

H O O N I N S I D E

GUNKUL
not only the energy, we care

นฤชล ดำรงปิยวุฒิ

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร (CEO)

บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)

GUNKUL

สู่วิสัยทัศน์ใหม่พาร์ทเนอร์ด้าน

พลังงานสีเขียวแห่งเอเชีย

บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)



Magazine

Hooninside

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

Content

04 | **ข่าวจากปก**

09 | **ข่าวบริษัทจดทะเบียน**

20 | **ข่าวการเงิน**

25 | **อินไซด์ Business**

26 | **สรุปการซื้อขาย**

บรรณาธิการบริหาร
ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

หัวหน้าข่าว
วนุภา ศิริรวม

กองบรรณาธิการ
ณภัค ปัทรสุปรีดิ์

ที่ปรึกษา
ชาลทอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พัฒน นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแถม

กราฟิก
วิชัยพล นาคสูง
ศิวีไล สอนใหม่
ศักดาจรัส จันทรืทพ

ติดต่อโฆษณา
คุณนุ้ย 02-276-5976
E_mail : reporter@hooniinside.com



นอร์ทอีส รับเบอร์

เป็นผู้ผลิตยางพารา **คุณภาพดีระดับโลก**
ซื่อสัตย์ยุติธรรมต่อลูกค้า ใช้พลังงานสะอาด
เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม
พัฒนารุรกิจไปสู่ อุตสาหกรรมปลายน้ำ

ผลิตภัณฑ์ของเรา



ยางแผ่นรมควัน



ยางแท่ง STR



ยางผสม

ชูวิทย์ จีรนสมบูรณ์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

GUNKUL เปิดกลยุทธ์ 'สมการแห่งความก้าวหน้า'

สู่วิสัยทัศน์ใหม่ พาร์ทเนอร์ด้าน
พลังงานสีเขียวแห่งเอเชีย

ตั้งเป้าใหญ่ รายได้รวม 3 ปี เกิน 35,000 ล้านบาท

GUNKUL ผู้นำด้านพลังงานสีเขียวแบบครบวงจรใหญ่ที่สุดอันดับ 2 ของไทย ปรับผังองค์กรส่ง นฤชล ดำรงปิยวุฒิ ดำรงตำแหน่งประธานเจ้าหน้าที่บริหาร (CEO) คนใหม่ พร้อมวิสัยทัศน์ "พาร์ทเนอร์ด้านพลังงานสีเขียว และโครงสร้างพื้นฐานแห่งภูมิภาคเอเชีย ที่ได้รับการยอมรับสูงสุด" เปิดกลยุทธ์ 'สมการแห่งความก้าวหน้า' ต่อยอด 3 ธุรกิจหลัก สร้างฐานธุรกิจใหม่ มั่นใจรายได้เติบโตต่อเนื่อง รวม 3 ปีมากกว่า 35,000 ล้านบาท

บริษัท กินกุลเอ็นจิเนียริ่ง จำกัด (มหาชน) หรือ GUNKUL ตั้งเป้ากำลังการผลิตไฟฟ้าพลังงาน สีเขียวสะสม 2,000 เมกะวัตต์ ภายในปี 2570 และพัฒนาโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ และ พลังงานลมใหม่ เพื่อเตรียมความพร้อมรองรับ Direct PPA และการเปิดประมูลรอบใหม่ โดยปัจจุบัน GUNKUL มีโรงไฟฟ้าพลังงานสีเขียวทั้งหมด 1,479 เมกะวัตต์ และมีถึง 832 เมกะวัตต์ ที่อยู่ระหว่างการ พัฒนาโครงการรอรับรัฐรายได้ ตั้งเป้ารายได้เติบโต 10-15% ทุกปี และภายใต้เป้าการเติบโตทางรายได้รวมใน 3 ปีกว่า 35,000 ล้านบาท



คุณนฤชล เผยว่า ภายใต้วิสัยทัศน์ใหม่ของการเป็น "พาร์ทเนอร์ในด้านพลังงานสีเขียวและโครงสร้างพื้นฐานแห่งภูมิภาคเอเชีย" บริษัทฯ ได้มีการกำหนดกลยุทธ์ 'สมการความก้าวหน้า' ที่สื่อถึงการเติบโตอย่างเป็นระบบและมีความมั่นคง โดยมีสารตั้งต้นจากศักยภาพด้าน Profit People และ Planet ของบริษัทฯ ที่สนับสนุนให้สามารถนำความเชี่ยวชาญด้านพลังงานแบบครบวงจรของ GUNKUL ผสมเข้ากับกลยุทธ์ใหม่ เพื่อบรรลุผลลัพธ์ทางธุรกิจตามเป้าประสงค์

ทั้งนี้ได้แตกส่วนของกลยุทธ์ ออกเป็น 3 แนวทางด้วยกัน ได้แก่

1. Build Business Muscles

เปรียบเสมือนการสร้างกล้ามเนื้อทางธุรกิจที่แข็งแกร่งทั้งธุรกิจเดิมและธุรกิจในอุตสาหกรรมใหม่ ที่ GUNKUL สามารถสร้างข้อได้เปรียบทางการแข่งขัน อันมาจากประสบการณ์ด้านพลังงานกว่า 40 ปี มุ่งเน้นการเติบโตรายได้ของ 3 กลุ่มธุรกิจหลัก และต่อยอดสู่ธุรกิจในอุตสาหกรรมใหม่ๆ ที่จุดแข็งของกันกุลสามารถสร้างข้อได้เปรียบทางการแข่งขัน (Competitive advantage) ได้

2. Trim Operational Fat

แนวคิดนี้หมายถึงการปรับธุรกิจให้มีความคล่องตัวมากขึ้น โดยการปรับกระบวนการทำงานให้เอื้อต่อการเติบโต ลดขั้นตอนและต้นทุนการดำเนินงานที่ไม่จำเป็นออก ซึ่งในด้านธุรกิจจะโฟกัสเรื่องของการนำเทคโนโลยีเข้ามาบริหารจัดการโรงไฟฟ้าแบบ 100% เพื่อให้เกิดการจัดสรรคนและเวลาอย่างมีประสิทธิภาพมากขึ้น รวมไปถึงการศึกษาเรื่องของโอกาสในการใช้เทคโนโลยีปัญญาประดิษฐ์ หรือ AI เข้ามาเป็นส่วนหนึ่งของกล้ามเนื้อทางธุรกิจอย่างจริงจัง

3. Create Stakeholder Impact

เป็นการสร้างกลยุทธ์ที่ให้ความสำคัญกับการขับเคลื่อนองค์กรอย่างยั่งยืนแบบไม่ฉาบฉวย แต่ GUNKUL วางความยั่งยืนเป็นพื้นฐานในการดำเนินธุรกิจ ควบคู่ไปกับการดูแลทุกภาคส่วนอย่างเหมาะสม

ในฐานะประธานเจ้าหน้าที่บริหารคนใหม่ ดิฉันมีความมุ่งมั่นที่จะทำงานร่วมกับคณะกรรมการผู้บริหาร และพนักงานของบริษัทฯ เพื่อสร้างการเติบโตอย่างยั่งยืน และสร้างผลตอบแทนที่ดีแก่ผู้ถือหุ้น รวมถึงดูแลทุกภาคส่วนอย่างเหมาะสม บริษัทฯ ได้วางแผนที่จะสร้างการเติบโตอย่างเป็นระบบและมั่นคง ซึ่งนำธุรกิจหลักของบริษัทฯ มาต่อยอดด้วย 3 กลยุทธ์แบบบูรณาการ

เริ่มจากในกลุ่ม ธุรกิจหลัก GUNKUL

จะเดินหน้าเพิ่มกำลังการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานสะอาดอย่างต่อเนื่อง โดยในช่วงปลายปี 2567 บริษัทฯ ได้ผ่านคุณสมบัติและได้รับการคัดเลือกเพิ่มขึ้นอีกกว่า 319 เมกะวัตต์ ทั้งโครงการพลังงานลม และพลังงานแสงอาทิตย์ ซึ่งขณะนี้อยู่ในขั้นตอนการพิจารณา เพิ่มเติม ทั้งนี้สอดคล้องกับเป้าของบริษัทฯ ที่จะเพิ่มโรงไฟฟ้าพลังงานสะอาดในพอร์ตโฟลิโอทั้งในไทยและต่างประเทศทั้งหมดเป็น 2,000 เมกะวัตต์ภายใน 3 ปี พร้อมทั้งเดินหน้าต่อยอดธุรกิจแบตเตอรี่ ทั้งในระดับ เชิงพาณิชย์และระดับโครงข่าย และศึกษาโอกาสในการทำธุรกิจพลังงานสีเขียวใหม่ๆ เช่น SMR, Green hydrogen



สำหรับอีก 2 กลุ่มธุรกิจ บริษัทฯ ได้วางแผนขยายบริการรับเหมาวิศวกรรมไฟฟ้าและอินฟราสตรัคเจอร์ สู่ตลาดแรงดันสูง 115 kV - 500 kV ซึ่งมีความเฉพาะทางสูง ทำให้ผู้เล่นในตลาดยังมีจำนวนไม่มากนัก และยังมีมองไปถึงการต่อยอดธุรกิจด้านสายส่งระบบสื่อสาร ซึ่งต่อยอดจากธุรกิจสายส่งพลังงานไฟฟ้า ในส่วนของกลุ่มธุรกิจผลิตและจำหน่ายอุปกรณ์ไฟฟ้าเอง ก็ได้มีการเตรียมความพร้อมที่จะเปิดตลาดใหม่สำหรับกลุ่มอุปกรณ์ไฟฟ้าในระดับแรงดันกลางจนถึงแรงดันสูงเพิ่มเติม และเข้าประมูลโครงการ

ของทั้งภาครัฐและเอกชนในปี 2568 ที่เติบโตสอดคล้องกับความต้องการโครงสร้างพื้นฐานด้านพลังงานสะอาด และแผนพัฒนากำลังการผลิตไฟฟ้า (แผน PDP) ฉบับล่าสุด ซึ่งตั้งเป้าให้แหล่งพลังงานหมุนเวียนมีสัดส่วนเป็น 51% ของการผลิตไฟฟ้าทั้งหมดภายในปี 2580 หรือคิดเป็นมูลค่าตลาดกว่า 1 ล้านล้านบาท ทั้งหมดนี้จะส่งผลให้บริษัทฯ ไม่เพียงเติบโตทั้งในด้านรายได้ แต่ยังสามารถรักษาศักยภาพในการทำกำไรที่ดีได้อีกด้วย

สำหรับธุรกิจใหม่ๆ หรือ New S-curve

คุณนฤชล เพิ่มเติมว่า บริษัทฯ มองหาอุตสาหกรรมใหม่ๆ ที่ไม่จำกัดแค่พลังงาน แต่กำหนดชัดเจนว่าต้องเป็นอุตสาหกรรมที่อยู่ในเทรนด์ความสนใจของประเทศ โดยมีพลังงานสะอาดเป็นหนึ่งในกฎเหล็กขับเคลื่อนความสำเร็จที่สำคัญ เนื่องจาก GUNKUL มีความเชี่ยวชาญทางด้านพลังงานที่สามารถช่วยดูแลโครงการทั้งห่วงโซ่คุณค่า จึงเป็น

ที่มาของธุรกิจใหม่ ได้แก่ ศูนย์ข้อมูลสีเขียว หรือ Green Data Center และการพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานของประเทศ (Infrastructure Development) ซึ่งต่างเป็นพื้นที่ทางธุรกิจใหม่ ทั้งคู่ที่ได้รับการสนับสนุนจากนโยบายภาครัฐ รวมไปถึงการทำ Co-investment สร้างความร่วมมือด้านการลงทุนร่วมกับพันธมิตรบริษัทในไทยและ

บริษัทต่างชาติเพื่อให้เกิด Green S-curve อื่นๆ ต่อไป เพื่อพุ่งไปสู่เป้าหมายรายได้ในกรอบ 3 ปีที่ตั้งไว้ นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังคำนึงถึงการเติบโตอย่างยั่งยืนในมิติของผู้มีส่วนเกี่ยวข้อง (Stakeholder) โดยได้กำหนดเป้าหมายอย่างชัดเจนในการทำให้หุ้น GUNKUL ได้ AAA ESG SET Rating

โดยสรุปในปี 2567 ที่ผ่านมา GUNKUL

ทำผลประกอบการได้เป็นอย่างดี มีรายได้เพิ่มขึ้น 24% เป็น 9,400 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 1,661 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 14 % ซึ่งนับว่าเป็นความสำเร็จ ที่มาจาก 3 ธุรกิจหลัก ได้แก่

1. ธุรกิจผลิตไฟฟ้าและพลังงานสะอาด

บรรลุสัญญาโครงการพลังงานใหญ่และเติบโตในกลุ่มโซลาร์ฟาร์ม ทำให้ปัจจุบันกำลังผลิตสะสมเป็น 1,479 เมกะวัตต์ ส่งผลให้ GUNKUL มี กำลังการผลิตพลังงานสะอาดเป็นอันดับที่ 2 ของประเทศ

2. ธุรกิจก่อสร้างโรงไฟฟ้า

และระบบอินฟราสตรัคเจอร์ รายได้เติบโตกว่า 80% ซึ่งมาจากประสบการณ์ EPC ครอบคลุมตั้งแต่โรงไฟฟ้า สายส่งไฟฟ้า และสถานีไฟฟ้าในทุกระดับแรงดัน

3. ธุรกิจผลิตอุปกรณ์สำหรับไฟฟ้า

ทำยอดขายเติบโต 28% ด้วยเช่นกัน



ล่าสุดบริษัทฯ ได้วางแผนงานเพื่อ สานต่อความสำเร็จอย่างมั่นคงและยั่งยืน ภายใต้วิสัยทัศน์ใหม่

“The Most Recognized Partner in Inclusive Green Energy and Infrastructure across Asia”

