

H O O N I N S I D E

GUNKUL

เปิดทิศทางปี68

ขยายตัวต่อเนื่อง

จากปีก่อน

กำไรสุทธิ
รวมพุ่งแตะ

1,661.08 ลบ.

นางสาวโศกชา ดำรงปิยวุฒิ

ประธานกรรมการบริหาร

บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)

GUNKUL
not only the energy, we care



Magazine

Hooninside

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

Content

04

ข่าวจากปก

06

ข่าวบริษัทจดทะเบียน

21

ข่าวการเงิน

29

อินไซด์ Business

30

สรุปการซื้อขาย

บรรณาธิการบริหาร

ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

หัวหน้าข่าว

วนุภา ศิริรวม

กองบรรณาธิการ

ณภัค ภัทรสุปรีดี

ที่ปรึกษา

ชาलग ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิษฐรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแถม

กราฟิก

วิชัยพล นาคสูง
ศิวีไล สอนใหม่
ศักดาจรัส จันทรืทพ

ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย 02-276-5976

E_mail : reporter@hooniinside.com



นอร์ทอีส รับเบอร์

เป็นผู้ผลิตยางพารา **คุณภาพดีระดับโลก**
ซื่อสัตย์ยุติธรรมต่อลูกค้า ใช้พลังงานสะอาด
เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม
พัฒนารุทกกิจไปสู่ อุตสาหกรรมปลายน้ำ

ผลิตภัณฑ์ของเรา



ยางแผ่นรมควัน



ยางแท่ง STR



ยางผสม

ชูวิทย์ จีรนสมบูรณ์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

GUNKUL เปิดทิศทางปี 68

ขยายตัวต่อเนื่อง จากปีก่อน ทำกำไรสุทธิรวม

พุ่งแตะ 1,661.08 ล้านบาท

บมจ.กันกุลเอ็นจิเนียริง (GUNKUL) ประกาศผลการดำเนินงานงวดปี 2567

มีกำไรสุทธิรวม 1,661.08 ล้านบาท จากปีก่อนมีกำไรสุทธิ 1,474.89 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 12.62% ส่วนรายได้รวมเท่ากับ 9,731.24 ล้านบาท จากปีก่อนอยู่ที่ 7,697.57 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 26.42% รับโอนสิทธิจากธุรกิจงานขายอุปกรณ์ระบบไฟฟ้า และรับรู้รายได้จากธุรกิจรับเหมาก่อสร้างและวางระบบทางด้านวิศวกรรม (EPC) ที่เพิ่มขึ้น รวมถึงโครงการพลังงานทดแทนที่สดใส ฟากซีโอโอ “โตชา ดำรงปียุทธ์” ลุยพัฒนาโครงการพลังงานทดแทนอย่างต่อเนื่อง เพื่อสร้างการเติบโตอย่างมีศักยภาพ มั่นใจอนาคตธุรกิจสดใสตามแผน PDP ที่ยังมีการประมูลโครงการเพิ่ม **หมุนผลการดำเนินงานเติบโตตามเป้าไม่ต่ำกว่า 15%**

GUNKUL
not only the energy, we care



ผลการดำเนินงานงวดปี 2567 (สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2567) ของบริษัทฯ และบริษัทย่อยมีกำไรการดำเนินงานตามปกติของกิจการจำนวน 1,661.08 ล้านบาท จากงวดเดียวกันของปีก่อนเท่ากับ 1,474.89 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 186.19 ล้านบาท หรือคิดเป็น 12.62% ส่วนรายได้รวมเท่ากับ 9,731.24 ล้านบาท จากงวดเดียวกันของปีก่อนอยู่ที่ 7,697.57 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 2,033.67 ล้านบาท คิดเป็น 26.42%

สาเหตุอันเนื่องจากผลประกอบการไตรมาส4/2567 เทียบกับไตรมาส4/2566 เติบโตค่อนข้างมากเกือบ 4 เท่า หรือเติบโตสูงถึง 395% จากการดำเนินธุรกิจหลักที่ดีขึ้นทั้งในส่วนของการขายอุปกรณ์ระบบไฟฟ้า เช่น SF6 Gas Switch, Surge Arrester และอุปกรณ์อื่น ๆ อีกทั้งมีรายได้จากกลุ่มงานก่อสร้างและการให้บริการที่เพิ่มขึ้นอย่างมีสาระสำคัญ

ทั้งนี้ในปีที่ผ่านมาบริษัทฯ ได้เตรียมความพร้อมสำหรับรับโครงการใหม่ๆ โดยเฉพาะพลังงานทดแทนทั้งโครงการโซลาร์ฟาร์มและโครงการพลังงานลม ซึ่งช่วงปลายปี 2567 บริษัทฯ ได้ผ่านคุณสมบัติและได้รับการคัดเลือกเพิ่มขึ้นอีกกว่า 319 เมกะวัตต์ ทั้งโครงการพลังงานลมและโครงการโซลาร์ฟาร์ม ซึ่งขณะนี้อยู่ในขั้นตอนการพิจารณาเพิ่มเติม โดยบริษัทฯ คาดว่าจะได้เมกะวัตต์ส่วนนี้เข้ามาเพิ่มเติมในพอร์ตถือเป็นโอกาสที่ดีของบริษัทฯ ที่จะสามารถขยายธุรกิจไปในส่วนของพลังงานทดแทนทั้งในประเทศและต่างประเทศ

ด้านงานก่อสร้างบริษัทฯ ยังมีโอกาสที่จะได้รับงานเพิ่มเติมทั้งในส่วนของการขายส่งและสถานีในส่วนของโรงไฟฟ้าที่จะเกิดขึ้นใหม่ตามแผน PDP ใหม่ อีกทั้งภาคเอกชนมีการสร้างโรงไฟฟ้าโซลาร์เซลล์เพื่อใช้ในกิจการของตัวเอง ดังนั้นจึงเป็นโอกาสที่จะมีรายได้ในส่วนของการพลังงานทดแทนทั้งภาครัฐและเอกชนเข้ามา

ขณะที่ Trading และ Manufacturing บริษัทฯ ได้มีการพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่ใหม่เพื่อรองรับ โรงไฟฟ้าที่จะเกิดขึ้นในระบบ 115 Kv รวมถึงเพิ่มผลิตภัณฑ์ใหม่ใหม่ที่บริษัทยังไม่เคยทำเพื่อรองรับการเติบโตในระบบส่งและระบบจำหน่ายต่อไปในอนาคต

สำหรับทิศทางธุรกิจของกลุ่มบริษัทฯ ในปี 2568 เชื่อว่า ยังคงขยายตัวอย่างต่อเนื่องจากปี 2567 เนื่องจากภาพรวมตลาดยังมีศักยภาพทั้งงานจากโครงการพลังงานทดแทนรอบใหม่และงานของภาครัฐที่มีงบลงทุนด้านโครงสร้างพื้นฐานเพิ่มเติมตามความต้องการใช้ไฟฟ้า ซึ่งบริษัทฯ ตั้งเป้ารายได้ปีนี้จะเติบโตไม่ต่ำกว่า 15% หลักๆ มาจากการรับรู้รายได้ธุรกิจพลังงานทดแทน ธุรกิจรับเหมาก่อสร้างและวางระบบทางด้านวิศวกรรม (EPC) และเทรดดิ้งอุปกรณ์ระบบไฟฟ้า

ขณะที่เป้าหมายการเติบโตในช่วง 3-5 ปีข้างหน้าตั้งเป้าโตไม่ต่ำกว่า 15% จากการพัฒนาโครงการพลังงานทั้งโครงการลม และโครงการพลังงานแสงอาทิตย์กว่า 832 เมกะวัตต์ รวมถึงโครงการพลังงานทดแทนทั้งในและต่างประเทศที่จะเพิ่มเติมในอนาคต อีกทั้งบริษัทฯ ยังมีส่วนของในงานมือ (Backlog) งานขายอุปกรณ์ระบบไฟฟ้า และงานบริการก่อสร้างที่มีอยู่ประมาณ 4,000 ล้านบาท

โดยคาดว่าในปี 2568 จะมีโครงการรับเหมาก่อสร้างใหม่ๆ ทอยเข้ามาอย่างต่อเนื่อง ซึ่งจะส่งผลทำให้งานในมือเพิ่มมากขึ้น อย่างไรก็ตามบริษัทฯ คาดว่าจะมีการใช้เงินลงทุนในส่วนทุนไม่ต่ำกว่า 30,000 ล้านบาทในอีก 5 ปี โดยปัจจุบันอัตราส่วนหนี้สินต่อทุนยังอยู่ในระดับต่ำ พร้อมรองรับการเติบโตในทุกด้าน เพื่อสร้างรายได้และผลกำไรให้บริษัทฯ อย่างต่อเนื่อง

ไปให้สุด กับเรื่องสดใหม่ พีที สดใหม่ไปกับคุณ



TTA

ปี 67 มีกำไรสุทธิ
1,323.2 ล้านบาท

กลุ่มธุรกิจขนส่งทางเรือ และกลุ่มธุรกิจบริการนอกชายฝั่งทำกำไรดีต่อเนื่อง

บริษัท โทรีเซนไทย เอเยนต์ชีส์ จำกัด (มหาชน) หรือ TTA เผยผลประกอบการปี 2567 มีรายได้จำนวน 32,206.2 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 1,323.2 ล้านบาท สาเหตุหลักมาจากการดำเนินงานที่ดีของกลุ่มธุรกิจขนส่งทางเรือ และกลุ่มธุรกิจบริการนอกชายฝั่ง ทั้งนี้ กลุ่มธุรกิจขนส่งทางเรือ กลุ่มธุรกิจบริการนอกชายฝั่ง กลุ่มธุรกิจเคมีภัณฑ์เพื่อการเกษตร กลุ่มธุรกิจอาหารและเครื่องดื่ม และกลุ่มการลงทุนอื่น มีสัดส่วนรายได้ร้อยละ 21 ร้อยละ 57 ร้อยละ 12 ร้อยละ 7 และร้อยละ 3 ของรายได้รวมทั้งหมด ตามลำดับ

TTA ยังคงรักษาสถานะทางการเงินที่แข็งแกร่ง ด้วยกระแสเงินสดภายใต้การบริหาร จำนวน 8.5 พันล้านบาท และมีอัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อส่วนของผู้ถือหุ้นอยู่ในระดับต่ำที่ 0.38 เท่า นอกจากนี้ TTA ยังมีกระแสเงินสดสุทธิที่ได้มาจากกิจกรรมการดำเนินงานจำนวน 2,527.2 ล้านบาท และมีอัตราส่วนสภาพคล่องอยู่ที่ 2.57 เท่า สะท้อนถึงสภาพคล่องที่แข็งแกร่ง ภายใต้การบริหารที่มีสินทรัพย์มากกว่าหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ย ซึ่งช่วยเสริมสร้างความมั่นคงทางการเงิน และรองรับโอกาสในการเติบโตในอนาคต



นายเฉลิมชัย มหาทิจศิริ กรรมการผู้จัดการใหญ่และประธานเจ้าหน้าที่บริหาร TTA เปิดเผยว่าโทรีเซน ซิปปิง ยังคงเดินหน้าสร้างผลกำไรควบคู่กับการยกระดับศักยภาพการแข่งขันในระดับโลก โดยในปี 2567 บริษัทได้ติดตั้ง Sealink NextGen บนเรือทั้ง 24 ลำ เปลี่ยนผ่านสู่ระบบดิจิทัล เสริมความปลอดภัยทางไซเบอร์ และเพิ่มประสิทธิภาพการสื่อสารระหว่างลูกเรือกับทีมสนับสนุนจากฝั่งออฟฟิศ อีกทั้ง บริษัทยังมุ่งพัฒนาศักยภาพบุคลากรของเรา ซึ่งส่วนใหญ่เป็นคนไทย ผ่านการสนับสนุนกิจกรรมการเสริมทักษะด้านปฏิบัติงานและการสื่อสารผ่านการฝึกอบรมอย่างเข้มข้น ด้วยการผสมผสานเทคโนโลยีเข้ากับความเชี่ยวชาญของทีมงาน ทำให้ โทรีเซน ซิปปิง ถือเป็นหนึ่งในผู้ให้บริการเรือขนส่งสินค้าแห่งแรกของจีนนำระดับโลกที่มีประสบการณ์มาอย่างยาวนาน

เมอริเมดฯ มีผลการดำเนินงานที่โดดเด่นอย่างต่อเนื่อง โดย ณ สิ้นปี 2567 บริษัทมีมูลค่าสัญญาสำรองมอบสูงถึง 787.5 ล้านดอลลาร์สหรัฐ ตอกย้ำความสามารถในการแข่งขันและสร้างความเชื่อมั่นจากลูกค้า โดยหนึ่งในโครงการสำคัญของเมอริเมดฯ คือ โครงการพัฒนาพลังงานลมนอกชายฝั่งทะเลเหนือ ซึ่งได้รับสัญญางานวางสายเคเบิลและบริการวิศวกรรมใต้ทะเล สอดรับกับแนวโน้มโลกที่มุ่งสู่พลังงานทดแทน สัญญาเหล่านี้สะท้อนถึงศักยภาพของบริษัท ทั้งในด้านกองเรือ ความเชี่ยวชาญเฉพาะทาง และการมีความสัมพันธ์อันเหนียวแน่นกับลูกค้า

เมอริเมดฯ ยังคงมุ่งเน้นตลาดหลักในเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ ตะวันออกกลาง และแอฟริกา ควบคู่ไปกับการมองหาตลาดใหม่ๆ เพื่อสร้างการเติบโตอย่างยั่งยืนในอนาคต

TTA

ปี 67 มีกำไรสุทธิ
1,323.2 ล้านบาท

กลุ่มธุรกิจขนส่งทางเรือ และกลุ่มธุรกิจบริการนอกชายฝั่งทำกำไรดีต่อเนื่อง

บริษัท พีเอ็ม ไอริช เอเซีย โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน) (PMTA) เติบโตขึ้นอย่างแข็งแกร่งด้วยรายได้และกำไรที่เพิ่มขึ้นจากปีก่อน โดยได้รับปัจจัยสนับสนุนจากสภาพตลาดที่ปรับตัวดีขึ้น ควบคู่กับการบริหารจัดการที่มีประสิทธิภาพ ความสำเร็จนี้สะท้อนถึงศักยภาพของ PMTA ในการรักษาสัดส่วนกำไรและความสามารถในการแข่งขันในตลาดอุตสาหกรรมเคมีเกษตรของเวียดนามได้อย่างต่อเนื่อง แสดงให้เห็นถึงความพร้อมของ บริษัทที่ต้องการเดินหน้าพัฒนาและปรับตัวให้สอดคล้องกับโอกาสทางธุรกิจของโลกที่ผันผวนในอนาคต

กลุ่มธุรกิจอาหารและเครื่องดื่มอย่าง พิชซ่า อีท ยกกระดับความเป็นผู้นำในอุตสาหกรรมร้านอาหารบริการด่วน (QSR) ของไทย ด้วยการเปิดตัว Napoli Pizza พิชซ่าสไตล์อิตาลีแบบแท้ ตอบโจทย์ความต้องการของผู้บริโภคด้วยเมนูที่เพิ่มขึ้น ควบคู่กับการขยายกลยุทธ์การตลาดผ่านสื่อและโปรโมชั่นที่หลากหลาย เสริมความแข็งแกร่งของแบรนด์และรักษาตำแหน่งผู้นำในตลาด QSR ที่มีการแข่งขันสูง โดยยึดถือวิสัยทัศน์ในการเป็นแบรนด์ที่ผู้บริโภคเลือกสรรและเชื่อมั่น ในขณะที่ ทาโก้ เบลล์ เร่งขยายธุรกิจสู่เมืองท่องเที่ยวอย่างต่อเนื่อง หลังจากประสบความสำเร็จในการเปิดสาขาภูเก็ตเมื่อปีที่ผ่านมา ในปี 2567 บริษัทฯ ได้ขยายสาขาเพิ่มเติมซึ่งเป็นสาขาที่สามในพัตยา พร้อมเปิดอีกสองสาขาใหม่ในเชียงใหม่ การได้รับการตอบรับเป็นอย่างดีจากลูกค้าพิสูจน์ให้เห็นถึงศักยภาพของแบรนด์ในการขยายฐานผู้บริโภคและเสริมความแข็งแกร่งในตลาดร้านอาหารบริการด่วน (QSR) อย่างมั่นคง

Thoresen Thai Agencies
Public Company Limited

ผลการดำเนินงานของแต่ละกลุ่มธุรกิจ

กลุ่มธุรกิจขนส่งทางเรือ : ไอริช เอเซีย โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน) รายงานรายได้ค่าระวางที่ 6,773.3 ล้านบาท ปรับตัวลดลงร้อยละ 8 เมื่อเทียบกับปี 2566 เนื่องจากจำนวนเรือเช่าเหมาลำที่ลดลง แม้ว่าอัตราค่าระวางเรือเทียบท่าเฉลี่ยเพิ่มขึ้น ร้อยละ 6 อย่างไรก็ตาม อัตราค่าระวางเรือเทียบท่าเฉลี่ยของกลุ่มธุรกิจฯ เฉลี่ยที่ 14,467 ดอลลาร์สหรัฐต่อวันยังคงสูงกว่าอัตราค่าระวางเรือซูปราแมกซ์สุทธิที่ 12,921 ดอลลาร์สหรัฐต่อวัน อยู่ร้อยละ 12 ในขณะที่ อัตราการใช้ประโยชน์เรือยังคงสูงอย่างต่อเนื่องที่ร้อยละ 99.9 และสามารถทำอัตราค่าระวางเรือเทียบท่าสูงสุดที่ 36,343 ดอลลาร์สหรัฐต่อวัน ในขณะที่ค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานขนส่งทางเรือ อยู่ที่ 4,324 ดอลลาร์สหรัฐต่อวัน เพิ่มขึ้นร้อยละ 2 สาเหตุหลักมาจากค่าใช้จ่ายด้านเทคนิคที่เกี่ยวข้องกับค่าบำรุงรักษาและการซ่อมแซมเรือที่สูงขึ้น แต่ยังคงอยู่ในระดับต่ำกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรมอยู่ร้อยละ 17 โดยสรุป ไอริช เอเซีย โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน) รายงานผลกำไรสุทธิส่วนที่เป็นของ TTA จำนวน 1,837.6 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 20 โดยเป็นเจ้าของเรือจำนวน 24 ลำ (เรือซูปราแมกซ์ 22 ลำ และเรืออัลตราแมกซ์ 2 ลำ) มีระวางบรรทุกเฉลี่ยเท่ากับ 55,913 เดทเวทตัน และมีอายุเฉลี่ย 16.7 ปี

