

H O O N I N S I D E



maco

คุณธนวรรณ นรินทวานิช

รักษาการประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท มาสเตอร์ แอด จำกัด (มหาชน) หรือ MACO

maco

ฟัน จุดต่ำสุด



ที่ปรึกษา
ชาलगอง ปัทมพงศ์
ภักธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาริต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร
ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

หัวหน้าข่าว
อณูภา ศิริรวง

กองบรรณาธิการ
ณภัค ภัทรสุปรีดี

ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย
02-276-5976
E-mail :
reporter@hooninise.com

กราฟิก
วิชัยพล นาคสุข
ศิวีไล สอนใหม่
ศักดาอร จันทรืทพ

CONTENT

ข่าวจากปก	04
ข่าวบริษัทจดทะเบียน	08
ข่าวการเงิน	18
อินไซด์ Business	22
สรุปการซื้อขาย	23



MAGAZINE HOONINSIDE

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

ไปให้สุด กับเรื่องสดใหม่ พีที สดใหม่ไปกับคุณ



MACO

พุ่มจุดต่ำสุด...

MACO ข้ามพุ่มจุดต่ำสุดเป็นที่เรียบร้อยแล้ว
ปี 65/66 พลิกทำกำไร 134 ล้านบาท และ
ผลกดันรายได้สู่ 2,595 ล้านบาท ขณะที่
งวด ปี 2566/67 มั่นใจจะสามารถสร้างการ
เติบโตของรายได้เพิ่มขึ้นที่ 10 - 12% YoY

คุณมนวรรณ นรินทวานิช

รักษาการประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท มาสเตอร์ แอด จำกัด (มหาชน) หรือ MACO



เผยว่า สำหรับภาพรวมธุรกิจปี
2565/66 MACO ได้ใช้ศักยภาพอย่าง
เต็มกำลังนำพาองค์กรก้าวผ่านความ
ท้าทาย ข้ามพุ่มจุดต่ำสุดเป็นที่เรียบร้อยแล้ว
พลิกทำกำไรสุทธิ
134 ล้านบาทและกวาดรายได้ทั้งหมด
2,595 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 21.5% YoY

โดยทุกหน่วยธุรกิจของบริษัทฯ นั้นได้รับ
แรงหนุนจากการฟื้นตัวของสถานการณ์

เศรษฐกิจทั้งในประเทศและต่าง
ประเทศ รวมถึงกิจกรรมทางเศรษฐกิจ
ที่เพิ่มสูงขึ้น พร้อมกับการกลับมาของ
อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวและการ
บริการ ส่งผลทำให้ผลการดำเนินงานมี
ทิศทางเป็นบวก

ด้านธุรกิจสื่อโฆษณา มีรายได้อยู่ที่ 398
ล้านบาท เพิ่มขึ้น 23.1% YoY สาเหตุ
หลักมาจากการเพิ่มขึ้นของรายได้ส่วน

การผลิตสื่อโฆษณาภาพนิ่ง
ยิ่งไปกว่านั้นด้านธุรกิจงานระบบครบ
วงจร ซึ่งคิดเป็น 84.7% ของรายได้
ทั้งหมด สามารถสร้างรายได้สูงถึง
2,198 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 21.3% YoY

อันเนื่องมาจากการรับรู้รายได้ที่เพิ่มขึ้น
ของโครงการด้านงานติดตั้งและซ่อม
บำรุงเป็นหลัก

ในช่วง 2 - 3 ปีที่ผ่านมา MACO นั้นประสบความสำเร็จจากการปรับเปลี่ยนโครงสร้างการดำเนินงานธุรกิจจากเดิมที่โฟกัสในธุรกิจสื่อโฆษณากลางแจ้ง
ทั้งในประเทศและต่างประเทศเป็นหลัก สู่การเป็นเจ้าของสื่อโฆษณาประเภทสตรีทเฟอร์นิเจอร์ (Street Furniture) ที่ได้มอบหมายให้
บริษัท แพลน บี มีเดีย จำกัด (มหาชน) ("PlanB") เป็นผู้ทำหน้าที่ในการบริหารและขายสื่อโฆษณาดังกล่าวให้แก่บริษัทฯ ทำให้ปัจจุบัน MACO
มีสัดส่วนรายได้ส่วนใหญ่ของรายได้ทั้งหมด มาจากธุรกิจงานระบบครบวงจรหรือธุรกิจให้บริการด้าน IT Solutions ที่บริหารโดยบริษัท ทรานส์.แอด
โซลูชัน จำกัด และ Roctec Technology Limited หรือเรียกรวมกันว่า "กลุ่มทรานส์.แอด" โดยโปรเจกต์หลักของกลุ่ม ทรานส์.แอด ส่วนใหญ่มาจาก
การจัดหาผลิตภัณฑ์ทั้งในรูปแบบฮาร์ดแวร์และซอฟต์แวร์ ให้แก่กลุ่มบริษัท BTS และหน่วยงานภาครัฐทั้งในประเทศไทย เวียดนาม และฮ่องกง

maco

อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ เชื่อมั่นว่า
ธุรกิจสื่อโฆษณาของเราจะยังคง
เติบโตขึ้นภายใต้การบริหารงานจาก
ผู้เชี่ยวชาญอย่าง **PlanB** ในขณะที่
เดียวกันเพื่อตอบรับเทรนด์ที่กำลัง
ได้รับความนิยมอย่างธุรกิจและอุตสาหกรรมที่
เกี่ยวข้องกับด้านดิจิทัล **MACO** จึงตั้งเป้าขยาย
ธุรกิจงานระบบครบวงจรไปยังตลาดใหม่ๆ

ผ่านกลุ่ม **ทรานส์.แอด** ควบคู่กับการ
พัฒนาบริษัทร่วมทุนที่ดำเนินธุรกิจ
Game Publishing ด้วยบริษัท เอ็ม
วายจีจี จำกัด อย่างเต็มกำลัง ทั้งนี้
คาดการณ์ว่าผลการดำเนินงานของ
MACO ในปี 2566/67 บริษัทฯ
จะสามารถสร้างการเติบโตของ
รายได้เพิ่มขึ้นที่ 10 - 12% YoY

maco

ซึ่งจะมาจากการเติบโตของรายได้จาก
ธุรกิจงานระบบครบวงจรเป็นหลัก
รักษาการประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
กล่าวเพิ่มเติม



ภาพรวมผลการดำเนินงาน

ล้านบาท	2564/65	2565/66	YoY (%)
รายได้จากการขายและการให้บริการ	2,135	2,595	21.5%
ต้นทุนการให้บริการ	1,664	1,929	15.9%
กำไรขั้นต้น	472	666	41.3%
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	410	458	11.6%
ส่วนแบ่งกำไร (ขาดทุน) จากเงินลงทุนในกิจการร่วมค้าและบริษัทร่วม	(22)	50	323.6%
EBITDA	512	524	2.2%
กำไรก่อนดอกเบี้ยจ่ายและภาษีเงินได้	81	305	276.7%
ต้นทุนทางการเงิน	54	30	-44.1%
ภาษีเงินได้	35	82	133.1%
กำไรสุทธิ: ผู้ถือหุ้นบริษัทใหญ่	34	134	297.6%

อัตรากำไรขั้นต้น	22.1%	25.7%	
อัตรา EBITDA	24.0%	20.2%	
อัตรากำไรสุทธิ: ผู้ถือหุ้นบริษัทใหญ่	1.6%	5.1%	

โครงสร้างรายได้จากการขายและการให้บริการ

ล้านบาท	2564/65	2565/66	YoY (%)
ธุรกิจสื่อโฆษณา	323	398	23.1%
ธุรกิจงานระบบครบวงจร	1,812	2,198	21.3%
รายได้จากการขายและการให้บริการ	2,135	2,595	21.5%

สัดส่วนรายได้ (%)

	2564/65	2565/66
ธุรกิจสื่อโฆษณา	15.1%	15.3%
ธุรกิจงานระบบครบวงจร	84.9%	84.7%
รายได้จากการขายและการให้บริการ	100.0%	100.0%

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

	2564/65	2565/66		31 มี.ค. 2565	31 มี.ค. 2566
อัตราส่วนความสามารถในการทำกำไร			อัตราส่วนสภาพคล่อง		
กำไรขั้นต้น (%)	22.1%	25.7%	สภาพคล่อง (เท่า)	1.3	1.4
EBITDA จากการดำเนินงาน (%)	24.0%	20.2%	สภาพคล่องหมุนเร็ว (เท่า)	1.1	1.2
กำไรสุทธิ (%)	2.2%	7.4%	การหมุนเวียนลูกหนี้การค้า (เท่า)	4.8	10.6
กำไรสุทธิ: ผู้ถือหุ้นบริษัทใหญ่ (%)	1.6%	5.1%	ระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ย (วัน)	53	45
ผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (%)	1.0%	3.4%	ระยะเวลาชำระหนี้ (วัน)	232	181
อัตราส่วนแสดงประสิทธิภาพในการดำเนินงาน					
ผลตอบแทนจากสินทรัพย์ (%)	1.2%	4.7%	หนี้สินรวมต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)	0.5	0.5
ผลตอบแทนจากสินทรัพย์ถาวร (%)	15.3%	74.3%	เงินกู้ยืมต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)	0.1	0.1
การหมุนของสินทรัพย์ (เท่า)	0.2	0.4			

หมายเหตุ:

- อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ: คำนวณโดยใช้ข้อมูลตามเอกสารกำกับหลักทรัพย์และงบการเงิน





นอร์ทอีส รับเบอร์

เป็นผู้ผลิตยางพารา **คุณภาพดีระดับโลก**
ซื่อสัตย์ยุติธรรมต่อลูกค้า ใช้พลังงานสะอาด
เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม
พัฒนารุรกิจไปสู่ อุตสาหกรรมปลายน้ำ

ผลิตภัณฑ์ของเรา



ยางแผ่นรมควัน



ยางแท่ง STR



ยางผสม

ชูวิทย์ จีรนสมบูรณ์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร



FTI

เซ็น MOU กับ 3 พันมิตรจากจีน เพื่อศึกษาตั้งบริษัทร่วมทุนเพื่อผลิตและ ประกอบชิ้นส่วนและอุปกรณ์สำหรับระบบกรองน้ำ

ดร. วัชร กุญพัชร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ฟังก์ชั่น อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด (มหาชน) FTI เปิดเผยว่า เมื่อวันที่ 23 พฤษภาคม พ.ศ.2566 บริษัทได้เข้าทำบันทึกข้อตกลงความเข้าใจ (MOU) 3 ฉบับ เพื่อศึกษาความเป็นไปได้ของโครงการจัดตั้งบริษัทร่วมทุนระหว่างบริษัท กับ พันมิตร 3 ราย ดังนี้

พันธมิตร รายที่ 1 : Shanghai Lyuden Environment & Technology Co., Ltd. เป็นบริษัทจัดตั้งตามกฎหมายสาธารณรัฐประชาชนจีน โดยมีความเชี่ยวชาญในการผลิตไส้กรองระบบกรองน้ำ

วัตถุประสงค์ : เพื่อศึกษาความเป็นไปได้ในการลงทุนร่วมกันในการผลิตและประกอบไส้กรองระบบกรองน้ำ ซึ่งอาจนำไปสู่การพิจารณาร่วมลงทุน และถือหุ้นในกิจการที่จะจัดตั้งใหม่ในประเทศไทย

รูปแบบความร่วมมือ :
- ร่วมทุนจัดตั้งบริษัทจำกัดภายใต้กฎหมายประเทศไทย
- บริษัท ถือหุ้นในบริษัทร่วมทุน ในสัดส่วนมากกว่า 50%

กรอบระยะเวลา MOU : 180วัน นับตั้งแต่วันที่ลงนาม หรือสิ้นสุดผลบังคับใช้เมื่อจัดตั้งบริษัทใหม่เสร็จสิ้น

พันธมิตร รายที่ 2 : Jiangyin Runyang Electronic Co., Ltd. I เป็น บริษัทจัดตั้ง ตามกฎหมายสาธารณรัฐประชาชนจีน โดยมีความเชี่ยวชาญในการผลิตหม้อแปลง(Transformer) สำหรับระบบกรองน้ำ

