

H O O N I N S I D E

8 อสังหาริมทรัพย์ ลุยทำเล

“ถนนหอการค้าไทย”

มูลค่ารวมกว่า **50,000** ล้านบาท

PROPERTY PERFECT



SANSIRI



CENTRAL
PATTANA

SC ASSET





Magazine

Hooninside

new stock exchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

- Content -

ข่าวจากปก	04
ข่าวบริษัทจดทะเบียน	09
ข่าวการเงิน	19
อินไซด์ Business	24
สรุปการซื้อขาย	25

บรรณาธิการบริหาร
ประสิทธิ์ กรโชคนันต์
หัวหน้าข่าว
อณูภา ศิริรวง

ที่ปรึกษา
ชาलगอง ปัทมพงศ์
ภักธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

กองบรรณาธิการ
ณภัค ภัทรสุปรีดี
กราฟิก
วิชัยพล นาคสุข
ศิวีไล สอนใหม่
ศักดาจรัส จันทรินท

ติดต่อโฆษณา
คุณนุ้ย 02-276-5976
E_mail : reporter@hooninside.com

ASIAN PALM OIL PUBLIC COMPANY LIMITED



บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
ผลิตน้ำมันปาล์มดิบจากผลปาล์มที่ซื้อมาจากเกษตรกรทั่วไป
และผลิตไฟฟ้าพลังงานจากก๊าซชีวภาพที่มีความมุ่งมั่น
เพื่อรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อมและชุมชน

นายสิทธิภาส อุดมผลกุล

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
หรือ APO

ผลิตภัณฑ์ คุณภาพ

น้ำมันปาล์มดิบ

เมล็ดในปาล์ม

กะลา

ไฟฟ้า

บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
99 หมู่ที่ 2 ตำบลอ่าวลึกใต้ อำเภออ่าวลึก จังหวัดกระบี่ 81110



<https://asianpalmoil.com/>



075-681355



Info@asianpalmoil.com

8 อสังหาฯ ลุยทำเล “ถนนหอการค้าไทย”

มูลค่ารวมกว่า 50,000 ล้านบาท

โดยล่าสุดมีบริษัทพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ชั้นนำรวม 8 บริษัท ได้แก่ บมจ.พร็อพเพอร์ตี้ เพอร์เฟค บมจ.เอสซี แอสเสท คอร์ปอเรชั่น บมจ.แสนสิริ บมจ.เอพี (ไทยแลนด์) บมจ.พฤษา เรียวเอสเตท บมจ.เซ็นทรัลพัฒนา บมจ.พราว เรียว เอสเตท และ อ่องกง แลนด์ ที่มีแผนพัฒนาโครงการ ร่วมสร้างสังคมคุณภาพบนถนนหอการค้าไทย



นายวongศกรณ์ ประสิทธิ์วิภาต

กรรมการผู้จัดการ
บริษัท พร็อพเพอร์ตี้ เพอร์เฟค จำกัด (มหาชน)

เปิดเผยว่า ถนนหอการค้าไทย ซึ่งเชื่อมระหว่างถนนชัยพฤกษ์และถนนสะพานนันทบุรี-บางบัวทอง (ถ.345) ระยะทาง 4 กิโลเมตร เป็นถนนที่บริษัทก่อสร้างขึ้น โดยใช้งบ 400 ล้านบาท ปัจจุบันเติบโตเป็นชุมชนขนาดใหญ่ มีทั้งโครงการที่อยู่อาศัย โรงเรียนนานาชาติ ธุรกิจร้านค้ามากมายเกิดขึ้น มีการพัฒนาโครงการไปแล้ว 20 โครงการ เป็นพื้นที่ 920 ไร่ มูลค่ารวม 30,000 ล้านบาท จำนวนรวม 3,100 ยูนิต เป็นหนึ่งในทำเลที่มีโครงการที่อยู่อาศัยคุณภาพหลากหลายรูปแบบ และได้รับความสนใจอย่างมากจากกลุ่มผู้ซื้อบ้านในกรุงเทพฯโซนตะวันตก

ทั้งนี้ตลอดเส้นทางถนนหอการค้าไทย มีพื้นที่สำหรับพัฒนาโครงการรวม 1,300 ไร่ มูลค่าโครงการทั้งหมดคาดว่าจะอยู่ที่ 50,000 ล้านบาท จำนวนรวมประมาณ 4,600 ยูนิต ใช้ระยะเวลา 5 ปี นับจากนี้ในการพัฒนาโครงการเติมพื้นที่สู่การเป็นทำเลที่อยู่อาศัยและศูนย์กลางธุรกิจที่ครอบคลุมทุกความต้องการของผู้ซื้อบ้าน ภายใต้การพัฒนาของ 8 บริษัทพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ชั้นนำ ในปีนี้ถนนหอการค้าไทยยังได้รับอานิสงส์จากรถไฟฟ้าสีชมพูเปิดให้บริการ และการขยายถนนชัยพฤกษ์เป็น 10 ช่องทางที่กำหนดแล้วเสร็จปลายปี 2567 เพิ่มศักยภาพการคมนาคมเชื่อมต่อตรงจากถนนแจ้งวัฒนะ ส่งผลให้พื้นที่ขยายตัวเติบโตเพิ่มขึ้นได้อีก

8 บริษัทอสังหาฯ “เพอร์เฟค-เอพี-แสนสิริ-เอสซี แอสเสท-พฤษา-ซีพีเอ็น-พราว-อ่องกงแลนด์” เปิดเผยแผนพัฒนาโครงการบน “ถนนหอการค้าไทย” พัฒนาสู่การเป็นทำเลที่อยู่อาศัยคุณภาพและศูนย์กลางธุรกิจการค้าแห่งใหม่ รวมพื้นที่ 1,300 ไร่ มูลค่ารวมกว่า 50,000 ล้านบาท นับจากการเปิดใช้ถนนเมื่อปี 2557 จนถึงปัจจุบัน “ถนนหอการค้าไทย” กลายเป็นทำเลทองของการอยู่อาศัย และยังคงเติบโตอย่างต่อเนื่อง

PROPERTY PERFECT



สำหรับ พร็อพเพอร์ตี้ เพอร์เฟค มีที่ดินบนถนนหอการค้าไทย 600 ไร่ มูลค่าโครงการรวม 20,500 ล้านบาท พัฒนาไปแล้ว 530 ไร่ จำนวน 13 โครงการ มีโครงการที่ยังเปิดขายอยู่ 6 โครงการ ตอบโจทย์การอยู่อาศัยได้ครบทุกรูปแบบ ทั้งบ้านเดี่ยว 4 โครงการ ได้แก่ เพอร์เฟคเพลส, เพอร์เฟค พาร์ค 2 โครงการ และ เลค เลเจนด์ ซึ่งเป็นโครงการร่วมทุนกับอ่องกงแลนด์ มีทาวน์โฮม 1 โครงการ ได้แก่ เดอะ เมกโทร และอาคารพาณิชย์พร้อมการพักอาศัย 1 โครงการ ได้แก่ มาร์เก็ต อเวนิว ในส่วนที่ดินอีก 90 ไร่

มีแผนพัฒนาเป็นโครงการเชิงพาณิชย์ ศูนย์กลางธุรกิจแห่งใหม่ ทั้ง อาคารพาณิชย์ ธุรกิจร้านค้า ร้านอาหาร เพื่อรองรับการใช้ชีวิตของคนในชุมชนบนถนนสายนี้ได้อย่างสมบูรณ์แบบ

SC ASSET

นายมงคล เตชะฟาร์

หัวหน้าคณะผู้บริหารด้านพัฒนาทรัพย์สินแนวราบ



เปิดเผยว่า เอสซี แอสเสท เป็นหนึ่งในบริษัทแรกๆ ที่เข้ามาพัฒนาโครงการบนถนนหอการค้าไทย **จนถึงขณะนี้มีการพัฒนาโครงการมาแล้ว 3 โครงการ ในระดับราคา 10-30 ล้านบาท** ปิดการขายไปแล้ว 1 โครงการ และเป็นโครงการที่ดำเนินการอยู่ 2 โครงการ ได้แก่ **“บางกอก บูเลอวาร์ด ซิกเนเจอร์ แจ่งวัฒนะ”** บ้านหรูโครงการใหม่ **inspired by bled castle, Slovenia** พื้นที่ 33 ไร่ มูลค่าโครงการ 1,560 ล้านบาท จำนวน 72 ยูนิต และ **“บางกอก บูเลอวาร์ด แจ่งวัฒนะ-ราชพฤกษ์”** บ้านหรู ลา-ใน ซีรีย์ **inspired by Chamonix, Mont-Blanc** พื้นที่ 26 ไร่ มูลค่าโครงการ **1,100 ล้านบาท จำนวน 82 ยูนิต** นอกจากนี้ ยังมีที่ดินบนถนนหอการค้าไทยอีก 70 ไร่ที่รอการพัฒนา

“ นับจากวันแรกที่เข้ามาพัฒนาโครงการ เอสซี แอสเสท เล็งเห็นถึงศักยภาพของทำเลบนถนนหอการค้าไทย ที่มีแนวโน้มจะพัฒนาเป็นเมืองใหม่ในอนาคต จนถึงวันนี้ มีการเดินทางสะดวกสบาย เชื่อมต่อได้หลายเส้นทาง ใกล้รถไฟฟ้าสายสีชมพู มีสิ่งอำนวยความสะดวกเกิดขึ้นมากมาย ทั้งร้านค้าต่างๆ รวมทั้งโรงเรียนนานาชาติ นอกจากจะเป็นทำเลแห่งการอยู่อาศัยที่มีโครงการแนวราบให้เลือกหลากหลายตั้งแต่ราคา 2 ล้านบาท ไปจนถึง 80 ล้านบาทแล้ว ยังนับเป็นศูนย์รวมธุรกิจแห่งใหม่ในทำเลแจ่งวัฒนะ ”

นายวิฑูร จันทวิมล

รองกรรมการผู้อำนวยการ
บริษัท เอพี ไทยแลนด์ จำกัด (มหาชน)

“ ถนนหอการค้าไทย ถือเป็นถนนเศรษฐกิจสำคัญอีกเส้นทางหนึ่งที่ส่งเสริมให้ที่ดินที่อยู่แวดล้อมคึกคัก และด้วยจุดเด่นของทำเลที่สามารถเชื่อมต่อได้หลายเส้นทาง อีกทั้งยังแวดล้อมด้วยสิ่งอำนวยความสะดวก และโรงเรียนนานาชาติ SISB ทำให้อย่านนี้กลายเป็นอีกหนึ่งทำเลทองของกรุงเทพฯ ฝั่งตะวันตกที่น่าสนใจ ซึ่งบริษัทฯ พร้อมเปิดตัวโครงการ **Grande Pleno แจ่งวัฒนะ-ราชพฤกษ์** มูลค่าโครงการ 1,250 ล้านบาท บนถนนเส้นดังกล่าว กำหนดเปิดประมูลในวันที่ 15-16 มิถุนายนนี้ ”

รูปแบบโครงการ **Grande Pleno** แจ่งวัฒนะ-ราชพฤกษ์ จะเป็น **“บ้านแฝดพรีเมียม 2 ชั้น”** จำนวน 198 หลัง ราคาเริ่มต้น **6.09 ล้านบาท** ภายใต้คอนเซ็ปต์ใหม่ **“เพิ่มพื้นที่ขยายความสุขที่มากกว่า”** เพื่อตอบโจทย์ครอบครัวใหม่ที่กำลังมองหาบ้านในสเปซที่ลงตัวกับความต้องการ มีคาแรคเตอร์เฉพาะตัวไม่เหมือนใคร อีกทั้งยังเป็นสินค้าที่แตกต่างจากซัพพลายที่มีอยู่ในปัจจุบัน ด้วยบ้านฟังก์ชันใหญ่ คู่มครบทุกความต้องการ **ขนาด 3-4 ห้องนอน 3 ห้องน้ำ พื้นที่ใช้สอย 143-169 ตร.ม.** พร้อม **Exclusive Clubhouse** สระว่ายน้ำและฟิตเนส 24 ชั่วโมง **ให้คุณได้เริ่มต้นชีวิตใหม่กับบ้านที่ลงตัว เหนือระดับด้วยความสะดวกสบายถึงขีดสุด ให้ทุกช่วงเวลาชีวิตของคนในครอบครัวลงตัวที่สุด**

SANSIRI



นายอานัติ กิตกุลเมธี

รองกรรมการผู้จัดการอาวุโส สายงานพัฒนาโครงการแนวราบ
บริษัท แسنสิริ จำกัด (มหาชน)

เปิดเผยว่า แسنสิริเป็นหนึ่งในผู้พัฒนาโครงการแถวหน้า
ที่ร่วมบุกเบิกโครงการบนถนนหอการค้าไทย ให้ เป็นแหล่งที่
อยู่อาศัยและทำเลทองแห่งใหม่ในปัจจุบัน **โดยแสนสิริมีการ
พัฒนาโครงการในโซนนี้ 2 โครงการ พื้นที่รวม 102 ไร่
มูลค่ารวมกว่า 3,000 ล้านบาท ได้แก่ สราญสิริ
ชัยพฤกษ์-แจ้งวัฒนะ และ Else ชัยพฤกษ์-แจ้งวัฒนะ**
โดยทั้งสองโครงการได้รับการตอบรับที่ดีมาก ปิดการขาย
เป็นที่เรียบร้อยแล้ว

