

H O O N I N S I D E

นายพิทักษ์ รัชกิจประการ

ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่
บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน) หรือ PTG

**PTG สร้างผลงาน
ไตรมาส 3/68**

กำไรสุทธิ 211 ลบ.

เพิ่มขึ้น 185% จากปีก่อน

พร้อมมุ่งสร้างผลกระทบเชิงบวกต่อสังคม
ยึดมั่นในวิสัยทัศน์ **“อยู่ดี มีสุข”**





Magazine

Hooninside

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

Content

04

ข่าวจากปก

10

ข่าวบริษัทจดทะเบียน

27

ข่าวการเงิน

36

อินไซด์ Business

37

สรุปการซื้อขาย

บรรณาธิการบริหาร

ประสิทธิ์ กรโชคอนันต์

หัวหน้าข่าว

วนุภา ศิริรวม

กองบรรณาธิการ

ณภัค ปัทรสุปรีดี

ที่ปรึกษา

ชาलगอน ปัทมพวงค์
พัทธธรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแถม

กราฟิก

วิชัยพล นาคสูง
ศิวีไล สอนใหม่
ศักดาจรัส จันทรืทพ

ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย 02-276-5976

E_mail : reporter@hooniinside.com

1st TRADING DAY



สแกน QR CODE

เพื่อเพิ่มบัญชี LINE สำหรับนักลงทุนของบริษัท
เพื่อดูรายละเอียดและข้อมูลเพิ่มเติม



REALELIXI

**Yes
are**

C♥F

จันท์หอม
JUNHOM

**ALFA
CHLOROPHYLL**
Plus

ALOKA
อลอก้า

COSMESIA®

**ABALONE
COLLAGEN**
PEPTIDES
dietary Supplement Product

PTG สร้างผลงาน ไตรมาส 3/68



กำไรสุทธิ 211 ลบ. เพิ่มขึ้น 185% จากปีก่อน

พร้อมมุ่งสร้างผลกระทบเชิงบวกต่อสังคม
ยึดมั่นในวิสัยทัศน์ “อยู่ดี มีสุข”

บมจ. พีทีจี เอ็นเนอยี (PTG) ไตรมาส 3/2568 มีกำไรสุทธิจำนวน 211 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 185.4% YoY มีรายได้จากการขายและการให้บริการจำนวน 53,706 ล้านบาท รับโอนสิทธิธุรกิจ Non-Oil ที่มีรายได้จากการขายและการให้บริการเท่ากับ 6,113 ล้านบาท นำโดยธุรกิจกาแฟพันธุ์ไทยที่มีรายได้เติบโตกว่า 3 เท่า เทียบจากช่วงเดียวกันของปีก่อน จากการขยายสาขา และการเติบโตของยอดขายจากสาขาเดิม (SSSG) ที่เติบโต 40-50% ประกาศคงเป้ารายได้ธุรกิจ Non-Oil ปี 2568 อยู่ที่ 30-40 % YoY ขณะที่สัดส่วนกำไรขั้นต้นธุรกิจ Non-Oil อยู่ที่ 35-40% กลุ่มสมาชิก PT Max Card และ PT Max Card Plus ยังคงเป็นตัวขับเคลื่อนหลัก

นายพิทักษ์ รัชกิจประการ

ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่
บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)

เปิดเผยถึงผลการดำเนินงานไตรมาส 3/2568 (สิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2568) ของบริษัทและบริษัทย่อยมีกำไรสุทธิจำนวน 211 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 185.4% YoY และมีกำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐานที่ 0.12 บาทต่อหุ้น เพิ่มขึ้น 192.2% YoY ซึ่งการเติบโตอย่างมีนัยสำคัญมาจากการขยายตัวของกำไรขั้นต้นและสัดส่วนรายได้ Non-Oil ที่เพิ่มขึ้น รวมถึงการปรับตัวดีขึ้นของอัตรากำไรขั้นต้นต่อลิตรในธุรกิจ Oil และส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนที่ดีขึ้น

สำหรับรายได้จากการขายและ การให้บริการไตรมาส 3/2568

มีจำนวน 53,706 ล้านบาท ลดลง 1.3% YoY ปัจจัยหลักมาจากธุรกิจ Oil มีราคาขายปลีกเฉลี่ยลดลง 5.8% YoY ตามภาวะราคาน้ำมันโลกที่ทรงตัวในระดับต่ำ ขณะที่ธุรกิจ Non-Oil ยังคงเติบโตอย่างแข็งแกร่งและยังเป็นแรงขับเคลื่อนสำคัญของกลุ่ม โดยมีรายได้จากการขายและการให้บริการเท่ากับ 6,113 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 41.8% YoY และ 8.8% QoQ





ทั้งนี้นำโดย **ธุรกิจกาแฟพันธุ์** **ไทยที่มีรายได้เติบโตกว่า 3 เท่า**

จากช่วงเดียวกันของปีก่อน หรือเพิ่มขึ้นกว่า 163.3% YoY และ 23.7% QoQ เป็น 1,508 ล้านบาท จากการขยายสาขาอย่างต่อเนื่อง เป็น 1,885 สาขา เพิ่มขึ้น 67.4% YoY หรือคิดเป็น 759 สาขา เทียบเท่ากับอัตราการขยายมากกว่า 2 สาขาต่อวัน และเพิ่มขึ้น 14.8% QoQ หรือ 243 สาขา และยอดขายจากสาขาเดิม (Same-Store-Sales) ที่เติบโตต่อเนื่องในระดับ 40-50% YoY

นอกจากนี้ยังได้มีการพัฒนาแบรนด์ในเชิงคุณภาพ และมุ่งเน้นการพัฒนาเมนูที่มีเอกลักษณ์และเพิ่มทางเลือกในการปรับแต่งเมนูเครื่องดื่ม (DIY) เพื่อรองรับความต้องการที่หลากหลายของผู้บริโภค และเสริมด้วยฐานลูกค้าสมาชิก PT Max Card และ PT Max Card Plus ที่มีความแข็งแกร่งในการใช้บริการภายใต้ระบบนิเวศ Max World ที่ยังคงกลับมาใช้บริการซ้ำอย่างต่อเนื่อง ซึ่งสะท้อนถึงความแข็งแกร่งของแบรนด์ไทยที่สามารถเติบโตได้ท่ามกลางภาวะเศรษฐกิจที่ชะลอตัว

ขณะที่กำไรขั้นต้น (Gross Profit) เท่ากับ 4,426 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 25.3% YoY และ 2.0% QoQ ได้แรงหนุนจากรายได้ธุรกิจ Non-Oil ซึ่งคิดเป็นสัดส่วนกำไรขั้นต้นที่สูงถึง 39.3% ขณะที่ธุรกิจ Oil มีกำไรขั้นต้นที่ปรับตัวดีขึ้นจากการบริหารจัดการกองทุนน้ำมันที่เหมาะสม



สำหรับรายได้จากการขาย และการให้บริการธุรกิจ **Oil**

ไตรมาส 3/2568 มีจำนวน 47,593 ล้านบาท ซึ่งบริษัทฯ มีปริมาณการจำหน่ายน้ำมันผ่านทุกช่องทางรวมทั้งสิ้นประมาณ 1,591 ล้านลิตร เพิ่มขึ้น 0.9% YoY และแม้การขยายสถานีบริการจะเติบโตเพียง 1.3% YOY มาอยู่ที่ 2,250 สถานี

แต่บริษัทฯ ยังคงมุ่งเน้นการเติบโตเชิงคุณภาพ โดยเน้นการปรับปรุงสถานีเดิมให้ทันสมัยและตอบสนองความต้องการของผู้บริโภคในแต่ละพื้นที่ ส่งผลให้บริษัทฯ มีส่วนแบ่งการตลาดในช่องทางค้าปลีกเป็น 21.5% ในไตรมาสนี้

ส่วนธุรกิจ ก๊าซ LPG

มีรายได้ 2,599 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 9.2% YoY และ 4.3% QoQ ซึ่งปริมาณการจำหน่ายก๊าซ LPG ยังคงเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยเติบโต 6.2% YoY และ 1.1% QoQ เป็น 104 ล้านกิโลกรัม

อย่างไรก็ตามบริษัทฯ ยังคงครองส่วนแบ่งการตลาดในกลุ่มของปริมาณการจัดจำหน่ายหน่วยก๊าซ LPG ผ่านสถานีบริการเป็นอันดับที่ 1 ในไตรมาส 3/2568 ที่ 32.6%



นายพิทักษ์ กล่าวว่า บริษัทฯ ยังคงเดินพัฒนาธุรกิจ Non-Oil ให้มีความหลากหลาย ผ่านแบรนด์ในเครือ อาทิ **สถานีบริการก๊าซ LPG และก๊าซหุงต้ม PT, Max Mart, Coffee World, Subway, Autobacs, Max Camp, Maxnitron, EleX by EGAT PT รวมถึงสถานีบริการรูปแบบใหม่ GIGA EV จากฐานลูกค้าสมาชิกรวมกว่า 27 ล้านรายทั่วประเทศ** เป็นกลไกหลักสนับสนุนการเติบโต

อีกทั้งบริษัทฯ ยังคงประมาณการรายได้จากธุรกิจ Non-Oil ทั้งปีจะเติบโตอยู่ในช่วง 30-40% YoY และ

คาดสัดส่วนกำไรขั้นต้นอยู่ที่ระดับ 35-40% โดยในช่วง 9 เดือนแรกของปี 2568 บริษัทฯ มีสัดส่วนกำไรขั้นต้นของธุรกิจ Non-Oil อยู่ที่ 35.9% ซึ่งสอดคล้องกับเป้าหมายการดังกล่าว นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังคงเป้าหมายการขยาย Non-Oil Touchpoints ให้ครบ 3,634 สาขาภายในสิ้นปี 2568

ขณะที่ความต้องการใช้น้ำมันดีเซลในไตรมาส 4/2568 คาดว่าจะปรับตัวเพิ่มขึ้นตามฤดูกาลเก็บเกี่ยวผลผลิตทางการเกษตร ขณะที่เศรษฐกิจในประเทศคาดว่าจะมีแนวโน้มฟื้นตัว จาก

มาตรการการกระตุ้นการใช้จ่ายของประชาชนภายใต้นโยบาย **“Quick Big Win”** จากภาครัฐ

โดยบริษัทฯ ยังคงเป้าหมายการเติบโตของปริมาณจำหน่ายน้ำมันปี 2568 อยู่ในกรอบ 1-3% YoY และตั้งเป้าหมายสถานีบริการให้ครบ 2,279 สถานีภายในสิ้นปี 2568 โดยมุ่งเน้นการพัฒนามาตรฐานการให้บริการและการเสริมสร้างความสัมพันธ์กับลูกค้าผ่านระบบสมาชิก เพื่อรักษาความสามารถในการแข่งขันและความมั่นคงของส่วนแบ่งตลาดในภาวะเศรษฐกิจที่ยังคงท้าทาย

“บริษัทฯ ยังคงมุ่งมั่นในการสร้างผลกระทบเชิงบวกต่อสังคม ด้วยการสร้างโอกาสในการทำงาน ยกระดับคุณภาพชีวิต และสนับสนุนการพัฒนาชุมชนอย่างยั่งยืน สอดคล้องกับวิสัยทัศน์ “อยู่ดี มีสุข” ซึ่งไม่เพียงแต่เสริมสร้างความเข้มแข็งให้กับชุมชน แต่ยังช่วยสร้างความเชื่อมั่นให้กับผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย และสนับสนุนการเติบโตขององค์กรในระยะยาว”

บริษัทหลักทรัพย์ ลิเบอเรเตอร์



ออกบทวิเคราะห์ แนะนำ BUY บริษัท พิจิ เอ็นเนอจี จำกัด (มหาชน) PTG ราคาเป้าหมาย 8.30 บาท กำไรออกมาตามคาด และคาดช่วงที่เหลือของปีจะเข้าสู่ช่วงท่องเที่ยวคาดว่าจะหนุนทั้งยอดขายน้ำมันและกลุ่ม non-oil ให้ฟื้นตัว q-q ได้

อย่างไรก็ตาม ช่วงก่อนหน้าราคาหุ้นปรับลงมาจากความกังวลหลังมีการปรับเปลี่ยนสิทธิประโยชน์สมาชิกบัตรแดงใหม่ทำให้มีความกังวลต่อยอดขายว่าจะลดลง เราคาดว่าผลกระทบอาจไม่มากอย่างที่กังวล ราคาหุ้นที่ปรับลงมาเป็นจังหวะในการทยอยสะสมใหม่ และยังเป็นตัวเลือกในกลุ่มสถาบันบริการที่เราชอบ 3Q25 กำไรสุทธิ 205 ลบ. พุ่ง +192% y-y แต่หด -34% q-q จากปริมาณขายน้ำมันลดลงตามปัจจัยฤดูกาล :

กลุ่มสถาบันบริการ ยอดขายอยู่ที่ 47,597 ลบ. หดตัว -7% q-q โดยปริมาณขายน้ำมันอยู่ที่ 1,591 ล้านลิตรลดลง -6% q-q จากปัจจัยฤดูกาล แต่หากค่าการตลาดน้ำมันเพิ่มเป็น 1.69 บาท/ ลิตร จาก 1.66 บาท/ ลิตร q-q จากการปรับราคาน้ำมัน

ได้ทันการเปลี่ยนแปลงของตลาดได้กลุ่ม non oil ยอดขาย 6,113 ลบ. เพิ่มขึ้น +42% y-y และ +9% q-q จากการเปิดสาขาเพิ่มขึ้น โดย 3Q25 เปิดทั้งสิ้น 243 สาขา ขณะที่อัตรากำไรขั้นต้นกลุ่มนี้เพิ่มเป็น 27% จาก 24.9% q-q ตามยอดขายที่เพิ่มขึ้น

แต่ในส่วนค่าใช้จ่ายขายและบริหารพบว่าเพิ่มขึ้น +23% y-y +4% q-q ตามการเปิดสาขาเพิ่มขึ้นโดยเฉพาะในส่วนร้านพันธุ์ไทย ขณะที่การรับรู้ส่วนแบ่งกำไรจากบริษัทร่วมดีขึ้น y-y จากบริษัทปาล์มคอมเพล็กซ์ดีขึ้น แต่หดตัว q-q ตามการลดลงของการดำเนินงานปาล์มเช่นกัน

บริษัทหลักทรัพย์ กรุงศรี



ออกบทวิเคราะห์ มอง Neutral ต่อกำไรสุทธิ PTG 3Q25 ที่ออกมาใกล้เคียงเราและตลาดคาด ลดลง q-q จากค่าการตลาดฯฟื้นตัวช้า

ราคาน้ำมันที่ผันผวนขึ้นในช่วงที่กองทุนฯยังติดลบส่งผลให้ยังมีการแทรกแซงจากภาครัฐและไม่พอกลบปริมาณขายน้ำมันที่ลดลงในช่วง low season เราคาด 4Q25F จะกลับมาฟื้น q-q ตามรายได้ของพันธมิตรไทย ที่เร่งตามการขยายสาขา ทั้งนี้เราปรับลดประมาณการสะท้อนค่าการตลาดฯที่ฟื้นช้ากว่าคาด และ

ปรับไปใช้ TP26F=10.0 บาท/หุ้น คงคำแนะนำ Buy คงมุมมองราคาน้ำมันที่ลดสู่ระดับปกติจะส่งผลให้ภาครัฐเข้ามาแทรกแซงราคาน้ำมันลดลง หนุนค่าการตลาดฯฟื้นตัว ประกอบกับ non-oil เติบโตต่อเนื่อง หนุนกำไรปกติ+18% CAGR ในช่วง 2025-27F

บริษัทหลักทรัพย์ เอเชีย พลัส



ระบุในบทวิเคราะห์หลักทรัพ์ว่า PTG รายงานกำไรสุทธิ และกำไรปกติงวด 3Q68 ลดลง 34.3%qoq และ 34.6%qoq มา อยู่ที่ 205.1 และ 203.1 ล้านบาท

ตามลำดับ และเป็นไปตามคาด กุดตันจากส่วนแบ่งกำไร บริษัทร่วมที่ลดลง 32.4%qoq มาอยู่ที่ 51 ล้านบาท จากผลประกอบการของ PPPGC ที่ ลดลงตามความต้องการใช้น้ำมันไบโอดีเซลที่อ่อนตัว รวมถึงค่าใช้จ่าย SG&A เพิ่มขึ้น 4.4%qoq มาอยู่ที่ 4.1 พันล้านบาท ตามการเร่งขยายสาขาในกลุ่มธุรกิจ Non-Oil

รวมถึงธุรกิจน้ำมัน มีกำไรขั้นต้นลดลง 4.8%qoq มาอยู่ที่ 2.7 พันล้านบาท จากปริมาณ ขายน้ำมันที่ลดลง 6.4%qoq มาอยู่ที่ 1.6 พันล้านลิตร ตามช่วง low season แม้อัตรา กำไรขั้นต้นเฉลี่ย/ลิตรจะเพิ่มขึ้นมาอยู่ที่ 1.69 จาก 1.66 บาท/ลิตร ใน 2Q68 ก็ตาม

ขณะที่ธุรกิจ Non-Oil มีกำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้น 14.4%qoq มาอยู่ที่ 1.7 พันล้านบาท หนุน จากยอดขายที่เติบโตตามการขยายสาขา โดยเฉพาะธุรกิจกาแฟพันธุ์ไทย ส่งผลให้ ภาพรวมสัดส่วนกำไรในธุรกิจ Non-Oil ปรับตัวเพิ่มขึ้นมาอยู่ที่ 39.3% จากเดิม 35%

FV ปี 2569 อยู่ที่ 10.30 บาท/หุ้น แนวโน้มกำไรปกติช่วงสิ้น 4Q68 คาดจะฟื้นตัวโดดเด่น ตามการเข้าสู่ช่วง peak ของปี รวมถึงภาพใหญ่รายปีที่เห็นกำไรโต YoY อีกทั้งคาดหวัง การจ่ายปันผลที่ dividend yield เฉลี่ย 4-5%/ปี จึงคงน้ำหนักการลงทุน Outperform



บทสรุปผู้บริหาร

ข้อมูลด้านการดำเนินงานและการเงินที่สำคัญ	ไตรมาส 3/2568	ไตรมาส 2/2568	ไตรมาส 3/2567	%QoQ	%YoY	9 เดือนแรก ของปี 2568	9 เดือนแรก ของปี 2567	%YoY
ปริมาณการจำหน่ายน้ำมัน (ล้านลิตร)	1,591	1,700	1,577	-6.4%	0.9%	4,957	5,013	-1.1%
รายได้จากการขายและการให้บริการ (ล้านบาท)	53,706	56,496	54,395	-4.9%	-1.3%	167,608	167,132	0.3%
กำไรขั้นต้น (ล้านบาท)	4,426	4,341	3,532	2.0%	25.3%	12,792	10,961	16.7%
EBITDA (ล้านบาท)	1,682	1,729	1,342	-2.7%	25.4%	4,918	4,594	7.1%
กำไรสุทธิ (ล้านบาท)	211	312	74	-32.5%	185.4%	709	806	-12.0%
กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน (บาท)	0.12	0.19	0.04	-34.3%	192.2%	0.42	0.48	-10.9%

