

H O O N I N S I D E



ม.ล.ณัฐสิทธิ์ ดิศกุล กรรมการผู้อำนวยการใหญ่
บริษัท บริการเช่าเพลิงการบินกรุงเทพ จำกัด (มหาชน)

BAFS

มุ่งมั่นเติมน้ำมัน
ในทุกภารกิจ





Magazine

Hooninside

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

- Content -

ข่าวจากปก	04
ข่าวบริษัทจดทะเบียน	07
ข่าวการเงิน	16
อินไซด์ Business	26
สรุปการซื้อขาย	27

บรรณาธิการบริหาร
ประสิทธิ์ ทรโชคนันต์
หัวหน้าข่าว
อณูภา ศิริรวง

ที่ปรึกษา
ชาทอง ปัทมพงศ์
ภักธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแถม

กองบรรณาธิการ
ณภัค ภัทรสุปรีดี

กราฟิก
วิจิตพล นาคสุข
ศิวีโล สอบใหม่
ศักดาจรัส จันทรินท

ติดต่อโฆษณา
คุณนุ้ย 02-276-5976
E_mail : reporter@hooninise.com



GUNKUL
not only the energy, we care

เป็นผู้นำด้านธุรกิจพลังงานทดแทน
อุปกรณ์ และระบบไฟฟ้าแบบครบวงจร
ด้วยเทคโนโลยีและนวัตกรรมที่ทันสมัย
เพื่อพัฒนาโครงสร้างพื้นฐาน
ให้แข็งแกร่งอย่างยั่งยืน

และเป็นผู้นำด้านธุรกิจกัญชกัญชาในระดับสากล
เพื่อเสริมสร้างคุณภาพชีวิตและสุขภาพที่ดี

ศุภชา ดำรงปิยวุฒิ

ประธานกรรมการบริหาร
บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)



บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)

1177 อาคารเฟิร์ล แบงก์ค็อก ชั้น 8 ถนนพหลโยธิน แขวงพญาไท เขตพญาไท กรุงเทพมหานคร 10400

โทร.0-2242-5800 (อัตโนมัติ)

BAFS

มุ่งมั่นเดินหน้า ในทุกภารกิจ

BAFS เปิดตัว E-VELOX 3400 รถเติมน้ำมันอากาศยานพลังงานไฟฟ้า 100% ลดคาร์บอน 2 เท่า เริ่มใช้จริงที่ทำอากาศยานสุวรรณภูมิ

BAFS เปิดตัว E-VELOX 3400 รถเติมน้ำมันอากาศยานพลังงานไฟฟ้า 100% (100% EV Hydrant Dispenser) คืบล้ำสุด นำเทคโนโลยีทันสมัยเพิ่มประสิทธิภาพการเติมน้ำมันเครื่องบินด้วยอัตราการไหลสูง เติมได้รวดเร็วยิ่งขึ้น ลดระยะเวลาการทำงาน ลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกเพิ่มขึ้น 2 เท่าจากรถ EV แบบเดิม เริ่มใช้จริงที่ทำอากาศยานสุวรรณภูมิกับเที่ยวบิน การบินไทย เที่ยวบิน TG 413 เส้นทางกรุงเทพ-สิงคโปร์ เมื่อวันที่ 5 มีนาคม ที่ผ่านมา



ม.ล.ณัฐสิทธิ์ ดิศกุล

กรรมการผู้อำนวยการใหญ่
บริษัท บริการเชื้อเพลิงการบินกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) (BAFS)

เปิดเผยว่า ตลอดระยะเวลากว่า 40 ปีที่ผ่านมา บาส์ดำเนินธุรกิจด้วยแนวคิดเพื่อสังคมและสิ่งแวดล้อมมาโดยตลอด ด้วยเชื่อมั่นว่าความยั่งยืนในอุตสาหกรรมการบินจะเกิดขึ้นได้จากการเปลี่ยนผ่านไปสู่การบินที่ไม่สร้างมลภาวะต่อสิ่งแวดล้อม หรือลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกให้น้อยที่สุดในทุกกระบวนการของอุตสาหกรรมการบิน ล่าสุด บาส์ นำรถเติมน้ำมันอากาศยานพลังงานไฟฟ้า EV Hydrant Dispenser แบบ High Flow รุ่น E-VELOX 3400 ซึ่งใช้พลังงานไฟฟ้า 100% ผลิตโดย บริษัท บาส์ อินเทค จำกัด (BI) จากกลุ่มบริษัท BAFS group มาให้บริการเติมน้ำมันอากาศยานเป็นครั้งแรกที่ทำอากาศยานสุวรรณภูมิ



รถเติมน้ำมันอากาศยาน **E-VELOX 3400** ผลิตขึ้นโดยนวัตกรรมที่เป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม ขับเคลื่อนด้วยพลังงานไฟฟ้า 100% จึงไม่มีการปล่อยก๊าซคาร์บอนไดออกไซด์จากเครื่องยนต์ พร้อมเพิ่มขีดความสามารถด้วยอัตราการไหลของน้ำมันแบบ **High Flow 3,400 ลิตรต่อนาที** ทำให้เป็นรถเติมน้ำมันอากาศยาน **EV** ที่สามารถให้บริการเติมน้ำมันอากาศยานได้รวดเร็ว

นอกจากนี้ ด้วยขนาดกะทัดรัด คล่องตัว สามารถเติมน้ำมันด้วยระบบแรงดันแบบใต้ปีก (Underwing Refueling) ให้บริการกับเครื่องบินโดยสารทั้งขนาดเล็กและขนาดใหญ่ และด้วยอัตราการไหลที่รวดเร็วยิ่ง ทำให้ตอบโจทย์การเติมน้ำมันเครื่องบินลำใหญ่ รวมถึงเที่ยวบินระยะไกลที่ต้องใช้น้ำมันปริมาณมาก

โดยสามารถให้บริการได้เฉลี่ย 15-20 เที่ยวบินต่อการชาร์จไฟฟ้าเต็ม 1 ครั้ง และสามารถลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกได้ประมาณ 2.08 กิโลกรัมคาร์บอนไดออกไซด์เทียบเท่า ต่อการเติมน้ำมัน 10,000 ลิตร หรือ 85-90% เมื่อเทียบกับรถเติมน้ำมันอากาศยานที่ขับเคลื่อนด้วยน้ำมันดีเซล

E-VELOX 3400 ช่วยยกระดับการเติมน้ำมันอากาศยานให้รวดเร็วยิ่งขึ้นเมื่อเทียบกับรถเติมน้ำมันอากาศยานพลังงานไฟฟ้า **EV Hydrant Dispenser รุ่น Low Flow** รุ่น **E-VELOX 1300** แบบเดิมที่ปัจจุบันให้บริการเติมน้ำมันอากาศยานสำหรับเที่ยวบินระยะสั้น ณ ท่าอากาศยานนานาชาติดอนเมือง ในขณะที่ **E-VELOX 3400** สามารถให้บริการการเติมน้ำมันสำหรับเที่ยวบินระยะไกลที่ต้องใช้น้ำมันมากกว่า 100,000 ลิตร โดยใช้เวลาเติมน้ำมันเพียง 30 นาที **E-VELOX 3400** จึงสามารถตอบสนองการให้บริการ ณ ท่าอากาศยานสุวรรณภูมิได้เป็นอย่างดี มีส่วนช่วยให้สายการบินสามารถทำเวลาในการเตรียมความพร้อมสำหรับเที่ยวบินถัดไป โดยเฉพาะเที่ยวบินที่มี Ground Time จำกัดได้



ม.ล.ณัฐสิทธิ์ กล่าวเสริมว่า บาฟส์ มุ่งมั่นเดินหน้าในทุกภารกิจ การผลิตรถเติมน้ำมันอากาศยานพลังงานไฟฟ้า 100% นับเป็นการขับเคลื่อนไปข้างหน้าที่สำคัญ โดยต่อยอดความเชี่ยวชาญของเราที่บริการเติมน้ำมันอากาศยานด้วยมาตรฐานสากล มากกว่า 40 ปี ผสานกับนวัตกรรมที่เป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม ซึ่งปัจจุบันเราได้รับความเชื่อมั่นในระดับภูมิภาค สนามบินในหลายประเทศของอาเซียน ได้ติดต่อเข้ามาเพื่อสั่งผลิต รถเติมน้ำมันอากาศยาน และรถให้บริการภาคพื้นภายในสนามบิน แบบต่างๆอย่างต่อเนื่อง

บาฟส์ พร้อมเป็นส่วนหนึ่งในการสร้างความยั่งยืนในอุตสาหกรรมการบิน สนับสนุนให้ไทยเป็นศูนย์กลางการบินระดับโลก (Aviation Hub) และสนับสนุนท่าอากาศยานสุวรรณภูมิ สู่การเป็นสนามบินต้นแบบที่เป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม (Green Airport) โดย บริษัท บาฟส์ อินเทค จำกัด มีแผนนำรถเติมน้ำมันอากาศยาน และรถให้บริการภาคพื้นภายในสนามบิน ขับเคลื่อนด้วยพลังงานไฟฟ้า รุ่นต่างๆเสริมทัพให้บริการในสนามบินสุวรรณภูมิจำนวน 6 คันภายในปีนี้ เพื่อให้มั่นใจว่าทุกขั้นตอนในการให้บริการสอดคล้องกับ มาตรการลดก๊าซเรือนกระจกในภาคการบิน สามารถลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกตั้งแต่ต้นน้ำถึงปลายน้ำ ผลักดันให้อุตสาหกรรมการบินก้าวเข้าสู่การปล่อยก๊าซเรือนกระจกสุทธิเป็นศูนย์ (Net Zero Emission) ต่อไป

ไปให้สุด กับเรื่องสดใหม่ พีที สดใหม่ไปกับคุณ



JPARK

ตั้งเป้าปี 67 บริหารลานจอดรถ 40,000 ช่องจอด
เติบโตมากกว่า 30% จากปัจจุบันอยู่ที่ 29,562 ช่องจอด

“เจนก้องไกล” เดินหน้าโตไม่หยุด ตั้งเป้าปี 67 บริหารลานจอดรถ 40,000 ช่องจอด
เร่งพัฒนาระบบจัดการ “Prompt Park” ลดค่าใช้จ่าย เล็งเพิ่มสัดส่วนงาน PMS ดันมาร์จิ้นเพิ่ม

นายสันติพล เจนวัฒนไพศาล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท
เจนก้องไกล จำกัด (มหาชน) หรือ JPARK เปิดเผยว่า บริษัทตั้งเป้า
บริหารลานจอดรถในปี 2567 และ 40,000 ช่องจอด คิดเป็นอัตราการ
เติบโตมากกว่า 30% จากในปัจจุบันที่บริษัทบริหารลานจอดรถอยู่ที่
29,562 ช่องจอด โดยล่าสุดบริษัทได้รับสัญญาในการให้บริการที่จอด
รถ (PS) ให้กับสนามบินดอนเมืองจำนวน 600 ช่องจอด อายุสัญญา
เช่า 10 ปี และรับบริหารจัดการพื้นที่จอดรถในโครงการ (PMS) One
Bangkok จำนวน 2,000 ช่องจอด ในขณะที่โครงการลานจอดรถตลาด
บางกอกน้อย โรงพยาบาลศิริราช จำนวน 230 ช่องจอด และพื้นที่เช่า
เชิงพาณิชย์ 200 ตารางเมตร ซึ่งอยู่ในระหว่างดำเนินการก่อสร้างจะ
สามารถให้ดำเนินการเชิงพาณิชย์ได้ภายในไตรมาสที่ 2 ของปี 2567 และ
โครงการอาคารจอดรถโรงพยาบาลพระนั่งเกล้าจำนวน 532 ช่องจอด
และพื้นที่เช่าเชิงพาณิชย์ 2,000 ตารางเมตร ซึ่งอยู่ในระหว่างดำเนินการ
ก่อสร้างจะสามารถดำเนินการเชิงพาณิชย์ได้ภายในไตรมาสที่ 3 ของ
ปี 2567 รวมถึงโครงการอาคารจอดรถศูนย์การแพทย์กาญจนาภิเษก
จำนวน 1,014 ช่องจอด และพื้นที่เช่าเชิงพาณิชย์ 4,000 ตารางเมตร
ซึ่งจะเริ่มดำเนินการก่อสร้างได้ภายในไตรมาสที่ 2 ของปี 2567 และจะ
สามารถดำเนินการเชิงพาณิชย์ได้ภายในไตรมาสที่ 4 ของปี 2568



โดยขณะเดียวกันบริษัทมีแผนที่จะขยาย
ธุรกิจในทุกมิติ ไม่ว่าจะเป็นการขยายการ
บริหารจัดการลานจอดรถให้เพิ่มขึ้นอย่าง
ต่อเนื่อง โดยเฉพาะในทำเลที่มีศักยภาพสูง
โดยมีปัจจัยสนับสนุนหลัก ๆ คือการเพิ่ม
ขึ้นของจำนวนรถยนต์อย่างต่อเนื่อง ซึ่ง
คาดว่าจะเพิ่มขึ้น 6% ในปี 2567 และการ
เพิ่มขึ้นของอาคารจอดรถในบริเวณระบบ
ขนส่งสาธารณะ โดยเฉพาะแนวรถไฟฟ้า
มหานครที่คาดว่าจะเพิ่มขึ้นเป็น 6,000
ช่องจอดภายในปี 2569 โดยบริษัทมุ่งเน้น
ที่จะเพิ่มสัดส่วนในการเข้ารับงานบริหาร

จัดการพื้นที่จอดรถ (PMS) ให้เพิ่มมากขึ้น
เนื่องจากเป็นธุรกิจที่มีความสามารถในการ
ทำกำไรที่สูง รวมถึงการเดินหน้าพัฒนา
เทคโนโลยีระบบบริหารจัดการพื้นที่จอดรถ
อัตโนมัติ “Prompt Park” เพื่อเพิ่มความ
สะดวกสบายให้แก่ผู้ใช้บริการมากยิ่งขึ้น
 และสามารถลดค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน
 เพื่อเพิ่มความสามารถในการทำกำไร
 ให้เพิ่มสูงขึ้นในอนาคต

ทั้งนี้ผลการดำเนินงานสำหรับปี 2566
บริษัทฯมีกำไรสุทธิอยู่ที่ 62.59 ล้านบาท

เพิ่มขึ้น 7.77 ล้านบาท หรือคิดเป็นเพิ่มขึ้น
14.17% เมื่อเทียบกับปี 2565 ที่มีกำไรสุทธิ
อยู่ที่ 54.82 ล้านบาท ในขณะที่บริษัทฯมี
รายได้รวมสำหรับปี 2566 อยู่ที่ 573.06
ล้านบาท เพิ่มขึ้น 120.76 ล้านบาท หรือคิด
เป็นเพิ่มขึ้น 26.70% เมื่อเทียบกับปี 2565
ที่มีรายได้รวมอยู่ที่ 452.30 ล้านบาท ทั้งนี้
บริษัทฯจะจ่ายปันผลสำหรับปี 2566 เป็น
เงินสดให้กับผู้ถือหุ้นในอัตราหุ้นละ
0.0375 บาท โดยจะกำหนดวันที่ไม่ได้รับ
สิทธิปันผล (XD) วันที่ 19 เมษายน 2567
และจ่ายปันผลในวันที่ 7 พฤษภาคม 2567