กลุ่มธุรกิจบริการนอกชายฝั่ง : บริษัท เมอร์เมด มารีไทม จำกัด (มหาชน) หรือ เมอร์เมด รายงานรายได้จำนวน 18,148.8 ล้านบาท ในปี 2567 เพิ่มขึ้นร้อยละ 88 เมื่อเปรียบเทียบกับปี 2566 ซึ่งเป็นผลมาจากผลการดำเนินงานที่ดีขึ้นของทุกบริการ โดยเฉพาะงานรื้อถอน (Decommissioning) งานขนส่งและติดตั้ง (Transportation & Installation: T&I) ในส่วนของรายได้งานรื้อถอน งานขนส่งและติดตั้ง เติบโตขึ้นเป็นอย่างมากที่ร้อยละ 235 เมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อน เนื่องจากงานนอกชายฝั่งบริเวณอ่าวไทยที่เพิ่มขึ้น รายได้จากงานวิศวกรรมใต้ทะเลเพิ่มขึ้นร้อยละ 20 เมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อน เนื่องจากรายได้ที่เพิ่มขึ้นของงานที่ใช้เรือที่กลุ่มธุรกิจฯ เป็นเจ้าของ เป็นผลมาจากอัตรารายได้รายวันและเรือเช่าระยะสั้นที่สูงขึ้นจากโครงการที่เพิ่มขึ้น โดยสรุป เมอร์เมดฯ รายงานผลกำไรสุทธิส่วนที่เป็นของ TTA จำนวน 277.9 ล้านบาท ซึ่งปรับตัวสูงขึ้นร้อยละ 39 จากปี 2566 พร้อมทั้งมีมูลค่าสัญญาให้บริการที่รอส่งมอบที่แข็งแกร่ง จำนวน 787.5 ล้านดอลลาร์สหรัฐ ณ สิ้นปี 2567 ซึ่งเพิ่มขึ้นร้อยละ 7 เมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อน



Hooninside



reporter@hooninside.com



02-2765976

TTA

ปี 67 มีกำไรสุทธิ
1,323.2 ล้านบาท

กลุ่มธุรกิจขนส่งทางเรือ และกลุ่มธุรกิจบริการนอกชายฝั่งทำกำไรดีต่อเนื่อง



กลุ่มธุรกิจเคมีภัณฑ์เพื่อการเกษตร : ในปี 2567 บริษัท พีเอ็ม โทริเซน เอเชีย โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน) หรือ PMTA มีรายได้ที่ 3,847.1 ล้านบาท มีปริมาณการวางขายปุ๋ยรวมเพิ่มขึ้นร้อยละ 3 เป็น 174.8 พันตัน สำหรับปริมาณการวางขายปุ๋ยในประเทศเวียดนาม คิดเป็นร้อยละ 87 ของปริมาณการวางขายปุ๋ยทั้งหมด อยู่ที่ 151.2 พันตัน เพิ่มขึ้นร้อยละ 9 เมื่อเปรียบเทียบกับปี 2566 เนื่องจากการฟื้นตัวของความต้องการใช้ปุ๋ยในประเทศเวียดนาม จากราคาปุ๋ยที่ค่อนข้างคงที่ ทั้งนี้ หากพิจารณาตามประเภทของปุ๋ย ปริมาณการวางขายปุ๋ยเชิงเดี่ยว (Single fertilizer) ลดลงร้อยละ 23 เป็น 32.1 พันตัน และปริมาณวางขายปุ๋ยเชิงผสม (NPK fertilizer) เพิ่มขึ้นร้อยละ 12 เป็น 142.7 พันตัน ในส่วนของรายได้จากผลิตภัณฑ์เคมีเพื่อการเกษตรอื่นๆ (Pesticides) อยู่ที่ 203.7 ล้านบาท ซึ่งลดลงร้อยละ 29 เมื่อเทียบกับปี 2566 ในขณะที่รายได้จากการให้บริการจัดการพื้นที่โรงงาน เพิ่มขึ้นร้อยละ 15 เป็น 126.0 ล้านบาท ซึ่งเป็นผลมาจากการขยายคลังสินค้า และกิจกรรมของคลังสินค้าที่เพิ่มขึ้น ประกอบกับอัตราการใช้ประโยชน์เต็มพื้นที่โดยสรุป กลุ่มธุรกิจเคมีภัณฑ์เพื่อการเกษตร รายงานผลกำไรสุทธิส่วนที่เป็นของ TTA จำนวน 103.2 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้นร้อยละ 159 เมื่อเปรียบเทียบกับปี 2566

กลุ่มธุรกิจอาหารและเครื่องดื่ม (Food & Beverage) : พิชซ่า ภัต ดำเนินงานภายใต้บริษัทย่อยที่ TTA ถือหุ้นอยู่ร้อยละ 70 ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2567 พิชซ่า ภัต มีสาขาทั้งหมด 196 สาขาทั่วประเทศ

ทาโก้ เบลล์ เป็นแฟรนไชส์อาหารเม็กซิกันสไตล์ที่มีชื่อเสียงชั้นนำระดับโลกจากสหรัฐอเมริกา ดำเนินงานภายใต้บริษัทย่อยที่ TTA ถือหุ้นอยู่ร้อยละ 70 ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2567 ทาโก้ เบลล์ มีสาขาทั้งหมด 34 สาขาทั่วประเทศ

กลุ่มการลงทุนอื่น (Investment) มุ่งเน้นธุรกิจการบริหารทรัพยากรน้ำ และโลจิสติกส์

บริษัท เอเชีย อินฟราสตรัคเจอร์ แมเนจเม้นท์ (ประเทศไทย) จำกัด หรือ AIM ซึ่งเป็นบริษัทย่อยที่ TTA ถือหุ้นอยู่ร้อยละ 92.50 เป็นผู้ออกแบบก่อสร้าง และให้บริการครบวงจรทางด้านการบริหารจัดการทรัพยากรน้ำ AIM ยังได้รับสัมปทานในการจำหน่ายน้ำประปาในหลวงพระบาง ประเทศลาว ผ่านบริษัทย่อยที่ AIM ถือหุ้นอยู่ร้อยละ 100

SKY

ปี67 รายได้รวม 6,744 ล้านบาท
เติบโต 63% จากปีก่อน

ประเมินแนวโน้มปี68 สดใสรรับแรงหนุนท่องเที่ยว - Aviation Tech

บมจ. สกาย ไอซีที (SKY) ประกาศผลประกอบการปี 2567 ทำรายได้รวม 6,744 ล้านบาท เติบโต 63% จากปีที่ผ่านมา (2566) และมีกำไรสุทธิ 481 ล้านบาท เดินหน้าสู่การเติบโตระยะยาวด้วยแรงสนับสนุนจากภาคการท่องเที่ยวที่ฟื้นตัวอย่างแข็งแกร่ง ส่งผลให้ธุรกิจ Aviation Tech และ Airport Services ขยายตัวต่อเนื่อง พร้อมทุนแบ็กล็อกมูลค่าสูงถึง 23,000 ล้านบาท รองรับการลงทุนในอีก 6-7 ปีข้างหน้าการฟื้นตัวของภาคการท่องเที่ยวหนุนธุรกิจ Aviation Tech เติบโตเด่น

นายสิทธิเดช มียลาภ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท สกาย ไอซีที จำกัด (มหาชน) (SKY) เปิดเผยว่า SKY Group ในไตรมาส 4/67 บริษัทสามารถสร้างรายได้รวม 2,014 ล้านบาท และทำกำไรสุทธิ 150 ล้านบาท โดยทั้งปี 2567 มีรายได้รวม 6,744 ล้านบาท เติบโตขึ้นอย่างโดดเด่นถึง 63% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน (YOY) พร้อมทำกำไรสุทธิ 481 ล้านบาท ซึ่งเป็นผลจากการขยายตัวของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวที่ส่งเสริมให้ธุรกิจ Aviation Tech และ Airport Services เติบโตตามไปด้วย

ข้อมูลจาก บมจ. ท่าอากาศยานไทย (AOT) ระบุว่า ปี 2567 มีนักท่องเที่ยวเดินทางเข้า-ออกประเทศมากถึง 119 ล้านคน ส่งผลให้การดำเนินงานของ SKY ในธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับสนามบิน ได้แก่ ระบบบริการผู้โดยสารขึ้นเครื่อง (CUPPS), ระบบตรวจสอบและคัดกรองผู้โดยสารล่วงหน้า (APPS) และระบบพิสูจน์อัตลักษณ์บุคคล (Biometric) ซึ่งเป็นแหล่งรายได้หลักของบริษัทยังเติบโตอย่างต่อเนื่อง โดย SKY คาดการณ์ว่าอุตสาหกรรมการบินในประเทศไทยจะเติบโตต่อเนื่องไม่ต่ำกว่า 10% ในปี 2568

กลยุทธ์กระจายการลงทุน เสริมความแข็งแกร่งระยะยาว

นอกจากธุรกิจ Aviation Tech ที่ SKY ทำมาอย่างต่อเนื่อง ทาง SKY ยังขยายการลงทุนไปยังกลุ่มธุรกิจอื่น ๆ เพื่อสร้างรายได้ที่มั่นคง และต่อเนื่อง อาทิ ธุรกิจที่นำเทคโนโลยีมาช่วยให้บริการกลุ่มลูกค้าอสังหาริมทรัพย์ด้วย Smart Facility Management ผ่านบริษัท เมอร์เรียร์ จำกัด, ธุรกิจ Call Center ที่นำเทคโนโลยี Large Language Model (LLM) และ AI เข้ามาช่วยเพิ่มศักยภาพการแข่งขัน ผ่านการลงทุนในบริษัท วันทูวัน โปสเฟสชั่นแนล จำกัด และธุรกิจเทคโนโลยีการจัดการข้อมูลภาครัฐขนาดใหญ่ ผ่านการส่งบริษัท โปรวินซ์ จำกัด (มหาชน) (PIS) ซึ่งเพิ่งเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์เมื่อต้นปีที่ผ่านมา โดย SKY วางแผนดำเนินธุรกิจที่มีโครงสร้างรายได้ครอบคลุมทั้งรูปแบบสัมปทาน (Concession), รายได้หมุนเวียน (Recurring Income) และสัญญาระยะยาว (Cash Cow) เพื่อสร้างฐานรายได้ที่มั่นคงในอนาคต

ทุนแบ็กล็อก 23,000 ล้าน มั่นใจการเติบโตระยะยาว

นายสิทธิเดช กล่าวเพิ่มเติมว่า ณ สิ้นปี 2567 SKY มีงานในมือ (Backlog) มูลค่ากว่า 23,000 ล้านบาท ซึ่งจะทยอยรับรู้รายได้อย่างต่อเนื่องในช่วง 6-7 ปีข้างหน้า พร้อมเดินหน้าปรับโครงสร้างธุรกิจในเครือเพื่อรองรับการเติบโตของแต่ละหน่วยธุรกิจให้ชัดเจนยิ่งขึ้น ทั้งนี้ บริษัทอยู่ระหว่างศึกษาการลงทุนในธุรกิจที่มีศักยภาพซึ่งสามารถต่อยอดด้วยเทคโนโลยี เพื่อขยายฐานลูกค้าทั้งภาครัฐและเอกชนให้แข็งแกร่งขึ้น SKY มั่นใจว่าปี 2568 บริษัทจะยังคงรักษาการเติบโตได้อย่างแข็งแกร่งและมั่นคง โดยได้รับแรงหนุนจากทั้งภาคการท่องเที่ยวที่ฟื้นตัวเต็มที่และแผนการขยายธุรกิจในอนาคต

สำหรับบริษัท สกาย ไอซีที จำกัด (มหาชน) หรือ SKY เป็นผู้ให้บริการเทคโนโลยีชั้นนำในประเทศไทยที่เชี่ยวชาญเทคโนโลยีที่เกี่ยวข้องกับอุตสาหกรรมการบิน การรักษาความ

ปลอดภัยอัจฉริยะ และแพลตฟอร์มดิจิทัล โดยบริษัทมุ่งเน้นให้บริการโซลูชันใหม่ๆ ให้สอดคล้องกับการขยายตัวของอุตสาหกรรมการบิน พร้อมช่วยยกระดับคุณภาพชีวิต และส่งเสริมประสบการณ์การเดินทางที่ดีที่สุดให้กับผู้โดยสารผ่านบริการต่างๆ อาทิ การรวมระบบ แอปพลิเคชัน ระบบรักษาความปลอดภัย และบริการอำนวยความสะดวกภายในท่าอากาศยาน

SKY



TKN

กำไรสุทธิปี 67 พุ่งทำนิวไฮ 836.1 ล้านบาท แม้นต้นทุนสาหร่ายแพง

บมจ.เต้าแก่น้อย พู๊ดแอนด์มาร์เก็ตติ้ง หรือ TKN ทำผลงานปี 2567 เติบโตแข็งแกร่ง แม้นเผชิญกับต้นทุนสาหร่ายแพง ดันกำไรสุทธิ 836.1 ล้านบาท เติบโต 12.5% ทำนิวไฮโดยมีอัตรากำไรสุทธิเพิ่มขึ้นเป็น 14.6% และมีรายได้จากการขาย 5,712.3 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 7.3% รับการเติบโตของธุรกิจสาหร่ายในทุกช่องทาง ด้านบอร์ดฯ อนุมัติเสนอจ่ายปันผลเพิ่มเติมอีก 0.207 บาทต่อหุ้น รวมทั้งปีจ่ายปันผลรวม 0.507 บาทต่อหุ้น สานต่อกลยุทธ์ 3GO เร่งขยายตลาดทั้งในและนอกประเทศ เตรียมออกผลิตภัณฑ์ที่ไม่ใช่สาหร่าย (Non-seaweed) มากขึ้น เพื่อสร้าง New S-curve ใหม่ให้กับธุรกิจ



นายอิทธิพัทธ์ พิระเดชาพันธ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เต้าแก่น้อย พู๊ดแอนด์มาร์เก็ตติ้ง จำกัด (มหาชน) หรือ TKN ผู้ผลิตและจัดจำหน่ายสาหร่ายทะเลแปรรูปทั้งในและต่างประเทศภายใต้ตราสินค้า "เต้าแก่น้อย" รวมถึงขนมขบเคี้ยว และผลิตภัณฑ์เพื่อสุขภาพ เปิดเผยว่า ภาพรวมผลการดำเนินงานปี 2567 บริษัทฯ มีรายได้จากการขาย 5,712.3 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 7.3% เมื่อเทียบกับปีก่อน ที่มีรายได้จากการขาย 5,323.4 ล้านบาท และทำกำไรสุทธิ 836.1 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12.5% เมื่อเทียบกับปีก่อน ที่มีกำไรสุทธิ 743.0 ล้านบาท ทำให้บริษัทฯ มีการเติบโตทั้งในด้านยอดขายและกำไรอย่างต่อเนื่องเป็นปีที่สามติดต่อกันนับจากหลังสถานการณ์โควิด-19 และเป็นปีที่บริษัทฯ สามารถสร้างสถิติใหม่ (New High) ของยอดขายและกำไรสุทธิสูงสุดในรอบ 20 ปี โดยมีอัตรากำไรสุทธิ (Net Profit Margin) อยู่ที่ 14.6% จากปีก่อนอยู่ที่ 14.0% แม้นปีปัจจัยกดดันจากราคาสาหร่ายงวดใหม่ที่เป็นต้นทุนวัตถุดิบหลักปรับตัวเพิ่มขึ้น ซึ่งนับว่าเป็นราคาที่สูงที่สุดในรอบ 30 ปี อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ได้เดินหน้าบริหารจัดการยอดขาย (Revenue Management) บริหารพอร์ตสินค้าและช่องทางการขาย (Product Mix and Channel Mix) ให้มีประสิทธิภาพ พร้อมดำเนินการภายใต้นโยบาย 3 GO (GO FIRM, GO BOARD, GO GLOBAL) เพื่อมุ่งเน้นการสร้างพื้นฐานการดำเนินงานด้านต่างๆ ที่ดี ด้วยบุคลากรที่มีคุณภาพและความสามารถ ซึ่งช่วยสร้างขีดความสามารถการแข่งขันในตลาดอันจะส่งผลในระยะยาวสะท้อนออกมาเป็นผลการดำเนินงานที่เติบโตและการทำกำไรที่ดียิ่งขึ้น

ขณะเดียวกัน TKN ยังประสบความสำเร็จจากการทำตลาดทั้งในและต่างประเทศ โดยมีสัดส่วนรายได้ในประเทศราว 37% และต่างประเทศราว 63% โดยตลาดต่างประเทศปี 2567 บริษัทฯ มีรายได้จากการขาย 3,580.9 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 6.1% เมื่อเทียบกับปีก่อน จากการส่งออกไปกว่า 40 ประเทศทั่วโลก โดยตลาดที่มีอัตราการเติบโตโดดเด่น ได้แก่ อินโดนีเซีย มาเลเซีย สหรัฐอเมริกา รวมถึงได้ขยายเข้าไปในตลาดใหม่ๆ อย่างเช่น กลุ่มประเทศยุโรปตะวันตก กลุ่มสหราชอาณาจักร ออสเตรเลีย โดยเน้นเจาะตลาด Mainstream ที่เป็นผู้บริโภคท้องถิ่น ผ่านช่องทางห้างสรรพสินค้าและร้านค้าปลีกสมัยใหม่ เช่น Costco, Walmart, Kroger และ ALDI ทำให้สามารถลดความเสี่ยงจากการพึ่งพิงยอดขายจากตลาดประเทศจีน และถือเป็นการปรับสมดุลของตลาดจีนที่มีอัตราเติบโตลดลงจากปัจจัยเศรษฐกิจชะลอตัว

สำหรับตลาดในประเทศ บริษัทฯ มีรายได้จากการขาย 2,131.4 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 9.4% เมื่อเทียบกับปีก่อน โดยได้รับผลดีจากการเพิ่มขึ้นของปริมาณนักท่องเที่ยว ส่งผลบวกให้ธุรกิจในประเทศเติบโตมากขึ้น สะท้อนจากยอดขายผ่านช่องทางโมเดิร์นเทรด (MT) รวมถึงจากการออกสินค้าใหม่ๆ ให้ผู้บริโภคได้ทดลอง ได้แก่ สาหร่ายปรุงรสโรยหน้า (Topping), สาหร่ายอบรสเกลือชมพู เป็นต้น รวมถึงการผลักดันการบริโภคกลุ่มสาหร่ายอบด้วยกิจกรรมส่งเสริมการขายในร้านค้า และกิจกรรมด้านการตลาดในการโปรโมทสินค้าสาหร่ายอบรสชาติใหม่ และการโปรโมทสินค้าผ่านพันธมิตรต่างๆ เพื่อเพิ่มการรับรู้ว่าสาหร่ายทานคู่กับอาหารอะไรก็อร่อย เช่น เต้าแก่น้อย X คัมสี้ ทำเมนูพิเศษ คือ มันปูย่างเตาถ่าน ทานคู่กับสาหร่ายอบ, เต้าแก่น้อย x เส้ย ทำเมนูพิเศษ เช่น เมี่ยงปลาทุ กุ้งแช่น้ำปลา ห่อทาน

