

H O O N I N S I D E

SISB
SCHOOLS

นายยิว ฮอค โคว

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

บริษัท เอสไอเอสบี จำกัด (มหาชน) หรือ SISB



SISB
๔ เดินหน้าธุรกิจ
เต็มสูบ!!!



ที่ปรึกษา

ชาलगอง ปัทมพงศ์
ภทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาริต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

หัวหน้าข่าว
อณูภา ศิริรวง

กองบรรณาธิการ
ณภัค ภัทรสุปรีดี

ติดต่อโฆษณา

คุณนัย
02-276-5976
E-mail :
reporter@hooninise.com

กราฟิก

วิชัยพล นาคสุข
ศิวีไล สอนใหม่
ศักดาจรัส จันทร์เทว

CONTENT

ข่าวจากปก	04
ข่าวบริษัทจดทะเบียน	07
ข่าวการเงิน	15
อินไซด์ Business	18
สรุปการซื้อขาย	19



MAGAZINE HOONINSIDE

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

พื้ แมกซ์ การ์ด พลัส
ช่วยคนไทยแบกบา
ลงทุนวันละ 1 บาทกว่า

ลดค่าน้ำมันสูงสุด
1,200 บาท*



ลดน้ำมันเครื่องสูงสุด
3,576 บาท**



ลดค่ากาแฟสูงสุด
4,500 บาท***



* คำนวณจากส่วนลดค่าน้ำมันต่อปี ลิตรละ 50 สตางค์ สูงสุดเดือนละ 200 ลิตร
** คำนวณจากส่วนลด 60% ของน้ำมันเครื่องเกรดสังเคราะห์แท้ ราคาสูงสุด 2,980 บาท จำนวน 2 ลิตร ในระยะเวลา 1 ปี
*** คำนวณจากส่วนลด 50% ของกาแฟแฟรนไชส์ไทย ราคาสูงสุด 75 บาท จำนวน 10 ลิตรต่อเดือน ในระยะเวลา 1 ปี



SISB เดินหน้า ธุรกิจเต็มสูบ

บมจ.เอสไอเอสบี (SISB) เดินหน้าขยายโรงเรียนนานาชาติสาขาเดิมและสาขาใหม่พร้อมตั้งเป้าปี 2568 **เพิ่มศักยภาพรองรับจำนวนนักเรียนทั้งหมด 8,000 คน จากปัจจุบันรองรับ 4,675 คน** ผลจากสถานการณ์โควิด-19 คลี่คลาย จำนวนนักเรียนใหม่ทั้งในและต่างประเทศเพิ่มขึ้นต่อเนื่อง ฟากซีไอโอ **"ยิว ฮอค โคว"** ระบุเตรียมเปิดโรงเรียนสาขาใหม่ 2 แห่ง ทั้งสาขานนทบุรี และระยอง ภายในเดือนสิงหาคมนี้ พร้อมรับนักเรียนเพิ่ม สนับสนุนรายได้ ปี 2566 **เติบโตแต่ละระดับ 30%**

**SISB**

นายยิว ฮอค โคว

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท เอสไอเอสบี จำกัด (มหาชน)

เปิดเผยว่า บริษัทฯ เดินหน้าขยายโรงเรียนสาขาอย่างต่อเนื่อง โดยมีเป้าหมายภายในปี 2568 **จะมีที่นั่งรองรับจำนวนนักเรียนทั้งหมดแต่ละระดับ 8,000 คน จากปัจจุบันอยู่ที่ 4,675 คน**

ซึ่ง ขณะนี้อยู่ระหว่างการเตรียมความพร้อมเปิดโรงเรียนนานาชาติสิงคโปร์นนทบุรี และ โรงเรียนนานาชาติสิงคโปร์ระยอง ภายในเดือนสิงหาคมนี้ **โดยทั้ง 2 แห่งจะสามารถรองรับจำนวนนักเรียนได้เพิ่มอีก 2,000 คน**

ปัจจุบัน SISB ได้รับความสนใจจากนักเรียนทั้งในและต่างประเทศจำนวนมาก ส่งผลให้มีจำนวนนักเรียนเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ทำให้บริษัทฯ มีแผนที่ทำให้นักเรียนสามารถเข้าถึงโรงเรียนนานาชาติของกลุ่มของบริษัทฯ ได้มากขึ้น ทั้งจากการเปิดสาขาใหม่ และการขยายจำนวนที่นั่งในโรงเรียนสาขาเดิม