วัตถุประสงค์ : เพื่อศึกษาความเป็นไปได้ในการลงทุนร่วมกันในการผลิตและประกอบอุปกรณ์หม้อแปลง (Transformer) สำหรับระบบกรองน้ำ ซึ่งอาจนำไปสู่การพิจารณาร่วมลงทุน และถือหุ้นในกิจการที่จะจัดตั้งใหม่ในประเทศไทย

รูปแบบความร่วมมือ :
- ร่วมทุนจัดตั้งบริษัทจำกัดภายใต้กฎหมายประเทศไทย
- บริษัท ถือหุ้นในบริษัทร่วมทุน ในสัดส่วนมากกว่า 50%

กรอบระยะเวลา MOU : 180วัน นับตั้งแต่วันที่ลงนาม หรือสิ้นสุดผลบังคับใช้เมื่อจัดตั้งบริษัทใหม่เสร็จสิ้น

พันธมิตร รายที่ 3 : Ningbo Aceboom Electric Motor Co., Ltd. I เป็น บริษัทจัดตั้งตามกฎหมายสาธารณรัฐประชาชนจีน โดยมีความเชี่ยวชาญในการผลิตอุปกรณ์Booster pump สำหรับระบบกรองน้ำ

วัตถุประสงค์ : เพื่อศึกษาความเป็นไปได้ในการลงทุนร่วมกันในการผลิตและประกอบอุปกรณ์Booster pump สำหรับระบบกรองน้ำ ซึ่งอาจนำไปสู่การพิจารณาร่วมลงทุน และถือหุ้นในกิจการที่จะจัดตั้งใหม่ในประเทศไทย

รูปแบบความร่วมมือ :
- ร่วมทุนจัดตั้งบริษัทจำกัดภายใต้กฎหมายประเทศไทย
- บริษัท ถือหุ้นในบริษัทร่วมทุน ในสัดส่วนมากกว่า 50%

กรอบระยะเวลา MOU : 180วัน นับตั้งแต่วันที่ลงนาม หรือสิ้นสุดผลบังคับใช้เมื่อจัดตั้งบริษัทใหม่เสร็จสิ้น

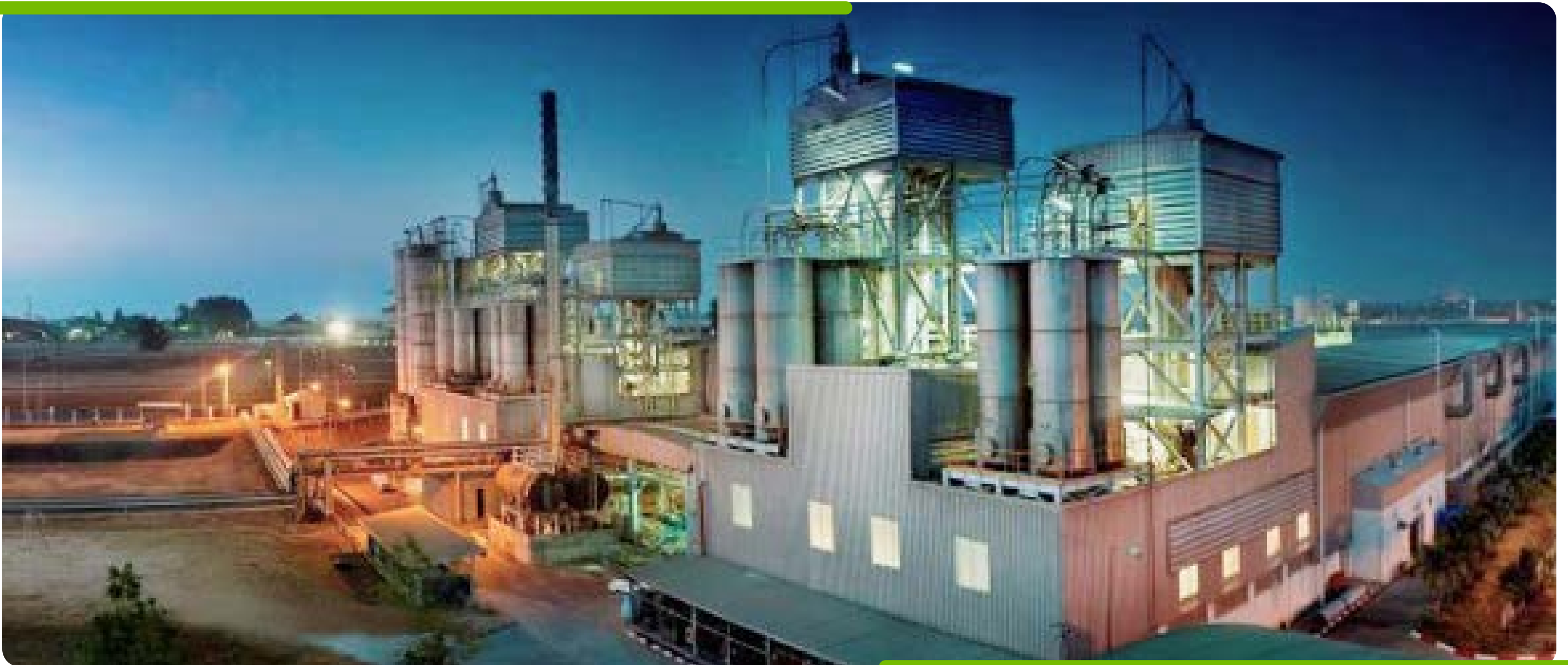
ทั้งนี้ เมื่อคู่สัญญาแต่ละฝ่ายได้เจรจาข้อตกลงและเงื่อนไขของการร่วมทุนเสร็จสิ้น บริษัทจะนำเสนอที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทพิจารณาการร่วมทุนและจัดตั้งบริษัทร่วมทุน และจะดำเนินการแจ้งความคืบหน้าต่อตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยต่อไป

FTI
FUNCTION INTERNATIONAL
All Solutions of Water



PTL

**เผยหุ้นใหญ่ “PCL”
ลงนามข้อตกลงเบื้องต้น
ที่มีผลผูกพันขายหุ้น 24.2778%
ให้ AGP Holdco**



นายอมิต ปราภาส กรรมการผู้จัดการ บริษัท โพลีเพล็กซ์ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) PTL เปิดเผยว่า “บริษัทฯ” ขอแจ้งให้ทราบว่า บริษัทฯ ได้รับแจ้งจาก Polyplex Corporation Limited (“PCL”) ซึ่งเป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ของบริษัทฯ เกี่ยวกับการเข้าลงนามในข้อตกลงเบื้องต้นที่มีผลผูกพัน (Binding Term Sheet) ฉบับลงวันที่ [23 พฤษภาคม 2566] (“ข้อตกลงเบื้องต้น”) ระหว่าง PCL ผู้ถือหุ้นบางกลุ่มของ PCL (“กลุ่ม Promoter Group”) และ AGP Holdco Limited (“ผู้ลงทุน”) โดยคู่สัญญาได้ตกลงกันดังต่อไปนี้

1. กลุ่ม Promoter Group ตกลงขายหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 24.2778 ของหุ้นทุนทั้งหมดใน PCL ให้แก่ผู้ลงทุน
 2. ผู้ลงทุน และกลุ่ม Promoter Group ตกลงร่วมกันเกี่ยวกับสิทธิในการเรียกให้ซื้อหุ้น และสิทธิในการเรียกให้ขายหุ้น (Put and Call Option) ซึ่งผู้ลงทุนอาจเข้าซื้อหุ้นเพิ่มเติมใน PCL
- ทั้งนี้ บริษัทฯ ได้รับแจ้งจาก PCL ว่า การเข้าลงนามในข้อตกลงเบื้องต้นในครั้งนี้จะไม่กระทบต่ออำนาจควบคุมกิจการหรือโครงสร้างการถือหุ้นในบริษัทฯ ในการนี้ ผู้ลงทุนจึงไม่มีหน้าที่ต้องทำข้อเสนอซื้อ

หลักทรัพย์ทั้งหมดของบริษัทฯ ตามประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุน ที่ กจ. bc/ceef เรื่อง หลักเกณฑ์ เงื่อนไข และวิธีการในการเข้าถือหลักทรัพย์เพื่อรองรับกิจการ (รวมทั้งที่มีการแก้ไขเพิ่มเติม)

บริษัทฯ จะแจ้งให้ผู้ถือหุ้นทราบ หากบริษัทฯ ได้รับทราบความคืบหน้าเป็นประการใดเกี่ยวกับเรื่องดังกล่าว

ขณะที่ PTL รายงานงบการเงินรวมปี 2566 (งบสิ้นสุด 31 มีนาคม 2566) มีกำไรสุทธิ 2,095 ล้านบาท จากงวดปีก่อนมีกำไรสุทธิ 3,549 ล้านบาท

POLYPLEX



CGD

พลิกโฉมที่ดิน 23 ไร่

สู่믹ซ์ยูสใหม่ 14,200 ล้าน ใจกลางพระราม 3 ป็นโปรเจกต์โรงเรียนนานาชาติ-คอนโดหรู

"คันทรี กรุป ดีเวลลอปเม้นท์" หรือ CGD ต่อยอดความสำเร็จมิกซ์ยูสน้ำ "เจ้าพระยา เอสเตท" เดินหน้าก่อสร้างมิกซ์ยูสใหม่บนที่ดิน 23 ไร่ใจกลางพระราม 3 ผนวกโรงเรียนนานาชาติ-คอนโดหรู มูลค่ารวม 14,200 ล้าน ขุดนำร่องก่อสร้างโรงเรียนนานาชาติระดับพรีเมียม พร้อมหลักสูตรระดับเวิลด์คลาส คาดเปิดสอนปีการศึกษาแรกในปี 2568 หนุนสร้างรายได้และเสริมแกร่งให้บริษัทในระยะยาว

นายเบน เตชะอุบล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท คันทรี กรุป ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) หรือ CGDเปิดเผยว่า ภายหลังจากที่การพัฒนาโครงการเจ้าพระยา เอสเตท (Chao Phraya Estate) โครงการมิกซ์ยูส (Mixed-use) ระดับเมกะโปรเจกต์ริมแม่น้ำมูลค่าโครงการรวมกว่า 32,000 ล้านบาท ประสบความสำเร็จเป็นอย่างดี ทั้งโครงการคอนโดมิเนียมโพธิ์ซันส์ ไพรเวท เรสซิเดนซ์ กรุงเทพฯ (Four Seasons Private Residences Bangkok) โรงแรมคาเพลลา กรุงเทพฯ (Capella Bangkok) และโรงแรมโพธิ์ซันส์ กรุงเทพฯ (Four Seasons Hotel Bangkok) ณ ริมแม่น้ำเจ้าพระยา บริษัทจึงได้ต่อยอดความสำเร็จสู่การพัฒนาหน้าพัฒนาโครงการมิกซ์ยูสขนาดใหญ่แห่งใหม่ บนถนนวงแหวนอุตสาหกรรมในย่านพระราม 3 ประกอบด้วยโรงเรียนนานาชาติ และโครงการคอนโดมิเนียมระดับ

ลักซ์วรี มูลค่าโครงการรวมทั้งสิ้น 14,200 ล้านบาท โดยตอนนี้ได้เริ่มดำเนินการก่อสร้างในส่วนของโรงเรียนนานาชาติแล้ว

"ที่ผ่านมา เราภาคภูมิใจอย่างมากที่ได้ร่วมมือกับพันธมิตรระดับโลกหลากหลายแบรนด์ มาร่วมกันสร้างปรากฏการณ์พลิกโฉมย่านเจริญกรุงผ่านโครงการเจ้าพระยา เอสเตท จนกลายเป็นหนึ่งในไอคอนของย่านที่ตอบโจทย์การอยู่อาศัยและการพักผ่อนแบบเหนือระดับ วันนี้ เรามุ่งมั่นที่จะสร้างปรากฏการณ์แบบเดียวกันอีกครั้งบนย่านพระราม 3 เริ่มต้นด้วยโรงเรียนนานาชาติระดับพรีเมียม" นายเบน กล่าว