คู่กับสาหร่ายอบ เป็นต้น ซึ่งจะช่วยผลักดันยอดขายสินค้ากลุ่มสาหร่ายอบให้เติบโตได้ดี ตลอดจนความเป็นผู้นำตลาดสาหร่ายในประเทศไทยอย่างแท้จริง นอกจากนี้ บริษัทฯ ได้จัดกิจกรรมทางการตลาดมุ่งเน้นกลยุทธ์ Idol Marketing โดยให้ "อู๋จิ้งเพชรบ้านแพง" โอดอลขวัญใจชาวอีสาน ดาวรุ่งพุ่งแรงแห่งวงการหมอลำมาเป็น Brand Ambassador พร้อมทั้งมีการจัดคอนเสิร์ตในภาคอีสาน เพื่อขยายช่องทางการขายผ่าน Traditional Trade และเจาะกลุ่มผู้บริโภคในเขตภาคตะวันออกเฉียงเหนือให้เพิ่มมากขึ้น รวมถึงร่วมมือกับ Influencer - Game Caster ชื่อถึง "แป้งZBing" ที่มีผู้ติดตามบนช่องทาง Youtube กว่า 20 ล้านคน



TKN

กำไรสุทธิปี 67 พุ่งทำนิวไฮ 836.1 ล้านบาท แม้นต้นทุนสาหร่ายแพง

ด้านธุรกิจร้านอาหารหมู่เกาะ 71 ที่เปิดเมื่อปลายปี 2566 มีการเติบโตมากขึ้น ด้วยกระแสความนิยมอย่างต่อเนื่องด้วยกิจกรรมการตลาดที่ทำให้ร้านอาหารเป็นที่รู้จักด้วยการใช้อินฟลูเอนเซอร์ในการโปรโมทร้านให้เป็นที่รู้จักในวงกว้างมากยิ่งขึ้น ปัจจุบันมีทั้งสิ้น 3 สาขา ได้แก่ สาขาถนนบรมกิตติวงศ์, คอมมูนิตี้มอลล์ Att U Park Bangna และคอมมูนิตี้มอลล์ Meet UP แจ้งวัฒนะ และเตรียมเปิดอีก 1 สาขาในไตรมาส 1/2568

ทั้งนี้ จากผลการดำเนินงานงวดปี 2567 ที่แข็งแกร่ง ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ (บอร์ด) มีมติอนุมัติเสนอจ่ายเงินปันผลเพิ่มอีกในอัตราหุ้นละ 0.207 บาทต่อหุ้น โดยกำหนดขึ้นเครื่องหมาย XD วันที่ 19 มีนาคม 2568 และกำหนดจ่ายเงินปันผลแก่ผู้ถือหุ้นในวันที่ 9 พฤษภาคม 2568 สำหรับสิทธิในการรับเงินปันผลดังกล่าวขึ้นอยู่กับการอนุมัติจากที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นของบริษัทในวันที่ 25 เมษายน 2568 ทั้งนี้ หากรวมกับการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลในอัตราหุ้นละ 0.30 บาท เมื่อวันที่ 11 กันยายน 2567 ทำให้ผู้ถือหุ้น TKN ได้รับเงินปันผลจากผลการดำเนินงานในปี 2567 รวมทั้งสิ้น 0.507 บาทต่อหุ้น ถือว่าเป็นหุ้นปันผลที่ให้ผลตอบแทนอย่างสม่ำเสมอ

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร TKN กล่าวเพิ่มว่า แนวโน้มการดำเนินงานปี 2568 คาดว่ารายได้จะเติบโตต่อเนื่อง โดยได้เตรียมหน้านโยบาย "3GO" โดยเฉพาะ "GO Broad" หรือการขยายฐานธุรกิจให้กว้างขึ้นและมีคุณค่า ผ่านการพัฒนาสินค้านวัตกรรมกลุ่มใหม่ๆ (Innovation Food) รวมถึงเพิ่มมูลค่าให้กับสินค้า โดยเตรียมออกผลิตภัณฑ์ที่ไม่ใช่สาหร่าย (Non-seaweed) เพื่อสร้าง New S-curve คาดว่าจะเปิดตัวเร็วๆ นี้ พร้อมกันนี้วางแผนออกผลิตภัณฑ์ใหม่หลากหลายประเภท (Category) ทั้งในประเทศและต่างประเทศ คาดว่าจะไม่ต่ำกว่าปีก่อนที่มีผลิตภัณฑ์ใหม่ที่ส่งเข้าตลาดในประเทศและต่างประเทศกว่า 79 SKUs

นอกจากนี้ ได้มุ่งขยายตลาดต่างประเทศ โดยแบ่งเป็น 2 กลุ่มที่มีศักยภาพ เช่น กลุ่มประเทศหลัก เช่น จีน อินเดีย รัสเซีย มาเลเซีย สหรัฐอเมริกา เวียดนาม เป็นต้น จะทำการตลาด ออกแคมเปญโปรโมชันใหม่ๆ และ Co-Branding กับแบรนด์อื่นๆ รวมถึงสถานที่ต่างๆ ผลักดันให้แบรนด์ "เต้าแก๊นน้อย" ขึ้นแท่นเป็นแบรนด์ที่ผู้บริโภค "Brand Love" สร้างประสบการณ์ที่ดีอย่างต่อเนื่อง และ กลุ่มประเทศใหม่ คือ กลุ่มยุโรปตะวันตก กลุ่มสหราชอาณาจักร ออสเตรเลีย ผ่านการขยายช่องทางจัดจำหน่ายที่กว้างขึ้น รวมถึงปรับแพ็คเกจผลิตภัณฑ์และรสชาติให้เหมาะสมกับพื้นที่นั้นๆ

นอกจากนี้ ต้องติดตามราคาวัตถุดิบสาหร่ายฤดูกาลใหม่ ซึ่งคาดว่าราคาจะทยอยปรับลดลงจากปี 2567 แต่ยังคงสูงกว่าปี 2566 อย่างไรก็ดีตาม บริษัทฯ ได้เตรียมพร้อมรับมือบริหารจัดการด้วยการติดตามทิศทางราคาวัตถุดิบสาหร่ายอย่างใกล้ชิด รวมทั้งการเจรจากับซัพพลายเออร์หลายรายไว้ล่วงหน้าเพื่อบริหารความเสี่ยงที่จะเกิดขึ้น และการบริหารต้นทุนอื่นให้มีประสิทธิภาพอย่างต่อเนื่อง



FSMART

ปี67 กำไรเพิ่ม 43.7%
หลังธุรกิจสินเชื่อ พอร์ตเติบโต 224.2%

บมจ.พอร์ท สمارท์ เซอร์วิส ประกาศผลการดำเนินงานปี 2567 รายได้ 2,315.38 ล้านบาท กำไรสุทธิ 430.45 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 11.9% และ 43.7%จากปีก่อน จากธุรกิจสินเชื่อ พอร์ตเติบโต 224.2% รายได้ดอกเบี้ยเพิ่ม กว่า 251% หลังขยายพอร์ตสินเชื่อได้ตามแผน 1,182 ล้านบาท ส่วนธุรกิจหลัก เติบโตและรับชำระเงินอัตโนมัติเพิ่มเติม Wallet และ VAS ผ่านตู้บุญเติมและ เคา์เตอร์เซอร์วิสเพิ่มขึ้นต่อเนื่อง บอร์ดฯ เพิ่มทุน RO แบบมอบอำนาจทั่วไป (General Mandate) ชงที่ประชุมผู้ถือหุ้น วันที่ 24 เมษายนนี้ เตรียมความพร้อมทางการเงิน รับแผนงานปี 2568 ขยายพอร์ตสินเชื่อเพิ่ม เป็น 2,000 ล้านบาท ปักธงกลุ่มธุรกิจบริการทางการเงินและสินเชื่อครบวงจรเรือธงผลักดันการเติบโตตามเป้าหมาย 10-15%

นายณรงค์ศักดิ์ เลิศทรัพย์ทวี กรรมการผู้จัดการ บริษัท พอร์ท สمارท์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) หรือ FSMART ผู้ให้บริการทางการเงินครบวงจร "บุญเติม" และเครื่องชาร์จรถยนต์ไฟฟ้า "GINKA Charge Point" ภายใต้วิสัยทัศน์ "นวัตกรรมที่ยั่งยืนเพื่อชีวิต

ที่ดีขึ้น" เปิดผลการดำเนินงานปี 2567 บริษัท มีรายได้รวมจากธุรกิจ 2,315.38 ล้านบาท กำไรสุทธิอยู่ที่ 430.45 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 11.9% และ 43.7% เมื่อเทียบกับปี 2566 ที่มีรายได้ 2,068.77 ล้านบาท กำไร 299.45 ล้านบาท สาเหตุหลักมาจากธุรกิจสินเชื่อที่เติบโตแบบก้าวกระโดด จากการปล่อยสินเชื่อและขายสินค้าเครื่องใช้ไฟฟ้า และโทรศัพท์มือถือให้แก่ลูกค้าองค์กรขนาดใหญ่ได้มากขึ้น โดยธุรกิจสินเชื่อมีการขยายพอร์ตมากกว่า 1,000 ล้านบาท สร้างรายได้ดอกเบี้ย 134.83 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 251.3% จากปีก่อน เช่นเดียวกับการขายสินค้าเครื่องใช้ไฟฟ้าและโทรศัพท์มือถือที่มีปริมาณการขายมากขึ้นทำให้มีรายได้ 74.74 ล้านบาทหรือ เพิ่มขึ้น 432.6% จากปีก่อน

เช่นเดียวกับธุรกิจเติมเงินและรับชำระเงินอัตโนมัติที่แม้พฤติกรรมผู้บริโภคจะเปลี่ยนจากการโทรผ่านโทรศัพท์มือถือ มาเป็นการซื้อแพ็คเกจอินเทอร์เน็ตเพื่อใช้งาน หรือใช้ช่องทางอื่นมากขึ้น แต่ยังคงมีการเติบโตรวม 4.7% จากปีก่อน โดยบริษัทมีรายได้ธุรกิจเติมเงินและรับชำระเงินอัตโนมัติรวม

2,105.81 ล้านบาท จากยอดการใช้บริการเติมเงินเข้า Wallet ที่เติบโตมากกว่า 10% และยอดการทำธุรกรรมการเติมเงินซื้ออินเทอร์เน็ต (VAS) เติบโตมากกว่า 50% สะท้อนถึงความความต้องการใช้บริการผ่านช่องทางของบริษัททั้งตู้บุญเติมที่ให้บริการอยู่ 119,697 ตู้ เคา์เตอร์เคสเซอร์วิสกว่า 3,800 จุด และแอปพลิเคชันยังได้รับความนิยมเป็นอย่างมาก

ขณะเดียวกัน บริษัทยังคงได้รับส่วนแบ่งกำไรจากการถือหุ้น 26.71% ในบริษัท พอร์ท เวนดิง จำกัด เจ้าของเครื่องจำหน่ายเครื่องดื่มชงสดอัตโนมัติภายใต้แบรนด์ "เต่าบิน" ที่ในปี 2567 มียอดขายรวม 1,975 ล้านบาท และมีจำนวนแก้วขายรวมกว่า 66 ล้านแก้ว ด้วยจำนวนตู้เต่าบินทั้งสิ้น 7,150 ตู้ เพิ่มขึ้น 11.9% เมื่อเทียบกับปีที่ผ่านมา ส่วนเครื่อง GINKA Charge Point หรือ กิ้งก่า วิวี ก็มีการติดตั้งเพิ่มขึ้นเป็น 274 จุดชาร์จจากปีก่อนที่มีเพียง 80 จุดชาร์จ แสดงให้เห็นถึงแนวโน้มการเติบโตและได้รับการตอบรับที่ดีอย่างต่อเนื่อง

FORTH
FORTH SMART SERVICE PUBLIC CO., LTD.



ทั้งนี้ เพื่อให้สอดคล้องกับแผนการดำเนินงานของบริษัทในปี 2568 ที่ต้องการต่อยอดธุรกิจและสร้างโอกาสหารายได้ให้กับบริษัท โดยเฉพาะกลุ่มธุรกิจบริการทางการเงินและสินเชื่อครบวงจรที่เป็นเรือธงสำคัญผลักดันรายได้ในปีนี้ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทครั้งที่ 2/2567 เมื่อวันที่ 27 กุมภาพันธ์ที่ผ่านมา มีมติอนุมัติเพิ่มทุนจดทะเบียน 23,429,350 บาท จากทุนจดทะเบียนเดิม 376,570,650 บาท เป็น 400 ล้านบาท ซึ่งการเพิ่มทุนดังกล่าวจะทำให้จำนวนหุ้นเท่ากับจำนวนหุ้นเดิม ณ วันที่บริษัทจดทะเบียนเข้าตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุน 46,858,700 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้ 0.50 บาท โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อรองรับการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนแบบมอบอำนาจทั่วไป (General Mandate) ให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วน (Right Offering) ทั้งจำนวน รวมถึงมีมติงดจ่ายเงินปันผลสำหรับผลการดำเนินงานครึ่งปีหลัง อย่างไรก็ตาม ในปี 2567 บริษัทมีการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลสำหรับผลการดำเนินการระหว่างวันที่ 1 มกราคม - 30 มิถุนายน 2567 ไปแล้วเมื่อวันที่ 9 กันยายน 2567 ในอัตรา 0.23 บาทต่อหุ้น ส่งผลให้ปี 2567 บริษัทมีการจ่ายเงินปันผลรวม 0.23 บาทต่อหุ้น

FSMART

ปี67 กำไรเพิ่ม 43.7%
หลังธุรกิจสินเชื่อ พอร์ตเติบโต 224.2%

โดยบริษัทจะนำเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นในวันประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2568 ที่จะจัดขึ้นในวันพฤหัสบดีที่ 24 เมษายน 2568 เวลา 14.00 น. ณ อาคารสำนักงานของ บมจ.ฟอร์ท สมาร์ท เซอร์วิส โดยกำหนดรายชื่อผู้มีสิทธิเข้าร่วมประชุม (Record date) วันที่ 13 มีนาคม 2568 และวันปิดสมุดทะเบียนเพื่อรวบรวมรายชื่อผู้มีสิทธิในวันที่ 12 มีนาคม 2568 เพื่อพิจารณาอนุมัติต่อไป

สำหรับการเพิ่มทุนและลดจ่ายเงินปันผลดังกล่าว เป็นการเตรียมพร้อมทางการเงิน ตามแผนงานที่จะขยายพอร์ตสินเชื่อให้เติบโต 100% มากกว่า 2,000 ล้านบาท ด้วยการให้บริการสินเชื่อกับองค์กรใหม่อีก 1-2 กลุ่มที่มีสมาชิกมากกว่า 500,000 ราย เพิ่มจากกลุ่มลูกค้าองค์กรขนาดใหญ่ที่มีสมาชิกมากกว่า 1 ล้านรายที่มีอยู่ โดยสินเชื่อทั้งหมดบริหารจัดการภายใต้ผลิตภัณฑ์ "บุญเต็มเงินพร้อมใช้" ที่ครอบคลุมทั้งสินเชื่อส่วนบุคคล สินเชื่อผ่อนชำระสินค้า (Buy Now Pay Later: BNPL) และผลิตภัณฑ์สินเชื่ออื่นๆ ที่ตอบโจทย์ความต้องการทางการเงินของลูกค้าแบบครบวงจร อย่างไรก็ตาม บริษัทยังให้ความสำคัญกับการบริหารความเสี่ยงที่มีประสิทธิภาพ เพื่อรักษาอัตราหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPL) ให้อยู่ในระดับต่ำกว่า 3%



ขณะเดียวกัน บริษัทจะรักษารายได้ในธุรกิจเต็มเงินและรับชำระเงินอัตโนมัติ ด้วยการเพิ่มบริการใหม่ๆ เน้นให้ช่องทางบุญเต็มเป็นจุดให้บริการทางการเงินครบวงจร เพื่อให้รายได้เฉลี่ยต่อตัว (ARPU) เพิ่มขึ้น และขยายช่องทางเคาน์เตอร์แคชเชียร์ให้ครอบคลุมมากกว่าเดิม ควบคู่กับการขยายสถานีชาร์จ GINKA อย่างต่อเนื่องทั้งระบบ AC และ DC โดยเตรียมเปิดตัวเครื่องชาร์จ DC ขนาด 40 กิโลวัตต์ เพื่อต่อยอดจากเครื่องชาร์จ AC ขนาด 7 กิโลวัตต์ และ 22 กิโลวัตต์ที่มีอยู่แล้วเพื่อติดตั้งให้ได้ 1,000 จุดภายใน 2 ปี ส่วนเครื่องชาร์จเครื่องเต็มอัตโนมัติ "เต้าปิ่น" ทางฟอร์ท เวนดิง มีแผนขยายจำนวนเครื่องให้ครบ 10,000 เครื่อง ภายในปี 2568 จากขณะนี้มากกว่า 7,000 เครื่อง พร้อมพัฒนาสาขาใหม่ ๆ เพื่อตอบโจทย์ความต้องการของผู้บริโภคให้มากขึ้น จากการดำเนินงานที่กล่าวมาทั้งหมดบริษัทคาดว่าจะสามารถสร้างการเติบโตโดยรวมในปีนี้ประมาณ 10-15%



Hooninside



reporter@hooninside.com



02-2765976



GUNKUL
not only the energy, we care

เป็นผู้นำด้านธุรกิจพลังงานทดแทน
อุปกรณ์ และระบบไฟฟ้าแบบครบวงจร
ด้วยเทคโนโลยีและนวัตกรรมที่ทันสมัย
เพื่อพัฒนาโครงสร้างพื้นฐาน
ให้แข็งแกร่งอย่างยั่งยืน

และเป็นผู้นำด้านธุรกิจกัญชงกัญชาในระดับสากล
เพื่อเสริมสร้างคุณภาพชีวิตและสุขภาพที่ดี

โศกชา ดำรงปิยวุฒิ

ประธานกรรมการบริหาร
บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)



บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)

1177 อาคารเฟิร์ล แบงก์ค็อก ชั้น 8 ถนนพหลโยธิน แขวงพญาไท เขตพญาไท กรุงเทพมหานคร 10400

โทร.0-2242-5800 (อัตโนมัติ)

VRANDA

ปี 67 พลิกทำกำไรสุทธิ
51 ล้านบาท

รับอัตราการเข้าพักเฉลี่ยของโรงแรมที่เพิ่มขึ้น 67%

'บมจ.วีรันดา รีสอร์ท' หรือ VRANDA ประกาศผลประกอบการปี 2567 มีรายได้รวม 1,537 ล้านบาท เติบโต 10% และมี EBITDA 360 ล้านบาท เติบโต 85 % พลิกทำกำไรสุทธิ 51 ล้านบาท จากขาดทุนสุทธิ 141 ล้านบาท ในปีก่อน โดยมีกำไรก่อนหักค่าใช้จ่ายนอกเหนือจากการดำเนินงานปกติ 68 ล้านบาท เติบโตอย่างต่อเนื่อง เตรียมจ่ายปันผล 0.125 บาทต่อหุ้น ปี 2568 รับปัจจัยบวกภาครัฐหนุนไทยเป็น Tourism Hub พร้อมรับรู้รายได้เต็มปีจากการเปิดให้บริการโรงแรมแห่งใหม่ "วีรันดา รีสอร์ท ภูเก็ต ออโตกราฟ คอลเล็กชั่น" และส่วนต่อขยายโรงแรม "ริวคี่ บุติก รีสอร์ท สมุย" หนุนรายได้ธุรกิจโรงแรมเติบโต ขณะที่ธุรกิจพัฒนาอสังหาริมทรัพย์เพื่อขาย เตรียมโอนบ้านพักตากอากาศหรู "วีรันดา วิลล่า แอนด์ 스위트" ที่ภูเก็ต