ผลการดำเนินงานจำแนกตามประเภทธุรกิจ

จำนวนสถานีบริการน้ำมัน PT และตัวเลขที่สำคัญของธุรกิจน้ำมัน	ไตรมาส 3/2568	ไตรมาส 2/2568	ไตรมาส 3/2567	%QoQ	%YoY	9 เดือนแรก ของปี 2568	9 เดือนแรก ของปี 2567	%YoY
สถานีบริการน้ำมัน PT (สาขา)								
สถานีบริการน้ำมันประเภท COCO ¹	1,881	1,877	1,866	0.2%	0.8%	1,881	1,866	0.8%
สถานีบริการน้ำมันประเภท DODO	369	371	356	-0.5%	3.7%	369	356	3.7%
รวม	2,250	2,248	2,222	0.1%	1.3%	2,250	2,222	1.3%
ปริมาณการจำหน่ายน้ำมัน (ล้านลิตร)								
ค้าปลีกผ่านสถานีบริการ PT	1,568	1,667	1,543	-5.9%	1.6%	4,868	4,886	-0.4%
ค้าส่งผ่านอุตสาหกรรม	23	33	34	-29.0%	-29.8%	89	127	-29.8%
รวม	1,591	1,700	1,577	-6.4%	0.9%	4,957	5,013	-1.1%
สัดส่วนการจำหน่ายน้ำมันในแต่ละช่องทาง								
ค้าปลีกผ่านสถานีบริการ PT	98.5%	98.1%	97.9%			98.2%	97.5%	
ค้าส่งผ่านอุตสาหกรรม	1.5%	1.9%	2.1%			1.8%	2.5%	
รวม	100.0%	100.0%	100.0%			100.0%	100.0%	
สัดส่วนการจำหน่ายน้ำมันจำแนกตามผลิตภัณฑ์								
กลุ่มน้ำมันดีเซล	69.2%	71.7%	70.5%			71.1%	72.3%	
กลุ่มน้ำมัน Mogas	30.8%	28.3%	29.5%			28.9%	27.7%	
รวม	100.0%	100.0%	100.0%			100.0%	100.0%	

หมายเหตุ: 1) สถานีบริการแบบผสมที่จำหน่ายทั้งน้ำมันและก๊าซ LPG (Mixed) จะถูกรวมทั้งในจำนวนสถานีบริการน้ำมัน และสถานีบริการก๊าซ LPG

แมกซ์ การ์ด พลัส

คุ้มกันทั้ง

กับส่วนลดรวมกว่า **12,000.-**

LPG*

ส่วนลดน้ำมัน

50
สต./ลิตร

COFFEE
WORLD

ส่วนลดกาแฟ

50%
10 แก้ว/เดือน



max
mart



max
mart

max
mart

AUTOBACS
max



max
CARD

PLUS
0000000000

สมัครเพียง

599.-/ปี

max
CARD PLUS

“กลุ่มสามารถ”

ไตรมาส 3/68 กำไรหลักพุ่งถึง 76% หรือ 161 ลบ.
รายได้โตต่อเนื่องแตะ 2,541 ลบ. ทุกกลุ่มธุรกิจเติบโต



นายวิวัฒน์ชัย วิไลลักษณ์ รองประธานกรรมการบริหาร ฝ่ายกลยุทธ์องค์กรและพัฒนาธุรกิจใหม่ บริษัท สามารถคอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า “ผลการดำเนินงานไตรมาส 3/2568 ของกลุ่มสามารถ เป็นที่น่าพอใจ มีรายได้รวม 2,541 ล้านบาท เติบโตจากทั้งไตรมาสก่อนหน้าและช่วงเดียวกันของปีก่อน ขณะที่กำไรจากการดำเนินงาน (Core Profit) พุ่งขึ้นถึง 76% หรือแตะ 161 ล้านบาท สะท้อนประสิทธิภาพการบริหารและการเติบโตของทุกกลุ่มธุรกิจในเครือ

SAMART

ทั้งนี้ แม้กำไรสุทธิ (Net Profit) จะอยู่ที่ 87 ล้านบาท เนื่องมาจากการตั้งสำรองทางบัญชีจำนวน 130 ล้านบาท ของบริษัทลูก แต่เมื่อพิจารณาจากผลการดำเนินงานหลัก พบว่าธุรกิจโดยรวมยังคงแข็งแกร่งและเติบโต รวม 9 เดือน มีรายได้แล้วถึง 7,774 ล้านบาท เติบโตขึ้น 20% เมื่อเทียบกับปีที่ผ่านมา และมีกำไรถึง 302 ล้านบาท เติบโตจากปีที่แล้วที่ติดลบ 37 ล้านบาท

SAMTEL รายได้เติบโตเด่น - มั่นใจคดีไม่มีผลต่อธุรกิจระยะยาว
สายธุรกิจ Digital ICT Solution หรือ “SAMTEL” มีรายได้ไตรมาส 3 ที่ 1,235 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากไตรมาส 2 ที่ 1,005 ล้านบาท และสูงกว่าปีก่อนที่ 859 ล้านบาท กำไรจากการดำเนินงาน (Core Profit) ที่ 63 ล้านบาท และจากการตั้งสำรองคดีความจำนวน 130 ล้านบาท จึงส่งผลให้ผลประกอบการรวมขาดทุนในไตรมาสนี้ แต่ถึงอย่างไรภาพรวม SAMTEL ก็ยังมีผลงานเด่น มีโอกาสสร้างรายได้ต่อเนื่อง โดย 9 เดือนมีการเซ็นสัญญาถึง 85 โครงการ ส่งผลให้มีงาน在手แล้วเกือบ 8,000 ล้านบาท

จากการที่บริษัทตั้งสำรองคดีความไว้ เพื่อให้การดำเนินงานของบริษัทถูกต้องตามมาตรฐานบัญชี ซึ่งยึดถือหลักความระมัดระวังเป็นสำคัญ ซึ่งการตั้งประมาณการหนี้สินไว้ ไม่มีผลกระทบต่อการดำเนินงานและ

กระแสเงินสดของบริษัทได้อย่างดี ทั้งนี้บริษัทมีความมั่นใจว่าการตั้งสำรองในครั้งนี้จะได้รับการย้อนกลับรายการการตั้งสำรองจากคดีความดังกล่าวในการพิจารณาคดีรอบถัดไป

ทุกสายธุรกิจอื่นๆ ยังคงสร้างผลการดำเนินงานในเชิงบวกอย่างต่อเนื่อง
สายธุรกิจ Utilities and Transportations นำโดย บริษัท สามารถ เวิลด์วีส โซลูชันส์ จำกัด (มหาชน) หรือ “SAV” ดำเนินธุรกิจด้านการให้บริการจัดการจราจรทางอากาศที่ประเทศกัมพูชา มีกำไรสุทธิ 128 ล้านบาท ใกล้เคียงกับไตรมาสก่อน และคาดว่าไตรมาส 4 จะเติบโตต่อเนื่องจากการเข้าสู่ฤดูกาลท่องเที่ยว (High Season) ด้านธุรกิจก่อสร้างโครงการสายส่งสถานีไฟฟ้าแรงสูงแบบครบวงจรภายใต้ บริษัท เทด้า จำกัด (TEDA) มีรายได้เฉพาะไตรมาส 3 จำนวน 244 ล้านบาท รวม 3 ไตรมาส มีรายได้ทะลุ 1,264 ล้านบาท ล่าสุดเซ็นสัญญาโครงการใหญ่ 3 โครงการ มูลค่ารวม 2,400 ล้านบาท ส่งผลให้มีงาน在手รวมเกือบ 4,000 ล้านบาท

ด้านสายธุรกิจ Digital Communications หรือ “SDC” ตลอด 9 เดือน มีรายได้รวม 424 ล้านบาท มีกำไรสุทธิ 50 ล้านบาทในปีนี้ เพิ่มขึ้นจากปีที่แล้วถึง 900% สะท้อนการดำเนินงานที่แข็งแกร่งมากขึ้น

นายวิวัฒน์ชัย กล่าวปิดท้ายว่า “ผลประกอบการไตรมาส 3 ถือเป็นสัญญาณที่ดีของการฟื้นตัวอย่างต่อเนื่องของทุกหน่วยกลุ่มธุรกิจในเครือ แม้มีรายการพิเศษด้านบัญชีจากการตั้งสำรองบางส่วน แต่กำไรหลักของกลุ่มเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญเมื่อเทียบกับไตรมาส 3 ปีที่แล้ว และคาดว่าไตรมาส 4 จะเห็นการเติบโตที่ชัดเจนขึ้น จากฤดูกาลท่องเที่ยวและโครงการใหม่ที่จะทยอยรับรู้รายได้ต่อไป รวมไปถึงช่วงไตรมาส 4 ที่บริษัทในเครือจะมีเจ้าประมูลงานประมูลอีกมาก”

VRANDA ผลงาน 9 เดือน ปี 68

กำไรสุทธิ 57 ล้านบาท เติบโต 35%

'บมจ.วีริณดา รีสอร์ท' หรือ VRANDA โชว์ผลการดำเนินงานงวด 9 เดือนแรก 2568 มีรายได้รวม 1,103 ล้านบาท EBITDA 317 ล้านบาท เติบโต 14% และกำไรสุทธิ 57 ล้านบาท เติบโต 35% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน (YoY) ส่งภาพรวม ความสำเร็จมาจากจุดแข็งการเป็น "ไลฟ์สไตล์ เดสทินเนชัน" และการเติบโตต่อเนื่องของ 2 โลเคชันยอดนิยม สมุยและภูเก็ต พร้อมรับอานิสงส์มาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจและการท่องเที่ยวของภาครัฐ หนุนท่องเที่ยวปลายปีคึกคัก

นายภวัฒน์ วงศ์วาทิฏฐ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท วีริณดา รีสอร์ท จำกัด (มหาชน) หรือ VRANDA ผู้นำธุรกิจโรงแรม รีสอร์ท พัฒนาอสังหาริมทรัพย์ และธุรกิจไลฟ์สไตล์ เปิดเผยว่า ภาพรวมผลการดำเนินงานงวด 9 เดือนแรก ปี 2568 (ม.ค.-ก.ย.) กลุ่มบริษัทฯ มีรายได้รวม 1,103 ล้านบาท และมีกำไรก่อนหักดอกเบี้ย ภาษี ค่าเสื่อมราคา และค่าตัดจำหน่าย (EBITDA) อยู่ที่ 317 ล้านบาท เติบโต 14% กำไรสุทธิ 57 ล้านบาท เติบโต 35% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน (YoY) จากการฟื้นตัวของตลาดท่องเที่ยวไทยหลังฟื้นจุดต่ำสุดในไตรมาส 2 และจากกลยุทธ์ขยายฐานโรงแรมในจุดที่เป็นแหล่งท่องเที่ยวที่คึกคักของประเทศไทยอย่าง สมุยและภูเก็ต



โดยภาพรวมการดำเนินงานธุรกิจโรงแรมในไตรมาส 3/2568 มีรายได้ 337 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 19% และมี EBITDA 97 ล้านบาท เติบโต 23% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน (YoY) ปัจจัยหนุนหลัก ได้แก่ การเปิดให้บริการอย่างเต็มปีของโรงแรมวีริณดา รีสอร์ท ภูเก็ต, ออโตกราฟ คอลเล็กชั่น จำนวน 159 ห้อง ซึ่งได้รับการตอบรับเป็นอย่างดี พิสูจน์ได้จากการได้รับคะแนนเต็ม 5.0 จาก Tripadvisor เป็นอันดับ 1 ของโรงแรม 5 ดาวใน จ.ภูเก็ต และเป็นอันดับ 3 ของโรงแรมทั้งหมดใน จ.ภูเก็ต จากจุดแข็งที่ชัดเจนในการเป็น "ไลฟ์สไตล์ เดสทินเนชัน" ที่โดดเด่นด้านดีไซน์และเป็นที่ชื่นชอบของกลุ่มนักท่องเที่ยวที่นิยมถ่ายภาพลงโซเชียลมีเดีย (Instagramable) ที่เป็นเอกลักษณ์ของโรงแรมและรีสอร์ทภายใต้แบรนด์ "วีริณดา" ทำให้มีกลุ่มแฟนคลับชาวไทยไปใช้บริการจำนวนมาก ตลอดจนการเติบโตอย่างต่อเนื่องของนักท่องเที่ยวต่างชาติจากตลาดยุโรป อเมริกา ตะวันออกกลางและ อินเดีย ซึ่งเป็นตลาดแห่งอนาคต

แนวโน้มไตรมาส 4/2568 ซึ่งเป็นไฮซีซั่นของการท่องเที่ยว เชื่อว่ามาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจและการท่องเที่ยวจากรัฐบาลที่ต้องการอัดฉีดเม็ดเงินเข้าสู่ระบบในช่วงไตรมาสสุดท้ายของปี 2568 จะส่งผลดีโดยตรงต่อผู้ประกอบการในภาคบริการ โดยเฉพาะธุรกิจโรงแรมที่คาดว่าจะได้รับประโยชน์อย่างเต็มที่จากมาตรการ "เที่ยวดีมีคืน 2568" ซึ่งเริ่มตั้งแต่ 29 ตุลาคม - 15 ธันวาคม 2568 โดยสามารถนำค่าใช้จ่ายจากการเข้าพักในโรงแรม และค่าอาหารมาลดหย่อนภาษีได้ 20,000 บาท ขณะที่ตลาดนักท่องเที่ยวต่างชาติ เชื่อว่าจะมีการเติบโตต่อเนื่องของตลาดยุโรป อเมริกา และ อินเดีย อาจมีปัจจัยที่เป็นกังวลเมื่อเทียบกับคู่แข่งอย่างเวียดนามที่ชูจุดเด่นด้านราคาที่เข้าถึงง่าย อย่างไรก็ตาม เชื่อมั่นว่าด้วยจุดแข็งด้านคุณภาพการบริการ ความหลากหลายของแหล่งท่องเที่ยวประเทศไทย ยังคงมีศักยภาพในการแข่งขันและดึงดูดนักท่องเที่ยวต่างชาติได้อย่างแน่นอน

ขณะที่ วีริณดา รีสอร์ทฯ มีโรงแรมเปิดให้บริการครอบคลุมสถานที่ท่องเที่ยวสำคัญๆ ได้แก่ ภูเก็ต เชียงใหม่ กรุงเทพฯ พัทยา สมุย หัวหิน และภูเก็ต รวมจำนวนห้องพักให้บริการทั้งสิ้น 860 ห้อง เพิ่มขึ้นจากปีก่อน 179 ห้อง คาดว่าจะได้รับประโยชน์จากมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจและการท่องเที่ยวของภาครัฐดังกล่าว โดยคาดว่าจะในปีนี้กลุ่มธุรกิจโรงแรมจะมีการเติบโตประมาณ 20%

IND

กำไร 9 เดือนพุ่งแตะ 76.36 ลบ. รับรู้รายได้งานในมือ -โครงการใหม่ หนุน มั่นใจผลงานปีนี้โตเกิน 15%

บมจ.อินเด็คซ์ อินเทอร์เน็ตเซ็นแนล กรุ๊ป (IND) โชว์ผลการดำเนินงานงวด 9 เดือนสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2568 มีกำไรสุทธิ 76.36 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 150.52% จากงวดเดียวกันปีก่อน เนื่องจากทยอยรับรู้รายได้จากงานที่มีอยู่ในมือ และโครงการใหม่ ฟากซีอีโอ "ดร.พรลภัส ณ ลำพูน" ประเมินผลงานไตรมาส 4/68 เติบโตต่อเนื่อง วานิสงส์อุตสาหกรรมก่อสร้างภาครัฐหนุนงานโครงสร้างพื้นฐานขนาดใหญ่สุดโต่ง รวมถึงทยอยรับรู้รายได้จากงานในมือ (Backlog) ที่มีอยู่ 2,249.25 ล้านบาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) มั่นใจผลงานทั้งปีโตเกิน 10-15% จากปีก่อน

ดร.พรลภัส ณ ลำพูน ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อินเด็คซ์ อินเทอร์เน็ตเซ็นแนล กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) (IND) เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานงวด 9 เดือน (สิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2568) ของบริษัทฯ มีกำไรสุทธิ 76.36 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 45.88 ล้านบาท หรือคิดเป็น 150.52% จากงวดเดียวกันของปีก่อน ส่วนรายได้จากการให้บริการอยู่ที่ 845.51 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจำนวน 309.39 ล้านบาท หรือคิดเป็น 57.71% จากงวดเดียวกันของปีก่อนอยู่ที่ 536.12 ล้านบาท

"ผลการดำเนินงานที่ปรับตัวเพิ่มขึ้น เนื่องจากทยอยรับรู้รายได้จากโครงการต่างๆ ที่เพิ่มเข้ามาตั้งแต่ต้นปี ประกอบกับทยอยรับรู้รายได้จากงานในมือ (Backlog) ที่มีอยู่ 2,249.25 ล้านบาท (สิ้นสุด ณ วันที่ 30 กันยายน 2568) โดยบริษัทฯ พร้อมเข้าร่วมประมูลโครงการใหม่ๆ จากภาครัฐ-รัฐวิสาหกิจ และเอกชนอย่างต่อเนื่อง เพื่อขยายโอกาสการเติบโตทางธุรกิจ และเพิ่มศักยภาพรายได้และกำไรให้เติบโตตามเป้าหมายที่ได้วางไว้"



นอกจากนี้ ยังเชื่อว่าภาพรวมอุตสาหกรรมรับเหมาก่อสร้างยังมีแนวโน้มฟื้นตัวที่ดีขึ้น จากการที่รัฐบาลมีแรงจูงใจเคลื่อนในการกระตุ้นเศรษฐกิจ ไม่ว่าจะเป็นการผลักดันให้มียานโครงสร้างพื้นฐานขนาดใหญ่ออกมา รวมทั้งโครงการสาธารณูปโภคพื้นฐานอื่นๆ ที่ยังมีแนวโน้มขยายตัว จึงเป็นสัญญาณบวกที่ส่งผลดีต่อธุรกิจของบริษัทฯ

สำหรับแนวโน้มผลการดำเนินงานในไตรมาส 4/2568 คาดว่าจะเติบโตอย่างต่อเนื่อง โดยประเมินจากภาคอุตสาหกรรมก่อสร้างในส่วนของภาครัฐมีแนวโน้มฟื้นตัวที่ดีขึ้นจากการที่รัฐบาลขับเคลื่อนมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจ ผลักดันให้มียานโครงสร้างพื้นฐานขนาดใหญ่ออกมา ทำให้มีโอกาสเข้าร่วมประมูลโครงการออกแบบและก่อสร้างใหม่ๆ เพิ่มอีกหลายโครงการ จึงคาดการณ์ว่าจะส่งผลทำให้ผลการดำเนินงานปีนี้เติบโตไม่ต่ำกว่า 10-15% เทียบกับปีที่ผ่านมา



