



Hooninside

Hooninside

28.02.2025 /Friday/ #1379

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com



PSP ปี 67

กำไรสุทธิปี 67 **671.7 ลบ. โต 57%**
เคาะปันผล **0.15 บาท/หุ้น XD 13 มี.ค.นี้**

PSP ปี 2567 ด้วยยอดขายรวม
สูงสุดเป็นประวัติการณ์
13,350.6 ล้านบาท เติบโต 9%
เมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า
จากปริมาณการขายของลูกค้า
ปัจจุบันและลูกค้าใหม่เพิ่มขึ้น

อ่านต่อหน้า 2



ECF

วางกลยุทธ์ปี 68
ปรับเกมรุก-เร่งเครื่องธุรกิจเต็มสูบ

ECF เผยทิศทางธุรกิจปี 2568 **ปรับโครงสร้างองค์กรครั้งใหญ่**
มุ่งเน้นขายสินค้า **มาร์จิ้นสูง** ควบคู่การบริหารจัดการต้นทุน
เพิ่มความสามารถในการทำกำไร....

อ่านต่อหน้า 4



TOA

กวดรายได้ปี 67
รวม **21,357 ลบ.**
บอร์ดไฟเขียว
จ่ายปันผล **0.27 บ.**

TOA ประกาศผลประกอบการปี 2567
ด้วยรายได้รวม **21,357 ล้านบาท**
และรายได้ไตรมาส 4/2567
ที่ **5,292 ล้านบาท** ท่ามกลางความ
ท้าทายทางเศรษฐกิจ TOA ยังคงรักษา
ความสามารถในการแข่งขัน

อ่านต่อหน้า 5



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





28.02.2025 /Friday/ #1379

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

PSP ปี 67

กำไรสุทธินิวไฮ 671.7 ลบ. โต 57%

เคาะปันผล 0.15 บาท/หุ้น XD 13 มี.ค.นี้

บมจ.พี.เอส.พี. สเปเชียลตี้ส์ (PSP) ปิดปี 2567 ด้วยยอดขายรวมสูงสุดเป็นประวัติการณ์ 13,350.6 ล้านบาท เติบโต 9% เมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า จากปริมาณการขายของลูกค้าปัจจุบันและลูกค้าใหม่เพิ่มขึ้น ขยายการส่งออกไปยังตลาดใหม่ ลงทุนในธุรกิจมาร์เก็ตติ้ง และขยายธุรกิจสู่ตลาด B2C พร้อมลงทุนด้านดิจิทัลทรานส์ฟอร์เมชัน นำเทคโนโลยีมาเพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงาน และใช้งบประมาณอย่างมีประสิทธิภาพในทุกกระบวนการ ส่งผลกำไรสุทธิปี 2567 สูงสุดเป็นประวัติการณ์ที่ 671.7 ล้านบาท หรือเติบโต 57% จากปี 2566 บอร์ดอนุมัติจ่ายปันผล 0.15 บาทต่อหุ้น รวม 210 ล้านบาท ข้อมูลจาก Kline ASEAN Market Research คาดตลาดผลิตภัณฑ์หล่อลื่นในภูมิภาคเอเชียซึ่งมีขนาดมากกว่า 3,300 ล้านลิตร จะเติบโตเฉลี่ย 2.8% ต่อปี ทั้งนี้ PSP ตั้งเป้ารายได้รวมเติบโตไม่ต่ำกว่า 15% ในปี 2568 เล็งเพิ่มสัดส่วนรายได้ต่างประเทศแตะ 30% ภายใน 3 ปีจากนี้



