

H O O N I N S I D E

ปี 2568

เชื่อว่าะยัง
คงเติบโต
ได้อย่างต่อเนื่อง
จากปี 2567

นายพิทักษ์ รัชกิจประการ

ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่
บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน) หรือ PTG



ปีนี้ยังคงเน้นการขยายเครือข่ายธุรกิจ
ในทุกมิติพร้อมพัฒนาระบบนิเวศ

ที่ตอบสนองต่อพฤติกรรมของผู้บริโภคที่เปลี่ยนแปลงไป



Magazine

Hooninside

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

Content

04 | **ข่าวจากปก**

08 | **ข่าวบริษัทจดทะเบียน**

19 | **ข่าวการเงิน**

26 | **อินไซด์ Business**

27 | **สรุปการซื้อขาย**

บรรณาธิการบริหาร
ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

หัวหน้าข่าว
อณูภา ศิริรวม

กองบรรณาธิการ
ณภัค ปัทรสุปรีดี

ที่ปรึกษา
ชาलगอน ปัทมพวงค์
พัทธธรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พัฒน นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงค์ มีทอง
ภากร ยิ่งแถม

กราฟิก
วิชัยพล นาคสูง
ศิวีไล สอนใหม่
ศักดาจรัส จันทรืทพ

ติดต่อโฆษณา
คุณนุ้ย 02-276-5976
E_mail : reporter@hooniinside.com

ไปให้สุด กับเรื่องสดใหม่ พีที สดใหม่ไปกับคุณ



PTG ปี 67 โชว์กำไร 1.04 พันลบ.

ยอดขายน้ำมันออลไทม์ไฮ 6.70 พันล้านลิตร

ธุรกิจ Non-Oil เติบโต-สาขาพันธุ์ไทยโตแรง

ตั้งเป้าสิ้นปีต่ำกว่า 2 พันสาขา

PTG ไม่ทำให้ผู้ถือหุ้นผิดหวัง โชว์กำไรสุทธิปี 2567 พุ่งแตะ 1,042 ล้านบาท ส่วนรายได้รวมเท่ากับ 225,813 ล้านบาท ขณะที่ปริมาณการขายน้ำมันผ่านทุกช่องทางทุบสถิติสูงสุดใหม่อยู่ที่ 6,708 ล้านลิตร มาจากยอดขายผ่านสถานีบริการ PT ที่สูงสุดเป็นประวัติการณ์ถึง 6,548 ล้านลิตร เติบโตถึง 12.9% สูงกว่าอัตราการเติบโตของอุตสาหกรรมมากกว่า 10 เท่า และครองส่วนแบ่งตลาดเพิ่มเป็น 21.9% ขณะที่ธุรกิจ Non-Oil เติบโตอย่างโดดเด่นจากกาแฟพันธุ์ไทยที่ขยายสาขาได้เกินเป้า พร้อมตั้งเป้าภายในสิ้นปีนี้จะ

มีสาขากว่า 2,000 สาขา ด้านบอร์ดอนุมัติจ่ายปันผลให้กับผู้ถือหุ้นเพิ่มอีกอัตราหุ้นละ 0.25 บาท กำหนดจ่ายวันที่ 16 พฤษภาคมนี้ ฟากซีอีโอ “พิทักษ์ รัชกิจประการ” ประเมินแนวโน้มธุรกิจปี 2568 ยังสดใสจากธุรกิจ Non-Oil ที่เติบโตโดดเด่น ชูกาแฟพันธุ์ไทยยังเป็นตัวขับเคลื่อนสำคัญจากแผนขยายสาขา และยอดสมาชิกบัตร PT Max Card และ PT Max Card Plus ที่เพิ่มขึ้น พร้อมตั้งเป้ายอดขายน้ำมันปีนี้โต 5-10%

นายพิทักษ์ รัชกิจประการ

ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)

เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานปี 2567 สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2567 ของบริษัทฯ และบริษัทย่อยมีกำไรสุทธิจำนวน 1,042 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 7.9% จากงวดปีก่อน และมีกำไรต่อหุ้นขึ้นพื้นฐานอยู่ที่ 0.61 บาทต่อหุ้น ซึ่งการเติบโตดังกล่าวมาจากรายได้รวมที่เพิ่มขึ้น 27,002 ล้านบาท เป็น 225,813 ล้านบาท โดยมีปัจจัยหลักมาจากธุรกิจ Oil ที่ปริมาณการขายน้ำมันผ่านทุกช่องทางที่ยังคงสร้างสถิติยอดขายสูงที่สุดเป็นประวัติการณ์อย่างต่อเนื่องเป็น 6,708 ล้านลิตร เติบโต 12.5% คิดเป็นการจำหน่ายผ่านช่องทางค้าปลีกผ่านสถานีบริการ PT จำนวน 6,548 ล้านลิตร เพิ่มขึ้น 12.9% จากปีก่อน สูงกว่าอัตราการเติบโตของอุตสาหกรรมมากกว่า 10 เท่า ทั้งนี้เนื่องจากภาพรวมปริมาณการใช้้ำมันของประเทศผ่านสถานีบริการมีการเติบโตเพียง 0.4% จากปีก่อน ส่งผลทำให้บริษัทฯ ครองส่วนแบ่งการตลาดผ่านช่องทางค้าปลีกผ่านสถานีบริการเพิ่มขึ้นเป็น 21.9% เทียบกับปีก่อนหน้าอยู่ที่ 19.5% โดยมีปัจจัยหนุนสำคัญจากการเติบโตของยอดขายจากสาขาเดิม (Same-Store-Sales Growth: SSSG) ผ่านกลุ่มลูกค้าสมาชิก Max Card และ Max Card Plus (กลุ่มลูกค้าสมาชิก) เป็นหลัก รวมถึงบริษัทฯ มีการขยายสถานีบริการน้ำมัน PT เพิ่มขึ้น 1.3% YoY เป็น 2,229 สถานี



ขณะที่กำไรขั้นต้นของบริษัทฯ ปี 2567

มีจำนวน 14,770 ล้านบาท เติบโต 14.3% จากปีก่อน การเพิ่มขึ้นหลักๆ มาจากรธุรกิจ Non-Oil ที่เติบโต 34.5% เป็น 3,688 ล้านบาท เป็นผลมาจากรธุรกิจกาแฟพันธุ์ไทย มีการเติบโตของกำไรขั้นต้น 80.2% เป็น 1,207 ล้านบาท ในส่วนของธุรกิจ Oil มีกำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้น 902 ล้านบาท หรือ 8.9% จากปริมาณการจำหน่ายน้ำมันที่เพิ่มขึ้น

จากผลการดำเนินงานงวดปี 2567 ที่ยังเติบโตได้อย่างต่อเนื่อง ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ ได้มีมติอนุมัติให้จ่ายเงินปันผล สำหรับงวดปี 2567

ให้กับผู้ถือหุ้นเป็นเงินสดในอัตราหุ้นละ 0.35 บาท รวมเป็นเงินปันผลทั้งสิ้น 584,500,000 บาท โดยบริษัทฯ ได้ดำเนินการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลให้แก่ผู้ถือหุ้นไปแล้วเมื่อวันที่ 12 ธันวาคม 2567 ในอัตราหุ้นละ 0.10 บาท ดังนั้นบริษัทฯ จะจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นในครั้งนี้อีกในอัตราหุ้นละ 0.25 บาท และกำหนดวันจ่ายเงินปันผล ในวันที่ 16 พฤษภาคม 2568 ซึ่งการจ่ายเงินปันผลดังกล่าว ขึ้นอยู่กับการอนุมัติจากที่ประชุมผู้ถือหุ้นประจำปี 2568 ซึ่งจะจัดขึ้นในวันที่ 25 เมษายน 2568

นายพิทักษ์ กล่าวถึงทิศทางธุรกิจของกลุ่มบริษัทฯ ในปี 2568 เชื่อว่ายังคงเติบโตได้อย่างต่อเนื่องจากปี 2567 ซึ่งปีนี้บริษัทฯ ยังคงเน้นการขยายเครือข่ายธุรกิจในทุกมิติ พร้อมพัฒนาระบบนิเวศ (Ecosystem) ที่ตอบสนองต่อพฤติกรรมของผู้บริโภคที่เปลี่ยนแปลงไป โดยตั้งเป้าหมายการเติบโตของปริมาณการจำหน่ายน้ำมันธุรกิจ Oil ไว้ที่ 5-10% จากปีก่อน ซึ่งได้รับแรงหนุนจากการขยายสถานีบริการ การพัฒนาคุณภาพบริการ และการเพิ่มความสะดวกให้กับลูกค้าผ่านโซลูชันที่ตอบโจทย์ไลฟ์สไตล์ยุคใหม่ รวมถึงปัจจัยมหาดยังมียกบาทสำคัญต่อแนวโน้มความต้องการใช้น้ำมันในปี 2568

โดยสำนักงานสภาพัฒนาการเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ (สศช.) คาดการณ์ว่าเศรษฐกิจไทยจะขยายตัวอยู่ในกรอบ 2.3%-3.3% สำหรับปัจจัยภายใน บริษัทฯ ยังคงเห็นภาพพัฒนาเครือข่ายสถานีบริการ PT อย่างต่อเนื่อง โดยเน้นขยายสาขาในทำเลที่มีศักยภาพ ควบคู่กับการ Renovate สถานีบริการและพัฒนาสิ่งอำนวยความสะดวกให้ครบวงจร เพื่อตอบสนองความต้องการของผู้บริโภคที่เปลี่ยนแปลงไป การเติบโตของฐานสมาชิก PT Max Card และ PT Max Card Plus ซึ่งปัจจุบันมีจำนวนกว่า 25 ล้านคน

หรือคิดเป็น 1 ใน 3 ของประชากรทั้งประเทศ เป็นอีกหนึ่งปัจจัยที่ช่วยสนับสนุนการขยายตัวของยอดจำหน่ายน้ำมันผ่านสถานีบริการ PT โดยตรงจากพฤติกรรมการใช้ซื้อและสิทธิประโยชน์ที่ออกแบบให้ตอบโจทย์ไลฟ์สไตล์ของลูกค้า

พร้อมกันนี้ ยังได้ให้ความสำคัญกับการพัฒนาสถานีบริการให้ทันสมัย รองรับทั้งระบบดิจิทัลและการให้บริการที่ครบวงจร เพื่อยกระดับประสบการณ์ของลูกค้าให้เหนือกว่าการเป็นเพียงสถานีเติมน้ำมัน โดยบริษัทฯ ตั้งเป้าหมายเพิ่มจำนวนสถานีบริการให้ครบ 2,279 สาขา ภายในสิ้นปี 2568

ส่วนธุรกิจ Non-Oil ปี 2568 ตั้งเป้าการเติบโตของรายได้ (ไม่รวม LPG) ที่ 40-50% จากปีก่อน โดยมุ่งเน้นขยาย Touchpoints อย่างต่อเนื่อง เพื่อรองรับความต้องการที่เพิ่มขึ้นของลูกค้า โดยมีเป้าหมายขยายธุรกิจ Non-Oil (ไม่รวมธุรกิจ LPG) เป็น 2,978 สาขา ซึ่งรวมถึงการขยายร้านกาแฟพันธุ์ไทยที่คาดว่าจะภายในสิ้นปีจะมีอยู่กว่า 2,000 สาขา และเพิ่ม Touchpoints อื่นๆ ภายใต้ธุรกิจ Non-Oil เป็น 1,031 สาขา ทั้งนี้กาแฟพันธุ์ไทยยังคงเป็นตัวขับเคลื่อนหลักของธุรกิจ Non-Oil ด้วยการขยายสาขาอย่าง

มีนัยสำคัญในปี 2568 โดยใช้กลยุทธ์การเลือกทำเลที่มีศักยภาพสูง เพื่อเข้าถึงฐานลูกค้าเป้าหมาย ฐานข้อมูลสมาชิก PT Max Card และ PT Max Card Plus ซึ่งช่วยให้บริษัทฯ สามารถกำหนดพื้นที่ขยายสาขาได้อย่างมีประสิทธิภาพ โดยเน้นไปยังทำเลที่มีศักยภาพ เช่น ย่านใจกลางเมือง (CBD), หัวเมืองหลักในจังหวัดต่างๆ, ศูนย์การค้า, ห้างสรรพสินค้า, สถานที่ราชการ, โรงพยาบาล และมหาวิทยาลัย เป็นต้น

โดยการเติบโตของกาแฟพันธุ์ไทยไม่ได้มาจากการเพียงการขยายสาขาเท่านั้น แต่ยังได้รับแรงสนับสนุนจากการเติบโตของ SSSG ซึ่งขยายตัวต่อเนื่องจากความต้องการของลูกค้าสมาชิกและบุคคลทั่วไปที่เพิ่มขึ้น รวมถึงการพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่ที่ตอบโจทย์พฤติกรรมผู้บริโภค จากกลยุทธ์ดังกล่าวคาดว่าจะสัดส่วนกำไรขั้นต้นธุรกิจ Non-Oil จะอยู่ที่ 30-35% ของกำไรขั้นต้นรวมของบริษัทฯ เพิ่มขึ้นจาก 25% ในปี 2567 นอกจากนี้กำไรขั้นต้นของธุรกิจ Non-Oil ที่สูงขึ้นยังเกิดจากการบริหารต้นทุนที่มีประสิทธิภาพ การเพิ่มสัดส่วนสินค้าที่มีอัตรากำไรสูง และการพัฒนาแคมเปญส่งเสริมการขายเพื่อกระตุ้นการใช้บริการซ้ำ

นอกจากนี้บริษัทฯ ยังเดินหน้าขยาย

Autobacs , Max Mart , Subway

ซึ่งเป็น Touchpoints สำคัญที่ช่วยเสริมระบบนิเวศทางธุรกิจให้แข็งแกร่งยิ่งขึ้น โดย Autobacs จะช่วยเพิ่มศักยภาพในการให้บริการซ่อมบำรุงรถยนต์ Max Mart ขยายตัวเพื่อรองรับความต้องการของลูกค้าสำหรับสินค้าอุปโภคบริโภคที่เข้าถึงง่ายและ Subway ช่วยเพิ่มทางเลือกด้านอาหารเพื่อสุขภาพให้กับลูกค้าในสถานบริการน้ำมันและพื้นที่เชิงพาณิชย์



นายรังสรรค์ พวงปราง

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร สายงานการเงินและความยั่งยืน บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน) หรือ PTG

กล่าวว่า ที่ผ่านมามีบริษัทฯ ตระหนักถึงการดำเนินธุรกิจอย่างมีความรับผิดชอบต่อสังคมและคำนึงถึงผู้มีส่วนได้เสียทุกกลุ่ม จึงผนวกความมุ่งมั่นในการพัฒนาธุรกิจสู่ความยั่งยืนเข้ากับกลยุทธ์การดำเนินงานของกลุ่มบริษัทฯ เพื่อหวังเชื่อมโยงให้ทุกคนได้มีโอกาสเข้าถึงชีวิตที่ **“อยู่ดี มีสุข”** ในทุกด้านของช่วงชีวิต ด้วยจุดประสงค์ในการขับเคลื่อนองค์กรอย่างยั่งยืนในทุกมิติ เพื่อเน้นย้ำความพยายามในการรักษาสมดุลระหว่างการดำเนินงานเพื่อพัฒนาเศรษฐกิจ สังคม และสิ่งแวดล้อม

