

HOONINSIDE

นายกรมเชษฐ์ วิพันธ์พงษ์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท แอสเซทไวส์ จำกัด (มหาชน) ASW

ASSET
Wise



Rhom Bho Property

PHUKET



เจาะลึกตลาด

ASW:TITLE



ที่ปรึกษา
ชาलगอง ปัทมพงศ์
ภักธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาริต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร
ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

หัวหน้าข่าว
อณูภา ศิริรวง

กองบรรณาธิการ
ณภัค ภัทรสุปรีดี

กราฟิก
วิชัยพล นาคสุข
ศิวีไล สอนใหม่
ศักดาอร จันทรินท

ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย
02-276-5976
E-mail :
reporter@hooninise.com

CONTENT

ข่าวจากปก	04
ข่าวบริษัทจดทะเบียน	08
ข่าวการเงิน	16
อินไซด์ Business	20
สรุปการซื้อขาย	21



MAGAZINE HOONINSIDE

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

TPOLY GROUP

35 ปี แห่งความสำเร็จอย่างยั่งยืน

ขอแสดงความยินดีที่ “สำนักข่าวหุ้นอินไซด์ ครบรอบ 13 ปี”



ธุรกิจโรงไฟฟ้า



ธุรกิจก่อสร้าง



ธุรกิจซื้อมา-ขายไป



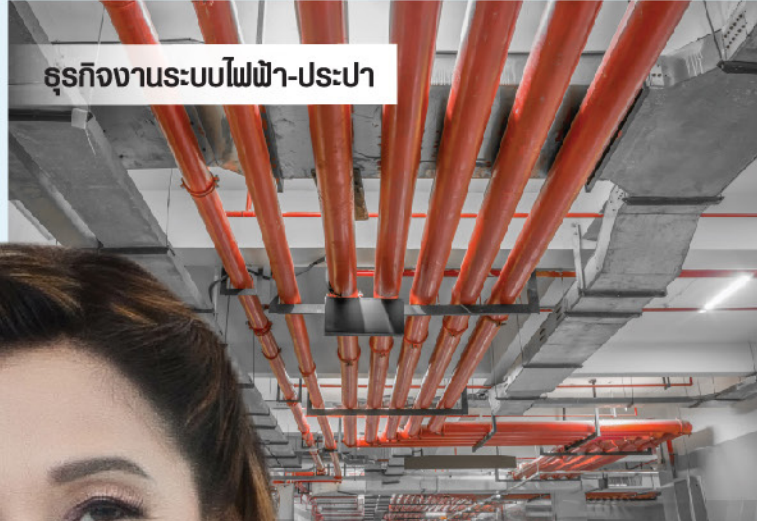
ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์



ธุรกิจซ่อมรถอัตโนมัติ



ธุรกิจระบบปรับอากาศ



ธุรกิจงานระบบไฟฟ้า-ประปา



ธุรกิจเดินเครื่อง และบำรุงรักษาโรงไฟฟ้า



เชิดศักดิ์ วัฒนวิจิตรกุล
กรรมการผู้จัดการใหญ่
บมจ.ทีพีซี เพาเวอร์ โฮลดิ้ง



กนกทิพย์ จันทรพลังศรี
ประธานกรรมการบริหาร
บมจ.ไทยโพลีคอนส์ แลบริจันไนเคอรี่



ปฐมพล สาทกรทรัพย์
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และกรรมการผู้จัดการใหญ่
บมจ.ไทยโพลีคอนส์



ไทยโพลีคอนส์
Thai Polycons



ทีพีซี แอสเสท
TPC ASSET



ทีพีซี เพาเวอร์ โฮลดิ้ง
TPC POWER HOLDING



ทีพีซี บางกอก ซัพพลาย
TPC BANGKOK SUPPLY



**TPOLY
GROUP**



ทีพีซี เมค
TPC MEC



ทีพีซี เฟรชแอร์
TPC FRESH AIR



วชิยา อินเตอร์เนชั่นแนล
WCHAYA INTERNATIONAL



ทีพีซี โอเปอเรชั่น
TPC OPERATION

บริษัท ไทยโพลีคอนส์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทในเครือ (Thai Polycons Public Company Limited and Affiliated Company)

ที่อยู่ : 2,4 ซอยประเสริฐมนูกิจ 29 แขวง 8 ถนนประเสริฐมนูกิจ เขตลาดพร้าว กรุงเทพมหานคร 10230 (รามอินทรา14) โทร : 02-942-6491-6, 02-943-2930-8 แฟกซ์ : 02-942-6497-8 เว็บไซต์ : www.thaipolycons.co.th



เจาะลึก

ASW:TITLE

**ลุยตลาดสังหาฯ ภูเก็ต รับการท่องเที่ยวฟื้นตัว
เปิดแผนพัฒนา 9 โครงการ ในย่าน 3 หาดท่าเลื้อต
พร้อมตั้งเป้าสร้างรายได้ 10,000 ล้านบาทใน 3 ปี**

นายกรมเชษฐ์ วิพันธ์พงษ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท แอสเซทไวส์ จำกัด (มหาชน) ASW บริษัทพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ที่เป็นผู้นำด้านไลฟ์สไตล์ ภายใต้แนวคิด “ความสุขที่ออกแบบมาเพื่อคุณ” หรือ **“We Build Happiness”** กล่าวว่า จากแนวโน้มการท่องเที่ยวไทยที่ฟื้นตัวอย่างต่อเนื่องโดยเฉพาะใน จ.ภูเก็ต ซึ่งเป็นจุดหมายการพักอาศัยระดับโลก บริษัทจึงตัดสินใจขยายธุรกิจไปสู่จังหวัดภูเก็ต โดยจับมือกับบริษัทพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ ที่มีความเชี่ยวชาญและเข้าใจตลาดภูเก็ตเป็นอย่างดี และร่วมผลักดันตลาดอสังหาฯ ภูเก็ต ให้เติบโต ผ่านตลาดต่างชาติ

ล่าสุด แอสเซทไวส์ ได้เข้าซื้อหุ้นในบริษัท ร่มโพธิ์ พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) หรือ TITLE ซึ่งเป็นบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai) โดยเป็นหนึ่งในสองบริษัทพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ ใน จ.ภูเก็ต ที่ทำการซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ โดยแอสเซทไวส์จะถือหุ้น 57% ผ่านบริษัทย่อยของแอสเซทไวส์ โดยถือเป็น Good Timing (เวลาที่ดี) Good Deal (ข้อตกลงที่ดี) และ Good Company (บริษัทที่ดี) ที่จะหนุนให้การเข้าซื้อกิจการในครั้งนี้ ประสบความสำเร็จได้ตามเป้าหมาย

ASSET
Wise

เหตุผลในการเข้าซื้อกิจการครั้งนี้ ถือเป็น Good Timing เพราะสถานการณ์การท่องเที่ยวที่ฟื้นตัวขึ้น ส่งผลให้ความต้องการซื้อที่อยู่อาศัยจากนักท่องเที่ยวต่างชาติเพิ่มขึ้น ชดเชยความต้องการที่ชะลอตัวลง ช่วงโควิด 3 ปีที่ผ่านมา โดย TITLE สามารถเปิดขายและโอนทุกโครงการได้ทั้งหมด 100% อย่างรวดเร็ว

ขณะที่โครงการล่าสุดที่ได้เปิดขายไปเมื่อเดือนพฤศจิกายน 2565 อย่างโครงการ THE TITLE HALO 1 NAIYANG สามารถทำยอดขายได้แล้วกว่า 79 % คาดว่าจะเริ่มโอนกรรมสิทธิ์ได้ตั้งแต่ช่วงไตรมาสแรกปี 2567

ด้าน Good Deal ช่วยเสริมความเชื่อมั่นให้กับลูกค้า พันธมิตร และนักลงทุนได้เป็นอย่างดี ด้วยความเชี่ยวชาญและความแข็งแกร่งของทั้ง 2 บริษัท มีส่วนสำคัญในการร่วมผลักดันตลาดอสังหาฯ ภูเก็ตให้เติบโต พร้อมต่อยอดไปสู่ธุรกิจที่เกี่ยวข้อง และ TITLE ก็จะช่วยให้ช่องทางรับรู้รายได้ของแอสเซทไวส์เพิ่มขึ้น

ขณะที่ Good Company มาจากการที่ TITLE เป็นผู้นำตลาดคอนโดมิเนียมใน จ.ภูเก็ต ซึ่งมีทีมผู้บริหารที่อยู่ในธุรกิจนี้มายาวนานกว่า 10 ปี มีเครือข่ายที่น่าเชื่อถือ มีที่ดินในการทำเลคกยภาพ พร้อมพัฒนาโครงการได้อย่างต่อเนื่อง ซึ่งทาง TITLE หรือ บมจ. ร่มโพธิ์ พร็อพเพอร์ตี้ และแอสเซทไวส์ มี DNA ที่คล้ายคลึงกัน โดยเฉพาะอย่างยิ่ง มีใจรักในธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ มี Passion ในการพัฒนาโครงการที่ดี ใส่ใจในรายละเอียดการออกแบบ ควบคุมต้นทุนได้ดี ในขณะเดียวกันก็ได้รับการยอมรับอย่างมาก ในคุณภาพการก่อสร้าง และมีบริการหลังการขายที่ดี ประกอบกับมีกลุ่มลูกค้าที่ชื่นชอบแบรนด์ของ TITLE อยู่แล้ว โดยเฉพาะกลุ่มเป้าหมายชาวต่างชาติ ด้วยจุดแข็งของโครงการในด้านการออกแบบ และการตกแต่ง ให้สามารถใช้งานได้ตรงกับความต้องการ และบรรยากาศพื้นที่ส่วนกลางในโครงการที่ร่มรื่น มีขนาดใหญ่ และสมบูรณ์กว่าเจ้าอื่น ๆ ซึ่งจุดนี้จะเป็นอีกหนึ่งส่วนสำคัญที่ช่วยสร้างความสามารถในการแข่งขัน และขับเคลื่อนการเติบโตของธุรกิจ รวมถึงสร้างผลตอบแทนจากการลงทุนที่ดีต่อไปในอนาคต