นายภวัตร วงศ์วาสิฏฐ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท วีรันดา รีสอร์ท จำกัด (มหาชน) หรือ VRANDA ผู้นำธุรกิจโรงแรม รีสอร์ท พัฒนาอสังหาริมทรัพย์ และธุรกิจไลฟ์สไตล์ เปิดเผยถึงผลการดำเนินงานในปี 2567 ว่า วีรันดา รีสอร์ทฯ เติบโตอย่างแข็งแกร่ง โดยมีรายได้รวม 1,537 ล้านบาท เติบโต 10% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน (YoY) และมี EBITDA ที่ 360 ล้านบาท เติบโต 85% โดยมีกำไรสุทธิ 51 ล้านบาท จากขาดทุนสุทธิ 141 ล้านบาท ในปีที่ผ่านมา มีกำไรก่อนหักค่าใช้จ่ายนอกเหนือจากการดำเนินงานตามปกติ 68 ล้านบาท ปัจจัยมาจากอัตราการเข้าพักเฉลี่ยของโรงแรมที่เพิ่มขึ้น 67% จาก 51% และอัตราค่าห้องพักเฉลี่ยเพิ่มขึ้น 4,379 บาทต่อห้อง จาก 4,246 บาทต่อห้อง เมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อน สะท้อนให้เห็นถึงการฟื้นตัวของรายได้และได้รับประโยชน์จากการเติบโตที่แข็งแกร่งของตลาดท่องเที่ยวไทยโดยรวม โดยเฉพาะในไตรมาส 4/2567 ซึ่งเป็นช่วงไฮซีซั่น โรงแรมในหัวหิน พัทยา เชียงใหม่ และสมุยมีรายได้มากกว่าช่วงก่อนการระบาด COVID-19 หรือช่วงปี 2562 แล้ว

จากผลการดำเนินงานปี 2567 ดังกล่าว ที่ประชุมคณะกรรมการ (บอร์ด) บริษัทฯ จึงพิจารณาจ่ายเงินปันผลในอัตรา 0.125 บาทต่อหุ้น รวมเป็นเงิน 39.97 ล้านบาท กำหนดขึ้นเครื่องหมาย XD วันที่ 2 พฤษภาคม 2568 และจ่ายเงินปันผลแก่ผู้ถือหุ้นในวันที่ 16 พฤษภาคม 2568 โดยการจ่ายเงินปันผลดังกล่าวจะต้องได้รับอนุมัติจากที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2568

นายภวัตร กล่าวต่อว่า ภาพรวมตลาดท่องเที่ยวไทยปี 2568 ยังคงได้รับความนิยมจากนักท่องเที่ยวต่างชาติอย่างต่อเนื่องจากแผนกระตุ้นการท่องเที่ยวของภาครัฐที่ต้องการให้ไทยเป็น Tourism Hub โดยการส่งเสริมให้มีการจัดอีเวนต์ระดับโลก เพื่อดึงนักท่องเที่ยวต่างชาติเดินทางเข้าไทยตามเป้าหมาย 39 ล้านคน ขณะเดียวกันโรงแรม "วีรันดา รีสอร์ท ภูเก็ต ออโตกราฟ คอลเล็กชั่น" (Veranda Resort Phuket, Autograph Collection) แบบระดับพรีเมียมของแอมริออต อินเทอร์เน็ตชั้นเนล จำนวน 159 ห้อง เปิดให้บริการอย่างเต็มปี จากการวางรากฐานสำหรับการเติบโตอย่างแข็งแกร่งด้วยแผนยุทธศาสตร์ด้านทำเลที่ตั้งของการลงทุน ประกอบกับการเปิดให้บริการห้องพักเพิ่มอีก 20 ห้อง ของโรงแรม "วีรันดา คอลเล็กชั่น สมุย - ริวคี่ รีสอร์ท" (Veranda Collection Samui - Rocky's Resort) ทำให้บริษัทฯ มีห้องพักโรงแรมในเกาะสมุยที่เปิดให้บริการรวมเป็น 70 ห้อง เพื่อรองรับการเดินทางนักท่องเที่ยวต่างชาติซึ่งได้ผลตอบรับเป็นอย่างดี โดยในเดือน ม.ค. และ ก.พ. ริวคี่ รีสอร์ท มีรายได้เติบโตมากกว่า 40% เมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อน ซึ่งจะเป็นปัจจัยสนับสนุนธุรกิจโรงแรมให้มียาได้ 1,650 ล้านบาท ในปี 2568 ตามเป้าที่วางไว้

ขณะที่โครงการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์เพื่อขาย "วีรันดา วิลล่า แอนด์ 스위트" (Veranda Villas & Suites) 17 ยูนิต ได้แก่ วิลล่า 6 หลัง และ 스위트 11 ห้อง มูลค่ารวมโครงการ 870 ล้านบาท คาดว่าจะโอนกรรมสิทธิ์เพื่อรับรู้รายได้ราว 560 ล้านบาท ในปี 2568 จึงเชื่อว่าปีนี้จะป็นปีทองของ บมจ.วีรันดา รีสอร์ท



ECF

วางกลยุทธ์ปี 68 ปรับเกมรุก เร่งเครื่องธุรกิจเต็มสูบ

เผยปี67 คว่ำรายได้ 1,363.43 ล้านบาท

ECF เผยทิศทางธุรกิจปี 2568 ปรับโครงสร้างองค์กรครั้งใหญ่ มุ่งเน้นขายสินค้า มาร์จินสูง ควบคู่การบริหารจัดการต้นทุน เพิ่มความสามารถในการทำกำไร เร่งเครื่องธุรกิจย่อย โรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์มินิยู เฟส 2 ธุรกิจตรวจสอบอัตลักษณ์ ขยายฐานรายได้เพิ่ม คาดเริ่มเห็นความชัดเจน ไตรมาส 2 ปี 2568 ขณะที่ผลประกอบการปี 2567 รายได้ 1,363.43 ล้านบาท



นายพรชุตน์พงษ์ สุสวัสดิ กรรมการผู้จัดการ บริษัท อีสต์โคสต์เฟอร์นิเทค จำกัด (มหาชน) (ECF) เปิดเผยทิศทางธุรกิจปี 2568 บริษัทฯ วางกลยุทธ์การปรับโครงสร้างองค์กรครั้งใหญ่ มุ่งเน้นการบริหารจัดการต้นทุน การบริหารและการขายอย่างมีประสิทธิภาพ พร้อมลดค่าใช้จ่ายในทุกด้าน เพื่อเสริมสร้างความมั่นคงทางการเงินและเพิ่มความสามารถในการทำกำไร นอกจากนี้ บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับการจำหน่ายสินค้าที่มีมาร์จินสูงในตลาดที่มีศักยภาพ เพื่อสร้างความสามารถในการแข่งขัน และขยายฐานรายได้อย่างต่อเนื่อง

นอกจากนี้บริษัทฯ มุ่งเน้นการเพิ่มรายได้จากธุรกิจใหม่ ได้แก่ โครงการโรงไฟฟ้ามินิยู ซึ่ง มีแผน เร่งดำเนินงานเฟส 2 ให้สามารถเปิด

ดำเนินการเชิงพาณิชย์ (COD) ได้รวดเร็วขึ้น รวมถึงการพัฒนาธุรกิจ การตรวจสอบอัตลักษณ์บุคคล (KYC business) ซึ่งจะเร่งขยายฐานลูกค้าภาครัฐและภาคเอกชน เพื่อช่วยเสริมสร้างความแข็งแกร่งให้แก่บริษัทฯ

สำหรับผลประกอบการปี 2567 บริษัทฯ มีรายได้รวมทั้งสิ้น 1,363.43 ล้านบาท ใกล้เคียงกับ ช่วงเดียวกันปีก่อนที่มีรายได้รวม 1,374.50 ล้านบาท หรือ ลดลง 2%

ทั้งนี้ ภาพรวมผลประกอบการปรับตัวลดลง ผลจากปริมาณคำสั่งซื้อจากกลุ่มลูกค้าประเทศอินเดียลดลงอย่างมีนัยสำคัญเนื่องจากการประกาศใช้มาตรฐานผลิตภัณฑ์ที่รัฐบาลอินเดียประกาศให้เริ่มมีผลบังคับใช้และบริษัทฯ อยู่ระหว่างการปรับตัว

ต่อมาตรฐานดังกล่าว รวมถึงสถานการณ์เศรษฐกิจในประเทศที่ชะลอตัว อีกทั้ง ต้นทุนขาย ต้นทุนในการจัดจำหน่าย ค่าใช้จ่ายในการบริหาร ต้นทุนทางการเงิน ต้นทุนวัตถุดิบ ต้นทุนการปรับปรุงกระบวนการผลิต ต้นทุนแรงงานที่เพิ่มขึ้น จากการเปลี่ยนแปลงนโยบายแรงงาน และ อัตราค่าเงินบาทแข็งค่าขึ้น

"อย่างไรก็ตาม มั่นใจว่าการปรับกลยุทธ์ดังกล่าว จะเป็นก้าวสำคัญในการพลิกฟื้นผลการดำเนินงานให้กลับมาเป็นบวก โดยคาดว่าจะเริ่มเห็นความชัดเจนตั้งแต่ไตรมาสที่ 2/2568 เป็นต้นไป พร้อมสร้างการเติบโตอย่างต่อเนื่องในระยะยาว" นายพรชุตน์พงษ์ กล่าว

ECF
EAST COAST FURNITECH

SSP

เผยปี 67 พลังงานลม
ต้นรายได้ 3,466 ลบ.

พร้อมปันผล 0.20 บ./หุ้น ขึ้น XD 6 พ.ค. 68

บมจ.เสริมสร้าง พาวเวอร์ คอร์ปอเรชั่น (SSP) โชว์ผลงานปี 67 มีรายได้จากการขายไฟฟ้าและบริการ 3,465.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12.8% เทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อน บอร์ดอนุมัติจ่ายปันผลเป็นเงินสดในอัตรา 0.20 บาท/หุ้น ขึ้น XD วันที่ 6 พฤษภาคม 2568 พากบิกบอส วรุตม์ ธรรมวารานุคุปต์ มั่นใจ "วินชัย" หนุนรายได้สม่ำเสมอ ไม่หวั่นโซลาร์ฟาร์ม SPN Adder หมดไตรมาส 1/68 เผยเตรียมเงินลงทุนพร้อมลุย โรงไฟฟ้าใหม่ ประเดิม COD LEO 2 ปลายปี 68

นายวรุตม์ ธรรมวารานุคุปต์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เสริมสร้าง พาวเวอร์ คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) (SSP) เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทฯ งวดไตรมาส 4/67 มีรายได้จากการขายไฟฟ้าและบริการ 980.6 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 242.6 ล้านบาท หรือ 32.9% เทียบช่วงเดียวกันปีก่อน และมีกำไรจากการดำเนินงาน (COP) อยู่ที่ 301.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 136.0 ล้านบาท หรือ 82.2% เทียบช่วงเดียวกันปีก่อน

ขณะที่ผลดำเนินงานในปี 2567 (สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2567) มีรายได้จากการขายไฟฟ้าและบริการ 3,465.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 393.6 ล้านบาท หรือ 12.8% เทียบกับปีก่อน และมีกำไรหลักจากการดำเนินงาน (COP) อยู่ที่ 824.9 ล้านบาท



ปัจจัยที่สนับสนุนให้รายได้บริษัทฯ เพิ่มขึ้น มาจากปริมาณการจำหน่ายไฟฟ้าสะสมปี 2567 จำนวน 619,376 เมกะวัตต์-ชั่วโมง เพิ่มขึ้น 14.3% เทียบกับปีก่อน โดยหลักจากรายได้ของ โรงไฟฟ้าพลังงานลม จำนวน 1,219.3 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 624.8 ล้านบาท หรือ 105.1% เมื่อเทียบกับปีก่อน จากการเข้าซื้อหุ้น บริษัท วินชัย จำกัด ทั้ง 100% ขยายพอร์ตโรงไฟฟ้าพลังงานลมจาก "โครงการร่มเกล้าวินฟาร์ม" อีก 45 เมกะวัตต์ ตั้งแต่วันที่ 1 มีนาคม 2567 และเริ่มรับรู้รายได้ ค่าใช้จ่าย และต้นทุนทางการเงิน ตั้งแต่วันที่ 1/67 เป็นผลให้กดดันกำไรหลักจากการดำเนินงานอ่อนตัวลงเล็กน้อยเมื่อเทียบกับปีก่อน

บริษัทฯ ยังเปิดเผยว่า โครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ SPN ขนาด 40 เมกะวัตต์ ที่ Adder หมดในไตรมาส 1/68 นั้น ทำให้รายได้จากเงินสนับสนุนของภาครัฐหายไป แต่มีรายได้จากโครงการร่มเกล้าวินฟาร์ม เข้ามาช่วยสนับสนุน ประกอบกับการทำ Repowering โครงการ SPN เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการผลิตไฟฟ้า โดยมีเป้าหมายแล้วเสร็จกลางปี 2568

ทั้งนี้ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ ในวันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2568 มีมติอนุมัติจ่ายปันผล สำหรับงวดผลการดำเนินงานในปี 2567 เป็นเงินสดอีกในอัตรา 0.20 บาท/หุ้น เตรียมขอ อนุมัติจากผู้ถือหุ้นในงาน AGM วันที่ 25 เมษายน 2568 และเตรียมขึ้นเครื่องหมาย XD วันที่ 6 พฤษภาคม 2568 กำหนดจ่ายเงินวันที่ 21 พฤษภาคม 2568

SSP

เคยปี 67 พลังงานลม
ต้นรายได้ 3,466 ลบ.

พร้อมปันผล 0.20 บ./หุ้น ขึ้น XD 6 พ.ค. 68



นอกจากนั้น เมื่อวันที่ 25 กุมภาพันธ์ 2568 บริษัทฯ ประสบความสำเร็จในการออกหุ้นกู้ Green Bond 2 ชุด วงเงินรวม 2,000 ล้านบาท เพื่อนำไปชำระคืนหนี้หุ้นกู้เดิมที่กำลังจะครบกำหนดไต่ถอน และรองรับการขยายการลงทุนโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานหมุนเวียน (Renewable Energy) อีกหลายโครงการในอนาคต โดยจะเริ่มประเดิม COD โครงการโซลาร์ฟาร์ม LEO 2 ที่ประเทศญี่ปุ่น ขนาด 16.4 เมกะวัตต์ ในไตรมาส 4 ปีนี้ และ COD โครงการใหม่ต่อเนื่องอีก 158.9 เมกะวัตต์ ในปี 2569

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร SSP กล่าวถึงท้ายว่า "แม้สภาพตลาดทุนของไทยในปัจจุบันจะมีความผันผวนสูง กระทบกับราคาหุ้นทุกบริษัทฯ แต่อยากให้นักลงทุนเชื่อมั่นแผนการดำเนินงานของเรา โครงการในอนาคตตามแผน Pipeline อีกกว่า 410.3 เมกะวัตต์ ทั้งในประเทศและต่างประเทศ ที่พร้อมจะสร้างรายได้ให้กับ SSP ต่อเนื่องในอนาคตอีก 5 ปีข้างหน้า เราพยายามอย่างเต็มที่ในการบริหารต้นทุนทางการเงิน เตรียมความพร้อมของกระแสเงินสด รองรับการลงทุนเพื่อสร้างการเติบโตอย่างมั่นคงให้กับบริษัทฯ"



INET

โซวปี 67 กำไรสุทธิ 384.96 ล้านบาท
โตแรง 64.35%

เกาะปันผล 0.119 บาท ตั้งเป้ารายได้ปีนี้เติบโต 27%

บมจ.อินเทอร์เน็ทประเทศไทย หรือ INET โซวผลการดำเนินงานปี 67 กวาดรายได้จากการขายและให้บริการ 2,531.14 ล้านบาท เติบโต 21.14% พร้อมกำไรสุทธิ 384.96 ล้านบาท ตอกย้ำความสำเร็จจากบริการ Cloud Service และ Digital Platform Service ที่ขยายตัวอย่างต่อเนื่อง เตรียมจ่ายเงินปันผลปี 67 ให้ผู้ถือหุ้นที่อัตรา 0.119 บาทต่อหุ้น เดินหน้าตามแผน 2568 เสริมความแข็งแกร่งในฐานะผู้นำ Local Cloud Service พร้อมขับเคลื่อนเศรษฐกิจดิจิทัลสร้างความมั่นคงและยั่งยืน วางเป้าหมายปี 2568 ทำรายได้เติบโต 27%

นางมรกต กุศลธรรมโยธิน กรรมการผู้จัดการ บริษัท อินเทอร์เน็ตประเทศไทย จำกัด (มหาชน) หรือ INET ผู้ให้บริการ Local Cloud Service และ Digital Platform Service เปิดเผยว่า บริษัทฯ ได้บรรลุเป้าหมายผลการดำเนินงานปี 2567 โดยมีรายได้จากการขายและให้บริการอยู่ที่ 2,531.14 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 21.14% และมีกำไรสุทธิ 384.96 ล้านบาท เติบโต 64.35% เมื่อเทียบกับปีที่ผ่านมา แต่หากหักกำไรพิเศษทางบัญชีจากการตีมูลค่าราคาสินทรัพย์ของทรูสตีเพื่อการลงทุนในอสังหาริมทรัพย์และสิทธิการเช่าอสังหาริมทรัพย์ไวเน็ต (INETREIT) รว 90 ล้านบาท จะส่งผลให้กำไรสุทธิจากการดำเนินงาน (Core Profit) เท่ากับ 294.96 ล้านบาท ยังคงเติบโตที่ 25.92% เมื่อเทียบกับปีที่ผ่านมา โดยปัจจัยการเติบโตมาจากการวาง

กลยุทธ์ยกระดับการให้บริการเข้าสู่ดิจิทัลทรานส์ฟอร์มเมชัน (Digital Transformation) สร้างความยืดหยุ่นในการดำเนินงานและช่วยบริหารต้นทุนอย่างมีประสิทธิภาพ ส่งผลให้ฐานลูกค้าภาครัฐและภาคเอกชนขนาดกลางและขนาดย่อม (SMEs) ขยายตัวเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง

