



Hooninside

Hooninside

11.08.2023 /Friday/ #1304

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

TIDLOR

พินกำไร Q2/66
ทะลุ 927 ลบ.

คุม NPL ต่ำที่ 1.54%



บมจ.เงินติดล้อ (TIDLOR)

เผยแพร่ผลงานไตรมาส 2/2566

ทำกำไรสุทธิกว่า 927 ล้านบาท

พอร์ตสินเชื่อทะเบียนรถขยายตัว

และธุรกิจนายหน้าประกันภัยเติบโต

อย่างแข็งแกร่งตามแผนที่วางไว้

อ่านต่อหน้า 2

SAMART

โค้ง 2/66 พุ่งตัว

กำไรเพิ่มขึ้นกว่า 230%



SAMART

อ่านต่อหน้า 3

กลุ่มสามารถแจ้งรายได้รวมไตรมาส 2 ปี 66

จำนวน 2,075 ล้านบาท โดยมีกำไรเพิ่มขึ้นกว่า

230 เปอร์เซ็นต์ เมื่อเทียบกับไตรมาสเดียวกันปีก่อน

BE8

โชว์ไตรมาส 2/66
กำไรสุทธิโตเจียด 19%

เบรล 8 พลัส โชว์ผลงานแกร่งต่อเนื่องไตรมาส 2/2566

กำไรสุทธิโตเจียด 19 % โดยรายได้หลักมาจากธุรกิจ

ให้บริการคำปรึกษาด้านกลยุทธ์และเทคโนโลยี



BE8
BERYL8

อ่านต่อหน้า 5



สำหรับ PT

เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน

แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





11.08.2023 /Friday/ #1304

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

TIDLOR

ฟันกำไร Q2/66

ทะลุ 927 ลบ. **คุม NPL ต่ำที่ 1.54%**

บมจ.เงินติดล้อ (TIDLOR) เผยผลงานไตรมาส 2/2566 ทำกำไรสุทธิกว่า 927 ล้านบาท พอร์ตสินเชื่อทะเบียนรถขยายตัว และธุรกิจนายหน้าประกันภัยเติบโตอย่างแข็งแกร่งตามแผนที่วางไว้ สะท้อนถึงจุดแข็งในการนำเทคโนโลยีมาใช้ในการสร้างการเติบโตทางธุรกิจ รวมถึงความสามารถในการควบคุมคุณภาพหนี้ NPL ซึ่งยังคงอยู่ในระดับต่ำที่ 1.54% และยังสามารถคุม Credit Cost ต้นทุนด้านเครดิตได้เป็นอย่างดี

นายปิยะศักดิ์ อุกฤษณ์กุล กรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท เงินติดล้อ จำกัด (มหาชน) (TIDLOR) เปิดเผยว่า ภาพรวมผลการดำเนินงานในไตรมาส 2/2566 บริษัทฯ ยังคงสามารถเติบโตได้อย่างต่อเนื่อง ทั้งธุรกิจนายหน้าประกันภัยและธุรกิจสินเชื่อที่มีทะเบียนรถเป็นประกัน แม้ว่า จะได้รับแรงกดดันจากภาวะเงินเฟ้อและอัตราดอกเบี้ยขาขึ้น โดยมีกำไรสุทธิอยู่ที่ 927 ล้านบาท เมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนหน้า ส่วนหนึ่งเป็นผลมาจากการตั้งสำรองที่เพิ่มขึ้นซึ่งสอดคล้องกับการขยายตัวอย่างต่อเนื่องของพอร์ตสินเชื่อรวมและความ

ไม่แน่นอนทางเศรษฐกิจ และการเพิ่มขึ้นของต้นทุนทางการเงินที่เพิ่มขึ้นตามอัตราดอกเบี้ยนโยบายและสภาวะตลาด ด้านผลการดำเนินธุรกิจนายหน้าประกันภัยยังคงสามารถสร้างเติบโตได้อย่างแข็งแกร่งและต่อเนื่อง โดยไตรมาส 2/2566 ค่าเบี้ยประกันวินาศภัยเติบโตเพิ่มขึ้น 28.9% เมื่อเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน โดยเฉพาะจากช่องทางดิจิทัล ทั้งออนไลน์และแพลตฟอร์มอาร์เคเตอร์ และยังคงเป้าการเติบโตเบี้ยประกันภัยวินาศภัยที่ 20%-25%