ล่าสุด บริษัทได้วางศิลาฤกษ์เพื่อเริ่มการก่อสร้าง โรงเรียนนานาชาติพระราม 3 (Rama III International School) ซึ่งเป็นโรงเรียนนานาชาติระดับพรีเมียม ภายในมิกซ์ยูสดังกล่าวแล้วเมื่อวันที่ 19 พ.ค.ที่ผ่านมา โดยมีสมเด็จพระมหาธีรราชย์ กรรมการมหาเถรสมาคม เจ้าอาวาสวัดพระเชตุพนวิมลมังคลาราม เป็นองค์ประธานในการประกอบพิธี

โรงเรียนดังกล่าว จะประกอบด้วยอาคารจำนวน 6 อาคาร ออกแบบให้ทันสมัยรองรับนักเรียนได้ราว 1,700 คน เปิดสอนตั้งแต่ อายุ 2-18 ปี หรือเตรียมอนุบาล ถึงเกรด 12 (ชั้นเตรียมอนุบาล - มัธยมศึกษาตอนปลาย) ใช้หลักสูตรการเรียนการสอน

ที่โดดเด่นระดับเวิลด์คลาส ผนวกกับการเรียนรู้ผ่านกิจกรรมนอกหลักสูตร (Co-curricular program) เพื่อเตรียมความพร้อมนักเรียนให้สอดคล้องกับมาตรฐานการรับเข้าศึกษาต่อของโรงเรียนและมหาวิทยาลัยชั้นนำในสหรัฐอเมริกา พร้อมทั้งให้ความสำคัญกับการเรียนภาษาจีน แมนดาริน ทั้งนี้ บริษัทอยู่ระหว่างพิจารณาแบบดัดโรงเรียนและผู้ดำเนินธุรกิจโรงเรียน (School Operator) รอบสุดท้าย คาดว่า จะมีการประกาศให้ทราบได้เร็วๆ นี้

นายเบน กล่าวอีกว่า พระราม 3 นับเป็นอีกหนึ่งทำเลศักยภาพที่เชื่อมต่อการเดินทางสู่พื้นที่สำคัญได้ง่ายและหลากหลาย ทั้งย่านศูนย์กลางธุรกิจ (CBD) และแหล่งงานขนาดใหญ่อย่างสีลม-สาทร-อโศก-สุขุมวิท ตลอดจนอยู่ใกล้ทางด่วนและสะพานวงแหวนอุตสาหกรรม เชื่อมต่อไปได้ถึงจังหวัดสมุทรปราการ ขณะเดียวกัน ยังเป็นทำเลใกล้แม่น้ำเจ้าพระยามีชุมชนและโครงการอสังหาริมทรัพย์ใหม่ๆ เกิดขึ้นอย่างต่อเนื่อง เมื่อประกอบกับความเชี่ยวชาญของบริษัทในการพัฒนาทั้งโครงการที่อยู่อาศัยและโรงเรียนนานาชาติ ซึ่งแตกต่างจากบริษัทพัฒนาอสังหาริมทรัพย์รายอื่นๆ ในไทย เชื่อว่าจะช่วยพลิกโฉมย่านพระราม 3 และตอบโจทย์ความต้องการของผู้บริโภคได้เป็นอย่างดี


 COUNTRY GROUP
DEVELOPMENT



CGD

พลิกโฉมที่ดิน 23 ไร่

สู่มีชัยสู่ใหม่ 14,200 ล้าน ใจกลางพระราม 3 ปั้นโปรเจกต์โรงเรียนนานาชาติ-คอนโดหรู



"บริษัทมีความมุ่งมั่นอย่างมากกับการพัฒนาโครงการด้านการศึกษา โดยโรงเรียนนานาชาติพระราม 3 นี้ถือเป็นการพัฒนาโครงการด้านการศึกษาแห่งที่สองของเรา โดยที่ผ่านมาเราได้ร่วมกับ Nord Anglia Education หนึ่งในองค์กรชั้นนำด้านโรงเรียนนานาชาติระดับพรีเมียมของโลก เพื่อเปิดดำเนินการ Oxford International College Brighton ซึ่งถือเป็นโรงเรียนระดับมัธยมศึกษาตอนปลาย (Sixth Form School) ชั้นนำของสหราชอาณาจักร บนพื้นที่ 20.2 เอเคอร์ ในบริเวณ Ovingdean Hall ของบริษัทที่ Greenway Brighton สหราชอาณาจักร โดยมีกำหนดการเปิดเรียนประมาณเดือน

ก.ย.นี้ ทั้งนี้ เรามุ่งมั่นที่จะสร้างความร่วมมือกับพันธมิตรระดับเวิลด์คลาสและพัฒนาโรงเรียนอย่างต่อเนื่อง โดยโรงเรียนนานาชาติพระราม 3 ถือเป็นการพัฒนาโรงเรียนนานาชาติแห่งแรกของเราในไทย และเป็นแฟล็กชิพการลงทุนด้านการศึกษาของคันทรี กรุ๊ป" นายเบน กล่าว

ปัจจุบัน โรงเรียนนานาชาติ ถือเป็นที่ต้องการของหลากหลายตลาดในไทย ได้แก่ 1.ตลาดกลุ่มผู้ปกครองชาวไทย ที่ต้องการให้บุตรหลานได้เข้าเรียนในหลักสูตรที่มีคุณภาพ มีสังคมสภาพแวดล้อมที่ดี เอื้อต่อพัฒนาการของเด็ก 2.กลุ่มครอบครัวชาวต่างชาติที่เข้ามาทำงานในประเทศไทย

(Expat) โดยเฉพาะชาวจีนที่ปัจจุบันพาครอบครัวเข้ามาอาศัยในไทย 3.กลุ่มประเทศเพื่อนบ้านกัมพูชา ลาว เมียนมา และ เวียดนาม (CLMV) ที่นิยมส่งบุตรหลานมาศึกษาในประเทศไทยเพิ่มจำนวนมากขึ้น เนื่องจากมั่นใจในศักยภาพของการศึกษา สภาพแวดล้อมที่ดี และค่าใช้จ่ายที่คุ้มค่า ขณะที่ธุรกิจโรงเรียนนานาชาติในไทย มีการเติบโตเฉลี่ยถึงราว 10% ต่อปี บริษัทจึงเชื่อมั่นว่าการพัฒนาโรงเรียนนานาชาติพระราม 3 จะช่วยสร้างรายได้ประจำ (Recurring Income) ให้แก่บริษัทได้อย่างต่อเนื่องในอนาคต คาดว่าจะเปิดให้บริการได้ในช่วง ส.ค.2568

ขณะที่โครงการคอนโดมิเนียมภายใต้มีชัยสู่ดังกล่าวนั้น อยู่ระหว่างขั้นตอนการเตรียมการพัฒนา คาดว่าจะเปิดเผยข้อมูลรายละเอียดของโครงการ และเริ่มเปิดขายได้ในช่วงไตรมาส 4/2566 นี้

สำหรับบริษัท คันทรี กรุ๊ป ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) หรือ CGD เป็นบริษัทพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ที่จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย มุ่งมั่นมองหาโอกาสในการพัฒนาโครงการอสังหาริมทรัพย์ที่โดดเด่น มีเอกลักษณ์ และโอกาสการลงทุนในโครงการอสังหาริมทรัพย์ที่สร้างผลตอบแทนระยะยาวกลับสู่บริษัท


 COUNTRY GROUP
DEVELOPMENT



FVC

ปิดดีลคว้างงานใหม่

มูลค่ารวม 49.67 ลบ.

เลี้ยงขยาย 3 ธุรกิจ สอดรับเศรษฐกิจฟื้น

บมจ. ฟิวเจอร์ วิชั่น ("FVC") เสริมพ่วงดีลล่าสุดคว้างงานใหม่ 12 งานมูลค่ารวม 49.67 ล้านบาท คาดติดตั้งให้แล้วเสร็จ Q2-4/66 พร้อมประกาศเดินเกมรุกเร่ง ขยาย 3 กลุ่มธุรกิจ สอดรับเศรษฐกิจฟื้น หมุนการใช้งานระบบน้ำทิ้งภาคอุตสาหกรรม - พาณิชยกรรม และที่พักอาศัย ปรับตัวเพิ่มขึ้น ขณะที่กลุ่ม ธุรกิจบริการทางการแพทย์ในกลุ่ม KTMS สยายปีกลุยเปิดสาขา และเครื่องไตเทียม ต่อเนื่อง มั่นใจภาพรวมของกลุ่มธุรกิจปรับตัวเชิงบวก ขณะที่ผลการดำเนินงาน Q1/2566 กวาดรายได้จากการขาย และบริการ 214.01 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12.88% (YoY) และมีกำไรสุทธิในส่วนที่เป็นของผู้ถือหุ้นของบริษัทใหญ่ จำนวน 8.14 ล้านบาท

นายวิจิตร เตชะเกษม กรรมการผู้จัดการ บริษัท ฟิวเจอร์ วิชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ ("FVC") เปิดเผยว่า ล่าสุดกลุ่มธุรกิจอุตสาหกรรมและผู้ประกอบการด้านระบบน้ำ ได้รับคำสั่งซื้อจากกลุ่มลูกค้า 12 งานมูลค่ารวม 49.67 ล้านบาท โดยคาดว่าจะสามารถติดตั้งระบบดังกล่าวแล้วเสร็จในไตรมาสที่ 2 ถึงไตรมาสที่ 4 ปี 2566 นี้ และคาดว่าจะเริ่มทยอยรับรู้รายได้เข้ามาตั้งแต่ เดือนพฤษภาคม 2566 เป็นต้นไป ทั้งนี้ สำหรับในกลุ่มธุรกิจอุตสาหกรรมและผู้ประกอบการด้านระบบน้ำ บริษัทฯ ยังคงวางกลยุทธ์การตลาด เพื่อก้าวสู่การเป็นผู้นำในเทคโนโลยีบำบัดและการฆ่าเชื้อในน้ำมาช่วยแก้ปัญห

ให้ลูกค้า ภายใต้การขยายงานอย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะการนำเสนอผลิตภัณฑ์และโครงการสำหรับโรงงานอุตสาหกรรมชั้นนำขนาดใหญ่

สำหรับทิศทางการตลาดของส่วนธุรกิจดังกล่าว เป็นไปตามแผนที่กำหนดไว้ โดยตั้งแต่ปลายไตรมาส ที่ 4/2565 บริษัทฯ สามารถเข้าดำเนินงานโครงการระบบน้ำขนาดใหญ่แล้วเสร็จต่อเนื่องตามที่วางไว้ ส่งผลให้บริษัทฯ จะเริ่มทยอยรับรู้รายได้เข้ามาตามแผนกำหนด และคาดว่าหลังจากนี้บริษัทฯ จะมีงานใหม่ๆ เข้ามาเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ซึ่งเป็นผลจากการฟื้นตัวของกลุ่มลูกค้าครัวเรือน รวมถึงลูกค้ากลุ่มโรงงานอุตสาหกรรม ที่กลับมาลงทุนในระบบบำบัดน้ำ

ขณะที่กลุ่มธุรกิจพาณิชยกรรมและที่พักอาศัย (B2) จากสถานการณ์ฟื้นตัวเศรษฐกิจ แบบค่อยเป็นค่อยไป ส่งผลให้ภาคธุรกิจเริ่มส่งสัญญาณบวก ทำให้ลูกค้าของบริษัทฯ ในกลุ่มร้านอาหาร รวมถึงอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวจากทั้งในประเทศและต่างประเทศ กลับมาคึกคักอีกครั้ง โดยสะท้อนจากการกลับมาเปิดดำเนินการในสภาวะปกติ ซึ่งจากปัจจัยดังกล่าวทำให้คำสั่งซื้อจะไหลใส่กรอง อุปกรณ์กรองน้ำ รวมถึงงานบริการดูแลบำรุงรักษา เริ่มกลับมาทยอยเพิ่มสูงขึ้น ซึ่งสอดคล้องกับการที่ลูกค้าเตรียมแผนงานติดตั้งระบบน้ำใหม่ ประกอบกับจากผลกระทบของสถานการณ์การแพร่ระบาด ส่งผลให้ลูกค้ามีความใส่ใจในเรื่องสุขภาพ