นายเสกสรร ครองพาณิชย์ รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท พี.เอส.พี. สเปเชียลตี้ส์ จำกัด (มหาชน) หรือ PSP ผู้นำด้านโซลูชันผลิตภัณฑ์หล่อลื่นแบบครบวงจรเปิดเผยว่า บริษัทฯ ได้รายงานผลการดำเนินงานปี 2567 กับตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ซึ่งภาพรวมผลประกอบการปี 2567 ที่ผ่านมาก PSP มียอดขายทั้งปีรวม 13,350.6 ล้านบาท นับเป็นยอดขายรวมสูงสุดเป็นประวัติการณ์ตั้งแต่ดำเนินกิจการมากกว่า 35 ปี หรือเติบโต 9% จากยอดขาย 12,257.2 ล้านบาท ในปี 2566 นอกจากนี้ ผลกำไรสุทธิปี 2567 เติบโตถึง 57% เมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า หรือ 671.7 ล้านบาท ซึ่งเป็นกำไรสุทธิสูงสุดเป็นประวัติการณ์เช่นเดียวกัน

"ยอดขายรวมในปี 2567 ที่เพิ่มขึ้นเป็นนิวไฮ มาจากปริมาณการขายผลิตภัณฑ์หล่อลื่น จาระบี น้ำมันหม้อแปลงไฟฟ้า น้ำมันผสมยาง ฯลฯ ที่เพิ่มมากขึ้นจากทั้งลูกค้าปัจจุบันและลูกค้ารายใหม่ ๆ ทั้งในและต่างประเทศ นอกจากนี้ PSP ยังได้ขยายการส่งออกผลิตภัณฑ์ไปยังตลาดใหม่ ๆ อาทิ ศรีลังกา โอมาน ปานามา เมียนมาร์ ที่สำคัญคือบริษัทฯ ได้เดินตามแผนกลยุทธ์ในการมองหาโอกาสใหม่ ๆ ทางธุรกิจ โดยในปี 2567 ที่ผ่านมาก PSP ได้ลงทุนในธุรกิจที่ให้ผลตอบแทนสูง อาทิ บริษัท จีเนียส เจเนติกส์ จำกัด หรือ Geneus DNA ผู้นำด้านการตรวจวิเคราะห์ DNA รายแรกในประเทศไทย และลงทุนใน บริษัท รีไซเคิลเอ็นจิเนียริ่ง จำกัด ผู้นำด้านการรีไซเคิลสารเคมีและผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรมในประเทศไทย โดยรับรู้ส่วนแบ่งกำไรในปีที่ผ่านมา" นายเสกสรร กล่าว



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นอีกหนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





28.02.2025 /Friday/ #1379

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

PSP ปี 67

กำไรสุทธินิวไฮ 671.7 ลบ. โต 57%
เคาะปันผล 0.15 บาท/หุ้น XD 13 มี.ค.นี้



นอกจากกลยุทธ์การเพิ่มรายได้แล้ว PSP ยังเน้นการดำเนินงานที่ใช้งบประมาณอย่างมีประสิทธิภาพสูงสุด ในปี 2567 PSP ได้ลงทุนด้านดิจิทัลทรานส์ฟอร์มเมชัน ด้วยการนำเทคโนโลยีต่าง ๆ มาใช้ในทุกกระบวนการของการทำงาน เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงาน โดยเฉพาะการใช้เทคโนโลยีในการจัดเก็บ จัดการ และนำข้อมูลมาใช้ประโยชน์ รวมไปถึงช่วยเพิ่มความสามารถในการบริหารจัดการต้นทุนให้มีประสิทธิภาพสูงสุด และพัฒนาบริการลูกค้าให้ได้ดียิ่งขึ้น รวมทั้งยังเป็นการเพิ่มศักยภาพในการแข่งขันให้กับ PSP อีกด้วย ส่งผลกำไรปี 2567 เติบโตสูงสุดเป็นประวัติการณ์ โดยคณะกรรมการบริษัทอนุมัติจ่ายปันผลเงินสดงวดปี 2567 ในอัตราหุ้นละ 0.15 บาทต่อหุ้น โดยกำหนดวันที่ไม่ได้รับสิทธิปันผล (XD) วันที่ 13 มีนาคม 2568 และกำหนดรายชื่ผู้ที่มีสิทธิได้รับปันผล (Record date) วันที่ 14 มีนาคม 2568 เพื่อจ่ายปันผลในวันที่ 16 พฤษภาคม 2568

