่ยปีละ 10-15% ในช่วง 3 ปีข้างหน้า



Hooninside



reporter@hooninside.com



02-2765976

IVL

เดินทางขายการลงทุนในตลาดอินเดีย ที่มีศักยภาพสูง ด้วยการเข้าถือหุ้นในบริษัท EPL ผู้นำด้านบรรจุภัณฑ์

บริษัท อินโดรามา เวนเจอร์ส จำกัด (มหาชน) ผู้ผลิตเคมีภัณฑ์ชั้นนำระดับโลกที่ดำเนินธุรกิจอย่างยั่งยืน เดินทางลงทุนในตลาดอินเดียซึ่งเป็นตลาดที่มีศักยภาพสูง ด้วยการเข้าถือหุ้นจำนวนร้อยละ 24.9 ในบริษัท EPL Limited จาก Blackstone โดยการเข้าลงทุนทางการเงินในบริษัท EPL ซึ่งเป็นผู้นำระดับโลกด้านบรรจุภัณฑ์เฉพาะทาง ที่มีสำนักงานใหญ่ตั้งอยู่ในเมืองมุมไบ ได้เสร็จสมบูรณ์แล้ว ซึ่งการลงทุนครั้งนี้ช่วยให้อินโดรามา เวนเจอร์สสามารถใช้ประโยชน์จากโอกาสการเติบโตในกลุ่มประเทศเกิดใหม่ และต่อยอดการดำเนินธุรกิจที่มีอยู่ของบริษัทฯ

EPL เป็นแพลตฟอร์มที่น่าดึงดูดสำหรับการเจาะเข้าสู่ภูมิภาคการลงทุนของอินเดีย และได้รับใช้ประโยชน์จากแนวโน้มของผู้ผลิตระดับโลกที่กำลังมองหาการกระจายความเสี่ยงในห่วงโซ่อุปทาน ด้วยเศรษฐกิจของอินเดียที่เติบโต

อย่างรวดเร็วและกำลังมีบทบาทเป็นผู้นำในเวทีเศรษฐกิจโลกมากขึ้น รัฐบาลอินเดียจึงเดินทางส่งเสริมภาคอุตสาหกรรมภายในประเทศผ่านนโยบายที่เอื้อต่อการลงทุน

ภายในงาน Capital Markets Day ประจำปีเมื่อวันที่ 5 มีนาคมที่ผ่านมา อินโดรามา เวนเจอร์ส ได้ประกาศแผนการขยายธุรกิจอย่างมุ่งมั่นในยุคใหม่แห่งการเติบโต โดยแตกต่างจากรูปแบบการเติบโตผ่านการควบรวมและซื้อกิจการ (M&A) ที่เคยใช้ในอดีต บริษัทฯ ได้หันมาเน้นการร่วมมือกับพันธมิตรในอุตสาหกรรมรายสำคัญ เพื่อแสวงหาโอกาสในการเติบโตระยะยาวที่เกิดจากการเปลี่ยนแปลงเชิงโครงสร้างของตลาดโลก ซึ่งหนึ่งในเป้าหมายสำคัญคือการต่อยอดจากฐานการผลิตขนาดใหญ่ที่อินโดรามา เวนเจอร์ส ดำเนินการอยู่แล้วในประเทศอินเดีย ซึ่งครอบคลุมการผลิตเม็ดพลาสติก PET เส้นใยและ

ด้ายโพลีเอสเตอร์ ผ่านอนูฟเวน และอนุพันธ์เอทิลีนออกไซด์ โดยการเข้าถือหุ้นส่วนน้อยในบริษัท EPL ช่วยให้อินโดรามา เวนเจอร์สสามารถปลดล็อกโอกาสในการเติบโต โดยเฉพาะเมื่อคำนึงถึงกลุ่มผลิตภัณฑ์และการดำเนินงานในพื้นที่ต่างๆที่มีอยู่ของบริษัทฯ

ธุรกิจหลักทั้งหมดของอินโดรามา เวนเจอร์ส ในประเทศอินเดีย ซึ่งได้แก่ Combined PET, Fibers และ Indovinya ต่างมีสถานะที่แข็งแกร่งในตลาด และมีแผนที่จะขยายการดำเนินงานเพื่อสร้างพอร์ตธุรกิจที่มีความหลากหลายและยืดหยุ่นมากยิ่งขึ้น อินโดรามา เวนเจอร์ส มีประสบการณ์ความสำเร็จตลอดระยะเวลากว่า 35 ปี ในการระบุโอกาสทางธุรกิจในกลุ่มที่เกี่ยวข้อง โดยร่วมงานกับทีมผู้นำที่มีประสบการณ์สูง มีวัฒนธรรมการบริหารที่สอดคล้องประสานกันอย่างดี และมีแนวทาง การเติบโตที่เสริมสร้างซึ่งกันและกัน

นายวาลก โลเฮีย ประธานเจ้าหน้าที่บริหารกลุ่มบริษัท อินโดรามา เวนเจอร์ส กล่าวว่า "อินเดียเป็นหนึ่งในโอกาสที่น่าตื่นเต้นที่สุดในตลาดเคมีภัณฑ์และบรรจุภัณฑ์ระดับโลกในปัจจุบัน โดยที่อินโดรามา เวนเจอร์ส มีข้อได้เปรียบตามธรรมชาติ ทั้งจากฐานการผลิตที่หลากหลายอยู่แล้วในประเทศ รวมถึงความเป็นมาจากรัฐธรรมนูญอินเดียของครอบครัวผม จึงเป็นจุดแข็งสำคัญในการสร้างความร่วมมือกับบริษัทพันธมิตรในอินเดีย โดยเฉพาะบริษัทครอบครัวจำนวนมากที่สามารถใช้ศักยภาพร่วมกันทั้งในด้านขนาดและความเชี่ยวชาญ เพื่อบริการเคลื่อนการลงทุนในหนึ่งในเศรษฐกิจที่พลวัตที่สุดของโลก ซึ่งการเข้าถือหุ้นใน EPL สอดคล้องกับกลยุทธ์ดังกล่าว ด้วยเครือข่ายธุรกิจระดับโลก ผลิตภัณฑ์ที่มีนวัตกรรมและคุณภาพสูง ความมุ่งมั่นด้านความยั่งยืน และทีมผู้บริหารที่มากประสบการณ์ ล้วนทำให้ EPL เป็นพันธมิตรที่เหมาะสมอย่างยิ่ง และด้วยประสบการณ์เชิงลึกของเราทั้งสองฝ่ายในธุรกิจของตน จะทำให้สามารถสร้างคุณค่าได้อย่างเป็นรูปธรรมในทันที"

EPL เป็นบริษัทบรรจุภัณฑ์เฉพาะทางที่ใหญ่ที่สุดของโลก ซึ่งเป็นผู้ผลิตหลอดลามิเนตสำหรับธุรกิจสินค้าอุปโภคบริโภคและเกษตรกรรม บริษัทมีพนักงานกว่า 3,500 คนจาก 25 สัญชาติ โดย EPL ดำเนินธุรกิจใน 11 ประเทศ ผ่านโรงงานผลิตที่ล้ำสมัย 21 แห่ง และมีการเติบโตเพิ่มขึ้นทุกปี

INDORAMA
VENTURES



Hooninside



reporter@hooninside.com



02-2765976

CPN

ตั้งเป้าปีนี้ โขยยอดขายไว้กว่า 7,000 ล้านบาท
พร้อมกับเปิดตัวโครงการใหม่ทั้งแนวราบและแนวสูง
รวม 9 โครงการ มูลค่ารวม 16,000 ล้านบาท

Central Pattana Residence โตต่อเนื่อง ปี 2568 เปิด 9 โครงการใหม่ทั้งแนวราบและแนวสูง มูลค่ารวม 16,000 ล้านบาท และตั้งเป้ายอดขายกว่า 7,000 ล้านบาท

บริษัท เซ็นทรัลพัฒนา จำกัด (มหาชน) ผู้นำเบอร์หนึ่งอสังหาริมทรัพย์ไทยเพื่อความยั่งยืนภายใต้วิสัยทัศน์ Imagining better futures for all และผู้พัฒนารุทกิจ ได้แก่ ศูนย์การค้าเซ็นทรัล, ที่พักอาศัย, อาคารสำนักงาน และโรงแรมทั่วประเทศ เผย Central Pattana Residence เติบโตต่อเนื่องตลอด 10 ปี เป็นหนึ่งในธุรกิจหลักที่สร้างความแข็งแกร่งให้กับโมเดล Retail-Led Mixed-Use Development ของเซ็นทรัลพัฒนา โดยปี 2568 เดินหน้าเปิดตัวโครงการใหม่ทั้งสิ้น 9 โครงการทั้งแนวราบและแนวสูง มูลค่ารวม 16,000 ล้านบาท นำโดยโครงการบ้านลักซ์วรี “บ้านนิรดา แฉ่งวัฒนะ-ชัยพฤกษ์” จะทำเลเมืองขยาย ตอบรับดีมานด์ที่อยู่อาศัยระดับบน พร้อมเตรียมเปิดตัวโครงการทั้งบ้านและคอนโดฯ ระดับ Super Premium ในโครงการมิกซ์ยูสเซ็นทรัล กระบี่ และต่อยอดความสำเร็จเตรียมเปิดตัวคอนโดฯ PHYLL Phuket 2 รับแผนขยาย Luxury Zone ของเซ็นทรัล ภูเก็ต พร้อมพบกับ Better Deal ยิ่งใหญ่แห่งปีในงาน IMAGINING BETTER LIVING ระหว่างวันที่ 29 พ.ค - 1 มิ.ย. 68 ที่เซ็นทรัลเวิลด์ Central Court ชั้น 1

คุณวัลยา จิราธิวัฒน์ กรรมการผู้จัดการใหญ่และประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บมจ. เซ็นทรัลพัฒนา กล่าวว่า “เซ็นทรัลพัฒนา เรชชีเด็นซ์ เดินหน้าพัฒนาโครงการที่อยู่อาศัยคุณภาพด้วยความเชี่ยวชาญในฐานะ Top Developer ระดับประเทศของเซ็นทรัลพัฒนา ภายในสิ้นปี 2568 เราจะมีโครงการที่อยู่อาศัยทั้งหมด 51 โครงการใน 21 จังหวัดทั่วประเทศ โดยการขยายโครงการครอบคลุมใน 3 ทำเลหลัก คือ 1) กรุงเทพฯ; 2) เมืองท่องเที่ยว เช่น ภูเก็ต, ระยอง, สุราษฎร์ธานี รวมถึงปลายปีนี้ขยายโครงการใหม่ไปพร้อมกับศูนย์การค้า “เซ็นทรัล กระบี่” และ 3) หวังเมืองใหญ่ เช่น ชลบุรี, วอนแก่น, นครสวรรค์, หาดใหญ่ เป็นต้น



CENTRALPATTANA

ทั้งนี้กลยุทธ์ความสำเร็จยังคงเป็นการพัฒนาโครงการ Residence ไปพร้อมกับศูนย์การค้า ภายใต้โมเดล Retail-Led Mixed-Use Development เพื่อเชื่อมโยงทุกมิติของการใช้ชีวิต พร้อมให้ความสำคัญกับคุณภาพของการก่อสร้าง ความปลอดภัย รวมถึงบริการหลังการขาย ด้วยทีมนิติบุคคลของเซ็นทรัลพัฒนา นอกจากนี้ ‘บ้านเซ็นทรัล’ ยังออกแบบให้ตอบโจทย์การอยู่อาศัยทุกช่วงวัยตั้งแต่ First Jobbers ไปจนถึงครอบครัว Multi-Generation ซึ่งวันนี้เรามีความภูมิใจที่ได้ดูแลครอบครัว Central Citizen กว่า 10,000 ครอบครัวทั่วประเทศ”