นอกจากนี้ ด้านการให้บริการ Digital Platform Service ยังมีบทบาทสำคัญในการพัฒนาโซลูชันด้านระบบการจัดการเอกสารอิเล็กทรอนิกส์ การบริการแพลตฟอร์มการเรียนรู้ออนไลน์และโรงพยาบาลจัดการข้อมูลผู้ป่วยได้อย่างมีประสิทธิภาพ ส่วนการให้บริการ Cloud Service อาทิ บริการคลาวด์คอมพิวติ้ง (Cloud Computing) ที่ช่วยให้องค์กรมีความยืดหยุ่นในการจัดการทรัพยากรด้านไอที ส่งผลให้จำนวนลูกค้าเพิ่มขึ้นเป็น 5,030 ราย เติบโตกว่า 61.68% เมื่อเทียบกับปีที่ผ่านมา และจำนวน VMIs สูงกว่าที่คาดการณ์ไว้อยู่ที่ 64,303 VMIs เติบโตกว่า 78.69% เมื่อเทียบกับปีที่ผ่านมา โดยแบ่งเป็นจำนวน VMIs ที่ปิดเป็นรายได้ในปี 2567 เท่ากับ 60,033 VMIs และ VMIs ที่เป็น Backlog ที่จะเข้าเป็นรายได้ในไตรมาส 1/2568 จำนวน 4,270 VMIs อีกทั้งยังมาจากการบริหารจัดการต้นทุนที่มีประสิทธิภาพ โดยต้นทุนขายและให้บริการปี 2567 อยู่ที่ 1,138.59 ล้านบาท ลดลง 12.87% จากปีก่อนหน้า



จากความสำเร็จของผลการดำเนินงานดังกล่าว ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ เมื่อวันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2568 มีมติเห็นชอบการจ่ายเงินปันผลสำหรับผลประกอบการประจำปี 2567 ในอัตราหุ้นละ 0.119 บาท เป็นจำนวนเงิน 71 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 22% จากปี 2566 ที่จ่ายเงินปันผลในอัตราหุ้นละ 0.116 บาท หรือคิดเป็น 58 ล้านบาท โดยกำหนดขึ้นเครื่องหมาย XD วันที่ 2 พฤษภาคม 2568 และจ่ายเงินปันผลแก่ผู้ถือหุ้นในวันที่ 23 พฤษภาคม 2568 นี้

สำหรับแผนธุรกิจปี 2568 บริษัทฯ เดินหน้าสร้างการเติบโตตามยุทธศาสตร์ ยกระดับสู่การเป็นผู้นำด้าน Local Cloud Service และ Platform Service Provider โดยมุ่งลงทุนและพัฒนานวัตกรรมและเทคโนโลยีที่ช่วยลดการพึ่งพาจากต่างประเทศ พร้อมพัฒนาบุคลากรดิจิทัล เพื่อสร้างแพลตฟอร์มที่ตอบโจทย์ความต้องการของทุกภาคส่วน และเสริมสร้างความมั่นคงปลอดภัยทางไซเบอร์ระดับสูง เพื่อสนับสนุนประเทศไทยให้สามารถเข้าถึงเทคโนโลยีที่มีคุณภาพในราคาที่เหมาะสม และสามารถแข่งขันกับต่างประเทศได้ โดยตั้งเป้าหมายรายได้ปี 2568 เติบโต 27% จากปีก่อน โดยได้รับแรงหนุนจาก Cloud Service เป็นหลัก คาดว่าจำนวน VMIs จะเพิ่มขึ้นเป็น 120,000 VMIs เติบโตกว่า 86% สะท้อนถึงความต้องการใช้งานที่ขยายตัวอย่างต่อเนื่อง

ASIAN PALM OIL PUBLIC COMPANY LIMITED



บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
ผลิตน้ำมันปาล์มดิบจากผลปาล์มที่ซื้อมาจากเกษตรกรทั่วไป
และผลิตไฟฟ้าพลังงานจากก๊าซชีวภาพที่มีความมุ่งมั่น
เพื่อรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อมและชุมชน

นายสิทธิภาส อุดมผลกุล

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
หรือ APO

ผลิตภัณฑ์ คุณภาพ

น้ำมันปาล์มดิบ

เมล็ดในปาล์ม

กะลา

ไฟฟ้า

บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
99 หมู่ที่ 2 ตำบลอ่าวลึกใต้ อำเภออ่าวลึก จังหวัดกระบี่ 81110



<https://asianpalmoil.com/>



075-681355



Info@asianpalmoil.com

KTAM ร่วมกับ UOB

มองโอกาสลงทุนแบบเจ้าของกิจการ เปิดขาย "KT-GFO"

ตั้งแต่ 28 ก.พ. - 7 มี.ค.นี้ เน้นลงทุนในบริษัททั่วโลกที่ผู้บริหารถือครอง

นางชวินดา หาญรัตนกุล กรรมการผู้จัดการ บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน กรุงไทย จำกัด (มหาชน) (KTAM) เปิดเผยว่า บริษัทฯ ได้เห็นโอกาสจากการลงทุนภายใต้แนวคิด "Skin in the Game" คือ การเน้นลงทุนในบริษัทที่ผู้ก่อตั้งหรือผู้บริหารถือครองหุ้นของบริษัทในสัดส่วนที่สูง และมีส่วนได้ส่วนเสียต่อผลประโยชน์ของกิจการในฐานะผู้ถือหุ้นอย่างแท้จริง และถ้าผู้ก่อตั้งกิจการหรือผู้บริหารมีสัดส่วนถือหุ้นสูงมากเท่าไรก็มักจะทำให้โอกาสได้รับผลตอบแทนสูงขึ้นตามไปด้วยเช่นกัน เราจึงได้เปิดเสนอขาย กองทุนเปิดเคแอม Global Founders and Owners (KT-GFO) โดยเสนอขายครั้งแรกวันที่ 28 ก.พ. - 7 มี.ค.68 นี้สำหรับผู้สนใจสามารถลงทุนได้ผ่านแอปพลิเคชัน KTAM Smart Trade และธนาคารยูโอบี ได้ทุกสาขา

กองทุน KT-GFO (ความเสี่ยงกองทุนระดับ 6) เน้นลงทุนในหน่วยลงทุนของกองทุน Invesco Global Founders & Owners Fund (กองทุนหลัก) โดยเฉลี่ยในรอบปีบัญชีไม่น้อยกว่า 80% ของ NAV โดยกองทุนหลักมีเป้าหมายที่จะ

ลงทุนในหุ้นที่มีการกระจุกตัวในบริษัทที่ทีมผู้บริหารหรือคณะกรรมการบริหาร มีสมาชิกเป็นผู้ก่อตั้งบริษัท และ/หรือบุคคลที่ถือครองหุ้นของบริษัทในสัดส่วนที่สูง ซึ่งกองทุนหลักถูกออกแบบมาเพื่อตอบโจทย์การลงทุนในระยะยาวในหุ้นทั่วโลก ภายใต้แนวคิด "Skin in the Game" ซึ่งเป็นแนวคิดที่เป็นเอกลักษณ์ โดยแนวคิดนี้มีแนวโน้มที่จะลงทุนกับผู้บริหารที่มีความมุ่งมั่นที่จะสร้างการเติบโตในระยะยาวมากกว่าการเน้นการเติบโตระยะสั้น ซึ่งแนวทางการคัดเลือกหุ้นแบบนี้ถือว่าเป็นจุดแตกต่างสำคัญจากกองทุนหุ้นทั่วโลกในอุตสาหกรรมเดียวกัน

สำหรับกองทุนหลักมีการบริหารการลงทุนแบบเชิงรุก (Active Investing) ผ่านการวิเคราะห์หุ้นแบบรายตัว (Bottom-up) เป็นหลัก โดยจะลงทุนแบบกระจุกตัวในหุ้นราว 25-35 บริษัท (High Conviction) และสามารถลงทุนได้อย่างยืดหยุ่นโดยไร้ข้อจำกัด (Unconstrained Strategy) นอกจากนี้ ผู้จัดการกองทุนหลักอย่าง Invesco ได้มีการจัดทำ universe การลงทุนพิเศษ โดยเลือกจากกลุ่มบริษัทที่นิยามว่า

เป็น Founders & Owners ซึ่งหมายถึงบริษัทที่มีผู้ก่อตั้งถือครอง/ มีครอบครัวถือครอง หรือมีผู้บริหารถือครองสูง คือต้องถือครองหุ้นมากกว่า 5% ของจำนวนหุ้นที่ออกและชำระแล้วทั้งหมดของบริษัท (Total Shares Outstanding) หรือต้องมีมูลค่าของหุ้นที่ถือครองอยู่ไม่น้อยกว่า 100 ล้านดอลลาร์สหรัฐฯ

สำหรับกระบวนการลงทุนของผู้จัดการกองทุนหลัก จะประกอบด้วย การค้นหาและคัดกรองโอกาสการลงทุนที่ดีที่สุด จากโอกาสการลงทุนที่เป็นไปได้ในธุรกิจที่ดี และบริษัทที่มีผู้ก่อตั้งหรือผู้บริหารถือครอง โดยจะโฟกัสเฉพาะโอกาสการลงทุนที่ดีที่สุดเท่านั้น พร้อมทั้งทำการประเมินผลตาม Checklist และสร้างโมเดลวิเคราะห์ และเมื่อได้บริษัทที่เหมาะสมแล้ว จะทำการสร้างพอร์ตการลงทุนโดยเปรียบเทียบหุ้นแต่ละตัวด้วยการใช้ Model ข้อมูล IRR และจะทำการโฟกัสไปที่หุ้นที่ดีที่สุด และสุดท้ายจะทำการดูแลพอร์ตการลงทุนอย่างเข้มข้น เพื่อให้มั่นใจว่ายังเป็นไปตามที่ประมาณการไว้ (ที่มา: Invesco, ข้อมูล ณ วันที่ 31 ม.ค. 68)

โดยปัจจุบันกองทุนรวมหลัก ได้มีการกระจายการลงทุนไปทั่วโลก และเน้นในหุ้นที่เป็นบริษัทที่มีผู้ก่อตั้งกิจการหรือ CEO ที่เข้ามาถือหุ้นในกิจการ โดยเบื้องต้นได้ลงทุนในหลักทรัพย์ 5 อันดับแรก ได้แก่ Constellation Software, 3i, Microsoft, Recordati Industria Chimica eFarmaceutica และ Thermo Fisher Scientific เป็นต้น (ที่มา: Invesco, ข้อมูล ณ วันที่ 31 ม.ค. 68)

ผู้ที่สนใจสามารถสอบถามข้อมูลและขอรับหนังสือชี้ชวนได้ทุกวันทำการได้ที่ บลจ.กรุงไทย โทร. 0-2686-6100 กด 9 หรือธนาคารยูโอบีทุกสาขา และผู้สนับสนุนการขายหรือรับซื้อคืนหน่วยลงทุน (ถ้ามี) หรือศึกษารายละเอียดได้ที่ www.ktam.co.th สนใจเปิดบัญชีผ่านแอปพลิเคชัน KTAM Smart Trade ได้ที่ <https://bit.ly/KTSTSignIn>

ปัจจัยความเสี่ยงที่สำคัญ: ความเสี่ยงของประเทศที่ลงทุน ความเสี่ยงทางตลาด ความเสี่ยงในเรื่องอัตราแลกเปลี่ยน ความเสี่ยงจากการทำสัญญาซื้อขายล่วงหน้าเพื่อป้องกันความเสี่ยง ความเสี่ยงจากการดำเนินงานของผู้ออกตราสาร ความเสี่ยงในเรื่องคู่สัญญาในการทำสัญญาป้องกันความเสี่ยง ความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงของอัตราดอกเบี้ย ความเสี่ยงจากความสามารถในการชำระหนี้ของผู้ออกตราสาร ความเสี่ยงจากการขาดสภาพคล่องของหลักทรัพย์ ความเสี่ยงจากข้อจำกัดการนำเงินลงทุนกลับประเทศ และความเสี่ยงที่เกิดจากการย้ายการลงทุนไปกองทุนอื่น



คำเตือน กองทุนนี้มีความเสี่ยงด้านอัตราแลกเปลี่ยน ทั้งนี้ กองทุนมีนโยบายป้องกันความเสี่ยงโดยดุลยพินิจของผู้จัดการกองทุน ในกรณีที่กองทุนไม่ได้มีนโยบายป้องกันความเสี่ยงอัตราแลกเปลี่ยนทั้งจำนวน ผู้ลงทุนอาจจะขาดทุนหรือจะได้รับกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยน หรือได้รับเงินคืนต่ำกว่าเงินลงทุนเริ่มแรกได้ / ผู้ลงทุนต้องทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไขผลตอบแทน และความเสี่ยงก่อนตัดสินใจลงทุน

เสนอขายครั้งแรก 28 ก.พ. – 7 มี.ค. 2568
(ความเสี่ยงกองทุนระดับ 6)

กองทุนเปิดเคแทม Global Founders and Owners (KT-GFO)



เน้นลงทุนในหน่วยลงทุนของกองทุน Invesco Global Founders & Owners Fund (กองทุนหลัก) ในหน่วยลงทุนชนิด Class C (USD) เพียงกองทุนเดียว โดยเฉลี่ยในรอบปีบัญชีไม่น้อยกว่า 80% ของ NAV โดยกองทุนหลักเน้นสร้างผลตอบแทนจากการเติบโตของเงินลงทุนในระยะยาวในพอร์ตโฟลิโอของหุ้นทั่วโลกที่มีการกระจุกตัวในบริษัทที่ทีมผู้บริหาร หรือคณะกรรมการบริหารที่มีสมาชิกเป็นผู้ก่อตั้งบริษัท และ/หรือบุคคลที่ถือครองหุ้นของบริษัทในสัดส่วนที่สูง

คำเตือน : กองทุนนี้มีความเสี่ยงด้านอัตราแลกเปลี่ยน ทั้งนี้ กองทุนมีนโยบายป้องกันความเสี่ยงโดยดุลยพินิจของผู้จัดการกองทุน ในกรณีที่กองทุนไม่ได้มีนโยบายป้องกันความเสี่ยงอัตราแลกเปลี่ยนทั้งจำนวน ผู้ลงทุนอาจจะขาดทุน หรือได้รับเงินคืนต่ำกว่าเงินลงทุนเริ่มแรกได้ / ผู้ลงทุนต้องทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไขผลตอบแทน และความเสี่ยง ก่อนตัดสินใจลงทุน

ศึกษารายละเอียดเพิ่มเติมหรือขอรับหนังสือชี้ชวนที่ บลจ.กรุงไทย โทร. 02 686 6100 กด 9 www.ktam.co.th และธนาคารยูโอบีทุกสาขา

กองทรัสต์ FUTURERT

**เตรียมจ่ายปันผล ครั้งที่ 1 ในอัตรา 0.243846 บาทต่อหน่วย
และเงินลดทุน ในอัตรา 0.0982 บาทต่อหน่วย ในวันที่ 26 มี.ค. นี้**



นายพรชิต พลอยกระจำจ กรรมการผู้จัดการ Head of Real Estate & Infrastructure Investment บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุนรวม บัวหลวง จำกัด หรือ BBLAM เปิดเผยว่า ทรัสต์เพื่อการลงทุนในสิทธิการเช่าอสังหาริมทรัพย์ฟิวเจอร์ซิตี หรือ FUTURERT เตรียมจ่ายปันผล ครั้งที่ 1 จากผลประกอบการ ไตรมาส 4 ปี 2567 ในอัตรา 0.243846 บาทต่อหน่วย รวมทั้งจ่ายเงินลดทุน ในอัตรา 0.0982 บาทต่อหน่วย โดยมีกำหนดวันปิดสมุดทะเบียนเพื่อสิทธิในการรับเงินปันผลและเงินลดทุน ในวันที่ 12 มีนาคม 2568 และกำหนดจ่ายเงินปันผลและเงินลดทุน ในวันที่ 26 มีนาคม 2568

สำหรับผลการดำเนินงานไตรมาส 4 ปี 2567 กองทรัสต์มีรายได้รวม จำนวน 258.4 ล้านบาท มีค่าใช้จ่ายรวมจำนวน 145.7 ล้านบาท ส่งผลให้มีกำไรจากการลงทุนสุทธิอยู่ที่ 112.7 ล้านบาท

กองทรัสต์ FUTURERT ก่อตั้งขึ้นตามสัญญาก่อตั้งทรัสต์ เมื่อวันที่ 22 สิงหาคม 2567 โดยรับโอนทรัพย์สินและภาระของกองทุนรวมสิทธิการเช่าอสังหาริมทรัพย์ฟิวเจอร์พาร์ค (FUTUREPF) ในวันที่ 1 ตุลาคม พ.ศ. 2567 และเริ่มรับรู้รายได้ตั้งแต่วันที่เดียวกันเป็นต้นไป ทั้งนี้ กองทรัสต์ FUTURERT ได้เข้าซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยเมื่อวันที่ 7 ตุลาคม พ.ศ. 2567

ผู้ลงทุนต้องทำความเข้าใจ ลักษณะสินค้า เงื่อนไขผลตอบแทน และความเสี่ยง ก่อนตัดสินใจลงทุน

ผลการดำเนินงานในอดีต มิได้เป็นสิ่งยืนยันถึงผลการดำเนินงานในอนาคต



ttb analytics

**มองราคาข้าวตกต่ำปี 2568 เป็นปัญหาเรื้อรัง
แนะทุกภาคส่วนที่เกี่ยวข้องร่วมหาทางออกแก้ไขปัญหายั่งยืน**

ศูนย์วิเคราะห์เศรษฐกิจ ทีทีบี หรือ ttb analytics มองผลผลิตข้าวที่ออกมาในปี 2567 ที่ผ่านมามีความต้องการบริโภคในประเทศที่ทรงตัวและการส่งออกที่ชะลอตัว จะกดดันราคาข้าวตกต่ำส่งผลให้ชาวนาไทยอาจประสบภาวะขาดทุนอีกครั้ง หน่วยงานรัฐเร่งแก้ปัญหาอย่างจริงจัง ไม่ใช่แก้เพื่อปล่อยผ่านและปัญหาจะวนมาอย่างที่เคยเป็นในอดีต