ความสะอาดของอาหารและเครื่องดื่มเกี่ยวกับการจัดการเรื่องเชื้อปนเปื้อนในอาหาร ทำให้บริษัทฯ มีโอกาสในการจำหน่ายผลิตภัณฑ์เกี่ยวกับไอโซน เช่น เครื่องผลิตน้ำดื่มไฮโดรเจนและน้ำไอโซนให้กับลูกค้ากลุ่มผู้ประกอบการด้านอาหารและเครื่องดื่มชั้นนำได้เพิ่มขึ้น

ส่วนกลุ่มธุรกิจบริการทางการแพทย์(B3) หรือกลุ่มบมจ.เคที เมดิคอล เซอร์วิส "KTMS" นั้น ปัจจุบันทาง KTMS มีการวางกลยุทธ์ทางธุรกิจอย่างต่อเนื่อง โดยการขยายสาขาและเพิ่มเครื่องไตเทียม ซึ่งมีการตั้งเป้าปี 2566 จะขยายสาขาประมาณ 4 - 9 แห่ง และเครื่องไตเทียมประมาณ 70 - 82 เครื่อง ขณะที่บริษัท เ็นโพรวิชั่น จำกัด (ภายใต้บริษัทย่อย KTMS) ปัจจุบันมีแผนสำหรับการเปิดสาขา และซื้อเครื่องไตเทียม ในปี 2566 โดยจะเปิดสาขา 1 - 2 แห่ง และซื้อเครื่องไตเทียมประมาณ 16 - 24 เครื่อง เช่นเดียวกับบริษัท เฮอร์วิง คอร์ปอเรชั่น จำกัด ปัจจุบันบริษัทฯ ได้รับสั่งซื้องานติดตั้งระบบน้ำจากลูกค้าแล้ว 8 โครงการ มูลค่ารวม 6.00 ล้านบาท โดยคาดว่าจะติดตั้งให้แล้วเสร็จในไตรมาสที่ 2 ถึงไตรมาสที่ 4 ปี 2566 และในส่วนของบริษัท เมดิคอล วิชั่น จำกัด ได้รับคำสั่งซื้องานติดตั้งท่อลมรับ-ส่ง สิ่งส่งตรวจทางการแพทย์จากลูกค้าแล้ว 9 โครงการ มูลค่ารวม 16.05 ล้านบาท ซึ่งอยู่ระหว่างดำเนินการติดตั้งและคาดว่าจะแล้วเสร็จในไตรมาส 2 ถึงไตรมาสที่ 4 ปี 2566



FVC

ปิดตลาดงานใหม่

มูลค่ารวม 49.67 ลบ.

เลี้ยงขยาย 3 ธุรกิจ สอดรับเศรษฐกิจฟื้น



อย่างไรก็ตาม จากแผนการดำเนินงานของการให้บริการทั้ง 3 กลุ่มธุรกิจ จะหนุนการอัตราการเติบโตรายได้ของ FVC ในปี 2566 และระดับพันล้านบาท ซึ่งจะสร้างมูลค่าเพิ่มโอกาสการเติบโตให้กลุ่มบริษัทมีการเติบโตอย่างยั่งยืนในอนาคต

สำหรับผลการดำเนินงานในไตรมาส 1/2566 บริษัทฯ มีรายได้จากการขายและบริการ จำนวน 214.01 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12.88% (YoY) และมีกำไรสุทธิในส่วนที่เป็นของผู้ถือหุ้นของบริษัทใหญ่ จำนวน 8.14 ล้านบาท ทั้งนี้แม้ผลการดำเนินงานในไตรมาสแรกจะปรับเพิ่มขึ้น แต่บริษัทฯ ก็ยังคงจับตาภาพรวมของเศรษฐกิจโลกที่มีตัวแปรหลักเรื่องอัตราเงินเฟ้อเพิ่มสูงขึ้นอย่างต่อเนื่อง รวมถึงความยืดหยุ่นของสงครามระหว่างรัสเซีย และ ยูเครน ซึ่งปัจจัยดังกล่าวส่งผลกระทบต่อต้นทุนด้านพลังงาน ต้นทุนสินค้า และบริการของกลุ่มบริษัทฯ เพิ่มขึ้น

"ตั้งแต่ต้นปี 2566 เศรษฐกิจของไทยกลับมาฟื้นตัว โดยเฉพาะภาคการท่องเที่ยว ส่งผลให้กลุ่มธุรกิจที่เกี่ยวข้อง อาทิ ร้านอาหาร และเครื่องดื่ม โรงแรม กลับมาเปิดดำเนินงานอย่างเต็มรูปแบบ ส่งผลให้กำลังซื้อภาคครัวเรือน และธุรกิจภาคอุตสาหกรรมของไทยทยอยฟื้นตัวอย่างเห็นได้ชัด และจากปัจจัยดังกล่าวทำให้ การดำเนินธุรกิจของกลุ่มบริษัทฯ เติบโตเพิ่มขึ้น 12.88 % เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อน"



PLANET

ธุรกิจใหม่ "Data Center - รถยนต์ EV - พลังงานไฟฟ้า" เริ่มส่งสัญญาณเติบโต
แผนทุน Backlog แล้วกว่า 400 ลบ. มีลูกค้างานเพิ่ม

PLANET ธุรกิจแกร่ง-การเงินมั่นคง ชี ธุรกิจใหม่ Data Center - รถยนต์EV- พลังงานไฟฟ้า เริ่มส่งสัญญาณสร้างผลตอบแทนช่วงที่เหลือของปีนี้ ลั่นเดินหน้า ลงทุนในธุรกิจใหม่ๆอย่างต่อเนื่อง แผนขณะนี้ทุนงานในมือ (Backlog) แล้วกว่า 400 ล้านบาท ทขยรับรู้ทั้งหมดในปี นี้ แต่มีลูกค้างานเพิ่ม

นายประพัฒน์ รัชเลิศกานต์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท แพลเน็ต อีวี จำกัด (มหาชน) หรือ PLANET กล่าวชี้แจงกรณีราคาหุ้น บริษัทฯ ปรับตัวลดลงในช่วงที่ผ่านมา ว่า สถานะทางการเงินของบริษัทฯยังมีความมั่นคงและแข็งแกร่ง ขณะที่ธุรกิจต่างๆ ยังคงดำเนินงานเป็นไปตามแผนงานที่วางไว้ และเริ่มมีสัญญาณของการเติบโตอย่างต่อเนื่อง โดยขณะนี้มียางในมือรอรับรายได้ (Backlog) แล้วกว่า 400 ล้านบาท ซึ่งจะทยอยรับรู้ทั้งหมดภายในปีนี้

ทั้งนี้ บริษัทฯและกลุ่มธุรกิจใหม่ของ PLANET อยู่ในช่วงแรกของการลงทุน เพื่อสร้างรายได้เพิ่มเติม จากธุรกิจเดิมเกี่ยวกับเทคโนโลยีระบบสื่อสารโทรคมนาคม ที่แนวโน้มเติบโตไม่มากแล้ว เนื่องจากการเปลี่ยนแปลงทางเทคโนโลยี แต่ยังมีงานจำ

หน่ายอุปกรณ์สถานีดาวเทียมภาคพื้นดิน ให้กับสถานีโทรทัศน์ต่างๆ (Broadcast) และงานในส่วนเทคโนโลยีด้านความมั่นคงที่ยังแข็งแกร่งและให้บริการอยู่อย่างต่อเนื่อง ซึ่งบริษัทฯ จะพยายามรักษายอดรายได้ในส่วนธุรกิจดั้งเดิมนี้ ให้ได้ 600-800 ลบ.ต่อปี

อย่างไรก็ตาม ในส่วนกลุ่มธุรกิจใหม่ของ บริษัทฯ ขณะนี้เริ่มส่งสัญญาณสร้างรายได้แล้ว อาทิ ธุรกิจเกี่ยวกับ Data Center หลังจากการประชุมผู้ถือหุ้นประจำปี 2566 อนุมัติให้บริษัทฯ ซื้อและรับโอนกิจการทั้งหมด ของบริษัท อีวีซี จีซี โฮลดิ้งส์ จำกัด (EEC GC Holdings) ผู้ให้บริการคลาวด์ เซอร์วิสและ Data Center มูลค่า 270 ล้านบาท มั่นใจว่าจะนำมาซึ่งโอกาสสร้างรายได้อย่างต่อเนื่อง เนื่องจากทาง EEC Global ได้ทำ MOU ร่วมกับ EEC ในการให้บริการ Data Center, Cloud Service และ Platform Development ในบริเวณพื้นที่ของ EEC จึงมองเห็นโอกาสใน Data Center ของ EEC Global เนื่องจากมีทำเลที่ตั้งที่ดี ตั้งอยู่ที่จังหวัดระยองใกล้กับนิคมอุตสาหกรรมซึ่งเป็นกลุ่มผู้ที่มีโอกาสมาเป็นลูกค้า (Potential Customers) โดยในช่วงมี.ย.นี้ บริษัทฯ จะเริ่มให้มีการทดสอบระบบการให้บริการ และคาดว่าจะสามารถเปิดให้บริการได้ภายในปีนี้

ขณะที่ธุรกิจรถยนต์ไฟฟ้าและสถานีชาร์จ EV ภายใต้ บริษัท แพลเน็ต อีวี จำกัด (Planet EV) บริษัทฯ ย่อย ถือว่ามีความคืบหน้าไปมาก หลังจากมีการเพิ่มทุนจดทะเบียนของ Planet EV จากทุนจดทะเบียนเดิม 5,000,000 ล้านบาท แบ่งออกเป็นหุ้นสามัญจำนวน 500,000 หุ้น เป็น 10,000,000 บาท แบ่งออกเป็นหุ้นสามัญจำนวน 1,000,000 หุ้น มูลค่าหุ้นละ 10 บาท เพื่อเพิ่มสภาพคล่องและขยายธุรกิจในอนาคต โดยขณะนี้บริษัทมีพันธมิตรเข้ามาสนใจร่วมลงทุนแล้ว ซึ่งเร็วนี้จะมีข่าวดี

นอกจากนี้ ในกลุ่มธุรกิจใหม่ เกี่ยวกับพลังงานไฟฟ้า ล่าสุด PLANET ได้ร่วมพิธีลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือ (MOU) กับ บมจ. สาลี คัลเลอร์ (COLOR) เพื่อดำเนินโครงการบริการจัดการไฟฟ้าจากระบบผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ที่ติดตั้งแบบทุ่นลอยน้ำ (Floating Solar) ของบริษัท เหล็กสยามยามาโตะ จำกัด ขนาดกำลังผลิตไม่ต่ำกว่า 11,984 กิโลวัตต์สูงสุด (kWp) ภายในบริเวณบ่อน้ำนิคมอุตสาหกรรมมาบตาพุด จังหวัดระยอง มูลค่ารวม 347 ล้านบาท และมั่นใจว่าหลังจากนี้ บริษัทฯ มีโอกาสต่อยอดได้งานด้านพลังงานเพิ่ม โดยขณะนี้อยู่ระหว่างการเจรจาในหลายภาคส่วน



PLANET

ธุรกิจใหม่ "Data Center - รถยนต์ EV - พลังงานไฟฟ้า" เริ่มส่งสัญญาณเติบโต
แผนทุน Backlog แล้วกว่า 400 ลบ. มีลูกค้างานเพิ่ม



สำหรับธุรกิจให้บริการอินเทอร์เน็ตความเร็วสูงผ่านโครงข่ายใยแก้วนำแสง (Fiber Optic) สำหรับคอนโดมิเนียมชั้นนำระดับกลาง และสูงกว่า 80 โครงการ ภายใต้การดำเนินงานของ บริษัท แพลเน็ตไฟเบอร์ จำกัด (PlanetFiber) ซึ่งเป็นบริษัทย่อยนั้น บริษัทฯ มีแผนให้บริษัทโทรคมนาคมเอกชนผู้ให้บริการเครือข่ายโทรศัพท์มือถือทุก Operators เข้าโครงข่าย Fiber Optic ของบริษัทฯ เพื่อเพิ่มโอกาสในการสร้างรายได้ให้กับบริษัทฯ และ Operators ทุกรายที่เข้าร่วมโครงการ ซึ่งตอนนี้ได้รับการตอบรับที่ดี และเริ่มดำเนินงานไปแล้ว 3-4 คอนโดฯ ทั้งนี้ PLANET ยังอยู่ระหว่างการเจรจากับผู้ประกอบการธุรกิจคอนโดมิเนียมที่ขึ้นใหม่ เพื่อเข้าติดตั้งโครงข่าย Fiber Optic อย่างต่อเนื่อง

