

H O O N I N S I D E



มิสแกรนด์ฯ

ควาเวทีประกวด

MISS + UNIVERSE THAILAND



MOUAWAD



Magazine

Hooninside

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

Content

04 | **ข่าวจากปก**

07 | **ข่าวบริษัทจดทะเบียน**

19 | **ข่าวการเงิน**

25 | **อินไซด์ Business**

26 | **สรุปการซื้อขาย**

บรรณาธิการบริหาร
ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

หัวหน้าข่าว
อณูภา ศิริรวม

กองบรรณาธิการ
ณภัค ภัทรสุปรีดี

ที่ปรึกษา
ชาลทอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแถม

กราฟิก
วิชัยพล นาคสูง
ศิวีไล สอนใหม่
ศักดาจรัส จันทรืทพ

ติดต่อโฆษณา
คุณนุ้ย 02-276-5976
E_mail : reporter@hooniinside.com

ไปให้สุด กับเรื่องสดใหม่ พีที สดใหม่ไปกับคุณ



MGI หุ่่ม 180 ล้านบาท

ซื้อลิขสิทธิ์จัดการประกวด

มิสยูนิเวิร์สไทยแลนด์

5 ปี (ปี 68-72) จาก JKN



นายณวัฒน์ อิศรไกรศีล

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท มิสแกรนด์ อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด (มหาชน)

เปิดเผยว่า บริษัท “ขอแจ้งให้ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ทราบว่า ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 2/2568 ซึ่งประชุมในวันจันทร์ที่ 17 กุมภาพันธ์ 2568 ได้มีมติอนุมัติเรื่องสำคัญ จำนวน 2 รายการ ดังต่อไปนี้

รายการที่ 1

อนุมัติการเข้าลงทุนโดยการซื้อลิขสิทธิ์การจัดการประกวดมิสยูนิเวิร์สไทยแลนด์ (MUT) เป็นจำนวนเงิน ทั้งสิ้น 180 ล้านบาท รวมถึงการเข้าทำสัญญาซื้อขายลิขสิทธิ์ และเอกสารที่เกี่ยวข้องกับการเข้าลงทุนดังกล่าว โดยมีรายละเอียดดังนี้

ลักษณะการลงทุน :

บริษัทฯจะต้องชำระค่าลิขสิทธิ์เป็นจำนวนเงินรวมทั้งสิ้น 180 ล้านบาท ให้กับ JKN Global Content Pte. Ltd.

วัตถุประสงค์ในการลงทุน :

เพื่อเป็นการปรับโครงสร้างธุรกิจภายในของกลุ่มบริษัท โดยการขยายฐานการประกวดนางงามไปยังเวทีการประกวดมิสยูนิเวิร์ส ซึ่งเป็นเวทีระดับโลกนอกเหนือจากเวทีการประกวดมิสแกรนด์อินเตอร์เนชั่นแนลที่บริษัทดำเนินการอยู่ในปัจจุบัน การลงทุนในครั้งนี้จะช่วยเพิ่มโอกาสทางธุรกิจ ขยายฐานลูกค้าและเสริมสร้างความแข็งแกร่งของแบรนด์ในระดับสากล นอกจากนี้ยังเป็นการสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับบริษัท ซึ่งคาดว่าจะส่งผลดีต่อผลประกอบการและผลตอบแทนของผู้ถือหุ้นในระยะ

แหล่งเงินทุนที่ใช้ :

บริษัทฯจะชำระค่าลิขสิทธิ์จำนวน 150 ล้านบาท จากแหล่งเงินทุนดังนี้

- (1) เงินทุนหมุนเวียนของบริษัทจำนวน 30 ล้านบาท และ
- (2) การกู้ยืมเงินจากนายณวัฒน์ อิศรไกรศีล ซึ่งเป็นบุคคลที่เกี่ยวข้องกันของบริษัท โดยไม่มีหลักประกันในวงเงินกู้ 150 ล้านบาท

MGI



รายการที่ 2

อนุปฏิบัติการกู้ยืมเงินจากบุคคลที่เกี่ยวข้องกัน โดยไม่มีหลักประกัน ในวงเงินกู้ไม่เกิน 150 ล้านบาท รวมถึงการเข้าทำสัญญากู้เงิน และเอกสารที่เกี่ยวข้อง โดยมีรายละเอียด ดังนี้

ลักษณะการลงทุน :

บริษัทจะกู้ยืมเงินจากผู้ให้กู้ซึ่งเป็นบุคคลที่เกี่ยวข้องกันของบริษัท โดยไม่มีหลักประกัน วงเงินกู้ไม่เกิน 150 ล้านบาท ("วงเงินกู้") มีอัตราดอกเบี้ยร้อยละ 2.5 ต่อปี ซึ่งคิดเป็นมูลค่าดอกเบี้ยที่บริษัทจะต้องชำระตลอดช่วงเวลาที่กู้ยืมเงินตามสัญญา จำนวนไม่เกิน 7.5 ล้านบาท โดยมีกำหนดของการชำระคืนเงินกู้ภายใน 2 ปี นับตั้งแต่วันที่ผู้กู้ขอเบิกใช้วงเงินกู้

ผู้ให้กู้ :

นายณวัฒน์ อิศรไกรศีล

ผู้กู้ :

บริษัท มิสแกรนด์ อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด (มหาชน)

ความสัมพันธ์ :

ผู้ให้กู้เป็นบุคคลที่เกี่ยวข้องกันกับบริษัท กล่าวคือ เป็นกรรมการ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และเป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ของบริษัทในฐานะผู้กู้โดย ณ วันที่ 17 กุมภาพันธ์ 2568 ถือหุ้นในอัตราร้อยละ 42.88 ของทุนจดทะเบียนที่ออกจำหน่ายและชำระแล้วของบริษัท

วัตถุประสงค์ในการกู้ยืมเงิน :

เพื่อเป็นแหล่งเงินทุนในการซื้อลิขสิทธิ์การจัดการประกวดมิสยูนิเวิร์สไทยแลนด์ (MUT) (รายละเอียดตามรายการที่ 1)



นอร์ทอีส รับเบอร์

เป็นผู้ผลิตยางพารา **คุณภาพดีระดับโลก**
ซื่อสัตย์ยุติธรรมต่อลูกค้า ใช้พลังงานสะอาด
เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม
พัฒนารุรกิจไปสู่ อุตสาหกรรมปลายน้ำ

ผลิตภัณฑ์ของเรา



ยางแผ่นรมควัน



ยางแท่ง STR



ยางผสม

ชูวิทย์ จีรนสมบูรณ์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

SKY คอง PIS

**คว้างงานโครงการระบบคลาวด์กลางด้านสาธารณสุข
ของประเทศไทย ของ NT มูลค่า 992.30 ลบ.**



นายสิทธิเดช มัชลาภ กรรมการ บริษัท สกาย ไอซีที จำกัด (มหาชน) SKY เปิดเผยว่า “บริษัทฯ” ได้ร่วมกับ บริษัท โปรรินไซด์ จำกัด (มหาชน) (“PIS”) ซึ่งเป็นบริษัทย่อย จัดตั้งกิจการร่วม เอสพี (SP Consortium) เพื่อร่วมกันยื่นข้อเสนอราคางานโครงการจัดซื้อระบบคลาวด์กลางด้านสาธารณสุขของประเทศไทยต่อบริษัท โทรคมนาคมแห่งชาติ จำกัด (มหาชน) (“NT”) ทางกิจการร่วม เอสพี ได้ลงนามในสัญญาซื้อขายระบบคลาวด์กลางด้านสาธารณสุขของประเทศไทย จำนวน 1 ระบบกับ NT เมื่อวันที่ 13 กุมภาพันธ์ 2568 มูลค่าโครงการทั้งสิ้น 992,300,000 บาท (เก้าร้อยเก้าสิบล้านสามแสนบาทถ้วน) ซึ่งเป็นราคารวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว เพื่อรองรับโครงการพัฒนาระบบคลาวด์กลางด้านสาธารณสุขของประเทศไทย กิจกรรมที่ 1 การพัฒนาระบบบริหารจัดการการแลกเปลี่ยนข้อมูลสุขภาพทั่วประเทศ โดยมีระยะเวลาส่งมอบภายใน 180 วันนับถัดจากวันที่ลงนามในสัญญา

ตามข้อตกลงของสัญญากิจการร่วม เอสพี ได้กำหนดขอบเขตความรับผิดชอบและแบ่งสัดส่วนรายได้ของบริษัทฯ และ PIS อยู่ที่อัตราส่วนร้อยละ 51 และ 49 ตามลำดับ โดย บริษัทฯ เป็นผู้รับผิดชอบหลักในการดำเนินโครงการและเป็นผู้บริหารกิจการร่วม (Consortium Leader) ทั้งนี้ กิจการร่วมเอสพีมีภาระผูกพันที่จะดำเนินการงานโครงการตามกรอบระยะเวลาที่กำหนดไว้ หากโครงการดังกล่าวมีความบกพร่อง NT มีสิทธิในการปรับคู่สัญญาจนกว่าจะดำเนินงานให้แล้วเสร็จ

เนื่องจากโครงการดังกล่าวเป็นโครงการที่มีสาระสำคัญต่อการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ และเพื่อให้นักลงทุนได้ทราบอย่างทั่วถึง บริษัทฯ จึงเห็นสมควรเปิดเผยข้อมูลความคืบหน้าของโครงการดังกล่าวผ่านตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย



PSP

เปิดตัวบริการใหม่ พีเอสพี แล็บฯ เสริมแกร่งธุรกิจ

บริษัท พี.เอส.พี. สเปเชียลตี้ส์ จำกัด (มหาชน) หรือ PSP ผู้นำด้านโซลูชันผลิตภัณฑ์หล่อลื่นแบบครบวงจร ประกาศเปิดตัวบริการใหม่ "พีเอสพี แล็บฯ" (PSP Laboratory Service) ต่อยอดความเชี่ยวชาญของ PSP ที่มีความเฉพาะเจาะจง ขยายบริการวิจัย พัฒนา และตรวจสอบควบคุมคุณภาพผลิตภัณฑ์หล่อลื่นมาตรฐานระดับสากล รองรับลูกค้าได้ทั้งในประเทศและต่างประเทศ ในกลุ่มอุตสาหกรรมน้ำมัน ผลิตภัณฑ์หล่อลื่น จาระบี น้ำมันหม้อแปลงไฟฟ้า น้ำมันผสมยาง ฯลฯ มั่นใจบริการแล็บฯ ของ PSP ที่มีเครื่องมืออัตโนมัติทันสมัย บุคลากรเชี่ยวชาญ มากประสบการณ์ และได้รับการรับรองมาตรฐานระดับสากลต่าง ๆ เสริมขีดความสามารถทางการแข่งขันในธุรกิจ ยกระดับมาตรฐานผลิตภัณฑ์ ตอบโจทย์ความต้องการที่หลากหลาย และสร้างการเติบโตอย่างยั่งยืนให้กับลูกค้า ขณะที่ PSP ได้ใช้ทรัพยากรมีประสิทธิภาพสูงสุด ควบคู่กับการเพิ่มโอกาสในการสร้างรายได้ใหม่ สู่การเติบโตอย่างยั่งยืน



นายเสกสรรค์ ครองพานิชย์ รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท พี.เอส.พี. สเปเชียลตี้ส์ จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า การเปิดบริการ "พีเอสพี แล็บฯ" หรือ PSP Laboratory Service เพื่อรับวิจัย พัฒนา และตรวจสอบควบคุมคุณภาพผลิตภัณฑ์หล่อลื่น ซึ่งเป็นบริการใหม่จาก PSP ที่ต่อยอดความเชี่ยวชาญของ PSP จากประสบการณ์ในการวิจัย พัฒนา ตรวจสอบควบคุมคุณภาพ และผลิตผลิตภัณฑ์หล่อลื่นที่มีคุณภาพสูงมาโดยตลอด ซึ่งเป็นการดำเนินงานตามกลยุทธ์หลักในการขับเคลื่อนแผนงานของบริษัทฯ ด้วยการสร้างการเติบโตใหม่จากจุดแข็งที่มีอยู่ (Specialized creation) โดยการพัฒนาผลิตภัณฑ์หรือบริการใหม่ ๆ ที่มีความเฉพาะเจาะจง และเป็นการต่อยอดความเชี่ยวชาญของ PSP อีกทั้ง บริการ พีเอสพี แล็บฯ จะช่วยเพิ่มขีดความสามารถทางการแข่งขันทางธุรกิจให้กับลูกค้าทั้งในและต่างประเทศ ด้วยเครื่องมือที่ทันสมัย ทีมงานที่มีความรู้ ประสบการณ์ และความเชี่ยวชาญเฉพาะด้าน โดยเฉพาะในส่วนบริการวิจัยและพัฒนาที่มีเครื่องมือเฉพาะในการพัฒนาสูตรผลิตภัณฑ์หล่อลื่นที่มีความปลอดภัย ขณะที่ส่วนบริการตรวจสอบควบคุมคุณภาพ นอกจากจะมีความพร้อมด้านเครื่องมือการทดสอบที่เป็นแบบอัตโนมัติและครอบคลุมผลิตภัณฑ์หล่อลื่นทุกชนิดแล้ว ยังใช้มาตรฐานสากลในทุกกระบวนการทดสอบ รวมทั้งได้รับการรับรองระบบบริหารงานต่าง ๆ ในระดับสากลอีกด้วย