สำหรับผลการดำเนินงานด้านสินเชื่อที่มีทะเบียนรถเป็นประกันในไตรมาส 2/2566 มียอดสินเชื่อคงค้างรวม อยู่ที่ 87,245 ล้านบาท เติบโตเพิ่มขึ้น 23.5% จากงวดเดียวกันของปีก่อน และยังคงเป้าการเติบโตทั้งปีที่ 10-20% โดยยังคงดำเนินนโยบายพิจารณาการปล่อยสินเชื่อที่เหมาะสมและยังให้ความสำคัญกับการบริหารจัดการต้นทุน พร้อมนำเทคโนโลยีมาใช้ในการยกระดับด้านบริการให้กับลูกค้าอย่างต่อเนื่อง ซึ่งถือเป็นจุดแข็งและสร้างความแตกต่างจากคู่แข่งในปัจจุบัน ขณะที่บัตรติดล้อ (TIDLOR Card) หนึ่งใน

ปัจจัยสำคัญของการเติบโตทางธุรกิจนั้น ยังคงมีปริมาณการใช้งานเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ทั้งในส่วนของลูกค้าสินเชื่อทะเบียนรถมอเตอร์ไซค์ รถเก๋ง และรถกระบะ โดยในเดือนมิถุนายน 2566 ได้มีการออกบัตรติดล้อให้ลูกค้าแล้วกว่า 576,000 ใบ

นอกจากนี้ TIDLOR ยังคงให้ความสำคัญกับคุณภาพสินเชื่อมุ่งสร้างการเติบโตอย่างมีคุณภาพภายใต้นโยบายการบริหารความเสี่ยงรอบคอบ ส่งผลให้ NPL ณ สิ้นไตรมาส 2 อยู่ที่ 1.54% ซึ่งยังคงถือเป็นระดับที่ต่ำเมื่อเทียบกับค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรม พร้อมยังคงเป้า Credit cost ในปีนี้ที่ลดลงมาอยู่ที่ 3.00-3.35% จากต้นปีที่ผ่านมาไว้ 3.00-3.50% ขณะที่บริษัทฯ ยังคงอัตราการสำรองหนี้ไว้ในระดับสูงตามเดิม และยังคงมุ่งเน้นกลยุทธ์ในการพัฒนาประสิทธิภาพและการลงทุนในเทคโนโลยีอย่างต่อเนื่อง เพื่อสนับสนุนและต่อยอดการเติบโตของธุรกิจอย่างยั่งยืน ลดการพึ่งพิงการขยายสาขาเพียงอย่างเดียว สำหรับท่านนักลงทุนและผู้สนใจสามารถติดตามข้อมูลข่าวสารของ TIDLOR ได้ที่เว็บไซต์ www.tidlorinvestor.com



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นอีกหนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

“บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)”





Hooninside

Hooninside

11.08.2023 /Friday/ #1304

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

SAMART

โค้ง 2/66 ปิดตัว

กำไรเพิ่มขึ้นกว่า 230%

กลุ่มสามารถแจ้งรายได้รวมไตรมาส 2 ปี 66 จำนวน 2,075 ล้านบาท โดยมีกำไรเพิ่มขึ้นกว่า 230 เปอร์เซ็นต์ เมื่อเทียบกับไตรมาสเดียวกันปีก่อน พร้อมประกาศนำ บริษัทสามารถ เอวิเอชั่น โซลูชั่นส์ จำกัด (มหาชน) หรือ SAV เข้าเทรดใน ตลาด.เดือนกันยายนนี้

