

# H O O N I N S I D E



# FTI

## เลี้ยงปีนี้ กวาดรายได้

# 930

## ล้านบาท

พร้อมขยายธุรกิจ  
ทุกมิติ!!

**ดร.วิกร กุวพัชร**

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

บริษัท ฟังก์ชั่น อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด (มหาชน)







# Magazine

## Hooninside

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

# - Content -

ข่าวจากปก	04
ข่าวบริษัทจดทะเบียน	06
ข่าวการเงิน	17
อินไซด์ Business	26
สรุปการซื้อขาย	27

**บรรณาธิการบริหาร**  
ประสิทธิ์ ทรโชคนันต์  
**หัวหน้าข่าว**  
อณูภา ศิริรวง

**ที่ปรึกษา**  
ชาทอง ปัทมพงศ์  
ภักธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ  
สาธิต วรรณศิลป์  
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์  
เทวัญ จงกลรอด  
ธณพงศ์ มีทอง  
ภากร ยิ่งแถม

**กองบรรณาธิการ**  
ณภัค ภัทรสุปรีดี

**กราฟิก**  
วิจิตพล นาคสุข  
ศิวีโล สอบใหม่  
ศักดาจรัส จันทรินทร์

**ติดต่อโฆษณา**  
คุณนุ้ย 02-276-5976  
E\_mail : reporter@hooninise.com





**GUNKUL**

*not only the energy, we care*

เป็นผู้นำด้านธุรกิจพลังงานทดแทน  
อุปกรณ์ และระบบไฟฟ้าแบบครบวงจร  
ด้วยเทคโนโลยีและนวัตกรรมที่ทันสมัย  
เพื่อพัฒนาโครงสร้างพื้นฐาน  
ให้แข็งแกร่งอย่างยั่งยืน

และเป็นผู้นำด้านธุรกิจกัญชกัญชาในระดับสากล  
เพื่อเสริมสร้างคุณภาพชีวิตและสุขภาพที่ดี

**ศุภชา ดำรงปิยะวุฒิ**

ประธานกรรมการบริหาร  
บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)



**บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)**

1177 อาคารเฟิร์ล แบงก์ค็อก ชั้น 8 ถนนพหลโยธิน แขวงพญาไท เขตพญาไท กรุงเทพมหานคร 10400

โทร.0-2242-5800 (อัตโนมัติ)



# FTI พร้อมขยาย ธุรกิจทุกมิติ

FTI เล็งปีนี้กวาดรายได้  
**930 ล้านบาท**  
พร้อมขยายธุรกิจทุกมิติ



“ฟังก์ชั่น อินเตอร์เนชั่นแนล” วางแผน  
ธุรกิจปี 67 ตั้งเป้ารายได้แตะ **930 ลบ.**  
**โตแรง 20%** ขยายธุรกิจทุกมิติ ออก  
ผลิตภัณฑ์ใหม่ คุ่มต้นทุน ขยายสาขา  
ร่วมทุนพันธมิตรจีนหนุนการเติบโต

## ดร.วิกร กุวพัชร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ฟังก์ชั่น อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด (มหาชน)

เปิดเผยว่า บริษัทตั้งเป้ารายได้สำหรับ  
ปี 2567 อยู่ที่ระดับ 930 ลบ. หรือคิดเป็น  
อัตราการเติบโตไม่น้อยกว่า 20% โดยแผน  
ธุรกิจในปี 2567 จะมีการเดินหน้าขยายธุรกิจ  
ในทุกมิติ ไม่ว่าจะเป็นการใช้กลยุทธ์ในการเปิด  
ตัวผลิตภัณฑ์ใหม่อย่างต่อเนื่องทั้งเครื่องกรอง  
น้ำ ชุดกรองน้ำ ระบบผลิตน้ำอ่อน ชุดกรองน้ำ  
ที่สามารถใช้คู่กับฝักบัวอาบน้ำ ระบบบริหาร  
จัดการน้ำอุตสาหกรรม เป็นต้น

และการเดินหน้าขยายสาขา Water Stores  
เพิ่มอีก 2 สาขาเป็น 23 สาขาจากในปัจจุบัน  
ที่มี 21 สาขา เพื่อขยายกลุ่มลูกค้าขายส่งเพื่อ  
ผู้ประกอบการอาชีพระบบกรองน้ำ และครัวเรือน

ทั่วไป และการขยาย สาขา Aquatek Shops  
อีก 21 สาขาเป็น 30 สาขา จากในปัจจุบันที่มี  
9 สาขา เพื่อขยายกลุ่มลูกค้าครัวเรือนระดับ  
High End ที่มี Life Style ใช้ชีวิตในเมืองใหญ่  
ทั่วประเทศ ซึ่งจะช่วยหนุนยอดขายของบริษัท  
ให้เติบโตขึ้นในอนาคตรวมถึงการจัดตั้งบริษัท  
ย่อยในประเทศไทยจำนวน 3 บริษัท โดยเป็น  
ความร่วมมือกับพันธมิตรจากสาธารณรัฐ  
ประชาชนจีนจำนวน 3 ราย เพื่อผลิต และ  
ประกอบไส้กรองระบบกรองน้ำ, ผลิตและ  
ประกอบหม้อแปลง (Transformer)

สำหรับระบบกรองน้ำ, ผลิตและประกอบ  
อุปกรณ์ Booster pump สำหรับระบบ

กรองน้ำ เพื่อจัดจำหน่ายสำหรับตลาดใน  
ประเทศไทย และต่างประเทศ โดยสามารถ  
เริ่มรายได้ตั้งแต่ไตรมาสที่ 1 ของปี 2567

รวมถึงการจัดตั้งบริษัทย่อยในประเทศไทย  
จำนวน 3 บริษัท โดยเป็นความร่วมมือกับ  
พันธมิตรจากสาธารณรัฐประชาชนจีน  
จำนวน 3 ราย เพื่อผลิต และประกอบไส้กรอง  
ระบบกรองน้ำ, ผลิตและประกอบหม้อแปลง  
(Transformer) สำหรับระบบกรองน้ำ, ผลิต  
และประกอบอุปกรณ์ Booster pump สำหรับ  
ระบบกรองน้ำ เพื่อจัดจำหน่ายสำหรับตลาด  
ในประเทศไทย และต่างประเทศ โดยสามารถ  
เริ่มรายได้ตั้งแต่ไตรมาสที่ 1 ของปี 2567

“ เป้าหมายในปีนี้ เราตั้งเป้าที่จะเติบโตไม่น้อยกว่า 20% จากปีก่อน โดยตั้งเป้าหมายยอดขายแตะที่ 930 ล้านบาท แม้จะมีหลายปัจจัยภายนอกที่มีผลกระทบ เช่น ต้นทุนสินค้าที่ปรับขึ้น ความผันผวนของค่าเงินบาทคู่แข่งทางการค้า เป็นต้น แต่เราก็ได้มีการเตรียมพร้อม วางแผนเพื่อรับมือ และควบคุมปัจจัยภายนอกเป็นอย่างดี รวมถึงปรับปรุงกระบวนการทำงาน ภายในอย่างต่อเนื่อง เพื่อที่จะสามารถทำยอดขายของปี 2567 ให้เป็นไปตามเป้าหมายที่วางไว้ ”



ทั้งนี้บริษัทได้จัดกิจกรรมเพื่อสังคมหรือ CSR ในโครงการ “FTI สานฝันเพื่อน้อง” ให้กับบุคลากรทางการศึกษา และนักเรียนโรงเรียนบ้านหม่องกระแทะ จังหวัดกาญจนบุรี ซึ่งอยู่ในพื้นที่ห่างไกลมีบุคลากรทางการศึกษา และนักเรียนชั้นอนุบาล และประถมศึกษาารวมกันกว่า 90 คน โดยโครงการดังกล่าวที่ผู้บริหาร และพนักงานของ FTI รวมถึงสื่อมวลชนได้ร่วมเลี้ยงอาหารกลางวัน มอบทุนการศึกษา อุปกรณ์การเรียน และมอบเครื่องกรองน้ำใหม่พร้อมติดตั้งให้กับโรงเรียน เพื่อที่จะสนับสนุนโอกาสทางการศึกษา และช่วยให้บุคลากรทางการศึกษา และนักเรียนให้มีน้ำสะอาดสำหรับอุปโภค และบริโภคเพื่อสุขอนามัยที่ดีต่อไป



# ไปให้สุด กับเรื่องสดใหม่ พีที สดใหม่ไปกับคุณ





# MGC

# -กลุ่ม ปตท.

ตั้งบริษัท เพื่อดำเนินธุรกิจเป็นตัวแทนจำหน่ายและผู้จัดจำหน่ายยานยนต์ไฟฟ้า  
แล้วเสร็จเมื่อวันที่ 6 มี.ค.67 ที่ผ่านมา

บริษัท มิลเลนเนียม กรุ๊ป คอร์ปอเรชั่น (เอเชีย) จำกัด(มหาชน) MGC เปิดเผยว่า ตามที่ บริษัท เอ็มจีซี-เอเชีย กรีนเทค จำกัด บริษัทย่อยของ บริษัท มิลเลนเนียม กรุ๊ป คอร์ปอเรชั่น (เอเชีย) จำกัด(มหาชน) (“บริษัท”) ได้เข้าร่วมทุนกับบริษัท อรุณ พลัส จำกัด จัดตั้ง บริษัท นีโอ โมบิลิตี้ เอเชีย จำกัด โดยมีสัดส่วนการถือหุ้นในบริษัท นีโอ โมบิลิตี้ เอเชีย จำกัด เป็นดังนี้ บริษัท เอ็มจีซี-เอเชีย กรีนเทค จำกัด ถือหุ้นคิดเป็นร้อยละ 49.999 ของทุนจดทะเบียน และ บริษัท อรุณ พลัส จำกัด ถือหุ้นคิดเป็นร้อยละ 50.001 ของทุนจดทะเบียน ด้วยเหตุนี้ บริษัท นีโอ โมบิลิตี้ เอเชีย จำกัด จึงถือเป็นบริษัทร่วมของ บริษัท

ต่อมา โดยบริษัท นีโอ โมบิลิตี้ เอเชีย จำกัด (“Neo Mobility Asia”) ได้จัดตั้งบริษัท ซีโมบิลิตี้พลัส จำกัด (“ZeMobility Plus”) และ บริษัท เอ็กซ์ โมบิลิตี้(ประเทศไทย) จำกัด (“X Mobility (Thailand)”) ด้วยทุนจดทะเบียนบริษัทละ 10 ล้านบาท โดยบริษัท นีโอ โมบิลิตี้ เอเชีย จำกัด (“Neo Mobility Asia”) (บริษัทร่วมของ บริษัท) ถือหุ้นร้อยละ 100 ทั้งนี้บริษัท Ze Mobility Plus ดำเนินธุรกิจเป็นตัวแทนจำหน่ายยานยนต์ไฟฟ้ายี่ห้อ ZEEKR (“ZEEKR Dealer”) และบริษัท XMobility (Thailand) ดำเนินธุรกิจเป็นผู้จัดจำหน่ายยานยนต์ไฟฟ้ายี่ห้อ XPENG (“XPENG Distributor”) ซึ่งถือเป็นการเพิ่มศักยภาพในการแข่งขันในอุตสาหกรรมยานยนต์ไฟฟ้า สอดคล้องกับวิสัยทัศน์ของบริษัท ในการเป็นผู้นำกลุ่มธุรกิจค้าปลีกด้านยานยนต์ที่มีการพัฒนาอย่างต่อเนื่อง และขับเคลื่อนด้วยนวัตกรรม โดยจดทะเบียนจัดตั้งบริษัท Ze Mobility Plus และ XMobility (Thailand) แล้วเสร็จในวันที่ 6 มีนาคม 2567

MGC → ASIA™





# PRTR

วางแผนปี 67 **รายได้เติบโต 10-15%**  
ตั้งเป้าปีนี้จัดจ้างพนักงานเพิ่มขึ้นอยู่ที่ประมาณ 18,500 คน

PRTR วางแผนปี 67 เติบโตต่อเนื่อง ย้ำการเป็นผู้นำ Total HR Solutions ที่มีมาร์เก็ตแชร์เบอร์หนึ่งในธุรกิจ Outsource ตั้งเป้าปีนี้จัดจ้างพนักงานเพิ่มขึ้นอยู่ที่ประมาณ 18,500 คน ด้าน Recurring อยู่ในระดับสูงต่อเนื่อง ขณะที่ธุรกิจที่เป็นไฮมาร์เก็ตในการสรรหาพนักงาน หรือ Recruitment จับกลุ่มลูกค้าธนาคารและการเงิน กลุ่มธุรกิจค้าปลีก กลุ่มสินค้าอุปโภค-บริโภค เข้ามาเพิ่มขึ้น ตั้งเป้าปีนี้จะสรรหาพนักงานได้ประมาณ 2,800 ตำแหน่ง ซึ่งเป็นธุรกิจที่อัตรากำไรเริ่มต้นอยู่ในระดับสูงถึง 62-65% ขณะที่ ธุรกิจใหม่ที่เข้าไปลงทุนเริ่มเก็บเกี่ยวผลผลิตแล้ว แม้อปี 66 รับรู้ผลขาดทุนราว 24 ล้านบาท แต่ปีนี้จะดีขึ้นมีนัยสำคัญ คาดคงเหลือการรับรู้ผลขาดทุนจากธุรกิจใหม่เพียงเล็กน้อย ด้านภาพรวม PRTR กำไรแข็งแกร่ง ส่วนเป้ารายได้วางไว้จะโต 10-15% จากปีก่อน



**นางสาวรัตนา เจริญพานิช ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท พีอาร์ทีอาร์ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ PRTR** เปิดเผยเป้าหมายรายได้ปีนี้คาดว่าจะโตจากปีก่อน 10-15% เนื่องจากธุรกิจหลักด้านการจัดจ้างพนักงาน (Outsource) และ ธุรกิจบริการสรรหาพนักงาน (Recruitment) เติบโตขึ้นต่อเนื่อง ควบคู่การบริหารต้นทุนทางการเงินที่มีประสิทธิภาพ ขณะที่ ทิศทางธุรกิจใหม่ที่เข้าไปลงทุนปรับตัวดีขึ้น ทำให้ PRTR จะรับรู้ผลขาดทุนจากธุรกิจใหม่ลดลงอย่างมีนัยสำคัญ ทั้งนี้ ผลประกอบการของ PRTR งวดประจำปี 2566 PRTR มีรายได้รวม 6,422.0 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อน 5.0% โดยมีธุรกิจบริการสรรหาพนักงาน (Recruitment) เติบโตโดดเด่น ขณะที่ กำไรสุทธิส่วนของบริษัทใหญ่ 206.4 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อน 2.1% โดยมีอัตรากำไรเริ่มต้น 10.1% อัตรากำไรสุทธิส่วนของบริษัทใหญ่ 3.2% ทั้งนี้ในปี 2566 มีผลขาดทุนจากธุรกิจใหม่ที่ 24 ล้านบาท โดยหากมองเพียงธุรกิจหลักในปี 2566 บริษัทสามารถทำอัตรากำไรสุทธิได้ที่ 3.6% ซึ่งเป็นอัตรากำไรสุทธิที่สูงขึ้นกว่าเดิมโดยมองว่าธุรกิจหลักยังมีการเติบโตต่อเนื่อง และอีกส่วนหนึ่งเป็นปัจจัยบวกจากต้นทุนทางการเงินที่ลดลงในปีนี้ หลังบริษัทเข้า IPO เมื่อ มีนาคม 2566