UAC

โชว์ 9 เดือนแรกปี 68 รับแรงหนุนจากพลังงาน-ปิโตรเลียม ตอกย้ำความแข็งแกร่งเงินสด 364.83 ล้านบาท ขณะที่ D/E ลดเหลือ 0.67 เท่า

บมจ.ยูเอซี โกลบอล (UAC) รายงานผลการดำเนินงานงวด 9 เดือนแรกปี 2568 มีรายได้จากการขายและบริการ 1,247.41 ล้านบาท กำไรสุทธิส่วนของผู้ถือหุ้น 53.11 ล้านบาท และ EBITDA 177.86 ล้านบาท จากการเติบโตของธุรกิจพลังงานและปิโตรเลียม แม้เผชิญแรงกดดันจากเศรษฐกิจโลกและต้นทุนโลจิสติกส์ที่เพิ่มสูงขึ้นก็ตาม พร้อมยืนยันรักษากระแสเงินสดในกระเป๋าไว้ได้อย่างแข็งแกร่ง 364.83 ล้านบาท และ D/E ลดเหลือ 0.67 เท่า

นายชัชพล ประสพโชค ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการ บริษัท ยูเอซี โกลบอล จำกัด (มหาชน) หรือ "UAC" เปิดเผยว่า แม้ภาวะตลาดโลกยังผันผวนจากนโยบาย Trump 2.0 และผลของ US Tariffs แต่บริษัทได้ปรับกลยุทธ์บริหารต้นทุนและเสริมประสิทธิภาพการผลิต ส่งผลให้ธุรกิจหลักอย่างกลุ่ม Trading มีกำไรอยู่ในระดับ 118.99 ล้านบาท พร้อมประกาศตอกย้ำฐานะทางการเงินยังแข็งแกร่ง โดยมีสภาพคล่องเงินสดกว่า 364.83 ล้านบาท ขณะที่อัตราหนี้สินต่อทุน (D/E Ratio) ลดเหลือเพียง 0.67 เท่า แม้ต้องเจอแรงกดดันวิกฤตเศรษฐกิจโลกคุณภาพรวมธุรกิจลดลง

ด้านกลุ่ม Manufacturing - Petroleum และ Manufacturing - Energy มีรายได้เพิ่มขึ้น 2.97% และ 17.97% ตามลำดับ โดยได้รับแรงหนุนจากธุรกิจปิโตรเลียมที่สามารถผลิตน้ำมันดิบได้เพิ่มขึ้นระดับ 380 BPD จากการทำ Workover หลุมผลิตในพื้นที่ L11/43 รวมถึงราคาเฉลี่ยของน้ำมันดิบที่ปรับตัวขึ้นในไตรมาส 3/2568 พร้อมรับรู้รายได้จากโรงงานผลิต RDF3 - CYC ที่ประเทศอินโดนีเซีย อย่างเต็มรูปแบบตั้งแต่ไตรมาส 3 ที่ผ่านมา บวกกับโรงงาน PPP ที่ได้รับ Associated Gas เพิ่มขึ้นจากแหล่ง L11/43 ขณะที่โรงไฟฟ้า MT และโรงไฟฟ้า PPM ยังคงมีรายได้ต่ำกว่าแผนจากการประสบปัญหาอุทกภัย และวัตถุดิบไม่เพียงพอต่อการผลิต ซึ่ง UAC เองก็ได้เร่งจัดหาแหล่งวัตถุดิบเพิ่มเติมเพื่อให้เพียงพอต่อความต้องการในอนาคต

ในส่วนฐานะการเงิน UAC ยังคงแข็งแกร่ง โดย ณ วันที่ 30 กันยายน 2568 บริษัทมีเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดจำนวน 364.83 ล้านบาท ที่สะท้อนถึงความสามารถในการบริหารจัดการทางการเงินที่มั่นคงและต่อเนื่อง พร้อมการบริหารหนี้ที่มีประสิทธิภาพ ส่งผลให้อัตราส่วนหนี้สินต่อทุน (D/E Ratio) ลดลงเหลือ 0.67 เท่า ในงบรวม และ 0.20 เท่า ในงบเฉพาะกิจการ ต่ำกว่ากรอบนโยบายที่กำหนดไว้



37
YEARS
ANNIVERSARY

TPOLY GROUP

แห่งความมุ่งมั่น ขับเคลื่อนองค์กรสู่ความยั่งยืน

ธุรกิจก่อสร้าง

ธุรกิจโรงไฟฟ้า

ธุรกิจซื้อขาย-ขายไป

ธุรกิจเดินเครื่อง และบำรุงรักษาโรงไฟฟ้า

ธุรกิจงานระบบไฟฟ้า และประปา

ธุรกิจที่จอดรถอัตโนมัติ

ธุรกิจระบบปรับอากาศ และระบบบำบัดน้ำ



เชิดศักดิ์ วัฒนวิจิตรกุล
กรรมการผู้จัดการใหญ่
บมจ.ทพีช เพาเวอร์ โฮลดิ้ง

กนกทิพย์ จันทรพลังศรี
ประธานกรรมการบริหาร
บมจ.ไทยโพลีคอนส์ และบริษัทในเครือ

ปฐมพล สาทรทรัพย์
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และกรรมการผู้จัดการใหญ่
บมจ.ไทยโพลีคอนส์



ไทยโพลีคอนส์
Thai Polycons



ทพีช เพาเวอร์ โฮลดิ้ง
TPC POWER HOLDING



ทพีช บางกอก ซัพพลาย
TPC BANGKOK SUPPLY



ทพีช คอนส์
TPC CONS



TPOLY
GROUP



ทพีช เม็ก
TPC MEC



ทพีช เฟรช แอร์
TPC FRESH AIR



วไชยา อินเตอร์เนชั่นแนล
W.CHAIYA INTERNATIONAL



ทพีช โอเปอเรชั่น
TPC OPERATION

บริษัท ไทยโพลีคอนส์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทในเครือ (Thai Polycons Public Company Limited and Affiliated Company)

ที่อยู่ : 2,4 ซอยประเสริฐมนูกิจ 29 แขวง 8 ถนนประเสริฐมนูกิจ เขตสาทรพราว กรุงเทพมหานคร 10230 (รามอินทรา14) โทร : 02-942-6491-6, 02-943-2930-8 แฟกซ์ : 02-942-6497-8 เว็บไซต์ : www.thaipolycons.co.th

DOD

กำไรส่วนของบริษัทใหญ่ ไตรมาส 3/68 พุ่ง 35.04% ส่งสัญญาณการฟื้นตัว หลังทำกำไรติดต่อกัน 5 ไตรมาส

บมจ. ดีโอดี ไบโอเทค หรือ "DOD" ไชว่งบไตรมาส 3/2568 มีกำไรสุทธิส่วนของบริษัทใหญ่ 10.02 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 35.04% (YoY) ส่งผลให้ 9 เดือนแรก มีกำไร 46.81 ล้านบาท เติบโต 128.63% (YoY) ด้าน CEO "ต่อลาภ ไชยเชาวน์" ทอกรย้ำ ผลประกอบการของ DOD ฟื้นตัวอย่างมีนัยสำคัญ เนื่องจาก บริษัทฯ มีกำไรสุทธิ ติดต่อกัน 5 ไตรมาส นับตั้งแต่ไตรมาส 3/2567 จนถึงไตรมาสปัจจุบัน ประกาศพร้อมเดินหน้าธุรกิจเชิงรุกในช่วงโค้งสุดท้ายของปี ทอกรย้ำความเชี่ยวชาญด้านการผลิตผลิตภัณฑ์เสริมอาหารที่ตอบโจทย์ลูกค้าได้หลากหลาย

นายต่อลาภ ไชยเชาวน์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน) หรือ DOD ผู้รับจ้างผลิตผลิตภัณฑ์เสริมอาหารภายใต้ตราสินค้าของลูกค้านำเปิดเผยว่า ผลการดำเนินงาน ไตรมาส 3/2568 สะท้อนผลสำเร็จของการปรับโครงสร้างกิจการ ด้วยกำไรสุทธิส่วนของบริษัทใหญ่ 10.02 ล้านบาท เพิ่มขึ้น จากช่วงเดียวกันของปีก่อน ที่มีกำไร 7.42 ล้านบาท คิดเป็นการเติบโต 35.04% อีกทั้งบริษัทยังมีฐานะทางการเงินที่แข็งแกร่ง โดยมีหนี้สินต่อทุน (D/E) ที่ระดับเพียง 0.18 เท่า และมีสภาพคล่องสูงที่จะรองรับการเติบโตในอนาคต

สำหรับผลการดำเนินงานงวด 9 เดือนปี 2568 ไชว่งศักยภาพการเติบโตของกำไรอย่างโดดเด่น สามารถพลิกจากปีก่อนที่ผลขาดทุน 163.51 ล้าน เป็นกำไรส่วนของบริษัทใหญ่ 46.81 ล้านบาท หรือ คิดเป็นการเติบโต 128.63% เทียบกับช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน



**DOD กำไรส่วนของบริษัทใหญ่
ไตรมาส 3/68 พุ่ง 35.04%
ส่งสัญญาณการฟื้นตัว
หลังทำกำไรติดต่อกัน 5 ไตรมาส**

นายต่อลาภ ไชยเชาวน์
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน)

"DOD มีความสามารถในการทำกำไรสุทธิ ติดต่อกัน 5 ไตรมาส นับตั้งแต่ไตรมาส 3/2567 จนถึง ไตรมาสปัจจุบัน เนื่องจากบริษัทฯ มีowodowเดอร์เข้ามาอย่างต่อเนื่อง ส่งผลให้รายได้รวมเติบโตเพิ่มขึ้นประกอบกับบริษัทฯ มีการบริหารต้นทุนค่าใช้จ่ายได้อย่างมีประสิทธิภาพ ซึ่งจากปัจจัยดังกล่าวสะท้อนถึง การฟื้นตัวของบริษัทฯ ได้อย่างมีนัยสำคัญ ดังนั้นบริษัทฯ คาดว่าหลังจากนี้ ภาพรวมของบริษัทฯ จะปรับตัวในทิศทางที่ดีขึ้นอย่างต่อเนื่อง"

นอกจากนี้ DOD ยังคงเดินหน้าธุรกิจแบบเชิงรุกในไตรมาสสุดท้ายของปี 2568 ทอกรย้ำความเชี่ยวชาญด้านการผลิตผลิตภัณฑ์เสริมอาหารที่ตอบโจทย์ลูกค้าได้หลากหลาย ทีมวิจัยและพัฒนาของบริษัทมีผลงานโดดเด่นในการคิดค้นสูตรที่มีประสิทธิภาพสูง โดยเฉพาะสารสกัดจากสมุนไพรไทย ซึ่งได้รับการยอมรับจากผู้บริโภคและความไว้วางใจจากลูกค้ารายใหญ่ ส่งผลให้มีowodเดอร์การผลิตเข้ามาอย่างต่อเนื่องพร้อมรองรับคำสั่งผลิตจากลูกค้าที่มีการจัดโปรโมชั่นและกิจกรรมการตลาดในช่วงปลายปี ซึ่งจะช่วยผลักดัน ให้บริษัทก้าวสู่การเติบโตอย่างมั่นคงและยั่งยืน

CMO

โชว์ผลงาน 9 เดือนปี68 รายได้พุ่ง กำไรสุทธิโต 145% สะท้อนสัญญาณฟื้นตัวชัดเจน เตรียมลุยอีเวนต์ใหญ่ไตรมาส 4/68

“ซีเอ็มโอ” (CMO) เปิดผลประกอบการ 9 เดือนแรกปี 68 ทำรายได้จากการบริการรวม 971.11 ล้านบาท พันกำไรสุทธิ 24.60 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 145% จากปีก่อน ด้าน “ผู้บริหาร” แจงเหตุผลจากเลือกรับงานมาร์จิ้นสูง บวกกับบริหารต้นทุนยอดเยี่ยม มั่นใจ Q4 ธุรกิจอีเวนต์คึกคักต่อเนื่อง



นายมงคล ศีลธรรมพิทักษ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ซีเอ็มโอ จำกัด (มหาชน) หรือ CMO ผู้ดำเนินธุรกิจสร้างสรรค์บริหารจัดการงานอีเวนต์ นิทรรศการ พิธีกรรม งานประชุมสัมมนา คอนเสิร์ต และเทศกาล เปิดเผยถึงผลประกอบการในช่วง 9 เดือนแรกของปี 2568 (มกราคม - กันยายน 2568) ว่ากลุ่มบริษัทฯ มีรายได้รวม 971.11 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 48.52 ล้านบาท หรือ 5% เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน ซึ่งมีรายได้รวมอยู่ที่ 927.64 ล้านบาท ขณะที่กำไรสุทธิอยู่ที่ 24.60 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 79.25 ล้านบาท หรือ 145% เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อนที่ขาดทุนสุทธิ 54.64 ล้านบาท



“จากผลประกอบการ 9 เดือน ถือว่าเป็นผลงานที่น่าพอใจ เติบโตขึ้นจากปีก่อนแสดงให้เห็นถึงความสำเร็จของการปรับกลยุทธ์อย่างชัดเจน โดยเน้นการบริหารจัดการต้นทุนและค่าใช้จ่ายอย่างรัดกุม ควบคู่ไปกับการคัดเลือกโครงการที่มีอัตรากำไรขั้นต้นสูง ซึ่งเป็นหัวใจสำคัญที่ทำให้บริษัทสามารถสร้างกำไรได้อย่างต่อเนื่อง แม้จะอยู่ในช่วงเศรษฐกิจที่ไม่แน่นอน” นายมงคล กล่าว

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร CMO กล่าวอีกว่า สำหรับทิศทางธุรกิจในช่วงไตรมาส 4 ปี 2568 เป็นช่วงไฮซีซั่น (High Season) โดยเฉพาะงานเปิดตัวสินค้า, งานคอนเสิร์ตแฟนมีต และเทศกาลเคาต์ดาวน์ รวมถึงการจัดกิจกรรมเพื่อกระตุ้นเศรษฐกิจของภาครัฐและเอกชน ทั้งนี้ บริษัทฯ ได้รับงานอีเวนต์น่าสนใจอย่างต่อเนื่องในช่วงไตรมาสสุดท้ายของปี เราเชื่อมั่นว่าด้วยผลประกอบการที่แข็งแกร่งในช่วง 9 เดือนที่ผ่านมา และแรงผลักดันจากงานในไตรมาส 4 จะทำให้บริษัทฯ สามารถรักษาการเติบโตได้อย่างยั่งยืน และสร้างผลตอบแทนที่ดีให้กับผู้ถือหุ้นต่อไป

ทั้งนี้ ปัจจุบันสัดส่วนลูกค้าเป็นบริษัทเอกชน 80% ส่วนภาครัฐ 20% โดยผลงานที่น่าสนใจในช่วงไตรมาส 4 นี้ อาทิเช่น งาน ELLE Fashion Week 2025, งาน BANDAI SPIRITS HOBBY EXHIBITION 2025, Bandai Namco Entertainment Asia, งาน เปิดตัว HUAWEI WATCH GT 6 Series, งาน MEGA HALLOWEEN 2025, งานบูธ ร.กรุงเทพ ในงาน Money Expo Year End 2025, งานเทศกาลเคาต์ดาวน์ นอกจากนี้ ยังมีงานต่างประเทศ ADIPEC 2025 การประชุมและนิทรรศการด้านพลังงานที่ใหญ่ที่สุดในโลก เป็นต้น

PCE

รายได้ 9 เดือนแตะ 23,838 ลบ. เติบโต 8.9% มั่นใจรายได้รวมปีนี้โตเข้าเป้าแตะ 3 หมื่นลบ.

บมจ.เพชรศรีวิชัย เอ็นเตอร์ไพรส์ (PCE) โชว์ผลงานงวด 9 เดือนปี 68 กวาดรายได้กว่า 23,838 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 8.9% เทียบงวดเดียวกันของปีก่อน กำไรสุทธิ 257.9 ล้านบาท ด้วยกลยุทธ์ขยายตลาดทั้งใน-ต่างประเทศ พร้อมแตกไลน์ "กะลาปาล์มคุณภาพสูง (PKS) และน้ำมันเมล็ดในปาล์มทั้งบริสุทธิ์ (RDBPKO)" หนุนรายได้เพิ่มต่อเนื่อง ดันเป้ารายได้รวมปีนี้แตะ 30,000 ล้านบาท ขณะที่อัตรากำไรขั้นต้นไตรมาส 3 พ้นขีดจากต้นทุนลด-สัดส่วนสินค้าที่มีอัตรากำไรสูงเพิ่มขึ้น ฝ่ายผู้บริหาร "พรพิพัฒน์ ประสิทธิ์ศุภผล" ระบุไตรมาส 4/68 ผลงานต่อเนื่องจากราคาน้ำมันปาล์มมีแนวโน้มฟื้นตามอุปทานโลกที่ตึงตัว และดีมานด์เอเชียแข็งแกร่ง

นายพรพิพัฒน์ ประสิทธิ์ศุภผล รองกรรมการผู้จัดการสายงานกลยุทธ์ และพัฒนาองค์กร บริษัท เพชรศรีวิชัย เอ็นเตอร์ไพรส์ จำกัด (มหาชน) (PCE) เปิดเผยว่า ภาพรวมผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทฯในงวด 9 เดือนแรกของปี 2568 มีการเติบโตของยอดขายที่โดดเด่น โดยมีรายได้จากการขายและการให้บริการรวมทั้งสิ้น 23,609.8 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 8.6% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน (YoY) มีกำไรสุทธิ 257.9 ล้านบาท แม้จะเผชิญกับภาวะผันผวนของอุตสาหกรรมน้ำมันปาล์มทั้งในด้านปริมาณผลผลิต และด้านราคา ซึ่งยังได้รับแรงกดดันจากราคาน้ำมันถั่วเหลืองที่มีแนวโน้มลดต่ำลงในระยะสั้นส่งผลให้ผู้ซื้อหันไปใช้น้ำมันถั่วเหลืองเพิ่มมากขึ้น

ปัจจัยขับเคลื่อนสำคัญที่สนับสนุนการเติบโตของยอดขายมาจากการขยายช่องทางการจำหน่ายของกลุ่มบริษัทฯ ทั้งในประเทศและต่างประเทศ โดยเฉพาะการรุกตลาดผลิตภัณฑ์ใหม่ เช่น กะลาปาล์มคุณภาพสูง (PKS) และน้ำมันเมล็ดในปาล์มทั้งบริสุทธิ์ (RDBPKO) ซึ่งเริ่ม

จำหน่ายตั้งแต่ในไตรมาส 3 ของปี 2567 ซึ่งในปี 2568 นี้จะรับรู้รายได้เต็มปี และสามารถสร้างรายได้เพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ คาดว่าแนวโน้มรายได้รวมในปีนี้จะแตะที่ระดับ 30,000 ล้านบาท

นอกจากนี้ ผลการดำเนินงานในไตรมาส 3 ปี 2568 สะท้อนทิศทางการปรับตัวที่ชัดเจนของอัตรากำไรขั้นต้น โดยบริษัทฯมีอัตรากำไรขั้นต้นอยู่ที่ประมาณ 4.0% เพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญทั้งจากไตรมาสที่ 2 ปี 2568 และช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้าที่อยู่ในระดับ 1.8% และ 3.0% ตามลำดับ