นายวัฒนชัย วิไลลักษณ์ รองประธานกรรมการบริหาร ฝ่ายกลยุทธ์องค์กร

บมจ. สามารถคอร์ปอเรชั่นเปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานโดยรวมของกลุ่มสามารถมีทิศทางเป็นบวกอย่างชัดเจน สะท้อนจากอัตราการทำกำไรที่พลิกฟื้นอย่างต่อเนื่องเมื่อเทียบกับปีก่อน โดยในไตรมาส 2 ปี 66 มีรายได้รวม 2,075 ล้านบาท มีกำไร 26 ล้านบาท เพิ่มขึ้นถึง 236 เปอร์เซ็นต์เมื่อเทียบ YoY และเพิ่มขึ้นถึง 197 เปอร์เซ็นต์เมื่อเทียบกับ QoQ อีกทั้งเมื่อเปรียบเทียบรายได้รวมในรอบครึ่งปีแรกก็ยังพบว่า มีรายได้เพิ่มขึ้นถึง 12 เปอร์เซ็นต์ โดยในครึ่งแรกของปีนี้ มีรายได้รวมทั้งสิ้น 4,586 ล้านบาท



ผลงานเด่นรอบครึ่งปีแรกของกลุ่มสามารถประกอบด้วย สายธุรกิจ ICT ควาโปรเจกต์ เพิ่มหลายโครงการ อาทิ โครงการจากกระทรวงมหาดไทย , การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค , สำนักงานประมาณ เป็นต้น ส่วนสายธุรกิจ U-trans โดย บริษัท ทรานส์เคเพาเวอร์ เซอร์วิส ได้สัญญาก่อสร้างสถานีไฟฟ้า มูลค่า 276 ล้านบาท และบริษัทเตต้า ได้สัญญาก่อสร้างสถานีไฟฟ้าแรงสูงแก่การไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย (EGAT) มูลค่ารวม 2,376 ล้านบาท ปัจจุบันมีมูลค่างานในมือที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจก่อสร้างสถานีไฟฟ้าและสายส่งไฟฟ้าประมาณ 4,000 ล้านบาท

สำหรับในครึ่งปีหลัง บริษัทมีมุมมองที่เป็นบวก เพราะเชื่อมั่นว่าหลังการจัดตั้งรัฐบาลสำเร็จจะก่อให้เกิดการขับเคลื่อนนโยบายสำคัญๆ ทั้งทางเศรษฐกิจและสังคม เพื่อเร่งฟื้นฟูภาวะเศรษฐกิจของประเทศ แก้ไขปัญหาปากท้องประชาชน และสร้างความเชื่อมั่นให้แก่นักลงทุนโดยเร็ว ซึ่งบริษัทก็มีความพร้อมในการนำเสนอเทคโนโลยีเพื่อตอบสนองนโยบายภาครัฐ ตลอดจนภาคเอกชนในการพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานและบริการในยุคดิจิทัล ล่าสุด บมจ.สามารถเทลคอม ได้จับมือกับ PowerSchool ผู้ให้บริการซอฟต์แวร์ระบบการศึกษาชั้นนำจากสหรัฐอเมริกา รุกธุรกิจ Digital Education Platform ซึ่งปัจจุบันมีโรงเรียนชั้นนำใช้บริการแล้ว

SAMART



บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



11.08.2023 /Friday/ #1304

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สโตร์กล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

