

H O O N I N S I D E

บริษัท เงินติดล้อ จำกัด (มหาชน)



พร้อมปรับกลยุทธ์และแผนต่างๆ

ให้สอดคล้องกับสถานการณ์ที่เกิดขึ้น
เพื่อสร้างการเติบโต ให้กับ ภาพรวมการดำเนินงานธุรกิจ

ได้อย่างแข็งแกร่งและต่อเนื่อง

กำไร ปี 67

4,230.5 ลบ.

โต 11.6% (YoY)

เบี้ยประกัน

10,176.8 ลบ.

โต 16.4% (YoY)





Magazine

Hooninside

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

Content

04 | **ข่าวจากปก**

08 | **ข่าวบริษัทจดทะเบียน**

17 | **ข่าวการเงิน**

24 | **อินไซด์ Business**

25 | **สรุปการซื้อขาย**

บรรณาธิการบริหาร
ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

หัวหน้าข่าว
อณูภา ศิริรวม

กองบรรณาธิการ
ณภัค ภัทรสุปรีดี

ที่ปรึกษา
ชาलगอน ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พัฒน นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแถม

กราฟิก
วิชัยพล นาคสูง
ศิวีไล สอนใหม่
ศักดาจรัส จันทรืทพ

ติดต่อโฆษณา
คุณนุ้ย 02-276-5976
E_mail : reporter@hooniinside.com

ไปให้สุด กับเรื่องสดใหม่ พีที สดใหม่ไปกับคุณ



TIDLOR เปิดกำไรปี 67 นิวไฮ!

พุ่งแตะ 4,230.5 ลบ. โต 11.6%

โซวเบียประกันโตทะลุ 10,000 ลบ.

ด้าน NPL คุมอยู่หมัด 1.81% ต่ำกว่ากรอบที่วางไว้ไม่เกิน 2%

บริษัท เงินติดล้อ จำกัด (มหาชน) TIDLOR

เปิดเผยว่า ในปี 2567 บริษัทสามารถทำกำไรสุทธิสูงสุดใหม่ที่ 4,230.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 11.6% (YoY) จากปีก่อนหน้า เนื่องมาจากการเติบโตของรายได้จากการขยายตัวของทั้งธุรกิจสินเชื่อ การเพิ่มขึ้นของส่วนต่างอัตราดอกเบี้ยสุทธิ รวมถึงการเติบโตที่แข็งแกร่งของธุรกิจนายหน้าประกัน โดยในปี 2567 บริษัทมีรายได้รวม 22,160.9 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 16.8% (YoY) ซึ่งรายได้หลักมาจากรายได้ดอกเบี้ยรับ และรายได้จากค่าธรรมเนียมและบริการ สำหรับผลการดำเนินงาน

ธุรกิจสินเชื่อ ณ สิ้นปี 2567 บริษัทมีพอร์ตสินเชื่อคงค้าง อยู่ที่ 103,933.7 ล้านบาท ขยายตัวเพิ่มขึ้น 6.6% (YoY) และควบคุมคุณภาพสินเชื่อได้ดี NPL ปรับลดลงมาอยู่ที่ 1.81% นอกจากนี้บริษัทยังมีเบี้ยประกันวินาศภัยรวมมูลค่า 10,176.8 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 16.4% (YoY) ซึ่งเป็นผลมาจากการผสมผสานการดำเนินธุรกิจนายหน้าประกันอย่างมีประสิทธิภาพ ครอบคลุมความต้องการของกลุ่มลูกค้าที่หลากหลาย

สำหรับผลการดำเนินงานในช่วงไตรมาส 4 ปี 2567

บริษัทมีกำไรสุทธิ 1,044.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 15.9% (YoY) และเพิ่มขึ้น 5.4% (QoQ) โดยการเพิ่มขึ้นจากไตรมาส 3 ปี 2567 ส่วนใหญ่มาจากการลดลงของผลขาดทุนด้านเครดิต ที่ปรับลดลง 30.2% (QoQ) รวมถึงรายได้รวมที่เติบโตขึ้นจากการกลับมาขยายตัวของพอร์ตสินเชื่อ หลังจากที่จะลดตัวในไตรมาสก่อนหน้า และเบี้ยประกันวินาศภัยที่เติบโตในระดับสูงที่ 23.8% (QoQ)



สำหรับภาพรวมการดำเนินธุรกิจในปี 2567

ที่ผ่านมา บริษัทมีจำนวนสาขาทั้งสิ้น 1,778 แห่ง และยังคงให้ความสำคัญกับการใช้จุดแข็งด้านเทคโนโลยีที่สร้างและพัฒนามามากกว่า 10 ปี ทั้งด้านสินเชื่อ โดยมี **“บัตรติดล้อ”** ข้อมูล ณ เดือน ธ.ค. 67 ได้ส่งมอบบัตรติดล้อให้กับลูกค้าแล้วมากกว่า 735,000 ใบ เพิ่มขึ้น 14% (YoY) และยังมีบริการ **“โอนเงินสินเชื่อเข้าบัญชีผ่านแอปพลิเคชันเงินติดล้อ”** ซึ่งที่ผ่านมาลูกค้ามีการเบิกวงเงินสินเชื่อผ่านบริการดังกล่าวสูงถึง 70% เมื่อเทียบกับช่องอื่นๆ สะท้อนถึงความสำเร็จของกลยุทธ์ที่ช่วยเพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินธุรกิจ

สินเชื่อ และการยกระดับบริการทางการเงินด้วยเป้าหมายเพื่อช่วยลูกค้าลดต้นทุนในการเข้าถึงแหล่งเงินทุนในระบบ และช่วยให้ลูกค้าสามารถเข้าถึงเงินทุนเมื่อเกิดเหตุการณ์ฉุกเฉินได้สะดวกยิ่งขึ้น ขณะที่การดำเนินธุรกิจนายหน้าประกัน ยังคงเติบโตอย่างต่อเนื่องซึ่งเป็นผลมาจากการใช้ประโยชน์จากเทคโนโลยีด้านนายหน้าประกัน (InsurTech Platform) ทำให้บริษัทสามารถนำเสนอขายผลิตภัณฑ์และบริการที่เข้าถึงได้และครอบคลุมความต้องการที่หลากหลายของกลุ่มลูกค้า ได้แก่



1 แบนด์ ประกันติดล้อ (Shield Insurance)

ผู้นำธุรกิจนายหน้าประกันในรูปแบบ Face to Face พร้อมให้คำแนะนำและเสนอขายประกันอย่างใกล้ชิด จากพนักงานมืออาชีพมากกว่า 5,000 คน ภายในสาขาเงินติดล้อ ทั่วประเทศ พร้อมบริการ Call Center 1501 ที่เปิดให้บริการทุกวัน ตลอด 24 ชั่วโมง

2 แบนด์ อารีเกเตอร์ (Areagator)

แพลตฟอร์มเสนอขายประกันออนไลน์ผ่านสมาชิกตัวแทนนายหน้าประกัน ซึ่งปัจจุบันมีสมาชิกมากกว่า 10,000 คน

3 แบนด์ เฮ้กู๊ดดี้ (heygoody.com)

แพลตฟอร์มนายหน้าประกันดิจิทัล ที่ลูกค้าสามารถเลือกซื้อประกันด้วยตัวเองผ่านช่องทางออนไลน์ตลอด 24 ชั่วโมง ซึ่งปัจจุบันได้รับผลตอบแทนจากลูกค้าเป็นอย่างดี และ heygoody.com ยังถือเป็นอีกช่องทางสำคัญที่ช่วยเติมเต็มช่องว่างทางการตลาดให้กับภาพรวมธุรกิจนายหน้าประกันของบริษัทได้เป็นอย่างดี

นายปิยะศักดิ์ อุกฤษณ์กุล กรรมการผู้จัดการใหญ่

กล่าวว่า การดำเนินธุรกิจในปี 2567 ที่ผ่านมา แม้ภาพรวมเศรษฐกิจจะอยู่ในช่วงฟื้นตัวอย่างค่อยเป็นค่อยไป แต่บริษัทยังคงมีศักยภาพสามารถสร้างการเติบโตให้กับธุรกิจได้อย่างแข็งแกร่งและต่อเนื่อง โดยธุรกิจนายหน้าประกัน มีเบี้ยประกันวินาศภัยรวมมูลค่ามากกว่า 10,000 ล้านบาท และธุรกิจสินเชื่อมีพอร์ตสินเชื่อคงค้างมากกว่า 100,000 ล้านบาท ขณะที่คุณภาพพอร์ตสินเชื่อรวมของบริษัทอยู่ในระดับที่ดีและควบคุมได้ โดยอัตราส่วนสินเชื่อต่อคุณภาพต่อเงินให้สินเชื่อรวม (NPL Ratio)

ณ สิ้นปี 2567 อยู่ที่ 1.81% ปรับตัวลดลงจาก ณ ไตรมาส 3 ปี 2567 และยังคงอยู่ภายในกรอบเป้าหมายที่กำหนดไว้ไม่เกิน 2.0% ซึ่งเป็นผลมาจากคุณภาพของสินเชื่อที่ปล่อยใหม่มีแนวโน้มที่ดีขึ้นกว่าปี 2566 จากการปรับนโยบายการอนุมัติสินเชื่อ และการเพิ่มประสิทธิภาพในกระบวนการติดตามหนี้ผ่านการปรับกลยุทธ์ โดยจัดสรรทรัพยากรสาขาเพื่อสนับสนุนการติดตามหนี้ อย่างมีประสิทธิภาพมากขึ้น ขณะที่ยังคงอัตราส่วนเงินสำรองต่อสินเชื่อต่อคุณภาพ (%NPL Coverage) ในระดับแข็งแกร่งที่ 242.7%



ทั้งนี้ ด้วยความสามารถในการทำกำไรที่เพิ่มขึ้นในปีที่ผ่านมา ควบคู่กับประสิทธิภาพในการบริหารโครงสร้างเงินทุน ส่งผลให้อัตราส່วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นยังคงอยู่ในระดับต่ำที่ 2.5 เท่า ขณะที่บริษัทมีสถานะทางการเงินที่แข็งแกร่ง มีวงเงินกู้ยืมคงเหลืออีกมากกว่า 26,000 ล้านบาท และมีความสามารถในการชำระคืนเงินกู้ได้เป็นอย่างดี ส่งผลให้การออกหุ้นกู้ในปีที่ผ่านมาได้รับการตอบรับจากนักลงทุนเป็นอย่างดี โดยมียอดแสดงความจำนงในการจองเกินกว่า ยอดที่เสนอขาย (Oversubscription) ซึ่งส่วนหนึ่งเป็นผลมาจากการได้รับอันดับเครดิตที่ **"A/Stable"** จากทริสเรตติ้ง ซึ่งถือเป็นระดับสูงที่สุดเมื่อเทียบกับผู้ประกอบการในธุรกิจเดียวกันอีกด้วยนายปิยะศักดิ์ กล่าวเพิ่มเติมว่า

สำหรับการดำเนินธุรกิจในปี 2568

บริษัทยังคงขับเคลื่อนโดย คณะผู้บริหารมืออาชีพ ที่มีความรู้ ความสามารถ และประสบการณ์ โดยยังคงให้ความสำคัญกับการเฝ้าติดตามสถานการณ์เศรษฐกิจ ทั้งภายในประเทศและต่างประเทศ อย่างใกล้ชิด และดำเนินธุรกิจด้วยความระมัดระวัง พร้อมปรับกลยุทธ์ และแผนต่างๆ ให้สอดคล้องกับสถานการณ์ที่เกิดขึ้น เพื่อให้สามารถสร้างการเติบโตให้กับภาพรวมการดำเนินธุรกิจได้อย่างแข็งแกร่งและต่อเนื่อง ควบคู่ไปกับการดำเนินงานภายใต้การกำกับดูแลของหน่วยงาน

ภาครัฐ ตามหลักธรรมาภิบาล ขณะที่ ยังคงยึดมั่นแนวทางการดำเนินธุรกิจ เพื่อส่งเสริมและยกระดับคุณภาพชีวิตของผู้คน ผ่านการให้บริการทางการเงินที่เข้าถึงได้ เป็นธรรม และโปร่งใส ซึ่งถือเป็นสิ่งที่บริษัทให้ความสำคัญ ควบคู่ไปกับการดำเนินธุรกิจ คือการส่งเสริมให้ลูกค้าและประชาชนมีชีวิตที่ดีขึ้นได้อย่างยั่งยืน

โดยจะเห็นได้จากปีที่ผ่านมาบริษัท ช่วยสร้างเครดิตทางการเงินให้ลูกค้า มากกว่า 362,000 ราย ส่งเสริมให้คนไทยสามารถเข้าถึงความคุ้มครอง

ด้านประกันภัยได้มากกว่า 999,000 ราย และยังคงสานต่อโครงการเพื่อส่งเสริมความรู้ทางการเงินให้แก่ผู้คนในชุมชน หน่วยงานภายนอก และนักศึกษา อย่างต่อเนื่อง โดยมีผู้เข้ารับการอบรมรวมมากกว่า 780 คน

นอกจากนี้ยังตระหนักถึงความสำคัญด้านการลดผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม ที่เกิดจากการดำเนินธุรกิจและบริการ การใช้ทรัพยากรอย่างมีประสิทธิภาพ และการรับผิดชอบต่อชุมชนและสังคมอย่างต่อเนื่องอีกด้วย

สำหรับความคืบหน้าของการปรับโครงสร้างการถือหุ้นและการจัดการของบริษัท สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ได้อนุมัติคำขออนุญาตเสนอขายหลักทรัพย์ที่ออกใหม่พร้อมกับการทำคำเสนอซื้อหลักทรัพย์เดิมของ ติดล่อ โฮลดิ้งส์ แล้ว และผู้ถือหุ้นรายใหญ่ของบริษัท ได้รับอนุญาตในการตอบรับคำเสนอซื้อหลักทรัพย์ของ ติดล่อ โฮลดิ้งส์ จากหน่วยงานที่กำกับดูแลแล้ว

โดยปัจจุบัน ติดล่อ โฮลดิ้งส์ อยู่ระหว่างกระบวนการให้แบบแสดงรายการข้อมูลและร่างหนังสือชี้ชวน มีผลใช้บังคับ ซึ่งคาดว่าจะกระบวนการแลกหุ้น (Tender Offer) จะเกิดขึ้นภายในช่วงครึ่งแรกของปี 2568