ปี 2568 นับเป็นปีที่ชาวนาไทยเผชิญแรงกดดันอย่างหนักหน่วงอีกครั้งจากภาวะที่ราคาข้าวเปลือกปรับตัวลดลงจากแรงกดดันของผลผลิตข้าวในปี 2567 ที่ผ่านมามีขึ้นถึง 34 ล้านตันข้าวเปลือก เพิ่มขึ้นจากปี 2566 ราว 2 ล้านตันข้าวเปลือก ในขณะที่การเป็นที่ยอมรับด้านการบริโภคข้าวของคนไทยมีข้อจำกัดในการขยายตัวตามปริมาณการบริโภคต่อวันที่ยังไรก็ตามคนในประเทศก็มักบริโภคอาหารที่ 3 มื้อ ซึ่งหากมองตามกลไกราคาแล้วผลผลิตที่เพิ่มขึ้นบนความต้องการบริโภคที่ทรงตัวย่อมสร้างแรงกดดันให้ราคามีทิศทางที่ปรับลด โดยเฉพาะอย่างยิ่ง ผลผลิตข้าวเปลือกที่มีการเก็บเกี่ยวในช่วงไตรมาสที่ 4 มากกว่า 80% เมื่อเจอแรงกดดันของการบริโภคที่ค่อนข้างคงที่และไม่มีผลของฤดูกาล กอปรกับผลผลิตส่วนเกินไม่สามารถระบายออกไปตลาดโลกได้ง่ายจากราคาข้าวไทยที่สูงกว่าประเทศผู้ส่งออกโดยเปรียบเทียบ รวมถึงแรงกดดันจากการที่อินเดียเริ่มกลับมาส่งออก ส่งผลให้การส่งออกในช่วง 3 เดือนล่าสุด (พฤศจิกายน 2567 - มกราคม 2568) ลดลงเมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อนกว่า 0.59 ล้านตัน สร้างแรงกดดันให้ราคาข้าวเปลือกเจ้าที่มีความชื้น 15% รับซื้อ ณ ที่นา ณ สิ้นเดือนมกราคม ปรับลดลงเมื่อเทียบกับ ณ สิ้นไตรมาสที่ 3 ปี 2567 ไปแล้วกว่าตันละ 1,400 บาท หรือลดลงแล้วกว่า 13% บนสถานการณ์รุนแรงขึ้นในเดือนกุมภาพันธ์ที่ผ่านมา เนื่องจากผลผลิตข้าวเปลือกเริ่มเข้ามาสร้างแรงกดดันจากภาวะที่ผลผลิตล้นกว่าความต้องการเพิ่มเติม ส่งผลให้ราคาข้าวเปลือก

เจ้าที่มีความชื้น 15% ปรับลดลงจนเหลือที่ราคาราว 8,000 - 8,800 บาทต่อตัน หรือปรับลดลงจากราคา ณ สิ้นไตรมาส 3 แล้วกว่า 17.0% - 24.5% (ลดลง 1,800 - 2,600 บาท ต่อตัน)

ภาวะการณ์ที่ราคาข้าวเปลือกปรับตัวลดลงจากราว 1.8 - 2.6 บาทต่อกิโลกรัม แม้อาจดูไม่มากแต่หากมองย้อนไปยังสถานการณ์ที่บีบรัดของชาวนาที่ทาง ttb analytics ได้ทำการประเมินต้นทุนการเพาะปลูกในปี 2567 พบว่าต้นทุนข้าวเปลือกตกอยู่ที่ราว 7,800 - 8,900 บาทต่อตัน (ในกรณีที่เกษตรกรมีต้นทุนค่าเช่าและเครื่องจักรกลทางการเกษตร) ซึ่งบนสถานการณ์ราคาข้าวเปลือกเจ้าที่มีความชื้น 15% ที่ 8,000 - 8,800 บาทต่อตัน และคาดว่าสถานการณ์ในเดือนมีนาคมอาจรุนแรงมากกว่านี้จากผลผลิตข้าวเปลือกที่จะเข้ามาเติมแรงกดดันราคาข้าว ส่งผลให้ชาวนาไทยในปี 2568 มีแนวโน้มเผชิญภาวะขาดทุนที่สูง ดังนั้น ด้วยสถานการณ์ปัจจุบันจึงเป็นเรื่องเร่งด่วนที่ภาครัฐควรเตรียมออกแบบนโยบายเพื่อช่วยเหลือชาวนาไทย โดยในวันที่ 26 กุมภาพันธ์ 2568 คณะกรรมการนโยบายและบริหารจัดการข้าวแห่งชาติ (นบข.) มีการพิจารณามาตรการช่วยเหลือด้านราคาข้าวเปลือกปีการผลิต 2568 จากมติของ คณะอนุกรรมการนโยบายและบริหารข้าวแห่งชาติด้านการตลาด 3 มาตรการ ประกอบด้วย 1.โครงการชะลอและเก็บข้าว เพื่อช่วยลดปริมาณข้าวที่ออกสู่ตลาดในช่วงเดียวกัน ซึ่งจะช่วยให้ราคาข้าวเปลือกทรงตัวได้ดีขึ้น 2.โครงการชดเชยดอกเบี้ยสำหรับผู้ประกอบการที่เก็บสต็อก โดยรัฐบาลจะช่วยเหลือดอกเบี้ยในอัตรา 6% แก่ผู้ประกอบการที่เก็บสต็อกข้าวในช่วง 2-6 เดือน 3.โครงการเปิดจุดรับซื้อข้าวเปลือก โดยรัฐจะสนับสนุนค่าบริหารจัดการ 500 บาทต่อตัน เพื่อช่วยให้เกษตรกรมีช่องทางจำหน่ายผลผลิตในราคาที่เหมาะสม



ttb analytics

**มองราคาข้าวตกต่ำปี 2568 เป็นปัญหาเรื้อรัง
แนะทุกภาคส่วนที่เกี่ยวข้องร่วมหาทางออกแก้ไขปัญหายั่งยืน**

ทั้งนี้ ttb analytics มองมาตรการดังกล่าว เป็นการแก้ปัญหาไม่ตรงจุดเป็นเพียงการชะลอราคาไม่ให้ลดลงราคาข้าวอย่างรวดเร็วจากภาวะผลผลิตที่เกินความต้องการ โดยปัญหาเหล่านี้ก็ยังคงจะต้องเกิดขึ้นอยู่เรื่อย ๆ โดยเฉพาะช่วงที่มีผลผลิตข้าวสูง ซึ่งจะเป็นโจทย์ใหญ่ที่ทางภาครัฐควรหามาตรการเพื่อป้องกันไม่ให้เกิดปัญหาเหล่านี้เกิดขึ้นอีก ทุกภาคส่วนที่เกี่ยวข้องต้องบูรณาการร่วมกันแก้ปัญหาตั้งแต่ภาครัฐไปถึงชาวนา ดังต่อไปนี้

1) ภาครัฐควรจัดตั้งกองทุนเพื่อลดต้นทุนการเพาะปลูก เช่น เพื่อลดค่าปุ๋ย ค่ายา ค่าพันธุ์ข้าว รวมถึงจัดหาสินค้าราคาต้นทุนให้เกษตรกรเช่าใช้ในราคาที่ต่ำลง เช่น เครื่องจักรกลทางการเกษตร หรือสินค้าราคาต้นทุนที่ใช้ในการแปรรูปสินค้า เช่น โรงสีชุมชน ที่ช่วยเพิ่มโอกาสให้เกษตรกรแปรรูปสินค้าเกษตรที่เป็นวัตถุดิบให้กลายเป็นสินค้าขั้นสุดท้ายที่สามารถตอบสนองความต้องการการบริโภคของภาคครัวเรือนได้โดยตรง หรืออาจเข้าเป็นตัวกลางในการรับซื้อเพื่อลดอำนาจผูกขาดผู้ประกอบการที่อาจกดราคาช่วงผลผลิตเยอะเนื่องจากชาวนาไม่มีที่เก็บผลผลิต และนำข้าวมาแปรรูปเพื่อให้ประชาชนในราคาที่ไม่ได้บวกจากต้นทุนมากนักซึ่งสามารถช่วยลดค่าครองชีพของประชาชนได้อีกทางหนึ่ง

2) ภาครัฐควรให้ความรู้ด้านเทคโนโลยีแก่เกษตรกรเพิ่มเติม เพื่อให้เทคโนโลยีเข้ามามี

บทบาทในการเพาะปลูกมากขึ้น เช่น การทำเกษตรอัจฉริยะ (Smart Farming) เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการเพาะปลูกให้มากขึ้นผ่านระบบที่มีความแม่นยำสูง (Precision Agriculture) จะทำให้สามารถช่วยเพิ่มปริมาณผลผลิต เพิ่มประสิทธิภาพการใช้น้ำ ลดปริมาณการใช้ยาปราบศัตรูพืชได้ เนื่องจากตามข้อมูลของกระทรวงเกษตรสหรัฐอเมริกา (USDA) ที่ชี้ว่าผลผลิตข้าวเฉลี่ยของไทยต่ำกว่าประเทศอื่น ๆ เช่น อินเดีย เวียดนาม และจีน ถึง 13%, 48% และ 52% ตามลำดับ รวมถึงการทำเกษตรอัจฉริยะ (Smart Agriculture) สามารถช่วยเพิ่มประสิทธิภาพปุ๋ย 7% ลดการใช้น้ำได้ 4% และลดการใช้ยาฆ่าแมลงได้ 9% รวมถึงประยุกต์ใช้เทคโนโลยีชีวภาพ (Biotechnology) เพื่อปรับปรุงพัฒนาสายพันธุ์ข้าวไทยให้มีความมีประสิทธิภาพสูงขึ้นในการเพาะปลูก

3) ภาครัฐควรบูรณาการกับภาคเอกชนเพื่อช่วยพัฒนาสินค้าแปรรูปจากข้าว เนื่องจากปัจจุบันข้าวไทยส่วนใหญ่ใช้บริโภคในมืออาหารหลัก ส่งผลให้ปริมาณการบริโภคในประเทศแต่ละปีไม่สามารถเพิ่มได้มากนัก และย่อมเกิดปัญหาในทุก ๆ ครั้งเมื่อผลผลิตข้าวที่ได้เยอะกว่าที่ต้องการ ดังนั้น การเน้นด้านงานวิจัยและพัฒนาอาหาร (Research and Development) จึงเป็นการต่อยอดให้เกิดการบริโภคเพิ่มเติมลดข้อจำกัดที่ข้าวจะถูกใช้บริโภคเพียงในมืออาหารได้

4) ชาวนาควรเร่งพัฒนาตนเองและเปิดรับเทคโนโลยีการเพาะปลูกใหม่ ๆ ที่มีประสิทธิภาพ และต้องพัฒนาตนเองเป็นผู้ประกอบการที่เชื่อว่าการทำการเกษตร คือ การทำธุรกิจที่อาจประสบภาวะขาดทุน จึงอาจไม่ใช่เรื่องที่ภาครัฐต้องมัวงบประมาณช่วยเหลือทุกครั้งที่มีปัญหา ซึ่งหากชาวนาตระหนักถึงความเป็นผู้ประกอบการ การวางแผนการเพาะปลูกอาจช่วยลดภาวะการขาดทุน เช่น การหันไปจับตลาดเฉพาะกลุ่มในบางโอกาสที่คาดการณ์ว่าอุปทานส่วนเกิน เช่น การหันมาเพาะปลูกข้าวไรซ์เบอร์รี่ที่ตอบโจทย์กระแสคนรักสุขภาพในปัจจุบัน และมีราคาขายข้าวเปลือกสูงกว่าข้าวทั่วไปที่ประมาณ 20-50% ก็อาจเป็นอีกทางเลือกหนึ่ง

กล่าวโดยสรุป ปัญหาราคาข้าวที่ตกต่ำของชาวนาไทยเป็นปัญหาเชิงโครงสร้างที่เผชิญในทุกยุคสมัย แต่เป็นที่น่าเสียดายที่การแก้ไขแต่ละครั้งเป็นเหมือนยาแก้ปวดที่บรรเทาอาการเจ็บได้เพียงช่วงระยะเวลาหนึ่งเท่านั้น ซึ่งในสถานการณ์ปี 2568 นี้ก็เป็นอีกครั้งหนึ่งที่สถานการณ์หลายด้านสุ่มเสี่ยงกดดันกับชาวนาอีกครั้งหนึ่ง จึงเป็นที่หวังว่าวิกฤตครั้งนี้จะเป็นจุดเริ่มต้นให้ทุกภาคส่วนมาร่วมมือกันช่วยเหลือและแก้ไขปัญหายั่งยืนจริงใจและร่วมรับผิดชอบ เพื่อให้ปัญหาที่เกิดกับชาวนาลดหายไปได้ในระยะยาว



ttb analytics

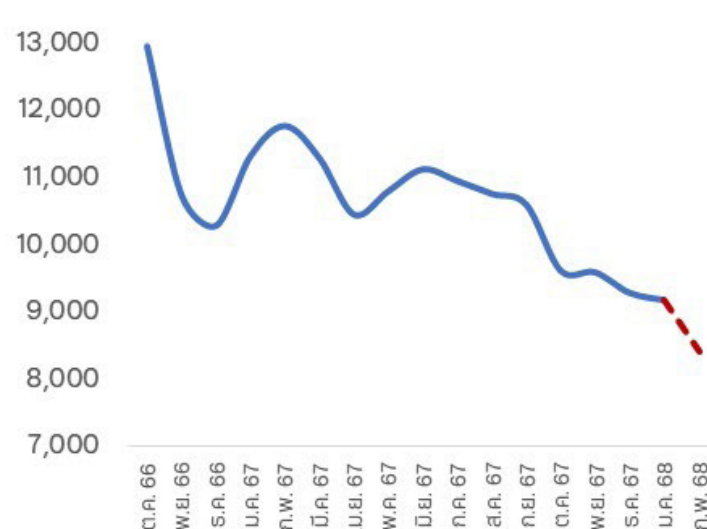
มองราคาข้าวตกต่ำปี 2568 เป็นปัญหาเรื้อรัง
แนะทุกภาคส่วนที่เกี่ยวข้องร่วมหาทางออกแก้ไขปัญหายั่งยืน

ttb analytics มองราคาข้าวตกต่ำปี 2568 เป็นปัญหาเรื้อรัง แนะทุกภาคส่วนที่เกี่ยวข้องร่วมหาทางออกแก้ไขปัญหายั่งยืน (1)

ttb | a-n-a-l-y-t-i-c-s

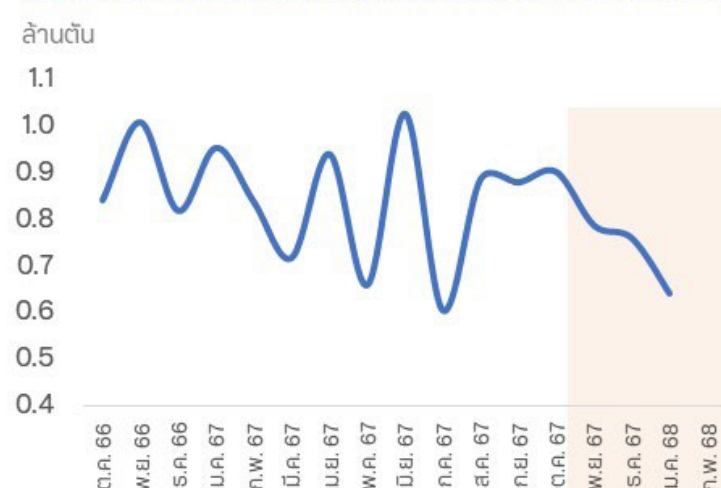
ราคารับซื้อข้าวเปลือกเจ้าความชื้น 15%

บาทต่อตันข้าวเปลือก

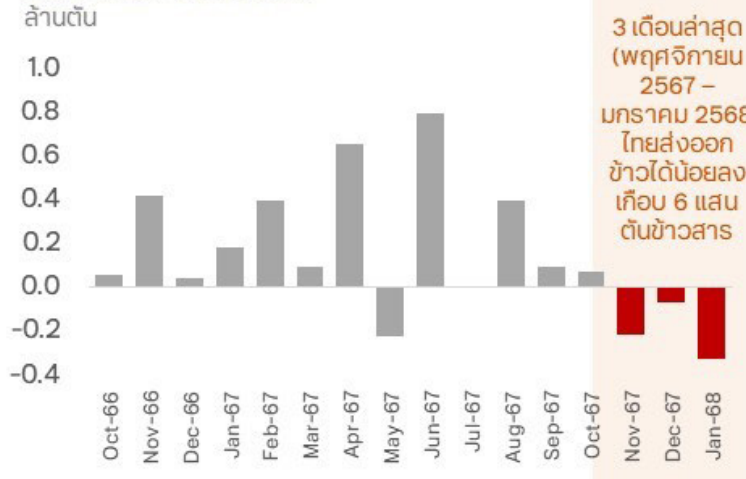


ที่มา: OAE, MOC, และ ttb analytics

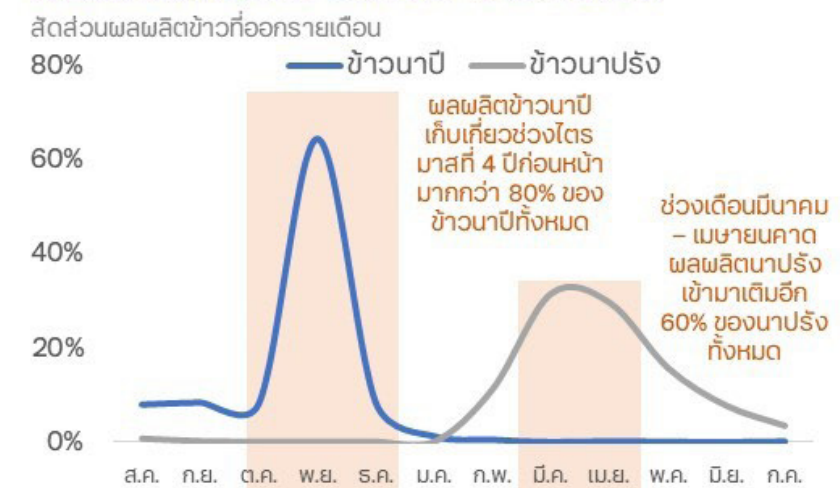
ปริมาณการเปลี่ยนแปลงของการส่งออกข้าวไทย



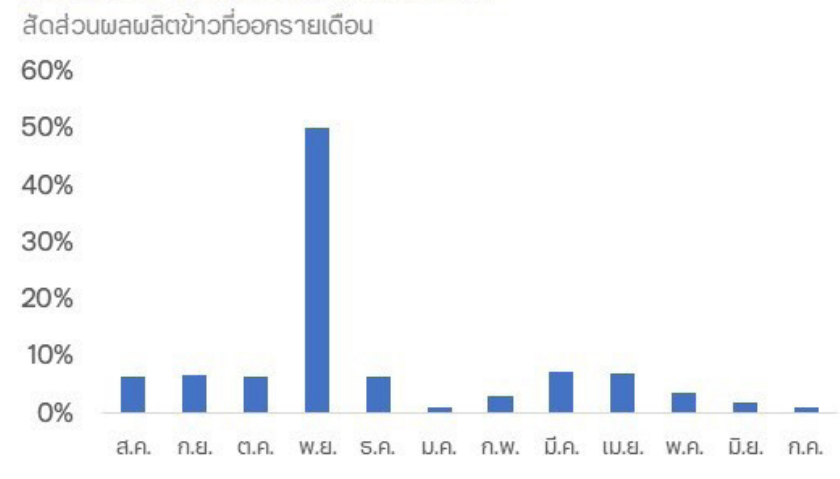
ปริมาณการส่งออก



ผลผลิตข้าวที่ออกรายเดือนนาปี และนาปรัง



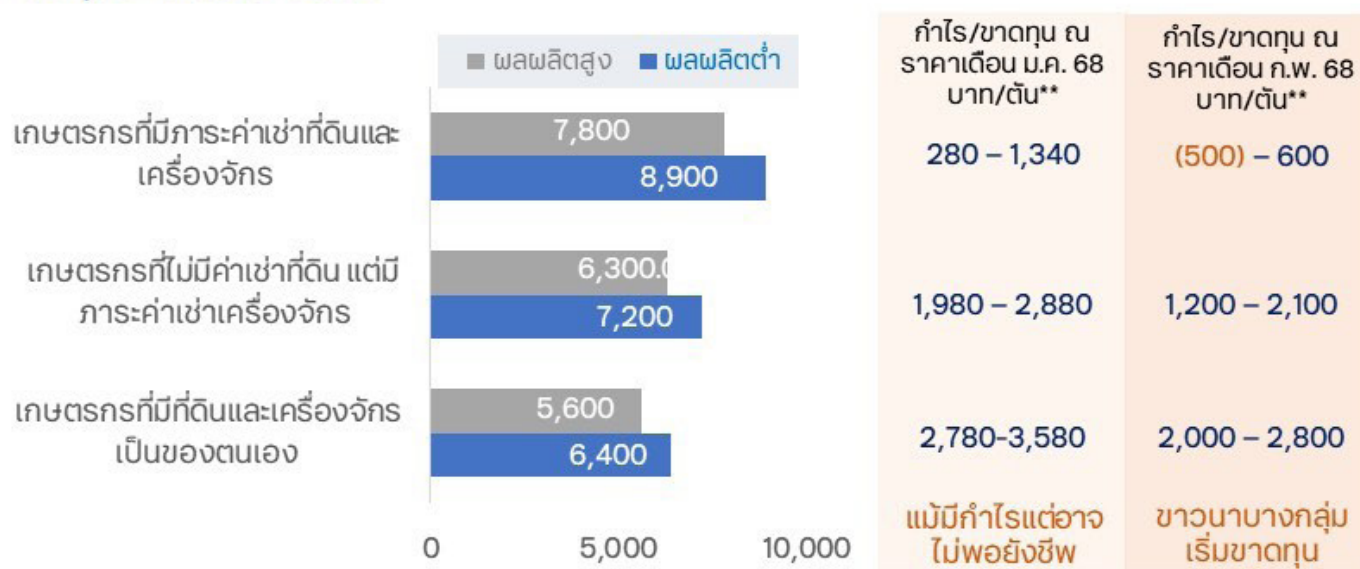
ผลผลิตข้าวรวมที่ออกรายเดือน



ttb analytics มองราคาข้าวตกต่ำปี 2568 เป็นปัญหาเรื้อรัง แนะทุกภาคส่วนที่เกี่ยวข้องร่วมหาทางออกแก้ไขปัญหายั่งยืน (2)

