



Hooninside

Hooninside

22.03.2024 /Friday/ #1333

รู้ลึก รู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

# SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

## WHA

ปลื้มหุ้นมูลค่า 7 พันลบ.  
ยอดจองล้นกว่า 3 เท่า

WHA GROUP

WHA Group ได้รับการตอบรับ  
อย่างดีเยี่ยมจากนักลงทุนสถาบันและ  
นักลงทุนรายใหญ่ในการออกหุ้นกู้  
ครั้งที่ 1/2567 มูลค่าเสนอขาย  
5,000 ล้านบาท + Greenshoe  
2,000 ล้านบาท รวมทั้งสิ้น 7,000 ล้านบาท

อ่านต่อหน้า 2 |

## GULF

เชิน จินโกะ โซลาร์  
จัดหาแผงโซลาร์เซลล์

โครงการโซลาร์ฟาร์ม 3,500 MW

GULF-จินโกะ โซลาร์ ลงนามสัญญาหลักในการจัดหาแผง  
โซลาร์เซลล์ สำหรับโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์  
3,500 เมกะวัตต์ มีแผน....

อ่านต่อหน้า 7 |

## iiG

มั่นใจปี 67 พลิกฟื้นกำไรสุทธิ  
รายได้แตะ 1,400 ลบ.

สมชาย เมฆะสุวรรณโรจน์ CEO iiG ปักหมุดปี 2567 รายได้เติบโตกว่า 40%  
เชื่อมั่นรายได้ฟื้นตัวแตะ 1,400 ล้านบาท ปัจจุบันบริษัทฯ มีสัญญาบริการที่เป็นรายได้ประจำ  
ที่สามารถรับรู้รายได้ในปี 2567 แล้ว มากกว่า 700 ล้านบาท

อ่านต่อหน้า 8 |



สำหรับ PT  
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน  
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง  
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





Hooninside  
Hooninside

22.03.2024 /Friday/ #1333

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลด์ล้วยๆ

**SPECIAL HOONINSIDE**  
www.hooninside.com

# WHA

## ปลื้มหุ้นกู้มูลค่า 7 พันลบ.

### ยอดจองล้นกว่า 3 เท่า

บมจ.ดับบลิวเอชเอ คอร์ปอเรชั่น หรือ WHA Group ได้รับการตอบรับอย่างดีเยี่ยมจากนักลงทุนสถาบันและนักลงทุนรายใหญ่ ในการออกหุ้นกู้ ครั้งที่ 1/2567 มูลค่าเสนอขาย 5,000 ล้านบาท + Greenshoe 2,000 ล้านบาท รวมทั้งสิ้น 7,000 ล้านบาท ตอกย้ำถึงความสำเร็จจากความมุ่งมั่นของการเป็นผู้นำใน 4 กลุ่มธุรกิจ ทั้งโลจิสติกส์ นิคมอุตสาหกรรม สาธารณูปโภคและพลังงาน ตลอดจนดิจิทัล ทั้งในประเทศไทยและเวียดนาม อีกทั้งยังสะท้อนความเชื่อมั่นของนักลงทุนที่มีต่อบริษัทฯ โครงสร้างทางการเงินที่มั่นคง และแผนการขยายธุรกิจที่ชัดเจนและยั่งยืน



ด้านประธานคณะกรรมการบริหาร และประธานเจ้าหน้าที่บริหารกลุ่ม WHA Group “จรีพร จารุกรสกุล” มั่นใจสามารถบรรลุเป้าหมายทางธุรกิจที่วางไว้ สำหรับปี 2567 และเดินหน้าพัฒนาโซลูชันทางธุรกิจและอุตสาหกรรมเพื่อเสริมขีดความสามารถในการแข่งขันของประเทศ ดึงดูดการลงทุนใหม่ๆ และร่วมสร้างอนาคตที่ยั่งยืนให้ประเทศไทย โดยมีภารกิจสำคัญคือการบรรลุเป้าหมายที่จะเป็น Technology Company อย่างเต็มตัว ด้วยกลยุทธ์ AI Transformation มุ่งสร้างวัฒนธรรมองค์กรที่พร้อมรับการเปลี่ยนแปลงด้านดิจิทัล ยกกระตือรือร้นดำเนินงานด้วยข้อมูลและปัญญาประดิษฐ์ เพื่อคงความเป็นผู้นำในสภาพแวดล้อมทางธุรกิจที่เปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว และต่อยอดโครงการ Digital Transformation ที่มีอยู่กว่า 38 โครงการ