SJWD

วางกลยุทธ์ปี 67 ขยายและเชื่อมโครงข่ายโลจิสติกส์ทางบก น้ำ อากาศ ระดับภูมิภาค **รุกเพิ่มศักยภาพธุรกิจ 'คลังห้องเย็น - ออโตโมทีฟ'**

บมจ.เอสซีจี เจดับเบิ้ลยูดี โลจิสติกส์ หรือ SJWD เปิดแผนธุรกิจปี 2567 วางกลยุทธ์ขยายและเชื่อมโครงข่ายโลจิสติกส์ทางบก น้ำ อากาศ ในระดับภูมิภาค เพื่อขยายธุรกิจ Freight Forwarder หลังเข้าถือหุ้น "SINO - ANI - SWIFT" และเตรียมเข้าลงทุนใน "เอสซีจี อินเตอร์ เวียดนาม" เพื่อรับรู้รายได้จากการให้บริการโลจิสติกส์แก่โครงการปิโตรเคมีครบวงจร พร้อมมุ่งเพิ่มศักยภาพและยกระดับธุรกิจห้องเย็นและ ออโตโมทีฟ และสร้างโอกาสจากธุรกิจใหม่ ได้แก่ คลังสินค้า Built-to-Suite, บริการโลจิสติกส์แก่อุตสาหกรรมเหล็กและยา และธุรกิจพื้นที่ เก็บของให้เช่า วางเป้าหมายมุ่งสู่ Net Zero Carbon ในปี 2593 เพื่อดำเนินธุรกิจอย่างยั่งยืน

นายบรรณ เกษมทรัพย์ ประธานเจ้าหน้าที่ บริหารร่วม บริษัท เอสซีจี เจดับเบิ้ลยูดี โลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน) หรือ SJWD ผู้ให้บริการ โลจิสติกส์ และซัพพลายเชนแบบครบวงจร รายใหญ่ที่สุดในอาเซียน เปิดเผยว่า ภาพรวม อุตสาหกรรมโลจิสติกส์และซัพพลายเชนในปี 2567 ของ 5 ประเทศหลักในภูมิภาคอาเซียน ได้แก่ ไทย อินโดนีเซีย เวียดนาม ฟิลิปปินส์ และมาเลเซีย มีแนวโน้มเติบโตได้ดี สะท้อนจาก ภาพรวมเศรษฐกิจของ 5 ประเทศดังกล่าว ที่

คาดการณ์ว่าจะมีอัตราเติบโตเฉลี่ย 4.2% ใน ปีนี้ สอดคล้องกับกลยุทธ์ของบริษัทฯ ที่รุก ขยายธุรกิจตัวแกนนำเข้าและส่งออกสินค้า (Freight Forwarder) และการเติบโตใน อาเซียน โดยบริษัทฯ วางกลยุทธ์หลัก 3 ส่วน ในปีนี้ ได้แก่ (1) ขยายและเชื่อมโครงข่าย โลจิสติกส์และซัพพลายเชนในระดับภูมิภาค (Regional Connectivity & Expansion) (2) เพิ่มความแข็งแกร่งและยกระดับธุรกิจ "คลังสินค้าห้องเย็น" และ "ออโตโมทีฟ"

(Strengthen & Scale up Cold Chain & Automotive) และ (3) สร้างโอกาสจาก ธุรกิจใหม่ (New Business Opportunities) ภายใต้การลงทุนรวมในปีนี้กว่า 4,600 ล้านบาท เพื่อสร้างรายได้เติบโต 12% จากปีก่อนที่มี รายได้รวม 23,979 ล้านบาท และวางเป้าหมายระยะยาวที่จะเพิ่มมูลค่าหลักทรัพย์ตาม ราคาตลาด (Market Cap) เป็น 100,000 ล้านบาทภายในปี 2570

กลยุทธ์แรก "Regional Connectivity & Expansion" บริษัทฯ มีเป้าหมายเพิ่มสัดส่วนกำไรจากต่างประเทศเป็น 40% ในปี 2570 โดยนับจากปีที่ผ่านมาถึงปัจจุบันบริษัทฯ ได้ขยายการลงทุนในธุรกิจตัวแกนขนส่งสินค้าทางทะเล (Sea Freight) ตัวแกนขนส่งสินค้าทางอากาศ (Air Freight) และเข้า ลงทุนในบริษัทให้บริการโลจิสติกส์และซัพพลายเชนรายใหญ่ในมาเลเซีย เพื่อเพิ่มศักยภาพการให้บริการขนส่งหลายรูปแบบอย่างไร้รอยต่อ ครอบคลุม ทางบก ทางน้ำและทางอากาศ ในภูมิภาคอาเซียนและจีน

ได้แก่

SCG JWD
LOGISTICS

(1) เข้าถือหุ้น 4.2% ใน บริษัท โซโน โลจิสติกส์ คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ SINO ผู้ให้บริการโลจิสติกส์ระหว่างประเทศอย่างครบวงจรรายใหญ่ โดย SINO มีปริมาณขนส่งสินค้าทุกเส้นทางรวม 46,985 ตู้ในปีที่ผ่านมา และมีปริมาณขนส่งสินค้าทางทะเลเส้นทางไทย-สหรัฐอเมริกาเป็นอันดับ 1 ในไทยและอันดับ 6 ของโลก

(2) เพิ่มสัดส่วนถือหุ้นเป็น 20.12% ใน บริษัท เอเชีย เน็ตเวิร์ค อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด (มหาชน) หรือ ANI ผู้ประกอบการรายใหญ่ 1 ใน 3 ของเอเชีย ในธุรกิจตัวแทนขายระหว่างสินค้าแก่สายการบินต่าง ๆ (General Sales Agent หรือ GSA) กว่า 20 สายการบิน ครอบคลุม 8 ประเทศ ได้แก่ ไทย, สิงคโปร์, มาเลเซีย, เวียดนาม, กัมพูชา, เมียนมา, จีน และฮ่องกง โดย ANI มีส่วนแบ่งตลาดกว่า 20% ในปีที่ผ่านมา และมีแผนขยายเครือข่ายให้บริการ ในภูมิภาคอื่น ๆ เช่น ยุโรป, ออสเตรเลีย เป็นต้น ซึ่งบริษัทฯ คาดว่าจะรับรู้ส่วนแบ่งกำไรจาก ANI ประมาณ 185 ล้านบาทในปี

และ (3) เข้าถือหุ้น 20.44% ในบริษัท Swift Haulage Berhad หรือ SWIFT (สวิตฟ) ผู้ให้บริการโลจิสติกส์แบบครบวงจรรายใหญ่ที่จดทะเบียนใน ตลาดหลักทรัพย์มาเลเซีย ที่มีความเชี่ยวชาญการขนส่งทางรถและเป็นผู้ให้บริการขนส่งสินค้าด้วยรถเทรลเลอร์ (รถหิ้วลาก) รายใหญ่ที่สุดในมาเลเซีย ช่วยเพิ่มศักยภาพให้บริการขนส่งสินค้าข้ามแดนในเส้นทางไทย - มาเลเซีย - สิงคโปร์ แก่ SJWD คาดว่าบริษัทฯ จะรับรู้ส่วนแบ่งกำไรจากการลงทุนใน SWIFT ประมาณ 55 ล้านบาทในปี โดยทั้ง 3 บริษัทดังกล่าว มีรายได้รวมกันในปีที่ผ่านมา มากกว่า 10,000 ล้านบาท

SJWD

วางกลยุทธ์ปี 67 ขยายและเชื่อมโครงข่ายโลจิสติกส์ทางบก น้ำ อากาศ ระดับภูมิภาค **รุกเพิ่มศักยภาพธุรกิจ 'คลังห้องเย็น - ออโตโมทีฟ'**

ขณะที่แผนการลงทุนต่อจากนี้ บริษัทฯ เตรียมเข้าถือหุ้น 100% ในบริษัท เอสซีจี อินเตอร์ เวียดนาม จำกัด หรือ SCG Inter Vietnam จากบริษัท เอสซีจี อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด ซึ่งเป็นผู้ให้บริการโลจิสติกส์แก่ Long Son Petrochemicals โครงการปิโตรเคมีครบวงจรแห่งแรกในเวียดนาม ของบริษัทเอสซีจี เคมิคอลส์ จำกัด (มหาชน) ภายในไตรมาส 2/2567 นี้



นายชวินทร์ บัณฑิตกฤษดา ประธานเจ้าหน้าที่บริหารร่วม SJWD กล่าวว่า ขณะที่กลยุทธ์ที่ 2 "Strengthen & Scale up Cold Chain & Automotive" บริษัทฯ จะใช้จุดแข็งด้านความสามารถในการให้บริการ "คลังสินค้าห้องเย็น" อย่างครบวงจรแบบ End-to-End และการให้บริการโลจิสติกส์แก่ผลิตภัณฑ์ยาครอบคลุมทั่วประเทศในการขยายตลาดเพื่อสร้างรายได้เติบโต 10% จากปีที่ผ่านมา โดยปัจจุบันมีคลังสินค้าห้องเย็นที่เปิดบริการแล้ว 6 ท่าเรือ ได้แก่ สมุทรสาคร, บางนา-ตราด กิโลเมตรที่ 17, 19, 22, สุวินทวงศ์ และสระบุรี รองรับสินค้าได้ 135,000 ตัน มีอัตราการเช่าพื้นที่เฉลี่ย 74% และวางแผนขยายคลังสินค้าห้องเย็นอีก 5 ท่าเรือ รองรับสินค้าได้ 34,000 ตัน ได้แก่ (1) DC คลังสินค้าห้องเย็น ย่านรังสิต 2 หลัง รองรับสินค้าได้ 23,000 ตัน (2) สาขาเชียงใหม่ จัดเก็บสินค้าได้ 1,500 ตัน และ (3) สาขาขอนแก่น จัดเก็บสินค้าได้ 1,500 ตัน (4) คลังห้องเย็นสระบุรีพล 2 จัดเก็บสินค้าได้ 8,000 ตัน นอกจากนี้จะรวมเครือข่าย FUZE POST ที่ให้บริการจัดส่งสินค้าควบคุมอุณหภูมิแบบด่วน เพื่อตอบสนองดีมานด์ตลาด B2B2C

ขณะที่ธุรกิจ "ออโตโมทีฟ" (บริการจัดเก็บและบริหารยานยนต์) วางเป้าหมายรายได้เติบโต 10% ในปีนี้ สอดคล้องกับตลาดรถยนต์พลังงานไฟฟ้าที่กำลังได้รับความนิยม สะท้อนจากสถิติเดือนมกราคม 2566 - มกราคม 2567 ที่มีสถิตินำเข้าและจดทะเบียนรถยนต์พลังงานไฟฟ้าในประเทศไทยรวม 63,250 คัน โดยปัจจุบันบริษัทฯ เป็นผู้ให้บริการโลจิสติกส์แก่รถยนต์พลังงานไฟฟ้าและรถยนต์เชิงพาณิชย์น้ำหนักเบาในไทย ครองส่วนแบ่งตลาดประมาณ 30-35% มีพื้นที่ให้บริการรวมกว่า 870,000 ตารางเมตร แบ่งเป็นการให้บริการในพื้นที่ของบริษัทฯ 400,000 ตารางเมตร และให้บริการแบบออนไซต์ในพื้นที่ของลูกค้าอีกกว่า 472,000 ตารางเมตร ซึ่งบริษัทฯ จะนำความเชี่ยวชาญและองค์ความรู้จากการให้บริการแบบ End-to-End solution แก่รถยนต์พลังงานไฟฟ้าที่นำเข้ามาจำหน่ายรวมทั้งชิ้นส่วนอะไหล่ นอกจากนี้ มีแผนนำโมเดลธุรกิจออโตโมทีฟรุกให้บริการในประเทศเวียดนาม

ส่วนกลยุทธ์ที่ 3 "New Business Opportunities" จะโฟกัส 3 ธุรกิจ ได้แก่ (1) ธุรกิจคลังสินค้าแบบ Built-to-Suit ที่ก่อสร้างตามความต้องการของผู้เช่า ภายใต้บริษัท แอวฟา อินดัสเทรียล โซลูชัน จำกัด ซึ่ง SJWD ร่วมทุนกับ บมจ.ออร์จีน พร็อพเพอร์ตี้ ปัจจุบันมีโครงการที่เปิดดำเนินการแล้วและอยู่ระหว่างพัฒนารวม 9 ท่าเรือ คิดเป็นพื้นที่คลังสินค้าให้เช่ารวมกว่า 500,000 ตารางเมตร รวมถึงมีแผนนำคลังสินค้าจัดตั้งกองเรือสินค้านี้



SCG JWD
LOGISTICS

โลจิสติกส์และซัพพลายเชนแบบครบวงจร
ใหญ่ที่สุดในภูมิภาคอาเซียน

SCGJWD

วางกลยุทธ์ปี 67 ขยายและเชื่อมโครงข่ายโลจิสติกส์ทางบก น้ำ อากาศ ระดับภูมิภาค **รุกเพิ่มศักยภาพธุรกิจ 'คลังห้องเย็น - ออโตโมทีฟ'**

ขณะเดียวกัน จะขยายธุรกิจให้บริการโลจิสติกส์แก่อุตสาหกรรมเฮลท์แคร์และยาที่มีศักยภาพเติบโตสูง โดยเตรียมคลังสินค้าในย่านบางนา กม.22 พื้นที่กว่า 28,000 ตารางเมตรไว้รองรับ โดยจะร่วมมือกับพาร์ทเนอร์ชั้นนำในอุตสาหกรรมเครื่องมือแพทย์และยา และต่อยอดจากความเชี่ยวชาญของ บริษัทฯ ด้านการให้บริการคลังสินค้าห้องเย็น คาดว่าจะสร้างรายได้แก่บริษัทฯ 70 ล้านบาทในปี นี้ นอกจากนี้ ได้วางเป้าหมายรายได้จากธุรกิจพื้นที่เก็บสินค้าให้เช่าภายใต้แบรนด์ "MeSpace Self Storage" 112 ล้านบาท เติบโต 53% จากปีก่อน โดยใช้ศักยภาพการเป็นผู้นำธุรกิจพื้นที่เก็บสินค้าให้เช่าอันดับหนึ่งที่มีจำนวน 10 สาขา เช่น สยาม, ลาดพร้าว, พระราม 9, ศรีนครินทร์, พัทยา, ภูเก็ต เป็นต้น พื้นที่รวม 30,000 ตารางเมตร มากที่สุดในประเทศไทย สามารถตอบสนองไลฟ์สไตล์ผู้บริโภคยุคใหม่ที่ต้องการเช่าพื้นที่เก็บของเพิ่มเติม โดยมี บมจ.เซ็นทรัลพัฒนา หรือ CPN เป็นพาร์ทเนอร์ที่แข็งแกร่งร่วมกันขยายธุรกิจ