“เราเล็งเห็นถึงศักยภาพในด้านต่างๆของถนน
หอการค้าไทยและในย่านชัยพฤกษ์ที่มีการพัฒนา
และเปลี่ยนแปลงไปมาก โดยเฉพาะการเดินทาง
ที่สะดวกสบาย เป็นแหล่งรวมการใช้ชีวิตที่ครบ
ครัน ไม่ว่าจะเป็นโรงเรียน หรือห้างสรรพสินค้า
ชั้นนำ เป็นทำเลทองที่มีศักยภาพ ด้วยอาณาเขตที่
เชื่อมต่อถึง 3 จังหวัด คือ กรุงเทพฯ นนทบุรี และ
ปทุมธานี เหมาะสำหรับการอยู่อาศัยและประกอบ
กิจการ มีดีมานด์เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง และยังมี
โครงการที่อยู่อาศัยครบทุกระดับราคาที่สามารถ
เข้าถึงได้ง่ายมากขึ้น นับเป็นหนึ่งในโลเคชั่นสำคัญ
ในการพัฒนาโครงการของแสนสิริ ที่ประสบความสำเร็จเป็นอย่างมาก”



นายสุศักดิ์ เฉลิมไพโรจน์

Head of SBU-PS2 กลุ่มบ้านเดี่ยว
บริษัท พฤษา เรียวเอสเตท จำกัด (มหาชน)



พฤษาได้เข้ามาพัฒนาโครงการบนถนนหอการค้าไทย
ตั้งแต่ช่วงแรกของการเปิดใช้ถนน มีจำนวน 2 โครงการ
มูลค่ารวม 3,000 ล้านบาท ได้แก่ โครงการภัสสร
**บ้านเดี่ยวระดับราคา 5-8 ล้าน ซึ่งปิดการขายไปแล้ว และ
โครงการเดอะ ปาล์ม บ้านเดี่ยวในระดับราคา 8-15 ล้าน
คาดว่าจะปิดโครงการในไตรมาส 3 ของปีนี้**

“พฤษายังมีที่ดินรอการพัฒนาอยู่อีก 33 ไร่บนถนนสายนี้ โดยเรามองถนนหอการค้าไทยเป็นทำเล
ศักยภาพ รายล้อมด้วยแหล่งอำนวยความสะดวก การคมนาคมที่สะดวกสบาย เป็นทำเลที่มีความเจริญ
เข้ามามากในช่วงที่ผ่านมา ทั้งยังเป็นย่านที่อยู่อาศัยแนวราบที่บริษัทอสังหาฯ ต่างๆ เข้ามาพัฒนา
ทำให้บรรยากาศสภาพแวดล้อมของถนนหอการค้าไทยมีความเป็นชุมชนที่อยู่อาศัย และด้วยศักยภาพ
ของที่ดินที่เชื่อมต่อกับ ถ.ชัยพฤกษ์ และ ถ.345 สามารถเข้าเมืองได้สะดวก รวมถึงยังใกล้แหล่งงาน
มากมาย ทำให้เป็นทำเลที่สามารถดึงดูดกลุ่มลูกค้าที่มีกำลังซื้อสูงเข้ามาในพื้นที่ได้มาก”



นายพสุ ลิปตพัลลภ

กรรมการบริหาร

บริษัท พราว เรียล เอสเตท จำกัด (มหาชน)

เปิดเผยว่า “พราว เรียล เอสเตท เป็นรายล่าสุดที่เข้ามาพัฒนาที่อยู่อาศัยบนถนนหอการค้าไทย โดยแปลงที่ดินของเรามีความพิเศษคือสามารถเข้าออกได้ 2 ทาง คือเข้าทางถนน 345 และถนนหอการค้าไทย โดยที่ตั้งโครงการอยู่ติดถนน 345 ที่เป็นเหมือนประตูทางเข้าถนนหอการค้าไทย จึงทำให้ทางเข้าถนนเส้นนี้มีความน่าสนใจมากขึ้นและเพิ่มมูลค่าให้กับทำเลถนนหอการค้าไทยได้อีกทางหนึ่งด้วย”

ในส่วนของการพัฒนา ทางบริษัทฯ เตรียมเปิดตัวโครงการในปี 2568 บริษัท โดยได้รวบรวมประสบการณ์ด้านการพัฒนาโครงการระดับ **Luxury - Ultra Luxury** มูลค่า 100 ล้านบาท ที่เคยทำ นำมาปรับใช้ให้ได้มากที่สุด พร้อมส่งต่อ **Proud Pillars** ของ **พราว เรียล เอสเตท** ตั้งแต่การบริการ การออกแบบที่โดดเด่น และการสร้างสรรค์รูปแบบชีวิตที่กลมกลืนสอดคล้องกับบริบทของสิ่งแวดล้อมและความยั่งยืน เพื่อให้ทุกชีวิตสัมผัสการใช้ชีวิตที่มากกว่า ซึ่งเป็นคำมั่นสัญญาในการดำเนินธุรกิจของ **พราว เรียล เอสเตท**

CENTRAL PATTANA



นายสงกรานต์ แสงอร่ามรุ่งโรจน์

Head of Residence Operation

5-8 บริษัท เซ็นทรัลพัฒนา จำกัด (มหาชน)

“บริษัทมองเห็นศักยภาพถนนหอการค้าไทย ซึ่งเป็นทำเลที่เดินทางเข้าเมืองได้อย่างสะดวก และพร้อมด้วยศูนย์การค้าชั้นนำ เช่น โรบินสันไลฟ์สไตล์ ราชพฤกษ์, เซ็นทรัล เวสต์เกต รวมทั้งยังใกล้กับโรงเรียนนานาชาติชื่อดังอย่างโรงเรียนนานาชาติสิงคโปร์นานาชาติ (SISB วิทยาเขตนนทบุรี) ดังนั้นทำเลถนนหอการค้าไทยจึงเป็นทำเลที่ตอบโจทย์การอยู่อาศัย ซึ่งเป็นเหตุผลที่บริษัทสนใจลงทุนพัฒนาโครงการในทำเลนี้”

ทั้งนี้ เซ็นทรัลพัฒนามีที่ดินขนาด 75 ไร่ บนถนนหอการค้าไทย มีแผนพัฒนาเป็นโครงการบ้านเดี่ยว 2 ชั้น โดย **CPN Residence** ยังคงให้ความสำคัญกับการพัฒนาสินค้าให้ตอบโจทย์การพักอาศัยและใช้ชีวิตของกลุ่มลูกค้า ทั้งในด้านของฟังก์ชันที่รองรับไลฟ์สไตล์และเข้าใจการใช้ชีวิตของผู้พักอาศัยในบ้าน ตั้งแต่วัยเด็กจนถึงผู้สูงอายุ

รวมถึงงานดีไซน์ที่สวยงามบอกถึงความภูมิใจและตัวตนของผู้พักอาศัย และที่สำคัญคือระดับราคาขายที่สามารถแข่งขันได้



GUNKUL
not only the energy, we care

เป็นผู้นำด้านธุรกิจพลังงานทดแทน
อุปกรณ์ และระบบไฟฟ้าแบบครบวงจร
ด้วยเทคโนโลยีและนวัตกรรมที่ทันสมัย
เพื่อพัฒนาโครงสร้างพื้นฐาน
ให้แข็งแกร่งอย่างยั่งยืน

และเป็นผู้นำด้านธุรกิจกัญชงกัญชาในระดับสากล
เพื่อเสริมสร้างคุณภาพชีวิตและสุขภาพที่ดี

โศกชา ดำรงปิยวุฒิ

ประธานกรรมการบริหาร
บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)



บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)

1177 อาคารเฟิร์ล แบงก์ค็อก ชั้น 8 ถนนพหลโยธิน แขวงพญาไท เขตพญาไท กรุงเทพมหานคร 10400

โทร.0-2242-5800 (อัตโนมัติ)

GPSC – CIP

ไขว้ผลสำเร็จการก่อสร้างโรงไฟฟ้าพลังงานลม 600 MW ในไต้หวัน รุกพัฒนาเทคโนโลยีนวัตกรรม ต่อยอดตลาดพลังงานลมภูมิภาคเอเชีย

GPSC ฉลองความสำเร็จการก่อสร้างโครงการพลังงานลมแห่งแรกในพอร์ต ร่วมกับ CIP ไขว้ศักยภาพการพัฒนาโครงการร่วมทุนพลังงานลมนอกชายฝั่ง (CFXD) ขนาด 600 MW ในไต้หวันได้ตามแผน ก้าวข้ามข้อจำกัดด้านภูมิศาสตร์ ภัยธรรมชาติ รวมถึงความท้าทายในการใช้ชีพลายเซ็นในท้องถิ่น เพื่อสนับสนุนอุตสาหกรรมพลังงานลมในไต้หวัน เพิ่มความเชี่ยวชาญ และส่งต่อองค์ความรู้ในการพัฒนาโครงการร่วมกัน พร้อมขยายโอกาสพัฒนาโครงการต่อเนื่องในภูมิภาคเอเชีย

นาย วรวัฒน์ พัทย์ศิริ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท โกลบอล เพาเวอร์ ซินเนอร์ยี่ จำกัด (มหาชน) หรือ GPSC แคนนำนวัตกรรมธุรกิจไฟฟ้ากลุ่ม ปตท. เปิดเผยว่า เมื่อวันที่ 22 พฤษภาคม 2567 GPSC ได้ร่วมกับ บริษัท โคเปนเฮเกน อินฟราสตรัคเจอร์ พาร์ทเนอร์ส หรือ CIP ฉลองความสำเร็จในการพัฒนาโครงการร่วมทุนในพลังงานลมนอกชายฝั่ง (Changfang and Xidao Offshore Windfarm, CFXD) ขนาดกำลังการผลิต 600 MW (เมกะวัตต์) ที่ปัจจุบันได้ติดตั้งกังหันลมแล้วเสร็จครบทั้ง 62 ต้น ได้ตามแผนงาน สะท้อนให้เห็นถึงประสิทธิภาพด้านการบริหารจัดการโครงการภายใต้เงื่อนไขและข้อจำกัดทั้งทางด้านภูมิศาสตร์ สภาพอากาศ รวมถึงการบริหารจัดการด้านอุปทานเพื่อการผลิตและติดตั้งโดยใช้วัตถุดิบภายในประเทศ (Local Supply Chain) นับเป็นการพัฒนาโครงการที่สามารถสร้างระบบชีพลายเซ็นด้านนวัตกรรมพลังงานที่มีการแลกเปลี่ยนความรู้ และความเชี่ยวชาญระหว่างพันธมิตรของทั้งสองฝ่ายร่วมกัน ที่จะนำไปสู่การพัฒนาโครงการในอนาคตของ GPSC และ CIP ในภูมิภาคเอเชีย



การดำเนินงานโครงการ CFXD เป็นการพัฒนากังหันลมนอกชายฝั่ง ภายใต้ความร่วมมือระหว่าง GPSC และ CIP เป็นโครงการแรกในไต้หวันที่สามารถก่อสร้างได้แล้วเสร็จ ภายใต้เงื่อนไขการใช้วัตถุดิบภายในท้องถิ่น โดยสามารถติดตั้งกังหันลมด้วยเทคโนโลยี Vestas V174 ขนาดกำลังการผลิตต้นละ 9.6 MW จำนวน 62 ต้น ที่เริ่มดำเนินการก่อสร้างตั้งแต่ปี 2561 และทยอยผลิตไฟฟ้าเข้าระบบได้ครั้งแรกในปี 2565 ซึ่งหลังจากการเดินเครื่องทั้งโครงการจะสามารถส่งไฟฟ้าพลังงานสะอาดไปยังภาคครัวเรือนจำนวน 650,000 หลัง

"โครงการ CFXD นับเป็นก้าวแรกที่มีความสำคัญของการพัฒนาโครงการภายใต้การร่วมทุนในโครงการพลังงานลมนอกชายฝั่งที่เป็นไปตามกลยุทธ์ทางธุรกิจของ GPSC ในการก้าวไปสู่การเป็นผู้นำในธุรกิจนวัตกรรมไฟฟ้าอย่างยั่งยืน และขอขอบคุณทีม CFXD และคู่ค้าสำหรับความทุ่มเท ในการดำเนินโครงการฯ จนประสบความสำเร็จในครั้งนี้" นายวรวัฒน์ กล่าว

ROCTEC

เผยงบรวมงวดปี66/67 (สิ้นสุด 31 มี.ค.67) กำไรสุทธิพุ่ง 74.2% YoY
พร้อมปันผลอัตรา 0.013 บาทต่อหุ้น XD 7 ส.ค. 67

บริษัท ร็อคเทค โกลบอล จำกัด (มหาชน) ROCTEC รายงานผลประกอบการงวดปี 66/67 (งบสิ้นสุด 31 มี.ค.67)
มีกำไรสุทธิ 232.64 ล้านบาท เทียบกับงวดปีก่อนมีกำไรสุทธิ 133.54 ล้านบาท