สำหรับ PT  
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน  
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง  
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

“บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)”





# SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

# WHA

## ปลื้มหุ้นกู้มูลค่า 7 พันล.บ.

### ยอดจองล้นกว่า 3 เท่า

4 กลยุทธ์สำคัญของดับบลิวเอชเอ กรุ๊ป ในปี 2567 ประกอบด้วย Extend Leadership เร่งขยายธุรกิจต่อเนื่องทั้งในประเทศและตลาดภูมิภาค Embrace Innovation and Technology นำเทคโนโลยีดิจิทัลมาสร้างสรรค์ธุรกิจใหม่ๆ ที่เป็น New S-curve ให้กับองค์กร Enhance the Prominence on Green and Sustainability เพื่อบรรลุเป้าหมายลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกให้เป็นศูนย์ในปี 2593 (Net-Zero 2050) และ Build High-Performance Organization ด้วยการพัฒนาระดับด้านเทคโนโลยีดิจิทัลให้เป็นองค์กรสมรรถนะสูง

นางสาวจริพร จารุกรสกุล ประธานคณะกรรมการบริหาร และประธานเจ้าหน้าที่บริหารกลุ่ม บริษัท ดับบลิวเอชเอ คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ WHA Group เปิดเผยว่า นักลงทุนสถาบันและนักลงทุนรายใหญ่ให้การตอบรับอย่างดีเยี่ยมด้วยยอดจองล้นเกินเป้ากว่า 3 เท่า สำหรับการเสนอขายหุ้นกู้ ครั้งที่ 1/2567 ของบริษัทฯ มูลค่า 5,000 ล้านบาท + Greenshoe 2,000 ล้านบาท รวมทั้งสิ้น 7,000 ล้านบาท หลังจากที่เปิดเสนอขายระหว่างวันที่ 18-20 มีนาคม 2567 ผ่านผู้จัดการการจัดจำหน่ายหุ้นกู้ 3 ราย ประกอบด้วย ธนาคารกสิกรไทย ธนาคารไทยพาณิชย์ และธนาคารยูโอบี โดยการเสนอขายหุ้นกุดังกล่าวได้แบ่งเป็น 3 ชุด โดยหุ้นกู้ชุดที่ 1 จำนวน 2,500 ล้านบาท มีอายุ 3 ปี 6 เดือน หุ้นกู้ชุดที่ 2 จำนวน 2,000 ล้านบาท อายุ 5 ปี และหุ้นกู้ชุดที่ 3 (หุ้นกู้ที่ไม่มีการจ่ายดอกเบี้ย/Zero Coupon Bond) จำนวน 2,500 ล้านบาท อายุ 2 ปี 7 เดือน 30 วัน โดยบริษัทฯ มุ่งมั่นในการสร้างการเติบโตอย่างยั่งยืน ควบคู่กับการใส่ใจสิ่งแวดล้อม สังคม และประเทศโดยรวม สำหรับเงินที่ได้จากการออกหุ้นกู้ในครั้งนี้ บริษัทฯ จะนำเงินไปชำระคืนหนี้เดิม และ/หรือใช้

เป็นเงินทุนหมุนเวียน/เงินลงทุน/ค่าใช้จ่ายลงทุน เพื่อสนับสนุนการดำเนินงานของบริษัทฯ