SCGJWD
LOGISTICS



นายบรรณ กล่าวด้วยว่า บริษัทฯ มีนโยบายดำเนินธุรกิจอย่างยั่งยืน โดยวางเป้าหมายลดการปล่อยคาร์บอนสโคป 1 และ 2 ที่ 10% ในปีนี้ และมุ่งสู่ Net Zero Carbon ในปี 2593 ซึ่งกิจกรรมหลักที่ช่วยลดการปล่อยคาร์บอนในปี 2567 ประกอบด้วย (1) Multi Modal Transportation หรือ การขนส่งสินค้าต่อเนื่องหลากหลายรูปแบบ ระหว่างการขนส่งทางรถ รางและเรือเข้าด้วยกัน (2) Backhaul Matching หรือการบริหารรอบรถบรรทุกสินค้าเที่ยวไปและกลับ (3) การใช้รถขนส่งเชื้อเพลิงทางเลือก โดยปัจจุบันได้นำรถขนส่งที่ใช้เชื้อเพลิงทางเลือกเข้ามาทดแทนรถขนส่งที่ใช้น้ำมันเชื้อเพลิง (4) การใช้พลังงานไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ โดยได้ติดตั้งโซลาร์ รูฟท็อป ที่อาคารคลังสินค้า (5) การใช้เทคโนโลยีจัดเก็บสินค้าอัตโนมัติ (ASRS) โดยนำมาใช้กับคลังสินค้าห้องเย็นตั้งแต่ปี 2562 สามารถลดการใช้พลังงานไฟฟ้าและทดแทนการใช้รถโฟล์คลิฟท์ที่ใช้ น้ำมันเชื้อเพลิง และแผนในปี 2568 - 2570 คือการเข้าร่วมเป็นสมาชิกองค์กรในระดับสากลที่ดำเนินการด้าน GHG ในกลุ่มอุตสาหกรรมโลจิสติกส์ เช่น Smart Freight Center และ Global Logistics Emissions Council (GLEC) การเข้ารับการประเมิน CSA (Corporate Sustainability Assessment) เพื่อเป็นสมาชิก S&P Global และการเข้ารับการประเมิน Dow Jones Sustainability Indices หรือ DJSI สำหรับกลุ่มอุตสาหกรรม Transport and Transport Infrastructure เพื่อมุ่งสู่การขับเคลื่อนธุรกิจอย่างยั่งยืนของ SCGJWD

WPH

แผนปี 67 ปักหมุดรายได้โตกว่า 20%

ลุยขยายให้บริการสุขภาพครบวงจร

มจ. โรงพยาบาลวัฒนะแพทย ตริ่ง (WPH) เปิดแผนปี 67 ตั้งเป้ารายได้เติบโตกว่า 20% ผลจากผู้ใช้บริการเพิ่มขึ้นทั้งในและต่างประเทศ หลังนโยบายการเปิดประเทศรับนักท่องเที่ยวจากมาตรการฟรีวีซ่า ฟากผู้บริหาร"เซน เหล่าสุนทร" ระบุภาพรวมธุรกิจมีแนวโน้มดีกว่าที่คาดการณ์ หลังเปิดให้บริการโรงพยาบาลแห่งใหม่ "วัฒนะแพทย สุขุม" รองรับความต้องการลูกค้าทั้งชาวไทยและต่างชาติคึกคัก เตรียมขยายพอร์ตรับผู้ป่วยประกันสังคมเพิ่มเติมเป็นครั้งแรก พร้อมลุยลงทุนการแพทย์เฉพาะทางมากขึ้น สนับสนุนผลงานเติบโตต่อเนื่อง

นายเซน เหล่าสุนทร รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท โรงพยาบาลวัฒนะแพทย ตริ่ง จำกัด (มหาชน) หรือ WPH เปิดเผยว่า แผนการดำเนินธุรกิจในปี 2567 ตั้งเป้ารายได้รวมทั้งปีเติบโตเกิน 20% เนื่องจากผู้ใช้บริการทั้งคนไทยและต่างชาติ มีจำนวนมากขึ้นเมื่อเทียบกับปีก่อน หลังจากนโยบายการเปิดประเทศรับนักท่องเที่ยว จากมาตรการฟรีวีซ่า อีกทั้งหลังเปิดให้บริการโรงพยาบาลแห่งใหม่เพิ่ม รองรับความต้องการลูกค้าทั้งชาวไทยและต่างชาติ จะช่วยผลักดันการเติบโตอย่างมีนัยสำคัญในปีนี้



สำหรับแผนการขยายธุรกิจในปีนี้ บริษัทฯ เตรียมขยายพอร์ตรับผู้ป่วยประกันสังคมเพิ่มเติมเป็นครั้งแรก โดยจะเป็นการเช่าอาคารนำมาปรับปรุงใหม่ เพื่อรองรับผู้ป่วยนอก (OPD) หรือผู้ป่วยทั่วไปก่อน ในระหว่างรอการสร้างโรงพยาบาลแห่งใหม่ที่บริษัทฯ มีแผนจะลงทุนขยายอาคารโรงพยาบาล เพื่อรับผู้ป่วยประกันสังคม ซึ่งได้ซื้อที่ดินจัดเตรียมไว้แล้ว เป็นทำเลที่แยกจากโรงพยาบาลอย่างชัดเจน คาดจะใช้เวลาในการก่อสร้าง 1-2 ปี

นอกจากนี้ บริษัทฯ ได้ลงทุนเพิ่มด้านการแพทย์เฉพาะทางมากขึ้น เช่น ห้องปฏิบัติการสำหรับการตรวจสวนหัวใจและหลอดเลือด (Cardiac Catheterization Lab หรือ Cath Lab) ในโรงพยาบาลวัฒนะแพทย อ่าวนาง และ การบำบัดด้วยออกซิเจนความกดบรรยากาศสูง (Hyperbaric Oxygen Therapy) ที่โรงพยาบาลวัฒนะแพทย ตริ่ง เป็นต้น

สำหรับความคืบหน้าในการร่วมมือกับ บริษัท เอกชัย การแพทย์ จำกัด (มหาชน) (EKH) เพื่อลงทุนประกอบธุรกิจโรงพยาบาลคุณ อ่าวนาง ซึ่งเป็นโรงพยาบาลเฉพาะทางสำหรับผู้สูงอายุ รองรับลูกค้าทั้งไทยและต่างชาติ รวมถึงรองรับเทรด Wellness ที่กำลังมาแรง จะเริ่มก่อสร้างต้นปี 2567 และคาดว่าจะเริ่มเปิดให้บริการได้ภายในไตรมาส 3/2568 ซึ่งจะช่วยผลักดันรายได้ของกลุ่มบริษัท สร้างสถิติสูงสุดใหม่ต่อเนื่อง

อนึ่ง ผลการดำเนินงานปี 2566 มีรายได้สุทธิอยู่ที่ 1,460 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 27.4% จากปีก่อน

ทั้งนี้ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ ได้มีมติอนุมัติให้จ่ายเงินปันผลประจำปี 2566 ให้กับผู้ถือหุ้นเป็นเงินสด ในอัตราหุ้นละ 0.10 บาท รวมเป็นเงินปันผลทั้งสิ้น 66 ล้านบาท และ จ่ายเป็นหุ้นปันผลในอัตรา 50 หุ้นเดิมต่อ 1 หุ้นปันผล หรือคิดเป็นอัตราการจ่ายเงินปันผลในอัตราหุ้นละ 0.01 บาท โดยกำหนดให้ผู้ถือหุ้นที่จะมีชื่อปรากฏ ณ วันกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้น (Record Date) ในวันที่ 12 มีนาคม 2567 และกำหนดวันจ่ายเงินปันผล ในวันที่ 21 พฤษภาคม 2567

"พีท"

นำทรนติไปอีกขั้น เปิดตัว **"แมกซ์การ์ด พลัส อีวี"** บัตรสมาชิกรายปี
เอาใจผู้ใช้รถยนต์ไฟฟ้าชาร์จสิทธิพิเศษจุใจ คู่คุณค่าในบัตรเดียว



บริษัท แมกซ์ โซลูชัน เซอร์วิส จำกัด บริษัทในเครือพีทีจี รับทรนติรถยนต์ไฟฟ้ามาแรง เปิดตัวบัตรสมาชิกรายปีรุ่นใหม่ "แมกซ์การ์ด พลัส อีวี (Max Card Plus EV)" มอบสิทธิประโยชน์เหนือระดับสำหรับผู้ใช้รถยนต์ไฟฟ้า โดยเฉพาะ ทั้งส่วนลดค่าบริการชาร์จไฟ พร้อมดีลเด็ดจัดเต็มแบบสุดคุ้ม ในราคาสมาชิกรายปีเพียง 599 บาทเท่านั้น ชาร์จความมั่นใจอีกขั้นให้ชีวิต EV

นายพร้อมศักดิ์ จริญญากรณ์ กรรมการผู้จัดการ บริษัท แมกซ์ โซลูชัน เซอร์วิส จำกัด บริษัทในเครือพีทีจี เปิดเผยว่า ปัจจุบันแนวโน้มการจดทะเบียนรถยนต์ไฟฟ้าสูงขึ้นอย่างต่อเนื่องโดยในปี 2566 ที่ผ่านมา มียอดจดทะเบียนรถยนต์ไฟฟ้าประเภทรถยนต์นั่งส่วนบุคคลไม่เกิน 7 คน อยู่ที่ 76,314 คัน จากยอดจดทะเบียนรถยนต์นั่งทั่วประเทศ 634,948 คัน ซึ่งพีทีจีในฐานะผู้นำธุรกิจพลังงานครบวงจร เราเดินทางมาเติมเต็มความต้องการ พร้อมเชื่อมต่อทุกไลฟ์สไตล์ผู้ใช้รถยนต์ทุกประเภท ด้วยการนำเสนอบัตรสมาชิกรายปีรุ่นใหม่ แมกซ์การ์ด พลัส อีวี (Max Card Plus EV) เพื่อมอบสิทธิประโยชน์ใหม่ ๆ ที่หลากหลายครบครันในบัตรเดียว ไม่ว่าจะเป็น ส่วนลดค่าบริการชาร์จไฟฟ้า ส่วนลดเครื่องดื่ม 50% รวมไปถึง ดีลพิเศษกับพันธมิตรร้านค้าชั้นนำมากมาย ในราคาสมาชิกรายปีเพียง 599 บาทมอบความคุ้มค่าตลอดทั้งปี

"หลังจากที่เราเปิดให้บริการบัตรสมาชิกรายปี แมกซ์ การ์ด พลัส (Max Card Plus) เป็นครั้งแรกเมื่อปี 2564 กระแสตอบรับดีเกินความคาดหมายมาจนถึงปัจจุบัน ฐานลูกค้าสมาชิกรายปีเพิ่มขึ้นใหญ่ต่ออายุบัตรอย่างสม่ำเสมอ โดยปัจจุบันเรามียอดสมาชิกแมกซ์ การ์ด พลัส จำนวนทั้งหมดกว่า 6 แสนใบ และยังคงมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ปัจจัยหลักมาจากสิทธิพิเศษที่เรามอบให้แบบครอบคลุมและคุ้มค่าตลอดทั้งปี โดยบัตรหนึ่งใบ จะได้รับสิทธิพิเศษ รวมมูลค่ากว่า 10,000 บาท (ค่าสมัครสมาชิกรายปีมูลค่าเพียง 599 บาท) ซึ่งมั่นใจว่า การเปิดตัวบัตร Max Card Plus EV นี้ จะเป็นทางเลือกใหม่ที่ตอบโจทย์ผู้ใช้รถยนต์ไฟฟ้า รวมถึงสามารถรักษาและขยายฐานลูกค้าสมาชิกแมกซ์ การ์ด ได้อย่างต่อเนื่องในอนาคต" นายพร้อมศักดิ์กล่าว

สำหรับลูกค้าและท่านที่สนใจสมัครสมาชิก Max Card Plus EV ในราคาสุดคุ้มมูลค่าเพียง 599 บาท พร้อมรับสิทธิประโยชน์มากมาย

อาทิ ส่วนลด 50 บาท ค่าบริการชาร์จไฟที่สถานีชาร์จรถยนต์ไฟฟ้า EleX by EGAT จำนวนทั้งสิ้น 120 สถานี ทั่วประเทศ ทั้งภายในสถานีบริการน้ำมัน PT กว่า 50 สถานี รวมถึงจุดบริการจากพันธมิตรในเครืออย่าง EleXa (2 สิทธิ์ต่อเดือน) ส่วนลดกาแฟ 50% ที่ร้านกาแฟพันธุ์ไทย และ Coffee World (10 แก้วต่อเดือน) ฟรี ค่าบริการรถยกมูลค่า 1,800 บาท (2 สิทธิ์ต่อปี) ส่วนลด 10% ประกันภัยความคุ้มครองพิเศษสำหรับรถ EV จาก Bolttech ส่วนลดสูงสุด 30% ค่าฟิล์มติดรถยนต์ Lamina (ไม่รวม Sunroof) หรือ ฟรี Lamina Power Sunroof เมื่อติดตั้งฟิล์มรอบคันรวมบานหน้า ในราคาปกติ สิทธิพิเศษซื้อขายรถยนต์ 3 แคม 1 พร้อมส่วนลด 15-20% อะไหล่ซ่อมบำรุงและอุปกรณ์เสริมรถยนต์และบริการเปลี่ยนหรือเติมลมยางไนโตรเจนฟรี ณ ศูนย์บริการรถยนต์อโตโต้แบคส์ ยิ่งกว่านั้นยังเชื่อมต่อสิทธิประโยชน์ไปอีกขั้นสำหรับลูกค้าที่มีทั้งรถ EV และรถยนต์น้ำมัน เชื้อเพลิงด้วย ส่วนลดน้ำมัน 50สต./ลิตร (100ลิตรต่อเดือน)



สนใจสามารถสมัครได้ตั้งแต่วันที่ ที่ช่องทางออนไลน์ www.maxcardplus.com/maxplus ตั้งแต่วันที่ 1 มีนาคม 2567 เป็นต้นไป โดยสมาชิกแมกซ์การ์ดสามารถใช้ Max Point 3,000 แด้ม+299 บาท หรือ ใช้ Max Point 5,990 แด้ม เพียงเท่านั้นก็สามารถร่วมชาร์จสิทธิพิเศษแบบจุใจได้ทันที



BIZ

ลู่งานใหม่กว่า 1,000 ลบ. พร้อมโซล Backlog แนน 600 ลบ.
มั่นใจหมุนรายได้ปี 67 โตเข้าเป้าเกิน 10%

BIZ ทางแผนธุรกิจปี 67 เดินหน้าเข้าร่วมประมูลงานรัฐ-เอกชน ต่อเนื่อง ลู่ผลประมูลงานใหม่หลายโครงการรวมมูลค่ากว่า 1,000 ล้านบาท พากผู้บริหาร “สมพงษ์ ชันทีติยานนท์” เผยมีงานในมือรอรับรัฐรายได้ (Backlog) ราว 600 ล้านบาท ทขวยรับรัฐปีนี้ มั่นใจกลุ่มอุตสาหกรรมเครื่องมือแพทย์โตแกร่ง พร้อมตั้งเป้ารายได้ปีนี้เติบโตไม่น้อยกว่า 10%