ร.อ.กรี เดชชัย President, Residential Business บมจ. เซ็นทรัลพัฒนา กล่าวว่า “ธุรกิจที่อยู่อาศัยของเซ็นทรัลพัฒนาประสบความสำเร็จทั้งโครงการแนวสูงและแนวราบ สำหรับโครงการแนวสูง ESCENT คอนโดฯ Premium Class อยู่ติดหรือใกล้ศูนย์การค้าเซ็นทรัลได้รับการตอบรับดีเยี่ยมทั่วประเทศ เช่นที่ นครสวรรค์, นครปฐม ปิดการขายได้หมดในช่วงพรีเซลล์ และทำเลต่างๆ ทั้งอุบลราชธานี, นครศรีธรรมราช และภูเก็ต มียอดขายดีต่อเนื่อง รวมถึงยังได้ขยาย PHYLL คอนโดฯ ระดับ Super Premium Class ในกรุงเทพฯ และเมืองท่องเที่ยวหลักอีกด้วย ด้านโครงการแนวราบครอบคลุมตั้งแต่ Premium Class ถึง Super Luxury Class ซึ่งประสบความสำเร็จเช่นเดียวกัน โดย 3 โครงการที่คาดว่าจะปิดการขายได้ภายในปีนี้ ได้แก่ NIYHAM, BAAN NIRATI บางนา, และ BAAN NINYA กล้วยพฤกษ์ รวมถึงปีนี้เปิดบ้านลักซ์วรีใหม่ BAAN NIRADA แฉ่งวัฒนะ-ชัยพฤกษ์”

CPN

ตั้งเป้าปีนี้ โขยยอดขายไว้กว่า 7,000 ล้านบาท
พร้อมกับเปิดตัวโครงการใหม่ทั้งแนวราบและแนวสูง
รวม 9 โครงการ มูลค่ารวม 16,000 ล้านบาท

สำหรับแผนปี 2568 ตั้งเป้ายอดขายไว้กว่า 7,000 ล้านบาท พร้อม
เปิดตัวโครงการใหม่ทั้งแนวราบและแนวสูงรวม 9 โครงการ มูลค่ารวม
16,000 ล้านบาท ได้แก่

- กรุงเทพฯ: เปิดตัว 5 โครงการใหม่ ได้แก่ BAAN NIRADA
แฉ่งวัฒนะ-ชัยพฤกษ์, BAAN NINYA
รามอินทรา 83, BAAN NINYA กรุงเทพฯ, BAAN NIRATI
แฉ่งวัฒนะ-ชัยพฤกษ์ และคอนโดฯ ทำเลแนวรถไฟฟ้า PHYLL Wk 59
- เชียงใหม่: เปิดตัวคอนโด PHYLL Phuket 2 รองรับแผน
ขยาย Luxury Zone ของศูนย์การค้า
- เชียงใหม่: มีกลยุทธ์เปิดตัวโครงการระดับ Super
Premium ทั้ง BAAN NINYA และคอนโดฯ PHYLL
- เชียงใหม่: เปิดตัวคอนโดฯ ESCENT

ร.อ.กรี กล่าวต่อไปว่า “นอกจากนี้ยังรุกตลาดบ้านระดับบน นำโดย
แบรนด์ ‘บ้านนิรดา’ ในระดับ Luxury โดย 3 ทำเลได้เปิดตัวไปแล้ว
ทั้ง อุทยาน-อักษะ, เวกชัย-วงแหวน, และพระราม 2 ทั้งหมดนี้มียอด
ขายกว่า 1,000 ล้านบาทแล้ว ปีนี้เปิดตัวโครงการใหม่ ‘บ้านนิรดา
แฉ่งวัฒนะ-ชัยพฤกษ์’ บ้านเดี่ยว พื้นที่ใช้สอยขนาดใหญ่ 150 ตารางวา ราคา
เริ่มต้น 25 ล้านบาท บนทำเลโซนที่อยู่วางค์ระดับลักซ์วอรี่ เดินทางสะดวก
และแวดล้อมด้วยสิ่งอำนวยความสะดวก เช่น โรงเรียนนานาชาติ (SIBS, Denla),
โรงพยาบาลชั้นนำ และศูนย์กลางไลฟ์สไตล์ทั้งเซ็นทรัล เวสต์เกต, อิกัย
บางใหญ่ และโรบินสัน ไลฟ์สไตล์ ราชพฤกษ์”

บ้านนิรดา เป็นสัญลักษณ์ของความภูมิใจ สะท้อนความสำเร็จ ความ
สง่างาม และรสนิยมแห่งการใช้ชีวิตของผู้มีฐานะ Elite Young
Achiever เหมาะอย่างยิ่งสำหรับครอบครัวรุ่นใหม่ที่ต้องการความเป็น
ส่วนตัว และออกแบบพื้นที่ได้ตามไลฟ์สไตล์ของตัวเอง สำหรับโครงการ
ใหม่ “บ้านนิรดา แฉ่งวัฒนะ-ชัยพฤกษ์” มีความโดดเด่นในด้านต่างๆ ไม่
ว่าจะเป็น

- 1) A Promising Address: ตั้งอยู่บนถนนโครงการค้าไทย เชื่อม
ระหว่างถนนชัยพฤกษ์กับราชพฤกษ์ 345 ซึ่งเป็นโซนเมืองขยายทาง
ตะวันตกของกรุงเทพฯ เดินทางสะดวกด้วยรถไฟฟ้าสีชมพู แวดล้อม
ด้วยสิ่งอำนวยความสะดวก The Most Exclusive Neighbourhoods
- 2) A Statement of Sophisticated Living: มอบความ
Exclusive จำนวนบ้านเพียง 68 ยูนิต ในคอนเซ็ปต์ “ชีวิตเรียบหรูที่
ใกล้ชิดธรรมชาติ” ด้วยการออกแบบ Organic Modern Design ผสม
ผสานระหว่างความเรียบง่ายของสถาปัตยกรรมแบบร่วมสมัย เข้ากับ
ความอบอุ่นเป็นธรรมชาติ
- 3) Versatile Design for Evolving Lifestyles: บ้านที่มอบฟังก์ชัน
ครบและสามารถออกแบบเองได้รองรับการต่อยอดบ้านในอนาคต เช่น
ห้องนอนพิเศษ, Living & Dining Area กว้างขวางรวมถึง Space
ที่ทำให้มีอิสระในการออกแบบพื้นที่ส่วนตัว
- 4) Enduring Craftsmanship for Generations: บ้านที่ออกแบบ
ให้รองรับทุกช่วงวัย และทุกคนในครอบครัว เน้นความโปร่งโล่ง อากาศ
ถ่ายเทได้สะดวก พร้อมพื้นที่ใช้สอยและพื้นที่สีเขียวที่ลงตัว



CENTRALPATTANA

พบกับ Better Deal ยิ่งใหญ่แห่งปีในงาน IMAGINING BETTER
LIVING ระหว่างวันที่ 29 พ.ค - 1 มิ.ย. 68 ที่เซ็นทรัลเวิลด์
Central Court ชั้น 1 ดีลดี ครบทุกภาค ทัวไทย ทั้งบ้าน คอนโดฯ
ทาวน์โฮมจากเซ็นทรัลพัฒนา ราคาเริ่มต้น 1.39-52 ล้านบาท พร้อม
ส่วนลดสูงสุด 6 ล้านบาท, รับคะแนน The 1 สูงสุด 100,000 พ้อยต์,
และฟรี Central Gift Voucher 5,000 บาท ติดตามความเคลื่อนไหว
Central Pattana Residence คลิก: [https://residence.
centralpattana.co.th/th/cpn-residence](https://residence.centralpattana.co.th/th/cpn-residence) #CentralPattana
#เซ็นทรัลพัฒนา #CentralPattanaResidence
#Imaginingbetterliving



Hooninside



reporter@hooninside.com



02-2765976

บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)



นอร์ทอีส รับเบอร์

เป็นผู้ผลิตยางพารา **คุณภาพดีระดับโลก**
ซื่อสัตย์ยุติธรรมต่อลูกค้า ใช้พลังงานสะอาด
เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม
พัฒนารุทกกิจไปสู่ อุตสาหกรรมปลายน้ำ

ผลิตภัณฑ์ของเรา



ยางแผ่นรมควัน



ยางแท่ง STR



ยางผสม



ชูวิทย์ จีรนสมบุรณ์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

DMT

ยื่นคำเสนอซื้อไฟฟ้าต่อสถาบัน
เพื่อใช้สิทธิและปฏิบัติตามสัญญาสัมปทาน
ระหว่างกรมทางหลวงกับบริษัทฯ

หวังได้รับการเยียวยาประมาณ 2,307 ลบ.

บริษัท ทางยกระดับดอนเมือง จำกัด (มหาชน) DMT แจ้งตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยทราบว่า บริษัทฯ ได้ยื่นคำเสนอซื้อไฟฟ้าต่อสถาบัน
อนาคตพลังงาน เพื่อใช้สิทธิและปฏิบัติตามสัญญาสัมปทานทางหลวงในทางหลวงแผ่นดินหมายเลข 31 ถนนวิภาวดีรังสิต
ตอนดินแดง - ดอนเมือง (และที่แก้ไขเพิ่มเติม) ("สัญญาสัมปทาน") ต่อกรมทางหลวงเพื่อให้กรมทางหลวงแก้ไขผลเสียต่อฐานะทางการเงินของ
บริษัทฯ โดยมีรายละเอียดดังนี้

1. วันที่ยื่นคำเสนอซื้อไฟฟ้า:
วันที่ 27 พฤษภาคม 2568

2. ข้อมูลคู่กรณี:

ผู้เรียกร้อง: บริษัท ทางยกระดับดอนเมือง จำกัด (มหาชน)
ผู้คัดค้าน: กรมทางหลวง



3. สรุปสาระสำคัญของข้อพิพาท:

บริษัทฯ เป็นผู้รับสัมปทานทางหลวงใน
ทางหลวงแผ่นดินหมายเลข 31 (ถนน
วิภาวดีรังสิต) จากกรมทางหลวง รวม
2 ตอน ได้แก่ สัมปทานทางหลวงตอนดินแดง
- ดอนเมือง และสัมปทานทางหลวงตอน
ดอนเมือง - อนุสรณ์สถาน โดยระหว่างอายุ
สัญญาสัมปทานในปี 2563 ถึงปี 2565
ปรากฏการแพร่ระบาดของโรคติดเชื้อไวรัส
โคโรนา 2019 (COVID-19) และการบังคับ
ใช้กฎหมายเกี่ยวกับการบริหารราชการใน
สถานการณ์ฉุกเฉินในทุกเวทีท้องที่ทั่วราชอาณาจักร อันเป็นเหตุสุดวิสัยตามสัญญา
สัมปทาน ส่งผลให้ปริมาณการจราจรที่ใช้
ทางหลวงสัมปทานทางหลวงเดิมและทางหลวง
สัมปทานตอนต้องขยายทางด้านทิศเหนือลดลง
อย่างมีนัยสำคัญ ดังนั้น บริษัทฯ จึงได้ปฏิบัติ
ตามข้อกำหนดของสัญญาสัมปทานโดยแจ้ง
เหตุสุดวิสัยให้กรมทางหลวงทราบ

ต่อมา บริษัทฯ ซึ่งได้รับผลกระทบต่อฐานะ
ทางการเงินอันเนื่องมาจากเหตุสุดวิสัยข้างต้น
มีหนังสือขอให้กรมทางหลวงแก้ไขผลกระทบ
ต่อฐานะทางการเงินของบริษัทฯ ตามหน้าที่
ของบริษัทฯ และกรมทางหลวงซึ่งกำหนด

ไว้ในสัญญาสัมปทาน จากนั้น บริษัทฯ ได้ว่า
จ้างที่ปรึกษาอิสระเพื่อประเมินการสูญเสีย
ปริมาณการจราจรและรายได้ค่าผ่านทางของ
ทางหลวงสัมปทานทั้งสองตอน ในระหว่างวันที่
26 มีนาคม 2563 ถึงวันที่ 30 กันยายน 2565
ระยะเวลาประมาณ 2 ปี 6 เดือน อันเป็นช่วง
ระยะเวลาที่มิเหตุสุดวิสัยเกิดขึ้น ซึ่งที่ปรึกษา
อิสระได้พิจารณาแล้วประเมินว่าบริษัทฯ ได้สูญเสีย
ปริมาณการจราจรของทางหลวงสัมปทานทั้ง
สองตอนรวม 63,804,258 คัน คิดเป็นจำนวน
เงินรายได้ค่าผ่านทางที่บริษัทฯ สูญเสียไปรวม
4,297,787,290 บาท ส่งผลให้เกิดผลเสียต่อ
ฐานะทางการเงินของบริษัทฯ คิดเป็นจำนวน
เงิน 2,307,899,050 บาท (มูลค่า ณ วันที่ 30
กันยายน 2565) โดยบริษัทฯ ได้มีหนังสือนำเสนอ
รายงานการศึกษาของที่ปรึกษาอิสระต่อกรม
ทางหลวงแล้ว