ทั้งนี้ หุ้นกู้ของบริษัทฯ ได้รับการจัดอันดับความน่าเชื่อถือจาก บริษัททริสเรตติ้ง จำกัด ซึ่งได้รับการจัดอันดับความน่าเชื่อถือของหุ้นกู้ A-แนวโน้ม “คงที่” เมื่อวันที่ 6 มีนาคม 2567 โดยอันดับเครดิตสะท้อนถึงสถานะในการแข่งขันที่แข็งแกร่งของบริษัทฯ จากผลงานที่ได้รับการยอมรับในธุรกิจพัฒนาคลังสินค้า/โรงงานตามความต้องการของลูกค้า (Built-to-suit Warehouse/ Factory) และธุรกิจพัฒนานิคมอุตสาหกรรม นอกจากนี้ อันดับเครดิตยังสะท้อนถึงฐานรายได้ประจำจำนวนมากที่บริษัทได้รับจากธุรกิจสินทรัพย์ให้เช่า ตลอดจนธุรกิจให้บริการสาธารณูปโภค และเงินปันผลจากการลงทุนในธุรกิจผลิตไฟฟ้า ตลอดจนความยืดหยุ่นทางการเงินจากการขายสินทรัพย์เข้าทรัสต์เพื่อการลงทุนในอสังหาริมทรัพย์ (REIT) อีกด้วย



สำหรับ PT  
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน  
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง  
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





# SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

# WHA

## ปลื้มหุ้นกู้มูลค่า 7 พันลบ.

### ยอดจองล้นกว่า 3 เท่า

นางสาวจริพร จารุกรสกุล กล่าวเพิ่มเติมว่า จากผลการดำเนินงานในปี 2566 ที่ทุบสถิติใหม่สร้างออลไทม์ไฮสูงสุดเป็นประวัติการณ์อีกปี ซึ่งต่อยอดถึงความสำเร็จจากความมุ่งมั่นของการเป็นผู้นำใน 4 กลุ่มธุรกิจ ทั้งโลจิสติกส์ นิคมอุตสาหกรรม สาธารณูปโภคและพลังงาน ตลอดจนดิจิทัล ทั้งในประเทศไทยและเวียดนาม บริษัทฯ วางกลยุทธ์ปี 2567 เพื่อมุ่งต่อยอดพันธกิจ “We Shape the Future” เสริมศักยภาพทั้ง 4 กลุ่มธุรกิจให้แข็งแกร่งครบวงจร

## ธุรกิจโลจิสติกส์

มุ่งเน้นการสร้างพันธมิตรเชิงกลยุทธ์และขยายธุรกิจในการพัฒนาโครงการ Built-to-Suit และคลังสินค้า/โรงงานคุณภาพสูงทั้งในประเทศไทยและต่างประเทศ โดยมุ่งเน้นที่อุตสาหกรรมที่มีการเติบโตสูง เช่น ยานยนต์ไฟฟ้า อีคอมเมิร์ซ และอุตสาหกรรมที่เป็น New S-curve นอกจากนี้ยังเสริมศักยภาพด้วยนวัตกรรมและเทคโนโลยี และการส่งเสริมแนวปฏิบัติเพื่อความยั่งยืน โดยมีโครงการ Green Logistics ซึ่งจะมีการให้บริการยานยนต์ไฟฟ้า และพัฒนาแอปพลิเคชันที่นำเทคโนโลยีดิจิทัลมาใช้ในการบริหารจัดการ ยานยนต์ไฟฟ้าวรรวมถึงแบตเตอรี่เพื่อสนับสนุนและเร่งการใช้ยานยนต์ไฟฟ้า ในภาคขนส่งของประเทศ และเพิ่มประสิทธิภาพในการดำเนินงาน เพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันด้วยการลดต้นทุนโลจิสติกส์ในระยะยาว รวมถึงการคำนึงถึงผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมและธรรมชาติไปพร้อมๆ กัน