ผู้นำในการเป็นพาร์ทเนอร์ทางธุรกิจด้านพลังงานสีเขียวและอินฟราสตรัคเจอร์แบบครบวงจรแห่งภูมิภาคเอเชีย และสำหรับปี 2568 นี้บริษัทฯ ตั้งเป้ารายได้เติบโต 10-15% รายได้รวมใน 3 ปีเติบโตกว่า 35,000 ล้านบาท โดยปัจจุบัน GUNKUL มีโรงไฟฟ้าพลังงานสีเขียวทั้งหมด 1,479 เมกะวัตต์

โดยมี 832 เมกะวัตต์ ที่อยู่ระหว่างการพัฒนาโครงการรอรับรู้อยู่ได้ นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีมูลค่างานรอรับรู้อยู่ได้ (backlog) กว่า 3,800 ล้านบาทอีกด้วย

ไปให้สุด กับเรื่องสดใหม่ พีที สดใหม่ไปกับคุณ



TQR

ปี 68 ชูประกันภัยต่อ
A&H-ESG-D&O-Cyber มาแรง

หนุนผลงานปีนี้เติบโต 5-10% นิวไฮต่อเนื่อง

บมจ.ทีคิวอาร์ (TQR) ประกาศปี 68 มุ่งสู่ผู้นำในอุตสาหกรรมประกันภัยและประกันภัยต่อครบวงจร นำเทคโนโลยี นวัตกรรม พัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่ร่วมกับบริษัทประกันภัยชั้นนำต่อเนื่อง ชูประกันภัยต่อ A&H-ESG-D&O-Cyber ดาวเด่น ขณะที่ 2 บริษัทร่วมทุน "อัลฟ่าซคช" ได้ขึ้นทะเบียนเป็นหน่วยตรวจรับรองคุณภาพของผลิตภัณฑ์และบริการดิจิทัลของ dSURE จากสำนักงานส่งเสริมเศรษฐกิจดิจิทัล (depa) ส่วน "อาร์สแควร์ฯ" เดินหน้าขยายบริการให้กลุ่มลูกค้าใหม่เพิ่ม หนุนรายได้โต 5-10% ทำสถิติสูงสุดใหม่ ตามแผน

นายชนะพันธุ์ พิริยะพันธุ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ทีคิวอาร์ จำกัด (มหาชน) (TQR) เปิดเผยว่า ปี 2568 บริษัทฯ มุ่งสู่การเป็นผู้นำในอุตสาหกรรมประกันภัยและประกันภัยต่อครบวงจร โดยธุรกิจนายหน้าประกันภัยต่อแบบทั่วไป (Traditional Business) และธุรกิจนายหน้าประกันภัยต่อแบบพัฒนาช่องทางและผลิตภัณฑ์ใหม่ร่วมกัน (Alternative Business) ยังมีทิศทางที่ดี โดยเฉพาะประกันภัยต่อรูปแบบใหม่ ที่ทำร่วมกับบริษัท ทีคิวเอ็ม อัลฟ่า จำกัด (มหาชน) (TQM) และบริษัทประกันภัยชั้นนำ ประกอบด้วย ประกันภัยต่อสุขภาพและอุบัติเหตุส่วนบุคคล (Personal Accident and Health), ประกันภัยไซเบอร์ (Cyber), ประกันภัยความรับผิดของกรรมการและเจ้าหน้าที่บริหาร (Directors and Officers), ประกันภัยที่เกี่ยวข้องกับ ESG เช่น โครงการพลังงานแสงอาทิตย์และรถยนต์ไฟฟ้า (EV), ประกันภัยต่อการก่อการร้ายและภัยทางการเมือง (Political Violence) เป็นต้น



"ประกันภัยต่อยังเป็นเครื่องมือสำคัญในการบริหารความเสี่ยงและเป็นการรับมือกับความเสี่ยงอุบัติใหม่ให้กับบริษัทประกันภัย สะท้อนได้จากปัจจัยต่างๆ ที่เกิดขึ้น ซึ่งประเทศไทยเข้าสู่สังคมผู้สูงอายุโดยสมบูรณ์ ทำให้ความต้องการในการทำประกันสุขภาพสำหรับผู้สูงอายุและประกันชีวิตที่ครอบคลุมโรคอุบัติใหม่เพิ่มขึ้น การป้องกันความเสี่ยงจากการโจมตีทางไซเบอร์ของหน่วยงานต่างๆ ประกอบกับบริษัทฯ มีการนำเทคโนโลยี นวัตกรรม มาพัฒนาผลิตภัณฑ์ อีกทั้งยังให้คำปรึกษาเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์ประกันภัยรูปแบบใหม่จากต่างประเทศ และนำมาปรับใช้ให้สอดคล้องกับตลาดประกันภัยในประเทศไทย และด้วยศักยภาพของทีมงานผู้บริหาร ประสบการณ์ทางด้านธุรกิจประกันภัยและประกันภัยต่อจะสามารถสร้างการเติบโตของ TQR ในปีนี้ให้อยู่ที่ระดับ 5-10% สร้างสถิติสูงสุดใหม่ตามแผน" นายชนะพันธุ์ กล่าว



TQR

ปี 68 ชูประกันภัยต่อ
A&H-ESG-D&O-Cyber มาแรง

หนุนผลงานปีนี้เติบโต 5-10% นิวไฮต่อเนื่อง



นางยุพพรศ พริยะพันธุ์ รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ทีคิวอาร์ จำกัด (มหาชน) (TQR) กล่าวว่า สำหรับบริษัท อัลฟ่าเชค จำกัด โดย TQR ถือหุ้นในสัดส่วน 30% เพื่อประกอบธุรกิจประกันภัยไซเบอร์ มีการนำเทคโนโลยี AI มาพัฒนาแพลตฟอร์มการให้บริการให้เป็นระบบอัตโนมัติ (Automatically) ได้ขยายธุรกิจเข้าไปในอุตสาหกรรมทางด้านยานยนต์ อุตสาหกรรมด้านการดูแลสุขภาพ และการเงินการธนาคาร ซึ่งให้ความสำคัญกับความมั่นคงทางไซเบอร์เพิ่มขึ้น

นอกจากนี้ บริษัท อัลฟ่าเชคฯ ได้ร่วมเป็นพันธมิตรกับบริษัท ทริส คอร์ปอเรชั่น จำกัด ในฐานะที่ปรึกษาด้านการประเมินผลการพัฒนาเทคโนโลยีดิจิทัล ของสำนักงานคณะกรรมการนโยบายรัฐวิสาหกิจ (สคร.) รวมถึงยังได้รับการขึ้นทะเบียนเป็นหน่วยตรวจสอบและรับรองคุณภาพของผลิตภัณฑ์และบริการดิจิทัลตามมาตรฐาน dSURE ด้านความมั่นคงปลอดภัยทางไซเบอร์ (Cybersecurity) จากสำนักงานส่งเสริมเศรษฐกิจดิจิทัล (depa) ซึ่ง dSURE เป็นเครื่องหมายรับรองคุณภาพผลิตภัณฑ์ดิจิทัลถึงมาตรฐาน Cybersecurity ระดับประเทศและในระดับสากล

ในส่วนของบริษัท วาร์สแควร์ จำกัด บริษัทร่วมทุน ประกอบธุรกิจให้บริการ (Service) โดยมุ่งเน้นการพัฒนาด้านเทคโนโลยีและการปรับปรุงคุณภาพของแพลตฟอร์ม เพื่อเพิ่มศักยภาพในการให้บริการลูกค้า โดยนำเทคโนโลยี AI เข้ามาช่วยในด้าน Face Recognition ซึ่งปัจจุบันมีลูกค้าใช้บริการแล้วจำนวน 4 ราย พร้อมเดินหน้าในการขยายฐานลูกค้าไปในธุรกิจอื่นๆ เพิ่มเติม

"ในปีี้ คาดว่า จะเห็นผลิตภัณฑ์ประกันภัยต่อรูปแบบใหม่เกิดขึ้น ส่วนแผนการขยายธุรกิจไปในธุรกิจที่เกี่ยวข้อง ในรูปแบบการควบรวมกิจการ (M&A) ซึ่งอยู่ระหว่างการศึกษาคือความเป็นไปได้ทางธุรกิจ" นางยุพพรศ กล่าวในที่สุด

อนึ่ง ผลการดำเนินงานในปี 2567 (สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2567) มีรายได้รวม 258.92 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 3.60% จากปีก่อน ที่มีรายได้รวม 249.93 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 100.25 ล้านบาท

ทั้งนี้ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ เมื่อวันที่ 21 กุมภาพันธ์ 2568 มีมติจ่ายเงินปันผลในอัตราหุ้นละ 0.40 บาท รวมเป็นเงินปันผลจ่าย 92 ล้านบาท ได้จ่ายเงินปันผลระหว่างกาลแล้วในปี 2567 ในอัตราหุ้นละ 0.184 บาท คิดเป็นจำนวนเงินประมาณ 42.32 ล้านบาท เมื่อวันที่ 6 กันยายน 2567 ดังนั้น คงเหลือเงินปันผลที่จะจ่ายจากกำไรสุทธิ ประจำปี 2567 ในอัตราหุ้นละ 0.216 บาท คิดเป็นจำนวนเงินประมาณ 49.68 ล้านบาท ซึ่งจะจ่ายจากกำไรสุทธิของบริษัทฯ โดยวันที่ไม่ได้รับสิทธิปันผล (XD) ในวันที่ 17 มีนาคม 2568 กำหนดวันที่จ่ายเงินปันผลวันที่ 16 พฤษภาคม 2568

DUSIT

ปังกรเบรนด์ 'ดุสิต คอลเลคชั่น'
ในอินโดนีเซียเป็นครั้งแรก

เดินทางบริหารโครงการสุดหรู 'คาลิวัตู เรสซิเดนซ์-ดุสิต คอลเลคชั่น'

กลุ่มดุสิตธานี เดินทางขยายธุรกิจไปในอินโดนีเซีย ด้วยการลงนามข้อตกลงบริหารโรงแรมร่วมกับ พิกิ โคมโอด พร็อพเพอร์ตี้ แมเนจเม้นท์ เพื่อบริหาร 'คาลิวัตู เรสซิเดนซ์ - ดุสิต คอลเลคชั่น' (Kaliwatu Residences - Dusit Collection) รีสอร์ทลักซ์ซิวรี่แห่งใหม่ ภายใต้แบรนด์ 'ดุสิต คอลเลคชั่น' (Dusit Collection) ใน ลาบวณ บาโจ เกาะฟลอเรส จุดหมายปลายทางการท่องเที่ยวที่กำลังเติบโตอย่างรวดเร็วของอินโดนีเซีย โครงการนี้นับเป็นโรงแรมภายใต้แบรนด์ 'ดุสิต คอลเลคชั่น' แห่งแรกในอินโดนีเซีย ต่อยอดความสำเร็จของวิลล่าหรูแบรนด์อีลิท ฮาเวนส์ (Elite Havens) ซึ่งเป็นผู้นำด้านการบริหารวิลล่าหรูในเครือดุสิตที่ดำเนินการอยู่แล้วในบาห์ลีและลอมบอก



มร. จิลล์ เครตาลา ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการ บริษัท ดุสิตธานี จำกัด (มหาชน) หรือ DUSIT เปิดเผยว่าการลงนามความร่วมมือระหว่างกลุ่มดุสิตธานี กับ พิกิ โคมโอด พร็อพเพอร์ตี้ แมเนจเม้นท์ เพื่อบริหารโครงการ 'คาลิวัตู เรสซิเดนซ์ - ดุสิต คอลเลคชั่น' ถือเป็นก้าวสำคัญในการเติบโตของกลุ่มดุสิตธานีในเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ โดย ลาบวณ บาโจ เป็นจุดหมายปลายทางที่มีศักยภาพด้านการท่องเที่ยว ขณะที่กลุ่มดุสิตธานีมีความภูมิใจที่ได้นำเสนอเอกลักษณ์การบริการแบบไทยที่เป็นเลิศในพื้นที่แห่งนี้ และเชื่อมั่นว่า โครงการนี้จะสะท้อนวิถีทัศน์ของกลุ่มดุสิตธานีในการสร้างประสบการณ์การเข้าพักที่หรูหรา ควบคู่ไปกับการพัฒนาอย่างยั่งยืน

โครงการ 'คาลิวัตู เรสซิเดนซ์ - ดุสิต คอลเลคชั่น' นับเป็นโครงการโรงแรมแห่งแรกภายใต้แบรนด์ 'ดุสิต คอลเลคชั่น' (Dusit Collection) ในประเทศอินโดนีเซีย โดยโครงการดังกล่าวตั้งอยู่บนชายฝั่งตะวันตกของเกาะฟลอเรส ซึ่งอยู่ห่างจากสนามบินนานาชาติโคโมโด เพียง 10 นาที โดยรถยนต์ และอยู่ใกล้กับจากเมืองบาโจ ประตูสู่อุทยานแห่งชาติโคโมโด ซึ่งเป็นแหล่งที่อยู่อาศัยของมังกรโคโมโด และจุดดำน้ำระดับโลก โครงการจึงถูกออกแบบมาเพื่อมอบประสบการณ์พักผ่อนเหนือระดับ ด้วยทำเลที่เงียบสงบบนเนินเขา พร้อมวิวทะเลแบบพาโนรามา

ภายในโครงการจะประกอบด้วย วิลล่าส่วนตัวที่กว้างขวางและตกแต่งอย่างสวยงามจำนวน 63 หลัง พร้อมสระว่ายน้ำส่วนตัว อพาร์ทเมนต์ร่วมสมัยจำนวน 194 ห้อง และคลับเฮาส์ที่มีร้านอาหาร บาร์ ร้านค้า ห้องออกกำลังกาย สปา และสระว่ายน้ำบนดาดฟ้า โดยโครงการจะมีการพัฒนาเป็นระยะๆ และคาดว่าจะเสร็จสมบูรณ์ในไตรมาสที่ 2 ของปี 2571