" ส่วนผลประกอบการในไตรมาส1/2566 ที่มีผลขาดทุนสุทธิ 18.61 ล้านบาท เมื่อเทียบกับไตรมาสเดียวกันปี 2565 ที่มีกำไรสุทธิที่ 2.13 ล้านบาท เป็นเพราะบริษัทย่อยและกลุ่มธุรกิจใหม่ของบริษัทฯ อยู่ในช่วงแรกของการลงทุน อีกทั้งบางโครงการยังไม่สามารถรับรู้รายได้ในไตรมาสนี้ แต่อย่างไรก็ตาม ธุรกิจใหม่ขณะนี้เริ่มส่งสัญญาณที่ดีแล้ว จึงขอให้ผู้ถือหุ้นและนักลงทุนมีความมั่นใจว่า PLANET ยังเดินธุรกิจไปอย่างต่อเนื่องและมั่นคง และขอยืนยันว่า คณะผู้บริหารของบริษัทฯ ยังคงมุ่งมั่นและตั้งใจปฏิบัติหน้าที่ดำเนินธุรกิจด้วยหลักธรรมาภิบาลและยึดถือผลประโยชน์ของบริษัทฯและผู้ถือหุ้นเป็นสำคัญ " นายประพัฒน์กล่าว



DMT

**ส่งชิ้นผลงาน Q2/66 ทะยานต่อเนื่อง
ท่องเที่ยวฟื้น หนุนปริมาณจราจรคึกคัก
มั่นใจรายได้ปีนี้เติบโตกว่า 30%**



ว่ายังคงมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องเกิดจากความมั่นใจในการออกมาทำกิจกรรมนอกบ้าน และประกอบกิจการ รวมถึงการเปิดภาคการศึกษา ซึ่งทำให้กิจกรรมการเดินทางนั้นสูงขึ้นตามไปด้วย"

สำหรับภาพรวมผลการดำเนินงานในไตรมาส 1 ปี 2566 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาส 1 ปี 2565 บริษัทฯ มีรายได้ค่าผ่านทาง อยู่ที่ 576.53 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 62% และกำไรสุทธิ อยู่ที่ 253.01 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 75% โดยมีปริมาณจราจรโดยเฉลี่ยต่อวันรวม 107,655 คัน ปรับเพิ่มขึ้น 58%

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2566 บริษัทฯ มีภาระหนี้ที่มีดอกเบี้ยกับสถาบันการเงิน จากการเบิกใช้วงเงินหมุนเวียน จำนวน 400 ล้านบาท มีอัตราส่วนหนี้สินต่อทุน (D/E Ratio) ที่อยู่ในระดับที่ต่ำหรือเท่ากับ 0.13 เท่า อัตราส่วนสภาพคล่องเท่ากับ 0.89 เท่า และบริษัทฯ ยังคงมีวงเงินหมุนเวียนเพื่อสำรองไว้ใช้ในกิจการซึ่งยังมีได้เบิกใช้เป็นจำนวนเงินรวม 600 ล้านบาท (31 ธันวาคม 2565 : 1,000 ล้านบาท) ซึ่งบริษัทฯ มีความพร้อมในการระดมทุนและศักยภาพ ในการเข้าร่วมประมูลโครงการที่ภาครัฐเปิดประมูลเชิญชวนเอกชนเข้าร่วมลงทุน (Public-Private Partnership) ในอีกหลายโครงการมูลค่ามากกว่าหลายหมื่นล้านบาท รวมทั้งการขยายธุรกิจอื่นๆ

บมจ.ทางยกระดับดอนเมือง (DMT) คาดผลการดำเนินงานในไตรมาส 2/66 เติบโตได้ต่อเนื่อง หลังท่องเที่ยวฟื้นตัว สนับสนุนปริมาณการจราจรสดใสมั่นใจรายได้ปีนี้โตเกิน 30% พร้อมโชว์ไตรมาส 1/66 รายได้ค่าผ่านทาง เพิ่มขึ้น 62% หนุนกำไรสุทธิพุ่งทะยานกว่า 75% จากงวดเดียวกันกับปีก่อน โดยมีปริมาณจราจรโดยเฉลี่ยต่อวันรวม 107,655 คัน เพิ่มขึ้น 58% ทำสถิติสูงสุดในรอบ 2 ปี มั่นใจผลักดันรายได้ปีนี้โตเกิน 30%

ดร.ศักดิ์ดา พรหมไวย กรรมการผู้จัดการ บริษัท ทางยกระดับดอนเมือง จำกัด (มหาชน) (DMT) เปิดเผยว่าแนวโน้มผลการดำเนินงานในไตรมาส 2/2566 จะเติบโต

อย่างต่อเนื่อง จากอุตสาหกรรมท่องเที่ยวที่ฟื้นตัวต่อเนื่องจากไตรมาส 4/2565 ที่ผ่านมา และการเปิดประเทศรับนักท่องเที่ยวต่างชาติเพิ่มมากขึ้น โดยประเทศไทยเป็นเป้าหมายลำดับต้นๆ ที่นักท่องเที่ยวต้องการเดินทางเข้ามา ส่งผลให้ปริมาณการเดินทางโดยรวมเพิ่มขึ้น

"โดยบริษัทฯ ตั้งเป้ารายได้ในปี 2566 เติบโตมากกว่า 30% จากปีก่อน คาดการณ์ปริมาณการจราจรเฉลี่ยไม่ต่ำกว่า 110,000 คันต่อวัน เพิ่มขึ้นจากปีก่อนที่มีปริมาณการจราจรเฉลี่ยอยู่ที่ 85,000 คันต่อวัน จากการเพิ่มขึ้นของปริมาณจราจรในไตรมาส 1/2566 ที่ผ่านมา บริษัทฯ ได้ติดตามอย่างใกล้ชิด พบ



"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)



ก.ล.ต. สรุปความคืบหน้า โครงการ Regulatory Guillotine ณ สิ้นไตรมาส 1 ปี 2566



ก.ล.ต. สรุปผลการดำเนินโครงการ Regulatory Guillotine ตั้งแต่ปี 2563 จนถึงสิ้นไตรมาส 1 ปี 2566 มีโครงการที่สำเร็จแล้วทั้งหมด 76 โครงการย่อย โดยปรับปรุงกฎเกณฑ์ครอบคลุมทุกด้านของตลาดทุน ช่วยลดภาระและต้นทุนดำเนินการของภาคเอกชนที่เกี่ยวข้องมูลค่ารวมมากกว่า 251 ล้านบาทต่อปี

สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) รายงานผลการดำเนินโครงการ Regulatory Guillotine ตั้งแต่เริ่มต้นโครงการเมื่อปี 2563 จนถึงสิ้นไตรมาส 1 ปี 2566 มีโครงการสำเร็จแล้ว รวมทั้งสิ้น 76 โครงการย่อย ประกอบด้วยโครงการด้านธุรกิจตัวกลางและตลาด 33 โครงการ ด้านธุรกิจจัดการลงทุน 20 โครงการ ด้านการระดมทุน 19 โครงการ ด้านการกำกับการสอบบัญชีและรายงานทางการเงิน 3 โครงการ และด้านเทคโนโลยีดิจิทัลและประสิทธิภาพองค์กร 1 โครงการ ซึ่งช่วยลดภาระและต้นทุนการดำเนินการของภาคเอกชนที่เกี่ยวข้องได้ คิดเป็นมูลค่า 251.69 ล้านบาทต่อปี ลดระยะเวลาดำเนินการได้ 233,735 ชั่วโมงต่อปี และลดจำนวนกระดาษได้ 2,181,921 แผ่นต่อปี

พร้อมกันนี้ ยังได้ขยายระยะเวลาเพื่อดำเนินโครงการต่อเนื่องในปี 2566 อีก 12 โครงการย่อย เพื่อให้สามารถพิจารณาทบทวนกฎเกณฑ์ได้อย่างรอบด้านและตอบโจทย์สภาพการณ์ในปัจจุบันให้มากที่สุด

ทั้งนี้ โครงการ Regulatory Guillotine มีจุดมุ่งหมายสำคัญเพื่อลดขั้นตอน กระบวนการและเอกสารที่ต้องยื่นต่อ ก.ล.ต. รวมทั้งทบทวนกฎเกณฑ์ให้มีเท่าที่จำเป็นและสอดคล้องกับสภาพการณ์ปัจจุบัน ซึ่งจะช่วยยกระดับความสามารถในการแข่งขันของภาคธุรกิจ ลดต้นทุนการดำเนินการของภาคเอกชน และลดภาระของภาคเอกชนและประชาชน สอดรับกับหลักการตามมาตรา 77 แห่งรัฐธรรมนูญ

สำหรับผู้สนใจสามารถติดตามความคืบหน้าของโครงการ Regulatory Guillotine ได้ที่เว็บไซต์ ก.ล.ต. <https://www.sec.or.th/RegulatoryGuillotine>

หมายเหตุ: Regulatory Guillotine คือ การทบทวนกฎหมายที่บังคับใช้อยู่ในปัจจุบัน เพื่อยกเลิกหรือปรับปรุงกฎหมายที่หมดความจำเป็นหรือไม่สอดคล้องกับสภาพการณ์ หรือที่เป็นอุปสรรคต่อการดำรงชีวิตหรือการประกอบอาชีพเพื่อให้เป็นภาระแก่ประชาชน โดยใช้วิธีที่รวดเร็ว โปร่งใส ใช้ต้นทุนต่ำ และมีส่วนร่วมจากทุกภาคส่วนที่เกี่ยวข้อง

BBLAM เสนอขาย IPO

'กองทุนรวมบัวหลวงธนรัฐ 6/23'

วันที่ 24-26 พ.ค.นี้

BBLAM เสนอขาย IPO กองทุนรวมรวมบัวหลวงธนรัฐ 6/23 หรือ Bualuang Thanarat 6/23 เน้นลงทุนในตราสารหนี้ภาครัฐ IPO 24-26 พฤษภาคม 2566

รายงานข่าวจาก บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุนรวม บัวหลวง จำกัด หรือ BBLAM เปิดเผยว่า BBLAM เสนอขายหน่วยลงทุนครั้งแรก (IPO) กองทุนรวมรวมบัวหลวงธนรัฐ 6/23 หรือ Bualuang Thanarat 6/23 (B6/23) อายุประมาณ 6 เดือน ประมาณการผลตอบแทน 1.50% ต่อปี ขนาดโครงการ 3,000 ล้านบาท โดยเสนอขายในราคา 10 บาทต่อหน่วย และผู้ลงทุนจะต้องจองซื้อครั้งแรกขั้นต่ำ 10,000 บาท

สำหรับ บัวหลวงธนรัฐ 6/23 จะนำเงินไปลงทุนในตราสารหนี้ภาครัฐ เช่น ตั๋วเงินคลัง พันธบัตรรัฐบาล พันธบัตรธนาคารแห่งประเทศไทย หรือพันธบัตร หรือตราสารหนี้ที่กระทรวงการคลังหรือกองทุนเพื่อการฟื้นฟูและพัฒนาสถาบันการเงินเป็นผู้ออก ผู้รับรอง ผู้รับอาวัล หรือผู้ค้ำประกัน โดยเฉลี่ยในรอบปีบัญชีไม่น้อยกว่าร้อยละ 80 ของมูลค่าทรัพย์สินสุทธิของกองทุน รวมทั้งกองทุนนี้จะลงทุนครั้งเดียว โดยจะถือทรัพย์สินที่ลงทุนไว้จนครบอายุโครงการของกองทุนรวม (buy-and-hold fund)

