

HOONINSIDE

นายพิทักษ์ รัชกิจประการ

ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่
บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน) หรือ PTG



PTG ส่งซีก Q2/67
ยอดขายทุบสถิติ
สูงสุดใหม่

บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน) หรือ PTG



Magazine

Hooninside

new stock exchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

- Content -

ข่าวจากปก	04
ข่าวบริษัทจดทะเบียน	07
ข่าวการเงิน	19
อินไซด์ Business	25
สรุปการซื้อขาย	26

บรรณาธิการบริหาร
ประสิทธิ์ กรโชคนันต์
หัวหน้าข่าว
อณูภา ศิริรวง

ที่ปรึกษา
ชาलगอง ปัทมพงศ์
ภักธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

กองบรรณาธิการ
ณภัค ภัทรสุปรีดี
กราฟิก
วิชัยพล นาคสุข
ศิวีไล สอนใหม่
ศักดาจรัส จันทรินท

ติดต่อโฆษณา
คุณนุ้ย 02-276-5976
E_mail : reporter@hooninside.com

ASIAN PALM OIL PUBLIC COMPANY LIMITED



บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
ผลิตน้ำมันปาล์มดิบจากผลปาล์มที่ซื้อมาจากเกษตรกรทั่วไป
และผลิตไฟฟ้าพลังงานจากก๊าซชีวภาพที่มีความมุ่งมั่น
เพื่อรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อมและชุมชน

นายสิทธิภาส อุดมผลกุล

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
หรือ APO

ผลิตภัณฑ์ คุณภาพ

น้ำมันปาล์มดิบ

เมล็ดในปาล์ม

กะลา

ไฟฟ้า

บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
99 หมู่ที่ 2 ตำบลอ่าวลึกใต้ อำเภออ่าวลึก จังหวัดกระบี่ 81110



<https://asianpalmoil.com/>



075-681355



Info@asianpalmoil.com

PTG ส่งซีก Q2/67

ยอดขายทุบสถิติสูงสุดใหม่

รับไฮซีซีบี ค่าการตลาด น้ำมันสดใส , Non-Oil หนุนเต็มสูบ

PTG ส่งสัญญาณไตรมาส 2/2567 ยอดขายจะเติบโตต่อเนื่อง และมีโอกาสทำสถิติสูงสุดใหม่อีกครั้งรับอานิสงส์ไฮซีซีบีและค่าการตลาดน้ำมันฟื้นตัว **รวมถึงธุรกิจ Non-Oil จัดจำหน่ายก๊าซ LPG ร้านกาแฟพันธุ์ไทย และ Autobacs** เติบโตอย่างมีนัยสำคัญจากยอดสมาชิกบัตร **PT Max Card และ PT Max Card Plus** มีจำนวนเพิ่มขึ้น ปักธงเดินหน้าขยายธุรกิจเกี่ยวเนื่องกับธุรกิจหลักเพื่อต่อยอดธุรกิจและเพิ่มช่องทางสร้างรายได้ในอนาคต ต่อยอดเป้าหมายปริมาณการจำหน่ายน้ำมันผ่านทุกช่องทางเติบโตปีนี้ 10-12%

นายพิทักษ์ รัชกิจประการ

ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่
บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน) หรือ PTG

เปิดเผยว่า แนวโน้มผลการดำเนินงานไตรมาส 2/2567 คาดว่ายอดขายจะเติบโตอย่างต่อเนื่อง และมีโอกาสที่จะทำสถิติสูงสุดใหม่อีก เนื่องจากเชื่อว่าปริมาณการจำหน่ายน้ำมันผ่านทุกช่องทางยังคงเติบโต เป็นผลมาจากการเติบโตของยอดขายสาขาเดิม ทั้งจากลูกค้าใหม่ และกลุ่มลูกค้าผู้ถือบัตรสมาชิก **PT Max Card และ PT Max**

Card Plus รวมถึงปัจจัยหนุนจากการฟื้นตัวของการบริโภคภาคเอกชนและการท่องเที่ยวจากวันหยุดต่อเนื่อง รวมถึงปัจจัยทางด้านฤดูกาลที่เริ่มต้นการเพาะปลูกทางการเกษตร นอกจากนี้ คาดว่าปริมาณการจัดจำหน่ายก๊าซ LPG ยังคงเพิ่มขึ้นต่อเนื่อง ยังคงมาจากกลุ่ม Auto LPG จากการดำเนินโครงการ **"Taxi Transform" และ "Auto Transform"**

และมีการเข้ามาใช้บริการของกลุ่มลูกค้าผู้ถือบัตร PT Max Card และ PT Max Card Plus ส่วนธุรกิจกาแฟพันธุ์ไทยยังคงเติบโตไปในทิศทางเดียวกันจากการกลับมาซื้อซ้ำของลูกค้ารายเดิมและจากกลุ่มลูกค้าผู้ถือบัตรสมาชิก **PT Max Card และ PT Max Card Plus** และยังคงเดินหน้าขยายสาขาอย่างต่อเนื่อง ขณะที่ **ธุรกิจ Autobacs** มีจำนวนสาขาเพิ่มขึ้น

"จากแนวโน้มธุรกิจ Oil และ Non-Oil ที่ยังคงขยายตัวตามแผนที่ได้วางไว้ ประกอบกับการเข้ามาใช้บริการของกลุ่มลูกค้าผู้ถือบัตร PT Max Card และ PT Max Card Plus จึงเป็นสัญญาณบวกต่อผลการดำเนินงานไตรมาส 2 ของ PTG ที่เชื่อว่าจะยังคงเติบโตต่อเนื่อง โดยบริษัทฯ ยังคงมองหาโอกาสด้านการลงทุนในของบริษัทฯ ให้มีความแข็งแกร่งยิ่งขึ้น " นายพิทักษ์ กล่าวในที่สุด





ในปี 2567 บริษัทฯ ยังคงวางแผนปริมาณการจำหน่ายน้ำมันผ่านทุกช่องทางเติบโต 10-12% และขยายจำนวนสถานีบริการไว้ที่ 2,251 สถานีบริการ รวมถึงยกระดับการให้บริการ ด้วย PT Service Master ที่คอยให้บริการและแนะนำลูกค้า และมีการใช้ข้อมูลจากฐานสมาชิกกลุ่มผู้ถือบัตร PT Max Card, PT Max Card Plus, แอปพลิเคชัน Max Me และแพลตฟอร์ม Max Enterprise Connect (MEC) มาวิเคราะห์เพื่อนำเสนอผลิตภัณฑ์ บริการ และโปรโมชั่นที่ตรงตามความต้องการลูกค้ามากที่สุด มุ่งสู่เป้าหมายในการขยายส่วนแบ่งการตลาดผ่านช่องทางค้าปลีกสถานีบริการไม่ต่ำกว่า 25% ในปี 2570



สำหรับธุรกิจ Non-Oil ยังคงวางแผนเติบโตอย่างต่อเนื่องที่ระดับ 40-50% หลักๆ มาจากธุรกิจกาแฟพันธุ์ไทยที่มองว่าปีนี้ปีแห่ง **"Network Expansion"** และจะมุ่งสู่จำนวนสาขา กาแฟพันธุ์ไทยกว่า 5,000 สาขา ครอบคลุมทุกจังหวัดทั่วประเทศในปี 2570 ส่วนธุรกิจก๊าซ LPG ตั้งเป้าการเติบโตของยอดขายปี 2567 ไว้ที่ 30-40% โดยกลุ่ม **Auto LPG** จะเน้นงานบริการเพื่อส่งเสริมยอดขาย และครองส่วนแบ่งการตลาดอันดับ 1 ด้วยโครงการ **"Taxi Transform"** และ **"Auto Transform"**, กลุ่มก๊าซครัวเรือนและอุตสาหกรรมรักษาฐานลูกค้าหลักเดิม และหาฐานลูกค้าใหม่ รวมถึงเน้นการขยายจำนวนสถานีบริการ **Auto LPG** และ **Gas Shop** เป็น 788 สาขา จากเดิมที่มีอยู่ 573 สาขาในปี 2566 โดยเป็นการขยาย Gas Shop เป็นหลัก



ส่วนธุรกิจอื่นๆ ภายใต้ธุรกิจ Non-Oil บริษัทฯ ยังคงวางแผนขยายสาขาและ Touchpoints อย่างต่อเนื่อง ซึ่งในปี 2567 ตั้งเป้าจำนวนสาขาธุรกิจ Non-Oil อื่น ๆ เป็นจำนวน 961 Touchpoints เพิ่มขึ้น 329 Touchpoints



GUNKUL
not only the energy, we care

เป็นผู้นำด้านธุรกิจพลังงานทดแทน
อุปกรณ์ และระบบไฟฟ้าแบบครบวงจร
ด้วยเทคโนโลยีและนวัตกรรมที่ทันสมัย
เพื่อพัฒนาโครงสร้างพื้นฐาน
ให้แข็งแกร่งอย่างยั่งยืน

และเป็นผู้นำด้านธุรกิจกัญชงกัญชาในระดับสากล
เพื่อเสริมสร้างคุณภาพชีวิตและสุขภาพที่ดี

โคกชา ดำรงปิยวุฒิ

ประธานกรรมการบริหาร
บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริ่ง จำกัด (มหาชน)



บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริ่ง จำกัด (มหาชน)

1177 อาคารเฟิร์ล แบงก์ค็อก ชั้น 8 ถนนพหลโยธิน แขวงพญาไท เขตพญาไท กรุงเทพมหานคร 10400

โทร.0-2242-5800 (อัตโนมัติ)

PCC

คว้งงานใหม่ 2 โครงการ มูลค่ารวม 534.17 ลบ.

บมจ.พีซีซี คอร์ปอเรชั่น หรือ PCC สุดปัง! คว้งงานใหม่ไม่หยุด 2 โครงการ มูลค่ารวมราว 534.17 ลบ. ได้แก่ 1.งานซื้ออุปกรณ์สถานีไฟฟ้าพร้อมติดตั้ง-ก่อสร้างอาคารพร้อมบ่อพักและท่อดึงสายสำหรับสถานีย่อยศูนย์ราชการ กับ การไฟฟ้านครหลวง มูลค่า 422.19 ลบ. และ 2. งานสัญญาซื้อขายหม้อแปลงไฟฟ้า 3 เฟส จำนวน 433 เครื่อง วงกพท. มูลค่า 111.98 ลบ. ด้านบอสใหญ่ "กิตติ สัมฤทธิ์" CEO ประกาศกลยุทธ์ปี 2568-2570 เพิ่มขอบเขตของสินค้า-ลูกค้าใหม่ พร้อมทั้งขยายอาณาจักรไปยัง Bamboo-based Innovative Products และ Digitalization and Automation Solutions ส่วน Smart Grid Digitalization ต่อกฐานให้ยั่งยืนมั่นคง ย้ำทั้ง 3 อุตสาหกรรม มีการบูรณาการเชื่อมโยง-สนับสนุนซึ่งกันและกัน หวังสนับสนุนรายได้เติบโตยั่งยืน

นายกิตติ สัมฤทธิ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท พีซีซี คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) (PCC) เปิดเผยว่า บริษัทฯ ย่อย 2 บริษัท ได้รับงานใหม่ 2 โครงการ มูลค่ารวมประมาณ 534,171,927 บาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) ได้แก่ 1.บริษัท พีซีซี ซีเอสเอ็ม แอนด์ โปริเจ็ค จำกัด ได้รับการคัดเลือกให้เป็น

ผู้ชนะการเสนอราคา ประกวดราคาซื้ออุปกรณ์สถานีไฟฟ้าพร้อมติดตั้ง และก่อสร้างอาคารพร้อมบ่อพักและท่อดึงสายสำหรับสถานีย่อยศูนย์ราชการ ด้วยวิธีประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ (e-Bidding) กับ การไฟฟ้านครหลวง เมื่อวันที่ 26 เมษายน 2567 มูลค่าสัญญารวม 422,189,900 บาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

2.บริษัท แอปซีฟิค พรอสเพอริตี ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (PPD) ได้รับการคัดเลือกให้เป็นผู้ชนะ งานสัญญาซื้อขายหม้อแปลงไฟฟ้า 3 เฟส ระบบ 22 กิโลโวลต์ และ 33 กิโล โวลต์ จำนวน 433 เครื่อง ด้วยวิธีประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ (e-bidding) กับ การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค มูลค่าสัญญารวม 111,982,027 บาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

PCC เป็นบริษัทที่ประกอบธุรกิจโดยการเข้าถือหุ้นในบริษัทอื่น (Holding Company) ที่ประกอบธุรกิจหลัก 3 ธุรกิจ ดังนี้

1. ธุรกิจผลิตและจำหน่ายอุปกรณ์ในระบบจำหน่ายไฟฟ้า
2. ธุรกิจรับเหมาก่อสร้างสถานีไฟฟ้าแรงสูงและสายส่งไฟฟ้าแรงสูง
3. ธุรกิจลงทุนผลิตและจำหน่ายกระแสไฟฟ้าจากพลังงานทดแทน