นายกรมเชษฐ์ กล่าวเพิ่มเติมว่า สำหรับแผนงานหลังจากนี้ TITLE มีโครงการที่เตรียมพัฒนาไปจนถึงปี 2569 ทั้งหมด 9 โครงการ รวมมูลค่า 14,000 ล้านบาท โดยเป็นโครงการตั้งอยู่บนพื้นที่กว่า 80 ไร่ ใน 3 ทำเลคกยภาพของภูเก็ต ได้แก่ หาดในยาง ทั้งหมด 5 โครงการ, หาดบางเทา 3 โครงการ และหาด ไร่ไฉ่ 1 โครงการ ประกอบกับ จ.ภูเก็ต อยู่ในช่วงการขยายสนามบินนานาชาติเฟสที่ 2 และเพื่อเพิ่มขีดความสามารถในการรองรับนักท่องเที่ยวต่างชาติ ทำให้แอสเซทไวส์ คาดการณ์ว่า จะเป็นปัจจัยเสริมให้การพัฒนาโครงการดังกล่าว สามารถสร้างรายได้ตามเป้าหมาย 10,000 ล้านบาท ที่วางไว้ ใน 3 ปี (2567 - 2569) ต่อจากนี้ได้อย่างแน่นอน

สำหรับการร่วมมือกับ TITLE ในครั้งนี้ ถือเป็นการตอกย้ำว่า แอสเซทไวส์ มั่นใจในศักยภาพการเติบโตของตลาดอสังหาฯ ภูเก็ต และยังเป็นจุดเริ่มต้นสำคัญในการขยายการลงทุนในธุรกิจอสังหาของ แอสเซทไวส์ ให้เติบโตด้วยการขยายตัวไปในการทำเลใหม่ ๆ ในตลาดที่หลากหลายเพิ่มขึ้น **หลังจากก่อนหน้านี้ บริษัทฯ ได้ผนึกกำลังกับบริษัท โบทานิก้า ลักซูรี่ ภูเก็ต จำกัด** ผู้นำด้านการพัฒนาโครงการพูลวิลล่าระดับลักซ์วรี่ ในภูเก็ต เพื่อพัฒนาโครงการ BOTANICA Grand Avenue (โบทานิก้า แกรนด์ อเวนิว) ให้เป็นพูลวิลล่าระดับลักซ์วรี่ที่ดีที่สุดในหาดบางเทา คาดว่าจะพร้อมเปิดให้ชมในเดือนกันยายนปีนี้



น้ำมันเครื่อง พร้อมใส่กรอง

រំលឹក

699.-*

1 תגר 3 מחוץ

ຮັບປະກັນ ບາດ ບວມ ຕາ 1 ປີ*

ฟรี เติมลมไนโตรเจน / ตรวจเช็ก 37 รายการ / ปะยางแท่งใยไหม

*เงื่อนไขเป็นไปตามที่บริษัทฯ กำหนด

“จ่ายหลักร้อย...รับบริการแบบหลักหมื่น”



@Autoclik





DRT

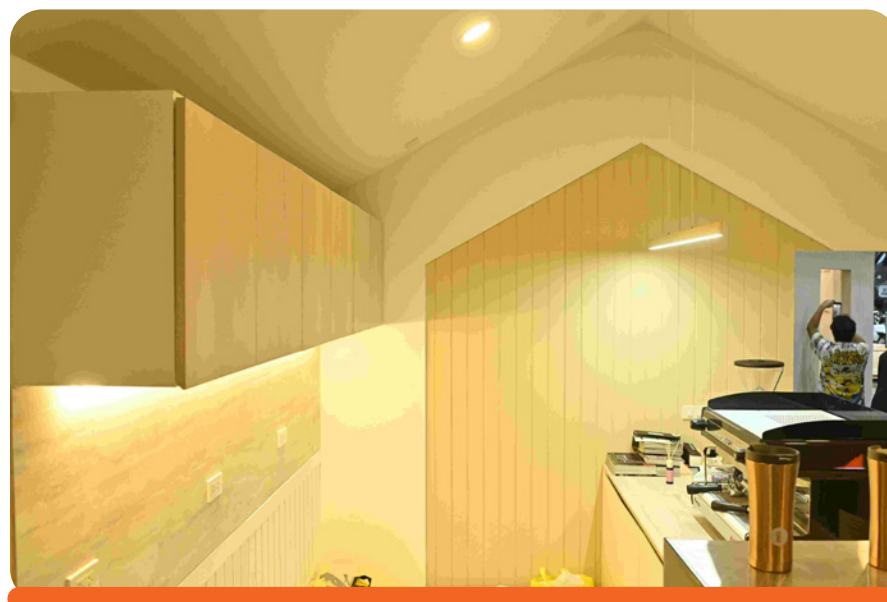
มองตลาดวัสดุก่อสร้างครึ่งปีหลัง ขยายตัวต่อเนื่อง ขยายฐานลูกค้ากลุ่ม SME ต่อเนื่อง

DRT มองตลาดวัสดุก่อสร้างครึ่งปีหลังขยายตัวต่อเนื่อง เติบโตขยายฐานลูกค้ากลุ่ม SME ต่อเนื่อง มุ่งต่อยอดผลิตภัณฑ์ DIAMOND CAFE สู่ LIVING SPACE อาคารสำเร็จรูปสำหรับพักอาศัยและประกอบธุรกิจ เจาะโฮมออฟฟิศขนาดเล็กและกลุ่มบ้านผู้สูงอายุ พร้อมต่อยอดความโดดเด่นผลิตภัณฑ์ภายใต้แบรนด์ 'ตราเพชร' ร่วมออกบูทในงาน Thailand Coffee Fest 2023



ดร.พิชฌานุรักษ์ ล้อวรลักษณ์ ผู้ช่วยประธานเจ้าหน้าที่บริหารสายการขยายและการตลาด บริษัท ผลิตภัณฑ์ตราเพชร จำกัด (มหาชน) หรือ DRT ผู้ผลิตและจำหน่ายระบบหลังคา ไม้สังเคราะห์และบอร์ดไฟเบอร์ซีเมนต์ บอร์ดตกแต่งผนัง อิฐมวลเบา ไม้บันได SPC-FC ร้านกาแฟสำเร็จรูป DIAMOND CAFE และบริการติดตั้งโครงหลังคาและกระเบื้องหลังคา ภายใต้เครื่องหมายการค้า 'ตราเพชร' เปิดเผยว่า แนวโน้มตลาดวัสดุก่อสร้างในช่วงครึ่งปีหลังของปีนี้ยังมีสัญญาณการเติบโตต่อเนื่อง แม้นิโธรมาส 3/2566 จะ

เป็นช่วงโลว์ซีซั่นของตลาดฯ เนื่องจากก้าวเข้าสู่ฤดูฝนทำให้งานก่อสร้างชะลอตัวลงไป อย่างไรก็ตาม ผู้ประกอบการหาลูกค้าปลีกวัสดุก่อสร้างสมัยใหม่และกลุ่มลูกค้าโครงการอสังหาริมทรัพย์ยังเดินหน้าลงทุนขยายสาขาและพัฒนาโครงการใหม่อย่างต่อเนื่อง



ทั้งนี้ บริษัทฯ จะมุ่งต่อยอดด้านความหลากหลายผลิตภัณฑ์ภายใต้แบรนด์ 'ตราเพชร' เพื่อต่อยอดขยายฐานลูกค้ากลุ่มผู้ประกอบการ SME ผ่านผลิตภัณฑ์ DIAMOND CAFE ช่วยควบคุมค่าใช้จ่ายและระยะเวลาการก่อสร้าง รองรับความต้องการกลุ่มผู้ประกอบการที่ลงทุนเริ่มต้นทำธุรกิจร้านกาแฟ รวมถึงต่อยอดผลิตภัณฑ์ไปสู่กลุ่มอาคารสำเร็จรูปสำหรับพักอาศัยและประกอบธุรกิจ (LIVING SPACE) โดยมีการออกแบบอาคารสำนักงานขนาดเล็กหรือโฮมออฟฟิศและบ้านสำเร็จรูปสำหรับกลุ่มผู้สูงอายุ ซึ่งจะนำไปโชว์จัดแสดงภายในงาน Thailand Coffee Fest 2023: Good Coffee For Everyone ที่อิมแพ็ค เอ็กซิบิชั่น

ฮอลล์ 5-8 เมืองทองธานี ในวันที่ 13-16 กรกฎาคมนี้ เพื่อนำเสนอแฟ้มผลงานก่อสร้างและรูปแบบร้าน DIAMOND CAFE & LIVING SPACE ดีไซน์ใหม่ในราคาพิเศษ โดยอาคารสำเร็จรูปสำหรับร้านกาแฟเพียง 529,990 บาท จากปกติ 570,300 บาท และอาคารสำเร็จรูปสำหรับพักอาศัยและประกอบธุรกิจ เริ่มต้นที่ 429,990 บาท จากปกติ 450,300 บาท