ทั้งนี้ ในช่วงไตรมาส 4/2567 ที่ผ่านมามีบริษัทฯ ได้ดำเนินโครงการต่างๆ ด้วยเจตนารมณ์ในการบริหารงานตามหลักธรรมาภิบาลที่ดี ในการดูแลผู้มีส่วนได้เสียทุกกลุ่ม รวมถึงความรับผิดชอบต่อสังคมและชุมชน อาทิ การจัดกิจกรรมภายใต้โครงการ **“ค่ายอาสา PT ทำจริงไม่ทิ้งกัน”** ซึ่งเป็นการส่งเสริมคุณภาพชีวิตชุมชนให้อยู่ดีมีสุข, ร่วมกับกรมการค้าภายใน กระทรวงพาณิชย์รับซื้อสินค้าเกษตรต่างๆ เพื่อช่วยลดผลกระทบจากผลผลิตล้นตลาดและนำมาจัดแคมเปญให้กับลูกค้าบัตรสมาชิก **Max Card** ถือเป็นการขับเคลื่อนเศรษฐกิจชุมชน สร้างความยั่งยืนให้เกษตรกรไทย



นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังได้ให้ความสำคัญกับการแก้ไขวิกฤตสภาพภูมิอากาศ โดยดำเนิน โครงการ “พีที ปลุกป่าสร้างสุขสู่ชุมชน” ถือเป็นการอนุรักษ์และฟื้นฟูสิ่งแวดล้อมอีกด้วย





นอร์ทอีส รับเบอร์

เป็นผู้ผลิตยางพารา **คุณภาพดีระดับโลก**
ซื่อสัตย์ยุติธรรมต่อลูกค้า ใช้พลังงานสะอาด
เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม
พัฒนารุทกิจไปสู่ อุตสาหกรรมปลายน้ำ

ผลิตภัณฑ์ของเรา



ยางแผ่นรมควัน



ยางแท่ง STR



ยางผสม

ชูวิทย์ จีรนสมบูรณ์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

RJH

เผยปี67 คว่ำกำไรสุทธิ 482.42 ล้านบาท

เพิ่มขึ้น 16% เทียบกับปีที่แล้ว พร้อมปันผลอัตรา 0.20 บาทต่อหุ้น

นายแพทย์ สุรินทร์ ประสิทธิ์ศิริ กรรมการผู้จัดการ บริษัท โรงพยาบาลราชธานี จำกัด (มหาชน) RJH เปิดเผยว่า รายได้รวมจากกิจการโรงพยาบาลสำหรับไตรมาส 4 อยู่ที่ 617.53 ล้านบาท โดยลดลงจากไตรมาส 4 ปีที่แล้วอยู่ 1% ลดลง จากไตรมาสที่แล้วอยู่ 22% รวมรายได้กิจการโรงพยาบาลสะสมสำหรับปีอยู่ที่ 2738.58 ล้านบาท โดยเพิ่มขึ้นจากปี 2566 อยู่ 17% อัตราส่วนรายได้ระหว่างรายได้รักษาพยาบาลทั่วไปต่อรายได้จากประกันสังคมอยู่ที่ 60:40 เมื่อเทียบกับไตรมาสที่สามในปีนั้น ส่วนรายได้จากประกันสังคมจะแตกต่างกันค่อนข้างมาก โดยมีรายได้ลดลงกว่า 40% เป็นผล มาจากการรับรู้รายได้ส่วน Adj.Rw>2 ในอัตราที่ต่ำลง เนื่องมาจากการปรับอัตราจ่าย จากเดิมแต่ละ 12,000 บาทลงมาที่ อัตราแต่ละ 8,000 บาท โดยตั้งการรับรู้รายได้ส่วนนี้ในอัตราใหม่ตลอดทั้งไตรมาส รายได้ในส่วน Adj.Rw>2 ลดลง 78.5% qoq และลดลง 55.4% YoY รวมรายได้ประกันสังคมสำหรับปีอยู่ที่ 1302 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีที่แล้ว 24.5%



RAJTHANEE HOSPITAL
โรงพยาบาลราชธานี



สำหรับรายได้รักษาพยาบาลทั่วไป รายได้ผู้ป่วยนอกในไตรมาสนี้ค่อนข้างใกล้เคียงกับรายได้ผู้ป่วยนอกในไตรมาสที่แล้ว และ ไตรมาสเดียวกันของปีก่อน ส่วนรายได้ผู้ป่วยในสำหรับไตรมาส 4 ปี 2567 นั้นเพิ่มขึ้น 10.8% YoY แต่ลดลง 6.8% qoq โดย มีรายได้เฉลี่ยต่อวันนอนเพิ่มขึ้นจาก 17,000 บาทในไตรมาสเดียวกันของปีที่แล้ว มาเป็นเฉลี่ยที่ 19,600 ในไตรมาสนี้

ถึงแม้ว่ารายได้ของบริษัทยังลดลง และมีค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นในไตรมาสนี้ แต่ทางบริษัทได้มีการลงทุนเพื่อสิทธิประโยชน์ทางภาษี จึงสามารถรับรู้รายได้ทางภาษีในไตรมาสนี้อยู่ที่ 59.75 ล้านบาท ส่งผลให้มีกำไรสุทธิอยู่ที่ 38.30 ล้านบาท คิดเป็นอัตรา กำไรสุทธิ 6.1% สำหรับกำไรสุทธิสำหรับปี 2567 นั้น อยู่ที่ 482.42 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 16% เมื่อเทียบกับปีที่แล้ว และมีอัตรากำไรสุทธิที่ 17.4% ใกล้เคียงกับปีที่แล้ว

พร้อมกันนี้ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ มีมติ จ่ายปันผล งวดดำเนินงานวันที่ 01 ม.ค. 2567 ถึงวันที่ 31 ธ.ค. 2567 เป็นเงินสด ในอัตรา 0.20 บาทต่อหุ้นโดยจะขึ้นเครื่องหมาย วันที่ไม่ได้รับสิทธิปันผล(XD) 10 มี.ค. 2568 และมีกำหนดจ่ายวันที่ วันที่ 30 เม.ย. 2568

 Hooninside

 reporter@hooninside.com

 02-2765976

PRM

ปี67 ผลงานโตแกร่ง
กวาดรายได้ 8,790.6 ล้านบาท

มั่นใจปีนี้เติบโตตามแผน 8-10%



PRIMA MARINE
PUBLIC COMPANY LIMITED



คุณวิริทธิ์พล จุไรสินธุ์

ผู้อำนวยการสายงานการเงินและบัญชี บริษัท ปริมา มารีน จำกัด (มหาชน) หรือ PRM



PRM โชว์ผลประกอบการปี 67 โตแกร่ง
กวาดรายได้ 8,790.6 ล้านบาท
มั่นใจปีนี้เติบโตตามแผน

PRM เผยผลประกอบการปี 67 ทุบสถิติทำรายได้รวม 8,790.6 ล้านบาท กวาดกำไร 2,249 ล้านบาท สะท้อนการเติบโตอย่างต่อเนื่อง แยมเป้าหมายปี 68 นี้ เดินหน้าขยายธุรกิจ OSV ต่อ หลังปิดดีลลูกค้าบริษัทน้ำมันในตะวันออกกลาง พร้อมขยายฐานลูกค้าต่างชาติต่อเนื่อง

นายวิริทธิ์พล จุไรสินธุ์ ผู้อำนวยการสายงานการเงินและบัญชี บริษัท ปริมา มารีน จำกัด (มหาชน) หรือ PRM เปิดเผยตัวเลขผลประกอบการงวดปี 2567 บริษัทฯ มีรายได้รวม 8,790.6 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 9% และมีกำไรสุทธิที่ 2,249 ล้านบาท ซึ่งเป็นกำไรสุทธิจากการดำเนินงานทั้งหมด โดยเปรียบเทียบกำไรสุทธิจากการดำเนินงานงวดปี 2566 ซึ่งมีกำไรจากการขายเรือจำนวน 312.2 ล้านบาท พบว่ากำไรสุทธิจากการดำเนินงานปี 2567 เติบโตขึ้นจากปี 2566 ถึงร้อยละ 18.2

โดยการเติบโตหลักมาจาก ธุรกิจเรือสนับสนุนงานสำรวจและผลิตปิโตรเลียมกลางทะเล (OSV) ที่มีรายได้เพิ่มขึ้นกว่า 65.2% ธุรกิจเรือกักเก็บและผสมน้ำมันกลางทะเล (FSU) ที่สร้างรายได้เพิ่มขึ้น 13.2% ธุรกิจเรือขนส่งน้ำมันสำเร็จรูปและเคมี (PCT) ที่มีรายได้เพิ่มขึ้น 7.6% รวมถึงการรับรู้รายได้จากการเข้าซื้อธุรกิจ VC Shipping ที่ทำให้ธุรกิจตัวแทนสายเดินเรือและอวกของ (SAS) เติบโตขึ้นถึง 28.7% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน ทั้งนี้ บริษัทฯ ยังคงมุ่งเน้นกลยุทธ์การให้บริการภายใต้สัญญาระยะยาว และการกระจายความเสี่ยงจากการลงทุนไปยังธุรกิจที่มีความหลากหลายมากขึ้นเพื่อความมั่นคงและแน่นอนของรายได้

ส่วนปีนี้บริษัทฯ มั่นใจว่าจะมีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง คาดการณ์อยู่ในระดับ 8-10% เริ่มต้นจากการปิดดีลบริษัทน้ำมันแห่งชาติอาบูดาบี (ADNOC) ตั้งแต่สิ้นปี 2567 โดย

เริ่มให้บริการเรือ Hybrid Crew Boat เพิ่มจำนวน 2 ลำแล้วตั้งแต่ไตรมาสแรก 2568 ที่ผ่านมา รวมถึงเรือขนส่งและกักเก็บน้ำมันดิบสำหรับแท่นขุดเจาะน้ำมันกลางทะเล (Floating Storage and Offloading) หรือ FSO ที่พร้อมให้บริการในเดือนมีนาคม 2568 ที่จะถึงนี้

นอกจากนี้บริษัทฯ ยังคงเดินหน้าขยายธุรกิจ OSV (Offshore Support Vessel) ต่อเนื่อง โดยจะรับเรือ Crew Boat ตัวใหม่เข้ามาอีก 2 ลำภายในมีนาคม 2568 และ Q2/68 ตามลำดับ โดยการขยายธุรกิจ OSV เป็นอีก 1 กลยุทธ์หลักของบริษัทฯ ที่จะช่วยลดความผันผวนให้กับธุรกิจอื่น เนื่องจากเป็นธุรกิจที่ให้บริการภายใต้สัญญาระยะยาวและเป็นรูปแบบสัญญา Time Charter ซึ่งจะช่วยลดความเสี่ยงจากความผันผวนของราคาน้ำมันเชื้อเพลิง เนื่องจากลูกค้าจะเป็นผู้รับผิดชอบค่าใช้จ่ายของน้ำมันที่ใช้ในการเดินเรือ

พร้อมเดินหน้าการขยายตลาดต่างประเทศต่อเนื่อง โดยเริ่มให้บริการบริษัทน้ำมันแห่งชาติอาบูดาบี (ADNOC) ภายใต้สัญญาระยะยาว 5 ปี ตั้งแต่ต้นปี 2568 ไปเป็นระยะยาวแล้วตามที่กล่าวไปข้างต้น นับเป็นการเปิดโอกาส ขยายฐานลูกค้าต่างประเทศในอนาคต

"สำหรับการดำเนินงานใน Q1/68 คาดว่าจะสามารถสร้างผลงานได้ตามแผนที่วางไว้ และมั่นใจว่าในปีนี้จะรักษาอัตราการเติบโต และรายได้ให้เป็นไปตามเป้า จากสัญญาณภาพรวมเศรษฐกิจของประเทศที่มีแนวโน้มฟื้นตัวจากมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจของภาครัฐ และภาคการท่องเที่ยวที่กำลังเข้าสู่ช่วง High-Season ทำให้ความต้องการใช้พลังงานเชื้อเพลิงภายในประเทศเพิ่มสูงขึ้น" นายวิริทธิ์พล กล่าว



Hooninside



reporter@hooninside.com



02-2765976

SSP

ประสบความสำเร็จ
ออกหุ้นกู้กรีนด์บอนด์ครั้งแรกได้รับการตอบรับจากนักลงทุนมากกว่า 2 เท่า
ตอกย้ำผู้ลงทุนเชื่อมั่นศักยภาพ

SSP ประกอบธุรกิจโดยการถือหุ้นในบริษัทอื่น (Holding Company) ที่ประกอบธุรกิจผลิตและจำหน่ายไฟฟ้าจากพลังงานหมุนเวียนชั้นนำในเอเชีย ได้ออกหุ้นกู้เพื่อวัตถุประสงค์สิ่งแวดล้อมครั้งแรกมูลค่ารวม 2,000 ล้านบาท ให้แก่ผู้ลงทุนสถาบัน และ/หรือ ผู้ลงทุนรายใหญ่ ซึ่งได้รับการตอบรับอย่างล้นหลามจากนักลงทุน



นายชุตม์ หลีหเจริญกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร สายงานบัญชีและการเงิน บริษัท เสริมสร้าง พาวเวอร์ คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า “บริษัทฯ ขอขอบคุณนักลงทุนทุกท่าน ที่ให้ความไว้วางใจและให้ความสนใจในการลงทุนหุ้นกู้เพื่อวัตถุประสงค์สิ่งแวดล้อมของบริษัทฯ โดยการเสนอขายครั้งนี้เป็นการเสนอขายหุ้นกู้กรีนด์บอนด์ครั้งแรกของบริษัทฯ รวมถึงมีการรับประกันโดยธนาคารเพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทย (EXIM BANK) เป็นครั้งแรกด้วย ซึ่งได้รับการตอบรับเป็นอย่างดี ทั้งจากผู้ลงทุนสถาบัน ผู้ลงทุนสหกรณ์ รวมถึงผู้ลงทุนรายใหญ่ ท่ามกลางความผันผวนของตลาดการเงินโลก ทำให้บริษัทฯ สามารถระดมทุนผ่านการออกหุ้นกู้กรีนด์บอนด์รวมทั้งสิ้น 2,000 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากเดิมที่บริษัทฯ ตั้งเป้าหมายในการเสนอขายหุ้นกู้ไว้เพียง 1,800 ล้านบาท โดยมียอดจองทะลุเกินเป้าหมายกว่า 2 เท่า ทำให้บริษัทตัดสินใจเพิ่มมูลค่าการเสนอขายหุ้นกู้อีก 200 ล้านบาท ทั้งนี้ทางบริษัทฯ ขอขอบคุณ EXIM BANK ที่ให้การสนับสนุนบริษัทในฐานะผู้รับประกันหุ้นกู้ในครั้งนี้ ซึ่งช่วยให้บริษัทฯ เข้าถึงแหล่งเงินทุนและสามารถขยายกลุ่มผู้ลงทุนสถาบันได้เพิ่มเติม เพื่อช่วยสนับสนุนการเติบโตของธุรกิจพลังงานหมุนเวียนอย่างยั่งยืนตามปณิธานที่บริษัทตั้งไว้ รวมถึงยังขอขอบคุณผู้จัดการการจัดจำหน่ายหุ้นกู้ทุกรายที่ร่วมเป็นส่วนหนึ่งของความสำเร็จครั้งนี้”