สำหรับ Office Solutions บริษัทฯ ยังมุ่งมั่นพัฒนาโครงการ อาคารสำนักงานที่ทันสมัย ปัจจุบันมีโครงการอาคารสำนักงาน ให้เช่า 5 แห่ง พื้นที่รวมมากกว่า 120,000 ตารางเมตร และเริ่มขยายสู่โครงการพาณิชย์กรรมรูปแบบใหม่ๆ



สำหรับ PT  
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน  
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง  
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

“บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)”





Hooninside

Hooninside

22.03.2024 /Friday/ #1333

รู้ลึก รู้จริง คลุกวงใน หุ่น สไตลิ่ง ล้อด้วย

# SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

# WHA

## ปลื้มหุ่นกู้มูลค่า 7 พันลบ.

### ยอดจองล้นกว่า 3 เท่า

## ธุรกิจนิคมอุตสาหกรรม

มุ่งรักษาความเป็นผู้นำในประเทศไทยและขยายธุรกิจเวียดนามให้ครอบคลุมมากขึ้น โดยเพิ่มผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ เพื่อรองรับการย้ายฐานทุนและฐานการผลิตที่มีเข้ามาอย่างต่อเนื่อง และพร้อมเดินทางพัฒนานิคมอุตสาหกรรมเชิงนิเวศน์อัจฉริยะ (Smart ECO Industrial Estate) โดยขยายขีดความสามารถให้ครอบคลุม 6 องค์ประกอบสำคัญ คือ Smart Services, Smart Mobility, Smart Communication, Smart Power, Smart Water และ Smart Security ภายใต้การบริหารจัดการโดยศูนย์ควบคุมกลาง Unified Operation Center (UOC) และต่อยอดการเป็น Total Solutions Partner ให้กับลูกค้าด้วยการให้บริการแบบครบวงจร



## ธุรกิจไฟฟ้า

บริษัทฯ ยังคงเดินทางขยายการลงทุนในการพัฒนา นวัตกรรมและโซลูชันด้านพลังงาน โดยเฉพาะพลังงานหมุนเวียน พร้อมทั้งการหาโอกาสใหม่ๆ ทางธุรกิจเพื่อสร้าง New S-Curve อาทิ สถานีชาร์จ EV รองรับธุรกิจ Green Logistics ระบบกักเก็บพลังงานแบบแบตเตอรี่ (BESS : Battery Energy Storage Systems) การซื้อขายคาร์บอนเครดิต (Carbon Credit) และเทคโนโลยีการดักจับ การใช้ประโยชน์ และการกักเก็บคาร์บอน (Carbon Capture, Utilization and Storage : CCUS)

## ธุรกิจสาธารณูปโภค

ยังคงมุ่งเน้นธุรกิจผลิตภัณฑ์น้ำมูลค่าเพิ่ม และขยายการให้บริการน้ำทุกประเภทในโครงการนิคมใหม่ๆ ของ WHA และนอกนิคมของ WHA ทั้งในประเทศไทยและต่างประเทศ รวมถึงเดินทางพัฒนา Smart Water Platform และมองหาโอกาสขยายธุรกิจใหม่ๆ อาทิ โซลูชันสิ่งแวดล้อม และสาธารณูปโภคสำหรับอุตสาหกรรมอื่น มุ่งพัฒนาการให้บริการใหม่ๆ ที่ครบวงจร



สำหรับ PT  
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน  
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง  
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