โดยภายในปี 2567-2568 บริษัทฯ วางแผนขยายจำนวนที่นั่งในโรงเรียนสาขาเดิม ได้แก่ สาขานนทบุรี, สาขาประชาอุทิศ และสาขาเชียงใหม่ ซึ่งจะทำให้เพิ่มความสามารถรองรับนักเรียนได้อีก 1,300 คน ขณะที่สาขาใหม่ 2 แห่งที่จะเปิดรับนักเรียนได้ภายในเดือนสิงหาคม ปี 2566 นี้ จะสามารถรองรับจำนวนนักเรียนได้เพิ่มอีก 2,000 คน ทำให้ตั้งเป้าหมายในปี 2568 สามารถรองรับจำนวนนักเรียนได้ทั้งหมดแต่ละระดับ 8,000 คน

สำ

หรับปัจจัยที่สนับสนุนให้มีการวางแผนขยายจำนวนที่นั่ง เนื่องจาก
หลังจากสถานการณ์การแพร่ระบาด ไวรัสโควิด-19 คลี่คลาย SISB
กลับมาเปิดการเรียนการสอน และจัดกิจกรรมต่างๆ ได้ตามปกติ

SISB

ทำให้มีจำนวนนักเรียนไทยและต่างชาติกลับมาเรียนในโรงเรียนมากขึ้น
อย่างต่อเนื่อง ช่วยผลักดันให้จำนวนนักเรียนเพิ่มมากขึ้น ซึ่งบริษัทฯ
ได้ตั้งเป้าหมายในปีนี้จะ **มีจำนวนนักเรียนรวม 3,700 คน และ**
รายได้ จะเติบโตแต่ละระดับ 30% จากปีก่อน



อัตรารวมผลการดำเนินงานปี 2565 บริษัทฯ มีรายได้รวม 1,339.97 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 25.09%
จากช่วงปีก่อนที่มีรายได้รวม 1,071.24 ล้านบาท ปัจจัยที่สนับสนุนให้รายได้ปรับตัวเพิ่มขึ้น
เนื่องจากมีจำนวนนักเรียนทั้งไทยและต่างชาติเข้ามาเรียนมากขึ้น มีการจัดกิจกรรมต่างๆ ได้ตามปกติ
รวมทั้งบริษัทฯ สามารถบริหารจัดการต้นทุนค่าใช้จ่ายได้อย่างมีประสิทธิภาพ

นอกจากนี้ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทได้มีมติอนุมัติเสนอ
ต่อที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นจ่ายเงินปันผลงวดประจำปี 2565

ในอัตราหุ้นละ 0.16 บาท



โดยกำหนดจัดประชุมสามัญผู้ถือหุ้น **วันที่ 12 เมษายน 2566**
และ กำหนดจ่ายเงินปันผล **วันที่ 24 เมษายน 2566**



นอร์ทอีส รับเบอร์

เป็นผู้ผลิตยางพารา **คุณภาพดีระดับโลก**
ซื่อสัตย์ยุติธรรมต่อลูกค้า ใช้พลังงานสะอาด
เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม
พัฒนารุรกิจไปสู่ อุตสาหกรรมปลายน้ำ

ผลิตภัณฑ์ของเรา



ยางแผ่นรมควัน



ยางแท่ง STR



ยางผสม

ชูวิทย์ จีรนสมบูรณ์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร



BTS

หุ้น 261 ลบ.

ชื่อกิจการธุรกิจพัฒนาอสังหาริมทรัพย์
" แพนธอม ลิงค์ "



บริษัท บีทีเอส กรุ๊ป โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน) BTS เปิดเผยว่า วันนี้ (23 มีนาคม 2566) บริษัทฯ ได้เข้าลงทุนในหุ้นสามัญของบริษัท แพนธอม ลิงค์ จำกัด ("Phantom Link") ในสัดส่วนร้อยละ 100 ของหุ้นทั้งหมดใน Phantom Link เป็นผลให้ Phantom Link เป็นบริษัทย่อยของบริษัท ฯ