ส่วนที่เหลือจะลงทุนในเงินฝาก บัตรเงินฝาก ตั๋วแลกเงิน ตั๋วสัญญาใช้เงิน ตราสารหนี้ของสถาบันการเงิน และหรือพันธบัตรรัฐวิสาหกิจ และหรือการขาดอกผลโดยวิธีอื่น การทำธุรกรรมการซื้อขายตราสารหนี้ภาครัฐกับสถาบันการเงิน โดยมีสัญญาที่จะขายคืนตราสารหนี้ดังกล่าว ตามวันที่กำหนดในสัญญา

ทั้งนี้ กองทุนจะไม่ลงทุนในสัญญาซื้อขายล่วงหน้า (Derivatives) และไม่ลงทุนในตราสารที่มีลักษณะของสัญญาซื้อขายล่วงหน้าแฝง (Structured Note) รวมถึงไม่ลงทุนในตราสารหนี้ที่มีอันดับความน่าเชื่อถือต่ำกว่าที่สามารถลงทุนได้ (Non-Investment Grade) อย่างไรก็ตาม กองทุนอาจมีไว้ซึ่งตราสารหนี้ที่มีอันดับความน่าเชื่อถือต่ำกว่าที่สามารถลงทุนได้ (Non-Investment Grade) เฉพาะกรณี que ตราสารหนี้นั้นได้รับการจัดอันดับความน่าเชื่อถือในอันดับที่สามารถลงทุนได้ (Investment Grade) ณ วันที่ลงทุนเท่านั้น

กองทุน B6/23 ไม่มีค่าธรรมเนียมการขายหรือรับซื้อคืนหน่วยลงทุน กองทุนนี้จะรับซื้อคืนอัตโนมัติให้กับผู้ถือหน่วยลงทุน ภายในวันทำการก่อนวันครบกำหนดอายุโครงการ โดยการลดจำนวนหน่วยและใช้มูลค่าหน่วยลงทุน ณ สิ้นวันทำการรับซื้อคืนอัตโนมัติเป็นราคา รับซื้อคืนหน่วยลงทุน โดยผู้ซื้อหน่วยลงทุนจะได้รับเงินคืนอัตโนมัติภายใน 5 วันทำการนับตั้งแต่วันทำการถัดจากวันทำการรับซื้อคืนหน่วยลงทุนอัตโนมัติ ตามวิธีที่ผู้ถือหน่วยลงทุนได้แจ้งไว้ในใบคำขอเปิดบัญชี (โอนเข้าบัญชี/เช็ค) โดยผู้ถือหน่วยลงทุนสามารถแจ้งความประสงค์ไว้ได้ว่า เมื่อกองทุนมีพันธครบอายุ ให้สับเปลี่ยนเข้ากองทุนเปิดบัวหลวงธนทวี (B-TNTV) หรือกองทุนเปิดบัวหลวงตราสารหนี้ภาครัฐ (B-TREASURY)

ผู้ที่สนใจ สามารถสอบถามข้อมูลรายละเอียดกองทุน B6/23 หรือติดต่อขอรับหนังสือชี้ชวนได้ที่ BBLAM โทร. 0 2674 6488 กด 8 หรือตัวแทนขายหน่วยลงทุน ได้แก่ ธนาคารกรุงเทพ บมจ.หลักทรัพย์ บัวหลวง บมจ.กรุงเทพประกันชีวิต และ บมจ.หลักทรัพย์ กรุงศรี พัฒนสิน

ผู้ลงทุนต้องทำความเข้าใจ ลักษณะสินค้า เงื่อนไขผลตอบแทนและความเสี่ยง ก่อนตัดสินใจลงทุน ผลการดำเนินงานในอดีต มิได้เป็นสิ่งยืนยันถึงผลการดำเนินงานในอนาคต การป้องกันความเสี่ยงอัตราแลกเปลี่ยนขึ้นกับดุลยพินิจของผู้จัดการกองทุน



"บล.ลิเบอเรเตอร์"

ฉลองยอดดาวน์โหลดแอปฯ ทะลุ 200,000 !!

ชาว Liberator เตรียมรับสิทธิ์จองซื้อหุ้น IPO เร็ว ๆ นี้

นางสาวภาวสินกล่าวเสริมว่า "ขณะนี้ บล.ลิเบอเรเตอร์ อยู่ระหว่างเตรียมความพร้อมในการเปิดให้ชาว Liberator สามารถเป็นเจ้าของหุ้น IPO ที่กำลังจะเข้าตลาดได้ เรายังคงยึดมั่นในคอนเซ็ปต์ 'โลกลงทุนที่ทุกคนเท่ากัน' โดยจะกระจายสิทธิ์การจองซื้อ IPO ให้แก่ลูกค้าทุกท่านอย่างเท่าเทียม เพียง "เปิดบัญชีลงทุน" ที่ Liberator วันนี้และเข้าสู่ระบบในแอปพลิเคชันให้เรียบร้อยภายในวันที่ 9 มิถุนายน 2566 ทั้งนี้ บริษัทฯ จะประกาศรายละเอียดการรับสิทธิ์ IPO อย่างเป็นทางการอีกครั้ง ขอให้นักลงทุนติดตามต่อไปในอนาคต"

บริษัทหลักทรัพย์ ลิเบอเรเตอร์ จำกัด หรือ "Liberator" ผู้สร้างสรรค์นวัตกรรม Social Investment Platform ครบวงจรในรูปแบบดิจิทัลโบรกเกอร์ 100% แห่งแรกของประเทศไทย ฉลองยอดดาวน์โหลดแอปพลิเคชันพุ่งทะยานแตะ 200,000 ครั้งภายในระยะเวลาเพียง 4 เดือน หลังเปิดให้นักลงทุนร่วมสัมผัสประสบการณ์การเทรดหุ้นฟรีไม่มีค่าคอมฯ ครั้งแรกแห่งตลาดทุนไทย เมื่อวันที่ 19 มกราคม 2566 ที่ผ่านมา พร้อมประกาศเตรียมเปิดตัวฟังก์ชันใหม่ 'เปิดบัญชี Margin' เร็ว ๆ นี้!!

นางสาวภาวสิน ลิ้มรัชช ประธาน **เจ้าหน้าที่บริหาร** กล่าวว่า "นับตั้งแต่ Liberator ลงสนามอย่างเป็นทางการในเดือนมกราคมที่ผ่านมา เราได้ผ่านบท

ทดสอบมาในทุก ๆ ด้านเพื่อที่จะพิสูจน์ตนเองในฐานะผู้นำการเปลี่ยนแปลงสู่อุตสาหกรรมการลงทุนแบบดิจิทัลในประเทศไทย แม้จะพบปัญหาติดขัดหลายครั้ง แต่ Liberator ก็ยังสามารถก้าวข้ามสิ่งต่างๆ ด้วยความตั้งใจพัฒนา มุ่งมั่นที่จะสร้างโลกลงทุนที่ทุกคนเท่ากัน รวมถึงได้รับแรงผลักดันจากนักลงทุนที่เข้าใจและให้การสนับสนุน Liberator เสมอมา ทำให้ปัจจุบัน Liberator มียอดดาวน์โหลดแอปฯ แล้วกว่า 200,000 ครั้งภายในเวลา 4 เดือนหลังเปิดตัวแอปพลิเคชันอย่างเต็มรูปแบบ บล.ลิเบอเรเตอร์ต้องขอขอบคุณนักลงทุนทุกท่านที่ทำให้โอกาสเราร่วมพัฒนาอุตสาหกรรมแห่งนี้ และสัญญาว่าจะมุ่งมั่นสร้างชุมชนการลงทุนที่ยั่งยืนให้เป็นรูปธรรมต่อไปในอนาคต"

ภายในเดือนเดียวกันนี้ บล.ลิเบอเรเตอร์ ได้เปิดตัวทีมนักวิเคราะห์นำโดย 'นายจรูญพันธ์ วัฒนวงศ์' 'นายวิจิตร อารยะพิศิช' 'นายอภิวัฒน์ ทวีศิริเวทย์' และ 'ดร.บุญธรรม รจิตภิญโญเลิศ' มาร่วมสร้างสรรค์ไอเดียการลงทุนและบทวิเคราะห์ที่เข้าใจง่ายเหมาะกับคนทุกกลุ่มในสังคม เราเริ่มสร้าง community การลงทุนที่เปี่ยมด้วยคุณภาพแล้ววันนี้ โดยชาว Liberator สามารถติดตามข่าวสารการลงทุนผ่านรายการ "LIB Talks" ได้ 2 ทาง ช่องคือ Facebook <https://www.facebook.com/Liberator.co.th> และ Youtube <https://www.youtube.com/@LiberatorSecurities> ทุกวันจันทร์ - ศุกร์ เวลา 08.15 - 09.30 น.!!



Liberator

เจนเนอราลี ไทยแลนด์ คง อนาคตที่ยั่งยืนกับ

รุกช่องทางขายประกันออนไลน์ ประเดิมกลุ่มสุขภาพและอุบัติเหตุ

"เจนเนอราลี ไทยแลนด์" เดินหน้าลุยธุรกิจประกันครึ่งปีหลังเต็มสูบ ผนึกกำลังกับพันธมิตร "ธนาคารเกียรตินาคินภัทร" สู้ศึกตลาดยุคดิจิทัล เพิ่มช่องทางการจำหน่ายผ่านออนไลน์แอปพลิเคชัน KKP MOBILE ชูจุดเด่น สะดวก ชื่อง่าย ไม่ต้องตรวจสุขภาพ พร้อมบริการกรมธรรม์ออนไลน์ตลอด 24 ชั่วโมง นำร่องเปิดให้บริการ 3 โปดักส์สุขภาพและอุบัติเหตุ KKPGEN PREFERRED HEALTH, SIMPLY E-CANCER และ KKPGEN PA ONE ตอบโจทย์ทุกความต้องการของลูกค้า

นายอาร์ช คอลมี ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กลุ่มบริษัท เจนเนอราลี ไทยแลนด์ กล่าวว่า "ภาพรวมพฤติกรรมผู้บริโภคทั่วโลกปรับเปลี่ยนไปค่อนข้างมาก หลังสถานการณ์การแพร่ระบาดของโรคโควิด-19 รวมถึงการก้าวเข้าสู่ยุคดิจิทัลอย่างเต็มรูปแบบ หลายแบรนด์หันมาปรับรูปแบบการให้บริการที่สอดคล้องกับโลกยุคใหม่ เช่นเดียวกับ เจนเนอราลี กรุ๊ป ที่มุ่งมั่นพัฒนาเทคโนโลยี สร้างความสะดวกสบายให้แก่ผู้บริโภค ภายใต้แนวคิด "Lifetime Partner 24: Driving Growth". ล่าสุด เจนเนอราลี ไทยแลนด์ เตรียมเดินหน้าลุยตลาดประกันในครึ่งปีหลัง โดยร่วมมือกับ ธนาคารเกียรตินาคินภัทร พัฒนาผลิตภัณฑ์ประกันสุขภาพและอุบัติเหตุในรูปแบบออนไลน์ โดยขายผ่านทางแอปพลิเคชัน "KKP MOBILE" เพื่อให้ลูกค้าเข้าถึงผลิตภัณฑ์ของเจนเนอราลี ได้ง่ายขึ้น ด้วยจุดเด่นการใช้งานที่สะดวกรวดเร็ว ไม่ต้องตรวจสุขภาพ ลูกค้ามีเวลาศึกษารายละเอียดของผลิตภัณฑ์ได้อย่างถูกต้องและครบถ้วน อีกทั้งยังสามารถเลือกซื้อประกันตามความต้องการของตัวเองได้ทันที"