นางสาวธมนวรรณ นรินทวานิช ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายบริหารการเงิน บริษัท ร็อคเทค โกลบอล จำกัด (มหาชน) ROCTEC เปิดเผยว่า ROCTEC มีผลการดำเนินงานที่แข็งแกร่งในปีงบประมาณ 2566/67 ด้วยกำไรสุทธิสูงถึง 233 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 74.2% เมื่อเทียบกับปีที่ผ่านมา (YoY) ปัจจัยสำคัญที่ขับเคลื่อนการเติบโตครั้งนี้ มาจากอัตรากำไรขั้นต้น (Gross Profit Margin) ที่ดีขึ้นในธุรกิจบริการไอซีที (ICT Solutions) อีกทั้งรายได้จากธุรกิจโฆษณาที่เติบโตคิดเป็นร้อยละในระดับเลขสองหลัก นอกจากนี้บริษัทยังบันทึกกำไรจากบริษัทในเครือที่ฟื้นตัวอย่างแข็งแกร่ง และมีรายได้ทางการเงินที่เพิ่มขึ้นจากการนำเงินสดสำรองมาใช้ประโยชน์

ในปีงบประมาณ 2566/2567 บริษัท ROCTEC บันทึกรายได้จากการให้บริการและการขายจำนวน 2,605 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 10 ล้านบาท หรือ 0.4% YoY รายละเอียดการเติบโตของรายได้ตามประเภทธุรกิจ มีดังนี้ :

- รายได้จากธุรกิจบริการไอซีที (ICT Solutions) อยู่ที่ 2,166 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วน 83.1% ของรายได้ทั้งหมด ซึ่งลดลง 32 ล้านบาท หรือ 1.4% เมื่อเทียบกับปีที่ผ่านมา (YoY) แม้จะมีการเติบโตที่โดดเด่นจากกลุ่มบริษัท Trans.Ad จำนวน 271 ล้านบาท โดยเฉพาะในส่วนของการบริการด้านการขนส่ง โดยเฉพาะโครงการรถไฟฟ้าในฮ่องกง แต่การเติบโตนี้ถูกชะลอด้วยรายได้ที่ลดลงของธุรกิจงานสื่อประชาสัมพันธ์ดิจิทัลเนื่องจากงบประมาณโฆษณาของลูกค้าที่ลดลง



- รายได้จากธุรกิจสื่อโฆษณา อยู่ที่ 439 ล้านบาท คิดเป็น 16.8% ของรายได้ทั้งหมด เพิ่มขึ้น 10.4% โดยปัจจัยหลักมาจากการขยายฐานลูกค้าของธุรกิจในกลุ่มการพิมพ์ของบริษัท Gold Star Group ต้นทุนการให้บริการและการขาย อยู่ที่ 1,877 ล้านบาท ลดลง 52 ล้านบาท หรือ 2.7% เมื่อเทียบกับปีที่ผ่านมา (YoY) เนื่องจากค่าใช้จ่ายลดลงในอัตราที่เร็วกว่ารายได้ ส่งผลให้บริษัทสามารถทำกำไรขั้นต้นได้เพิ่มขึ้นเป็น 28% เมื่อเทียบกับ 26% ในปีก่อนหน้า ซึ่งสะท้อนถึงความสำเร็จของบริษัทในการเพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงานและการบริหารต้นทุนภายในธุรกิจบริการไอซีที นอกจากนี้บริษัทได้พัฒนาโครงสร้างพื้นฐานที่สามารถนำไปประยุกต์ใช้กับโครงการอื่นๆ โดยกลยุทธ์นี้จะช่วยให้บริษัทสามารถทำกำไรได้สูงขึ้นโดยเฉพาะในโครงการที่เกี่ยวข้องกับงานคมนาคม และโครงการ "Smart Solutions"

อัตราส่วนค่าใช้จ่ายในการขายและค่าใช้จ่ายในการบริหาร (SG&A) ต่อรายได้ อยู่ที่ 17.4% ซึ่งไม่มีการเปลี่ยนแปลงอย่างมีนัยสำคัญ เดิมบริษัทบันทึกกำไรจากการลงทุนในบริษัทร่วมทุนและบริษัทในเครือ จำนวน 80 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 30 ล้านบาท หรือ 59.5% เมื่อเทียบกับปีที่ผ่านมา (YoY) ซึ่งปัจจัยสนับสนุนหลักมาจากการฟื้นตัวอย่างแข็งแกร่งของป้ายโฆษณาแบบคงที่ (static) และจอ LED ดิจิทัลจากบริษัทในเครือ (Hello Bangkok)

สรุปผลการดำเนินงานบริษัทบันทึกกำไรสุทธิ (ขาดทุนสุทธิ) 233 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 99 ล้านบาท หรือ 74.2% เมื่อเทียบกับปีที่ผ่านมา (YoY) คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิ (Net Profit Margin) 8.9% ซึ่งเพิ่มขึ้นจาก 5.2% ในปีก่อนหน้า



ROCTEC

เผยงบรวมงวดปี66/67 (สิ้นสุด 31 มี.ค.67) กำไรสุทธิพุ่ง 74.2% YoY
พร้อมปันผลอัตรา 0.013 บาทต่อหุ้น XD 7 ส.ค. 67

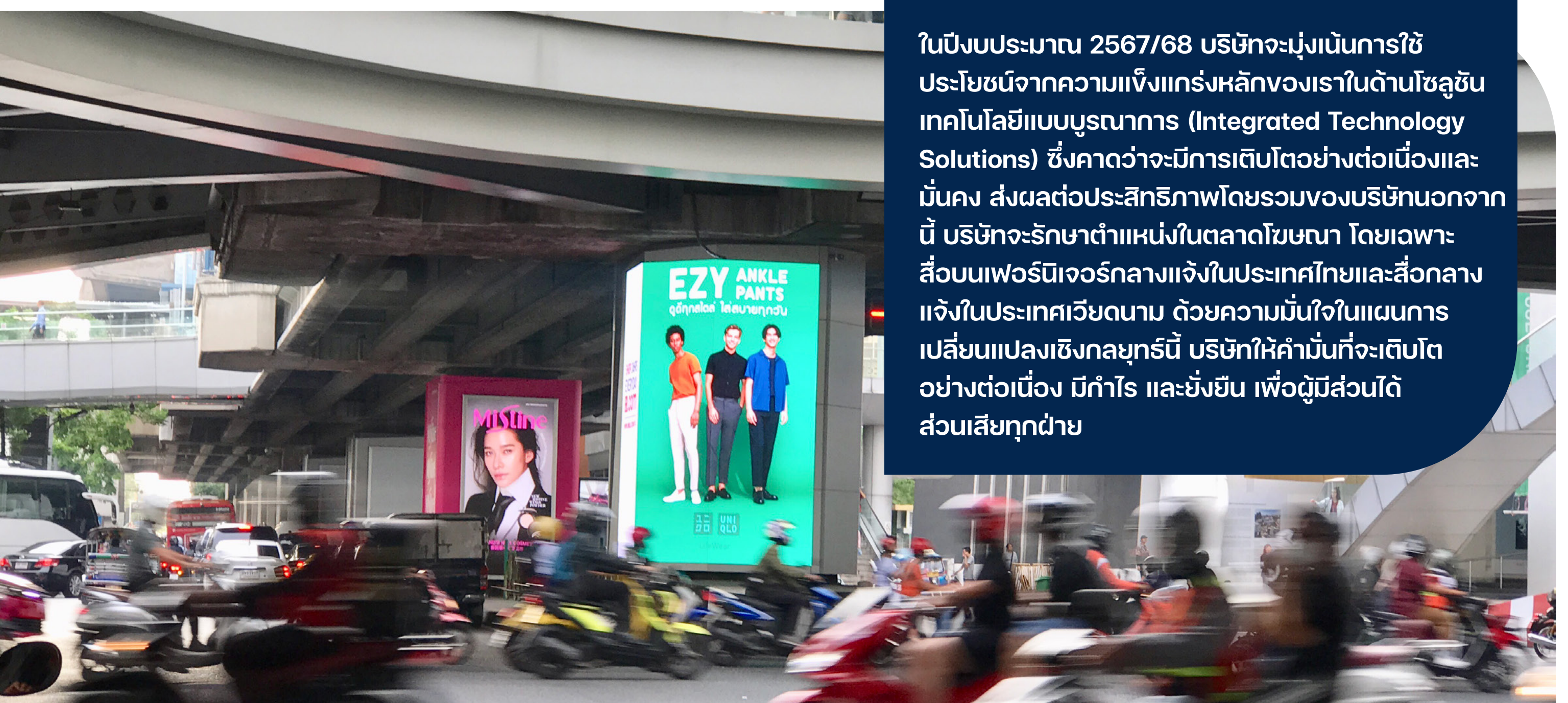
พร้อมกันนี้ ROCTEC ปันผลงวดดำเนินงานวันที่ 01 เม.ย. 2566 ถึงวันที่ 31 มี.ค. 2567 ในอัตรา 0.013 บาทต่อหุ้น โดยจะขึ้นเครื่องหมายวันที่ไม่ได้รับสิทธิปันผล(XD) 7 ส.ค. 67 กำหนดจ่ายวันที่ 21 ส.ค. 2567

มุมมองผู้บริหารต่อผลการดำเนินงานในอนาคตความต้องการของโซลูชันเทคโนโลยีดิจิทัลที่เพิ่มขึ้นอย่างมากในตลาดโลกนั้น เป็นโอกาสที่น่าสนใจสำหรับ ROCTEC เพราะเรามีโซลูชันที่หลากหลายและสร้างสรรค์ นอกจากนี้ เรายังมองเห็นปัจจัยหลายประการที่จะช่วยผลักดันให้เกิดการเติบโตอย่างมีนัยสำคัญในอุตสาหกรรมดิจิทัลระดับโลก ซึ่งรวมถึงความก้าวหน้าทางเทคโนโลยีและพฤติกรรมของผู้บริโภคที่เปลี่ยนแปลงไป ในขณะที่การขยายตัวของอุตสาหกรรมดิจิทัลครอบคลุมทุกภูมิภาคในระดับนานาชาติ โดยเฉพาะภูมิภาคเอเชียแปซิฟิกที่มีอัตราการเติบโตที่เร็วที่สุด เนื่องด้วยปัจจัยต่างๆ เช่น ขาดประชากรขนาดใหญ่ การขยายตัวของเมืองอย่าง

รวดเร็ว และการเข้าถึงอินเทอร์เน็ตที่เพิ่มขึ้น ROCTEC อยู่ในจุดที่เหมาะสมที่จะเก็บเกี่ยวประโยชน์จากทิศทางของอุตสาหกรรม เนื่องจากเรามีบทบาทสำคัญในฐานะผู้ให้บริการโซลูชันเทคโนโลยีแบบบูรณาการ (Integrated Technology Solutions) ทั้งในฮ่องกงและประเทศไทย โดยเฉพาะอย่างยิ่งในภาคการขนส่งเรากำลังดำเนินงานในฮ่องกงตั้งแต่ปี 2530 โดยได้รับความไว้วางใจจากลูกค้าชั้นนำจากอุตสาหกรรมที่หลากหลาย และยิ่งไปกว่านั้น ROCTEC ประสบความสำเร็จในการเป็นผู้ให้บริการระบบการสื่อสารและสมาร์ตโซลูชันแก่ผู้ประกอบการขนส่งทางรถไฟในฮ่องกงมากกว่า 30 ปี ซึ่งระบบรถไฟในฮ่องกงนั้นอยู่ระหว่างการเปลี่ยนผ่านเป็นระบบดิจิทัลเพื่อที่จะพัฒนาประสบการณ์การใช้บริการของผู้โดยสารให้ปลอดภัยและมีประสิทธิภาพ นอกจากนี้ยังมีโครงการขยายเส้นทางรถไฟในอีกหลายปีข้างหน้า สิ่งเหล่านี้จึงเป็นโอกาสทางธุรกิจของ ROCTEC ที่จะให้บริการโซลูชันเทคโนโลยีแบบบูรณาการ และเติบโตไปพร้อมกับพันธมิตร ยิ่งไปกว่านั้น

เรามีแผนที่จะขยายพอร์ตลูกค้า โดยเฉพาะหน่วยงานรัฐบาลของฮ่องกง ด้วยจุดเด่นจากในฐานะผู้มีประสบการณ์ในธุรกิจที่ยาวนานถึง 37 ปีเมื่อพิจารณาในประเทศไทย ความต้องการโซลูชันด้านการขนส่งและจอสแสดงผลดิจิทัลยังคงสูง ประการแรก ระบบขนส่งสาธารณะของไทย แม้จะมีการปรับปรุงแล้ว แต่ก็ยังมีช่องว่างสำหรับการเติบโต โดยเฉพาะการเพิ่มประสิทธิภาพ ความน่าเชื่อถือ และการผสมผสานเทคโนโลยี ประการที่สอง พฤติกรรมการใช้จ่ายในตลาดโฆษณาของไทยกำลังอยู่ในช่วงเปลี่ยนผ่านและเติบโต ซึ่งนำโดยโฆษณาแบบดิจิทัล โดยสมาคมโฆษณาออนไลน์แห่งประเทศไทยคาดการณ์ว่าการใช้จ่ายโฆษณาแบบดิจิทัลในประเทศไทยจะเติบโตขึ้น 8% ในปี 2567 ถึงแม้จะช้ากว่าปีที่ผ่านมาก็ยังยังคงเป็นอัตราการเติบโตที่ดี ในฐานะที่เป็นผู้ให้บริการโซลูชันจอสแสดงผลดิจิทัลชั้นนำของไทย เราเชื่อมั่นในความสามารถในการรักษาความได้เปรียบทางการแข่งขัน โดยการพัฒนายอย่างต่อเนื่องและตอบสนองความต้องการที่เปลี่ยนแปลงไปของลูกค้า