ทั้งนี้ Phantom Link ประกอบธุรกิจพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ โดยบริษัทฯ ได้เข้าลงทุนในหุ้นสามัญของ Phantom Link จำนวน 100,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท เป็นทุนจดทะเบียนชำระแล้วจำนวน 10,000,000 บาท คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 100 ของหุ้นทั้งหมดใน Phantom Link และภาระหนี้ทั้งหมดของ Phantom Link โดยมีมูลค่าเงินลงทุนประมาณ 261 ล้านบาท



MICRO

วางแผนปี 66

พอร์ตสินเชื่อแตะ 5,500-5,800 ลบ.
คุม NPL ไม่เกิน 4%

นายวิศาลก์ บุณยสุติกุล กรรมการผู้จัดการ บริษัท ไมโครลิซซิ่ง จำกัด (มหาชน) หรือ MICRO ผู้ประกอบธุรกิจให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อรถบรรทุกมือสอง และสินเชื่อประเภทอื่นที่มีรถบรรทุกมือสองเป็นหลักประกัน เปิดเผยว่า แนวโน้มธุรกิจในปี 2566 เชื่อว่าจะมีการขยายตัวที่ดีจากปีที่ผ่านมา โดยปีนี้บริษัทตั้งเป้าหมายปล่อยสินเชื่อใหม่ อยู่ที่ 2,800-3,000 ล้านบาท ด้านภาพรวมการเติบโตของพอร์ตสินเชื่อทั้งหมดเติบโตราว 5,500-5,800 ล้านบาท จากปีก่อน กลยุทธ์การดำเนินธุรกิจเน้นคัดกรองลูกค้าที่มีคุณภาพป้องกันการเกิดหนี้เสีย และควบคุมหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ให้อยู่ในระดับต่ำกว่า 4%

"การตั้งเป้าปล่อยสินเชื่อของบริษัทในปีนี้จะเน้นในเรื่องคุณภาพของสินเชื่อใหม่ที่เข้ามาเป็นหลัก รวมถึงการขยายสาขาในช่วงครึ่งปีแรกที่ยังไม่มีการเปิดสาขาใหม่ โดยขอประเมินและติดตามสถานการณ์อย่างใกล้ชิด หากแนวโน้มครึ่งปีหลังภาพรวมเศรษฐกิจและภาวะตลาดรถบรรทุกมือสองมีทิศทางการเติบโตที่ดี ก็จะมีการปรับเป้าหมายการเติบโตของสินเชื่อใหม่อีกครั้ง ซึ่งทางบริษัทจะใช้โอกาสนี้ในการปรับปรุงและพัฒนากระบวนการสินเชื่อทั้งระบบ รวมทั้งการทำ Digital Transformation เพื่อเตรียมความพร้อมสำหรับการขยายธุรกิจของกลุ่มบริษัท MICRO อย่างมั่นคงและยั่งยืนกับผู้มีส่วนได้เสียทุกฝ่ายตามพันธกิจของบริษัท" นายวิศาลก์ กล่าว

ปัจจุบัน บริษัท ไมโครลิซซิ่ง จำกัด (มหาชน) (MICRO) ที่ให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อรถบรรทุกมือสอง ในปี 66 นี้ จะเน้นการควบคุมพอร์ต

สินเชื่อที่มีคุณภาพ และปรับปรุงโครงสร้างพื้นฐานให้รองรับการขยายตัวของบริษัทในกลุ่มธุรกิจ โดยในกลุ่มธุรกิจประกอบด้วย บริษัท ไมโครพลัสลิซซิ่ง จำกัด (MPLUS) ที่เป็นผู้ให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์ภายในปี 2566 วางเป้าหมายขยายพอร์ตสินเชื่อเพิ่มขึ้นอยู่ที่ประมาณ 1,000 - 1,300 ล้านบาท ล่าสุดคณะกรรมการบริษัทมีมติลงทุนในหุ้นสามัญเพิ่มทุนของ "บริษัท ไมโครพลัส ลิซซิ่ง จำกัด" (MICRO ถือหุ้น 51%) เป็นทุนจดทะเบียนจำนวน 400 ล้านบาท เป็นทุนจดทะเบียนใหม่ 800 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 4 ล้านหุ้น หุ้นละ 100 บาท เพื่อเสนอขายให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิม อีกทั้งให้ความช่วยเหลือทางการเงินแก่ "บริษัท ไมโครพลัส ลิซซิ่ง จำกัด" ในรูปแบบวงเงินหมุนเวียนไม่เกิน 800 ล้านบาท เพื่อใช้เป็นแหล่งเงินทุนในการขยายธุรกิจสินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์