นายสมพงษ์ ชันทีติยานนท์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท บิซิเนสโซลูชัน จำกัด (มหาชน) (BIZ) เปิดเผยว่า แผนการดำเนินงานในปี 2567 บริษัทฯ ยังคงเดินหน้าประมูลงานโรงพยาบาลภาครัฐและเอกชนอย่างต่อเนื่อง และมีโอกาสที่จะได้รับงานค่อนข้างมากด้วยศักยภาพ จากความเชี่ยวชาญเฉพาะด้าน ซึ่งจะช่วยผลักดันให้ปริมาณงานมือเพิ่มขึ้น โดยปัจจุบันมีงานในมือรอรับรัฐรายได้ (Backlog) กว่า 600 ล้านบาท ทขวยรับรัฐในปี

ทั้งนี้ ในปีนี้บริษัทฯ เข้าร่วมงานประมูลงานใหม่หลายโครงการ และมีมูลค่ารวมกว่า 1,000 ล้านบาท เตรียมทยอยประกาศผลเร็วๆ นี้ ซึ่งมีโอกาสสร้างงานเพิ่มได้ในหลายโครงการ ซึ่งจะช่วยสนับสนุนผลการดำเนินงานเติบโตต่อเนื่อง

ขณะที่ผลการดำเนินงานในปี 2566 ที่ผ่านมา บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีรายได้รวมจำนวน 1,688.97 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 463.39 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 37.81% เทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อนที่มีรายได้รวม

1,225.58 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 201.18 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 67.75 ล้านบาท หรือ 50.78% เทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อนมีกำไรสุทธิ 133.43 ล้านบาท โดยได้รับปัจจัยสนับสนุนจากการส่งมอบงานได้ตามกำหนด

นอกจากนี้ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ มีมติอนุมัติจ่ายเงินปันผลเป็นเงินสดในอัตรา 0.30 บาท/หุ้น ขึ้นเครื่องหมาย XD วันที่ 1 มีนาคม 2567 กำหนดจ่าย

วันที่ 25 เมษายน 2567 สำหรับผลการดำเนินงานปี 2566

“ในปีนี้นับบริษัทฯ มองว่าจะสามารถเติบโตได้อย่างต่อเนื่อง จากกลุ่มอุตสาหกรรมเครื่องมือแพทย์ ซึ่งจากความต้องการเครื่องมือทางการแพทย์ ยังมีเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องสอดคล้องกับอัตราผู้ป่วยโรคมะเร็งเพิ่มขึ้นทุกปี ซึ่งจะทำให้บริษัทฯ ยังมีโอกาสในการขายเครื่องมือทางการแพทย์ ได้เพิ่มขึ้นตามปัจจัยดังกล่าว” นายสมพงษ์กล่าว

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร BIZ กล่าวอีกว่า ปีนี้คาดว่าจะโรงพยาบาลเฉพาะทางมะเร็ง แคนเซอร์ออลิอันซ์ ศรีราชา(CAH) จังหวัดชลบุรี จะทำรายได้กว่า 100 ล้านบาท โดยให้บริการการรักษาด้วยการฉายรังสี (Radiotherapy) และการรักษาด้วยเคมีบำบัด (Chemotherapy) โดยที่ผ่านมามีได้ลงนามบันทึกข้อตกลงโครงการ Eastern Cancer Network ของทั้ง 4 สถานพยาบาล เพื่อเป็นการก่อตั้งเครือข่ายการรักษาผู้ป่วยมะเร็ง ในภาคตะวันออกเฉียงเหนือของประเทศไทย และส่งต่อผู้ป่วยเพื่อการรักษาได้อย่างมีประสิทธิภาพ ที่จะมาช่วยสนับสนุนผลงานให้แข็งแกร่ง โดยตั้งเป้าหมายรายได้ในปี 2567 เติบโตไม่น้อยกว่า 10%

FLOYD

ปรับยุทธศาสตร์ บริษัทย่อย BE ENERGY เสริมจุดแข็งบริการงานระบบ
วิศวกรรมแบบครบวงจร **ตั้งเป้ารายได้ปี67 โตราว 50% จากปีก่อน**

บริษัท ฟลอยด์ จำกัด (มหาชน) หรือ FLOYD ประกาศปรับยุทธศาสตร์ของ บริษัทย่อย BE ENERGY ซึ่ง FLOYD เป็นผู้ถือหุ้น 100% เพื่อความคล่องตัวในการดำเนินธุรกิจ เพิ่มจุดแข็ง ขยายขีดความสามารถในการรับงานบริการด้านงานระบบแบบครบวงจร ที่ครอบคลุมบนมาตรฐานทางวิศวกรรม



นายทศพร จิตตวิระ กรรมการผู้จัดการ บริษัท ฟลอยด์ จำกัด (มหาชน) หรือ FLOYD ผู้นำด้านการให้บริการรับเหมาติดตั้งงานวิศวกรรมระบบสาธารณูปโภค และระบบดาต้าเซ็นเตอร์ กล่าวว่า FLOYD ดำเนินธุรกิจด้วยความเชี่ยวชาญ และมีประสบการณ์ด้านงานระบบ Mechanical & Electrical Engineering Contractor (M&E) มากกว่า 36 ปี พร้อมพัฒนาบริการใหม่ที่จะช่วยแก้ปัญหาของลูกค้าได้อย่างรวดเร็วและตรงจุด ตรงตามระบบวิศวกรรมจากทีมผู้เชี่ยวชาญ เพื่อนำไปสู่การลงทุนที่คุ้มค่าทางธุรกิจอย่างสูงสุด



ล่าสุด FLOYD ประกาศปรับยุทธศาสตร์ของ บริษัทย่อย เพื่อเพิ่มบริการงานระบบแบบครบวงจร ที่ครอบคลุมบนมาตรฐานทางวิศวกรรม ซึ่งดำเนินงานภายใต้ บริษัท BE ENERGY ที่มี บริษัท ฟลอยด์ จำกัด (มหาชน) เป็นผู้ถือหุ้น 100% โดยมีวัตถุประสงค์ใหม่ครอบคลุม 3 บริการ ได้แก่

- 1.งานบริการดูแลและบำรุงรักษาระบบประจำปี (Service & Maintenance)
- 2.งานบริการปรับปรุงแบบ Turn-Key สำหรับโรงงานอุตสาหกรรม โรงพยาบาล หรือ หน่วยงานภาครัฐ (Renovation Work)
3. งานบริการวางระบบและติดตั้งระบบการจัดการพลังงานอย่างยั่งยืนในอาคารและโรงงาน (Energy Work) ตอบโจทย์การให้บริการลูกค้าแบบงานระบบครบวงจร และเพิ่มโอกาสในการรับงานที่มีความหลากหลายมากยิ่งขึ้น ครอบคลุมทั่วทุกภูมิภาคของประเทศ ภายใต้ต้นนโยบายการส่งมอบงานภายในระยะเวลาที่กำหนด ด้วยคุณภาพ และงบประมาณที่เหมาะสม

ในปี 2567 FLOYD มุ่งดำเนินธุรกิจภายใต้กลยุทธ์ "Balance Growth & Safety" โดยบริษัทฯ มีโครงการที่อยู่ระหว่างดำเนินงานและรอรับรู้รายได้ (Backlog) จำนวน 598.28 ล้านบาท ทขวยรับรู้รายได้ต่อเนื่องไปจนถึงปี 2568 และยังมี Backlog ที่อยู่ระหว่างการประมูลอีกหลายโครงการ โดยตั้งเป้ารายได้ปี 2567 ไว้ที่ 600 ล้านบาท หรือเติบโตเพิ่มขึ้นประมาณ 50% จากปีก่อน



นอร์ทอีส รับเบอร์

เป็นผู้ผลิตยางพารา **คุณภาพดีระดับโลก**
ซื่อสัตย์ยุติธรรมต่อลูกค้า ใช้พลังงานสะอาด
เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม
พัฒนารุรกิจไปสู่ อุตสาหกรรมปลายน้ำ



ชูวิทย์ จึงธนสมบูรณ์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

ผลิตภัณฑ์ของเรา



ยางแผ่นรมควัน



ยางแท่ง STR



ยางผสม

KTAM

มองบวกสถานการณ์การลงทุน ยังคงมีโอกาสเติบโต ถึงแม้มีความไม่แน่นอนทางเศรษฐกิจ



นางชวินดา หาญรัตนกุล กรรมการผู้จัดการ บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน
กรุงไทย จำกัด (มหาชน) (KTAM) เปิดเผยว่า ในปี 2567 เศรษฐกิจโลกมีแนวโน้มชะลอตัว
ลงเนื่องจากความไม่แน่นอนทางเศรษฐกิจที่เพิ่มสูงขึ้นจากหลายๆ ปัจจัย อาทิเช่น อัตรา
ดอกเบี้ย สงคราม รวมถึงความไม่แน่นอนด้านการเมืองและนโยบายจากการเลือกตั้งใน
พื้นที่เศรษฐกิจสำคัญ เป็นต้น อย่างไรก็ตาม การชะลอตัวของเศรษฐกิจในแต่ละสินทรัพย์จะ
ไม่เหมือนกัน ซึ่งโดยรวมแล้วการจัดพอร์ตต้องเน้นความสมดุลมากขึ้นระหว่างการลงทุน
ในตราสารหนี้ และหุ้น โดยมองโอกาสและปัจจัยที่ต้องคอยจับตาในแต่ละสินทรัพย์ดังนี้

ตลาดตราสารหนี้ทั่วโลกปรับตัวดีขึ้นช่วงปลายปีที่ผ่านมา จากความหวังต่อการลด
ดอกเบี้ยของเฟด แต่ความหวังดังกล่าวอาจจะมากเกินไป ทำให้ตลาดอาจมีความผันผวน
มากขึ้นในระยะสั้น ขณะที่ในปัจจุบันต้นทุนการป้องกันความเสี่ยงยังคงค่อนข้างสูง จึงทำให้ผล
ตอบแทนในรูปเงินบาทอาจไม่ได้น่าสนใจเหมือนดอกเบี้ยในรูปสกุลเงินต่างประเทศ อย่างไรก็ตาม
หากธนาคารกลางสำคัญๆ ของโลกเริ่มส่งสัญญาณการลดดอกเบี้ยอาจกลับมาเป็น
ปัจจัยบวกที่สำคัญ

ส่วนตลาดตราสารหนี้ไทย ปรับตัวดีขึ้นเป็นไปตาม
ทิศทางตราสารหนี้ทั่วโลกเช่นกัน รวมถึงแรงกดดัน
ให้ธนาคารแห่งประเทศไทยมีการลดดอกเบี้ยนโยบาย
ลง ส่งผลให้อัตราผลตอบแทนปรับตัวลดลงมาค่อนข้าง
มาก อาจทำให้ตราสารหนี้ไทยมีความน่าสนใจ
น้อยลง อย่างไรก็ตาม สถานการณ์หุ้นภาคเอกชน
ยังทรงๆ แต่ปัญหาที่เกิดขึ้นน่าจะเป็นผลกระทบ
เฉพาะตัวเท่านั้น เนื่องจากหุ้นที่มีเครดิตเรตติ้งที่ดี
ยังคงได้รับความสนใจจากนักลงทุนอยู่ ทาง KTAM
จึงได้แนะนำ กองทุนเปิดกรุงไทยตราสารหนี้ระยะ
สั้น พลัส (KTSTPLUS) (ความเสี่ยงกองทุนระดับ
4) เน้นลงทุนในตราสารหนี้ เงินฝาก หรือตราสาร
เทียบเท่าเงินฝาก และ/หรือ ตราสารทางการเงิน ซึ่ง
มีอันดับความน่าเชื่อถือในระดับที่สามารถลงทุนได้
โดยเฉลี่ยอายุตราสารไม่เกิน 1 ปี

สำหรับตลาดหุ้นต่างประเทศ เศรษฐกิจโลกมีแนวโน้ม
ชะลอตัวลง (Soft Landing) และไม่น่าจะเข้าสู่ภาวะ
ถดถอย ประกอบกับแรงกดดันเงินเฟ้อเริ่มลดลง
แม้ว่าอาจปรับเพิ่มขึ้นบ้างในระยะสั้น ทำให้ดอกเบี้ย
ที่ถูกต้องไว้สูงมาระยะหนึ่งแล้ว น่าจะมีแนวโน้มปรับ
ลดลงในช่วงครึ่งหลังของปี แต่คาดว่าตลาดการเงิน
ยังน่าจะมีคามผันผวนอยู่ จึงเน้นการลงทุนที่เห็น
ผลตอบแทนเติบโตชัดเจน โดยมองว่าเวียดนามมี
GDP Growth ที่ค่อนข้างสูง ประกอบกับเวียดนามมี

การแก้ปัญหาต่างๆ ที่เกิดขึ้นไปได้ค่อนข้างมากแล้ว
และอาจจะเห็นผลของการลงทุนโดยตรงจาก
ต่างประเทศ (FDI) อีกด้วย จึงแนะนำ กองทุนเปิด
เคแอมเวียดนาม อีควิตี้ (KT-VIETNAM) (ความ
เสี่ยงกองทุนระดับ 6) มีนโยบายการลงทุนแบบเชิง
รุกเพื่อสร้างผลตอบแทนที่เหนือกว่าตลาด เน้น
ลงทุนในหุ้นที่ได้รับประโยชน์จากการเติบโตทาง
เศรษฐกิจในประเทศเวียดนาม ผ่านการลงทุนในหุ้น
หน่วย CIS กองทุน ETF ซึ่งจดทะเบียนซื้อขายใน
ตลาดหลักทรัพย์ประเทศเวียดนามและต่างประเทศ
เฉลี่ยในรอบปีบัญชีไม่น้อยกว่าร้อยละ 80 ของ
มูลค่าทรัพย์สินสุทธิของกองทุน

และในส่วนตลาดหุ้นไทยได้ปรับตัวลดลงมาค่อนข้าง
มากในปี 2023 ซึ่งเป็นไปตามปัจจัยกระแสการลงทุน
ในภูมิภาค รวมถึงปัจจัยเฉพาะตัวจากเรื่องการฟื้น
ตัวของภาคการท่องเที่ยวที่ช้ากว่าที่คาด และงบ
ประมาณประจำปีที่กำลังล่าช้า อย่างไรก็ตาม การที่ตลาด
ปรับตัวลดลงมากทำให้ Valuation เริ่มน่าสนใจ และ
มี Downside Risk ที่ต่ำ จึงมองว่าเป็นจังหวะทยอย
สะสมเพื่อรับอัตราการเติบโตที่ดีขึ้นในอนาคต จึง
แนะนำ กองทุนเปิดกรุงไทย หุ้นไฮดิวิเดนด
(KT-HiDiv) (ความเสี่ยงกองทุนระดับ 6) เน้นลงทุน
ในหุ้นของบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์
แห่งประเทศไทยที่มีปัจจัยพื้นฐานผลการดำเนินงาน

ที่ดี มีประวัติการจ่ายเงินปันผลที่ดีสม่ำเสมอ และ
อีกกองทุนคือ กองทุนเปิดกรุงไทยหุ้น Mid-Small
Cap (KTMSEQ) (ความเสี่ยงกองทุนระดับ 6) เน้น
ลงทุนในหุ้นของบริษัทขนาดกลางและหรือขนาดเล็ก
ที่จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยและ
หรือตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ ที่มีปัจจัยพื้นฐาน
ดี มีแนวโน้มการเติบโตทางธุรกิจโดยเฉลี่ยในรอบ
ปีบัญชีไม่น้อยกว่าร้อยละ 80 ของมูลค่าทรัพย์สิน
สุทธิของกองทุน

ส่วนในกลุ่มสินทรัพย์ทางเลือก มองว่าการลงทุนใน
ตลาดอสังหาริมทรัพย์ และ REITs มีความน่าสนใจ
มากขึ้น จากวัฏจักรดอกเบี้ยที่ผ่านพ้นจุดสูงไปแล้ว
และมีแนวโน้มที่จะปรับลดลง ถึงแม้ความผันผวนทาง
เศรษฐกิจอาจส่งผลกระทบต่อสินทรัพย์ประเภทนี้
บ้าง อีกทั้ง สภาพคล่องของสินทรัพย์นี้ในประเทศก็
อยู่ในระดับต่ำ ยิ่งทำให้ความผันผวนยังอาจจะสูงอยู่
แต่เงินปันผลจากการลงทุนในทรัพย์สินประเภทนี้ได้
สูงขึ้นอยู่ในระดับที่น่าสนใจ จึงแนะนำ กองทุนเปิด
เคแอม เวิลด์ พร็อพเพอร์ตี้ ฟันด์ (KT-Property)
(ความเสี่ยงกองทุนระดับ 7) ลงทุนในหน่วยลงทุน
ของกองทุน Global Property Equities Fund
(กองทุนหลัก) โดยกองทุนหลักเน้นลงทุนในในกลุ่ม
อุตสาหกรรมการประกอบธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับภาค
อสังหาริมทรัพย์ทั่วโลก

ส.อ.ท.