นายกิตติ กล่าวเพิ่มว่า ในปี 2567 บริษัทวางแผนเชิงกลยุทธ์ เพื่อดำเนินงานให้ได้ดีทั้งด้านต้นทุนตามเป้าหมาย และวางแผนกลยุทธ์ของปี 2568 - 2570 เพื่อบรรลุในการขยายยอดขาย โดยเพิ่มขอบเขตของสินค้าใหม่และขอบเขตของลูกค้าใหม่ พร้อมทั้งขยายขอบเขตของอุตสาหกรรมจากเดิมที่มีอยู่ คือ Smart Grid Digitalization เพิ่มอีก 2 อุตสาหกรรมคือ Bamboo-based Innovative Products และ Digitalization and Automation Solution โดยที่ทั้ง 3 อุตสาหกรรม มีการบูรณาการเชื่อมโยง และสนับสนุนซึ่งกันและกัน ซึ่งจะเป็นการเพิ่มรายได้ด้วยการรับบุคลากรที่เชี่ยวชาญในเทคโนโลยี และนวัตกรรมใหม่ๆ

นอกจากนี้ บริษัทฯ จะเน้นในการพัฒนาเทคโนโลยีที่แท้จริง (Intrinsic Technology) ของทั้ง 3 อุตสาหกรรม และพัฒนาความสามารถที่โดดเด่น (Distinctive Competence) ขององค์กร เพื่อเพิ่มสมรรถนะ (Performance) ขององค์กรให้สูงขึ้นตลอดเวลา ซึ่งจะทำให้องค์กรรักษาการเติบโตที่ยั่งยืน

นายกิตติ กล่าวทิ้งท้ายว่า PCC ยังยึดมั่นในวิสัยทัศน์ "จุดพลังแห่งความรุ่งเรืองร่วมกัน (Energizing Shared Prosperity)" โดยให้ความสำคัญกับการดูแลผู้มีส่วนได้เสียทุกฝ่ายที่เกี่ยวข้องอย่างทั่วถึง ไม่ว่าจะเป็นลูกค้า พันธมิตรทางธุรกิจ พนักงาน ผู้ถือหุ้น รวมถึงชุมชนใกล้เคียงโดยเฉพาะอย่างยิ่งพื้นที่ชุมชนบริเวณสถานประกอบการทุกแห่งที่บริษัทดำเนินธุรกิจ ทั้งในด้านสิ่งแวดล้อม สังคม และธรรมาภิบาล



KIAT

จับมือ FAW THAILAND นำร่อง LNG ภาคขนส่ง

บริษัท เกียรติธนาขนส่ง จำกัด (มหาชน) หรือ KIAT ผู้นำในการให้บริการด้านการขนส่งวัตถุดิบและสินค้าพิเศษที่เน้นความปลอดภัยสูงจับมือบริษัท เอฟ เอ ดับบลิว (ประเทศไทย) จำกัด ซึ่งเป็นผู้แทนจำหน่ายรถบรรทุก FAW แต่ผู้เดียวในประเทศไทย เดินหน้าโครงการทดสอบการใช้รถบรรทุกเชื้อเพลิง LNG เพื่อเป็นทางเลือกของลูกค้าที่จะใช้รถบรรทุกพลังงานสะอาดด้วยต้นทุนแข่งขันได้ในตลาด

นายเมฆ มนต์เสรีสุสรณ์ รองกรรมการผู้จัดการด้านการตลาดและพัฒนาธุรกิจ บมจ. เกียรติธนาขนส่ง เปิดเผยน้ำมันเชื้อเพลิงถือเป็นต้นทุนหลักของภาคขนส่ง โดยคิดเป็นสัดส่วนสูงถึง 30% ในขณะที่รัฐบาลได้ส่งสัญญาณที่จะชะลอการอุดหนุนน้ำมันดีเซล โดยได้มีการปรับราคาขึ้นไปแล้วจาก 29.44 บาท/ลิตร เป็น 32.44 บาท/ลิตร โดยไม่ต่ออายุมาตรการลดภาษีสรรพสามิตดีเซล ทำให้ผู้ให้บริการขนส่งจำเป็นต้องศึกษาทางเลือกของแหล่งพลังงานที่หลากหลายให้แก่ลูกค้า

"เกียรติธนาฯ เป็นผู้นำด้านการให้บริการที่เป็นเลิศ ในราคายุติธรรม เพื่อให้ลูกค้าสามารถแข่งขันในตลาดได้ การเป็นผู้นำแบบนี้ เราจึงจำเป็นต้องมองหาทางเลือกเชื้อเพลิงที่หลากหลายเพื่อคุมต้นทุน ดังนั้น หากดีเซลไม่ได้ถูกตรึงไว้ที่ลิตรละ 30 บาทอีกต่อไป เราจึงต้องเร่งหาพลังงานอื่นที่ตอบโจทย์ของลูกค้าที่ต้องการต้นทุนที่ต่ำ ไม่ทำลายสิ่งแวดล้อม LNG จึงเป็นทางเลือกที่น่าสนใจ" นายเมฆ กล่าว



อย่างไรก็ตาม นายเมฆกล่าวว่าภาคขนส่งในประเทศไทยยังใหม่กับรถบรรทุกที่ใช้ LNG เป็นเชื้อเพลิง แต่ไม่ได้เป็นเรื่องใหม่ในตลาดสากล ทั้งฝั่งยุโรป หรือฝั่งจีน มีการใช้กันมานานแล้ว ที่สำคัญ รถบรรทุกที่ใช้เชื้อเพลิง LNG นั้น จะเป็นส่วนสำคัญในการลดปัญหามลพิษทางสิ่งแวดล้อม เพราะมีการปล่อย Greenhouse Gas (GHG) น้อยกว่าดีเซลถึง 30%, ปล่อย Nitrogen oxides (NOx) น้อยกว่า 95% และ Particulate Matter (PM) น้อยกว่า 80%

"ในขณะที่ตลาดก๊าซ NGV ก็ยังทรงตัว แต่อาจไม่ได้ได้รับความนิยมเหมือนสมัยก่อน เนื่องจากรถบรรทุกเชื้อเพลิง NGV ก็เริ่มมีอายุมากขึ้น ค่าซ่อมบำรุงสูง และจำนวนสถานบริการทยอยลดลง ซึ่งก็ยิ่งทำให้ความต้องการลดลงตาม" นายเมฆ กล่าว

นายเมฆ กล่าวว่าภายใต้โครงการนำร่องศึกษาแนวทางการใช้ LNG KIAT ได้นำรถบรรทุกยี่ห้อ FAW รุ่น 300HP และ 380HP ซึ่งเป็นรถที่ใช้ LNG เป็นพลังงาน จำนวน 2 คัน เพื่อทำการทดลองใช้งานจริงเพื่อคำนวณต้นทุนว่าจะสามารถแข่งขันกับพลังงานชนิดอื่นได้หรือไม่ โดยจะใช้เวลาทดลองทั้งสิ้น 1-2 เดือน

ทางด้านนายวฑูร สีสวรรค์ กรรมการ บริษัท เอฟ เอ ดับบลิว (ประเทศไทย) จำกัด กล่าวเพิ่มเติมว่า บริษัทฯ เป็นตัวแทนจำหน่ายรถบรรทุก FAW มาเป็นเวลา 12 ปี ได้รับการตอบรับอย่างดีจากลูกค้า โดยสามารถจำหน่ายรถบรรทุก FAW ไปแล้วมากกว่า 1,000 คัน ทั้งนี้เพราะบริษัทฯ ได้สรรหาผลิตภัณฑ์ที่ดี มีคุณภาพตรงกับความต้องการใช้งานของลูกค้า และที่สำคัญ บริษัทฯ เน้นคุณภาพบริการหลังการขายเป็นหัวใจของการทำตลาด การขายรถบรรทุก

KIAT

จับมือ FAW THAILAND นำร่อง LNG ภาคขนส่ง

"เรารู้ว่าคนส่วนใหญ่ในอดีตมองรถจีนต่างไปจากรถค่ายญี่ปุ่นและยุโรป แต่เรากลับมองว่าคุณภาพของ รถบรรทุกจีนอยู่คู่กับประสบการณ์ของผู้นำในการเลือกสินค้าเข้ามาขายในประเทศไทยให้เหมาะสม เราจึงเป็นผู้กำหนดสเปค ของรถบรรทุก FAW ทุกคันให้กับโรงงานผลิต เพื่อให้สอดคล้องกับความต้องการของตลาดในประเทศไทยเท่านั้น เราต้องนำเสนอสินค้าที่ดี มีคุณภาพตรงกับการใช้งานของลูกค้า นั่นคือบริการหลังการขาย ซึ่งเรานับเรื่องนี้มาเพราะเราอยู่ในธุรกิจนี้มาเป็นเวลานานถึง 67 ปี เราจึงเข้าใจความต้องการและความรู้สึกของลูกค้าเป็นอย่างดี" นายวตุร กล่าว

นายวตุร กล่าวว่ารถ FAW เป็นรถที่ได้รับการยอมรับจากตลาดด้วยคุณภาพที่ดี ในราคาที่สามารถแข่งขันในตลาดได้ โดยเฉพาะให้บริการลูกค้าอย่างต่อเนื่อง "เราไม่เคยทอดทิ้งลูกค้า เราดูแลตลอด โดยเฉพาะ Service Contract ที่ครอบคลุมยาว 7 - 10 ปี ซึ่งตอบโจทย์ความต้องการของลูกค้าเพราะสามารถคำนวณต้นทุนได้ตลอดอายุการใช้งานของรถ FAW และที่สำคัญ FAW เป็นเพียงยี่ห้อเดียวที่มีรถที่ใช้พลังงานเชื้อเพลิง LNG ในขณะนี้

นายเมฆ กล่าวเพิ่มเติมว่า KIAT มีประสบการณ์การใช้รถบรรทุกหลากหลายรุ่น หลายยี่ห้อ ซึ่ง FAW เป็นอีกแบรนด์รถบรรทุกที่ KIAT นำเข้าประจำการในกองรถ



"ที่เราเลือกใช้ FAW สำหรับโครงการนำร่องครั้งนี้เพราะ FAW เป็นเพียงแบรนด์เดียวที่มีรถบรรทุกที่ใช้พลังงานเชื้อเพลิง LNG ในประเทศไทย และที่สำคัญคือเรามีประสบการณ์ที่ดีกับ FAW ด้วยบริการหลังการขาย บวกกับสมรรถนะในตัวรถที่ตอบโจทย์ลูกค้าของเรา" นายเมฆ กล่าว

นายเมฆ กล่าวเพิ่มเติมว่าในภาคขนส่ง มีความต้องการแหล่งพลังงานทางเลือกที่หลากหลาย โดย LNG ถือเป็นพลังงานทางเลือกที่น่าสนใจ และอยากให้ผู้ให้บริการสถานีบริการอย่าง ปตท. หรือ บางจาก ได้เร่งดำเนินการขยายเครือข่ายจำหน่าย LNG ให้มากขึ้นเพื่อให้ LNG เป็นที่นิยมของภาคขนส่งเช่นเดียวกับที่ NGV ที่รัฐบาลเคยส่งเสริมจนเป็นที่ยอมรับของภาคขนส่ง

TQR

ส่งผลงาน Q2/67 เติบโตต่อเนื่อง ลุยพัฒนาประกันภัยต่อรูปแบบใหม่ร่วมกับพันธมิตรเต็มสปีด

บมจ.ที คิว วาร์ (TQR) ประเมินผลงานไตรมาส 2/67 แนวโน้มดีต่อเนื่อง มุ่งพัฒนาธุรกิจนายหน้าประกันภัยต่อรูปแบบใหม่ร่วมกับ TQM ALPHA ทั้งประกันภัยต่อ Personal Accident and Health-D&O-Cyber-EV เต็มสปีด ด้าน 2 บริษัทร่วมทุน วาร์สแควร์ฯ อยู่ระหว่างเจรจาทางธุรกิจลูกค้าใหม่ 3 ราย คาดชัดเจนปีนี้ ส่วน อัลฟ่าเซคฯ เดินหน้าธุรกิจประกันภัยไซเบอร์ขยายฐานลูกค้า มั่นใจสนับสนุนผลงานปี 67 เติบโต 10% สร้างสถิติสูงสุดใหม่ตามแผน

นายชนะพันธุ์ พิริยะพันธุ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ที คิว วาร์ จำกัด (มหาชน) (TQR) เปิดเผยว่า แนวโน้มผลการดำเนินงานไตรมาส 2/2567 ของบริษัทฯ มั่นใจ

ว่า ยังคงเติบโตอย่างต่อเนื่องจากไตรมาส 1/2567 ซึ่งมีกำไรสุทธิ 30.51 ล้านบาท โดยมุ่งเน้นพัฒนาผลิตภัณฑ์ประกันภัยต่อรูปแบบใหม่ ร่วมกับ บริษัท ทีคิวเอ็ม อัลฟ่า จำกัด (มหาชน) (TQM) ทั้งประกันภัยต่อสุขภาพและอุบัติเหตุส่วนบุคคล (Personal Accident and Health), ประกันภัยไซเบอร์ (Cyber), ประกันรถยนต์ไฟฟ้า (EV), ประกันภัยความรับผิดของกรรมการและเจ้าหน้าที่บริหาร (Directors and Officers), ประกันภัยต่อการก่อการร้ายและภัยทางการเมือง (Political violence)

"ในช่วงครึ่งแรกของปีนี้ บริษัทฯ ยังคงมองว่า แนวโน้มและความท้าทายของธุรกิจประกันภัยเป็นไปตามความสนใจของผู้บริโภค