"บริการ พีเอสพี แล็บฯ บริการใหม่ล่าสุดของ PSP ซึ่งเป็นการให้บริการแบบครบวงจร ตั้งแต่การวิจัย พัฒนา และตรวจสอบควบคุมคุณภาพผลิตภัณฑ์หล่อลื่น ขณะเดียวกัน เรายังมีการให้บริการในการตรวจสอบควบคุมคุณภาพผลิตภัณฑ์หล่อลื่นทั้งน้ำมันใหม่และน้ำมันใช้แล้ว หรือ Quality Control สำหรับลูกค้าที่ต้องการ QC ตามโจทย์เฉพาะทางของลูกค้าอีกด้วย" นายเสกสรรค์กล่าว

บริการด้านการตรวจสอบควบคุมคุณภาพของ PSP ใช้เทคโนโลยีที่ทันสมัยในด้านการตรวจสอบที่มีประสิทธิภาพสูง โดยจุดแข็งของงานตรวจสอบควบคุมคุณภาพของ PSP ประกอบด้วยการใช้เครื่องมืออัตโนมัติที่ทันสมัย ช่วยให้การตรวจสอบและควบคุมคุณภาพผลิตภัณฑ์หล่อลื่นมีความแม่นยำและมีประสิทธิภาพสูงสุด โดย พีเอสพี แล็บฯ สามารถให้บริการตรวจสอบได้ครอบคลุมผลิตภัณฑ์หล่อลื่นทุกชนิด ให้บริการในทุกขั้นตอนด้วยบุคลากรที่มีความรู้ ความสามารถ ความเชี่ยวชาญ และประสบการณ์ด้านผลิตภัณฑ์หล่อลื่นโดยตรง พร้อมมีมาตรฐานสากลในการทดสอบ เช่น ASTM, IEC, IP เป็นต้น รวมทั้งได้รับการรับรองระบบบริหารงานต่าง ๆ ได้แก่ ISO/IEC 17025 มาตรฐานรับรองความสามารถห้องปฏิบัติการทดสอบ ISO9001 มาตรฐานรับรองระบบบริหารงานคุณภาพ ISO14001 มาตรฐานรับรองระบบการจัดการด้านสิ่งแวดล้อม ISO45001 มาตรฐานรับรองระบบการจัดการด้านอาชีวอนามัย และความปลอดภัย และ ATF16949 มาตรฐานรับรองระบบการจัดการคุณภาพในอุตสาหกรรมยานยนต์อีกด้วย เพื่อให้การตรวจสอบคุณภาพเป็นไปตามข้อกำหนดที่เข้มงวดของอุตสาหกรรมต่าง ๆ และให้ลูกค้าได้มั่นใจว่าทุกผลิตภัณฑ์ที่ผ่านการ QC จาก พีเอสพี แล็บฯ มีคุณภาพตามมาตรฐานสากล

PSP

เปิดตัวบริการใหม่ ฟิโอสพี แล็บฯ เสริมแกร่งธุรกิจ

บริการด้านการวิจัยและพัฒนา (R&D) ของ PSP มุ่งมั่นในการพัฒนาสูตรผลิตภัณฑ์หล่อลื่นที่มีคุณภาพสูงและปลอดภัย มีการลงทุนด้านเครื่องมือเฉพาะในการพัฒนาสูตร โดยหนึ่งในเครื่องมือที่สำคัญของการพัฒนาสูตรคือ เครื่อง GC-MS (Gas Chromatography-Mass Spectrometry) ซึ่งเป็นเครื่องมือเพื่อการวิเคราะห์สารประกอบอะโรมาติกไฮโดรคาร์บอน สารที่มีความเสี่ยงในการก่อมะเร็ง เพื่อให้มั่นใจว่าผลิตภัณฑ์ที่ได้รับการวิจัยและพัฒนาจากบริการ ฟิโอสพี แล็บฯ จะปลอดภัยต่อการใช้งานและไม่ก่อให้เกิดอันตรายกับผู้ใช้

นายเสกสรรกล่าวเพิ่มเติมว่า กลุ่มเป้าหมายหลักของบริการ ฟิโอสพี แล็บฯ คือ กลุ่มลูกค้าหลัก หรือ Key Account ของ PSP ในปัจจุบัน นอกจากนี้ ด้านการพัฒนาธุรกิจ PSP มองเห็นโอกาสในการขยายฐานไปสู่กลุ่มลูกค้าใหม่โดยเฉพาะในกลุ่มอุตสาหกรรมผลิตภัณฑ์หล่อลื่นและน้ำมันหม้อแปลงไฟฟ้าที่ต้องการการพัฒนาผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพสูงและได้มาตรฐานสากล ในอุตสาหกรรมน้ำมัน ผลิตภัณฑ์หล่อลื่น จาระบี น้ำมันหม้อแปลงไฟฟ้า น้ำมันผสมยาง รวมทั้งอุตสาหกรรมอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้องกัผลิตภัณฑ์หล่อลื่นอย่างอุตสาหกรรมยานยนต์

โดยเฉพาะกลุ่มลูกค้าที่ไม่มีแล็บฯ หรือไม่สามารถตรวจสอบควบคุมคุณภาพผลิตภัณฑ์เอง ซึ่งการเปิดให้บริการ ฟิโอสพี แล็บฯ ในครั้งนี้จะทำให้ PSP สามารถตอบโจทย์ลูกค้าได้ทั้งในประเทศและต่างประเทศอย่างครอบคลุม

ล่าสุด PSP เพิ่งได้รับการรับรองมาตรฐาน IATF 16949 จาก BSI ซึ่งเป็นมาตรฐานระบบการจัดการคุณภาพในอุตสาหกรรมยานยนต์เพียงหนึ่งเดียวที่ได้รับการยอมรับทั่วโลก เป็นมาตรฐานคุณภาพที่ช่วยยกระดับองค์กรให้มีความพร้อมในฐานะผู้ผลิตที่สามารถแข่งขันได้ในระดับสากล ซึ่งการได้รับการรับรอง IATF 16949 จะช่วยเปิดโอกาสให้ PSP สามารถเข้าถึงตลาดใหม่ ๆ ได้มากขึ้น รวมทั้งมีโอกาสดำเนินการสัญญาจัดซื้อจากลูกค้าทั่วโลก โดยเฉพาะในอุตสาหกรรมยานยนต์ที่มีความต้องการเพิ่มมากขึ้น อีกทั้งยังเป็นการยืนยันความน่าเชื่อถือและยกระดับมาตรฐานธุรกิจของ PSP ในฐานะ Automotive supply chain ที่ได้รับการยอมรับและความไว้วางใจจากบริษัทผลิตรถยนต์ชั้นนำจากทั่วโลก

บริการ ฟิโอสพี แล็บฯ เป็นการใช้ทรัพยากรของ PSP อย่างมีประสิทธิภาพสูงสุด ควบคู่กับการช่วยยกระดับธุรกิจให้เติบโตอย่างยั่งยืน ในขณะเดียวกันยังเป็นการสร้างโอกาสใหม่ ๆ ในการสร้างรายได้เพิ่มเติมจากการให้บริการนี้ ซึ่งนอกจากจะช่วยเสริมสร้างความแข็งแกร่งให้กับ PSP แล้ว ยังช่วยยกระดับมาตรฐานผลิตภัณฑ์ และสร้างการเติบโตอย่างยั่งยืนให้กับลูกค้าอย่างต่อเนื่อง

อย่างไรก็ดี ในระยะยาว PSP มุ่งหวังที่จะทำให้บริการ ฟิโอสพี แล็บฯ กลายเป็นอีกหนึ่งจุดเด่นของบริษัทฯ ที่จะช่วยเสริมสร้างความแข็งแกร่งให้กับบริการวิจัย พัฒนา และตรวจสอบควบคุมคุณภาพผลิตภัณฑ์หล่อลื่นของ PSP รวมทั้งการเพิ่มโอกาสในการสร้างรายได้ใหม่ ช่วยยกระดับการพัฒนาผลิตภัณฑ์หล่อลื่นให้มีคุณภาพที่เหมาะสมกับความต้องการของตลาดโลกในอนาคต นายเสกสรรกล่าวทิ้งท้าย



NDR

ตั้งเป้ารายได้ปีนี้
1 พันลบ.

รถตลาดอังกฤษ-ญี่ปุ่น ลุยปั้นธุรกิจใหม่ "พลังงานสะอาด" เสริมพอร์ตโตแกร่ง

บมจ. เอ็น.ดี. รีบเบอร์ หรือ NDR วางเป้ารายได้ในปีนี้ ไว้ที่ 1,000 ล้านบาท เล็งขยายตลาดยางรถจักรยานยนต์ไปยังอังกฤษ - ญี่ปุ่น ลุยศึกษาความเป็นไปได้ในสหรัฐฯ พร้อมยังมุ่งเสริมศักยภาพการเติบโตผ่านธุรกิจใหม่ ในธุรกิจผลิตและจำหน่ายเชื้อเพลิงชีวภาพ คาดติดตั้งเครื่องจักรในไตรมาส 2/2568 เริ่มผลิตได้ในช่วงครึ่งปีหลังนี้ สนับสนุนการเติบโตระยะยาว

นายชัยสิทธิ์ สัมฤทธิ์ธนัชชา กรรมการผู้จัดการ บริษัท เอ็น.ดี. รีบเบอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ NDR ผู้ผลิตและจำหน่ายยางนอกและยางในรถจักรยานยนต์ภายใต้แบรนด์ N.D.Rubber เปิดเผยถึงเป้าหมายรายได้รวมในปี 2568 ไว้ที่ 1,000 ล้านบาท โดยยังคงให้ความสำคัญกับธุรกิจหลัก คือ ผลิตและจำหน่ายยางในและยางนอกรถจักรยานยนต์ ซึ่งคาดว่าจะมีส่วนรายได้ประมาณ 90-95% โดยบริษัทฯ มีแผนขยายตลาดไปยังประเทศอังกฤษและญี่ปุ่นเพิ่มขึ้น หลังจากได้รับกระแสการตอบรับเป็นอย่างดีจากการเข้าสู่ตลาดในปีที่ผ่านมา อีกทั้งยังเตรียมศึกษาความเป็นไปได้ในการขยายตลาดไปยังประเทศสหรัฐอเมริกาเพิ่มเติม

ขณะเดียวกัน บริษัทฯ ยังมุ่งเสริมศักยภาพการเติบโตผ่านธุรกิจใหม่ โดยให้ความสำคัญกับพลังงานสะอาด ผ่านการลงทุนในธุรกิจผลิตและจำหน่ายเชื้อเพลิงชีวภาพ ซึ่งเป็นอุตสาหกรรมที่ได้รับความนิยมและสอดคล้องกับเทรนด์สิ่งแวดล้อมที่ทุกอุตสาหกรรมให้ความสำคัญ การขยายเข้าสู่ธุรกิจชีวมวลนี้จะช่วยสร้างโอกาสในการเติบโตอย่างยั่งยืน ควบคู่ไปกับการดำเนินธุรกิจหลัก และคาดว่าจะเป็นอย่างอีกหนึ่งปัจจัยสำคัญที่ช่วยผลักดันการเติบโตของ บริษัทในระยะยาว โดยธุรกิจนี้คาดว่าจะมีส่วนรายได้ประมาณ 5% ของรายได้รวม

"เราได้ขยายโอกาสการลงทุนไปยังธุรกิจที่มีศักยภาพในการเติบโต ได้แก่ ธุรกิจการผลิตและจำหน่ายเชื้อเพลิงชีวภาพ ซึ่งขณะนี้อยู่ระหว่างการยื่นขอ BOI คาดว่าเครื่องจักรจะเข้ามาประมาณไตรมาส 2/2568 และจะเริ่มผลิตได้ในช่วงครึ่งปีหลัง ซึ่งเป็นการต่อยอดธุรกิจของ NDR เพื่อสร้างความยั่งยืนและสอดคล้องกับแนวโน้มพลังงานสะอาดของโลก" นายชัยสิทธิ์ กล่าว

กรรมการผู้จัดการ NDR กล่าวเพิ่มว่า แผนการลงทุนในปี 2568 บริษัทตั้งงบลงทุนไว้ที่ประมาณ 150 ล้านบาท โดยแบ่งเป็นงบลงทุนในธุรกิจยางรถจักรยานยนต์ประมาณ 50 ล้านบาท ซึ่งจะใช้สำหรับการเปลี่ยนเครื่องจักรเป็นระบบ Automation เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการผลิต ลดต้นทุน ควบคุมการสูญเสีย และลดการใช้แรงงาน ส่วนอีก 100 ล้านบาทจะใช้สำหรับการลงทุนในเครื่องจักรสำหรับธุรกิจชีวมวล เพื่อรองรับการผลิตเชื้อเพลิงชีวภาพในอนาคต



Hooninside



reporter@hooninside.com



02-2765976



GUNKUL
not only the energy, we care

เป็นผู้นำด้านธุรกิจพลังงานทดแทน
อุปกรณ์ และระบบไฟฟ้าแบบครบวงจร
ด้วยเทคโนโลยีและนวัตกรรมที่ทันสมัย
เพื่อพัฒนาโครงสร้างพื้นฐาน
ให้แข็งแกร่งอย่างยั่งยืน

และเป็นผู้นำด้านธุรกิจกัญชงกัญชาในระดับสากล
เพื่อเสริมสร้างคุณภาพชีวิตและสุขภาพที่ดี

โศกชา ดำรงปิยวุฒิ

ประธานกรรมการบริหาร
บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)



บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)

1177 อาคารเฟิร์ล แบงก์ค็อก ชั้น 8 ถนนพหลโยธิน แขวงพญาไท เขตพญาไท กรุงเทพมหานคร 10400

โทร.0-2242-5800 (อัตโนมัติ)

LALIN

ปี68 วางแผนเปิด 6-8 โครงการใหม่

มูลค่ารวม 4,000-5,000 ลบ.