Hooninside

Hooninside

22.03.2024 /Friday/ #1333

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

# SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

# WHA

## ปลื้มหุ้นกู้มูลค่า 7 พันลบ.

### ยอดจองล้นกว่า 3 เท่า



## ธุรกิจดิจิทัล

เดิหน้ายกระดับการพัฒนางานองค์กรและบุคลากรของบริษัทฯ มุ่งสู่การเป็น Technology Company ในปี 2567 โดยเดิหน้าในการนำเทคโนโลยีมาขับเคลื่อนองค์กร ภายใต้ภารกิจ “Mission To The Sun” ผ่าน 9 โครงการในการทรานสฟอร์มธุรกิจสู่ดิจิทัล อาทิ โครงการ Green Logistics ซึ่งอยู่ระหว่างการพัฒนาแพลตฟอร์มที่รวมบริการต่างๆ (Geen Mobility Platform) สำหรับลูกค้ายานยนต์ไฟฟ้าภาคธุรกิจ อาทิ การบริหารยานพาหนะ (Fleet Management) การวางแผนเส้นทาง (Route Optimization) และการเชื่อมโยงโครงข่ายสถานีอัดประจุยานยนต์ไฟฟ้า (EV Roaming) เป็นต้น และโครงการ Digital Health Tech ได้พัฒนาแอปพลิเคชัน WHAbit ที่ช่วยให้สามารถจัดการสุขภาพแบบองค์รวม ซึ่งทางบริษัทฯ มีแผนเริ่มต้นการให้บริการแอปพลิเคชันแก่ลูกค้าในอุตสาหกรรมในช่วงครึ่งแรกของปี

พร้อมกันนี้ บริษัทฯ ยังได้ตั้งเป้าดำเนินธุรกิจตามหลักเศรษฐกิจหมุนเวียนอย่างสมบูรณ์ภายในปี 2593 ผ่านการดำเนินงานภายใต้ 3 หลักการ ได้แก่ Design & Resource, Green Products และ Operation Excellence เพื่อส่งเสริมการหมุนเวียนใช้ทรัพยากรให้เกิดประโยชน์สูงสุดในระบบนิเวศของบริษัทฯ

นอกจากนี้ บริษัทฯ เตรียมแผนการขายทรัพย์สินของบริษัทฯ เข้ากองทุนเพื่อการลงทุนในอสังหาริมทรัพย์และสิทธิการเช่าดับบลิวเอชเอ พรีเมียม โกรท (กองทุน WHART) และกองทุนเพื่อการลงทุนในสิทธิการเช่าอสังหาริมทรัพย์ดับบลิวเอชเอ อินดัสเตรียล

(กองทุน WHAIR) ภายในไตรมาส 4/2567 ซึ่งคาดว่าจะสามารถรับรู้รายได้ตามแผนและเป้าหมายที่วางไว้

สุดท้ายนี้ ดับบลิวเอชเอ กรุ๊ป ยังคงมุ่งมั่นในการพัฒนาและยกระดับศักยภาพในทุกด้านเพื่อการเติบโตของทุกกลุ่มธุรกิจอย่างแข็งแกร่งและยั่งยืน สอดคล้องกับพันธกิจ “WHA: WE SHAPE THE FUTURE” เพื่อเป็นส่วนหนึ่งของการสร้างอนาคตที่มั่นคงและยั่งยืนให้กับผู้คน สังคม และประเทศไทย



สำหรับ PT  
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน  
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง  
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

“บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)”





# GULF

## เซ็น จินโกะ โซลาร์

### จัดหาแผงโซลาร์เซลล์

## โครงการโซลาร์ฟาร์ม 3,500 MW

นายสารัชต์ รัตนาวะดี (ที่ 2 จากซ้าย) ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท กัลฟ์ เอ็นเนอร์จี ดีเวลลอปเมนท์ จำกัด (มหาชน) (GULF) ลงนามสัญญาหลักในการจัดหาแผงโซลาร์เซลล์สำหรับโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ของกลุ่ม บริษัท กัลฟ์ และบริษัทในเครือ ระหว่างบริษัท กัลฟ์ เอ็นเนอร์จี เซอร์วิสเซส จำกัด (บริษัทที่ GULF ถือหุ้นร้อยละ 100) กับบริษัท จินโกะ โซลาร์ ไห่หนิง จำกัด (JinkoSolar (Haining) Co., Ltd.) หนึ่งในผู้ผลิตแผงโซลาร์รายใหญ่ที่สุดในโลก นำโดย นายคังฟิง เฉิง (ที่ 3 จากซ้าย) ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร พร้อมด้วย นางพรทิพา ชินเวชกิจวานิชย์ (ซ้ายสุด) รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และ กรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท กัลฟ์ เอ็นเนอร์จี ดีเวลลอปเมนท์ จำกัด (มหาชน) และนายไบรท์ หวาง (ขวาสุด) รองผู้จัดการทั่วไป ภูมิภาคเอเชียแปซิฟิก บริษัท จินโกะ โซลาร์ ไห่หนิง จำกัด ร่วมเป็นสักขีพยาน