สำหรับผู้ถือหุ้นและนักลงทุนสามารถติดตามข้อมูลข่าวสารของ TIDLOR

ได้ที่เว็บไซต์ www.tidlorinvestor.com



นอร์ทอีส รับเบอร์

เป็นผู้ผลิตยางพารา **คุณภาพดีระดับโลก**
ซื่อสัตย์ยุติธรรมต่อลูกค้า ใช้พลังงานสะอาด
เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม
พัฒนารุรกิจไปสู่ อุตสาหกรรมปลายน้ำ

ผลิตภัณฑ์ของเรา



ยางแผ่นรมควัน



ยางแท่ง STR



ยางผสม

ชูวิทย์ จีรนสมบูรณ์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

GPSC | รุกไฟฟ้าสีเขียว

พัฒนาสินค้าคาร์บอนต่ำ เพิ่มพอร์ตบริการโซลูชันพลังงาน รับกระแส Net Zero

GPSC เปิดเกมรุกปี 68 ดึงกลยุทธ์ S4 เจาะตลาด REC ซื้อ-ขายไฟฟ้าพลังงานหมุนเวียน ส่งตรงลูกค้าผู้ประกอบการอุตสาหกรรม เดินหน้าพัฒนาสินค้าคาร์บอนต่ำ รับกระแสการค้าโลกเปลี่ยนแปลง มุ่งสู่ Net Zero Emissions

นายวรวัฒน์ พิทยศิริ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท โกลบอล เพาเวอร์ ซินเนอร์ยี่ จำกัด (มหาชน) หรือ GPSC แขนงนวัตกรรมธุรกิจไฟฟ้ากลุ่ม ปตท. เปิดเผยว่า แนวโน้มของความต้องการใช้ไฟฟ้าที่ผลิตจากพลังงานหมุนเวียนในประเทศที่เพิ่มขึ้น โดยเฉพาะในกลุ่มผู้ประกอบการในอุตสาหกรรมที่ผลิตเพื่อการส่งออก ซึ่งจำเป็นต้องมีแผนการเพิ่มสัดส่วนการใช้พลังงานสะอาด สอดรับกับกระแสโลกที่มุ่งสู่เป้าหมายการลดการปล่อยก๊าซคาร์บอนไดออกไซด์ ปัจจุบัน GPSC จึงได้พัฒนาการเสนอขายใบรับรองการผลิตไฟฟ้าที่ผลิตจากพลังงานหมุนเวียน (Renewable Energy Certificate : REC) จากโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ให้กับลูกค้า ซึ่งเป็นการสนับสนุนการเข้าถึงพลังงานหมุนเวียนในภาคอุตสาหกรรม



ล่าสุด GPSC ได้มีการลงนามในสัญญาการซื้อขาย REC กับผู้ผลิตชิ้นส่วนยานยนต์ ซึ่งเป็นสัญญาการรับซื้อ REC จากโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ ในจังหวัดระยอง ระยะเวลาดำเนินการ 3 ปี ถือเป็นก้าวสำคัญในการรุกตลาด REC ภายใต้มาตรฐาน I-REC (International Renewable Energy Certificate) ซึ่งถือเป็นเครื่องมือที่ผู้ประกอบการอุตสาหกรรมสามารถนำไปลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกทางอ้อมจากการใช้พลังงาน (Scope 2) และเป็นกลไกที่สำคัญช่วยผลักดันการใช้พลังงานสะอาดที่เป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม

ความร่วมมือในการซื้อขาย REC ครั้งนี้ จะนำไปสู่แนวทางการขยายปริมาณการซื้อขายเพิ่มขึ้นในอนาคต รวมทั้งการซื้อขายในปัจจุบันกับกลุ่มลูกค้าของ GPSC ไปสู่การขยายตลาดไปยังลูกค้าในกลุ่มอื่นๆ ซึ่งส่งผลให้ผู้ประกอบการสามารถเข้าถึงพลังงานหมุนเวียนได้ง่ายขึ้น และยังคงรักษาขีดความสามารถในการแข่งขันผลิตสินค้าและการส่งออกสินค้าไปยังประเทศต่างๆ ในภูมิภาคที่มีมาตรการด้านสิ่งแวดล้อมมากขึ้น เช่น มาตรการปรับราคาคาร์บอนก่อนข้ามพรมแดนของสหภาพยุโรป (Carbon Border Adjustment Mechanism : CBAM)

แนวทางของการพัฒนาไฟฟ้าจากพลังงานหมุนเวียน ที่มีการรับรอง REC เป็นหนึ่งในกลยุทธ์ S4 ของ GPSC ในด้าน Shift to Customer-Centric Solutions ที่มุ่งการให้บริการโซลูชันเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าเป็นสำคัญทั้งในด้านการผลิตไฟฟ้าและสาธารณูปโภค เพื่อเพิ่มขีดความสามารถการแข่งขันภายใต้กฎทางการค้าโลกที่มุ่งสู่ Net Zero Emissions โดยเป็นส่วนหนึ่งของกลยุทธ์ 4S ซึ่งประกอบด้วย S1 สร้างความแข็งแกร่งพร้อมขยายการให้บริการให้ธุรกิจหลัก (Strengthen and Expand the Core) S2 การพัฒนาโครงการพลังงานหมุนเวียน (Scale-Up Green Energy) S3 การลงทุนด้านนวัตกรรมจากธุรกิจใหม่ (New S-curve) และ S4 บริการโซลูชันด้วยนวัตกรรมและเทคโนโลยีเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า (Shift to Customer-Centric Solutions)

PF

เตรียมชำระคืนหุ้นกู้ 2,100 ล้านบาท ครบกำหนด 11 ก.พ.นี้

แผนปี68 เน้นระบายสต็อกโครงการเดิม - เปิด 4 โครงการใหม่ มูลค่า 4,900 ล้านบาท

พร้อมเพอร์ตี เพอร์เฟค เตรียมเงิน 2,100 ล้านบาท ชำระคืนหุ้นกู้ที่ครบกำหนด 11 ก.พ. 68 พร้อมเตรียมเงินเพื่อคืนหุ้นกู้ที่ครบกำหนดรอบถัดไปในเดือนเม.ย.และพ.ค. ทั้งจากการขายที่ดิน ขายการลงทุน รายได้จากยอดโอนโครงการ และออกหุ้นกู้ชุดใหม่ ด้านแผนปี 2568 เน้นระบายสต็อกโครงการเดิมทั้งบ้านและคอนโด เปิดเพิ่ม 4 โครงการใหม่ มูลค่า 4,900 ล้านบาท

นายศานิต อรรถญาณสกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท พร้อมเพอร์ตี เพอร์เฟค จำกัด (มหาชน) เปิดเผยถึงแนวทางการบริหารจัดการด้านการเงินของบริษัทปีนี้ว่า บริษัทยังคงให้ความสำคัญกับการสร้างความแข็งแกร่งให้กับโครงสร้างทางการเงิน ทั้ง

การดำเนินธุรกิจเพื่อสร้างรายได้และกำไร ให้เติบโต ควบคู่กับการบริหารจัดการสภาพคล่องทางการเงิน ทั้งนี้ การระดมทุนผ่านหุ้นกู้เป็นอีกหนึ่งเครื่องมือทางการเงินที่นำมาใช้ในการดำเนินงาน

“ล่าสุด บริษัทได้เตรียมชำระคืนหุ้นกู้ของบริษัท ครั้งที่ 2/2565 ที่ครบกำหนดไต่ถอนวันที่ 11 กุมภาพันธ์ 2568 จำนวน 2,100 ล้านบาท ไว้เรียบร้อยแล้ว บริษัทยังเตรียมเงินทุนเพื่อไต่ถอนหุ้นกู้ที่จะครบกำหนดชำระคืนรอบถัดไป ในเดือนเมษายน และพฤษภาคม 2568 รวม 3,130 ล้านบาท ทั้งจากการขายที่ดิน 2 แปลง ได้แก่ ที่ดิน 3.5 ไร่ ทำเลรัชดาภิเษก 17 และที่ดิน 80 ไร่ ทำเลรามคำแหง มูลค่ารวมประมาณ

1,800 ล้านบาท บริษัทยังเดินหน้าแผนขายการลงทุน ซึ่งจะมีการขายที่ดินในทำเลริมแม่น้ำเจ้าพระยาของบริษัทร่วมทุน และได้รับคืน Shareholder Loan อีกประมาณ 300 ล้านบาท นอกจากนี้ ยังมีรายได้จากการดำเนินธุรกิจ โดยเฉพาะจากโครงการอยู่รอยคอนโด ที่ได้รับการตอบรับอย่างดีจากแคมเปญสนับสนุนบ้านเพื่อคนไทย มียอดขายเข้ามาแล้ว 200 ล้านบาท คาดว่าจะมียอดโอนกรรมสิทธิ์ในไตรมาสแรก 400 ล้านบาท บริษัทยังได้รับวงเงินสนับสนุนจากสถาบันการเงิน และมีแผนเสนอขายหุ้นกู้ชุดใหม่เพิ่มเติม ทั้งหมดเป็นการเตรียมจัดสรรเงินทุนทั้งสำหรับชำระคืนหุ้นกู้ที่ถึงกำหนด และเพื่อเป็นทุนหมุนเวียนในการพัฒนาโครงการ”

PROPERTY PERFECT



บริษัทยังพร้อมเดินหน้าตามแผนธุรกิจที่วางไว้ โดยปีนี้ จะมีการเปิด 4 โครงการใหม่ มูลค่ารวม 4,900 ล้านบาท ทั้งหมดเป็นโครงการแนวราบที่เลื่อนเปิดมาจากปีก่อน โดยเป็นบ้านเดี่ยว 3 โครงการ และทาวน์เฮ้าส์ 1 โครงการ ภาพรวมบริษัทยังมีสินค้าคงเหลือขายเพียงพอ จึงจะเน้นระบายสต็อกที่มีอยู่เดิมมากกว่าการเปิดโครงการใหม่ ปัจจุบันบริษัทมีโครงการที่ดำเนินการอยู่ทั้งหมด 51 โครงการ รวมโครงการร่วมทุน ในปีนี้จะเน้นการเพิ่มยอดขายจากกลุ่มโครงการลักซ์ชัวรี่ทั้งกรุงเทพฯและเชียงใหม่ ซึ่งเป็นสินค้าที่ทำรายได้หลักให้บริษัทต่อเนื่อง และปีที่ผ่านมา 40% ของยอดขายรวมของบริษัทมาจากกลุ่มสินค้าบ้านระดับบน ขณะเดียวกันจะเน้นทำการตลาดคอนโดมิเนียมกับกลุ่มลูกค้าต่างชาติ ซึ่งบริษัทมีคอนโดมิเนียมสร้างเสร็จพร้อมอยู่ในทำเลรถไฟฟ้า ทั้ง สุขุมวิท วุฒากาศ และพัฒนาการ ปีนี้วางแผนเปิดโครงการเจาะตลาดต่างชาติไว้ที่ 1,000 ล้านบาท

TGE

ทางแผนปี 68 ลุยสร้างโรงไฟฟ้าขยะ 4 แห่ง

คาด COD ปี 69 - ศึกษาลงทุนพลังงานสะอาดทุกรูปแบบ

TGE ทางแผนปี 68 เดินหน้าสร้างโรงไฟฟ้าขยะชุมชน 4 แห่ง คาดเริ่มทยอย COD ในปี 69 พากษ์วิโว “สืบตระกูล บินเทพ” ชูนโยบายรักโลก มุ่งดำเนินธุรกิจพลังงานสะอาดทุกรูปแบบ เพื่อร่วมดูแลชุมชนและสิ่งแวดล้อม สร้างการเติบโตที่ยั่งยืน

นายสืบตระกูล บินเทพ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ทำางกรีน เอ็นเนอร์ยี่ จำกัด (มหาชน) (TGE) กลุ่มธุรกิจอุตสาหกรรมพลังงานทดแทนที่เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม เปิดเผยว่า ในปี 2568 บริษัทฯ ให้ความสำคัญสูงสุดกับการเดินหน้าสร้างโรงไฟฟ้าขยะชุมชน พร้อมกับมองหาโอกาสในการสร้างการเติบโตอย่างยั่งยืนและมีเสถียรภาพ ผ่านการขยายการลงทุนโรงไฟฟ้าพลังงานทดแทนในทุกรูปแบบ

โดยปัจจุบัน บริษัทฯ อยู่ระหว่างการดำเนินงานก่อสร้างโครงการโรงไฟฟ้าจากขยะชุมชน เฟส 1 จำนวน 4 โครงการ ได้แก่ โครงการโรงไฟฟ้าขยะชุมชนในพื้นที่ 1.จังหวัดชุมพร 2.จังหวัดราชบุรี 3.จังหวัดสระแก้ว และ 4.จังหวัดชัยนาท คาดว่าจะแล้วเสร็จพร้อมทยอยจำหน่ายไฟฟ้าเชิงพาณิชย์ (COD) ภายในปี 2569 เป็นต้นไป



ขณะเดียวกัน TGE ให้ความสำคัญกับตลาดคาร์บอนเครดิต เพื่อตอบสนองแนวโน้มในอนาคตที่จะมีความต้องการคาร์บอนเครดิตมากขึ้น เพื่อสร้างรายได้กับกลุ่มบริษัทฯ ในระยะยาว โดยล่าสุด TGE มีปริมาณคาร์บอนเครดิตที่ได้รับการรับรองแล้ว 2.2 แสนตันคาร์บอนไดออกไซด์เทียบเท่า (tCO2eq) คาดว่าจะเริ่มสร้างรายได้ในปี 2568

ส่วนโรงไฟฟ้าจากชีวมวลปัจจุบันมีกำลังการผลิตรวม 29.7 เมกะวัตต์ ประกอบด้วย 3 โครงการภายใต้การดำเนินงานของ 3 บริษัท ได้แก่ TGE TPG และ TBP ซึ่งจำหน่ายไฟฟ้าให้แก่การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (กฟภ.) ตามสัญญา PPA รวม 20.3 เมกะวัตต์ โดยจะเน้นเรื่องการเพิ่มประสิทธิภาพการผลิตอย่างต่อเนื่อง

“TGE ยังคงมุ่งมั่นดำเนินธุรกิจพลังงานสะอาดเพื่อร่วมดูแลชุมชนและสิ่งแวดล้อมที่ดีขึ้น พร้อมกับการสร้างโอกาสการเติบโตอย่างยั่งยืนและมีเสถียรภาพ ผ่านการขยายการลงทุนโรงไฟฟ้าพลังงานทดแทนในทุกรูปแบบ คาดว่าจะสนับสนุนให้รายได้ปีนี้ปรับตัวขึ้นตามเป้าหมายที่ได้วางไว้” นายสืบตระกูล กล่าว