ในปีงบประมาณ 2567/68 บริษัทจะมุ่งเน้นการใช้ประโยชน์จากความแข็งแกร่งหลักของเราในด้านโซลูชันเทคโนโลยีแบบบูรณาการ (Integrated Technology Solutions) ซึ่งคาดว่าจะมีการเติบโตอย่างต่อเนื่องและมั่นคง ส่งผลต่อประสิทธิภาพโดยรวมของบริษัทนอกจากนี้ บริษัทจะรักษาตำแหน่งในตลาดโฆษณา โดยเฉพาะสื่อบนเพอร์นิเจอร์กลางแจ้งในประเทศไทยและสื่อกลางแจ้งในประเทศเวียดนาม ด้วยความมั่นใจในแผนการเปลี่ยนแปลงเชิงกลยุทธ์นี้ บริษัทให้คำมั่นที่จะเติบโตอย่างต่อเนื่อง มีกำไร และยั่งยืน เพื่อผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทุกฝ่าย



PROUD

มั่นใจ Q2/67 โตต่อ เร่เงงโอง Nue Cross Khu Khot Station รับรู้รายได้เพิ่ม

PROUD เผยทิศทางการไตรมาส 2/67 โตต่อเนื่อง เร่เงงโองกรรมสิทธิ์ โครงการ Nue Cross Khu Khot Station รับรู้รายได้เพิ่ม ขณะที่ โครงการ ROMM Convent โครงการ VEHHA Hua Hin กระแสดี ลูกค้าชาวต่างชาติคึกคัก-ลูกค้าเรียลดิมานด์ชาวไทยสนใจเพิ่ม ย้ำ Backlog แฉ่งแ่งร่งกว่า 10,692 ล้านบาท สำหรับผลประกอบการไตรมาส 1/67 รายได้ 1,071 ล้านบาท โต 18% กำไรสุทธิ 77 ล้านบาท

นายภูมิพัฒน์ สินาเจริญ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท พร้าว เรียล เอสเตท จำกัด (มหาชน) หรือ PROUD เปิดเผยว่า ทิศทางการไตรมาส 2/67 มีแนวโน้มที่ดี จากการทยอยโอนกรรมสิทธิ์เพิ่มเติม ของโครงการ Nue Cross Khu Khot Station โดยปัจจุบันมียอดขาย 100% มียอดโอนกรรมสิทธิ์แล้ว 51% คิดเป็นมูลค่ารวม 1,073 ล้านบาท ยอดขายรวโอนกรรมสิทธิ์ประมาณ 1,042 ล้านบาท มั่นใจว่าบริษัทสามารถรับรู้รายได้ต่อเนื่อง จากศักยภาพของฐานลูกค้าโครงการที่สะท้อนจากยอดปฏิเสธสินเชื่อ (Rejection Rate) ที่อยู่ในระดับต่ำที่ 26% เมื่อเทียบกับอัตราการปฏิเสธสินเชื่อของตลาดอสังหาฯ บ้านระดับ 3 ล้านบาท ที่มีสูงถึง 70% อีกทั้งมีสัดส่วนโอนกรรมสิทธิ์เป็นเงินสดที่ 30%



นอกจากนี้ บริษัทมียอดขาย (pre-sales) โครงการที่อยู่ระหว่างขายทุกโครงการในระดับที่ดี และมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นต่อเนื่อง ปัจจุบันโครงการ VEHHA Hua Hin มียอดขายแล้ว 54% คิดเป็นมูลค่า 1,244 ล้านบาท เป็นโครงการที่ได้รับผลตอบรับจากกลุ่มลูกค้าคนไทยเพิ่มมากขึ้นจากการปรับกลยุทธ์ควบคู่กับการจัดกิจกรรมการตลาดกระตุ้นการตัดสินใจซื้อ จากเดิมที่ลูกค้าชาวต่างชาติมีสัดส่วนการจองสูงกว่าคนไทย โดยแบ่งสัดส่วนคนไทยอยู่ที่ 44% และชาวต่างชาติอยู่ที่ 56%

สำหรับโครงการ ROMM Convent มียอดขายแล้ว 56% คิดเป็นมูลค่า 2,323 ล้านบาท ROMM Convent ได้รับกระแสตอบรับที่ดีมากขึ้นจากชาวต่างชาติ โดยมีสัดส่วนยอดจองของชาวต่างชาติเพิ่มขึ้นเป็น 19% และมีสัดส่วนยอดจองจากคนไทยที่ 81% และโครงการ Nue District R9 ที่มียอดขายที่ดีต่อเนื่อง ปัจจุบันมียอดขาย (Pre-sales) แล้วกว่า 94% คิดเป็นมูลค่ารวม 6,231 ล้านบาท อีกทั้ง โครงการ Vi Ari มียอดขายแล้ว 33% คิดเป็นมูลค่า 164 ล้านบาท ส่งผลให้บริษัทมียอดขายรวรับรู้รายได้ (Backlog) มูลค่ารวมกว่า 10,692 ล้านบาท

ในขณะที่ กลุ่มลูกค้าเรียลดิมานด์ มีความต้องการซื้อบ้าน-คอนโดฯ เพื่ออยู่อาศัยจริงอย่างต่อเนื่อง ซึ่งส่วนใหญ่กลุ่มลูกค้าของ PROUD เป็นกลุ่มที่มีกำลังซื้อ มีความตั้งใจที่จะซื้อจริงและการโอนกรรมสิทธิ์ด้วยเงินสด

ด้าน ผลประกอบการไตรมาส 1/2567 บริษัทมีรายได้ 1,071 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันของปีก่อนที่มีรายได้ 904 ล้านบาท โต 18% ขณะที่กำไรสุทธิ 77 ล้านบาท

ไปให้สุด กับเรื่องสดใหม่ พีที สดใหม่ไปกับคุณ



FLOYD

คว้า 2 โครงการใหม่ มูลค่ารวมเกือบ 347 ลบ.
ดัน Backlog รวม 1,034 ลบ.



บมจ.ฟลอยด์ หรือ FLOYD ประกาศข่าวดีต่อเนื่อง ล่าสุด คว้างานวางระบบวิศวกรรม 2 โครงการใหม่ มูลค่ารวมเกือบ 347 ลบ. ในกลุ่มคอนโดมิเนียม พื้นที่เศรษฐกิจและท่องเที่ยว หนุนปัจจุบัน Backlog แ่นอนอยู่ที่ 1,034 ลบ. โดย FLOYD พร้อมเดินหน้าประมูลงานต่อเนื่อง ครอบคลุมทั้งภาครัฐและภาคเอกชน ย้ำศักยภาพความเป็นผู้นำด้านการให้บริการรับเหมาติดตั้งงานวิศวกรรมระบบสาธารณูปโภค และระบบดาต้าเซ็นเตอร์ครบวงจร มั่นใจครึ่งแรกปี 67 เครื่องติดสปิด หนุนผลงานเด่น

นายทศพร จิตตวัระ กรรมการผู้จัดการ บริษัท ฟลอยด์ จำกัด (มหาชน) หรือ FLOYD ผู้นำด้านการให้บริการรับเหมาติดตั้งงานวิศวกรรมระบบสาธารณูปโภค และระบบดาต้าเซ็นเตอร์ เปิดเผยว่า FLOYD ประกาศข่าวดี คว้างานติดตั้งระบบวิศวกรรมประกอบอาคาร 2 โครงการใหม่ ประกอบด้วย โครงการคอนโดมิเนียม เวสเซ็นท์ นครสวรรค์ จาก บริษัท เซ็นทรัลพัฒนา เรชชีเด็นซ์ จำกัด ลักษณะงานติดตั้งระบบวิศวกรรมประกอบอาคาร ซึ่งนับเป็นคอนโด

Mixed Use แห่งแรกในเซ็นทรัล นครสวรรค์ ใจกลางเมือง และ โครงการ ลากูน่า สกายพาร์ค เฟส 2 ที่จ.ภูเก็ต จาก บริษัท ทีดับบลิวอาร์ โฮลดิ้งส์ จำกัด เป็นลักษณะงานติดตั้งระบบวิศวกรรมประกอบอาคารเช่นกัน โดยรูปแบบเป็นโครงการคอนโดมิเนียม ซึ่งปัจจุบันทั้ง 2 โครงการอยู่ในระหว่างการดำเนินการ คาดจะสามารถทยอยรับรู้รายได้ตั้งแต่ ไตรมาส 2 ปี 2567 โดยโครงการจ้างต้น (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) คิดเป็นมูลค่าโครงการรวมกว่า 346,820,000 บาท

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีความพร้อมในทุกๆด้าน จากการดำเนินธุรกิจด้วยความเชี่ยวชาญ และมีประสบการณ์ด้านงานระบบ Mechanical & Electrical Engineering Contractor (M&E) มากกว่า 36 ปี FLOYD ทำให้ได้รับความไว้วางใจต่อเนื่องจากลูกค้าชั้นนำ และสนับสนุนปัจจุบัน งานในมือ (Backlog) อยู่ที่ประมาณ 1,034 ล้านบาท ทยอยรับรู้รายได้ในปีนี้ 60% ของงานในมือ อีกทั้งภายในระยะเวลา 6 เดือนแรกของปี 67 FLOYD เดินหน้าคว้างานใหม่ต่อเนื่อง สะท้อนภาพรวมอุตสาหกรรมก่อสร้างและ

ภาคอสังหาริมทรัพย์เริ่มฟื้นตัว ซึ่งยังมีโครงการที่อยู่ระหว่างการประมูลและเตรียมประกาศข่าวดีจากการลงนามในสัญญาอีกหลายโครงการ ควบคู่การให้ความสำคัญในการพัฒนาบริการใหม่ ๆ ที่จะช่วยแก้ปัญหาและตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้อย่างรวดเร็วและตรงจุด ตามระบบวิศวกรรมจากทีมผู้เชี่ยวชาญ เพื่อนำไปสู่การลงทุนที่คุ้มค่าทางธุรกิจอย่างสูงสุด นับเป็นหัวใจความสำเร็จที่ทำให้ FLOYD เป็นที่ยอมรับและไว้วางใจให้เข้าประมูลงาน รวมถึงรับงานใหม่ต่อเนื่องทั้งจากภาครัฐและภาคเอกชน

"เรามั่นใจปีนี้จะปีที่ดีของ FLOYD ทั้งจากการทยอยรับรู้รายได้ตามระยะเวลาส่งมอบงานจากโครงการในมือตามแผน และงานใหม่ที่คว้ามาเสริมพอร์ต หนุนให้บริษัทฯ เดินหน้าเติบโตต่อเนื่อง ได้ตามเป้าหมายที่วางไว้ ปีงบรายได้ปี 67 อยู่ที่ 600 ล้านบาท หรือเติบโตเพิ่มขึ้นประมาณ 50% จากปีก่อน" นายทศพร กล่าวทิ้งท้าย

MAGURO

เคาะราคาไอพีโอ 15.90 บาท จองซื้อ 28-30 พ.ค.นี้ จองเทรด 5 มิ.ย. 67
ระดมทุนขยายธุรกิจ - หนุนการเติบโต และเสริมแกร่งการเงิน



บริษัท มากูโร กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ MAGURO กำหนดราคาเสนอขาย IPO ที่หุ้นละราคา 15.90 บาท เตรียมเปิดให้นักลงทุนจองซื้อ 28-30 พ.ค.นี้ พร้อมเข้าเทรด 5 มิ.ย. 67 บล. ฟินันเซีย ไซรัส ในฐานะผู้จัดการการจัดจำหน่ายและรับประกันการจัดจำหน่าย มั่นใจนักลงทุนตอบรับดีเยี่ยม ชูจุดแข็งเป็นหนึ่งในผู้นำร้านอาหารญี่ปุ่นและเกาหลีระดับพรีเมียมแมส ฐานลูกค้าแข็งแกร่ง ศักยภาพการเติบโตสูง ด้าน "นายเอกฤกษ์แสงเสรีดำรง" ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ยืนยันเดินหน้าเปิดตัวแบรนด์ใหม่และขยาย 11 สาขาในปีนี้ เพื่อสร้างการเติบโตอย่างต่อเนื่อง



MAGURO
GROUP

คุณสมภพ ธีระสุนทรพงษ์ กรรมการผู้อำนวยการ บริษัทหลักทรัพย์ ฟินันเซีย ไซรัส จำกัด (มหาชน) ผู้จัดการการจัดจำหน่ายและรับประกันการจัดจำหน่ายหุ้นสามัญ เปิดเผยว่า บริษัทฯ ได้กำหนดราคาเสนอขายหุ้นไอพีโอ (IPO) จำนวนไม่เกิน 34.06 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้ (พาร์) 0.50 บาท/หุ้น แบ่งเป็นหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 21.46 ล้านหุ้น คิดเป็นร้อยละ 17.03 ของจำนวนหุ้นทั้งหมดภายหลังการเสนอขายหุ้นในครั้งนี และหุ้นสามัญเดิมที่เสนอขายโดย Holistic Impact Pte Ltd จำนวน 12.60 ล้านหุ้น คิดเป็นร้อยละ 10.00 ของจำนวนหุ้นทั้งหมดภายหลังการเสนอขายหุ้นในครั้งนี ที่ราคาหุ้นละ 15.90 บาท/หุ้น เปิดจองซื้อระหว่างวันที่ 28-30 พฤษภาคมนี้ และคาดว่าจะเข้าซื้อขายวันแรกในตลาดหลักทรัพย์เอ็ม เอ ไอ (mai) กลุ่มอุตสาหกรรมเกษตรและอาหาร (AGRO) ในวันที่ 5 มิถุนายน 2567 ในชื่อย่อหลักทรัพย์ว่า "MAGURO"