นอกเหนือจากการให้บริการที่หรูหราแล้ว ที่พักแห่งนี้ยังสามารถเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยวทางวัฒนธรรมและธรรมชาติที่หลากหลายของ ลาบวณ บาโจ ได้อย่างง่ายดาย ไม่ว่าจะเป็นชายหาดสีชมพูที่สวยงาม ถ้ำใต้ดินที่น่าหลงใหล น้ำตกที่ไหลริน เส้นทางเดินป่าที่น่าตื่นตาตื่นใจพร้อมจุดชมวิวแบบพาโนรามา และการพบกับมังกรโคโมโด ซึ่งเป็นสิ่งมีชีวิตที่ใหญ่ที่สุดในโลก ภายในอุทยานแห่งชาติโคโมโด

ในด้านแหล่งท่องเที่ยว ลาบวณ บาโจ ได้รับการยอมรับในเรื่องสัตว์ป่าที่เป็นเอกลักษณ์และสิ่งแวดล้อมทางทะเลที่บริสุทธิ์ และได้รับการกำหนดให้เป็น 1 ใน 5 จุดหมายปลายทางที่มีความสำคัญสูงสุดของอินโดนีเซีย โดยมีเป้าหมายในการดึงดูดนักท่องเที่ยวปีละ 1.5 ล้านคน ที่ผ่านมา ลาบวณ บาโจ มีการปรับปรุงโครงสร้างพื้นฐานอย่างต่อเนื่อง รวมถึงอัปเกรดสนามบินนานาชาติโคโมโดเมื่อเร็วๆ นี้ และมีเที่ยวบินตรงใหม่จาก กัวลาลัมเปอร์ สิงคโปร์ ที่เปิดตัวในเดือนมีนาคม 2568 รวมถึงเส้นทางจากเพิร์ธ ออสเตรเลีย ในเร็วๆ นี้ ซึ่งทั้งหมดจะช่วยยกระดับสถานะของ ลาบวณ บาโจ ให้เป็นจุดหมายปลายทางชั้นนำสำหรับการพักผ่อนและการผจญภัย

DUSIT

ปังกรเบรนด์ 'ดุสิต คอลเลคชั่น' ในอินโดนีเซียเป็นครั้งแรก

เดินทางบริหารโครงการสุดหรู 'คาลิวาตู เรสซิเดนซ์-ดุสิต คอลเลคชั่น'

"โครงการนี้เป็นส่วนหนึ่งของแบรนด์ 'ดุสิต คอลเลคชั่น' ภายใต้การบริหารของกลุ่มดุสิตธานี ที่เรามุ่งเน้นไปที่โรงแรมและที่พักอาศัยที่โดดเด่นในสถานที่สำคัญต่างๆ ขณะที่ที่พักแห่งนี้ตอบโจทย์ทั้งสถาปัตยกรรมที่ทันสมัยและเรียบหรู โดยได้รับแรงบันดาลใจจากสไตล์และมาตรฐานยุโรป แต่ละวิลล่าได้รับการออกแบบอย่างพิถีพิถันด้วยรูปทรงและการวางตำแหน่งที่เป็นเอกลักษณ์ เพื่อให้กลมกลืนกับสภาพแวดล้อมทางธรรมชาติอย่างลงตัว ทำให้เรามั่นใจว่า โครงการ 'คาลิวาตู เรสซิเดนซ์ - ดุสิต คอลเลคชั่น' จะมอบประสบการณ์ที่พิเศษและดื่มด่ำให้กับแขกผู้เข้าพักได้อย่างน่าประทับใจ" ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการ บมจ.ดุสิตธานีกล่าว

ด้าน มร. วเลซซานโดร มูกาเวโร ประธานเจ้าหน้าที่บริหารของพีที โคโมโด พร็อพเพอร์ตี้ แมเนจเม้นท์ กล่าวว่า ในขณะที่ 'ลาบวนบาโจ' กำลังมุ่งสู่ความเป็นจุดหมายปลายทางในระดับโลก การพัฒนาโครงการ 'คาลิวาตู เรสซิเดนซ์ - ดุสิต คอลเลคชั่น' ภายใต้ความร่วมมือกับกลุ่มดุสิตธานี จึงถือเป็นช่วงเวลาที่เหมาะสมในการกำหนดมาตรฐานใหม่ด้านการบริการที่หรูหราและยั่งยืน โดยวิสัยทัศน์ของโครงการนี้ มุ่งเน้นการสร้างสถานที่พักผ่อนที่กลมกลืนกับธรรมชาติ

พร้อมกับการให้บริการสิ่งอำนวยความสะดวกระดับโลก ด้วยความเชี่ยวชาญและความมุ่งมั่นในความเป็นเลิศของกลุ่มดุสิตธานี ทำให้มั่นใจว่าความร่วมมือนี้จะกำหนดนิยามใหม่ให้กับภูมิทัศน์การบริการในภูมิภาค ขณะที่การพัฒนาและการก่อสร้างโครงการที่ได้รับการสนับสนุนอย่างเต็มที่จากหน่วยงานท้องถิ่นและดำเนินการร่วมกับชุมชนท้องถิ่น จะช่วยเสริมสร้างผลกระทบเชิงบวกต่อเศรษฐกิจท้องถิ่นได้อย่างยั่งยืน

ทั้งนี้ ภายหลังการขยายโครงการใหม่ครั้งนี้ จะทำให้กลุ่มดุสิตธานีขยายโรงแรมในเครือเป็น 296 โครงการใน 18 ประเทศ ประกอบด้วย โรงแรม 57 แห่งภายใต้แบรนด์ ดุสิตโฮเทล แอนด์ รีสอร์ท และวิลล่าหรู 239 แห่งภายใต้แบรนด์ วิลลิส ฮาเวนส์ ซึ่งเป็นบริษัทในเครือ โดยเพิ่มอีก 3 โครงการ ได้แก่ โครงการ คาลิวาตู เรสซิเดนซ์ - ดุสิต คอลเลคชั่น, โครงการ ลันยัน แอร์เรด ในภูเก็ต (เปิดตัวปี 2570) และโครงการ พลาซ่า เด ชัมโบอิงกา ประเทศฟิลิปปินส์ (เปิดตัวภายในปีนี้) ซึ่งทั้ง 2 โครงการหลังยังอยู่ระหว่างการพัฒนา และทุกโครงการจะอยู่ภายใต้แบรนด์ 'ดุสิต คอลเลคชั่น'



Hooninside



reporter@hooninside.com



02-2765976

SA

ตั้งเป้ารายได้ปี68 โตราว 10-15% จากปีก่อน

หลังทุน Backlog 5,000 ล้านบาท คาดทยอยรับรู้กว่า 2,000 ล้านบาท



SIAMESE ASSET
ASSET OF LIFE

PERFORMANCE
2024

สร้างสถิติ สูงสุด
เป็นประวัติการณ์



รายได้รวม

4,740 au.

+137% YOY

กำไร

386 au.

+100% YOY

(จากส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่)

ยอดขายรอโอน (Backlog)

5,000 au.

ณ วันที่ 28 ก.พ. 2568 คาดการณ์รายได้ของบริษัท ปี 2568-2570

บริษัท ซิมส์ แอสเสท จำกัด (มหาชน) ผู้นำด้านการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ ประกาศผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทฯ ในปี 2567 มีรายได้รวม 4,740.05 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 2,744.74 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 137.56% เทียบปีก่อน มีกำไรสุทธิเท่ากับ 386.32 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 100.11% ซึ่งเป็นผลมาจากยอดโอนโครงการ LANDMARK AT MRTA STATION เป็นตัวขับเคลื่อนหลัก รวมไปถึงธุรกิจโรงแรม-บริการ ร้านอาหาร มีส่วนช่วยผลักดันรายได้ให้เพิ่มขึ้น

ทั้งนี้ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ มีมติอนุมัติให้จ่ายเงินปันผลสำหรับงวดปี 2567 (มกราคม-ธันวาคม 2567) ให้กับผู้ถือหุ้นเป็นเงินสดจากกำไรสะสมปี 2567 ในอัตราหุ้นละ 0.08 บาท รวมเป็นเงินปันผลทั้งสิ้นไม่เกิน 95,912,560 บาท โดยกำหนดให้ผู้ถือหุ้นที่จะมีชื่อปรากฏ ณ วันกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้น (Record Date) ในวันที่ 12 มีนาคม และกำหนดจ่ายเงินปันผล ในวันที่ 23 พฤษภาคม 2568 นี้

สำหรับปี 2568 บริษัทฯ พร้อมเดินหน้าพัฒนาโครงการในรูปแบบ Branded Residence ภายใต้แบรนด์โรงแรมระดับโลก อาทิ Cassia Residences Rama 9 Bangkok, WYNDHAM Bangkok Queen Convention Centre Hotel & Residences, WYNDHAM GARDEN Bangkok Sukhumvit 42 Hotel & Residences และ RAMADA PLAZA BY WYNDHAM Bangkok Sukhumvit 48 Hotel & Residences รวมไปถึงการเพิ่มโครงการในรูปแบบ Mixed Use เจาะกลุ่มนักลงทุนและผู้อยู่อาศัยรุ่นใหม่ พร้อมตั้งเป้าการเติบโตเพิ่มขึ้นของรายได้อยู่ที่ประมาณ 10-15% จากปีก่อน สร้างสถิติสูงสุดใหม่ต่อเนื่อง โดยประเมินจากยอดขายรอโอน (Backlog) อยู่ที่ 5,000 ล้านบาท คาดทยอยรับรู้ในปี 2568 กว่า 2,000 ล้านบาท

Hooninside

reporter@hooninside.com

02-2765976



GUNKUL
not only the energy, we care

เป็นผู้นำด้านธุรกิจพลังงานทดแทน
อุปกรณ์ และระบบไฟฟ้าแบบครบวงจร
ด้วยเทคโนโลยีและนวัตกรรมที่ทันสมัย
เพื่อพัฒนาโครงสร้างพื้นฐาน
ให้แข็งแกร่งอย่างยั่งยืน

และเป็นผู้ดำเนินธุรกิจกัญชกัญชาในระดับสากล
เพื่อเสริมสร้างคุณภาพชีวิตและสุขภาพที่ดี

โศกชา ดำรงปิยวุฒิ

ประธานกรรมการบริหาร
บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)



บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)

1177 อาคารเฟิร์ล แบงก์ค็อก ชั้น 8 ถนนพหลโยธิน แขวงพญาไท เขตพญาไท กรุงเทพมหานคร 10400

โทร.0-2242-5800 (อัตโนมัติ)

TPS

ตั้งเป้ารายได้ปี 68 โต 20-25% นิวไฮต่อเนื่อง

โซล Backlog แนน 1.9 พันลบ. - ลุยประมูลงานใหม่

บมจ.เดอะแพรคทีคัลโซลูชัน (TPS) เปิดแผนปี 68 ตั้งเป้ารายได้เติบโต 20-25% นิวไฮต่อเนื่อง พากษ์โอ "บุญสม กิจเกษตรสถาพร" เดินหน้ามุ่งสู่การเป็นผู้นำให้บริการโซลูชันครบวงจร เน้นพัฒนา 4 กลุ่มงานหลัก "Network Infrastructure-Cyber Security-ระบบ System-Customer Service" ลุยประมูลงานภาครัฐและเอกชนเต็มสูบ โซล Backlog แนน 1,920 ล้านบาท หนุนผลงานโตต่อเนื่อง พร้อมเปิดโครงการ EJIP เฟส 2 ระยะเวลา 2 ปี ส่งเสริมพนักงานสะสมหุ้นและร่วมเป็นเจ้าของกิจการ

นายบุญสม กิจเกษตรสถาพร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เดอะแพรคทีคัลโซลูชัน จำกัด (มหาชน) (TPS) ดำเนินธุรกิจเป็นผู้เชี่ยวชาญให้คำปรึกษา ออกแบบ จัดหา ติดตั้ง และจำหน่ายผลิตภัณฑ์และอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ เปิดเผยว่า แผนการดำเนินธุรกิจในปี 2568 บริษัทฯ มุ่งสู่การเป็นผู้นำให้บริการโซลูชันครบวงจร ตั้งเป้าหมายรายได้เติบโต 20-25% สร้างสถิติสูงสุดใหม่ต่อเนื่อง โดยมุ่งเน้นพัฒนา 4 กลุ่มงานหลัก ทั้ง 1. Network Infrastructure ได้แก่ ระบบ LAN, Wi-Fi Network และระบบภายในห้อง Datacenter ซึ่งเป็นกลุ่มงานหลักที่ TPS มีความเชี่ยวชาญเป็นอย่างยิ่ง 2.งาน Cyber Security ซึ่ง TPS ยังคงให้ความสำคัญอย่างต่อเนื่อง เพราะเป็นระบบที่ช่วยป้องกันความเสียหายที่อาจเกิดขึ้นกับองค์กร และ TPS มุ่งสู่การเป็นผู้นำในการให้บริการโซลูชันในด้าน Cybersecurity พร้อมกับพัฒนาทีมงานให้มีศักยภาพเพิ่มมากขึ้น 3.ระบบ System ได้แก่ เทคโนโลยี AI, Cloud, Compute, Storage และระบบ Virtual Machine ต่างๆ และ 4.งานด้าน Customer Service โดยมุ่งเน้นเป็นหนึ่งในผู้นำการให้บริการหลังการขายแบบครบวงจร



ทั้งนี้ บริษัทฯ ได้จัดทำโครงการร่วมลงทุนระหว่างนายจ้างและลูกจ้าง (Employee Joint Investment Program-EJIP) ครั้งที่ 2 โดย EJIP เป็นโครงการลงทุนซื้อหุ้นของบริษัทสะสมเป็นรายงวด เพื่อเป็นรูปแบบหนึ่งของการให้ผลตอบแทนกับพนักงานของบริษัท และบริษัทย่อย ซึ่งระยะเวลาการดำเนินโครงการ ตั้งแต่วันที่ 1 เมษายน 2568 - 31 มีนาคม 2570 (รวมระยะเวลา 2 ปี) ผู้มีสิทธิเข้าร่วมโครงการ เป็นพนักงานประจำของ TPS และพนักงานประจำของบริษัทย่อย ที่มีอายุงาน 1 ปี ขึ้นไป รวมทั้ง ผู้บริหารระดับผู้อำนวยการฝ่ายขึ้นไปของ TPS และบริษัทย่อย รูปแบบโครงการ โดยบริษัทฯ จะหักเงินเดือนของพนักงานหรือผู้บริหารที่มีสิทธิและสมัครใจเข้าร่วมโครงการในอัตรา 5% จากฐานเงินเดือนเป็นประจำทุกเดือน จนครบกำหนดระยะเวลาจ่ายเงินสะสม และบริษัทฯ จะจ่ายเงินสมทบในอัตรา 150% ของเงินสมทบของพนักงานหรือผู้บริหารที่จ่ายเข้าโครงการ โดยดำเนินการผ่านบริษัทหลักทรัพย์ ฟิลลิป (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) (PST)