นอกจากนี้ หากว่างเงินจองสิทธิในการก่อสร้างภายในงาน รับส่วนลดพิเศษเพิ่มอีก 1 เท่าจากยอดเงินจอง หรือรับส่วนลดสูงสุดไม่เกิน 20,000 บาท หรือหากซื้อ DIAMOND CAFE ตัวโชว์ภายในงาน รับส่วนลดทันที 50% ทั้งนี้ บริษัทฯ มั่นใจว่าการออกบูทในงานครั้งนี้จะได้รับการตอบรับที่ดีจากลูกค้า และเป็นโอกาสทองของ 'ตราเพชร' ต่อยอดความแข็งแกร่งด้านผลิตภัณฑ์เพื่อขยายฐานลูกค้าให้กว้างขึ้นอีกด้วย





SAV

เดินทางขายไอพีโอ เล็งเข้าเทรด SET ปลายส.ค.-ต้นก.ย. นี้

SAV เดินทางขายไอพีโอ ไม่เกิน 224 ล้าน
หุ้น เล็งเข้าเทรด SET ปลายส.ค.-ต้นก.ย.
นี้ ชูธุรกิจการบินอาเซียนเติบโตแรง ท่อง
เที่ยว-ลงทุนบูม วางเป้ารายได้ปีนี้พุ่ง 40%

**นายธีระชัย พงศ์พานงาม กรรมการ
ผู้จัดการใหญ่ บริษัทสามารถ เอวิ
เอชั่น โซลูชันส์ จำกัด (มหาชน) หรือ
SAV** เปิดเผยถึงความคืบหน้าในการนำ
บริษัทฯ เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์
แห่งประเทศไทย (SET) ว่าขณะนี้ สำนักงาน
คณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และ
ตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ได้นับหนึ่งไพล่
ลิ่ง การเสนอขายหุ้น (IPO) จำนวนไม่เกิน
224,000,000 หุ้น หรือไม่เกินร้อยละ
35.00 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้วของบ
ริษัทฯ ภายหลังการเสนอขายหุ้นสามัญ
ของบริษัทฯ โดยมูลค่าที่ตราไว้เท่ากับ
0.50 บาทต่อหุ้น เรียบร้อยแล้ว โดย SAV
พร้อมเดินทางจดทะเบียนในตลาดหลัก
ทรัพย์ฯ ตามแผนที่วางไว้ โดยคาดว่าจะเร็ว
นี้จะมีการออกบทวิเคราะห์ถึงกรอบราคา
ไอพีโอ ส่วนการสรุปราคาไอพีโอและการ
เสนอขายหุ้นคาดว่าจะอยู่ในช่วงปลายเดือน
สิงหาคม ถึงต้นเดือนกันยายน 2566 นี้

ทั้งนี้บริษัทฯ ยืนยันว่าจะไม่เลื่อนแผนขาย
หุ้นไอพีโอ หลังจากที่เคยเลื่อนการขายหุ้น
ไอพีโอ ในช่วงที่เกิดสถานการณ์โรค
โควิด-19

อย่างไรก็ตามหากภาวะตลาด ณ ขณะ
นั้นมีความผันผวน บริษัทฯ อาจจะมีการ
พิจารณาเรื่องดังกล่าวอีกครั้ง

นายธีระชัย กล่าวถึงเป้าหมายการ
เติบโตในปีนี่ว่า บริษัทฯ คาดว่ารายได้
ปีนี้เติบโต 40% จากปีก่อน ที่มีรายได้
รวม เท่ากับ 1,220 ล้านบาท เนื่องจาก
อุตสาหกรรมเกี่ยวกับการบินกัมพูชา
กำลังขยายตัวอย่างต่อเนื่อง มีการลงทุน
สร้างสนามบินนานาชาติใหม่ 3 แห่ง เพื่อ
รองรับจำนวนนักเดินทางที่คาดว่าจะเพิ่ม
มากขึ้นอย่างมีนัยยะสำคัญ คือ 1.สนามบิน
นานาชาติพนมเปญแห่งใหม่ ในเฟส
แรกสามารถรองรับนักเดินทางได้ถึง 10
ล้านคน 2. สนามบินนานาชาติเสียมเรียบ
แห่งใหม่ สามารถรองรับนักเดินทางได้ถึง
8 ล้านคน ในเฟสแรก และมีแผนขยายให้
สามารถรองรับนักเดินทางได้ถึง 20 ล้าน
คน ในอนาคต 3. สนามบินนานาชาติดารา
สาร (เกาะกง) ซึ่งเป็นสนามบินนานาชาติ
แห่งใหม่ที่จะรองรับการเติบโตด้านการ
ท่องเที่ยวของกัมพูชาในอนาคต ซึ่งคาด
ว่าจะเปิดให้บริการปลายปีนี้ ทั้งนี้บริษัท
วิจัยนานาชาติคาดว่าในปี 2567 จำนวน
นักเดินทางเข้าออกกัมพูชาจะเพิ่มมากกว่า
ก่อนโควิด และจำนวนเที่ยวบินในกัมพูชา
จะเพิ่มเป็น 134,000 เที่ยวบิน เพิ่มขึ้นจาก
100,000 เที่ยวบินที่คาดการณ์ในปี 2566
เนื่องจากการกลับมาของนักท่องเที่ยว
และนักธุรกิจ โดยเฉพาะจากประเทศจีนซึ่ง

น่าจะกลับมาอย่างชัดเจนในต้นปีหน้า โดย
ล่าสุดจำนวนเที่ยวบินจากประเทศจีนเพิ่ม
ขึ้นอย่างต่อเนื่อง

จุดเด่นหลักของ SAV คือ 1.เป็นผู้ให้บริการ
ด้านวิทยุการบินอย่างครบวงจร เพียงราย
เดียวในกัมพูชา 2. มีรายได้ประจำทั้งจาก
ทุกเที่ยวบินที่ขึ้น-ลงในประเทศกัมพูชา 3. มี
รายได้ประจำจากทุกเที่ยวบินที่บินผ่านน่าน
ฟ้ากัมพูชา 4. SAV มีระยะเวลาสัมปทานอีก
29 ปี และมีโอกาสต่ออายุสัมปทานได้อีก
5. ธุรกิจวิทยุการบิน ให้ผลตอบแทนสูง ไม่มี
คู่แข่ง 6. การขยายตัวทางเศรษฐกิจและ
อุตสาหกรรมท่องเที่ยวของกัมพูชา
และอาเซียนมีแนวโน้มเติบโตสูงทำให้มอง
ว่าหุ้น SAV มีจุดแข็งที่น่าสนใจ สำหรับนัก
ลงทุนที่ต้องการลงทุนระยะยาว และให้ผล
ตอบแทนเงินปันผล ซึ่ง SAV มีนโยบายการ
จ่ายเงินปันผลไม่น้อยกว่า 50% ของกำไร
สุทธิ

ขณะที่การเสนอขายไอพีโอ จะส่งผล
ให้ SAV มีความแข็งแกร่งทางการเงิน มี
กระแสเงินสดที่มีความเข้มแข็ง และแทบ
จะไม่มีหนี้สินและอัตราส่วนหนี้สินต่อทุน
(D/E) ลดลงเกือบเป็นศูนย์





SAV

เดินทางขายไอพีโอ
เล็งเข้าเทรด SET
ปลายส.ค.-ต้นก.ย. นี้



ด้านนายวัฒนชัย วิไลลักษณ์ รองประธานกรรมการบริหาร ฝ่ายพัฒนากลยุทธ์องค์กร และพัฒนาธุรกิจใหม่ บริษัทสามารถ คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ SMART เปิดเผยว่า “กลุ่มสามารถ ได้ทำการลงทุนในหลากหลายกลุ่มธุรกิจมากกว่า 60 ปี โดยในส่วนของธุรกิจด้านการบิน ได้ลงทุนที่ประเทศกัมพูชาตั้งแต่ปี 2545 ผ่าน บมจ.สามารถ เอวิเอชั่น โซลูชั่นส์ (SAV) ซึ่งเป็นบริษัทย่อยโดยมีกลุ่มสามารถถือหุ้นในบริษัทฯ 100% ทั้งนี้ SAV เป็นบริษัทเดียวที่ได้รับสัมปทานด้านการให้บริการวิทยุการบินแบบครบวงจรในประเทศกัมพูชา โดยบริษัทฯ ได้ลงทุนในเรื่องของเทคโนโลยีและอุปกรณ์ต่างๆ ตลอดระยะเวลา 21 ปีที่ผ่านมา พร้อมขยายระยะเวลาสัมปทานอย่างต่อเนื่อง ล่าสุดได้ครอบคลุมระยะเวลานานถึง 49 ปี ทำให้ธุรกิจของ SAV มีเสถียรภาพอย่างสูง และมีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง ”

นายวัฒนชัย กล่าวสรุปว่า หาก SAV เข้าเทรดในตลาดหลักทรัพย์จะเป็นการปลดปล่อยศักยภาพของกลุ่มสามารถ เนื่องจาก SAV เป็นบริษัทฯ ที่มีศักยภาพสูง อยู่ในอุตสาหกรรมการบินที่เติบโตสูงและต่อเนื่อง อีกทั้งมีผลการดำเนินงานที่ดี ธุรกิจมีความมั่นคงสูง มีความสามารถในการทำกำไรสูง เป็นธุรกิจที่สามารถเติบโตได้อีก โดย SAV จะเป็นหุ้นวิทยุการบิน หุ้นแรกในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และเป็นหุ้นหนึ่งเดียวที่ได้ประโยชน์จากท่องเที่ยว และการลงทุนในอาเซียน

RT

ส่งมอบงานฟื้นฟูทางหลวง จ.เพชรบูรณ์ มูลค่า 47.02 ลบ.