GUNKUL
not only the energy, we care

เป็นผู้นำด้านธุรกิจพลังงานทดแทน
อุปกรณ์ และระบบไฟฟ้าแบบครบวงจร
ด้วยเทคโนโลยีและนวัตกรรมที่ทันสมัย
เพื่อพัฒนาโครงสร้างพื้นฐาน
ให้แข็งแกร่งอย่างยั่งยืน

และเป็นผู้นำด้านธุรกิจกัญชงกัญชาในระดับสากล
เพื่อเสริมสร้างคุณภาพชีวิตและสุขภาพที่ดี

โศกชา ดำรงปิยวุฒิ

ประธานกรรมการบริหาร
บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริ่ง จำกัด (มหาชน)



บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริ่ง จำกัด (มหาชน)

1177 อาคารเฟิร์ล แบงก์ค็อก ชั้น 8 ถนนพหลโยธิน แขวงพญาไท เขตพญาไท กรุงเทพมหานคร 10400

โทร.0-2242-5800 (อัตโนมัติ)

GFC

ปกรรณ 3 สาขา ให้บริการผู้มีบุตรยากเต็มพิกัด

ส่งซิกปี 68 ปีบรายได้โต 20%



GFC เผยตีมานด์การใช้บริการทางการแพทย์สำหรับผู้มีบุตรยาก เพิ่มขึ้นต่อเนื่อง เติบโตขึ้น 6 ปี เพื่อเติมเต็มคำว่า “ครอบครัว ที่สมบูรณ์ แบบ” ด้าน CEO “กรพิส จักรชัยมานิกุล” ตั้งเป้า ปี 68 รายได้ทะยานกว่า 20% ภายใต้แผนยุทธศาสตร์ ปักหมุดให้บริการครบทั้ง 3 สาขา (GFC Ubon - GFC Rama 9 International - GFC Rama 3) แบบเต็มพิกัด จ่อทะยานสร้างรายได้สู่ New S-Curve เติบโตอย่างยั่งยืน พร้อมชูธุรกิจ “ฝากไข่” จะเป็นอีกหนึ่ง Asset ที่เปี่ยมทรัพย์สินที่มีมูลค่าสูงสำหรับผู้ต้องการมีลูกในอนาคต

ศูนย์วิจัยกสิกรไทย ประเมินแนวโน้มธุรกิจบริการรักษาภาวะมีบุตรยากในปี 2568 ว่า ตลาดบริการรักษาภาวะมีบุตรยากของไทย ในปี 2568 มีแนวโน้มเติบโต 6.2 % จากปี 2567 โดยมีมูลค่ากว่า 6.3 พันล้านบาท ตามความต้องการใช้บริการที่ยังเพิ่มขึ้นจากทั้งชาวไทยและชาวต่างชาติ สอดคล้องไปกับเทรนด์ของโลก โดยในปี 2568 มูลค่าตลาดของผู้รับบริการชาวไทย คาดว่าจะขยายตัว 5.0% จากค่านิยมมีบุตรช้าลง จากปัญหาด้านการเจริญพันธุ์ที่มีความซับซ้อน จึงทำให้ต้องพึ่งพาวิธีการรักษาที่มีค่าใช้จ่ายสูงขึ้น ขณะที่มูลค่าตลาดผู้รับบริการชาวต่างชาติ คาดว่า จะขยายตัว 7.6 % โดยมีแรงหนุนจากราคา

และคุณภาพบริการที่ยังโดดเด่น รวมถึงการขยายตลาดใหม่ของธุรกิจ

นายกรพิส จักรชัยมานิกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เจเนซิส เพอร์ทีลิตี เซ็นเตอร์ จำกัด (มหาชน) "GFC" ผู้ชำนาญการด้านเวชศาสตร์การเจริญพันธุ์ เปิดเผยว่า หากพิจารณาจากข้อมูลของศูนย์วิจัยกสิกรไทย จะเห็นได้ว่ามูลค่าตลาดให้บริการรักษาภาวะมีบุตรยากทั่วโลกยังมีทิศทางการเติบโตเพิ่มขึ้น อย่างต่อเนื่อง ซึ่งในประเทศไทยก็เป็นหนึ่งประเทศที่มีตีมานด์การเข้ารับการรักษาผู้มีบุตรยากสูงเช่นเดียวกัน จากปัจจัยดังกล่าวทำให้เทคโนโลยีช่วยเจริญพันธุ์ จึงเป็นนวัตกรรมเพื่อเพิ่มโอกาสสำหรับคนมีบุตรยาก กลายเป็นหนึ่งในธุรกิจเมกะเทรนด์ของโลกที่น่าจับตา และถือเป็นการส่งผลเชิงบวกต่อภาพรวมอุตสาหกรรม รวมถึง GFC ที่จะมีแนวโน้มการเติบโตที่สูงขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ ทั้งนี้ GFC ได้วางกลยุทธ์เดินทางขับเคลื่อนการให้บริการทางการแพทย์สำหรับผู้มีบุตรยาก ภายใต้ศักยภาพความแข็งแกร่งในการนำนวัตกรรมและเทคโนโลยีที่ช่วยในการเจริญพันธุ์ทางการแพทย์ และทีมแพทย์ผู้ชำนาญการด้านเวชศาสตร์การเจริญพันธุ์ด้านการให้บริการทางการแพทย์สำหรับผู้มีปัญหามีบุตรยาก

โดยในปี 2568 นี้ บริษัทฯ ตั้งเป้าอัตราการเติบโตของรายได้เพิ่มขึ้น 20 % จากการให้บริการทางการแพทย์สำหรับผู้มีบุตรยาก ครบทั้ง 3 สาขา ได้แก่ GFC Ubon - GFC Rama 9 International และ GFC Rama 3 ซึ่งทั้ง 3 สาขา จะให้บริการผู้เข้ารับการรักษาสำหรับผู้มีบุตรยากได้ครอบคลุมทุกมิติ ตั้งแต่การตรวจเบื้องต้น, การรักษาด้วยวิธี ICSI, การฝากไข่ และการตรวจพันธุกรรมตัวอ่อน PGT-A รวมถึงศูนย์ตรวจการนำเอาเทคโนโลยีช่วยการเจริญพันธุ์ PGT-A Plus มาใช้เป็นเครื่องมือในการตรวจความผิดปกติของพันธุกรรมตัวอ่อนก่อนการฝังตัว เพื่อเพิ่มความแม่นยำในการคัดกรองหาตัวอ่อนที่มีความสมบูรณ์และเพิ่มอัตราความสำเร็จในการตั้งครรภ์ ซึ่งทุกสาขา จะร่วมขับเคลื่อนการสร้างรายได้สู่ New S-Curve ให้เติบโตอย่างยั่งยืน ตั้งเป้าปี 2568 เป็นต้นไป ควบคู่กับแผนการขยายฐานกลุ่มลูกค้าต่างชาติ โดยเฉพาะตลาดกลุ่มลูกค้าจีน รวมถึงยังได้ศึกษาแผนการขยายตลาดเจาะกลุ่มลูกค้า CLMV ลูกค้าอินเดีย รวมถึงลูกค้าตะวันออกกลางด้วยเช่นเดียวกัน เนื่องจากตลาดลูกค้ากลุ่มนี้ นอกจากมีตีมานด์ที่สูงแล้ว ยังมีกำลังทรัพย์ที่สูงในการเข้ามารับการรักษาด้วยเช่นเดียวกัน

GFC

ปกรรณ รุก 3 สาขา ให้บริการผู้มีบุตรยากเต็มพิกัด

ส่งซิกปี 68 ปันรายได้โต 20%

• GFC Ubon สาขาอุบลราชธานี ปัจจุบันเปิดให้บริการเต็มรูปแบบเป็นที่เรียบร้อยแล้ว โดยสาขาดังกล่าวสามารถรองรับผู้เข้ารับการรักษาได้ครอบคลุมในพื้นที่อุบลฯ และจังหวัดใกล้เคียง รวมถึงประเทศเพื่อนบ้าน ภายใต้การดูแลจากทีมแพทย์ผู้เชี่ยวชาญและการประสานงานด้านการทำเด็กหลอดแก้ว ICSI การฉีดเชื้อ IUI รวมถึงบริการฝากไข่ บริการตรวจ AMH และบริการตรวจโครโมโซม ดังนั้นด้วยทีมแพทย์ ทีมนักวิทยาศาสตร์ พยาบาล และบุคลากรทางการแพทย์ จะสามารถทำให้มั่นใจว่า GFC Ubon จะสามารถขยายฐานและเพิ่มโอกาสการเติบโตของลูกค้ากลุ่มใหม่ รวมถึงสร้างรายได้ให้กับ GFC ได้

• GFC Rama 9 International สาขาพระราม 9 เตรียมเปิดให้บริการรักษาผู้มีบุตรยากอย่างเป็นทางการ (Grand Opening) ในวันที่ 21 ก.พ. 2568 โดยสาขานี้เป็นหนึ่งในแลนด์มาร์คที่สำคัญของกรุงเทพฯ ที่จะยกระดับการให้บริการทางการแพทย์สำหรับผู้มีบุตรยากอย่างครอบคลุม รวมถึงยังสามารถรองรับลูกค้าต่างประเทศได้เต็มรูปแบบ มีห้องวิจัย และห้องปฏิบัติการสำหรับนักวิทยาศาสตร์ที่ทันสมัยห้องประชุมสัมมนา วิชาการทางการแพทย์ ศูนย์ฝึกอบรมนักเทคนิคการแพทย์ภายในของกลุ่มบริษัท (In-house training) เพื่อเป็นการบริหารทรัพยากรบุคลากรให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น

“ GFC มุ่งยกระดับมาตรฐานการรักษาลูกค้าผู้มีบุตรยาก ควบคู่กับการยกระดับทีมบุคลากรผู้เชี่ยวชาญทางการแพทย์ และการนำเอาเทคโนโลยีช่วยการเจริญพันธุ์มาใช้เพิ่มอัตราความสำเร็จในการตั้งครรภ์สู่การสร้างการเติบโตทางธุรกิจอย่างมั่นคง

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร GFC ยังได้กล่าวถึงท้ายถึงแนวโน้มการ “ฝากไข่” ซึ่งถือเป็นเทรนด์ผู้หญิงยุคใหม่ในปัจจุบันว่า การฝากไข่ ถือว่าเป็น Asset หรือเป็นทรัพย์สินที่มีมูลค่าสูง เนื่องจากเป็นหลักประกันที่เพิ่มโอกาสในการมีลูกในอนาคต เพราะ Asset ดังกล่าวจะเข้ามาช่วยเติมเต็มความสมบูรณ์ให้กับครอบครัว ดังนั้น GFC จึงมุ่งเน้นให้ความสำคัญในธุรกิจนี้มากขึ้น เพราะเชื่อว่าจะเป็นอีกหนึ่งในธุรกิจในการให้บริการที่จะสร้างรายได้ให้กับบริษัทฯ ในอนาคต



G·F·C
Genesis Fertility Center



CHOW

ขยายฐานธุรกิจพลังงานสะอาด
บุกภาคอีสาน

จับมือ “ยิ่งยงมินิมาร์ท” ติด Solar Rooftop “เซเว่น” 114 สาขา

CHOW คง “ยิ่งยงมินิมาร์ท” Sub-Area License ร้าน “เซเว่น อีเลฟเว่น” พื้นที่ 4 จังหวัดภาคอีสานร่วมสังคมนักบวชต่ำติดตั้ง Solar Rooftop บนหลังคา “เซเว่น” 114 สาขา กว่า 2,689.22 กิโลวัตต์ เพื่อลดภาระค่าพลังงานไฟฟ้าในระยะยาว “ปรเมตต์ จูพจน์” เผย CHOW มีทีมงานมืออาชีพครอบคลุมทุกพื้นที่ทั่วประเทศแล้ว พร้อมดูแลทุกโครงการอย่างทั่วถึง ระบุปี 68 เร่งขายไฟให้ครบ 200 เมกะวัตต์ พร้อมกวาดโครงการใหม่เข้ามาต่อเนื่อง

นายปรเมตต์ จูพจน์ ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายการเงิน บริษัท เซาธ์ สเตล อินดัสทรี จำกัด (มหาชน) หรือ CHOW ผู้ประกอบธุรกิจผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์เหล็กแท่งยาว (Steel Billet) รายใหญ่ของประเทศ และธุรกิจพลังงานทดแทน ประเภทพลังงานแสงอาทิตย์ผ่านบริษัท เซาธ์ เอ็นเนอร์ยี่ จำกัด (มหาชน) บริษัทย่อย เปิดเผยว่า หลังจากที่ CHOW ประสบความสำเร็จในการติดตั้งโครงการผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์บนหลังคา (Solar Rooftop) ให้กับทั้งภาครัฐและเอกชนไปแล้วกว่า 10,000 โครงการ ทั่วประเทศ ล่าสุดบริษัทฯ ได้รับความไว้วางใจจากบริษัท ยิ่งยงมินิมาร์ท จำกัด บริษัทผู้รับสิทธิช่วงในอาณาเขต (Sub-Area License) สำหรับการเปิดร้าน “เซเว่น อีเลฟเว่น” ในพื้นที่ 4 จังหวัดภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ได้แก่ จังหวัดอุบลราชธานี ศรีสะเกษ สุรินทร์ และอำนาจเจริญ ให้เป็นผู้ติดตั้งโครงการ Solar Rooftop ให้กับร้าน “เซเว่น อีเลฟเว่น” ของบริษัท จำนวน 114 สาขา กำลังการผลิตรวม 2,689.22 กิโลวัตต์

“CHOW ได้รับความไว้วางใจจาก ยิ่งยงมินิมาร์ท ให้เป็นผู้ติดตั้งระบบผลิตไฟฟ้าด้วยพลังงานแสงอาทิตย์บนหลังคาร้านสะดวกซื้อ เซเว่น อีเลฟเว่น ในเครือทุกสาขา เพื่อเข้าร่วมสังคมนักบวชต่ำ โดยสนับสนุนการใช้พลังงานสะอาดเข้ามาช่วยลดค่าใช้จ่ายด้านพลังงานไฟฟ้า พร้อมดูแลสิ่งแวดล้อม ซึ่งการใช้พลังงานสะอาดในครั้งนี้จะลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกออกสู่บรรยากาศ เทียบเท่าการปลูกต้นไม้จำนวน 271,611 ต้น สามารถช่วยลดปริมาณก๊าซคาร์บอนไดออกไซด์ได้ประมาณ 1,700 ตันต่อปี”