จนถึงปัจจุบันบริษัทฯ ยังไม่ได้รับการเยียวยา
ชดเชยผลเสียต่อฐานะทางการเงินของบริษัทฯ
จากกรมทางหลวง ดังนั้น บริษัทฯ จึงจำเป็นต้อง
ใช้สิทธิยื่นคำเสนอซื้อไฟฟ้าต่อสถาบัน
อนาคตพลังงาน สำนักงานศาลยุติธรรม เพื่อ
ใช้สิทธิตามสัญญาสัมปทานให้กรมทางหลวง
แก้ไขผลเสียต่อฐานะทางการเงินของบริษัทฯ

4. การดำเนินการของบริษัทฯ เกี่ยวกับข้อพิพาท :
บริษัทฯ ได้ยื่นคำเสนอซื้อไฟฟ้าต่อสถาบัน
อนาคตพลังงาน สำนักงานศาลยุติธรรม ใน
วันที่ 27 พฤษภาคม 2568 ซึ่งเป็นการดำเนินการ
ขั้นแรกของการเริ่มกระบวนการพิจารณา
ข้อพิพาท ซึ่งต่อไปสถาบันอนาคตพลังงาน
สำนักงานศาลยุติธรรม จะนำเสนอคำ
เสนอซื้อไฟฟ้าของบริษัทฯ ให้แก่กรม
ทางหลวง เพื่อให้กรมทางหลวงยื่นคำคัดค้าน
ภายในระยะเวลาที่กำหนดต่อไป

5. ผลกระทบที่อาจเกิดขึ้น:

หากคณะอนุญาโตตุลาการมีคำสั่งให้บริษัทฯ
ชนะคดี บริษัทฯ คาดว่าจะได้รับการเยียวยา
ชดเชยผลเสียต่อฐานะทางการเงินของบริษัทฯ
ที่คิดเป็นจำนวนเงินประมาณ 2,307,899,050
บาท อย่างไรก็ตาม ผลของการพิจารณาข้อ
พิพาทดังกล่าวยังไม่มีความแน่นอน

ทั้งนี้ หากสถาบันอนุญาโตตุลาการ สำนักงาน
ศาลยุติธรรม หรือคณะอนุญาโตตุลาการมี
คำสั่งสำคัญหรือคำสั่งชี้ขาดเป็นประการใด
บริษัทฯ จะแจ้งความคืบหน้าให้ทราบต่อไป

VIH

ส่งชีกแนวโน้มผลงานครึ่งปีแรกดีต่อเนื่อง หลังยกระดับมาตรฐานการแพทย์ ตอบโจทย์ผู้ใช้บริการ

VIH ในนามกลุ่มโรงพยาบาลวิชัยเวช อินเตอร์เนชั่นแนล ประเมินผลงานครึ่งปีแรกของปี 68 เติบโตได้ดี หลังกลุ่มโรงพยาบาลพัฒนาความเป็นเลิศทางการแพทย์ตอบโจทย์ทุกความต้องการด้านสุขภาพผ่านโรงพยาบาล 4 แห่ง ในเครือ รongรับพื้นที่ หนองแวง อ้อมน้อย สมุทรสาคร และ แยกโพธิ์ชัย ซึ่งผู้เข้ารับบริการทางการแพทย์เพิ่มจากสภาพอากาศที่แปรปรวน รวมถึงการแพร่ระบาดของโควิด-19 สนับสนุนผลงานครึ่งปีแรก

นพ. มงคล วณิชภักดีเดชา รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ศรีวิชัยเวชวิวัฒน์ จำกัด (มหาชน) หรือ VIH เปิดเผยว่า ภาพรวมการดำเนินงานในไตรมาส 1/2568 บริษัทฯ สามารถผลักดันการเติบโตของผลการดำเนินงานในไตรมาส 1/2568 (มกราคม-มีนาคม 2568) ทำรายได้รวม 711.10 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 5.57% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อนที่ผ่านมา ขณะที่กำไรสุทธิทำได้ 98.85 ล้านบาท เติบโต 36.70% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน โดยมีปัจจัยจากรายได้ที่เพิ่มขึ้นควบคู่กับการบริหารจัดการต้นทุนและค่าใช้จ่ายอย่างมีประสิทธิภาพ ซึ่งปัจจัยความสำเร็จมาจากศักยภาพการให้บริการทางการแพทย์ในการรักษาโรคซับซ้อนที่เพิ่มขึ้น ส่งผลให้จำนวนผู้ป่วยเข้ามาใช้บริการเพิ่มขึ้นและค่าใช้จ่ายต่อครั้งสูงขึ้น โดยรายได้กลุ่มลูกค้าทั่วไปคิดเป็นสัดส่วน 75% ของรายได้จากการให้บริการ มีอัตราเติบโตเพิ่มขึ้น 4.19% จากการยกระดับศักยภาพการให้บริการทางการแพทย์เฉพาะทาง และการให้บริการตรวจสุขภาพของแรงงานต่างด้าว ส่วนรายได้จากกลุ่มลูกค้าประกันสังคมคิดเป็น 25% ของรายได้จากการให้บริการ มีอัตราการขยายตัว 14.13% ซึ่งมีปัจจัยมาจากจำนวนผู้ประกันตนใช้บริการในเครือโรงพยาบาลเพิ่มขึ้น



นพ.มงคล วณิชภักดีเดชา
กรรมการบริษัท / รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

สำหรับแนวโน้มผลการดำเนินงานในครึ่งปีแรกของปี 2568 คาดว่าจะเติบโตได้ดีเมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน ด้วยแนวโน้มผู้ป่วยที่เข้ามาใช้บริการทางการแพทย์ในไตรมาส 2 ที่คาดว่าจะเพิ่มขึ้น เมื่อเทียบกับไตรมาสแรกที่มีจำนวนผู้ป่วย 2.54 แสนราย เนื่องจากปัจจัยสภาพอากาศที่แปรปรวนทำให้อากาศเย็น ชื้นและฝนตกหนัก อีกทั้งการแพร่ระบาดของโรคโควิด-19 รวมถึงไข้หวัด ไข้หวัดใหญ่ เพิ่มขึ้นในขณะนี้ ส่งผลให้มีประชาชนเข้ามารักษาและป้องกันด้วยการฉีดวัคซีนมากขึ้นด้วย อย่างไรก็ตามกลุ่มโรงพยาบาลวิชัยเวช ทั้ง 4 แห่ง ประกอบด้วย โรงพยาบาลวิชัยเวช อินเตอร์เนชั่นแนล หนองแวง อ้อมน้อย สมุทรสาคร และโรงพยาบาลวิชัยเวช แยกโพธิ์ชัย มุ่งสร้างประสิทธิภาพทางการแพทย์ ความเป็นเลิศทางการแพทย์ พร้อมทั้งคำนึงถึงคุณธรรมทางการแพทย์

ด้านดร. ศักดา ตั้งจิตวัฒนากร ประธานเจ้าหน้าที่บริหารการเงิน กล่าวถึง การเพิ่มประสิทธิภาพการบริหารจัดการในทุกส่วนได้เป็นอย่างดีต่อเนื่อง อาทิ การบริหารจัดการด้านทรัพยากรบุคคล ค่าเสื่อมราคา ค่าธรรมเนียมแพทย์ ควบคู่กับความมุ่งมั่นยกระดับการให้บริการทางการแพทย์ในการรักษาโรคที่มีความซับซ้อน ส่งผลให้อัตราค่าใช้จ่ายด้านการบริการทางการแพทย์ต่อคนต่อครั้งเพิ่มขึ้น และการบริหารจัดการด้านต้นทุนและค่าใช้จ่ายอย่างมีประสิทธิภาพจะช่วยสนับสนุนการเติบโตของผลการดำเนินงานได้เป็นอย่างดี แม้ว่าในช่วงไตรมาส 2 ของทุกปีจะเป็นช่วงโลว์ซีซั่นเนื่องจากวันหยุดค่อนข้างมาก แต่จะกลับมาดีขึ้นในช่วงไตรมาส 3 และไตรมาส 4 อย่างไรก็ตามผู้บริหารกลุ่ม VIH มุ่งมั่นพยายามรักษามาตรฐานการเติบโตที่ดีในปี 2568

TOA GREEN MISSION

มากกว่าสีส้น คือความยั่งยืน จากค่านิยมองค์กร สู่พันธกิจเพื่อโลกและสังคม

เมื่อมองไปที่สีส้นนับพันเฉดที่เติมแต่งอาคารบ้านเรือนให้สวยงาม เราอาจจะไม่เคยนึกว่าเบื้องหลังสีเหล่านั้นมีอีกหนึ่ง "สีส้น" ที่ บริษัท ทีโอเอ เพ้นท์ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) หรือ TOA ให้ความสำคัญเป็นอย่างมาก นั่นคือ "สีแห่งความยั่งยืน" เพราะในยุคที่โลกเรียกร้องให้ทุกองค์กรต้องรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อมและสังคมมากขึ้น ทีโอเอได้พิสูจน์ตัวเองว่าเป็นผู้นำที่แท้จริง ด้วยการแสดงให้เห็นว่า "การทำธุรกิจให้เติบโต" และ "การดูแลโลก" สามารถทำไปพร้อมกันได้

ทีโอเอไม่ได้แค่พูดถึงความยั่งยืน แต่ได้ลงมือทำมาอย่างต่อเนื่องจนได้รับการยอมรับซึ่งปรากฏชัดเจนในการดำเนินงานหลายปีที่ผ่านมา ไม่ว่าจะเป็นรางวัล Business Excellence จากตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย รางวัลอุตสาหกรรมดีเด่นด้านความรับผิดชอบต่อสังคม รางวัลสถานประกอบการที่ดีในด้านแรงงานสัมพันธ์และสวัสดิการแรงงาน รวมทั้งการเป็นองค์กรผู้นำด้านการจัดการก๊าซเรือนกระจก (Climate Action Leading Organization : CALO) ซึ่งล้วนเป็นผลมาจากความมุ่งมั่นที่จริงจังของทีโอเอในการดำเนินธุรกิจ

สีส้นแห่งความยั่งยืนที่ทีโอเอให้ความสำคัญนั้น มีหัวใจสำคัญอยู่ที่การบูรณาการความยั่งยืนในทุกมิติของการดำเนินธุรกิจ โดย คุณจตุภัทร์ ตั้งคารวคุณ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ทีโอเอ เพ้นท์ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) ได้กล่าวถึงกลยุทธ์สำคัญที่เรียกว่า "7-GREEN" ว่า

"ทีโอเอมุ่งมั่นที่จะผสานการดำเนินงานภายในให้สอดคล้องกันอย่างลงตัว ตั้งแต่การคิดค้น พัฒนาผลิตภัณฑ์ที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อมในระยะยาว (Greenovation), การพัฒนากระบวนการผลิตที่ลดการปล่อยของเสียและใช้ทรัพยากรอย่างมีประสิทธิภาพ (Green Production), การนำพลังงานหมุนเวียนมาใช้ (Green Energy), การสร้างผลกระทบเชิงบวกภายในห่วงโซ่คุณค่าของบริษัท (Green Value Chain), การร่วมมือกับคู่ค้าในการส่งเสริมธุรกิจซึ่งกันและกันอย่างยั่งยืน (Green Partner), การรับรองมาตรฐานสินค้าที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม (Green Certified) และการดำเนินกิจกรรมลดผลกระทบเชิงลบต่อสิ่งแวดล้อม (Green Reforestation)"



ความมุ่งมั่นนี้ยังขยายไปถึงการดูแลผู้บริโภคอย่างแท้จริง ดังจะเห็นได้จากความพยายามของทีโอเอในการพัฒนาผลิตภัณฑ์คาร์บอนต่ำ จนได้ผ่านการรับรอง "ฉลากลดโลกร้อน" (Carbon Footprint Reduction: CFR) จากองค์การบริหารจัดการก๊าซเรือนกระจก (องค์การมหาชน) มากถึง 131 ผลิตภัณฑ์ ซึ่งนับเป็นจำนวนที่มากที่สุดในตลาดผู้ผลิตสีของประเทศไทยในขณะนี้ สะท้อนให้เห็นถึงความตั้งใจที่จะมอบทางเลือกที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อมและปลอดภัยต่อสุขภาพให้กับทุกคน