โดย ธุรกิจหลักด้านการจัดจ้างพนักงาน (Outsource) ในปี 2566 มีพนักงานในกลุ่มราว 16,813 คน ส่วนใหญ่เป็นกลุ่มพนักงานพีซีคิดเป็นประมาณ 40% พนักงานออฟฟิศ 18% กลุ่มพนักงานทั่วไป 12% วิศวกร 10% รวมทั้งกลุ่มพนักงานขายและการตลาด กลุ่ม Customer Service ไรท์ และคนขับรถ ตามลำดับ รวมมีสัดส่วนรายได้ประมาณ 95.1% ของรายได้ทั้งหมด และคิดเป็นการเติบโตจากปีก่อนหน้าประมาณ 13% ซึ่งคาดว่าในปี 2567 รายได้ในกลุ่ม Outsource จะเติบโตต่อเนื่องที่ประมาณ 10 - 15% จากการรับรู้พนักงานที่เข้ามาเพิ่มเติมในปีที่แล้ว และตั้งเป้าจะขยายพนักงาน Outsource ในปีนี้ให้อยู่ที่ประมาณ 18,500 คน เพิ่มขึ้นมาจากลูกค้ารายเดิม และลูกค้ารายใหม่ ชูกลุ่มที่เติบโตโดดเด่นยังเป็นกลุ่มเดิมคล้ายปีก่อน แต่ดีมานด์ที่เห็นว่าเข้ามาเพิ่มเติม คือ กลุ่ม Customer Service กลุ่มธนาคารและการเงิน ที่เห็นทิศทางการเข้ามามากขึ้น สนับสนุนรายได้ในบริการ outsource staff ที่เป็นลักษณะ Recurring ที่อยู่ในระดับสูงกว่า 95% ของรายได้รวม และมองหากกลุ่มพนักงานใหม่ๆ เช่น กลุ่มแม่บ้าน พนักงานขับรถ เป็นกลุ่มที่ PRTR สนใจ เป็นต้น



# PRTR

วางแผนปี 67 **รายได้เติบโต 10-15%**  
ตั้งเป้าปีนี้จัดจ้างพนักงานเพิ่มขึ้นอยู่ที่ประมาณ 18,500 คน

ขณะที่ ธุรกิจบริการสรรหาพนักงาน (Recruitment) ในปี 2566 มีสัดส่วนรายได้ประมาณ 4.2% จากการเพิ่มพนักงานสรรหาเข้ามาร่วมทีมในปีที่แล้วเพื่อรุดตลาดนี้ อาทิ กลุ่มธนาคารและการเงิน กลุ่มธุรกิจค้าปลีก กลุ่มสินค้าอุปโภค-บริโภค เป็นต้น โดยปี 2566 เราสามารถสรรหาพนักงานได้ประมาณ 2,438 ตำแหน่ง เกินกว่าเป้าหมายที่วางไว้ พร้อมกับการมีฐานข้อมูลพนักงานในระบบที่เพิ่มขึ้นแตะที่เกือบ 600,000 คนในปี 2566 ที่ผ่านมา โดยในปี 2567 นี้ บริษัทยังคงมุ่งเน้นเจาะกลุ่ม mass recruitment และ พนักงาน Junior Level ให้มากขึ้น จากความต้องการของลูกค้า และสามารถสรรหาได้รวดเร็ว เนื่องจากธุรกิจนี้อัตรากำไรเริ่มต้นค่อนข้างสูงมาก หรืออยู่ที่ประมาณ 62-65% ตั้งเป้าปีนี้รายได้เติบโตต่อเนื่องที่ระดับ

15 - 20% และตั้งเป้าจะสรรหาพนักงานได้ประมาณ 2,800 ตำแหน่ง

สำหรับธุรกิจใหม่ที่เข้าไปลงทุนในช่วง 2 ปีที่ผ่านมา มั่นใจว่าเริ่มเห็นภาพการเติบโตที่ชัดเจนขึ้น แม้ในปีก่อน 3 ธุรกิจใหม่ยังคงมีผลขาดทุนรวมประมาณ 24 ล้านบาท เนื่องจากยังอยู่ในช่วงเริ่มต้นธุรกิจ แต่ปี 2567 นี้ คาดจะรับรู้ผลขาดทุนน้อยลงเหลือประมาณ 10 ล้านบาท สะท้อนเรามาถูกทางแล้ว และจะส่งผลให้ภาพรวมกำไรของ PRTR ในปี 2567 เติบโตขึ้น และจะดีต่อเนื่องใน 1-2 ปีจากนี้ได้ ประกอบด้วย ธุรกิจให้บริการฝึกอบรมแบบออนไลน์ผ่านแพลตฟอร์มและออฟไลน์ (Integrated Learning Services) ของ BLACKSMITH ที่คาดว่าจะมีรายได้เพิ่มขึ้นเท่าตัวในปีนี้ ธุรกิจให้บริการซอฟต์แวร์ด้านการ

บริหารจัดการบุคลากร (Human capital management software) ภายใต้ PINNO และ ธุรกิจบริการจัดหางานผ่านแพลตฟอร์ม (Online Job Platform) ภายใต้ NEXMOVE ที่มีลูกค้าเข้ามาเพิ่มขึ้นต่อเนื่อง

อย่างไรก็ดี ในปีที่ผ่านมา PRTR ได้ต่อยอดไปยังธุรกิจจัดหาคนไปทำงานต่างประเทศ ภายใต้ PRTR Global ไปยังประเทศมาเลเซีย, ฟิลิปปินส์ และสิงคโปร์ ซึ่งไม่มีการลงทุนเพิ่มเติม เริ่มรับรู้รายได้เข้ามาแล้วจากกลุ่มลูกค้า Customer Service แอร์โอสเปซ และจะเดินทางขยายต่อเนื่อง

“ธุรกิจหลักของ PRTR ในกลุ่ม Outsource แม้ในยามที่เศรษฐกิจแย่ แต่ Outsource ไม่ค่อยกระทบ สะท้อนจากช่วงโควิดที่ผ่านมา ความต้องการคนในการจัดจ้างพนักงานยังคงมีต่อเนื่อง ขณะที่กลุ่ม Recruitment สรรหาพนักงานลดลงในช่วงโควิด เนื่องจาก ลูกค้ายังไม่กล้าจ้างพนักงานประจำแต่ปัจจุบันการจ้างงานเริ่มกลับสู่ภาวะปกติ ทำให้เรามองว่าธุรกิจ Outsource จะเป็นการเติบโตอย่างไม่หวือหวา แต่มั่นคง โดยมี Recruitment เข้ามาเสริมทัพ และเทรนด์ที่เติบโตของธุรกิจนี้ สนับสนุนอัตรากำไรของ PRTR ที่สูงขึ้นต่อเนื่องได้ พร้อมกันนี้ เรายังเข้าไปลงทุนในธุรกิจใหม่ เริ่มขยายกิจการในช่วง 2 ปีที่ผ่านมา โดยโพธิ์สวัสดิ์ จะทำอย่างไรให้ PRTR เป็นมากกว่า HR Management แต่เราคือ Total HR Solution ที่มาร์เก็ตแชร์ธุรกิจ Outsource เป็นเบอร์หนึ่ง ทำให้ปี 2566 เรารับรู้ผลขาดทุนจากธุรกิจใหม่นี้ราว 24 ล้านบาท แต่จะดีขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ และสามารถริเริ่มกลับมาเป็นกำไรที่แข็งแกร่งในช่วง 1-2 ปีจากนี้ได้” คุณริศรา กล่าว



# ANAN

เปิด 7 โครงการใหม่ มูลค่ารวม 18,608 ลบ.  
วางเป้าหมายยอดขาย 23,000 ลบ. รายได้ 14,500 ลบ.

บริษัท อนันดา ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) หรือ ANAN ผู้นำแห่งวงการพัฒนาที่อยู่อาศัยสำหรับคนเมือง ครองตำแหน่งผู้นำตลาดคอนโดมิเนียมติดรถไฟฟ้า ตอกย้ำจุดยืนผู้นำแบรนด์ที่อยู่อาศัยเพื่อคนเมือง ภายใต้แนวคิด "COMMITTED TO URBAN LIFE" มุ่งสร้างการเติบโตอย่างต่อเนื่อง พร้อมพัฒนาที่อยู่อาศัยเพื่อคนเมือง โดยปี 2567 เปิดใหม่ 7 โครงการ มูลค่ากว่า 18,608 ล้านบาท ตั้งเป้ารับรัฐรายได้ 14,500 ล้านบาท เติบโต 10% ยอดขาย 23,000 ล้านบาท เติบโต 18% และยอดขายตลาดต่างประเทศ 7,699 ล้านบาท เติบโต 10% จากปีที่ผ่านมา สำหรับไฮไลต์ปีนี้ เตรียมเปิด 2 โครงการคอนโดใหม่ระดับแฟลกซ์ รวมถึงการจับมือกับพันธมิตรใหม่ระดับโลก ตั้งเป้าปิดการขาย 8 โครงการ มูลค่ากว่า 19,962 ล้านบาท ภายในปีนี้ และสร้างความเชื่อมั่นจากนักลงทุนและผู้ถือหุ้น ด้วยการชำระคืนหุ้นมูลค่า 3,826 ล้านบาท ครบตามกำหนดเป็นที่เรียบร้อยแล้ว เมื่อวันที่ 15 ม.ค. ที่ผ่านมา และพร้อมเตรียมชำระคืนหุ้นตามกำหนดในเดือนกรกฎาคม 2567 มูลค่า 3,231 ล้านบาท

คุณชานนท์ เรืองกฤตยา ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อนันดา ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า ปี 2566 ที่ผ่านมา ถือว่าท้าทายความสามารถในการดำเนินงานของอนันดาฯ เป็นอย่างมาก จากสถานการณ์ต่างๆ ที่เกิดขึ้น แต่อนันดาฯ ได้มีการปรับตัวตามสถานการณ์เพื่อรองรับการเปลี่ยนแปลงอยู่ตลอดเวลา รวมถึงการรับมือกับความเสี่ยงและความไม่แน่นอนที่อาจจะเกิดขึ้นได้ แต่ก็ยังสามารถครองตำแหน่งผู้นำตลาดคอนโดมิเนียมติดรถไฟฟ้าที่สามารถเข้าถึงและเข้าใจลูกค้าคนเมืองทั้งตลาดคอนโดมิเนียมและแนวราบในเมืองได้เป็นอย่างดี และลูกค้ายังคงให้ความเชื่อมั่นในแบรนด์ของ อนันดาฯ อย่างต่อเนื่อง ทั้งนี้ จึงพร้อมเดินทางภายใต้แนวคิด "COMMITTED TO URBAN LIFE" มุ่งมั่นพัฒนาที่อยู่อาศัยและบริการให้ตอบโจทย์การใช้ชีวิตของคนเมืองให้มีความสะดวกสบายมากยิ่งขึ้น ยกกระดับคุณภาพชีวิตคนเมืองให้ดียิ่งขึ้น นำเสนอสินค้าที่ดีและมีคุณภาพพร้อมอยู่พร้อมโอนบนทำเลที่ดีที่สุดของกรุงเทพฯ สามารถตอบโจทย์ไลฟ์สไตล์ลูกค้า จากอินไซด์ของคนเมือง มุ่งเน้นในการปรับสินค้านำเสนอห้องรูปแบบใหม่ ภาพลักษณ์ใหม่ ที่สามารถปรับเปลี่ยนให้เหมาะสมกับไลฟ์สไตล์การใช้ชีวิตของคนเมืองอย่างลงตัวที่สุด ซึ่งเป็นการสร้างความแตกต่างให้กับโครงการพร้อมอยู่พร้อมโอน เพื่อรองรับความต้องการของลูกค้าคนเมืองได้ครบทุกเซกเมนต์



ANANDA

ซึ่งในปี 2567 บริษัทฯ ยังคงเดินทางตามแผนธุรกิจใหม่ที่วางไว้ทั้ง COMMITTED TO GROWTH มุ่งมั่นเติบโตอย่างต่อเนื่อง COMMITTED TO OUR CUSTOMERS มุ่งเน้น มั่นใจในคุณภาพสินค้าและบริการ และ COMMITTED TO URBAN LIFE มุ่งพัฒนาที่อยู่อาศัยเพื่อชีวิตคนเมือง โดยเตรียมพบกับสิ่งดีๆ ที่กำลังจะเกิดขึ้นในปี นี้ เพื่อรองรับการเติบโตอย่างต่อเนื่องในระยะยาวและเพื่อให้บรรลุเป้าหมายตามที่ตั้งไว้ ด้วยการเปิดตัวโครงการใหม่ 7 โครงการ มูลค่ากว่า 18,608 ล้านบาท คือ 2 โครงการคอนโดระดับแฟลกซ์ พร้อมการจับมือกับพันธมิตรชั้นนำระดับโลก และ 5 โครงการแนวราบในทำเลศักยภาพ นอกจากนี้ ยังตั้งเป้าหมายปิดการขาย 8 โครงการ ทั้งคอนโดมิเนียมและแนวราบ มูลค่ากว่า 19,962 ล้านบาท พร้อมเรียกความเชื่อมั่นจากนักลงทุนและผู้ถือหุ้น ที่ให้ความไว้วางใจและเชื่อมั่นในความสามารถในการบริหารงานของบริษัทฯ โดยเตรียมชำระคืนหุ้นรอบถัดไปตามกำหนดในเดือนกรกฎาคม 2567 มูลค่า 3,231 ล้านบาท



# ANAN

เปิด 7 โครงการใหม่ มูลค่ารวม 18,608 ลม.  
วางเป้าหมายยอดขาย 23,000 ลม. รายได้ 14,500 ลม.