ที่เพิ่มมากขึ้น TQR จึงมีการปรับกลยุทธ์การบริหารธุรกิจนายหน้าประกันภัยต่อให้สอดคล้องกับการขยายตัวของเศรษฐกิจและความต้องการของตลาดในปัจจุบันและยังคงรักษาระดับ Net Profit Margin ให้เป็นไปตามเป้าหมาย โดยมีการพัฒนาบุคลากรอย่างสม่ำเสมอ ตลอดจนมีการพัฒนาระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ ให้สามารถรองรับการทำงานของบริษัทได้อย่างรวดเร็วและมีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น ขณะเดียวกัน ยังได้มองหาโอกาสการเข้าลงทุนในธุรกิจใหม่ที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจเดิม เพื่อสร้างการเติบโตทั้งในแง่รายได้และกำไรให้กับบริษัทฯ อย่างต่อเนื่อง" นายชนะพันธุ์กล่าว



นางยุพเรศ พิริยะพันธุ์ รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ที คิว วาร์ จำกัด (มหาชน) (TQR) กล่าวว่า สำหรับบริษัทร่วมทุน ทั้งบริษัท วาร์สแควร์ จำกัด ดำเนินธุรกิจให้บริการ (Service) ปัจจุบันมีลูกค้าใช้บริการแล้วจำนวน 4 ราย และอยู่ระหว่างการเจรจาเพิ่มเติมอีกประมาณ 3 ราย คาดว่า จะเห็นความชัดเจนภายในปีนี้ ส่วนธุรกิจประกันภัยไซเบอร์ ที่ร่วมทุนกับบริษัท อัลฟ่าเซค จำกัด โดย TQR ถือหุ้นในสัดส่วน 30% สามารถตอบโจทย์ความต้องการของลูกค้าในกลุ่มที่ใช้บริการแล้ว ประกอบด้วย Software provider, Manufacturing, Financial และ กลุ่มโรงพยาบาล เป็นอย่างดี และมีการเจรจาทางธุรกิจเพื่อขยายไปยังกลุ่มลูกค้ารายใหม่เพิ่มเติม รวมทั้ง ยังสามารถขยายไปในประกันภัยด้าน Digital Asset ได้ในอนาคต

ขณะเดียวกัน TQR อยู่ระหว่างการเข้าศึกษาความเป็นไปได้ทางธุรกิจ เพื่อเข้าลงทุนในรูปแบบ M&A กับธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจหลัก เพื่อสร้างผลตอบแทนที่ดีให้กับผู้ถือหุ้น และยังเพิ่มโอกาสการเติบโตให้กับธุรกิจในระยะยาว คาดว่า จะเห็นความชัดเจน 1-2 ราย ภายในปีนี้ และมั่นใจว่า แนวโน้มรายได้จะเติบโต 10% สร้างสถิติสูงสุดใหม่เทียบกับปีที่ผ่านมา ตามเป้าหมายที่วางไว้

อนึ่ง ภาพรวมผลการดำเนินงานของบริษัทฯ ในไตรมาส 1/2567 (สิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2567) มีกำไรสุทธิ 30.51 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 14.22% เทียบงวดเดียวกันของปีก่อน มีกำไรสุทธิ 26.72 ล้านบาท และมีรายได้รวม 80.69 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 21.55% เทียบงวดเดียวกันของปีก่อน มีรายได้รวม 66.38 ล้านบาท

ไปให้สุด กับเรื่องสดใหม่ พีที สดใหม่ไปกับคุณ



TGE

ส่งชก Q2/67 โตสวย หลังรับรู้รายได้โรงไฟฟ้าไบโอแก๊ส เล็ง M&A พันมิตร ลุยพลังงานทดแทน **มั่นใจahunผลงานปี 67 โตเข้าเป้า 10%**

TGE ส่งชกผลงาน Q2/67 แนวโน้มโตสวย หลังรับรู้รายได้ต่อเนื่องจากการบริหารจัดการโรงไฟฟ้าไบโอแก๊สเต็มสูบ
พาค CEO "สืบทระกูล บินเทพ" มั่นใจรายได้ปีนี้โต 10% ตามเป้า พร้อมเดินหน้า M&A กับพันธมิตรขยายธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานทดแทน
ประเภทอื่นๆ ที่เกี่ยวข้องด้วยพลังงานสะอาดเสริมทัพดันกำลังการผลิตแตะ 200 MW ภายในปี 2575

นายสืบทระกูล บินเทพ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ท่าฉาง กรีน เอ็นเนอร์จี้ จำกัด (มหาชน) หรือ TGE ผู้นำด้านอุตสาหกรรมพลังงาน
ทดแทนที่เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อมเปิดเผยว่า แนวโน้มผลการดำเนินธุรกิจในปี 2567 ยังคงเติบโตต่อเนื่องจากไตรมาสแรก
ปีนี้ โดยเฉพาะการรับรู้รายได้จากการบริหารจัดการโรงไฟฟ้าไบโอแก๊ส ที่เริ่มตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2567 โดยโครงการดังกล่าวมีกำลังผลิต
ติดตั้งรวม 7 เมกะวัตต์ ระยะเวลาสัญญา 5 ปี



สำหรับกลยุทธ์การดำเนินธุรกิจในช่วงที่เหลือของปี 2567
บริษัทฯ มีแผนที่จะเข้าศึกษาธุรกิจใหม่ที่เกี่ยวข้องกับพลังงาน
สะอาดทั้งแผนการลงทุนเอง และลงทุนร่วมกับพันธมิตร
ทางธุรกิจเพื่อขยายไปยังโรงไฟฟ้าพลังงานทดแทนประเภท
อื่นๆ ที่มีศักยภาพทั้งในประเทศและต่างประเทศ โดยคาดว่าจะ
เห็นความชัดเจนในช่วงไตรมาส 4 ของปี 2567 เพื่อเสริมทัพ
ดันเป้ากำลังการผลิตติดตั้งรวมแตะ 200 เมกะวัตต์ ภายใน
ปี 2575 ตามแผนที่วางไว้ ผลักดันการเติบโตอย่างก้าว
กระโดด

"บริษัทฯ ได้เล็งเห็นถึงโอกาสที่จะขยายการลงทุนโรง
ไฟฟ้าพลังงานทดแทนประเภทอื่นที่มีศักยภาพในประเทศ
ในกลุ่ม CLMV เช่น โครงการโรงไฟฟ้าพลังงานลม จำนวน
28.8 MW ในประเทศเวียดนาม และโครงการพลังงานแสง
อาทิตย์ จำนวน 20 MW ที่ประเทศกัมพูชา โดยขณะนี้อยู่ใน
ขั้นตอนการศึกษาโครงการ ทั้งในรูปแบบของ M&A และรูปแบบ
แบบโครงการที่เริ่มต้นบริหารเอง ภายใต้การบริหารจัดการที่
มีความเสี่ยงน้อยที่สุดในการลงทุน ดังนั้นในช่วงแรกจึงมองใน
เรื่องของการ M&A โรงไฟฟ้าพลังงานสะอาดที่ดำเนินการเชิง
พาณิชย์ (COD) เรียบร้อยแล้ว โดยคาดว่าจะเห็นความชัดเจน
ภายในไตรมาส 4 ของปี 2567 นี้" นายสืบทระกูล กล่าว

อนึ่งผลการดำเนินงานในไตรมาส 1/2567 กลุ่มบริษัทฯ มีรายได้รวม 258.2 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 9.9% จากช่วงเดียวกันปีก่อนที่มีรายได้รวม
234.9 ล้านบาท โดยมีกำไรขั้นต้น 90.4 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 6.3% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อนที่มีกำไรขั้นต้น 85.1 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ
64.3 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 2% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อนที่มีกำไรสุทธิ 63 ล้านบาท โดยมีปัจจัยสนับสนุนจากการบริหารจัดการ
โรงไฟฟ้าไบโอแก๊ส และการปรับตัวเพิ่มขึ้นของค่า FiT รวมถึงต้นทุนทางการเงินที่ลดลงจากการจ่ายชำระเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงิน

TGE

ส่งชก Q2/67 โตสวย หลังรับรู้รายได้โรงไฟฟ้าไบโอแก๊ส เล็ง M&A พันธมิตร
ลุยพลังงานทดแทน **มั่นใจahunผลงานปี 67 โตเข้าเป้า 10%**



ปัจจุบันบริษัทฯ ประกอบธุรกิจผลิตกระแสไฟฟ้าจากชีวมวลที่มีกำลังผลิตรวม 29.7 เมกะวัตต์ ประกอบด้วย 3 โครงการ ภายใต้การดำเนินงานของ 3 บริษัท ได้แก่ TGE, TPG, และ TBP ซึ่งจำหน่ายไฟฟ้าให้แก่การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (กฟภ.) ตามสัญญา PPA รวม 26.3 เมกะวัตต์ และบางส่วนขายให้แก่ลูกค้าในกลุ่มอุตสาหกรรมและใช้ภายในกลุ่มบริษัท TGE นอกจากนี้ยังมีธุรกิจบริหารจัดการโรงไฟฟ้าไบโอแก๊สจำนวน 2 โครงการ กำลังการผลิตติดตั้งรวม 7 เมกะวัตต์

ในส่วนของธุรกิจโรงไฟฟ้าขยะชุมชนที่บริษัทฯ ได้รับคัดเลือกจากองค์กรปกครองส่วนท้องถิ่น (อปท.) เรียบร้อยแล้วมีจำนวนทั้งสิ้น 6 โครงการ กำลังการผลิตติดตั้งรวม 49.8 เมกะวัตต์ โดยมีความคืบหน้าในการก่อสร้างเฟสที่ 1 จำนวน 4 โครงการ ได้แก่ โครงการโรงไฟฟ้าขยะชุมชนในพื้นที่ 1. จังหวัดสระแก้ว 2. จังหวัดชุมพร 3. จังหวัดราชบุรี และ 4. จังหวัดชัยนาท กำหนดแล้วเสร็จและคาดพร้อมจำหน่ายไฟฟ้าเชิงพาณิชย์ (COD) ได้ปลายปี 2568 และต้นปี 2569 ขณะที่โครงการในเฟส 2 จำนวนทั้งสิ้น 2 โครงการ ได้แก่ โครงการโรงไฟฟ้าขยะชุมชนในพื้นที่ 1. จังหวัดสมุทรสาคร และ 2. จังหวัดอุบลราชธานี มีแผนเริ่มดำเนินการก่อสร้างในปี 2568 กำหนดแล้วเสร็จพร้อม COD ปลายปี 2569 และต้นปี 2570

ทั้งนี้บริษัทฯ ดำเนินธุรกิจโดยให้ความสำคัญสูงสุดกับพลังงานสะอาดที่เป็นพลังงานทางเลือกที่ลดการเผาไหม้เชื้อเพลิงและลดการปล่อยก๊าซคาร์บอนไดออกไซด์ เพื่อที่จะเติบโตอย่างยั่งยืนไปพร้อมกับวิสัยทัศน์ที่มุ่งสู่การเป็นผู้นำในโรงไฟฟ้าพลังงานทดแทนที่เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม

RT

ปลื้มผู้ถือหุ้นแห่จอง RO เต็มจำนวน เดินหน้าประมูลงานต่อเนื่อง มั่นใจรายได้โตตามเป้า 30%

RT ปลื้มกระแสผู้ถือหุ้นให้ความสนใจ ให้ใช้สิทธิเพิ่มทุน RO เต็มจำนวน มูลค่ารวม 151.51 ล้านบาท ขอบคุณนักลงทุนเชื่อมั่นศักยภาพการดำเนินงาน ผลประกอบการเติบโตต่อเนื่อง เล็งเข้าประมูลงานภาครัฐ-เอกชนเพิ่ม Backlog มูลค่าไม่ต่ำกว่า 4,000 ล้านบาท มั่นใจเป้าหมายรายได้ปี 67 โตแรง 30%

นายชวลิต วัฒนรัตน์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไรท์ทันเนลลิง จำกัด (มหาชน) หรือ RT ผู้เชี่ยวชาญพิเศษด้านวิศวกรรมโยธา งานอุโมงค์ และ ธรณีเทคนิคครบวงจร เปิดเผยว่า บริษัทมีการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนจัดสรรให้กับผู้ถือหุ้นเดิมของบริษัทตามสัดส่วนการถือหุ้น (RO) ไม่เกิน 275.47 ล้านหุ้น มูลค่าหุ้นที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท ในสัดส่วน 4:1 ราคาหุ้นละ 0.55 บาท คิดเป็นมูลค่ารวมไม่เกิน 151.51 ล้านบาท ในระหว่างวันที่ 15-21 พฤษภาคม 2567 ที่ผ่านมา โดยบริษัทได้รับการตอบรับจากนักลงทุนเป็นอย่างดี มียอดจองหุ้นเต็มจำนวนเสนอขาย



“บริษัทขอขอบคุณผู้ถือหุ้นและนักลงทุนที่ให้ความไว้วางใจบริษัท โดยใช้สิทธิจองซื้อเกินความคาดหมาย สะท้อนให้เห็นถึงความเชื่อมั่นในการดำเนินงานและจุดแข็งในการเป็นผู้เชี่ยวชาญในการก่อสร้างเฉพาะทางที่มีผู้ประกอบการน้อยราย ขณะเดียวกันบริษัทมีแผนการพัฒนาประสิทธิภาพการทำงานของบริษัทที่ชัดเจน ทำให้ผลประกอบการมีแนวโน้มดีขึ้น