ทางด้าน นายฟิลิป เซียง ชอง แทน กรรมการผู้จัดการใหญ่ ธนาคารเกียรตินาคินภัทร กล่าวว่า "การพัฒนาแอปพลิเคชัน KKP MOBILE สู่การเป็นซูเปอร์แอป ไม่เพียงพยายามตอบโจทย์ความต้องการทุกด้านของลูกค้า แต่ยังมองไกลไปถึงการทำหน้าที่เป็นตัวช่วยวางแผนการเงิน เพื่อให้ลูกค้ามีสุขภาพการเงินที่ดีในระยะยาว ธนาคารเกียรตินาคินภัทรจึงผนึกกำลังร่วมกับ เจนเนอราลี ไทยแลนด์ พันธมิตรด้านประกันภัย นำเสนอประกันสุขภาพและอุบัติเหตุ ซึ่งถือเป็นทางเลือกที่มีความสำคัญสำหรับการบริหารจัดการความเสี่ยงทางการเงิน และบรรเทาความเสียหายเมื่อต้องเผชิญกับเหตุการณ์ที่ไม่คาดฝัน โดยนำเสนอผลิตภัณฑ์นี้อย่างเข้าถึงง่ายผ่านแอปพลิเคชัน KKP MOBILE ซึ่งลูกค้าสามารถเลือกความคุ้มครองตามความต้องการได้ทุกที่ ทุกเวลา นับเป็นผู้ช่วยยุคดิจิทัลที่ตอบโจทย์การวางแผนการเงินอย่างยิ่ง"

สำหรับการสมัครผลิตภัณฑ์ประกันของเจนเนอราลีบนแอปพลิเคชัน KKP MOBILE ลูกค้าสามารถสมัครประกันได้อย่างสะดวกรวดเร็ว ไม่ต้องรอคิว โดยขณะนี้มียุติภัณฑ์ที่พร้อมให้บริการ ได้แก่ ผลิตภัณฑ์ประกันสุขภาพ KKPGEN PREFERRED HEALTH ผลประโยชน์รวมรายปีสูงสุดหลักล้าน สำหรับค่ารักษาแบบผู้ป่วยใน ค่าห้องสูงสุด 5,000 บาท/วัน ค่าเบี้ยเริ่มต้นเฉลี่ยวันละ 23 บาท พร้อมความคุ้มครองผู้ป่วยนอก (OPD) แบบเลือกได้ ต่อมา ผลิตภัณฑ์ประกันมะเร็ง SIMPLY E-CANCER ให้ความคุ้มครองสูงสุดหลักล้าน ค่าเบี้ยประกันเริ่มต้นเฉลี่ยวันละ 4 บาท โดยรับผลประโยชน์เป็นเงินก้อนเมื่อตรวจพบโรคมะเร็งครั้งแรก ทุกชนิด ทุกระยะ สุดท้ายผลิตภัณฑ์ประกันภัยอุบัติเหตุ KKPGEN PA ONE ให้ค

ความคุ้มครองอุบัติเหตุสูงสุดถึง 1,200,000 บาท พร้อมมอบค่ารักษาพยาบาลเนื่องจากอุบัติเหตุสูงสุด 20,000 บาทต่อครั้ง ค่าเบี้ยเฉลี่ยเพียงวันละ 5 บาทเท่านั้น"

โดยนายอาร์ช กล่าวเสริมว่า "นอกจากนี้ เจนเนอราลี ไทยแลนด์เอง ก็มุ่งมั่นพัฒนา และขยายขอบเขตการให้บริการด้วย Ecosystem ผ่านช่องทางออนไลน์บนแอปพลิเคชัน GEN 365 เพื่อเชื่อมต่ออำนวยความสะดวกให้แก่กลุ่มลูกค้าผู้ถือกรมธรรม์ของเจนเนอราลีเช่นกัน อาทิ บริการพบแพทย์ออนไลน์ (Telemedicine) ที่ช่วยให้ลูกค้าสามารถปรึกษาแพทย์ผ่านระบบวิดีโอคอล โดยไม่ต้องเดินทางไปโรงพยาบาล บริการค้นหาโรงพยาบาล (Find Hospital) ที่ต้องการเข้ารับรักษา การเคลมค่ารักษาพยาบาล การตรวจสอบสิทธิประโยชน์ของกรมธรรม์ หรือการแลกรับสิทธิประโยชน์ในด้านต่างๆ เป็นต้น"

ลูกค้าที่สนใจ สามารถดูรายละเอียดข้อมูลผลิตภัณฑ์ และขั้นตอนการสมัครเพิ่มเติมได้ที่ <https://link.kkpfg.com/Av2iJ> หรือติดต่อธนาคารเกียรตินาคินภัทรทุกสาขา หรือ โทร. 0 2 165 5555 พิจารณารับประกันภัย โดย บมจ. เจนเนอราลี ประกันภัย (ไทยแลนด์) ทั้งนี้ ธนาคารเป็นเพียงผู้ประชาสัมพันธ์และนำเสนอผลิตภัณฑ์ให้แก่ บมจ. เจนเนอราลี ประกันภัย (ไทยแลนด์) ผ่านแอปพลิเคชัน KKP MOBILE ผู้ซื้อควรทำความเข้าใจในรายละเอียด ความคุ้มครอง และเงื่อนไขก่อนตัดสินใจทำประกันภัยทุกครั้ง





ฮอนไซด์ Business

**กลุ่มทีสโก้ ร่วมกิจกรรม
"เย็บเต๋ารวมใจ สู้ภัยมะเร็งเต้านม"**



**เอสซีจีเซรามิกส์ ร่วมกับกระทรวงแรงงาน
เร่งพัฒนาฝีมือแรงงานไทยทั่วประเทศ
สู่ตลาดโลก**



**'กรุงศรี คอนซูมเมอร์' มอบโชคใหญ่
แก่ผู้โชคดีแคมเปญ 'ลุ้นใหญ่ ล้ำให้สุด
กับกรุงศรี คอนซูมเมอร์'**



**พลังรักทั่วโลกหลาม "ออริจิ้น" จัดงานวิ่ง
"Origin Save The World Run 2023"
วิ่งรณรงค์ลดขยะครั้งใหญ่
รายได้ส่วนหนึ่งมอบให้มูลนิธิรามาธิบดี**



สรุป ภาพรวมตลาด

ดัชนี

SET FTSE SET/FTSE ASEAN

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	เปิด	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท.)
SET	1,536.51	+1.67 (+0.11%)	1,530.61	1,542.91	1,529.45	12,612,397	44,657.53
SET50	929.22	-0.21 (-0.02%)	926.14	934.28	925.64	1,219,879	28,424.47
SET100	2,068.70	-0.22 (-0.01%)	2,061.94	2,079.29	2,060.59	1,875,884	34,172.65
sSET	989.69	+3.59 (+0.36%)	985.25	992.59	983.76	423,384	2,811.01
SETCLMV	887.63	-4.40 (-0.49%)	889.59	894.27	886.42	658,029	17,550.65
SETHD	1,147.85	-1.95 (-0.17%)	1,145.76	1,152.65	1,143.43	852,297	10,149.17
SETTHSI	987.78	-0.35 (-0.04%)	985.41	992.91	984.61	1,594,715	30,161.39
SETWB	944.67	-4.71 (-0.50%)	947.07	951.65	942.85	398,556	9,881.72
mai	484.37	+0.03 (+0.01%)	483.29	486.85	483.09	836,266	1,654.58

ข้อมูลล่าสุด 24 พ.ค. 2566 17:23:04
สถานะตลาด : Closed

SET



หมายเหตุ

- ข้อมูลเพื่อการศึกษาหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์
- ข้อมูลปริมาณและมูลค่าสิ้นวันหลังเวลา 17.35 น. เป็นข้อมูลที่มีการซื้อขาย DRx

ภาพรวมภาวะตลาด		ข้อมูลล่าสุด 24 พ.ค. 2566 17:23:04			
		SET		mai	
สถานะ	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)	
▲ เพิ่มขึ้น	268	1,255,122	94	433,268	
↔ ไม่เปลี่ยนแปลง	163	465,813	43	188,906	
▼ ลดลง	205	1,464,639	65	97,096	
จำนวนรายการ	SET	528,376	mai	70,001	

ผลการดำเนินงาน		ข้อมูล ณ วันที่ 23 พ.ค. 2566	
		SET	mai
มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด (ลบ.)		18,826,214.92	475,200.88
อัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย (YTD) (%)		63.22	24.89
P/E (เท่า)		18.23	67.88
P/BV (เท่า)		1.49	2.54
อัตราเงินปันผลตอบแทน (%)		3.06	1.40
กำไรสุทธิต่อหุ้น		84.19	7.14

%การเปลี่ยนแปลงของดัชนี		ข้อมูล ณ วันที่ 23 พ.ค. 2566	
		SET	mai
ในรอบ 3 เดือนล่าสุด		-7.12%	-15.75%
ในรอบ 6 เดือนล่าสุด		-5.51%	-17.89%
YTD (Year to Date)		-6.02%	-17.09%

หมายเหตุ

- ไม่รวมหลักทรัพย์ที่ไม่มีการซื้อขาย
- หลักทรัพย์ต่างประเทศจะไม่ถูกรวมในการคำนวณข้อมูล อัตราส่วนราคาเปิดต่อกำไรต่อหุ้น อัตราส่วนราคาตลาดต่อมูลค่าหุ้นทางบัญชี อัตราเงินปันผลตอบแทน มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด และอัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย
- ไม่รวมหลักทรัพย์ในหมวดกองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์ชั่วคราวจำนวน (มีผลตั้งแต่ 31 มีนาคม 2552 เป็นต้นไป)

SET

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ CPALL	63.25	+1.00 (+1.61%)	2,771,929.25
☆ BDMS	28.25	0.00 (0.00%)	1,795,275.73
☆ KBANK	136.00	+1.50 (+1.12%)	1,540,511.70
☆ DELTA	88.00	+1.00 (+1.15%)	1,415,122.83
☆ PTTEP	150.00	+1.50 (+1.01%)	1,223,505.40
☆ AOT	70.75	+0.25 (+0.35%)	1,150,367.18
☆ BBL	162.50	+1.50 (+0.93%)	962,559.50
☆ GULF	48.25	-0.25 (-0.52%)	943,628.68
☆ SCB	103.50	0.00 (0.00%)	915,513.90
☆ MINT	33.50	-0.25 (-0.74%)	895,679.45

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ TTB	1.55	-0.02 (-1.27%)	395,133,700
☆ SIRI	1.76	-0.01 (-0.56%)	87,334,500
☆ WHA	4.36	-0.02 (-0.46%)	84,410,200
☆ BANPU	8.15	-0.20 (-2.40%)	74,311,400
☆ BDMS	28.25	0.00 (0.00%)	63,481,300
☆ MPIC	2.58	+0.60 (+30.30%)	58,738,200
☆ TU	16.00	+0.40 (+2.56%)	54,073,700
☆ SUPER	0.59	+0.01 (+1.72%)	53,962,300
☆ TRUE	6.75	-0.10 (-1.46%)	51,657,500
☆ CPALL	63.25	+1.00 (+1.61%)	43,844,100

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ AKS	0.02	+0.01 (+100.00%)	43,004,300
☆ PAF	1.70	+0.40 (+30.77%)	24,876,600
☆ BTNC	46.00	+10.75 (+30.50%)	72,100
☆ NC	10.10	+2.35 (+30.32%)	5,332,300
☆ MPIC	2.58	+0.60 (+30.30%)	58,738,200
☆ TKT	2.76	+0.60 (+27.78%)	5,923,100
☆ TWZ	0.06	+0.01 (+20.00%)	2,272,900
☆ CPH	22.90	+3.80 (+19.90%)	7,298,300
☆ KWI	1.52	+0.23 (+17.83%)	38,191,200
☆ CPL	2.62	+0.32 (+13.91%)	29,297,600