ปีที่ผ่านมาอนันดาฯ ได้ออกแบรนด์ดิ้งแคมเปญ “I Love urban life” ส่งต่อพลังบวกให้คนเมือง ตอกย้ำแบรนด์ที่อยู่อาศัยของคนเมือง และในปีนี้ได้ต่อยอดสิ่งดีๆ ให้กับคนเมืองด้วยแคมเปญ “ANANDA URBAN JOY” นำเสนอสิ่งใหม่ๆ ห้องแต่งครบ รูปแบบใหม่ (New Series) พร้อมกิจกรรมดีๆ สำหรับคนเมือง และผู้ที่สนใจซื้อที่อยู่อาศัยทำเลเมืองใกล้รถไฟฟ้า รวมถึงการส่งมอบประสบการณ์การอยู่อาศัยที่ดีที่สุดให้กับลูกค้า ควบคู่ไปกับการพัฒนามาตรฐานของสินค้าและบริการหลังการขายเพื่อตอบโจทย์ความพึงพอใจในการใช้ชีวิตและไลฟ์สไตล์ของคนเมืองให้มากที่สุดตามมาตรฐาน ANANDA SURE

คุณประเสริฐ รัตตฤทธิสาร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร สายงานธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ บริษัท อนันดา ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า อนันดาฯ ยังคงมีแนวโน้มการเติบโตขึ้นอย่างต่อเนื่องเมื่อเทียบกับปีก่อน โดยปี 66 ที่ผ่านมาประสบความสำเร็จจากการนำเสนอสินค้าพร้อมอยู่พร้อมโอนบนทำเลที่ดีที่สุดให้กับคนเมือง แม้อยู่ในช่วงที่เศรษฐกิจไม่เอื้ออำนวย แต่ยังคงสร้างผลงานได้ในระดับที่น่าพอใจ เห็นได้จากตัวเลขทั้งยอดขาย ยอดขาย และยอดขายตลาดต่างประเทศ โดยในปี 2566 มียอดขาย 19,535 ล้านบาท เติบโต 11% เมื่อเทียบกับปีก่อน มียอดโอน 13,186 ล้านบาท เติบโต 10% เมื่อเทียบกับปีก่อน และมียอดขายตลาดต่างประเทศ 6,989 ล้านบาท เติบโตกว่า 102% เมื่อเทียบกับปีก่อน



อนันดาฯ มุ่งมั่นยกระดับการให้บริการต่างๆ เพื่อสร้างมาตรฐานใหม่ของการอยู่อาศัย ด้วย “ANANDA SURE” การบริการและดูแลลูกค้าบ้านอย่างใกล้ชิด ทั้งก่อนส่งมอบบ้าน ไปจนถึงการดูแลตลอดการอยู่อาศัย การบริการด้านนิติบุคคล จาก The Works Community Management บริษัทในเครือของอนันดาฯ ทีมนิติบุคคลมืออาชีพเข้ามาบริหารจัดการโครงการต่างๆ การบริการด้านการลงทุน จาก The Agent ตัวแทนด้านอสังหาริมทรัพย์ที่รักษาด้านการลงทุนแบบครบวงจร พร้อมด้วย แอปพลิเคชัน COCORO APP แอปฯ ผู้ช่วยคนใหม่ที่ทำให้การอยู่อาศัยง่ายขึ้น สะดวก จบ ครบทุกฟีเจอร์สำคัญภายในแอปฯ เดียว ที่พร้อมมอบให้กับลูกบ้านของอนันดาฯ

“อนันดาฯ ยืนยันในความแข็งแกร่งของศักยภาพในการดำเนินธุรกิจ ยังคงวางเป้าหมายในการพัฒนาโครงการตอบสนองความต้องการลูกค้าคนเมืองในทุกๆ เซกเมนต์ แม้ที่ผ่านมาจะอยู่ในสถานการณ์ที่ผันผวนแต่ก็ยังคงมีดีมานด์หรือความต้องการที่อยู่อาศัยอยู่เพียงแค่นี้หรือจังหวะเวลาที่เหมาะสม โดยขณะนี้ถือว่าเป็นโอกาสที่ดีของลูกค้ายที่จะเลือกซื้อที่อยู่อาศัยในราคาที่สมเหตุสมผลเป็นเจ้าของได้ ซึ่งในปีนี้อันดาฯ มุ่งมั่นที่จะพัฒนาที่อยู่อาศัยของคนเมือง ให้ตอบโจทย์การใช้ชีวิตให้ลงตัวมากที่สุด และมุ่งมั่นสร้างการเติบโตให้ได้ตามเป้าหมายที่วางไว้” คุณชานนท์ กล่าว



# APO

## เดินทางให้ข้อมูลนักลงทุน 5 จังหวัด โชว์ศักยภาพธุรกิจ โอกาสเติบโตสูง ก่อนเตรียมขายไอพีโอ 100 ล้านหุ้น เข้าตลาดหลักทรัพย์ mai

“เอเชียนน้ำมันปาล์ม” หรือ APO ผู้เชี่ยวชาญธุรกิจสกัดน้ำมันปาล์มดิบ จำหน่ายผลิตภัณฑ์หลักจากการสกัดน้ำมันปาล์มดิบและผลพลอยได้ผลิตไฟฟ้าจากก๊าซชีวภาพเพื่อจำหน่ายให้กับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค จับมือ APM - KINGSFORD เดินทางโชว์นำเสนอข้อมูลธุรกิจ และข้อมูลทางการเงิน แก่นักลงทุน 5 จังหวัดทั่วประเทศ 11 - 18 มี.ค. นี้ ที่ปรึกษาการเงิน มั่นใจพื้นฐานธุรกิจแข็งแกร่ง นักลงทุนให้ความสนใจก่อนเตรียมขายไอพีโอ 100 ล้านหุ้น เข้าตลาดหลักทรัพย์ mai

นายสมศักดิ์ ศรีชัยนฤมิตร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท แอสเซท โปส แมเนจเม้นท์ จำกัด หรือ APM ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงิน บริษัท เอเชียนน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน) (APO) เปิดเผยว่า บริษัทมีความพร้อมที่จะนำเสนอข้อมูลกับนักลงทุน หรือ โรดโชว์ เพื่อเสนอขายหุ้นให้แก่ประชาชนเป็นครั้งแรก หรือ IPO จำนวน 100 ล้านหุ้น โดยมีกำหนดการเดินทางทั้งสิ้น 5 จังหวัด ได้แก่ ชลบุรี หนองคาย เชียงใหม่ สงขลา และ กรุงเทพมหานคร ระหว่างวันที่ 11 มีนาคม - 18 มีนาคม 2567



นายสุริยา ธรรมธีระ รองกรรมการผู้จัดการ บริษัท แอสเซท โปส แมเนจเม้นท์ จำกัด หรือ APM ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงิน กล่าวว่า บริษัทมั่นใจว่าจะได้รับกระแสตอบรับที่ดีจากนักลงทุน เนื่องจาก APO มีประสบการณ์และความเชี่ยวชาญของกลุ่มผู้ก่อตั้ง และผู้บริหารที่สืบทอดกิจการกันรุ่นต่อรุ่นตลอดระยะเวลากว่า 40 ปี โดยนำองค์ความรู้และเทคโนโลยีปัจจุบันมาปรับใช้ในการดำเนินธุรกิจ ถือเป็นธุรกิจที่มีความโดดเด่นประกอบด้วยภาพรวมอุตสาหกรรมน้ำมันปาล์มมีทิศทางขยายตัวตามความต้องการทั้งในและต่างประเทศ โดยบริษัทตั้งอยู่ที่จังหวัดกระบี่ ซึ่งอยู่ในภาคใต้ของประเทศที่มีพื้นที่ผลผลิตปาล์มสดหนาแน่น มีเนื้อที่เพาะปลูกประมาณ 5.37 ล้านไร่ คิดเป็น 85.91 % ของเนื้อที่เพาะปลูกปาล์มน้ำมันของประเทศไทย จึงมั่นใจว่า APO จะเป็นธุรกิจที่มีโอกาสการเติบโตสูง

ปัจจุบัน APO มีทุนจดทะเบียนชำระแล้ว 120 ล้านบาท เตรียมเพิ่มทุนอีก 50 ล้านบาท มูลค่าที่ตราไว้ (พาร์) หุ้นละ 0.50 บาท รวมเป็นทุนจดทะเบียนหลัง IPO ที่ 170 ล้านบาท เสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนต่อประชาชนเป็นครั้งแรก (IPO) จำนวน 100 ล้านหุ้น สัดส่วนหุ้นที่เสนอขายคิดเป็น 29.41% ของจำนวนหุ้นสามัญทั้งหมดที่ออกและจำหน่ายแล้วของบริษัท ภายหลังการเสนอขายหุ้นสามัญในครั้งนี้ และจะนำหุ้นสามัญทั้งหมดเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ mai ในหมวดธุรกิจเกษตรและอุตสาหกรรมอาหาร



# APO

เดินทางให้ข้อมูลนักลงทุน 5 จังหวัด โชว์ศักยภาพธุรกิจ โอกาสเติบโตสูง  
**ก่อนเตรียมขายไอพีโอ 100 ล้านหุ้น** เข้าตลาดหลักทรัพย์ mai

นายสิทธิภาส อุดมผลกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เอเชียนน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน) (APO) เปิดเผยว่า บริษัทเป็นผู้เชี่ยวชาญในธุรกิจสกัดน้ำมันปาล์มดิบ จำหน่ายผลิตภัณฑ์หลักจากการสกัดน้ำมันปาล์มดิบและผลพลอยได้ รวมถึงผลิตพลังงานไฟฟ้าจากก๊าซชีวภาพเพื่อจำหน่ายให้กับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค และใช้ในกระบวนการผลิตของบริษัท



นอกจากนี้ ยังมีโครงการ Asian Plus+ ให้ความรู้ ความเข้าใจ ส่งเสริมเกษตรกร นำผลปาล์มที่มีคุณภาพมาจำหน่ายให้กับบริษัท ส่งผลให้อัตราการสกัดน้ำมันปาล์มดิบ (OER) ของบริษัทอยู่ในอันดับต้นของโรงงานสกัดน้ำมันปาล์มดิบ จากการจัดอันดับของสำนักงานพาณิชย์จังหวัดกระบี่

ทั้งนี้บริษัทมีความมุ่งมั่นสร้างธุรกิจจากผลิตภัณฑ์การเกษตรแบบบูรณาการ และยั่งยืน เพื่อส่งมอบผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพ ราคาเหมาะสม ภายใต้การจัดการวัตถุดิบและกระบวนการผลิตที่มีประสิทธิภาพ โดยกลุ่มลูกค้าหลักของบริษัท ได้แก่ ผู้ผลิตขึ้นปลายน้ำ หรือโรงกลั่นน้ำมันปาล์มดิบในประเทศ ประมาณ 53.06% กลุ่มลูกค้ารองของบริษัท ได้แก่ กลุ่มจัดหาและจำหน่ายน้ำมันปาล์มดิบ (Trader) 35.61% และกลุ่มโรงสกัดน้ำมันปาล์มดิบ 11.33%

สำหรับผลประกอบการย้อนหลัง 3 ปีที่ผ่านมา บริษัทมีรายได้รวมในปี 2564 - 2566 อยู่ที่ 1,061.70 ล้านบาท 2,091.93 ล้านบาท และ 1,526.06 ล้านบาท ตามลำดับ ขณะที่กำไรสุทธิอยู่ที่ 12.33 ล้านบาท 28.25 ล้านบาท และ 12.99 ล้านบาท ตามลำดับ





# AF

## เลี้ยงปล่อยสินเชื่อ 4 กลุ่มธุรกิจ **ดันรายได้ปี 67 โต 10%**

AF เดินเกมรุก เลี้ยงปล่อยสินเชื่อ 4 กลุ่มธุรกิจ กลุ่มพลังงานทดแทน -กลุ่มธุรกิจทางการแพทย์-กลุ่มธุรกิจอาหารและเครื่องดื่ม และ กลุ่มธุรกิจโลจิสติกส์ ระบุเป็นกลุ่มธุรกิจที่มีแนวโน้มการเติบโตสดใส ล่าสุดปล่อยสินเชื่อในกลุ่ม GREEN Project และการแพทย์ รวมแล้วเกือบ 100 ล้านบาท ซึ่งเป็นการส่งสัญญาณเชิงบวกของ 4 กลุ่มธุรกิจทรนดงาขึ้น มั่นใจปี67 ตั้งเป้าการปล่อยสินเชื่อเติบโต ไม่ต่ำกว่า 10%

**นายจักรวิทย์ สุกใส ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไรรา แฟคตอริ่ง จำกัด (มหาชน) หรือ AF** ผู้นำด้านการให้บริการเงินทุนหมุนเวียนระยะสั้นแก่ผู้ประกอบการ โดยเฉพาะผู้ประกอบการ SMEs เปิดเผยว่าบริษัทฯ ยังคงมุ่งมั่นสร้างโอกาสการเติบโตอย่างต่อเนื่อง ภายใต้การปล่อยสินเชื่อด้วยความระมัดระวัง โดยกำหนดเป้าหมายไปยังอุตสาหกรรมที่มีแนวโน้มเติบโต อาทิ กลุ่มธุรกิจพลังงานทดแทน กลุ่มธุรกิจทางการแพทย์กลุ่มธุรกิจอาหารและเครื่องดื่ม และ กลุ่มธุรกิจโลจิสติกส์ เพื่อเป็นการควบคุมและบริหารความเสี่ยง เนื่องจากกลุ่มอุตสาหกรรมดังกล่าวอยู่ในทรนดงาการเติบโตในช่วงขาขึ้นของกลุ่มธุรกิจ ประกอบกับจำนวนผู้ใช้บริการขอสินเชื่อ ในปี2567 คาดว่าเติบโตไม่น้อยกว่า 20% จากปีก่อน

สำหรับภาพรวมอุตสาหกรรมการปล่อยสินเชื่อในปี 2567 บริษัทฯ มองว่ายังอยู่ในทรนดงาขึ้นของการปล่อยสินเชื่อ โดยปัจจัยบวกที่จะทำให้ธุรกิจการปล่อยสินเชื่อเติบโตได้ต่อเนื่องมาจาก 1.มูลค่าการปล่อยสินเชื่อซึ่งปัจจุบันยังคงมีการเติบโตใกล้เคียงกับปีก่อน และ 2.สินเชื่อผลิตภัณฑ์ใหม่ที่บริษัทฯ ภายใต้ non factoring credit เช่น โครงการประหยัดพลังงาน หรือ GREEN Project ซึ่งมีดีมานด์ที่สูงเนื่องจาก AF มีการปล่อยสินเชื่อโครงการ GREEN Project ให้กับผู้ประกอบการที่ต้องการปรับปรุงกระบวนการผลิตหรือจำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่มีเป้าหมายลดการปล่อยคาร์บอนสู่บรรยากาศ โดยเสนออัตราดอกเบี้ยพิเศษเพื่อให้ บรรดาผู้ประกอบการได้มีส่วนร่วมเพื่อช่วยรักษาสิ่งแวดล้อม และร่วมรับผิดชอบต่อสังคม สอดรับกับแนวทาง

ESG ในการพัฒนาธุรกิจสู่ความยั่งยืน ขณะที่การปล่อยสินเชื่ออุตสาหกรรมทางการแพทย์ ก็เพิ่มสูงขึ้นเช่นเดียวกัน

ซึ่งทั้ง 2 กลุ่มอุตสาหกรรมดังกล่าวถือเป็นกลุ่มเป้าหมายหลักของบริษัทฯ ในการปล่อยสินเชื่อล่าสุดบริษัทฯ ได้มีการปล่อยสินเชื่อให้กลุ่ม GREEN Project และกลุ่มการแพทย์ต่อเนื่องจากไตรมาส 4/2566 จนถึงปัจจุบันรวมแล้วเกือบ 100 ล้านบาท ซึ่งเป็นการปล่อยสินเชื่อที่สูงกว่าเป้าหมายที่บริษัทฯ คาดการณ์ไว้ ส่งผลให้มั่นใจว่าการปล่อยสินเชื่อดังกล่าวจะมีแนวโน้มการเติบโตอย่างมีนัยสำคัญ พร้อมทั้งประเมินโอกาส การเติบโตการปล่อยสินเชื่อโดยรวมของบริษัทฯ ในปี 2567 เพิ่มขึ้น10% จากปีก่อน

อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ยังคงมุ่งมั่นพัฒนาธุรกิจร่วมกับผู้ประกอบการที่ให้บริการในรูปแบบอิเล็กทรอนิกส์ เพื่อเป็นการตอบสนองแนวทางของการดำเนินธุรกิจอย่างยั่งยืน โดยในอนาคตบริษัทฯ มองว่าแนวโน้มของการปรับตัวของธุรกิจเพื่อลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกเข้าสู่ชั้นบรรยากาศ (Net Zero) จะเกิดขึ้นจำนวนมาก ดังนั้นบริษัทฯ จึงมีการปรับตัวเพื่อรองรับการเปลี่ยนแปลงและสร้างผลิตภัณฑ์การเงินสำหรับโอกาสทางธุรกิจที่เกิดขึ้นตามการปรับตัวดังกล่าว

ส่วนความคืบหน้าแผนการพัฒนา แพลตฟอร์มออนไลน์ (factoring Online) IWS ที่ 2 นั้นขณะนี้อยู่ในช่วงที่เก็บข้อมูลและศึกษารูปแบบความต้องการเพื่อนำมาประเมินและพิจารณาขยายขอบเขตในการให้บริการให้สอดคล้องกับความต้องการของกลุ่มผู้ประกอบการที่จะขอสินเชื่อ ซึ่งเป็นแผนการพัฒนาต่อเนื่องจากเฟสแรกที่ประสบความสำเร็จและมีแนวโน้มการใช้บริการเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ส่งผลให้บริษัทฯ มีการขยายฐานในการปล่อยสินเชื่อเพิ่มในบางกลุ่มเพื่อให้ตอบโจทย์ความต้องการของลูกค้า โดยบริษัทฯ มีแผนขยายการให้บริการไปยังหลากหลายอุตสาหกรรมที่มีการปรับเปลี่ยนมาสู่รูปแบบการใช้ข้อมูลเชิงอิเล็กทรอนิกส์มากขึ้น อาทิ กลุ่มค้าปลีก กลุ่มอาหารและเครื่องดื่ม และกลุ่มสารสนเทศ เนื่องจากกลุ่มดังกล่าวมีแนวโน้มเติบโตอย่างต่อเนื่องและมีการปรับตัวมาใช้ข้อมูลเชิงอิเล็กทรอนิกส์มากขึ้น





# MICRO

# ชุกชุมทุรปี 67

**เน้นดูแลสภาพคล่องเป็นหลัก** เผยกระแสเงินสดแข็งแกร่ง  
พร้อมโต้ตอบหุ้นกู้เดือนเม.ย.และต.ค.ปีนี้

MICRO ชุกชุมทุรบริหารธุรกิจปี 2567 เน้นดูแลสภาพคล่อง เป็นหลัก คุณคุณภาพหนี้ รักษาพอร์ตลูกหนี้ที่ดีไว้ เผยปัจจุบันบริษัทมีกระแสเงินสดแข็งแกร่ง และมีวงเงินธนาคารสามารถกู้ได้ราว 1 พันลบ. ระบุบริษัทมีความพร้อมโต้ตอบหุ้นกู้ที่จะครบกำหนดในปี 2 รุ่น คือเดือนเม.ย. และเดือนต.ค. 2567 ประเมินภาพรวมธุรกิจครึ่งปีแรกปีนี้ การปล่อยสินเชื่อคาดว่าจะลดลง เนื่องจากดีมานด์การใช้รถบรรทุกยังมีไม่มาก

นายวิศาล ภูธรสันติกุล กรรมการผู้จัดการ บริษัท ไมโครลิซซิ่ง จำกัด (มหาชน) หรือ MICRO เปิดเผยว่า สำหรับภาพรวมรถบรรทุกมือสองในปี 2567 การฟื้นตัวขึ้นอยู่กับภาวะเศรษฐกิจ นโยบายการกระตุ้นเศรษฐกิจและการเบิกจ่ายเงินงบประมาณของภาครัฐ ซึ่งคาดว่าจะยังกระทบถึงในช่วงครึ่งปีแรกของปี 2567 โดยแผนธุรกิจของ MICRO ในปีนี้หลักๆยังคงเน้นการดูแลสภาพคล่องและรักษาพอร์ตลูกหนี้ที่ดีไว้



**ไมโครลิซซิ่ง**  
ขวัญใจสิบล้อ



ในปี 67 บริษัทยังคงสานต่อกลยุทธ์ในการเน้นการดูแลสภาพคล่องเป็นหัวใจสำคัญ ซึ่งปัจจุบันบริษัทมีกระแสเงินสดแข็งแกร่งกว่า 426 ล้านบาท และมีวงเงินธนาคารที่สามารถเบิกได้อีกราว 1,000 ล้านบาท กระแสเงินสดของบริษัทเหลือค่อนข้างเยอะ เนื่องจากปีที่ผ่านมาบริษัทเน้นการปล่อยสินเชื่ออย่างมีคุณภาพ ทั้งนี้ บริษัทมีความพร้อมโต้ตอบหุ้นกู้ที่จะครบกำหนดในปี 3 รุ่น คือ เดือนเมษายน 67 นี้ จำนวน 321.1 ล้านบาท และในเดือนตุลาคมปีนี้อีกจำนวน 762.1 ล้านบาท ซึ่งในปี 66 ที่ผ่านมา บริษัทได้โต้ตอบหุ้นกู้ MICRO230A จำนวน 349.3 ล้านบาท เมื่อวันที่ 30 ต.ค.66 ได้ตามกำหนด ซึ่งเป็นแหล่งเงินจากสภาพคล่องคงเหลือของบริษัทเอง โดยไม่ได้ขอออกหุ้นกู้ชุดใหม่มาโต้ตอบหรือเบิกวงเงินจากธนาคารเพื่อชำระคืน เป็นการตอกย้ำความเชื่อมั่นให้กับนักลงทุนในสถานการณ์ที่เศรษฐกิจมีความผันผวนและมีความไม่แน่นอน

ทั้งนี้ บริษัทพยายามมุ่งเน้นในการคัดกรองคุณภาพลูกหนี้ใหม่อย่างต่อเนือง จากภาพรวมเศรษฐกิจชะลอตัวลากยาวตั้งแต่ปีที่ผ่านมา ทั้งธุรกิจภาคการขนส่งและภาคก่อสร้าง ทำให้ภาพรวมของการใช้รถ

บรรทุกปรับตัวลดลง ซึ่ง MICRO ได้ดำเนินธุรกิจด้วยความระมัดระวังตั้งแต่ช่วงปลายไตรมาสที่ 2/65 และกลางไตรมาสที่ 1/66 ที่มีการปรับนโยบายการอนุมัติสินเชื่อซึ่งส่งผลต่อยอดปล่อยสินเชื่อของทั้ง 2 ช่วงเวลา รวมทั้งในช่วงต้นไตรมาส 1/67 บริษัทได้มีการปรับนโยบายราคากลางรถบรรทุกลง เนื่องจากช่วงที่ผ่านมามาตรการรถบรรทุกมือสองได้รับแรงกดดันจากปริมาณงานที่ลดลง และจำนวนรถบรรทุกที่กลับมาอยู่ในตลาดรถมือสองมีจำนวนค่อนข้างมาก

และเนื่องด้วยบริษัทไม่ได้เร่งการปล่อยสินเชื่อในเชิงปริมาณ เราจึงลดต้นทุนในด้านต่างๆ ให้เหมาะสมตามสถานการณ์ โดยในเดือนมีนาคมนี้บริษัทได้มีการควบรวมสาขา 3 สาขา ได้แก่ รวมสาขาสุมทราการมาอยู่ที่สาขาชลบุรี รวมสาขารุงเทพฯ มาอยู่ที่จ.นครปฐม และรวมสาขาชัยภูมิ มาอยู่กับสาขานครราชสีมา และปีนี้มีแผนจะควบรวมสาขาเพิ่มอีก 3 แห่ง ให้เหลือ 19 สาขา จากเดิมมี 25 สาขา อย่างไรก็ตามหากภาวะเศรษฐกิจเริ่มกลับเข้าสู่ภาวะปกติทางบริษัทสามารถกลับมาเปิดสาขาใหม่ในพื้นที่ที่ถูกควบรวมได้ในอนาคต ซึ่งสาขาส่วนใหญ่ของบริษัทเป็นพื้นที่เช่าทำให้ไม่มีต้นทุนจมอยู่ในสาขา



# MICRO

# ชุกลยุทธ์ปี 67

**เน้นดูแลสภาพคล่องเป็นหลัก** เผยกระแสเงินสดแข็งแกร่ง  
พร้อมไต่ต่อนหุ้นคู่เดือนเม.ย.และต.ค.ปีนี้

สำหรับกลุ่มธุรกิจของบริษัทประกอบด้วย บริษัท ไมโครพลัสลิซซิ่ง จำกัด (MPLUS) ที่เป็นผู้ให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์ เน้นดีลเลอร์ที่คัดคุณภาพลูกหนี้ที่ดีให้กับเรา ซึ่งการดำเนินการดังกล่าวส่งผลต่อการลดลงของพอร์ตสินเชื่อบางส่วน แต่แลกกับคุณภาพของลูกค้า โดยคุณภาพหนี้ใหม่ในพอร์ตสินเชื่อรถจักรยานยนต์ของบริษัทดีขึ้นอย่างเห็นได้ชัด ส่งผลให้ในช่วงเดือนพฤศจิกายนและธันวาคม 66 บริษัทได้เกิดจุด break-even point ขึ้นทั้งสองเดือน ทำให้คาดว่าผลกระทบของงบการเงิน MPLUS ต่องบการเงินรวมของ MICRO จะลดลง

บริษัท ไมโครอินชัวร์ โบรเกอร์ จำกัด (MIB) ดำเนินธุรกิจนายหน้าประกันวินาศภัยและนายหน้าประกันชีวิต วางแผนต่อยอดผลิตภัณฑ์ที่เกี่ยวข้องให้กับกลุ่มลูกค้าสินเชื่อเช่าซื้อทั้งรถบรรทุกมือสอง และรถจักรยานยนต์ โดยเน้นช่วยเหลือลูกค้าเก่าที่มีประวัติผ่อนชำระดี ให้สามารถผ่อนชำระค่าเบี้ยประกันกับบริษัทได้ เพื่อช่วยลดความเสี่ยงให้ลูกค้าในกรณีเกิดเหตุที่ไม่ได้คาดฝันขึ้น

ส่วนบริษัท ไมโคร ฟิน จำกัด (MFIN) ให้บริการสินเชื่อส่วนบุคคลภายใต้การกำกับประเภทสินเชื่อที่มีทะเบียนรถเป็นประกัน และสินเชื่อที่ไม่มีทะเบียนรถเป็นประกัน เพื่อช่วยเหลือลูกค้าที่ต้องการเงินหมุนเวียนในธุรกิจ ซึ่งได้รับใบอนุญาตจากกระทรวงการคลังผ่านธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) เป็นที่เรียบร้อยแล้ว ซึ่งได้เริ่มปล่อยสินเชื่อส่วนบุคคลเพื่อเป็นเงินทุนหมุนเวียนเพิ่มเติมให้กับลูกค้าเก่าของบริษัท (Top-up) ตั้งแต่วันที่ไตรมาส 2/66 และเริ่มปล่อยสินเชื่อจำนำเล่มทะเบียน (Title Loan) ในช่วงต้นไตรมาส 1/67 ที่ผ่านมา โดยเน้นขยายจากฐานลูกค้าเดิมของ MICRO เป็นหลัก เพื่อเป็นการช่วยเหลือและรักษาฐานลูกค้าเดิม รวมถึงเป็นการเพิ่มรายได้ช่องทางให้กับบริษัท







## นอร์ทอีส รับเบอร์

เป็นผู้ผลิตยางพารา **คุณภาพดีระดับโลก**  
**ซื่อสัตย์ยุติธรรมต่อลูกค้า** ใช้พลังงานสะอาด  
เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม  
พัฒนารุรกิจไปสู่ อุตสาหกรรมปลายน้ำ

### ผลิตภัณฑ์ของเรา



ยางแผ่นรมควัน



ยางแท่ง STR



ยางผสม

ชูวิทย์ จึงธนสมบูรณ์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร



# กบว.

## ทรงพล ชีวะปัญญาโรจน์ เลขาธิการ กบว. คนใหม่ พร้อมเริ่มงาน สร้างฐานและผลักดันกองทุนไทยให้มั่นคง

เลขาธิการ กบว. คนใหม่ "ทรงพล ชีวะปัญญาโรจน์" พร้อมเริ่มงานรับตำแหน่ง มีเป้าหมายพัฒนา กบว. เป็นกองทุนที่มีความมั่นคง สร้างผลตอบแทนที่ดีให้แก่สมาชิก และสร้างฐานการคลังไทยให้มีความมั่นคงและยั่งยืน



นายทรงพล ชีวะปัญญาโรจน์ เลขาธิการกองทุนบำเหน็จบำนาญข้าราชการ (กบว.) เข้ามาปฏิบัติหน้าที่วันแรก โดยมีผู้บริหารและพนักงาน กบว. ให้การต้อนรับ หลังจากได้รับการแต่งตั้งจากคณะกรรมการ กบว. ตั้งแต่วันที่ 11 มีนาคม 2567 เป็นต้นไป ด้วยประสบการณ์ความเชี่ยวชาญการบริหารการเงิน การคลัง และการลงทุน มีวิสัยทัศน์ที่ตรงกับภารกิจของ กบว. และมีเป้าหมายการดำเนินงานที่จะพัฒนาองค์กรให้เป็นกองทุนที่มีความมั่นคง สร้างผลตอบแทนที่ดีให้แก่สมาชิก และสร้างฐานการคลังไทยให้มีความมั่นคงและยั่งยืน

ทั้งนี้ นายทรงพล มีประสบการณ์การทำงานด้านการบริหารการเงิน การคลัง และการลงทุนในตำแหน่งสำคัญ อาทิ ผู้อำนวยการสถาบันคุ้มครองเงินฝาก รองกรรมการผู้จัดการใหญ่ธนาคารกรุงไทย จำกัด (มหาชน) รองกรรมการผู้จัดการธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน) กรรมการบริษัท เมืองไทยประกันภัย จำกัด (มหาชน) กรรมการบริษัท ธนารักษ์พัฒนาสินทรัพย์ จำกัด กรรมการบริษัท บริหารสินทรัพย์ กรุงเทพพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) กรรมการองค์การเภสัชกรรม กรรมการบริษัท หลักทรัพย์จัดการกองทุนกรุงไทย จำกัด (มหาชน)