โดยผลิตภัณฑ์ที่ผ่านการรับรองฉลากลดโลกร้อนครอบคลุมหลากหลายกลุ่ม เพื่อตอบโจทย์ทุกความต้องการของลูกค้า ตั้งแต่สีทาภายในที่คำนึงถึงสุขภาพผู้อยู่อาศัยเป็นหลักอย่าง TOA Organic Care ไปจนถึงสีช่วยให้พื้นผิวสามารถขัดล้างทำความสะอาดง่าย ตอบโจทย์สูงของนาฬิกาในบ้าน เช่น Duraclean และ Duraclean A Plus สีทาภายนอกคุณภาพสูงที่โดดเด่นเรื่องความทนทาน สะท้อนร้อน และประหยัดพลังงานอย่าง SuperShield สีน้ำอะคริลิกที่ทนทานต่อทุกสภาวะอากาศเช่น 4SEASONS, 4SEASONS 5in1, TOA Shield-1 Nano, SUPERMATEX

รวมถึงสีรุ่น Expert 2 in 1 ที่ผสมคุณสมบัติของสีกับหินและรองพื้นไว้ในกระป๋องเดียวอย่างลงตัว ไม่เพียงเท่านั้นยังมีผลิตภัณฑ์แผ่นยิบซัม และ TOA Industrial Lacquer สำหรับงานเฟอร์นิเจอร์ ที่พร้อมรังสรรค์บ้านและพื้นที่ของผู้อยู่อาศัยให้สวยงาม ควบคู่ไปกับการดูแลสิ่งแวดล้อมอย่างยั่งยืน



Hooninside



reporter@hooninside.com



02-2765976

TOA GREEN MISSION

มากกว่าสีส้น คือความยั่งยืน จากค่านิยมองค์กร สู่พันธกิจเพื่อโลกและสังคม



Better Environment,
Better Tomorrow!!
Selected for Better Living



การดำเนินงานตามกลยุทธ์ 7-GREEN นี้ ได้ถูกกำหนดทิศทางอย่างชัดเจนด้วยเป้าหมายอันยิ่งใหญ่ของ ทีโอเอ นั่นคือ การปล่อยก๊าซเรือนกระจกสุทธิเป็นศูนย์ (Net-Zero GHGs emissions) ภายในปี 2050 ซึ่งไม่ใช่แค่เพียงความมุ่งมั่น แต่เป็นการลงมือทำอย่างจริงจังเพื่อร่วมสร้างอนาคตที่ยั่งยืนให้กับโลกใบนี้

คุณจตุภัทรยังเน้นย้ำถึงความมุ่งมั่นขององค์กรว่า "สำหรับทีโอเอ ความยั่งยืนไม่ได้เป็นเพียงกิจกรรมส่งเสริมภาพลักษณ์ แต่เป็น "ค่านิยม" ที่ฝังอยู่ในหลักการดำเนินธุรกิจขององค์กรในทุกวัน เราเชื่อมั่นว่าความสำเร็จที่แท้จริงของธุรกิจ คือการสร้างคุณค่าให้กับโลกควบคู่ไปกับการเติบโตอย่างมั่นคง"

นอกจากการดูแลสิ่งแวดล้อมแล้ว ทีโอเอยังมุ่งมั่นการเป็นส่วนหนึ่งของสังคมที่เข้มแข็ง เพราะเชื่อว่าการเติบโตอย่างยั่งยืนของบริษัทจะเกิดขึ้นได้จริง ก็ต่อเมื่อชุมชนของเราเติบโตไปด้วยกันผ่านโครงการต่างๆ

ที่ช่วยพัฒนาคุณภาพชีวิตของผู้คนในชุมชน อาทิ โครงการด้านการศึกษาและพัฒนาอาชีพด้านงานสี เคมีภัณฑ์ และวัสดุก่อสร้าง การพัฒนาชุมชนและรักษาอัตลักษณ์ท้องถิ่น การส่งเสริมด้านกีฬาและพัฒนาศักยภาพนักกีฬา การพัฒนาเมืองเพื่อยกระดับคุณภาพชีวิต

ทีโอเอได้พิสูจน์ให้เห็นแล้วว่า การดำเนินธุรกิจอย่างยั่งยืนไม่ได้เป็นเพียงคำพูดหรือการสื่อสาร แต่เป็นการลงมือปฏิบัติจริง ตั้งแต่กระบวนการผลิต ไปจนถึงการสร้างสรรค์สังคม

นี่คือ "สีส้น" ที่แท้จริงของทีโอเอ - ไม่ใช่แค่สีที่ใช้ทาบ้าน แต่เป็นสีแห่งความรับผิดชอบ สีแห่งการแบ่งปัน และสีแห่งความยั่งยืน ที่พร้อมจะแต่งแต้มสีส้นให้โลกของเราน่าอยู่ยิ่งขึ้น เมื่อเราเลือกผลิตภัณฑ์ของทีโอเอ เราไม่ได้เลือกเพียงแค่เลือกคุณภาพและความสวยงาม แต่เรายังเป็นส่วนหนึ่งของการร่วมสร้างอนาคตที่ยั่งยืนให้กับโลกใบนี้ด้วย



GUNKUL
not only the energy, we care

เป็นผู้นำด้านธุรกิจพลังงานทดแทน
อุปกรณ์ และระบบไฟฟ้าแบบครบวงจร
ด้วยเทคโนโลยีและนวัตกรรมที่ทันสมัย
เพื่อพัฒนาโครงสร้างพื้นฐาน
ให้แข็งแกร่งอย่างยั่งยืน

และเป็นผู้นำด้านธุรกิจกัญชงกัญชาในระดับสากล
เพื่อเสริมสร้างคุณภาพชีวิตและสุขภาพที่ดี

โศกชา ดำรงปิยวุฒิ

ประธานกรรมการบริหาร
บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)



บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)

1177 อาคารเฟิร์ล แบงก์ค็อก ชั้น 8 ถนนพหลโยธิน แขวงพญาไท เขตพญาไท กรุงเทพมหานคร 10400

โทร.0-2242-5800 (อัตโนมัติ)

บล.พายุ

ยกระดับการลงทุนในหุ้นไทยและ TFEX ด้วย Innovative Trading ผ่าน MT5 มอบโซลูชันการเทรดที่ล้ำสมัยให้กับนักลงทุน

บริษัทหลักทรัพย์ พายุ จำกัด (มหาชน) หรือ บล.พายุ ผู้นำด้านบริการการเงินและการลงทุนแบบครบวงจร เปิดให้บริการเทรดหุ้นไทยและ TFEX ผ่านแพลตฟอร์ม MT5 มอบโซลูชันการเทรดที่ล้ำสมัยให้กับนักลงทุนในฐานะ Innovative Solution Broker ที่ส่งพร้อมต่อยอดความมั่งคั่ง และก้าวไปสู่ Financial Success กับ บล.พายุ

นายณัฐพล จันทรสีวานนท์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร (ร่วม) บล.พายุ กล่าวว่า “บล.พายุยังคงมุ่งมั่นสร้างการเติบโตและพัฒนาบริการให้แก่นักลงทุนอย่างต่อเนื่อง โดยล่าสุด บล.พายุได้เข้าเป็นพันธมิตรเชิงกลยุทธ์ (Strategic Partner) กับบริษัท ท็อปเทรดเดอร์ จำกัด ผู้พัฒนาระบบ (ISV) ที่ได้รับการรับรองจากตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และเป็นผู้ถือใบอนุญาตโปรแกรมเทรดระดับโลกอย่าง MT5 อย่างเป็นทางการ การร่วมมือครั้งนี้ทำให้บล.พายุ เป็นบริษัทหลักทรัพย์ที่ได้รับอนุญาตให้บริการเทรดหุ้นไทย และ TFEX บน MT5 ซึ่งจะให้นักลงทุนสามารถเลือกใช้เครื่องมืออันทรงประสิทธิภาพบนโปรแกรมเพื่อเป็นตัวช่วยในการสร้างผลตอบแทนตามแนวทางการลงทุนที่เหมาะสมกับนักลงทุนแต่ละท่าน สะท้อนแนวคิด Financial Success ที่บล.พายุ ยึดมั่นในการต่อยอดความมั่งคั่งให้แก่นักลงทุนอย่างยั่งยืน”



โปรแกรม MT5 เป็นโปรแกรมเทรดระดับโลกที่พร้อมไปด้วยเครื่องมืออันหลากหลายซึ่งสามารถช่วยอำนวยความสะดวกให้แก่นักลงทุนทั้งในตลาดหุ้นและตลาด TFEX โดยมีจุดเด่นหลายประการ ทั้งการมี Indicator มากกว่า 50 ชนิดที่ช่วยให้นักลงทุนจับจังหวะลงทุนได้แม่นยำ พร้อมด้วย Smart Stream ที่สามารถช่วยคัดกรองหุ้นและการลงทุนต่างๆ ในแพลตฟอร์ม ตามความต้องการของนักลงทุนแต่ละท่านได้โดยเฉพาะ รวมไปถึงสามารถดูสรุปความเห็นจากนักวิเคราะห์ในการลงทุนที่สนใจไปพร้อมกันกับการคัดกรองได้ด้วย อีกทั้งยังสามารถเทรดแบบ One Click Trading บนกราฟได้ทันที และส่งคำสั่งซื้อขายแบบ Real Time จึงทำให้ไม่พลาดโอกาสการลงทุน อีกทั้งบล.พายุยังมี MT4 โปรแกรมการเทรดและวิเคราะห์ TFEX โดยเฉพาะ ต่อยอดการเป็นผู้นำตลาด TFEX ในลูกค้ารายย่อย นำเสนอเครื่องมือการเทรดเชิงเทคนิคให้เลือกใช้มากมาย พร้อมทั้งสามารถซื้อขายได้แบบเรียลไทม์และตั้งคำสั่งซื้อขายอัตโนมัติ โดยนักลงทุนสามารถดูกราฟ และซื้อขายได้พร้อมกันในคราวเดียว อีกทั้งยังซื้อขายทำกำไรได้โดยไม่ต้องเฝ้าจอเทรดตลอดเวลา

ทั้งนี้ การที่นักลงทุนของบล.พายุ สามารถเทรดบน MT4 และ MT5 ได้ นั้นถือเป็นการติดอาวุธเพิ่มให้แก่นักลงทุนขึ้นไปอีกระดับ ทำให้สามารถวางแผนการลงทุนได้ตามเป้าหมายของตนเองได้สะดวกสบายมากยิ่งขึ้น



นอกจากนี้ บล.พายุยังตั้งเป้าส่งเสริม Community ของนักลงทุนที่เทรดผ่าน MT4 และ MT5 ด้วยกิจกรรมต่อเนื่องตลอดปี ตัวอย่างเช่น การแข่งขัน “Pi MT5 Stock Scanner Competition” การสแกนหุ้นไทยที่มีศักยภาพในการทำกำไรผ่านโปรแกรม MT5 ครั้งแรกในประเทศไทย ซึ่งเงินรางวัลรวมมูลค่ากว่า 70,000 บาท โดยเปิดแข่งขันทั้งหมดถึง 4 รอบ ผู้ที่สนใจสามารถเข้าร่วมได้ตั้งแต่วันนี้ ถึงเดือนกรกฎาคม 2568 อีกทั้งยังมีการจัดสัมมนา MT5 Master Class สอนเทรดผ่าน Live Facebook รายเดือน เพื่อสนับสนุนให้นักลงทุนใช้งานแพลตฟอร์มได้อย่างเต็มประสิทธิภาพ ผู้ที่สนใจเข้าร่วมแข่งขันสแกนหุ้น หรือเข้าร่วมสัมมนา รวมถึงติดตามโปรโมชั่นและข่าวสารต่างๆ ของบล.พายุเพิ่มเติมได้ที่ LINE OA: @pisecurities, FB: pisecurities และ YouTube: Pi Securities

GCAP GOLD

มองทองคำระยะสั้นยังไปต่อ รับแรงหนุน ทรัมป์ ขู่เก็บภาษียุโรป ลุ้นแตะ 53,000 บาท

บริษัท จีแคป จำกัด หรือ GCAP GOLD ประเมินทิศทางราคาทองคำระยะสั้นยังมีสัญญาณเชิงบวก แม้ว่าสัปดาห์นี้จะมีความผันผวนต่อเนื่อง
แนะนำกลยุทธ์การลงทุนให้ "รอจังหวะย่อซื้อ" เพื่อทยอยเก็บทองเข้าพอร์ตเพิ่มเติม โดยให้กรอบแนวต้านแรกที่ \$3,395 ผ่านได้พร้อมพุ่งแตะ
แนวต้านถัดไปที่ระดับ \$3,450 หรือ 53,000 บาท จากแรงหนุน ทรัมป์ ขู่เก็บภาษียุโรป