RT ส่งมอบงานโครงการฟื้นฟูทางหลวง หมายเลข 2196 ตอนนาจั่ว-ทุ่งสมอ จังหวัดเพชรบูรณ์ กรมทางหลวง มูลค่า 47.02 ล้านบาท เพิ่มโอกาสการเข้ารับงานหลากหลาย ขยายพอร์ตงานประเภทป้องกันและเสริมเสถียรภาพทางลาด ตอกย้ำศักยภาพการดำเนินงานก่อสร้างคุณภาพตามกรอบเวลา เร่งส่งมอบงานต้นทุบเดิมต่อเนื่อง

นายชวลิต ทนอมถิ่น ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไรท์ทันเนลลิง จำกัด (มหาชน) หรือ RT ผู้เชี่ยวชาญพิเศษด้านวิศวกรรมโยธาและธรณีเทคนิค เปิดเผยว่า บริษัทเข้ารับงานโครงการฟื้นฟูทางหลวง หมายเลข 2196 ตอนนาจั่ว-ทุ่งสมอ ช่วงระหว่างกิโลเมตรที่ 18+500 ถึง กิโลเมตรที่ 18+630 ตำบลริมสีม่วง อำเภอ

เขาค้อ จังหวัดเพชรบูรณ์ มูลค่าโครงการ 47,016,000 ล้านบาท โดยเริ่มดำเนินงานโครงการเมื่อวันที่ 21 พฤศจิกายน 2565 ขณะนี้บริษัทได้ดำเนินการก่อสร้างแล้วเสร็จตามกระบวนการ พร้อมส่งมอบงานตามกำหนดเวลาให้กับแขวงทางหลวงเพชรบูรณ์ที่ 1 กรมทางหลวง ซึ่งเป็นเจ้าของงานเป็นที่เรียบร้อยแล้วเมื่อวันที่ 20 มิถุนายน 2566 ที่ผ่านมา

สำหรับโครงการจ้างเหมาทำการฟื้นฟูทางหลวงหมายเลข 2196 ตอน นาจั่ว-ทุ่งสมอ เป็นการซ่อมแซมถนนและไหล่ทางที่ได้รับความเสียหายจากการจากทรุดตัว โดยเสริมความแข็งแรงให้กับลาดชันไหล่ทางด้วยงานกำแพงเสริมกำลังดินประเภทลาดชันสูง (Modular Block)

"บริษัทเพิ่มโอกาสการเข้ารับงานก่อสร้างประเภทอื่นๆ เพื่อขยายศักยภาพการดำเนินงานให้มีความหลากหลาย นอกเหนือจากงานประเภทก่อสร้างอุโมงค์และโครงสร้างใต้ดินที่บริษัทมีความเชี่ยวชาญ โดยงานที่ส่งมอบล่าสุดเป็นโครงการก่อสร้างประเภทงานป้องกันและเสริมเสถียรภาพทางลาด (Slope Protection) ให้กับถนนซึ่งเป็นทางสัญจรแก่ประชาชน อีกทั้งยังเป็นการบริหารทรัพยากรของ บริษัท อาทิ บุคลากรผู้เชี่ยวชาญ, แรงงาน และ เครื่องจักรให้เกิดประโยชน์สูงสุด ภายใต้แผนการพัฒนางานก่อสร้างให้มีคุณภาพตามกรอบเวลา เร่งส่งมอบงานเก่าสะท้อนราคาต้นทุนเดิมอย่างต่อเนื่อง" นายชวลิต กล่าว



NER

ติดอันดับ “ESG100”

5 ปีต่อเนื่อง

สะท้อนเจตนาารมณ์ ในการพัฒนาอย่างยั่งยืน



NER มุ่งมั่นที่จะเป็นผู้นำด้านการผลิตยางพาราและการพัฒนาอย่างยั่งยืนด้วยการผลิตสินค้าที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม ลดของเสียในการผลิต บริหารจัดการในการใช้ทรัพยากรอย่างคุ้มค่า เพิ่มการใช้พลังงานหมุนเวียน และมุ่งมั่นผลักดันให้องค์กรเป็นส่วนหนึ่งของการลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจก ลดภาวะโลกร้อน และขับเคลื่อนองค์กรสู่การดำเนินธุรกิจอย่างยั่งยืน โดยเน้นการดำเนินงานในมิติด้านสิ่งแวดล้อม สังคม เศรษฐกิจและธรรมาภิบาล และตอบสนองผู้มีส่วนได้ส่วนเสียตลอดห่วงโซ่คุณค่า เพื่อเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขัน และขับเคลื่อนการเติบโตอย่างแข็งแกร่งต่อเนื่องในระยะยาว

NER ได้รับคัดเลือกให้เป็น 1 ในบริษัทกลุ่มหลักทรัพย์ ESG100 ที่มีการดำเนินงานโดดเด่นด้านสิ่งแวดล้อม สังคม และธรรมาภิบาล จากการประเมินหลักทรัพย์จดทะเบียน ในปี พ.ศ.2566 ต่อเนื่องเป็นปีที่ 5 ในกลุ่มธุรกิจการเกษตร สะท้อนให้เห็นถึงเจตนาารมณ์ของ บริษัทที่มุ่งมั่นจะเป็นผู้นำด้านการผลิตยางพาราและการพัฒนาอย่างยั่งยืน

นายชูวิทย์ จังธนสมบุรณ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท นอร์ทอีสต์ รีบเบอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ NER ผู้ดำเนินธุรกิจผลิตและจำหน่ายยางแผ่นรมควัน ยางแท่ง และยางผสม เพื่อจำหน่ายไปยังผู้ผลิตในอุตสาหกรรมยานยนต์และกลุ่มผู้ค้าคนกลางทั้งในและต่างประเทศ เปิดเผยว่า หน่วยงาน ESG Rating สถาบันไทยพัฒน์ได้ประกาศให้ บริษัท นอร์ทอีสต์ รีบเบอร์ จำกัด (มหาชน) (NER) ติดอันดับ ESG100 ประจำปี 2566

จากการคัดเลือกหลักทรัพย์จดทะเบียนทั้งหมด 888 หลักทรัพย์ ให้เป็นบริษัทที่มีการดำเนินงานโดดเด่นด้านสิ่งแวดล้อม สังคม และ ธรรมาภิบาล (Environmental Social and Governance: ESG) ในกลุ่มธุรกิจการเกษตร (Agribusiness) ซึ่งบริษัทมีรายชื่ออยู่ในทำเนียบ ESG100 ต่อเนื่องเป็นปีที่ 5 ติดต่อกัน (พ.ศ.2562-2566) นับตั้งแต่ที่เป็นบริษัทจดทะเบียน

การที่บริษัทได้รับคัดเลือกให้เป็น 1 บริษัทกลุ่มหลักทรัพย์ ESG100 สะท้อนให้เห็นถึงเจตนาารมณ์ของ บริษัทที่มุ่งมั่นการดำเนินธุรกิจด้วยความรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อม (Environmental) สังคม (Social) และหลักบรรษัทภิบาล (Corporate Governance) หรือ ESG และเป็นแบบอย่างที่ดีในการดำเนินธุรกิจเพื่อเป็นทางเลือกแก่ผู้ที่ต้องการลงทุนในหุ้นยั่งยืนที่สามารถสร้างผลตอบแทนในระยะยาว

สำหรับการจัดอันดับของสถาบันไทยพัฒน์พิจารณาข้อมูลจากการดำเนินงานด้านสิ่งแวดล้อม สังคม และธรรมาภิบาล (ESG) และผลประกอบการของบริษัทควบคู่ไปพร้อมกัน

ขณะที่การจัดอันดับบริษัทจดทะเบียนด้านการพัฒนาความยั่งยืนของธุรกิจในครั้งนี้ ถือเป็นแหล่งข้อมูลด้านความยั่งยืนของบริษัทจดทะเบียน เพื่อรองรับความต้องการของผู้ลงทุนที่ให้น้ำหนักการลงทุนในบริษัทที่มีความรับผิดชอบต่อสังคมและสิ่งแวดล้อมเป็นสำคัญ และเป็นทางเลือกให้ผู้ลงทุนที่ต้องการลงทุนในหลักทรัพย์จดทะเบียนที่มีคุณภาพและได้รับผลตอบแทนที่ดีด้วยไม่ต่ำกว่าการลงทุนในแบบทั่วไป



Certificate of ESG100 Company

ESG100

Environmental • Social • Governance

NORTH EAST RUBBER PCL. (NER)

is certified as an ESG100 Company of the year 2023
and recognized for its outstanding sustainability performance
in the agribusiness sector in Thailand.

14.07.2023

A handwritten signature in black ink, reading "Pipat Yodprudtikan".

(Pipat Yodprudtikan)
Director, ESG Rating Company
A Whole Subsidiary of Thaipat Institute



ไปให้สุด กับเรื่องสดใหม่ พีที สดใหม่ไปกับคุณ





นอร์ทอีส รับเบอร์

เป็นผู้ผลิตยางพารา **คุณภาพดีระดับโลก**
ซื่อสัตย์ยุติธรรมต่อลูกค้า ใช้พลังงานสะอาด
เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม
พัฒนารุรกิจไปสู่ อุตสาหกรรมปลายน้ำ

ผลิตภัณฑ์ของเรา



ยางแผ่นรมควัน



ยางแท่ง STR



ยางผสม

ชูวิทย์ จีรนสมบูรณ์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

บล.บลูเบลล์ เผยผลงานครึ่งปีแรกเข้าเป้า ทั้งปี AUM ทะลุเป้ามากกว่า 1 หมื่นลย.