บริษัทฯ ได้ดำเนินการออกหุ้นกู้เพื่อวัตถุประสงค์สิ่งแวดล้อม ครั้งที่ 1/2568 ประเภทไม่ด้อยสิทธิ มีประกัน ซึ่งรับประกันทั้งจำนวนโดย EXIM BANK อันความน่าเชื่อถือของหุ้นกู้ที่ระดับ “AAA” แนวโน้มอันดับเครดิต “Stable” โดยบริษัท ทริสเรทติ้ง จำกัด มูลค่าออกหุ้นกู้รวม 1,200 ล้านบาท อายุหุ้นกู้ 5 ปี ที่อัตราดอกเบี้ย 3.20% ต่อปี และ ครั้งที่ 2/2568 ประเภทไม่ด้อยสิทธิ และไม่มีคำประกัน อันดับความน่าเชื่อถือของหุ้นกู้ที่ระดับ “BBB” แนวโน้มอันดับเครดิต “Stable” โดยบริษัท ทริสเรทติ้ง จำกัด มูลค่าออกหุ้นกู้รวม 800 ล้านบาท อายุหุ้นกู้ 3 ปี 1 เดือน ที่อัตราดอกเบี้ย 4.90% ต่อปี ผ่าน 6 สถาบันการเงินชั้นนำ ได้แก่ ธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน) ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) ธนาคาร ซีไอเอ็มบี ไทย จำกัด (มหาชน) บริษัทหลักทรัพย์ เกียรตินาคินภัทร จำกัด (มหาชน) บริษัทหลักทรัพย์เอเชีย พลัส จำกัด และบริษัทหลักทรัพย์ ดาโอ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน)

สำหรับการออกเสนอขายหุ้นกู้กรีนด์บอนด์ในครั้งนี้ บริษัทมีความประสงค์ที่จะนำเงินไปใช้ในการชำระคืนหนี้หุ้นกู้เดิมของบริษัทที่กำลังจะครบกำหนดไต่ต่อน และเพื่อรองรับการขยายการลงทุนโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานหมุนเวียน (Renewable Energy) ของบริษัทในระยะต่อ ๆ ไป ซึ่งหุ้นกู้กรีนด์บอนด์ในครั้งนี้ ได้รับการรับรองจาก DNV (Thailand) Co., Ltd. ในฐานะผู้สอบทานอิสระ (Second Party Opinion Reviewer) ว่าเป็นไปตามมาตรฐานสากล Green Bond Principles ที่กำหนดโดยสมาคมตลาดทุนระหว่างประเทศ (International Capital Market Association: ICMA) และมาตรฐานสากล ASEAN Green Bond Standards ที่กำหนดโดย ASEAN Capital Markets Forum (ACMF)



GUNKUL
not only the energy, we care

เป็นผู้นำด้านธุรกิจพลังงานทดแทน
อุปกรณ์ และระบบไฟฟ้าแบบครบวงจร
ด้วยเทคโนโลยีและนวัตกรรมที่ทันสมัย
เพื่อพัฒนาโครงสร้างพื้นฐาน
ให้แข็งแกร่งอย่างยั่งยืน

และเป็นผู้นำด้านธุรกิจกัญชงกัญชาในระดับสากล
เพื่อเสริมสร้างคุณภาพชีวิตและสุขภาพที่ดี

โศกชา ดำรงปิยวุฒิ

ประธานกรรมการบริหาร
บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริ่ง จำกัด (มหาชน)



บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริ่ง จำกัด (มหาชน)

1177 อาคารเฟิร์ล แบงก์ค็อก ชั้น 8 ถนนพหลโยธิน แขวงพญาไท เขตพญาไท กรุงเทพมหานคร 10400

โทร.0-2242-5800 (อัตโนมัติ)

MASTER

**โซว์ปี 67 กำไรพุ่ง 25% แตะ 522.45 ลบ.
พร้อมปันผล 0.80 บ./หุ้น**

บมจ.มาสเตอร์ สไตล์ หรือ MASTER โซว์กำไรปี 2567 พุ่ง 25% แตะ 522.45 ลบ.กวาดรายได้รวม 2,135.08 ลบ. จากการเติบโตของผลประกอบการ ความงาม ขณะที่ Synergy แอ็งเกร็ง หนุนส่วนแบ่งกำไรพาร์ทเนอร์ สอดคล้องงบไตรมาส 4/2567 มีกำไรสุทธิ 218 ลบ. เพิ่มขึ้น 33% ที่ประชุมบอร์ด อนุมัติจ่ายปันผล 0.80 บ./หุ้น ตอบแทนผู้ถือหุ้น ด้าน "ลภัสรดา เลิศภาณุโรจ" CEO MASTER เผยแผนปี 2568 เดินหน้าขยายตลาดต่างประเทศ ตั้งเป้าดันสัดส่วนรายได้แตะ 40% พร้อมบุกอินโดฯ-เมียนมา-ลาว-จีน-กัมพูชา ประกาศเดินหน้าก้าวสู่ Regional Aesthetic Leader



นางสาวลภัสรดา เลิศภาณุโรจ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท มาสเตอร์ สไตล์ จำกัด (มหาชน) หรือ MASTER ในนามโรงพยาบาลมาสเตอร์พีช ผู้นำอันดับต้นของอุตสาหกรรมด้านความงามในไทยและเอเชียในฐานะ Regional Company กล่าวว่า รายงานผลการดำเนินงานประจำปี 2567 มีกำไรสุทธิ อยู่ที่ 522.45 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 25% จากปี 2566 ที่มีกำไร อยู่ที่ 416.29 ล้านบาท เป็นผลมาจากรายได้จากการประกอบกิจการโรงพยาบาล ทำได้ 2,135 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปี 2566 ที่มีรายได้อยู่ที่ 1,916 ล้านบาท โดยรายได้จากการค้าปลีกเพิ่มขึ้น ทั้งในส่วนจากรายได้จากหัตถการ ศัลยกรรมยกคิ้ว ศัลยกรรมหน้า และสุขภาพชาย รวมถึงรายได้จากการปลูกผมและดูแลเส้นผม นอกจากนี้ บริษัทฯ มีการทำการตลาดในต่างประเทศเพิ่มมากขึ้น ทำให้มีลูกค้าต่างประเทศ โดยเฉพาะจากประเทศ อินโดนีเซีย เมียนมา จีน เข้ามาใช้บริการ ส่งผลให้รายได้จากการค้าปลีกความงามปรับตัวเพิ่มขึ้น

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2567 บริษัทฯ มีอัตรากำไรสุทธิเพิ่มขึ้น เป็น 24.20% เมื่อเทียบกับปี 2566 อยู่ที่ 21.42% และบริษัทฯ มีกำไรขั้นต้น จากการประกอบกิจการโรงพยาบาล เพิ่มขึ้น 13% จากปี 2566 สอดคล้องกับการเพิ่มขึ้นของรายได้จากการประกอบกิจการโรงพยาบาล ขณะที่ อัตรากำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นเป็น 59.93% เมื่อเทียบกับปี 2566 อยู่ที่ 59.05%

นอกจากนี้ บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายในการขายลดลง 3% จากปี 2566 โดยมีสาเหตุหลักมาจากการที่บริษัท มีการควบคุมค่าใช้จ่ายมากขึ้น ทำให้ค่าใช้จ่ายทางการตลาดลดลง กลยุทธ์การโฆษณาผ่านทางสื่อออนไลน์ การปรับเปลี่ยน ให้เข้าถึงลูกค้ามากขึ้น สนับสนุนต่ออัตราการทำการกำไรของ บริษัทฯ ที่ดีขึ้นทิศทางเดียวกัน

นางสาวลภัสรดา กล่าวว่า บริษัทฯ รายงานผลการดำเนินงานไตรมาส 4/2567 มีกำไรสุทธิ 219 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 33% จากปี 2566 บริษัทฯ มีรายได้จากการประกอบกิจการโรงพยาบาล 635 ล้านบาท เติบโต 17% จากปี 2566 มีรายได้อยู่ที่ 543 ล้านบาท โดยรายได้หลักมาจากศัลยกรรม ทำได้ 541 ล้านบาท เติบโต 17% จากปี 2566 สาเหตุการเติบโตมาจากการรายได้ในหัตถการศัลยกรรมยกคิ้ว สุขภาพชาย และศัลยกรรมหน้า

MASTER

โซวปี 67 กำไรพุ่ง 25% แตะ 522.45 ลบ.
พร้อมปันผล 0.80 บ./หุ้น

สำหรับไตรมาส 4/2567 บริษัทฯ มีอัตรากำไรสุทธิเพิ่มขึ้นเป็น 34.4% เมื่อเทียบกับปี 2566 อยู่ที่ 30.1% โดยมีสาเหตุมาจากการบริหารต้นทุนที่ดีขึ้น ประกอบกับรายได้จากส่วนแบ่งของเงินลงทุนในบริษัทร่วมที่เพิ่มขึ้น และการบริหารค่าใช้จ่ายทางการขายที่ดีขึ้น ส่งผลให้บริษัทฯ มีอัตรากำไรสุทธิที่สูงขึ้น

ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทพิจารณาจ่ายเงินปันผล โดยมีมติให้เสนอต่อที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2568 เพื่อการจ่ายเงินปันผลจากกำไรสุทธิจากผลการดำเนินงานประจำปี 2567 ให้แก่ผู้ถือหุ้นในอัตราหุ้นละ 0.80 บาท โดยกำหนดวันกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิรับเงินปันผล ในวันที่ 12 มีนาคม 2568 (Record Date) และกำหนดจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นภายในวันที่ 9 พฤษภาคม 2568 ซึ่งกำหนดวันประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2568 ในวันที่ 23 เมษายน 2568

นางสาวลภัสรดา กล่าวถึงท้ายว่า เป้าหมายในปี 2568 บริษัทฯ วางแผนรุกขยายตลาดต่างประเทศมากขึ้น เพื่อผลักดันสัดส่วนรายได้จากต่างประเทศเพิ่มเป็น 40% โดยเน้นการขยายฐานลูกค้าไปยัง จีน ไต้หวัน เอเชีย เมียนมา ลาว จีน และกัมพูชา ซึ่งเป็นตลาดที่มีความต้องการด้านศัลยกรรมความงามสูง นอกจากนี้ MASTER ยังให้ความสำคัญกับการยกระดับมาตรฐานบริการ และประสบการณ์ลูกค้า โดยมุ่งสู่การเป็น Regional Aesthetic Leader หรือผู้นำด้านศัลยกรรมความงามในระดับภูมิภาค

"เรามองเห็นโอกาสในการเติบโตจากตลาดต่างประเทศที่มีความต้องการบริการศัลยกรรมความงามระดับพรีเมียมเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง MASTER จึงมุ่งเน้นการพัฒนาคุณภาพบริการ เทคโนโลยี และนวัตกรรมทางการแพทย์ ควบคู่ไปกับการขยายฐานลูกค้าทั้งในประเทศและต่างประเทศ เพื่อให้สอดคล้องกับเป้าหมายการเติบโตระยะยาว" นางสาว ลภัสรดา กล่าว



Master Style
Public Company Limited



ITEL

ผลประกอบการ 67 โตทะลุเป้า ทำกำไรทั้งรายได้-กำไร

พร้อมตั้งเป้ารายได้ปี 68 โต 30% ทะลุ 3,500 ล้านบาท

บริษัท อินเทอร์เน็ต เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) หรือ ITEL เปิดเผยผลประกอบการประจำปี 2567 เติบโตต่อเนื่อง จากความต้องการเชื่อมต่อข้อมูลที่เพิ่มขึ้น พร้อมรับงานโครงการใหม่มูลค่ารวมกว่า 2,000 ล้านบาท ส่งผลให้รายได้รวมของปี 2567 แตะระดับ 2,700 ล้านบาท ตั้งเป้ารายได้ปี 2568 โต 30% ทะลุ 3,500 ล้านบาท

ดร.ณัฐชัย อนันต์ธรมพร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ITEL เปิดเผยว่า ผลประกอบการ 2567 บริษัทฯ มีรายได้รวม 2,712 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 325 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 8.86% สะท้อนการเติบโตอย่างแข็งแกร่ง แม้ว่าสภาวะเศรษฐกิจโดยรวมจะยังมีความท้าทาย โดยผลประกอบการไตรมาส 4/2567 ล่าสุด บริษัทฯ มีกำไรเติบโตแบบก้าวกระโดด ซึ่งส่วนหนึ่งมาจากการขยาย Data Center ทำให้มีกำไรพิเศษเพิ่มขึ้น รวมถึงบริษัทฯ ยังได้รับความไว้วางใจจากลูกค้าและพันธมิตร ทำให้สามารถคว้างานใหญ่ได้อีกกว่า 5 งาน มูลค่ารวมราว 400 ล้านบาท เช่น งานขยายจุดให้บริการ WIFI ให้กับศูนย์ USO NET และ USO Wrap มูลค่า 100 ล้านบาท และงานติดตั้งโครงข่ายให้กับหน่วยงานภาครัฐแห่งหนึ่ง มูลค่า 180 ล้านบาท เป็นต้น ปัจจัยบวกเหล่านี้ถือเป็นสัญญาณที่แข็งแกร่ง และจะเป็นแรงผลักดันสำคัญที่ช่วยให้ ITEL บรรลุเป้าหมายรายได้ปี 2568 ทะลุ 3,500 ล้านบาทได้ไม่ยาก โดยหลังจากที่ได้ประกาศผลประกอบการสำหรับปี 2567 ไปแล้ว บริษัทฯ ก็จะได้เริ่มดำเนินการซื้อหุ้นคืน หลังจากที่ได้ประกาศมาตรการไปแล้วตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2568

ITEL โชว์ผลงานผลประกอบการ 67
โตทะลุเป้า พอร์ตดีต่อเนื่อง
ทำกำไรทั้งรายได้-กำไร

เตรียมเดินหน้าขยายฐานลูกค้ารายใหญ่ต่อ ปี 68

ดร.ณัฐชัย อนันต์ธรมพร
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บมจ.อินเทอร์เน็ต เทคโนโลยี (ITEL)