ตั้งเป้ายอดขาย 5,000 ล้านบาท โฆษรายได้ 4,050 ล้านบาท

ลลิล พร็อพเพอร์ตี้ มองเศรษฐกิจไทยปี 2568 เป็นปีแห่งโอกาสสำหรับตลาดที่อยู่อาศัยแนวราบ โดยเฉพาะกลุ่ม Real Demand ที่ยังคงมีความต้องการที่แข็งแกร่งหนุนด้วยปัจจัยบวกจากการขยายตัวอย่างต่อเนื่องของภาคการท่องเที่ยว การเพิ่มขึ้นของการลงทุนของภาครัฐและมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจ การลงทุนจากต่างประเทศ (FDI) ที่ขยายตัว และอัตราดอกเบี้ยที่มีโอกาสปรับลดลง เตรียมเปิดตัวโครงการใหม่ 6-8 โครงการ มูลค่ารวม 4,000 - 5,000 ล้านบาท พร้อมปรับกลยุทธ์ด้านการตลาดผ่าน Digital Transformation, Big Data และ CRM เพื่อตอบโจทย์ไลฟ์สไตล์ของผู้อยู่อาศัยยุคใหม่ มุ่งสู่การเป็นองค์กรที่คล่องตัวและเติบโตอย่างยั่งยืน ภายใต้แนวคิด "National Property Company" และแนวทาง ESG ที่ให้ความสำคัญกับสิ่งแวดล้อมและการใช้วัสดุก่อสร้างที่เป็นมิตรต่อธรรมชาติ



นายไชยยันต์ ชาคารกุล ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ลลิล พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) หรือ LALIN (Mr. Chaian Chakaraku, Chairman of Executive Board, Lalin Property Plc.) ผู้พัฒนาโครงการอสังหาริมทรัพย์คุณภาพภายใต้คอนเซ็ปต์ 'บ้านที่ปลุกบนความตั้งใจที่ดี' เปิดเผยว่า แนวโน้มเศรษฐกิจไทย ปี 2568 คาดว่าจะเติบโตจาก 2.7% เป็น 2.9% โดยมีปัจจัยสนับสนุนสำคัญ ได้แก่ การขยายตัวอย่างต่อเนื่องของภาคการท่องเที่ยวที่คาดว่าจะมีนักท่องเที่ยวต่างชาติเดินทางเข้ามาถึง 40 ล้านคน การเพิ่มขึ้นของการลงทุนของภาครัฐและมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจ การลงทุนจากต่างประเทศ (FDI) ที่ขยายตัวมีการลงทุนใหม่ ๆ และอัตราดอกเบี้ยที่มีโอกาสปรับลดลง อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ยังคงจับตามองปัจจัยเสี่ยง เช่น สงครามการค้า (Trade War) ที่กลับมารุนแรง ความเสี่ยงทางภูมิรัฐศาสตร์ (Geopolitical Risk) ความเสี่ยงจากแนวโน้มการขยายตัวต่ำกว่าคาดของเศรษฐกิจและปริมาณการค้าโลก แนวโน้มการชะลอตัวของภาคเศรษฐกิจจีน และการหนีสินครัวเรือนและภาคธุรกิจที่อยู่ในระดับสูง

“ลลิล พร็อพเพอร์ตี้ ยังคงเดินหน้าพัฒนาโครงการอสังหาริมทรัพย์ด้วยกลยุทธ์ที่มุ่งเน้นคุณภาพและความยั่งยืน ภายใต้แนวคิด "National Property Company" โดยมุ่งเน้นการบริหารงานตามหลัก ESG (Environmental, Social, and Governance) เพื่อลดผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม รวมถึงการใช้วัสดุก่อสร้างที่เป็นมิตรต่อธรรมชาติและลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจก โดยในปี 2568 ลลิล พร็อพเพอร์ตี้ มุ่งมั่นในการดำเนินธุรกิจภายใต้แนวคิด "Year of Competitive Survival with Quality, Lean and Innovation for Resilience & Sustainable Growth" เพื่อนำพาองค์กรเติบโตอย่างแข็งแกร่งและยั่งยืนต่อไป เราพร้อมปรับกลยุทธ์ให้สอดคล้องกับภาวะเศรษฐกิจ ทั้งด้านการตลาดแบบ Lifestyle & Experience Marketing, การใช้ Big Data เพื่อเข้าใจพฤติกรรมผู้บริโภค และการพัฒนาโครงการที่ตอบโจทย์การใช้ชีวิตของคนยุคใหม่ เราเชื่อว่าปี 2568 จะเป็นปีแห่งโอกาสสำคัญของธุรกิจอสังหาริมทรัพย์” นายไชยยันต์ กล่าวถึงทิศทางและแนวคิดในการดำเนินธุรกิจขององค์กร

LALIN

ปี 68 วางแผนเปิด 6-8 โครงการใหม่

มูลค่ารวม 4,000-5,000 ลบ.

ตั้งเป้ายอดขาย 5,000 ล้านบาท โฆษรายได้ 4,050 ล้านบาท

ทั้งนี้ ในปี 2568 ลลิล พร็อพเพอร์ตี้ มีแผนเปิดโครงการใหม่ 6-8 โครงการ มูลค่ารวม 4,000-5,000 ล้านบาท โดยตั้งเป้ายอดขาย 5,000 ล้านบาทและรับรู้รายได้ 4,050 ล้านบาท

ด้านนายชูรัชฎ์ ชาครกุล กรรมการผู้จัดการ บริษัท ลลิล พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) (Mr. Churat Chakarakul, Managing Director, Lalin Plc.) กล่าวว่า บริษัทฯ เห็นถึงความต้องการของผู้อยู่อาศัยที่เปลี่ยนไป โดย ผู้ซื้อในกลุ่ม Real Demand ต้องการบ้านที่มีฟังก์ชันการใช้งานที่ตอบโจทย์ไลฟ์สไตล์ที่ยืดหยุ่นขึ้น เช่น การมีพื้นที่ Work from Home พื้นที่สีเขียว และบ้านแนวคิด Green Living Standard ซึ่งเป็นแนวทางที่ ลลิล พร็อพเพอร์ตี้ ให้ความสำคัญและนำมาใช้ในการพัฒนาโครงการใหม่ๆ มาอย่างต่อเนื่อง เพื่อให้สอดคล้องกับพฤติกรรมของผู้อยู่อาศัยยุคใหม่ที่เปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังได้ปรับกลยุทธ์การตลาดให้ตอบโจทย์ยิ่งขึ้นด้วย Lifestyle & Experience Marketing และใช้เทคโนโลยีเข้ามาช่วยเสริมสร้างประสบการณ์ที่ดียิ่งขึ้นให้กับลูกค้า โดยได้นำ Digital Marketing, Brand Collaboration, CRM และ Big Data เพื่อใช้เป็นแนวทางและองค์ประกอบสำคัญ เพื่อนำเสนอผลิตภัณฑ์และบริการที่ตรงใจและเข้าถึงลูกค้าได้อย่างแม่นยำยิ่งขึ้น



"แนวคิดที่ ลลิล พร็อพเพอร์ตี้ นำมาใช้ในปีนี้ คือการปรับองค์กรให้เป็น Agile Organization ผ่านกระบวนการ Digital Transformation ซึ่งหมายถึงการนำเทคโนโลยีดิจิทัลเข้ามาช่วยปรับปรุงกระบวนการทำงานให้มีความยืดหยุ่น (Flexible) คล่องตัว (Agile) และมีประสิทธิภาพสูงขึ้น ซึ่งจะช่วยให้สามารถตอบสนองความต้องการของลูกค้า และการเปลี่ยนแปลงของตลาดได้อย่างรวดเร็ว การใช้เทคโนโลยีดิจิทัลในการดำเนินงานทำให้ ลลิล พร็อพเพอร์ตี้ สามารถพัฒนาโครงการอสังหาริมทรัพย์ให้เหมาะสมกับไลฟ์สไตล์ของผู้อยู่อาศัยยุคใหม่มากขึ้น โดยมุ่งเน้นใน 2 ด้านหลัก คือ Design & Innovation (การออกแบบและนวัตกรรม) ออกแบบบ้านที่ทันสมัย ตอบโจทย์ความต้องการของคนยุคใหม่ ทั้งด้านความสวยงาม ฟังก์ชันการใช้งาน และการใช้พื้นที่อย่างคุ้มค่า คุ้มค่าและเทคโนโลยีก่อสร้างที่มีนวัตกรรมล้ำสมัย เพื่อให้บ้านมีความทนทาน และเป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อมออกแบบพื้นที่ให้เหมาะกับการใช้ชีวิต ยุคดิจิทัล เช่น มีพื้นที่สำหรับการใช้ชีวิตแบบ Hybrid Smart & Flexible Function (ฟังก์ชันทั้งตลาดและยืดหยุ่น) สามารถปรับเปลี่ยนพื้นที่ใช้สอยได้ตามความต้องการของผู้อยู่อาศัยพื้นที่ในบ้านสามารถรองรับไลฟ์สไตล์ที่หลากหลาย ไม่ว่าจะเป็นการทำงานที่บ้าน การเรียนออนไลน์ หรือการพักผ่อนอย่างเป็นส่วนตัว โดยแนวคิดนี้สามารถพัฒนาโครงการที่ตอบโจทย์ไลฟ์สไตล์ของคนรุ่นใหม่ได้อย่างแท้จริง ทั้งยังช่วยเพิ่มความสามารถในการแข่งขันในตลาดอสังหาริมทรัพย์ ซึ่งมีการเปลี่ยนแปลงอยู่ตลอดเวลาในระดับมาตรฐานของโครงการ ตอบสนองต่อ เทรนด์การใช้ชีวิตที่เปลี่ยนไป เพิ่มความพึงพอใจของลูกค้า และทำให้โครงการของ ลลิล พร็อพเพอร์ตี้ มีความโดดเด่นในตลาด ทำให้สามารถแข่งขันได้อย่างแข็งแกร่ง" นายชูรัชฎ์ กล่าวสรุป

TU

ปี67 กวาดกำไรสุทธิ 5 พันล้านบาท พร้อมไฟเขียวจ่ายปันผล 0.35 บาทต่อหุ้น

บริษัท ไทยยูเนียน กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ TU รายงานผลประกอบการดำเนินงานประจำปี 2567 ด้วยยอดขายรวมกว่า 138,433 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1.7 เปอร์เซ็นต์ เมื่อเทียบกับปีก่อน โดยได้แรงหนุนจากการเติบโตของกลุ่มธุรกิจอาหารทะเลแปรรูป กลุ่มธุรกิจอาหารสัตว์เลี้ยง และ กลุ่มธุรกิจสินค้าเพิ่มมูลค่าและอื่น ๆ ขณะที่อัตราการขึ้นต้นขยายตัวถึง 18.5 เปอร์เซ็นต์ ซึ่งเป็นไปตามแผนการเพิ่มความสามารถในการทำกำไรที่ตั้งเป้าไว้ที่ 23 เปอร์เซ็นต์ ภายในปี 2573 ส่วนกำไรสุทธิ อยู่ที่ 4,985 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 7.2 เปอร์เซ็นต์ เมื่อเทียบกับปีก่อน ส่งผลให้กำไรต่อหุ้น อยู่ที่ 1.08 บาท เพิ่มขึ้นถึง 12.7 เปอร์เซ็นต์ จากปีก่อน นอกจากนี้ บริษัทฯ ได้ประกาศจ่ายเงินปันผลงวดครึ่งปีหลังที่ 0.35 บาทต่อหุ้น ส่งผลให้ ปี 2567 ไทยยูเนียนจ่ายปันผลหุ้นละ 0.66 บาท คิดเป็นสัดส่วนการจ่ายเงินปันผล 60 เปอร์เซ็นต์ ซึ่งเป็นอัตราส่วนของเงินปันผลต่อราคาหุ้น 5.7 เปอร์เซ็นต์ ตอกย้ำศักยภาพในการดำเนินธุรกิจได้อย่างแข็งแกร่ง

นายธีรพงศ์ จันศิริ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไทยยูเนียน กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า “สำหรับภาพรวมธุรกิจของไทยยูเนียนในปี 2567 เป็นปีที่สร้างผลงานได้ดีทั้งด้านยอดขาย และการเติบโตของอัตราการขึ้นต้นที่ 18.5 เปอร์เซ็นต์เป็นผลจากการเติบโตของกลุ่มธุรกิจอาหารทะเลแปรรูป รวมถึงกลยุทธ์ของกลุ่มธุรกิจอาหารแช่แข็ง ที่มีการปรับพอร์ตผลิตภัณฑ์ให้มีอัตรากำไรดีขึ้น เช่นเดียวกับกลุ่มธุรกิจอาหารสัตว์เลี้ยง ที่ขยายตัวได้ดีมากจากกลยุทธ์เพิ่มสัดส่วนการวางสินค้ากลุ่มพรีเมียม และสถานการณ์ของสินค้าคงคลังที่ดีขึ้น