"MAGURO ถือเป็นธุรกิจร้านอาหารที่มีการเติบโตอย่างโดดเด่น ซึ่งการกำหนดราคา IPO ที่ 15.90 บาทเป็นราคาที่เหมาะสม สอดคล้องกับปัจจัยพื้นฐานที่แข็งแกร่งของบริษัทฯ ซึ่งมี Brand Portfolio ที่โดดเด่น เริ่มต้นจากแบรนด์ "MAGURO" (มากูโร) ร้านอาหารและอาหารญี่ปุ่นระดับพรีเมียม ซึ่งเป็นที่ยอมรับของลูกค้ามายาวนานกว่า 9 ปี และในช่วง 3 ปีที่ผ่านมา บริษัทฯ สามารถพัฒนาและสร้างแบรนด์ใหม่ได้อีก 2 แบรนด์ ซึ่งได้รับการตอบรับที่ดีไม่ว่าจะเป็น "SSAMTHING TOGETHER" (ซัมตึง ทูเก็ตเตอร์) ร้านปิ้งย่างเกาหลีพรีเมียม และ "HITORI SHABU" (ฮิโตรี ชาบู่) ร้านชาบูและสุกี้ยากี้สไตล์ญี่ปุ่นดั้งเดิม ซึ่งร้านอาหารทั้ง 3 แบรนด์ นี้ สามารถดึงดูดลูกค้าได้ด้วยชื่อเสียงของแบรนด์จากคุณภาพและรสชาติของอาหาร จนทำให้บริษัทฯ มีฐานลูกค้าที่แข็งแกร่ง โดยมียอดผู้ติดตามบน Social Media มากกว่า 500,000 ราย และเป็นกลุ่มลูกค้าที่เป็นสมาชิก (Membership) กว่า 145,000 ราย ซึ่งในปี 2566 สมาชิกดังกล่าวสามารถสร้างรายได้ให้กับบริษัทฯ กว่า 54.36% ซึ่งถือว่าเป็นลูกค้าประจำที่สามารถสร้างรายได้ให้กับบริษัทฯ ได้อย่างต่อเนื่อง และเป็นฐานสำคัญสำหรับการสร้างแบรนด์ใหม่ในอนาคตของบริษัทฯ นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีการเติบโตที่โดดเด่น ทั้งรายได้และกำไร โดยในช่วงปี 64-66 บริษัทฯ มีอัตราการเติบโตเฉลี่ยที่สูงถึง 64.91% และ 96.38% ต่อปี ตามลำดับ ซึ่งเป็นผลทั้งจากการเปิดสาขาใหม่ และการเติบโตจากรายได้ของสาขาเดิม ในขณะเดียวกัน บริษัทฯ มีศักยภาพในการเติบโตอย่างต่อเนื่องในอนาคต ทั้งจากการขยายสาขาเพิ่มเติมและการเปิดแบรนด์ใหม่ โดยในปีนี้นับบริษัทฯ ยังมีแผนในการเปิดสาขาใหม่ 11 สาขา ซึ่งจะส่งผลให้ ณ สิ้นปี บริษัทฯ จะมีสาขาเพิ่มเป็นจำนวน 36 สาขา เติบโตขึ้นจาก 25 สาขา ณ สิ้นปีที่แล้ว ซึ่งถือเป็นการเติบโตอย่างก้าวกระโดด" นายสมภพกล่าว

พร้อมกันนี้ มีผู้จัดการจำหน่ายและรับประกันการจัดจำหน่ายอีก 5 แห่ง ได้แก่ บริษัทหลักทรัพย์ เคจีไอ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน), บริษัทหลักทรัพย์ ดาโอ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน), บริษัทหลักทรัพย์ ทรินิตี้ จำกัด, บริษัทหลักทรัพย์ มียอนด์ จำกัด (มหาชน) และ บริษัทหลักทรัพย์ ลิบวอเรเตอร์ จำกัด

MAGURO

เคาะราคาไอพีโอ 15.90 บาท จองซื้อ 28-30 พ.ค.นี้ จ่อเทรด 5 มิ.ย. 67
ระดมทุนขยายธุรกิจ - หนุนการเติบโต และเสริมแกร่งการเงิน

คุณจิรยง อนุมานราชธน กรรมการผู้จัดการ บริษัท เจย์ แคมป์พิตอล แอตไจเซอร์ จำกัด ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงิน กล่าวว่า "จากที่ได้ร่วมงานกับ MAGURO ทำให้เห็นถึงความมุ่งมั่นตั้งใจในการบริหารธุรกิจให้มีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง ภายใต้การแข่งขั้นที่สูง ด้วยประสบการณ์และความเชี่ยวชาญในธุรกิจร้านอาหารระดับ Premium Mass ที่สามารถสร้างเครือข่ายร้านอาหารที่แข็งแกร่ง ทั้งในแง่ของการรักษาฐานลูกค้าเดิมและขยายฐานลูกค้าใหม่เพิ่ม นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีผลการดำเนินงานและสถานะการเงินที่แข็งแกร่ง โดยในปี 2566 มีอัตรากำไรขั้นต้น (Gross Profit Margin) สูงถึง 45.17% และมีอัตราผลตอบแทนต่อส่วนผู้ถือหุ้น (ROE) สูงถึง 26.52% รวมถึง บริษัทฯ ไม่มีหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ย ซึ่งการเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ mai จะช่วยให้บริษัทฯ มีแหล่งเงินทุนที่เพียงพอสำหรับการขยายธุรกิจ เพื่อสร้างการเติบโตได้อย่างมั่นคงและแข็งแกร่งมากยิ่งขึ้น"

คุณเอกฤกษ์ แสงเสรีดำรง ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และผู้ร่วมก่อตั้ง บริษัท มากูโร กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ MAGURO เปิดเผยว่า บริษัทฯ การเสนอขายหุ้น IPO ในครั้งนี้ เป็นอีกก้าวสำคัญ MAGURO

ในการสร้างการเติบโตอย่างยั่งยืน โดยเงินที่ได้จากการระดมทุนในครั้งนี้ บริษัทฯ จะนำไปใช้ในการขยายธุรกิจ ด้วยการเปิดสาขาใหม่ในปี 2567 ไม่น้อยกว่า 11 สาขาในเขตกรุงเทพฯ และปริมณฑล รวมถึงปรับปรุงสาขาเดิม ปรับปรุงครัวกลาง ติดตั้งและปรับปรุงระบบ IT เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการทำงาน และรองรับการขยายตัวของจำนวนสาขาของบริษัทฯ ในอนาคต รวมถึงเป็นเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินงาน ซึ่งจะช่วยให้อำนาจการขยายกิจการได้อย่างมีประสิทธิภาพ เพื่อสร้างการเติบโตอย่างต่อเนื่อง

"ในนามของ MAGURO ผมต้องขอขอบคุณ บริษัทหลักทรัพย์ ฟินันเซีย ไซรัส จำกัด (มหาชน) รวมถึงผู้ร่วมจัดจำหน่ายและรับประกันการจำหน่ายทั้ง 5 แห่ง รวมถึงนักลงทุนทุก ๆ ท่าน ที่ให้ความสนใจการเสนอขายหุ้น IPO ของ MAGURO โดยบริษัทฯ เชื่อมั่นว่าการระดมทุนครั้งนี้ จะช่วยให้บริษัทฯ ขยายกิจการได้อย่างก้าวกระโดด และเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันของบริษัทฯ เพื่อสร้างการเติบโตอย่างต่อเนื่อง และมั่นคงในระยะยาว รวมถึงเปิดโอกาสให้นักลงทุนและประชาชนที่สนใจได้ร่วมเป็นส่วนหนึ่งของ MAGURO และเดินทางเติบโตไปพร้อมกับเรา"

นอกจากนี้ ในช่วงที่ผ่านมาบริษัทฯ ได้รับการติดต่อจากนักลงทุนสถาบันและนักลงทุนบุคคลธรรมดาหลายราย ที่มีความประสงค์ที่จะลงทุนในหุ้นของ MAGURO แต่เนื่องจากจำนวนหุ้น IPO ที่เสนอขายในครั้งนี้มีจำนวนหุ้นเพียง 34.06 ล้านหุ้นเท่านั้น ดังนั้นผู้ร่วมก่อตั้งทั้ง 4 ท่าน จึงได้ตกลงที่จะขายหุ้นสามัญในส่วนที่เหลือทั้งหมดจากการติดตาม Silent Period ตามข้อบังคับของตลาดหลักทรัพย์ จำนวน 5,610,400 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 4.45 ของหุ้นทั้งหมดภายหลัง IPO ให้แก่นักลงทุนสถาบันจำนวน 3 ราย ได้แก่ (1) กองทุนส่วนบุคคล โดย บริษัทหลักทรัพย์ อินโนเวสท์ เอกซ์ จำกัด จำนวน 2,805,200 หุ้น (2) บริษัท ไทยประกันชีวิต จำกัด (มหาชน) จำนวน 1,402,400 หุ้น และ (3) บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุนแลนด์ แอนด์ เฮาส์ จำกัด จำนวน 1,402,800 หุ้น ในวันแรกที่หุ้นสามัญของบริษัทฯ เริ่มทำการซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ฯ ในราคาเดียวกับราคาที่เสนอขายแก่ประชาชนทั่วไป ผ่านการซื้อขายแบบ Big Lot ในตลาดหลักทรัพย์ฯ อีกทั้ง เพื่อเพิ่มความเชื่อมั่นให้นักลงทุนในการเข้ามาซื้อขาย นักลงทุนสถาบันทั้ง 3 ราย ร่วมกับ Holistic Impact Pte. Ltd ซึ่งเป็นผู้ถือหุ้นเดิมที่ยังคงถือหุ้นในบริษัทฯ จำนวน 17,029,400 หุ้น คิดเป็น 13.52% ของหุ้นทั้งหมดภายหลัง IPO ยังได้ทำข้อตกลงไม่จำหน่ายหุ้นที่ตนถืออยู่เป็นเวลา 3 เดือน นับตั้งแต่วันที่เริ่มซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ฯ ดังนั้นเมื่อนับรวมกับหุ้นที่ถูกติดตาม Silent Period ตามข้อบังคับของตลาดหลักทรัพย์ฯ แล้ว จะมีหุ้นที่ถูกห้ามขายรวมเป็นจำนวนกว่าร้อยละ 72.97 ของจำนวนหุ้นทั้งหมดของบริษัทฯ



MAGURO

เคาะราคาไอพีโอ 15.90 บาท จองซื้อ 28-30 พ.ค.นี้ จ่อเทรด 5 มิ.ย. 67
ระดมทุนขยายธุรกิจ - หนุนการเติบโต และเสริมแกร่งการเงิน



MAGURO

MAGURO @Paradise Park

บริษัท มากูโร่ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ MAGURO ประกอบธุรกิจร้านอาหารญี่ปุ่นและเกาหลีระดับพรีเมียม-แมส (Premium Mass) ภายใต้ปรัชญา "การให้มากกว่าที่ขอ (Give More)" โดย ณ วันที่ 30 เมษายน 2567 มีร้านอาหารภายในเครือทั้งหมด 3 แบรินด์ ได้แก่ 1. ร้านซูชิและอาหารญี่ปุ่นระดับพรีเมียม "MAGURO" (มากูโร่) จำนวน 14 สาขา 2. ร้านปิ้งย่างเกาหลีพรีเมียม "SSAMTHING TOGETHER" (ซัมติง ทูเก็ทเธอร์) จำนวน 6 สาขา และ 3. ร้านอาหารชาบูและสุกี้ยากี้สไตล์ญี่ปุ่นแบบต้นตำหรับ "HITORI SHABU" (ฮิโตรี ชาบู) จำนวน 7 สาขา ส่งผลให้ปัจจุบันบริษัทฯ มีจำนวนสาขาในกรุงเทพฯ และปริมณฑล รวม 3 แบรินด์ จำนวน 27 สาขา อีกทั้ง ยังมีธุรกิจรับจัดเลี้ยง ในรูปแบบของ Event Catering และ Office Lunchbox และมีบริการจัดส่งอาหารโดยตรง ภายใต้ชื่อ "MAGURO GO"

สำหรับผลการดำเนินงานใน ปี 2566 มีรายได้รวม 1,045.81 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 57.06% และมีกำไร 72.48 ล้านบาท เติบโตสูงถึง 131.12% จากปีก่อนหน้า โดยมีนโยบายการจ่ายปันผลไม่ต่ำกว่าร้อยละ 40.00 ของกำไรสุทธิตามงบการเงินเฉพาะกิจการของบริษัทฯ หลังหักภาษีเงินได้นิติบุคคล และหลังหักสำรองต่าง ๆ



นอร์ทอีส รับเบอร์

เป็นผู้ผลิตยางพารา **คุณภาพดีระดับโลก**
ซื่อสัตย์ยุติธรรมต่อลูกค้า ใช้พลังงานสะอาด
เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม
พัฒนารุรกิจไปสู่ อุตสาหกรรมปลายน้ำ

ผลิตภัณฑ์ของเรา



ยางแผ่นรมควัน



ยางแท่ง STR



ยางผสม

ชูวิทย์ จีรนสมบูรณ์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

ก.ล.ต.