สำหรับแผนธุรกิจ ปี 2568 ITEL เดินหน้าประมูลงานอย่างต่อเนื่อง โดยบริษัทฯ ประเมินว่ามีงานอย่างน้อย 1,900 ล้านบาทที่มีโอกาสชนะงานสูง ซึ่งได้รวมงานใหญ่ที่สุดคืองาน USO Phase 3 ที่อยู่ภายใต้ของ กสทช. ที่มีขนาดโครงการรวมถึง 5,800 ล้านบาท ซึ่งคาดว่าจะเปิดประมูลในไตรมาส 1/2568 และ ITEL ได้เตรียมต่อสัญญาให้บริการ USO Phase 1 ซึ่งเป็นโครงการต่อเนื่องที่บริษัทมีความเชี่ยวชาญ คาดว่าจะสร้าง รายได้เพิ่มขึ้นจาก ธุรกิจโครงข่ายและดิจิทัลโซลูชัน โดยบริษัทฯ ตั้งเป้ารายได้รวมปี 2568 เติบโต 30% จากปี 2567

พร้อมกันนี้ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทได้มีมติอนุมัติการออก ITEL-W5 และ ITEL W6 โดยไม่คิดมูลค่า (Free Warrant) ให้แก่ผู้ถือหุ้นทุกรายในจำนวนไม่เกิน 278 ล้านใบสำคัญแสดงสิทธิ ที่อัตราส่วน 5 หุ้นสามัญต่อ 1 ใบสำคัญแสดงสิทธิ โดยมีราคาใช้สิทธิที่ 2.00 บาท และมีกำหนดใช้สิทธิในระยะเวลา 1 ปี ในส่วนของ ITEL-W6 จะให้แก่อผู้ถือหุ้นทุกรายในจำนวนไม่เกิน 348 ล้านใบสำคัญแสดงสิทธิ ที่อัตราส่วน 4 หุ้นสามัญต่อ 1 ใบสำคัญแสดงสิทธิ โดยมีราคาใช้สิทธิที่ 3.00 บาท และมีกำหนดใช้สิทธิในระยะเวลา 3 ปี เพื่อสนับสนุนกลยุทธ์เติบโตแบบ Inorganic (ซื้อกิจการ) ในอนาคต โดยเรื่องนี้จะนำเข้าพิจารณาในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นในวันที่ 24 เมษายน 2568

ITEL

ผลประกอบการ 67 โตทะลุเป้า ทำนิวไฮทั้งรายได้-กำไร

พร้อมตั้งเป้ารายได้ปี 68 โต 30% ทะลุ 3,500 ล้านบาท



บริษัทฯ ยังคาดว่าในปี 2568 นี้ ITEL จะมีการเติบโตที่โดดเด่น จากการที่โลกเดินหน้าเข้าสู่ยุค Digital Economy ทำให้ตลาดมีความต้องการ Data Center และ Cloud Solution เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง อีกทั้งไม่นานนี้ ยังมีบริษัทเทคโนโลยีระดับโลกที่สนใจเข้ามาลงทุนในประเทศไทย โดยเฉพาะการสร้าง Hyperscale Data Center และโครงสร้างพื้นฐานดิจิทัลด้าน AI ทำให้คาดว่ามูลค่าและขนาดของธุรกิจกลุ่มนี้ในไทยจะเพิ่มขึ้นได้ อีกหลายเท่าตัว ส่งผลบวกให้ ITEL ในฐานะผู้นำโครงข่ายใยแก้วนำแสง ได้รับอานิสงส์นี้ด้วย โดยบริษัทฯ พร้อมทั้งจะเดินหน้าผันตัวเป็นผู้ให้บริการ Cloud Implementor เพื่อช่วยให้ลูกค้าปฏิบัติการดำเนินงานสู่เทคโนโลยี Cloud & AI Computing ได้ไวยิ่งขึ้น

นอกจากนี้ ITEL ยังได้วางแผนขยายอาณาจักรยิ่งใหญ่ในตลาด Health Tech โดยริเริ่มกับบริษัท โกลบอล ลิโธริปซี่ เซอร์วิส จำกัด (Global Lithotripsy Services Company Limited) หรือ GLS เป็น บริษัท อินเทอร์เน็ต เฮลท์ เทคโนโลยี จำกัด (Interlink Health Technology Company Limited) หรือ IHT เพื่อยกระดับเทคโนโลยีการแพทย์ไทย ให้มีประสิทธิภาพ และช่วยให้คนไทยเข้าถึงการแพทย์ที่รวดเร็วมากขึ้นต่อไป

ดร.ณัฐนิช กล่าวปิดท้าย "ITEL มุ่งมั่นที่จะเป็นผู้นำด้านการบริการโครงข่ายที่มีเสถียรภาพสูงสุด พร้อมทั้งจะพัฒนา และเพิ่มขีดความสามารถในการให้บริการ Cloud และ Digital Solution ร่วมกับพันธมิตรระดับโลกในกลุ่ม Hyperscaler เป็น Cloud Implementor ช่วยให้ผู้ลูกค้าปรับตัวเข้ากับยุค Digital Economy ที่กำลังเติบโตอย่างรวดเร็ว ซึ่งทั้งหมดนี้จะช่วยสร้างรายได้และกำไรที่มั่นคง เสริมสร้างความแข็งแกร่งให้กับ ITEL ในตลาดทุน และขับเคลื่อนธุรกิจให้เติบโตอย่างยั่งยืนได้ในระยะยาว"

ACG

ผลงานปี 67 กำไรสุทธิ 24.10 ล้านบาท
โตกว่าปีก่อน 38.82%
พร้อมปันผล 16 ล้านบาท

ACG รายงานผลประกอบการสำหรับปี 2567 มีกำไรสุทธิอยู่ที่ 24.10 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 38.82 เมื่อเทียบกับปีก่อน ซึ่งมีกำไรสุทธิ 17.36 ล้านบาท พร้อมทั้งได้ประกาศจ่ายเงินปันผลของปี 2567 จำนวน 16.00 ล้านบาท ด้วยอัตรา 0.0266 บาทต่อหุ้น

บริษัท ออโตคลิก โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) หรือ ("ACG") รายงานต่อตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (ตลท.) ถึงผลการดำเนินงานสำหรับปี 2567 กลุ่ม ACG มีรายได้รวมจำนวน 1,512.24 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 16.93 จากปี 2566 ที่มีรายได้รวม 1,820.52 ล้านบาท โดยสาเหตุหลักเกิดจากส่วนงานจำหน่ายรถยนต์และอุปกรณ์ตกแต่งที่มีรายได้ลดลง 400.60 ล้านบาท หรือร้อยละ 32.75 ในขณะที่ส่วนงานบริการและจำหน่ายอะไหล่มีรายได้เพิ่มขึ้น 98.78 ล้านบาท หรือร้อยละ 18.09 เมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อน ทั้งนี้ กลุ่ม ACG มีความสามารถในการทำกำไรที่ดีขึ้นจากปีก่อน ซึ่งสะท้อนให้เห็นจากอัตรากำไรขั้นต้นที่เพิ่มขึ้นร้อยละ 2.97 และกำไรสุทธิที่เพิ่มขึ้นร้อยละ 38.82

ภาพรวมผลการดำเนินงานของบริษัทย่อยแห่งแรกที่ประกอบกิจการโชว์รูมพร้อมศูนย์บริการรถยนต์มีรายได้รวมสำหรับปี 2567 เท่ากับ 1,366.27 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 20.91 เมื่อเปรียบเทียบกับปี 2566 ซึ่งมาจากปริมาณการขายรถยนต์ที่ลดลงตามแนวโน้มของตลาดรถยนต์โดยรวม ส่งผลให้รายได้จากส่วนงานจำหน่ายรถยนต์และอุปกรณ์ตกแต่งลดลง อย่างไรก็ตาม ในส่วนของงานบริการซ่อมบำรุงและจำหน่ายอะไหล่มีผลการดำเนินงานที่ดีขึ้น โดยมีรายได้เพิ่มขึ้นร้อยละ 13.04 โดยสรุปบริษัทย่อยแห่งแรกมีความสามารถในการทำกำไรที่ดี ซึ่งมีอัตรากำไรขั้นต้นที่เพิ่มขึ้นร้อยละ 3.30 เมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อน

สำหรับบริษัทย่อยแห่งที่ 2 ศูนย์บริการรถยนต์ประเภทเร่งด่วน (FAST FIT) ได้เปิดดำเนินการแล้ว 15 สาขา โดยในปี 2567 มีรายได้รวมเพิ่มขึ้นร้อยละ 32.92 จากปริมาณรถยนต์ที่เข้ารับบริการเพิ่มขึ้นร้อยละ 36.11 ส่งผลให้ต้นทุนต่อหน่วยลดลง และมีอัตรากำไรขั้นต้นที่ดีขึ้น

นอกจากนี้ ACG ได้แจ้งตลาดหลักทรัพย์ฯ อีกว่า ในการประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 1/2568 เมื่อวันที่ 25 ก.พ. 68 ได้มีมติให้เสนอจ่ายเงินปันผลประจำปี 2567 สำหรับผลการดำเนินงานของ ACG ในอัตราหุ้นละ 0.0266 บาท รวมเป็นจำนวนเงิน 16.00 ล้านบาท และให้นำเสนอต่อที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2568 เพื่ออนุมัติต่อไปในวันที่ 23 เมษายน 2568 โดยกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นมีสิทธิรับเงินปันผล (Record Date) ในวันที่ 7 พ.ค. 68 และกำหนดจ่ายเงินปันผลภายในวันที่ 20 พ.ค. 68 นี้



โรงพยาบาลมุกดาหารอินเตอร์เนชั่นแนล

เตรียมระดมทุนเข้า Thai Capital IPO ไม่เกิน 160 ล้านบาท

บริษัท โรงพยาบาลมุกดาหารอินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด (มหาชน) หรือ “HANN” เครือโรงพยาบาลแห่งลุ่มน้ำโขง เดินเกมสู่รุกขยายธุรกิจ เตรียมระดมทุนเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai) ยกกระดับศักยภาพในโรงพยาบาล ขยายกำลังการให้บริการ เพื่อเสริมประสิทธิภาพการให้บริการทางการแพทย์ โดยมีบริษัท แคปปิตอล วัน พาร์ตเนอร์ จำกัด เป็นที่ปรึกษาทางการเงิน



คุณประภาศรี สุฉันทบุตร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท โรงพยาบาลมุกดาหารอินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย เปิดเผยว่า กลุ่มบริษัทฯ ได้ประกอบธุรกิจโรงพยาบาล เอกชนมารวม 35 ปี โดยประกอบกิจการสถานพยาบาล 3 แห่งคือ โรงพยาบาลมุกดาหาร อินเตอร์เนชั่นแนล ซึ่งเป็นโรงพยาบาลเอกชนแห่งแรกในจังหวัดมุกดาหาร, โรงพยาบาลนายแพทย์หาญ ซึ่งเป็น โรงพยาบาลแรกของกลุ่ม และ โรงพยาบาลรวมแพทย์ยโสธร ซึ่งทั้ง 2 โรงพยาบาลตั้งอยู่ในจังหวัดยโสธร มีจำนวนเตียงรวม 148 เตียง โดยมุ่งให้การรักษายาบาลการ บริการที่มีคุณภาพ เพื่อเป็นทางเลือกในการรักษาให้กับผู้รับบริการได้เข้าถึงการแพทย์ โดยเฉพาะในพื้นที่ภาคตะวันออกเฉียง วมถึงผู้รับบริการในประเทศเพื่อนบ้านใกล้เคียง อาทิ ประเทศลาว ประเทศกัมพูชา ซึ่งตลอดระยะเวลาที่ผ่านมา บริษัทฯ ได้ขยายธุรกิจและพัฒนา คุณภาพการให้บริการทางการแพทย์ เพื่อรองรับผู้รับบริการอย่างต่อเนื่อง โดยปัจจุบันโรงพยาบาลในเครือให้บริการครอบคลุมกว่า 16 ศูนย์ การแพทย์และคลินิก บริหารงานโดยกลุ่มผู้บริหารที่มีประสบการณ์มากกว่า 30 ปี และมีทีมแพทย์ ที่มีความชำนาญในการรักษาโรค ที่ซับซ้อน อาทิ การผ่าตัดมะเร็ง การผ่าตัดแผลเรื้อรัง การผ่าตัดนิ้ว ในตุงน้ำดีด้วยกล้อง เป็นต้น และได้รับการขึ้นทะเบียนเป็นหน่วยบริการ ทุติยภูมิ ที่ให้บริการ รับส่งต่อผู้ป่วย จากหน่วยบริการในพื้นที่จังหวัดยโสธรและสถานพยาบาลในจังหวัดใกล้เคียง มุกดาหาร ยโสธร ศรีสะเกษ อำนาจเจริญ อุบลราชธานี

“ในครึ่งปีแรกนี้บริษัทโรงพยาบาลมุกดาหารอินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด (มหาชน) หรือ “HANN” มีแผนจะระดมทุนเพื่อขยายกิจการโรงพยาบาล มุกดาหารอินเตอร์เนชั่นแนล และ โรงพยาบาลนายแพทย์หาญ จังหวัดยโสธร โดยการสร้างอาคารโรงพยาบาลเพิ่ม 2 อาคาร และ ลงทุนอุปกรณ์ การแพทย์ที่สำคัญ โดยคาดว่าจะเสนอขายหุ้นสามัญ เพิ่มทุนของบริษัทให้กับประชาชน จำนวนไม่เกิน 160,000,000 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 28.57 ของจำนวนหุ้นสามัญ ที่ออกและเรียกชำระ แล้วทั้งหมดของบริษัทภายหลังการเสนอขายหุ้นในครั้งนี้ โดย HANN มีทุนจดทะเบียน 280 ล้านบาท” คุณประภาศรีกล่าว

ASIAN PALM OIL PUBLIC COMPANY LIMITED



บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
ผลิตน้ำมันปาล์มดิบจากผลปาล์มที่ซื้อมาจากเกษตรกรทั่วไป
และผลิตไฟฟ้าพลังงานจากก๊าซชีวภาพที่มีความมุ่งมั่น
เพื่อรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อมและชุมชน

นายสิทธิภาส อุดมผลกุล

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
หรือ APO

ผลิตภัณฑ์ คุณภาพ

น้ำมันปาล์มดิบ

เมล็ดในปาล์ม

กะลา

ไฟฟ้า

บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
99 หมู่ที่ 2 ตำบลอ่าวลึกใต้ อำเภออ่าวลึก จังหวัดกระบี่ 81110