TU

ปี67 กวาดกำไรสุทธิ 5 พันล้านบาท พร้อมไฟเขียวจ่ายปันผล 0.35 บาทต่อหุ้น

นอกจากนี้ ในปี 2567 ไทยยูเนี่ยนได้เปิดตัว “กลยุทธ์เพื่อมุ่งสู่ปี 2573” ไรต์แม็บใหม่เพื่อสร้างการเติบโตครั้งสำคัญ พร้อมก้าวสู่การเป็นผู้นำระดับโลกในกลุ่มอุตสาหกรรมอาหารและโภชนาการเพื่อสุขภาพจากท้องทะเล โดยมีสองโปรเจกต์ทรานส์ฟอร์มเมชัน ได้แก่ โปรเจกต์โซนาร์ (Project Sonar) ซึ่งเป็นโครงการทรานส์ฟอร์มเมชันของกลุ่มบริษัทมุ่งวางรากฐานที่แข็งแกร่งสำหรับการเติบโตในระยะยาว และโปรเจกต์เทลวินด์ (Project Tailwind) มุ่งเน้นการเร่งการเติบโตในกลุ่มธุรกิจอาหารสัตว์เลี้ยงเป็นหลัก ส่งผลให้กลุ่มบริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายของโครงการทรานส์ฟอร์มเมชัน ที่มีนัยสำคัญ หากไม่รวมค่าใช้จ่ายดังกล่าว กำไรสุทธิในปี 2567 จะอยู่ที่ 5,685 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 22.3 เปอร์เซ็นต์ เมื่อเทียบกับปีก่อน

ในปี 2567 บริษัทฯ แสดงให้เห็นถึงศักยภาพในการบริหารธุรกิจ ทำกำไร และมีสถานะทางการเงินที่แข็งแกร่ง โดยมีอัตราส่วนหนี้สินต่อทุนอยู่ในเกณฑ์ที่ดี 0.94 เท่า มีกระแสเงินสดสูงถึง 11,705 ล้านบาท จาก EBITDA ที่แข็งแกร่ง 13,361 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 8.6 เปอร์เซ็นต์ เมื่อเทียบกับปีก่อน ซึ่งสูงสุด

เป็นอันดับสองในประวัติการณ์ตลอดจนความสามารถในการบริหารจัดการสินค้าคงคลังที่มีประสิทธิภาพ ทั้งหมดนี้ทำให้ไทยยูเนี่ยนมีความคล่องตัวและสามารถสร้างโอกาสสำหรับการลงทุนในอนาคตได้

สำหรับภาพรวมการดำเนินธุรกิจไตรมาสที่ 4 ปี 2567 พบว่า ยอดขายปรับตัวลดลงราว 1.2 เปอร์เซ็นต์ จากช่วงเดียวกันปีก่อน เนื่องจากผลกระทบจากอัตราแลกเปลี่ยน 3.1 เปอร์เซ็นต์ อย่างไรก็ตามการดำเนินงานตามปกติยังคงเติบโตที่ 1.9 เปอร์เซ็นต์ เป็นไตรมาสที่สองติดต่อกันสำหรับอัตรากำไรขั้นต้นยังคงขยายตัวอยู่ที่ 18.7 เปอร์เซ็นต์ สะท้อนถึงการฟื้นตัวที่แข็งแกร่ง ส่วนกำไรสุทธิ อยู่ที่ 1,213 ล้านบาท ปรับตัวลดลง 18.7 เปอร์เซ็นต์ เมื่อเทียบกับปีก่อน จากค่าใช้จ่ายการดำเนินงานกลยุทธ์เพื่อมุ่งสู่ปี 2573 ซึ่งหากไม่นับรวมค่าใช้จ่ายของโครงการทรานส์ฟอร์มเมชัน กำไรสุทธิ จะอยู่ที่ 1,512 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1.3 เปอร์เซ็นต์ เมื่อเทียบกับปีก่อน

“แม้เราจะต้องเผชิญกับความผันผวนทางเศรษฐกิจ ที่มีความไม่แน่นอน ทำให้การเติบโต

ของเศรษฐกิจโลกชะลอตัว ผู้บริโภคทั่วโลกใช้จ่ายอย่างระมัดระวัง แต่ทั้ง 3 กลุ่มธุรกิจของเรายังคงเติบโตได้ดี ทั้งกลุ่มธุรกิจอาหารทะเลแปรรูป กลุ่มธุรกิจอาหารสัตว์เลี้ยง และกลุ่มธุรกิจสินค้าเพิ่มมูลค่าและอื่น ๆ แสดงให้เห็นถึงความสามารถในการปรับตัว และดำเนินธุรกิจตามกลยุทธ์เพื่อมุ่งสู่ปี 2573 เพื่อบรรลุเป้าหมายยอดขาย 2.45 แสนล้านบาท (US\$7billion) และเพิ่ม EBITDA เป็นสองเท่าภายในปี 2573” นายธีรพงศ์ กล่าว

สำหรับผลประกอบการตามกลุ่มธุรกิจของไทยยูเนี่ยน ปีที่ผ่านมาผลิตภัณฑ์ของไทยยูเนี่ยนยังคงขยายตัวอย่างแข็งแกร่ง จากปริมาณความต้องการสินค้าต่อเนื่องโดยเฉพาะกลุ่มธุรกิจอาหารทะเลแปรรูปที่สร้างยอดขายสูงเป็นประวัติการณ์ถึง 68,412 ล้านบาท ขยายตัว 7.1 เปอร์เซ็นต์ เมื่อเทียบกับปีก่อน จากอัตราการเติบโตของยอดขายในสหรัฐอเมริกา แคนาดา และตะวันออกกลาง ราคาต้นทุนวัตถุดิบที่ลดลงและยอดขายที่เพิ่มขึ้นส่งผลให้กลุ่มธุรกิจอาหารทะเลแปรรูปมีอัตรากำไรขั้นต้นสูงถึง 19.1 เปอร์เซ็นต์



ส่วนกลุ่มธุรกิจอาหารสัตว์เลี้ยง มียอดขายรวม 17,389 ล้านบาท คิดเป็นอัตราการเติบโตถึง 15.5 เปอร์เซ็นต์ เมื่อเทียบกับปีก่อน โดยได้ปัจจัยสนับสนุนจากกลยุทธ์เพิ่มสัดส่วนการวางสินค้ากลุ่มพรีเมียม รวมถึง ปริมาณความต้องการสินค้าในตลาดยุโรปและจีนที่ดีต่อเนื่อง ทำให้ปี 2567 กลุ่มธุรกิจอาหารสัตว์เลี้ยงมีอัตรากำไรขั้นต้นขยายตัวสูงถึง 28.5 เปอร์เซ็นต์

ขณะที่กลุ่มธุรกิจอาหารทะเลแช่แข็ง มียอดขายรวม 42,226 ล้านบาท ปรับตัวลดลงราว 10.7 เปอร์เซ็นต์ เนื่องจากยอดขายที่ลดลง แต่เมื่อพิจารณาอัตราส่วนกำไรขั้นต้นของกลุ่มธุรกิจอาหารทะเลแช่แข็งพบว่าการฟื้นตัว 11.7 เปอร์เซ็นต์ เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อน สะท้อนให้เห็นว่าการปรับโครงสร้างทางธุรกิจในสหรัฐอเมริกา สามารถสร้างประสิทธิภาพในการดำเนินธุรกิจได้ดีขึ้นต่อเนื่อง และสุดท้ายคือกลุ่มธุรกิจสินค้าเพิ่มมูลค่าและอื่นๆ สามารถทำยอดขายได้ 10,406 ล้านบาท คิดเป็นอัตราการเติบโต 5.2 เปอร์เซ็นต์ เมื่อเทียบกับปีก่อน

ทั้งนี้ สัดส่วนยอดขายของไทยยูเนี่ยนตามภูมิภาค มาจากประเทศสหรัฐอเมริกาและแคนาดา คิดเป็นอัตรา 39.4 เปอร์เซ็นต์ ของรายได้รวมทั้งหมด รองลงมาเป็น ยุโรป 30.0 เปอร์เซ็นต์ ไทย 11.0 เปอร์เซ็นต์ และ ภูมิภาคอื่นๆ อีก 19.6 เปอร์เซ็นต์

TU

ปี 67 กวาดกำไรสุทธิ 5 พันล้านบาท พร้อมไฟเขียวจ่ายปันผล 0.35 บาทต่อหุ้น



นอกจากนี้ ในเดือนธันวาคม 2567 บริษัทได้ดำเนินโครงการซื้อหุ้นคืนเพื่อบริหารทางการเงิน ครั้งที่ 4 ในวงเงินไม่เกิน 3,000 ล้านบาท หรือ จำนวน 200 ล้านหุ้น โดยจะเริ่มซื้อหุ้นคืนตั้งแต่วันที่ 2 มกราคม ถึง 30 มิถุนายน 2568 ณ วันที่ 14 กุมภาพันธ์ 2568 บริษัทฯ มีจำนวนหุ้นที่ซื้อคืนสะสมทั้งหมดอยู่ที่ 107 ล้านหุ้น ทั้งนี้ เพื่อสร้างความมั่นใจให้แก่ผู้ถือหุ้น รวมถึงช่วยเพิ่มกำไรต่อหุ้นให้ดีขึ้น

ไทยยูเนี่ยนในฐานะผู้นำด้านความยั่งยืนได้รับการจัดอันดับให้เป็นบริษัทอันดับ 1 ในอุตสาหกรรมผลิตภัณฑ์อาหารของโลก จากดัชนีความยั่งยืนดาวโจนส์ (Dow Jones Sustainability Indices: DJSI) ประจำปี 2567 ด้วยคะแนนรวมสูงสุด 85 คะแนน นับตั้งแต่ปี 2561 เราได้รับการจัดอันดับ 1 ถึง 4 ครั้ง สะท้อนถึงความมุ่งมั่นในการดำเนินธุรกิจด้วยความรับผิดชอบต่อสังคม นอกจากนี้ ไทยยูเนี่ยน ยังได้รับคัดเลือกจากตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (ตลท.) ให้เป็นหนึ่งใน “หุ้นยั่งยืน SET ESG Ratings” ระดับ A ประจำปี 2567 ในกลุ่ม Agro & Food Industry อีกด้วย

“ปี 2568 ยังคงเป็นปีแห่งความท้าทาย ทั้งผลกระทบจากความขัดแย้งทางภูมิรัฐศาสตร์ที่ยังคงดำเนินอยู่ การเปลี่ยนแปลงนโยบายการค้าของสหรัฐ และเศรษฐกิจที่อยู่ในภาวะชะลอตัว อย่างไรก็ตาม เราเชื่อมั่นว่าภายใต้กลยุทธ์เพื่อมุ่งสู่ปี 2573 เราจะก้าวพ้นกระแสแห่งความผันผวน เพื่อสร้างโอกาส สร้างรากฐานธุรกิจให้เติบโตอย่างยั่งยืน พร้อมก้าวสู่การเป็นผู้นำโลกในกลุ่มอุตสาหกรรมอาหาร และโภชนาการเพื่อสุขภาพจากท้องทะเลได้เป็นที่สุด” นายธีรพงศ์ กล่าว

CIVIL

ตั้งเป้าปีนี้
โดยรายได้ 7 พันลบ.

เพิ่มความสามารถการทำกำไรขึ้นต้นให้อยู่ในระดับ 6 - 8%

CIVIL เผยทิศทางธุรกิจปี 2568 เติบโตต่อเนื่อง ตั้งเป้ารายได้แตะ 7,000 ล้านบาท พร้อมเพิ่มความสามารถทำกำไร ชุกยุทธ์ FAST (Family, Attitude, Safety/Sustainability และ Tenacity) ขับเคลื่อนธุรกิจ พร้อมมุ่งเน้นบริหารกระแสเงินสด พัฒนาเทคโนโลยี เพิ่มศักยภาพการก่อสร้าง สร้างการเติบโตที่ยั่งยืน ด้านภาพรวมอุตสาหกรรมก่อสร้างแนวโน้มดี การลงทุนภาครัฐ-เอกชนหนุน เพิ่มโอกาสรับงาน ตุน Backlog 24,000 ล้านบาท รั้งรายได้ถึงปี 2571



นายปิยะดิษฐ์ วัชรศิริสุข ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ซีวิลเอนจิเนียริง จำกัด (มหาชน) หรือ CIVIL ผู้นำบริษัทก่อสร้างครบวงจรชั้นนำของไทย เปิดเผยว่า ทิศทางธุรกิจปี 2568 บริษัทวางแผนการดำเนินงานด้วยกลยุทธ์ FAST เป็นแกนหลักในการขับเคลื่อนธุรกิจ มุ่งเน้นสร้างการเติบโตทั้งภายในและภายนอกองค์กรอย่างแข็งแกร่ง ตั้งเป้าหมายรายได้เติบโตแตะ 7,000 ล้านบาท รวมถึงเพิ่มความสามารถการทำกำไรขึ้นต้นให้อยู่ในระดับ 6 - 8%

โดยกลยุทธ์ FAST ประกอบด้วย Family, Attitude, Safety/Sustainability และ Tenacity เป็นแนวคิดหลักของการทำงานครอบคลุมทั้งระบบการทำงานที่รวดเร็วและมีคุณภาพ เพื่อนำพาองค์กรไปสู่ความสำเร็จ โดยเน้นการสร้างความผูกพันในองค์กร การมีทัศนคติเชิงบวก การให้ความสำคัญกับความปลอดภัยและความยั่งยืน การทำงานอย่างมุ่งมั่นและมีประสิทธิภาพ