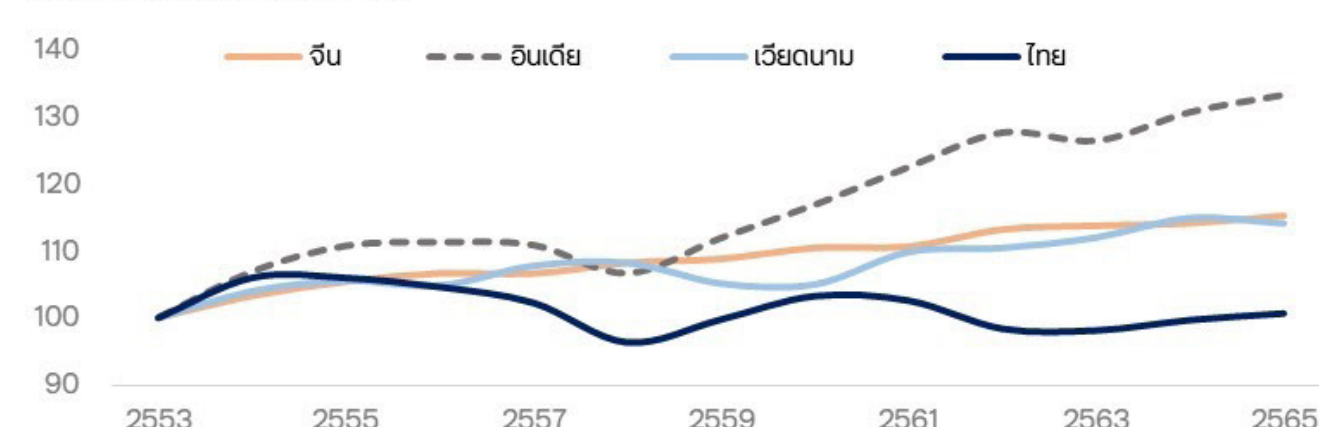
ttb | a-n-a-l-y-t-i-c-s

ต้นทุนข้าวเปลือกต่อตัน*



ดัชนีผลผลิตข้าวต่อไร่

ดัชนีผลผลิตข้าวต่อไร่ (2553=100)



ที่มา: USDA, Thai Rice Millers Association, OAE และ ttb analytics

หมายเหตุ * โครงสร้างต้นทุนตามตารางใช้ตามค่าเฉลี่ยและอาจเปลี่ยนแปลงตามปริมาณผลผลิต

**ราคาเดือนมกราคมอิงตามราคารับซื้อข้าวเปลือกเจ้ารับซื้อ ณ ที่นาของ สศก. และเดือนกุมภาพันธ์ตามค่าเฉลี่ยจากการสำรวจ

แนวทางเพื่อลดปัญหายั่งยืน

✓ ภาครัฐช่วยจัดตั้งกองทุนเพื่อลดต้นทุนการเพาะปลูก

เพื่อช่วยลดต้นทุนค่าปุ๋ย ค่ายา พันธุ์ข้าว รวมถึงจัดหาสินค้าทุนที่ให้เกษตรกรเข้าใช้ในราคาที่ต่ำ ที่ช่วยเพิ่มโอกาสให้เกษตรกรแปรรูปสินค้าเกษตรที่เป็นวัตถุดิบให้กลายเป็นสินค้าขั้นสุดท้ายที่สามารถตอบสนองความต้องการการบริโภคของภาคครัวเรือนได้โดยตรง

✓ ภาครัฐต้องให้ความรู้เกษตรกรเพื่อใช้เทคโนโลยีการเพาะปลูก

เช่น การให้ความรู้ชาวนาในการทำเกษตรอัจฉริยะ (Smart Farming) เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการเพาะปลูกให้มากขึ้นผ่านระบบที่มีความแม่นยำสูง (Precision Agriculture) จะทำให้สามารถช่วยเพิ่มผลผลิตเพิ่มประสิทธิภาพการใช้ปุ๋ย ลดปริมาณการใช้ยาปราบศัตรูพืชได้

✓ ภาครัฐควรบูรณาการกับภาคเอกชนช่วยพัฒนาสินค้าแปรรูปจากข้าว

เนื่องจากปัจจุบันข้าวไทยส่วนใหญ่ใช้บริโภคในมื้ออาหารหลัก ส่งผลให้ปริมาณการบริโภคในประเทศแต่ละปีไม่สามารเพิ่มได้มากนัก และย่อมเกิดปัญหาในทุกๆครั้งเมื่อผลผลิตข้าวที่ได้เยอะกว่าที่ต้องการ ดังนั้นเน้นการวิจัยและพัฒนาอาหาร จึงเป็นการต่อยอดให้เกิดการบริโภคเพิ่มเติมลดข้อจำกัดที่ข้าวจะถูกใช้บริโภคเพียงในมื้ออาหาร

✓ ชาวนาควรเร่งพัฒนาตนเองให้เป็นผู้ประกอบการ

ชาวนาควรเร่งพัฒนาตนเองและเปิดรับเทคโนโลยีการเพาะปลูกใหม่ๆ ที่มีประสิทธิภาพ และต้องพัฒนาความเป็นผู้ประกอบการ มีการวางแผน

บล.พาย เติบโตหน้าрукกลยุทธิ์ปี 68

**ยกระดับบริการการลงทุนครบวงจร
พร้อมเปิดตัว 'Investment Advisory' ต่อยอดโอกาสการลงทุน**

บริษัทหลักทรัพย์ พาย จำกัด (มหาชน) หรือ "บล.พาย" ผู้นำด้านบริการการเงินและการลงทุนแบบครบวงจร ประกาศความสำเร็จในการดำเนินงาน ปี 2567 พร้อมเปิดกลยุทธ์ปี 2568 มุ่งขยายบริการด้านการลงทุนที่ครอบคลุมทุกความต้องการ พร้อมสร้างประสบการณ์การลงทุนที่เข้าถึงง่าย ตามแนวคิด 'Investing, simplified'

นายณัฐพล จันทรสีวานนท์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร (ร่วม) บล.พาย เปิดเผยว่า "บล.พาย ยังคงจับเคื่อนการเติบโตอย่างมั่นคง แม้ปี 2567 จะเป็นปีที่ตลาดการลงทุนประสบกับความผันผวนสูงและเผชิญกับปัจจัยกดดันหลากหลาย แต่บล.พายยังคงมุ่งมั่นในการพัฒนาการบริการและสร้างสรรค์นวัตกรรมการลงทุนอย่างต่อเนื่องภายใต้แบรนด์ 'พาย' ซึ่งทำให้เรามียอดเปิดบัญชีใหม่เพิ่มขึ้นราว 40% เมื่อเทียบกับปีที่ผ่านมา พร้อมทั้งยังสามารถรักษาความเป็นผู้นำในตลาดอนุพันธ์ (TFEX) ด้วยการเป็นบริษัทหลักทรัพย์อันดับหนึ่งด้านรายได้ของ TFEX อีกทั้งยังได้เปิดตัวบริการ Pi MT4 อย่างเป็นทางการเพื่อยกระดับประสบการณ์การซื้อขายอนุพันธ์ด้วย Innovative Trading เสริมเครื่องมือให้แก่นักลงทุนพร้อมต่อยอดความมั่งคั่ง ซึ่งจากความมุ่งมั่นพัฒนาของบล.พายที่มีเสมอมา ทำให้เราสามารถคว้า 3 รางวัลทรงเกียรติจากตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ได้แก่ TFEX Agent of the Year ติดกัน 6 ปีซ้อน (2562-2567) พร้อมด้วย TFEX Best Award of Honor 2024 สาขา Active Agent ต่อเนื่องเป็นปีที่ 5 (2563-2567) และรางวัล TFEX Best Award 2024 สาขา Most Active House ตอกย้ำความเป็นผู้นำในวงการ TFEX ของบล.พายได้เป็นอย่างดี"



"ด้าน Pi Financial แอปพลิเคชัน ที่เปิดตัวไปในปี 2567 มียอดดาวน์โหลดมากกว่า 140,000 ครั้ง ซึ่งบล.พายพัฒนาขึ้นเพื่ออำนวยความสะดวกให้ลูกค้าสามารถซื้อ-ขายหลักทรัพย์หลากหลายประเภทได้ครบจบในที่เดียวผ่านเครื่องมือที่มีประสิทธิภาพ สะท้อนการเป็นแนวทางของวงการการเงินดิจิทัลของ บล.พาย ส่วนธุรกิจ Pi Private Wealth ซึ่งเปิดตัวไปในปี 2567 เพื่อรองรับลูกค้ากลุ่มนักลงทุนรายใหญ่ (High Net Worth) ก็สามารถเริ่มต้นได้เป็นอย่างดี มีสินทรัพย์ภายใต้การดูแล (AUA) เติบโตอย่างต่อเนื่อง" นายณัฐพลกล่าว

"สำหรับปี 2568 บล.พาย วางกลยุทธ์ขยายผลิตภัณฑ์การลงทุนให้ครอบคลุมตลาดและความต้องการที่หลากหลายของนักลงทุนยิ่งขึ้น ทั้งเปิดตัว Pi DR03 ผลิตภัณฑ์การลงทุนที่ช่วยให้นักลงทุนไทยเข้าถึงการลงทุนในหลักทรัพย์ต่างประเทศได้อย่างสะดวก ซึ่งบล.พายได้นำเสนอแก่นักลงทุนมาถึง 4 รายการ ทั้ง WORLD03 ที่เน้นลงทุนในหุ้นเทคโนโลยีระดับบลูชิพ 10 อันดับแรกของโลก JAP03 ที่รวบรวมหุ้นบริษัทญี่ปุ่นชั้นนำที่มีศักยภาพ การเติบโตระดับโลก GOLD03 ที่ลงทุนในทองคำแท่งโดยตรงเพื่อรักษามูลค่าเงินในภาวะเงินเฟ้อ และ OIL03 ซึ่งนับเป็น DR ตัวแรกของตลาดที่อ้างอิงกับราคาน้ำมัน นอกจากนี้ เรายังพัฒนาบริการ Pi MT5 เสริมเครื่องมือการลงทุนหุ้นไทยด้วย Innovative Trading และจะขยายครอบคลุมไปยังอนุพันธ์ไทยและต่างประเทศในช่วงครึ่งหลังปี 2568 ด้านของ Pi Financial แอปพลิเคชัน ที่มีจุดเด่นในการซื้อ-ขายผลิตภัณฑ์การลงทุนที่หลากหลายได้ครบจบในที่เดียวอยู่แล้วนั้น เรายังคงไม่หยุดยังพัฒนาฟีเจอร์ต่างๆ เพื่อให้นักลงทุนใช้งานง่ายยิ่งขึ้น สะดวกรวดเร็วยิ่งขึ้นไปพร้อมกับความมีเสถียรภาพและความปลอดภัยในการลงทุน"

บล.พาย เติมน้ำรุกกกลยุทธ์ปี 68

**ยกระดับบริการการลงทุนครบวงจร
พร้อมเปิดตัว 'Investment Advisory' ต่อยอดโอกาสการลงทุน**



นางสาวณิชา สุนทรธรรารวงศ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร (ร่วม) และผู้บริหารสูงสุดด้าน Private Wealth กล่าวเสริมถึงเป้าหมายในปี 2568 ว่า "Pi Private Wealth มุ่งมั่นยกระดับบริการการลงทุนสำหรับกลุ่มนักลงทุนรายใหญ่ (HNW) ด้วย Business Ecosystem ที่แข็งแกร่งจากความร่วมมือกับพันธมิตรชั้นนำระดับโลก พร้อมนำเสนอโซลูชันการลงทุนที่ออกแบบเฉพาะบุคคล (Personalized Investment Solutions) โดยทีมผู้เชี่ยวชาญที่มีประสบการณ์สูง พร้อมด้วยผลิตภัณฑ์การลงทุนที่ครบถ้วน ทำให้สามารถจัดพอร์ตการลงทุนโดยกระจายในทุกสินทรัพย์ทั่วโลก ตอบโจทย์เป้าหมายการลงทุนของลูกค้ายิ่งขึ้น อีกทั้งยังสอดคล้องกับภาวะตลาดที่มีความผันผวนและเป็นความท้าทายมาโดยตลอด นอกจากนี้ เรายังมีบริการระบบ Consolidated Portfolio ที่ช่วยให้ลูกค้าติดตามพอร์ตการลงทุนได้อย่างมีประสิทธิภาพสูงสุด นอกจากนี้ เรายังมุ่งมั่นสร้างประสบการณ์พิเศษผ่าน Privilege & Lifestyle Experience ด้วยกิจกรรมที่คัดสรรมาเพื่อตอบโจทย์ไลฟ์สไตล์ลูกค้า Pi Private Wealth อย่างแท้จริง"

นอกจากนี้ ในปี 2568 บล.พาย ยังเตรียมเปิดตัวบริการ Investment Advisory โดยมีนายทวี ชูกิจเกษม ดำรงตำแหน่งประธานเจ้าหน้าที่สายการบริหารพอร์ตการลงทุน "บริการ Investment Advisory เป็นบริการพิเศษที่ออกแบบขึ้นเพื่อให้บริการลูกค้าของบล.พาย โดยมีทีม 'ทวี ชูกิจเกษม' ที่มีประสบการณ์ในธุรกิจการเงินมาแล้วมากกว่า 30 ปี ผ่านโอกาสและวิถีชีวิตทางการเงินมาอย่างมากมายเป็นผู้ดูแลบริการดังกล่าว ซึ่งผมจะนำประสบการณ์ที่สั่งสมเหล่านี้มาใช้พัฒนากลยุทธ์และวางแผนการลงทุนเพื่อให้เหมาะสมกับความเสี่ยงที่ลูกค้ารับได้ บริการนี้จะยังเป็นอีกหนึ่งทางเลือกสำหรับนักลงทุนที่มุ่งสร้างผลตอบแทนที่ยั่งยืน พร้อมเสริมสร้างความมั่นใจให้กับนักลงทุนที่ต้องการการดูแลพิเศษและพร้อมปรับเปลี่ยนกลยุทธ์ให้สอดคล้องกับภาวะตลาด" นายทวี กล่าว

"บล.พายมุ่งมั่นตอบสนองความต้องการของลูกค้ายกระดับ พร้อมสร้างประสบการณ์การลงทุนที่เข้าถึงง่ายภายใต้แนวคิด 'Investing, simplified' นอกจากการพัฒนาผลิตภัณฑ์การลงทุนที่ครอบคลุม เรายังมุ่งมั่นเสริมสร้างความรู้และกลยุทธ์การลงทุนให้แก่ลูกค้า ผ่านทีมนักวิเคราะห์และผู้เชี่ยวชาญที่มากด้วยประสบการณ์ ด้วยเป้าหมายในการเป็น 'House of Alpha' ที่ช่วยให้นักลงทุนสามารถเทรดได้อย่างมั่นใจ สร้างผลตอบแทนได้ตามเป้าหมายของการลงทุนเพื่อก้าวสู่ความสำเร็จทางการเงิน (Financial Success) ไปกับ บล.พาย" นายณัฐพลกล่าวทิ้งท้าย

อินไซด์ Business

SO ควาร์รางวัล

THE MOST CORPORATE TRANSFORMATION
พร้อมก้าวไปข้างหน้า สร้างสรรค์สิ่งใหม่ๆ



ตลาดหลักทรัพย์ฯ ร่วมกับ

กรมการสื่อสารและเทคโนโลยีสารสนเทศทหารเรือ
ส่งเสริมการวางแผนการเงินการลงทุน
แก่ข้าราชการทหารเรือ



ธนาคารไทยเครดิต

ควาร์รางวัล Leading ESG Award
จากเวที Future Trends 2025



ไทยประกันชีวิต ควาร์รางวัล

"Most Innovative ESG Insurance
Provider 2024"