สำหรับโครงการของ บริษัท ยิ่งยงมินิมาร์ท จำกัด บริษัท เซาธ์ เอ็นเนอร์ยี่ จำกัด (มหาชน) เป็นผู้ให้บริการอย่างครบวงจร ทั้งเทคโนโลยี ที่ให้ผลตอบแทนคุ้มค่าการลงทุน และการดูแลรักษาตลอดอายุการใช้งาน ด้วยทีมงานระดับผู้เชี่ยวชาญครอบคลุมทั่วทุกพื้นที่ของประเทศไทย โดยมีใจว่าจากความเชี่ยวชาญในธุรกิจพลังงานทดแทนที่มีประสบการณ์ จากโครงการทั้งในและต่างประเทศ ตลอดจนฐานเงินทุนที่แข็งแกร่งของ CHOW และกระแส Net Zero หรือการปล่อยก๊าซเรือนกระจกสุทธิเป็น ศูนย์ จะสนับสนุนให้ธุรกิจพลังงานทดแทนของ CHOW ในปี 2568 เติบโตต่อเนื่องจากปีที่ผ่านมาได้อย่างแข็งแกร่ง ทั้งโครงการใหม่ที่คาดว่าจะยัง เติบโตด้วยตัวเลข 2 หลัก และโครงการที่ปิดขายไฟในเชิงพาณิชย์ (COD) ที่มีเป้าหมายจะทะลุ 200 เมกะวัตต์ในปี

“เรามั่นใจว่าโครงการผลิตกระแสไฟฟ้าบนหลังคาภายใต้สัญญา Private PPA ของ CHOW ในปัจจุบัน ลูกค้าจะได้รับประโยชน์สูงสุดตลอดอายุสัญญา เนื่องจากเรามีทีมงานที่ทำงานร่วมกับลูกค้าอย่างใกล้ชิดทั้งในช่วงพัฒนาโครงการ และดูแลซ่อมบำรุงตลอดอายุสัญญาเพื่อให้สามารถตอบโจทย์ของลูกค้าได้ตรงกับทุกความต้องการ ยึดหยุ่นให้เหมาะสมกับแต่ละกับธุรกิจ ใช้วัสดุอุปกรณ์ที่ได้มาตรฐาน ผลิตพลังงานได้เต็มประสิทธิภาพ ซึ่งลูกค้าจะได้รับประโยชน์ทั้งส่วนลดค่าพลังงานที่ส่งผลต่อธุรกิจอย่างมีนัยสำคัญ ในขณะเดียวกันยังช่วยดูแลสิ่งแวดล้อมและสังคมอีกทางหนึ่งด้วย ซึ่งสิ่งเหล่านี้จะเป็นปัจจัยสำคัญให้ธุรกิจพลังงานของ CHOW เติบโตอย่างต่อเนื่องตามเป้าหมายที่วางไว้”

SM

วางแผนปี 68 ตั้งเป้ารายได้โต 15%

दनपोर्टสินเชื่อเช่าซื้อเติบโตไม่ต่ำกว่า 30%

บมจ.สตาร์ ม้านี่ (SM) เปิดกลยุทธ์ปี 2568 เดินหน้าขยายช่องทางการขายสินค้าออนไลน์ และออฟไลน์ พร้อมจับมือพันธมิตรใหม่ สร้างความหลากหลายสินค้าและบริการตอบโจทย์ลูกค้าได้อย่างครอบคลุม และพัฒนาเทคโนโลยี เพิ่มประสิทธิภาพการขยายธุรกิจ พากเืมดี "ชูศักดิ์ วิวัฒนวงศ์เกษม" ตั้งเป้าหมายรายได้รวมโต 15% ออลไทม์โซ เน้นการเติบโตของธุรกิจขายสินค้าและเช่าซื้อที่มีผลตอบแทนสูง ตั้งเป้าพอร์ตสินเชื่อเช่าซื้อเติบโตไม่ต่ำกว่า 30% พร้อมมุ่งทะยานสู่เป้าหมายพอร์ตสินเชื่อรวม 3,000 ล้านบาท

นายชูศักดิ์ วิวัฒนวงศ์เกษม กรรมการผู้จัดการ บริษัท สตาร์ ม้านี่ จำกัด (มหาชน) (SM) ผู้นำในการให้บริการ สินเชื่อรายย่อยแบบมีหลักประกันและไม่มีหลักประกัน รวมถึงจำหน่ายสินค้าประเภทเครื่องใช้ไฟฟ้า โทรศัพท์มือถือ คอมพิวเตอร์ ทั้งในรูปแบบเงินสด และขายผ่อน เปิดเผยว่า แผนธุรกิจในปี 2568 บริษัทฯ ตั้งเป้าหมายรายได้รวมเติบโตไม่ต่ำกว่า 15% ทำสถิติสูงสุดเป็นประวัติการณ์จากปีก่อน พร้อมเพิ่มเป้าหมายสัดส่วนรายได้จากการขายสินค้าและดอกเบี้ยเช่าซื้อมากขึ้น เป็นไม่น้อยกว่าสองในสามของรายได้รวม และพอร์ตสินเชื่อเช่าซื้อเติบโตไม่ต่ำกว่า 30%



โดยจะมุ่งเน้นขยายช่องทางการขายสินค้าเพิ่มเติม ทั้งด้านออนไลน์ และออฟไลน์ ผ่านแพลตฟอร์ม E-commerce รวมถึงขยายผ่านสาขาย่อยในรูปแบบ Shop in Shop ซึ่งจะช่วยให้สามารถเข้าถึงลูกค้าได้ง่ายขึ้น และเพิ่มลูกค้าใหม่ได้มากขึ้น

สำหรับช่องทางการขายออนไลน์ SM ได้ร่วมกับทีมที่ปรึกษา ที่มีความเชี่ยวชาญทางเทคโนโลยีโดยเฉพาะ ในการพัฒนาโปรแกรมซอฟต์แวร์และระบบเครื่องข่าย รวมถึงดิจิทัลแพลตฟอร์ม เพื่อให้การขยายธุรกิจเป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพและรวดเร็ว ซึ่งคาดว่าจะสามารถช่วยขยายธุรกิจและเพิ่มรายได้สูงขึ้นตั้งแต่ไตรมาส 3/2568 เป็นต้นไป

พร้อมกันนี้ บริษัทฯ ยังให้ความสำคัญกับการพัฒนาตลาดใหม่และเพิ่มช่องทางการขายใหม่ ผ่านพันธมิตรคู่ค้าหลายราย เพื่อเพิ่มโอกาสในการขยายธุรกิจที่มีอยู่ รวมถึงเพิ่มโอกาสในการเข้าถึงและขายสินค้าใหม่ๆ ที่มีอนาคต และความต้องการสูง เช่น สินค้า Solar Rooftop และรถจักรยานไฟฟ้า EV เป็นต้น

ปัจจุบัน บริษัทฯ มุ่งเน้นการให้ความสำคัญและเพิ่มรายได้จากธุรกิจสินเชื่อเช่าซื้อมากขึ้น เนื่องจากให้ผลตอบแทนโดยรวม ที่สูงกว่าธุรกิจสินเชื่อเงินกู้ยืม ซึ่งจากกลยุทธ์ต่าง ๆ ที่กำหนดไว้ จะส่งเสริมให้ SM มีผลประกอบการที่ดีขึ้น รวมถึงมีภาพลักษณ์ธุรกิจที่แข็งแกร่งทั้งด้าน Retail และ Financial Services

ASIAN PALM OIL PUBLIC COMPANY LIMITED



บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
ผลิตน้ำมันปาล์มดิบจากผลปาล์มที่ซื้อมาจากเกษตรกรทั่วไป
และผลิตไฟฟ้าพลังงานจากก๊าซชีวภาพที่มีความมุ่งมั่น
เพื่อรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อมและชุมชน

นายสิทธิภาส อุดมผลกุล

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
หรือ APO

ผลิตภัณฑ์ คุณภาพ

น้ำมันปาล์มดิบ

เมล็ดในปาล์ม

กะลา

ไฟฟ้า

บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
99 หมู่ที่2 ตำบลอ่าวลึกใต้ อำเภออ่าวลึก จังหวัดกระบี่ 81110



<https://asianpalmoil.com/>



075-681355



Info@asianpalmoil.com

MFC เปิดขายกองทุน “MUST2”

ตั้งเป้าผลตอบแทน 5% จับจังหวะลงทุนหุ้นสหรัฐฯ โฟกัสหุ้นเทคโนโลยี-สถาบันการเงิน

บลจ.เอ็มเอฟซี เปิดขาย “กองทุนเปิดเอ็มเอฟซี ยูเอส ทริกเกอร์ ซีรีส์ 2” หรือ “MUST2” จับจังหวะลงทุนหุ้นสหรัฐฯ มองกำไรบริษัทจดทะเบียนแข็งแกร่ง คาด EPS เติบโต 12% ในปี 68 โฟกัสลงทุนหุ้นกลุ่มเทคโนโลยี สถาบันการเงินและกลุ่มได้ประโยชน์จากนโยบายทรมบี ตั้งเป้าผลตอบแทน 5% ภายใน 5 เดือน ตอบโจทย์กลุ่มที่ต้องการ “ตั้งเป้าผลตอบแทน” ท่ามกลางความผันผวนตลาด พร้อมเปิดขาย IPO ตั้งแต่วันที่ 10-19 ก.พ. 68

นายธนโชติ รุ่งสิทธิวัฒน์ กรรมการผู้จัดการ บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุนเอ็มเอฟซี จำกัด (มหาชน) หรือ MFC ในฐานะผู้เชี่ยวชาญด้านการบริหารจัดการกองทุนคุณภาพทั้งในและต่างประเทศ เปิดเผยว่า บลจ.เอ็มเอฟซี เปิดเสนอขาย IPO กองทุนเปิดเอ็มเอฟซี ยูเอส ทริกเกอร์ ซีรีส์ 2 (MFC US Trigger Fund Series 2) หรือ MUST2 ซึ่งเป็นทริกเกอร์ฟันด์ เน้นลงทุนหุ้นสหรัฐฯ ในกลุ่มเทคโนโลยีที่มีธุรกิจที่ได้เปรียบทางการแข่งขันสูง มีแนวโน้มเติบโตสูงระยะยาวและลงทุนหุ้น กลุ่มสถาบันการเงินและกลุ่มอื่น ๆ ที่ได้ประโยชน์จากนโยบายของประธานาธิบดี โดนัลด์ ทรัมป์ เช่น การผ่อนคลายกฎหมาย, การขยายการ

ลดภาษีเงินได้นิติบุคคล และมาตรการทางภาษีต่อสินค้านำเข้า รวมถึงต้องเป็นหุ้นที่มีปัจจัยพื้นฐานดี กำไรมีแนวโน้มเติบโตและราคาหุ้น มี Momentum ที่ดี

กองทุน MUST2 มีนโยบายลงทุนในตราสารทุนตราสารหนี้ หน่วยลงทุนของกองทุนรวมต่างประเทศ (หน่วย CIS) กองทุนรวม ETF ต่างประเทศ หน่วยทรัสต์ของทรัสต์เพื่อการลงทุนในอสังหาริมทรัพย์ (REITs) เงินฝาก และ/หรือ หลักทรัพย์หรือทรัพย์สินอื่นๆ ตามที่สำนักงาน ก.ล.ต. กำหนดหรือให้ความเห็นชอบ โดยจะลงทุนในหลักทรัพย์ของบริษัทที่จัดตั้ง และ/หรือมีการลงทุน และ/หรือมีรายได้หลักจากการดำเนินธุรกิจในสหรัฐอเมริกา ที่จดทะเบียนซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ของสหรัฐอเมริกา และหรือภูมิภาคอื่น โดยเฉลี่ยในรอบปีบัญชีไม่น้อยกว่าร้อยละ 80 ของมูลค่าทรัพย์สินสุทธิของกองทุนรวม

นอกจากนี้กองทุนจะพิจารณาลงทุนในหลักทรัพย์แต่ละประเภทในสัดส่วนตั้งแต่ร้อยละ 0 ถึงร้อยละ 100 ของมูลค่าทรัพย์สินสุทธิของกองทุน โดยสัดส่วนการลงทุนในแต่ละประเภททรัพย์สินขึ้นอยู่กับดุลยพินิจของ

ผู้จัดการกองทุนและตามความเหมาะสมกับสภาพการณ์ในแต่ละขณะและอาจลงทุนในสัญญาซื้อขายล่วงหน้า(Derivatives) เพื่อป้องกันความเสี่ยงอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราจากการลงทุนในต่างประเทศ ตามความเหมาะสมและสภาพการณ์ในแต่ละขณะ โดยขึ้นอยู่กับดุลยพินิจ ที่ผู้จัดการกองทุนเห็นเหมาะสม

กองทุน MUST2 คาดหวังผลตอบแทนเป้าหมายที่ระดับ 5% ของมูลค่าที่ตราไว้ (10 บาท) ภายในระยะเวลา 5 เดือน เมื่อกองทุนมีมูลค่าหน่วยลงทุนตั้งแต่ 10.65 บาทขึ้นไป จะรับซื้อคืนหน่วยลงทุนโดยอัตโนมัติ ซึ่งมูลค่าหน่วยลงทุนที่จะรับซื้อคืนหน่วยลงทุนโดยอัตโนมัติต้องไม่ต่ำกว่า 10.50 บาทต่อหน่วย “จุดเด่นของกองทุน MUST2 มีความยืดหยุ่นในการปรับพอร์ตลงทุน ตามความเหมาะสมกับสถานการณ์ในแต่ละขณะเพื่อโอกาสสร้างผลตอบแทนได้ตามเป้าหมาย จึงเหมาะกับผู้ที่ต้องการตั้งเป้าผลตอบแทนจากการลงทุนที่มีกังวลจากความไม่แน่นอนของนโยบายประธานาธิบดีทรัมป์ ที่อาจจะมีผลทำให้ตลาดหุ้นผันผวน” นายธนโชติ กล่าว

กองทุนมีเป้าหมายจะเข้าลงทุนในหุ้นรายตัวประมาณ 30-40 ตัว ในสัดส่วนไม่น้อยกว่า 80% ของ NAV และอาจพิจารณาลงทุนใน ETFs โดยมีเกณฑ์การคัดเลือกหุ้น ที่ปัจจัยพื้นฐานดีและราคาหุ้นมี Momentum ดี ในกลุ่มเทคโนโลยีและในกลุ่มหุ้น ที่ได้ประโยชน์จากนโยบายของประธานาธิบดี โดนัลด์ ทรัมป์ ซึ่งคัดเลือกจากหุ้น 150 แรกใน Solactive U.S. 500 Index โดยเป็นบริษัทที่สนับสนุน ตัวแทนจากพรรค Republican ในการเลือกตั้งของสหรัฐฯในรอบ 8 ปีที่ผ่านมา