นอกจากนี้ CIVIL ยังคงมุ่งเน้นการบริหารกระแสเงินสดในทุกขั้นตอนดำเนินงาน โดยนำเทคโนโลยีที่ทันสมัยมาใช้ในการบริหารจัดการโครงการ อาทิ โปรแกรม Power BI และระบบ RPA เพิ่มประสิทธิภาพในการก่อสร้าง การติดตามความคืบหน้าของงาน การบริหารงบประมาณ และการแก้ไขปัญหาต่างๆ ได้อย่างรวดเร็วและแม่นยำ ส่งผลให้บริษัทสามารถส่งมอบงานได้ตรงตามแผนที่กำหนดไว้และมีสภาพคล่องที่ดีขึ้น

อีกทั้งยังให้ความสำคัญกับการพัฒนาเครื่องจักรและเทคโนโลยีใหม่ๆ เพื่อเพิ่มศักยภาพในการก่อสร้าง ความปลอดภัย และเป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม ตลอดจนให้ความสำคัญกับการดูแลพันธมิตรทางธุรกิจ

ให้มีฐานะทางการเงินที่ดี มีความพร้อมในการดำเนินงาน ซึ่งเป็นปัจจัยสำคัญที่ช่วยให้อำนาจไปข้างหน้าได้อย่างยั่งยืน

สำหรับภาพรวมอุตสาหกรรมก่อสร้างปีนี้จะคาดว่าจะมีแนวโน้มที่ดีขึ้นโดยมีปัจจัยสนับสนุนจากโครงการขนาดใหญ่ของภาครัฐและการลงทุนของภาคเอกชน ซึ่งถือเป็นโอกาสในการเข้ารับงานโครงการที่จะสร้างการเติบโตให้กับบริษัท

“บริษัทเล็งเห็นโอกาสการเติบโตจากโครงการภาครัฐและเอกชนที่กำลังขยายตัวอย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะโครงการโครงสร้างพื้นฐาน เช่น โครงการรถไฟฟ้า โครงการถนน โครงการพลังงาน โครงการท่าอากาศยาน ซึ่งบริษัทมี

ความพร้อมในการเข้ารับงานขนาดใหญ่และมีความซับซ้อน โดยมีทีมงานที่มีประสบการณ์และความเชี่ยวชาญ รวมถึงเทคโนโลยีและเครื่องจักรที่ทันสมัย ประกอบกับกลยุทธ์ FAST ที่เข้ามาส่งเสริมประสิทธิภาพการทำงาน เชื่อว่าจะสามารถสร้างการเติบโตได้ตามแผนที่วางไว้” นายปิยะดิษฐ์ กล่าว

ทั้งนี้ บริษัทมีมูลค่างานในมือ (Backlog) จากข้อมูล ณ วันที่ 31 ธ.ค. 2567 จำนวน 24,000 ล้านบาท แบ่งเป็นงานที่ลงนามสัญญาแล้ว 14,300 ล้านบาท พร้อมรั้งรายได้อย่างต่อเนื่องจนถึงปี 2571



CIVIL ENGINEERING

ASIAN PALM OIL PUBLIC COMPANY LIMITED



บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
ผลิตน้ำมันปาล์มดิบจากผลปาล์มที่ซื้อมาจากเกษตรกรทั่วไป
และผลิตไฟฟ้าพลังงานจากก๊าซชีวภาพที่มีความมุ่งมั่น
เพื่อรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อมและชุมชน

นายสิทธิภาส อุดมผลกุล

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
หรือ APO

ผลิตภัณฑ์ คุณภาพ

น้ำมันปาล์มดิบ

เมล็ดในปาล์ม

กะลา

ไฟฟ้า

บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
99 หมู่ที่ 2 ตำบลอ่าวลึกใต้ อำเภออ่าวลึก จังหวัดกระบี่ 81110



<https://asianpalmoil.com/>



075-681355



Info@asianpalmoil.com

บลจ.ยูโอบี

เปิดเสนอขายกองทุน UGOV6M25

เน้นลงทุนในพันธบัตรภาครัฐ IPO 17-21 ก.พ.68

บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน ยูโอบี (ประเทศไทย) จำกัด หรือ บลจ.ยูโอบี ได้เสนอขายหน่วยลงทุนครั้งแรก (IPO) กองทุนเปิด ยูโอบีเปิด พันธบัตรรัฐ 6 เดือน 25 (UGOV6M25) อายุประมาณ 6 เดือน มีประมาณการผลตอบแทน 1.85% ต่อปี (ข้อมูลจากอัตราผลตอบแทนที่เสนอโดยผู้ออกตราสาร หรือจากผู้ขาย ณ วันที่ 10 กุมภาพันธ์ 2568 ขนาดโครงการ 10,000 ล้านบาท โดยเสนอขายในราคา 10 บาทต่อหน่วย และขอลงทุนขั้นต่ำ 1,000 บาท

กองทุน UGOV6M25 มีความเสี่ยงระดับ 3 จะลงทุนในพันธบัตรหรือตราสารหนี้ที่รัฐบาล กระทรวงการคลัง หรือธนาคารแห่งประเทศไทยเป็นผู้ออก ผู้รับรอง ผู้รับอาวัล หรือผู้ค้ำประกันรวมกันไม่น้อยกว่าร้อยละ 80 ของมูลค่าที่ทรัพย์สินสุทธิ สำหรับเงินลงทุนส่วนที่เหลือจะลงทุนในตราสารหนี้และ/หรือเงินฝากของสถาบันการเงินหรือธนาคารที่มีกฎหมายเฉพาะจัดตั้งขึ้น รวมทั้งอาจลงทุน

ในหรือมีไว้ซึ่งหลักทรัพย์หรือทรัพย์สินอื่น หรือการขาดผลโดยวิธีอื่นตามที่สำนักงานคณะกรรมการ ก.ล.ต. กำหนดหรือเห็นชอบให้กองทุนลงทุนได้ เน้นลงทุนในตราสารหนี้ที่มีอันดับความน่าเชื่อถืออยู่ในอันดับที่สามารถลงทุนได้ (Investment Grade) อย่างไรก็ดี กองทุนอาจมีไว้ซึ่งตราสารหนี้ที่มีอันดับความน่าเชื่อถือต่ำกว่าที่สามารถลงทุนได้ (Non - Investment grade) ได้เฉพาะกรณีที่มีตราสารหนี้ที่ได้รับการจัดอันดับความน่าเชื่อถือที่สามารถลงทุนได้ (Investment grade) ขณะที่กองทุนลงทุนเท่านั้น ทั้งนี้ กองทุนจะไม่ลงทุนในตราสารที่มีลักษณะของสัญญาซื้อขายล่วงหน้าแบบ (Structured Notes) โดยกองทุนมีกลยุทธ์การลงทุนแบบครั้งเดียว โดยจะถือทรัพย์สินที่ลงทุนไว้จนครบอายุโครงการของกองทุนรวม (buy-and-hold)

กองทุน UGOV6M25 ไม่มีค่าธรรมเนียมการขายหรือรับซื้อคืนหน่วยลงทุน กองทุนนี้จะรับซื้อคืนหน่วยลงทุนอัตโนมัติเมื่อสิ้นสุดอายุ

โครงการ โดยการสับเปลี่ยนหน่วยลงทุนไปยังกองทุนรวมตลาดเงิน คือ กองทุนเปิด ยูโอบี ชัวร์ เดลี ชนิดเพื่อผู้ลงทุนทั่วไป (UOBSD) และ/หรือกองทุนรวมตราสารหนี้อื่นใดที่บริษัทจัดการเปิดให้บริการสับเปลี่ยนหน่วยลงทุน ซึ่งเป็นกองทุนรวมภายใต้การจัดการของ บริษัทจัดการ แล้วแต่กรณี ทั้งนี้ ให้เป็นไปตามคำแนะนำของผู้สนับสนุนการขายหรือรับซื้อคืน ซึ่งจะต้องอยู่ภายใต้กรอบที่บริษัทจัดการกำหนด โดยจำนวนหน่วยลงทุนของกองทุนปลายทางที่ผู้ถือหน่วยลงทุนจะได้รับ คำนวณโดยใช้ราคาขายหน่วยลงทุนของกองทุนปลายทาง ณ วันที่ทำการรับซื้อคืนหน่วยลงทุนโดยอัตโนมัติของกองทุนต้นทาง

ผู้ที่สนใจสามารถสอบถามข้อมูลเพิ่มเติมหรือขอรับหนังสือชี้ชวนได้ที่ตัวแทนจำหน่าย หรือติดต่อ บลจ. ยูโอบี (ประเทศไทย) จำกัด โทร. 0-2786-2222 www.uobam.co.th



UOB Asset Management

ข้อมูลเพิ่มเติม

<https://www.uobam.co.th/th/mutual-fund/00850/UGOV6M25>

ผู้ที่สนใจสามารถสอบถามข้อมูลเพิ่มเติมหรือขอรับหนังสือชี้ชวนได้

ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไข ผลตอบแทนและความเสี่ยงก่อนตัดสินใจลงทุน ผู้ลงทุนไม่สามารถขายคืนหน่วยลงทุนนี้ในช่วงเวลา 6 เดือน ได้ ดังนั้น หากมีปัจจัยลบที่ส่งผลกระทบต่อการลงทุนดังกล่าว ผู้ลงทุนอาจสูญเสีย เงินลงทุนจำนวนมาก หากไม่สามารถลงทุนให้เป็นไปตามที่กำหนดไว้ เนื่องจากสภาวะตลาดมีการเปลี่ยนแปลงไป ผู้ลงทุนอาจไม่ได้รับผลตอบแทนตามอัตราที่โฆษณาไว้ บริษัทจัดการจะใช้ดุลยพินิจในการเปลี่ยนแปลงทรัพย์สินที่ลงทุนหรือสัดส่วนการลงทุนได้ต่อเมื่อเป็นการดำเนินการภายใต้สถานการณ์ที่จำเป็นและสมควรเพื่อรักษาผลประโยชน์ของผู้ลงทุนเป็นสำคัญ ผลการดำเนินงานในอดีต/ผลการเปรียบเทียบผลการดำเนินงานที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์ในตลาดทุน มิได้เป็นสิ่งยืนยันผลการดำเนินงานในอนาคต

เพิ่มโอกาสรับผลตอบแทน ในตราสารหนี้คุณภาพดี



ระดับความเสี่ยง
3
เสี่ยงปานกลาง
ค่อนข้างต่ำ

UGOV6M25

กองทุนเปิด ยูโอบี พันธบัตรรัฐ 6 เดือน 25

กองทุนนี้มีอายุโครงการประมาณ 6 เดือน มูลค่าการซื้อขั้นต่ำ 1,000 บาท
และผลตอบแทนไม่ต้องเสียภาษีเงินได้สำหรับบุคคลธรรมดา

เสนอขายครั้งแรกและครั้งเดียว ช่วงวันที่ 17 - 21 กุมภาพันธ์ 2568

สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมและขอรับหนังสือชี้ชวนได้ที่
บลอ. ยูโอบี (ประเทศไทย) โทร 0-2786-2222

ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไขผลตอบแทน และความเสี่ยง ก่อนตัดสินใจลงทุน ผู้ลงทุนไม่สามารถขายคืนหน่วยลงทุนนี้
ในช่วงเวลา 6 เดือนได้ ดังนั้น หากมีปัจจัยลบที่ส่งผลกระทบต่อการลงทุนดังกล่าว ผู้ลงทุนอาจสูญเสียเงินลงทุนจำนวนมาก หากไม่สามารถ
ลงทุนให้เป็นไปตามที่กำหนดไว้ เนื่องจากสภาวะตลาดมีการเปลี่ยนแปลงไป ผู้ลงทุนอาจไม่ได้รับผลตอบแทนตามอัตราที่โฆษณาไว้ บริษัท
จัดการจะใช้ดุลยพินิจในการเปลี่ยนแปลงทรัพย์สินที่ลงทุนหรือสัดส่วนการลงทุนได้ต่อเมื่อเป็นการดำเนินการภายใต้สถานการณ์ที่จำเป็นและ
สมควรเพื่อรักษาผลประโยชน์ของผู้ลงทุนเป็นสำคัญ โดยไม่ทำให้ความเสี่ยงของทรัพย์สินที่ลงทุนเปลี่ยนแปลงไปอย่างมีนัยสำคัญ

ดาว์นโหลด
UOBAM Invest Thailand

สแกนเพื่ออ่าน
รายละเอียดกองทุนเพิ่มเติม



UGOV6M25

INETREIT

**โชว์ฟอร์มผลงานปี 67 กวาดรายได้ 617.92 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 54.32%
เคาะจ่ายปันผล 0.2000 บาทต่อหน่วย**

ทรัสต์เพื่อการลงทุนในอสังหาริมทรัพย์และสิทธิการเช่าอสังหาริมทรัพย์ไวเน็ต หรือ INETREIT ทรัสต์กองแรกและกองเดียวในประเทศไทยที่เข้าลงทุนตรงในทรัพย์สินเกี่ยวกับเมกะเทรนด์ด้านเทคโนโลยี Data Center ทั้งหมดพร้อมทั้งอุปกรณ์ที่ให้บริการ Cloud อย่างมีประสิทธิภาพ ประกาศผลการดำเนินงานปี 2567 ทำรายได้รวม 617.92 ล้านบาท ขณะที่กำไรจากการลงทุนสุทธิทำได้ 772.29 ล้านบาท เติบโต 54.32% และ 161.85% ตามลำดับ เมื่อเทียบกับปีก่อน เคาะจ่ายประโยชน์ตอบแทนในอัตรา 0.2000 บาทต่อหน่วย เตรียมขึ้นเครื่องหมาย XD วันที่ 26 กุมภาพันธ์ 2568 นี้ คิดเป็นอัตราผลตอบแทนต่อปีที่ 2.33%