GCAP GOLD มองทองคำระยะสั้นยังไปต่อ

รับแรงหนุน ทรัมป์ขู่เก็บภาษียุโรป ลุ้นแตะ 53,000 บาท

คุณอารีรัตน์ มุราชัย
นักวิเคราะห์ GCAP GOLD



นางสาว อารีรัตน์ มุราชัย นักวิเคราะห์ บริษัท
จีแคป จำกัด หรือ GCAP GOLD เปิดเผย
ว่า ราคาทองคำในระยะสั้นยังคงมีสัญญาณ
เชิงบวก แม้ว่ามีความผันผวนต่อเนื่อง
ตลอดสัปดาห์ ทั้งนี้เป็นผลมาจากกรณีที่
ประธานาธิบดีโดนัลด์ ทรัมป์ เสนอให้มีการ
เรียกเก็บภาษีศุลกากรในอัตรา 50% ต่อสินค้า
นำเข้าจากสหภาพยุโรป โดยเดิมกำหนดให้
มีผลตั้งแต่วันที่ 1 มิถุนายน แต่ล่าสุดมีการ
เลื่อนออกไปเป็นวันที่ 9 กรกฎาคม พร้อม
ทั้งยังระบุให้บริษัท Apple Inc. จะต้องชำระ
ภาษีศุลกากรในอัตรา 25% หรือมากกว่า
นั้น สำหรับ iPhone ที่ผลิตนอกสหรัฐฯ ซึ่ง
ประเด็นด้านภาษีเหล่านี้จึงกลายเป็นปัจจัย
สำคัญที่ต้องติดตามอย่างใกล้ชิด

ขณะเดียวกัน ยังมีประเด็นความเสี่ยงในตลาด
พันธบัตรของสหรัฐฯ ที่ยังคงต้องจับตา โดย

ล่าสุดบริษัทการเงินยักษ์ใหญ่ในวอลล์สตรีทได้
ออกมาเตือนถึงความเสี่ยงที่เพิ่มขึ้นในตลาด
ตราสารหนี้ โดยเฉพาะตราสารหนี้ประเภท
Junk Bond ซึ่งต้นทุนในการประกันความ
เสี่ยง (Credit Default Swap) ปรับตัวสูงขึ้น
อย่างต่อเนื่อง สถานการณ์นี้อาจเป็นอีกหนึ่ง
แรงสนับสนุนราคาทองคำในฐานะสินทรัพย์
ปลอดภัย

อย่างไรก็ตาม ราคาทองคำอาจเผชิญแรง
กดดันระยะสั้นจากปัจจัยเศรษฐกิจ โดย
เฉพาะข้อมูลจากรายงานการประชุมธนาคาร
กลางสหรัฐฯ (Fed Minutes), ตัวเลข GDP
ไตรมาสล่าสุดซึ่งคาดว่าจะทรงตัว และดัชนี
ราคาการบริโภคส่วนบุคคล (PCE) ที่คาดว่าจะ
ปรับเพิ่มขึ้นจาก 0.0% เป็น 0.1% หากข้อมูล
ออกมาตามคาด อาจกดดันราคาทองคำ
ชั่วคราว

จากปัจจัยดังกล่าวข้างต้น ฝ่ายวิเคราะห์จึง
แนะนำกลยุทธ์การลงทุนโดยประเมินว่าราคา
ทองคำในระยะสั้นยังคงมีแนวโน้มเป็นบวก โดย
หากราคาทองคำในสัปดาห์นี้อ่อนตัวลงแต่ยัง
สามารถยืนเหนือระดับ \$3,280 หรือเทียบ
ราคาทองคำไทย ประมาณ 50,800 บาท ก็ยัง
มีโอกาสรอราคาทองคำปรับตัวขึ้น โดยแนว
ต้านสำคัญอยู่ที่ \$3,395 ซึ่งหากราคาสามารถ
ทะลุและยืนเหนือระดับดังกล่าวได้อย่างมั่นคง
จะถือเป็นการหลุดกรอบ Sideway ในกราฟ
รายสัปดาห์อย่างชัดเจน ซึ่งส่งผลให้ราคา
ทองคำมีโอกาสปรับขึ้นต่อไป และมีแนวโน้ม
ที่ราคาทองคำจะปรับขึ้นต่อไป เพื่อทดสอบแนว
ต้านถัดไปที่ระดับ \$3,415 และ \$3,450 หรือ
คิดเป็นราคาทองคำไทยประมาณ 52,500-
53,000 บาท

บลจ.ยูโอบี

**นำเสนอ กองทุนเปิด ยูไนเต็ด พันธบัตรรัฐบาลต่างประเทศ USD 6M1
(UGUSD6M1) IPO 28 พ.ค. - 4 มิ.ย.68**

บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน ยูโอบี (ประเทศไทย) จำกัด หรือ บลจ.ยูโอบี ได้เสนอขายหน่วยลงทุนครั้งแรก (IPO) กองทุนเปิด ยูไนเต็ด พันธบัตรรัฐบาลต่างประเทศ USD 6M1 (UGUSD6M1) อายุประมาณ 6 เดือน มีประมาณการผลตอบแทน 3.95% ต่อปี (ข้อมูลจากอัตราผลตอบแทนที่เสนอโดยผู้ออกตราสาร หรือจากผู้ขาย ณ วันที่ 19 พฤษภาคม 2568 ขนาดโครงการ 200 ล้านดอลลาร์สหรัฐ โดยเสนอขายในราคา 10 ดอลลาร์สหรัฐต่อหน่วย และขอลงทุนครั้งแรกขั้นต่ำ 100 ดอลลาร์สหรัฐ

กองทุน UGUSD6M1 มีความเสี่ยงระดับ 3 (เสี่ยงปานกลางค่อนข้างต่ำ) โดยกองทุนจะลงทุนในพันธบัตรรัฐบาล และ/หรือตราสารหนี้ ที่รัฐบาลต่างประเทศ และ/หรือธนาคารกลางต่างประเทศ และ/หรือหน่วยงานของรัฐบาลต่างประเทศ และองค์การระหว่างประเทศเป็นผู้ออก หรือผู้ค้ำประกัน รวมกันไม่น้อยกว่าร้อยละ 80 ของมูลค่าทรัพย์สินสุทธิของกองทุน กองทุนมีกลยุทธ์ลงทุนแบบครั้งเดียว โดยจะถือทรัพย์สินที่ลงทุนไว้จนครบอายุโครงการของกองทุนรวม (buy-and-hold)

กองทุน UGUSD6M1 ไม่มีค่าธรรมเนียมการขายหรือรับซื้อคืนหน่วยลงทุน ซึ่งกองทุนนี้จะรับซื้อคืนหน่วยลงทุนอัตโนมัติเมื่อสิ้นสุดอายุโครงการ โดยบริษัทจัดการจะดำเนินการชำระเงินให้ผู้ขายคืนหน่วยลงทุนภายใน 5 วันทำการนับถัดจากวันรับซื้อคืนหน่วยลงทุนอัตโนมัติ โดยการสับเปลี่ยนหน่วยลงทุนไปยังกองทุนรวมตลาดเงินในสกุลเงินต่างประเทศ ("กองทุนปลายทาง") ที่บริษัทจัดการเปิดให้บริการสับเปลี่ยนหน่วยลงทุน ซึ่งเป็นกองทุนรวมภายใต้การจัดการของบริษัทจัดการ ตามเงื่อนไขการสับเปลี่ยนหน่วยลงทุนที่บริษัทจัดการกำหนดในหนังสือชี้ชวนส่วนข้อมูลกองทุนรวมหรือโอเนเงินเข้าบัญชีเงินฝากเงินตราต่างประเทศ (Foreign Currency Deposit : FCD) ของผู้ถือหน่วยลงทุนโดยถือว่าได้รับความยินยอมจากผู้ถือหน่วยลงทุนแล้ว



ข้อมูลเพิ่มเติม <https://www.uobam.co.th/th/mutual-fund/00877/UGUSD6M1>

ผู้ที่สนใจสามารถสอบถามข้อมูลเพิ่มเติมหรือขอรับหนังสือชี้ชวนได้ที่ตัวแทนจำหน่าย หรือ ติดต่อ บลจ. ยูโอบี (ประเทศไทย) จำกัด โทร. 0-2786-2222 www.uobam.co.th

ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไข ผลตอบแทนและความเสี่ยงก่อนตัดสินใจลงทุน การลงทุนในกองทุนรวมไม่ใช่การฝากเงินและไม่สามารถรับรองผลตอบแทนได้ การลงทุนในกองทุนรวมที่ลงทุนในต่างประเทศมีความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนซึ่งอาจทำให้ได้รับเงินคืนต่ำกว่าเงินลงทุนเริ่มแรก กองทุนป้องกันความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนทั้งจำนวน (Fully Hedged) ผู้ลงทุนไม่สามารถขายคืนหน่วยลงทุนได้ในระยะเวลา 6 เดือนได้ ดังนั้น หากมีปัจจัยลบที่ส่งผลกระทบต่อการลงทุนดังกล่าว ผู้ลงทุนอาจสูญเสียเงินลงทุนจำนวนมาก หากไม่สามารถลงทุนให้เป็นไปตามที่กำหนดไว้เนื่องจากสถานะตลาดมีการเปลี่ยนแปลงไป ผู้ลงทุนอาจไม่ได้รับผลตอบแทนตามอัตราที่โฆษณาไว้ บริษัทจัดการจะใช้ดุลยพินิจในการเปลี่ยนแปลงทรัพย์สินที่ลงทุนหรือสัดส่วนการลงทุนได้ต่อเมื่อเป็นการดำเนินการภายใต้สถานการณ์ที่จำเป็นและสมควรเพื่อรักษาผลประโยชน์ของผู้ลงทุนเป็นสำคัญ โดยไม่ทำให้ความเสียหายของทรัพย์สินที่ลงทุนเปลี่ยนแปลงไปอย่างมีนัยสำคัญ ผลการดำเนินงานในอดีต/ ผลการเปรียบเทียบผลการดำเนินงานที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์ในตลาดทุน มิได้เป็นสิ่งยืนยันผลการดำเนินงานในอนาคต



ทีทีบี เร่งทรานส์ฟอร์ม ปัน ttb spark tech

พลิกโฉมโครงสร้างดิจิทัลแบงก์กิ้ง สร้างระบบธนาคารแห่งอนาคต โดยทีมดิจิทัลของตัวเอง

ทีเอ็มบีธนชาต หรือ ทีทีบี เร่งเครื่องการเปลี่ยนผ่านสู่ธนาคารดิจิทัลเต็มรูปแบบ ด้วยการเสริมแกร่ง ttb spark tech ทีมงานด้านเทคโนโลยีที่ธนาคารสร้างขึ้น เพื่อเป็นกลไกสำคัญในการยกระดับโครงสร้างพื้นฐานด้านดิจิทัลและเทคโนโลยี มุ่งเน้นการพัฒนาระบบด้วยทีมงานภายในที่เปี่ยมด้วยศักยภาพ (In-house Development Model) ช่วยให้การพัฒนาเทคโนโลยีมีความยืดหยุ่น ต้นทุนต่ำ และตอบสนองต่อการเปลี่ยนแปลงได้เร็วกว่า

ความเคลื่อนไหวนี้เป็นการต่อยอดจากความสำเร็จของทีมดิจิทัล ttb spark ที่ก่อตั้งขึ้นเมื่อ 3 ปีก่อน โดยมุ่งพัฒนานวัตกรรมด้าน Front-End เช่น การยกระดับแอปพลิเคชัน ttb touch ให้ทันสมัยและตรงกับไลฟ์สไตล์ของผู้ใช้งานยุคใหม่ ซึ่งล่าสุดทีทีบีได้ขยายขีดความสามารถของทีมเชื่อมไปสู่โครงสร้างหลักของธนาคาร (core systems and infrastructure) ผ่าน ttb spark tech ที่รับหน้าที่ดูแลระบบเชิง