ขณะที่บริษัทมีแผนการสร้างโอกาสการเติบโตผ่านการเข้าประมูลงานโครงการภาครัฐและเอกชน เพื่อเพิ่มมูลค่างานในมือและรับรู้รายได้อย่างต่อเนื่อง ซึ่งคาดว่ามูลค่าโครงการประมูลในปี 2567 จะมีมูลค่ารวมไม่ต่ำกว่า 4,000 ล้านบาท จากแผนการดำเนินงานทั้งหมดทำให้บริษัทมีความมั่นใจว่าจะสามารถสร้างการเติบโตของรายได้ไม่ต่ำกว่า 30% ตามเป้าหมายปี 2567 ที่บริษัทวางไว้” นายชวลิต กล่าว

สำหรับการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนจัดสรรให้กับผู้ถือหุ้นเดิมของบริษัทตามสัดส่วนการถือหุ้น (RO) ในครั้งนี้ บริษัทมีวัตถุประสงค์ในการนำเงินที่ได้เพื่อใช้ในการเสริมสร้างความพร้อมทางด้านการเงิน โดยจะสามารถสร้างอัตราส่วนทางการเงินดีขึ้น ลดต้นทุนทางการเงิน และสามารถเข้าถึงแหล่งเงินทุนเพื่อรองรับการเติบโตของธุรกิจในอนาคต

SEI

บมจ.เอสอีไอ เมดิคัล “SEI” พร้อมระดมทุนใน mai เตรียมเสนอขายหุ้น IPO จำนวน 50 ล้านหุ้น ช่วงไตรมาส Q3/67

บมจ. เอสอีไอ เมดิคัล หรือ SEI ประกาศต่อยอดเป็นหนึ่งผู้นำให้บริการนวัตกรรมเครื่องมือและอุปกรณ์การแพทย์แบบครบวงจร (One-stop service) เตรียมเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนต่อประชาชนทั่วไปเป็นครั้งแรก (IPO) จำนวนไม่เกิน 50 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท ช่วงระดมทุนในตลาดหลักทรัพย์เอ็ม เอ ไอ (mai) หมวดธุรกิจอุปกรณ์การแพทย์ ภายในไตรมาส 3/2567 นี้ หวังดึงเงินเพิ่มศักยภาพการให้บริการเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ รวมถึงการลงทุนใหม่ๆ ในอนาคต

บริษัท เอสอีไอ เมดิคัล จำกัด (มหาชน) หรือ SEI ดำเนินธุรกิจเป็นตัวแทนจำหน่ายและให้เช่าเครื่องมือทางการแพทย์ วัสดุสิ้นเปลืองทางการแพทย์ และเครื่องมือวิทยาศาสตร์แบบครบวงจร (One stop service) โดยบริษัทฯ สั่งซื้อผลิตภัณฑ์จากผู้จำหน่ายทั้งในประเทศ และนำเข้าจากผู้ผลิตต่างประเทศ อาทิ สหรัฐอเมริกา เยอรมนี ญี่ปุ่น เกาหลี และจีน เพื่อจัดจำหน่ายให้แก่โรงพยาบาลรัฐบาล สถาบันการศึกษา

แพทย์ โรงพยาบาลเอกชน สถานพยาบาลของเอกชน คลินิก รวมถึงบุคลากรทางการแพทย์ในประเทศ นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังให้บริการต่างๆ แบบครบวงจร อาทิ บริการซ่อมบำรุงเครื่องมือทางการแพทย์และวิทยาศาสตร์ (Maintenance Service) เพื่อให้ลูกค้าสามารถใช้งานสินค้าได้อย่างมีประสิทธิภาพ รวมถึงจัดสอนวิธีการใช้งานเครื่องมือทางการแพทย์และวิทยาศาสตร์ให้แก่ลูกค้า เพื่อให้เกิดความปลอดภัยในการใช้งานสินค้า และสามารถใช้บริการให้เช่า ซึ่งบริษัทฯ ได้มีการดำเนินการไปแล้วบางส่วนในช่วงไตรมาส 3/2566 ที่ผ่านมา เพื่อยกยอกลุ่มลูกค้าที่มีงบประมาณในการซื้อเครื่องมือทางการแพทย์ที่ค่อนข้างจำกัด เนื่องจากเครื่องมือทางการแพทย์ส่วนใหญ่มีมูลค่าสูง จึงมีโอกาที่จะใช้บริการให้เช่า เพื่อกระจายการชำระเงินเป็นเงินงวดสำหรับการซื้อเครื่องมือทางการแพทย์ โดยการให้บริการให้เช่าของ SEI จึงเป็นการเอื้ออำนวยความสะดวกให้กับลูกค้ามากยิ่งขึ้น และการดำเนินธุรกิจดังกล่าวของบริษัทฯ มีแนวโน้มที่จะ

เติบโต ในอนาคต จากการเปลี่ยนแปลงไปของพฤติกรรมลูกค้าและมีข้อจำกัดในด้านต่างๆ

สำหรับสินค้าเครื่องมือทางการแพทย์ และวิทยาศาสตร์ แบ่งออกเป็น 5 กลุ่ม ได้แก่

1. กลุ่มสินค้าด้านกล้องส่องตรวจ (Endoscope) เป็นกลุ่มเครื่องมือทางการแพทย์ที่ใช้ในห้องส่องกล้องสำหรับการตรวจทางเดินอาหาร ทางเดินหายใจ และโสตศอนาสิก,
2. กลุ่มสินค้าสำหรับผู้ช่วยการคลอด (Neonatal Care) เป็นกลุ่มเครื่องมือทางการแพทย์ที่ใช้ดูแลทารกแรกเกิดปกติที่มารดาขาดความพร้อมในการดูแล และการตกที่มีความเสี่ยงต่อการเกิดภาวะวิกฤตในระยะแรกหลังคลอด,
3. กลุ่มสินค้าด้านความงาม (Aesthetic) เป็นกลุ่มเครื่องมือทางการแพทย์ที่ใช้สำหรับเสริมความงามทางร่างกาย,
4. กลุ่มสินค้าด้านการผ่าตัด (Surgery) เป็นกลุ่มเครื่องมือทางการแพทย์ที่ใช้ในห้องผ่าตัด



และ 5. กลุ่มสินค้าอุปกรณ์และเครื่องมือวิทยาศาสตร์ (Laboratory) เป็นกลุ่มเครื่องมือวิทยาศาสตร์ที่ใช้ในการตรวจวิเคราะห์วัตถุดิบ เก็บรักษาตัวอย่าง และบ่มเพาะเชื้อเพื่อการวิจัย โดยปัจจุบัน “SEI” ได้รับการแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าเครื่องมือทางการแพทย์และวิทยาศาสตร์ ภายใต้ตราสินค้าของผู้ผลิตทั้งหมด 17 ราย จาก 11 ประเทศ โดยได้จดทะเบียนสถานประกอบการนำเข้าเครื่องมือทางการแพทย์ ในประเทศไทยกับสำนักงานคณะกรรมการอาหารและยา สังกัดกระทรวงสาธารณสุข ซึ่งสามารถแบ่งเครื่องมือทางการแพทย์และวิทยาศาสตร์

SEI

บมจ.เอสอีไอ เมดิคัล “SEI” พร้อมระดมทุนใน Thai เตรียมเสนอขายหุ้น IPO จำนวน 50 ล้านหุ้น ช่วงไตรมาส Q3/67



บริษัท เอสอีไอ เมดิคัล จำกัด (มหาชน)

SEI Medical Public Company Limited



นายกานต์ ปุญญเจริญสิน ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เอสอีไอ เมดิคัล จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า บริษัทฯ มุ่งสู่การเป็นผู้นำทางด้านการจัดจำหน่าย และให้บริการทางด้านเครื่องมือทางการแพทย์และวิทยาศาสตร์ โดยนำเสนอผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพ และเป็นที่ยอมรับในระดับสากล พร้อมกับการให้บริการที่ครบวงจรสำหรับลูกค้า เพื่อการพัฒนาคุณภาพชีวิตและความเป็นอยู่ด้านสุขภาพของประชากร ผ่านนวัตกรรมและเทคโนโลยีที่ล้ำสมัยตามวิสัยทัศน์ที่วางไว้ ซึ่งสอดคล้องกับพันธกิจที่มุ่งเน้นการให้บริการและจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ ที่ครอบคลุมการดูแลสุขภาพ และตอบสนองความต้องการพัฒนาคุณภาพชีวิตด้านสาธารณสุขของประชากรทุกช่วงวัย โดยแสวงหาเทคโนโลยีและนวัตกรรมที่ล้ำสมัยและได้มาตรฐานสากล

สำหรับวัตถุประสงค์การเข้าระดมทุนในตลาดหลักทรัพย์ฯ ครั้งนี้ เพื่อเป็นการเสริมศักยภาพการให้บริการลูกค้าเป็นไปตามเป้าหมายที่วางไว้ โดยจะนำไปใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการขยายธุรกิจ สั่งซื้อเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ รวมถึงการเพิ่มศักยภาพ และความสามารถในการแข่งขัน นอกจากนี้จะนำเงินระดมทุนเพื่อใช้ในโครงการร่วมลงทุนกับบริษัทอื่นที่ประกอบธุรกิจเกี่ยวกับเครื่องมือทางการแพทย์ หรือลงทุนด้านนวัตกรรมทางการแพทย์ที่ส่งเสริมธุรกิจของบริษัทฯ สู่การสร้างศักยภาพทางการเงิน และสร้างโอกาสการจับคู่เส้นทางธุรกิจสู่การยกระดับการให้บริการเครื่องมือและนวัตกรรมทางการแพทย์ให้ครบวงจรในทุกมิติ

ทั้งนี้ หากประเมินจากภาพรวมอุตสาหกรรมเครื่องมือแพทย์ในไทย ยังมีแนวโน้มการเติบโตได้เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยจะเห็นได้จากการจัดสรรงบประมาณของประเทศ เพื่อใช้งานในกระทรวงสาธารณสุขในปี 2567 ที่เพิ่มขึ้น 13,462.3 ล้านบาท หรือคิดเป็น 8.8% จากปี 2566 ดังนั้นมองว่า SEI ได้อานิสงส์เชิงบวกจากการจัดสรรงบประมาณเพิ่มขึ้น จากการที่บริษัทฯ เป็นส่วนหนึ่งของห่วงโซ่อุปทานของอุตสาหกรรมเครื่องมือทางการแพทย์ของประเทศไทย เนื่องจากบริษัทฯ จัดหาสินค้าเครื่องมือทางการแพทย์และวิทยาศาสตร์ของผู้ผลิตชั้นนำจากต่างประเทศ โดยการสั่งซื้อจากตัวแทนของผู้ผลิตในประเทศ และนำเข้าโดยตรงจากผู้ผลิตในต่างประเทศ และจัดจำหน่ายให้แก่ลูกค้าในประเทศ อาทิ โรงพยาบาลรัฐบาล สถาบันการศึกษาแพทย์ โรงพยาบาลเอกชน สถานพยาบาลของเอกชน คลินิก เป็นต้น



SEI

บมจ.เอสอีไอ เมดิคัล “SEI” พร้อมระดมทุนใน **mai**
เตรียมเสนอขายหุ้น IPO จำนวน 50 ล้านหุ้น จ่อเทรด Q3/67



ด้านนายวรวิทย์ วัฒนานนท์ กรรมการผู้จัดการ บริษัท อวานการ์ด แคปปิตอล จำกัด กล่าวในฐานะที่ปรึกษาทางการเงินของ บมจ.เอสอีไอ เมดิคัล ว่า SEI เตรียมเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนต่อประชาชนทั่วไปเป็นครั้งแรก (IPO) จำนวนไม่เกิน 50 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท คิดเป็น 29.41% ของจำนวนหุ้นสามัญที่ออกและเรียกชำระแล้วทั้งหมดภายหลังการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนในครั้งนี้ และคาดว่าจะเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์เอ็ม เอ ไอ (mai) ในหมวดธุรกิจอุปกรณ์การแพทย์ ภายใต้ไตรมาส 3/2567 นี้ โดยปัจจุบัน “SEI” มีทุนจดทะเบียนที่ออกและเรียกชำระแล้ว 60 ล้านบาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญจำนวน 120 ล้านหุ้น มีนโยบายจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นในอัตราไม่น้อยกว่า 40% ของกำไรสุทธิภายหลังการหักภาษี

โดย SEI มีจุดเด่นความเชี่ยวชาญการเป็นผู้จัดจำหน่ายเครื่องมือทางการแพทย์ที่ยาวนานกว่า 30 ปี รวมถึงการให้บริการติดตั้ง ซ่อมบำรุง ตลอดจนการให้บริการหลังการขาย เพื่ออำนวยความสะดวกให้แก่ลูกค้า ทำให้ SEI มีฐานลูกค้าทั่วประเทศ ส่งผลให้ SEI ได้รับความไว้วางใจในการจำหน่ายผลิตภัณฑ์จากผู้ผลิต และได้รับการต่ออายุสัญญาแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่าย (Distributor Agreement) จากผู้ผลิตอย่างต่อเนื่องยาวนานกว่า 10 ปี ดังนั้นด้วยความสามารถและประสิทธิภาพในการบริหารจัดการของบริษัทฯ ประกอบกับความเชื่อมั่นจากผู้ผลิต และลูกค้า จึงต่อยอดถึงศักยภาพการแข่งขันที่จะก้าวสู่การเป็นหนึ่งในผู้จำหน่ายเครื่องมือทางการแพทย์ชั้นนำของประเทศไทย