"ในปีนี้ TPS และกลุ่มบริษัทย่อย มีความมุ่งมั่นในการนำเทคโนโลยีมาพัฒนาในผลิตภัณฑ์และบริการ เพื่อให้สอดคล้องกับเทรนด์ความต้องการของลูกค้า คู่ค้าให้มากที่สุด พร้อมมุ่งสู่การเป็นผู้นำในการให้บริการโซลูชันในด้าน Cybersecurity ซึ่งปัจจุบันในแต่ละองค์กร หรือหน่วยงานต่างๆ มีความต้องการ เพื่อเพิ่มความปลอดภัยในฐานข้อมูล พร้อมกันนี้ บริษัทฯ ยังเดินหน้าเข้าประมูลงานทั้งภาครัฐและเอกชน ที่ TPS และ บริษัท เดอะวิน เทเลคอม จำกัด มีความเชี่ยวชาญและมีประสบการณ์ เพื่อนำมาเพิ่มงานในมือรอรับรัยรายได้ (Backlog) ที่มี

จำนวน 1,920 ล้านบาท โดยปัจจุบันมีสัดส่วนรายได้จากภาครัฐ 42% และภาคเอกชน 58% มั่นใจว่า ผลการดำเนินงานในปีนี้จะสร้างสถิติสูงสุดใหม่ต่อเนื่องตามแผน" นายบุญสมกล่าว

อนึ่ง ผลการดำเนินงานปี 2567 (สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2567) บริษัทฯ มีกำไรสุทธิ 135.47 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 19.10 ล้านบาท หรือคิดเป็น 16.42% เทียบกับปีก่อน มีกำไรสุทธิ 116.37 ล้านบาท สร้างสถิติสูงสุดใหม่ต่อเนื่อง และมีรายได้รวม 1,606.31 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 243.50 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 17.87% เทียบกับปีก่อน มีรายได้รวม 1,362.81 ล้านบาท นิวไฮต่อเนื่อง

ขณะที่ ผลการดำเนินงานไตรมาส 4/67 บริษัทฯ มีรายได้รวม 523.82 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 75 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 16.71% จากงวดเดียวกันของปีก่อน มีรายได้รวม 448.82 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 60.80 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 18.30 ล้านบาท หรือคิดเป็น 43.04% จากงวดเดียวกันของปีก่อน มีกำไรสุทธิ 42.51 ล้านบาท

ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ เมื่อวันที่ 20 กุมภาพันธ์ 2568 มีมติอนุมัติจ่ายปันผลงวดประจำปี 2567 ให้กับผู้ถือหุ้นเป็นเงินสด 0.20 บาท/หุ้น ขึ้นเครื่องหมาย XD วันที่ 29 เมษายน 2568 และกำหนดจ่ายวันที่ 15 พฤษภาคม 2568

XO

เดินหน้าซอสส่งออกปี 68 เจาะทวีปยุโรป โฟกัสตลาดมาร์จีนสูง

ด้านไลน์การผลิตใหม่คาดเดินเครื่องเม.ย.นี้

"บมจ.เอ็กซ์ติก ฟู้ด หรือ XO" ย้ำศักยภาพการเติบโตในปี 68 ไม่ต่ำกว่าปีก่อน ขณะที่อัตรากำไรขั้นต้นไม่ต่ำกว่า 45% จากปี 67 ทำได้ 47.85% สูงกว่าเป้า รับอานิสงส์ต้นทุนวัตถุดิบลด-บาทอ่อน พร้อมโฟกัสลูกค้าหลักในทวีปยุโรปและทวีปอื่นที่ยังโตดี และมีมาร์จีนสูงกว่าตลาดสหรัฐ เผยแผนเดินเครื่องไลน์ผลิตใหม่เมษายนนี้ รองรับยอดขายได้ 1,000 ล้านบาทต่อปี หนุนแผนบุกตลาดส่งออกเต็มสูบ โฟกัสตลาดที่ทำอัตรากำไรดีต่อเนื่อง

นายจิตติพร จันทรช กกรรมการผู้จัดการ บริษัท เอ็กซ์ติก ฟู้ด จำกัด (มหาชน) หรือ XO ผู้นำธุรกิจผลิตและส่งออกซอสพริกศรีราชาอันดับหนึ่งของประเทศไทย เปิดเผยว่า ภาพรวมผลการดำเนินงานปี 68 คาดว่าจะเติบโตต่อเนื่องจากปี 67 ที่ผ่านมา ส่วนตัวเลขการเติบโตที่ชัดเจน บริษัทรอพิจารณาหลังงบไตรมาส 2/68 ออกมาก่อน เพื่อจะได้ทราบทิศทางหรือแนวโน้มในช่วงครึ่งปีหลัง และตั้งเป้าอัตรากำไรขั้นต้นไม่ต่ำกว่า 45% วางกลยุทธ์ขยายตลาดในประเทศที่มีศักยภาพ โดยเฉพาะยุโรป ซึ่งเป็นตลาดหลักของบริษัทที่ยังคงเติบโตแข็งแกร่ง รวมทั้งการฟื้นตัวของยอดขายในตลาดสหรัฐ คาดจะปรับตัวดีขึ้น จากปีที่ผ่านมายอดขายในตลาดสหรัฐปรับตัวลดลง เนื่องจากการแข่งขันในตลาดที่สูงขึ้นและภาวะสินค้าล้นสต็อก (Over Stock)



ในด้านกลยุทธ์การเติบโตปี 68 บริษัทมีการส่งออกสินค้าไปกว่า 70 ประเทศทั่วโลก และยังคงขยายตลาดใหม่ๆ อย่างต่อเนื่อง ผ่านการเข้าร่วมงานแสดงสินค้าระดับนานาชาติมากกว่า 24 งานต่อปี โดยยังคงเน้นตลาดหลักในทวีปยุโรปและทวีปอื่นๆ ต่อเนื่อง โฟกัสกลุ่มทวีปที่สามารถทำอัตรากำไรได้ในระดับสูง ขณะที่ตลาดแคนาดาเริ่มมีอเดอร์เข้ามา อย่างไรก็ดี บริษัทได้รับอานิสงส์จากต้นทุนวัตถุดิบที่ลดลงโดยเซ็นสัญญาซื้อพริกและน้ำตาลล่วงหน้าในราคาที่เอื้อต่อการควบคุมต้นทุนได้อย่างมีประสิทธิภาพ

ด้านความคืบหน้าไลน์การผลิตใหม่ 1 ไลน์ ที่โรงงานเดิมที่นิคมอุตสาหกรรมอมตะซิตี้ ชลบุรี 200 ล้านบาท ขณะนี้อยู่ในช่วงของการทดสอบระบบ (Test run) และคาดว่าจะเริ่มผลิตสินค้าส่งออกได้ในเดือนเม.ย. ปี 68 นี้

โดยไลน์การผลิตใหม่จะสามารถสร้างยอดขายได้ราว 1,000 ล้านบาทต่อปี ขณะที่แผนการก่อสร้างโรงงานแห่งใหม่ที่เลื่อนออกไปคาดว่าจะเริ่มก่อสร้างปลายปี 68 นี้ โดยจะใช้เวลาก่อสร้างไม่เกิน 18 เดือน เพื่อขยายตลาดซอสส่งออกไปยังตลาดที่เป็นโอกาสต่อเนื่อง รับทิศทางอาหารไทย Kitchen of the world

ทั้งนี้ ภาพรวมผลการดำเนินงานในปี 2567 กลุ่มผลิตภัณฑ์หลักของ XO ยังคงเป็นกลุ่มซอสปรุงรสและน้ำจิ้ม คิดเป็นสัดส่วนสูงถึง 89.9% ของยอดขายบริษัท ซึ่งเป็นกลุ่มที่มีอัตรากำไรสูงที่สุด ในด้านการใช้อัตราค่าลังการผลิต (Utilization Rate) ทำได้แตะระดับ 87.8%

มีสัดส่วนลูกค้ากลุ่มหลักอยู่ในทวีปยุโรป 78.8% เติบโตขึ้นจากปีที่ผ่านมา รวมทั้ง ทวีปเอเชีย 7.2% และทวีปอเมริกาสัดส่วนลดลงอยู่ที่ 4.7% ของยอดขาย ซึ่งเป็นการปรับลดลงตามกลยุทธ์ที่วางไว้

ทั้งนี้ ในปี 67 บริษัทมีรายได้จากการขายสินค้า จำนวน 2,478.91 ล้านบาท ลดลงจากปีก่อน 42.18 ล้านบาท คิดเป็น 1.67% โดยรายได้ปรับลดลงเล็กน้อย ขณะที่อัตรากำไรขั้นต้นจากการขายสินค้าในปี 67 ทำได้ 47.85% เพิ่มขึ้นจากปีก่อนที่มีอัตรากำไรขั้นต้นจากการขายสินค้าเท่ากับ 46.76% โดยสาเหตุหลักมาจากการขยายตัวของตลาดหลักในทวีปยุโรปและทวีปอื่นๆ ต่อเนื่อง ขณะที่ สัดส่วนการขยายสินค้าไปยังทวีปอเมริกาซึ่งมีอัตรากำไรขั้นต้นต่ำกว่าการขยายไปยังทวีปยุโรปลดลง และการอ่อนค่าของสกุลเงินบาท ส่งผลให้บริษัทมีกำไรสุทธิในปี 67 เท่ากับ 790.76 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 0.73 จากงวดเดียวกันของปีก่อน โดยสาเหตุหลักเนื่องจากการลดลงของผลขาดทุนอื่น และการเพิ่มขึ้นของอัตรากำไรขั้นต้น

XO

เดินหน้าซอสส่งออกปี 68 เจาะทวีปยุโรป โฟกัสตลาดมาร์จีนสูง

ด้านไลน์การผลิตใหม่คาดเดินเครื่องเม.ย.นี้

"แม้ว่ารายได้รวมและปริมาณการวางจะลดลงจาก 28,301 ตัน ในปี 66 เหลือ 25,511 ตัน ในปี 67 หรือลดลง 9.86% มาจากสัดส่วนการวางสินค้าไปยังทวีปอเมริกา แต่บริษัทสามารถควบคุมต้นทุนได้ดี ทำให้กำไรขั้นต้นยังคงเติบโตอยู่ที่ 47.85% สูงกว่าเป้าหมายที่วางไว้ 45% ในด้านอัตราแลกเปลี่ยนเฉลี่ยอยู่ที่ 37.75 บาท/USD เพิ่มขึ้นจากปีที่แล้วอยู่ที่ 37.20 บาท/USD" นายจิตติพร กล่าว



นายจิตติพร กล่าวเพิ่มเติมอีกว่า สำหรับประเด็นที่นักลงทุนสงสัย เกี่ยวกับวิธีการจ่ายปันผลที่เปลี่ยนแปลงไป เนื่องจากบริษัทมี BOI ที่บัตรหมดอายุในเดือนธันวาคมปีที่แล้ว เพื่อให้ผู้ถือหุ้นได้รับสิทธิประโยชน์ทางภาษี จึงต้องจ่ายปันผลระหว่างกาลออกมาก่อน เพื่อให้ผู้ถือหุ้นไม่ต้องจ่ายภาษีหัก ณ ที่จ่าย 10% ส่งผลให้ XO มีการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลจำนวน 2 ครั้ง จากกำไรสะสมและผลการดำเนินงานประจำปี 67 จากกิจการที่ได้รับการส่งเสริมการลงทุน รวมในอัตราหุ้นละ 2.088 บาท คิดเป็นจำนวนเงินรวมทั้งสิ้นประมาณ 894.22 ล้านบาท ซึ่งเมื่อพิจารณาผลประกอบการของปี 67 กำไรสะสม และอัตราการจ่ายเงินปันผลดังกล่าวรวมกัน ถึงนโยบายการจ่ายเงินปันผลของบริษัทแล้ว

ส่วนประเด็นการวางหุ้นเมื่อวันที่ 3 มีนาคม 68 ที่ผ่านมา คิดเป็น 1.2066% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการ โดยจำนวนหลักทรัพย์ภายหลังการจำหน่าย คิดเป็น 8.8263% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการ ซึ่งยืนยันว่าไม่ได้ถูกบังคับขาย แต่มีความจำเป็นต้องใช้เงินเนื่องจากมีความสนใจอยากซื้อที่ดินแปลงหนึ่ง และไม่กระทบต่อการบริหารงาน

“ฟังก์ชัน อินเตอร์เนชั่นแนล”

แนะนำไอเท็มเด็ดรับซัมเมอร์ “AQUATEK 3 FOR 4” นวัตกรรมเครื่องกรองน้ำอัจฉริยะ เพื่อสุขภาพที่ดีกว่า



FUNCTION INTERNATIONAL
All Solutions of Water



“ฟังก์ชัน อินเตอร์เนชั่นแนล” แนะนำไอเท็มเด็ดรับซัมเมอร์นวัตกรรมใหม่ของเครื่องกรองน้ำที่มาพร้อมฟังก์ชัน กรองน้ำ ทำน้ำร้อน ในเครื่องเดียว ออกแบบมาเพื่อตอบโจทย์ไลฟ์สไตล์ยุคใหม่ ทั้งสะดวก ปลอดภัย และประหยัดพื้นที่

บริษัท ฟังก์ชัน อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด (มหาชน) หรือ FTI เปิดตัวว่า บริษัท มีผลิตภัณฑ์เครื่องกรองน้ำที่เหมาะสมกับสภาพอากาศในช่วงหน้าร้อน ที่ออกแบบมาเพื่อตอบโจทย์ทุกไลฟ์สไตล์ ปราศจากสิ่งปนเปื้อน และคงไว้ซึ่งแร่ธาตุที่มีประโยชน์ ช่วยให้คุณมั่นใจได้ในทุกหยดของน้ำดื่มที่สะอาด ปลอดภัย และสะดวกยิ่งขึ้น

• HIDROTEK 3 FOR 4 - เครื่องกรองน้ำอัจฉริยะ ที่มาพร้อมฟังก์ชัน กรองน้ำ + ทำน้ำร้อน ในเครื่องเดียว

HIDROTEK 3 FOR 4 - เครื่องกรองน้ำที่รวมทุกความสะดวกสบายไว้ในเครื่องเดียว

- ระบบกรอง CUF คุณภาพสูง - ช่วยกำจัดสิ่งสกปรกในน้ำ ให้ได้น้ำสะอาดพร้อมดื่ม
- หน้าจอสัมผัส IMD HD - ดีไซน์ทันสมัย ใช้งานง่ายเพียงปลายนิ้วสัมผัส
- เลือกอุณหภูมิน้ำได้ 4 ระดับ - ตอบโจทย์ทุกความต้องการ ไม่ว่าจะเป็นน้ำเย็น น้ำอุณหภูมิห้อง น้ำอุ่น หรือร้อน
- เหมาะสำหรับชงชา กาแฟ และเครื่องดื่มร้อน - เพิ่มความสะดวกสบายในชีวิตประจำวัน
- ดีไซน์กะทัดรัด ทันสมัย ทำความสะอาดง่าย - เหมาะกับทุกพื้นที่ใช้งาน
- ขนาด (มม.): W x D x H
- ปริมาณน้ำร้อน/เย็น: 1500 ml.