นายธนโชติ กล่าวอีกว่า บลจ.เอ็มเอฟซี มองตลาดหุ้นสหรัฐฯ ยังน่าสนใจลงทุน เนื่องจากเศรษฐกิจสหรัฐฯ ยังเติบโตปัจจัยเสี่ยงเงินเฟ้ออยู่ในระดับสูง ขณะที่หุ้นสหรัฐฯ ส่วนใหญ่ยังมีแนวโน้มเติบโตดี จากฐานะการเงิน และ Business Model ที่แข็งแกร่ง คาดการณ์ผลประกอบการ (Earnings) ของบริษัทในดัชนี S&P500 จะเติบโต 12% ในปี 2025 นอกจากนี้หุ้นสหรัฐฯ บางตัว มีธุรกิจที่ได้เปรียบทางการแข่งขันสูง มีแนวโน้มเติบโตสูงระยะยาวในตลาดรวมขนาดใหญ่ “ถึงแม้ตลาดหุ้นสหรัฐฯ จะปรับตัวขึ้นมาอย่างต่อเนื่อง แต่กำไรของบริษัทจดทะเบียนก็เติบโตเช่นกัน เห็นได้จากผลประกอบการของบริษัทจดทะเบียนในดัชนี S&P 500 ในไตรมาส 4 ปี 2567 จำนวน 305 บริษัท ออกมาดีกว่าที่นักวิเคราะห์คาดการณ์ โดยคิดเป็นกว่า 77% ของบริษัทที่รายงาน จึงเป็นอีกปัจจัยหนุนตลาดหุ้น” นายธนโชติ กล่าว

บลจ.ไทยพาณิชย์

เปิดเพิ่มกองทุน SCBCR1YW เสนอขายวันที่ 10 - 17 ก.พ.68

นางนันทมนัส เปี่ยมทิพย์มนัส ประธานเจ้าหน้าที่บริหารการกองทุน บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน ไทยพาณิชย์ จำกัด ("SCBAM") เปิดเผยว่าภาพรวมเศรษฐกิจปีนี้ ยังมีความท้าทายจากความไม่แน่นอนด้านนโยบายการเงินและการปรับลดดอกเบี้ยที่จะเกิดขึ้นจริงของธนาคารกลางสหรัฐฯ (Fed) และความผันผวนของตลาดหุ้นในเชิงของการปรับพอร์ตลงทุนจึงมองว่าการมีตราสารหนี้ในพอร์ตยังเป็นกลยุทธ์ที่ช่วยกระจายความเสี่ยง มีโอกาสสร้างกระแสเงินสด พร้อมเสริมเสถียรภาพสมดุลพอร์ตให้เหมาะสมกับภาวะตลาดได้ ทั้งนี้ จากการเสนอขายกองทุนใหม่ในช่วงที่ผ่านมา การลงทุนที่มีโอกาสให้ผลตอบแทนส่วนเพิ่มจากสัญญาออปชั่น เป็นกลยุทธ์ที่นักลงทุนให้การตอบรับอย่างดี สะท้อนผ่านกระแสเรียกร้องที่เข้ามาอย่างต่อเนื่อง ประกอบกับ SCBAM มองว่าตลาดหุ้นไทยยังเป็นตัวเลือกที่น่าสนใจ โดยเฉพาะการลงทุนเพื่อหาผลตอบแทนกับดัชนี SET50 ที่เป็นศูนย์รวมของหุ้นไทยที่มีปัจจัยพื้นฐานแข็งแกร่ง มีศักยภาพการเติบโตที่โดดเด่น และมีโอกาสปรับตัวขึ้นจากเศรษฐกิจที่มีแนวโน้มขยายตัว ทั้งภาคการส่งออก ที่คู่ค้าหลายประเทศอาจเร่งนำเข้าสินค้าก่อนที่สงครามการค้าจะขยายตัวในวงกว้าง และการบริโภคในประเทศ จากมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจของภาครัฐ SCBAM จึงเปิดกองทุน SCBCR1YW หรือ "กองทุนเปิดไทยพาณิชย์คอมเพล็กซ์รีทีริน 1YW ห้ามขายผู้ลงทุนรายย่อย" กำหนดเสนอขายวันที่ 10 - 17 กุมภาพันธ์ 2568 เริ่มต้นเงินลงทุนขั้นต่ำ 500,000 บาท เพื่อเป็นทางเลือกให้นักลงทุนที่ยังต้องการปรับสมดุลพอร์ตเพิ่มเติม



กองทุน SCBCR1YW เป็นกองทุน Complex Fund อายุ 1 ปี ที่ยังเน้นจุดเด่นกลยุทธ์ลงทุนต่อการสร้างโอกาสรับผลตอบแทนแบบลดความเสี่ยงขาดทุนเงินต้น และโอกาสรับผลตอบแทนส่วนเพิ่มจากสัญญาออปชั่นที่เชื่อมโยงกับการปรับตัวของดัชนี SET50 ซึ่งจะแบ่งนโยบายลงทุนออกเป็น 2 ส่วน คือ (1) การลงทุนตราสารหนี้และเงินฝากระดับ Investment Grade ทั้งในและต่างประเทศ ด้วยสัดส่วนเงินลงทุนประมาณ 99.85% ของทรัพย์สินกองทุน ซึ่งตราสารหนี้เป็นสินทรัพย์ที่มีความผันผวนต่ำ จึงช่วยลดความเสี่ยงการขาดทุนเงินต้นได้ อีกทั้งมีโอกาสดำเนินเงินต้นคืนพร้อมดอกเบี้ยเมื่อครบกำหนดอายุโครงการ (2) การลงทุนโดยการเข้าทำธุรกรรมสัญญาออปชั่น Digital Call ที่มีเงื่อนไขการจ่ายผลตอบแทนอ้างอิงกับดัชนี SET50 ด้วยสัดส่วนเงินลงทุนประมาณ 0.15% ของทรัพย์สินกองทุน ซึ่งหากในวันพิจารณาผลตอบแทน ระดับดัชนี SET50 ปรับขึ้นเท่ากับหรือมากกว่า 10% จากวันที่เริ่มต้นสัญญา ก็จะเป็นโอกาสการรับผลตอบแทนเพิ่มจากส่วนออปชั่นเป็น Bonus Coupon ในอัตราผลตอบแทนคงที่ 0.40% ตามเงื่อนไขที่กองทุนระบุ โดยจะกำหนดจ่ายผลตอบแทนครั้งเดียวในวันครบอายุโครงการ (*ผู้ลงทุนสามารถศึกษาข้อมูลลักษณะการจ่ายผลตอบแทนของกองทุนเพิ่มเติมได้จากหนังสือชี้ชวน)

นางนันทมนัส กล่าวเพิ่มเติมว่า "การจัดพอร์ตลงทุนให้สมดุลเป็นสิ่งสำคัญที่ไม่อยากให้นักลงทุนมองข้าม เพราะเป็นส่วนที่เสริมให้พอร์ตลงทุนมีความทนทานต่อตลาดหุ้น หากเกิดปัจจัยที่ทำให้เกิดความผันผวน ซึ่งกองทุน SCBCR1YW จะช่วยสร้างสมดุลจากโอกาสที่ได้รับกระแสเงินสดที่มั่นคง จากการลงทุนในตราสารหนี้และเงินฝากกว่า 90% ขณะที่ ยังมีโอกาสรับผลตอบแทนส่วนเพิ่มจากการลงทุนผ่านสัญญาออปชั่นจากกลุ่มหุ้นไทยพื้นฐานดีที่อ้างอิงตามดัชนี SET50 และอาจจะมีโอกาสปรับตัวขึ้นได้ ซึ่งจะทำให้พอร์ตมีโอกาสเติบโตได้อย่างสมดุล"

SCC เผย ก.ล.ต. ไฟเขียว ออกหุ้นกู้ชุดใหม่

ครั้งที่ 1/2568 มูลค่า 15,000 ล้านบาท

ทดแทนหุ้นกู้ชุดเดิมที่จะครบกำหนดไต่ถอน พิชช ให้เรตติ้งส์ A(thai)

นายธรรมศักดิ์ เศรษฐอุดม กรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัทปูนซีเมนต์ไทย จำกัด (มหาชน) (หรือ “SCC”)เปิดเผยว่า วันที่ 7 กุมภาพันธ์ 2568 สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ได้อนุมัติการออกและเสนอขายหุ้นกู้ชุดใหม่ ครั้งที่ 1/2568(SCC294A) จำนวน 15,000 ล้านบาท เพื่อทดแทนหุ้นกู้ชุดเดิมที่จะครบกำหนดไต่ถอนในวันที่ 1 เมษายน พ.ศ. 2568จำนวน 15,000 ล้านบาท โดยเสนอขายให้ผู้ลงทุนประชาชนทั่วไป โดยมีรายละเอียดดังนี้

อายุหุ้นกู้ : 4 ปี

อัตราดอกเบี้ย : คงที่ (ร้อยละต่อปี) 3.20

วันออกหุ้นกู้ : วันที่ 1 เมษายน พ.ศ. 2568

วันครบกำหนดไต่ถอน : วันที่ 1 เมษายน พ.ศ. 2572

การจ่ายดอกเบี้ย : ทุก ๆ 3 เดือน
(1 มกราคม, 1 เมษายน, 1 กรกฎาคม และ 1 ตุลาคม)

การเสนอขาย :

ลำดับที่ 1 เสนอขายแก่ผู้ลงทุนประชาชนทั่วไป
ที่เป็นผู้ถือหุ้นกู้ SCC254A

ลำดับที่ 2 เสนอขายแก่ผู้ลงทุนประชาชนทั่วไป
ที่เป็นผู้ถือหุ้นกู้ปัจจุบันของ บริษัทปูนซีเมนต์ไทย จำกัด
(มหาชน) ทุกชั้น และ/หรือ ผู้ถือหุ้นกู้บริษัทเอสซีจี
แพคเกจจิ้ง จำกัด (มหาชน) ทุกชั้น และ/หรือผู้ถือหุ้นกู้
บริษัทเอสซีจี เคมิคอลส์ จำกัด (มหาชน) ทุกชั้น

ลำดับที่ 3 ผู้ลงทุนประชาชนทั่วไป

ผู้จัดการการจัดจำหน่าย : BAY, BBL, KBANK, KTB
และ SCB

อันดับความน่าเชื่อถือของหุ้นกู้ : A(thai)
จากบริษัทพิชช เรตติ้งส์ (ประเทศไทย) จำกัด



บลจ.อีสท์สปรिंग เปิดผลงานปี 2024

**เติบโตทุกธุรกิจ เดินหน้าขับเคลื่อนด้วยผลิตภัณฑ์ตอบโจทย์
เปิดนโยบายลงทุนปี 2025 มองเอเชีย-ตลาดเกิดใหม่
เป็นโอกาสสู่เศรษฐกิจโลกผันผวน**

Invested
in the
future



นางสาวดารุณบุษย์ ปภาพจน์ กรรมการผู้จัดการ บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน อีสท์สปรिंग (ประเทศไทย) จำกัด หรือ บลจ.อีสท์สปรिंग เปิดเผยถึงกลยุทธ์การดำเนินงานในปี 2025 ว่า ยังให้ความสำคัญกับการพัฒนาผลิตภัณฑ์การลงทุนที่ตอบสนองความต้องการนักลงทุนทุกกลุ่มในสถานการณ์ที่ทั่วโลกยังเผชิญความผันผวน ทั้งจากปัญหาเศรษฐกิจและสงครามการค้าจากนโยบายการขึ้นภาษีของสหรัฐอเมริกา โดยประธานาธิบดีโดนัลด์ ทรัมป์ ซึ่งสิ่งสำคัญคือการติดตามข้อมูลข่าวสารและให้คำแนะนำอย่างรวดเร็ว แม่นยำ โดยบลจ.อีสท์สปรिंग ได้ดำเนินการอย่างต่อเนื่องในช่วงที่ผ่านมาเพื่อให้นักลงทุนมีข้อมูลประกอบการตัดสินใจลงทุนเพื่อเป้าหมายในการประสบความสำเร็จจากการวางแผนทางการเงินผ่านกองทุนรวมในระยะยาว

ทั้งนี้ ด้วยการดำเนินงานเชิงรุก ในปีที่ผ่านมา บลจ.อีสท์สปรिंग ประสบความสำเร็จจากผลการดำเนินงานของกองทุนทุกประเภท โดยมีอัตราเติบโตของมูลค่าสินทรัพย์ภายใต้การบริหารจัดการ (AUM) รวม 14% ซึ่งถือเป็นการเติบโตแบบก้าวกระโดดจากปี 2024 โดยแบ่งเป็น ธุรกิจกองทุนรวม เติบโต 14.93% ธุรกิจกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ เติบโต 10.16% และ ธุรกิจกองทุนส่วนบุคคล 7.31% สูงกว่าอุตสาหกรรมธุรกิจการจัดการกองทุน AUM รวมเติบโตเกือบ 10% แบ่งเป็น ธุรกิจกองทุนรวม เติบโต 14.10% ธุรกิจกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ เติบโต 6.41 % และ ธุรกิจกองทุนส่วนบุคคลเติบโต 2.21% (ข้อมูล AIMC ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2024)