นายสุทธกานต์ แนนหนา กรรมการผู้จัดการ บริษัท ไวเน็ต รีท แอเมจเม้นท์ จำกัด ในฐานะผู้จัดการกองทรัสต์ เปิดเผยถึงผลการดำเนินงานไตรมาส 4/2567 (ตุลาคม - ธันวาคม) กองทรัสต์ มีผลการดำเนินงานเติบโตแข็งแกร่ง มีรายได้รวม 190.22 ล้านบาท เติบโต 87.42% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน ขณะที่กำไรจากการลงทุนสุทธิทำได้ 496.43 ล้านบาท เติบโต 85.30% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า โดยมีปัจจัยส่งเสริมการเติบโตจากรายได้ของสินทรัพย์จากการลงทุนโครงการ INET Data Center แห่งที่ 3 (INET-IDC3) ในเฟสที่ 2.1 เสร็จสิ้นในเดือนมีนาคม 2567 และดอกลบิยรับจากเงินฝากธนาคาร จากการนำสภาพคล่องที่มีไปหาผลตอบแทนที่มากขึ้น รวมทั้งต้นทุนทางการเงินที่ลดลง สอดคล้องกับคณะกรรมการนโยบายการเงินธนาคารแห่งประเทศไทย (กนง.) มีการปรับอัตราดอกเบี้ยลดลงในปี 2567 ส่งผลให้ผลการดำเนินงาน (มกราคม - ธันวาคม) ปี 2567 กองทรัสต์ มีรายได้รวม 617.92 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 54.32% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน และมีกำไรจากการลงทุนสุทธิ 772.29 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 161.85% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน อย่างไรก็ตาม เพื่อรองรับปริมาณการใช้บริการศูนย์ข้อมูลที่ยังเติบโตต่อเนื่อง และรองรับการเติบโตในอนาคต กองทรัสต์ มีแผนจะเข้าลงทุนใน INET-IDC3 เฟส 2.2 ในส่วนของแผนการลงทุนในอนาคตกองทรัสต์จะมีการลงทุนตามแนวโน้มของการเติบโตของผู้เช่า (INET)



ทั้งนี้ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ เมื่อวันที่ 13 กุมภาพันธ์ 2568 มีมติอนุมัติจ่ายประโยชน์ตอบแทน (เงินปันผล) สำหรับผลการดำเนินงานปี 2567 ในอัตรา 0.2000 บาทต่อหน่วย กำหนดจ่ายประโยชน์ตอบแทนให้แก่ผู้ถือหุ้นรายละ 1 หน่วย ในวันที่ 13 มีนาคม 2568 โดยจะขึ้นเครื่องหมาย XD วันที่ 26 กุมภาพันธ์ 2568 คิดเป็นอัตราผลตอบแทน 2.33% จากราคาหน่วยทรัสต์ที่ 8.60 บาท ณ สิ้นวันทำการปี 2567 (30 ธันวาคม 2567) หากรวมการจ่ายประโยชน์ตอบแทนในครั้งนี้ กองทรัสต์มีการจ่ายประโยชน์ตอบแทนไปแล้ว 14 ครั้ง รวมเป็นการจ่ายประโยชน์ตอบแทนทั้งสิ้น 2.8109 บาทต่อหน่วย หรือคิดเป็นจำนวนเงินรวมประมาณ 1,066 ล้านบาท

INETREIT

**โชว์ฟอร์มผลงานปี 67 กวาดรายได้ 617.92 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 54.32%
เคาะจ่ายปันผล 0.2000 บาทต่อหน่วย**

กรรมการผู้จัดการ บริษัท ไอนีต รีท แอเนจเม้นท์ จำกัด กล่าวเพิ่มเติมว่า สำหรับปี 2568 ภาพรวมธุรกิจ Data Center ในประเทศไทยมีแนวโน้มการเติบโตอย่างโดดเด่น สอดคล้องกับการขยายตัวของโลกดิจิทัล และความต้องการใช้ข้อมูลที่เพิ่มขึ้น โดยรัฐบาลพยายามจะผลักดันให้ไทยกลายเป็นศูนย์กลางธุรกิจ Data Center พร้อมคาดหวังว่าธุรกิจนี้จะช่วยต่อยอดไปยัง ธุรกิจอื่น ๆ และช่วยสร้างการเติบโตครั้งใหม่ (New S-Curve) ให้กับเศรษฐกิจไทย โดยประเทศหลักที่มีการลงทุน Data Center สูงในอาเซียนอย่างประเทศสิงคโปร์ เริ่มเผชิญข้อจำกัดในเรื่องพื้นที่และพลังงาน ส่งผลประเทศไทย ซึ่งมีความพร้อมด้านพื้นที่และพลังงานมากกว่า กำลังได้รับความสนใจอย่างมาก โดยปัจจุบันมีโครงการลงทุนในกิจการ Data Center และ Cloud Service ที่ยื่นขอการรับการส่งเสริมการลงทุนรวมกว่า 50 โครงการ ซึ่งในช่วง 5 ปีที่ผ่านมา ธุรกิจ Data Center มีรายได้เติบโตอย่างก้าวกระโดด และคาดการณ์ปี 2568 จะเติบโตเกือบ 17% จากปีที่ผ่านมา โดยได้รับแรงหนุนจากความต้องการใช้ข้อมูลที่สูงขึ้นและการขยายตัวของโลกดิจิทัล ปัจจัยสำคัญที่ผลักดันการเติบโต ได้แก่ ความต้องการทางเทคโนโลยี Cloud, AI, การเติบโตของธุรกิจดิจิทัล และความปลอดภัยทางด้าน Cybersecurity

ส่วนตลาด Public Cloud ในประเทศไทยมีแนวโน้มเติบโตอย่างรวดเร็วในช่วงที่ผ่านมา โดยมูลค่าตลาดมีการเติบโตประมาณ 29% จากมูลค่าของตลาด Data Center ทั้งหมดในประเทศ จากการเติบโตของนวัตกรรมด้านเทคโนโลยี และการใช้งานเทคโนโลยีมากขึ้น รวมถึงการใช้งานข้อมูลที่เกิดขึ้น ซึ่งสะท้อนจากปริมาณการใช้งานข้อมูลรายเดือนต่อหมายเลขผ่านโทรศัพท์มือถือของไทยที่เพิ่มขึ้นต่อเนื่องในช่วงปี 2562-2567 จาก 10.35 GB ในไตรมาสที่ 1/2562 เป็น 33.70 GB ในไตรมาสที่ 1/2567 คิดเป็น 27% ของอัตราการเติบโตแบบทบต้นต่อปี โดยมีปัจจัยที่ส่งเสริมการเติบโตของตลาด Public Cloud ในประเทศไทย จากความต้องการการใช้งานเทคโนโลยีในภาคธุรกิจที่เพิ่มขึ้น, การเพิ่มขึ้นของปริมาณการใช้งานข้อมูลของผู้บริโภค, การลงทุนจากบริษัทเทคโนโลยีระดับโลก และนโยบายสนับสนุนจากภาครัฐ

INETREIT
INET FREEHOLD AND LEASEHOLD REAL ESTATE INVESTMENT TRUST



"บริษัทฯ ในฐานะผู้จัดการกองทรัสต์ของกองทุนทรัสต์ทุกท่านที่ให้ความไว้วางใจ และให้การสนับสนุนในการร่วมลงทุนในกองทรัสต์มาโดยตลอด บริษัทฯ มีความมุ่งมั่นตั้งใจที่จะทำหน้าที่ในการจัดการทรัพย์สินของกองทรัสต์ให้เกิดประโยชน์สูงสุด และสร้างผลตอบแทนที่ดีให้แก่ผู้ถือหุ้นทรัสต์ รวมทั้งมองหาโอกาสในการลงทุนเพิ่มเติมในทรัพย์สินใหม่ ๆ ที่มีศักยภาพในการสร้างรายได้เพื่อประโยชน์ตอบแทนที่ดีที่สุดให้แก่ผู้ถือหุ้นทรัสต์ทุกท่าน และร่วมขับเคลื่อนเศรษฐกิจดิจิทัล เพื่อเพิ่มศักยภาพการเติบโตให้ประเทศอย่างต่อเนื่อง" นายสุตทนต์ กล่าว

บีโอไอแจ้ง "นิสสัน" เดินหน้าลงทุนในไทย

เร่งเพิ่มประสิทธิภาพโรงงาน ลุยตลาดไฮบริด

บีโอไอชี้แจง "นิสสัน" รวมสายการผลิตเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการจัดการต้นทุน และเตรียมความพร้อมสำหรับการผลิตรถยนต์รุ่นใหม่ในประเทศไทย ชี้ไทยเป็นฐานการผลิตสำคัญในอาเซียน ยืนยันเดินหน้าลงทุนเพิ่ม ตามมาตรการส่งเสริมรถยนต์ไฮบริด (HEV) ที่ผ่านบอร์ดอีวีแล้ว

ตามที่มีรายงานว่า บริษัท นิสสัน มอเตอร์ จำกัด ประกาศปิดโรงงานผลิตรถยนต์ 3 แห่งทั่วโลก พร้อมลดกำลังการผลิตและปรับลดพนักงาน เพื่อเป็นส่วนหนึ่งของแผนปรับโครงสร้างธุรกิจ โดยหนึ่งในโรงงานที่จะปิดเป็นโรงงานแห่งแรกของนิสสันในประเทศไทยนั้น

นายณัฐม์ เทอดศิริศักดิ์ เลขาธิการคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน (บีโอไอ) เปิดเผยว่า ภายหลังจากรายงานข่าว บีโอไอได้หารือกับ นายโทชิฮิโระ ฟุจิกิ ประธานบริษัทนิสสัน ภูมิภาคอาเซียน และ นิสสันประเทศไทย เมื่อวันที่ 14 กุมภาพันธ์ที่ผ่านมา โดยผู้บริหารของนิสสันได้ชี้แจงว่า การดำเนินการดังกล่าวเป็นการรวมสายการผลิต (Line Integration) เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารจัดการต้นทุน และเป็นส่วนหนึ่งของแผนฟื้นฟูธุรกิจและปรับโครงสร้างธุรกิจทั่วโลกของนิสสัน โดยจะเป็นการรวมกระบวนการผลิตรถยนต์บางส่วนจากโรงงานที่ 1 ซึ่งเป็นโรงงานดั้งเดิมที่ก่อตั้งมาตั้งแต่ปี พ.ศ. 2518 ไปยังโรงงานที่ 2 ที่อยู่ในพื้นที่ติดกัน ซึ่งก่อตั้งในปี พ.ศ. 2557 พร้อมทั้งจะดำเนินการเพิ่มประสิทธิภาพสายการผลิต โดยโรงงานที่ 1 จะถูกปรับให้เป็นโรงงานประกอบตัวถังและบีมขึ้นรูปชิ้นส่วน รวมถึงงานโลจิสติกส์ภายในโรงงาน ขณะที่การประกอบรถยนต์ของนิสสัน จะไปรวมอยู่ที่โรงงานที่ 2 ซึ่งนิสสันเตรียมเริ่มดำเนินการตามแผนตั้งแต่ไตรมาสที่ 2 ของปี พ.ศ. 2568 เป็นต้นไป โดยความพยายามดังกล่าวมีจุดมุ่งหมายในการปรับลดต้นทุนคงที่ในการดำเนินธุรกิจให้เหมาะสม และเตรียมความพร้อมสำหรับการผลิตรถยนต์รุ่นใหม่ในประเทศไทย



นอกจากนี้ ผู้บริหารของนิสสัน ได้ยืนยันว่า ประเทศไทยจะยังคงเป็นตลาดสำคัญของนิสสันในภูมิภาคอาเซียน โดยฐานการผลิตในไทยเป็นเพียงประเทศเดียวในอาเซียนที่นิสสันเป็นผู้ลงทุนเอง อีกทั้งยังใช้ประเทศไทยเป็นฐานของสำนักงานภูมิภาค (Regional Headquarters) เพื่อกำกับดูแลกิจการในประเทศต่าง ๆ ในอาเซียนด้วย บริษัทฯ ยังคงมุ่งมั่นที่จะเติบโต พัฒนาแบรนด์และธุรกิจในตลาดอาเซียนและประเทศไทยต่อไป โดยมีแผนจะลงทุนเพิ่มเติม เพื่อผลิตรถยนต์รุ่นใหม่ในประเทศไทย ซึ่งมีแผนจะเปิดตัวในช่วงปี พ.ศ. 2569 - 2570 และจะขอรับการส่งเสริมตาม "มาตรการสนับสนุนการเปลี่ยนผ่านไปสู่อุตสาหกรรมยานยนต์ไฟฟ้า" ซึ่งจะมีการปรับลดอัตราภาษีศรัทธาสำหรับผลิตรถยนต์ไฮบริด (HEV) เหลือร้อยละ 6 - 9 มีผลตั้งแต่เริ่มใช้โครงสร้างภาษีใหม่เป็นเวลา 7 ปี (พ.ศ. 2569 - 2575)

ทั้งนี้ มาตรการสนับสนุนรถยนต์ไฮบริด (HEV) ได้ผ่านความเห็นชอบจากคณะกรรมการนโยบายยานยนต์ไฟฟ้าแห่งชาติ (บอร์ดอีวี) ที่มีนายกรัฐมนตรีเป็นประธาน เมื่อเดือนธันวาคม 2567 ที่ผ่านมา โดยได้กำหนดเงื่อนไขการลงทุนดังนี้