“HIDROTEK 3 FOR 4 - ดูแลสุขภาพของคุณตั้งแต่หยดแรก เพื่อคุณภาพชีวิตที่ดีกว่า เหมาะสำหรับ: บ้านพักอาศัย คอนโด ออฟฟิศ ร้านอาหาร หรือสถานประกอบการที่ต้องการน้ำดื่มคุณภาพสูงเพราะทุกหยดของน้ำมีความสำคัญ เลือก AQUATEK เพื่อสุขภาพที่ดีของคุณและครอบครัว”

#AQUATEK #AQUATER #เครื่องกรองน้ำ #น้ำสะอาดปลอดภัย
#เพื่อสุขภาพที่ดีกว่า



Hooninside



reporter@hooninside.com



02-2765976

ASIAN PALM OIL PUBLIC COMPANY LIMITED



บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
ผลิตน้ำมันปาล์มดิบจากผลปาล์มที่ซื้อมาจากเกษตรกรทั่วไป
และผลิตไฟฟ้าพลังงานจากก๊าซชีวภาพที่มีความมุ่งมั่น
เพื่อรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อมและชุมชน

นายสิทธิภาส อุดมผลกุล

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
หรือ APO

ผลิตภัณฑ์ คุณภาพ

น้ำมันปาล์มดิบ

เมล็ดในปาล์ม

กะลา

ไฟฟ้า

บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
99 หมู่ที่ 2 ตำบลอ่าวลึกใต้ อำเภออ่าวลึก จังหวัดกระบี่ 81110



<https://asianpalmoil.com/>



075-681355



Info@asianpalmoil.com

KKP

เตือนภาวะการคลังปริ่มน้ำภายใน 2 ปี หากใช้เงินไม่ถูกที่ โอกาสปฏิรูปอาจหลุดลอย

ผลจากวิกฤตโควิด-19 ทำให้รัฐบาลไทยต้องปรับเพดานหนี้สาธารณะจาก 60% ของ GDP เป็น 70% ซึ่งเป็นการปรับขึ้นครั้งแรกนับตั้งแต่วิกฤตแฮมเบอร์เกอร์ในปี 2009 แม้ว่าในช่วงเวลานั้นการก่อหนี้จำเป็นสำหรับแก้ปัญหาวิกฤต ซึ่งส่งผลให้รัฐบาลต้องก่อหนี้ก้อนใหญ่ถึง 1.5 ล้านล้านบาท และหนี้สาธารณะเพิ่มขึ้นจาก 40% ของ GDP มาแตะ 60% แต่ที่น่ากังวล คือ ภายหลังจากนั้นไม่กี่ปีหนี้สาธารณะของไทย ยังคงเพิ่มขึ้นต่อเนื่องและมีโอกาสจะชนเพดานใหม่ในอีกไม่กี่ปีข้างหน้า

จาก “แผนการคลังระยะปานกลาง” หรือ Medium-term fiscal framework (MTFF) ที่ปรับปรุงล่าสุดในช่วงปลายปี 2024 รัฐบาลคาดว่าหนี้สาธารณะต่อ GDP จะเพิ่มขึ้นไปจนถึง 69.3% ในปี 2029 หรืออีก 4 ปีข้างหน้า และยังคงอยู่ในระดับสูงในระยะต่อไป

อย่างไรก็ตาม KKP Research มองว่าการคาดการณ์ดังกล่าวอาจดีกว่าสิ่งที่เกิดขึ้นจริง และในระยะข้างหน้ารัฐบาลอาจต้องทบทวนแผนการใช้จ่ายอย่างระมัดระวังและให้เกิดประโยชน์สูงสุด เนื่องจากพื้นที่ทางการคลังที่จะเหลือน้อยลงมากกว่าที่คาดไว้

รัฐบาลมักจะประเมินหนี้สาธารณะต่ำไป

ข้อเท็จจริงแสดงให้เห็นว่าในอดีตที่ผ่านรัฐบาลมักจะประเมินหนี้สาธารณะต่อ GDP ในแต่ละปีต่ำกว่าความเป็นจริง โดยหากย้อนกลับไปดูตั้งแต่ปี 2019 การคาดการณ์หนี้สาธารณะในแผนการคลังระยะปานกลางของรัฐบาลมักจะถูกปรับเพิ่มขึ้นและคาดการณ์ว่าจะลดลงในระยะ 3-4 ปีถัดไปเสมอ

สมมติฐานหลักที่จะกำหนดทิศทางของสัดส่วนหนี้สาธารณะต่อ GDP ได้แก่ รายรับ-รายจ่ายของรัฐบาล อัตราดอกเบี้ยจ่าย และอัตราการเติบโตของเศรษฐกิจ โดยหากรายรับต่ำกว่ารายจ่าย รัฐบาลจะมีเพียงสองทาง คือเก็บภาษีเพื่อเพิ่มรายรับหรือการกู้เงินมาชดเชยส่วนต่างดังกล่าวโดยในกรณีหลังจะกลายเป็นหนี้สาธารณะในที่สุด

การประเมินแนวโน้มหนี้สาธารณะของภาครัฐอาจแบ่งได้เป็นสามส่วน คือ

รายรับ แม้ว่าจะในส่วนจากรายรับแผนการคลังระยะปานกลางจะประเมินได้ใกล้เคียงกับตัวเลขจริงมาโดยตลอดที่ประมาณ 15% ของ GDP แต่แนวโน้มในช่วงเวลาเกือบ 2 ทศวรรษที่ผ่านมา ความสามารถในการเก็บภาษีของไทยลดต่ำลงมาเรื่อย ๆ จากก่อนหน้านี้ที่ประมาณ 17% ของ

GDP เหลือเพียงประมาณ 15% ของ GDP

รายจ่ายของรัฐบาลยังมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นต่อเนื่อง จากเดิมที่เคยอยู่ที่ประมาณ 15% ของ GDP เท่ากับรายรับ แต่ในช่วงหลังโควิด-19 เพิ่มขึ้นเป็นเกือบ 20% ของ GDP ส่งผลให้รัฐบาลต้องก่อหนี้เพื่อชดเชยการขาดดุลในระดับสูง และกลายเป็นภาระหนี้สาธารณะที่เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง

การเติบโตของเศรษฐกิจและเงินเฟ้อ โดยการประเมินการเติบโตของเศรษฐกิจไทยในรูปตัวเงิน (Nominal GDP) ที่รวมผลจากเงินเฟ้อที่รัฐบาลประเมินไว้ที่ประมาณ 4% ในขณะที่การเติบโตของเศรษฐกิจในช่วงหลังโควิด-19 ที่เติบโตได้เพียง 3 - 3.5% เท่านั้น ส่งผลให้การประมาณการหนี้สาธารณะต่อ GDP อาจต่ำเกินไป

KKP

เตือนภาวะการคลังปริ่มน้ำภายใน 2 ปี หากใช้เงินไม่ถูกที่ โอกาสปฏิรูปอาจหลุดลอย

หนี้สาธารณะอาจแตะ 70% ภายใน 2 ปีข้างหน้า

เพื่อประเมินทิศทางหนี้สาธารณะที่อาจสอดคล้องกับความเป็นจริงมากขึ้น KKP Research ได้ทดลองปรับสมมติฐานของรัฐบาลใน 2 กรณี 1) ให้การเติบโตของเศรษฐกิจ (ที่รวมผลจากเงินเฟ้อ) เหลือเพียง 3.5% ซึ่งต่ำกว่าสมมติฐานของรัฐบาลประมาณ 0.5% และ 2) ให้เศรษฐกิจเติบโตต่ำเพียง 3.5% และรัฐบาลไม่มีการลดการใช้จ่ายภาครัฐ (Fiscal Consolidation) อย่างมีนัยสำคัญ โดยสมมติให้การขาดดุลงบประมาณอยู่ที่ปีละ 4.5% ของ GDP อย่างต่อเนื่อง (ซึ่งเป็นระดับเดียวกับช่วงปัจจุบัน)

ในทั้ง 2 กรณี หนี้สาธารณะต่อ GDP ของไทย อาจทะลุเพดาน 70% ภายใน 2 ปีข้างหน้า และถ้ามองออกไปในระยะข้างหน้าอีก 10 กว่าปีหลังจากนั้น หรือในปี 2040 หนี้สาธารณะไทยอาจแตะถึงระดับ 80-90% ของ GDP ในที่สุด

ประเด็นที่น่ากังวล คือ สถานการณ์เศรษฐกิจล่าสุดดูเหมือนจะไม่ค่อยดีนัก การเติบโตของเศรษฐกิจไทยที่แท้จริงในปี 2024 เติบโตเพียง 2.5% หากรวมอัตราเงินเฟ้อด้วยจะเติบโตได้เพียง 2.9% เท่านั้น ในขณะที่ผลการจัดเก็บรายได้ในช่วง 3 เดือนแรกของปีงบประมาณ 2025 ยังต่ำกว่าปีที่ผ่านมาประมาณ 1.5% และการใช้จ่ายของรัฐบาลมากกว่าปีที่แล้วประมาณ 2.9 แสนล้านบาท หรือ 31% ส่งผลให้รัฐบาลต้องกู้ขาดดุลงบประมาณไปแล้วมากกว่า 4.1 แสนล้านบาท หรือคิดเป็น 47.7% ของวงเงินกู้ชดเชยการขาดดุลงบประมาณที่ตั้งเอาไว้ในงบประมาณนี้

ในสถานการณ์ปัจจุบันความเสี่ยงของภาคการคลังในปีนี้จะเพิ่มสูงขึ้น หากมีเหตุจำเป็นให้ต้องเพิ่มการใช้จ่ายของภาครัฐสูงกว่าที่คาดการณ์ไว้ หรือหากรายได้ภาครัฐในอนาคตหลุดเป้าจากภาวะเศรษฐกิจที่ซบเซามากกว่าที่คาด

รัฐบาลจะเหลื่อมลบลูกหนี้ในอีก 10 ปีข้างหน้า

นอกจากประเด็นวินัยทางการคลังในระยะสั้นที่น่าเป็นห่วงแล้ว ในระยะข้างหน้า KKP Research คาดว่าการใช้จ่ายของรัฐบาลจะมีข้อจำกัดอย่างมาก โดยอาจจะแบ่งออกเป็น 3 ปัจจัย

การดอกเบี้ยและการชำระคืนเงินต้นจากหนี้สาธารณะที่ปรับเพิ่มขึ้น โดยเฉพาะในกรณีที่ความน่าเชื่อถือของประเทศไทยลดลงจากการมีหนี้สาธารณะที่สูงเกินไป จนกระทบต่อต้นทุนดอกเบี้ยของ ทั้งต่อภาครัฐและต่อระบบเศรษฐกิจโดยรวมด้วย

สังคมผู้สูงอายุที่ส่งผลให้ค่าใช้จ่ายด้านสวัสดิการปรับเพิ่มขึ้นสูงขึ้น จากปัจจุบันที่ค่าใช้จ่ายด้านสวัสดิการผู้สูงอายุเติบโตประมาณ 2.3% ต่อปี หากเพิ่มขึ้นเป็น 4% ต่อปี สัดส่วนของสวัสดิการรักษายาบาลจะเพิ่มขึ้นเป็นครึ่งหนึ่งของงบประมาณในแต่ละปี และยังไม่รวมกับสวัสดิการผู้สูงอายุอื่น ๆ ไม่ว่าจะเป็นเบี้ยผู้สูงอายุที่มีแนวโน้มจะต้องเพิ่มขึ้นอีกในอนาคต โดยทุก ๆ 1,000 บาทต่อเดือนที่เพิ่มขึ้นจะเป็นใช้งบประมาณเกือบ 2 แสนล้านบาทในปัจจุบันและเพิ่มขึ้นเป็นเกือบ 3 แสนล้านบาทในอีก 15 ปีข้างหน้า

ขนาดของภาครัฐที่ขยายตัวมากขึ้น โดยเฉพาะการขยายตัวของบุคลากรภาครัฐที่มากขึ้น โดยหากประเมินจากงบประมาณบุคลากรเฉลี่ยในช่วง 10 ปีที่ผ่านมาจะเพิ่มขึ้นประมาณปีละ 2% โดยแนวโน้มในช่วงหลัง