เปิดเสียงร้องการทบทวนหลักเกณฑ์การดำรงเงินกองทุน ของผู้ประกอบธุรกิจหลักทรัพย์และธุรกิจสัญญาซื้อขายล่วงหน้า ในส่วนนิยามหนี้สินด้วยสิทธิ

ก.ล.ต. เปิดรับฟังความคิดเห็นต่อการทบทวนหลักเกณฑ์การปรับปรุงหลักเกณฑ์การดำรงเงินกองทุนสภาพคล่องสุทธิของผู้ประกอบธุรกิจหลักทรัพย์และผู้ประกอบธุรกิจสัญญาซื้อขายล่วงหน้า (ผู้ประกอบธุรกิจ) ในส่วนนิยามหนี้สินด้วยสิทธิ (qualified sub-debt) ที่ใช้ในการดำรงเงินกองทุน พร้อมทั้งร่างประกาศที่เกี่ยวข้อง เพื่อให้ผู้ประกอบธุรกิจมีเงินกองทุนเพียงพอรองรับความเสี่ยงจากการประกอบธุรกิจและสามารถประกอบธุรกิจได้อย่างต่อเนื่อง เพื่อคุ้มครองผู้ลงทุนและป้องกันความเสี่ยงเชิงระบบ (systemic risk) โดยไม่สร้างภาระเกินจำเป็นแก่ผู้ประกอบธุรกิจ

ตามที่สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ได้เปิดรับฟังความคิดเห็นต่อหลักการและร่างประกาศเกี่ยวกับการปรับปรุงหลักเกณฑ์การดำรงเงินกองทุนสภาพคล่องสุทธิของผู้ประกอบธุรกิจ ในส่วนนิยามหนี้สินด้วยสิทธิที่ใช้ในการดำรงเงินกองทุน โดยได้รับความเห็นและข้อเสนอแนะที่เป็นประโยชน์ ก.ล.ต. ได้ทบทวนหลักการตามข้อเสนอแนะดังกล่าว รวมถึงประเด็นอื่นที่เกี่ยวข้อง

ในครั้งนี้ ก.ล.ต. จึงเปิดรับฟังความคิดเห็นการทบทวนหลักการและร่างประกาศที่เกี่ยวข้องกับการปรับปรุงดังกล่าว โดยมีสาระสำคัญ ดังนี้

(1) หนี้สินด้วยสิทธิ (qualified sub-debt) ที่ไม่นับเป็นหนี้สินรวมในการคำนวณเงินกองทุน* ต้องมีข้อกำหนดให้ผู้ประกอบธุรกิจเลื่อนการชำระเงินต้น และยกเลิกหรือเลื่อนการชำระดอกเบี้ยหรือผลตอบแทนอื่นใด เมื่อเกิดเหตุการณ์ต่อไปนี้

(ก) ผู้ประกอบธุรกิจไม่สามารถดำรงเงินกองทุนได้

(ข) ผู้ประกอบธุรกิจผิดนัดชำระราคาหรือส่งมอบหลักทรัพย์ต่อสำนักหักบัญชีหรือต่อลูกค้าในกรณีเป็นการประกอบธุรกิจหลักทรัพย์ หรือผิดนัดชำระหนี้หรือส่งมอบสินค้าต่อสำนักหักบัญชีสัญญาซื้อขายล่วงหน้าหรือต่อลูกค้าในกรณีเป็นการประกอบธุรกิจสัญญาซื้อขายล่วงหน้า เว้นแต่การผิดนัดดังกล่าวไม่ได้เกิดจากปัญหาฐานะทางการเงินหรือการขาดสภาพคล่องของผู้ประกอบธุรกิจและได้รับความเห็นชอบจาก ก.ล.ต. แล้ว

(2) ผู้ประกอบธุรกิจสามารถใช้หนี้สินด้วยสิทธิที่ออกก่อนหรือออกในวันที่ประกาศมีผลใช้บังคับ โดยไม่นับเป็นหนี้สินรวมในการคำนวณเงินกองทุน เฉพาะส่วนที่ไม่เกินกว่าส่วนของผู้ถือหุ้นต่อไปได้อีกไม่เกิน 1 ปีนับแต่วันที่ประกาศมีผลใช้บังคับ เพื่อให้ผู้ประกอบธุรกิจมีเวลาเพียงพอในการปรับปรุงข้อกำหนดในสัญญาให้เป็นไปตามนิยามที่กำหนด

การปรับปรุงหลักเกณฑ์ดังกล่าวเพื่อให้ผู้ประกอบธุรกิจมีเงินกองทุนเพียงพอรองรับความเสี่ยงจากการประกอบธุรกิจและสามารถประกอบธุรกิจได้อย่างต่อเนื่อง ซึ่งเป็นการคุ้มครองผู้ลงทุนและสร้างความเชื่อมั่นต่อผู้ประกอบธุรกิจ รวมทั้งเป็นการป้องกันความเสี่ยงเชิงระบบ โดยไม่สร้างภาระเกินจำเป็นให้กับผู้ประกอบธุรกิจ

ทั้งนี้ ก.ล.ต. ได้เผยแพร่เอกสารรับฟังความคิดเห็นดังกล่าวบนเว็บไซต์ ก.ล.ต. https://www.sec.or.th/TH/Pages/PB_Detail.aspx?SECID=993 และระบบกลางทางกฎหมาย https://law.go.th/listeningDetail?survey_id=MzgwNORHQV9MQVdfRIJPTIRFTkQ= ผู้ที่เกี่ยวข้องและผู้สนใจสามารถแสดงความคิดเห็นได้ที่เว็บไซต์ หรือทาง e-mail: bhumipisuth@sec.or.th sawarin@sec.or.th และ arthipha@sec.or.th จนถึงวันที่ 7 มิถุนายน 2567

บลจ.อีสท์สปริง

เสิร์ฟกองทุนพันธบัตรรัฐมุ่งรักษาเงินต้น "ES-GOVCP6M18"

อายุ 6 เดือน มูลค่า 7,000 ล้านบาท
เปิดขายครั้งแรกครั้งเดียว 24-30 พ.ค.นี้

นางสาวดารุณี ปากพจน์ กรรมการผู้จัดการ บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน อีสท์สปริง (ประเทศไทย) จำกัด หรือ บลจ.อีสท์สปริง เปิดเผยว่า บลจ.อีสท์สปริง เปิดเสนอขายกองทุนเปิดอีสท์สปริง พันธบัตรรัฐมุ่งรักษาเงินต้น 6M18 (ES-GOVCP6M18) อายุประมาณ 6 เดือน เงินทุนโครงการ 7,000 ล้านบาท ซึ่งเป็นกองทุนประเภททอมฟันด์ที่ผู้ลงทุนจะมีโอกาสได้รับเงินต้นคืนเต็มจำนวน และมีโอกาสได้รับผลตอบแทนเพิ่มจากการเพิ่มขึ้นของมูลค่าหน่วยลงทุน โดยเสนอขายครั้งแรกครั้งเดียวระหว่างวันที่ 24-30 พฤษภาคม 2567 นี้ ด้วยเงินลงทุนขั้นต่ำเพียง 1,000 บาท

eastspring
investments

A Prudential plc company 



โดยกองทุน ES-GOVCP6M18 มีนโยบายนำเงินไปลงทุนใน ตัวเงินคลัง หรือพันธบัตรรัฐบาลไทย หรือพันธบัตรธนาคารแห่งประเทศไทย หรือตราสารหนี้ที่กระทรวงการคลังเป็นผู้ออก ผู้รับรอง ผู้รับอาวัล หรือผู้ค้ำประกัน เพียงครั้งเดียวและถือครองทรัพย์สินที่ลงทุนจนครบอายุโครงการ (Buy and Hold) ในสัดส่วนประมาณ 100% ของมูลค่าทรัพย์สินสุทธิ (NAV) โดยคาดหวังจะได้รับผลตอบแทนประมาณ 2.22% ต่อปีของ NAV ซึ่งเมื่อหักค่าใช้จ่ายประมาณ 0.22% ต่อปีของ NAV แล้ว ผู้ลงทุนจะได้รับประมาณการผลตอบแทนอยู่ที่ 2.00% ต่อปีของ NAV

ทั้งนี้ เมื่อครบกำหนดอายุกองทุน ES-GOVCP6M18 บลจ.อีสท์สปริง จะดำเนินการรับซื้อคืนหน่วยลงทุนแบบอัตโนมัติ และทำการสับเปลี่ยนหน่วยลงทุนของกองทุนทั้งจำนวนของผู้ถือหน่วยทุกราย ไปยังกองทุนเปิดทหารไทยธนรัฐ หรือกองทุนรวมตลาดเงินอื่นที่บลจ.อีสท์สปริงเปิดให้บริการสับเปลี่ยนหน่วยลงทุน ในวันทำการก่อนวันสิ้นสุดอายุโครงการ

อย่างไรก็ตาม หากไม่สามารถลงทุนให้เป็นไปตามที่กำหนดไว้ เนื่องจากสภาวะตลาดมีการเปลี่ยนแปลงไป ผู้ลงทุนอาจไม่ได้รับผลตอบแทนตามอัตราที่กำหนดไว้ ทั้งนี้ ผู้ลงทุนจะไม่สามารถขายคืนหน่วยลงทุนได้ในช่วงระยะเวลา 6 เดือน ดังนั้น หากมีปัจจัยลบที่ส่งผลกระทบต่อการลงทุนดังกล่าว ผู้ลงทุนอาจสูญเสียเงินลงทุนจำนวนมาก กองทุนอาจไม่ได้รับเงินต้นและผลตอบแทนตามที่คาดหวังไว้ หากผู้ออกตราสารที่กองทุนลงทุนไม่สามารถชำระเงินต้นและดอกเบี้ยคืนได้ บริษัทจัดการจะสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงทรัพย์สินที่ลงทุนหรือสัดส่วนการลงทุนได้เฉพาะเมื่อมีความจำเป็นและสมควรเพื่อประโยชน์ของผู้ลงทุนเป็นสำคัญ โดยการเปลี่ยนแปลงนั้นต้องไม่ทำให้ความเสี่ยงของทรัพย์สินที่ลงทุนเปลี่ยนแปลงไปอย่างมีนัยสำคัญ และผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไขผลตอบแทนและความเสี่ยงก่อนการตัดสินใจลงทุน และกองทุนมีความเสี่ยงที่สำคัญ เช่น ความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงของอัตราดอกเบี้ย ความเสี่ยงจากการขาดสภาพคล่องของตราสาร เป็นต้น

ผู้สนใจสามารถดูรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่ www.eastspring.co.th หรือโทร 1725 ในวันและเวลาทำการ หรือผ่านช่องทางการขายของบริษัทฯ หรือผู้สนับสนุนการขายและรับซื้อคืนที่ได้รับการแต่งตั้ง

PwC
ประเทศไทย

แนะซีเอฟโอสร้างทัศนคติทางดิจิทัล เพื่อพลิกโฉมฝ่ายการเงิน

PwC ประเทศไทย เผยบริษัทไทยกำลังเผชิญกับอัตรากำไรที่ลดลง ส่งผลให้องค์กรหลายแห่งหันมาใช้เทคโนโลยีเกิดใหม่เพื่อจัดการกับความท้าทายทางธุรกิจ พร้อมแนะประธานเจ้าหน้าที่บริหารฝ่ายการเงิน (ซีเอฟโอ) ต้องรับบทผู้นำขับเคลื่อนการเปลี่ยนแปลงด้วยการสร้างทัศนคติทางดิจิทัล (Digital mindset) ในฝ่ายการเงิน รวมถึงฝ่ายอื่น ๆ ขององค์กรเพื่อให้ได้รับประโยชน์สูงสุดจากการลงทุนด้านเทคโนโลยี

ดร. กษิณ วชิรมุขานนท์ หัวหน้างานที่ปรึกษา PwC ประเทศไทย กล่าวว่า ในปัจจุบันบริษัทชั้นนำหลายแห่งได้นำเทคโนโลยีมาใช้ในการดำเนินงาน การตลาด และการปฏิบัติการเพื่อปรับปรุงอัตรากำไรของบริษัทท่ามกลางต้นทุนวัตถุดิบที่ยังคงเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องในช่วงหลายปีที่ผ่านมา

“ในยุคที่เทคโนโลยีส่งผลกระทบต่อธุรกิจและมีการพัฒนาอย่างรวดเร็ว บทบาทของซีเอฟโอนั้นกำลังเปลี่ยนไปจากเดิมที่เป็นเพียงผู้ทำบัญชีสู่การเป็นที่ปรึกษาเชิงกลยุทธ์อย่างรวดเร็วมากขึ้น” ดร. กษิณ กล่าว