จากความโดดเด่นดังกล่าวข้างต้นได้สะท้อนออกมาในตัวเลขของผลการดำเนินงานในช่วง 3 ปีที่ผ่านมา (2564-2566) ดังนี้ บริษัทฯ มีรายได้รวม 374.00 ล้านบาท 320.55 ล้านบาท และ 393.57 ล้านบาท ตามลำดับ ขณะที่กำไรสุทธิปี 2564 - 2566 บริษัทฯ มีกำไรสุทธิเท่ากับ 16.21 ล้านบาท 17.86 ล้านบาท และ 21.87 ล้านบาท ตามลำดับ คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิ 4.28%, 5.54% และ 5.55% ของรายได้รวม ตามลำดับ



นอร์ทอีส รับเบอร์

เป็นผู้ผลิตยางพารา **คุณภาพดีระดับโลก**
ซื่อสัตย์ยุติธรรมต่อลูกค้า ใช้พลังงานสะอาด
เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม
พัฒนารุรกิจไปสู่ อุตสาหกรรมปลายน้ำ

ผลิตภัณฑ์ของเรา



ยางแผ่นรมควัน



ยางแท่ง STR



ยางผสม

ชูวิทย์ จีรนสมบูรณ์

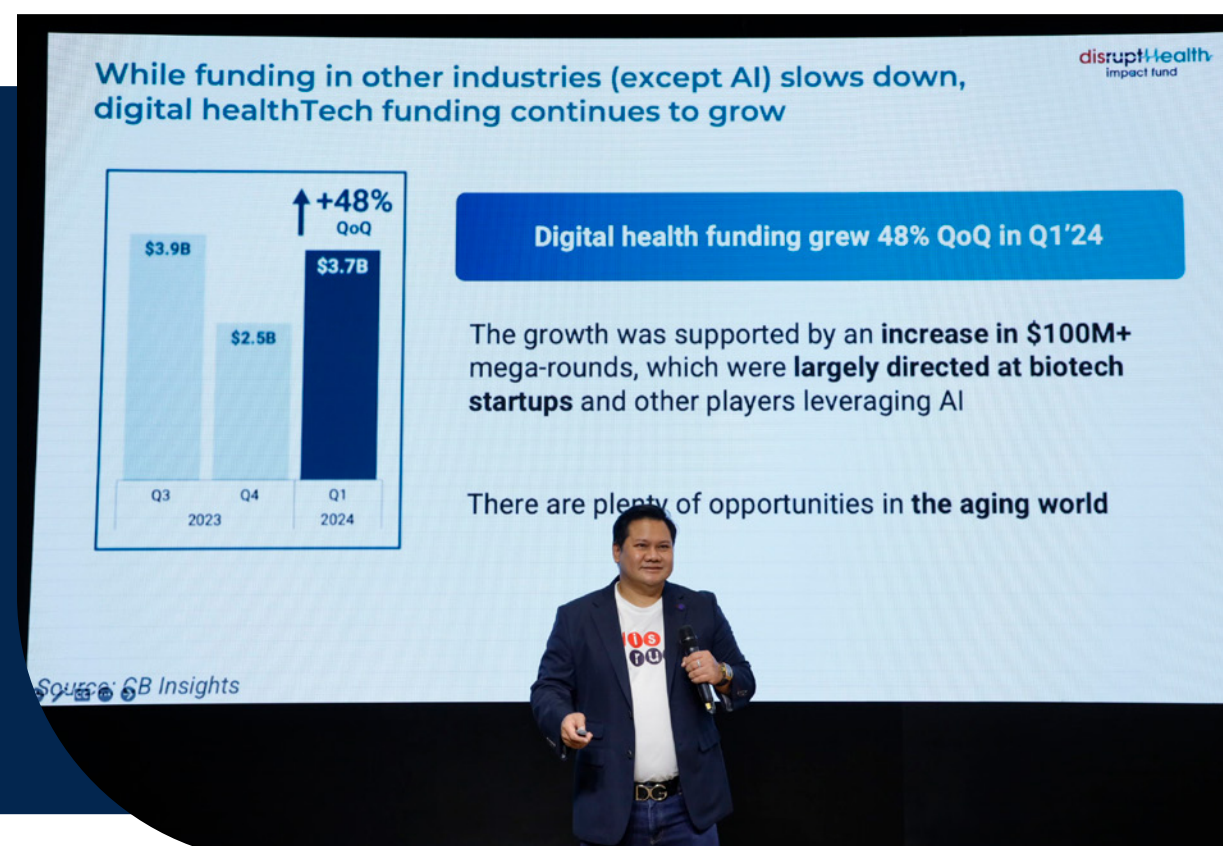
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

“Disrupt”

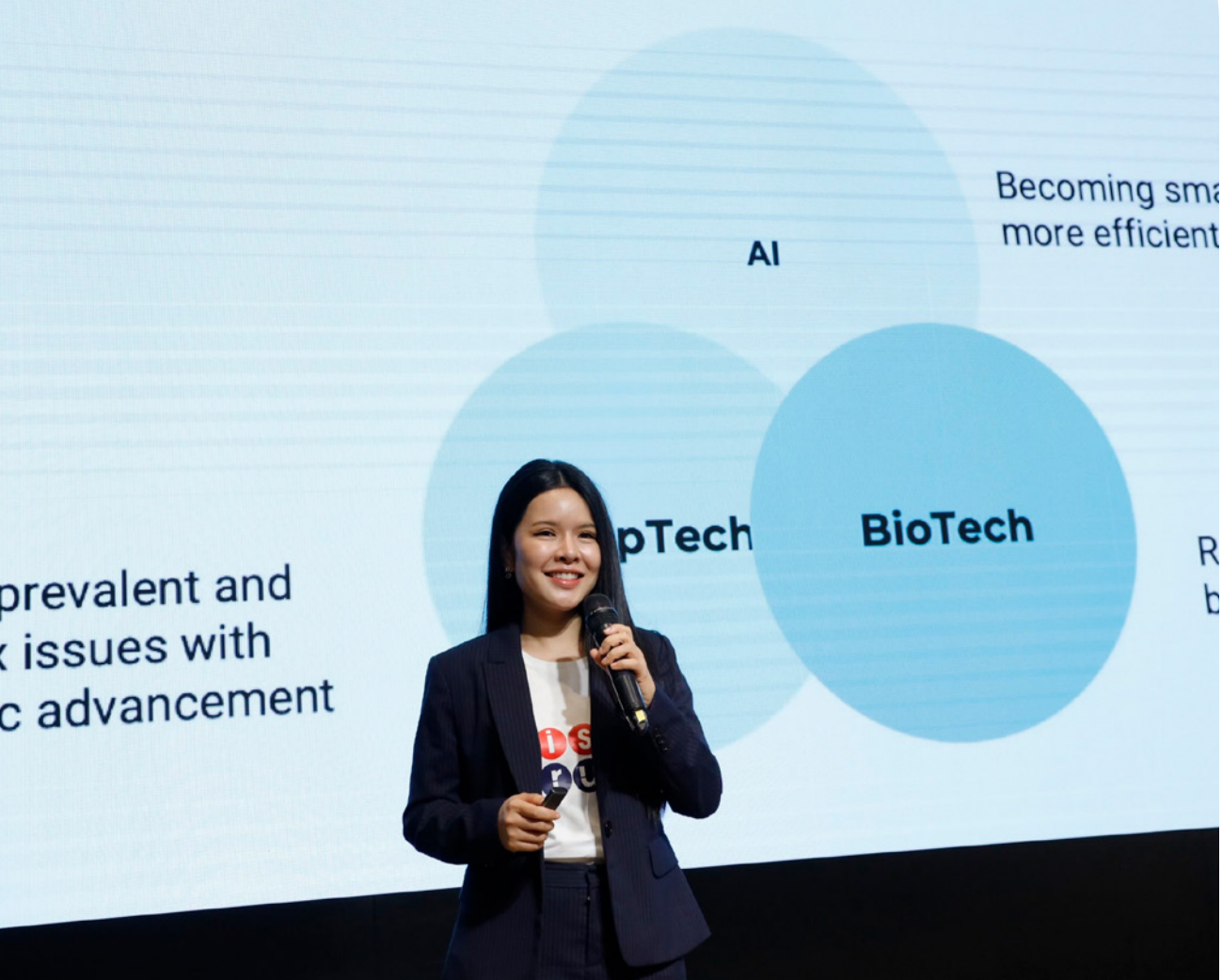
เปิดตัวกองทุน Disrupt Health Impact Fund ดึงกลุ่มธุรกิจชั้นนำร่วมลงทุน ดัน HealthTech โต พร้อมโอกาสใหม่เพื่อสุขภาพคนไทย

ดิสรปท์ เทคโนโลยี เวนเจอร์ หรือ Disrupt ประกาศเปิดตัวกองทุน Disrupt Health Impact Fund พร้อมพันธมิตรร่วมลงทุนกลุ่มแรก จากกลุ่มธุรกิจชั้นนำของไทย ได้แก่ Digital Health Venture หรือ DHV ในเครือ บริษัท สมิตีเวช จำกัด (มหาชน) บริษัท ชานะแอสเสท จำกัด หรือ THANA บริษัท สหพัฒน์อินเทอร์เน็ต จำกัด (มหาชน) หรือ SPI และมหาวิทยาลัยศรีปทุม (SPU) โดยกองทุน Disrupt Health Impact Fund ตั้งเป้าเปลี่ยนแปลง Healthcare ไทยให้เข้าถึง Deep Technology ด้าน Healthcare ระดับโลก เพื่อสร้างการเปลี่ยนแปลงด้านการดูแลสุขภาพคนไทย ด้วยทีมงานที่มีประสบการณ์บริหารกองทุนมาแล้วกว่า 6 กองทุนชั้นนำ ซึ่งได้ลงทุนใน 134 บริษัทใน 16 ประเทศ พร้อมตั้งเป้าลงทุนใน 15 บริษัท DeepTech ด้าน Healthcare ทั้งในไทยและต่างประเทศ ภายใน 3 - 5 ปี ยกกระดานระบบนิเวศ Healthcare เพื่อให้คนไทยเข้าถึงเทคโนโลยีใหม่ ๆ ด้านสุขภาพระดับโลก พร้อมเปิดรับพันธมิตรหนุนกองทุน Disrupt Health Impact Fund ในการขับเคลื่อนให้ไทยเป็น Healthcare hub ของภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ คาดมูลค่าตลาด HealthTech ทั่วโลกเติบโตต่อเนื่อง 10% ต่อปี ด้วยปัจจัยหนุนนานับประการ

นายเกรียง พงษ์ผล ประธานกองทุน Disrupt Health Impact Fund กองทุน 500 TukTuks และ ORZON Ventures เผย “ตลาด Healthcare มีมูลค่าตลาดใหญ่ในระดับ Trillion Dollar Industry ซึ่งมีมูลค่าถึง 9 ล้านล้านเหรียญสหรัฐ หรือกว่า 330 ล้านล้านบาท และเป็นเมกะเทรนด์ที่จะทวีความสำคัญยิ่งขึ้นในโลกแห่งอนาคต และประเทศไทยกำลังเผชิญกับความท้าทายด้าน Healthcare ในหลาย ๆ เรื่อง จึงเป็นโอกาสการลงทุนที่น่าตื่นเต้น ผสมกับความก้าวหน้าทางเทคโนโลยี โดยเฉพาะ AI และ BioTech ที่พลิกโฉมให้เกิดนวัตกรรมรูปแบบใหม่ และสามารถช่วยเพิ่มประสิทธิภาพและกระจายโอกาสในการเข้าถึงการรักษาได้มากยิ่งขึ้น”



Optimistic that technological advancements and innovation will elevate the quality of healthcare



นางสาวจินตนาธิษ ติอแก้ว กรรมการผู้จัดการ ดิสรปท์ เทคโนโลยี เวนเจอร์ หรือ Disrupt และผู้บริหารกองทุน Disrupt Health Impact Fund กล่าวเสริมว่า ยังมีปัจจัยหนุนจากความต้องการโซลูชัน Healthcare ในยุคสังคมสูงวัย และเทรนด์การดูแลสุขภาพกายใจเชิงป้องกันของคนในทุกช่วงวัย นอกจากนี้ เป็นเรื่องน่าภูมิใจที่ประเทศไทยได้การยอมรับด้าน Healthcare ในระดับโลก และได้รับการจัดอันดับให้เป็น 1 ใน 10 อันดับแรกของโลกในด้านดัชนีความมั่นคงทางสุขภาพโลก หรือ Global Health Security Index รวมทั้งเป็นประเทศที่มีโอกาสอีกมากจากตลาดการท่องเที่ยวเชิงการแพทย์ หรือ Medical Tourism จึงเป็นจังหวะดีของผู้ประกอบการทั้งไทยและต่างประเทศในการพัฒนานวัตกรรมมาแก้โจทย์ในโลกแห่งอนาคต โดยทางกองทุน Disrupt Health Impact Fund พร้อมเข้าร่วมลงทุนสนับสนุนนวัตกรรมระดับโลกที่จะสามารถช่วยยกระดับการดูแลสุขภาพของคนไทย โดยการผนึกกำลังกันของพันธมิตรร่วมกันกับบริษัท HealthTech ยกกระดานการเปลี่ยนแปลงและสร้างเครือข่ายความร่วมมือทางด้าน Healthcare ในประเทศ ให้เข้าถึง Deep Technology ทางด้าน Healthcare ระดับโลก