ลึกหลังบ้านทั้งหมดของธนาคารตั้งแต่ Integration Layer ไปจนถึง Payments and Processing Engine และถึง Core Banking and Data Foundation เพื่อวางรากฐานตาม Roadmap การทรานส์ฟอร์มด้านดิจิทัลและเทคโนโลยีทั่วทั้งองค์กร เพื่อให้ธนาคารไม่ใช่เพียงก้าวทัน แต่สามารถก้าวนำความต้องการตอบโจทย์ทั้งลูกค้าและธุรกิจ

ภายใต้โมเดลการพัฒนาด้วยคนในองค์กร ทีทีบีไม่เพียงสร้างทีมที่เข้าใจระบบอย่างลึกซึ้งเท่านั้น แต่ยังสามารถควบคุมคุณภาพ ลดต้นทุน และปล่อยฟีเจอร์ใหม่สู่ตลาดได้เร็วขึ้นแบบจับต้องได้ การลงทุนใน ttb spark tech จึงไม่ใช่แค่เรื่องของเทคโนโลยี แต่คือการลงทุนเพื่ออนาคตที่ธนาคารตั้งเป้าพัฒนาและขยายศักยภาพของระบบที่มีความเสถียร ยืดหยุ่น ปลอดภัย และพร้อมรองรับความต้องการของลูกค้าที่เปลี่ยนแปลงตลอดเวลาอย่างมีประสิทธิภาพ



สุกฤษฎิ์ รุ่งศรีทอง
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ธนาคาร
ทีเอ็มบีธนชาต

รัชกร ชยาภิรัตน์
ประธานกลุ่ม เทคโนโลยี
ทีเอ็มบีธนชาต

นายสุกฤษฎิ์ รุ่งศรีทอง ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ธนาคาร ทีเอ็มบีธนชาต เปิดเผยว่า ธนาคารมีแผนยกระดับศักยภาพโครงสร้างพื้นฐานด้านดิจิทัลและเทคโนโลยี โดยมีการวาง Roadmap และเป้าหมายทั้งระยะสั้นไปจนถึงระยะยาว เพื่อให้ทีม ttb spark tech ช่วยเพิ่มขีดความสามารถให้กับระบบงานของธนาคาร สามารถพัฒนาและต่อยอด (Develop & Customize) ระบบงานให้เกิดความยืดหยุ่นในการใช้งานและตอบโจทย์ธุรกิจมากยิ่งขึ้น รวมถึงการวางรากฐานทางด้านดิจิทัลและเทคโนโลยีที่แข็งแกร่งให้กับองค์กร เพื่อรองรับปริมาณธุรกรรมและรูปแบบของการใช้งานที่จะเปลี่ยนไปในอนาคต



ทีม ttb spark tech ถือเป็นส่วนสำคัญในการพัฒนาและส่งมอบดิจิทัลโซลูชันที่แตกต่างและมีความหมายให้กับลูกค้าบุคคลและลูกค้าธุรกิจ มุ่งเน้นการพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานของธนาคารให้พนักงานสามารถทำงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ ทุกระบบและโซลูชันมีความเสถียร ดูแลระบบงานราว 400 แอปพลิเคชันที่ใช้จริงทั้งกับลูกค้าและพนักงาน พร้อมเสริมความสามารถด้าน Cybersecurity ระบบการทำงานอัตโนมัติ Automation และ AI เพื่อส่งมอบประสบการณ์ทางการเงินที่ไร้รอยต่อ มั่นคง และปลอดภัยในทุกจุด ทีทีบีจึงเล็งเห็นถึงความจำเป็นและความสำคัญที่ธนาคารจะต้องมีทีมงานที่แข็งแกร่งและมีความเชี่ยวชาญทางด้านTech

ตลอดปี 2567 ทีม ttb spark tech พัฒนาโครงการหลักแล้วมากกว่า 50 โครงการ โดยหนึ่งในความสำเร็จที่โดดเด่น คือ การสร้าง Core Platform ใหม่ด้วยทีม ttb spark tech เอง ซึ่งสามารถลดต้นทุนได้ถึง 2-3 เท่า และปล่อยฟีเจอร์ใหม่สู่ตลาดได้เร็วขึ้นถึง 2 เท่า ขณะเดียวกันยังสามารถเพิ่ม Productivity ให้กับทีมงานได้กว่า 21,000 ชั่วโมงผ่านการใช้ Robotics และ AI

ทีทีบี เร่งทรานส์ฟอร์ม ปัน ttb spark tech

พลิกโฉมโครงสร้างดิจิทัลแบงก์กิ้ง สร้างระบบธนาคารแห่งอนาคต โดยทีมดิจิทัลของตัวเอง

ด้านนายรัชกร ชยาภิรัต ประธานกลุ่มเทคโนโลยี ทีเอ็มบีธนชาต ระบุว่า ทีทีบี เชื่อเรื่องการพัฒนาศักยภาพจากภายในองค์กร (Internal Capabilities) ผ่านการ Upskill และ Reskill โดยมีเป้าหมายในการนำเทคโนโลยีมาใช้ในการสนับสนุนธุรกิจ ซึ่งตั้งต้นจากความต้องการของลูกค้าเป็นหลัก โครงสร้างองค์กรของธนาคารจึงเอื้อให้ Business และ Tech ทำงานร่วมกันได้อย่างไร้รอยต่อ ภายใต้เป้าหมายเดียวกัน ซึ่งเห็นได้ชัดจากการจัดตั้งทีมดิจิทัล ttb spark เมื่อ 3 ปีก่อน เพื่อพัฒนา Digital Innovation ภายในองค์กรและขับเคลื่อน Business Transformation มุ่งเน้นเรื่องการสร้าง Digital Platform ที่ช่วยให้ลูกค้าได้รับประสบการณ์ทางการเงินที่สะดวกขึ้น และมีชีวิตทางการเงินที่ดีขึ้นรอบด้าน ซึ่งเป็นการเปลี่ยนวิธีคิดของการสร้างระบบไอทีแบบเดิมๆ โดยเฉพาะในยุคที่เทคโนโลยีเปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็วและผู้บริโภคต้องการบริการที่เฉพาะตัวมากขึ้น

ทั้งนี้ ทีม ttb spark tech ไม่ใช่แค่เพียงพัฒนาเทคโนโลยีเพื่อสนับสนุนการดำเนินงานของธนาคาร แต่ยังทำหน้าที่ Core Enabler ที่ช่วยขับเคลื่อนการเงินในโลกดิจิทัลในหลายด้าน ทั้ง Cloud, Data, Cybersecurity, Automation และ AI เพื่อพัฒนาแพลตฟอร์มระดับประเทศที่ตอบโจทย์ทั้งลูกค้าและองค์กร ดังนั้นการทำงานกับทีม ttb spark tech จะเป็นการเข้ามามีส่วนร่วมใน "การปฏิรูปจากรากฐาน" ที่ใช้เทคโนโลยีเป็นตัวผลักดันความเปลี่ยนแปลงอย่างแท้จริง ทำให้ธนาคารสามารถพัฒนาระบบงานทั้งระดับสาขาและระบบหลังบ้านให้สอดคล้องกับความต้องการยุคใหม่ พร้อมขับเคลื่อนผ่านแนวคิด LEAN และ Agile ที่เน้นการทดลอง เรียนรู้ และปรับปรุงอย่างต่อเนื่อง โดยธนาคารได้วาง DNA ของทีมไว้ภายใต้หลัก "DARE" ได้แก่ Daring กล้าตัดสินใจทำในสิ่งใหม่ๆ และแตกต่าง เพื่อผลประโยชน์สูงสุดของลูกค้า Agile พร้อมเรียนรู้จากทุกการทดลอง และปรับตัวเพื่อก้าวให้เร็วกว่า REAL ทุกสิ่งที่ทำ

ต้องวัดผลได้จริงไม่ใช่แค่แนวคิดที่สวยงาม และ Energetic ทำงานด้วยพลังบวก สนุกกับการสร้างสรรค์สิ่งใหม่ที่มีคุณค่า ทั้งหมดนี้เพื่อปลุกศักยภาพคนทำงานเทคโนโลยีให้ไม่ใช่แค่มาทำงานเป็น "พนักงานไอที" แต่มาสร้างการเปลี่ยนแปลงที่มีความหมาย

เพราะเบื้องหลังการส่งมอบ "ชีวิตทางการเงินที่ดีขึ้น" คือ ทีมเทคโนโลยีที่แข็งแกร่ง ttb spark tech กำลังมองหาทีมที่มีความเชี่ยวชาญ และ Passion ด้านเทคโนโลยีในสาขาต่าง ๆ ที่มีความสำคัญต่ออนาคตของดิจิทัลแบงก์กิ้งเพื่อสร้างความแข็งแกร่งมากขึ้น เช่น Software Engineer, Quality Assurance, Solution Architect, Business Analyst, Project Manager, Cloud & Infrastructure, Cybersecurity โดยติดตามรายละเอียดการเปิดรับสมัครได้ที่ ttbbank.com หรือ ttb LinkedIn



"เป้าหมายของทีทีบี คือ การเปลี่ยนภาพธนาคารและพลิกโฉมประสบการณ์ทางด้านการเงินของลูกค้า สร้างความคล่องตัว และส่งมอบบริการที่ตอบโจทย์ความต้องการทางการเงินของลูกค้าได้อย่างรอบด้าน เพราะทีทีบีเชื่อว่าเทคโนโลยีไม่ใช่แค่เครื่องมือ แต่คือ "พลังขับเคลื่อนธุรกิจและประสบการณ์ลูกค้า" โดยมีทีม ttb spark tech เป็นกำลังสำคัญในการนำเทคโนโลยีมาพัฒนาและจุดประกายให้ทุกสิ่งเป็นจริงได้ ด้วยดิจิทัลโซลูชันที่แตกต่างเพื่อช่วยให้คนไทยมีชีวิตทางการเงินที่ดีขึ้น" นายสุทธิกานต์ กล่าวสรุป

ฮอนไซด์ Business

**ATLAS ยกทัพโรดโชว์ จ.เชียงใหม่
ลุยขยายฐานลูกค้าทั่วประเทศ!**



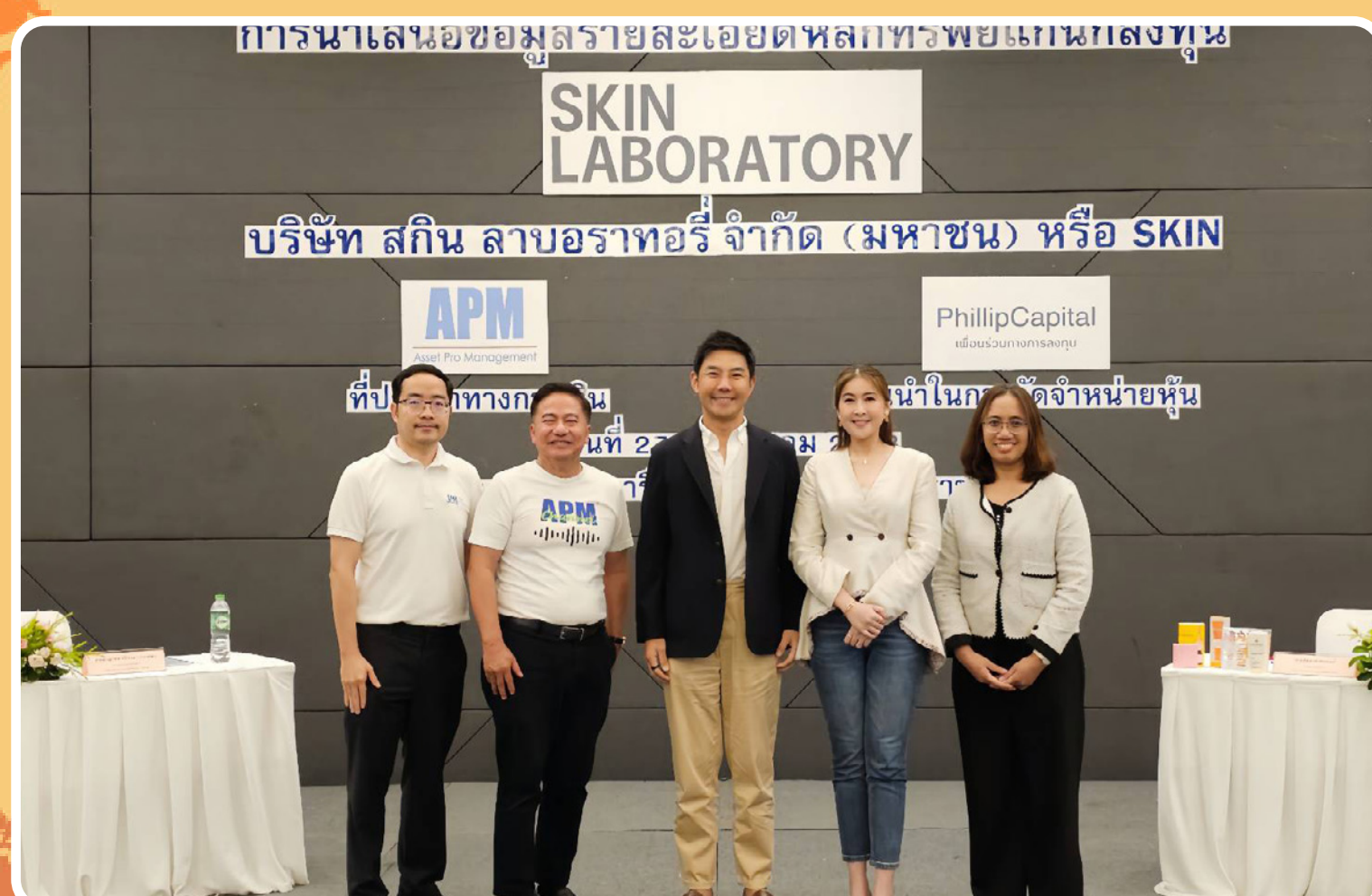
**PTG ชู Non-Oil โตเด่น
ผ่านฐานสมาชิก PT Max Card
และ PT Max Card Plus**