นางสาวนริศรา ชัยวัฒน์ ประธาน
เจ้าหน้าที่บริหารบริษัทหลักทรัพย์บลูเบลล์
จำกัด หรือ BlueBell เปิดเผยว่า ตามที่
บริษัทได้เคยกำหนดเป้าไว้กว่า 15,000 ล้าน
บาท หรือ เทียบโตเป็น 3 เท่าของปี 2565
โดยคาดว่า การขยายผลิตภัณฑ์และบริการ
ตามที่วางแผนไว้จะเป็นกำลังสำคัญในการ
ขับเคลื่อนการเติบโตของบริษัทได้อย่างก้าว
กระโดดอย่างแน่นอน

นางสาวนริศรา เปิดเผยถึงผลการดำเนินงาน
ในช่วงครึ่งปีที่ผ่านมาว่า ผลการดำเนินงาน
ของบริษัทถือว่ายังสามารถเติบโตอย่าง
เป็นไปตามเป้าหมายที่ได้วางไว้ โดย ณ สิ้น
เดือนมิถุนายน 2566 มียอดจัดจำหน่ายหุ้น
กู้ไปแล้วรวมเป็นมูลค่า 5,610.50 ล้านบาท
เปิดเสนอขายดีลหุ้นกู้ไปแล้วกว่า 28 ดีล
ทำให้ในระยะเวลาเพียงแค่ 1 ปี (นับตั้งแต่
มิถุนายน 2565) บริษัทสามารถก้าวขึ้นมา
อยู่ในลำดับที่ 7 ของการเป็นผู้จัดจำหน่าย
หุ้นกู้รายใหญ่ในตลาด (กลุ่มที่ไม่ใช้ธนาคาร)
อ้างอิงจากการจัดอันดับโดยสมาคมตลาด
ตราสารหนี้ไทย (ThaiBMA) และมีฐานลูกค้า
ลงทุนอย่างต่อเนื่องมากกว่า 2,700 ราย

นางสาวนริศรา กล่าวเสริมว่า แม้ว่า ตลาด
หุ้นกู้จะได้รับผลกระทบจากเหตุผิดนัดชำระ
หนี้ของหุ้นกู้ STARK แต่หากมองภาพรวม
ของตลาดหุ้นกู้ครึ่งปีหลัง 2566 แล้ว
บริษัทยังมีมุมมองที่เชื่อมั่นว่าตลาดหุ้นกู้จะ
มีทิศทางในการปรับตัวที่ดีขึ้น ซึ่งอาจเกิด
ได้จากปัจจัยหลักๆ ไม่ว่าจะเป็น

1. ทิศทางการปรับขึ้นดอกเบี้ยทั่ว
โลกเริ่มชะลอตัว โดยสหรัฐอเมริกาได้ส่ง
สัญญาณว่าอาจจะมีการปรับลดดอกเบี้ย

ลงให้มาอยู่ในระดับที่เหมาะสมเมื่อเหตุการณ์
เงินเฟ้อผ่านพ้นไป ดังนั้น การที่อัตรา
ดอกเบี้ยลดความผันผวนลงและกลับมาสู่
ระดับที่ดีต่อภาคธุรกิจถือเป็นปัจจัยสำคัญ
ที่ส่งผลให้ตลาดหุ้นกู้มีเสถียรภาพมากขึ้น

2. การคลี่คลายอย่างต่อเนื่องของ
สถานการณ์โควิด 19 ที่ในระยะยาวย่อมส่ง
ผลดีต่อภาคธุรกิจการท่องเที่ยวไทยที่ถือเป็น
แหล่งรายได้หลักของประเทศ หากธุรกิจ
การท่องเที่ยวของไทยกลับมาสู่ระดับปกติ
การใช้จ่ายในประเทศก็มีแนวโน้มจะกลับมา
เข้มแข็งขึ้น

3. ผู้ออกตราสารหนี้ในตลาดทยอย
ได้รับการปรับเพิ่มอันดับความน่าเชื่อถือ
และมีบริษัทใหม่ๆ เข้ามาจัดอันดับความน่า
เชื่อถือเพื่อออกหุ้นกู้เป็นจำนวนมากในปี
2566 สะท้อนให้เห็นถึงการเติบโตขึ้นอย่าง
ต่อเนื่องและความน่าสนใจทั้งต่อผู้ระดมทุน
และผู้ลงทุน

นอกจากนี้ บริษัทยังได้เดินหน้าขยาย
ผลิตภัณฑ์และบริการตามที่วางแผน
ไว้เพื่อเป็นการตอบโจทย์ทางเลือกให้กับ
นักลงทุนมากยิ่งขึ้นโดยการเสริมทัพด้วย
ผลิตภัณฑ์กองทุนรวม ซึ่งบริษัทได้รับ
อนุญาตให้เริ่มประกอบธุรกิจหลักทรัพย์
ประเภทการเป็นนายหน้าซื้อหลักทรัพย์ที่
เป็นหน่วยลงทุนเป็นที่เรียบร้อยแล้ว
ตั้งแต่วันที่ 10 กรกฎาคม 2566 ที่ผ่านมา
การต่อยอดในครั้งนี้ถือเป็นกลยุทธ์หลักที่
บริษัทจะสามารถเติมเต็มธุรกิจได้อย่างครบ
วงจรและยกระดับมาตรฐานของธุรกิจหลัก
ทรัพย์ให้ก้าวไกลได้อย่างแน่นอน

สำหรับ นางสาวสิริระสา บุญ-หลง
ประธานสายงานการตลาด แม้ทุกคน
สำคัญของกลุ่มผลิตภัณฑ์ทางการเงินที่จะ
เข้ามาร่วมบริหารเพื่อเจาะกลุ่มเป้าหมาย
ลูกค้า Wealth ที่สนใจการลงทุน รวมถึง
เตรียมทีมผู้แนะนำการลงทุน (Investment
Consultant) เพื่อดูแลลูกค้าในครั้งนี้ ได้
กล่าวเสริมว่า การมาร่วมงานกับบริษัท
หลักทรัพย์ บลูเบลล์ จำกัด ถือเป็นก้าว
สำคัญที่จะมาช่วยเติมเต็มความแข็งแกร่ง
ให้กับบริษัทมากยิ่งขึ้น โดยมีปณิธานที่จะส่ง
มอบผลิตภัณฑ์ที่ดีมีคุณภาพและเหมาะสม
ให้แก่นักลงทุนทั้งหุ้นกู้และกองทุนรวมภายใต้
ความร่วมมืออย่างเต็มที่จาก 15 บริษัท
หลักทรัพย์จัดการกองทุนชั้นนำ เพื่อตอบ
โจทย์ทั้งฐานลูกค้าหุ้นกู้เดิมและลูกค้าใหม่
รวมถึงยังคงเอกลักษณ์เฉพาะตัวของทีม
งานที่จะคอยดูแลเอาใจใส่และอยู่เคียงข้าง
ในทุกสถานการณ์ลงทุนทั้งกับลูกค้าและผู้
แนะนำการลงทุนที่เป็นเสมือนตัวแทนของบลู
เบลล์ ภายใต้วิสัยทัศน์ “Growing Your
Wealth Together” ไปพร้อมๆ กัน



บล.บลูเบลล์ เผยผลงานครึ่งปีแรกเข้าเป้า ทั้งปี AUM ทะลุเป้ามากกว่า 1 หมื่นลย.



นางสาวสิริระสา กล่าวต่อว่า ทีมงานได้เตรียมพร้อมในการขยายฐานลูกค้าไว้แล้ว และคาดว่าจะสามารถต่อยอดสินทรัพย์ภายใต้การบริหาร (AUM) ได้ถึง 5,000 ล้านบาทภายใน 1 เดือน และได้ตามเป้าหมายที่มากกว่า 10,000 ล้านบาท ในสิ้นปี 2566 นี้แน่นอน โดยกลยุทธ์สำคัญในการขับเคลื่อน คือ การสร้าง “Best Investment Solutions” อันประกอบด้วย

1. การเสริมเครื่องมือเครื่องมือด้วยแพลตฟอร์มออนไลน์ที่ชื่อว่า “iAssis” ซึ่งออกแบบมาให้ง่ายและสะดวกสบายในการใช้งาน ตอบโจทย์ผู้แนะนำการลงทุนในยุคดิจิทัลในการช่วยบริหารพอร์ตการลงทุน

2. เติมเต็มประสบการณ์และเพิ่มการดูแลให้เป็นพิเศษแก่ทั้งลูกค้าและผู้แนะนำการลงทุน โดยเฉพาะผู้แนะนำการลงทุนที่เป็นเสมือนตัวแทนของ BlueBell ให้มีความมั่นใจใน “บ้านแห่งการลงทุน” นี้ ผลของการทำงานที่ดีมีศักยภาพ ซึ่งจะยิ่งช่วยสร้างความเชื่อมั่นและความพึงพอใจให้กับลูกค้าได้อีกด้วย

3. ยกระดับ Wealth ของลูกค้าให้มั่งคั่งด้วยโอกาสในการเพิ่มพูนผลตอบแทนจากการลงทุนจากการบริหารพอร์ตอย่างใกล้ชิด เพราะ BlueBell ให้ความสำคัญ