<https://asianpalmoil.com/>



075-681355



Info@asianpalmoil.com

บอร์ด กนง. มีมติ 6 ต่อ 1 เสียง

**ลดอัตราดอกเบี้ยนโยบายร้อยละ 0.25
จากร้อยละ 2.25 เป็นร้อยละ 2.00 ต่อปี มีผลทันที**

นายสักระภพ พันธุ์ยานุกูล เลขาธิการ
คณะกรรมการนโยบายการเงิน (กนง.) แถลง
ผลการประชุม กนง. ในวันที่ 26 กุมภาพันธ์ 2568

คณะกรรมการฯ มีมติ 6 ต่อ 1 เสียง ให้ลด
อัตราดอกเบี้ยนโยบายร้อยละ 0.25
จากร้อยละ 2.25 เป็นร้อยละ 2.00 ต่อปี โดย
ให้มีผลทันที ทั้งนี้ 1 เสียง เห็นควรให้คงอัตรา
ดอกเบี้ยนโยบาย

เศรษฐกิจไทยมีแนวโน้มขยายตัวต่ำกว่าที่
ประเมินไว้จากภาคการผลิตอุตสาหกรรมที่ถูก
กดดันจากปัญหาเชิงโครงสร้างและการแข่งขัน
จากสินค้าต่างประเทศ รวมทั้งมีความเสี่ยงสูง
ขึ้นจากนโยบายการค้าของประเทศเศรษฐกิจ
หลัก แม้ว่าเศรษฐกิจจะได้รับแรงสนับสนุน
จากอุปสงค์ภายในประเทศและการท่องเที่ยว
กรรมการส่วนใหญ่เห็นควรให้ปรับลดอัตรา
ดอกเบี้ยนโยบายร้อยละ 0.25 ต่อปีในการ
ประชุมครั้งนี้ เพื่อให้ภาวะการเงินสอดคล้อง
กับแนวโน้มเศรษฐกิจ เงินเฟ้อ และเสถียรภาพ

ระบบการเงิน รวมทั้งรองรับความเสี่ยงด้านต่ำ
ที่ชัดเจนขึ้น ขณะที่กรรมการ 1 ท่าน เห็นควรให้
คงอัตราดอกเบี้ยนโยบาย เนื่องจากให้น้ำหนัก
มากกว่ากับการรักษาขีดความสามารถของ
นโยบายการเงินเพื่อรองรับความไม่แน่นอนที่
สูงขึ้นในระยะข้างหน้า

เศรษฐกิจไทยในปี 2567 ขยายตัวต่ำกว่า
ที่ประเมินไว้จากการระบายสินค้าคงคลังที่
สูง แม้อุปสงค์ในประเทศ การท่องเที่ยว และ
การส่งออกสินค้าขยายตัวดี มองไปข้างหน้า
เศรษฐกิจมีแนวโน้มขยายตัวต่ำกว่าที่ประเมินไว้
จากภาคการผลิตที่เผชิญปัญหาเชิงโครงสร้าง
และการแข่งขันจากสินค้านำเข้าที่รุนแรงขึ้น
โดยเฉพาะอุตสาหกรรมยานยนต์ ปิโตรเคมี และ
วัสดุก่อสร้าง ขณะที่ภาคบริการยังขยายตัวได้
ด้านอุปสงค์ในประเทศมีแนวโน้มขยายตัวจาก
การบริโภคภาคเอกชน ส่วนการส่งออกคาด
ว่าจะขยายตัวได้จากสินค้ากลุ่มเทคโนโลยีและ
เกษตรแปรรูปเป็นหลัก ทั้งนี้ คณะกรรมการฯ
เห็นควรให้ติดตามภาคการผลิตที่อาจถูกกดดัน

ต่อเนื่อง โดยเฉพาะ SMEs ที่เผชิญปัญหา
ความสามารถในการแข่งขัน รวมถึงผลกระทบ
จากนโยบายการค้าของประเทศเศรษฐกิจหลัก
ต่อแนวโน้มเศรษฐกิจไทย

อัตราเงินเฟ้อทั่วไปมีแนวโน้มทรงตัวใกล้เคียง
ขอบล่างของกรอบเป้าหมายจากปัจจัยด้าน
อุปทานโดยเฉพาะราคาน้ำมันดิบโลกที่มีแนวโน้ม
ลดลง รวมถึงปัจจัยเชิงโครงสร้าง อาทิ
การแข่งขันด้านราคาที่สูงจากสินค้านำเข้า โดย
อัตราเงินเฟ้อที่ทรงตัวในระดับดังกล่าวไม่ได้มี
สัญญาณนำไปสู่ภาวะเงินฝืดหรือภาวะที่เงินเฟ้อ
ติดลบต่อเนื่อง และยังมีส่วนช่วยบรรเทาค่า
ครองชีพและต้นทุนของผู้ประกอบการ ด้านอัตรา
เงินเฟ้อคาดการณ์ในระยะปานกลางยังทรงตัว
ในกรอบเป้าหมาย ทั้งนี้ อัตราเงินเฟ้อมีความ
เสี่ยงด้านต่ำจากแนวโน้มราคาน้ำมันดิบโลกและ
การอุดหนุนราคาพลังงานในประเทศ

ภาวะการเงินยังตึงตัว แม้การขยายตัวและคุณภาพของสินเชื่อในภาพรวมเริ่มมีสัญญาณทรงตัวบ้าง
แต่สินเชื่อ SMEs โดยเฉพาะอุตสาหกรรมที่เผชิญปัญหาเชิงโครงสร้างยังหดตัวต่อเนื่อง ด้านการ
ขยายตัวของสินเชื่ออุปโภคบริโภคส่วนใหญ่ปรับลดลง ส่วนหนึ่งจากครัวเรือนที่รายได้ยังฟื้นตัวไม่
เต็มที่และมีภาระหนี้สูง คณะกรรมการฯ เห็นว่าการปรับลดอัตราดอกเบี้ยในครั้งนี้น่าจะช่วยลดความตึงตัว
ของภาวะการเงินโดยไม่กระทบต่อความเสี่ยงด้านเสถียรภาพระบบการเงินในระยะยาว แต่เห็นควร
ให้ติดตามแนวโน้มการขยายตัวและคุณภาพสินเชื่อของกลุ่มเปราะบาง รวมถึงนัยต่อกิจกรรมทาง
เศรษฐกิจ ด้านอัตราแลกเปลี่ยนเงินบาทเทียบกับดอลลาร์ สรอ. เคลื่อนไหวผันผวนจากความไม่แน่นอน
ของนโยบายประเทศเศรษฐกิจหลัก คณะกรรมการฯ เห็นควรให้ติดตามพัฒนาการในตลาดการเงิน
โลกและการเคลื่อนไหวของค่าเงินบาทอย่างใกล้ชิด

ภายใต้กรอบการดำเนินนโยบายการเงินที่มีเป้าหมายรักษาเสถียรภาพราคา ควบคู่กับดูแลเศรษฐกิจ
ให้เติบโตอย่างยั่งยืน และรักษาเสถียรภาพระบบการเงิน คณะกรรมการฯ ประเมินว่าอัตราดอกเบี้ยที่
ปรับลดลงอยู่ในระดับที่สอดคล้องกับแนวโน้มเศรษฐกิจที่ประเมินในครั้งนี้อยู่ และสามารถรองรับความ
ไม่แน่นอนในระยะข้างหน้าได้อย่างเหมาะสม โดยเห็นว่าแนวโน้มเศรษฐกิจที่ปรับลดลงเป็นผลจาก
ปัจจัยเชิงโครงสร้างซึ่งจำเป็นต้องใช้นโยบายเพิ่มขีดความสามารถของเศรษฐกิจและอุตสาหกรรมใน
การยกระดับศักยภาพอย่างยั่งยืน ทั้งนี้ คณะกรรมการฯ จะติดตามพัฒนาการแนวโน้มเศรษฐกิจ
การเงินอย่างใกล้ชิด



ก.ล.ต.

เตรียมปรับปรุงให้กองทุนส่วนบุคคล มีคุณสมบัติตามค่านิยมของผู้ลงทุนสถาบัน

ก.ล.ต. เปิดรับฟังความคิดเห็นเกี่ยวกับการปรับปรุงคุณสมบัติกองทุนส่วนบุคคล ภายใต้ค่านิยม “ผู้ลงทุนสถาบัน” เพิ่มความยืดหยุ่นให้กับภาคธุรกิจในการดำเนินการ โดยยังมีความคุ้มครองผู้ลงทุนในระดับที่เหมาะสม

สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) เปิดรับฟังความคิดเห็นแนวทางการปรับปรุงคุณสมบัติกองทุนส่วนบุคคล (Private Fund) ภายใต้ค่านิยมผู้ลงทุนสถาบันโดยเสนอให้กองทุนส่วนบุคคลได้รับการพิจารณาเป็นผู้ลงทุนสถาบัน โดยไม่ต้องพิจารณาคุณสมบัติของผู้ลงทุนที่ใช้บริการเพื่อจัดประเภทผู้ลงทุน* เนื่องจากกองทุนส่วนบุคคลบริหารจัดการโดยผู้ประกอบธุรกิจที่ได้รับใบอนุญาตประกอบธุรกิจหลักทรัพย์ประเภทการจัดการกองทุนส่วนบุคคล (ผู้ประกอบธุรกิจ) ซึ่งมีความรู้ความเชี่ยวชาญและอยู่ภายใต้การกำกับดูแลของ ก.ล.ต. อีกทั้ง ผู้ประกอบธุรกิจยังมีหน้าที่ในการจัดประเภทผู้ลงทุนและจัดการลงทุนให้เหมาะสมกับประเภทลูกค้า

ก.ล.ต. ได้เผยแพร่เอกสารรับฟังความคิดเห็นในเรื่องดังกล่าวไว้ที่เว็บไซต์ ก.ล.ต. https://www.sec.or.th/TH/Pages/PB_Detail.aspx?SECID=1062 ผู้เกี่ยวข้องและผู้สนใจสามารถแสดงความคิดเห็นได้ที่เว็บไซต์ หรือทาง e-mail: debt@sec.or.th จนถึงวันที่ 12 มีนาคม 2568

SCB WEALTH

จับมือทิสโก้ TACTIVET7M1 ลุ้นไม่คิดค่า Fee หากผลตอบแทนไม่ถึงเป้าหมาย

SCB WEALTH ต่อยอดความสำเร็จ "No Gain No Pay" ที่ใส่ใจผลประโยชน์ของลูกค้าเป็นตัวยึด ชูแนวคิด Your Success, Our Success. เดินหน้าขายกองทุน TACTIVET7M1 ระหว่างวันที่ 25 ก.พ.- 12 มี.ค.นี้ เงินลงทุนขั้นต่ำ 1,000 บาท เน้นลงทุนในหุ้นที่จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ไทย โดยมีธนาคารไทยพาณิชย์เป็นตัวแทนจำหน่ายเพียงรายเดียว มองเป็นโอกาสที่ดีสำหรับการลงทุนในตลาดหุ้นไทย ดัชนีปรับตัวลดลง 13.84 % นับจากสิ้นปี 67 ถึงเป้าหมายใน 7 เดือน หาก NAV มากกว่า 10.73 บาท บริษัทจัดการจะรับซื้อคืนอัตโนมัติ แต่หากหลัง 7 เดือน NAV ต่ำกว่า 10.10 บาท จะไม่คิดค่าธรรมเนียมการขายและบริหารจัดการ



นายศรัชย์ สุนตตะ, CFA รองผู้จัดการใหญ่ ผู้บริหารสายงาน Wealth & Investment Product กลุ่มธุรกิจ Consumer Banking ธนาคารไทยพาณิชย์ เปิดเผยว่า SCB WEALTH ชูแนวคิด Your Success .Our Success ความสำเร็จของคุณคือความสำเร็จของเรา มุ่งเน้นในการยึดลูกค้าเป็นศูนย์กลาง (Customer Centric) จึงได้คิดสรรผลิตภัณฑ์การลงทุนที่ตอบโจทย์ในแต่ละช่วงเวลา โดยจากการที่ดัชนีหุ้นไทยปิด ณ สิ้นปี 2567 อยู่ที่ 1,400.21 จุด และ ณ สิ้นวันที่ 25 ก.พ. 68 อยู่ที่ 1,245.61 จุด ปรับตัวลดลง 13.84% จึงมองเป็นโอกาสที่ดีในการร่วมมือกับพันธมิตรทางธุรกิจ บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุนทิสโก้ จำกัด ซึ่งมีประสบการณ์สูง และมีความเชี่ยวชาญ ในการสร้างผลตอบแทนให้กองทุนประเภท Trigger Fund ประสบความสำเร็จได้ตามเป้าหมายก่อนระยะเวลาที่กำหนด จึงได้มีการพิจารณาร่วมกันในการเปิดจำหน่ายกองทุนเปิด ทิสโก้ แอคทีฟ ทริกเกอร์ 7M1 (TACTIVET7M1) ภายใต้โครงการ No Gain No Pay แนวคิดใหม่ของการลงทุน เป็นกองทุนที่ 2 หลังประสบความสำเร็จ จากกองทุนเปิดทิสโก้ ทาร์เก็ต 8M1 ในช่วงเดือนส.ค. 2567 ผลตอบแทนถึงเป้าหมายภายในระยะเวลา เพียง 1 เดือน 13 วัน ทั้งนี้ SCB WEALTH ยึดมั่นในหลักการของ Open architecture ในการสรรหาผลิตภัณฑ์การลงทุน และคัดเลือกสิ่งที่ดีที่สุดให้กับลูกค้าในช่วงเวลาที่เหมาะสม เพื่อเพิ่มความหลากหลายของผลิตภัณฑ์การลงทุนจากภายนอกธนาคารมานำเสนอให้กับลูกค้า

กองทุน TACTIVET7M1 เสนอขายหน่วยลงทุนครั้งแรกและครั้งเดียว (IPO) ระหว่างวันที่ 25 ก.พ. - 12 มี.ค. 2568 เงินลงทุนขั้นต่ำ 1,000 บาท มูลค่าหน่วยลงทุนละ 10 บาท โดยมีธนาคารไทยพาณิชย์ เป็นตัวแทนจำหน่ายเพียงรายเดียว นโยบายเน้นลงทุนในหุ้นสามัญของบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และ/หรือตลาดหลักทรัพย์เอ็มเอไอ เพื่อหาจังหวะและทิศทางการลงทุนโดยพิจารณาจากระดับราคาของสินทรัพย์ที่จะเข้าลงทุนในขณะเริ่มจัดตั้งกองทุนเป็นสำคัญ ทั้งนี้ กองทุนจะลงทุนในตราสารทุนโดยเฉลี่ยไม่น้อยกว่า 80% ของ NAV โดยมีกลยุทธ์การลงทุนเพื่อมุ่งหวังให้ผลประโยชน์สูงกว่าดัชนีชี้วัด