SAMART

โค้ง 2/66 ปิดตัว

กำไรเพิ่มขึ้นกว่า 230%

ส่วนธุรกิจที่คาดว่าจะมีรายได้เติบโตโดดเด่น คือ บริษัท แคมโบเดีย แอร์ทราฟฟิค เซอร์วิส จำกัด (CATS) ผู้ให้บริการวิทยุการบินในประเทศกัมพูชา ซึ่งในครึ่งปีแรก มีจำนวนเที่ยวบิน ทั้งที่บินขึ้น/ลง และบินผ่านประเทศกัมพูชา รวม 45,127 เที่ยวบิน เพิ่มขึ้นเกือบ 70 เปอร์เซ็นต์ จากช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน และมีแนวโน้มจะเติบโตเพิ่มขึ้นในช่วงครึ่งปีหลัง โดยเฉพาะเมื่อเข้าสู่ช่วง High Season ของฤดูกาลท่องเที่ยว นอกจากนี้ ด้วยการฟื้นตัวทางเศรษฐกิจ และการเพิ่มขึ้นของจำนวนนักท่องเที่ยวในประเทศไทย ก็จะส่งผลบวกต่อประมาณรายได้ของโครงการ Direct Coding หรือโครงการเพิ่มประสิทธิภาพการจัดเก็บภาษีสรรพสามิตสินค้าประเภทสุราแช่ชนิดเบียร์ที่ผลิตและจำหน่ายในประเทศ โดยคาดว่าจะในช่วงครึ่งปีหลังจะมีรายได้ประมาณ 460 ล้านบาท ซึ่งเป็นช่วงเทศกาลปีใหม่มียอดการผลิตสูงขึ้น จึงคาดว่าทั้งปี 2566 จะมีรายได้รวมถึง 900 ล้านบาท

ยิ่งไปกว่านั้น บริษัทยังมีความเคลื่อนไหวสำคัญในช่วงเดือนกันยายน คือการนำบริษัท สามารถ เอวิเอชั่น โซลูชันส์ จำกัด (มหาชน) หรือ SAV เข้าเทรดในตลท. โดยจะมีการขายหุ้นสามัญให้แก่ประชาชนทั่วไปเป็นครั้งแรก (IPO) ไม่เกิน 224 ล้านหุ้น หรือไม่เกิน 35 เปอร์เซ็นต์ ของทุนจดทะเบียนชำระแล้วของบริษัท และเพื่อสร้างความเชื่อมั่นต่อนักลงทุน คณะกรรมการ บมจ.สามารถคอร์ปอเรชั่น ได้มีมติอนุมัตินำหุ้นสามัญที่บริษัทฯ เป็นผู้ถือหุ้นใน บมจ.สามารถ เอวิเอชั่น โซลูชันส์ (SAV) โดยถือหุ้นทางอ้อมผ่าน บริษัท สามารถ ยู-ทรานส์ จำกัด (SUT) ส่วนที่เหลือจากการติด Silent period ร้อยละ 55 และถือหุ้นทางอ้อมผ่าน บริษัท สามารถ อินเตอร์โฮลดิ้ง จำกัด (SIH) ทั้งจำนวน เข้าทำข้อตกลงกับผู้จัดการการจัดจำหน่ายและรับประกันการจำหน่ายเพื่อการเสนอขายหรือโอนด้วยวิธีการใดๆ ไม่ว่าโดยทางตรงหรือทางอ้อม รวมทั้งไม่เข้าทำธุรกรรมใดๆ ที่จะมีผลต่อ

ความเป็นเจ้าของหุ้นของบริษัทฯ ที่ไม่ว่าโดยทางตรงหรือทางอ้อม ในช่วงระยะเวลา 6 เดือนนับจากวันที่หุ้นของบริษัทฯ เป็นหลักทรัพย์จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยในวันแรก



นายวัฒนชัย กล่าวทิ้งท้ายว่า “บริษัทมั่นใจว่าการดำเนินธุรกิจในปีนี้จะมีการเติบโตที่ชัดเจนและคาดว่าจะมีรายได้เพิ่มขึ้นอย่างแน่นอน อีกทั้งการนำ SAV เข้า ตลท. ก็จะช่วยสร้างความแข็งแกร่งทางการเงินและเพิ่มมูลค่าธุรกิจให้แก่กลุ่มสามารถ ”



บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



BE8

โซวไตรมาส 2/66 กำไรสุทธิโตเจียด 19%

เบริล 8 พลัส โซวผลงานแกร่งต่อเนื่อง ไตรมาส 2/2566 กำไรสุทธิโตเจียด 19 % โดยรายได้หลักมาจากธุรกิจให้บริการคำปรึกษาด้านกลยุทธ์และเทคโนโลยี ธุรกิจการขายและสิทธิการเช่า ขณะที่งวดครึ่งปีแรกรายได้พุ่ง 370% ส่วนภาพรวมธุรกิจในปีนี้ได้รับอานิสงค์จากการลงทุนด้าน Digital Transformation ของทุกภาคอุตสาหกรรม แล้วยังมีโอกาสดำเนินกิจการร่วมค้า และขยายการลงทุนไปต่างประเทศ

นายอภิเชก เทวินทรภักดี ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เบริล 8 พลัส จำกัด (มหาชน) หรือ BE8เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานงวดไตรมาส 2 ปี 2566 บริษัทและบริษัทย่อยมีกำไรสุทธิ 134.67 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 150.32 % เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อนหน้าที่มีกำไรสุทธิ 53.80 ล้านบาท โดยมีรายได้จากการขายและบริการ 1,217 ล้านบาทเพิ่มขึ้น 370.50% เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อนหน้าที่มีรายได้จากการขายและบริการ 258.71 ล้านบาท

ทั้งนี้หากแยกประเภทของรายได้จากการขายและบริการในงวดไตรมาส 2 ปี 2566 พบว่าบริษัทมีรายได้จากให้บริการคำปรึกษาด้านกลยุทธ์และเทคโนโลยี 304 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 7.78% เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อนหน้า มีรายได้จากการขายและสิทธิการเช่า 185 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 14.37% เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อนหน้า รวมทั้งมีรายได้จากการดูแลระบบเทคโนโลยีและจัดหาบุคลากรเทคโนโลยี 141.50 ล้านบาท

ขณะที่ผลการดำเนินงานงวด 6 เดือน ปี 2566 บริษัทและบริษัทย่อยมีกำไรสุทธิ 134.67 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 150.32 % เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อนหน้าที่มีกำไรสุทธิ 53.80 ล้านบาท โดยมีรายได้จากการขายและบริการ 1,217 ล้านบาทเพิ่มขึ้น 370.50% เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อนหน้าที่มีรายได้จากการขายและบริการ 258.71 ล้านบาท

“การที่รายได้บริษัทเติบโตก้าวกระโดดเป็นผลมาจากการรวบรวมกิจการในช่วง

ที่ผ่านมาทำให้กลุ่ม BE8 สามารถสร้าง Digital Transformation Ecosystem ที่สมบูรณ์มีศักยภาพครบทุกด้านและตอบโจทย์ลูกค้ามากขึ้น ส่งผลให้รายได้และกำไรในแต่ละกลุ่มธุรกิจเติบโตได้ดี ทั้งในส่วนของการให้บริการคำปรึกษาด้านกลยุทธ์และเทคโนโลยี การขายและสิทธิการเช่าเทคโนโลยี”นายอภิเชก กล่าว

สำหรับแนวโน้มการดำเนินธุรกิจในปีนี้ นายอภิเชกกล่าวว่ายังเติบโตได้อย่างแข็งแกร่งเนื่องจากภาพรวมของทุกอุตสาหกรรมยังมีการลงทุนด้านการทำ Digital Transformation อย่างต่อเนื่อง ไม่ว่าจะเป็นในส่วน CRM, Big Data, Integration และ Cyber Security ซึ่งทางกลุ่ม BE8 มีให้บริการทุกด้าน นอกจากนี้ลูกค้าค่อนข้างตื่นตัวกับ AI ซึ่งทางบริษัทก็มีการนำเสนอบริการในด้านนี้ด้วย เชื่อมั่นว่าจะเห็นการเติบโตได้ดีต่อเนื่องในครึ่งปีหลัง ขณะเดียวกันบริษัทก็มีโอกาสดำเนินกิจการร่วมค้า (Joint Venture) และการขยายการลงทุนไปต่างประเทศ





รู้ลึก รู้จริง

คลุกวงในหุ่น สไตลกล้วยๆ



Line : hooninside