“ความสำเร็จในปีที่ผ่านมาเป็นผลมาจากการดำเนินงานเชิงรุก ทั้งการออกผลิตภัณฑ์ที่ตอบโจทย์ การพัฒนานวัตกรรมการลงทุนที่สมบูรณ์แบบอย่าง Fund Link Application PVD Digital Platform ที่ประกอบด้วย Eastspring M Choice PVD Mobile Application สำหรับสมาชิก, Eastspring PVD Employer Online สำหรับผู้ประกอบการสำหรับพนักงานจ้าง และ Eastspring PVD Fund Committee Mobile Application สำหรับคณะกรรมการกองทุน ที่ออกแบบมา เพื่ออำนวยความสะดวกให้กับลูกค้ากองทุนสำรองเลี้ยงชีพจนเป็นที่ยอมรับ ซึ่งในปีนี้อะไรยังเดินหน้าขยายฐานลูกค้าเพิ่มมากขึ้น โดยมีเป้าหมายคนรุ่นใหม่ที่มีแนวโน้มสนใจการลงทุนและวางแผนการเงินอย่างมากมาเพิ่มขึ้น นอกจากนี้กลยุทธ์การให้ความรู้แก่นักลงทุนอย่างเข้มข้นแล้ว ยังมุ่งสร้างความสัมพันธ์กับพันธมิตรที่แข็งแกร่งทั้งในและต่างประเทศ พร้อมขยายช่องทางจำหน่ายให้เข้าถึงกลุ่มนักลงทุนได้กว้างขึ้น ควบคู่กับการออกผลิตภัณฑ์ที่เหมาะสมกับทุกสถานการณ์การลงทุน รวมทั้งการพัฒนาผลิตภัณฑ์สำเร็จรูปเพื่อตอบสนองนักลงทุนมือใหม่ที่ยังไม่มีความรู้และไม่มีเวลาติดตามข่าวสารการลงทุน ทำให้สามารถเข้าถึงการลงทุนได้อย่างง่ายดาย สะดวก และรวดเร็ว พร้อมมีทางเลือกตามความเสี่ยงที่แต่ละคนรับได้” นางสาวดารุณบุษย์กล่าว พร้อมเพิ่มเติมว่า

ในปีนี้อีสท์สปรिंगมองเห็นโอกาสการลงทุนในแต่ละภูมิภาค และแต่ละสินทรัพย์ที่มีความแตกต่างกัน การคัดเลือกกองทุนและจัดสรรพอร์ตการลงทุนที่เหมาะสมกับแต่ละสถานการณ์จะเป็นการเพิ่มโอกาสการลงทุน ซึ่งปัจจุบันบลจ.อีสท์สปรिंगมีกองทุนหลากหลายกองทุนภายใต้การบริหารจัดการโดยผู้จัดการกองทุนมืออาชีพด้วยความเชี่ยวชาญ ที่จะช่วยให้นักลงทุนก้าวข้ามขีดจำกัดและไม่พลาดโอกาสครั้งสำคัญ

บลจ.อิสรศาสตร์ เปิดผลงานปี 2024

**เติบโตทุกธุรกิจ เดินหน้าจับเคลื่อนด้วยผลิตภัณฑ์ตอบโจทย์
เปิดนโยบายลงทุนปี 2025 มองเอเชีย-ตลาดเกิดใหม่
เป็นโอกาสสู่เศรษฐกิจโลกผันผวน**

นายยิ่งยง เจริญรุตม์ รองกรรมการผู้จัดการ ฝ่ายจัดการลงทุน บลจ.อิสรศาสตร์ กล่าวเสริมถึงมุมมองการลงทุนในปีว่า การเติบโตทางเศรษฐกิจของทั่วโลกจะอยู่ในระดับปานกลางในช่วงครึ่งปีแรก 2025 โดยภาวะเศรษฐกิจในสหรัฐอเมริกาและจีนจะเป็นตัวแปรของการเติบโตในช่วงครึ่งปีหลัง โดยมองว่าจากนโยบายรัฐบาลสหรัฐฯชุดใหม่จะสนับสนุนการเติบโตระยะสั้นและสนับสนุนแนวโน้มดอลลาร์สหรัฐที่แข็งค่าในระยะกลาง รวมทั้งจะทำให้เกิดเงินเฟ้อมากขึ้นและอาจทำให้รอบการปรับลดอัตราดอกเบี้ยของเฟดช้าลง ส่งผลให้อัตราดอกเบี้ยที่เหมาะสมของเฟดอาจจะสูงขึ้น พันธบัตรอาจถูกกดดันจากอัตราผลตอบแทนที่สูงขึ้น และควรเน้นไปยังตราสารหนี้คุณภาพ

ทั้งนี้ ผลกระทบจากนโยบายของทรัมป์ยังคงยากที่จะคาดเดาและหลายประเด็นอาจไม่ได้นำไปปฏิบัติทั้งหมด ความล่าช้าของนโยบายและความไม่แน่นอนเกี่ยวกับเงินเฟ้อและแนวโน้มของทิศทางดอกเบี้ยจะนำไปสู่ความผันผวนของตลาดที่สูงขึ้น ขณะที่ในเอเชียและตลาดเกิดใหม่มีความดึงดูดในแง่ของการขยายตัวทางเศรษฐกิจเมื่อเทียบกับตลาดพัฒนาแล้ว และปัจจัยขับเคลื่อนในระยะยาวยังคงอยู่ เช่น การใช้จ่ายเงินทุนที่เพิ่มขึ้น การลดการปล่อยคาร์บอน และการกระจายความเสี่ยงของห่วงโซ่อุปทานน่าจะช่วยยกระดับรายได้ของบริษัทจดทะเบียน

สำหรับประเทศที่น่าจับตามองและเป็นโอกาสการลงทุน ในเอเชียและตลาดเกิดใหม่ประกอบด้วย

จีน : ที่ยังมีมุมมองที่ดีแต่ยังคงระมัดระวังผลกระทบจากนโยบายทรัมป์ แต่การประเมินมูลค่าหุ้นค่อนข้างถูกและมาตรการกระตุ้นทางการคลังที่อาจเกิดขึ้นจะช่วยลดผลกระทบจากความท้าทายจากภายนอกได้ รวมถึงมาตรการที่กระตุ้นภาคการบริโภค

อินเดีย : การบริหารจัดการเชิงรุกถือเป็นปัจจัยสำคัญท่ามกลางความกังวลเกี่ยวกับโมเมนตัมของเศรษฐกิจของอินเดียที่ชะลอตัวลง และการประเมินมูลค่าตลาดที่ตึงตัว บริษัทในอินเดียยังคงค่อนข้างแข็งแกร่ง โดย ROE กำลังดีขึ้นและอัตราส่วนหนี้สินกำลังลดลง การปรับฐานของตลาดในอินเดียในไตรมาส 4 ปี 2024 ทำให้ผู้ลงทุนมีจุดเข้าลงทุนที่น่าสนใจมากขึ้น หุ้นขนาดใหญ่มีราคาที่น่าสนใจมากกว่าหุ้นขนาดเล็ก

ญี่ปุ่น : การปรับตัวขึ้นของตลาดหุ้นญี่ปุ่นอาจขยายวงกว้างไปยังหุ้นขนาดกลางถึงเล็ก ซึ่งน่าจะได้รับประโยชน์จากค่าจ้างที่สูงขึ้นและการใช้จ่ายของผูบริโภคที่เพิ่มขึ้น คาดว่าการปฏิรูปองค์กรต่างๆ จะดำเนินต่อไป ซึ่งจะช่วยสนับสนุนผลกำไรและราคาหุ้น และเงินเยนที่แข็งค่าขึ้นอาจส่งผลกระทบต่อผู้ส่งออก แต่จะส่งผลดีต่อบริษัทในประเทศที่พึ่งพาการนำเข้า

อินโดนีเซีย : นโยบายสนับสนุนการเติบโตของรัฐบาลปราชัยและมาตรการทางการคลัง คาดว่าจะช่วยเสริมสร้างภาคสินค้าอุปโภคบริโภคและการเงิน การให้ความสำคัญกับการใช้จ่ายเพื่อสวัสดิการประชาชนของรัฐบาล จะช่วยกระตุ้นการบริโภคและสร้างโอกาสให้กับบริษัทที่จำหน่ายอาหารที่เน้นความคุ้มค่าและราคา

เวียดนาม : บริษัทในกลุ่มการเงิน สินค้าอุปโภคบริโภค เทคโนโลยีสารสนเทศ กลุ่มอุตสาหกรรม รวมถึง โลจิสติกส์ อยู่ในกลุ่มที่จะได้รับประโยชน์จากการเปลี่ยนแปลงในห่วงโซ่อุปทานโลก รวมถึงการเพิ่มขึ้นของการบริโภคสินค้าฟุ่มเฟือย

ประเทศไทย : แม้ตลาดหุ้นไทยยังคงเผชิญกับความท้าทายจากปัจจัยเสี่ยงต่างๆ เช่น ความไม่แน่นอนด้านภาษีศุลกากรของสหรัฐฯ ความเชื่อมั่นของนักลงทุนต่างชาติที่ลดลงในบริษัทจดทะเบียน และการขยายกองทุนรวมหุ้นระยะยาว (LTF) แต่ตลาดไทยยังได้รับการสนับสนุนจากการฟื้นตัวของการท่องเที่ยว การเพิ่มขึ้นของการใช้จ่ายภาครัฐ และมาตรการกระตุ้นทางการคลังที่อาจเกิดขึ้น นอกจากนี้ เศรษฐกิจไทยคาดว่าจะมีแนวโน้มขยายตัวได้ดีกว่าปี 2024 กลุ่มธนาคารเป็นกลุ่มที่คาดว่าจะได้รับประโยชน์จากเศรษฐกิจที่ยังขยายตัวได้และธุรกิจ Healthcare ซึ่งเป็นกลุ่มเชิงรับคาดว่าจะได้รับประโยชน์จากความผันผวนของตลาด

“ด้วยภูมิทัศน์เศรษฐกิจโลกที่มีความผันผวนมากขึ้น นักลงทุนจึงจำเป็นต้องมีวินัยในการบริหารความเสี่ยงและผลตอบแทน เพื่อให้ได้ผลตอบแทนที่เหมาะสมกับระดับความเสี่ยงที่ยอมรับได้ (Risk-Adjusted Returns) โดยกลยุทธ์การลงทุนเชิงรับ เช่น การลงทุนในสินทรัพย์ที่มีความผันผวนต่ำ การลงทุนแบบผสมหลายสินทรัพย์ (Multi - Asset) และการลงทุนที่เน้นรายได้จากเงินปันผล จะช่วยลดความเสี่ยงด้านลบและสร้างผลตอบแทนที่มั่นคงในระยะยาว นอกจากนี้ การคว้าโอกาสจากเทรนด์ที่มาแรงจากอุตสาหกรรมดั้งเดิมสู่เทคโนโลยีสีเขียวเป็นโอกาสการลงทุน ขณะที่บริษัทเทคโนโลยีในเอเชียเป็นตัวเลือกที่น่าสนใจกว่าสำหรับการลงทุนใน AI” นายยิ่งยงกล่าว



บลจ.อีสท์สปริง เปิดผลงานปี 2024

**เติบโตทุกธุรกิจ เดินหน้าขับเคลื่อนด้วยผลิตภัณฑ์ตอบโจทย์
เปิดนโยบายลงทุนปี 2025 มองเอเชีย-ตลาดเกิดใหม่
เป็นโอกาสสู่เศรษฐกิจโลกผันผวน**

**ด้านนายบดีนทร์ พุทธิจันทร์ ผู้อำนวยการฝ่ายกลยุทธ์การลงทุน บลจ.อีสท์สปริง
เปิดเผยถึงเริ่มการลงทุนที่น่าสนใจและแนะนำในปี 2025 ว่า ประกอบด้วย 4 ธีมที่คาดว่าจะได้รับประโยชน์ในปีนี้ได้แก่**

โอกาสในเอเชีย โดยคาดว่ากองทุนเอเชียที่มีความผันผวนต่ำจะเป็นโอกาสในการลงทุน โดยมองว่าประเทศอินเดียยังคงมีเศรษฐกิจที่แข็งแกร่ง รวมถึงการขยายตัวของประชากร และค่าเฉลี่ยแรงงานที่อายุไม่มากซึ่งส่งผลดีต่อกำลังซื้อ ในขณะที่ประเทศญี่ปุ่นคาดว่าจะได้รับประโยชน์จากการบริโภคที่เพิ่มขึ้นจากค่าแรงที่ปรับตัวขึ้น โดยกองทุนที่แนะนำได้แก่ ES-JPNAE ES-INDAE และ ES-ALOVE* (ซึ่งคาดว่าจะเปิดขายในวันที่ 14-21 กุมภาพันธ์ 2025)

การเติบโตที่มีศักยภาพ: คาดว่าเศรษฐกิจของสหรัฐฯ จะยังคงขยายตัวได้ท่ามกลางความผันผวน และคาดว่าจะทำให้อเมริกาเติบโตอย่างต่อเนื่องในปี 2025 กองทุนที่แนะนำคือ ES-USBLUECHIP

การเข้าสู่โหมดลดอัตราดอกเบี้ย : คาดว่าเฟดจะยังคงลดอัตราดอกเบี้ยในปีนี้อย่างต่อเนื่องในช่วงครึ่งปีหลัง และการลดอัตราดอกเบี้ยจะน้อยกว่าที่ตลาดคาดการณ์ไว้ก็ตาม แต่เมื่อรวมกับผลตอบแทนที่น่าสนใจ เราเชื่อว่าตราสารหนี้คุณภาพสูงและกลยุทธ์การปรับอายุตราสาร(Duration)ที่ยืดหยุ่นจะเป็นทางเลือกการลงทุนที่น่าสนใจ กองทุนที่แนะนำคือ ES-GINCOME

การลงทุนที่มีความเสี่ยงต่ำ : ท่ามกลางความไม่แน่นอนและความผันผวน การมีกองทุนเชิงรับในพอร์ตเป็นสิ่งสำคัญ เพื่อช่วยกระจายความเสี่ยง และสร้างสมดุลให้กับการลงทุน โดยกองทุนที่แนะนำคือ ES-HEALTHCARE



“สำหรับแนวทางการจัดพอร์ตในปีนี นักลงทุนที่รับความเสี่ยงได้น้อยมากแนะนำลงทุนในกองทุนตราสารหนี้ในประเทศ 70% กองทุนตราสารหนี้ต่างประเทศ 30% นักลงทุนที่รับความเสี่ยงได้น้อย แนะนำลงทุนในกองทุนตราสารหนี้ในประเทศ 45% กองทุนตราสารหนี้ต่างประเทศ 30% กองทุนหุ้นต่างประเทศ 25% นักลงทุนที่รับความเสี่ยงได้ปานกลาง แนะนำลงทุน กองทุนหุ้นต่างประเทศ 45% กองทุนตราสารหนี้ในประเทศ 25% กองทุนตราสารหนี้ต่างประเทศ 20% กองทุนหุ้นไทย และกองทุนสินทรัพย์ทางเลือกอย่างละ 5 % นักลงทุนที่รับความเสี่ยงได้มาก แนะนำลงทุนกองทุนหุ้นต่างประเทศ 65% กองทุนตราสารหนี้ในประเทศ 25% กองทุนหุ้นไทย และกองทุนสินทรัพย์ทางเลือกอย่างละ 5 % และ สำหรับนักลงทุนที่รับความเสี่ยงได้มากที่สุด แนะนำลงทุนกองทุนหุ้นต่างประเทศ 80% กองทุนหุ้นไทย และกองทุนสินทรัพย์ทางเลือกอย่างละ 10%” นายบดีนทร์กล่าว