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ PTL	15.00	-1.90 (-11.24%)	7,070,700
☆ KC	0.10	-0.01 (-9.09%)	2,815,300
☆ KAMART	11.80	-1.10 (-8.53%)	30,517,400
☆ TFI	0.12	-0.01 (-7.69%)	12,982,300
☆ TPCS	18.70	-1.50 (-7.43%)	5,200
☆ BRGIF	4.48	-0.26 (-5.49%)	138,000
☆ ICC	44.50	-2.25 (-4.81%)	70,800
☆ NV	2.90	-0.12 (-3.97%)	3,337,600
☆ CBG	66.75	-2.75 (-3.96%)	8,697,700
☆ GJS	0.27	-0.01 (-3.57%)	2,367,900

mai

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ MASTER	79.00	-1.50 (-1.86%)	135,161.63
☆ DITTO	28.75	-1.00 (-3.36%)	111,123.48
☆ OTO	19.50	-0.10 (-0.51%)	81,886.17
☆ PRAPAT	2.56	+0.04 (+1.59%)	69,791.41
☆ XO	17.80	-0.30 (-1.66%)	62,482.39
☆ CPR	5.65	+0.79 (+16.26%)	50,676.39
☆ KJL	9.90	+0.30 (+3.13%)	46,277.98
☆ AUCT	10.60	+0.40 (+3.92%)	44,067.61
☆ FSMART	9.85	0.00 (0.00%)	42,706.62
☆ KLINIQ	39.50	-0.75 (-1.86%)	35,214.43

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ CHO	0.22	+0.05 (+29.41%)	139,413,600
☆ NEWS	0.02	0.00 (0.00%)	128,619,100
☆ PSG	0.81	+0.01 (+1.25%)	39,685,000
☆ GTV	0.25	+0.02 (+8.70%)	27,351,500
☆ PRAPAT	2.56	+0.04 (+1.59%)	26,810,000
☆ PLT	1.20	0.00 (0.00%)	22,956,600
☆ ECF	1.38	+0.02 (+1.47%)	20,245,500
☆ KGEN	0.98	+0.02 (+2.08%)	19,663,400
☆ ALPHAX	1.30	+0.03 (+2.36%)	11,686,200
☆ UKEM	1.06	+0.07 (+7.07%)	10,340,900

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ NPK	29.50	+6.90 (+30.53%)	155,300
☆ CHO	0.22	+0.05 (+29.41%)	139,413,600
☆ CPR	5.65	+0.79 (+16.26%)	9,154,100
☆ PLANET	0.93	+0.11 (+13.41%)	8,040,600
☆ SK	0.78	+0.07 (+9.86%)	2,183,800
☆ GTV	0.25	+0.02 (+8.70%)	27,351,500
☆ TRV	4.14	+0.32 (+8.38%)	175,500
☆ BGT	1.12	+0.08 (+7.69%)	6,446,200
☆ UKEM	1.06	+0.07 (+7.07%)	10,340,900
☆ PSTC	0.99	+0.06 (+6.45%)	8,563,500

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ CIG	0.33	-0.03 (-8.33%)	7,391,500
☆ ALL	0.12	-0.01 (-7.69%)	6,121,600
☆ GSC	1.81	-0.09 (-4.74%)	73,300
☆ PROEN	5.20	-0.25 (-4.59%)	2,770,900
☆ META	0.22	-0.01 (-4.35%)	3,200,900
☆ COMAN	4.48	-0.20 (-4.27%)	11,600
☆ IIG	21.70	-0.90 (-3.98%)	418,900
☆ SICT	10.30	-0.40 (-3.74%)	3,131,500
☆ DIMET	0.28	-0.01 (-3.45%)	1,728,000
☆ DITTO	28.75	-1.00 (-3.36%)	3,813,500

SET

มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET

mai

มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน

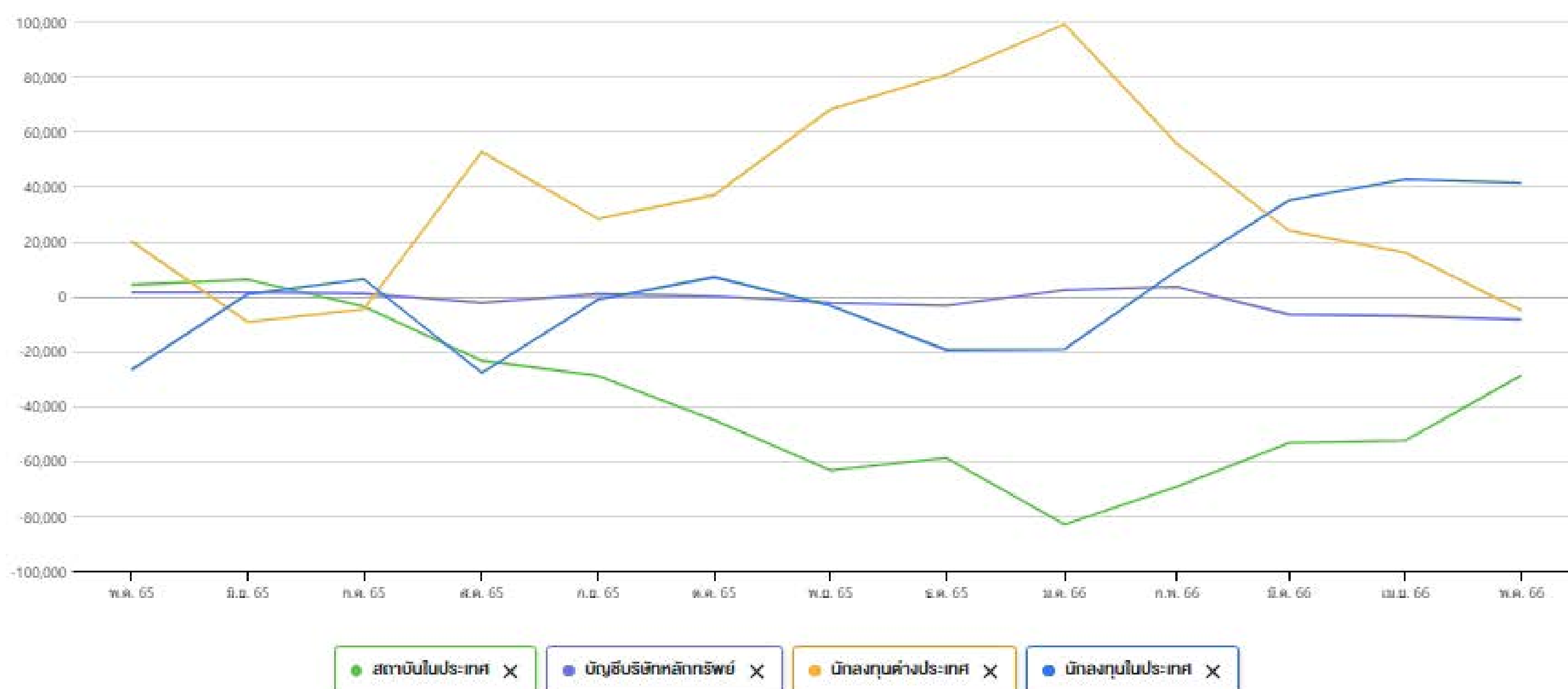
หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 24 พ.ค. 2566					01 พ.ค. 2566 - 24 พ.ค. 2566					01 เม.ย. 2566 - 24 พ.ค. 2566				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	4,924.81	11.03	3,778.50	8.46	1,146.32	97,627.05	12.31	72,760.28	9.17	24,866.78	473,640.38	8.56	442,431.48	7.99	31,208.90
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	2,999.25	6.72	3,378.66	7.57	-379.41	58,937.20	7.43	60,614.05	7.64	-1,676.85	406,888.00	7.35	412,292.67	7.45	-5,404.67
นักลงทุนต่างประเทศ	22,687.30	50.80	23,227.07	52.01	-539.77	388,691.38	49.00	410,314.38	51.73	-21,623.00	2,828,309.33	51.10	2,914,693.85	52.66	-86,384.52
นักลงทุนในประเทศ	14,046.17	31.45	14,273.30	31.96	-227.13	247,992.38	31.26	249,559.31	31.46	-1,566.93	1,825,731.60	32.99	1,765,151.32	31.89	60,580.28

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 24 พ.ค. 2566

มูลค่า (ล้านบาท)



mai

มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน

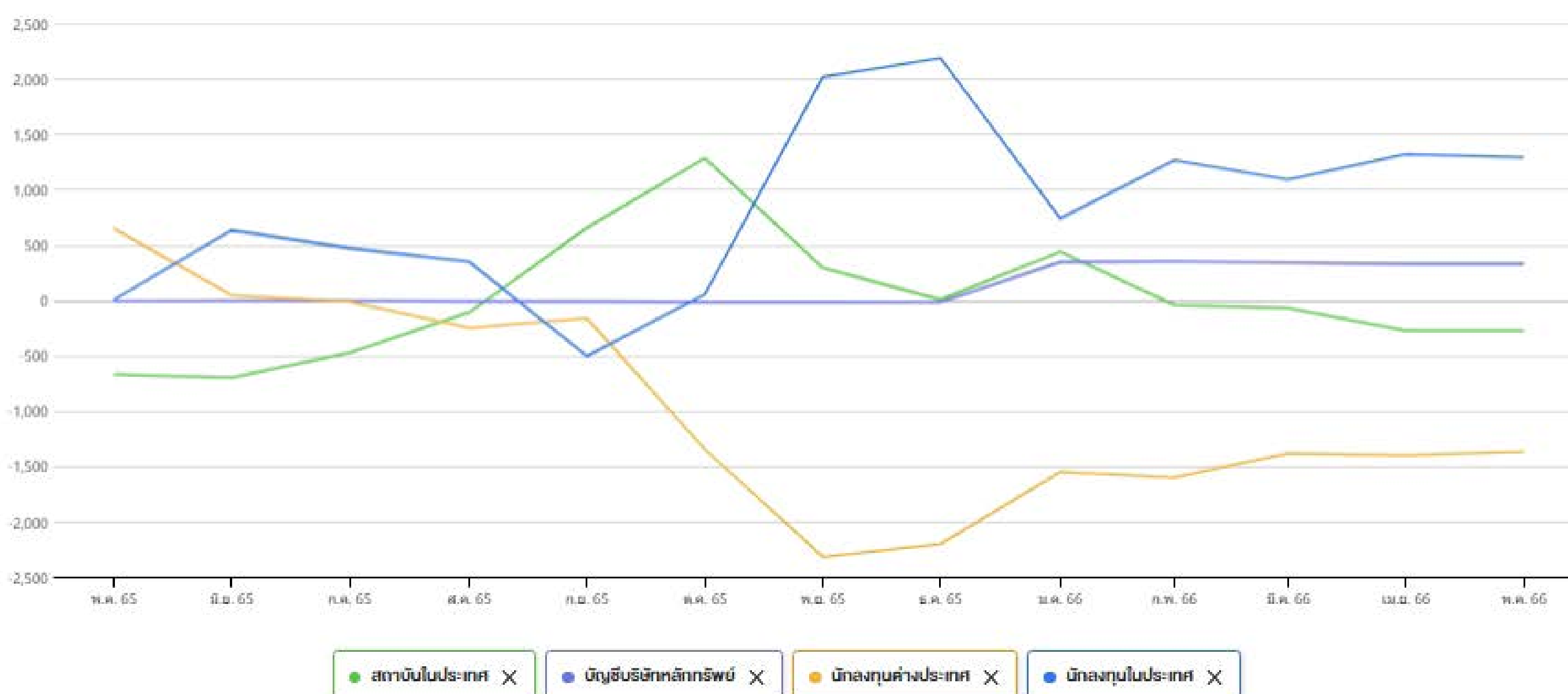
หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 24 พ.ค. 2566					01 พ.ค. 2566 - 24 พ.ค. 2566					01 ม.ค. 2566 - 24 พ.ค. 2566				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	57.26	3.46	83.49	5.05	-26.24	803.94	2.76	831.26	2.85	-27.31	6,834.22	2.41	7,142.37	2.52	-308.15
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	2.30	0.14	0.79	0.05	1.51	38.23	0.13	35.72	0.12	2.50	814.50	0.29	467.18	0.16	347.32
นักลงทุนต่างประเทศ	215.26	13.01	241.65	14.60	-26.39	3,918.13	13.45	3,913.01	13.43	5.13	36,203.17	12.77	35,396.02	12.49	807.14
นักลงทุนในประเทศ	1,379.76	83.39	1,328.65	80.30	51.11	24,368.95	83.66	24,349.26	83.59	19.68	239,619.98	84.53	240,466.29	84.83	-846.31

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 24 พ.ค. 2566

มูลค่า (ล้านบาท)



HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOONINSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 คุณนุ้ย
E-mail: reporter@hooninside.com



@HOONINSIDE