กับประสบการณ์การดูแลแบบพรีเมียมแก่ลูกค้าทุกระดับ ซึ่งสิ่งเหล่านี้เกิดจากความใส่ใจ และเข้าใจความต้องการของลูกค้าไปจนถึงปัญหาที่นักลงทุนต้องเผชิญในแต่ละสถานการณ์ของการลงทุน ด้วยคำมั่นสัญญาที่ถือว่าลูกค้าคือบุคคลสำคัญที่ต้องดูแลด้วยใจและอยู่คู่เคียงกันตลอดไป นอกจากนี้ Bluebell ยังได้เปิดตัวธุรกิจใหม่ในเครือ ภายใต้ชื่อ “Black Op Solutions Co., Ltd. หรือ Black Op” ไปเมื่อเดือนมิถุนายน 2566 ที่ผ่านมา โดยให้บริการด้านการให้คำปรึกษาและปฏิบัติการทางธุรกิจ (Business Advisory and Operations) ภายใต้การนำทัพของ นายอมฤต ศุภะวณิช ประธานสายงานกลยุทธ์ ซึ่งเป็นผู้ที่มีความรู้และความเข้าใจในการวางแผนกลยุทธ์และการประกอบธุรกิจ มีประสบการณ์ด้านการบริหารธุรกิจ และที่ปรึกษาด้านการเงินกว่า 30 ปี ซึ่งนายอมฤต ได้กล่าวเสริมว่า Black Op จะเป็นทางออกในการแก้ปัญหาด้านการวางแผน และการปฏิบัติการสำหรับธุรกิจขนาดกลาง เพราะทีมงานจะทำงานเคียงคู่ไปพร้อมๆ กับเจ้าของธุรกิจ เสมือนเป็นพนักงานของบริษัทเอง และพร้อมเป็นหน่วยจู่โจมพิเศษในการดำเนินงานให้บริษัทได้สำเร็จลุล่วงตามเป้าหมาย

ทั้งนี้ Black Op มีกลยุทธ์ที่เรียกว่า 3M แบ่งออกเป็นแกนใหญ่ๆ คือ

1. MEDIUM size business Black Op จะมุ่งเน้นไปที่การให้บริการบริษัทขนาดกลาง เพราะเป็นกลุ่มที่ต้องการความช่วยเหลือมากที่สุด ในขณะที่บริษัทขนาดเล็กนั้นเจ้าของสามารถทำธุรกิจด้วยตัวเองได้ และบริษัท

ขนาดใหญ่มีความพร้อมทางด้านบุคลากร และการเงิน ส่วนบริษัทขนาดกลางจำเป็นต้องดิ้นรนเพื่อให้บริษัทมีมาตรฐานสูงขึ้นเพื่อที่จะได้เติบโตได้ เจ้าของบริษัทยังต้องทำงานทั้งหน้าบ้านและหลังบ้าน ไม่สามารถโฟกัสไปที่การทำธุรกิจหลักของตนได้ Black Op จึงเป็นผู้ให้บริการในการช่วยเหลือบริษัทเหล่านี้

2. MAXIMIZE opportunities Black Op จะเป็นผู้ให้คำปรึกษาและลงมือปฏิบัติงานเพื่อก่อให้เกิดผลลัพธ์ที่คุ้มค่าและเกิดประโยชน์สูงสุดแก่บริษัทนั้นๆ ให้สามารถเก็บเกี่ยวโอกาสทางธุรกิจได้อย่างเต็มที่ และเป็นจุดเชื่อมโยงที่สำคัญระหว่างธุรกิจต่อธุรกิจ (Business to Business) เว็วอำนวยความสะดวกกลางสามารถบริหารจัดการงานได้เทียบเท่าเสมือนกับบริษัทขนาดใหญ่ภายใต้ต้นทุนหรือค่าบริการที่ย่อมเยาที่บริษัทสามารถจ่ายได้

3. MAKE MONEY for clients งานของ Black Op ครอบคลุมถึง การเงิน การบัญชี การวางแผนและทำการตลาด การบริหารพนักงาน รวมถึงวิเคราะห์หาวิธีการแก้ปัญหามากมาย ให้กับธุรกิจแบบครบวงจรผ่านบุคลากรและทีมงานที่มีความสามารถ และประสบการณ์ในหลายด้านของธุรกิจ เพื่อให้บริษัทมีผลกำไรเพิ่มขึ้น และรายจ่ายที่ลดลง

นายอมฤต คาดการณ์ว่า ภายในสิ้นปี 2566 นี้ Black Op จะสามารถรองรับลูกค้าที่เข้าใช้บริการได้ไม่น้อยกว่า 15 บริษัท และสามารถปั้นธุรกิจขนาดกลางเพื่อเตรียมตัวเข้าสู่ตลาดหลักทรัพย์ใน 2-3 ปีข้างหน้าได้ไม่น้อยกว่า 5 บริษัทอย่างแน่นอน

บล.ลิบอเรเตอร์

ผุดโปรเจกต์ใหม่ LIB Insights

LIB INSIGHTS #1: NER
บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

• LIVE

วันพุธที่ 19 กรกฎาคม 2566 เวลา 13.00 น.

f YouTube Liberator Securities

ดำเนินรายการโดย
ทิวทัศน์ ชุตินันท์ (คุณอาร์ม)
Head of Community

จริญญา วัฒนวงศ์
Head of Research

ชววิทย์ จิรณสมบุรณ์
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บมจ. นอร์ทอีส รับเบอร์

นารี อภิศเวตตานนท์
นักวิเคราะห์ปัจจัยพื้นฐาน

บล.ลิบอเรเตอร์ ผุดอีกหนึ่งโปรเจกต์พร้อมเสิร์ฟเพื่อนักลงทุน กับรายการใหม่ “LIB Insights” ที่จะเชิญผู้บริหารบริษัทฯ จัดโต๊ะเบียร์ร่วมสัมภาษณ์พิเศษ พร้อมตอบทุกคำถาม เคลียร์ทุกประเด็น และอัปเดตแผนการดำเนินงานของบริษัทกันแบบสดๆ ผ่านช่องทาง Facebook และ YouTube Liberator Securities ประเดิมออกอากาศสดครั้งแรกด้วยการสัมภาษณ์แถมรับเชิญสุดพิเศษ คุณชววิทย์ จิรณสมบุรณ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารบริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด หรือ “NER” ในวันพุธที่ 19 กรกฎาคม นี้ เวลา 13.00 น.

นางสาวภาวสิน ลิ้มรัชชัช ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัทหลักทรัพย์ลิบอเรเตอร์ จำกัด หรือ Liberator เปิดเผยว่า “ทางบริษัทฯ มีเจตนารมณ์มุ่งมั่นที่จะสร้าง community เพื่อเป็นสื่อกลาง

ในการรวบรวมความรู้และเรื่องราวการลงทุนที่น่าสนใจ ผ่านการสื่อสารที่หลากหลาย ทั้งการจัดสัมมนาในรูปแบบออฟไลน์และออนไลน์ รายการ LIB Talks ที่จัดขึ้นในทุกเช้า เพื่ออัปเดตข่าวสารและสถานการณ์ด้านเศรษฐกิจและการลงทุน การสัมภาษณ์พิเศษผู้มีชื่อเสียงในแวดวงตลาดหุ้น เพื่อแลกเปลี่ยนแนวคิดด้านการลงทุน ตลอดจนสร้างแรงบันดาลใจในเรื่องการวางแผนการลงทุนในอนาคตได้ ”

“ล่าสุด บริษัทฯ จึงเตรียมเปิดตัวอีกหนึ่งรายการใหม่ภายใต้ชื่อ “LIB Insights” รายการที่เราจะเชิญผู้บริหารบริษัทฯ ที่จัดโต๊ะเบียร์ในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย มาร่วมพูดคุยในรูปแบบที่แตกต่างจากเดิม โดยมีจุดมุ่งหมายหลักเพื่อลดช่องว่าง สร้างความใกล้ชิดให้กับนักลงทุนและผู้บริหารมากยิ่งขึ้น เปิดโอกาสให้พูดคุย

หรือตามคำถามกับผู้บริหารโดยตรง พร้อมกันนี้ยังรับฟังแนวคิดจากนักวิเคราะห์ที่ร่วมรายการเพื่อนำมาใช้ต่อยอดสำหรับการลงทุนในอนาคต โดยบริษัทฯ มีความตั้งใจที่จะสร้างสรรค์รายการนี้ให้เป็นพื้นที่ของบริษัทยุติ จัดโต๊ะเบียร์ต่าง ๆ ที่จะได้มีโอกาสสื่อสารกับนักลงทุนผ่านรายการของเราได้อีกด้วย”

รายการ LIB Insights ประเดิมออกอากาศครั้งแรกด้วยการสัมภาษณ์สดกับแถมรับเชิญสุดพิเศษ คุณชววิทย์ จิรณสมบุรณ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารบริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด หรือ “NER” ในวันพุธที่ 19 กรกฎาคมนี้ เวลา 13.00 น. ชาว Liberator สามารถรับชมสดพร้อมกันได้ทาง Facebook และ YouTube ของ Liberator งานนี้เรียกได้ว่าห้ามพลาด

"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)





ฮอนไซด์ Business

บมจ.ไทย ออโต ทูลส์ แอนด์ ดาย
เปิดบ้านต้อนรับ ก.ล.ต. และ ตลท.
เข้าเยี่ยมชมกิจการ



ดับบลิวเอชเอ กรุ๊ป ร่วมกับไอดีดับบลิวจี
เปิดพื้นที่ทำงานครบวงจรแห่งใหม่
"รีจิส แอท ดับบลิวเอชเอทาวเวอร์"



องคมนตรี และมูลนิธิเจริญโภคภัณฑ์
มอบรถรับส่งนักเรียน ให้โรงเรียน
ในพื้นที่ต้นทุเรียนदार จ.ประจวบคีรีขันธ์