สำหรับเหตุผลที่นักลงทุนควรเพิ่มโอกาสสำหรับการลงทุนในกองทุน TACTIVET7M1 เนื่องจาก SCB CIO มองว่า มาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจและส่งเสริมการลงทุนของภาครัฐ ที่ทยอยออกมาต่อเนื่อง จะช่วยหนุนโมเมนตัมเศรษฐกิจไทยช่วงครึ่งแรกของปี 2568 ให้ยังดีต่อเนื่องได้จากช่วงปลายปี 2567 ส่วนในช่วงครึ่งหลังของปี 2568 เศรษฐกิจไทยอาจขยายตัวชะลอลง จากผลของมาตรการกีดกันทางการค้าของสหรัฐฯ ที่จะกระทบการค้าโลกรุนแรงขึ้นในส่วนของตัวเอง ดัชนีตลาดหุ้นไทย ในระยะสั้นเผชิญแรงกดดันจาก แรงขายกองทุนรวมหุ้นไทยระยะยาว (LTF) ความกังวลเกี่ยวกับผลกระทบจากมาตรการกีดกันทางการค้าของ โดนัลด์ ทรัมป์ ประธานาธิบดีสหรัฐฯ และความกังวลด้านธรรมาภิบาลในตลาดหุ้นไทย

SCB WEALTH

จับมือทิสโก้ทนาย TACTIVET7M1 ลุ้นไม่คิดค่า Fee หากผลตอบแทนไม่ถึงเป้าหมาย

อย่างไรก็ดี การที่กระทรวงการคลัง อยู่ระหว่าง ศึกษาแผนการจัดตั้งกองทุน Thai ESG ใหม่ เพื่อรองรับ LTF เดิมที่ครบกำหนด ซึ่งคาดว่า จะออกมาในไตรมาสแรกปีนี้ เพื่อชะลอแรงขาย ของนักลงทุน รวมถึง กระแสเงินทุนของ นักลงทุนต่างชาติ ที่เริ่มกลับเข้ามาซื้อสุทธิ ตลาดหุ้นไทย ในเดือน ก.พ. ประกอบกับ Valuation ตลาดหุ้นไทยอยู่ในระดับที่ไม่แพง นอกจากนี้ เราคาดว่า คณะกรรมการนโยบาย การเงิน (กนง.) มีแนวโน้มปรับลดดอกเบี้ยในช่วงครึ่งแรกของปีนี้อีก 25 bps ซึ่งจะเพิ่มความน่าสนใจลงทุนในตลาดหุ้นไทย ดังนั้น เราจึงมองว่า สามารถใช้กลยุทธ์ Selective ผ่านการบริหารจัดการโดยผู้เชี่ยวชาญ โดยเน้น คัดสรรหุ้นที่ได้ประโยชน์จากมาตรการกระตุ้น เศรษฐกิจของภาครัฐ มีธรรมาภิบาลที่ดี และ Valuation ไม่แพง ท่ามกลางภาวะตลาดหุ้นที่ผันผวน เพื่อหาโอกาสในการทำกำไรได้

ทั้งนี้ บริษัทจัดการจะรับซื้อคืนหน่วยลงทุน ทั้งหมดของผู้ถือหน่วยลงทุนแต่ละรายโดย อัตโนมัติ ภายใน 5 วันทำการ นับตั้งแต่วันที่ถัดจากวันที่เกิดเหตุการณ์ตามเงื่อนไขการเลิก กองทุน คือ ภายในระยะเวลา 7 เดือน นับ ตั้งแต่วันที่ถัดจากวันจดทะเบียนกองทรัสต์สิน เป็นกองทุนรวม เมื่อหน่วยลงทุนมีมูลค่า มากกว่าหรือเท่ากับ 10.73 บาท ณ วันทำการ ใด หรือเป็นเวลา 3 วันทำการติดต่อกันขึ้นไป และทรัสต์สินของกองทุนเป็นเงินสด และ/หรือ เงินฝาก และ/หรือทรัสต์สินอื่นใดที่เทียบเท่า เงินสดบางส่วนหรือทั้งหมด สามารถรับซื้อคืน โดยอัตโนมัติได้ไม่ต่ำกว่า 10.50 บาทต่อหน่วย

หากหน่วยลงทุนมีมูลค่าไม่เป็นไปตามเป้าหมาย ภายในระยะเวลา 7 เดือน นับตั้งแต่วันที่ถัดจาก วันจดทะเบียนกองทรัสต์สินเป็นกองทุนรวม ผู้ลงทุนสามารถขายคืนหน่วยลงทุนได้ทุกวัน ทำการ และเมื่อหน่วยลงทุนมีมูลค่ามากกว่า

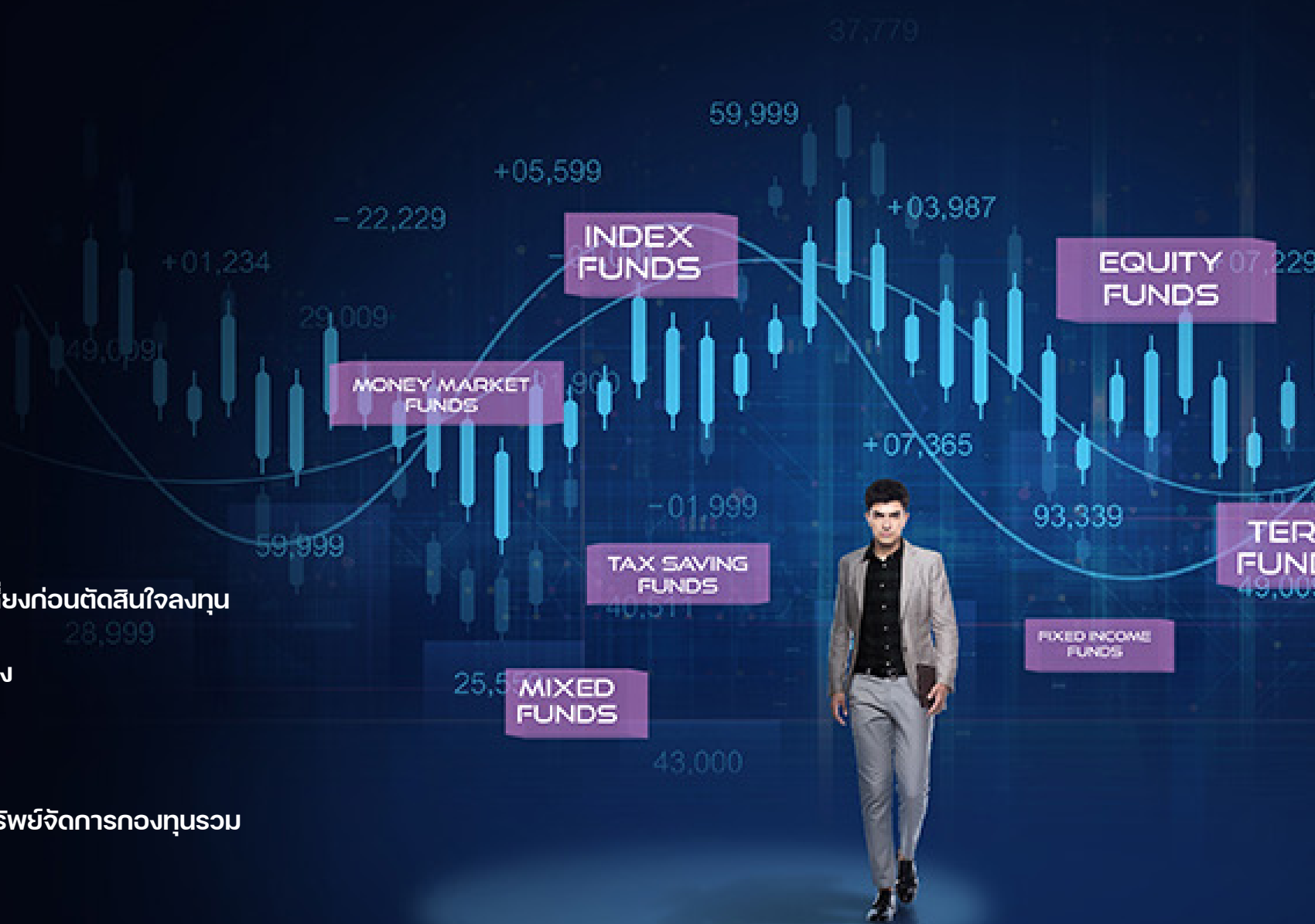
หรือเท่ากับ 10.30 บาท ณ วันทำการใด หรือ เป็นเวลา 3 วันทำการติดต่อกันขึ้นไป และ ทรัสต์สินของกองทุนเป็นเงินสด และ/หรือเงิน ฝาก และ/หรือทรัสต์สินอื่นใดที่เทียบเท่าเงินสด บางส่วนหรือทั้งหมด สามารถรับซื้อคืนโดย อัตโนมัติได้ไม่ต่ำกว่า 10.20 บาทต่อหน่วย

โดยบริษัทจัดการจะเรียกเก็บค่าธรรมเนียม การรับซื้อคืนหน่วยลงทุน 2% เมื่อมูลค่าหน่วย ลงทุนถึงเป้าหมาย ภายในระยะเวลาที่กำหนด 7 เดือน และหลังครบกำหนด 7 เดือนบริษัท จัดการจะเรียกเก็บค่าธรรมเนียมการรับซื้อคืน ก็ต่อเมื่อมูลค่าหน่วยลงทุนมากกว่าหรือเท่ากับ 10.10 บาท ในอัตรา 0.5% ต่อปี และ หาก มูลค่าหน่วยลงทุนต่ำกว่า 10.10 บาท จะไม่คิด ค่าธรรมเนียมบริหารจัดการและรับซื้อคืน ทั้งนี้ กองทุนที่อยู่ในแนวคิดใหม่ของการลงทุนนี้ จะต้อง มีสัญลักษณ์ของ No Gain No Pay เท่านั้น



คำเตือน

การลงทุนมีความเสี่ยง ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไข ผลตอบแทนและความเสี่ยงก่อนตัดสินใจลงทุน การลงทุนในกองทุนรวมไม่ใช่การฝากเงิน กองทุนเปิด ทิสโก้ แอคทีฟ ทรัสต์ 7M1 หรือ TACTIVET7M1 มีความเสี่ยงระดับ 6 คือ เสี่ยงสูง ผลการดำเนินงานในอดีต มิได้เป็นสัญญาณถึงผลการดำเนินงานในอนาคต ผู้ลงทุนไม่สามารถขายคืนหน่วยลงทุนในช่วงระยะเวลา 7 เดือน ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) เป็นผู้สนับสนุนการขายหรือรับซื้อคืนหน่วยลงทุนกองทุน ศึกษาข้อมูลกองทุนหลักและหนังสือชี้ชวนกองทุนรวมเพิ่มเติมได้จาก website ของบริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุนรวม สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่ SCB Call Center Ins. 02-777-7777



LHFG วางกลยุทธ์ปี 68

เดินหน้าขยายพอร์ตสินเชื่อ สร้างแบรนด์ LHBSME จับเคลื่อนองค์การสู่การเติบโตอย่างยั่งยืน

นายวรวัฒน์ โตเจริญธนาผล President และหัวหน้ากลุ่มงานการเงินและบัญชี บริษัท แอล เอช ไฟแนนซ์เชียล กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ LHFG กล่าวว่า แม้เศรษฐกิจไทยในปี 2567 จะค่อยๆฟื้นตัวจากการส่งออก การท่องเที่ยว และการบริโภคภาคเอกชน ที่ได้รับการสนับสนุนจากมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจของรัฐบาล แต่ผลกระทบจากสถานการณ์โควิด-19 ที่ยังคงมีอยู่ รวมถึงความผันผวนของเศรษฐกิจโลก เทคโนโลยี สภาพแวดล้อม และภูมิรัฐศาสตร์ ส่งผลให้ทุกภาคส่วนต้องปรับตัวเพื่อรับมือกับการเปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว

อย่างไรก็ตาม กลุ่มธุรกิจทางการเงินของบริษัท แอล เอช ไฟแนนซ์เชียล กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) ยังคงเติบโตอย่างแข็งแกร่ง โดยในปี 2567 มีอัตราการเติบโตถึง 7.3% ส่งผลให้มียอดสินทรัพย์ 346,863 ล้านบาท และกำไรสุทธิ 2,047 ล้านบาท ซึ่งเป็นผลการดำเนินงานที่น่าพอใจ แม้ว่าธุรกิจหลักทรัพย์จะได้รับผลกระทบจากสภาวะตลาดทุน

พันธสัญญาด้านธรรมาภิบาลและการเติบโตอย่างยั่งยืน ปี 2568

แผนธุรกิจในปี 2568 บริษัทและบริษัทในกลุ่มธุรกิจทางการเงินยังคงมุ่งมั่นที่จะเป็นสถาบันการเงินที่ให้บริการทางการเงินครบวงจร เติบโตอย่างยั่งยืน และมีธรรมาภิบาล ซึ่งเห็นได้จากผลการดำเนินงานที่โดดเด่นและรางวัลต่างๆ ที่ได้รับ เช่น ผลประเมินระดับดีเลิศด้านการกำกับดูแลกิจการประจำปี 2567, หุ่นยั่งยืน SET ESG Ratings, ESG100 Sustainability Disclosure Recognition และ Carbon Neutral Certificate"

LH Bank ผลการดำเนินงานอันแข็งแกร่ง กำไรเติบโตถึง 18.7%

นายฉวี ชิง-พุ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการ ธนาคารแลนด์ แอนด์ เฮาส์ จำกัด (มหาชน) หรือ LH Bank เปิดเผยผลการดำเนินงานของธนาคารแลนด์ แอนด์ เฮาส์ มีกำไรสุทธิ 2,010 ล้านบาท เติบโต 18.7% เมื่อเทียบกับปี 2566 ปัจจุบันขับเคลื่อนผลการดำเนินงาน ได้แก่ การขยายตัวของสินเชื่อ รายได้ที่มีใช้ดอกเบี้ย และการควบคุมคุณภาพสินเชื่อที่เข้มงวด โดยสินเชื่อเติบโต 6.6% และสามารถรักษาสัดส่วนหนี้เสีย (NPL) ในระดับต่ำที่ 2.34% พร้อมทั้งสำรองหนี้สงสัยจะสูญอย่างระมัดระวัง ทำให้มีอัตราส่วนความคุ้มครองหนี้เสีย (NPL Coverage Ratio) สูงถึง 214% ในปี 2567 ธนาคารประสบความสำเร็จในการขยายสินเชื่อกลุ่มลูกค้าธุรกิจโตหัวอย่างมีนัยสำคัญ โดยเติบโตถึง 43% ด้วยการสนับสนุนจาก CTBC Bank ซึ่งเป็นธนาคารเอกชนอันดับ 1 ของไต้หวัน และเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ของกลุ่มธุรกิจทางการเงินแลนด์ แอนด์ เฮาส์ นอกจากนี้ สินเชื่อที่อยู่อาศัยยังเติบโต 12%