นายเสกสรร กล่าวเพิ่มเติมเกี่ยวกับตลาดผลิตภัณฑ์หล่อลื่น โดยอ้างอิงจากงานวิจัยของ Kline ASEAN Market Research ที่คาดการณ์ตลาดผลิตภัณฑ์หล่อลื่นในภูมิภาคเอเชียซึ่งมีขนาดมากกว่า 3,300 ล้านลิตร จะเติบโตเฉลี่ย 2.8% ต่อปี อย่างไรก็ตาม PSP มองเห็นว่าเป็นตลาดที่มีขนาดใหญ่ ประกอบกับเห็นช่องว่างในตลาดที่จะสามารถสร้างการเติบโตให้กับ PSP ได้อีก ในปี 2568 นี้ จึงตั้งเป้าหมายรายได้รวมเติบโตไม่ต่ำกว่า 15% ซึ่งเติบโตกว่าค่าเฉลี่ยของตลาด ด้วย 3 กลยุทธ์ทางธุรกิจ คือ การเป็นผู้นำที่ยั่งยืน เน้นการสร้างรายได้เพิ่มขึ้น ขยายฐานลูกค้าตลาดใหม่ควบคู่กับการเพิ่มสัดส่วนรายได้จากการขยายตลาดในประเทศและต่างประเทศ การสร้างการเติบโตใหม่จากจุดแข็งที่มีอยู่ โดยการพัฒนาผลิตภัณฑ์และบริการใหม่ ๆ ต่อยอดความเชี่ยวชาญของ PSP รวมถึงเป็นนวัตกรรมเพื่อความยั่งยืน และการพัฒนาโอกาสทางธุรกิจใหม่ ๆ ผ่านการผนึกกำลังกับพันธมิตร เพื่อเสริมสร้างความแข็งแกร่งในการแข่งขันและขยายฐานธุรกิจในทุก ๆ ด้านให้ PSP เติบโตอย่างยั่งยืน พร้อมเร่งเพิ่มสัดส่วนรายได้ต่างประเทศเป็น 30% ภายใน 3 ปีจากนี้

นอกจากเป้าหมายด้านรายได้แล้ว PSP ยังมุ่งมั่นดำเนินธุรกิจในรอบของความยั่งยืนหรือ ESG ในทุกมิติ ทั้งด้านเศรษฐกิจ สังคม และสิ่งแวดล้อม บนพื้นฐานของการกำกับดูแลกิจการที่ดี รวมทั้งได้กำหนดเป้าหมายการลดอัตราการปล่อยก๊าซเรือนกระจกให้เป็นศูนย์ภายในปี 2593 ด้วยการรีไซเคิล การใช้พลังงานสะอาด และการพัฒนาเทคโนโลยีที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม รวมไปถึงผลิตภัณฑ์หล่อลื่นที่มาจากวัตถุดิบทางธรรมชาติ เพื่อให้ PSP เป็นผู้นำด้านโซลูชันผลิตภัณฑ์หล่อลื่นแบบครบวงจร ที่เติบโตอย่างมั่นคงและยั่งยืน ครองตลาดเป็นอันดับหนึ่งของประเทศไทยอย่างต่อเนื่อง นายเสกสรร กล่าวทิ้งท้าย



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นทีหนึ่งใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





Hooninside



Hooninside

28.02.2025 /Friday/ #1379

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

ECF

วางกลยุทธ์ปี 68

ปรับเกมรุก-เร่งเครื่องธุรกิจเต็มสูบ

ECF เผยทิศทางธุรกิจปี 2568 ปรับโครงสร้างองค์กรครั้งใหญ่ มุ่งเน้นขายสินค้า มาร์จิ้นสูง ควบคุมการบริหารจัดการต้นทุน เพิ่มความสามารถในการทำกำไร เร่งเครื่องธุรกิจย่อย โรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์มินิบู เฟส 2 ธุรกิจตรวจสอบอัตลักษณ์ ขยายฐานรายได้เพิ่ม คาดเริ่มเห็นความชัดเจนไตรมาส 2 ปี 2568 ขณะที่ผลประกอบการปี 2567 รายได้ 1,363.43 ล้านบาท