“Disrupt”

เปิดตัวกองทุน Disrupt Health Impact Fund ดึงกลุ่มธุรกิจชั้นนำร่วมลงทุน ดัน HealthTech โต พร้อมโอกาสใหม่เพื่อสุขภาพคนไทย

นอกจากการลงทุนแล้ว ทางกองทุนยังมุ่งสนับสนุนการขยายธุรกิจของบริษัท DeepTech ด้าน Healthcare โดยนำความเชี่ยวชาญทางด้าน Healthcare ทั้งจากภาครัฐและเอกชน เครื่อง่ายเภสัชกรรม เครื่อง่ายการกระจายผลิตภัณฑ์ การวิจัยและการศึกษาที่กว้างและลึก รวมทั้งแพลตฟอร์มระบบนิเวศของ Disrupt ผสานกับความเชี่ยวชาญด้านการลงทุนจากประสบการณ์ของทีมบริหารของกองทุน Disrupt Health Impact Fund ที่มีประสบการณ์บริหารกองทุนมาแล้วถึง 6 กองทุน โดยได้ลงทุนกับสตาร์ทอัพรวม 134 บริษัท ใน 16 ประเทศ รวมทั้งได้สนับสนุนสตาร์ทอัพตั้งแต่ระยะบ่มเพาะ จนถึง ปัจจุบัน หลายรายเติบโตเป็นธุรกิจที่กำลังเตรียม IPO

Disrupt Health Impact Fund มีนโยบายและสนใจลงทุนใน 5 ด้าน ได้แก่ Self Care หรือ การดูแลสุขภาพด้วยตนเอง, Preventive Care หรือ เวชศาสตร์ป้องกันโรค, Silver Age หรือ ผู้สูงอายุ, Holistic Wellness หรือ การดูแลสุขภาพแบบองค์รวม, และ Smart Hospital หรือ โรงพยาบาลอัจฉริยะ โดยเพิ่มงานนวัตกรรมระดับโลกในระยะออกสู่ตลาดแล้ว (Commercialized) หรืออยู่ระหว่างการวิจัยในคน (Clinical Trial) เพื่อขอการรับรองจากสำนักงานคณะกรรมการอาหารและยา (FDA) มูลค่าลงทุนในระยะแรกประมาณ 17 - 50 ล้านบาทต่อ 1 บริษัท และหากบริษัทที่ Disrupt Health Impact Fund ลงทุนไปสามารถเติบโตได้ดีและมีความร่วมมือทางธุรกิจกับผู้ร่วมลงทุน ก็จะเป็นอีกโอกาสที่บริษัทจะได้เงินลงทุนตรงจากผู้ร่วมลงทุนในกองทุนตรงเพิ่มเติมอีกด้วย

นายปริญ วิทยศิริเจริญ กรรมการผู้จัดการ Digital Health Venture หรือ DHV ในเครือ บริษัท สมิติเวช จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า “เป้าหมายหลัก คือ #เราไม่ยอมให้ใครป่วย จึงเป็นที่มาของความคิดในการสร้าง Healthcare Ecosystem ในรูปแบบที่ช่วยให้ทุกคนสามารถเข้าถึงระบบสาธารณสุขที่มีประสิทธิภาพ ง่าย รวดเร็วขึ้น และนำสุขภาพดีไปสู่ผู้คนโดยที่โรงพยาบาลไม่จำเป็นต้องเป็นศูนย์กลางของระบบสาธารณสุข ประกอบกับพฤติกรรมผู้บริโภคเปลี่ยนไปอย่างรวดเร็วตามเทคโนโลยี เราจึงปรับตัวด้วยการนำนวัตกรรมและเทคโนโลยีสร้าง Digital Healthcare Ecosystem เพื่อสร้างคุณค่าให้กับส่วนรวมจากประสบการณ์ในการให้บริการดูแลสุขภาพ เรามองเห็นโอกาสด้าน Early care หรือการดูแลก่อนป่วย และ Risk care หรือการดูแลสุขภาพเสี่ยงในการเกิดโรคหรือเจ็บป่วยของคนไทยให้เสี่ยงน้อยลง ด้วยความเชื่อมั่นว่าเทคโนโลยีใหม่ๆ ที่เป็น Next technology จะช่วยตอบโจทย์การดูแลสุขภาพให้แข็งแรง ลดการพึ่งพาแพทย์ ทำให้ Healthcare Cost ลดลง และช่วยสร้าง GDP ให้ประเทศ ภายใต้สุขภาพที่แข็งแรง กองทุน Disrupt Health Impact Fund มีเป้าหมายที่สอดคล้องกับ DHV ในการสร้างประโยชน์ให้กับสังคม ด้วยการนำความถนัดและความเชี่ยวชาญของพันธมิตรมาผสานกำลังให้เกิดผลกระทบที่ดีกับประเทศโดยรวม”

Disrupt+Health
impact fund

ing in World-Class HealthTech
Healthier Thailand & SEA



“Disrupt”

เปิดตัวกองทุน Disrupt Health Impact Fund ดึงกลุ่มธุรกิจชั้นนำร่วมลงทุน ดัน HealthTech โต พร้อมโอกาสใหม่เพื่อสุขภาพคนไทย



"สัดส่วนประชากรของไทย และของอีกหลายประเทศกำลังก้าวเข้าสู่สังคมสูงวัยเต็มรูปแบบ ที่จำนวนผู้สูงอายุแซงหน้าจำนวนประชากรเด็กเกิดใหม่ ในขณะที่ภาพรวมของอายุขัยเฉลี่ยของพลเมืองโลกมีแนวโน้มมีอายุยืนขึ้น ส่งผลให้มีความจำเป็นที่ต้องการเข้าถึงบริการสาธารณสุขสูงเพิ่มมากขึ้น ในขณะที่ประเทศไทยเป็นประเทศที่มีศักยภาพอย่างมากในการเป็นศูนย์กลางของเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ในหลาย ๆ ด้าน รวมถึงด้านสุขภาพและสาธารณสุข ทางกองทุน Disrupt Health Impact Fund พร้อมทั้งพันธมิตรมีความตั้งใจร่วมกันว่าจะสามารถเป็นส่วนหนึ่งในการผลักดันการเติบโตของวงการ HealthTech ที่ในระดับประเทศและระดับโลก รวมทั้งช่วยเร่งให้เกิดผลกระทบที่ดีในเชิงบวกด้านสุขภาพและสาธารณสุขให้กับสังคม โดยเฉพาะในประเทศไทย ผ่านการลงทุนและการผนึกกำลังกับพันธมิตรที่ร่วมทุนในรอบแรกนี้ และกับพันธมิตรในอนาคตที่มีเป้าหมายร่วมกับเรา รวมทั้งกับผู้ประกอบการด้าน Healthcare และ Deep Technology ทั้งในประเทศและต่างประเทศทั่วโลก" นายกระทิง กล่าวทิ้งท้าย

อนึ่ง ทีมบริหารกองทุน Disrupt Health Impact Fund นำทีมโดย นายกระทิง พูนผล นางสาวจินตนารักษ์ ตี๋แก้ว และนางสาวณัฏฐภัสร์ จิตพิตรกุล ที่มีประสบการณ์บริหารกองทุน Accelerator และ Venture Capital (VC) จำนวน 6 กองทุน เช่น 500 TukTuks, ORZON Ventures, Stormbreaker Ventures และ KXVC ทั้งนี้ กองทุน 500 TukTuks เป็นกองทุนที่เน้นการลงทุนในสตาร์ทอัพช่วงบ่มเพาะ หรือ Early stage มากที่สุดในประเทศไทยและแห่งหนึ่งในเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ต่อเนื่องมาหลายปี โดยทั้ง 6 กองทุนได้ลงทุนในสตาร์ทอัพมากกว่า 134 บริษัท ใน 16 ประเทศ

ข้อมูลเพิ่มเติมเกี่ยวกับกองทุน Disrupt Health Impact Fund: <https://www.disruptignite.com/impactfund>

KTB

เปิดโอกาสสร้างผลตอบแทนโตตามมุมมองเชิงบวกของเศรษฐกิจญี่ปุ่น ผ่านหุ้นกู้อนุพันธ์กรุงไทย Solactive Japan All Cap VT Index คุ้มครองเงินต้น 100%

ธนาคารกรุงไทย เปิดขาย “หุ้นกู้อนุพันธ์กรุงไทย Solactive Japan All Cap VT Index อายุ 3 ปี” จ่ายผลตอบแทนอ้างอิงดัชนี Solactive Japan All Cap VT Index เปิดโอกาสสร้างผลตอบแทนเติบโตตามมุมมองเชิงบวกของเศรษฐกิจญี่ปุ่นผ่านดัชนี Solactive Japan All Cap VT ระยะเวลา 3 ปีข้างหน้าแบบไม่จำกัด คุ้มครองเงินต้น 100% พร้อมผลตอบแทนขั้นต่ำ 0.30% ต่อปี ใน 2 ปีแรก

นายวันทร์ บุญญาสุสานี ผู้บริหารสายงานธุรกิจตลาดเงินตลาดทุน ธนาคารกรุงไทย กล่าวว่า ตลาดหุ้นญี่ปุ่นยังเป็นตลาดที่น่าลงทุน ถึงแม้ว่า BOJ จะมีแนวโน้มปรับขึ้นอัตราดอกเบี้ย แต่มุมมองตลาดโดยรวมพบว่า ไม่ส่งผลกระทบต่อตลาดหุ้น และอาจส่งผลบวกต่อตลาด เนื่องจากบริษัทจดทะเบียนในญี่ปุ่นส่วนใหญ่มีภาระหนี้ต่ำและมีสัดส่วนเงินสดสูง นอกจากนี้ หุ้นกลุ่มธนาคารจะได้ประโยชน์จากการที่อัตราดอกเบี้ยกลับสู่ภาวะปกติ (Normalization) จากการเติบโตของเงินกู้ ส่วนต่างอัตราดอกเบี้ย (Net Interest Margin) ที่สูงขึ้น อีกทั้ง โครงสร้างเศรษฐกิจยังมีการเปลี่ยนแปลง ในแนวทางที่สนับสนุนการเติบโตของหุ้น ไม่ว่าจะเป็นค่าจ้างแท้จริงที่ปรับตัวเพิ่มขึ้น โดยบริษัทใหญ่ๆ ในญี่ปุ่นประกาศขึ้นค่าแรงเฉลี่ย 5.28% มากที่สุดในรอบกว่า 30 ปี รวมถึงนโยบายการทำ Corporate Reform ที่ส่งเสริมให้บริษัทญี่ปุ่นเร่งสร้างผลตอบแทนให้ผู้ถือหุ้น รวมไปถึงเงินลงทุนของนักลงทุนต่างชาติที่ยังคงไหลกลับเข้าตลาดหุ้นญี่ปุ่นอย่างต่อเนื่อง โดยสัดส่วนการถือหุ้นของนักลงทุนต่างชาติในปัจจุบันคิดเป็นเพียง 1 ใน 4 ของมูลค่าหุ้น ที่นักลงทุนต่างชาติถือครองในปี 2015



หุ้นกู้อนุพันธ์กรุงไทย Solactive Japan All Cap VT Index อายุ 3 ปี ประเภทคุ้มครองเงินต้น 100% เป็นหุ้นกู้ประเภทไม่ด้อยสิทธิ สกุลเงินบาท มีผลตอบแทนจากการลงทุนอ้างอิงการเปลี่ยนแปลงดัชนี Solactive Japan All Cap VT Index ตลอดระยะเวลา 3 ปี ที่อัตราดอกเบี้ยมีส่วนร่วม 100% พร้อมผลตอบแทนขั้นต่ำ 0.30% ต่อปี ในปีแรก และปีที่ 2 เรอติง AAA ระดับความเสี่ยงตราสาร 4 เสนอขายให้กับผู้ลงทุนสถาบันและผู้ลงทุนรายใหญ่ ลงทุนขั้นต่ำ 1 ล้านบาท เปิดจองซื้อตั้งแต่วันที่ 4-5 มิถุนายน 2567 ผ่านธนาคารกรุงไทยทุกสาขา

ดัชนี Solactive Japan All Cap VT Index เป็นดัชนีอ้างอิงการเคลื่อนไหวของดัชนี Solactive GBS Japan Investable Universe Index PR ที่มีนโยบายสร้างผลงานตามการเติบโตของหุ้นในตลาดหลักทรัพย์ญี่ปุ่น ครอบคลุมสัดส่วนและปรับน้ำหนักตามสัดส่วนผู้ถือหุ้นรายย่อย (Free Float) ที่ 99% ของหุ้นที่ซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ญี่ปุ่น ซึ่งกระจายน้ำหนักไปในหุ้นหลายตัว และในหลายอุตสาหกรรม ช่วยลดความเสี่ยงจากการกระจุกในอุตสาหกรรมและตัวหุ้นที่ลงทุน ที่มีวัตถุประสงค์ในการควบคุมความผันผวนของดัชนีให้ไม่เกินกว่าระดับ 8.0%

หุ้นกู้ที่มีอนุพันธ์แฝง มีความซับซ้อนและมีความเสี่ยงสูงกว่าตราสารหนี้ทั่วไป เนื่องจากการจ่ายผลตอบแทนและการชำระคืนเงินต้นทั้งหมดหรือบางส่วนอ้างอิงกับปัจจัยต่างๆ ตามที่กำหนดในข้อกำหนดสิทธิ ผู้ลงทุนควรศึกษาข้อมูลเพิ่มเติมจากเอกสารประกอบการขายและหนังสือชี้ชวน สอบถามรายละเอียดได้ที่ ธนาคารกรุงไทยทุกสาขา หรือโทร. 02-208-4673, 02-208-481, 02-208-4831, 02-208-4840, 02-208-4824