**APM และ กลุ่มสมอทอง
ต้อนรับ SET**



**SKIN ผนัก APM และ PST
ลุยโรดโชว์ จ.นครราชสีมา
มั่นใจพื้นฐานแกร่ง นักลงทุนตอบรับดีเยี่ยม**



สรุปภาพรวมตลาด

ดัชนี

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	เปิด	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท.)
SET	1,160.74	-2.68 (-0.23%)	1,167.98	1,173.68	1,160.59	8,233,839	36,281.33
SET50	756.00	-2.66 (-0.35%)	762.47	765.98	755.78	1,208,743	26,906.68
SET50FF	740.69	-1.30 (-0.18%)	744.68	747.74	740.47	1,208,743	26,906.68
SET100	1,613.75	-4.49 (-0.28%)	1,626.21	1,634.67	1,613.46	2,173,929	31,601.61
SET100FF	1,585.49	-1.45 (-0.09%)	1,592.81	1,600.47	1,584.94	2,173,929	31,601.61
sSET	588.50	-0.03 (-0.01%)	588.39	592.53	588.39	364,940	713.55
SETCLMV	596.61	+4.79 (+0.81%)	594.05	601.16	593.49	666,863	20,064.82
SETHD	1,066.45	-4.24 (-0.40%)	1,073.54	1,075.30	1,065.30	635,177	12,797.81
SETESG	733.25	-0.55 (-0.07%)	737.03	741.26	732.97	1,414,309	28,187.11
SETWB	583.96	+2.92 (+0.50%)	582.42	592.19	582.42	531,188	7,244.07
mai	241.29	-2.96 (-1.21%)	244.64	245.49	241.29	547,590	455.97



หมายเหตุ

- ข้อมูลเพื่อการศึกษาหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์

ภาพรวมภาวะตลาด		ข้อมูลล่าสุด 28 พ.ค. 2568 17:24:59			
		SET		mai	
สถานะ	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)	
▲ เพิ่มขึ้น	231	1,980,740	65	134,061	
↔ ไม่เปลี่ยนแปลง	194	336,587	72	53,085	
▼ ลดลง	238	944,386	80	136,264	
จำนวนรายการ	SET	508,681	mai	36,582	

ผลการดำเนินงาน		ข้อมูล ณ วันที่ 28 พ.ค. 2568	
		SET	mai
มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด (ลบ.)		14,345,258.08	237,192.87
อัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย (YTD) (%)		34.08	10.00
P/E (เท่า)		15.92	61.75
P/BV (เท่า)		1.07	1.20
อัตราเงินปันผลตอบแทน (%)		4.12	3.80
กำไรสุทธิต่อหุ้น		73.03	3.91

%การเปลี่ยนแปลงของดัชนี		ข้อมูล ณ วันที่ 28 พ.ค. 2568	
		SET	mai
ในรอบ 3 เดือนล่าสุด		-4.30%	-6.65%
ในรอบ 6 เดือนล่าสุด		-18.66%	-23.18%
YTD (Year to Date)		-16.91%	-21.67%

หมายเหตุ

- ไม่รวมหลักทรัพย์ที่ไม่มีการซื้อขาย
- หลักทรัพย์ต่างประเทศจะไม่ถูกรวมในการคำนวณข้อมูล อัตราส่วนราคาปิดต่อกำไรต่อหุ้น อัตราส่วนราคาตลาดต่อมูลค่าหุ้นทางบัญชี อัตราเงินปันผลตอบแทน มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด และอัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย
- ไม่นำหลักทรัพย์ในหมวดกองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์เข้าร่วมคำนวณ (มีผลตั้งแต่ 31 มีนาคม 2552 เป็นต้นไป)

SET

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ KBANK	156.00	-5.00 (-3.11%)	4,681,843.45
☆ DELTA	104.00	-3.50 (-3.26%)	1,969,842.40
☆ CPALL	48.25	+0.75 (+1.58%)	1,686,905.68
☆ ADVANC	288.00	-4.00 (-1.37%)	1,591,667.00
☆ SCC	177.00	+9.00 (+5.36%)	1,500,032.70
☆ EA	3.28	+0.10 (+3.14%)	1,225,998.25
☆ BBL	144.50	-1.00 (-0.69%)	1,196,294.85
☆ PTTGC	20.70	+0.80 (+4.02%)	1,077,420.06
☆ GULF	45.25	-1.00 (-2.16%)	885,055.13
☆ SCB	119.50	-0.50 (-0.42%)	716,361.45

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ EA	3.28	+0.10 (+3.14%)	372,681,100
☆ TTB	1.94	+0.02 (+1.04%)	190,452,700
☆ BYD CD	0.56	+0.08 (+16.67%)	167,842,600
☆ NEX	1.00	-0.01 (-0.99%)	162,079,400
☆ MONO	1.79	-0.07 (-3.76%)	111,955,600
☆ WHA	3.12	+0.06 (+1.96%)	88,270,600
☆ JAS	1.70	-0.04 (-2.30%)	88,199,100
☆ AAV	1.24	+0.06 (+5.08%)	83,984,800
☆ EE CD CS	0.52	+0.04 (+8.33%)	71,223,300
☆ AWC	2.02	+0.05 (+2.54%)	65,166,700

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ GRAND CD	0.05	+0.01 (+25.00%)	56,100
☆ TFI CD	0.05	+0.01 (+25.00%)	361,500
☆ TSI CD	0.05	+0.01 (+25.00%)	700
☆ ANI	3.70	+0.64 (+20.92%)	1,700,000
☆ TGPRO	0.07	+0.01 (+16.67%)	188,000
☆ BYD CD	0.56	+0.08 (+16.67%)	167,842,600
☆ WINDOW	0.99	+0.14 (+16.47%)	24,609,100
☆ TPA	2.90	+0.40 (+16.00%)	29,100
☆ GLAND CD	0.92	+0.12 (+15.00%)	31,300
☆ TTI	26.50	+3.30 (+14.22%)	300

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ BTNC	11.20	-3.30 (-22.76%)	200
☆ WAVE CD CS	0.04	-0.01 (-20.00%)	6,008,400
☆ SIRIPRT XD	7.30	-1.15 (-13.61%)	500
☆ XBIO CD	0.17	-0.02 (-10.53%)	17,710,900
☆ ROCK	10.80	-1.20 (-10.00%)	100
☆ SAWANG	8.30	-0.75 (-8.29%)	800
☆ PTL	10.30	-0.90 (-8.04%)	1,028,300
☆ AE CD	0.12	-0.01 (-7.69%)	15,617,600
☆ GJS CD	0.13	-0.01 (-7.14%)	282,900
☆ J	0.79	-0.06 (-7.06%)	1,524,500

mai

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ MOTHER	1.33	+0.10 (+8.13%)	48,430.44
☆ 24CS	1.00	-0.04 (-3.85%)	45,298.74
☆ PSG	1.25	-0.09 (-6.72%)	21,802.50
☆ NETBAY	17.30	-0.10 (-0.57%)	16,956.52
☆ BM XD	1.06	-0.21 (-16.54%)	14,715.72
☆ BE8	6.65	-0.45 (-6.34%)	13,698.03
☆ ZIGA	1.34	-0.02 (-1.47%)	9,981.76
☆ CFARM	0.90	+0.08 (+9.76%)	7,524.42
☆ DV8	3.90	-0.02 (-0.51%)	7,433.55
☆ AU	7.15	-0.05 (-0.69%)	7,231.78

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ PEER CD	0.12	+0.01 (+9.09%)	46,549,900
☆ 24CS	1.00	-0.04 (-3.85%)	43,743,900
☆ MOTHER	1.33	+0.10 (+8.13%)	38,181,300
☆ MORE	0.04	0.00 (0.00%)	19,469,200
☆ PSG	1.25	-0.09 (-6.72%)	16,804,800
☆ BM XD	1.06	-0.21 (-16.54%)	13,127,300
☆ EFORL CD	0.17	+0.01 (+6.25%)	11,217,000
☆ BTC	0.34	-0.02 (-5.56%)	8,983,800
☆ CFARM	0.90	+0.08 (+9.76%)	8,676,500
☆ ZIGA	1.34	-0.02 (-1.47%)	7,280,900

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ QTCG CD	0.18	+0.04 (+28.57%)	4,348,000
☆ CHO CD CS	0.09	+0.01 (+12.50%)	226,200
☆ CFARM	0.90	+0.08 (+9.76%)	8,676,500
☆ PEER CD	0.12	+0.01 (+9.09%)	46,549,900
☆ TPL II	0.76	+0.06 (+8.57%)	3,808,300
☆ RWI	0.26	+0.02 (+8.33%)	41,600
☆ MOTHER	1.33	+0.10 (+8.13%)	38,181,300
☆ JCKH CD	0.14	+0.01 (+7.69%)	10,100
☆ CMO CD CS NP	0.64	+0.04 (+6.67%)	25,400
☆ EFORL CD	0.17	+0.01 (+6.25%)	11,217,000

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ BM XD	1.06	-0.21 (-16.54%)	13,127,300
☆ META CD	0.07	-0.01 (-12.50%)	629,700
☆ AIRA	1.20	-0.09 (-6.98%)	3,900
☆ PSG	1.25	-0.09 (-6.72%)	16,804,800
☆ BE8	6.65	-0.45 (-6.34%)	2,017,800
☆ TIGER	0.45	-0.03 (-6.25%)	5,200
☆ LIT	0.63	-0.04 (-5.97%)	210,100
☆ BTC	0.34	-0.02 (-5.56%)	8,983,800
☆ PROS	0.81	-0.04 (-4.71%)	7,275,400
☆ SENX	0.22	-0.01 (-4.35%)	76,700