"การปรับตัวดีขึ้นของอัตรากำไรขั้นต้นเกิดจากต้นทุนวัตถุดิบและสินค้าคงเหลือที่อยู่ในระดับต่ำ ขณะที่ราคาขายปรับตัวสูงขึ้นตามภาวะตลาด อีกทั้งสัดส่วนผลิตภัณฑ์ที่มีอัตรากำไรสูง (Product Mix) มีการเพิ่มขึ้น จึงส่งผลให้บริษัทฯ สามารถรักษาความสามารถในการทำกำไรได้ดี"

โดยในไตรมาส 3/2568 มีรายได้จากการขายและการให้บริการรวมทั้งสิ้น 6,999.5 ล้านบาท มีกำไรสุทธิ 95.5 ล้านบาท

สำหรับแนวโน้มอุตสาหกรรมน้ำมันปาล์ม ช่วงไตรมาส 4/2568 ถึงไตรมาส 1/2569 ภาพรวมอุตสาหกรรมน้ำมันปาล์มจะเริ่มเข้าสู่ช่วงชะลอตัวของผลผลิตตามฤดูกาล โดยเฉพาะในมาเลเซียและไทย ซึ่งจะช่วยลดแรงกดดันจากอุปทานส่วนเกินที่เกิดขึ้นในช่วงกลางปี ขณะเดียวกันระดับสต็อกน้ำมันปาล์มของประเทศผู้ผลิตหลักมีแนวโน้มลดลง ส่งผลบวกต่อเสถียรภาพของราคาในตลาดโลก อย่างไรก็ตาม ราคายังคงมีความผันผวนจาก การแข่งขันกับน้ำมันพืชชนิดอื่น โดยเฉพาะน้ำมันถั่วเหลืองที่ยังคงล้นตลาด และสถานการณ์สงครามรัสเซีย-ยูเครนที่อาจส่งผลต่อราคาน้ำมันดิบ ซึ่งส่งผลต่อความต้องการผสมไบโอดีเซล

นอกจากนี้ บริษัท นิทไทย สเปเชียลตี้ ออย แอนด์ แฟตส์ จำกัด หรือ NISF ซึ่งเป็นบริษัทร่วมทุนกับ Intercontinental Specialty Fats Sdn. Bhd. บริษัทในเครือ The Nisshin Oillio Group, Ltd. ปัจจุบัน มีการดำเนินงานแล้ว พร้อมลุยตลาดน้ำมันพืชคุณภาพสูงและไขมันชนิดพิเศษทั้งในและต่างประเทศ ซึ่งจะรับรู้รายได้เต็มปีในปี 2569 ตั้งเป้ารายได้ไว้ที่ประมาณ 1,000-1,500 ลบ. ต่อปี นับว่าเป็นก้าวสำคัญของ PCE ในการเข้าถึงนวัตกรรมการผลิตระดับโลก มาตรฐานสากล และเครือข่ายลูกค้าในตลาดพรีเมียม สนับสนุนการเติบโตของ PCE อย่างยั่งยืน

PCE



NAM

โซว์ผลงาน 3 ไตรมาส รายได้ทำ New High แตะ 1,400 ลบ. มั่นใจฉีกกำลังบริษัทในเครือ ดันรายได้ทั้งปีเพิ่มตามเป้าหมาย 2,000 ลบ.

NAM เผยรายได้ทั้งกลุ่ม 3 ไตรมาส ปี 2568 ทำ New High พุ่งแตะ 1,400 ลบ. มั่นใจจะสามารถต่อยอดรายได้ไตรมาสสุดท้ายเพิ่มได้ตามเป้า 2,000 ลบ. พลักดันผลงานเติบโตสูงสุดเป็นประวัติการณ์ นอกจากนี้ผู้ถือหุ้นเตรียมเฮ! หลังบอร์ดมีมติอนุมัติจ่ายเงินปันผลระหว่างกาล เป็นเงินสดรวมกว่า 70 ลบ.



นายวิโรจน์ ชัยเทอดเกียรติ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท นำวิวัฒน์ เมดิคอล คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ NAM ผู้ผลิต นำเข้าและจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ เปิดเผยว่า ภาพรวมผลการดำเนินงานสำหรับงวด 9 เดือน ของปี 2568 บริษัทฯ มีรายได้รวมอยู่ที่ 1,427.41 ล้านบาท และกำไรสุทธิอยู่ที่ 93.16 ล้านบาท เมื่อเปรียบเทียบกับปี 2567 ในช่วงเวลาเดียวกันที่มีรายได้รวมอยู่ที่ 769.41 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 124.28 ล้านบาท ซึ่งมีการเติบโตในด้านรายได้ โดยมีอัตราเติบโตของรายได้อยู่ที่ร้อยละ 85.52

ทั้งนี้สาเหตุที่กลุ่มบริษัทมีกำไรขึ้นต้นและกำไรสุทธิลดลง เนื่องจากบริษัทฯ มีต้นทุนการผลิตที่สูงขึ้นจากกำลังการผลิตที่น้อยกว่าที่คาดการณ์ไว้ จากการชะลอการส่งมอบสินค้าจากการเซ็นสัญญา ซึ่งบริษัทฯ คาดการณ์ว่า จะสามารถส่งมอบและรับรู้รายได้เพิ่มขึ้นในไตรมาสสุดท้ายของปี 2568 แต่อย่างไรก็ดี บริษัทฯ มีการบริหารจัดการที่มีประสิทธิภาพ ในส่วนค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร ซึ่งเมื่อเทียบกับยอดขายแล้ว มีสัดส่วนที่ลดลงเมื่อเปรียบเทียบกับ ไตรมาส 3 ปี 2567 (YoY) จึงส่งผลให้ทั้งกลุ่มบริษัทยังคงมีกำไรสุทธิอย่างต่อเนื่อง สะท้อนถึงแผนกลยุทธ์และผลดำเนินงานที่เติบโตมั่นคงและยั่งยืนของบริษัทฯ ได้อย่างชัดเจน

นอกจากนี้ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ ได้มีมติอนุมัติการประกาศจ่ายปันผลระหว่างกาลเป็นเงินสด จำนวน 70 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตรา 0.10 บาท/หุ้น โดยมาจากกำไรสะสมและกำไรสุทธิ 9 เดือน สิ้นสุด 30 กันยายน 2568

นายวิโรจน์ กล่าวต่อถึงแนวโน้มผลประกอบการสำหรับไตรมาสสุดท้าย ปี 2568 ว่าบริษัทฯ ยังคงมุ่งมั่นเพื่อต่อยอดรายได้ให้บรรลุตามเป้าหมายใหม่ที่ 2,000 ล้านบาท และผลประกอบการโดยรวมเติบโตขึ้นมากกว่าปีก่อน โดยการมุ่งเน้นใช้แผนกลยุทธ์ในการบริหารจัดการ บริษัทฯ ย่อยให้มีประสิทธิภาพ บริหารต้นทุนและรักษาความสามารถในการทำกำไรของทั้งกลุ่มบริษัท ให้มั่นคงแข็งแรง เพื่อรับมือกับแรงกดดันและความผันผวนจากสถานการณ์ต่างๆ ทั้งจากในประเทศและต่างประเทศ รวมทั้งป้องกันผลกระทบต่อการดำเนินงานของบริษัทฯ ควบคู่กับการสนับสนุนและส่งเสริมการตลาดเพื่อเพิ่มช่องทางและโอกาสในการขยายธุรกิจให้เติบโตเพิ่มขึ้นและยั่งยืน ดังนั้นจึงมั่นใจว่า NAM จะสามารถเติบโตได้ตามแผนงานที่วางไว้

สำหรับความคืบหน้าของบริษัทย่อยที่ติดตามขณะนี้อยู่ในช่วงเตรียมจัดตั้งเพื่อซัพพอร์ตกลยุทธ์การผลิต-ส่งออกสินค้าตลาดต่างประเทศ



GUNKUL
not only the energy, we care

"กันกุลก้าวสู่พาร์ทเนอร์ด้านพลังงานสีเขียว
และโครงสร้างพื้นฐานแห่งภูมิภาคเอเชีย
ที่ได้รับการยอมรับสูงสุด"

คุณนฤชล ดำรงปิยวุฒิ

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)

บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) (สำนักงานใหญ่)

เลขที่ 548 อาคาร วัน ซิตี้ เซ็นเตอร์ (ไอซีซี) ชั้นที่ 44 ถนนเพลินจิต แขวงลุมพินี เขตปทุมวัน กรุงเทพมหานคร 10330

โทร.0-2242-5800 (อัตโนมัติ)

PSG

เดินหน้าธุรกิจเหมืองและทรัพยากร พร้อมลงทุนในบริษัทเวียดนาม กำไรสุทธิไตรมาส 3 เพิ่มขึ้น 888% จากไตรมาสก่อน

บริษัท พิวเอสจี คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ PSGC (ชื่อย่อหลักทรัพย์ PSG) รายงานผลประกอบการไตรมาส 3 ปี 2568 มีกำไรสุทธิ 187.7 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 887.9% จากไตรมาสก่อน จากความคืบหน้าของงานก่อสร้างในโครงการ และทิศทางอัตราแลกเปลี่ยนที่มีเสถียรภาพมากขึ้น พร้อมประกาศเดินหน้ากลยุทธ์ด้านธุรกิจทรัพยากร หลังคณะกรรมการบริษัทฯ อนุมัติการลงทุนร้อยละ 64 ใน Nam Tien Limited Liabilities Company เพื่อขยายบทบาทในธุรกิจทรัพยากร โลจิสติกส์ และโครงสร้างพื้นฐานพลังงานในระดับภูมิภาค

ผลประกอบการไตรมาส 3/2568
เติบโตโดดเด่น

ในไตรมาสที่ 3 ปี 2568 PSGC มีรายได้รวม 773.7 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 16.4% จากไตรมาสก่อน และเพิ่มขึ้น 5.9% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน โดยได้รับแรงหนุนจากการรับรู้รายได้โครงการก่อสร้างอย่างต่อเนื่อง อันเป็นผลจากการเร่งรัดการดำเนินโครงการและทิศทางอัตราแลกเปลี่ยนที่เริ่มมีเสถียรภาพ

สำหรับงวด 9 เดือนแรกของปี บริษัทฯ มีรายได้รวม 2,081.6 ล้านบาท และกำไรสุทธิ 305.5 ล้านบาท ซึ่งเป็นการปรับฐานจากปีก่อนที่มีสัดส่วนรายได้จากโครงการที่มีอัตรากำไรสูง ทั้งนี้ บริษัทฯ มีมูลค่างานในมือกว่า 3,900 ล้านบาท และคาดว่าจะรับรู้รายได้ในไตรมาส 4 ของปีนี้ประมาณ 1,000 ล้านบาท

บอร์ดไฟเขียวลงทุนเชิงกลยุทธ์ในเวียดนาม

ภายหลังความสำเร็จของโครงการนำร่องด้านเหมืองและทรัพยากรเมื่อต้นปี คณะกรรมการบริษัทฯ เห็นว่าการเข้าซื้อกิจการเชิงกลยุทธ์เป็นแนวทางที่มีประสิทธิภาพสูง และมีความเสี่ยงอยู่ในระดับที่ควบคุมได้ในการขยายและเร่งรัดการเข้าสู่ธุรกิจใหม่ จึงอนุมัติเงินลงทุน 23 ล้านดอลลาร์สหรัฐ (750.21 ล้านบาท) เพื่อเข้าถือหุ้นร้อยละ 64 ใน Nam Tien โดยตั้งเป้าหมายดำเนินการแล้วเสร็จภายในไตรมาส 1 ปี 2569 ภายหลังการลงทุน Nam Tien จะถูกรวมงบการเงินเป็นบริษัทย่อยของ PSGC Nam Tien ก่อตั้งในปี 2549 ในประเทศเวียดนาม ดำเนินธุรกิจห่วงโซ่อุปทานด้านทรัพยากรพลังงานแบบครบวงจร ทั้งงานเหมือง ระบบโลจิสติกส์ และการขนส่ง

ด้านหินข้ามพรมแดนระหว่าง สปป.ลาว และเวียดนาม บริษัทจะถือสิทธิ์แต่เพียงผู้เดียวในการดำเนินงานและรับซื้อถ่านหินจากบริษัท Xekong Power Plant Limited (XPPL) ซึ่งเป็นสัมปทานถ่านหินที่ใหญ่ที่สุดใน สปป.ลาว ภายใต้สัญญาระยะยาวที่มีปริมาณสำรองกว่า 600 ล้านตัน นอกจากนี้ Nam Tien จะได้รับสิทธิ์แต่เพียงผู้เดียวในการจำหน่ายและกระจายถ่านหินของ XPPL ในทั้งตลาด สปป.ลาว และเวียดนาม ปัจจุบันความต้องการถ่านหินใน สปป.ลาว อยู่ที่ราว 0.5-1 ล้านตันต่อปี ขณะที่ความต้องการนำเข้าถ่านหินของเวียดนามอยู่ที่ประมาณ 30-35 ล้านตันต่อปี ด้วยเงินทุนสนับสนุนจาก PSGC รวมถึงเป้าหมายการผลิตตามสัญญา โครงสร้างพื้นฐานด้านโลจิสติกส์ และความต้องการของภาคอุตสาหกรรม Nam Tien มีศักยภาพในการผลิตและจำหน่ายถ่านหิน 6 - 10 ล้านตันต่อปี สร้างรายได้สู่ระดับ 740-1,130 ล้านดอลลาร์สหรัฐ หรือประมาณ 25,000-38,000 ล้านบาท ภายในปี 2573 ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับสภาวะตลาดและปริมาณการส่งมอบจริง

PSGC

เสริมแกร่งความมั่นคงทางพลังงานในภูมิภาค

ภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ยังคงมีความต้องการใช้ไฟฟ้าในภาคอุตสาหกรรมเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ขณะที่การขยายโครงข่ายไฟฟ้าและสัดส่วนพลังงานหมุนเวียนยังไม่เพียงพอที่จะรองรับความต้องการพลังงานไฟฟ้าฐาน (baseload) ส่งผลให้ถ่านหินยังคงเป็นเชื้อเพลิงช่วงเปลี่ยนผ่านที่มีบทบาทสำคัญต่อเสถียรภาพของระบบไฟฟ้า ความสามารถในการแข่งขันทางอุตสาหกรรม และความมั่นคงด้านพลังงานของภูมิภาคการลงทุนครั้งนี้ทำให้ PSGC เข้าไปมีบทบาทโดยตรงในห่วงโซ่อุปทานพลังงานเชิงยุทธศาสตร์ ตั้งแต่การผลิต การปรับปรุงคุณภาพ การขนส่ง ไปจนถึงการส่งมอบถ่านหินแก่ภาคอุตสาหกรรมในตลาดสำคัญของภูมิภาค ซึ่งยังคงต้องการพลังงานจากโรงไฟฟ้าฐานที่เชื่อถือได้เพื่อรองรับการเติบโตทางเศรษฐกิจและรักษาความมั่นคงของระบบไฟฟ้า

PSG

เดินหน้าธุรกิจเหมืองและทรัพยากร พร้อมลงทุนในบริษัทเวียดนาม กำไรสุทธิไตรมาส 3 เพิ่มขึ้น 888% จากไตรมาสก่อน



นายเดวิด แวน ดาว ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร PSGC กล่าวว่า "การลงทุนครั้งนี้เป็นก้าวสำคัญในการเปลี่ยนผ่านของบริษัท จากรายได้ที่เกิดจากงานตามโครงการ มาสู่รายได้ประจำระยะยาว ที่มั่นคง โดยมีปัจจัยพื้นฐานด้านความต้องการพลังงานของภูมิภาคและความจำเป็นของพลังงานที่มีความเสถียรเป็นแรงสนับสนุน Nam Tien ช่วยเพิ่มขนาดธุรกิจได้ทันที มีระบบโลจิสติกส์ครบวงจร และเปิดโอกาสให้บริษัทเข้าถึงตลาดที่ยังคงต้องการถ่านหินเพื่อการผลิตพลังงานไฟฟ้าฐานในระดับสูงทั้งในทศวรรษหน้าและช่วงต่อเนื่องหลังจากนั้น"

PSGC มีแผนนำเทคโนโลยีการคัดแยกและปรับปรุงคุณภาพถ่านหิน รวมถึงการปรับกระบวนการผลิตให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น เพื่อช่วยลดการปล่อยมลพิษ และรองรับข้อกำหนดด้านกฎระเบียบและมาตรฐานอุตสาหกรรมที่พัฒนาอย่างต่อเนื่อง มาตรการปรับปรุงเหล่านี้เป็นส่วนหนึ่งของกลยุทธ์ในการส่งเสริมเชื่อเพลิงอย่างมีความรับผิดชอบ ซึ่งมีความสำคัญต่อความมั่นคงด้านพลังงานของภูมิภาค พร้อมวางพื้นฐานสำหรับการขยายธุรกิจในอนาคต

การลงทุนใน Nam Tien ช่วยผลักดันให้ PSGC เปลี่ยนผ่านเป็นธุรกิจที่มีรายได้ประจำ ซึ่งรายได้ที่เชื่อมโยงกับปริมาณการผลิตและการขนส่ง จะทำให้บริษัทสามารถคาดการณ์แนวโน้มผลประกอบการได้ชัดเจนยิ่งขึ้น ต่อยอดจากมูลค่างานก่อสร้างในมือ และการขยายเข้าสู่ธุรกิจด้านทรัพยากรและสินค้าโภคภัณฑ์ PSGC มีความพร้อมสร้างการเติบโตของรายได้อย่างต่อเนื่องตั้งแต่ ปี 2569 เป็นต้นไป พร้อมทั้งเพิ่มความมั่นคงของผลกำไร ขกระดับความหลากหลายของโครงสร้างรายได้ และขยายบทบาทในห่วงโซ่อุปทานพลังงานพื้นฐานของภูมิภาคต่อไป

PIS

เปิด 9 เดือนปี 68 โซลาร์รายได้พุ่ง 146% กำไรสุทธิ 243% โค้งสุดท้ายลุยประมูลโครงการใหญ่ มั่นใจรายได้ปีนี้โตทะลุเป้าแตะ 3,000 ลบ. ทำนิวไฮ

บมจ.โปร อินไซด์ (PIS) เกินต้าน! โซลาร์ผลงาน 9 เดือนแรกปี 68 รายได้ 2,435 ล้านบาท พุ่ง 146% กำไรสุทธิ 233 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 243% ทำนิวไฮต่อเนื่อง จากการรับรู้รายได้งานโครงการภาครัฐและรัฐวิสาหกิจ ฟากแม่ทัพหญิง "เบญญาภา เจริญวัฒน์" ระบุ โค้งสุดท้ายลุยประมูลงาน SI เมกะโปรเจกต์ระดับ 1,000 ล้านบาท หุ่น Backlog แน่นกว่า 4,095 ล้านบาท ทขยรับรู้รายได้ยาว 5 ปี มั่นใจผลักดันรายได้ปีนี้โตทะลุเป้าหมายแตะ 3,000 ล้านบาท ทำนิวไฮ