“ด้วยเหตุนี้ ซีเอฟโอจำนวนมากจึงควรต้องเปลี่ยน mindset ของตนใหม่เพื่อเป็นผู้สนับสนุนการเติบโตที่ขับเคลื่อนด้วยเทคโนโลยีอย่างมีประสิทธิภาพ รวมถึงศึกษาถึงผลประโยชน์ของเทคโนโลยีรูปแบบใหม่ๆ ทั้งบิ๊กดาต้า เทคโนโลยีคลาวด์ไฮโซเซิล เทคโนโลยีการเคลื่อนที่ และเทคโนโลยีคลาวด์” เขากล่าว

ทั้งนี้ ข้อมูลจากรายงานผลสำรวจ Pulse Survey ของ PwC ประจำเดือนสิงหาคม 2566 พบว่า 89% ของซีเอฟโอในประเทศไทย सहรีฐอเมริกากล่าวว่า ความท้าทายสูงสุดใน

การเปลี่ยนแปลงธุรกิจ คือ การสร้างสมดุลที่เหมาะสมระหว่างการลดต้นทุนและการลงทุนเพื่อการเติบโต ผู้บริหารฝ่ายการเงินควรเร่งสร้างมูลค่าดิจิทัล ซึ่งหมายถึงการเพิ่มผลตอบแทนสูงสุดจากการลงทุนดิจิทัลเพื่อนำกลับมาลงทุนในแผนริเริ่มการเติบโตเชิงกลยุทธ์

ผลสำรวจระบุด้วยว่า แนวทางดังกล่าวยังต้องอาศัยการบูรณาการเทคโนโลยีเข้ากับทุกแง่มุมของธุรกิจ รวมถึงการใช้โซลูชันคลาวด์เพื่อปรับปรุงเส้นทางของผู้บริโภค (Customer journey) นอกจากนี้ ซีเอฟโอควรให้ความสำคัญกับการเติบโตที่ยั่งยืนในระยะยาว แม้จะหมายถึงการเสียสละผลประโยชน์ในระยะสั้นก็ตาม

pwc

“ซีเอฟโอที่มีประสิทธิภาพในยุคดิจิทัล จะต้องเปลี่ยนตัวเองจากการทำงานในรูปแบบเดิม ๆ สู่การเป็นผู้นำเชิงนวัตกรรมมากขึ้น” ดร. กษิณ กล่าว

ซีเอฟโอมีบทบาทสำคัญในการประยุกต์ใช้ GenAI

แม้ว่าความก้าวหน้าทางเทคโนโลยี เช่น ปัญญาประดิษฐ์เชิงรู้สร้าง (Generative AI: GenAI) กำลังสร้างกระแสการเปลี่ยนแปลงในอุตสาหกรรมต่าง ๆ แต่อัตราการนำไปประยุกต์ใช้กับองค์กรโดยทั่วไปแล้วยังอยู่ในระดับที่ต่ำ

บทความ ‘Future of finance: How the finance function is turning tech into a competitive advantage’ โดย PwC สหรัฐอเมริกา ระบุว่า มีเพียง 16% ของธุรกิจเท่านั้นที่อยู่ระหว่างดำเนินโครงการนำร่อง GenAI และ 42% กล่าวว่า ยังไม่ได้เริ่มนำ GenAI ไปใช้เลยด้วยซ้ำ สอดคล้องกับข้อมูลของผู้บริหารธุรกิจไทยที่พบว่า 45% ของซีอีโอชาวไทย ก็ยังไม่ได้นำ GenAI มาประยุกต์ใช้กับบริษัทของตนในช่วง 12 เดือนที่ผ่านมา

PwC

ประเทศไทย

แนะซีเอฟโอสร้างทัศนคติทางดิจิทัล เพื่อพลิกโฉมฝ่ายการเงิน

ทั้งนี้ แม้ว่าบริษัทหลายแห่งยังคงลังเลที่จะนำโซลูชันนวัตกรรมอย่าง GenAI มาใช้ในช่วงแรก ๆ แต่เทคโนโลยีดังกล่าว ได้แสดงให้เห็นแล้วว่าสามารถสนับสนุนองค์กรในด้านต่าง ๆ ของฝ่ายการเงินได้ เช่น การประมวลผลเรียกครองสินไหมอัจฉริยะ การปฏิบัติตามภาษี การคาดการณ์วงเงินเครดิตเกินวงเงิน การดำเนินการตามคำสั่งขายให้เสร็จสิ้นโดยอัตโนมัติ และการปลดปล่อยเครดิตอัจฉริยะ เป็นต้น

ซีเอฟโอสามารถมีบทบาทสำคัญในกลยุทธ์ GenAI ขององค์กร ด้วยการทำความเข้าใจบริบทการใช้เทคโนโลยีที่ถูกต้องเพื่อขับเคลื่อนการใช้งานและเพื่อให้มั่นใจได้ว่าการบูรณาการเข้ากับกระบวนการทางการเงินต่าง ๆ จะประสบความสำเร็จ ซึ่งรวมถึงการใช้ประโยชน์จาก GenAI เพื่อปรับปรุงการวิเคราะห์ทางการเงิน การคาดการณ์ และการตัดสินใจต่าง ๆ

นอกจากนี้ ซีเอฟโอยังสามารถทำงานร่วมกับฝ่ายอื่น ๆ เพื่อระบุถึงโอกาสในการนำ GenAI ไปใช้เพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงานทางการเงินและปรับปรุงผลประกอบการโดยรวมของธุรกิจ



“GenAI ถือเป็นโซลูชันที่เป็นนวัตกรรมขององค์กร แต่ซีเอฟโอส่วนใหญ่ก็ยังคงไม่เสี่ยงที่จะเป็นผู้ริเริ่มนำเทคโนโลยีนี้มาใช้ โดยหลายคนยังคงพัวพันกับการเป็นผู้ตาม และสังเกตบริษัทอื่น ๆ ทดลองใช้ก่อนเพื่อให้มั่นใจว่าจะประสบความสำเร็จก่อนที่ตนจะนำไปใช้ ซึ่งตรงจุดนี้ทำให้ซีเอฟโอเสียโอกาสที่จะสามารถเป็นผู้สนับสนุนการสร้างวัฒนธรรมที่แข็งแกร่งถึงศักยภาพของการลงทุนด้านเทคโนโลยีของบริษัทของตนอย่างแท้จริง” ดร. กษิภณ กล่าว

"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)



อินไซด์



Business

PTG ฉายภาพธุรกิจ ต่อนักวิเคราะห์



KBTG

รับ 2 รางวัลด้าน IT
จาก The Asian Banker



"กลุ่ม KTIS" จับมือ "โอสดสภา" ร่วมโครงการด้านความยั่งยืน



FTI พบนักลงทุน Opportunity Day โชว์ผลงานไตรมาสแรก ปี 67



บมจ. ฟังก์ชั่น อินเตอร์เนชั่นแนล

Financial Performance Q1/2024

สรุปภาพรวมตลาด

ดัชนี

SET FTSE SET/FTSE ASEAN

ข้อมูลล่าสุด 24 พ.ค. 2567 17:29:59
สถานะตลาด : Closed

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	เปิด	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท.)
SET	1,364.48	-3.36 (-0.25%)	1,361.16	1,365.97	1,359.22	13,221,511	35,778.61
SET50	840.13	-3.39 (-0.40%)	838.34	841.66	837.24	1,566,919	21,105.34
SET50FF	838.22	-1.83 (-0.22%)	835.60	839.43	834.56	1,566,919	21,105.34
SET100	1,854.37	-5.61 (-0.30%)	1,849.37	1,857.60	1,847.39	2,744,479	27,512.59
SET100FF	1,849.72	-2.94 (-0.16%)	1,843.29	1,852.15	1,841.30	2,744,479	27,512.59
sSET	871.38	+0.20 (+0.02%)	868.23	873.52	866.03	448,669	1,864.12
SETCLMV	828.56	-1.26 (-0.15%)	826.30	829.57	824.76	452,095	10,522.72
SETHD	1,101.90	+0.62 (+0.06%)	1,096.79	1,104.68	1,096.79	1,080,590	7,392.22
SETESG	885.19	-1.32 (-0.15%)	881.58	886.02	881.23	1,861,050	21,687.71
SETWB	833.98	+1.43 (+0.17%)	827.96	836.07	827.19	372,696	7,061.31
mai	382.05	+0.68 (+0.18%)	381.09	383.67	379.84	604,853	1,734.46



หมายเหตุ

- ข้อมูลเพื่อการศึกษาหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์
- ข้อมูลปริมาณและมูลค่าสิ้นวันหลังเวลา 17.35 น. เป็นข้อมูลที่รวมการซื้อขาย DIFx

ภาพรวมภาวะตลาด					ข้อมูลล่าสุด 24 พ.ค. 2567 17:29:59				
		SET		mai					
สถานะ	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)		หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)				
▲ เพิ่มขึ้น	225	1,077,075	70	225,517					
↔ ไม่เปลี่ยนแปลง	210	469,013	65	82,353					
▼ ลดลง	222	2,467,196	78	138,249					
จำนวนรายการ	SET	475,973	mai	62,208					

ผลการดำเนินงาน				ข้อมูล ณ วันที่ 23 พ.ค. 2567			
		SET		mai			
มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด (ลบ.)		16,913,826.48		384,657.97			
อัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย (YTD) (%)		68.33		22.55			
P/E (เท่า)		17.87		43.94			
P/BV (เท่า)		1.28		1.91			
อัตราเงินปันผลตอบแทน (%)		3.39		1.92			
กำไรสุทธิต่อหุ้น		76.54		8.68			

%การเปลี่ยนแปลงของดัชนี				ข้อมูล ณ วันที่ 23 พ.ค. 2567			
		SET		mai			
ในรอบ 3 เดือนล่าสุด		-2.17%		-9.57%			
ในรอบ 6 เดือนล่าสุด		-2.76%		-5.97%			
YTD (Year to Date)		-3.39%		-7.35%			

หมายเหตุ

- ไม่รวมหลักทรัพย์ที่ไม่มีการซื้อขาย
- หลักทรัพย์ต่างประเทศจะไม่ถูกรวมในการคำนวณข้อมูล อัตราส่วนราคาปิดต่อกำไรต่อหุ้น อัตราส่วนราคาตลาดต่อมูลค่าหุ้นทางบัญชี อัตราเงินปันผลตอบแทน มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด และอัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย
- ไม่นำหลักทรัพย์ในหมวดกองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์เข้าร่วมคำนวณ (มีผลตั้งแต่ 31 มีนาคม 2552 เป็นต้นไป)

SET

10 อันดับ

สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ NEX	2.96	-0.20 (-6.33%)	1,935,342.05
☆ EA	23.80	+0.10 (+0.42%)	1,308,426.34
☆ TRUE	8.00	-0.30 (-3.61%)	1,114,960.88
☆ AOT	65.25	-0.25 (-0.38%)	1,006,164.73
☆ TTB	1.70	-0.04 (-2.30%)	839,089.09
☆ DELTA	75.25	-1.75 (-2.27%)	813,031.05
☆ CPALL	58.50	-0.25 (-0.43%)	795,322.50
☆ KBANK	134.50	+0.50 (+0.37%)	771,067.90
☆ WHA	5.50	+0.05 (+0.92%)	743,553.28
☆ BDMS	28.75	0.00 (0.00%)	683,107.13

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ NEX	2.96	-0.20 (-6.33%)	660,080,400
☆ TTB	1.70	-0.04 (-2.30%)	489,925,300
☆ SIRI	1.61	-0.03 (-1.83%)	188,220,400
☆ TRUE	8.00	-0.30 (-3.61%)	137,827,700
☆ WHA	5.50	+0.05 (+0.92%)	135,125,500
☆ CCET	3.58	-0.18 (-4.79%)	104,703,000
☆ BANPU	5.55	-0.05 (-0.89%)	103,365,000
☆ JAS	3.54	-0.02 (-0.56%)	83,326,400
☆ XPG	1.16	-0.03 (-2.52%)	79,329,100
☆ AWC	3.88	+0.08 (+2.11%)	78,489,600

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ TWZ	0.05	+0.01 (+25.00%)	1,260,100
☆ SBNEXT CS	0.67	+0.10 (+17.54%)	16,274,400
☆ SINO	1.43	+0.14 (+10.85%)	36,678,200
☆ NUSA	0.35	+0.03 (+9.38%)	16,568,100
☆ TC	7.70	+0.60 (+8.45%)	1,421,400
☆ MILL CB CS NP	0.13	+0.01 (+8.33%)	2,837,600
☆ ITC	22.50	+1.40 (+6.64%)	24,598,500
☆ CCP	0.35	+0.02 (+6.06%)	865,800
☆ DTCENT	1.32	+0.07 (+5.60%)	4,209,800
☆ RML	0.46	+0.02 (+4.55%)	1,750,900