- (1) ต้องมีการลงทุนในไทยเพิ่มเติม ไม่น้อยกว่า 3,000 ล้านบาท ภายในปี 2570
- (2) ต้องใช้ชิ้นส่วนสำคัญที่ผลิตหรือประกอบในประเทศ โดยต้องใช้แบบเตอรี่ที่ผลิตในประเทศตั้งแต่ปี 2569 และต้องใช้ชิ้นส่วนสำคัญอื่นๆ เช่น Traction Motor, Reduction Gear, Inverter, BMS, DCU ตั้งแต่ปี 2571
- (3) ต้องมีการติดตั้งระบบความปลอดภัยอัจฉริยะ (ADAS) อย่างน้อย 4 จาก 6 ระบบ
- (4) ต้องมีการปล่อยก๊าซคาร์บอนไดออกไซด์ (CO2) สูงสุดไม่เกิน 120 g/km โดยกรณีปล่อย CO2 ไม่เกิน

100 g/km กำหนดอัตราภาษีศรัทธา 6 และกรณีปล่อย CO2 ตั้งแต่ 101 - 120 g/km กำหนดอัตราภาษีศรัทธา 9

"รัฐบาลและบีโอไอมุ่งมั่นสนับสนุนผู้ประกอบการในอุตสาหกรรมยานยนต์และชิ้นส่วน โดยเฉพาะกลุ่มบริษัทรถยนต์ญี่ปุ่นที่ได้ลงทุนในไทยมายาวนานกว่า 50 ปี เพื่อให้ยังคงมีความสามารถในการแข่งขัน และสามารถเปลี่ยนผ่านไปสู่รถยนต์ไฟฟ้าได้อย่างราบรื่น เห็นได้จากการที่บอร์ดอีวีและบีโอไอได้ออกมาตรการมาอย่างต่อเนื่อง เพื่อสนับสนุนการผลิตรถยนต์ไฟฟ้าประเภทต่าง ๆ ไม่ว่าจะเป็น BEV, PHEV, HEV และ MHEV โดยมีเป้าหมายเพื่อให้ประเทศไทยเป็นผู้นำฐานการผลิตและส่งออกรถยนต์แห่งอนาคตของภูมิภาคและของโลก" นายณัฐม์ กล่าว



ก.ล.ต.

ผนักกำลังผู้ประกอบการธุรกิจสินทรัพย์ดิจิทัลและหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง ยกระดับมาตรการสกัดกั้นบัญชีม้า

สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) สมาคมการค้าผู้ประกอบการธุรกิจสินทรัพย์ดิจิทัลไทย (TDO) ผู้ประกอบการธุรกิจสินทรัพย์ดิจิทัล และหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง ร่วมกันกำหนดมาตรการจัดการบัญชีม้าเพื่อยกระดับการป้องกันและปราบปรามการฟอกเงินและอาชญากรรมทางเทคโนโลยีให้มีประสิทธิภาพยิ่งขึ้น โดยมีเป้าหมายในการสร้างมาตรฐานการประกอบธุรกิจในตลาดสินทรัพย์ดิจิทัลและร่วมมือในการสกัดกั้นบัญชีม้า

ก.ล.ต. เปิดเผยถึงการจัดการเกี่ยวกับบัญชีม้าว่า ได้ประสานการทำงานร่วมกับ TDO และผู้ประกอบการธุรกิจสินทรัพย์ดิจิทัลอย่างใกล้ชิด และได้ร่วมกันกำหนดมาตรการจัดการบัญชีม้าเพิ่มเติมเพื่อยกระดับมาตรการคัดกรองและตรวจสอบบัญชีม้าให้เข้มข้น เท่าทัน และครอบคลุมลักษณะหรือพฤติกรรมเสี่ยงของบัญชีม้ายิ่งขึ้น โดยผู้ที่เป็นบัญชีม้าจะถูกจำกัดการทำธุรกรรมบางลักษณะที่เสี่ยงต่อการฟอกเงิน ผ่านสินทรัพย์ดิจิทัล



นอกจากนี้ ก.ล.ต. ได้บูรณาการกับหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง เช่น กระทรวงดิจิทัลเพื่อเศรษฐกิจและสังคม สำนักงานป้องกันและปราบปรามการฟอกเงิน (ปปง.) กองบัญชาการตำรวจสืบสวนสอบสวนอาชญากรรมทางเทคโนโลยี (บช. สอท.) และ ธนาคารแห่งประเทศไทย เป็นต้น เพื่อให้การแก้ไขปัญหาด้านบัญชีม้าเป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพ และสร้างความเชื่อมั่นให้กับอุตสาหกรรมสินทรัพย์ดิจิทัลของไทย ตลอดจนสนับสนุนให้กลุ่มผู้ประกอบการธุรกิจสินทรัพย์ดิจิทัล ต้องแลกเปลี่ยนข้อมูลระหว่างกัน รวมทั้งกำหนดมาตรฐานการประกอบธุรกิจในตลาดสินทรัพย์ดิจิทัล เพื่อสกัดกั้นการใช้บัญชีม้าสินทรัพย์ดิจิทัลเป็นช่องทางการฟอกเงิน โดยผ่านกลไกการจัดทำบันทึกข้อตกลงร่วมกัน (MOU) ในกลุ่มผู้ประกอบการธุรกิจสินทรัพย์ดิจิทัล

สำหรับการดำเนินการที่ผ่านมา ก.ล.ต. ได้ประสานการทำงานกับหน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนที่เกี่ยวข้องในการแก้ไขปัญหบัญชียม้าและอาชญากรรมทางเทคโนโลยีอย่างต่อเนื่อง เพื่อป้องกันไม่ให้นักลงทุนมีจลาชีพใช้สินทรัพย์ดิจิทัลเป็นช่องทางการฟอกเงิน รวมทั้งร่วมเสนอแนะแนวทาง ให้ข้อคิดเห็น และดำเนินการตามมติของคณะกรรมการป้องกันและปราบปรามอาชญากรรมทางเทคโนโลยี มีการออกหนังสือเวียนให้ผู้ประกอบการยกระดับการคัดกรองลูกค้าและธุรกรรมต้องสงสัยตามแนวทางที่จัดทำร่วมกับ TDO และหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง เข้าตรวจสอบและติดตามผู้ประกอบการธุรกิจสินทรัพย์ดิจิทัลอย่างต่อเนื่อง ตลอดจนร่วมเสนอและให้ข้อคิดเห็นในการปรับปรุงกฎหมายที่เกี่ยวข้อง

ฮอนไชน์ Business

**บัตรเครดิต เซ็นทรัล เดอะวัน ร่วมกับ
เซ็นทรัล รีเทลจัดโปรแรงแห่งปี
"Central Retail X T1 Card Day"
ชวนช้อปคุ้มทุก 1 บาท รับ 1 คะแนนเดอะวัน
พิเศษ 18-28 กุมภาพันธ์นี้ 11 วันเท่านั้น!**



ใช้เท่าที่จำเป็นและชำระคืนได้เต็มจำนวนตามกำหนด จะได้ประโยชน์กว่า 16% ต่อปี

**UMI ปั่นน้ำใจมอบกระเบื้อง
ให้โรงเรียนวัดหนองปลาหมอ จ.สระบุรี**



**โรงพยาบาลพระรามเก้า ควาร์รางวัล
Best Healthcare Partner Gold Award
ตอกย้ำความเป็นหนึ่งด้านบริการสุขภาพ
ระดับพรีเมียม มาตรฐานที่ลูกค้าไว้วางใจ**



**GGC Analyst Meeting
เดินทางจับเคลื่อนองค์กร 3 Strategic
Focuses "เ็นมเ็ง-เติบโต-ยั่งยืน"**



นายศักดิ์ สุนทรพันธุ์
ผู้อำนวยการฝ่ายงานการเงินและบัญชี
บริษัท โกลบอลกรีนเคมิคอล จำกัด (มหาชน)

นายกฤษฎา ประเสริฐสุโข
กรรมการผู้จัดการ
บริษัท โกลบอลกรีนเคมิคอล จำกัด (มหาชน)

นายปิยะ สุริย
ผู้อำนวยการฝ่ายการตลาดและขาย
บริษัท โกลบอลกรีนเคมิคอล จำกัด (มหาชน)

สรุปภาพรวมตลาด

ดัชนี

SET	FTSE SET/FTSE ASEAN						
ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	เปิด	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท.)
SET	1,256.48	-15.62 (-1.23%)	1,244.56	1,256.48	1,236.80	9,807,213	56,346.06
SET50	810.82	-18.05 (-2.18%)	805.13	812.95	798.94	2,045,278	46,388.64
SET50FF	794.75	-2.24 (-0.28%)	789.30	794.91	784.05	2,045,278	46,388.64
SET100	1,749.36	-31.27 (-1.76%)	1,733.53	1,750.72	1,720.91	2,843,961	51,185.03
SET100FF	1,721.54	-1.06 (-0.06%)	1,706.49	1,721.54	1,695.63	2,843,961	51,185.03
sSET	640.98	+8.33 (+1.32%)	630.43	640.98	627.03	266,107	1,068.80
SETCLMV	658.40	+8.46 (+1.30%)	655.99	658.40	650.36	865,196	27,123.50
SETHD	1,156.29	+15.31 (+1.34%)	1,152.37	1,157.08	1,144.96	1,063,806	14,310.31
SETESG	796.29	+2.06 (+0.26%)	791.34	796.29	785.65	2,420,851	47,241.45
SETWB	687.59	+10.14 (+1.50%)	685.43	687.59	678.16	685,165	16,563.43
mai	263.51	+2.97 (+1.14%)	259.13	266.00	257.35	554,700	876.61



หมายเหตุ

- ข้อมูลเพื่อการศึกษาหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์
- ข้อมูลปริมาณและมูลค่าสิ้นวันหลังเวลา 17.35 น. เป็นข้อมูลที่มีการซื้อขาย DFX

ภาพรวมภาวะตลาด		ข้อมูลล่าสุด 17 ก.พ. 2568 17:26:02			
		SET		mai	
สถานะ	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)		หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)
▲ เพิ่มขึ้น	297	2,421,460	87	152,331	
↔ ไม่เปลี่ยนแปลง	170	383,139	59	238,476	
▼ ลดลง	195	798,464	73	52,091	
จำนวนรายการ	SET	632,875	mai	55,191	

ผลการดำเนินงาน		ข้อมูล ณ วันที่ 14 ก.พ. 2568	
		SET	mai
มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด (ลบ.)		15,851,485.10	253,336.51
อัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย (YTD) (%)		10.69	3.68
P/E (เท่า)		17.22	36.61
P/BV (เท่า)		1.26	1.30
อัตราเงินปันผลตอบแทน (%)		3.70	2.93
กำไรสุทธิต่อหุ้น		73.87	7.12

%การเปลี่ยนแปลงของดัชนี		ข้อมูล ณ วันที่ 14 ก.พ. 2568	
		SET	mai
ในรอบ 3 เดือนล่าสุด		-12.28%	-20.14%
ในรอบ 6 เดือนล่าสุด		-1.59%	-17.82%
YTD (Year to Date)		-9.15%	-16.45%

หมายเหตุ

- ไม่รวมหลักทรัพย์ที่ไม่มีการซื้อขาย
- หลักทรัพย์ต่างประเทศจะไม่ถูกรวมในการคำนวณข้อมูล อัตราส่วนราคาปิดต่อกำไรต่อหุ้น อัตราส่วนราคาตลาดต่อมูลค่าหุ้นทางบัญชี อัตราเงินปันผลตอบแทน มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด และอัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย
- ไม่นำหลักทรัพย์ในหมวดกองทุนรวมซึ่งหาหลักทรัพย์เข้าร่วมคำนวณ (มีผลตั้งแต่ 31 มีนาคม 2552 เป็นต้นไป)

SET

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ DELTA	86.50	-26.50 (-23.45%)	8,260,091.35
☆ AOT	43.25	-3.75 (-7.98%)	7,530,613.25
☆ ADVANC	296.00	-3.00 (-1.00%)	2,377,172.20
☆ CPALL	50.25	+0.50 (+1.01%)	2,161,681.03
☆ GULF	58.00	+0.25 (+0.43%)	1,557,267.08
☆ SCB	122.50	+2.00 (+1.66%)	1,525,939.65
☆ PTT	31.25	+0.25 (+0.81%)	1,474,712.93
☆ KBANK	158.00	+4.50 (+2.93%)	1,324,620.00
☆ INTUCH	99.00	0.00 (0.00%)	1,315,728.80
☆ BDMS	23.30	+0.90 (+4.02%)	1,176,995.25

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ TTB	1.98	+0.04 (+2.06%)	513,580,300
☆ VGI	3.24	+0.36 (+12.50%)	254,547,000
☆ AOT	43.25	-3.75 (-7.98%)	173,548,700
☆ CCET	7.50	-0.05 (-0.66%)	128,770,100
☆ EA	2.70	+0.06 (+2.27%)	117,259,300
☆ BTS	5.95	+0.10 (+1.71%)	114,607,300
☆ DELTA	86.50	-26.50 (-23.45%)	97,985,200
☆ BANPU	4.54	+0.02 (+0.44%)	95,067,800
☆ WHA	4.72	+0.02 (+0.43%)	70,184,600
☆ LH	4.50	+0.18 (+4.17%)	53,851,000