ทางบริษัท จินโกะ โซลาร์ ไห่หนิง จำกัด จะจัดหาแผงโซลาร์เซลล์ให้กับกลุ่มบริษัท กัลฟ์ และบริษัทในเครือ ใช้สำหรับโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์แบบติดตั้งบนพื้นดิน (Solar Farms) โรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์แบบติดตั้งบนพื้นดินร่วมกับระบบกักเก็บพลังงาน (Solar Farms with Battery Energy Storage Systems) และโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์แบบติดตั้งบนหลังคา (Solar Rooftops) กำลังการผลิตติดตั้งรวมประมาณ 3,500 เมกะวัตต์ (MWp) โดยมีแผนทยอยเปิดดำเนินการเชิงพาณิชย์ระหว่างปี 2567-2573

การลงนามสัญญานี้เป็นไปตามกลยุทธ์ของ GULF ในการจัดหาแผงโซลาร์เซลล์ที่มีคุณภาพจากคู่ค้าที่มีชื่อเสียงและเป็นที่ยอมรับระดับสากล อีกทั้งการจัดซื้ออุปกรณ์ในปริมาณมากยังช่วยเพิ่มประโยชน์จากการประหยัดต่อขนาด (Economies of Scale) ส่งผลให้สามารถบริหารจัดการต้นทุนได้อย่างมีประสิทธิภาพ

บริษัท จินโกะ โซลาร์ ไห่หนิง จำกัด เป็นผู้นำในธุรกิจแผงโซลาร์เซลล์ระดับสากล เป็นบริษัทย่อยของบริษัท จินโกะ โซลาร์ จำกัด (JinkoSolar Co., Ltd.) ซึ่งจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์เซี่ยงไฮ้ และเป็นบริษัทในเครือของ บริษัท จินโกะ โซลาร์

โฮลดิ้งส์ จำกัด (JinkoSolar Holding Co. Ltd.) ซึ่งจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์นิวยอร์ก โดยกลุ่ม Jinkosolar มีกำลังการผลิตมากที่สุดในจำนวนผู้ผลิตแผงโซลาร์เซลล์ที่ได้รับการจัดอันดับความน่าเชื่อถือในระดับสูงสุด (Tier 1) รวมทั้งมีการส่งออกแผงโซลาร์เซลล์ในปริมาณมากที่สุดในโลก โดยมีลูกค้ามากกว่า 190 ประเทศทั่วโลก อาทิ สหรัฐอเมริกา ญี่ปุ่น และสหราชอาณาจักร เป็นต้น นอกจากนี้ แผงโซลาร์เซลล์ของกลุ่ม Jinkosolar ยังใช้เทคโนโลยีชนิด N-Type ที่มีประสิทธิภาพสูงขึ้นเมื่อเทียบกับเทคโนโลยีก่อนหน้านี้ จึงทำให้แผงโซลาร์เซลล์ N-Type ผลิตพลังงานไฟฟ้าได้มา



บริษัท นอร์ทอีสท์ รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



# SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

## IIG มั่นใจปี67 พลิกฟื้นกำไรสุทธิ รายได้แตะ 1,400 ลบ.

สมชาย เมฆะสุวรรณโรจน์ CEO IIG ปักหมุดปี 2567 รายได้เติบโตกว่า 40% เชื่อมั่นรายได้ฟื้นตัวแตะ 1,400 ล้านบาท ปัจจุบันบริษัทฯ มีสัญญาบริการที่เป็นรายได้ประจำ ที่สามารถรับรู้รายได้ในปี 2567 แล้ว มากกว่า 700 ล้านบาท อีกทั้งยังมี Backlog กว่า 500 ล้านบาทที่จะส่งมอบงานและรับรู้รายได้ในปี