ด้านการศึกษา นายทรงพล จบการศึกษา ระดับปริญญาโทจาก Master of Business Administration with Finance, Case Western Reserve University ระดับปริญญาตรี วิทยาศาสตร์บัณฑิต B.S. Finance, University of Findlay นอกจากนี้ ยังผ่านหลักสูตรผู้บริหารระดับสูงอื่น ๆ อาทิ นักบริหารการเงินการคลังระดับสูง รุ่นที่ 3 กรมบัญชีกลาง และหลักสูตรต่าง ๆ ของสมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD) ดังนี้ หลักสูตร Corporate Governance for Capital Market Intermediaries (CGI) รุ่นที่ 7/2015 หลักสูตร Director Certification Program (DCP) รุ่นที่ 231/2016 และหลักสูตร IT Governance and Cyber Resilience Program (ITG) รุ่นที่ 15/2020



# KBANK

## ขยายตลาดจีน เปิดสำนักงานใหญ่แห่งใหม่ เซินเจิ้น มุ่งเชื่อม AEC+3 ผ่านดิจิทัล แบนกิ้ง แพลตฟอร์ม

ธนาคารกสิกรไทย (ประเทศจีน) เปิดสำนักงานใหญ่แห่งใหม่ที่เมืองเซินเจิ้น มณฑลกว่างตุง สาธารณรัฐประชาชนจีน ยกกระดับการให้บริการในประเทศจีน และรองรับการขยายตัวด้านการค้าการลงทุน มุ่งเน้นธุรกิจจีนที่ต้องการไปลงทุนในไทยและอาเซียน กับธุรกิจไทย-อาเซียนที่ต้องการขยายตลาดมายังประเทศจีน เพื่อเชื่อมโยงเศรษฐกิจระหว่างภูมิภาค ตกย้ำการเป็นธนาคารแห่งภูมิภาค AEC+3 ผ่านการบริการดิจิทัล

นางกอบกาญจน์ วัฒนวรางกูร ประธานกรรมการ ธนาคารกสิกรไทย เปิดเผยว่า นับตั้งแต่ปี 2560 ที่ธนาคารกสิกรไทย (ประเทศจีน) ดำเนินธุรกิจในฐานะธนาคารท้องถิ่น (Locally Incorporated Institution: LII) ได้มุ่งเน้นบริการที่ช่วยให้ลูกค้าท้องถิ่นในจีนเข้าถึงบริการด้านการเงิน เพื่อยกระดับการพัฒนาชีวิตและเพิ่มโอกาสทางธุรกิจ ภายใต้แนวคิด "Better Me และ Better SMEs" ผ่านช่องทางบริการดิจิทัล พร้อมการเชื่อมต่อกับลูกค้าธุรกิจจีนกับภูมิภาค AEC+3 ผ่านเครือข่ายของธนาคารในภูมิภาคอาเซียน และล่าสุด ได้ปิดหมุดการเติบโตไปอีกขั้น ด้วยการเปิดสำนักงานใหญ่แห่งใหม่ใจกลางเมืองเซินเจิ้น โดยลงทุนซื้อพื้นที่ในอาคารสำนักงานกว่า 13,700 ตารางเมตร ครอบคลุมอาคารถึง 7 ชั้น ตั้งแต่ชั้น 12-18 รองรับพนักงานได้ราว 1,000 คน เพื่อขยายการให้บริการแก่ลูกค้าธุรกิจ เอสเอ็มอี และลูกค้าบุคคล ยกกระดับความสามารถด้านเทคโนโลยีดิจิทัล เพื่อบริการได้ตอบโจทย์ความต้องการในยุคปัจจุบันที่ไม่หยุดยั้งแค่การให้บริการด้านการเงิน จากการนำเสนอแพลตฟอร์มธนาคาร ที่อาศัยข้อได้เปรียบจากเครือข่ายบริการของธนาคารที่มีในพื้นที่ยุทธศาสตร์สำคัญทั่วภูมิภาคอาเซียน อาทิ เวียดนาม อินโดนีเซีย

การเปิดสำนักงานใหญ่แห่งใหม่ครั้งนี้ นอกจากจะเป็นการประกาศความสำเร็จอีกขั้นของธนาคารกสิกรไทยที่ตั้งเป้าเป็นธนาคารแห่งภูมิภาคแล้ว ยังเป็นสัญลักษณ์ของความสัมพันธ์อันดีงามระหว่างประเทศจีนและธนาคารกสิกรไทย นับตั้งแต่การบุกเบิกธุรกิจในประเทศจีนเมื่อปี 2537 จนถึงปัจจุบันที่ธนาคารกสิกรไทยได้มุ่งดำเนินธุรกิจเพื่อส่งเสริมการค้าข้ามพรมแดนระหว่างประเทศ รวมทั้งสมาชิกในประเทศอาเซียน ซึ่งการเลือกตั้งสำนักงานใหญ่ของธนาคารที่เซินเจิ้นเป็นการตัดสินใจทางยุทธศาสตร์ที่มีรากฐานมาจากประวัติศาสตร์และสภาพแวดล้อมที่เอื้ออำนวย รวมถึงวิสัยทัศน์ที่มองไปข้างหน้า โดยเซินเจิ้นนอกจากจะเป็นเมืองแห่งเทคโนโลยี จนถูกขนานนามว่าเป็น Silicon Valley of China แล้ว ยังเป็นหนึ่งในเมืองหลักของพื้นที่เศรษฐกิจใหม่ Greater Bay

Area ที่ครอบคลุม ช่งกง มาเก๊า กวางโจว ซึ่งเป็นเขตเศรษฐกิจแบบบูรณาการ มีเป้าหมายที่จะเป็นผู้นำระดับโลกภายในปี 2579

ทั้งนี้ ด้วยวิสัยทัศน์การมุ่งเป็นธนาคารแห่งภูมิภาค AEC+3 ธนาคารจึงร่วมมือกับพันธมิตรนำเทคโนโลยีที่ล้ำสมัยมาสร้างผลิตภัณฑ์และบริการ เพื่อตอบโจทย์ความต้องการทางการเงินของธุรกิจ เช่น การสนับสนุนการลงทุนบริษัทจีนที่ขยายธุรกิจในประเทศไทยและอาเซียน การทำ E2E Online Lending สำหรับลูกค้ารายย่อย การทำระบบชำระเงินข้ามประเทศ (cross-border payment and settlement) บริการด้านการลงทุน (Wealth Management) และธุรกิจประกัน ทั้งในประเทศจีน ประเทศไทย และในภูมิภาค ซึ่งสอดคล้องกับมาตรการยกเว้นการตรวจลงตราระหว่างกัน (Free Visa) จึง



ธนาคารกสิกรไทย  
开泰银行 KASIKORN BANK



ยังเป็นโอกาสที่จะดึงดูดนักท่องเที่ยวและนักธุรกิจชาวจีนที่มีแนวโน้มเข้ามาในไทยมากขึ้น ถือเป็นยุคสมัยแห่งการสานสัมพันธ์วงกว้างภาคธุรกิจและการแลกเปลี่ยนกันระหว่างบุคคลอีกด้วย

ปัจจุบันธนาคารกสิกรไทย (ประเทศจีน) เป็นธนาคารจากต่างชาติจากอาเซียนแห่งแรกที่มีสำนักงานใหญ่ที่เซินเจิ้น มีสินทรัพย์กว่า 100,000 ล้านบาท เติบโตเฉลี่ยปีละ 30% มีลูกค้ารายย่อยกว่า 3 ล้านราย และมีสาขาใน 4 เมืองหลักในประเทศจีน ได้แก่ เซินเจิ้น ปักกิ่ง เซียงไฮ้ และเฉิงตู เพื่อให้ครอบคลุมเครือข่ายลูกค้าธุรกิจระหว่าง ไทย จีน และ AEC ซึ่งเป็นสิ่งสำคัญที่จะทำให้ธนาคารกสิกรไทยมีความแตกต่างจากผู้ให้บริการรายอื่นตามแนวคิดการเป็น ธนาคารในระดับภูมิภาค



# BBLAM

## BBLAM เสนอขาย IPO กองทุนรวมบัวหลวงธนรัฐ 6/24 หรือ Bualuang Thanarat 6/24 เน้นลงทุนในตราสารหนี้ภาครัฐ IPO 11-13 มีนาคม 2567

รายงานข่าวจาก บริษัทหลักทรัพย์จัดการ  
กองทุนรวม บัวหลวง จำกัด หรือ BBLAM  
เปิดเผยว่า BBLAM เสนอขายหน่วยลงทุน  
ครั้งแรก (IPO) กองทุนรวมบัวหลวงธนรัฐ  
6/24 หรือ Bualuang Thanarat 6/24  
(B6/24) อายุประมาณ 6 เดือน ประมาณ  
การผลตอบแทน 2.00% ต่อปี ขนาด  
โครงการ 5,000 ล้านบาท โดยเสนอขายใน  
ราคา 10 บาทต่อหน่วย และผู้ลงทุนจะต้อง  
จองซื้อครั้งแรกขั้นต่ำ 10,000 บาท

สำหรับ บัวหลวงธนรัฐ 6/24 จะนำเงินไป  
ลงทุนในตราสารหนี้ภาครัฐ เช่น ตั๋วเงินคลัง  
พันธบัตรรัฐบาล พันธบัตรธนาคารแห่งประเทศไทย หรือพันธบัตร หรือตราสารหนี้  
ที่กระทรวงการคลังหรือกองทุนเพื่อการ

ฟื้นฟูและพัฒนาระบบสถาบันการเงินเป็น  
ผู้ ออก ผู้รับรอง ผู้รับอาวัล หรือผู้ค้ำประกัน  
โดยเฉลี่ยในรอบปีบัญชีไม่น้อยกว่าร้อยละ  
80 ของมูลค่าทรัพย์สินสุทธิของกองทุน  
รวมทั้งกองทุนนี้จะลงทุนครั้งเดียว โดยจะ  
ถือทรัพย์สินที่ลงทุนไว้จนครบอายุโครงการ  
ของกองทุนรวม (buy-and-hold fund)

ส่วนที่เหลือจะลงทุนในเงินฝาก บัตรเงิน  
ฝาก ตั๋วแลกเงิน ตั๋วสัญญาใช้เงิน ตราสาร  
หนี้ของสถาบันการเงิน และหรือพันธบัตร  
รัฐวิสาหกิจ และหรือการขาดผลโดยวิธี  
อื่น การทำธุรกรรมการซื้อขายตราสารหนี้ภาค  
รัฐกับสถาบันการเงิน โดยมีสัญญาที่จะขาย  
คืนตราสารหนี้ดังกล่าว ตามวันที่กำหนดใน  
สัญญา

ทั้งนี้ กองทุนจะไม่ลงทุนในสัญญาซื้อขาย  
ล่วงหน้า (Derivatives) และไม่ลงทุนใน  
ตราสารที่มีลักษณะของสัญญาซื้อขาย  
ล่วงหน้าแฝง (Structured Note) รวมถึง  
ไม่ลงทุนในตราสารหนี้ที่มีอันดับความน่า  
เชื่อถือต่ำกว่าที่สามารถลงทุนได้ (Non-  
Investment Grade) อย่างไรก็ตาม กองทุน  
อาจมีไว้ซึ่งตราสารหนี้ที่มีอันดับความน่า  
เชื่อถือต่ำกว่าที่สามารถลงทุนได้ (Non-  
Investment Grade) เฉพาะกรณีที่ตราสาร  
หนี้นั้นได้รับการจัดอันดับความน่าเชื่อถือ  
ในอันดับที่สามารถลงทุนได้ (Investment  
Grade) ณ วันที่ลงทุนเท่านั้น

กองทุน B6/24 ไม่มีค่าธรรมเนียมการขายหรือรับซื้อคืนหน่วยลงทุน กองทุนนี้จะรับซื้อคืนอัตโนมัติให้กับผู้ถือ  
หน่วยลงทุน ภายในวันทำการก่อนวันครบกำหนดอายุโครงการ โดยการลดจำนวนหน่วยและใช้มูลค่าหน่วย  
ลงทุน ณ สิ้นวันทำการรับซื้อคืนอัตโนมัติเป็นราคาซื้อคืนหน่วยลงทุน โดยผู้ซื้อหน่วยลงทุนจะได้รับเงินคืน  
อัตโนมัติภายใน 5 วันทำการนับตั้งแต่วันทำการถัดจากวันทำการรับซื้อคืนหน่วยลงทุนอัตโนมัติ ตามวิธีที่ผู้  
ถือหน่วยลงทุนได้แจ้งไว้ในใบคำขอเปิดบัญชี (โอนเข้าบัญชี / เช็ค) โดยผู้ถือหน่วยลงทุนสามารถแจ้งความ  
ประสงค์ไว้ได้ว่า เมื่อกองทุนปิดผนึกครบอายุ ให้สับเปลี่ยนเข้ากองทุนเปิดบัวหลวงธนรัฐ (B-TNTV) หรือ  
กองทุนเปิดบัวหลวงตราสารหนี้ภาครัฐ (B-TREASURY)

ผู้ที่สนใจสามารถสอบถามข้อมูลรายละเอียดกองทุน B6/24 หรือติดต่อขอรับหนังสือ  
ชี้ชวนได้ที่ BBLAM โทร. 0 2674 6488 กด 8 หรือตัวแทนขายหน่วยลงทุน ได้แก่  
ธนาคารกรุงเทพ บมจ.หลักทรัพย์ บัวหลวง บมจ.กรุงเทพประกันชีวิต และ  
บมจ.หลักทรัพย์ กรุงศรี พัฒนสิน

BBLAM



# อย่าพลาด กับโอกาสรับผลตอบแทนดี ๆ จาก B6/24



## กองทุนรวมบัวหลวงธนรัฐ 6/24 (B6/24) กองทุนรวมตราสารหนี้ภาครัฐ ที่มากับโอกาสลงทุน

ประมาณการผลตอบแทน 2.00% ต่อปี (ผลตอบแทนไม่เสียภาษี ยกเว้นมีต้นบุคคลต่างประเทศที่ไม่ได้ประกอบกิจการในไทย)

ระยะเวลาลงทุนประมาณ 6 เดือน มูลค่าการซื้อขั้นต่ำ 10,000 บาท ขนาดกองทุน 5,000 ล้านบาท (มี green shoe 15%)

ลงทุนสะดวกที่ สาขานาครกรุงเทพ อินเทอร์เน็ตแบงก์กึ่งธนาคารกรุงเทพ บิซ ไอแบงก์กึ่ง และโมบายแบงก์กึ่งธนาคารกรุงเทพ

กองทุนลงทุนในตราสารหนี้ภาครัฐ เช่น ตั๋วเงินคลัง พันธบัตรรัฐบาล พันธบัตรธนาคารแห่งประเทศไทย หรือพันธบัตร หรือตราสารหนี้ที่กระทรวงการคลัง หรือกองทุนเพื่อการฟื้นฟูและพัฒนาระบบสถาบันการเงินเป็นผู้ออก ผู้รับรอง ผู้รับอาวัล หรือผู้ค้ำประกัน รวมกันไม่น้อยกว่าร้อยละ 80 ของมูลค่าทรัพย์สินสุทธิของกองทุน กองทุนนี้จะลงทุนครั้งเดียว โดยจะถือทรัพย์สินที่ลงทุนไว้จนครบอายุโครงการของกองทุนรวม (buy-and-hold fund)