นายพชรธณพงษ์ สุขสวัสดิ์ กรรมการผู้จัดการ บริษัท อีสต์โคสต์เฟอร์นิเทค จำกัด (มหาชน) (ECF) เปิดเผยทิศทางธุรกิจปี 2568 บริษัทฯ วางกลยุทธ์การปรับโครงสร้างองค์กรครั้งใหญ่ มุ่งเน้นการบริหารจัดการต้นทุน การบริหารและการขายอย่างมีประสิทธิภาพ พร้อมลดค่าใช้จ่ายในทุกด้าน เพื่อเสริมสร้างความมั่นคงทางการเงินและเพิ่มความสามารถในการทำกำไร นอกจากนี้ บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับการจำหน่ายสินค้าที่มีมาร์จิ้นสูงในตลาดที่มีศักยภาพ เพื่อสร้างความสามารถในการแข่งขัน และขยายฐานรายได้อย่างต่อเนื่อง

นอกจากนี้บริษัทฯ มุ่งเน้นการเพิ่มรายได้จากธุรกิจใหม่ ได้แก่ โครงการโรงไฟฟ้ามินิบู ซึ่งมีแผนเร่งดำเนินงานเฟส 2 ให้สามารถเปิดดำเนินการเชิงพาณิชย์ (COD) ได้รวดเร็วขึ้น รวมถึงการพัฒนาธุรกิจ การตรวจสอบอัตลักษณ์บุคคล (KYC business) ซึ่งจะเร่งขยายฐานลูกค้าภาครัฐและภาคเอกชน เพื่อช่วยเสริมสร้างความแข็งแกร่งให้แก่บริษัทฯ

สำหรับผลประกอบการปี 2567 บริษัทมีรายได้รวมทั้งสิ้น 1,363.43 ล้านบาท ใกล้เคียงกับช่วงเดียวกันปีก่อนที่มีรายได้รวม 1,374.50 ล้านบาท หรือ ลดลง 2%

ทั้งนี้ ภาพรวมผลประกอบการปรับตัวลดลง ผลจากปริมาณคำสั่งซื้อจากกลุ่มลูกค้าประเทศอินเดียลดลงอย่างมีนัยสำคัญเนื่องจากการประกาศใช้มาตรฐานผลิตภัณฑ์ที่รัฐบาลอินเดียประกาศให้เริ่มมีผลบังคับใช้และบริษัทฯ อยู่ระหว่างการปรับตัวต่อมาตรฐานดังกล่าว รวมถึงสถานการณ์เศรษฐกิจในประเทศที่ชะลอตัว อีกทั้ง ต้นทุนขาย ต้นทุนในการจัดจำหน่าย ค่าใช้จ่ายในการบริหาร ต้นทุนทางการเงิน ต้นทุนวัตถุดิบ ต้นทุนการปรับปรุงกระบวนการผลิต ต้นทุนแรงงานที่เพิ่มขึ้น จากการเปลี่ยนแปลง นโยบายแรงงาน และ อัตราค่าเงินบาทแข็งค่าขึ้น

"อย่างไรก็ตาม มั่นใจว่าการปรับกลยุทธ์ดังกล่าว จะเป็นก้าวสำคัญในการพลิกฟื้นผลการดำเนินงานให้กลับมาเป็นบวก โดยคาดว่าจะเริ่มเห็นความชัดเจนตั้งแต่ไตรมาสที่ 2/2568 เป็นต้นไป พร้อมสร้างการเติบโตอย่างต่อเนื่องในระยะยาว" นายพชรธณพงษ์ กล่าว



บริษัท นอร์ทอีสท์ รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com





28.02.2025 /Friday/ #1379

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

TOA

กวาดรายได้ปี 67 รวม 21,357 ลบ.