นางสาวเบญญาภา เจริญวัฒน์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท โปร อินไซด์ จำกัด (มหาชน) (PIS) เปิดเผยว่า ภาพรวมผลการดำเนินงานงวด 9 เดือนแรกปี 2568 (สิ้นสุด 30 กันยายน 2568) บริษัทฯ มีรายได้ 2,435 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1,446 ล้านบาท หรือ 146% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อนที่มีรายได้ 989 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 233 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 165 ล้านบาท หรือ 243% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อน ทำสถิติสูงสุดใหม่ต่อเนื่อง



ส่วนงวดไตรมาส 3/2568 มีรายได้ 996 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 150% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อนที่มีรายได้ 399 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 80 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 56 ล้านบาท หรือ 237% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อนที่มีกำไรสุทธิ 24 ล้านบาท

ปัจจัยสำคัญที่สนับสนุนให้ผลการดำเนินงานปรับตัวดีขึ้น มาจากการทยอยรับรู้รายได้จากการส่งมอบงานโครงการของภาครัฐและรัฐวิสาหกิจ โดยเฉพาะงานด้านการรับวางระบบแบบครบวงจร (SI : System Integration) ซึ่งบริษัทฯ มีความเชี่ยวชาญสูง และล่าสุดบริษัทฯ มีงานในมือ (Backlog) ที่ชนะการประมูล และรอรับรู้รายได้ในอนาคตกว่า 4,095 ล้านบาท ผลักดันผลการดำเนินงานในช่วง 1-5 ปีข้างหน้าเติบโตต่อเนื่อง รวมถึงการบริหารจัดการต้นทุนอย่างมีประสิทธิภาพสูงสุด

"สำหรับทิศทางธุรกิจในช่วงไตรมาสสุดท้ายของปีนี้ บริษัทฯ ยังคงเห็นแนวโน้มการเติบโตอย่างต่อเนื่องจากไตรมาสก่อน โดยพร้อมเดินหน้าประมูลงานโครงการภาครัฐและรัฐวิสาหกิจหลายรายการ และขณะนี้อยู่

ระหว่างรอผลการพิจารณาเพิ่มเติม รวมถึงยังมุ่งแสวงหาโอกาสใหม่ในหลากหลายด้าน เพื่อเสริมศักยภาพในการเข้ารับงานโครงการขนาดใหญ่ที่มีมูลค่ากว่า 1,000 ล้านบาท โดยมีเป้าหมายเพื่อสร้างการเติบโตอย่างมั่นคงและยั่งยืน พร้อมกับการเชื่อมั่นว่ารายได้รวมในปีนี้จะสามารถเติบโตแตะระดับ 3,000 ล้านบาท ซึ่งจะเป็นสถิติสูงสุดใหม่ตามเป้าหมายที่วางไว้อย่างแน่นอน" นางสาวเบญญาภา กล่าว

ปัจจุบัน PIS มีรายได้หลักจากงาน SI และยังคงเดินหน้าขยายฐานลูกค้ากลุ่มใหม่ พร้อมพัฒนาโซลูชันที่สอดคล้องความต้องการของลูกค้า และสามารถปรับตัวได้ทันต่อการเปลี่ยนแปลงของเทคโนโลยีในปัจจุบัน เช่น การประยุกต์ใช้ AI Generative, ระบบ Cloud-native, Cybersecurity และการวิเคราะห์ข้อมูลขั้นสูง (Advanced Analytics) รวมถึงพัฒนาบุคลากรในทักษะต่างๆ รวมถึงขยายความร่วมมือกับพันธมิตรเทคโนโลยีระดับโลก เพื่อเสริมศักยภาพในการแข่งขัน ซึ่งเป็นการดำเนินกลยุทธ์เชิงรุกในการกระจายความเสี่ยงของบริษัทฯ ให้สามารถเติบโตอย่างแข็งแกร่งและยั่งยืน

PRO INSIDE
PUBLIC COMPANY LIMITED

STA

โซวศักยภาพ คว่า 3 รางวัลใหญ่ผู้บริหารดีเด่น ในเวที IAA Awards 2025 'OUTSTANDING CEO - CFO - IR' กลุ่มอุตสาหกรรมเกษตร



STA โซวศักยภาพ คว่า 3 รางวัลใหญ่

ผู้บริหารดีเด่นในเวที
IAA Awards 2025

'OUTSTANDING CEO - CFO - IR' กลุ่มอุตสาหกรรมเกษตร



บริษัท ศรีตรังแอโกรอินดัสทรี จำกัด (มหาชน) หรือ STA ตอกย้ำความแข็งแกร่งด้านการบริหารจัดการและธรรมาภิบาล (ESG) คว่า 3 รางวัลผู้บริหารบริษัทจดทะเบียนดีเด่นแห่งปี 2568 ในกลุ่มอุตสาหกรรมเกษตร จากเวทีเกียรติยศ IAA Awards: Awards for Listed Companies 2025 จัดโดยสมาคมนักวิเคราะห์การลงทุน (IAA) ได้แก่ รางวัล OUTSTANDING CEO โดยนายวิรัชสิทธิ์ สินเจริญกุล กรรมการผู้จัดการใหญ่ รางวัล OUTSTANDING CFO โดยนายภัทรารุณ พานิชย์กุล ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายการเงิน และรางวัล OUTSTANDING IR โดยนายวิชัยพล สินเจริญกุล กรรมการบริหาร ซึ่งงานดังกล่าวจัดขึ้น ณ โรงแรมอีสติน แกรนด์ พญาไท เมื่อวันที่ 4 พฤศจิกายน 2568 ที่ผ่านมา

โดยรางวัล IAA Awards ถือเป็นรางวัลทรงเกียรติของตลาดทุนไทย ที่มาจากการเสนอชื่อและให้คะแนน โดยนักวิเคราะห์หลักทรัพย์และผู้จัดการกองทุน ภายใต้หลักเกณฑ์และแนวทางที่สมาคมฯ กำหนด ซึ่งพิจารณาจากหลายมิติ อาทิ ความรู้ความสามารถที่โดดเด่นในการบริหารงาน การนำเสนอข้อมูลและงบการเงินของบริษัทฯ อย่างถูกต้อง ชัดเจน และตรงประเด็น รวมถึงให้ความสำคัญกับการดูแลนักลงทุน เพื่อส่งเสริมธรรมาภิบาลของบริษัทจดทะเบียน รางวัลทั้ง 3 สะท้อนถึงศักยภาพของผู้บริหารและความเชื่อมั่นของตลาดทุนที่มีต่อบริษัทฯ โดย STA ยึดมั่นในการดูแลผู้มีส่วนได้เสียทุกฝ่ายอย่างเท่าเทียมตามหลักธรรมาภิบาล การเปิดเผยข้อมูลอย่างถูกต้องและชัดเจนแก่นักลงทุน อันเป็นหัวใจสำคัญของการดำเนินธุรกิจอย่างยั่งยืน

นายวิรัชสิทธิ์ กล่าวถึงความภาคภูมิใจในครั้งนี้ว่า "รางวัลทั้งสามสาขานี้เป็นเกียรติอย่างยิ่งสำหรับศรีตรังฯ เพราะเป็นการยืนยันและสะท้อนถึงความเชื่อมั่นของตลาดทุนถึงความทุ่มเทของทีมงานผู้บริหารและพนักงานทุกคนในการดำเนินธุรกิจอย่างมีประสิทธิภาพและยั่งยืน การสื่อสารข้อมูลที่ต้องโปร่งใส และตรงประเด็น คือหัวใจสำคัญที่เรายึดมั่นมาโดยตลอด เพื่อสร้างความมั่นใจและคุณค่าระยะยาวให้แก่นักลงทุน ผู้ถือหุ้น และผู้มีส่วนได้เสียทุกฝ่าย"

NCL

เพิ่มทุนขาย PP จำนวน 374 ล้านหุ้น ดึงกลุ่มบุญรัตนกลินและพันธมิตรถือหุ้นรวม 35%

NCL แยกพีวีอาร์เอ็นทีผู้ถือหุ้นเดิมสัดส่วน 3 หุ้นเดิม ต่อ 1 วอร์เรนตี ขณะที่ผลงานไตรมาส 3/68 สดปังรายได้ 301 ล้านบาทโตพุ่ง 58%

เอ็นซีแอล อินเทอร์เน็ตเอ็นซีแอล เดินหน้าธุรกิจเต็มสูบ ประกาศเพิ่มทุน 605 ล้านหุ้น จัดสรรเสนอขาย PP กลุ่มบุญรัตนกลินและพันธมิตรรวม 7 รายจำนวน 374 ล้านหุ้น ราคาหุ้นละ 0.28 บาท รับเงินกว่า 104 ล้านบาท ที่เหลือ 231 ล้านหุ้น รองรับการออกวอร์เรนตี(NCL-W4) แยกพีวีอาร์เอ็นทีผู้ถือหุ้นเดิม สัดส่วน 3 หุ้นเดิม ต่อ 1 วอร์เรนตี ขณะที่ผลงานไตรมาส 3/68 สดปังรายได้ 301 ล้านบาทโตพุ่ง 58% ดันพื้นที่ตัวพลิกมีกำไรสุทธิ 2 ไตรมาสซ้อน

นายพงษ์เทพ วิชัยกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เอ็นซีแอล อินเทอร์เน็ตเอ็นซีแอล โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน) หรือ NCL เปิดเผยว่า ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทได้มีมติอนุมัติให้เสนอต่อที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น เพื่อพิจารณาอนุมัติเพิ่มทุนจดทะเบียนของบริษัท จำนวน 151,352,832.75 บาท จากทุนจดทะเบียนเดิม 173,558,498.25 บาท เป็นทุนจดทะเบียนใหม่ 324,911,331.00 บาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวนไม่เกิน 605,411,331 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.25 บาท

การเพิ่มทุนดังกล่าว ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทยังมีมติอนุมัติจัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทจำนวน 374 ล้านหุ้น (พาร์ 0.25 บาท) เสนอขายแบบเฉพาะเจาะจงให้แก่บุคคลในวงจำกัด (Private Placement:PP) จำนวน 7 ราย ในราคาเสนอขายหุ้นละ 0.28 บาท รวมเป็นมูลค่าทั้งสิ้น 104.72 ล้านบาท ซึ่งคิดเป็นสัดส่วนประมาณ 35.01%ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมดของบริษัทภายหลังรายการ PP เสร็จสิ้น

สำหรับรายชื่อเสนอขายหุ้นแบบเฉพาะเจาะจงให้บุคคลในวงจำกัดหรือ PP จำนวน 7 รายประกอบด้วยนายภัทร พลกุล ได้รับสรรจำนวน 60 ล้านหุ้น ,พล.ร.อ.ชัยณรงค์ บุญรัตนกลิน จำนวน 60 ล้านหุ้น,นาย ชยันต์ เล้ายอดตระกูล จำนวน 54 ล้านหุ้น และจัดสรรให้ นายนิธิ บุญยรัตนกลิน ,นายนิรันดร์ บุญยรัตนกลิน,นางลภัสรดา ปัทมกังเวสังและนาง อนันต์ เรืองเศรษฐา รายละเอียด 50 ล้านหุ้น

นอกจากนี้ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ยังมีมติอนุมัติให้จัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทจำนวน 231,411,331 หุ้น เพื่อรองรับการใช้สิทธิตามใบสำคัญแสดงสิทธิ NCL-W4 จำนวนไม่เกิน 231,411,331 หน่วย ที่ออกและเสนอขายให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วนการถือหุ้น (Rights Offering) โดยไม่คิดมูลค่า ในอัตราส่วน 3 หุ้นสามัญเดิมต่อใบสำคัญแสดงสิทธิ 1 หน่วย มีอัตราการใช้สิทธิของใบสำคัญแสดงสิทธิ 1 หน่วยต่อ 1 หุ้นสามัญ ที่ราคาใช้สิทธิหุ้นละ 0.28 บาท และมีอายุ 1 ปีนับจากวันที่ออกใบสำคัญแสดงสิทธิ กำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิได้รับการจัดสรร NCL-W4 ในวันที่ 21 มกราคม 2569

ทั้งนี้ผู้ลงทุนกลุ่ม PP จะไม่มีสิทธิได้รับการจัดสรรใบสำคัญแสดงสิทธิ NCL-W4 จากบริษัท ยกเว้นในกรณีที่ผู้ลงทุน PP ดังกล่าวเป็นผู้ถือหุ้นเดิมของบริษัท ซึ่งจะได้รับสิทธิตามสัดส่วนการถือหุ้นเดิมก่อนการเข้าลงทุนในรายการ PP

อย่างไรก็ตามผู้ลงทุน PP ในครั้งนี้เป็นการเสนอขายหุ้นต่อบุคคลในวงจำกัดในราคาไม่ต่ำกว่า 90 %ของราคาตลาด บริษัทจึงไม่มีหน้าที่ต้องห้ามไม่ให้ผู้ลงทุนนำหุ้นที่ได้รับจากการเสนอขายทั้งหมดออกขายภายในระยะเวลาที่กำหนด (Silent Period)



NCL

เพิ่มทุนขาย PP จำนวน 374 ล้านหุ้น ดึงกลุ่มบุญรัตนกลินและพันธมิตรถือหุ้นรวม 35%



NCL INTERNATIONAL LOGISTICS PUBLIC COMPANY LIMITED

“การเสนอขายหุ้นให้แก่ผู้ลงทุนในครั้งนี้
เข้าข่ายเป็นการเสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ต่อ
บุคคลในวงจำกัดที่มีนัยสำคัญที่อาจเป็นผลให้
เกิดผลกระทบต่อสิทธิหรือความเสี่ยงของผู้ถือหุ้น
คิดเป็นสัดส่วนไม่น้อยกว่า 25% ดังนั้น บริษัท
อนุมัติแต่งตั้งให้ บริษัทเวลแอนด์ แอดไวเซอร์
จำกัด เป็นที่ปรึกษาทางการเงินอิสระ เพื่อให้
ความเห็นประกอบการศึกษาของที่ประชุม
ผู้ถือหุ้นในการพิจารณาอนุมัติการจัดสรรหุ้น
สามัญเพิ่มทุนเสนอขายPP”
นายพงษ์เทพกล่าว

บริษัทกำหนดวันประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2569 ในวันที่ 14 มกราคม 2569 เวลา 10.00 น. โดยประชุมผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์ (E-EGM) และกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิเข้าร่วมการประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ในวันที่ 27 พฤศจิกายน 2568 เพื่อพิจารณาอนุมัติตามมติที่ประชุมผู้ถือหุ้นดังกล่าว

ส่วนผลการดำเนินงานของบริษัทในไตรมาส 3/2568 มีรายได้รวม 301.2 ล้านบาท เพิ่มขึ้นอย่างก้าวกระโดด 57.9 % เมื่อเทียบกับ ไตรมาสก่อน โดยมีรายได้จากการให้บริการ 274.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 83.7% เมื่อเทียบกับ ไตรมาสก่อน นอกจากนี้ ยังมีการรับรู้รายได้จากการขาย 26.7 ล้านบาท เป็นไตรมาสที่สอง โดยบริษัทฯ มีผลกำไรสุทธิ 0.8 ล้านบาท ซึ่งเป็นการรักษาระดับกำไรสุทธิได้ต่อเนื่องจาก ไตรมาสก่อนหน้า (ไตรมาส 2/2568 มีกำไรสุทธิ 2.2 ล้านบาท)

สำหรับงวด 9 เดือน 2568 บริษัทฯ มีรายได้รวม 626 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 15% เมื่อเทียบกับ ช่วงเดียวกันของปีก่อน โดยบริษัทฯ มีผลขาดทุนสุทธิ 20.5 ล้านบาท ซึ่งขาดทุนลดลงอย่างมีนัยสำคัญจากช่วงเดียวกันของปีก่อนที่มีผลขาดทุนสุทธิ 239.4 ล้านบาท

“การรับรู้รายได้ส่วนหนึ่งมาจากบริษัท โกลเด้น ชีพพลาย จำกัด ซึ่ง NCL ถือหุ้น 100% โดยรายได้ของบริษัทดังกล่าว เกิดขึ้นจากการทำสัญญาระหว่าง บริษัทและ Navantia ซึ่งเป็นรัฐวิสาหกิจอยู่ต่อเรือของประเทศสเปนที่ใหญ่เป็นอันดับห้าในยุโรป และใหญ่เป็นอันดับเก้าของโลก ภายใต้สัญญาดังกล่าว บริษัท โกลเด้น ชีพพลาย จำกัด มีหน้าที่รับผิดชอบในการบริหารจัดการ และสนับสนุนโครงการของ Navantia ในประเทศไทย ความร่วมมือในครั้งนี้จะไม่เพียงแต่สร้างรายได้ให้แก่กลุ่มบริษัท แต่ยังสะท้อนให้เห็นถึงศักยภาพในการขยายธุรกิจสู่การบริการที่มีมูลค่าเพิ่มสูง และสร้างความไว้วางใจให้กับพันธมิตรระดับโลกในอุตสาหกรรมป้องกันประเทศ”นายพงษ์เทพกล่าว



นอร์ทอีส รับเบอร์

เป็นผู้ผลิตยางพารา **คุณภาพดีระดับโลก**
ซื่อสัตย์ยุติธรรมต่อลูกค้า ใช้พลังงานสะอาด
เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม
พัฒนารุรกิจไปสู่ อุตสาหกรรมปลายน้ำ

ผลิตภัณฑ์ของเรา



ยางแผ่นรมควัน



ยางแท่ง STR



ยางผสม

ชูวิทย์ จีรนสมบูรณ์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

ศูนย์วิจัยกสิกรไทย

วิเคราะห์ แนวโน้มธุรกิจบริการดาต้าเซ็นเตอร์ในไทย ปี 2569

ศูนย์วิจัยกสิกรไทย วิเคราะห์ ตลาดบริการดาต้าเซ็นเตอร์ในปี 2569 คาดว่าจะมีสัดส่วนสูงถึง 47.2% ของตลาดดาต้าเซ็นเตอร์ไทยโดยรวม ทั้งนี้ องค์กรธุรกิจไทยมีแนวโน้มหันมาเลือกใช้บริการดาต้าเซ็นเตอร์แทนการลงทุนเอง เพื่อลดค่าใช้จ่ายและเข้าถึง Solution AI สำหรับวิเคราะห์ข้อมูลจากผู้ให้บริการนำเสนอควบคู่กับการจัดเก็บข้อมูล

ในปี 2569 รายได้ธุรกิจบริการดาต้าเซ็นเตอร์ไทยคาดว่าจะขยายตัว 9% ตามความต้องการใช้งานที่มากขึ้นใน 3 ตลาดหลัก ได้แก่ ตลาดภาคการเงิน และตลาดภาคค้าส่ง-ค้าปลีก ที่ขยายตัวได้ดีตามพฤติกรรมผู้บริโภคที่หันมาใช้จ่ายออนไลน์มากขึ้น ในขณะที่ตลาดภาคบริการสุขภาพจะขยายตัวตามกระแสรักสุขภาพและการเข้าสู่สังคมสูงอายุ รวมถึงการขยายตัวของบริการสุขภาพดิจิทัล