ประมาณการอัตราการรับซื้อคืนหน่วยลงทุนอัตโนมัติ มีรายละเอียดของตราสารที่จะลงทุน ดังนี้

ตราสารที่ลงทุน <sup>(1)</sup>	อันดับความน่าเชื่อถือ ตราสารหรือผู้ออกตราสาร <sup>(5)</sup>		ประมาณการ ผลตอบแทนของ ตราสารในรูป เงินบาทต่อปี <sup>(2)</sup> (%)	สัดส่วน การลงทุน โดยประมาณ <sup>(1)</sup> (%)	ประมาณการ ผลตอบแทนที่กองทุน จะได้รับในรูปเงินบาท ต่อปี <sup>(1)</sup> (%)
	National Rating	International Rating			
ตราสารหนี้ภาครัฐ <sup>(2)</sup>	AAA	-	2.2400%	99.00%	2.22%
เงินฝาก <sup>(3)</sup>			0.4000%	1.00%	0.004%
รวม				100.00%	2.22%
ประมาณการค่าใช้จ่าย <sup>(4)</sup>					0.22%
ประมาณการผลตอบแทนที่ผู้ถือหน่วยลงทุนจะได้รับโดยเฉลี่ย (ต่อปี)					2.00%

<sup>(1)</sup> บริษัทจัดการจะใช้ดุลพินิจในการเปลี่ยนแปลงโครงสร้างหนี้สินที่ลงทุนหรือสัดส่วนการลงทุนได้ตราบเท่าที่เป็นการดำเนินการภายใต้สถานการณ์ที่จำเป็นและสมควร เพื่อรักษาผลประโยชน์ของผู้ลงทุนเป็นสำคัญ โดยไม่ทำให้ความเสียหายแก่ทรัพย์สินที่ลงทุนเปลี่ยนแปลงไปโดยบังเอิญสำคัญ โดยบริษัทจัดการอาจพิจารณาการลงทุนในตราสารหนี้ที่อื่นแทน และ/หรือ เพิ่มเดิมจากตราสารที่ระบุไว้ข้างต้นได้ หรือตราสารที่คล้ายกันได้กรณีการลงทุนเอง บลจ.บัวหลวง ทั้งนี้ การเปลี่ยนแปลงดังกล่าวอาจทำให้ผู้ถือหน่วยลงทุนไม่ได้รับผลตอบแทนตามอัตราที่ประมาณการไว้

<sup>(2,3)</sup> แหล่งที่มาของข้อมูลจาก Quotation ของผู้ออกตราสาร และ/หรือ ThaiBMA และเงินฝากออมทรัพย์ของธนาคารกรุงเทพ ณ วันที่ 7 มีนาคม 2567

<sup>(4)</sup> ค่าใช้จ่ายของกองทุน (รวมค่าธรรมเนียมการจัดการแล้ว) สามารถเปลี่ยนแปลงตามความเหมาะสม ในกรณีที่กองทุนได้รับผลตอบแทนสูงกว่าที่ได้เปิดเผยไว้ตอนเสนอขายหน่วยลงทุน บริษัทจัดการอาจเรียกเก็บค่าธรรมเนียมการจัดการเพิ่มเติมได้ โดยรวมแล้วไม่เกิน 0.4280% ต่อปีของมูลค่าจดทะเบียนกองทุน

<sup>(5)</sup> ข้อมูลที่มีการเผยแพร่ล่าสุด ซึ่งระหว่างการเสนอขายอันดับความน่าเชื่อถือของผู้ออกตราสารอาจมีการเปลี่ยนแปลงได้

หมายเหตุ: หากไม่สามารถลงทุนให้เป็นไปตามที่กำหนดไว้เนื่องจากสภาวะตลาดมีการเปลี่ยนแปลงไป หรือโครงสร้าง/อัตราภาษี/ภาวะภาษีที่เกี่ยวข้องกับการลงทุนในตราสาร มีการเปลี่ยนแปลงอย่างมีนัยสำคัญผู้ถือหน่วยลงทุนอาจไม่ได้รับผลตอบแทนตามอัตราที่โฆษณาไว้ และ/หรือ บริษัทจัดการอาจไม่รับซื้อคืนหน่วยลงทุนตามอัตราที่โฆษณาไว้

สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติม หรือขอรับหนังสือชี้ชวนได้ที่

ธนาคารกรุงเทพ หรือโทร.1333 [www.bangkokbank.com](http://www.bangkokbank.com)

บลจ.บัวหลวง หรือโทร. 0 2674 6488 กด 8 [www.bblam.co.th](http://www.bblam.co.th)



คำเตือน: • การลงทุนมิใช่การฝากเงินและมีความเสี่ยงที่ผู้ลงทุนอาจไม่ได้รับเงินลงทุนคืนเต็มจำนวนเมื่อใดก็ตาม (ไม่คุ้มครองเงินต้น) • ผู้ลงทุนต้องศึกษาและทำความเข้าใจลักษณะสินค้า ข้อมูลสำคัญ นโยบายการลงทุน เงื่อนไขผลตอบแทน ความเสี่ยง ก่อนการตัดสินใจลงทุน • หากไม่สามารถลงทุนให้เป็นไปตามที่กำหนดไว้ เนื่องจากสภาวะตลาดมีการเปลี่ยนแปลงไปผู้ลงทุนอาจไม่ได้รับผลตอบแทนตามอัตราที่โฆษณาไว้ • ผู้ลงทุนไม่สามารถขายคืนหน่วยลงทุนนี้ในช่วงเวลาประมาณ 6 เดือนได้ ดังนั้น หากมีปัจจัยลบที่ส่งผลกระทบต่อการลงทุนดังกล่าว ผู้ลงทุนอาจสูญเสียเงินลงทุนจำนวนมาก



Scan เพื่อดู Factsheet



# UOBAM

## เสนอขาย IPO กองทุนเปิด ยูโอบีเปิด พันธบัตรรัฐ 6 เดือน 9 (UGOV6M9) เน้นลงทุนในพันธบัตรภาครัฐ IPO 11-20 มี.ค.67

บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุนรวม ยูโอบี (ประเทศไทย) จำกัด หรือ บลจ.ยูโอบี ได้เสนอขายหน่วยลงทุนครั้งแรก (IPO) กองทุนเปิด ยูโอบีเปิด พันธบัตรรัฐ 6 เดือน 9 (UGOV6M9) อายุประมาณ 6 เดือน ประมาณการผลตอบแทน 2.05% ต่อปี (ข้อมูลจากอัตราผลตอบแทนที่เสนอโดยผู้ออกตราสาร หรือจากผู้ขาย ณ วันที่ 15 มกราคม 2567) ขนาดโครงการ 10,000 ล้านบาท โดยเสนอขายในราคา 10 บาทต่อหน่วย และไม่มีกำหนดยอดลงทุนขั้นต่ำ

กองทุน UGOV6M9 มีความเสี่ยงระดับ 3 จะลงทุนในพันธบัตรหรือตราสารหนี้ที่รัฐบาล กระทรวงการคลัง หรือธนาคารแห่งประเทศไทยเป็นผู้ออก ผู้รับรอง ผู้รับอวัล หรือผู้ค้ำประกันรวมกันไม่น้อยกว่าร้อยละ 80 ของมูลค่าที่ทรัพย์สินสุทธิ สำหรับเงินลงทุนส่วนที่เหลือจะลงทุนในตราสารหนี้และ/หรือเงินฝากของสถาบันการเงินหรือธนาคารที่มีกฎหมายเฉพาะจัดตั้งขึ้น รวมทั้งอาจลงทุนในหรือมีไว้ซึ่งหลักทรัพย์หรือทรัพย์สินอื่นหรือการขาดผลโดยวิธีอื่นตามที่สำนักงานคณะกรรมการ ก.ล.ต. กำหนดหรือเห็นชอบให้กองทุนลงทุนได้ เน้นลงทุนในตราสารหนี้ที่มีอันดับความน่าเชื่อถือ

อยู่ในอันดับที่สามารถลงทุนได้ (Investment Grade) อย่างไรก็ดี กองทุนอาจมีไว้ซึ่งตราสารหนี้ที่มีอันดับความน่าเชื่อถือต่ำกว่าที่สามารถลงทุนได้ (Non - Investment grade) ได้เฉพาะกรณีที่ตราสารหนี้ดังกล่าวได้รับการจัดอันดับความน่าเชื่อถือที่สามารถลงทุนได้ (Investment grade) ขณะที่กองทุนลงทุนเท่านั้น ทั้งนี้ กองทุนจะไม่ลงทุนในตราสารที่มีลักษณะของสัญญาซื้อขายล่วงหน้า (Structured Notes) โดย กองทุน buy & hold

กองทุน UGOV6M9 ไม่มีค่าธรรมเนียมการขายหรือรับซื้อคืนหน่วยลงทุน กองทุนนี้จะ

รับซื้อคืนอัตโนมัติไปซื้อหน่วยลงทุนของกองทุนรวมตลาดเงิน คือ กองทุนเปิด ยูโอบี ซิวร์ เดลี ชนิดเพื่อผู้ลงทุนทั่วไป (UOBSD) และ/หรือกองทุนอื่นใดที่บริษัทจัดการเปิดให้บริการสับเปลี่ยนหน่วยลงทุน ซึ่งเป็นกองทุนรวมภายใต้การจัดการของบริษัทจัดการแล้วแต่กรณี ทั้งนี้ ให้เป็นไปตามคำแนะนำของผู้สนับสนุนการขายหรือรับซื้อคืน ซึ่งจะต้องอยู่ภายใต้กรอบที่บริษัทจัดการกำหนด โดยจำนวนหน่วยลงทุนของกองทุนปลายทางที่ผู้ถือหน่วยลงทุนจะได้รับ จำนวนโดยใช้ราคาขายหน่วยลงทุนของกองทุนปลายทาง ณ วันที่ทำการรับซื้อคืนหน่วยลงทุนโดยอัตโนมัติของกองทุนต้นทาง



ข้อมูลเพิ่มเติม <https://www.uobam.co.th/th/mutual-fund/00812/UGOV6M9>

ผู้ที่สนใจสามารถสอบถามข้อมูลเพิ่มเติมหรือขอรับหนังสือชี้ชวนได้ที่ตัวแทนจำหน่าย หรือ ติดต่อ บลจ. ยูโอบี (ประเทศไทย) จำกัด โทร. 0-2786-2222 [www.uobam.co.th](http://www.uobam.co.th)

ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไข ผลตอบแทนและความเสี่ยงก่อนตัดสินใจลงทุน ผู้ลงทุนไม่สามารถขายคืนหน่วยลงทุนในช่วงเวลา 6 เดือน ได้ ดังนั้น หากมีปัจจัยลบที่ส่งผลกระทบต่อการลงทุนดังกล่าว ผู้ลงทุนอาจสูญเสีย เงินลงทุนจำนวนมาก หากไม่สามารถลงทุนให้เป็นไปตามที่กำหนดไว้เนื่องจากสภาวะตลาดมีการเปลี่ยนแปลงไป ผู้ลงทุนอาจไม่ได้รับผลตอบแทนตามอัตราที่โฆษณาไว้ ผลการดำเนินงานในอดีต/ผลการเปรียบเทียบผลการดำเนินงานที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์ในตลาดทุน มิได้เป็นสิ่งยืนยันผลการดำเนินงานในอนาคต





# ตลท.

## สรุปมาตรการกำกับดูแลการขายชอร์ต (Short Selling) และการใช้คอมพิวเตอร์ส่งคำสั่งซื้อขาย (Program Trading)

### • แนวทางปรับปรุงการกำกับดูแลธุรกรรม Short Selling

#### เป้าหมาย 1 : เพิ่มกลไกสร้างความเชื่อมั่นในการซื้อขาย

1.1 เพิ่มคุณภาพหุ้นที่สามารถ Short Selling (Eligible Securities) : เพิ่มเงื่อนไขของหุ้นกลุ่ม Non-SET100 ที่สามารถขายชอร์ตได้ โดยเพิ่มมูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด (market capitalization) และเกณฑ์สภาพคล่องของหุ้น (turnover)

1.2 ปรับปรุงเกณฑ์ซื้อขายของตลาดหลักทรัพย์ (trading rules) เพื่อจำกัดความผันผวนของราคาหลักทรัพย์

1.2.1 เพิ่มการใช้ราคาขายชอร์ตที่ต้องสูงกว่าราคาซื้อขายครั้งสุดท้าย (Uptick Rule) เมื่อราคาหุ้นลดลงตั้งแต่ 10% ขึ้นไปของราคาปิดวันก่อนหน้า

1.2.2 กำหนดเพดานขายชอร์ตรายหลักทรัพย์รายวัน (daily Short Selling limit)

1.2.3 เปิดเผยยอดขายชอร์ตคงค้างรายวัน (Outstanding short position)

#### เป้าหมาย 2: ป้องปรามการขายชอร์ตไม่เป็นไปตามเกณฑ์ (Naked Short Selling)

2.1 เพิ่มคุณภาพการทำหน้าที่ตรวจสอบของตัวกลาง :

2.1.1 บริษัทหลักทรัพย์ (บล.) ต้องดำเนินการดังต่อไปนี้

- ทำความรู้จักกระบวนการของลูกค้า (Know Your Process: KYP) กรณีลูกค้าที่เป็นตัวกลาง เพื่อให้ลูกค้าทราบ/เข้าใจหลักเกณฑ์ และสื่อสารให้ลูกค้าในชั้นต่อไป และเพื่อสร้างความมั่นใจว่าลูกค้าตัวกลาง มีระบบควบคุม ติดตามการปฏิบัติตามเกณฑ์ที่เกี่ยวข้อง
- มีข้อตกลงกับลูกค้ายินยอมปฏิบัติตามหลักเกณฑ์ที่เกี่ยวข้อง รวมถึงยินยอมให้ บล. ไล่บี้ค่าปรับกรณี บล. ต้องชำระค่าปรับเนื่องจากลูกค้าไม่ปฏิบัติตามให้ปฏิบัติตามหลักเกณฑ์ และ บล. ต้องบังคับตามข้อตกลงดังกล่าวด้วย
- มีระบบงานรับส่งคำสั่งที่มีประสิทธิภาพ และกลั่นกรองคำสั่งโดยตรวจสอบเอกสารเพื่อยืนยันว่าลูกค้ามีหลักทรัพย์ตามคำสั่ง
- มีระบบ post trade monitoring สุ่มตรวจสอบธุรกรรม short / long sell และรายงานให้ regulator ทราบโดยไม่ชักช้า เมื่อพบเหตุที่น่าสงสัย

2.1.2 พัฒนาระบบกลาง ให้ บล. ตรวจสอบหลักทรัพย์ได้

2.1.3 เพิ่มอัตราโทษ บล. ที่ไม่ทำตามเกณฑ์ให้เทียบเท่าต่างประเทศ อาทิ กรณีพบ Naked Short Selling