คำเตือน

เนื่องจากกองทุนไม่ได้ป้องกันความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนทั้งจำนวน ผู้ลงทุนอาจจะขาดทุนหรือได้รับกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยน / หรือได้รับเงินคืนต่ำกว่าเงินลงทุนเริ่มแรกได้ / ทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไขผลตอบแทน และความเสี่ยงก่อนตัดสินใจลงทุน ผลการดำเนินงานในอดีต/ ผลการเปรียบเทียบผลการดำเนินงานที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์ในตลาดทุน มิได้เป็นสิ่งยืนยันถึงผลการดำเนินงานในอนาคต ผู้ลงทุนสามารถขอรับหนังสือชี้ชวนได้ที่ บลจ. อีสท์สปริง (ประเทศไทย) หรือผู้สนับสนุนการขายและรับซื้อคืนหน่วยลงทุนที่ได้รับการแต่งตั้ง

กรุงศรี คอนซูมเมอร์

จับมือพันธมิตรชั้นนำตลาดสุขภาพ

จัดโปรโมชั่น 0% นานสูงสุด 10 เดือน พร้อมรับเครดิตเงินคืนรวมสูง



A member of MUFG
a global financial group

80
Years



ดูแลสุขภาพ ความงาม
และความเป็นอยู่ที่ดีแบบองค์รวม

0% นานสูงสุด 10 เดือน
รับเครดิตเงินคืนสูง



บัตรเครดิต: ใช้เท่าที่จำเป็นและชำระคืนได้เต็มจำนวนตามกำหนด จะได้ไม่เสียดอกเบี้ย 16% ต่อปี
สินเชื่อส่วนบุคคล: อัตราดอกเบี้ยปกติ 25% ต่อปี, ใช้จ่ายที่จำเป็นและชำระคืนได้ตามกำหนด จะได้ไม่เสียดอกเบี้ย 15%-25% ต่อปี

บัตรเครดิตในกลุ่มกรุงศรี คอนซูมเมอร์จับมือพันธมิตรชั้นนำตอบโจทย์ตามเทรนด์ตลาดด้านสุขภาพและความเป็นอยู่ที่ดี ทั้งเวชศาสตร์ฟื้นฟู แพทย์ทางเลือก หรือคลินิกเฉพาะด้านกว่า 3,000 สาขาทั่วประเทศ อาทิ ร้านยาสมุนไพรจีนและไทย, สถานดูแลสุขภาพวัย, คลินิกเวชศาสตร์ชะลอวัย, ศูนย์รักษาผู้มีบุตรยาก จัดโปรโมชั่น 0% นานสูงสุด 10 เดือน ตั้งแต่ 1 มกราคม 2568 -31 ธันวาคม 2568 พิเศษ! รับเครดิตเงินคืนรวมสูงสุด 35,000 บาทเมื่อมียอดผ่อนชำระตามเงื่อนไข และใช้คะแนนสะสมแลกรับเครดิตเงินคืนเพิ่มสูงสุด 12% ที่ร้านค้าที่ร่วมรายการ เฉพาะสมาชิกบัตรกรุงศรีเฟิร์สช้อยส์ทุกหน้าบัตร, บัตรเครดิต กรุงศรี, บัตรเครดิต เซ็นทรัล เดอะวัน และบัตรเครดิตโลตัส ข้อมูลเพิ่มเติม <https://bit.ly/pr-wellness> (รายละเอียดโปรโมชั่นขึ้นอยู่กับระยะเวลาและเงื่อนไขของแต่ละร้านค้า โปรดตรวจสอบเพิ่มเติม ณ จุดขาย) ทั้งนี้ บัตรเครดิต: ใช้เท่าที่จำเป็นและชำระคืนได้เต็มจำนวนตามกำหนด จะได้ไม่เสียดอกเบี้ย 16% ต่อปี, สินเชื่อส่วนบุคคล: อัตราดอกเบี้ยปกติ 25% ต่อปี, ใช้จ่ายที่จำเป็นและชำระคืนได้ตามกำหนด จะได้ไม่เสียดอกเบี้ย 15%-25% ต่อปี

ฮอนไชน์ Business

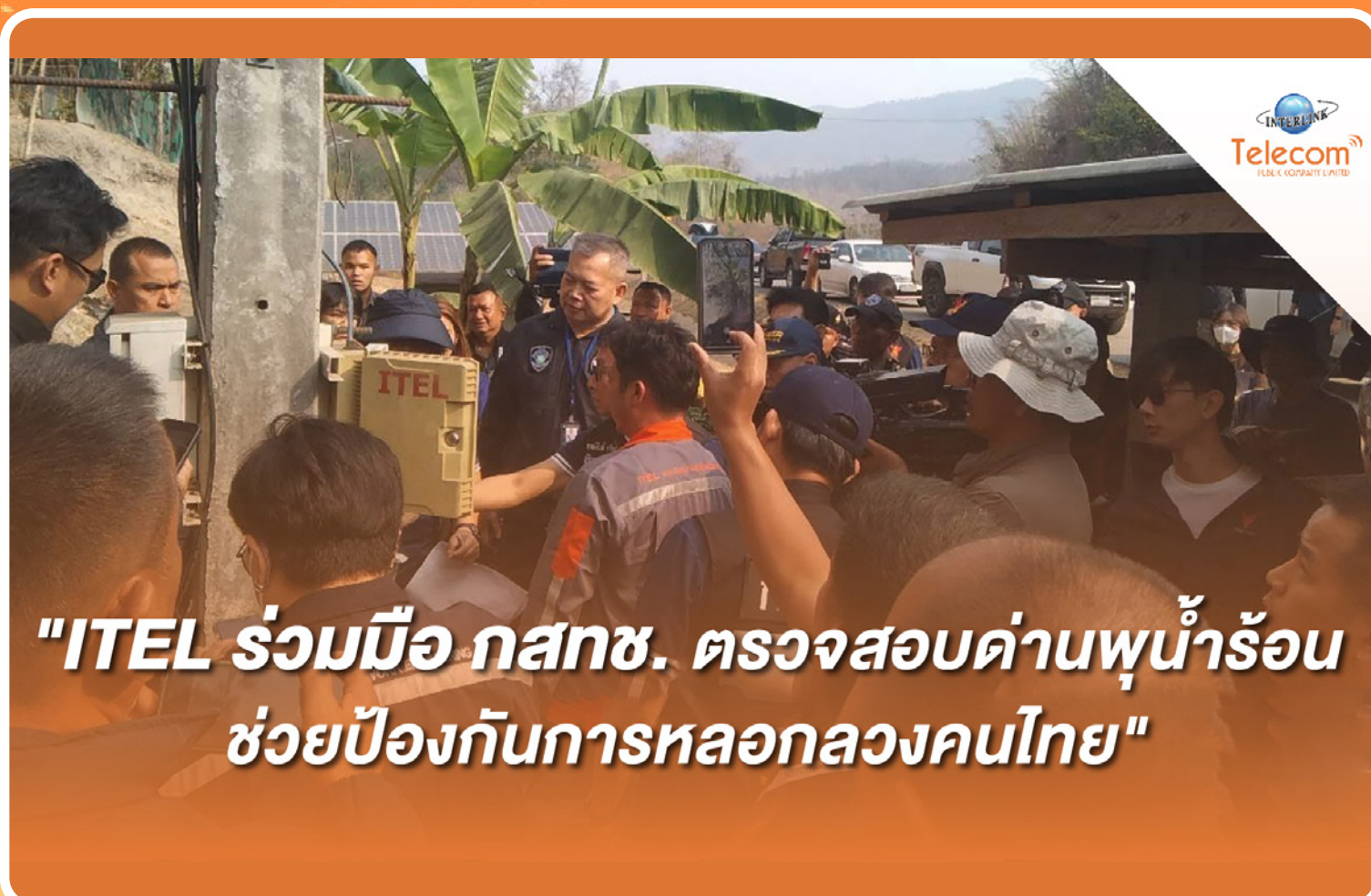
STI ร่วมวางศิลาฤกษ์ "SASA Hudhin"
ตอกย้ำผู้นำบริหารงานก่อสร้างโครงการ
ระดับไฮเอนด์



อนันดาฯ จับมือ เดอะ โรลลิง พิน
ร่วมจัดกิจกรรมพิเศษสำหรับเดือนแห่งความรัก
มอบของขวัญสุดเอ็กซ์คลูซีฟ "LOVE LETTER BOX Cookies"
ลิ้มได้เจอดีชั่น เฉพาะลูกค้าอนันดาฯ เท่านั้น



ITEL ร่วมมือ กสทช.
ตรวจสอบด้านพุน้ำร้อน
ช่วยป้องกันการหลอกลวงคนไทย



"ITEL ร่วมมือ กสทช. ตรวจสอบด้านพุน้ำร้อน
ช่วยป้องกันการหลอกลวงคนไทย"

บลจ.ทีสโก้ มอบเงินบริจาค 2 มูลนิธิเพื่อสังคม
จากการบริหารกองทุน TISESG ครั้งที่ 10
รวมมูลค่ากว่า 10 ล้านบาท



สรุปภาพรวมตลาด

ดัชนี

SET	FTSE SET/FTSE ASEAN							ข้อมูลล่าสุด 10 ก.พ. 2568 17:26:54 สถานะตลาด : Closed	
ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	เปิด	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท.)	SET	
SET	1,270.49	-11.60 (-0.90%)	1,273.95	1,275.88	1,262.41	7,748,700	43,206.59		
SET50	829.87	-8.35 (-1.00%)	831.81	833.43	822.79	1,624,879	33,942.87		
SET50FF	800.10	-7.65 (-0.95%)	802.33	803.81	794.50	1,624,879	33,942.87		
SET100	1,779.60	-18.30 (-1.02%)	1,784.58	1,787.80	1,766.13	2,190,862	37,545.84		
SET100FF	1,725.13	-17.23 (-0.99%)	1,730.91	1,733.40	1,714.94	2,190,862	37,545.84		
sSET	627.05	-5.77 (-0.91%)	632.05	632.18	624.96	208,839	865.59		
SETCLMV	639.36	-12.01 (-1.84%)	646.90	646.90	637.58	564,594	17,784.89		
SETHD	1,134.82	-8.71 (-0.76%)	1,139.18	1,140.37	1,129.74	928,845	15,162.18		
SETESG	794.82	-8.43 (-1.05%)	798.23	799.04	790.83	1,724,704	32,881.40		
SETWB	677.06	-12.39 (-1.80%)	683.48	684.34	674.45	458,925	9,407.02		
mai	259.94	-2.50 (-0.95%)	262.22	263.77	258.60	358,915	449.06		

หมายเหตุ

- ข้อมูลเพื่อการศึกษาหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์
- ข้อมูลปริมาณและมูลค่าสิ้นวันหลังเวลา 17.35 น. เป็นข้อมูลที่มีการซื้อขาย Dfx

ภาพรวมภาวะตลาด					ข้อมูลล่าสุด 10 ก.พ. 2568 17:26:39				
		SET		mai					
สถานะ	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)					
▲ เพิ่มขึ้น	162	998,782	56	64,589					
↔ ไม่เปลี่ยนแปลง	172	249,503	57	221,670					
▼ ลดลง	328	1,648,295	102	57,952					
จำนวนรายการ		SET	499,798	mai	26,753				

ผลการดำเนินงาน			ข้อมูล ณ วันที่ 07 ก.พ. 2568		
		SET	mai		
มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด (ลบ.)		15,976,303.07	254,653.58		
อัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย (YTD) (%)		9.38	3.27		
P/E (เท่า)		17.65	35.14		
P/BV (เท่า)		1.28	1.31		
อัตราเงินปันผลตอบแทน (%)		3.50	2.92		
กำไรสุทธิต่อหุ้น		72.64	7.47		

%การเปลี่ยนแปลงของดัชนี			ข้อมูล ณ วันที่ 07 ก.พ. 2568		
		SET	mai		
ในรอบ 3 เดือนล่าสุด		-12.77%	-21.07%		
ในรอบ 6 เดือนล่าสุด		-0.66%	-15.43%		
YTD (Year to Date)		-8.44%	-15.84%		

หมายเหตุ

- ไม่รวมหลักทรัพย์ที่ไม่มีการซื้อขาย
- หลักทรัพย์ต่างประเทศจะไม่ถูกรวมในการคำนวณข้อมูล อัตราส่วนราคาปิดต่อกำไรต่อหุ้น อัตราส่วนราคาตลาดต่อมูลค่าหุ้นทางบัญชี อัตราเงินปันผลตอบแทน มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด และอัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย
- ไม่นำหลักทรัพย์ในหมวดกองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์เข้าร่วมคำนวณ (มีผลตั้งแต่ 31 มีนาคม 2552 เป็นต้นไป)

SET

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ต่ำสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ ADVANC	283.00	+3.00 (+1.07%)	2,759,753.80
☆ DELTA	112.00	-2.00 (-1.75%)	2,518,939.30
☆ TRUE	12.70	+0.60 (+4.96%)	2,329,929.06
☆ AOT	54.25	-1.75 (-3.13%)	2,277,616.60
☆ CPALL	50.00	0.00 (0.00%)	1,974,739.73
☆ KBANK	159.00	-1.00 (-0.63%)	1,812,744.90
☆ GULF	57.25	-1.00 (-1.72%)	1,573,883.75
☆ KTB	23.70	-0.10 (-0.42%)	1,544,508.70
☆ PTT	30.25	-0.50 (-1.63%)	1,454,749.20
☆ INTUCH	99.50	+0.25 (+0.25%)	1,445,156.55

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ต่ำสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ TTB	1.96	+0.01 (+0.51%)	333,380,100
☆ TRUE	12.70	+0.60 (+4.96%)	186,160,200
☆ CCET	7.30	-0.55 (-7.01%)	131,329,800
☆ BTS	6.00	+0.05 (+0.84%)	100,642,400
☆ SIRI	1.60	-0.07 (-4.19%)	96,887,100
☆ WHA	4.56	+0.04 (+0.88%)	92,367,500
☆ EA	2.58	-0.14 (-5.15%)	82,494,700
☆ VGI	2.92	-0.02 (-0.68%)	80,499,600
☆ BWG	0.26	+0.02 (+8.33%)	67,035,000
☆ KTB	23.70	-0.10 (-0.42%)	65,246,800