จาก 3 ปัจจัยดังกล่าว KKP Research ประเมินสัดส่วนงบประมาณที่สามารถจัดสรรได้อย่างอิสระ (Discretionary expenditures) โดยมีสมมติฐานว่าภาระดอกเบี้ยจะยังสอดคล้องกับสถานการณ์ปัจจุบัน ขณะที่ค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับสวัสดิการผู้สูงอายุต่อหัวจะเพิ่มขึ้นประมาณ 2.3% ต่อปี ขณะที่การขยายตัวของงบประมาณบุคลากรเฉลี่ยปีละ 4% แบ่งเป็นค่าตอบแทนเฉลี่ย

เพิ่มขึ้น 2% และเงินเฟ้อเพิ่มขึ้นอีกปีละ 2% พบว่าในอีก 15 ปีข้างหน้าหรือในปี 2040 รัฐบาลจะเหลื่อมลบลูกหนี้ที่ใช้จ่ายได้อย่างอิสระประมาณ 20% ของงบประมาณทั้งหมด จากที่ในปัจจุบันมีสัดส่วนสูงถึง 40% ขณะที่งบประมาณด้านสวัสดิการสังคมจะเพิ่มขึ้นจาก 24% ของงบประมาณเป็น 35% ของงบประมาณ งบประมาณด้านบุคลากรจะเป็นอีกด้านที่มีสัดส่วนเพิ่มขึ้นอย่างมากเช่นเดียวกัน จาก 22% ในปัจจุบันเป็น 30% ในปี 2040

อย่างไรก็ตาม การประเมินดังกล่าวเป็นเพียงประเมินเบื้องต้น และยังไม่ได้นำถึงผลกระทบต่อเนื่องเป็นวงจรรวม ตัวอย่างเช่น สังคมผู้สูงอายุที่นำไปสู่ประชากรวัยทำงานที่ลดลง นอกจากเศรษฐกิจจะชะลอตัวลงตามแล้ว รายได้ภาษีของรัฐบาลจะต้องลดลงอย่างหลีกเลี่ยงไม่ได้ รายได้ที่ลดลงนำไปสู่การขาดดุลงบประมาณที่มากขึ้น และการดอกเบี้ยและการใช้จ่ายเงินต้นคืนที่มากขึ้น ไม่รวมว่าถ้าประเทศถูกลดอันดับความน่าเชื่อถือ (Credit rating) จนทำให้ต้นทุนดอกเบี้ยเพิ่มขึ้น ขณะเดียวกัน ผู้สูงอายุที่เพิ่มขึ้นเรื่อย ๆ อาจทำให้ค่ารักษายาบาลเพิ่มขึ้นมากกว่าที่คาดหรือเพิ่มขึ้นเรื่อย ๆ ตามจำนวนผู้สูงอายุที่เพิ่มมากขึ้นเรื่อย ๆ ในแต่ละปี

การจัดสรรงบประมาณในสถานการณ์ดังกล่าวจะเป็นไปได้ยากขึ้นเรื่อย ๆ ทั้งในด้านเศรษฐกิจและการเมือง การปรับลดสวัสดิการสังคมในช่วงเวลาที่สังคมมีผู้สูงอายุมากขึ้นเรื่อย ๆ ในทุกปี หรือการปรับลดค่าใช้จ่ายด้านบุคลากรของรัฐ ย่อมเผชิญกระแสต่อต้านค่อนข้างมาก ขณะเดียวกัน ประเทศไทยยังต้องการการลงทุนในด้านอื่น ๆ ที่จำเป็น หรือเรียกว่าได้ว่าในวันที่ไทย “แก่” ก่อน “รวย” การบริหารงานของรัฐบาลจะเป็นไปด้วยความยากลำบากมากขึ้น และการลงทุนเพื่อยกระดับเศรษฐกิจให้เรา “รวย” ก่อน “แก่” จึงจำเป็นอย่างมากและในอีกไม่กี่ปีนี้อาจจะเป็นโอกาสสุดท้ายของประเทศ

KKP

**เตือนภาวะการคลังปริ่มน้ำภายใน 2 ปี
หากใช้เงินไม่ถูกที่ โอกาสปฏิรูปอาจหลุดลอย**



ใกล้ถึงจุดที่หันกลับไม่ได้ในการปฏิรูปภาครัฐ

จากข้อจำกัดด้านเงินคลังรัฐบาลไม่เริ่มยับยั้งตั้งแต่วันนี้ในการปฏิรูปภาครัฐอย่างจริงจัง ทั้งด้านการใช้จ่ายและรายรับของรัฐบาลก็อาจจะไม่ทันการณ์ที่จะรองรับสถานการณ์สังคมผู้สูงอายุที่ได้เริ่มเกิดขึ้น

การปฏิรูประบบบำนาญของรัฐบาลมักจะเป็นสิ่งที่ถูกพูดถึงค่อนข้างมากและมีข้อสรุปที่ค่อนข้างชัดเจน ไม่ว่าจะเป็นการลดรายจ่ายที่ไม่จำเป็น การเพิ่มประสิทธิภาพของรัฐบาลให้เงินแต่ละบาทที่ใช้จ่ายไปสร้างผลตอบแทนได้มากกว่าเงินที่ใช้ไป ไปจนถึงการลดขนาดของรัฐบาล แต่คงปฏิเสธไม่ได้ว่าการปฏิรูปการใช้จ่ายของรัฐบาลเพียงด้านเดียวยังไม่เพียงพอ และจำเป็นต้องมีการปฏิรูประบบภาษีที่นำไปสู่รายได้ที่เพิ่มขึ้นไปพร้อม ๆ กันด้วย

KKP Research มองว่านอกจากการขึ้นภาษีหรือขยายฐานภาษีบางประเภทแล้ว การเพิ่มประสิทธิภาพของการจัดเก็บภาษีเป็นเรื่องสำคัญเร่งด่วนเป็นลำดับแรก โดยจากสถิติกำลังแรงงานในประเทศไทยประมาณ 40 ล้านคน มีประมาณ 10 ล้านคนเท่านั้นที่อยู่ในระบบภาษีเงินได้บุคคลธรรมดา และอีกประมาณ 4 ล้านคนที่มีรายได้ถึงเกณฑ์ที่จะเสียภาษีเงินได้บุคคลธรรมดา (คิดเป็นเพียง 15% ของรายได้รัฐบาลทั้งหมด เทียบกับค่าเฉลี่ยของ OECD ที่ 23.6%) เช่นเดียวกับภาครัฐที่มีธุรกิจอีก

จำนวนมากโดยเฉพาะธุรกิจรายย่อยที่ยังอยู่นอกระบบและทำให้ภาษีเงินได้มีบุคคลต่ำกว่าความเป็นจริง (คิดเป็น 28% ของรายได้รัฐบาลทั้งหมด เทียบกับค่าเฉลี่ยของ OECD ที่ประมาณ 12%)

การเพิ่มประสิทธิภาพในการจัดเก็บภาษีให้อย่างน้อยประชากรและธุรกิจส่วนใหญ่อยู่ในระบบภาษี จึงเป็นเรื่องเร่งด่วนสำคัญที่สุด เช่น การกำหนดแรงจูงใจให้ผู้มีรายได้ต้องยื่นภาษี หรือการจัดทำระบบการยื่นภาษีที่สะดวกและเข้าใจง่ายมากขึ้น จะช่วยเพิ่มรายได้ของรัฐบาลได้

อีกประเด็นที่สามารถเพิ่มประสิทธิภาพการจัดเก็บภาษีได้คือการปฏิรูประบบการลดหย่อนภาษีและค่าใช้จ่าย ตัวอย่างเช่น แก้อิทธิพลของภาษีเงินได้บุคคลธรรมดาในส่วน 150,000 บาทแรก หรือการลดหรือเพิ่มการลดหย่อนภาษีหรือการหักค่าใช้จ่ายในบางรายการให้สอดคล้องกับสถานการณ์เศรษฐกิจในปัจจุบันมากขึ้น

ขณะที่การปรับขึ้นภาษีอาจจะจำเป็นในกรณีสุดท้าย โดยควรจะเริ่มจากภาษีที่บิดเบือนระบบเศรษฐกิจในระดับต่ำก่อน ไม่ว่าจะเป็นภาษีมรดก ภาษีที่ดินและสิ่งปลูกสร้าง หรือภาษีที่ลดทอนพฤติกรรมบางอย่างที่อาจสร้างต้นทุนต่อสังคมในระยะยาว อย่างเช่นภาษีสรรพสามิตบุหรี่หรือเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ ส่วนภาษีที่บิดเบือนพฤติกรรมโดยทั่วไปอย่างภาษีเงินได้ทั้งบุคคลธรรมดาและนิติบุคคลอาจจะเป็นทางเลือกสุดท้ายที่เลือกใช้

บลจ.อีสท์สปริง

**เตรียมจ่ายปันผลกองทุนอสังหาฯ "LUXF" 0.21 บาทต่อหน่วย
รวมมูลค่ากว่า 41 ล้านบาท 11 มี.ค. นี้**

บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน อีสท์สปริง (ประเทศไทย) จำกัด หรือ บลจ.อีสท์สปริง เตรียมจ่ายเงินปันผลกองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์ภายใต้การบริหารจัดการ คือ กองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์ ลักซ์ชัวรี (LUXF) สำหรับผลการดำเนินงานรอบระยะเวลาบัญชี 6 เดือน ตั้งแต่วันที่ 1 กรกฎาคม 2567 ถึงวันที่ 31 ธันวาคม 2567 ในอัตรา 0.21 บาทต่อหน่วย มูลค่ารวมกว่า 41 ล้านบาท โดยกำหนดจ่ายปันผลในวันที่ 11 มีนาคม 2568

สำหรับกองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์ลักซ์ชัวรี (LUXF) เป็นกองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์ ที่มีนโยบายการลงทุนโดยซื้อทรัพย์สินที่ลงทุนที่บริษัท โรงแรม ป่าเกาะ จำกัด เป็นเจ้าของกรรมสิทธิ์และได้ใช้ในการดำเนินกิจการ โครงการโรงแรมชิกส์เซ็นส์ ยาวน้อย ตั้งอยู่บนเกาะยาวน้อย อำเภอเกาะยาว จังหวัดพังงา โดยปัจจุบันได้รับผลประโยชน์จากบริษัท ชัสเทนเนเบิล ลักซ์ชัวรี ฮอสพิทาลิตี (ไทยแลนด์) จำกัด (เอสแอลเอช) ในฐานะผู้เช่าอสังหาริมทรัพย์ที่กองทุนรวมลงทุน

ทั้งนี้กองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์ลักซ์ชัวรี (LUXF) มีข้อมูลการจ่ายเงินปันผลต่อหน่วยลงทุนย้อนหลัง 5 ปี คือ ปี 2564 อยู่ที่ 0.0850 บาทต่อหน่วย ปี 2565 อยู่ที่ 0.2400 บาทต่อหน่วย ปี 2566 อยู่ที่ 0.53 บาทต่อหน่วย ปี 2567 อยู่ที่ 0.75 บาทต่อหน่วย โดยรวมการกับการจ่ายปันผลงวดนี้ 0.21 บาทต่อหน่วย รวมเป็นยอดจ่ายเงินปันผลทั้งสิ้น 1.815 บาทต่อหน่วย (ที่มา: บลจ.อีสท์สปริง ณ วันที่ 11 มีนาคม 2568)



eastspring
investments

A Prudential plc company

คำเตือน ทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไขผลตอบแทน และความเสี่ยง ก่อนการตัดสินใจลงทุน และผลการดำเนินงานในอดีตมิได้เป็นสิ่งยืนยันถึงผลการดำเนินงานในอนาคต อนึ่ง การลงทุนในหน่วยลงทุนมิใช่การฝากเงิน และมีความเสี่ยงของการลงทุน ผู้ลงทุนอาจได้รับเงินลงทุนคืนมากกว่าหรือน้อยกว่าเงินลงทุนเริ่มแรกก็ได้ นอกจากนี้ กองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์ลักซ์ชัวรี มีรายได้หลักจากค่าเช่าอสังหาริมทรัพย์ ดังนั้น ผู้ลงทุนจึงควรพิจารณาถึงข้อมูลของอสังหาริมทรัพย์ ความสามารถของผู้บริหารอสังหาริมทรัพย์ และสภาพธุรกิจการให้เช่าอสังหาริมทรัพย์ รวมทั้งศึกษาปัจจัยความเสี่ยงที่ระบุไว้ในหนังสือชี้ชวน อนึ่ง ความเสี่ยงที่สำคัญของกองทุน ได้แก่ ความเสี่ยงทางธุรกิจของกิจการโรงแรม และ ความเสี่ยงจากการขาดสภาพคล่อง เป็นต้น

ทีทีบี เปิดตัวประกันชีวิต ทีทีบี อัลติเมท เลกาซี 99/3

เน้นปกป้องและเพิ่มมูลค่าทรัพย์สิน ช่วยวางแผนมรดกด้วยยอดความมั่งคั่งให้คนสำคัญในชีวิต

ทีทีบี จับมือ พรูเด็นเชียล ประเทศไทย เปิดตัว ทีทีบี อัลติเมท เลกาซี 99/3 ประกันชีวิตที่ ออกแบบมาเพื่อปกป้องและเพิ่มมูลค่าทรัพย์สิน พร้อมโอกาสรับเงินปันผล เพื่อให้ลูกค้าสามารถจัดสรรและ วางแผนมรดกให้เป็นเรื่องง่ายและชัดเจน อีกทั้งโอกาสรับสิทธิประโยชน์สมาชิก PRULegacy ด้านสุขภาพและไลฟ์สไตล์ จากพันธมิตรชั้นนำกว่า 50 รายการ

ประกันชีวิต ทีทีบี อัลติเมท เลกาซี 99/3 'สิ่งที่ดีที่สุด' สำหรับการวางแผนอนาคตเพื่อคนสำคัญในชีวิต และให้มรดกของคงอยู่ตลอดไปอย่างมั่นคง