หนีครัวเรือนลด ดัชนีเชื่อมั่นอุตสาหกรรมปรับตัวลดลง เสนอรัฐเร่งตรึงราคาดีเซล-ก๊าซหุงต้ม ลดภาระค่าน้ำมัน

นายวิศรุต รัตนดิลล ฤกษ์ ฤกษ์ รองประธานสภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย (ส.อ.ท.) และนายพิตติพัทธ์ มั่นบุปผชาติ รองเลขาธิการสภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย (ส.อ.ท.) ร่วมเปิดเผยผลการสำรวจดัชนีความเชื่อมั่นภาคอุตสาหกรรมในเดือนกุมภาพันธ์ 2567 อยู่ที่ระดับ 90.0 ปรับตัวลดลงเล็กน้อย จาก 90.6 ในเดือนมกราคม 2567 ทั้งนี้เมื่อพิจารณาองค์ประกอบของดัชนี พบว่ายอดขายโดยรวม คำสั่งซื้อโดยรวม ปริมาณการผลิต และผลประกอบการ ปรับตัวลดลงจากเดือนก่อนหน้า โดยมีปัจจัยลบจากอุปสงค์ในประเทศที่ชะลอตัวลงจากเดือนก่อนหน้า เนื่องจากความกังวลเกี่ยวกับค่าครองชีพและปัญหาหนีครัวเรือน ส่งผลให้ประชาชนระมัดระวังการใช้จ่าย ด้านการส่งออกยังคงชะลอตัว เนื่องจากภาวะเศรษฐกิจของประเทศคู่ค้าที่ยังอ่อนแอ โดยเฉพาะจีนและญี่ปุ่น ประกอบกับปัญหาความขัดแย้งบริเวณทะเลแดง ยังคงยึดเหนี่ยวส่งผลกระทบต่อการค้านำเข้า-ส่งออกของไทยโดยเฉพาะตลาดยุโรปและตะวันออกกลาง นอกจากนี้ผู้ประกอบการยังเผชิญปัญหาการแข่งขันด้านการตลาดสูงขึ้น รวมถึงได้รับผลกระทบจากสินค้าราคาถูกที่ไม่ได้มาตรฐานจากต่างประเทศ ส่งผลให้ยอดขายสินค้าของผู้ประกอบการไทยลดลง ขณะที่ต้นทุนด้านราคาพลังงานปรับตัวสูงขึ้น



สภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย
THE FEDERATION OF THAI INDUSTRIES



วิศรุต รัตนดิลล ฤกษ์
รองประธาน
สภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย



พิตติพัทธ์ มั่นบุปผชาติ
รองเลขาธิการ
สภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย

อย่างไรก็ตาม ยังมีปัจจัยบวกจากภาคการท่องเที่ยวที่ฟื้นตัวต่อเนื่อง และผลจากมาตรการยกเว้นวีซ่าฟรี (Visa Free) ให้กับนักท่องเที่ยวจากจีน คาซัคสถาน อินเดียและไต้หวัน รวมถึงมาตรการ Easy E-Receipt ช่วยกระตุ้นการใช้จ่ายในประเทศ (ช่วงวันที่ 1 มกราคม - 15 กุมภาพันธ์ 2567) และมาตรการตรึงราคาน้ำมันดีเซลไม่เกิน 30 บาทต่อลิตร ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2567 ถึงวันที่ 31 มีนาคม 2567 ส่งผลดีต่อภาคธุรกิจ

จากการสำรวจผู้ประกอบการ 1,316 ราย ครอบคลุม 46 กลุ่มอุตสาหกรรมของสภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย (ส.อ.ท.) ในเดือนกุมภาพันธ์ 2567 พบว่าปัจจัยที่ผู้ประกอบการมีความกังวลเพิ่มขึ้น ได้แก่ เศรษฐกิจโลก ร้อยละ 85.1 อัตราดอกเบี้ยเงินกู้ ร้อยละ 74.3 ราคาน้ำมัน ร้อยละ 53.7 เศรษฐกิจในประเทศ ร้อยละ 48.5 ตามลำดับ ปัจจัยที่มีความกังวลลดลง ได้แก่ อัตราแลกเปลี่ยน (มุมมองผู้ส่งออก) โดยอัตราแลกเปลี่ยนอ้างอิงค่าเงินบาทเทียบกับดอลลาร์สหรัฐฯ ร้อยละ 38.0 สถานการณ์การเมืองในประเทศ ร้อยละ 31.2 ตามลำดับ

ขณะที่ดัชนีคาดการณ์ 3 เดือนข้างหน้า อยู่ที่ระดับ 100.0 ปรับตัวเพิ่มขึ้น จาก 98.4 ในเดือนมกราคม 2567 โดยมีปัจจัยสนับสนุนจากมาตรการส่งเสริมการท่องเที่ยวของภาครัฐ ช่วยกระตุ้นการใช้จ่ายและการบริโภคในประเทศ ขณะที่การใช้จ่ายภาครัฐ ที่จะเพิ่มขึ้นในช่วงไตรมาส 2 ปี 2567 หลังจากพ.ร.บ.งบประมาณรายจ่าย ประจำปีงบประมาณ 2567 ได้ริบอนุมัติ แต่อย่างไรก็ตามยังมีปัจจัยที่ต้องติดตาม ได้แก่ ความไม่แน่นอนของเศรษฐกิจโลกที่เพิ่มขึ้นจากการชะลอตัวของเศรษฐกิจจีน และความเสี่ยงด้านภูมิรัฐศาสตร์ ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อภาคการส่งออก ขณะที่สถานการณ์ภัยแล้งจากปรากฏการณ์เอลนีโญ (El Niño) อาจส่งผลกระทบต่ออุตสาหกรรมที่ใช้วัตถุดิบในภาคเกษตร และปริมาณน้ำในภาคอุตสาหกรรม

ส.อ.ท.

หนักเรือรื้อนจุด ดัชนีเชื่อมั่นอุตสาหกรรม ปรับตัวลดลง เสนอรัฐเร่งตรึงราคาดีเซล-ก๊าซหุงต้ม ลดภาระค่าน้ำมัน

ข้อเสนอแนะต่อภาครัฐ

1. ออกมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจเพิ่มเติม เพื่อกระตุ้นการใช้จ่ายและการบริโภคในประเทศ โดยเฉพาะมาตรการส่งเสริมการท่องเที่ยว
2. เสนอให้ภาครัฐต่ออายุมาตรการลดภาระค่าใช้จ่ายด้านน้ำมันเชื้อเพลิง โดยตรึงราคาน้ำมันดีเซล ไม่เกิน 30 บาทต่อลิตร และตรึงราคาแก๊สหุงต้มที่ราคา 423 บาทต่อถังขนาด 15 กิโลกรัม ซึ่งจะสิ้นสุดในวันที่ 31 มีนาคม 2567
3. สนับสนุนให้ผู้ประกอบการ SMEs เข้าถึงการจัดซื้อจัดจ้างของภาครัฐให้มากขึ้น เพื่อเพิ่มสัดส่วน การจัดซื้อจัดจ้างผู้ประกอบการ SMEs เป็นไม่น้อยกว่าร้อยละ 50 ของงบประมาณจัดซื้อจัดจ้าง โดยเฉพาะในหน่วยงานปกครองส่วนท้องถิ่น



ทั้งนี้ ส.อ.ท. ได้ทำการรวบรวมข้อมูลผลการสำรวจดัชนีความเชื่อมั่นภาคอุตสาหกรรม และข้อมูลตัวชี้วัดทางเศรษฐกิจและอุตสาหกรรม จากหน่วยงานต่างๆ ย้อนหลัง 3 ปี จัดทำเป็น Dashboard เผยแพร่ในเว็บไซต์ศูนย์ข้อมูลภาคเศรษฐกิจและอุตสาหกรรม Industry Data Space (IDS) ของ ส.อ.ท. เพื่ออำนวยความสะดวกให้แก่ผู้ประกอบการและบุคคลทั่วไปให้สามารถเข้าถึงข้อมูลที่เป็นประโยชน์ในการดำเนินธุรกิจ โดยสามารถเข้าไปใช้บริการข้อมูลดังกล่าวได้ที่ www.fti.or.th/ids

ส.อ.ท. มุ่ง "เสริมสร้างความเข้มแข็งให้อุตสาหกรรมไทย เพื่อประเทศไทยที่เข้มแข็งกว่าเดิม (Strengthen Thai Industries for Stronger Thailand)"

TTB

สิ้นปีนี้ บุกลูกค้าบุคคล ยกกระดับการบริการ ด้วยการใช้ Digital & Data Innovation

ทีเอ็มบีธนชาต หรือ ทีทีบี เดินหน้าขับเคลื่อนแผนกลยุทธ์ลูกค้าบุคคลปี 2567 มุ่งขยายฐานลูกค้าและการส่งมอบผลิตภัณฑ์และบริการที่ดียิ่งขึ้น โดยยกระดับการบริการด้วยการใช้ Digital & Data Innovation ให้เข้าใจลูกค้าได้ในระดับบุคคล เพื่อชีวิตทางการเงินที่ดีขึ้นในทุกมิติ

ttb LEAD the CHANGE

for Financial Well-being of Retail Customers

งานแถลงข่าวกลยุทธ์และแผนธุรกิจลูกค้าบุคคล ทีเอ็มบีธนชาต ปี 2567



นายชวกร ปิยะพันธ์ ผู้จัดการใหญ่ ทีเอ็มบีธนชาต เปิดเผยว่า ทีทีบีมุ่งมั่นพัฒนาผลิตภัณฑ์และบริการ เพื่อส่งมอบชีวิตทางการเงินที่ดีขึ้นให้ลูกค้าอย่างต่อเนื่องในทุกช่วงชีวิต โดยเฉพาะ 4 กลุ่มลูกค้าหลักที่ธนาคารเชี่ยวชาญ ภายใต้แนวคิด Ecosystem Play ได้แก่ กลุ่มคนมีรถ คนมีบ้าน พนักงานเงินเดือน และลูกค้า Wealth โดยมีแอป ttb touch เป็นแพลตฟอร์มหลักในการเชื่อมต่อโซลูชันและสิทธิประโยชน์ต่างๆ จากพันธมิตรชั้นนำของธนาคาร เพื่อส่งมอบประสบการณ์ทางการเงินในระดับบุคคล หรือ Segment-of-One ให้กับลูกค้า ส่งผลให้ในปีที่ผ่านมา ทั้งกลุ่มผลิตภัณฑ์เงินฝาก สินเชื่อ ลงทุน และประกัน มีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง สำหรับในปี 2567 นี้ ทีทีบีเดินหน้ากลยุทธ์ LEAD the CHANGE for Financial Well-being of Retail Customers เป็นผู้นำในการสร้างความแข็งแกร่งด้านผลิตภัณฑ์ทางการเงินที่สนับสนุนให้ลูกค้าฉลาดออม ฉลาดใช้ มีความรอบรู้เรื่องกฏyim พร้อมลงทุนเพื่ออนาคต และมีความคุ้มครองที่อุ่นใจ จึงมุ่งพัฒนาโซลูชันที่ตอบโจทย์ ตรงใจกลุ่มลูกค้า และนำ Digital & Data Innovation มาใช้เพื่อพัฒนาการให้บริการที่ดีขึ้น



ขยายฐานลูกค้าและการส่งมอบผลิตภัณฑ์เพื่อชีวิตทางการเงินที่ดีขึ้นทั้ง 4 มิติ

ด้านฉลาดออม ฉลาดใช้

ท่ามกลางความท้าทายของการแข่งขันเรื่องเงินฝากและดอกเบี้ยขาขึ้น ทีทีบีพร้อมตอบโจทย์ลูกค้าด้วยผลิตภัณฑ์เงินฝากที่หลากหลาย ครอบคลุมทุกความต้องการด้านการออม ทั้ง บัญชี ทีทีบี ดอกเบี้ยด่วน บัญชีฝากประจำที่ให้ดอกเบี้ยสูงและเร็วกว่า ตอนดอกเบี้ยไปใช้ได้ก่อน ไม่ต้องรออนครบทกำหนด บัญชี ME Save เงินฝากดิจิทัล เพื่อการออม ไม่ต้องฝากประจำ ให้ดอกเบี้ยสูงถึง 2.2% และบัญชีเงินฝากเงินตราต่างประเทศสกุล USD รับดอกเบี้ยสูงสุด 5.25% และกลุ่มผลิตภัณฑ์บัตรเครดิต 3 รูปแบบให้เลือกตามไลฟ์สไตล์ของแต่ละคน บัตร ttb all free digital ที่เหมาะกับคนที่ชอบใช้จ่ายออนไลน์ ล่าสุดธนาคารได้เปิดตัวบัตร ttb all free Olympic Games Paris 2024 ไป เป็น Limited Edition สำหรับผู้ที่เน้นใช้บัตรในการรูดซื้อของ แต่ไม่กดเงิน/ทิวเงินสด และ บัตร ttb all free ที่ กด โอน จ่าย เต็ม ฟรี โดยทุกบัตร ฟรี ค่าธรรมเนียม FX Rate 2.5% และไม่คิดค่าธรรมเนียมแปลงสกุลเงินบาท หรือ DCC 1%