QTC ยกกำลังจิตอาสา
ร่วมปลูกป่าเพิ่มพื้นที่สีเขียว
ณ สวนพฤกษศาสตร์ระยอง



สรุป ภาพรวมตลาด

ดัชนี

SET FTSE SET/FTSE ASEAN

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	เปิด	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท.)
SET	1,517.92	+23.90 (+1.60%)	1,497.85	1,519.08	1,497.85	12,227,647	43,640.01
SET50	937.80	+15.97 (+1.73%)	924.90	939.00	924.90	1,432,569	29,632.25
SET100	2,072.66	+35.92 (+1.76%)	2,043.15	2,074.89	2,043.15	2,251,219	36,003.56
sSET	926.07	+13.88 (+1.52%)	913.54	926.72	913.52	370,432	1,774.50
SETCLMV	879.15	+14.93 (+1.73%)	868.90	880.24	868.54	563,025	17,939.43
SETHD	1,160.90	+17.46 (+1.53%)	1,146.71	1,161.84	1,146.71	1,255,845	11,508.49
SETTHSI	988.45	+16.28 (+1.67%)	975.62	989.31	975.62	1,916,334	31,545.56
SETWB	890.34	+14.42 (+1.65%)	877.01	891.22	876.64	362,939	8,179.73
mai	461.71	+10.70 (+2.37%)	452.27	461.71	452.26	359,879	1,064.53

ข้อมูลล่าสุด 14 ก.ค. 2566 17:30:01
สถานะตลาด : Closed



- หมายเหตุ
- ข้อมูลเพื่อการศึกษาหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์
 - ข้อมูลปริมาณและมูลค่าสิ้นสุดหลังเวลา 17.35 น. เป็นข้อมูลที่มีการซื้อขาย DRX

ภาพรวมภาวะตลาด		ข้อมูลล่าสุด 14 ก.ค. 2566 17:30:01			
		SET		mai	
สถานะ	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)	
▲ เพิ่มขึ้น	422	2,861,001	138	226,959	
↔ ไม่เปลี่ยนแปลง	143	301,629	37	36,509	
▼ ลดลง	71	61,962	26	13,810	
จำนวนรายการ	SET	439,108	mai	50,378	

ผลการดำเนินงาน		ข้อมูล ณ วันที่ 13 ก.ค. 2566	
		SET	mai
มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด (ลบ.)		18,323,940.32	451,461.09
อัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย (YTD) (%)		83.44	32.21
P/E (เท่า)		17.87	68.49
P/BV (เท่า)		1.45	2.37
อัตราเงินปันผลตอบแทน (%)		3.14	1.49
กำไรสุทธิต่อหุ้น		83.60	6.59

%การเปลี่ยนแปลงของดัชนี		ข้อมูล ณ วันที่ 13 ก.ค. 2566	
		SET	mai
ในรอบ 3 เดือนล่าสุด		-6.19%	-17.28%
ในรอบ 6 เดือนล่าสุด		-11.16%	-23.51%
YTD (Year to Date)		-10.47%	-22.79%

- หมายเหตุ
- ไม่รวมหลักทรัพย์ที่ไม่มีการซื้อขาย
 - หลักทรัพย์ต่างประเทศจะไม่ถูกรวมในการคำนวณข้อมูล อัตราส่วนราคาปิดต่อกำไรต่อหุ้น อัตราส่วนราคาตลาดต่อมูลค่าหุ้นทางบัญชี อัตราเงินปันผลตอบแทน มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด และอัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย
 - ไม่นับหลักทรัพย์ในหมวดกองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์เข้าร่วมคำนวณ (มีผลตั้งแต่ 31 มีนาคม 2552 เป็นต้นไป)

SET

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ PTT	35.00	+0.75 (+2.19%)	2,594,908.33
☆ GULF	48.25	+0.75 (+1.58%)	1,836,302.88
☆ BBL	158.00	+1.50 (+0.96%)	1,495,845.85
☆ AOT	70.25	+1.00 (+1.44%)	1,370,567.23
☆ ADVANC	222.00	+4.00 (+1.83%)	1,351,787.40
☆ CPALL	62.75	+0.75 (+1.21%)	1,237,430.80
☆ PTTEP	158.50	+1.50 (+0.96%)	1,119,645.70
☆ KBANK	132.50	+1.00 (+0.76%)	997,012.70
☆ EA	56.25	+1.75 (+3.21%)	950,336.65
☆ BDMS	27.75	+0.25 (+0.91%)	887,846.30

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ TTB	1.56	+0.03 (+1.96%)	534,873,000
☆ SIRI	1.93	+0.06 (+3.21%)	313,724,600
☆ B	0.06	0.00 (0.00%)	91,405,600
☆ TRUE	6.85	+0.20 (+3.01%)	88,557,000
☆ WHA	4.84	+0.12 (+2.54%)	76,730,400
☆ PTT	35.00	+0.75 (+2.19%)	74,732,000
☆ TRITN	0.16	+0.02 (+14.29%)	71,784,800
☆ BANPU	9.00	+0.25 (+2.86%)	55,548,500
☆ IRPC	2.38	+0.04 (+1.71%)	55,450,900
☆ NUSA	0.54	+0.02 (+3.85%)	50,784,400

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ TVH	10.20	+2.90 (+39.73%)	6,328,000
☆ M-PAT	4.26	+0.84 (+24.56%)	6,400
☆ SDC	0.07	+0.01 (+16.67%)	36,422,000
☆ CHASE	1.60	+0.21 (+15.11%)	21,801,300
☆ TRITN	0.16	+0.02 (+14.29%)	71,784,800
☆ NATION	0.09	+0.01 (+12.50%)	582,400
☆ INGRS	0.63	+0.07 (+12.50%)	23,167,600
☆ TFI	0.10	+0.01 (+11.11%)	69,000
☆ F&D	32.00	+3.00 (+10.34%)	400
☆ PRIME	1.36	+0.11 (+8.80%)	16,011,300

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ TWZ	0.04	-0.01 (-20.00%)	6,063,400
☆ DTCI	33.50	-2.50 (-6.94%)	200
☆ AJA	0.16	-0.01 (-5.88%)	1,288,500
☆ KDH	90.00	-5.25 (-5.51%)	4,500
☆ GRAND	0.22	-0.01 (-4.35%)	2,081,200
☆ SAWANG	13.50	-0.50 (-3.57%)	100
☆ PRIN	2.66	-0.08 (-2.92%)	56,000
☆ CMC	1.30	-0.03 (-2.26%)	336,500
☆ BCT	56.50	-1.25 (-2.16%)	100
☆ SAM	0.49	-0.01 (-2.00%)	1,096,700

mai

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ DITTO	31.50	+1.25 (+4.13%)	128,508.45
☆ MASTER	79.25	+2.75 (+3.59%)	75,384.50
☆ BE8	41.75	+1.50 (+3.73%)	56,941.30
☆ XO	23.80	0.00 (0.00%)	52,978.86
☆ SICT	9.30	+0.55 (+6.29%)	50,770.19
☆ OTO	1.65	+0.06 (+3.77%)	40,915.69
☆ KLINIQ	38.00	+1.75 (+4.83%)	36,748.43
☆ A5	4.28	+0.20 (+4.90%)	36,460.64
☆ BBIK	115.00	+2.00 (+1.77%)	32,665.15
☆ BVG	7.40	+0.40 (+5.71%)	29,872.63

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ PSG	0.92	+0.03 (+3.37%)	28,614,600
☆ OTO	1.65	+0.06 (+3.77%)	24,985,700
☆ ZIGA	1.79	+0.11 (+6.55%)	13,330,200
☆ EFORL	0.16	+0.01 (+6.67%)	10,596,900
☆ CIG	0.25	0.00 (0.00%)	9,394,300
☆ TPL	1.99	+0.02 (+1.02%)	8,680,300
☆ A5	4.28	+0.20 (+4.90%)	8,627,400
☆ NEWS	0.02	+0.01 (+100.00%)	7,591,300
☆ YONG	2.56	+0.04 (+1.59%)	7,119,700
☆ DIMET	0.34	+0.01 (+3.03%)	6,996,400

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ NEWS	0.02	+0.01 (+100.00%)	7,591,300
☆ ALL	0.07	+0.01 (+16.67%)	2,471,600
☆ MUD	2.48	+0.34 (+15.89%)	65,900
☆ EFORL	0.16	+0.01 (+6.67%)	10,596,900
☆ ZIGA	1.79	+0.11 (+6.55%)	13,330,200
☆ MEB	33.00	+2.00 (+6.45%)	882,500
☆ SICT	9.30	+0.55 (+6.29%)	5,552,400
☆ BVG	7.40	+0.40 (+5.71%)	4,104,300
☆ A5	4.28	+0.20 (+4.90%)	8,627,400
☆ KLINIQ	38.00	+1.75 (+4.83%)	980,100

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ JCKH	0.06	-0.01 (-14.29%)	6,365,000
☆ HEALTH	3.60	-0.16 (-4.26%)	141,200
☆ DVB	0.51	-0.02 (-3.77%)	15,900
☆ ASN	2.26	-0.08 (-3.42%)	13,200
☆ TMC	2.36	-0.08 (-3.28%)	3,550,800
☆ PTC	1.88	-0.06 (-3.09%)	403,500
☆ COMAN	5.35	-0.15 (-2.73%)	268,400
☆ TVDH	0.38	-0.01 (-2.56%)	235,200
☆ KK	2.18	-0.04 (-1.80%)	15,800
☆ ARIN	3.34	-0.06 (-1.76%)	4,600