จะปรับ 3 เท่าของกำไร (ขั้นต่ำ 1 ลบ.) กรณีการทำธุรกรรม Short Selling ไม่ทำตามเกณฑ์

จะปรับไม่เกิน 0.3 ลบ./ครั้ง

2.2 แก้กฎหมายเพิ่มความรับผิดชอบ: ลงโทษ/บังคับใช้กฎหมายกับผู้ลงทุนที่ไม่ทำตามเกณฑ์ขายชอร์ต และสร้างกลไกที่ทำให้ทราบถึงผู้รับผลประโยชน์ที่แท้จริง (End-Beneficial Owner)

2.3 เพิ่มการทำหน้าที่ผู้เก็บรักษาทรัพย์สิน (Custodian) ในฐานะ Gatekeeper: โดยให้ custodian แจ้งวัตถุประสงค์การโอน เพื่อการสอบยืนยันการทำรายการ





# ตลท.

## สรุปมาตรการกำกับดูแลการขายชอร์ต (Short Selling) และการใช้คอมพิวเตอร์ส่งคำสั่งซื้อขาย (Program Trading)



- แนวทางปรับปรุงการกำกับดูแลการใช้คอมพิวเตอร์  
ส่งคำสั่งซื้อขาย (Program Trading)  
/การส่งคำสั่งด้วยความเร็วสูง (High Frequency Trading : HFT)

### เป้าหมาย : เพิ่มกลไกสร้างความเชื่อมั่นในการซื้อขายโดยรวม

- ดำเนินการให้สามารถรู้ตัวตนลูกค้าและตรวจสอบได้ : ขึ้นทะเบียน (Register) ผู้ลงทุนประเภท HFT กับตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (ตลท.) เพื่อให้สามารถติดตามการซื้อขายของผู้ลงทุน HFT ได้
- ทบทวนพฤติกรรมไม่เหมาะสม :
  - 2.1 เพิ่มลักษณะคำสั่งซื้อขายไม่เหมาะสมให้ครอบคลุมพฤติกรรมการซื้อขายในปัจจุบัน
  - 2.2 จัดทำระบบกลางคัดกรองคำสั่งไม่เหมาะสม (Central Order Screening)
  - 2.2 กำหนดระยะเวลาขั้นต่ำของคำสั่งที่เข้ามา ก่อนที่จะสามารถยกเลิกคำสั่งนั้นได้ (Order Resting Time) เพื่อป้องกันคำสั่งใส่ตอนตีเกินไป (spoofing)
- ควบคุมความผันผวนของราคาหลักทรัพย์ :
  - 3.1 ใช้กลไกการเพิ่มเพดานการเคลื่อนไหวของราคาระหว่างวัน (Dynamic Price Band) นอกเหนือจากเกณฑ์ราคาสูงสุด-ต่ำสุด (Ceiling and Floor) โดยพักการซื้อขายชั่วคราวถ้าหุ้นมีราคาขึ้นหรือลง 10% ของราคาซื้อขายล่าสุด
  - 3.2 ใช้วิธีการซื้อขายแบบประมูล (Auction) กรณีหุ้นอยู่ในมาตรการกำกับกับการซื้อขาย
- ผู้ลงทุนที่มีพฤติกรรมไม่เหมาะสม :
  - 4.1 ทบทวนเกณฑ์การดำเนินการ (sanction) กับลูกค้าที่มีพฤติกรรมไม่เหมาะสม
  - 4.2 ตลท. เปิดเผยแพร่ชื่อลูกค้าที่ส่งคำสั่งไม่เหมาะสมให้ทุก บล. ทราบ เพื่อให้ดำเนินการตามที่กำหนด





# ตลท.

## สรุปมาตรการกำกับดูแลการขายชอร์ต (Short Selling) และการใช้คอมพิวเตอร์ส่งคำสั่งซื้อขาย (Program Trading)

### การดำเนินการที่ผ่านมา

- หรือ ตลท. เพื่อตรวจสอบรายการต้องสงสัย และทบทวนมาตรการกำกับดูแล Short Selling และ Program Trading
- ตรวจสอบพฤติกรรมที่อาจมีลักษณะเป็น Naked Short Selling (ขายมากกว่าซื้อ หรือส่งมอบหุ้นที่ได้จากการยืมหลักทรัพย์โดยไม่บันทึกการขายชอร์ต (flag S) ในระบบซื้อขายของ ตลท. ตามเกณฑ์ของ SET) โดยอยู่ระหว่างให้ บล. ชี้แจง และตรวจสอบข้อมูลเพิ่มเติม
  - ศึกษาวิจัยข้อมูลเพิ่มเติม พบพฤติกรรมซื้อขายที่อาจมีลักษณะไม่เหมาะสม และอยู่ระหว่างตรวจสอบเพิ่มเติม
  - ร่วมกับ ตลท. สมาคมบริษัทหลักทรัพย์ไทย (ASCO) บล. และชมรม custodian เพิ่มความรัดกุมในการทำหน้าที่ของ บล. เกี่ยวกับธุรกรรม Short Selling และการใช้ Program Trading ของลูกค้า
  - ศึกษาแนวปฏิบัติของต่างประเทศ รวมทั้งหรือ ก.ล.ต. เกาหลีใต้ เกี่ยวกับมาตรการที่ใช้ และผลกระทบ
  - หารือกับ ตลท. อย่างต่อเนื่องเกี่ยวกับการปรับปรุงมาตรการที่เกี่ยวข้องกับ Short Selling และ Program Trading ของ ตลท. จากผลการศึกษางานที่ปรึกษาในระดับชั้นนำ

### กฎหมายและหลักเกณฑ์สำคัญเกี่ยวกับ Short Selling

#### กฎหมายและหลักเกณฑ์ปัจจุบัน

- พ.ร.บ. หลักทรัพย์ฯ ม. 98(5) ห้าม บล. ขายหลักทรัพย์ โดยไม่มีหลักทรัพย์ในครอบครอง
- ประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนว่าด้วยการขายหลักทรัพย์ โดยที่บริษัทหลักทรัพย์ยังไม่มีหลักทรัพย์นั้น อยู่ในครอบครอง กำหนดให้ บล. จะให้บริการ short sell ได้ โดยต้องดูแลให้ลูกค้ายืมหลักทรัพย์ก่อนส่งคำสั่ง

#### หลักการเสนอปรับปรุง พ.ร.บ. หลักทรัพย์ฯ

1. กำหนดบทลงโทษผู้ลงทุนที่ไม่ปฏิบัติตามหลักเกณฑ์ที่เกี่ยวข้อง
2. กำหนดให้มีกลไกเพื่อให้ทราบถึง End-Beneficial Owner

### แนวทางการกำกับดูแล บล. ให้เข้มขึ้น

#### บล. ต้องดำเนินการดังต่อไปนี้

- ทำความรู้จักกระบวนการของลูกค้ายืมหลักทรัพย์ (Know Your Process: KYP) กรณีลูกค้ายืมหลักทรัพย์เป็นตัวอย่าง เพื่อให้ลูกค้ายืมหลักทรัพย์/เข้าใจหลักเกณฑ์ และสื่อสารให้ลูกค้ายืมหลักทรัพย์ในชั้นต่อไป และเพื่อสร้างความมั่นใจว่าลูกค้ายืมหลักทรัพย์มีระบบควบคุม ติดตาม การปฏิบัติตามเกณฑ์ที่เกี่ยวข้อง
- มีข้อตกลงกับลูกค้ายืมหลักทรัพย์ปฏิบัติตามหลักเกณฑ์ที่เกี่ยวข้อง รวมถึงยินยอมให้ บล. ไล่เบี้ยค่าปรับกรณีที่มี บล. ต้องชำระค่าปรับเนื่องจากลูกค้ายืมหลักทรัพย์ไม่ปฏิบัติตามหลักเกณฑ์ และ บล. ต้องบังคับตามข้อตกลงดังกล่าวด้วย
- มีระบบงานรับส่งคำสั่งที่มีประสิทธิภาพ และกลั่นกรองคำสั่งโดยตรวจสอบเอกสารเพื่อยืนยันว่าลูกค้ายืมหลักทรัพย์ตามคำสั่ง
- มีระบบ post trade monitoring สุ่มตรวจสอบธุรกรรม short / long sell และรายงานให้ regulator ทราบ โดยไม่ชักช้า เมื่อพบเหตุที่น่าสงสัย





# "โรงงานใหม่แปรรูปสาลีรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาญกฤษ เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ  
บริษัท ที เอส ฟูลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)







# ฮอนไซด์

# Business

**"WHAUP" พบนักวิเคราะห์**  
**ตอกย้ำการลงทุนในธุรกิจ New S-Curve**



**SYNEX ร่วมมือ III**  
**ขยายจุดติดตั้งถังขยะอิเล็กทรอนิกส์**  
**(E-Waste) ชวนคนไทยรักโลก**  
**อย่างยั่งยืน**



**TERA คอง APM**  
**โรดโชว์ จ. สงขลา กระแสตอบรับดีเยี่ยม**



**DMT ฉายภาพธุรกิจปี 66-67**  
**ในงาน Opp Day**





# สรุป ภาพรวมตลาด

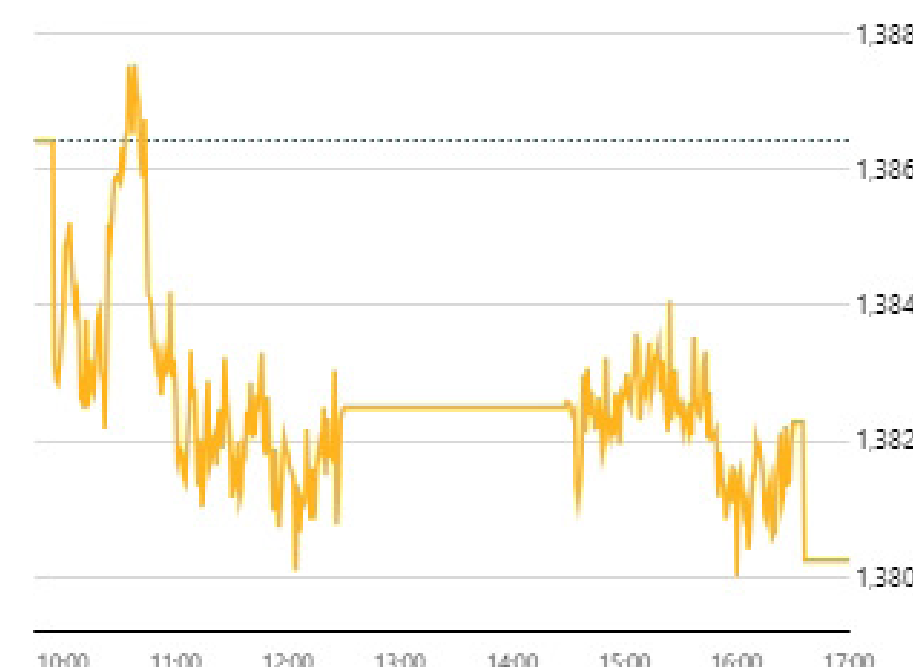
## ดัชนี

SET FTSE SET/FTSE ASEAN

ข้อมูลล่าสุด 11 มี.ค. 2567 17:29:40  
สถานะตลาด : Closed

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	เปิด	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท.)
SET	1,380.23	-6.19 (-0.45%)	1,383.38	1,387.61	1,379.72	13,379,336	33,443.99
SET50	842.76	-5.26 (-0.62%)	845.37	848.59	841.96	923,628	21,043.22
SET50FF	841.55	-5.66 (-0.67%)	844.88	847.88	840.82	923,628	21,043.22
SET100	1,867.87	-10.79 (-0.57%)	1,873.11	1,879.71	1,866.47	1,395,538	25,128.42
SET100FF	1,866.71	-11.50 (-0.61%)	1,873.37	1,879.65	1,865.38	1,395,538	25,128.42
sSET	900.06	+3.85 (+0.43%)	896.16	900.75	896.14	608,065	2,241.67
SETCLMV	821.37	-0.15 (-0.02%)	820.71	826.43	820.27	490,422	14,234.83
SETHD	1,088.38	-3.73 (-0.34%)	1,089.50	1,093.02	1,087.06	617,578	7,847.35
SETESG	901.21	-3.64 (-0.40%)	903.18	906.53	900.29	1,249,441	22,639.73
SETWB	821.95	-3.05 (-0.37%)	823.35	827.43	819.87	335,043	6,260.62
mai	409.27	-0.88 (-0.21%)	409.76	411.45	408.41	838,315	1,463.27

## SET



## หมายเหตุ

- ข้อมูลเพื่อการศึกษาหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์
- ข้อมูลปริมาณและมูลค่าสิ้นวันหลังเวลา 17.35 น. เป็นข้อมูลที่มีการซื้อขาย DRX

ภาพรวมภาวะตลาด		ข้อมูลล่าสุด 11 มี.ค. 2567 17:29:40			
		SET		mai	
สถานะ	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)	
▲ เพิ่มขึ้น	216	1,427,673	76	486,211	
● ไม่เปลี่ยนแปลง	196	507,896	45	169,449	
▼ ลดลง	243	1,000,105	86	146,598	
จำนวนรายการ	SET	410,321	mai	59,033	

ผลการดำเนินงาน		ข้อมูล ณ วันที่ 08 มี.ค. 2567	
		SET	mai
มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด (ลบ.)		17,121,758.47	414,631.68
อัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย (YTD) (%)		38.67	11.51
P/E (เท่า)		18.15	111.55
P/BV (เท่า)		1.34	2.11
อัตราเงินปันผลตอบแทน (%)		3.36	1.80
กำไรสุทธิต่อหุ้น		76.39	3.68

%การเปลี่ยนแปลงของดัชนี		ข้อมูล ณ วันที่ 08 มี.ค. 2567	
		SET	mai
ในรอบ 3 เดือนล่าสุด		+0.39%	+2.41%
ในรอบ 6 เดือนล่าสุด		-10.39%	-14.68%
YTD (Year to Date)		-2.08%	-0.35%

## หมายเหตุ

- ไม่รวมหลักทรัพย์ที่ไม่มีการซื้อขาย
- หลักทรัพย์ต่างประเทศจะไม่ถูกรวมในการคำนวณข้อมูล อัตราส่วนราคาปิดต่อกำไรต่อหุ้น อัตราส่วนราคาตลาดต่อมูลค่าหุ้นทางบัญชี อัตราเงินปันผลตอบแทน มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด และอัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย
- ไม่นำหลักทรัพย์ในหมวดกองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์เข้าร่วมคำนวณ (มีผลตั้งแต่ 31 มีนาคม 2552 เป็นต้นไป)



**SET**

# 10 อันดับ สูงสุด

**มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ**

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ BBL	138.00	-4.00 (-2.82%)	2,584,685.95
☆ PTTEP	149.00	-3.50 (-2.30%)	1,242,846.95
☆ PTT	33.75	-0.25 (-0.74%)	1,226,988.85
☆ CPALL	56.75	-1.00 (-1.73%)	956,274.50
☆ BGRIM	29.25	+0.75 (+2.63%)	923,878.83
☆ BDMS	29.25	+0.25 (+0.86%)	810,074.73
☆ KTB	15.80	-0.20 (-1.25%)	797,209.69
☆ SCB	113.00	-0.50 (-0.44%)	730,382.30
☆ AOT	65.50	-1.00 (-1.50%)	726,659.75
☆ KBANK	122.00	-1.50 (-1.21%)	665,427.40

**ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ**

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ AJA	0.27	+0.01 (+3.85%)	150,044,400
☆ TTB	1.86	0.00 (0.00%)	131,198,000
☆ SIRI	1.83	+0.01 (+0.55%)	101,942,100
☆ BWG	0.63	+0.05 (+8.62%)	92,315,400
☆ LH	7.05	-0.15 (-2.08%)	90,863,500
☆ TPOLY	1.13	+0.19 (+20.21%)	89,507,900
☆ XPG	1.30	-0.01 (-0.76%)	84,977,500
☆ SUPER	0.31	+0.01 (+3.33%)	71,641,500
☆ BTS	5.15	+0.05 (+0.98%)	65,731,100
☆ VGI	1.45	-0.04 (-2.68%)	63,792,100

**ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ**

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ GREEN	1.10	+0.24 (+27.91%)	35,725,100
☆ TPOLY	1.13	+0.19 (+20.21%)	89,507,900
☆ SCI	0.96	+0.11 (+12.94%)	22,800,900
☆ TFI	0.09	+0.01 (+12.50%)	260,700
☆ MGC	5.95	+0.55 (+10.19%)	5,258,300
☆ MALEE	13.40	+1.20 (+9.84%)	15,253,200
☆ TTI	27.75	+2.25 (+8.82%)	200
☆ BWG	0.63	+0.05 (+8.62%)	92,315,400
☆ GIFT	5.85	+0.40 (+7.34%)	7,739,200
☆ COCOCO	11.40	+0.70 (+6.54%)	31,873,100

**ราคาลดลง 10 อันดับ**

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ SDC <small>c</small>	0.05	-0.01 (-16.67%)	5,943,400
☆ SIRIP	7.05	-0.85 (-10.76%)	1,200
☆ URBNPF	1.20	-0.12 (-9.09%)	4,600
☆ W <small>c</small>	0.75	-0.06 (-7.41%)	5,631,600
☆ TNPF	1.66	-0.13 (-7.26%)	300
☆ TRITN	0.13	-0.01 (-7.14%)	13,728,900
☆ L&E	1.20	-0.09 (-6.98%)	535,100
☆ APCS	3.38	-0.22 (-6.11%)	143,300
☆ MNIT2	4.70	-0.28 (-5.62%)	2,300
☆ CV	0.51	-0.03 (-5.56%)	31,269,700



mai

# 10 อันดับ สูงสุด

## มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ BROOK	0.66	+0.01 (+1.54%)	211,810.32
☆ MGI	39.25	+3.00 (+8.28%)	167,419.60
☆ JPARK	7.10	+0.35 (+5.19%)	109,199.72
☆ ZIGA	3.12	+0.04 (+1.30%)	69,004.71
☆ NAT	6.25	-0.30 (-4.58%)	67,826.42
☆ BBIK	102.00	-1.50 (-1.45%)	53,011.20
☆ MASTER	73.00	-0.50 (-0.68%)	52,981.20
☆ BEB	25.25	-1.50 (-5.61%)	52,573.23
☆ TPS	4.10	-0.14 (-3.30%)	47,201.50
☆ MCA	3.12	+0.14 (+4.70%)	45,934.73

## ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ BROOK	0.66	+0.01 (+1.54%)	320,237,800
☆ NEWS <sup>๓</sup>	0.02	0.00 (0.00%)	120,240,000
☆ CHO	0.15	-0.01 (-6.25%)	22,322,600
☆ ZIGA	3.12	+0.04 (+1.30%)	22,075,000
☆ TVT	0.53	-0.01 (-1.85%)	16,331,000
☆ JPARK	7.10	+0.35 (+5.19%)	15,353,900
☆ MCA	3.12	+0.14 (+4.70%)	14,996,700
☆ PANEL	2.76	+0.02 (+0.73%)	11,910,600
☆ TPS	4.10	-0.14 (-3.30%)	11,680,600
☆ SMART	1.07	-0.02 (-1.83%)	11,196,600

## ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ PPS	0.44	+0.05 (+12.82%)	7,115,800
☆ SR	0.62	+0.05 (+8.77%)	7,800
☆ MGI	39.25	+3.00 (+8.28%)	4,606,200
☆ ETE	1.31	+0.10 (+8.26%)	4,587,200
☆ STP	13.30	+0.90 (+7.26%)	2,810,100
☆ META	0.17	+0.01 (+6.25%)	2,035,400
☆ UMS <sup>๓</sup>	0.60	+0.03 (+5.26%)	900
☆ TPCH	7.05	+0.35 (+5.22%)	1,377,100
☆ JPARK	7.10	+0.35 (+5.19%)	15,353,900
☆ EFORL <sup>๓</sup>	0.22	+0.01 (+4.76%)	3,702,800

## ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ STOWER <sup>๓</sup>	0.11	-0.01 (-8.33%)	6,671,700
☆ SK	0.88	-0.06 (-8.33%)	5,204,400
☆ NPK	15.10	-1.30 (-7.93%)	3,200
☆ A5	3.26	-0.24 (-6.86%)	5,632,400
☆ CHO	0.15	-0.01 (-6.25%)	22,322,600
☆ SIMAT	1.36	-0.09 (-6.21%)	2,354,300
☆ STC	0.63	-0.04 (-5.97%)	308,400
☆ BEB	25.25	-1.50 (-5.61%)	2,061,600
☆ SGF	0.38	-0.02 (-5.00%)	763,600
☆ MITSIB	0.83	-0.04 (-4.60%)	164,400



# มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

## มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (SET)

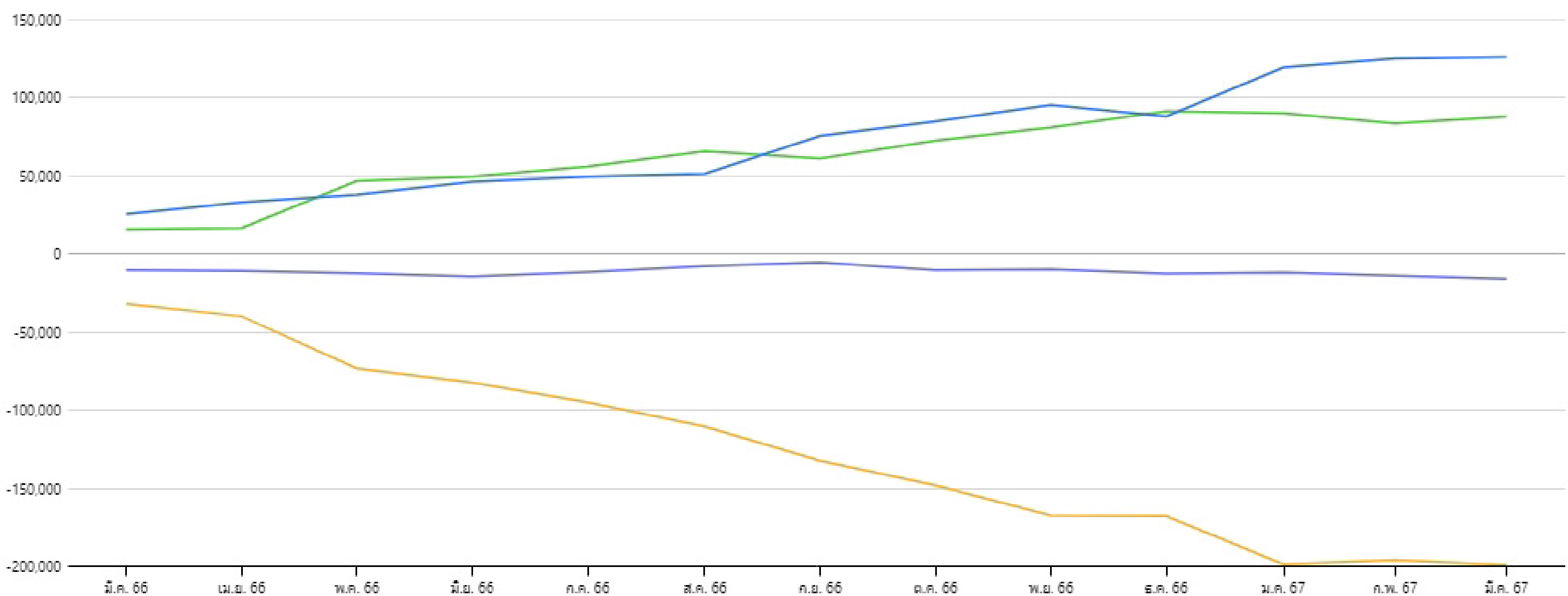
หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 11 มี.ค. 2567					01 มี.ค. 2567 - 11 มี.ค. 2567					01 มี.ค. 2567 - 11 มี.ค. 2567				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	3,213.45	9.61	3,064.11	9.16	149.34	28,827.89	10.17	24,197.48	8.53	4,630.40	202,993.67	9.32	206,225.21	9.47	-3,231.55
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	2,494.71	7.46	2,162.51	6.47	332.20	19,859.74	7.00	21,600.96	7.62	-1,741.22	153,669.12	7.05	156,735.62	7.20	-3,066.50
นักลงทุนต่างประเทศ	16,517.82	49.39	18,860.30	56.39	-2,342.48	149,911.89	52.88	155,688.11	54.91	-5,776.21	1,169,370.56	53.68	1,203,158.74	55.24	-33,788.18
นักลงทุนในประเทศ	11,218.02	33.54	9,357.07	27.98	1,860.95	84,911.51	29.95	82,024.48	28.93	2,887.03	652,210.28	29.94	612,124.06	28.10	40,086.22

## มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 11 มี.ค. 2567

มูลค่า (ล้านบาท)


 สถาบันในประเทศ X

 บัญชีบริษัทหลักทรัพย์ X

 นักลงทุนต่างประเทศ X

 นักลงทุนในประเทศ X



mai

# มูลค่าซื้อขาย

## ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

### มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (mai)

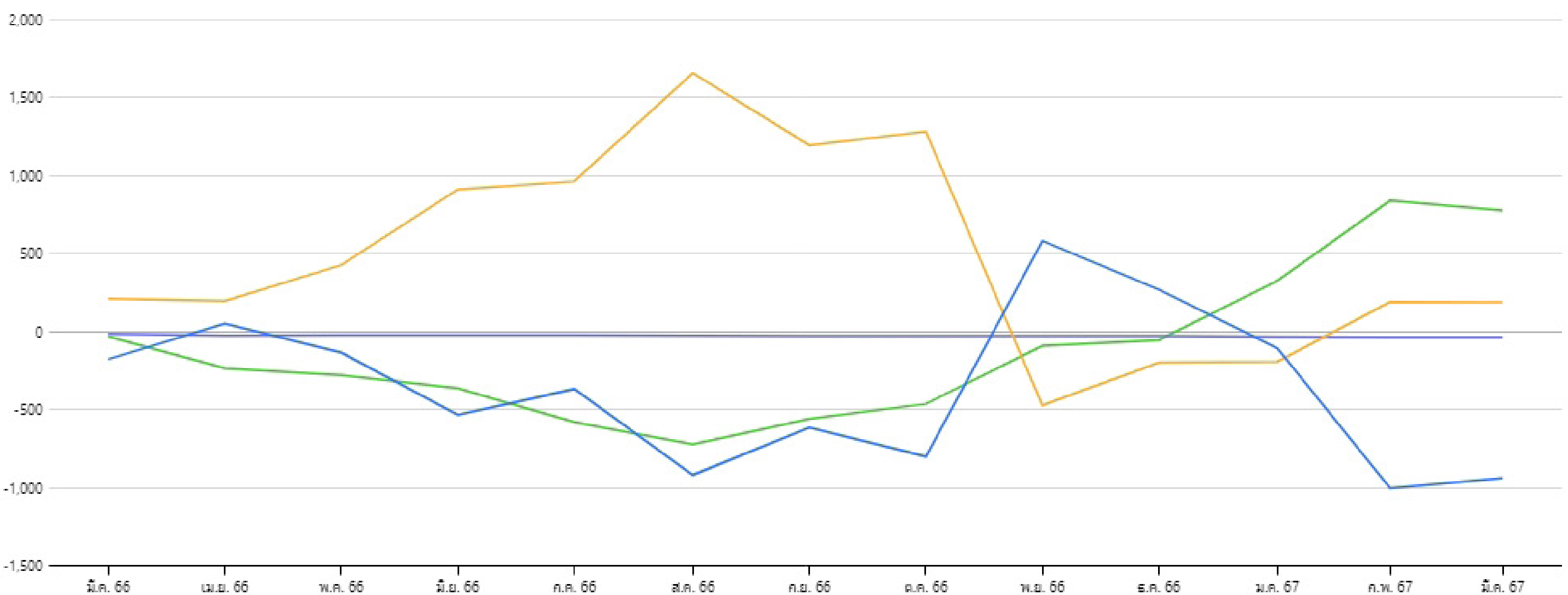
หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 11 มี.ค. 2567					01 มี.ค. 2567 - 11 มี.ค. 2567					01 มี.ค. 2567 - 11 มี.ค. 2567				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	74.27	5.08	52.29	3.57	21.98	447.37	3.66	488.78	4.00	-41.41	3,126.43	3.19	2,275.03	2.32	851.40
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	0.97	0.07	0.18	0.01	0.79	4.58	0.04	4.39	0.04	0.19	60.48	0.06	68.40	0.07	-7.92
นักลงทุนต่างประเทศ	220.08	15.04	197.67	13.51	22.41	1,792.40	14.67	1,770.84	14.49	21.57	12,683.46	12.95	12,273.65	12.53	409.80
นักลงทุนในประเทศ	1,167.95	79.82	1,213.13	82.91	-45.18	9,977.88	81.64	9,958.22	81.48	19.66	82,101.21	83.80	83,354.51	85.08	-1,253.29

### มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 11 มี.ค. 2567

มูลค่า (ล้านบาท)


 สถาบันในประเทศ X

 บัญชีบริษัทหลักทรัพย์ X

 นักลงทุนต่างประเทศ X

 นักลงทุนในประเทศ X



# HOONINSIDE

HOONINSIDE

FTI  
FUNCTION INTERNATIONAL  
All Solutions of Water

**FTI** เล็งปีนี้  
กวาดรายได้  
**930**  
ล้านบาท

พร้อมขยายธุรกิจ  
ทุกมิติ!!

**ดร.วิภกร กวูปิชร์**  
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร  
บริษัท ฟังก์ชัน อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด (มหาชน)

AQUATEK

Water Store

ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



[WWW.HOONINSIDE.COM](http://WWW.HOONINSIDE.COM)



LINE : HOONINSIDE

**NEWSCENTER**

PROGRAM NEWS CENTER



@HOONINSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 คุณนุ้ย  
E-mail: [reporter@hooninside.com](mailto:reporter@hooninside.com)



@HOONINSIDE