- จ่ายเบี้ยฯ สั้นเพียง 3 ปี คุมครองยาว ชำระเบี้ยประกันภัย รับความคุ้มครองชีวิตนานถึงอายุครบ 99 ปี
- ออกแบบความคุ้มครองได้อย่างตรงใจ เลือกเพิ่มความคุ้มครองสุขภาพอื่น ๆ ได้ เพื่อให้ครอบคลุมทุกด้าน
- ส่งต่อมรดกได้เต็มจำนวน หากเกิดเหตุการณ์ไม่คาดคิด ผลประโยชน์จากความคุ้มครองชีวิตสามารถส่งต่อเป็นมรดกได้ โดยไม่ต้องกังวลเรื่องการเสียภาษีการรับมรดกและภาษีการรับให้
- ต่อยอดสินทรัพย์ได้มากกว่า พร้อมโอกาสรับเงินปันผล จากการลงทุนที่บริหารโดย Eastspring Investments
- ไม่ต้องตรวจสุขภาพ เพียงตอบคำถามสุขภาพ สำหรับผู้ขอเอาประกันภัยที่เลือกอัตราเบี้ยประกันภัยปกติ และทุนประกันชีวิตรวมไม่เกิน 50 ล้านบาทต่อรายชีวิต
- รับส่วนลดเบี้ยประกันภัยอัตราพิเศษ ตั้งแต่วันแรกที่สมัคร หากมีสุขภาพดีกว่ามาตรฐานตามเกณฑ์ที่บริษัทฯ กำหนด และยกเว้นการเพิ่มเบี้ยประกันภัยแม้มีสุขภาพต่ำกว่ามาตรฐานตามเกณฑ์ที่บริษัทฯ กำหนด รับสิทธิพิเศษชำระเบี้ยประกันภัยอัตราปกติ แม้มีสุขภาพต่ำกว่าเกณฑ์มาตรฐาน (อยู่ในเกณฑ์ที่บริษัทฯ กำหนดให้ต้องชำระเบี้ยฯ ที่อัตราสูงกว่าอัตราปกติ)
- พร้อมโอกาสรับสิทธิประโยชน์สมาชิก PRULegacy ทั้งด้านสุขภาพและไลฟ์สไตล์กว่า 50 รายการ ที่ออกแบบมาเพื่อยกระดับประสบการณ์การวางแผนทางการเงินของลูกค้าให้ดียิ่งขึ้น อาทิ แพ็กเกจตรวจสุขภาพ Health and Wellness ที่โรงพยาบาลกรุงเทพ 20 สาขาทั่วประเทศ e-Voucher สำหรับรับประทานอาหารที่ร้านอาหารมิชลินสตาร์ One-Day Pass ณ Sindhorn Kempinski Hotel Bangkok และบริการรถลีมูซีนสำหรับรับหรือส่งที่สนามบินใน 5 จังหวัด เป็นต้น

สอบถามข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่ทีทีบีทุกสาขา หรือที่ปรึกษาทางการเงินและการลงทุนของท่าน หรือ ttb reserve line 02-010-1428

หมายเหตุ

ttb reserve

1. ผลิตภัณฑ์นี้เป็นผลิตภัณฑ์ประกันชีวิตมิใช่การฝากเงิน ผู้ขอเอาประกันภัยควรศึกษาและทำความเข้าใจในเอกสารประกอบการเสนอขายก่อนตัดสินใจทำประกันภัย เมื่อได้รับกรมธรรม์แล้ว โปรดศึกษารายละเอียด ข้อกำหนด และเงื่อนไขในกรมธรรม์
2. แบบประกันชีวิต ทีทีบี อัลติเมท เลกาซี 99/3 เป็นชื่อทางการตลาดของประกันชีวิตแบบพหุประกันชีวิต ตลอดชีพ 99/3 (แบบมีส่วนร่วมในเงินปันผล)
3. เงินปันผลเป็นประโยชน์ที่ไม่รับรองการจ่าย ขึ้นอยู่กับผลตอบแทนจากการลงทุนของบริษัทฯ ที่พิจารณาจัดสรรให้แก่ผู้เอาประกันภัยตั้งแต่ปีกรมธรรม์ที่ 4 เป็นต้นไป ตามเงื่อนไข ข้อกำหนด และวิธีการคำนวณเงินปันผลตามที่บริษัทฯ กำหนด
4. ไม่ต้องตรวจสุขภาพ เพียงแถลงข้อมูลสุขภาพ สำหรับผู้ขอเอาประกันภัย อายุ 18-56 ปี ที่เลือกอัตราเบี้ยฯ ปกติ และทุนประกันภัยรวมไม่เกิน 50 ล้านบาทต่อรายชีวิต (บริษัทฯ สงวนสิทธิ์ในการเรียกตรวจสุขภาพ ตามเงื่อนไขการพิจารณารับประกันภัยของบริษัทฯ หากผู้ขอเอาประกันภัยมีประวัติสุขภาพ)
5. ผู้ขอเอาประกันภัยควรศึกษาข้อมูลด้านภาษีเพิ่มเติม
6. เงื่อนไขการเป็นสมาชิก PRULegacy เป็นไปตามที่บริษัทฯ กำหนด และสิทธิประโยชน์ของ PRULegacy ไม่ถือเป็นส่วนหนึ่งของข้อกำหนดตามกรมธรรม์ประกันภัย บริษัทฯ สงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงรายการสิทธิประโยชน์โดยจะมีการประชาสัมพันธ์ให้ทราบล่วงหน้า

อินไซด์ Business

ตลาดหลักทรัพย์ฯ

มอบอาคารกีฬาเทเบิลเทนนิส พร้อมอุปกรณ์
แก่ โรงเรียนลำปลายมาศพัฒนา จ. บุรีรัมย์



อินดิจี นำเสนอข้อมูล ก.ล.ต. และ ตลท.

เดินหน้า IPO 28 ล้านหุ้นใน mai
ต่อยอดที่ปรึกษา Digital Transformation ชื่นนำ



SAFE จัดงาน

Analyst Meeting Year End 2024
แบบไฮบริด



ผู้บริหาร Bluebik

คว้ารางวัล "Leader of Business"
สุดยอดผู้นำเทรนด์อนาคตด้านธุรกิจ
จากเวที Future Trends Awards 2025



สรุปภาพรวมตลาด

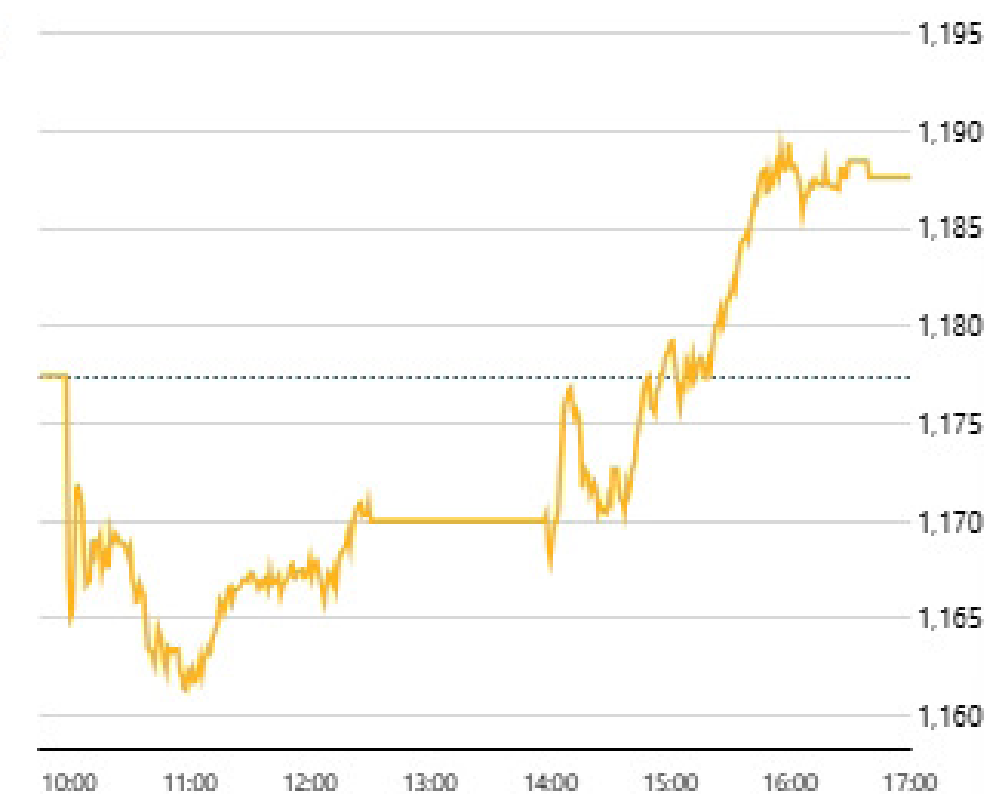
ดัชนี

SET FTSE SET/FTSE ASEAN

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	เปิด	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท.)
SET	1,187.63	+10.19 (+0.87%)	1,167.19	1,189.40	1,160.99	9,754,588	49,522.05
SET50	751.89	+6.77 (+0.91%)	737.67	754.20	733.19	1,821,270	38,204.47
SET50FF	750.12	+8.17 (+1.10%)	735.28	751.50	731.15	1,821,270	38,204.47
SET100	1,630.35	+15.77 (+0.98%)	1,598.87	1,634.75	1,589.50	2,590,734	43,369.06
SET100FF	1,631.81	+18.52 (+1.15%)	1,599.22	1,634.45	1,590.61	2,590,734	43,369.06
sSET	642.97	+4.11 (+0.64%)	635.08	642.97	631.71	290,071	1,037.46
SETCLMV	627.30	+10.41 (+1.69%)	612.22	628.48	607.03	899,616	24,586.06
SETHD	1,082.77	+8.72 (+0.81%)	1,068.48	1,086.25	1,061.13	1,028,221	16,452.69
SETESG	753.67	+9.19 (+1.23%)	737.93	755.08	733.82	2,185,823	40,092.77
SETWB	674.63	+8.28 (+1.24%)	660.40	676.12	653.59	606,416	12,226.29
mai	252.53	+2.02 (+0.81%)	249.68	252.53	248.39	362,048	394.22

ข้อมูลล่าสุด 11 มี.ค. 2568 17:25:21
สถานะตลาด : Closed

SET



หมายเหตุ

- ข้อมูลเพื่อการศึกษารหัสหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์
- ข้อมูลปริมาณและมูลค่าสิ้นวันหลังเวลา 17.35 น. เป็นข้อมูลที่มีการซื้อขาย DFX

ภาพรวมภาวะตลาด					ข้อมูลล่าสุด 11 มี.ค. 2568 17:25:21				
		SET		mai					
สถานะ	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)		หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)				
▲ เพิ่มขึ้น	320	2,191,498		96	203,522				
↔ ไม่เปลี่ยนแปลง	178	702,743		62	71,318				
▼ ลดลง	165	719,500		56	25,811				
จำนวนรายการ	SET	594,653		mai	34,378				

หมายเหตุ

- ไม่รวมหลักทรัพย์ที่ไม่มีการซื้อขาย
- หลักทรัพย์ต่างประเทศจะไม่ถูกรวมในการคำนวณข้อมูล อัตราส่วนราคาปิดต่อกำไรต่อหุ้น อัตราส่วนราคาตลาดต่อมูลค่าหุ้นทางบัญชี อัตราเงินปันผลตอบแทน มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด และอัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย
- ไม่นำหลักทรัพย์ในหมวดกองทุนรวมหรือสินทรัพย์รวมเข้ารวมคำนวณ (มีผลตั้งแต่ 31 มีนาคม 2552 เป็นต้นไป)

ผลการดำเนินงาน			ข้อมูล ณ วันที่ 10 มี.ค. 2568		
		SET	mai		
มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด (ลบ.)		14,667,771.92	243,850.37		
อัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย (YTD) (%)		17.00	5.23		
P/E (เท่า)		16.04	38.57		
P/BV (เท่า)		1.12	1.25		
อัตราเงินปันผลตอบแทน (%)		4.26	3.69		
กำไรสุทธิต่อหุ้น		73.41	6.49		

%การเปลี่ยนแปลงของดัชนี			ข้อมูล ณ วันที่ 10 มี.ค. 2568		
		SET	mai		
ในรอบ 3 เดือนล่าสุด		-18.66%	-22.51%		
ในรอบ 6 เดือนล่าสุด		-17.55%	-28.77%		
YTD (Year to Date)		-15.91%	-19.66%		

SET

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ต่ำสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ PTT	28.00	-0.25 (-0.88%)	3,602,553.40
☆ AOT	40.75	+2.00 (+5.16%)	3,209,819.25
☆ DELTA	74.00	-2.50 (-3.27%)	2,373,307.28
☆ ADVANC	270.00	+2.00 (+0.75%)	2,157,602.10
☆ CPALL	51.50	+1.00 (+1.98%)	2,080,068.70
☆ GULF	49.25	+0.50 (+1.03%)	1,886,397.23
☆ KBANK	150.50	+2.50 (+1.69%)	1,608,906.10
☆ BDMS	23.40	+0.60 (+2.63%)	1,523,085.74
☆ KTB	22.80	+0.30 (+1.33%)	1,307,101.05
☆ PTTGC	18.20	+1.60 (+9.64%)	1,092,854.19

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ต่ำสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ TTB	1.91	0.00 (0.00%)	261,283,700
☆ WHA	3.66	+0.04 (+1.10%)	172,505,900
☆ EA	2.62	+0.16 (+6.50%)	139,643,700
☆ MONO	1.41	-0.03 (-2.08%)	132,518,900
☆ PTT	28.00	-0.25 (-0.88%)	129,892,700
☆ VGI	3.22	-0.04 (-1.23%)	109,541,900
☆ TRUE	11.00	+0.10 (+0.92%)	90,651,900
☆ AOT	40.75	+2.00 (+5.16%)	81,234,200
☆ CCET	6.40	+0.05 (+0.79%)	76,405,700
☆ BDMS	23.40	+0.60 (+2.63%)	66,191,800