ขณะที่ บริษัท ไมโครอินซัวร์ โบรกเกอร์ จำกัด (MIB) ดำเนินธุรกิจนายหน้าประกันวินาศภัย และนายหน้าประกันชีวิต วางแผนต่อยอดผลิตภัณฑ์ที่เกี่ยวข้องให้กับกลุ่มลูกค้าสินเชื่อเช่าซื้อทั้งรถบรรทุกมือสอง และรถจักรยานยนต์

รวมถึงบริษัท ไมโคร ฟิน จำกัด (MFIN) ที่ตั้งเป้าให้บริการสินเชื่อส่วนบุคคลภายใต้การกำกับประเภทสินเชื่อที่มีทะเบียนรถเป็นประกัน และสินเชื่อที่ไม่มีทะเบียนรถเป็นประกัน เพื่อช่วยเหลือลูกค้าที่ต้องการเงินหมุนเวียนในธุรกิจ ซึ่งได้รับใบอนุญาตจากกระทรวงการคลังผ่านธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) เป็นที่เรียบร้อยแล้ว ตั้งแต่เดือนตุลาคม ปี 2565 ที่ผ่านมา โดยคาดว่าจะเริ่มปล่อยสิน

เชื่อในช่วงไตรมาส 2/66 นี้ เน้นขยายฐานลูกค้าเดิมของ MICRO เป็นหลัก

อย่างไรก็ตาม ไมโครลิซซิ่ง กรุ๊ป ยังคงมุ่งเน้นการพัฒนาผลิตภัณฑ์และบริการ รวมถึงช่องทางการให้บริการต่างๆ เพื่อให้สอดคล้องกับความต้องการ และไลฟ์สไตล์ของลูกค้าเป็นสำคัญ โดยมุ่งหวังที่จะส่งต่อผลิตภัณฑ์และบริการที่มีคุณค่า สามารถตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้อย่างตรงจุด

สำหรับผลประกอบการในงวดปี 2565 บริษัทฯมีรายได้รวมอยู่ที่ 853.74 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 221.38 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 35.01% เทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน ที่มีรายได้รวม 632.36 ล้านบาท ซึ่งรายได้ส่วนใหญ่ของบริษัทเป็นรายได้ดอกเบี้ยรับจากสัญญาเช่าซื้อ ซึ่งเพิ่มขึ้นตามการเติบโตของพอร์ตสินเชื่อเช่าซื้อของบริษัทและบริษัทย่อย และรายได้จากค่าบริการประกันภัยและประกันวงเงินสินเชื่อจากยอดปล่อยสินเชื่อที่เติบโตขึ้น มีกำไรสุทธิส่วนที่เป็นของผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ 79.14 ล้านบาท

อย่างไรก็ตาม เพื่อตอบแทนผู้ถือหุ้น และสะท้อนความเชื่อมั่นการเติบโตของธุรกิจในอนาคต ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ มีมติอนุมัติการจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ จากผลประกอบการกำไรสุทธิประจำปี 2565 ในอัตราหุ้นละ 0.036 บาท คิดเป็นเงินทั้งสิ้น 33,660,000 บาท หรือคิดเป็นอัตราการจ่ายเงินปันผลร้อยละ 41.09 ของกำไรสุทธิหลังหักเงินสำรองตามกฎหมาย บริษัทฯ กำหนดวันที่ไม่ได้รับสิทธิปันผล(XD) วันที่ 8 พฤษภาคม 2566 และกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิรับเงินปันผล (Record Date) วันที่ 9 พฤษภาคม 2566 วันที่จ่ายปันผล 18 พฤษภาคม 2566





SVR

ส่งซึกรายได้ปี66 ส่งแอสสร้างสถิติ New High เตรียมเปิด 3 โครงการใหม่ Q3/66 มูลค่า 1,621 ล้านบาท