LHFG วางกลยุทธ์ปี 68

**เดินหน้าขายพอร์ตสินเชื่อ สร้างแบรนด์ LHBSME
ขับเคลื่อนองค์กรสู่การเติบโตอย่างยั่งยืน**

**กลยุทธ์ปี 2568 เน้นขายสินเชื่อธุรกิจและสินเชื่อ SME
การนำเทคโนโลยีดิจิทัลมาใช้กับธุรกิจและความยั่งยืน**

สำหรับปี 2568 ธนาคารมีกลยุทธ์มุ่งเน้นการขายสินเชื่อธุรกิจในกลุ่มอุตสาหกรรมเป้าหมายที่มีศักยภาพ รวมถึงบริการ Trade Finance และ FX เพื่อรองรับการลงทุนจากต่างประเทศ (FDI) โดยใช้ประโยชน์จากจุดแข็งของ CTBC Bank ในการเข้าถึงฐานลูกค้าที่มีศักยภาพ พร้อมนำเทคโนโลยีดิจิทัลมาพัฒนาผลิตภัณฑ์สินเชื่อและบริการทางการเงิน นอกจากนี้ ธนาคารยังให้ความสำคัญกับการสนับสนุนสินเชื่อ SME ผ่านการพัฒนา Product Program ที่ตอบสนองความต้องการของลูกค้า และสร้างการรับรู้ผลิตภัณฑ์สินเชื่อ SME ด้วยการโฆษณาประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อและกิจกรรมต่างๆ รวมทั้งขยายช่องทางการให้บริการแก่กลุ่มลูกค้าในพื้นที่เศรษฐกิจ EEC ซึ่งเป็นศูนย์กลาง การลงทุนและอุตสาหกรรมที่สำคัญของประเทศไทย โดยจะเปิดสาขารวมตะขี ชลบุรี (Business Branch) ในช่วงต้นไตรมาสที่ 2 ของปี 2568

ในส่วนของลูกค้ารายย่อย ธนาคารมุ่งเน้นการขายตลาดสินเชื่อที่อยู่อาศัย การออกผลิตภัณฑ์เงินฝากใหม่ๆ เช่น เงินฝากอัตราดอกเบี้ยพิเศษสำหรับลูกค้า Wealth และเงินฝากสกุลเงินตราต่างประเทศ (FCD) รวมถึงการเพิ่มฐานลูกค้าผ่านกิจกรรมส่งเสริมการตลาดและ Ecosystem ของพันธมิตร ธนาคารให้ความสำคัญกับการดำเนินธุรกิจอย่างยั่งยืน (Sustainable Banking) โดยมีแผนสนับสนุนการลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกของลูกค้า ผ่านการสนับสนุนสินเชื่อเพื่อสิ่งแวดล้อม และสินเชื่อเพื่อเปลี่ยนผ่านสู่ธุรกิจสีเขียว โดยร่วมมือกับพันธมิตรและบริษัทที่ปรึกษาชั้นนำด้านสิ่งแวดล้อม

นายมนรัฐ วัฒนสิทธิ์ กรรมการผู้อำนวยการ บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน แลนด์ แอนด์ เฮาส์ จำกัด หรือ LH Fund กล่าวว่า ปี 2568 บริษัทมุ่งมั่นที่จะยกระดับมาตรฐานสู่การเป็นบริษัทหลักทรัพย์ จัดการกองทุนชั้นนำ โดยชูกองทุนเรือธงที่มีจุดเด่นด้านผลการดำเนินงาน พร้อมเน้นการลงทุนที่ยั่งยืนและยึดหยุ่นรองรับทุกสภาวะตลาด และรักษาคุณภาพของผลการดำเนินงานของกองทุนให้อยู่ในระดับสูงอย่างต่อเนื่อง เพื่อสร้างความเชื่อมั่นและตอบโจทย์เป้าหมายทางการเงินของนักลงทุน

โดย LH Fund จะคัดสรรกองทุนที่มีผลการดำเนินงานยอดเยี่ยม (Best-in-Class) ทั้งกองทุนรูปแบบ Feeder Fund และกองทุนที่ลงทุนตรงในหุ้นต่างประเทศ พร้อมกลยุทธ์ใหม่ในการลงทุนสู่โลกยุคเศรษฐกิจใหม่ (New Economy) เพื่อเพิ่มโอกาสการเติบโตให้กับนักลงทุน และเตรียม IPO กองทุนหุ้นและกองทุนตราสารหนี้



ที่ตอบโจทย์การเปลี่ยนแปลงของโลกจากระบบเศรษฐกิจแบบโลกาภิวัตน์สู่ระบบเศรษฐกิจหลายขั้ว (Multi-polar Model) รวมทั้งเพิ่มความหลากหลายของผลิตภัณฑ์ด้วยกองทุนที่เชื่อมโยงกับดัชนีความผันผวน (Volatility Index) เพื่อตอบโจทย์นักลงทุนในทุกสถานการณ์ตลาด สำหรับกองทุนส่วนบุคคลจะขยายฐานลูกค้าด้วยการออกแบบผลิตภัณฑ์และบริการการลงทุนที่ตอบโจทย์เฉพาะราย ในส่วนของกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ (PVD) บริษัทได้พัฒนาระบบ Life Path อย่างต่อเนื่อง ซึ่งระบบนี้จะช่วยปรับพอร์ตการลงทุนของสมาชิกโดยอัตโนมัติตลอดระยะเวลา การเป็นสมาชิก PVD สำหรับกองทรัสต์เพื่อการลงทุนในอสังหาริมทรัพย์ (REITs) บริษัทมีแผนเพิ่มมูลค่าทรัพย์สินผ่านการเติบโตแบบ organic และ inorganic growths และมีแผนซื้อทรัพย์สินใหม่ควบคู่กับการปรับทรัพย์สิน ในพอร์ตเพื่อสร้างมูลค่าเพิ่มให้แก่ผู้ลงทุนอย่างยั่งยืน

LHFG วางกลยุทธ์ปี 68

**เดินหน้าขายพอร์ตสินเชื่อ สร้างแบรนด์ LHBSME
จับเคลื่อนองค์การสู่การเติบโตอย่างยั่งยืน**



ผลการบริหารจัดการกองทุนสิ้นปี 2567 บริษัทมีมูลค่าสินทรัพย์สุทธิภายใต้การบริหารจัดการ (AUM) นับรวมกองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์และทรัสต์เพื่อการลงทุนในอสังหาริมทรัพย์ (REITs) รวม 63,992 ล้านบาท เพิ่มขึ้นประมาณร้อยละ 15 จากปี 2566 สำหรับกองทุนส่วนบุคคล (Private Fund) มีขนาดกองทุนอยู่ที่ 14,152 ล้านบาท และกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ (PVD) มีขนาดกองทุนอยู่ที่ 9,641 ล้านบาท

นายkanต์ อรรถธรรมสุนทร กรรมการผู้อำนวยการบริษัทหลักทรัพย์ แลนด์ แอนด์ เฮ้าส์ จำกัด (มหาชน) หรือ (LH Securities) กล่าวว่า ภาพรวมธุรกิจหลักทรัพย์ปี 2567 เป็นปีที่ยากลำบากสำหรับธุรกิจหลักทรัพย์สะท้อนได้จากภาวะตลาดหุ้นไทยที่ผันผวนในลักษณะซิมลงอย่างต่อเนื่อง โดยดัชนีตลาดหลักทรัพย์ ปิดตลาดที่ 1,400.21 จุด ลดลงร้อยละ 1.1 ถือเป็นการปรับลดลง 2 ปีติดต่อกันเป็นครั้งแรกในรอบกว่า 2 ทศวรรษ โดยมีแรงเทขายของนักลงทุนต่างชาติเป็นตัวกดดันหลัก โดยขายสุทธิถึง 1.47 แสนล้านบาท ด้วยมูลค่าการซื้อขาย ที่มีสัดส่วนสูงถึงร้อยละ 50 ของมูลค่าการซื้อขายทั้งหมด ทั้งนี้มูลค่าการซื้อขายหลักทรัพย์เฉลี่ยต่อวันที่ 46,550 ล้านบาท ลดลงจากปีก่อนร้อยละ 13

โดยปี 2567 บริษัทได้เพิ่มบริการด้านที่ปรึกษาการลงทุน เพื่อเพิ่มรายได้ค่าธรรมเนียมการจัดจำหน่ายหลักทรัพย์และที่ปรึกษาการลงทุนเพื่อทดแทนรายได้ค่านายหน้าทีลดลง และพัฒนาช่องทางบริการโดยเชื่อมต่อกับแอปพลิเคชัน LHB YOU ของธนาคารแลนด์ แอนด์ เฮ้าส์ เพื่อให้ลูกค้าได้รับบริการที่สะดวก และรวดเร็ว สำหรับผลการดำเนินงานปี 2567 มีรายได้ค่านายหน้า 101.3 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 23.0 เมื่อเทียบกับปี 2566 หลักๆ มาจากการหดตัวของปริมาณการซื้อขายของตลาดหุ้นไทย ซึ่งกระทบกับรายได้ค่านายหน้าทั้งอุตสาหกรรม

สำหรับกลยุทธ์ปี 2568 บริษัทเน้นสร้าง Passive income จากธุรกิจอื่นที่มีใช้รายได้ค่านายหน้า เช่น รายได้ดอกเบี้ยจาก Margin Loan รายได้เงินปันผลรับ และรายได้จากค่าธรรมเนียมการจัดจำหน่ายหลักทรัพย์และ ที่ปรึกษาการลงทุน รวมถึงพัฒนาด้านระบบเทคโนโลยี เพื่อเพิ่มจำนวนลูกค้าและเพิ่มการมีส่วนร่วม (Engagement) ของลูกค้าเดิมจากบริการที่สะดวกรวดเร็วและปลอดภัย พร้อมกับการบริหารต้นทุนอย่างมีประสิทธิภาพ

ฮอนไชน์ Business

**MSC บริการลอจิสติกส์ทำให้วัดห้วยหมู
และศูนย์สาธารณสงเคราะห์เด็กพิเศษ
ประจำปี 2568**



**เมืองไทยประกันชีวิต จัดสัมมนา
MUANGTHAI WEALTH MASTER 2025
เปิดมุมมอง "โอกาสและความเสี่ยง
ในยุคของการเปลี่ยนแปลง"**



**'กลุ่มบริษัทศรีตรัง'
เปิดงาน SRI TRANG AI DIRECTION 2025
รุกขับเคลื่อนองค์กรด้วย AI และ Digital Tools**



**SMPC เปิดบ้านต้อนรับกรมธุรกิจพลังงาน
และ PTTOR โชว์ศักยภาพการผลิตถังแก๊ส
มาตรฐานสากล**



สรุปภาพรวมตลาด

ดัชนี

SET FTSE SET/FTSE ASEAN

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	เปิด	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท.)
SET	1,231.14	+24.75 (+2.05%)	1,209.72	1,233.35	1,208.91	11,889,456	62,528.51
SET50	785.03	+16.48 (+2.14%)	770.79	787.63	769.78	2,641,253	48,570.62
SET50FF	776.07	+12.98 (+1.70%)	765.38	780.02	764.03	2,641,253	48,570.62
SET100	1,700.89	+36.95 (+2.22%)	1,669.21	1,705.13	1,667.40	3,594,049	55,370.68
SET100FF	1,688.30	+30.49 (+1.84%)	1,663.35	1,695.04	1,661.11	3,594,049	55,370.68
sSET	649.21	+10.13 (+1.59%)	638.72	650.08	638.21	356,992	1,512.16
SETCLMV	641.71	+9.57 (+1.51%)	632.61	643.71	628.27	835,294	26,340.40
SETHD	1,114.93	+2.41 (+0.22%)	1,114.17	1,128.86	1,110.94	1,892,485	22,929.81
SETESG	776.40	+13.23 (+1.73%)	765.34	779.58	763.58	3,123,944	51,371.79
SETWB	701.36	+23.64 (+3.49%)	681.36	703.43	680.43	702,637	16,777.16
mai	263.51	+3.00 (+1.15%)	261.43	263.87	260.61	301,373	426.05

ข้อมูลล่าสุด 26 ก.พ. 2568 17:26:26
สถานะตลาด : Closed

SET



หมายเหตุ

- ข้อมูลเพื่อการศึกษาหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์
- ข้อมูลปริมาณและมูลค่าสิ้นวันหลังเวลา 17.35 น. เป็นข้อมูลที่มีการซื้อขาย DRx

ภาพรวมภาวะตลาด		ข้อมูลล่าสุด 26 ก.พ. 2568 17:26:11			
		SET		mai	
สถานะ	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า
▲ เพิ่มขึ้น	377	3,017,394	116	142,391	
↔ ไม่เปลี่ยนแปลง	149	363,937	59	47,467	
▼ ลดลง	144	1,118,247	40	37,779	
จำนวนรายการ	SET	715,239	mai	38,565	

ผลการดำเนินงาน		ข้อมูล ณ วันที่ 25 ก.พ. 2568	
		SET	mai
มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด (ลบ.)		15,031,714.01	252,989.78
อัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย (YTD) (%)		13.35	4.35
P/E (เท่า)		16.30	35.92
P/BV (เท่า)		1.16	1.30
อัตราเงินปันผลตอบแทน (%)		4.06	3.15
กำไรสุทธิต่อหุ้น		74.01	7.25

%การเปลี่ยนแปลงของดัชนี		ข้อมูล ณ วันที่ 25 ก.พ. 2568	
		SET	mai
ในรอบ 3 เดือนล่าสุด		-16.42%	-18.81%
ในรอบ 6 เดือนล่าสุด		-10.96%	-20.91%
YTD (Year to Date)		-13.84%	-16.46%

หมายเหตุ

- ไม่รวมหลักทรัพย์ที่ไม่มีการซื้อขาย
- หลักทรัพย์ต่างประเทศจะไม่ถูกรวมในการคำนวณข้อมูล อัตราส่วนราคาปิดต่อกำไรต่อหุ้น อัตราส่วนราคาตลาดต่อมูลค่าหุ้นทางบัญชี อัตราเงินปันผลตอบแทน มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด และอัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย
- ไม่นำหลักทรัพย์ในหมวดกองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์เข้าร่วมคำนวณ (มีผลตั้งแต่ 31 มีนาคม 2552 เป็นต้นไป)

SET

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ CPALL	54.25	+5.00 (+10.15%)	6,443,233.73
☆ BBL	147.50	-3.50 (-2.32%)	3,132,122.00
☆ KBANK	150.00	-4.50 (-2.91%)	3,000,908.60
☆ AOT	43.25	+1.00 (+2.37%)	2,734,721.70
☆ DELTA	82.50	+7.25 (+9.63%)	2,501,311.98
☆ ADVANC	285.00	+8.00 (+2.89%)	2,347,454.20
☆ WHA	3.64	+0.20 (+5.81%)	2,279,993.57
☆ KTB	22.80	-0.30 (-1.30%)	2,249,501.65
☆ SCB	124.00	+0.50 (+0.40%)	2,004,096.05
☆ PTT	32.00	-0.25 (-0.78%)	1,361,546.23