TTB

สิ้นปีนี้ บุกลูกค้าบุคคล ยกกระดับการบริการ ด้วยการใช้ Digital & Data Innovation

ด้านรอบรู้เรื่องกู้ยืม

จากปัญหาเศรษฐกิจจริง ทำให้ปีที่ผ่านมาประเทศไทยมีผู้ที่เป็นหนี้ค้างชำระระหว่าง 1-3 เดือนสูงขึ้น และมีการผิดนัดชำระหนี้มากขึ้น ททบี ยังคงเดินหน้าพัฒนาโซลูชันการเงินที่ช่วยแบ่งเบาภาระหนี้ได้อย่างครอบคลุม ได้แก่

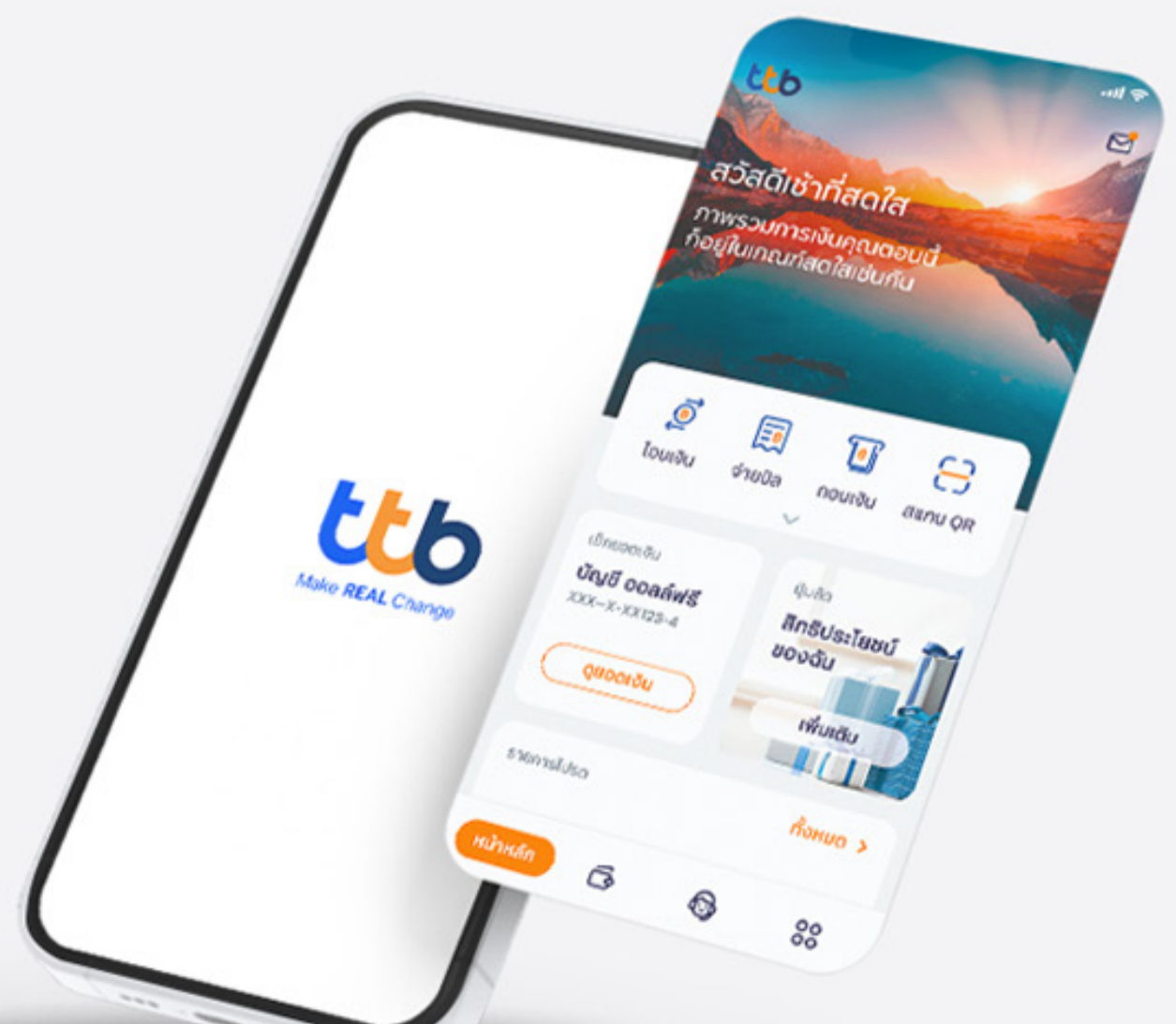
- กลุ่มผลิตภัณฑ์สินเชื่อบุคคล ททบียังคงมุ่งส่งเสริมให้คนไทยใช้จ่ายเท่าที่จำเป็น เพื่อจะได้ไม่ต้องแบกภาระดอกเบี้ยมากจนเกินไป และยังคงมุ่งเน้นการแนะนำโซลูชันรวมหนี้ให้กับลูกค้าผ่านสินเชื่อสวัสดิการ ttb welfare loan สำหรับพนักงานบริษัทที่ใช้บัญชีเงินเดือนที่ททบี และการโอนหนี้มายังบัตร ttb flash card รับผิดชอบต่ำกว่า ทั้งยังเพิ่มการเข้าถึงสินเชื่อผ่าน Digital Lending ด้วย ttb touch

- กลุ่มผลิตภัณฑ์สินเชื่อบ้าน ททบีต้องการให้คนไทยสามารถเข้าถึงสินเชื่อที่อยู่อาศัยเพื่อมีบ้านเป็นของตัวเอง และลดภาระหนี้ ในปีนี้ธนาคารได้ฉันทัดกำลังกับพันธมิตรชั้นนำเพื่อสร้างความแข็งแกร่ง โดยเน้นการปล่อยสินเชื่อบ้านใหม่ในกลุ่มบ้านเดี่ยวในเมือง และคอนโดตามแนวรถไฟฟ้า พร้อมเพิ่มสัดส่วนการรีไฟแนนซ์บ้านในกลุ่มลูกค้าพนักงานเงินเดือน และเน้นโครงการรวมหนี้ เพื่อช่วยผ่อนภาระดอกเบี้ยให้กับคนไทย

- สินเชื่อรถยนต์ ททบีมุ่งเพิ่มสัดส่วนรถ EV พร้อมวางแนวทางการดำเนินธุรกิจ ได้แก่ 1) Dealer 360° กำหนดกลุ่มลูกค้าเพื่อสร้างและรักษาสัมพันธ์ในฐานะพันธมิตรอย่างยั่งยืน 2) Portfolio Mix ปรับสัดส่วนประเภทรถยนต์และกลุ่มลูกค้า เพื่อสร้างพอร์ตสินเชื่อคุณภาพ 3) บุคลากรมืออาชีพสองผ่านเว็บไซต์ Roddonjai เน้นกลุ่มลูกค้าคุณภาพ และสภาพดี 4) Risk Cost Management คัดเลือกลูกค้าคุณภาพ ให้ความช่วยเหลือลูกค้า และช่วยปรับโครงสร้างหนี้ รวมถึงติดตามหนี้อย่างใกล้ชิดเพื่อป้องกันหนี้เสีย และ 5) Cash Your Car ช่วยบรรเทาปัญหาหนี้สินของลูกค้า โดยการรวมหนี้ด้วยสินเชื่อรถแลกเงิน

- บัตรเครดิต ในปีนี้ บัตรเครดิต ttb มุ่งขยายฐานลูกค้าใหม่ผ่านเครื่องจ่ายพันธมิตร โดยมุ่งเน้นการสร้างความคุ้มค่าในการใช้จ่ายในชีวิตประจำวันสำหรับคนมีรถ คนมีบ้านและพนักงานเงินเดือน ล่าสุดบัตรเครดิต ttb ได้จับมือกับ Google Pay ให้บริการผูกบัตรกับ Google Wallet และ จ่าย ไร้สัมผัส ผ่านสมาร์ตโฟนแอนดรอยด์ และ เร็ว ๆ นี้ ลูกค้าจะสามารถใช้บริการ Virtual Credit Card บนแอป ttb touch ใช้จ่ายได้ทันทีหลังบัตรอนุมัติ ไม่ต้องรอบัตรจัดส่ง เพิ่มความสะดวกสบายในการใช้จ่ายให้กับลูกค้ามากยิ่งขึ้น

นอกจากนี้ ธนาคารยัง มีความห่วงใยในปัญหาหนี้สินของคนไทย โดยเฉพาะกลุ่มพนักงานเงินเดือน โดยได้นำร่องเสริมสร้างความรู้ Financial Literacy ผ่านโปรแกรมปลดหนี้เพื่อพนักงานที่ททบี โดยให้พนักงานธนาคารทำแบบทดสอบตรวจสอบสุขภาพทางการเงิน เข้าเรียนคอร์สออนไลน์ และพบโค้ชปลดหนี้ เพื่อการแก้หนี้ที่ยั่งยืน และปีนี้จะมีการขยายโปรแกรมดังกล่าวเพื่อสอดคล้องกับมาตรการให้สินเชื่ออย่างรับผิดชอบและเป็นธรรม (Responsible Lending) ของธนาคารแห่งประเทศไทยสู่คนไทยทั่วประเทศ



TTB

สิ้นปีนี้ บุคคลค่าบุคคล ยกกระดับการบริการ ด้วยการใช้ Digital & Data Innovation

ด้านลงทุนเพื่ออนาคต

จากภาวะเศรษฐกิจในปัจจุบัน ส่งผลกระทบต่อความมั่นใจในการลงทุน ททบีจึงเน้นผลิตภัณฑ์ที่มุ่งรักษาเงินต้นและปิดความเสี่ยง เช่น หุ้นกู้
 อนุพันธ์แฉงอ้างอิงดัชนี (Index Linked Note) เป็นทางเลือกสำหรับนักลงทุนที่ต้องการผลตอบแทนที่สูงขึ้น พร้อมคุ้มครองเงินต้นในเวลา
 เดียวกัน ช่วยต่อยอดความมั่งคั่งทางการเงิน โดยปีที่ผ่านมา ททบีประสบความสำเร็จในการส่งต่อความมั่งคั่งของกลุ่มลูกค้า Wealth โดยมี
 ลูกค้าใหม่ กลุ่ม AUM 30 ล้านบาทขึ้นไป เพิ่มขึ้นกว่า 1,100 คน และ AUM เพิ่มขึ้นถึง 6 % ธนาคารยังได้มีการจัดทีม Private Banking ผู้
 เชี่ยวชาญการลงทุนเพื่อยกระดับการให้บริการ พร้อมทั้งเพิ่มสิทธิประโยชน์เพื่อขยายฐานลูกค้ากลุ่มนี้ ผ่านบัตรเครดิต ttb reserve รวมถึง
 เติมน้ำใจแก่กลุ่มลูกค้า Wealth ที่มีบุตร-หลานเรียนต่างประเทศ และมุ่งเน้นการส่งมอบ Wellness Solution เพื่อการลงทุนอย่างยั่งยืน



ด้านความคุ้มครองที่อุ่นใจ

ททบีผนึกกำลังกับพันธมิตรชั้นนำด้านประกันชีวิตและประกันภัย โดยเน้นการนำเสนอประกันสุขภาพที่ตอบโจทย์ ทั้งประกันเหมาจบ ๆ
 @BDMS, ททบี เฟลิกซ์ ไลฟ์ โพรเทค (ยูนิคัล), ประกันชีวิต ททบี โกลบอล อินเด็กซ์, พรินซิเพิลโพรเทค15/5 พลัส และนำเสนอโซลูชัน
 ประกันรถยนต์ที่ครอบคลุม ทั้งประกันรถยนต์ EV ประกันอะไหล่รถยนต์ มอเตอร์ วอร์ริ้นตี รวมไปถึงการเพิ่มความสะดวกในการ
 ซื้อประกันภัยผ่านช่องทางแอป ttb touch และผ่าน ttb broker

การใช้ Digital & Data Innovation เพื่อพัฒนาการให้บริการที่ดีขึ้น



ททบีมุ่งให้บริการด้วย Digital-First Experience โดยนำเสนอ
 ประสบการณ์การทำธุรกรรมที่สะดวกและครอบคลุม ผ่านแอป ttb
 touch และการทำ Data Analytics วิเคราะห์ข้อมูลควบคู่ไปกับ
 การใช้ AI Engine เพื่อเข้าใจพฤติกรรมลูกค้าที่มากขึ้น สามารถ
 นำเสนอผลิตภัณฑ์ บริการ และส่งมอบประสบการณ์ที่ตรงใจใน
 ระดับบุคคล พร้อมยกระดับความปลอดภัยในการใช้งาน และในปี
 แอป ttb touch ยังมีฟีเจอร์ใหม่ ๆ ที่ทยอยออกมาตอบโจทย์ลูกค้า
 กลุ่ม Ecosystem Play ตลอดทั้งปี ปัจจุบันมีผู้ใช้ที่ Active ใน
 แต่ละเดือนบนแอป ttb touch เพิ่มขึ้น 10% จากปีที่ผ่านมา เช่น
 เดียวกับธุรกรรมบนแอป ttb touch ที่เพิ่มขึ้น 33 %

ททบีมั่นใจว่าจากกลยุทธ์ดังกล่าวที่ธนาคารมีความมุ่งมั่นพัฒนาผลิตภัณฑ์และบริการที่ดีขึ้นให้กับลูกค้าในทุกด้าน พร้อมกับนำดิจิทัลโซลูชัน
 ตอบโจทย์ลูกค้าให้ได้รับประสบการณ์ที่ดีมากกว่าเดิม จะส่งผลให้ในปี 2567 ผลิตภัณฑ์ต่าง ๆ ในทุกกลุ่มสามารถเติบโตเพิ่มขึ้นได้ตามเป้าหมาย
 และทำให้ททบียังเป็นธนาคารที่ลูกค้าเลือกใช้ ชื่นชอบและบอกต่อ เป็นส่วนหนึ่งในการช่วยยกระดับให้ชีวิตทางการเงินของคนไทยดีขึ้น
 ทั้งในวันนี้และอนาคต” นายชุกร กล่าว

ก.ล.ต.