บอร์ดไฟเขียวจ่ายปันผล 0.27 บ.

บริษัท ทีโอเอ เพ้นท์ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) หรือ TOA ประกาศผลประกอบการปี 2567 ด้วยรายได้รวม 21,357 ล้านบาท และรายได้ไตรมาส 4/2567 ที่ 5,292 ล้านบาท ท่ามกลางความท้าทายทางเศรษฐกิจ TOA ยังคงรักษาความสามารถในการแข่งขัน พร้อมวางกลยุทธ์ปี 68 ขยายตลาดวัสดุก่อสร้างรักษ์โลกแบบ Total Solution เพื่อการเติบโตอย่างยั่งยืน

นายจตุภัทร์ ตั้งคารวคุณ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ทีโอเอ เพ้นท์ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า จากภาพรวมเศรษฐกิจในปีที่ผ่านมาที่ชะลอตัวลงจากภาระหนี้ครัวเรือน ค่าครองชีพสูงขึ้น และการปล่อยสินเชื่อที่เข้มงวด ทำให้ภาคอสังหาริมทรัพย์ซบเซาลงตามด้วย ส่งผลให้ในปี 2567 บริษัทฯ มีรายได้รวม 21,357 ล้านบาท ในขณะที่รายได้ในไตรมาส 4/2567 เป็นเงิน 5,292 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิจากการดำเนินงานหลัก (ไม่รวมผลขาดทุนจากอัตราแลกเปลี่ยนและกำไรจากการบริหารเงินสด) ในปี 2567 เป็นเงิน 2,268 บาท ขณะที่กำไรสุทธิในไตรมาส 4/2567 เป็นเงิน 470 ล้านบาท

ทั้งนี้ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทเมื่อวันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2568 มีมติอนุมัติจ่ายเงินปันผลครึ่งปีหลัง หุ้นละ 0.27 บาท รวมกับปันผลครึ่งปีแรก หุ้นละ 0.33 บาท คิดเป็นเงินปันผลรวมทั้งปี หุ้นละ 0.60 บาท โดยจะเสนอให้ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นพิจารณาในวันที่ 25 เมษายน 2568 ต่อไป



กลยุทธ์ปี 68 - มุ่งขยายตลาดวัสดุก่อสร้างรักษ์โลกแบบ Total Solution

แม้ภาคอสังหาริมทรัพย์ยังไม่ฟื้นตัวชัดเจนในช่วงต้นปี 2568 แต่เราเชื่อมั่นว่าเศรษฐกิจจะเริ่มฟื้นตัวในช่วงครึ่งปีหลังจากมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจของภาครัฐและการฟื้นตัวของภาคส่งออกและการท่องเที่ยว ในปี 2568 จึงวางแผนรุกตลาดวัสดุก่อสร้างรักษ์โลกอย่างเต็มรูปแบบ ภายใต้กลยุทธ์ Total Solution โดยเน้นการขยายตลาดสีทาอาคารที่ตอบโจทย์ทุกกลุ่มเป้าหมาย การเพิ่มไลน์สินค้า Non-Decorative อาทิ เคมีภัณฑ์ก่อสร้าง ยิปซัมบอร์ด กระเบื้อง และวัสดุก่อสร้างรักษ์โลก พร้อมทั้งพัฒนานวัตกรรมสีใหม่ สูตร 2-in-1 ไม่ต้องทารองพื้น ช่วยลดต้นทุนผู้บริโภค ทั้งค่าแรง ค่าสี และช่วยลดผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมยิ่งขึ้น เพื่อสร้างมิติใหม่ของวงการสีทาอาคารที่จะเปลี่ยนอุตสาหกรรมและเป็น เทรนด์ใหม่ในอนาคต



บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



Hooninside

Hooninside

28.02.2025 /Friday/ #1379

รู้ลึกจริง คลุมวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

TOA

กวาดรายได้ปี 67 รวม 21,357 ลบ.