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ WHA	3.64	+0.20 (+5.81%)	643,121,900
☆ TTB	1.92	-0.02 (-1.03%)	562,900,300
☆ VGI	3.10	+0.18 (+6.16%)	165,893,900
☆ CPALL	54.25	+5.00 (+10.15%)	122,311,300
☆ TRUE	12.00	+0.50 (+4.35%)	107,191,000
☆ KTB	22.80	-0.30 (-1.30%)	97,827,000
☆ CCET	7.00	+0.15 (+2.19%)	84,923,400
☆ ERW	3.16	+0.10 (+3.27%)	82,808,000
☆ BTS	6.15	+0.30 (+5.13%)	80,964,200
☆ SIRI	1.71	+0.04 (+2.40%)	74,394,200

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ DTCI	29.00	+5.00 (+20.83%)	5,000
☆ FE	223.00	+35.00 (+18.62%)	2,700
☆ AHC	14.10	+2.00 (+16.53%)	27,900
☆ SCP	8.05	+1.05 (+15.00%)	4,862,200
☆ SAWANG	9.65	+1.25 (+14.88%)	200
☆ S11	2.86	+0.34 (+13.49%)	524,500
☆ CENTEL	31.50	+3.25 (+11.50%)	12,141,700
☆ MILL CB CS	0.10	+0.01 (+11.11%)	545,900
☆ GABLE	3.46	+0.32 (+10.19%)	8,363,900
☆ CPALL	54.25	+5.00 (+10.15%)	122,311,300

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ SAM CS	0.16	-0.03 (-15.79%)	1,107,700
☆ EMC CS	0.06	-0.01 (-14.29%)	2,361,800
☆ POLY	7.45	-1.10 (-12.87%)	307,800
☆ BJCHI	0.91	-0.12 (-11.65%)	3,228,500
☆ RJH	15.80	-2.00 (-11.24%)	6,193,400
☆ TRITN	0.10	-0.01 (-9.09%)	7,187,100
☆ CHAO	5.50	-0.50 (-8.33%)	2,687,100
☆ SRICHA	3.60	-0.30 (-7.69%)	285,500
☆ TLI	11.00	-0.90 (-7.56%)	38,059,000
☆ TSTH	0.49	-0.04 (-7.55%)	4,677,700

mai

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ PROEN	1.31	+0.27 (+25.96%)	63,164.23
☆ NETBAY	17.40	+1.30 (+8.07%)	40,746.96
☆ MGI XD	12.50	+0.80 (+6.84%)	28,592.04
☆ AU	9.25	+0.40 (+4.52%)	20,476.74
☆ PLANET	1.98	+0.01 (+0.51%)	18,916.71
☆ BE8	12.30	+0.20 (+1.65%)	17,681.57
☆ MPJ	3.46	+0.22 (+6.79%)	13,605.43
☆ LTS	8.85	+0.20 (+2.31%)	12,265.15
☆ MEB	20.90	-0.20 (-0.95%)	10,861.03
☆ BBIK	35.50	+0.50 (+1.43%)	9,989.78

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ PROEN	1.31	+0.27 (+25.96%)	50,836,100
☆ PSG	0.27	-0.01 (-3.57%)	18,871,500
☆ NEWS CD	0.01	0.00 (0.00%)	13,452,800
☆ PLANET	1.98	+0.01 (+0.51%)	9,524,000
☆ UREKA	1.00	+0.03 (+3.09%)	7,801,400
☆ HPT	0.41	+0.02 (+5.13%)	7,733,400
☆ BTC	0.43	0.00 (0.00%)	7,312,000
☆ MOTHER	1.01	0.00 (0.00%)	6,241,600
☆ UBA	0.86	+0.09 (+11.69%)	5,738,600
☆ YGG	0.64	+0.01 (+1.59%)	5,560,500

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ PROEN	1.31	+0.27 (+25.96%)	50,836,100
☆ BC	1.15	+0.14 (+13.86%)	294,000
☆ VS CD	0.36	+0.04 (+12.50%)	77,700
☆ UBA	0.86	+0.09 (+11.69%)	5,738,600
☆ AIRA	1.03	+0.10 (+10.75%)	9,900
☆ BSM	1.52	+0.13 (+9.35%)	8,800
☆ PIS	5.60	+0.45 (+8.74%)	643,000
☆ NETBAY	17.40	+1.30 (+8.07%)	2,378,000
☆ ABM	0.88	+0.06 (+7.32%)	15,600
☆ TPL	0.60	+0.04 (+7.14%)	95,200

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ HYDRO CD CS NP	0.21	-0.04 (-16.00%)	4,378,600
☆ TIGER	0.51	-0.05 (-8.93%)	4,800
☆ ASN	1.16	-0.08 (-6.45%)	6,000
☆ TRT	3.40	-0.22 (-6.08%)	1,143,600
☆ SVR	0.62	-0.03 (-4.62%)	74,100
☆ LDC	0.42	-0.02 (-4.55%)	276,300
☆ DOD	1.29	-0.06 (-4.44%)	353,600
☆ JUBILE	8.80	-0.40 (-4.35%)	200,100
☆ TNP	2.80	-0.12 (-4.11%)	612,000
☆ KK	0.94	-0.04 (-4.08%)	60,500

มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SETmai

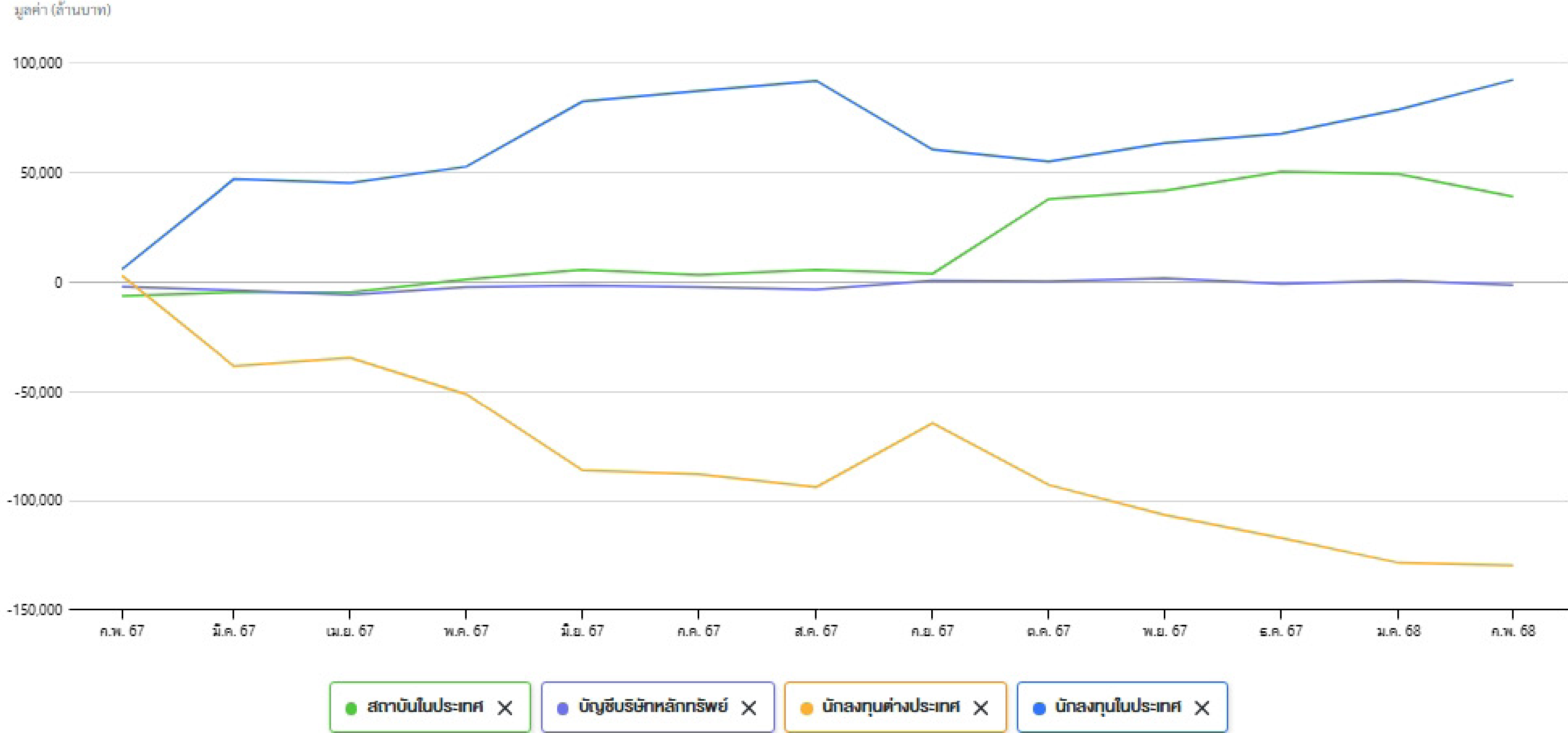
มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (SET)

หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 26 ก.พ. 2568					01 ก.พ. 2568 - 26 ก.พ. 2568					01 ม.ค. 2568 - 26 ก.พ. 2568				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	7,241.33	11.58	6,938.36	11.10	302.97	84,296.77	9.97	94,206.86	11.15	-9,910.09	186,703.28	11.08	197,791.64	11.74	-11,088.36
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	3,092.34	4.95	4,136.21	6.61	-1,043.87	48,259.74	5.71	51,431.71	6.09	-3,171.96	102,775.21	6.10	104,470.29	6.20	-1,695.08
นักลงทุนต่างประเทศ	34,679.35	55.46	32,616.20	52.16	2,063.15	467,966.82	55.37	467,119.05	55.27	847.77	885,400.53	52.55	895,887.04	53.17	-10,486.51
นักลงทุนในประเทศ	17,515.49	28.01	18,837.75	30.13	-1,322.26	244,575.55	28.94	232,341.26	27.49	12,234.29	510,086.37	30.27	486,816.42	28.89	23,269.94

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 26 ก.พ. 2568



mai

มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (mai)

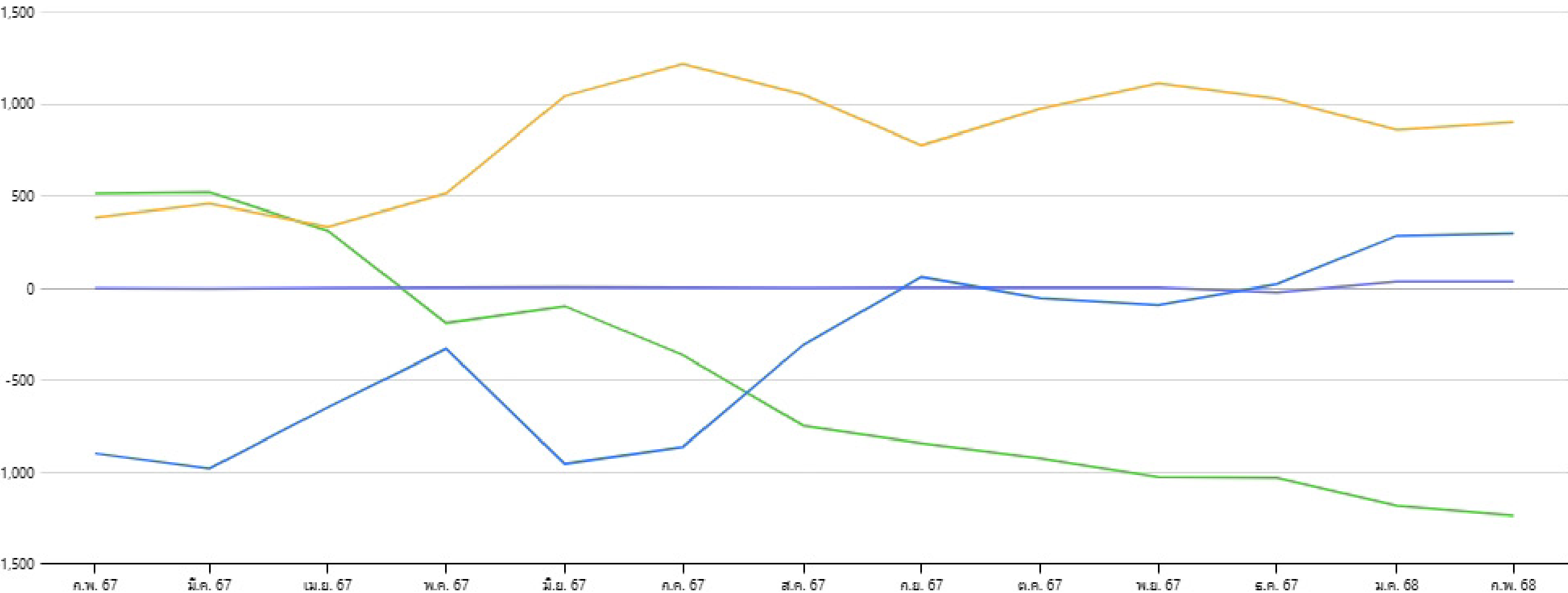
หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 26 ก.พ. 2568					01 ก.พ. 2568 - 26 ก.พ. 2568					01 ม.ค. 2568 - 26 ก.พ. 2568				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	4.68	1.10	5.05	1.19	-0.38	200.46	1.85	253.92	2.34	-53.45	550.98	1.98	756.42	2.72	-205.43
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	0.12	0.03	0.14	0.03	-0.01	6.26	0.06	6.40	0.06	-0.14	153.32	0.55	95.82	0.34	57.50
นักลงทุนต่างประเทศ	84.00	19.72	57.49	13.49	26.51	1,582.98	14.60	1,515.38	13.98	67.59	3,971.69	14.29	4,073.69	14.65	-102.00
นักลงทุนในประเทศ	337.25	79.16	363.38	85.29	-26.12	9,050.13	83.49	9,064.13	83.62	-14.00	23,126.53	83.18	22,876.60	82.28	249.93

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 26 ก.พ. 2568

มูลค่า (ล้านบาท)



● สถาบันในประเทศ X

● บัญชีบริษัทหลักทรัพย์ X

● นักลงทุนต่างประเทศ X

● นักลงทุนในประเทศ X

HOONINSIDE

HOONINSIDE

ปี 2568

เชื่อว่าะยัง
คงเติบโต
ได้อย่างต่อเนื่อง

จากปี 2567

นายพิทักษ์ รัชกิจประการ

ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่
บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน) หรือ PTG



ปีนี้ยังคงเน้นการขยายเครือข่ายธุรกิจ
ในทุกมิติพร้อมพัฒนาระบบนิเวศ
ที่ตอบสนองต่อพฤติกรรมของผู้บริโภคที่เปลี่ยนแปลงไป

ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 คุณนุ้ย
E-mail: reporter@hooninside.com



LINE : HOONINSIDE



@HOONINSIDE



@HOONINSIDE