สรุปมาตรการกำกับดูแลการขายชอร์ต (Short Selling) และการใช้คอมพิวเตอร์ส่งคำสั่งซื้อขาย (Program Trading)

• แนวทางปรับปรุงการกำกับดูแลธุรกรรม Short Selling

เป้าหมาย 1 : เพิ่มกลไกสร้างความเชื่อมั่นในการซื้อขาย

1.1 เพิ่มคุณภาพหุ้นที่สามารถ Short Selling (Eligible Securities) : เพิ่มเงื่อนไขของหุ้นกลุ่ม Non-SET100 ที่สามารถขายชอร์ตได้ โดยเพิ่มมูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด (market capitalization) และเกณฑ์สภาพคล่องของหุ้น (turnover)

1.2 ปรับปรุงเกณฑ์ซื้อขายของตลาดหลักทรัพย์ (trading rules) เพื่อจำกัดความผันผวนของราคาหลักทรัพย์

1.2.1 เพิ่มการใช้ราคาขายชอร์ตที่ต้องสูงกว่าราคาซื้อขายครั้งสุดท้าย (Uptick Rule) เมื่อราคาหุ้นลดลงตั้งแต่ 10% ขึ้นไปของราคาปิดวันก่อนหน้า

1.2.2 กำหนดเพดานขายชอร์ตรายหลักทรัพย์รายวัน (daily Short Selling limit)

1.2.3 เปิดเผยยอดขายชอร์ตค้างรายวัน (Outstanding short position)

เป้าหมาย 2: ป้องปรามการขายชอร์ตไม่เป็นตามเกณฑ์ (Naked Short Selling)

2.1 เพิ่มคุณภาพการทำหน้าที่ตรวจสอบของตัวกลาง :

2.1.1 บริษัทหลักทรัพย์ (บล.) ต้องดำเนินการดังต่อไปนี้

ทำความรู้จักกระบวนการของลูกค้า (Know Your Process: KYP) กรณีลูกค้าที่เป็นตัวกลาง เพื่อให้ลูกค้าทราบ/เข้าใจหลักเกณฑ์ และสื่อสารให้ลูกค้าในชั้นต่อไป และเพื่อสร้างความมั่นใจว่าลูกค้าตัวกลาง มีระบบควบคุม ติดตามการปฏิบัติตามเกณฑ์ที่เกี่ยวข้อง

มีข้อตกลงกับลูกค้ายินยอมปฏิบัติตามหลักเกณฑ์ที่เกี่ยวข้อง รวมถึงยินยอมให้ บล. ไล่บี้ค่าปรับกรณีที่ บล. ต้องชำระค่าปรับเนื่องจากลูกค้าไม่ปฏิบัติตามให้เป็นไปตามหลักเกณฑ์ และ บล. ต้องบังคับตามข้อตกลงดังกล่าวด้วย

มีระบบงานรับส่งคำสั่งที่มีประสิทธิภาพ และกลั่นกรองคำสั่งโดยตรวจสอบเอกสารเพื่อยืนยันว่าลูกค้ามีหลักทรัพย์ตามคำสั่ง

มีระบบ post trade monitoring สุ่มตรวจสอบธุรกรรม short / long sell และรายงานให้ regulator ทราบโดยไม่ชักช้า เมื่อพบเหตุที่น่าสงสัย

2.1.2 พัฒนาระบบกลาง ให้ บล. ตรวจสอบหลักทรัพย์ได้

2.1.3 เพิ่มอัตราโทษ บล. ที่ไม่ทำตามเกณฑ์ให้เทียบเท่าต่างประเทศ อาทิ กรณีพบ Naked Short Selling

จะปรับ 3 เท่าของกำไร (ขั้นต่ำ 1 ลบ.) กรณีการทำธุรกรรม Short Selling ไม่ทำตามเกณฑ์

จะปรับไม่เกิน 0.3 ลบ./ครั้ง

2.2 แก้กฎหมายเพิ่มความรับผิดชอบ: ลงโทษ/บังคับใช้กฎหมายกับผู้ลงทุนที่ไม่ทำตามเกณฑ์ขายชอร์ต และสร้างกลไกที่ทำให้ทราบถึงผู้รับผลประโยชน์ที่แท้จริง (End-Beneficial Owner)

2.3 เพิ่มการทำหน้าที่ผู้เก็บรักษาทรัพย์สิน (Custodian) ในฐานะ Gatekeeper: โดยให้ custodian แจ้งวัตถุประสงค์การโอน เพื่อการสอบยืนยันการทำรายการ



ก.ล.ต.

สรุปมาตรการกำกับดูแลการขายชอร์ต (Short Selling) และการใช้คอมพิวเตอร์ส่งคำสั่งซื้อขาย (Program Trading)



- แนวทางปรับปรุงการกำกับดูแลการใช้คอมพิวเตอร์
ส่งคำสั่งซื้อขาย (Program Trading)
/การส่งคำสั่งด้วยความเร็วสูง (High Frequency Trading : HFT)

เป้าหมาย : เพิ่มกลไกสร้างความเชื่อมั่นในการซื้อขายโดยรวม

- ดำเนินการให้สามารถรู้ตัวตนลูกค้าและตรวจสอบได้ : ขึ้นทะเบียน (Register) ผู้ลงทุนประเภท HFT กับตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (ตลท.) เพื่อให้สามารถติดตามการซื้อขายของผู้ลงทุน HFT ได้
- ทบทวนพฤติกรรมไม่เหมาะสม :
 - 2.1 เพิ่มลักษณะคำสั่งซื้อขายไม่เหมาะสมให้ครอบคลุมพฤติกรรมการซื้อขายในปัจจุบัน
 - 2.2 จัดทำระบบกลางคัดกรองคำสั่งไม่เหมาะสม (Central Order Screening)
 - 2.2 กำหนดระยะเวลาขั้นต่ำของคำสั่งที่เข้ามา ก่อนที่จะสามารถยกเลิกคำสั่งนั้นได้ (Order Resting Time) เพื่อป้องกันคำสั่งใส่ตอนตีเกินไป (spoofing)
- ควบคุมความผันผวนของราคาหลักทรัพย์ :
 - 3.1 ใช้กลไกการเพิ่มเพดานการเคลื่อนไหวของราคาระหว่างวัน (Dynamic Price Band) นอกเหนือจากเกณฑ์ราคาสูงสุด-ต่ำสุด (Ceiling and Floor) โดยพักการซื้อขายชั่วคราวถ้าหุ้นมีราคาขึ้นหรือลง 10% ของราคาซื้อขายล่าสุด
 - 3.2 ใช้วิธีการซื้อขายแบบประมูล (Auction) กรณีหุ้นอยู่ในมาตรการกำกับการซื้อขาย
- ผู้ลงทุนที่มีพฤติกรรมไม่เหมาะสม :
 - 4.1 ทบทวนเกณฑ์การดำเนินการ (sanction) กับลูกค้าที่มีพฤติกรรมไม่เหมาะสม
 - 4.2 ตลท. เปิดเผยแพร่รายชื่อลูกค้าที่ส่งคำสั่งไม่เหมาะสมให้ทุก บล. ทราบ เพื่อให้ดำเนินการตามที่กำหนด

ก.ล.ต.

สรุปมาตรการกำกับดูแลการขายชอร์ต (Short Selling) และการใช้คอมพิวเตอร์ส่งคำสั่งซื้อขาย (Program Trading)

การดำเนินการที่ผ่านมา

- หรือ ตลท. เพื่อตรวจสอบรายการต้องสงสัย และทบทวนมาตรการกำกับดูแล Short Selling และ Program Trading
- ตรวจสอบพฤติกรรมที่อาจมีลักษณะเป็น Naked Short Selling (ขายมากกว่าซื้อ หรือส่งมอบหุ้นที่ได้จากการยืมหลักทรัพย์โดยไม่บันทึกการขายชอร์ต (flag S) ในระบบซื้อขายของ ตลท. ตามเกณฑ์ของ SET) โดยอยู่ระหว่างให้ บล. ชี้แจง และตรวจสอบข้อมูลเพิ่มเติม
 - ศึกษาวิจัยข้อมูลเพิ่มเติม พบพฤติกรรมการซื้อขายที่อาจมีลักษณะไม่เหมาะสม และอยู่ระหว่างตรวจสอบเพิ่มเติม
 - ร่วมกับ ตลท. สมาคมบริษัทหลักทรัพย์ไทย (ASCO) บล. และชมรม custodian เพิ่มความรัดกุมในการทำหน้าที่ของ บล. เกี่ยวกับธุรกรรม Short Selling และการใช้ Program Trading ของลูกค้า
 - ศึกษาแนวปฏิบัติของต่างประเทศ รวมทั้งหรือ ก.ล.ต. เกาหลีใต้ เกี่ยวกับมาตรการที่ใช้ และผลกระทบ
 - หารือกับ ตลท. อย่างต่อเนื่องเกี่ยวกับการปรับปรุงมาตรการที่เกี่ยวข้องกับ Short Selling และ Program Trading ของ ตลท. จากผลการศึกษางานที่ปรึกษาระดับชั้นนำ

กฎหมายและหลักเกณฑ์สำคัญเกี่ยวกับ Short Selling

กฎหมายและหลักเกณฑ์ปัจจุบัน

- พ.ร.บ. หลักทรัพย์ฯ ม. 98(5) ห้าม บล. ขายหลักทรัพย์ โดยไม่มีหลักทรัพย์ในครอบครอง
- ประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนว่าด้วยการขายหลักทรัพย์ โดยที่บริษัทหลักทรัพย์ยังไม่มีหลักทรัพย์นั้น อยู่ในครอบครอง กำหนดให้ บล. จะให้บริการ short sell ได้ โดยต้องดูแลให้ลูกค้ายืมหลักทรัพย์ก่อนส่งคำสั่ง

หลักการเสนอปรับปรุง พ.ร.บ. หลักทรัพย์ฯ

1. กำหนดบทลงโทษผู้ลงทุนที่ไม่ปฏิบัติตามหลักเกณฑ์ที่เกี่ยวข้อง
2. กำหนดให้มีกลไกเพื่อให้ทราบถึง End-Beneficial Owner

แนวทางการกำกับดูแล บล. ให้เข้มขึ้น

บล. ต้องดำเนินการดังต่อไปนี้

- ทำความรู้จักกระบวนการของลูกค้ำ (Know Your Process: KYP) กรณีลูกค้ำที่เป็นตัวกลาง เพื่อให้ลูกค้ำทราบ/เข้าใจหลักเกณฑ์ และสื่อสารให้ลูกค้ำในชั้นต่อไป และเพื่อสร้างความมั่นใจว่าลูกค้ำตัวกลาง มีระบบควบคุม ติดตาม การปฏิบัติตามเกณฑ์ที่เกี่ยวข้อง
- มีข้อตกลงกับลูกค้ำยินยอมปฏิบัติตามหลักเกณฑ์ที่เกี่ยวข้อง รวมถึงยินยอมให้ บล. ไล่เบี้ยค่าปรับกรณี ที่ บล. ต้องชำระค่าปรับเนื่องจากลูกค้ำไม่ปฏิบัติตามให้เป็นไปตามหลักเกณฑ์ และ บล. ต้องบังคับตามข้อตกลงดังกล่าวด้วย
- มีระบบงานรับส่งคำสั่งที่มีประสิทธิภาพ และกลั่นกรองคำสั่งโดยตรวจสอบเอกสารเพื่อยืนยันว่าลูกค้ำมีหลักทรัพย์ตามคำสั่ง
- มีระบบ post trade monitoring สุ่มตรวจธุรกรรม short / long sell และรายงานให้ regulator ทราบ โดยไม่ชักช้า เมื่อพบเหตุที่น่าสงสัย



"โรงงานใหม่แปรรูปสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาญกฤษ เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟูลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)





อินไซด์

Business

**กรุงเทพฯ สร้างโป่งเทียมอนุรักษ์ช้าง
เนื่องในวันช้างไทย**

PTG

**หนุนสวัสดิการโรงพยาบาลพระมงกุฎเกล้า
เติมเต็มคุณภาพชีวิตให้บุคลากร 'อยู่ดี มีสุข'**



ผู้บริหารกลุ่ม KTIS

**ต้อนรับสภาอุตสาหกรรมภาคเหนือ
ณ ไบโอบีโอมเพล็กซ์แห่งแรกของประเทศไทย**

APO APM KFS

เดินสายโรดโชว์ จ. หนองคาย



สรุป

ภาพรวมตลาด

ดัชนี

SET FTSE SET/FTSE ASEAN

ข้อมูลล่าสุด 13 มี.ค. 2567 17:27:27
สถานะตลาด : Closed

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	เปิด	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท.)
SET	1,384.51	+4.88 (+0.35%)	1,379.60	1,388.32	1,378.43	19,897,020	40,297.40
SET50	846.75	+3.35 (+0.40%)	843.14	849.14	842.03	1,107,916	22,084.31
SET50FF	845.85	+3.95 (+0.47%)	841.62	848.61	840.56	1,107,916	22,084.31
SET100	1,876.03	+7.23 (+0.39%)	1,868.46	1,881.90	1,866.66	2,163,891	27,662.86
SET100FF	1,875.34	+8.49 (+0.45%)	1,866.40	1,881.80	1,864.76	2,163,891	27,662.86
sSET	899.73	+1.57 (+0.17%)	899.72	902.29	897.58	956,710	2,800.61
SETCLMV	825.88	+7.32 (+0.89%)	817.93	829.25	817.93	473,873	12,136.87
SETHD	1,092.43	+4.10 (+0.38%)	1,084.87	1,095.17	1,084.62	569,280	7,876.25
SETESG	904.78	+4.93 (+0.55%)	899.57	907.51	898.73	1,959,460	24,129.80
SETWB	822.98	+1.90 (+0.23%)	819.65	827.85	819.15	487,314	7,842.02
mai	415.36	+2.80 (+0.68%)	413.71	417.00	413.55	2,006,161	1,695.12

SET



หมายเหตุ

- ข้อมูลเพื่อการศึกษาระยะสั้นหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์
- ข้อมูลปริมาณและมูลค่าสิ้นวันหลังเวลา 17.35 น. เป็นข้อมูลที่รวมการซื้อขาย DRx

ภาพรวมภาวะตลาด		ข้อมูลล่าสุด 13 มี.ค. 2567 17:27:27			
		SET		mai	
สถานะ	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)	
▲ เพิ่มขึ้น	276	3,051,153	82	281,243	
↔ ไม่เปลี่ยนแปลง	191	605,160	61	1,467,835	
▼ ลดลง	182	955,953	65	177,874	
จำนวนรายการ	SET	479,395	mai	74,054	

ผลการดำเนินงาน		ข้อมูล ณ วันที่ 12 มี.ค. 2567	
		SET	mai
มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด (ลบ.)		17,037,550.02	417,138.35
อัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย (YTD) (%)		40.29	11.93
P/E (เท่า)		18.05	112.21
P/BV (เท่า)		1.33	2.12
อัตราเงินปันผลตอบแทน (%)		3.38	1.79
กำไรสุทธิต่อหุ้น		76.43	3.68

%การเปลี่ยนแปลงของดัชนี		ข้อมูล ณ วันที่ 12 มี.ค. 2567	
		SET	mai
ในรอบ 3 เดือนล่าสุด		+0.42%	+5.49%
ในรอบ 6 เดือนล่าสุด		-10.73%	-13.50%
YTD (Year to Date)		-2.56%	+0.23%

หมายเหตุ

- ไม่รวมหลักทรัพย์ที่ไม่มีการซื้อขาย
- หลักทรัพย์ต่างประเทศจะไม่ถูกรวมในการคำนวณข้อมูล อัตราส่วนราคาปิดต่อกำไรต่อหุ้น อัตราส่วนราคาตลาดต่อมูลค่าหุ้นทางบัญชี อัตราเงินปันผลตอบแทน มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด และอัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย
- ไม่นำหลักทรัพย์ในหมวดกองทุนรวมหรือสิ่งหรือหลักทรัพย์เข้าร่วมคำนวณ (มีผลตั้งแต่ 31 มีนาคม 2552 เป็นต้นไป)