ธุรกิจบริการดาต้าเซ็นเตอร์ไทยกำลังมีแนวโน้มขยายตัวต่อเนื่อง โดยในช่วง 5 ปีที่ผ่านมา รายได้รวมมีทิศทางเติบโตเฉลี่ย 11.1% ต่อปี ความต้องการบริการจัดเก็บข้อมูลในไทยส่วนใหญ่ราว 95% มาจากองค์กรธุรกิจเอกชน โดยเติบโตตามความเปลี่ยนแปลงในการนำเทคโนโลยีดิจิทัลมาใช้ในธุรกิจ ทั้งเพื่อการวางแผนและการเข้าถึงลูกค้า โดยเฉพาะในปัจจุบันที่หลายองค์กรธุรกิจไทยเริ่มทดลองและนำเทคโนโลยี AI มาใช้ ส่งผลให้ปริมาณข้อมูลที่ต้องประมวลผลและจัดเก็บขยายตัวอย่างรวดเร็ว ทำให้ความต้องการใช้บริการดาต้าเซ็นเตอร์เพิ่มสูงขึ้น

องค์กรธุรกิจไทยเลือกใช้บริการดาต้าเซ็นเตอร์แทนการลงทุนเอง

ปัจจุบัน องค์กรธุรกิจต่างๆ โดยเฉพาะขนาดกลางและขนาดเล็ก หันมาเลือกใช้บริการจากผู้ให้บริการภายนอกแทนการลงทุนดาต้าเซ็นเตอร์เอง ซึ่งต้องใช้ทรัพยากรและเงินลงทุนสูง ทั้งด้านโครงสร้างพื้นฐาน บุคลากร และเทคโนโลยี สำหรับปี 2569 คาดว่าตลาดบริการดาต้าเซ็นเตอร์จะมีสัดส่วนสูงถึง 47.2% ของมูลค่าตลาดโดยรวม

นอกจากนี้ องค์กรธุรกิจยังเลือกใช้บริการดาต้าเซ็นเตอร์ เนื่องจากผู้ให้บริการในปัจจุบันมักเปิดให้บริการ Solution สำหรับวิเคราะห์ข้อมูลด้วย AI ควบคู่ไปกับการจัดเก็บข้อมูล ทั้งนี้ ในปี 2568 องค์กรไทยกว่า 68% (เฉลี่ยโลก 46%) ได้นำ AI มาใช้แล้ว และมากกว่า 90% มีแผนจะนำมาใช้ภายใน 2 - 3 ปีข้างหน้า

ภาพรวมรายได้ธุรกิจบริการดาต้าเซ็นเตอร์ไทยในปี 2569 คาดว่าจะเติบโต 9%

รายได้รวมธุรกิจบริการดาต้าเซ็นเตอร์ในไทยราว 73% มาจาก 3 ตลาดหลัก ได้แก่ ภาคการเงินที่มีสัดส่วนตลาดสูงสุดราว 29% รองลงมาคือ ภาคค้าส่งและค้าปลีก 25% และภาคบริการสุขภาพ 19%

รายได้ธุรกิจบริการดาต้าเซ็นเตอร์ยังคงเติบโตได้ดีในปี 2569 โดยได้แรงหนุนหลักจากภาคการเงิน และภาคค้าส่ง-ค้าปลีกที่ขยายตัวต่อเนื่องตามพฤติกรรมผู้บริโภคที่ใช้จ่ายออนไลน์เพิ่มขึ้น ขณะที่ภาคบริการสุขภาพเติบโตตามกระแสรักสุขภาพและการเข้าสู่สังคมสูงอายุ



ศูนย์วิจัยกสิกรไทย

วิเคราะห์ แนวโน้มธุรกิจบริการดาต้าเซ็นเตอร์ในไทย ปี 2569



รายได้ตลาดภาคการเงินคาดว่าจะขยายตัว 9.5% ในปี 2569

ธุรกิจบริการดาต้าเซ็นเตอร์สำหรับภาคการเงิน มีแนวโน้มเติบโตตามความต้องการพื้นที่จัดเก็บข้อมูลของธุรกรรมทางการเงินผ่านระบบชำระเงินสมัยใหม่ ได้แก่ PromptPay และ e-Wallet ซึ่งมีสัดส่วนรวมกันมากกว่า 92% ของจำนวนธุรกรรมชำระเงินของไทยในปัจจุบัน (รูปที่ 6) และได้รับความนิยมเพิ่มขึ้นอย่างรวดเร็วหลังการแพร่ระบาดของโควิด-19 โดยในปี 2569 จำนวนธุรกรรมโดยรวมผ่านระบบชำระเงินทั้งสองดังกล่าว คาดว่าจะเติบโตราว 13.3%

นอกจากนี้ การเปิดให้บริการธนาคารพาณิชย์ไร้สาขา (Virtual Bank) ซึ่งคาดว่าจะเริ่มดำเนินการในช่วงกลางปี 2569 รวมถึงการประยุกต์ใช้เทคโนโลยี AI ในภาคการเงิน เช่น ระบบแอสกนใบหน้าเพื่อยืนยันตัวตนในการทำธุรกรรม ล้วนทำให้ความต้องการใช้งานดาต้าเซ็นเตอร์เพิ่มสูงขึ้น

รายได้ตลาดภาคค้าส่งและค้าปลีกคาดว่าจะขยายตัว 9.7% ในปี 2569

ธุรกิจบริการดาต้าเซ็นเตอร์สำหรับภาคค้าส่งและค้าปลีก มีแนวโน้มเติบโตตามการขยายตัวของโมเดิร์นเทรดและอีคอมเมิร์ซ ที่คาดว่าจะขยายตัวราว 3.4% และ 5 - 8% ในปี 2569 ตามลำดับ ทำให้ความต้องการใช้งานบริการดาต้าเซ็นเตอร์เป็นที่ต้องการมากขึ้น โดยเฉพาะช่วงที่มีปริมาณการสั่งซื้อเพิ่มขึ้นสูงในระยะเวลาอันสั้น เช่น เทศกาล

วันหยุดหรือแคมเปญลดราคาครั้งใหญ่ เพราะบริการดังกล่าวมีความยืดหยุ่นในการเพิ่มพื้นที่จัดเก็บตามความต้องการได้ทันที

การนำ AI มาช่วยในระบบแนะนำสินค้าสำหรับภาคค้าส่ง-ค้าปลีก ถือเป็นอีกปัจจัยที่ส่งเสริมการเติบโตของความต้องการใช้งานดาต้าเซ็นเตอร์ เนื่องจากธุรกิจจำเป็นต้องจัดเก็บข้อมูลพฤติกรรมผู้บริโภคของลูกค้าแต่ละราย เพื่อให้สามารถทำกลยุทธ์การตลาดได้เฉพาะเจาะจงกลุ่มลูกค้ามากขึ้น

รายได้ตลาดภาคบริการสุขภาพคาดว่าจะขยายตัว 6.5% ในปี 2569

ธุรกิจบริการดาต้าเซ็นเตอร์สำหรับภาคบริการสุขภาพ มีแนวโน้มเติบโตตามความต้องการพื้นที่จัดเก็บข้อมูลผู้ป่วย ซึ่งเพิ่มขึ้นต่อเนื่องทั้งจากจำนวนผู้ป่วยคนไทยที่มีทิศทางเติบโตราว 7% ต่อปี หลังการแพร่ระบาดของโควิด-19 (รูปที่ 9) ตามกระแสรักสุขภาพ และการเข้าสู่สังคมสูงวัยของไทย รวมถึงการขยายตัวของบริการสุขภาพดิจิทัล เช่น ระบบการแพทย์ทางไกล (Telemedicine) การรับ-ส่งยาผ่าน Health Rider และการออกใบรับรองแพทย์ในรูปแบบดิจิทัล

นอกจากนั้น เทคโนโลยี AI เป็นอีกหนึ่งปัจจัยเร่งที่ทำให้ความต้องการดาต้าเซ็นเตอร์จากภาคบริการสุขภาพขยายตัว เช่น AI Chatbot ที่ต้องเก็บข้อมูลบทสนทนาและสุขภาพเพื่อการวินิจฉัยและติดตามผล เป็นต้น ส่งผลให้ปริมาณข้อมูลที่ต้องจัดเก็บเพิ่มขึ้น

ศูนย์วิจัยกสิกรไทย

วิเคราะห์ แนวโน้มธุรกิจบริการดาต้าเซ็นเตอร์ในไทย ปี 2569

ความเสี่ยงของธุรกิจบริการดาต้าเซ็นเตอร์ไทยในระยะกลางถึงยาว

- การบังคับใช้ พ.ร.บ. Climate Change อาจกดดันให้ผู้ให้บริการดาต้าเซ็นเตอร์ต้องหันมาใช้พลังงานสะอาดมากขึ้น เนื่องจากดาต้าเซ็นเตอร์ใช้พลังงานไฟฟ้ามหาศาลในการประมวลผลข้อมูล โดยดาต้าเซ็นเตอร์ขนาดใหญ่อาจใช้พลังงานไฟฟ้าเทียบเท่ากับหลายแสนครัวเรือนต่อปี ทำให้การปล่อยก๊าซเรือนกระจกจะอยู่ในระดับสูงหากต้องพึ่งพาไฟฟ้าจากเชื้อเพลิงฟอสซิล ซึ่งส่งผลต่อการบรรลุเป้าหมายด้านสิ่งแวดล้อมในการดำเนินธุรกิจ
- โครงการ Direct Power Purchase Agreement (Direct PPA) เพื่อเข้าถึงพลังงานสะอาดยังอยู่ในช่วงทดลองและมีปริมาณจำกัด จึงอาจทำให้เกิดความไม่แน่นอนด้านต้นทุน และความน่าเชื่อถือของแหล่งไฟฟ้า ส่งผลให้ผู้ประกอบการดาต้าเซ็นเตอร์ไม่สามารถวางแผนด้านพลังงานระยะยาวได้
- การเข้าถึงน้ำที่เพียงพอและต่อเนื่อง เนื่องจากดาต้าเซ็นเตอร์จำเป็นต้องใช้น้ำปริมาณมาก สำหรับระบบระบายความร้อนของเซิร์ฟเวอร์ (Cooling Systems) หากตั้งอยู่ในพื้นที่ที่มีข้อจำกัดด้านน้ำอาจกระทบต่อการดำเนินงาน อีกทั้งการใช้น้ำในปริมาณสูงยังส่งผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม และอาจนำไปสู่ข้อจำกัดที่เข้มงวดขึ้นในอนาคต
- การแข่งขันของตลาดดาต้าเซ็นเตอร์ระดับภูมิภาคทวีความรุนแรงขึ้น โดยผู้ให้บริการไทยต้องเผชิญการแข่งขันที่เข้มข้นขึ้นจากประเทศคู่แข่งอย่างมาเลเซียและสิงคโปร์ ซึ่งให้บริการดาต้าเซ็นเตอร์ครอบคลุมทั้งภูมิภาคอาเซียน
- ปัญหาขาดแคลนแรงงานดิจิทัลขั้นสูงเป็นความท้าทายต่อธุรกิจบริการดาต้าเซ็นเตอร์ในไทย เนื่องจากธุรกิจดังกล่าวต้องพึ่งพาผู้เชี่ยวชาญเฉพาะทาง แต่ไทยยังผลิตบุคลากรเหล่านี้ไม่เพียงพอ สะท้อนจากการที่ผู้ลงทุนดาต้าเซ็นเตอร์ข้ามชาติริเริ่มโครงการพัฒนาทักษะดิจิทัลให้กับบุคลากรไทย เพื่อตอบสนองความต้องการแรงงานที่ยังสูงกว่าที่มีในตลาด
- เทคโนโลยีด้านวิเคราะห์ข้อมูลโดยเฉพาะ AI และอุปกรณ์จัดเก็บข้อมูลที่เปลี่ยนแปลงไว ทำให้ผู้ให้บริการดาต้าเซ็นเตอร์มีความจำเป็นต้องติดตามและลงทุนเพิ่มเติมเพื่อยกระดับคุณภาพการให้บริการอยู่เสมอ
- การลงทุนดาต้าเซ็นเตอร์ต้องพิจารณาถึง Internet Bandwidth ที่สามารถรองรับแนวโน้มการเพิ่มขึ้นของปริมาณข้อมูลที่ต้องเชื่อมต่อเข้ามาจัดเก็บในอนาคต ทำให้สถานที่ตั้งของดาต้าเซ็นเตอร์ต้องอยู่ใกล้ชุมสายอินเทอร์เน็ต
- การรั่วไหลของข้อมูลหรือการถูกโจมตีทางไซเบอร์ อาจกระทบต่อความน่าเชื่อถือของทั้งผู้ให้บริการดาต้าเซ็นเตอร์และลูกค้า โดยเฉพาะในยุคปัจจุบันที่เทคโนโลยี AI เข้ามาเป็นส่วนหนึ่งของการดำเนินธุรกิจ ทำให้ต้องมีการเก็บข้อมูลส่วนบุคคลของลูกค้าเป็นจำนวนมาก

ศูนย์วิจัยกสิกรไทย
开泰研究中心 KASIKORN RESEARCH CENTER



AIS

ประกาศความสำเร็จด้านการลงทุนมั่นคง ผลตอบแทนความสนใจซื้อหุ้นกู้เต็มจำนวน ตามเป้า 15,000 ล้านบาท



ขอขอบคุณทุกความไว้วางใจจากผู้ลงทุน
สำหรับความสนใจซื้อหุ้นกู้ AIS อันดับความเชื่อมั่นระดับ **AAA(tha)**
เต็มจำนวนตามเป้าหมาย **15,000 ล้านบาท**
ตอกย้ำความแข็งแกร่งผู้นำเทคโนโลยีโทรคมนาคมอัจฉริยะครบวงจร



บริษัท แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) หรือ AIS ผู้ให้บริการโทรคมนาคม และพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานดิจิทัลชั้นนำของประเทศไทย ขอขอบคุณทุกความเชื่อมั่นและความไว้วางใจจากผู้ลงทุน ประกาศความสำเร็จในการออกหุ้นกู้ ครั้งที่ 1/2568 ได้รับการตอบรับเป็นอย่างดีด้วยยอดความสนใจซื้อหุ้นกู้เต็มจำนวน บรรลุตามเป้าหมาย 15,000 ล้านบาท เพื่อการลงทุนพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานดิจิทัลและเทคโนโลยีอัจฉริยะให้แข็งแกร่งในทุกมิติ ทั้งโครงข่ายมือถือ อินเทอร์เน็ตความเร็วสูง และบริการดิจิทัล ด้วยการเสนอขายหุ้นกู้ของบริษัทฯ จำนวน 3 รุ่น ได้แก่ หุ้นกู้อายุ 5 ปี อัตราดอกเบี้ย 1.92% ต่อปี หุ้นกู้อายุ 7 ปี อัตราดอกเบี้ย 2.29% ต่อปี และ หุ้นกู้อายุ 10 ปี อัตราดอกเบี้ย 2.47% ต่อปี ด้วยอันดับความน่าเชื่อถือระดับ AAA(tha) จาก บริษัท ฟิทช์ เรตติ้งส์ (ประเทศไทย) จำกัด ให้แก่นักลงทุนสถาบันและประชาชนเป็นการทั่วไป ตามที่ได้เปิดให้จองซื้อระหว่างวันที่ 10 - 12 พฤศจิกายน 2568 ที่ผ่านมา

นายธีร สัมพรโรจน์ รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ด้านการเงิน เอไอเอส กล่าวว่า "เอไอเอสขอขอบคุณนักลงทุนทุกท่าน ทั้งกลุ่มผู้ลงทุนสถาบันและผู้ลงทุนทั่วไป ที่ให้ความสนใจและให้การตอบรับหุ้นกู้ทุกรุ่นในครั้งนี้เป็นอย่างดี สะท้อนถึงความเชื่อมั่นของนักลงทุนที่มีต่อสถานะทางการเงินของบริษัทฯ ที่มีความมั่นคงและมีโอกาสในการสร้างผลตอบแทนที่ยั่งยืนในระยะยาว จากการบริหารจัดการต้นทุนอย่างมีประสิทธิภาพ พร้อมด้วยการมีรากฐานธุรกิจโทรคมนาคมเทคโนโลยีอัจฉริยะที่แข็งแกร่งในทุกมิติ ทั้งในด้านโครงข่าย 5G อินเทอร์เน็ตความเร็วสูง และคอนเทนต์ระดับพรีเมียม เพื่อส่งมอบบริการที่ดีที่สุดให้กับลูกค้าที่มีมากกว่า 51.5 ล้านรายครอบคลุมทั่วประเทศ รวมไปถึงนวัตกรรมระบบคลาวด์และโซลูชัน AI สำหรับลูกค้าองค์กรธุรกิจ เพื่อยกระดับศักยภาพภาคอุตสาหกรรมไทยให้พร้อมแข่งขันในระดับโลก รวมถึงขอขอบคุณผู้จัดการการจัดจำหน่ายหุ้นกู้ทั้ง 5 แห่ง ได้แก่ ธนาคารกสิกรไทย ธนาคารกรุงไทย ธนาคารกรุงศรีอยุธยา ธนาคารทหารไทยธนชาต และบริษัทหลักทรัพย์ เกียรตินาคินภัทร ที่ร่วมสนับสนุนการเสนอขายหุ้นกู้ของบริษัทฯ ในครั้งนี้

โดยเอไอเอสยังคงเดินหน้าพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานดิจิทัลอัจฉริยะ ภายใต้ยุทธศาสตร์ AI for Sustainable Nation ด้วยการนำนวัตกรรมและเทคโนโลยีมาใช้อย่างมีประสิทธิภาพ โปร่งใส พร้อมเชื่อมโยงเทคโนโลยีกับเครือข่ายพันธมิตรในหลากหลายอุตสาหกรรม เพื่อส่งเสริมคุณภาพชีวิต และสร้างการเติบโตทางเศรษฐกิจดิจิทัลที่มั่นคงและยั่งยืนไปด้วยกัน"



วิสัยทัศน์

“เป็นบริษัทที่มั่นคง ดำเนินธุรกิจอย่างมีจรรยาบรรณ
มุ่งเน้นการวิจัยพัฒนา ด้านผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร
ตามมาตรฐานสากล เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม”



พันธกิจ

- ลงทุนและส่งเสริมเพื่อเพิ่มศักยภาพงานด้านการวิจัย ค้นคว้าหานวัตกรรมที่ทันสมัย และนำมาพัฒนาเป็นผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ
- ส่งมอบผลิตภัณฑ์ที่มีความปลอดภัย และได้มาตรฐานสากล หรือตามมาตรฐานที่ลูกค้ากำหนด
- สร้าง “ตราสินค้า” ของบริษัทเอง เพื่อความมั่นคงของธุรกิจในระยะยาว
- สร้างผลตอบแทนในระดับที่เหมาะสม ให้แก่นักลงทุน และผู้มีส่วนได้เสียทุกฝ่าย
- ประกอบธุรกิจด้วยหลักธรรมาภิบาล มีความโปร่งใส คำนึงถึงสิ่งแวดล้อม และมีความรับผิดชอบต่อสังคม

บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน)

111 หมู่ที่ 2 ต.ท่าจีน อ.เมืองสมุทรสาคร จ.สมุทรสาคร 74000

โทรศัพท์ 034-446-333, 034-446-444, 080-471-0088, 065-646-0111, 065-645-9111

โทรสาร 034-440373 Email : info@dodbiotech.com

ทีทีบี ชวนลูกค้า Wealth เปิดบัญชี "ทีทีบี โนฟิกซ์"

รับดอกเบี้ยรวมโบนัสสูงสุด 1.90% ต่อปี*

สวณกระแสภาวะดอกเบี้ยขาลง พร้อมเปิดประตูสู่โอกาสลงทุน

ทีเอ็มบีธนชาต หรือ ทีทีบี เดินหน้าสานต่อพันธกิจ "Make REAL Change" เพื่อสร้างชีวิตทางการเงินที่ดีขึ้นให้กับลูกค้าทุกคน โดยเฉพาะกลุ่มลูกค้า Wealth ล่าสุดต่อยอดความมุ่งมั่นด้วยการปรับเพิ่มอัตราดอกเบี้ยโบนัสพิเศษของบัญชี "ทีทีบี โนฟิกซ์" (ttb no fixed) เพื่อช่วยให้ลูกค้าสามารถรักษาระดับผลตอบแทนที่สูงต่อเนื่อง สวณกระแสภาวะดอกเบี้ยขาลงในตลาดปัจจุบัน

บัญชี ทีทีบี โนฟิกซ์ คือ บัญชีฝากไม่ประจำ ดอกเบี้ยสูง เป็นอีกทางเลือกที่ดีในการ "พักเงินรอโอกาส" สำหรับลูกค้า Wealth ที่ต้องการสภาพคล่องสูงและความยืดหยุ่น ด้วยจุดเด่นที่เหนือกว่าบัญชีออมทรัพย์ทั่วไป (อัตราดอกเบี้ยบัญชีเงินฝากออมทรัพย์ทั่วไปของธนาคารพาณิชย์ ประมาณ 0.15% - 0.25% ต่อปี ข้อมูล ณ วันที่ 3 พ.ย. 2568) ดังนี้

- ดอกเบี้ยสูงต่อเนื่อง สวณภาวะตลาด ลูกค้าที่เข้าเงื่อนไขรับดอกเบี้ยโบนัส จะได้รับอัตราดอกเบี้ยรวมโบนัสสูงสุดถึง 1.90% ต่อปี (สำหรับยอดเงินฝากส่วนที่เกิน 5 ล้านบาท ถึง 30 ล้านบาท) ซึ่งมีการปรับดอกเบี้ยโบนัสเพิ่มขึ้น แม้อัตราดอกเบี้ยปกติจะมีการปรับลดลง
- ยืดฝากมากยิ่งขึ้นได้มากคำนวณดอกเบี้ยแบบจับบันไดตามยอดเงินฝาก โดยไม่จำกัดวงเงินฝากสูงสุด ให้เงินของคุณเติบโตได้เต็มที่
- คล่องตัวสูง ไม่พลาดทุกโอกาส ถอนเงินเมื่อไหร่ก็ได้ คำนวณดอกเบี้ยทุกวันและรับดอกเบี้ยทุกสิ้นเดือน ตอบโจทย์การพักเงินเพื่อรอลงทุนในจังหวะที่เหมาะสม



ทั้งนี้ บัญชี ทีทีบี โนฟิกซ์ ถูกออกแบบมาเพื่อเป็นเครื่องมือในการบริหารสภาพคล่องและต่อยอดความมั่งคั่ง โดยลูกค้าจะได้รับดอกเบี้ยโบนัส ในเดือนถัดไป เมื่อเข้าเงื่อนไขข้อใดข้อหนึ่งในเดือนปัจจุบัน ดังนี้

1. รับอัตราดอกเบี้ยโบนัสพิเศษเพิ่ม 0.35% เมื่อ
 - มีมูลค่าเงินลงทุนในกองทุนรวมทุกประเภทผ่าน ทีทีบี เฉลี่ยตั้งแต่ 5 ล้านบาทขึ้นไป หรือ
 - เมื่อมีการชำระค่าเบี้ยประกันตามที่ธนาคารกำหนดปีแรกครบ 5 แสนบาทต่อปี หรือ
 - ลูกค้ามีสถานะ Diamond ในเดือนปัจจุบัน หรือ

2. รับอัตราดอกเบี้ยโบนัสพิเศษเพิ่ม 0.25%
 - สำหรับลูกค้าสถานะ Platinum ในเดือนปัจจุบัน

สำหรับผู้สนใจ ศึกษา รายละเอียดเพิ่มเติมของบัญชี ทีทีบี โนฟิกซ์ ได้ทาง <https://www.ttbbank.com/link/pr/ttbreserve/nofixed2025>

สนใจฝากเงินเพิ่ม <https://www.ttbbank.com/link/ttbreserve/deposit/nofixed>

สามารถเปิดบัญชี ทีทีบี โนฟิกซ์ ผ่านแอป ttb touch ได้ง่ายๆ <https://www.ttbbank.com/link/ttbreserve/openacc/nofixed> หรือติดต่อเปิดบัญชีได้ที่ทีทีบีทุกสาขา โดย สอบถามข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่ ทีทีบี ทุกสาขา หรือที่ปรึกษาทางการเงินและการลงทุนของท่าน หรือ ttb reserve line 02-010-1428

นอกจากนี้ ลูกค้า Wealth ที่มองหาโอกาสต่อยอดความมั่งคั่งจากการลงทุน ยังสามารถรับสิทธิพิเศษจากโปรแกรมลงทุนที่ให้วงรางวัลมูลค่าสูงสุดถึง 56,900 บาท เพียงมียอดเงินลงทุนสุทธิในกองทุนรวมที่ร่วมรายการ และ/หรือ หุ้นกู้ที่มีมูลค่าตั้งแต่ 6 ล้านบาทขึ้นไป ตามยอดลงทุนสุทธิและเงื่อนไขที่ธนาคารกำหนด ระยะเวลาโปรแกรม 1 พ.ย. - 30 ธ.ค. 2568 รายละเอียดเพิ่มเติม <https://www.ttbbank.com/link/pr/mfbooster-q4>

ทีทีบี ชวนลูกค้า Wealth เปิดบัญชี "ทีทีบี โนฟักซ์"

รับดอกเบี้ยรวมโบนัสสูงสุด 1.90% ต่อปี*

สว่นกระแสภาวจะดอกเบี้ยวางลง พร้อมเปิดประตูสู่โอกาสลงทุน



หมายเหตุ

- ลูกค้า 1 ราย สามารถเปิดบัญชีได้เพียง 1 บัญชี และไม่มีจำกัดจำนวนเงินฝากขึ้นต่ำในการเปิดบัญชีครั้งแรก
- อัตราดอกเบี้ยรวมโบนัสสูงสุด 1.90% ต่อปี สำหรับยอดเงินฝากส่วนที่เกิน 5 ล้านบาท ถึง 30 ล้านบาท และลูกค้าจะต้องปฏิบัติตามเงื่อนไขการรับดอกเบี้ยโบนัสตามที่ธนาคารกำหนด
- การลงทุนมีความเสี่ยง ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไขผลตอบแทนและความเสี่ยง ก่อนตัดสินใจลงทุน กองทุนรวมที่ลงทุนในต่างประเทศและไม่ได้ป้องกันความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนทั้งจำนวน ผู้ลงทุนอาจขาดทุนหรือได้กำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนได้
- หุ้นกู้ที่มีอนุพันธ์แฝง มีความซับซ้อนและความเสี่ยงสูงกว่าหุ้นทั่วไป / ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะ และหลักทรัพย์อ้างอิงของหุ้นกู้ ก่อนตัดสินใจลงทุน / หุ้นกู้ที่มีอนุพันธ์แฝงเป็นตราสารที่มีสภาพคล่องต่ำและมีตลาดรองที่มีขอบเขตจำกัด ทำให้ผู้ลงทุนอาจซื้อขายได้ไม่สะดวก/ การลงทุนในผลิตภัณฑ์ในตลาดทุนที่มีความเสี่ยงสูงหรือมีความซับซ้อน ซึ่งมีปัจจัยอ้างอิงมีความแตกต่างจากการลงทุนในปัจจัยอ้างอิงโดยตรง จึงอาจทำให้ราคาของผลิตภัณฑ์ในตลาดทุนดังกล่าวมีความผันผวนแตกต่างจากราคาของปัจจัยอ้างอิงได้ / การลงทุนในหุ้นกู้ที่มีอนุพันธ์แฝงสกุลเงินตราต่างประเทศอาจมีความเสี่ยงด้านอัตราแลกเปลี่ยน / ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจเงื่อนไขการจ่ายผลตอบแทนและความเสี่ยงที่เกี่ยวข้องจาก Fact Sheet สัญญาที่กำหนดสิทธิและหน้าที่ของผู้ถือหุ้นกู้ที่มีอนุพันธ์แฝงและผู้ถือหุ้นกู้ที่มีอนุพันธ์แฝง (Final Terms) และหนังสือชี้ชวนอย่างละเอียดถี่ถ้วน ก่อนตัดสินใจลงทุน / ผู้ลงทุนมีความจำเป็นในการขอคำแนะนำเพิ่มเติมจากผู้ประกอบธุรกิจก่อนการลงทุน
- ผู้ซื้อควรทำความเข้าใจในรายละเอียดความคุ้มครอง เงื่อนไข และข้อยกเว้นก่อนตัดสินใจทำประกันภัยทุกครั้ง
- เงื่อนไขความคุ้มครองเป็นไปตามที่กำหนดในกรมธรรม์ / เงื่อนไขการรับประกันภัยเป็นไปตามที่บริษัทประกันภัยกำหนด / ผู้ซื้อควรทำความเข้าใจในรายละเอียดความคุ้มครอง เงื่อนไขและข้อยกเว้นก่อนตัดสินใจทำประกันภัยทุกครั้ง / รับประกันชีวิตโดย บริษัท พรูเด็นเชียล ประกันชีวิต (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) ธนาคารทหารไทยธนชาต จำกัด (มหาชน) เป็นเพียงนายหน้าประกันชีวิตและรับผิดชอบในฐานะนายหน้าเท่านั้น อัตราดอกเบี้ย จัวกำหนดและเงื่อนไขต่าง ๆ เป็นไปตามประกาศที่ธนาคารกำหนด ณ วันที่ 1 พ.ย. 68 และอาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ตามประกาศของธนาคาร

ทีทีบี ชวนลูกค้า Wealth เปิดบัญชี "ทีทีบี โนฟลักซ์"

รับดอกเบี้ยรวมโบนัสสูงสุด 1.90% ต่อปี*

ส่วนกระแสภาวะดอกเบี้ยขาลง พร้อมเปิดประตูสู่โอกาสลงทุน

ttbreserve

บัญชี ทีทีบี โนฟลักซ์ บัญชีออมทรัพย์

ยิ่งฝากเงินเพิ่ม ดอกเบี้ยรวมโบนัสยิ่งสูง

รับดอกเบี้ยรวมโบนัสสูงสุด **1.90%** ต่อปี

คำนวณอัตราดอกเบี้ยตามช่วงยอดเงินฝากแบบขั้นบันได



รับเพิ่มดอกเบี้ยโบนัสสูงสุด +0.35% ต่อปี ในเดือนถัดไปเมื่อเข้าเงื่อนไขอย่างใดอย่างหนึ่ง เมื่อมีค่าเฉลี่ยประกันปีแรกสะสมครบ 5 แสนบาทต่อปี หรือ มียอดในกองทุนรวมเฉลี่ย 5 ล้านบาทขึ้นไป หรือ มีสถานะ Diamond หรือ รับเพิ่มดอกเบี้ยโบนัส +0.25% ต่อปี ในเดือนถัดไปสำหรับสถานะ Platinum

เงื่อนไขเป็นไปตามที่ธนาคารกำหนด อ้างอิงอัตราดอกเบี้ยตามประกาศ ณ วันที่ 1 พ.ย. 68

ททบี

ขยายโปรโมชั่นบัตรเครดิต ttb reserve "แลกไมล์เร็วขึ้น" ถึง 30 พฤศจิกายนนี้

ทีเอ็มบีธนชาต หรือ ททบี เดินหน้ามอบสิทธิประโยชน์เหนือระดับให้กับกลุ่มลูกค้า Wealth ขยายระยะเวลาโปรโมชั่น "แลกไมล์เร็วขึ้น" สำหรับผู้สมัครบัตรเครดิต ttb reserve เพื่อให้ลูกค้าสะสมไมล์ได้เร็วกว่าเดิม พร้อมรับคะแนนพิเศษ 20,000 คะแนน* เมื่อสมัครบัตรเครดิตใหม่ภายในวันที่ 30 พฤศจิกายน 2568

บัตรเครดิต ttb reserve มอบประสบการณ์เดินทางที่คุ้มค่าและสะดวกสบาย ด้วยอัตราแลกไมล์การบินไทย (Royal Orchid Plus : ROP) ที่เร่งสปีดเร็วขึ้น ด้วยการใช้จ่ายผ่านบัตรเพียง 15 บาท รับ 1 ไมล์ ROP เมื่อใช้จ่ายออนไลน์ รับคะแนนสะสมเพิ่มเป็น 2 เท่า (ใช้เพียง 5 บาท ได้ 1 คะแนน) เพื่อแลกไมล์ได้เร็วกว่าเดิม ให้ทุกการใช้จ่ายออนไลน์คุ้มค่ายิ่งขึ้น

ลูกค้าบัตรยังได้รับสิทธิเหนือระดับมากมาย อาทิ

- ฟรี เข้าใช้ Airport Lounge 2 ครั้งต่อปี
- ฟรี ประกันเดินทางสูงสุด 16 ล้านบาท ครอบคลุมทั้งครอบครัว (เมื่อชำระค่าโดยสารหรือแพ็คเกจทัวร์ด้วยบัตร เครดิต ttb reserve)
- ฟรี ค่าธรรมเนียม FX rate 2.5% เมื่อใช้จ่ายสกุลเงินต่างประเทศ
- แลกคะแนนสะสมเพื่อรับสิทธิพิเศษ เช่น บริการรถลีมูซีนรับ-ส่ง

สนามบิน หรือบริการรถไฟฟ้าในสนามบินพร้อมผู้ช่วยส่วนบุคคลพาเข้า เป็นต้น

โปรโมชั่นนี้เป็นโอกาสพิเศษสำหรับลูกค้าที่มองหาความคุ้มค่าที่เหนือกว่า และต้องการสะสมไมล์ได้เร็วขึ้น เพื่อสัมผัสประสบการณ์บินในระดับ Business Class และ First Class ได้ไวยิ่งขึ้น เพียงสมัครบัตรเครดิต ttb reserve ใหม่ ด้วยผลิตภัณฑ์เงินฝาก และ/หรือ การลงทุนที่ร่วมรายการรวม 5 ล้านบาทขึ้นไป พร้อมคงยอดรวมผลิตภัณฑ์ต่อเนื่อง 3 เดือน และมียอดใช้จ่ายสะสมผ่านบัตร ttb reserve 200,000 บาท ภายใน 3 เดือนนับจากเดือนที่อนุมัติบัตร

ลูกค้ากลุ่ม ttb reserve สถานะ Gold, Platinum และ Diamond ยังได้รับเอ็กสิทธิ์เพิ่มเติม ทั้งฟรีประกันเดินทางทั่วโลก ฟรีค่าธรรมเนียมต่อภาษีรถยนต์ บริการล้างแอร์ ของขวัญวันเกิด โค้ดส่วนลดร้านค้าชั้นนำ รวมถึงสิทธิพิเศษทางการเงินและค่าธรรมเนียมอัตราพิเศษอีกมากมาย

สำหรับลูกค้าที่สนใจสามารถสมัครบัตรเครดิต ttb reserve พร้อมรับสิทธิพิเศษได้ตั้งแต่วันที่ 30 พฤศจิกายน 2568 หรือสอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่ ttb reserve line โทร. 02-010-1428



ต่อเวลาให้คุณแลกไมล์เร็วขึ้น

สมัครบัตรใหม่วันนี้ รับสิทธิพิเศษ

20,000 คะแนน*



แลกไมล์การบินไทย
ได้เร็วขึ้น **15 บาท = 1 ไมล์**

ใช้จ่ายออนไลน์ ใช้เพียง 3 คะแนน แลก 1 ไมล์

ตั้งแต่วันที่ - 30 พ.ย. 68

*คงยอดเงินไม่ต่ำกว่า 5 ล้านบาทนับจากเดือนที่บัตรได้รับการอนุมัติ • เพียงมียอดใช้จ่ายสะสมผ่านบัตรเครดิต ttb reserve ครบ 200,000 บาท ภายใน 3 เดือนนับจากเดือนที่บัตรได้รับการอนุมัติ • คะแนนพิเศษ 20,000 คะแนน จะโอนเข้าบัญชีบัตรเครดิตหลักภายใน 60 วันหลังครบเงื่อนไขทั้งหมด

ใช้เท่าที่จำเป็นและชำระคืนได้เต็มจำนวนตามกำหนดจะได้ไม่เสียดอกเบี้ย 16% ต่อปี

*เงื่อนไขและการพิจารณาบัตรเครดิตเป็นไปตามที่ธนาคารกำหนด



reserving your infinite success



หมายเหตุ • สมัครบัตรใหม่ด้วยผลิตภัณฑ์เงินฝาก, กองทุนรวม หรือ Term Fund, หุ้นกู้ที่มีอนุพันธ์แฝง, ประกันภัยและประกันชีวิต รวมมูลค่า 5 ล้านบาทขึ้นไป • คงยอดรวมผลิตภัณฑ์ไม่ต่ำกว่า 5 ล้านบาทต่อเนื่อง 3 เดือนนับจากเดือนที่อนุมัติบัตร • มียอดใช้จ่ายสะสมผ่านบัตร ttb reserve 200,000 บาท ภายใน 3 เดือนนับจากเดือนที่อนุมัติบัตร • ใช้เท่าที่จำเป็น และชำระคืนได้เต็มจำนวนตามกำหนด จะได้ไม่เสียดอกเบี้ย 16% ต่อปี • เงื่อนไขผลิตภัณฑ์และสิทธิพิเศษเป็นไปตามที่ธนาคารกำหนด • การลงทุนมีความเสี่ยง ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไขผลตอบแทน และความเสี่ยงก่อนตัดสินใจลงทุน

อินไซด์ Business

AAI คว่ำคะแนนระดับ "ดีเลิศ" 5 ดาว
ด้านการกำกับดูแลกิจการประจำปี 2568



TIDLOR ตอกย้ำความเชื่อมั่นนักลงทุน
คว้า 3 รางวัล Outstanding CEO, CFO
และ IR จากเวที IAA Awards 2025