สรุปภาพรวมตลาด

ดัชนี

SET	FTSE SET/FTSE ASEAN							ข้อมูลล่าสุด 28 ก.พ. 2568 17:26:18 สถานะตลาด : Closed	
ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	เปิด	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท.)	SET	
SET	1,203.72	-12.01 (-0.99%)	1,192.43	1,206.58	1,186.36	11,493,897	74,436.98		
SET50	766.70	-8.72 (-1.12%)	757.89	769.06	753.75	2,903,955	58,882.36		
SET50FF	763.87	-5.16 (-0.67%)	754.25	765.19	750.88	2,903,955	58,882.36		
SET100	1,659.98	-18.96 (-1.13%)	1,640.74	1,665.12	1,632.58	4,070,521	67,029.53		
SET100FF	1,658.70	-12.26 (-0.73%)	1,637.82	1,661.93	1,631.06	4,070,521	67,029.53		
sSET	634.02	-4.24 (-0.66%)	634.66	635.76	627.95	353,876	1,552.07		
SETCLMV	626.01	-5.04 (-0.80%)	617.75	628.64	614.39	1,513,224	39,272.83		
SETHD	1,096.58	-4.23 (-0.38%)	1,088.14	1,098.95	1,080.32	1,435,964	25,279.26		
SETESG	760.36	-6.15 (-0.80%)	751.18	761.79	747.82	3,220,049	60,054.38		
SETWB	702.93	-1.44 (-0.20%)	687.04	702.93	686.08	976,960	18,928.99		
mai	255.95	-5.69 (-2.17%)	260.12	261.63	254.86	778,843	771.13		

หมายเหตุ

- ข้อมูลเพื่อการศึกษาหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์
- ข้อมูลปริมาณและมูลค่าสิ้นสุดวันหลังเวลา 17.35 น. เป็นข้อมูลที่รวมการซื้อขาย DRFx

ภาพรวมภาวะตลาด					ข้อมูลล่าสุด 28 ก.พ. 2568 17:26:18				
		SET		mai					
สถานะ	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)					
▲ เพิ่มขึ้น	169	858,621	75	112,175					
↔ ไม่เปลี่ยนแปลง	177	515,134	48	154,283					
▼ ลดลง	316	3,860,044	92	426,432					
จำนวนรายการ		SET	718,175	mai	42,457				

ผลการดำเนินงาน			ข้อมูล ณ วันที่ 27 ก.พ. 2568		
		SET	mai		
มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด (ลบ.)		15,146,423.38	254,559.07		
อัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย (YTD) (%)		14.27	4.48		
P/E (เท่า)		16.36	37.78		
P/BV (เท่า)		1.16	1.29		
อัตราเงินปันผลตอบแทน (%)		4.09	3.34		
กำไรสุทธิต่อหุ้น		74.31	6.93		

%การเปลี่ยนแปลงของดัชนี			ข้อมูล ณ วันที่ 27 ก.พ. 2568		
		SET	mai		
ในรอบ 3 เดือนล่าสุด		-15.01%	-17.71%		
ในรอบ 6 เดือนล่าสุด		-10.89%	-19.88%		
YTD (Year to Date)		-13.18%	-16.09%		

หมายเหตุ

- ไม่รวมหลักทรัพย์ที่ไม่มีการซื้อขาย
- หลักทรัพย์ต่างประเทศจะไม่ถูกรวมในการคำนวณข้อมูล อัตราส่วนราคาปิดต่อกำไรต่อหุ้น อัตราส่วนราคาตลาดต่อมูลค่าหุ้นทางบัญชี อัตราเงินปันผลตอบแทน มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด และอัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย
- ไม่นำหลักทรัพย์ในหมวดกองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์เข้าร่วมคำนวณ (มีผลตั้งแต่ 31 มีนาคม 2552 เป็นต้นไป)

SET

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ CPALL	54.00	+1.75 (+3.35%)	4,587,694.10
☆ ADVANC	276.00	-5.00 (-1.78%)	4,136,141.70
☆ PTTGC	15.90	-0.20 (-1.24%)	3,766,563.48
☆ TOP 	22.80	-0.80 (-3.39%)	3,214,618.11
☆ BDMS	24.20	-0.30 (-1.22%)	2,723,430.32
☆ DELTA 	77.25	-3.50 (-4.33%)	2,706,728.90
☆ BBL	151.50	+4.50 (+3.06%)	2,598,035.75
☆ PTT	31.50	-0.25 (-0.79%)	2,496,572.65
☆ GULF	49.00	+0.25 (+0.51%)	2,432,269.48
☆ KTB	22.50	-0.40 (-1.75%)	2,239,984.07

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ TTB	1.92	-0.02 (-1.03%)	497,494,200
☆ CCET	5.85	-0.75 (-11.36%)	274,507,800
☆ PTTGC	15.90	-0.20 (-1.24%)	236,726,700
☆ CHG	2.16	-0.10 (-4.42%)	203,603,500
☆ WHA	3.44	-0.04 (-1.15%)	143,625,900
☆ TOP 	22.80	-0.80 (-3.39%)	140,697,900
☆ TRUE	11.50	-0.30 (-2.54%)	136,409,500
☆ VGI	3.10	+0.12 (+4.03%)	134,547,500
☆ AWC	2.92	-0.18 (-5.81%)	129,181,600
☆ DCC	1.23	-0.11 (-8.21%)	116,433,200

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ MIPF	11.60	+2.50 (+27.47%)	4,800
☆ TLHPF	2.82	+0.56 (+24.78%)	318,500
☆ KC 	0.07	+0.01 (+16.67%)	7,448,000
☆ HUMAN	7.95	+0.85 (+11.97%)	633,100
☆ KEX	0.96	+0.08 (+9.09%)	2,282,900
☆ PMTA 	8.95	+0.70 (+8.48%)	34,600
☆ GJS	0.13	+0.01 (+8.33%)	1,456,200
☆ SLP	0.40	+0.03 (+8.11%)	1,102,300
☆ TGE	1.76	+0.12 (+7.32%)	110,500
☆ MODERN	1.96	+0.13 (+7.10%)	382,000

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ XBIO 	0.20	-0.08 (-28.57%)	7,466,100
☆ OGC	9.85	-3.65 (-27.04%)	105,700
☆ PL	1.16	-0.30 (-20.55%)	789,900
☆ SDC 	0.04	-0.01 (-20.00%)	9,133,900
☆ HANA	16.10	-4.00 (-19.90%)	51,777,300
☆ GEL	0.05	-0.01 (-16.67%)	3,239,800
☆ GRAND 	0.05	-0.01 (-16.67%)	1,146,500
☆ PSH	4.80	-0.80 (-14.29%)	18,015,500
☆ SOLAR	0.25	-0.04 (-13.79%)	1,514,000
☆ THG	11.00	-1.70 (-13.39%)	7,280,100

mai

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ KLINIQ	30.50	+3.50 (+12.96%)	149,178.15
☆ PSG	0.21	-0.08 (-27.59%)	65,201.08
☆ MGI	13.00	+0.70 (+5.69%)	58,218.67
☆ FSMART	6.60	-0.35 (-5.04%)	49,952.28
☆ PLANET	2.02	+0.04 (+2.02%)	49,438.90
☆ NETBAY	16.40	-0.10 (-0.61%)	26,621.61
☆ PRI	5.00	-2.20 (-30.56%)	26,107.30
☆ PROEN	1.32	-0.03 (-2.22%)	25,177.21
☆ LTS	7.95	+0.10 (+1.27%)	18,270.41
☆ BBIK	33.75	-0.25 (-0.74%)	16,717.93

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ PSG	0.21	-0.08 (-27.59%)	297,855,700
☆ MORE	0.02	0.00 (0.00%)	111,960,800
☆ PLANET	2.02	+0.04 (+2.02%)	24,789,900
☆ PSTC	0.47	+0.01 (+2.17%)	23,367,900
☆ NEWS CB	0.01	0.00 (0.00%)	20,451,100
☆ PROEN	1.32	-0.03 (-2.22%)	18,726,800
☆ UREKA	0.97	+0.01 (+1.04%)	15,868,500
☆ SMART	0.67	-0.11 (-14.10%)	15,288,100
☆ GTV CB	0.10	-0.01 (-9.09%)	13,424,500
☆ BTC	0.41	-0.01 (-2.38%)	12,326,100

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ META	0.10	+0.02 (+25.00%)	704,800
☆ CIG	0.05	+0.01 (+25.00%)	5,522,300
☆ KLINIQ	30.50	+3.50 (+12.96%)	5,002,500
☆ HL	7.85	+0.85 (+12.14%)	554,000
☆ SECURE	12.00	+1.00 (+9.09%)	1,126,600
☆ AIRA	1.10	+0.09 (+8.91%)	10,400
☆ HYDRO CB CS NP	0.25	+0.02 (+8.70%)	1,452,900
☆ QTCG	0.26	+0.02 (+8.33%)	2,203,100
☆ CMO CB CS NP	0.69	+0.05 (+7.81%)	207,500
☆ K	1.34	+0.09 (+7.20%)	814,000

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ PRI	5.00	-2.20 (-30.56%)	4,836,400
☆ PSG	0.21	-0.08 (-27.59%)	297,855,700
☆ STOWER CB	0.06	-0.01 (-14.29%)	651,200
☆ SMART	0.67	-0.11 (-14.10%)	15,288,100
☆ BGT	0.43	-0.07 (-14.00%)	176,400
☆ TIGER	0.44	-0.07 (-13.73%)	126,400
☆ GTV CB	0.10	-0.01 (-9.09%)	13,424,500
☆ KWM	0.97	-0.09 (-8.49%)	1,308,400
☆ AF	0.52	-0.04 (-7.14%)	6,900
☆ MOTHER	0.92	-0.07 (-7.07%)	6,066,200

SET

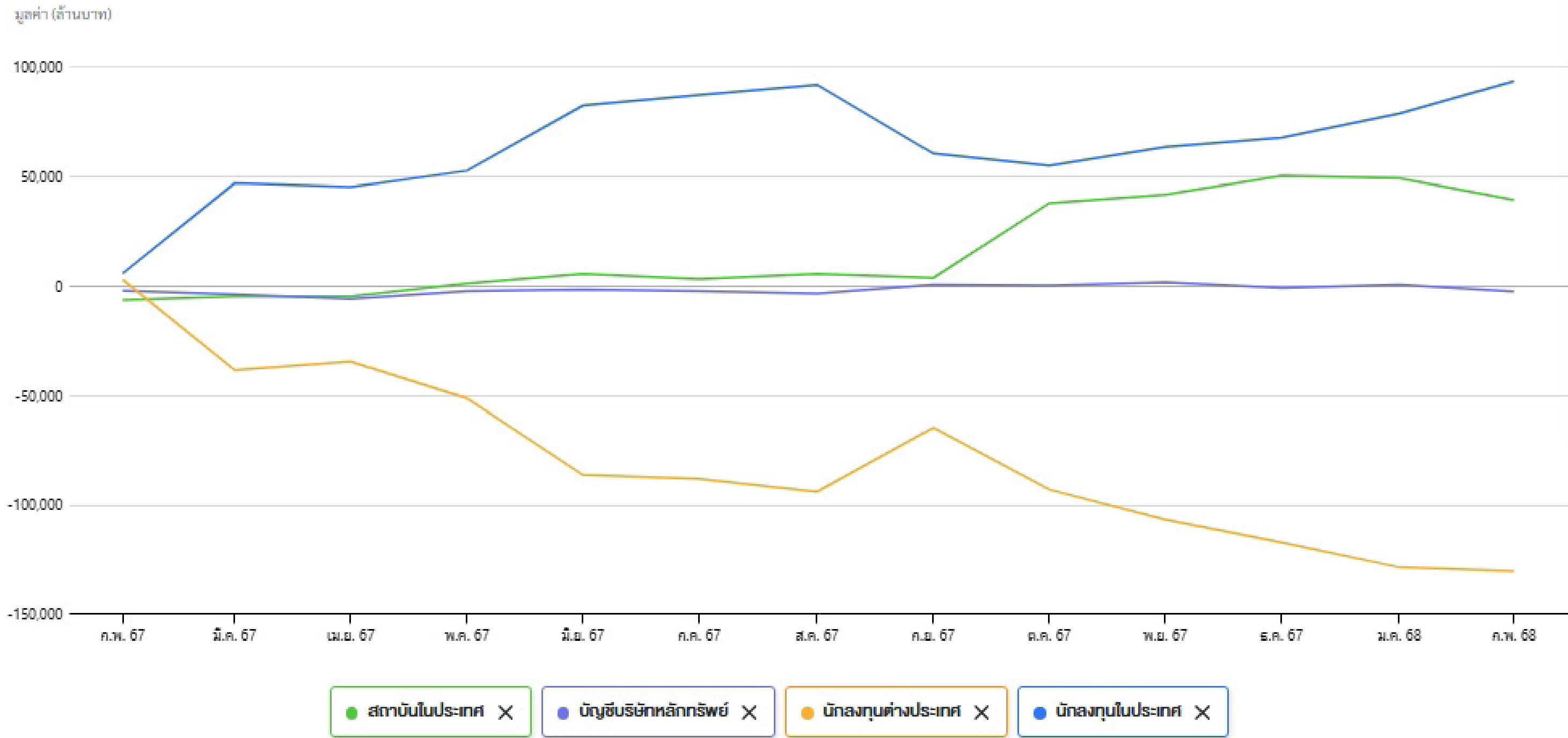
มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (SET) หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 28 ก.พ. 2568					01 ก.พ. 2568 - 28 ก.พ. 2568					01 ม.ค. 2568 - 28 ก.พ. 2568				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	8,063.48	10.83	4,769.33	6.41	3,294.15	98,553.31	10.10	105,127.00	10.78	-6,573.69	200,959.83	11.07	208,711.78	11.50	-7,751.95
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	4,109.75	5.52	4,804.10	6.45	-694.34	55,479.52	5.69	59,394.08	6.09	-3,914.57	109,994.98	6.06	112,432.66	6.19	-2,437.68
นักลงทุนต่างประเทศ	44,065.77	59.20	49,030.17	65.87	-4,964.40	542,143.16	55.57	548,810.60	56.26	-6,667.44	959,576.88	52.86	977,578.60	53.85	-18,001.72
นักลงทุนในประเทศ	18,197.98	24.45	15,833.39	21.27	2,364.59	279,395.16	28.64	262,239.46	26.88	17,155.70	544,905.97	30.02	516,714.62	28.46	28,191.35

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี ข้อมูล ณ วันที่ 28 ก.พ. 2568



mai

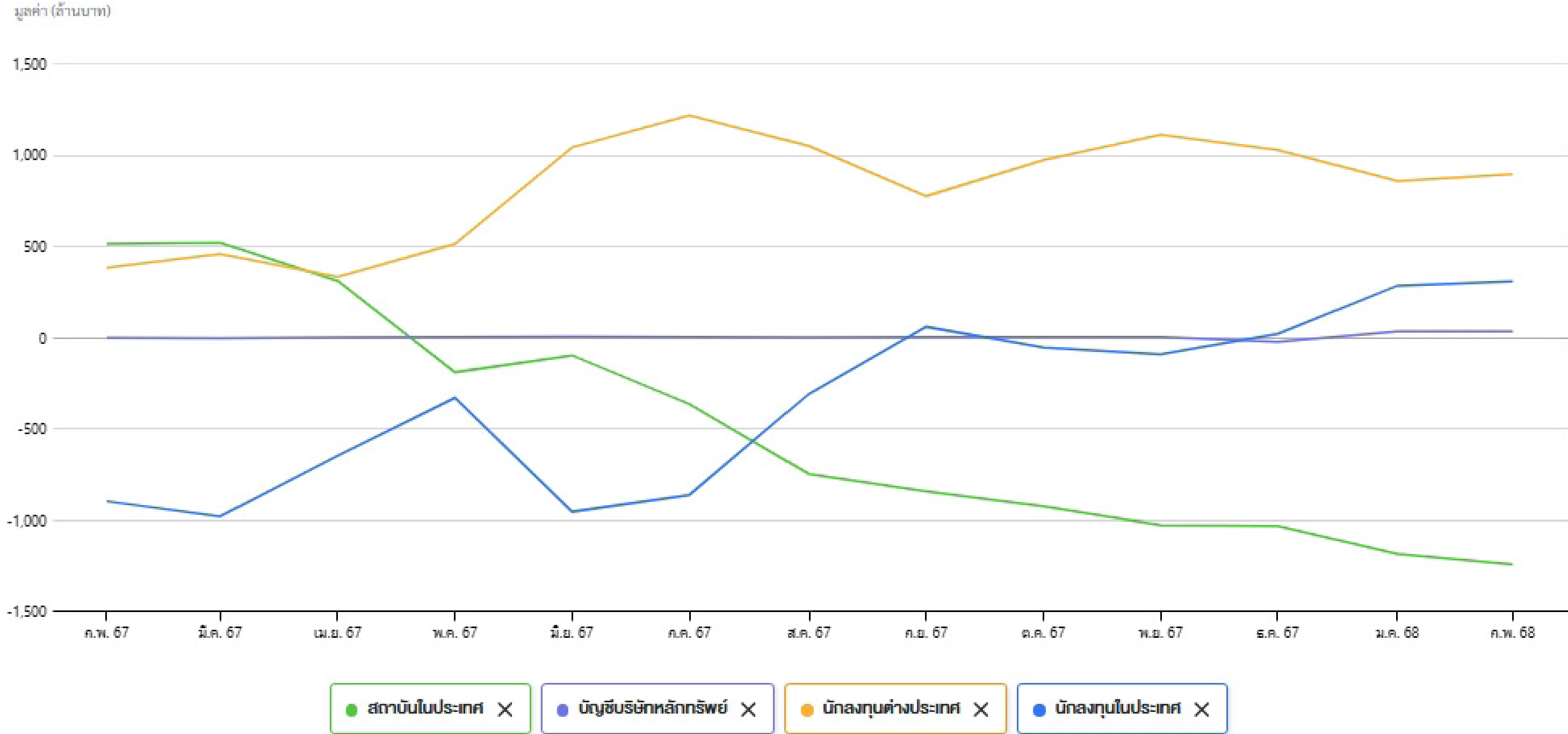
มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (mai) หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 28 ก.พ. 2568					01 ก.พ. 2568 - 28 ก.พ. 2568					01 ม.ค. 2568 - 28 ก.พ. 2568				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	14.69	1.90	56.82	7.37	-42.13	219.60	1.82	319.95	2.65	-100.35	570.12	1.96	822.45	2.83	-252.33
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	0.35	0.05	-	-	0.35	6.67	0.06	6.40	0.05	0.27	153.73	0.53	95.82	0.33	57.91
นักลงทุนต่างประเทศ	141.79	18.39	132.99	17.25	8.80	1,785.98	14.80	1,741.53	14.43	44.45	4,174.69	14.38	4,299.83	14.81	-125.14
นักลงทุนในประเทศ	614.29	79.66	581.31	75.38	32.98	10,054.32	83.32	9,998.69	82.86	55.63	24,130.72	83.13	23,811.16	82.02	319.56

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี ข้อมูล ณ วันที่ 28 ก.พ. 2568



HOONINSIDE

HOONINSIDE

GUNKUL

เปิดทิศทางปี68

ขยายตัวต่อเนื่อง

จากปีก่อน

กำไรสุทธิ
รวมพุ่งแตะ

1,661.08 ลบ.

นางสาวโศกชา ดำรงปิยวุฒิ
ประธานกรรมการบริหาร
บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)

GUNKUL
not only the energy, we care

ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 คุณนุ้ย
E-mail: reporter@hooninside.com



LINE : HOONINSIDE



@HOONINSIDE



@HOONINSIDE