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ต่ำสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ NATION cn	0.04	+0.01 (+33.33%)	431,300
☆ KC cn	0.05	+0.01 (+25.00%)	7,375,900
☆ TPA	3.54	+0.54 (+18.00%)	300
☆ SE-ED	1.98	+0.22 (+12.50%)	2,700
☆ TSR cn cs	0.31	+0.03 (+10.71%)	565,300
☆ F&D	33.00	+2.75 (+9.09%)	400
☆ JTS	50.50	+4.00 (+8.60%)	487,800
☆ BWG	0.26	+0.02 (+8.33%)	67,035,000
☆ AMATAR	6.90	+0.50 (+7.81%)	15,300
☆ MIT	0.31	+0.02 (+6.90%)	33,900

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ต่ำสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ B	0.06	-0.01 (-14.29%)	6,422,600
☆ IRC xx	12.40	-1.80 (-12.68%)	278,700
☆ B52 cn	0.28	-0.04 (-12.50%)	333,900
☆ TGPRO	0.07	-0.01 (-12.50%)	504,100
☆ UOBKH cr	4.30	-0.50 (-10.42%)	54,600
☆ CI	0.44	-0.05 (-10.20%)	3,933,100
☆ FANCY	0.27	-0.03 (-10.00%)	1,454,600
☆ MILL cn cs	0.09	-0.01 (-10.00%)	224,200
☆ CCP	0.21	-0.02 (-8.70%)	1,833,300
☆ BEAUTY	0.22	-0.02 (-8.33%)	3,401,400

mai

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ PIS	6.30	+0.35 (+5.88%)	124,817.16
☆ AU	8.25	-0.55 (-6.25%)	71,910.11
☆ MAGURO	18.30	+0.90 (+5.17%)	43,648.87
☆ BE8	13.50	+0.10 (+0.75%)	26,346.85
☆ PLANET	1.67	0.00 (0.00%)	20,226.86
☆ LTS	9.35	-0.10 (-1.06%)	19,429.10
☆ KLINIQ	26.25	+0.50 (+1.94%)	15,898.85
☆ KGEN	0.82	+0.03 (+3.80%)	13,933.51
☆ XO	17.00	-0.20 (-1.16%)	8,206.89
☆ BBIK	34.00	-0.25 (-0.73%)	7,508.63

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ NEWS CS	0.01	0.00 (0.00%)	178,762,400
☆ PIS	6.30	+0.35 (+5.88%)	20,239,200
☆ KGEN	0.82	+0.03 (+3.80%)	17,358,200
☆ PLANET	1.67	0.00 (0.00%)	12,234,400
☆ ALPHAX	0.48	-0.02 (-4.00%)	8,952,900
☆ AU	8.25	-0.55 (-6.25%)	8,812,100
☆ BTC	0.48	0.00 (0.00%)	6,511,700
☆ UKEM	0.58	0.00 (0.00%)	5,382,200
☆ MORE	0.02	-0.01 (-33.33%)	4,198,400
☆ QTCG	0.26	-0.02 (-7.14%)	3,984,400

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ HYDRO CS CS NP	0.12	+0.01 (+9.09%)	2,977,100
☆ SWC	2.96	+0.20 (+7.25%)	800
☆ 24CS	2.98	+0.20 (+7.19%)	1,682,300
☆ PIS	6.30	+0.35 (+5.88%)	20,239,200
☆ MAGURO	18.30	+0.90 (+5.17%)	2,430,500
☆ LDC	0.46	+0.02 (+4.55%)	428,500
☆ SENX	0.24	+0.01 (+4.35%)	2,161,900
☆ KGEN	0.82	+0.03 (+3.80%)	17,358,200
☆ BLESS	0.30	+0.01 (+3.45%)	28,300
☆ MGT	1.59	+0.05 (+3.25%)	133,800

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ MORE	0.02	-0.01 (-33.33%)	4,198,400
☆ COMAN CS	0.41	-0.12 (-22.64%)	76,500
☆ PROS	0.59	-0.12 (-16.90%)	704,400
☆ TURTLE	5.30	-0.60 (-10.17%)	200
☆ META	0.10	-0.01 (-9.09%)	1,606,800
☆ SALEE	0.30	-0.03 (-9.09%)	139,100
☆ ECF	0.21	-0.02 (-8.70%)	1,627,800
☆ RWI	0.38	-0.03 (-7.32%)	163,200
☆ QTCG	0.26	-0.02 (-7.14%)	3,984,400
☆ ARIP	0.40	-0.03 (-6.98%)	130,000

SET

มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

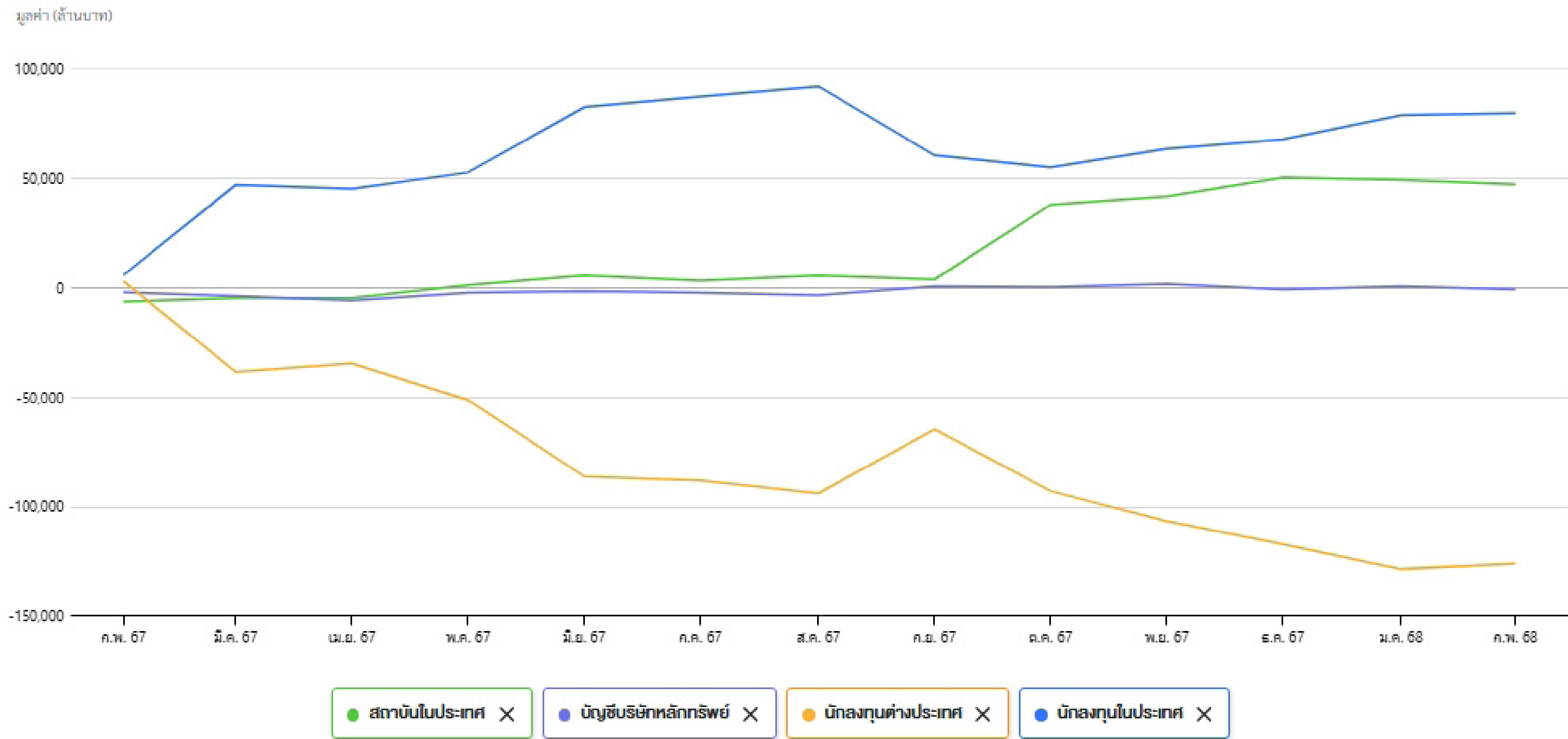
มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (SET)

หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 10 ก.พ. 2568					01 ก.พ. 2568 - 10 ก.พ. 2568					01 ม.ค. 2568 - 10 ก.พ. 2568				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	5,232.41	12.11	5,201.36	12.04	31.05	28,076.68	9.78	30,002.09	10.45	-1,925.41	130,483.19	11.58	133,586.87	11.85	-3,103.68
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	2,570.36	5.95	2,258.16	5.23	312.20	16,151.26	5.63	17,362.95	6.05	-1,211.70	70,666.72	6.27	70,401.53	6.25	265.19
นักลงทุนต่างประเทศ	23,335.91	54.01	25,329.69	58.62	-1,993.78	162,660.73	56.66	162,161.09	56.49	499.64	580,094.44	51.48	590,929.09	52.44	-10,834.64
นักลงทุนในประเทศ	12,067.92	27.93	10,417.38	24.11	1,650.53	80,171.73	27.93	77,534.25	27.01	2,637.48	345,682.54	30.67	332,009.41	29.46	13,673.13

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 10 ก.พ. 2568



mai

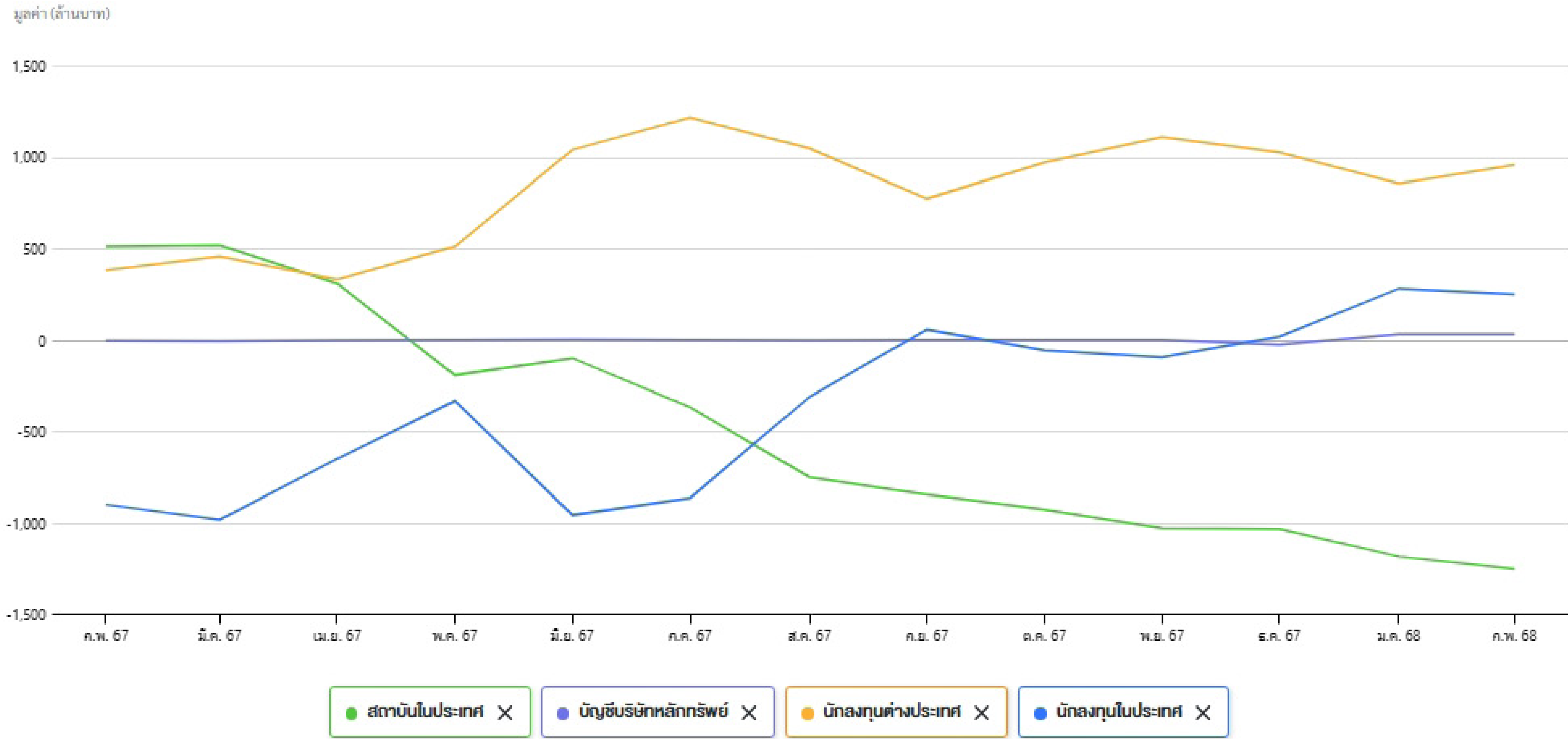
มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (mai) หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 10 ก.พ. 2568					01 ก.พ. 2568 - 10 ก.พ. 2568					01 ม.ค. 2568 - 10 ก.พ. 2568				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	29.45	6.56	16.77	3.73	12.68	83.59	2.07	138.58	3.43	-54.99	434.11	2.07	641.09	3.05	-206.98
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	0.10	0.02	0.40	0.09	-0.30	1.62	0.04	1.57	0.04	0.05	148.68	0.71	90.99	0.43	57.69
นักลงทุนต่างประเทศ	97.27	21.66	67.59	15.05	29.68	697.26	17.26	567.85	14.06	129.41	3,085.97	14.69	3,126.15	14.89	-40.18
นักลงทุนในประเทศ	322.23	71.76	364.30	81.13	-42.07	3,256.46	80.63	3,330.92	82.47	-74.46	17,332.85	82.53	17,143.39	81.63	189.47

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี ข้อมูล ณ วันที่ 10 ก.พ. 2568



HOONINSIDE

HOONINSIDE

บริษัท เงินติดล้อ จำกัด (มหาชน)



พร้อมปรับกลยุทธ์และแผนต่างๆ

ให้สอดคล้องกับสถานการณ์ที่เกิดขึ้น
เพื่อสร้างการเติบโต ให้กับ ภาพรวมการดำเนินธุรกิจ

ได้อย่างแข็งแกร่งและต่อเนื่อง

กำไร ปี 67

4,230.5 ลบ.

โต 11.6% (YoY)

เบี้ยประกัน

10,176.8 ลบ.

โต 16.4% (YoY)



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOONINSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 คุณนุ้ย
E-mail: reporter@hooninside.com



@HOONINSIDE