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ M-PAT	2.70	+0.62 (+29.81%)	800
☆ GRAND ca	0.06	+0.01 (+20.00%)	843,300
☆ TGPRO	0.08	+0.01 (+14.29%)	1,772,300
☆ APCS	1.60	+0.20 (+14.29%)	25,800
☆ VGI	3.24	+0.36 (+12.50%)	254,547,000
☆ CV ca	0.09	+0.01 (+12.50%)	5,534,700
☆ GFPT	9.30	+1.00 (+12.05%)	3,920,300
☆ SST	2.46	+0.20 (+8.85%)	300
☆ UPF	31.50	+2.50 (+8.62%)	400
☆ TOP	26.50	+1.90 (+7.72%)	42,740,100

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ DELTA	86.50	-26.50 (-23.45%)	97,985,200
☆ GEL	0.05	-0.01 (-16.67%)	2,756,600
☆ TFI	0.05	-0.01 (-16.67%)	166,800
☆ WAVE	0.07	-0.01 (-12.50%)	19,911,500
☆ TSI ca	0.08	-0.01 (-11.11%)	126,700
☆ B52 ca	0.26	-0.03 (-10.34%)	128,400
☆ EVER	0.09	-0.01 (-10.00%)	222,700
☆ CPTREIT	4.46	-0.46 (-9.35%)	1,263,500
☆ SLP	0.34	-0.03 (-8.11%)	100,600
☆ CGH	0.46	-0.04 (-8.00%)	1,830,900

mai

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ MGI	14.90	+3.50 (+30.70%)	170,504.24
☆ PLANET	1.93	+0.08 (+4.32%)	97,346.60
☆ BE8	13.10	+0.30 (+2.34%)	33,139.57
☆ PIS	5.80	-0.20 (-3.33%)	32,010.73
☆ MOTHER	1.18	+0.02 (+1.72%)	24,904.90
☆ KLINIQ	28.75	+0.50 (+1.77%)	19,553.88
☆ LTS	9.40	+0.25 (+2.73%)	19,351.83
☆ BBIK	34.00	+0.50 (+1.49%)	16,272.00
☆ FSMART	6.80	+0.55 (+8.80%)	13,945.24
☆ KGEN	0.86	+0.06 (+7.50%)	9,760.41

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ NEWS CB	0.01	0.00 (0.00%)	203,519,800
☆ PLANET	1.93	+0.08 (+4.32%)	50,159,700
☆ MOTHER	1.18	+0.02 (+1.72%)	22,160,000
☆ PSG	0.30	+0.01 (+3.45%)	13,815,300
☆ MGI	14.90	+3.50 (+30.70%)	12,467,800
☆ KGEN	0.86	+0.06 (+7.50%)	11,728,000
☆ BTC	0.45	-0.02 (-4.26%)	10,336,100
☆ PIS	5.80	-0.20 (-3.33%)	5,810,400
☆ IVF	1.11	+0.02 (+1.83%)	4,765,500
☆ GTV CB	0.11	0.00 (0.00%)	4,723,800

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ MORE	0.03	+0.01 (+50.00%)	1,040,200
☆ COMAN CS	0.63	+0.15 (+31.25%)	689,900
☆ MGI	14.90	+3.50 (+30.70%)	12,467,800
☆ JCKH CB	0.36	+0.07 (+24.14%)	2,088,700
☆ MUD	1.35	+0.24 (+21.62%)	7,000
☆ TVT	0.31	+0.03 (+10.71%)	421,400
☆ META	0.11	+0.01 (+10.00%)	601,000
☆ GLORY	0.89	+0.08 (+9.88%)	9,900
☆ IND	0.70	+0.06 (+9.38%)	487,900
☆ FSMART	6.80	+0.55 (+8.80%)	2,097,000

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ UMS CB CR	0.36	-0.06 (-14.29%)	10,400
☆ THMUI	0.36	-0.04 (-10.00%)	237,600
☆ HYDRO CB CS NP	0.11	-0.01 (-8.33%)	368,700
☆ COLOR	1.05	-0.09 (-7.89%)	520,200
☆ PROS	0.47	-0.04 (-7.84%)	733,600
☆ PLT	0.61	-0.05 (-7.58%)	1,989,600
☆ RWI	0.37	-0.03 (-7.50%)	448,200
☆ CFARM	0.71	-0.05 (-6.58%)	4,417,600
☆ 24CS	2.54	-0.16 (-5.93%)	1,014,100
☆ PTC	1.04	-0.06 (-5.45%)	123,600

SET

มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET

mai

มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (SET)

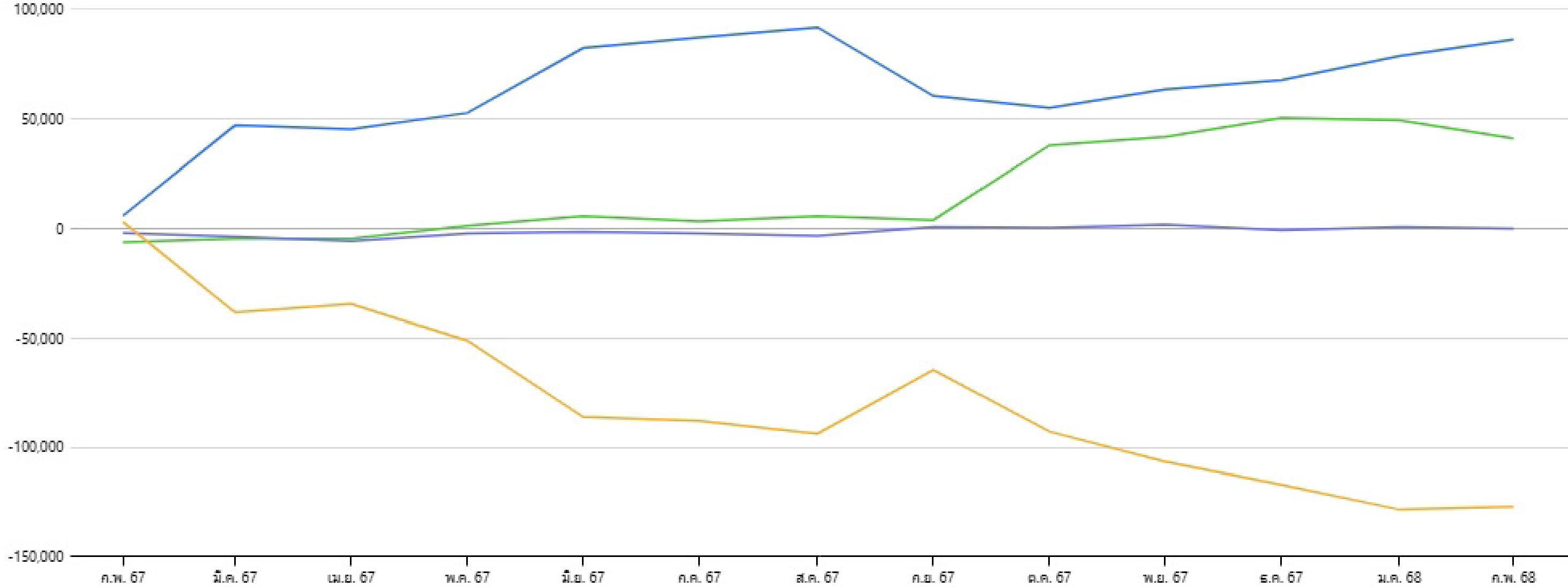
หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 17 ก.พ. 2568					01 ก.พ. 2568 - 17 ก.พ. 2568					01 ม.ค. 2568 - 17 ก.พ. 2568				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	4,957.50	8.80	8,130.16	14.43	-3,172.66	44,905.68	9.25	56,250.14	11.58	-11,344.46	147,312.19	11.11	159,834.91	12.06	-12,522.72
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	3,724.89	6.61	3,340.01	5.93	384.88	28,166.16	5.80	28,595.64	5.89	-429.48	82,681.63	6.24	81,634.22	6.16	1,047.40
นักลงทุนต่างประเทศ	33,104.93	58.75	28,470.26	50.53	4,634.67	276,084.70	56.86	270,063.08	55.62	6,021.62	693,518.42	52.32	698,831.07	52.73	-5,312.65
นักลงทุนในประเทศ	14,558.73	25.84	16,405.62	29.12	-1,846.89	136,398.87	28.09	130,646.56	26.91	5,752.32	401,909.69	30.32	385,121.72	29.06	16,787.97

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 17 ก.พ. 2568

มูลค่า (ล้านบาท)



สถาบันในประเทศ X

บัญชีบริษัทหลักทรัพย์ X

นักลงทุนต่างประเทศ X

นักลงทุนในประเทศ X

mai

มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

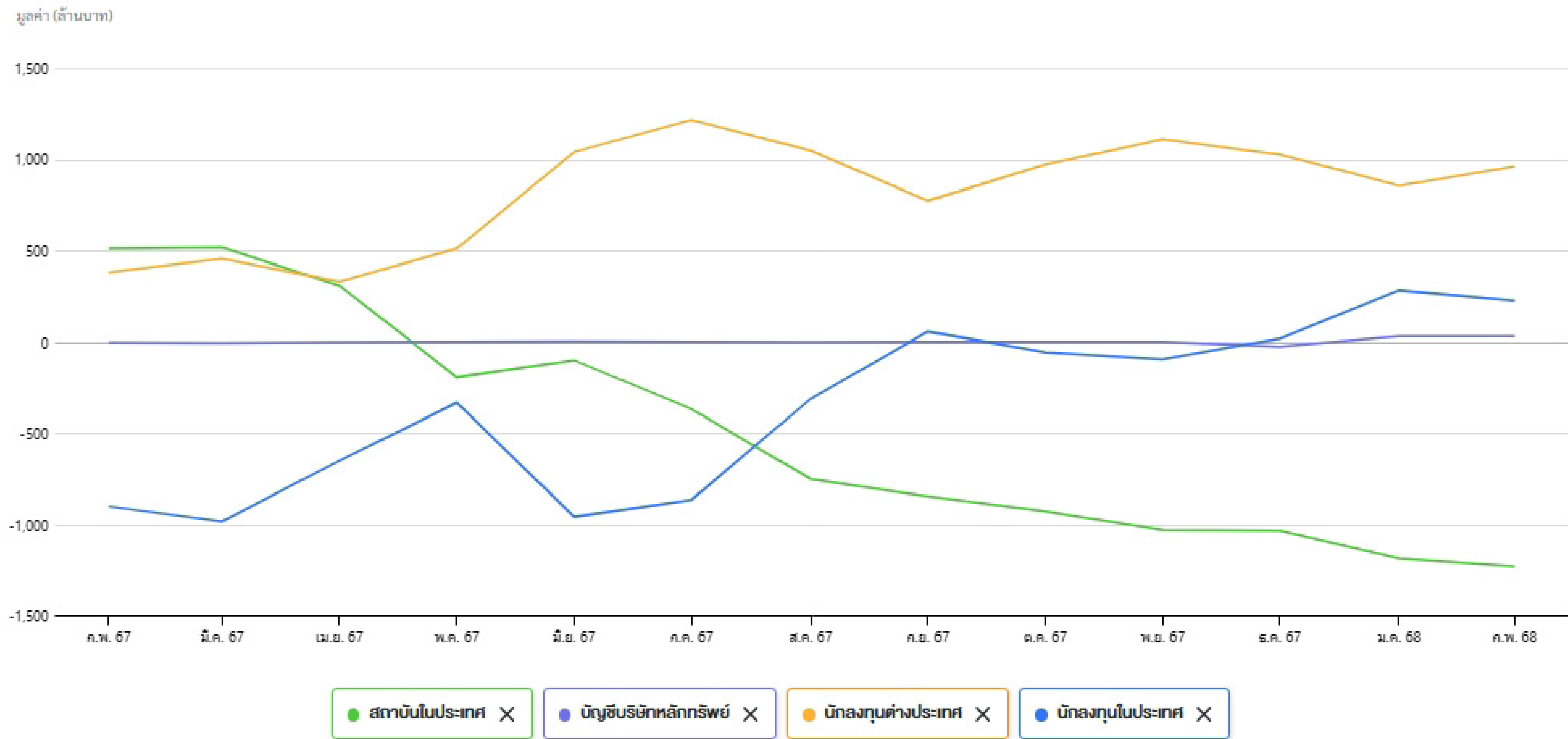
มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (mai)

หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 17 ก.พ. 2568					01 ก.พ. 2568 - 17 ก.พ. 2568					01 ม.ค. 2568 - 17 ก.พ. 2568				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	6.50	0.74	16.53	1.89	-10.03	128.84	1.83	184.23	2.62	-55.38	479.36	2.00	686.73	2.86	-207.36
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	0.85	0.10	0.90	0.10	-0.05	4.13	0.06	4.26	0.06	-0.13	151.19	0.63	93.68	0.39	57.51
นักลงทุนต่างประเทศ	114.11	13.02	79.03	9.02	35.08	1,066.39	15.14	929.24	13.19	137.15	3,455.11	14.39	3,487.55	14.53	-32.44
นักลงทุนในประเทศ	755.15	86.14	780.14	89.00	-25.00	5,845.31	82.97	5,926.94	84.13	-81.63	19,921.71	82.98	19,739.41	82.22	182.30

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 17 ก.พ. 2568



HOONINSIDE

HOONINSIDE



มิสแกรนด์ฯ

ควาเวทีประกวด

MISS + UNIVERSE
THAILAND



MOUAWAD

ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOONINSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 คุณนุ้ย
E-mail: reporter@hooninside.com



@HOONINSIDE