SET

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ IVL	24.70	+0.80 (+3.35%)	1,288,015.47
☆ AOT	66.00	+0.50 (+0.76%)	1,215,057.48
☆ BDMS	29.00	-0.25 (-0.85%)	1,179,911.30
☆ CPALL	57.50	+0.75 (+1.32%)	954,933.90
☆ KBANK	123.50	+0.50 (+0.41%)	940,938.80
☆ BTS	5.40	+0.25 (+4.85%)	934,438.77
☆ TRUE	7.85	+0.05 (+0.64%)	896,430.98
☆ VGI	1.61	+0.17 (+11.81%)	877,965.84
☆ PTT	34.25	+0.25 (+0.74%)	820,175.15
☆ LH	7.15	+0.15 (+2.14%)	768,974.89

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ VGI	1.61	+0.17 (+11.81%)	552,613,400
☆ AJA	0.33	+0.01 (+3.13%)	219,371,700
☆ XPG	1.34	-0.02 (-1.47%)	179,691,700
☆ BTS	5.40	+0.25 (+4.85%)	175,717,700
☆ RABBIT	0.45	+0.03 (+7.14%)	171,363,700
☆ CV	0.57	+0.05 (+9.62%)	158,612,400
☆ TRUE	7.85	+0.05 (+0.64%)	114,958,500
☆ BWG	0.54	0.00 (0.00%)	109,902,600
☆ LH	7.15	+0.15 (+2.14%)	109,247,600
☆ TPOLY	1.43	+0.31 (+27.68%)	95,273,000

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ CNT	1.40	+0.33 (+30.84%)	49,586,400
☆ TPOLY	1.43	+0.31 (+27.68%)	95,273,000
☆ PPPM <small>๑</small>	0.06	+0.01 (+20.00%)	905,000
☆ PRECHA	1.15	+0.18 (+18.56%)	33,587,700
☆ EMC <small>๑</small>	0.07	+0.01 (+16.67%)	20,347,900
☆ SIRIP	7.90	+0.90 (+12.86%)	27,300
☆ VGI	1.61	+0.17 (+11.81%)	552,613,400
☆ ACC	0.43	+0.04 (+10.26%)	14,456,700
☆ CV	0.57	+0.05 (+9.62%)	158,612,400
☆ VPO	0.89	+0.07 (+8.54%)	33,105,500

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ KBS <small>๒๐</small>	5.50	-0.65 (-10.57%)	756,300
☆ KC <small>๑</small>	0.09	-0.01 (-10.00%)	1,808,300
☆ PTECH	8.25	-0.85 (-9.34%)	27,300
☆ ETL	1.53	-0.13 (-7.83%)	38,192,200
☆ BJCHI <small>๒๐</small>	1.13	-0.09 (-7.38%)	1,326,400
☆ GIFT	5.15	-0.40 (-7.21%)	12,492,300
☆ SKY	25.75	-1.75 (-6.36%)	11,959,100
☆ TMD <small>๒๐</small>	23.90	-1.60 (-6.27%)	85,400
☆ MNRF	2.80	-0.18 (-6.04%)	117,700
☆ KIAT <small>๒๐</small>	0.38	-0.02 (-5.00%)	1,730,700

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ XO	27.00	+0.75 (+2.86%)	216,931.38
☆ JPARK	6.80	-0.35 (-4.90%)	162,647.60
☆ PROS	1.77	+0.23 (+14.94%)	96,917.75
☆ MGI	42.50	-1.00 (-2.30%)	94,131.48
☆ BEB	27.25	+1.50 (+5.83%)	73,571.73
☆ MASTER	74.75	+1.25 (+1.70%)	72,811.98
☆ MCA	3.12	-0.04 (-1.27%)	65,167.91
☆ PROEN	2.58	+0.18 (+7.50%)	44,498.80
☆ BBIK	105.00	+0.50 (+0.48%)	44,170.80
☆ PRI	17.80	-1.30 (-6.81%)	41,348.67

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ NEWS	0.02	0.00 (0.00%)	1,321,934,900
☆ PROS	1.77	+0.23 (+14.94%)	54,557,400
☆ BROOK	0.66	0.00 (0.00%)	54,510,600
☆ NCL	0.96	+0.01 (+1.05%)	32,170,800
☆ ALPHAX	0.55	+0.05 (+10.00%)	29,597,500
☆ PSG	0.70	+0.01 (+1.45%)	23,355,700
☆ JPARK	6.80	-0.35 (-4.90%)	22,701,800
☆ MCA	3.12	-0.04 (-1.27%)	20,464,300
☆ UREKA	0.60	0.00 (0.00%)	19,065,700
☆ SENX	0.64	-0.04 (-5.88%)	18,586,200

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ JCKH	0.04	+0.01 (+33.33%)	3,098,300
☆ PROS	1.77	+0.23 (+14.94%)	54,557,400
☆ MORE	0.09	+0.01 (+12.50%)	10,005,200
☆ IIG	9.00	+0.90 (+11.11%)	1,659,700
☆ ALPHAX	0.55	+0.05 (+10.00%)	29,597,500
☆ TPCH	7.65	+0.65 (+9.29%)	2,644,600
☆ SR	0.67	+0.05 (+8.06%)	225,000
☆ GTV	0.14	+0.01 (+7.69%)	12,432,900
☆ PROEN	2.58	+0.18 (+7.50%)	17,601,300
☆ HPT	0.68	+0.04 (+6.25%)	8,221,200

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ PRI	17.80	-1.30 (-6.81%)	2,270,700
☆ UMS	0.56	-0.04 (-6.67%)	200
☆ ASN	1.78	-0.12 (-6.32%)	5,300
☆ CHO	0.15	-0.01 (-6.25%)	11,954,700
☆ SENX	0.64	-0.04 (-5.88%)	18,586,200
☆ SWC	3.86	-0.24 (-5.85%)	204,000
☆ SCL	1.79	-0.10 (-5.29%)	5,488,200
☆ JPARK	6.80	-0.35 (-4.90%)	22,701,800
☆ EFORL	0.21	-0.01 (-4.55%)	1,688,900
☆ TNDT	0.22	-0.01 (-4.35%)	2,136,000

มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (SET)

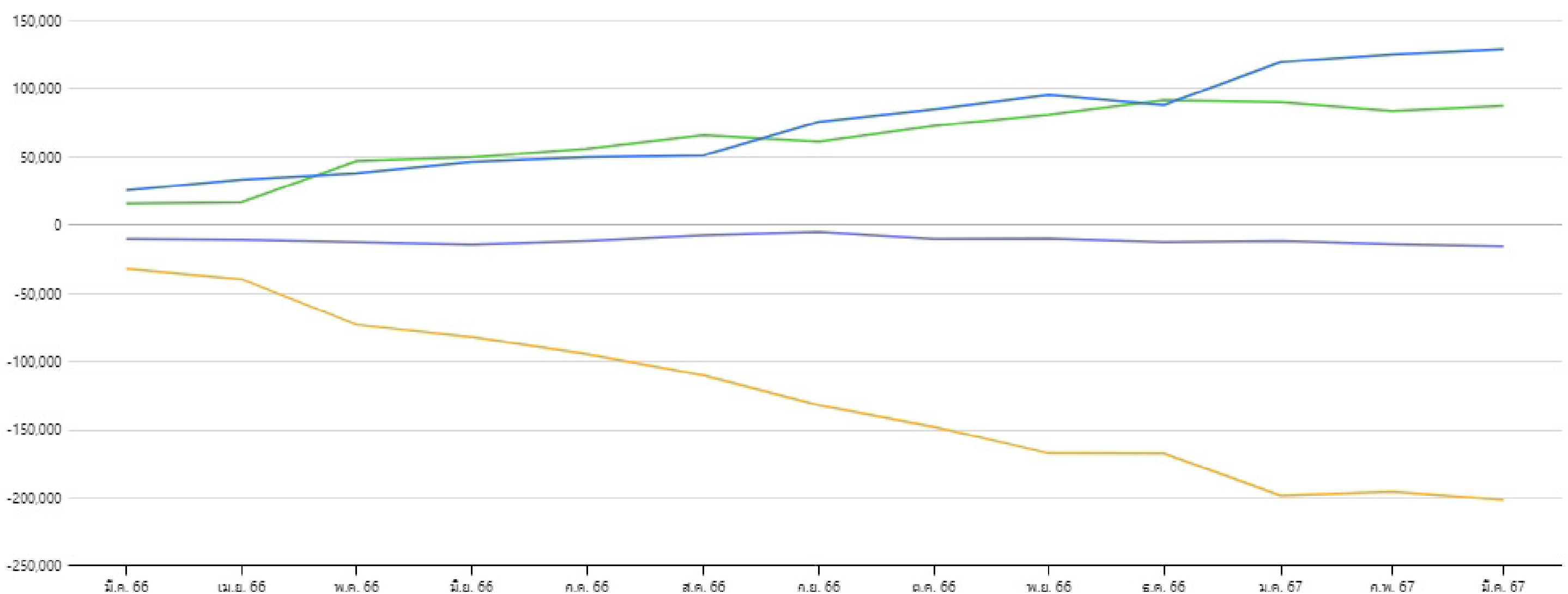
หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 13 มี.ค. 2567					01 มี.ค. 2567 - 13 มี.ค. 2567					01 มี.ค. 2567 - 13 มี.ค. 2567				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	3,032.92	7.53	3,640.94	9.04	-608.02	34,187.29	9.37	31,032.76	8.51	3,154.53	208,353.07	9.22	213,060.49	9.43	-4,707.42
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	2,924.44	7.26	2,841.78	7.05	82.66	25,650.26	7.03	27,261.90	7.47	-1,611.64	159,459.64	7.06	162,396.57	7.19	-2,936.93
นักลงทุนต่างประเทศ	21,906.19	54.36	20,837.78	51.71	1,068.42	195,238.67	53.52	200,146.93	54.87	-4,908.26	1,214,697.34	53.76	1,247,617.56	55.22	-32,920.22
นักลงทุนในประเทศ	12,433.85	30.86	12,976.91	32.20	-543.06	109,719.68	30.08	106,354.31	29.15	3,365.37	677,018.45	29.96	636,453.89	28.17	40,564.57

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 13 มี.ค. 2567

มูลค่า (ล้านบาท)


 สถาบันในประเทศ X

 บัญชีบริษัทหลักทรัพย์ X

 นักลงทุนต่างประเทศ X

 นักลงทุนในประเทศ X

มูลค่าซื้อขาย

ตามกลุ่มนักลงทุน

SET

mai

มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (mai)

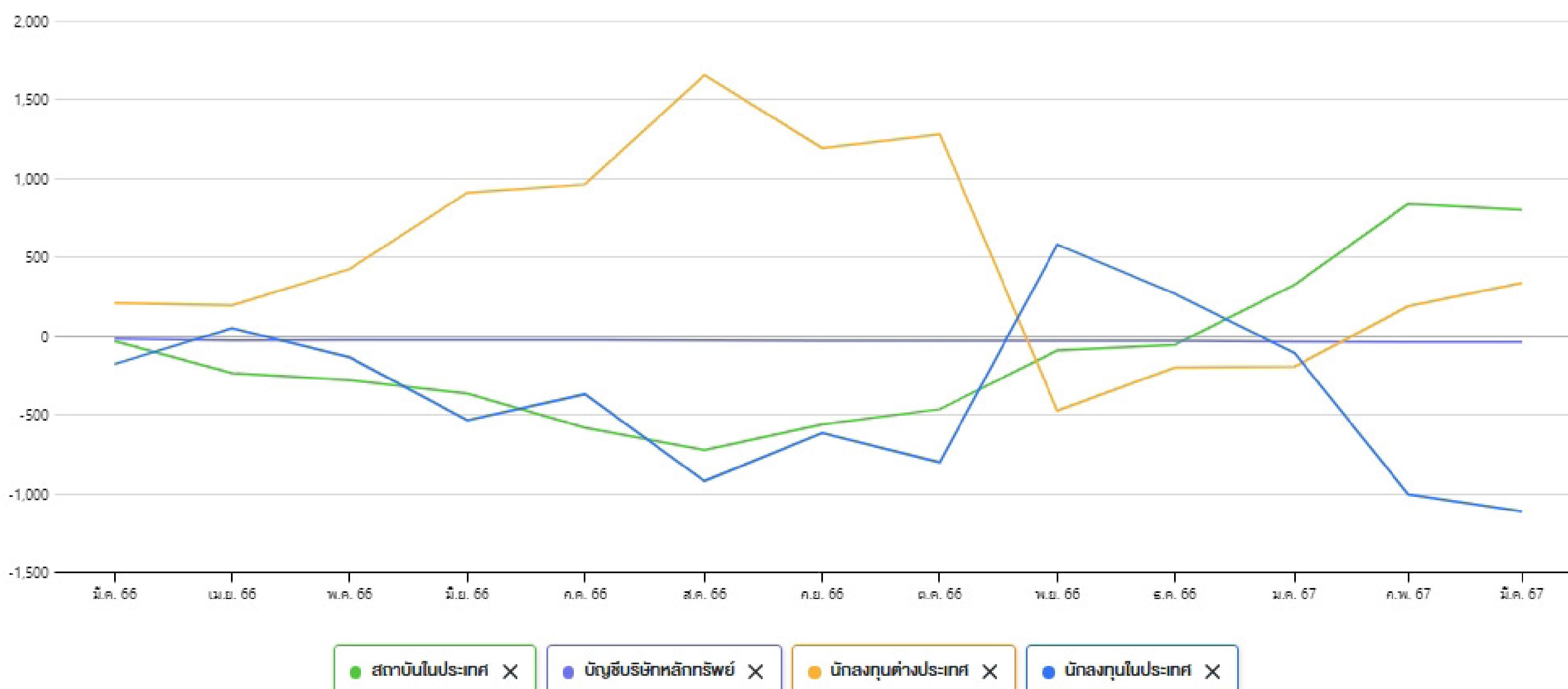
หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 13 มี.ค. 2567					01 มี.ค. 2567 - 13 มี.ค. 2567					01 มี.ค. 2567 - 13 มี.ค. 2567				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	58.48	3.45	50.63	2.99	7.85	576.25	3.63	606.94	3.82	-30.68	3,255.31	3.20	2,393.18	2.35	862.13
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	1.25	0.07	1.85	0.11	-0.60	8.75	0.06	9.76	0.06	-1.01	64.66	0.06	73.77	0.07	-9.11
นักลงทุนต่างประเทศ	242.92	14.33	255.95	15.10	-13.03	2,416.64	15.20	2,282.35	14.36	134.30	13,307.70	13.09	12,785.16	12.58	522.53
นักลงทุนในประเทศ	1,392.47	82.15	1,386.70	81.81	5.77	12,894.66	81.12	12,997.27	81.76	-102.61	85,018.00	83.64	86,393.55	84.99	-1,375.55

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 13 มี.ค. 2567

มูลค่า (ล้านบาท)



HOONINSIDE

HOONINSIDE



ม.ล.ณัฐสิทธิ์ ดิศกุล กรรมการผู้อำนวยการใหญ่
บริษัท บริการเช่าเพลิงการบินกรุงเทพ จำกัด (มหาชน)

BAFFS

มุ่งมั่นเดินหน้า ในทุกภารกิจ



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOONINSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 คุณนุ้ย
E-mail: reporter@hooninside.com



@HOONINSIDE