MTC

ผนักกำลังสถาบันการเงินระดับโลก ธนาคารแห่งประเทศไทย (BOC) ร่วมส่งมอบโอกาสทางการเงิน มูลค่า 92 ล้านเหรียญสหรัฐ

มจ.เมืองไทยแคปปิตอล (MTC) ผนักกำลังสถาบันการเงินระดับโลก ธนาคารแห่งประเทศไทย (BOC) ร่วมส่งมอบโอกาสทางการเงิน จำนวน 92 ล้านเหรียญสหรัฐ หวังสร้างเสถียรภาพและเสริมระบบเศรษฐกิจครัวเรือนไทยให้เข้มแข็ง ต่อยอดผลผลิตในทุกกลุ่มอาชีพ ได้อย่างเท่าเทียมและยั่งยืน

นายปรีทัศน์ เพชรจำเริญ รองกรรมการผู้จัดการ บริษัท เมืองไทย แคปปิตอล จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า "MTC ได้ร่วมลงนามรับการสนับสนุนทางการเงิน จากสถาบันการเงินยักษ์ใหญ่ระดับโลก ประกอบด้วย ธนาคารแห่งประเทศไทย (ฮ่องกง) จำกัด โดย Ms. Chong Po Chun, General Manager of Institutional Business Department และธนาคารแห่งประเทศไทย (ไทย) จำกัด (มหาชน) โดย Mr. Liu Quan Lei, CEO and Country Head ภายใต้กรอบวงเงิน 92 ล้านเหรียญสหรัฐ หรือ 3,284 ล้านบาท หวังช่วยขับเคลื่อนระบบเศรษฐกิจภาคครัวเรือนของไทยให้มีความเข้มแข็งและทั่วถึงในทุกกลุ่มอาชีพมากยิ่งขึ้น ผ่านการบริการที่ยึดมั่นในหลักธรรมาภิบาลและความมุ่งมั่นที่จะสร้างเสถียรภาพทางการเงินให้เกิดขึ้นในสังคมไทย โดยบริษัทฯ ดำเนินการปิดความเสี่ยงด้านอัตราแลกเปลี่ยนเรียบร้อยแล้ว" นายปรีทัศน์ กล่าว



เมืองไทย แคปปิตอล เป็นบริษัทไมโครไฟแนนซ์แห่งแรกของประเทศไทย ที่ได้รับความเชื่อมั่นจากธนาคารแห่งประเทศไทย (BOC) ให้ส่งต่อโอกาสทางการเงินนี้ให้เกิดประสิทธิภาพสูงสุด ภายใต้ธรรมาภิบาลที่เป็นธรรมและไม่สร้างภาระทางการเงินที่มากเกินไปต่อภาคครัวเรือน แสดงถึงการเป็นผู้ให้บริการในธุรกิจสินเชื่อรายย่อยที่มีความรับผิดชอบ (Responsible lending) และยังสามารถสานต่อการดำเนินธุรกิจตามแนวทางการพัฒนาอย่างยั่งยืนได้ในทุกมิติ ช่วยพัฒนาเศรษฐกิจ สังคม และสิ่งแวดล้อม ตามเป้าหมายความยั่งยืนของสหประชาชาติ (SDGs) ได้อย่างยั่งยืน

ทั้งนี้ MTC พร้อมเดินหน้านำยุทธศาสตร์สินเชื่อให้เติบโตตามเป้าหมายที่วางไว้ ควบคู่ไปกับการผลักดันองค์กรไปสู่การให้บริการสินเชื่อที่มีคุณภาพในมาตรฐานระดับโลก (World-Class Thai Microfinance) โดยเน้นการพัฒนาองค์กรผ่านการกำกับดูแลที่ดี บริหารจัดการความเสี่ยงอย่างเหมาะสม คำนึงถึงผู้มีส่วนได้เสียทุกภาคส่วนตลอดห่วงโซ่กิจการ พร้อมสร้างเศรษฐกิจภายในประเทศให้เข้มแข็ง แสงผลให้ได้รับการประเมินการกำกับดูแลกิจการอยู่ในระดับ "ดีเลิศ" (5 ดาว) รวมถึงผลประเมินหุ้นยั่งยืน (ESG Rating) จากตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยในระดับ A และผลประเมิน MSCI Index ในระดับ AA สะท้อนการเป็นผู้นำในธุรกิจสินเชื่อไมโครไฟแนนซ์ที่มีความรับผิดชอบและเป็นธรรมเติบโตเคียงคู่สังคมไทยอย่างยั่งยืน

"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)



ฮอนไชน์ Business



DMT โซลคักยภาพ ในงาน Opp Day



WICE ร่วมงาน "Opp day" ย้ายรายได้โตไม่ต่ำกว่า 20% เดินหน้าหาพันธมิตร สร้างเครือข่ายโลจิสติกส์ครบวงจร



WHAID ร่วมมือกับ ICBC (Thai) เสริมแกร่งการลงทุนเพื่อพัฒนารุทกิจ



KJL โรดโชว์ "จัดสัมมนารวมพลคนไฟฟ้า" ON TOUR จ.ชลบุรี เพิ่มศักยภาพ สร้าง Network Effect ยกระดับความปลอดภัย



สรุปภาพรวมตลาด

ดัชนี

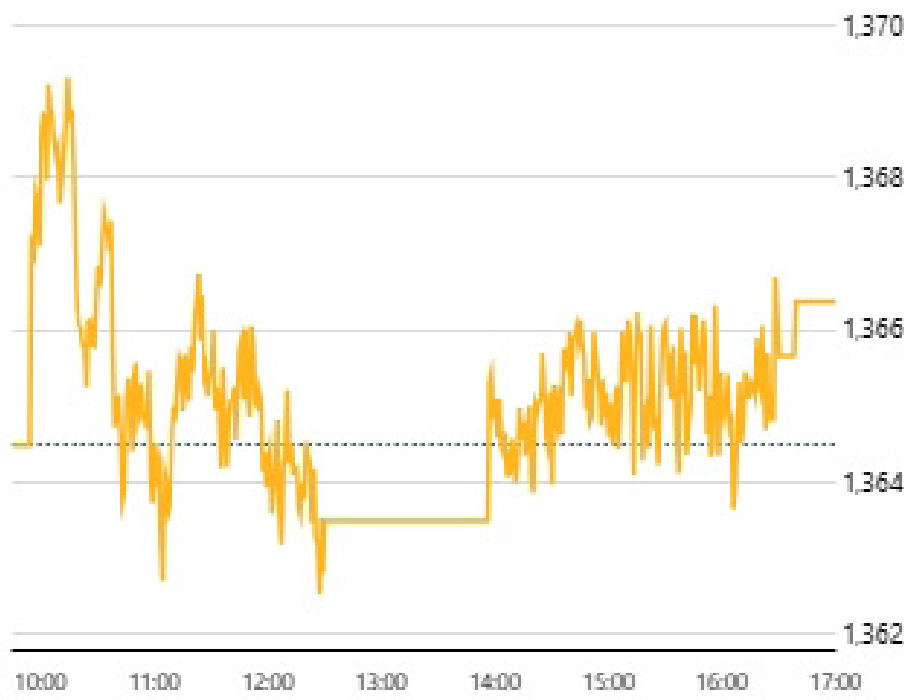
SET

FTSE SET/FTSE ASEAN

ข้อมูลล่าสุด 27 พ.ค. 2567 17:29:22
สถานะตลาด : Closed

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	เปิด	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท.)
SET	1,366.37	+1.89 (+0.14%)	1,368.04	1,369.68	1,362.19	13,394,316	34,608.59
SET50	842.65	+2.52 (+0.30%)	843.24	844.32	838.80	1,266,501	19,891.16
SET50FF	839.48	+1.26 (+0.15%)	840.60	841.90	836.28	1,266,501	19,891.16
SET100	1,859.60	+5.23 (+0.28%)	1,861.04	1,863.20	1,851.99	2,335,645	26,018.20
SET100FF	1,852.59	+2.87 (+0.16%)	1,855.02	1,857.58	1,846.28	2,335,645	26,018.20
sSET	872.62	+1.24 (+0.14%)	872.52	874.94	869.80	483,767	1,977.46
SETCLMV	830.27	+1.71 (+0.21%)	831.65	832.89	827.49	411,866	10,963.04
SETHD	1,101.33	-0.57 (-0.05%)	1,105.57	1,106.20	1,098.51	681,648	8,205.48
SETESG	887.02	+1.83 (+0.21%)	887.63	889.27	884.12	1,468,672	20,114.33
SETWB	832.67	-1.31 (-0.16%)	836.47	837.74	829.56	430,337	6,434.19
mai	383.20	+1.15 (+0.30%)	383.48	385.58	382.37	454,303	1,324.93

SET



หมายเหตุ

- ข้อมูลเพื่อการศึกษาหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์
- ข้อมูลปริมาณและมูลค่าสิ้นวันหลังเวลา 17.35 น. เป็นข้อมูลที่รวมการซื้อขาย DRx

ภาพรวมภาวะตลาด		ข้อมูลล่าสุด 27 พ.ค. 2567 17:29:22			
		SET		mai	
สถานะ	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า ('000 ล้านบาท)	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)
▲ เพิ่มขึ้น	244	2,215,808	79	162,041	
↔ ไม่เปลี่ยนแปลง	202	688,383	57	83,593	
▼ ลดลง	216	809,212	79	90,222	
จำนวนรายการ	SET	468,512	mai	56,863	

ผลการดำเนินงาน		ข้อมูล ณ วันที่ 24 พ.ค. 2567	
		SET	mai
มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด (ลบ.)		16,873,146.98	389,014.26
อัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย (YTD) (%)		68.91	22.72
P/E (เท่า)		17.82	44.00
P/BV (เท่า)		1.28	1.91
อัตราเงินปันผลตอบแทน (%)		3.40	1.92
กำไรสุทธิต่อหุ้น		76.57	8.68

%การเปลี่ยนแปลงของดัชนี		ข้อมูล ณ วันที่ 24 พ.ค. 2567	
		SET	mai
ในรอบ 3 เดือนล่าสุด		-2.41%	-9.41%
ในรอบ 6 เดือนล่าสุด		-2.36%	-4.53%
YTD (Year to Date)		-3.63%	-7.18%

หมายเหตุ

- ไม่รวมหลักทรัพย์ที่ไม่มีการซื้อขาย
- หลักทรัพย์ต่างประเทศจะไม่ถูกรวมในการคำนวณข้อมูล อัตราส่วนราคาปิดต่อกำไรต่อหุ้น อัตราส่วนราคาตลาดต่อมูลค่าหุ้นทางบัญชี อัตราเงินปันผลตอบแทน มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด และอัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย
- ไม่นำหลักทรัพย์ในหมวดกองทุนรวมหรือสิทธิประโยชน์เข้าร่วมคำนวณ (มีผลตั้งแต่ 31 มีนาคม 2552 เป็นต้นไป)

SET

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ NEX	3.08	+0.12 (+4.05%)	1,909,606.44
☆ PTT	33.50	-0.25 (-0.74%)	1,850,673.03
☆ TRUE	8.50	+0.50 (+6.25%)	1,626,625.26
☆ EA	24.00	+0.20 (+0.84%)	847,901.85
☆ CPF	23.00	0.00 (0.00%)	767,960.22
☆ DELTA	75.00	-0.25 (-0.33%)	695,196.95
☆ BTS	5.90	0.00 (0.00%)	661,236.43
☆ PTTEP	156.00	+2.00 (+1.30%)	650,263.35
☆ COM7	18.30	-1.00 (-5.18%)	628,268.82
☆ SCC	243.00	-2.00 (-0.82%)	627,940.90

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ NEX	3.08	+0.12 (+4.05%)	600,133,400
☆ TTB	1.71	+0.01 (+0.59%)	237,728,800
☆ TRUE	8.50	+0.50 (+6.25%)	194,474,300
☆ JAS	3.36	-0.18 (-5.08%)	175,137,700
☆ VGI	1.62	+0.02 (+1.25%)	116,532,100
☆ BTS	5.90	0.00 (0.00%)	112,320,800
☆ WHA	5.50	0.00 (0.00%)	88,881,300
☆ CCET	3.68	+0.10 (+2.79%)	82,687,900
☆ BWG	0.44	+0.03 (+7.32%)	62,446,300
☆ PTT	33.50	-0.25 (-0.74%)	55,468,100

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ EVER	0.15	+0.02 (+15.38%)	3,176,200
☆ KC	0.09	+0.01 (+12.50%)	95,800
☆ BKGI	3.32	+0.32 (+10.67%)	41,943,800
☆ PF	0.22	+0.02 (+10.00%)	6,401,100
☆ TRITN	0.14	+0.01 (+7.69%)	15,651,600
☆ MATI	7.90	+0.55 (+7.48%)	1,500
☆ BWG	0.44	+0.03 (+7.32%)	62,446,300
☆ GEL	0.15	+0.01 (+7.14%)	1,789,300
☆ HTECH	2.64	+0.16 (+6.45%)	1,113,400
☆ TRUE	8.50	+0.50 (+6.25%)	194,474,300