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ KC CB	0.08	-0.01 (-11.11%)	3,167,600
☆ TSI CB	0.10	-0.01 (-9.09%)	443,900
☆ GREEN	1.11	-0.11 (-9.02%)	16,809,600
☆ EVER	0.13	-0.01 (-7.14%)	488,200
☆ GEL	0.14	-0.01 (-6.67%)	1,442,400
☆ M-PAT	2.80	-0.20 (-6.67%)	600
☆ NEX	2.96	-0.20 (-6.33%)	660,080,400
☆ CPT	0.92	-0.06 (-6.12%)	3,414,500
☆ EE CB	0.18	-0.01 (-5.26%)	1,442,100
☆ SKN	5.60	-0.30 (-5.08%)	852,500

mai

10 อันดับ

สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ LTS	8.85	-0.50 (-5.35%)	205,288.32
☆ BBIK	33.75	-2.50 (-6.90%)	107,190.60
☆ MASTER	61.75	+0.50 (+0.82%)	80,894.25
☆ KCCAMC	2.94	+0.46 (+18.55%)	71,410.48
☆ KLINIQ	42.00	+1.50 (+3.70%)	57,954.48
☆ MGI	25.00	0.00 (0.00%)	55,944.55
☆ XO	31.00	+1.00 (+3.33%)	54,406.85
☆ UREKA	0.59	+0.04 (+7.27%)	51,702.28
☆ SCL	1.81	+0.16 (+9.70%)	41,177.97
☆ JPARK	6.70	0.00 (0.00%)	36,501.92

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ UREKA	0.59	+0.04 (+7.27%)	91,343,600
☆ BROOK	0.58	-0.02 (-3.33%)	31,468,300
☆ KCCAMC	2.94	+0.46 (+18.55%)	23,575,400
☆ SCL	1.81	+0.16 (+9.70%)	23,115,800
☆ LTS	8.85	-0.50 (-5.35%)	21,307,100
☆ KGEN	0.76	-0.02 (-2.56%)	17,270,300
☆ CHO 	0.10	+0.01 (+11.11%)	13,027,000
☆ QTCG	0.65	0.00 (0.00%)	11,547,200
☆ MTW	1.67	0.00 (0.00%)	8,413,700
☆ NEWS 	0.01	0.00 (0.00%)	8,238,400

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ KCCAMC	2.94	+0.46 (+18.55%)	23,575,400
☆ CIG	0.07	+0.01 (+16.67%)	4,389,100
☆ MORE	0.08	+0.01 (+14.29%)	483,800
☆ CHO 	0.10	+0.01 (+11.11%)	13,027,000
☆ SCL	1.81	+0.16 (+9.70%)	23,115,800
☆ TMI	1.20	+0.10 (+9.09%)	2,915,500
☆ UREKA	0.59	+0.04 (+7.27%)	91,343,600
☆ NPK	15.00	+1.00 (+7.14%)	3,700
☆ SE	0.80	+0.05 (+6.67%)	2,532,100
☆ SONIC	1.81	+0.11 (+6.47%)	5,366,500

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ RWI	0.45	-0.04 (-8.16%)	1,018,400
☆ BBIK	33.75	-2.50 (-6.90%)	3,130,800
☆ META	0.14	-0.01 (-6.67%)	703,400
☆ GSC	1.31	-0.08 (-5.76%)	34,900
☆ LTS	8.85	-0.50 (-5.35%)	21,307,100
☆ HYDRO   	0.39	-0.02 (-4.88%)	62,800
☆ SMD	5.55	-0.25 (-4.31%)	65,700
☆ ECF	0.72	-0.03 (-4.00%)	1,644,300
☆ PDG	2.60	-0.10 (-3.70%)	53,500
☆ ZIGA	2.30	-0.08 (-3.36%)	4,414,300

SET

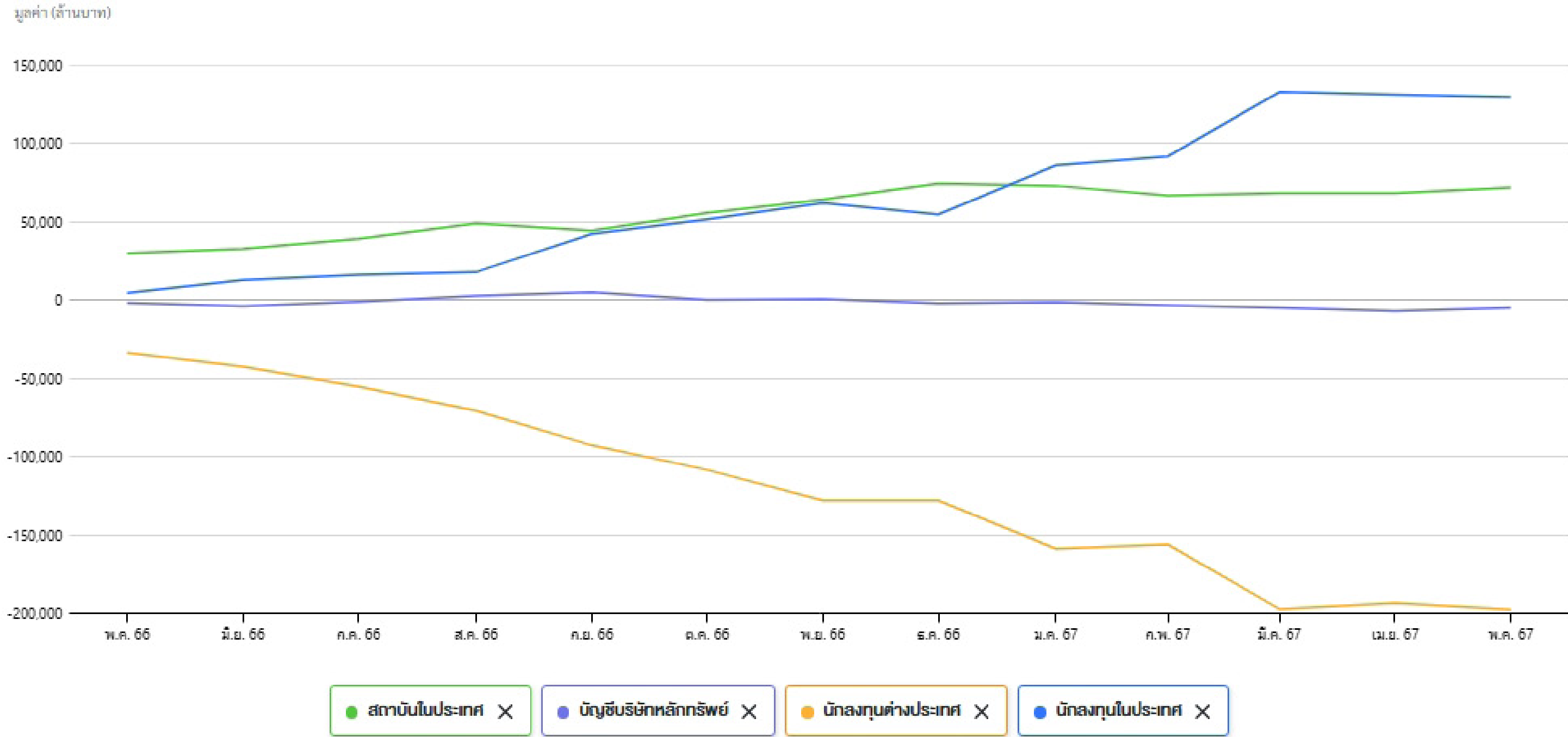
มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (SET) หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 24 พ.ค. 2567					01 พ.ค. 2567 - 24 พ.ค. 2567					01 ม.ค. 2567 - 24 พ.ค. 2567				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	3,350.00	9.36	2,703.54	7.56	646.47	56,813.81	8.87	52,587.80	8.21	4,226.01	378,533.95	9.09	380,469.97	9.13	-1,936.02
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	2,396.69	6.70	2,082.55	5.82	314.15	43,161.08	6.74	40,783.35	6.36	2,377.72	282,317.41	6.78	284,891.38	6.84	-2,573.97
นักลงทุนต่างประเทศ	18,242.54	50.99	19,077.32	53.32	-834.78	335,990.03	52.43	340,972.45	53.21	-4,982.42	2,202,008.43	52.87	2,272,403.39	54.56	-70,394.97
นักลงทุนในประเทศ	11,789.37	32.95	11,915.21	33.30	-125.83	204,841.11	31.97	206,462.42	32.22	-1,621.31	1,302,193.40	31.26	1,227,288.44	29.47	74,904.96

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี ข้อมูล ณ วันที่ 24 พ.ค. 2567



mai

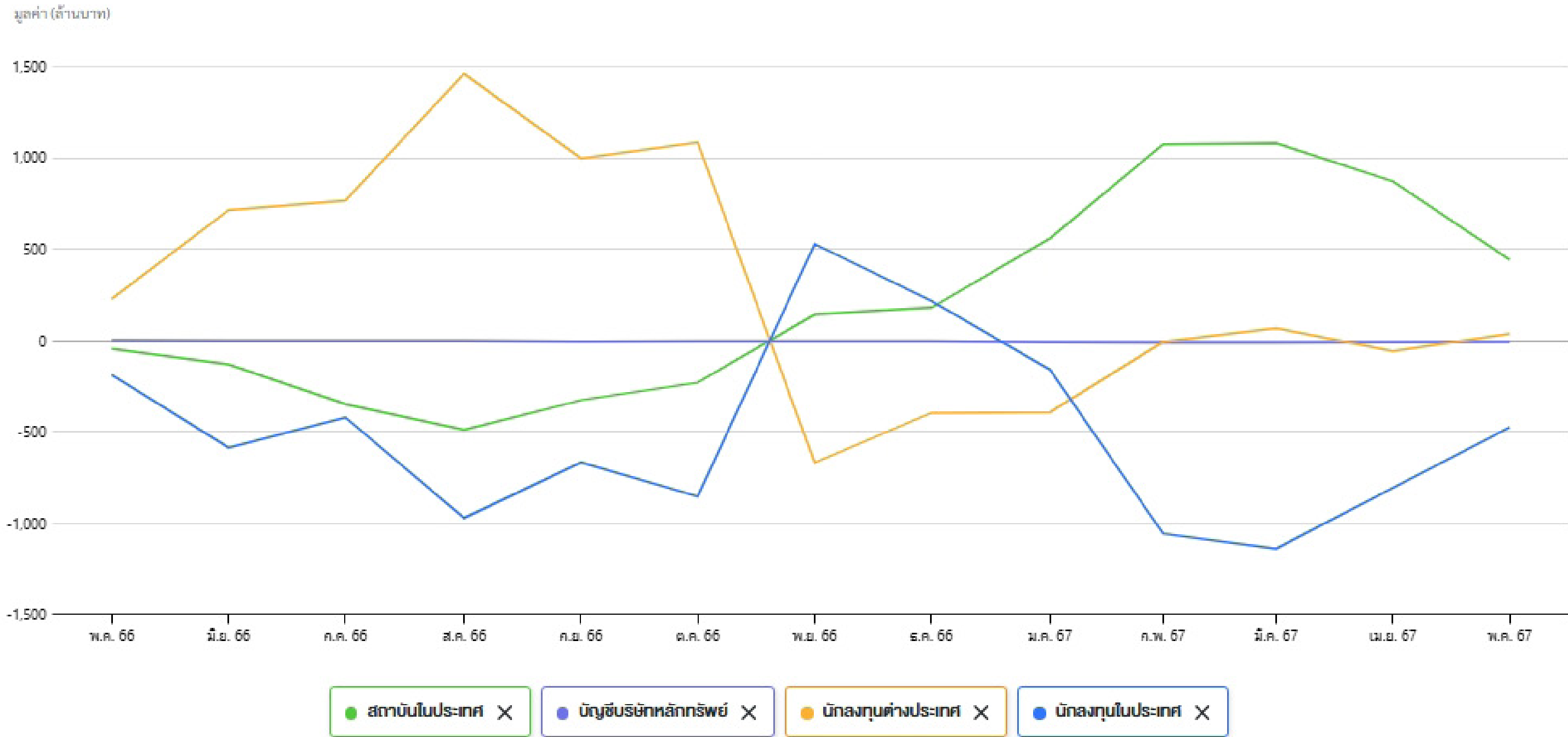
มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (mai) หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 24 พ.ค. 2567					01 พ.ค. 2567 - 24 พ.ค. 2567					01 ม.ค. 2567 - 24 พ.ค. 2567				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	73.77	4.25	65.78	3.79	7.99	543.68	2.13	963.62	3.78	-419.94	4,955.33	2.77	4,684.74	2.62	270.59
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	0.54	0.03	0.54	0.03	-0.00	23.48	0.09	21.18	0.08	2.30	203.69	0.11	206.61	0.12	-2.93
นักลงทุนต่างประเทศ	208.18	12.00	191.41	11.04	16.77	3,324.05	13.04	3,213.48	12.60	110.57	23,000.71	12.88	22,552.47	12.63	448.24
นักลงทุนในประเทศ	1,451.96	83.71	1,476.72	85.14	-24.76	21,605.80	84.74	21,298.73	83.53	307.07	150,437.62	84.23	151,153.52	84.63	-715.90

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี ข้อมูล ณ วันที่ 24 พ.ค. 2567



HOONINSIDE

HOONINSIDE

8 อสังหาฯ
ลุยทำเล

"ถนนหอการค้าไทย"

มูลค่ารวมกว่า **50,000** ล้านบาท

PROPERTY PERFECT



SANSIRI



CENTRAL
PATTANA

SCASSET



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOONINSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 คุณนุ้ย
E-mail: reporter@hooninside.com



@HOONINSIDE