"MEDEZE" โซลคักยภาพ
ผลประกอบการไตรมาส 3/2568
กำไรสุทธิ 160 ล้านบาท



TKS รับมอบเกียรติบัตรหลากหลาย
ตอกย้ำผู้นำด้านความยั่งยืน



สรุปภาพรวมตลาด

ดัชนี

SET	FTSE SET/FTSE ASEAN						
ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	เปิด	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท.)
SET	1,269.26	-18.18 (-1.41%)	1,278.55	1,286.71	1,263.62	6,964,583	32,021.39
SET50	828.73	-11.54 (-1.37%)	834.41	839.85	825.53	1,074,924	22,322.39
SET50FF	802.63	-9.88 (-1.22%)	807.23	812.45	799.94	1,074,924	22,322.39
SET100	1,773.71	-24.49 (-1.36%)	1,786.07	1,797.59	1,766.83	1,725,532	26,333.70
SET100FF	1,712.25	-20.86 (-1.20%)	1,722.34	1,733.05	1,706.79	1,725,532	26,333.70
sSET	556.80	-1.82 (-0.33%)	558.92	559.81	555.68	245,613	806.88
SETCLMV	600.95	-5.86 (-0.97%)	604.62	609.18	597.90	868,572	15,259.38
SETHD	1,139.84	-4.37 (-0.38%)	1,143.31	1,148.21	1,136.77	490,293	8,231.68
SETESG	774.41	-8.86 (-1.13%)	778.75	783.49	772.06	1,265,799	23,664.67
SETWB	564.77	-5.48 (-0.96%)	566.82	571.80	562.64	540,314	6,282.00
mai	219.50	-1.68 (-0.76%)	221.56	224.22	219.34	2,910,644	471.70

SET

ข้อมูลล่าสุด 14 พ.ย. 2568 17:25:25
สถานะตลาด : Closed



หมายเหตุ

- ข้อมูลเพื่อการศึกษาระหว่างหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช้เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์

ภาพรวมภาวะตลาด					ผลการดำเนินงาน			%การเปลี่ยนแปลงของดัชนี		
ข้อมูลล่าสุด 14 พ.ย. 2568 17:25:25					ข้อมูล ณ วันที่ 14 พ.ย. 2568			ข้อมูล ณ วันที่ 14 พ.ย. 2568		
		SET		mai			SET	mai		
สถานะ	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด (ลบ.)				ในรอบ 3 เดือนล่าสุด	
▲ เพิ่มขึ้น	142	344,252	47	69,871	อัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย (YTD) (%)	73.40	39.68		ในรอบ 6 เดือนล่าสุด	
↔ ไม่เปลี่ยนแปลง	164	723,500	65	2,668,256	P/E (เท่า)	15.71	64.88		YTD (Year to Date)	
▼ ลดลง	355	1,837,631	106	135,592	P/BV (เท่า)	1.20	1.12			
จำนวนรายการ	SET	461,216	mai	36,169	อัตราเงินปันผลตอบแทน (%)	3.68	3.98			
					กำไรสุทธิต่อหุ้น	81.12	3.07			

หมายเหตุ

- ไม่รวมหลักทรัพย์ที่ไม่มีการซื้อขาย
- หลักทรัพย์ต่างประเทศจะไม่ถูกรวมในการคำนวณข้อมูล อัตราส่วนราคาปิดต่อกำไรต่อหุ้น อัตราส่วนราคาตลาดต่อมูลค่าหุ้นทางบัญชี อัตราเงินปันผลตอบแทน มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด และอัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย
- ไม่นำหลักทรัพย์ในหมวดกองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์เข้าร่วมคำนวณ (มีผลตั้งแต่ 31 มีนาคม 2552 เป็นต้นไป)

SET

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM (’000 บาท)
☆ ADVANC	309.00	-8.00 (-2.52%)	2,310,085.10
☆ DELTA	211.00	-7.00 (-3.21%)	1,551,384.90
☆ KBANK	182.00	-0.50 (-0.27%)	1,395,703.00
☆ BDMS	19.60	-0.10 (-0.51%)	1,379,662.54
☆ SCB	127.00	-1.00 (-0.78%)	1,244,367.75
☆ CPALL	44.25	-0.50 (-1.12%)	905,666.65
☆ GULF	41.50	-0.50 (-1.19%)	835,728.40
☆ PTTEP	106.00	0.00 (0.00%)	658,440.90
☆ PTT	30.50	0.00 (0.00%)	646,692.53
☆ BBL	155.50	-1.00 (-0.64%)	646,209.05

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ TWZ	0.02	0.00 (0.00%)	241,321,900
☆ TTB	1.84	0.00 (0.00%)	219,488,000
☆ AAV	1.06	-0.07 (-6.19%)	146,830,100
☆ BWG	0.28	-0.01 (-3.45%)	77,615,300
☆ BDMS	19.60	-0.10 (-0.51%)	70,047,000
☆ BANPU	4.60	-0.20 (-4.17%)	66,945,800
☆ IRPC	1.01	-0.03 (-2.88%)	62,848,600
☆ XPG	0.44	-0.02 (-4.35%)	58,196,300
☆ SPRC	5.85	+0.10 (+1.74%)	55,587,700
☆ TRUE	11.60	-0.20 (-1.69%)	51,944,700

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ NATION 	0.04	+0.01 (+33.33%)	2,999,000
☆ SPCG	9.70	+1.25 (+14.79%)	7,092,500
☆ TWPC	2.70	+0.30 (+12.50%)	7,432,000
☆ AE 	0.10	+0.01 (+11.11%)	2,358,100
☆ MRDIYT	8.55	+0.85 (+11.04%)	24,669,000
☆ GBX	0.51	+0.05 (+10.87%)	5,671,900
☆ XBIO 	0.21	+0.02 (+10.53%)	23,988,600
☆ MIPF	10.80	+1.00 (+10.20%)	5,500
☆ MDX	2.48	+0.22 (+9.73%)	2,504,600
☆ BEYOND	5.95	+0.50 (+9.17%)	44,200

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ PLUS	1.41	-0.39 (-21.67%)	1,419,100
☆ M-PAT	3.06	-0.82 (-21.13%)	100
☆ B	0.04	-0.01 (-20.00%)	1,870,700
☆ TSI 	0.04	-0.01 (-20.00%)	92,600
☆ EVER 	0.05	-0.01 (-16.67%)	5,845,600
☆ PF	0.05	-0.01 (-16.67%)	10,654,500
☆ TFI 	0.05	-0.01 (-16.67%)	1,130,400
☆ TSR  	0.13	-0.02 (-13.33%)	447,800
☆ TL  	0.40	-0.06 (-13.04%)	13,350,400
☆ PRECHA 	0.62	-0.09 (-12.68%)	30,400

mai

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ MAGURO	22.50	+1.70 (+8.17%)	77,741.29
☆ IROYAL	6.50	+1.15 (+21.50%)	53,072.81
☆ 88TH	4.64	+0.20 (+4.50%)	41,512.61
☆ FSMART	6.45	-0.20 (-3.01%)	40,042.97
☆ NEWS CD	0.01	0.00 (0.00%)	26,249.92
☆ CFARM	0.87	+0.13 (+17.57%)	22,613.76
☆ EMPIRE	1.60	0.00 (0.00%)	20,280.67
☆ WASH	4.22	-0.18 (-4.09%)	17,087.21
☆ MMM	3.24	-0.18 (-5.26%)	15,953.23
☆ SIMAT	1.09	+0.05 (+4.81%)	10,131.24

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ NEWS CD	0.01	0.00 (0.00%)	2,623,413,700
☆ JCKH CD	0.14	-0.04 (-22.22%)	30,502,000
☆ CFARM	0.87	+0.13 (+17.57%)	26,951,100
☆ BTC	0.30	-0.01 (-3.23%)	15,604,100
☆ EMPIRE	1.60	0.00 (0.00%)	12,614,700
☆ KOOL	0.26	-0.02 (-7.14%)	11,431,700
☆ ECF	0.14	-0.01 (-6.67%)	11,288,800
☆ IROYAL	6.50	+1.15 (+21.50%)	9,414,200
☆ SIMAT	1.09	+0.05 (+4.81%)	9,412,500
☆ 88TH	4.64	+0.20 (+4.50%)	9,022,800

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ IROYAL	6.50	+1.15 (+21.50%)	9,414,200
☆ CFARM	0.87	+0.13 (+17.57%)	26,951,100
☆ COMAN CS	0.41	+0.05 (+13.89%)	19,000
☆ TVDH	0.09	+0.01 (+12.50%)	2,069,300
☆ MGT	1.53	+0.14 (+10.07%)	1,224,600
☆ MAGURO	22.50	+1.70 (+8.17%)	3,368,600
☆ PPM	1.27	+0.09 (+7.63%)	14,600
☆ ASN	1.00	+0.06 (+6.38%)	200
☆ HEALTH CD	0.40	+0.02 (+5.26%)	30,600
☆ SIMAT	1.09	+0.05 (+4.81%)	9,412,500

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ JCKH CD	0.14	-0.04 (-22.22%)	30,502,000
☆ BLESS	0.21	-0.02 (-8.70%)	920,400
☆ LTS	2.82	-0.26 (-8.44%)	1,354,900
☆ SAF	0.35	-0.03 (-7.89%)	10,600
☆ KOOL	0.26	-0.02 (-7.14%)	11,431,700
☆ PLT	0.53	-0.04 (-7.02%)	3,433,500
☆ HYDRO CD NP XW	5.35	-0.40 (-6.96%)	34,800
☆ BIS	2.16	-0.16 (-6.90%)	75,900
☆ QTCG CD	0.14	-0.01 (-6.67%)	1,769,900
☆ ECF	0.14	-0.01 (-6.67%)	11,288,800

SET

มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

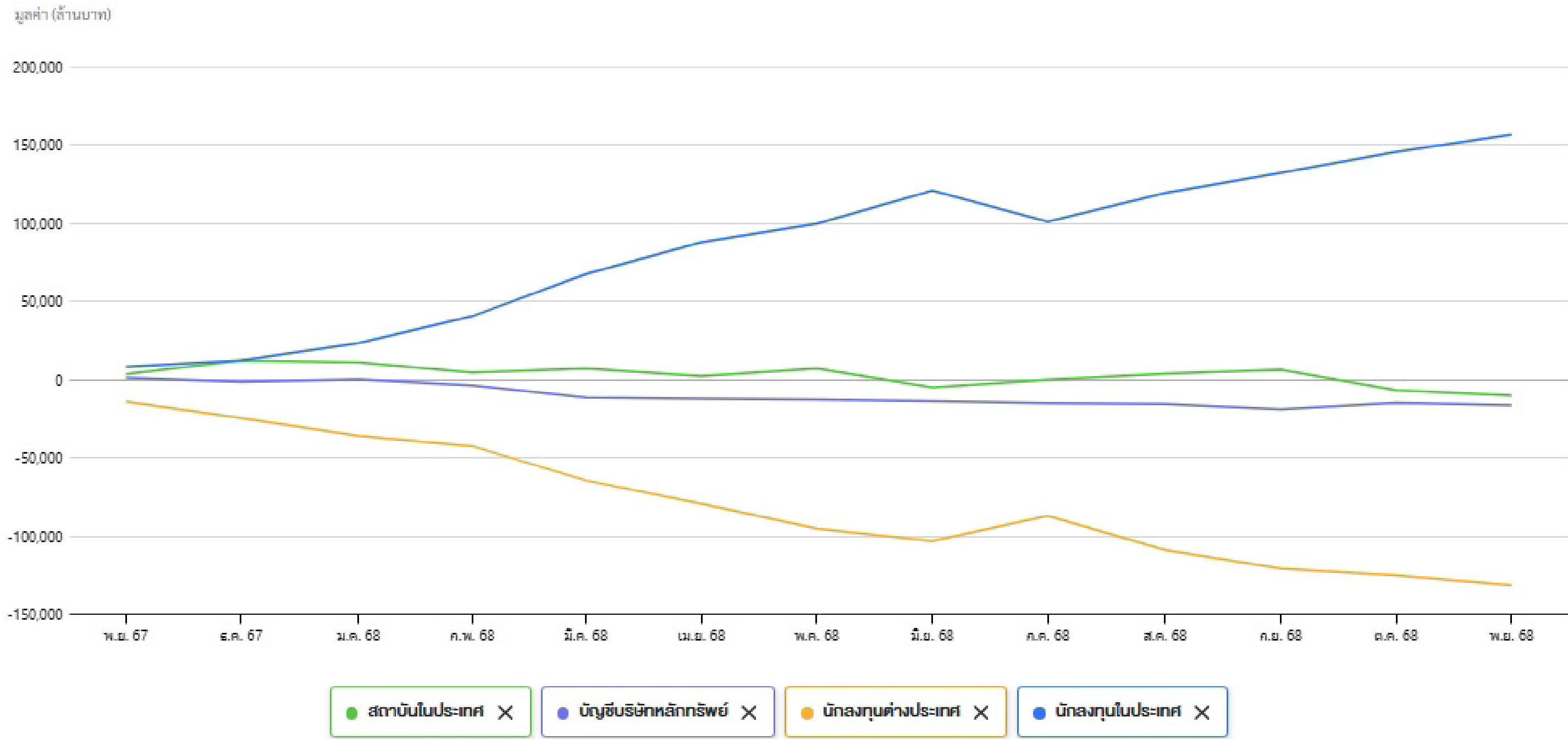
มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (SET)

หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 14 พ.ย. 2568					01 พ.ย. 2568 - 14 พ.ย. 2568					01 ม.ค. 2568 - 14 พ.ย. 2568				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	2,985.48	9.32	4,248.29	13.27	-1,262.81	35,639.61	10.23	40,175.73	11.53	-4,536.13	883,818.78	9.99	907,381.92	10.26	-23,563.14
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	2,010.09	6.28	2,444.88	7.64	-434.79	18,395.96	5.28	20,364.15	5.84	-1,968.20	525,918.83	5.95	541,399.82	6.12	-15,480.99
นักลงทุนต่างประเทศ	14,662.82	45.79	16,325.37	50.98	-1,662.55	184,553.00	52.97	192,407.05	55.22	-7,854.05	4,652,889.44	52.61	4,761,368.56	53.84	-108,479.12
นักลงทุนในประเทศ	12,363.01	38.61	9,002.86	28.12	3,360.15	109,851.19	31.53	95,492.82	27.41	14,358.37	2,781,130.07	31.45	2,633,606.82	29.78	147,523.25

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 14 พ.ย. 2568



mai

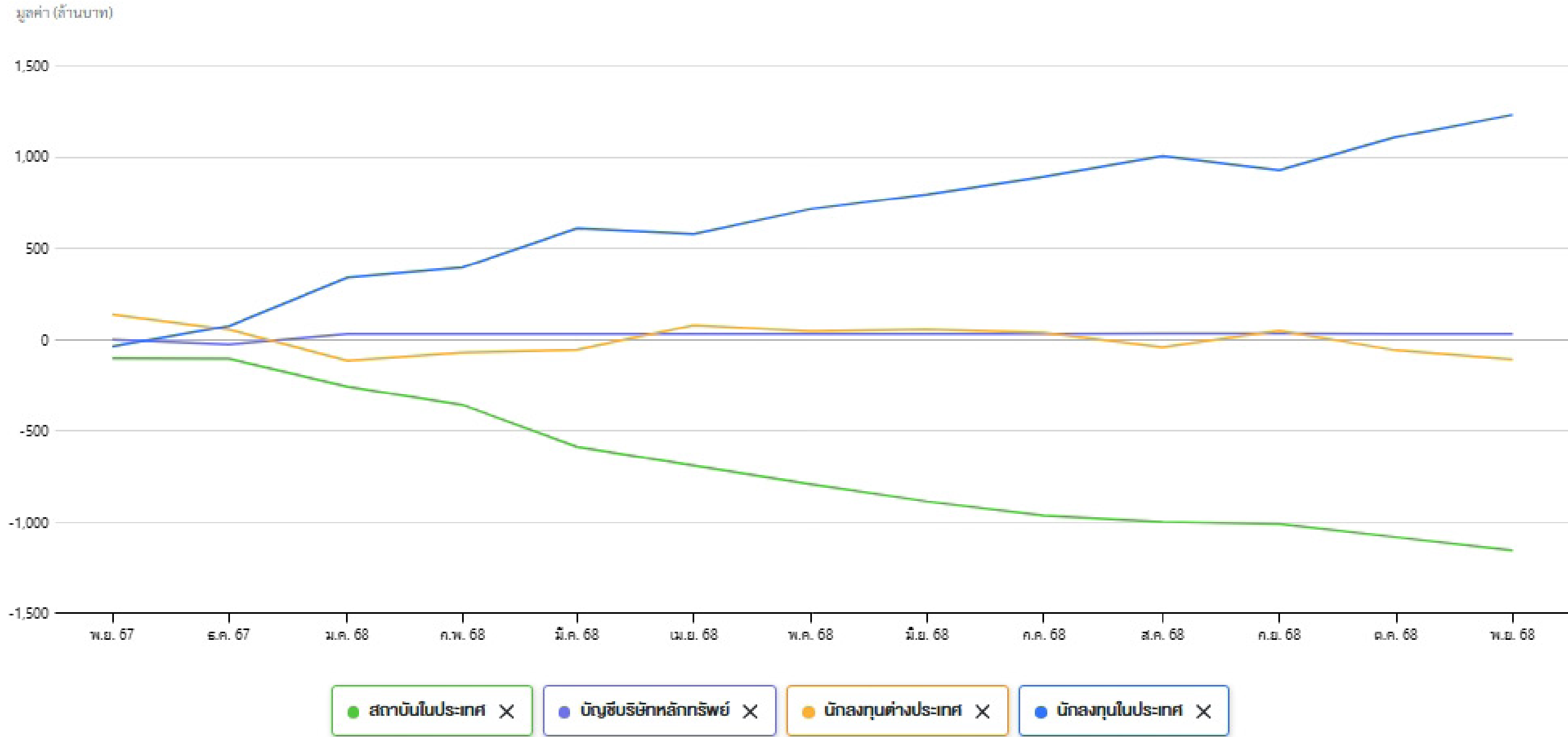
มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (mai) หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 14 พ.ย. 2568					01 พ.ย. 2568 - 14 พ.ย. 2568					01 ม.ค. 2568 - 14 พ.ย. 2568				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	0.20	0.04	3.47	0.73	-3.26	16.93	0.30	92.99	1.66	-76.06	1,556.24	1.26	2,609.15	2.12	-1,052.90
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	0.00	0.00	-	-	0.00	3.87	0.07	3.85	0.07	0.02	209.95	0.17	152.25	0.12	57.70
นักลงทุนต่างประเทศ	44.86	9.51	52.29	11.09	-7.43	588.28	10.47	645.49	11.49	-57.21	15,267.05	12.39	15,438.25	12.52	-171.20
นักลงทุนในประเทศ	426.63	90.45	415.95	88.18	10.69	5,007.92	89.16	4,874.67	86.78	133.25	106,231.91	86.18	105,065.51	85.24	1,166.40

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี ข้อมูล ณ วันที่ 14 พ.ย. 2568



HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOONINSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 คุณนุ้ย
E-mail: reporter@hooninside.com



@HOONINSIDE