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ TWZ	0.04	-0.01 (-20.00%)	2,213,800
☆ INET	4.60	-0.60 (-11.54%)	8,794,800
☆ TEAMG	3.42	-0.32 (-8.56%)	4,012,500
☆ NEW	83.00	-7.25 (-8.03%)	4,500
☆ MILL	0.12	-0.01 (-7.69%)	4,506,300
☆ TGPRO	0.12	-0.01 (-7.69%)	1,220,200
☆ F&D	37.00	-2.50 (-6.33%)	1,200
☆ DITTO	17.30	-1.10 (-5.98%)	5,952,100
☆ NUSA	0.33	-0.02 (-5.71%)	27,678,900
☆ COM7	18.30	-1.00 (-5.18%)	34,032,100

mai

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ MASTER	64.75	+3.00 (+4.86%)	240,580.60
☆ KLINIQ	43.50	+1.50 (+3.57%)	158,393.60
☆ BBIK	33.00	-0.75 (-2.22%)	95,569.80
☆ MGI	24.30	-0.70 (-2.80%)	88,904.30
☆ LTS	9.05	+0.20 (+2.26%)	68,894.72
☆ XO	31.25	+0.25 (+0.81%)	46,293.40
☆ TERA	2.18	+0.26 (+13.54%)	43,081.46
☆ KCCAMC	2.98	+0.04 (+1.36%)	39,248.05
☆ ITTHI	2.62	+0.16 (+6.50%)	37,407.23
☆ TRP	11.90	+0.50 (+4.39%)	25,307.41

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ BROOK	0.58	0.00 (0.00%)	22,056,100
☆ TERA	2.18	+0.26 (+13.54%)	20,126,800
☆ UREKA	0.56	-0.03 (-5.08%)	15,744,500
☆ ITTHI	2.62	+0.16 (+6.50%)	14,630,300
☆ KCCAMC	2.98	+0.04 (+1.36%)	12,640,900
☆ PSTC	0.51	0.00 (0.00%)	12,485,800
☆ NEWS cb	0.02	+0.01 (+100.00%)	12,246,600
☆ SCL	1.79	-0.02 (-1.10%)	11,600,300
☆ PEER	0.34	+0.01 (+3.03%)	9,845,500
☆ LTS	9.05	+0.20 (+2.26%)	7,444,300

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ NEWS cb	0.02	+0.01 (+100.00%)	12,246,600
☆ STOWER cb	0.08	+0.01 (+14.29%)	751,900
☆ TERA	2.18	+0.26 (+13.54%)	20,126,800
☆ BIS	3.84	+0.34 (+9.71%)	4,759,400
☆ ITTHI	2.62	+0.16 (+6.50%)	14,630,300
☆ IIG	7.55	+0.45 (+6.34%)	459,500
☆ DV8	0.42	+0.02 (+5.00%)	16,400
☆ PLANET	0.64	+0.03 (+4.92%)	128,700
☆ MASTER	64.75	+3.00 (+4.86%)	3,743,000
☆ QTCG	0.68	+0.03 (+4.62%)	6,202,700

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ CIG	0.06	-0.01 (-14.29%)	498,400
☆ CHO cb	0.09	-0.01 (-10.00%)	6,058,700
☆ AIRA	1.54	-0.14 (-8.33%)	100
☆ CHOW	3.20	-0.26 (-7.51%)	3,270,300
☆ TNDT cb	0.18	-0.01 (-5.26%)	1,150,500
☆ UREKA	0.56	-0.03 (-5.08%)	15,744,500
☆ TMC	1.13	-0.06 (-5.04%)	1,332,700
☆ EFORL cb	0.19	-0.01 (-5.00%)	758,500
☆ FLOYD	0.95	-0.05 (-5.00%)	279,100
☆ DIMET cb cs	0.20	-0.01 (-4.76%)	7,371,100

SET

มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

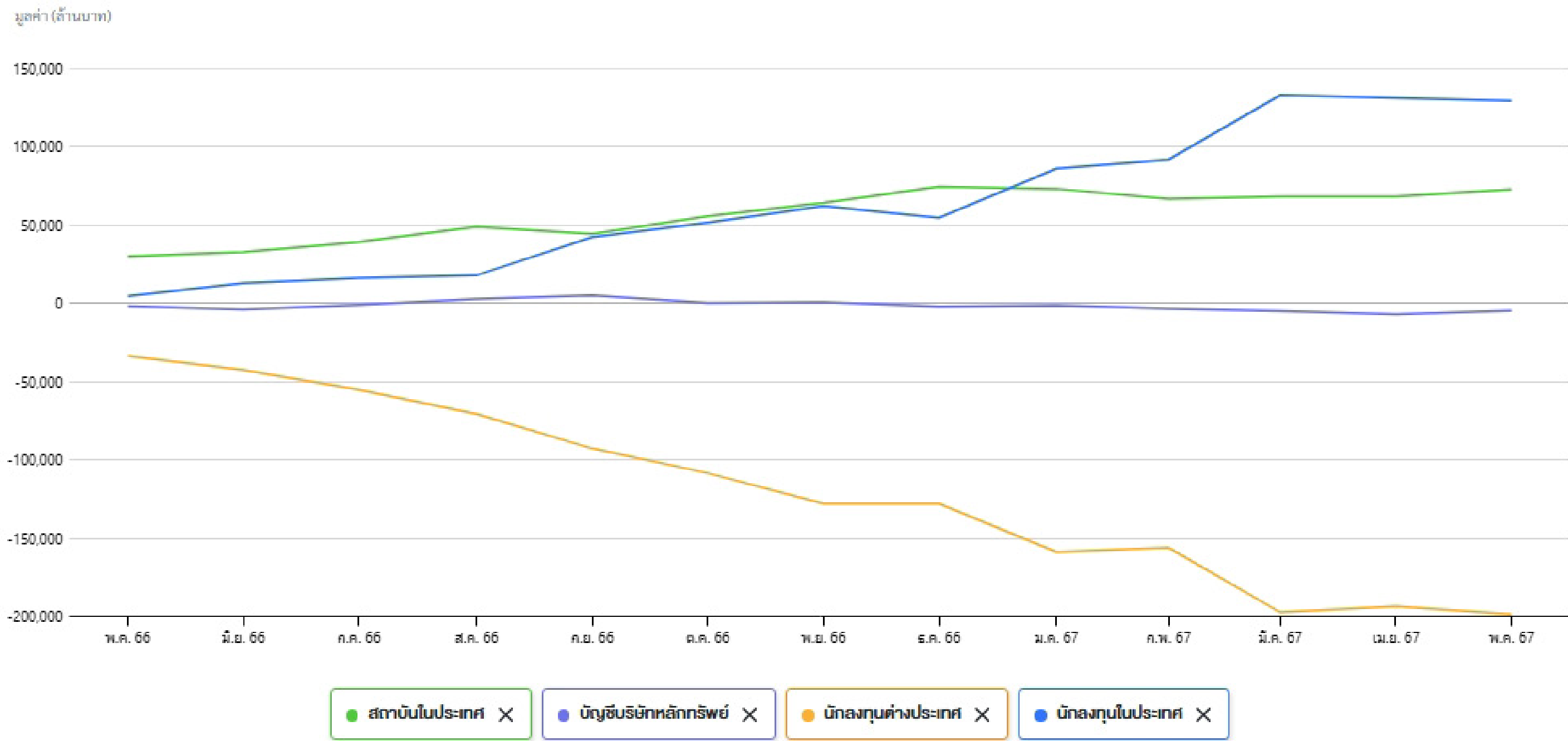
มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (SET)

หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 27 พ.ค. 2567					01 พ.ค. 2567 - 27 พ.ค. 2567					01 ม.ค. 2567 - 27 พ.ค. 2567				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	3,231.33	9.34	2,840.35	8.21	390.98	60,045.14	8.89	55,428.15	8.21	4,616.99	381,765.28	9.09	383,310.32	9.13	-1,545.04
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	2,892.32	8.36	2,249.69	6.50	642.63	46,053.40	6.82	43,033.04	6.37	3,020.35	285,209.73	6.79	287,141.07	6.84	-1,931.34
นักลงทุนต่างประเทศ	17,196.86	49.69	18,267.93	52.78	-1,071.08	353,186.89	52.29	359,240.39	53.19	-6,053.50	2,219,205.29	52.84	2,290,671.33	54.54	-71,466.04
นักลงทุนในประเทศ	11,288.08	32.62	11,250.62	32.51	37.46	216,129.20	32.00	217,713.05	32.23	-1,583.85	1,313,481.48	31.28	1,238,539.06	29.49	74,942.42

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 27 พ.ค. 2567



mai

มูลค่าซื้อขาย

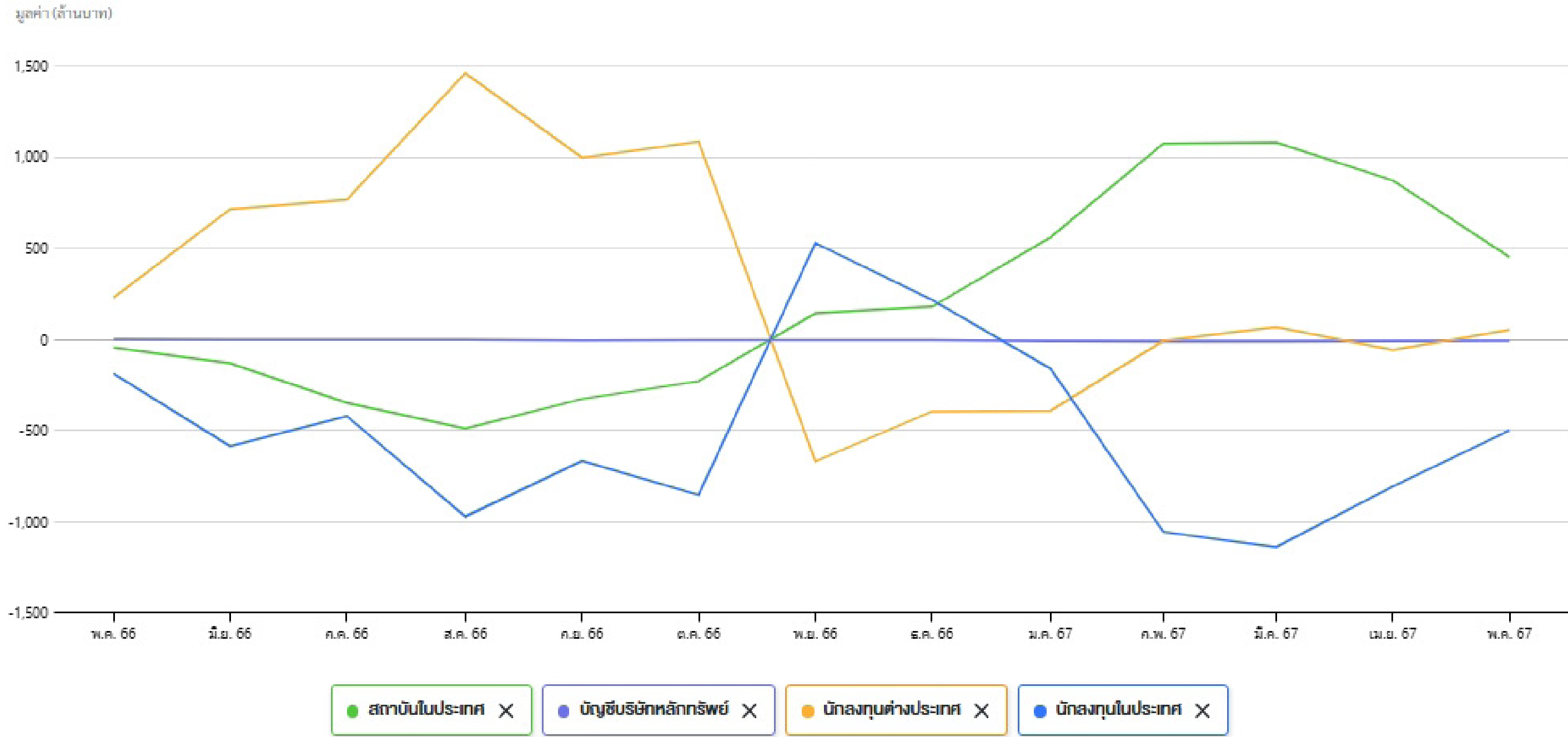
ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (mai) หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 27 พ.ค. 2567					01 พ.ค. 2567 - 27 พ.ค. 2567					01 ม.ค. 2567 - 27 พ.ค. 2567				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	39.50	2.98	90.05	6.80	-50.54	583.19	2.17	1,053.67	3.93	-470.48	4,994.84	2.78	4,774.79	2.65	220.04
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	0.99	0.07	0.77	0.06	0.22	24.47	0.09	21.95	0.08	2.52	204.67	0.11	207.38	0.12	-2.71
นักลงทุนต่างประเทศ	245.85	18.56	183.63	13.86	62.22	3,569.90	13.31	3,397.11	12.67	172.79	23,246.56	12.92	22,736.09	12.64	510.46
นักลงทุนในประเทศ	1,038.59	78.39	1,050.49	79.29	-11.90	22,644.39	84.42	22,349.22	83.32	295.17	151,476.20	84.19	152,204.00	84.59	-727.80

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี ข้อมูล ณ วันที่ 27 พ.ค. 2567



HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOONINSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 คุณนุ้ย
E-mail: reporter@hooninside.com



@HOONINSIDE