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ต่ำสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ GRAND ca	0.05	+0.01 (+25.00%)	11,514,600
☆ PRIME	0.08	+0.01 (+14.29%)	715,900
☆ UOBKH cr	5.00	+0.58 (+13.12%)	24,500
☆ EVER ca	0.09	+0.01 (+12.50%)	4,988,400
☆ BTNC	14.40	+1.50 (+11.63%)	700
☆ PTTGC	18.20	+1.60 (+9.64%)	62,337,400
☆ FANCY	0.35	+0.03 (+9.38%)	241,000
☆ WFX	0.95	+0.08 (+9.20%)	480,000
☆ DCC	1.40	+0.11 (+8.53%)	12,441,700
☆ TYCN	1.84	+0.14 (+8.24%)	1,300

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ต่ำสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ GEL ca	0.04	-0.01 (-20.00%)	1,668,000
☆ PTECH ca cr	1.08	-0.21 (-16.28%)	15,300
☆ SPCG xd	7.80	-0.80 (-9.30%)	1,298,400
☆ SSPF	3.50	-0.30 (-7.89%)	2,100
☆ MIDA	0.24	-0.02 (-7.69%)	119,800
☆ S&J	33.00	-2.75 (-7.69%)	400
☆ AQUA	0.24	-0.02 (-7.69%)	14,618,900
☆ PRG cr	8.50	-0.70 (-7.61%)	269,400
☆ CGD	0.25	-0.02 (-7.41%)	1,883,000
☆ MTI xd	107.00	-8.00 (-6.96%)	13,400

mai

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ PROEN	1.78	+0.13 (+7.88%)	53,461.83
☆ KLINIQ	32.25	+1.00 (+3.20%)	37,193.05
☆ PROS	0.77	+0.04 (+5.48%)	17,419.17
☆ MGI	12.70	+0.50 (+4.10%)	17,178.78
☆ XO	15.70	+0.70 (+4.67%)	16,128.33
☆ BEB	12.20	+0.10 (+0.83%)	15,442.46
☆ NETBAY	18.00	+0.30 (+1.69%)	14,799.12
☆ MAGURO	19.40	+0.10 (+0.52%)	13,476.21
☆ BBIK	32.75	+0.50 (+1.55%)	13,234.45
☆ LTS	7.65	+0.20 (+2.68%)	12,140.69

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ PROEN	1.78	+0.13 (+7.88%)	31,382,300
☆ GTV CB	0.08	+0.01 (+14.29%)	30,785,800
☆ MORE	0.03	+0.01 (+50.00%)	30,254,500
☆ PROS	0.77	+0.04 (+5.48%)	20,131,300
☆ BTC	0.40	0.00 (0.00%)	17,855,100
☆ ARIN	0.58	+0.09 (+18.37%)	15,979,000
☆ ALPHAX	0.47	-0.01 (-2.08%)	9,717,000
☆ PSG	0.20	0.00 (0.00%)	7,695,300
☆ STOWER CB	0.04	0.00 (0.00%)	7,375,100
☆ CHO CB CS	0.04	+0.01 (+33.33%)	7,191,600

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ MORE	0.03	+0.01 (+50.00%)	30,254,500
☆ CHO CB CS	0.04	+0.01 (+33.33%)	7,191,600
☆ ARIN	0.58	+0.09 (+18.37%)	15,979,000
☆ ADB	0.64	+0.09 (+16.36%)	530,700
☆ GTV CB	0.08	+0.01 (+14.29%)	30,785,800
☆ EFORL CB	0.24	+0.02 (+9.09%)	5,543,900
☆ FVC	0.38	+0.03 (+8.57%)	5,600,600
☆ PROEN	1.78	+0.13 (+7.88%)	31,382,300
☆ ARIP	0.43	+0.03 (+7.50%)	3,857,700
☆ IVF	1.17	+0.07 (+6.36%)	2,134,500

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ CIG CB	0.03	-0.01 (-25.00%)	2,208,000
☆ LIT	0.52	-0.04 (-7.14%)	157,400
☆ TIGER	0.44	-0.03 (-6.38%)	17,700
☆ RWI	0.32	-0.02 (-5.88%)	663,000
☆ SGF	0.17	-0.01 (-5.56%)	74,800
☆ TNDT CB	0.18	-0.01 (-5.26%)	258,600
☆ TMILL	2.30	-0.12 (-4.96%)	353,200
☆ SVR	0.58	-0.03 (-4.92%)	63,000
☆ EURO XD	4.34	-0.22 (-4.82%)	77,400
☆ BC	1.00	-0.05 (-4.76%)	79,900

SET

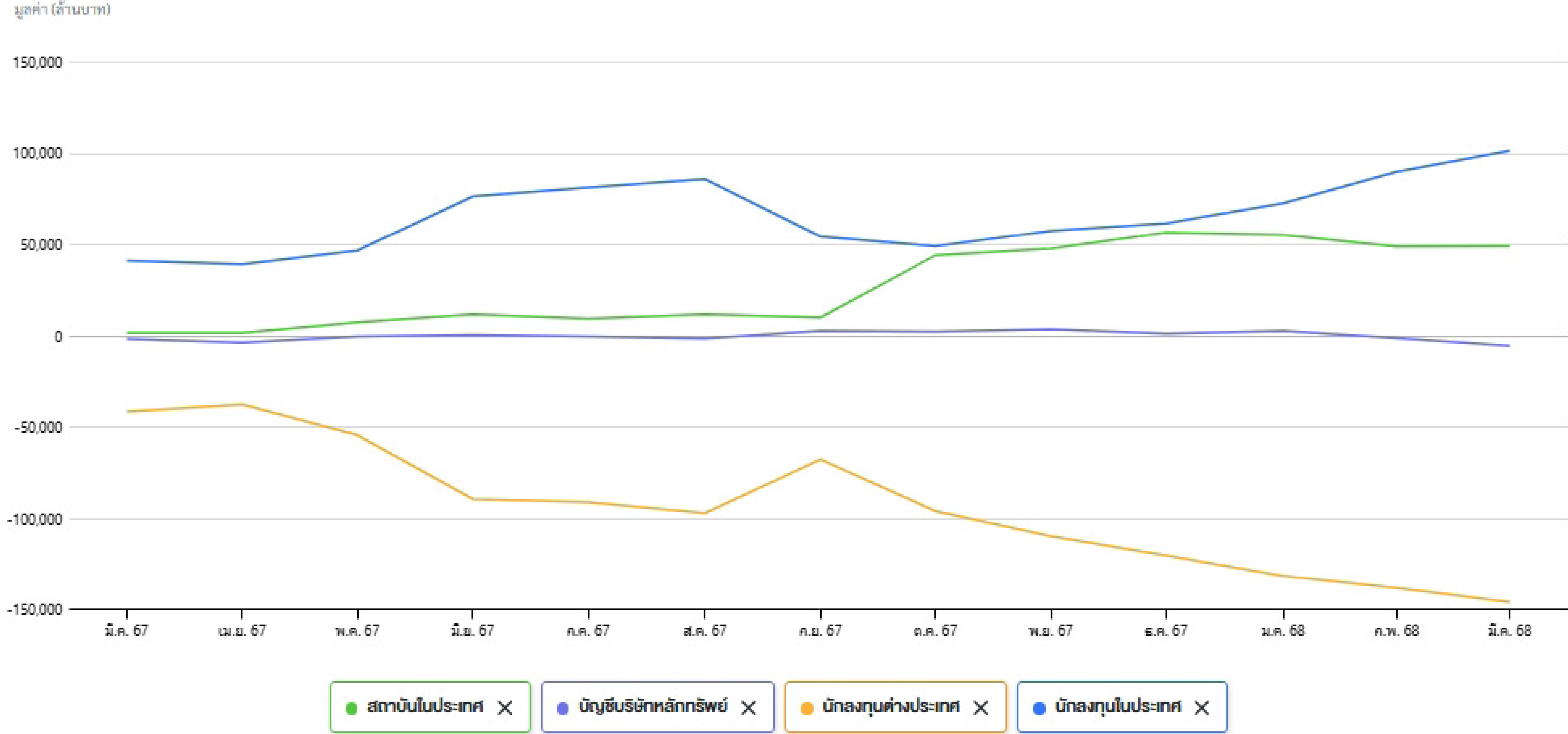
มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (SET) หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 11 มี.ค. 2568					01 มี.ค. 2568 - 11 มี.ค. 2568					01 ม.ค. 2568 - 11 มี.ค. 2568				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	6,623.96	13.38	4,674.75	9.44	1,949.22	33,555.49	10.95	31,348.97	10.23	2,206.52	234,515.32	11.05	240,060.75	11.31	-5,545.43
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	2,945.53	5.95	3,504.78	7.08	-559.26	17,664.01	5.76	22,367.18	7.30	-4,703.16	127,659.00	6.02	134,799.84	6.35	-7,140.84
นักลงทุนต่างประเทศ	27,012.55	54.55	28,033.03	56.61	-1,020.48	162,083.19	52.88	170,839.85	55.74	-8,756.66	1,121,660.07	52.86	1,148,418.45	54.12	-26,758.38
นักลงทุนในประเทศ	12,940.01	26.13	13,309.49	26.88	-369.48	93,216.85	30.41	81,963.55	26.74	11,253.30	638,122.82	30.07	598,678.17	28.21	39,444.65

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี ข้อมูล ณ วันที่ 11 มี.ค. 2568



mai

มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

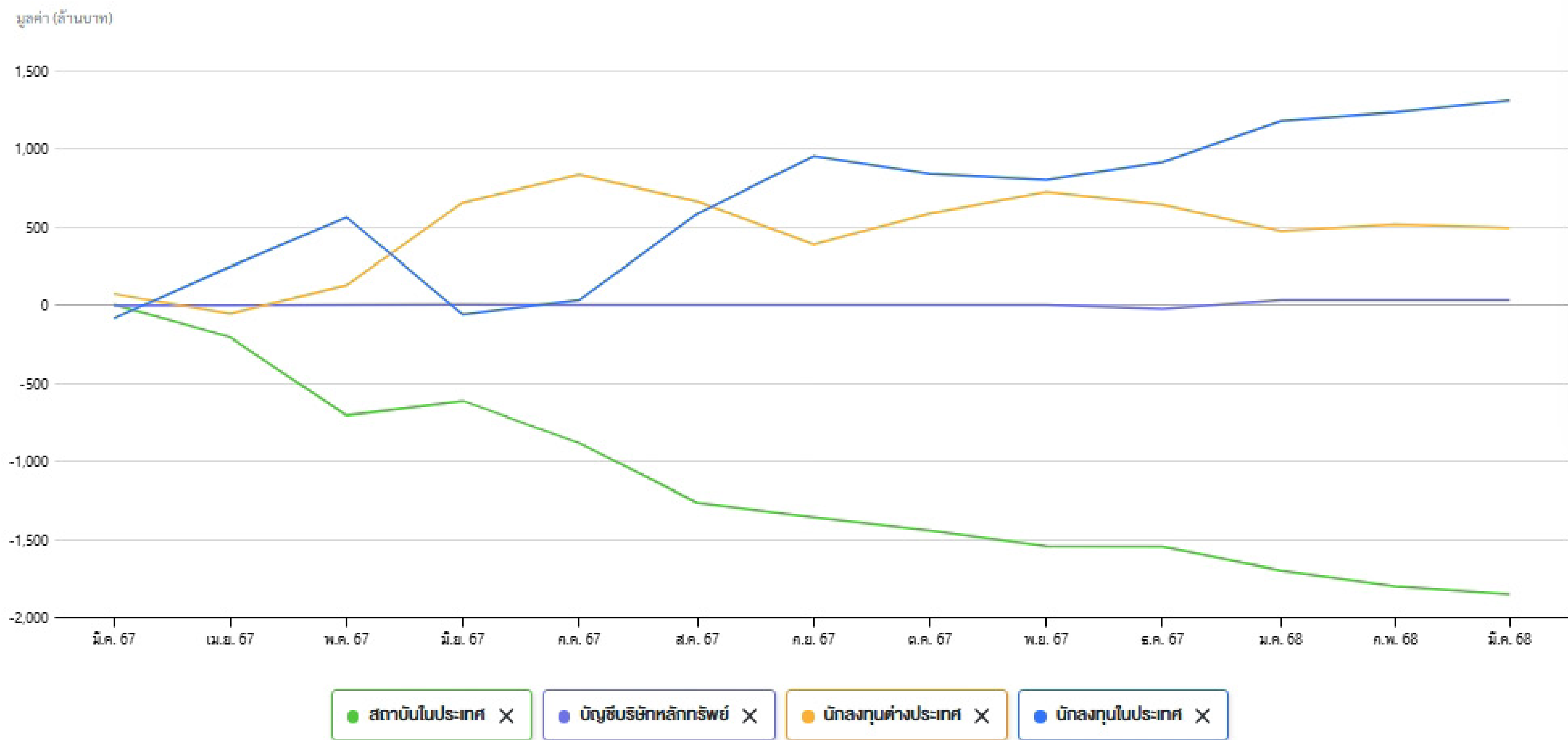
มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (mai)

หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 11 มี.ค. 2568					01 มี.ค. 2568 - 11 มี.ค. 2568					01 มี.ค. 2568 - 11 มี.ค. 2568				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	13.40	3.40	28.01	7.11	-14.61	91.03	2.62	155.35	4.48	-64.32	661.15	2.03	977.80	3.01	-316.65
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	0.62	0.16	0.89	0.23	-0.27	2.15	0.06	2.39	0.07	-0.24	155.88	0.48	98.21	0.30	57.67
นักลงทุนต่างประเทศ	72.74	18.45	46.68	11.84	26.06	497.07	14.33	495.20	14.28	1.87	4,671.76	14.38	4,795.03	14.75	-123.26
นักลงทุนในประเทศ	307.46	77.99	318.64	80.83	-11.17	2,878.26	82.98	2,815.58	81.18	62.68	27,008.98	83.11	26,626.74	81.93	382.24

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 11 มี.ค. 2568



HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOONINSIDE



@HOONINSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 คุณนุ้ย
E-mail: reporter@hooninside.com