SET

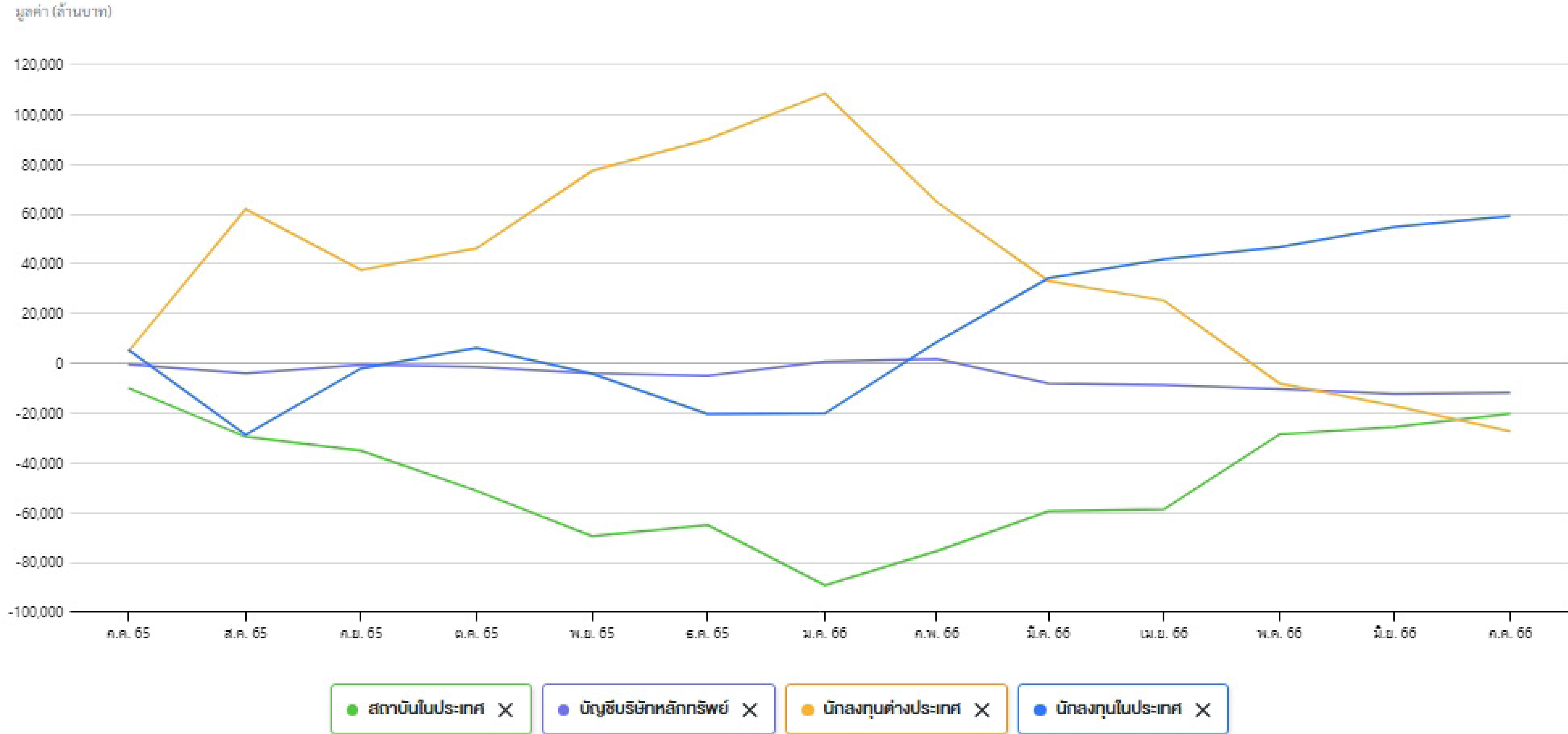
มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 14 ก.ค. 2566					01 ก.ค. 2566 - 14 ก.ค. 2566					01 ม.ค. 2566 - 14 ก.ค. 2566				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	4,160.18	9.53	3,089.27	7.08	1,070.91	41,242.13	10.28	34,826.01	8.68	6,416.12	625,094.90	8.75	579,345.56	8.11	45,749.34
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	4,100.35	9.40	3,863.31	8.85	237.04	35,585.27	8.87	34,830.74	8.68	754.53	530,023.42	7.42	536,638.03	7.51	-6,614.61
นักลงทุนต่างประเทศ	23,138.64	53.02	21,487.56	49.24	1,651.08	202,456.89	50.47	210,981.51	52.59	-8,524.61	3,669,724.09	51.39	3,785,387.97	53.01	-115,663.88
นักลงทุนในประเทศ	12,240.83	28.05	15,199.87	34.83	-2,959.04	121,863.90	30.38	120,509.94	30.04	1,353.96	2,316,613.42	32.44	2,240,084.27	31.37	76,529.15

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี ข้อมูล ณ วันที่ 14 ก.ค. 2566



mai

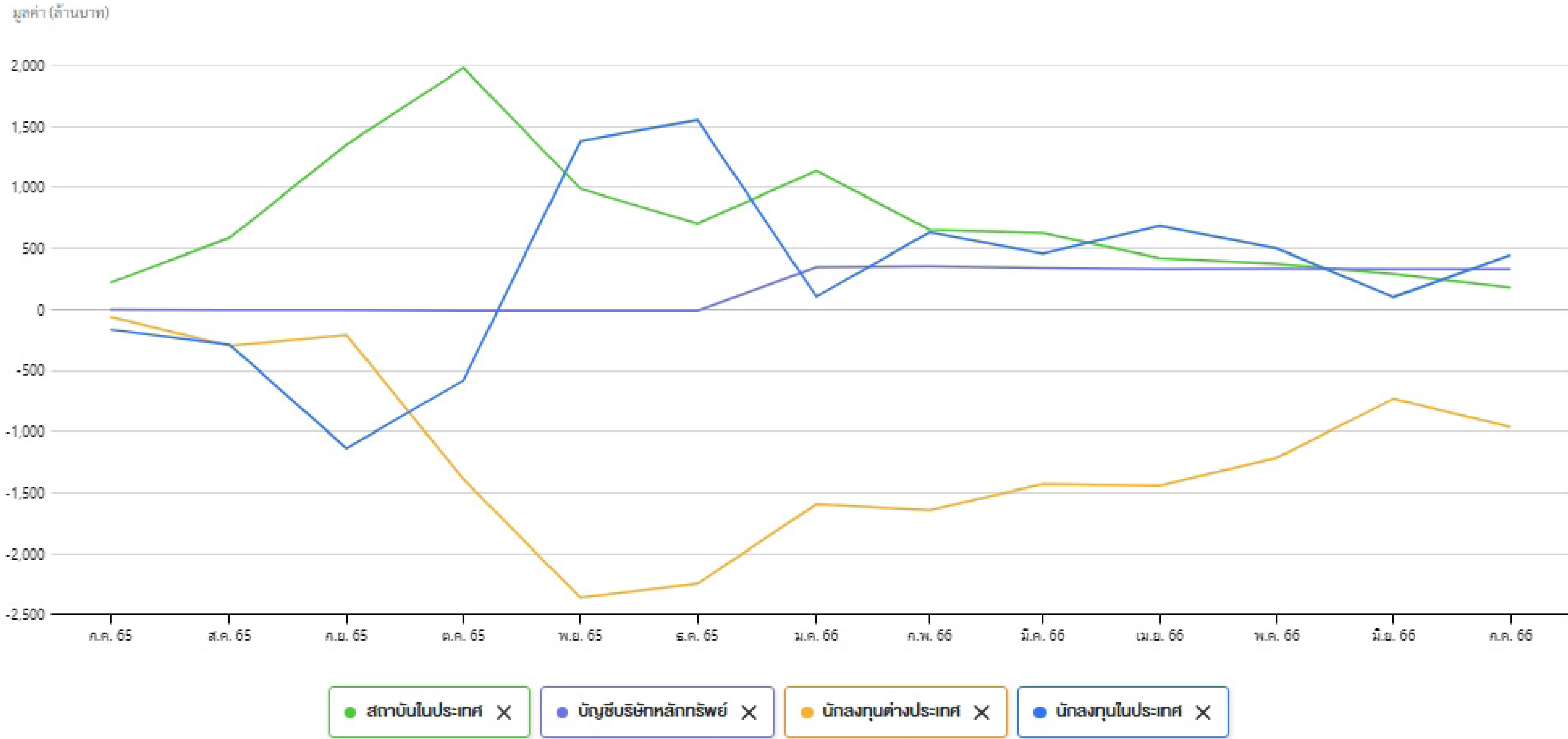
มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 14 ก.ค. 2566					01 ก.ค. 2566 - 14 ก.ค. 2566					01 ม.ค. 2566 - 14 ก.ค. 2566				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	14.14	1.33	34.81	3.27	-20.67	241.89	1.65	375.68	2.56	-133.79	8,378.89	2.25	8,923.53	2.40	-544.64
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	0.77	0.07	0.77	0.07	-0.00	24.46	0.17	24.46	0.17	-0.00	1,067.20	0.29	721.98	0.19	345.22
นักลงทุนต่างประเทศ	274.26	25.76	154.70	14.53	119.56	2,227.56	15.16	2,340.34	15.93	-112.78	48,243.43	12.97	46,839.91	12.59	1,403.53
นักลงทุนในประเทศ	775.36	72.84	874.24	82.13	-98.89	12,200.60	83.03	11,954.03	81.35	246.57	314,278.71	84.49	315,482.81	84.81	-1,204.11

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี ข้อมูล ณ วันที่ 14 ก.ค. 2566



HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOONINSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 คุณนุ้ย
E-mail: reporter@hooninside.com



@HOONINSIDE