นายสมชาย เมฆะสุวรรณโรจน์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไอแอนดีไอ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ iig ที่ปรึกษาด้านดิจิทัลและเทคโนโลยีชั้นนำของประเทศไทยเปิดเผยว่า ในปี 2567 นี้ ผลประกอบการบริษัทฯ จะกลับมาสู่ภาวะปกติ หลังจากที่ได้ยุติโครงการที่มีความล่าช้าและส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินงานของบริษัทในปี 2566 พร้อมทั้งตั้งสำรองค่าใช้จ่ายที่อาจส่งผลกระทบต่อผลประกอบการในอนาคตไว้ทั้งหมดแล้ว เพื่อไม่ให้เกิดกระทบต่อการดำเนินงานและรายได้ของบริษัทในปี 2567 โดยมั่นใจว่า กำไรสุทธิจะกลับสู่อัตราปกติที่บริษัทเคยทำได้

บริษัทฯ คาดว่าในปี 2567 จะสามารถทำรายได้ที่ 1,400 ล้านบาท หรือคิดเป็น 40% เมื่อเทียบกับปี 2566 ที่มีรายได้รวมอยู่ที่ 949 ล้านบาท โดยเป้า 1,400 ล้านบาทนี้ เป็นการเติบโตแบบ Organic Growth จากกลุ่มธุรกิจเดิมของบริษัท ที่ปัจจุบันมีสัญญาการให้บริการ ที่เป็นรายได้ประจำของบริษัท (Recurring Revenue) ที่จะสามารถรับรู้รายได้ในปี 2567 มากกว่า 700 ล้านบาท และ Backlog ณ ปัจจุบัน ที่มีมูลค่ากว่า 500 ล้านบาท โดยรายได้ประจำ (Recurring Revenue) ของบริษัท คือ การให้เช่าใช้ซอฟต์แวร์ (Software Subscription) จาก 2 กลุ่มธุรกิจหลัก คือ ซอฟต์แวร์ Salesforce จากธุรกิจด้านบริหารจัดการความสัมพันธ์กับลูกค้า (CRM) และ ซอฟต์แวร์ Oracle Cloud ERP จากธุรกิจด้านวางแผนทรัพยากรองค์กร (ERP) ที่มีการต่อสัญญาอย่างต่อเนื่อง และจากสัญญาการให้บริการดูแลระบบรายปี

(Managed Service) รวมทั้งรายได้จากการบริการจัดหาบุคลากรทางด้านระบบงานสารสนเทศ (IT Outsourcing) ที่มีการเติบโตมากขึ้นจากการลงทุนใน บริษัท แลนซิ่ง บิสซิเนส ซิสเต็มส์ จำกัด

"สำหรับแผนการเติบโตของบริษัทฯ แบ่งเป็นการปรับปรุงและพัฒนาภายในบริษัทเพื่อการบริหารงานโครงการต่างๆ อย่างมีประสิทธิภาพ ควบคู่ไปกับการเตรียมความพร้อมและเพิ่มศักยภาพให้พนักงาน เพื่อรองรับการให้บริการเทคโนโลยีใหม่ๆ ที่จะเกิดขึ้นในอนาคต และการขยายธุรกิจด้วยการทำ M&A และ Joint Venture ทั้งในและต่างประเทศ ซึ่งปัจจุบันอยู่ในระหว่างการดำเนินการ โดยคาดว่าจะสามารถปิดดีลได้ภายในปีนี้" นายสมชายกล่าว



บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999





**รู้ลึก รู้จริง**

**คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ**



**Line : hooninside**