SET

มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET

mai

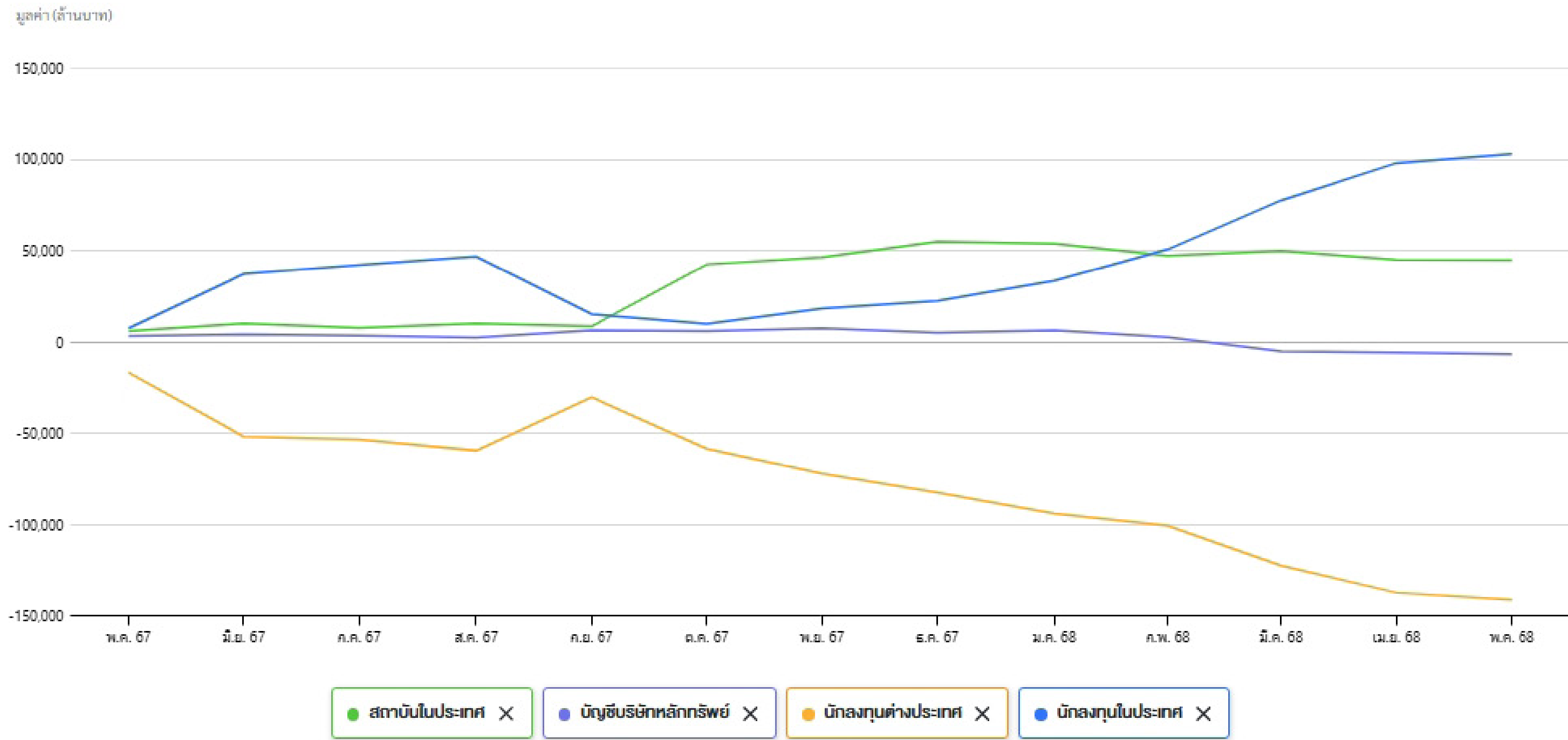
มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (SET)

หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 28 พ.ค. 2568					01 พ.ค. 2568 - 28 พ.ค. 2568					01 ม.ค. 2568 - 28 พ.ค. 2568				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	3,300.86	9.10	3,307.95	9.12	-7.10	70,162.12	9.94	70,424.75	9.98	-262.63	422,616.59	10.41	432,900.83	10.66	-10,284.25
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	1,868.44	5.15	2,009.49	5.54	-141.06	39,547.60	5.60	40,572.04	5.75	-1,024.44	238,122.61	5.86	249,946.65	6.16	-11,824.04
นักลงทุนต่างประเทศ	19,553.94	53.90	19,211.50	52.95	342.44	378,168.30	53.57	381,704.33	54.07	-3,536.04	2,131,199.69	52.48	2,189,326.67	53.92	-58,126.98
นักลงทุนในประเทศ	11,558.10	31.86	11,752.39	32.39	-194.29	218,116.59	30.89	213,293.48	30.21	4,823.11	1,268,739.40	31.24	1,188,504.14	29.27	80,235.26

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 28 พ.ค. 2568



mai

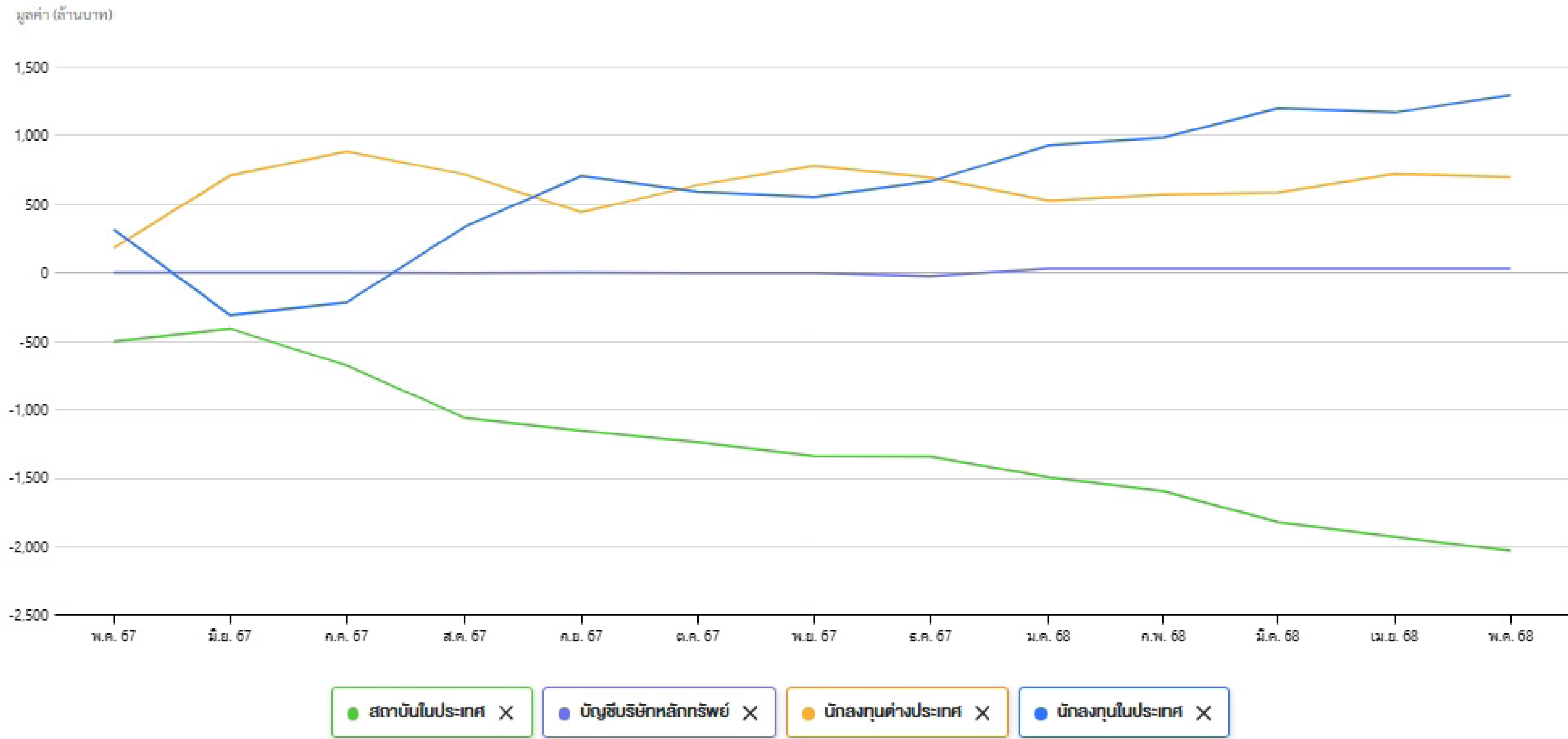
มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

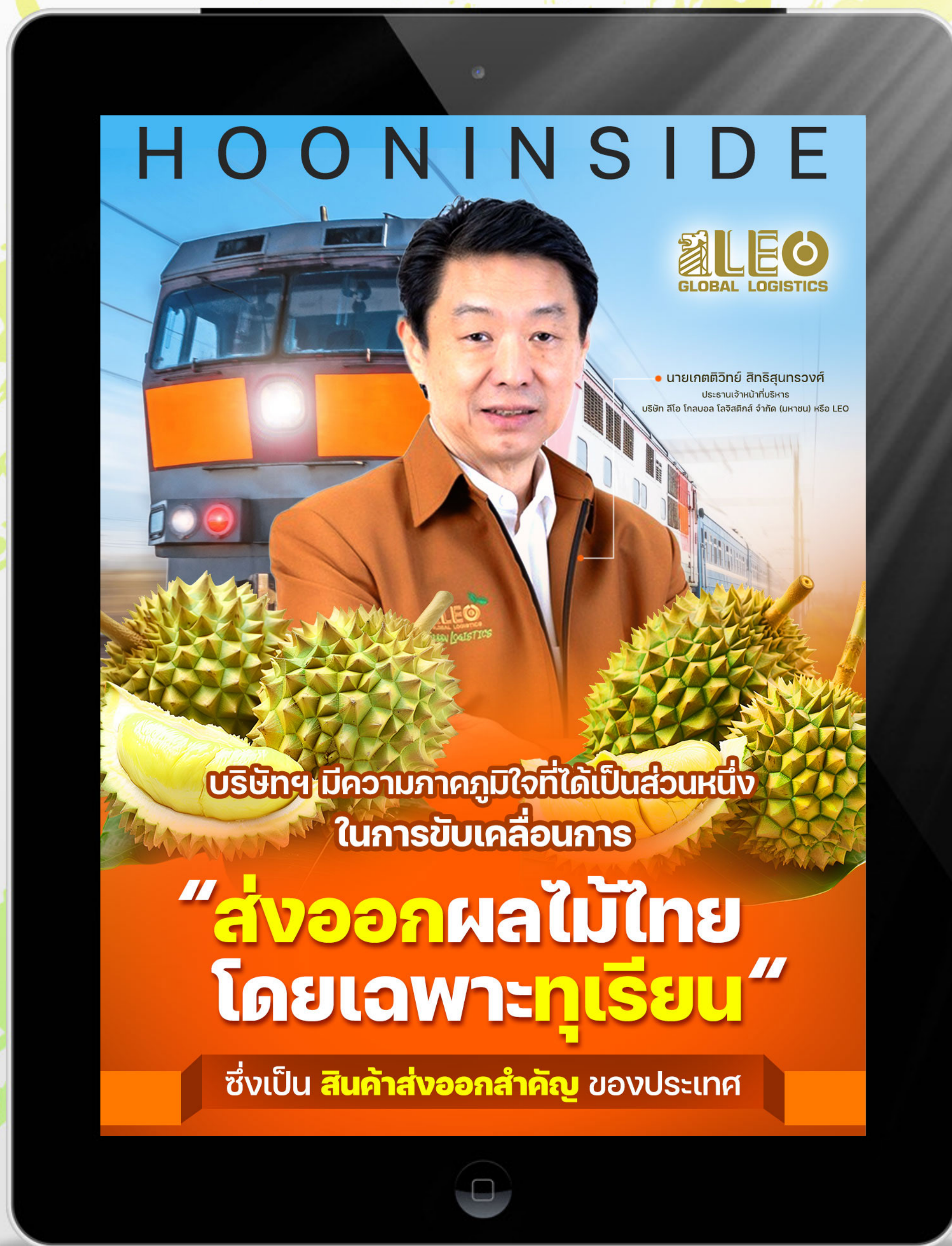
มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (mai) หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 28 พ.ค. 2568					01 พ.ค. 2568 - 28 พ.ค. 2568					01 ม.ค. 2568 - 28 พ.ค. 2568				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	3.46	0.76	7.90	1.73	-4.44	224.11	2.62	331.67	3.88	-107.57	1,112.55	2.07	1,805.34	3.35	-692.78
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	0.28	0.06	0.06	0.01	0.22	2.64	0.03	2.64	0.03	-0.00	167.19	0.31	109.69	0.20	57.50
นักลงทุนต่างประเทศ	53.10	11.65	40.64	8.91	12.46	1,008.84	11.79	1,018.60	11.91	-9.76	7,513.99	13.95	7,499.57	13.92	14.42
นักลงทุนในประเทศ	399.13	87.54	407.37	89.34	-8.24	7,318.84	85.56	7,201.52	84.18	117.32	45,077.25	83.68	44,456.39	82.52	620.86

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี ข้อมูล ณ วันที่ 28 พ.ค. 2568



HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOONINSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 คุณนุ้ย
E-mail: reporter@hooninside.com



@HOONINSIDE