บอร์ดไฟเขียวจ่ายปันผล 0.27 บ.

TOA กับภารกิจ “7-Green” สู่ Net-Zero

การขับเคลื่อนธุรกิจสู่ความยั่งยืน ด้วยเป้าหมายลดคาร์บอนฟุตพริ้นท์ลง 50% ภายในปี 2030 และปล่อยก๊าซเรือนกระจกสุทธิเป็นศูนย์ (Net-Zero GHG Emissions) ภายในปี 2050 โดยดำเนินการผ่านกลยุทธ์ 7-Green อย่างเป็นรูปธรรมที่ครอบคลุมการพัฒนาและผลิตสินค้าให้มีค่าคาร์บอนฟุตพริ้นท์ต่ำ ลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจก ครอบคลุมตั้งแต่กระบวนการผลิต การใช้พลังงาน ไปจนถึงการจัดการห่วงโซ่อุปทาน อาทิ ผลิตภัณฑ์ TOA Organic Care, SuperShield, Duraclean A Plus, TOA 7in1, TOA Shield-1 Nano, 4SEASONS, SUPERMATEX หรือ TOA กลุ่ม Expert 2 in 1 รวมทั้งแผ่นยิปซัม ที่ได้รับฉลากลดโลกร้อน หรือ Carbon Footprint Reduction จากองค์การบริหารจัดการก๊าซเรือนกระจก (TGO) มากที่สุดในตลาดสีทาอาคารและวัสดุก่อสร้าง รวม 133 ผลิตภัณฑ์

“เรามุ่งมั่นเป็นผู้นำนวัตกรรมสีและวัสดุก่อสร้างที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม พร้อมขับเคลื่อนองค์กรด้วยกลยุทธ์ “Change” เพื่อปรับกระบวนการภายใน การจัดการข้อมูลดิจิทัล และการพัฒนาอย่างยั่งยืน สู่การเป็นแบรนด์สีอันดับ 1 ในอาเซียน” นายจตุภัทร์กล่าวทิ้งท้าย



สีที่ลดการใช้ทรัพยากรธรรมชาติและใส่ใจสิ่งแวดล้อมอย่างยั่งยืน

ทีโอเอ ซิลด์ เอ็กซ์เพิร์ต ช่วยลดปริมาณการใช้ทรัพยากรต่างๆ ที่ส่งผลทำให้เกิดก๊าซเรือนกระจกหรือคาร์บอนฟุตพริ้นท์และไม่เพิ่มภาวะโลกร้อน

ทาสีในขั้นตอนเดียว



ไม่ต้องทาสีรองพื้น ลดขั้นตอน ลดขยะ

ทนทานยาวนาน



ช่วยยืดอายุการใช้งานและลดการทาสีซ้ำ

พร้อมใช้ไม่ต้องผสมน้ำ



ลดการใช้ทรัพยากรน้ำ

ปลอดภัยและเป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม



ไม่มีสารเคมีที่เป็นอันตรายต่อสุขภาพและสิ่งแวดล้อม



ลดโลกร้อนด้วยการทาสี ทีโอเอ ซิลด์ เอ็กซ์เพิร์ต ได้ง่ายๆ*

- การปล่อยก๊าซเรือนกระจก 136,352 gCO₂e เทียบเท่าการปลูกต้นสัก เพื่อดูดซับ CO₂ ประมาณ 8 ต้นต่อปี
- ลดการใช้สีรองพื้น 37 แกลลอน คิดเป็น 34% ของสีที่ประหยัด
- ลดการใช้น้ำจากการผสมในขั้นตอนทาสี 72 ลิตร



บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com





รู้ลึก รู้จริง

คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ



Line : hooninside