บมจ.สวีสยาม เรียลเอสเตท "SVR" ส่งซึกรายได้ปีนี้ รายได้ส่งแอสสร้างสถิติ New High ใหม่ จากปี2565 ที่มีรายได้รวม 726.15 ล้านบาท ตอกย้ำจุดแข็งการพัฒนาโครงการแบบหมุนเร็ว (Quick Turnover) ก่อสร้างเร็ว - ขายเร็ว - ส่งมอบเร็ว และความคุ้มค่า (Premium Economy) สอดรับการเติบโตรายได้สู่ระดับ High Growth ในอนาคต พร้อมนับถอยหลังจ่อเปิดตัวโครงการสวีสยาม วิลเลจ (บนทำเลบางกอก-ไทรน้อย) โครงการสวีสยาม ปาร์ค (บนทำเลซอยประชาอุทิศ 76) และ โครงการสวีสยาม ไซด์ (บนทำเลทองหลางกาญจนาภิเษก) มูลค่ารวมกว่า 1,621 ล้านบาท ตั้งแต่ Q3/2566 เป็นต้นไป

นายธนฤทธิ์ จิตสุริยารักษ์ กรรมการบริหารและประธานเจ้าหน้าที่บริหารด้านการเงินอาวุโส บริษัท สวีสยาม เรียลเอสเตท จำกัด (มหาชน) หรือ ("SVR") เปิดเผยว่า ด้วยจุดแข็งการพัฒนาโครงการแบบหมุนเร็ว (Quick Turnover) ก่อสร้างเร็ว - ขายเร็ว - ส่งมอบเร็ว และความคุ้มค่า (Premium Economy) ส่งผลให้ "SVR" ก้าวสู่การเป็นผู้นำพัฒนาอสังหาริมทรัพย์แบบ Premium Economy ภายใต้แนวคิด "Best Smart Living" รายแรกของประเทศของกลุ่ม Real Demand และพร้อมตั้งเป้าอัตราการเติบโตในปีนี้เติบโตเพิ่มขึ้นอย่างก้าวกระโดด ภายใต้แนวโน้มสร้างสถิติ new high ใหม่ จากปี2565 ที่มีรายได้รวม 726.15 ล้านบาท ตอกย้ำถึงการเติบโตสู่ระดับ High Growth อย่างยั่งยืนในอนาคต

สำหรับการเติบโตดังกล่าวมาจากแผนการขับเคลื่อนการเปิดตัวโครงการใหม่ จำนวน 3 โครงการ มูลค่าโครงการรวม 1,621 ล้านบาท ประกอบด้วย 1. โครงการสวีสยาม วิลเลจ (บนทำเลบางกอก-ไทรน้อย) โครงการบ้านแฝดและทาวน์เฮ้าส์ จำนวน 242 ยูนิต บนพื้นที่ 24-3-39 ไร่ มูลค่าโครงการ 691 ล้านบาท ระดับราคาขายที่ 2-3.5 ล้านบาทต่อยูนิต โดยจะเปิดขาย (Pre Sale) ในช่วงไตรมาส3/2566 นี้ และคาดว่าจะสามารถเริ่มทยอยรับรู้รายได้เข้ามาในช่วงครึ่งปีหลัง2566 เป็นต้นไป

2. โครงการ สวีสยาม ปาร์ค (บนทำเลซอยประชาอุทิศ 76) โครงการบ้านเดี่ยว จำนวน 91 ยูนิต บนพื้นที่ประมาณ 22-3-78 ไร่ มูลค่าโครงการ 528 ล้านบาท ระดับราคาขายที่ประมาณ 5 ล้านบาทต่อยูนิต โดยโครงการดังกล่าว คาดว่าจะเปิดขาย (Pre Sale) ในช่วงไตรมาส 3/2566 และเริ่มทยอยรับรู้รายได้ในช่วงไตรมาส 4/2566

และ 3.โครงการสวีสยาม ไซด์ (บนทำเลทองหลางกาญจนาภิเษก) โครงการบ้านเดี่ยว ขนาด 100 ตารางวา ภายใต้แบรนด์ใหม่ "สวีสยาม ไซด์" จำนวน 29 ยูนิต บนพื้นที่กว่า 11-3-80.5 ไร่ มูลค่าโครงการ 401 ล้านบาท ระดับราคาขายที่ประมาณ 12 ล้านบาทต่อยูนิต โดยโครงการดังกล่าวเป็นการขยายเซกเมนต์ ผู้อยู่อาศัยระดับบน ซึ่งเป็นกลุ่มลูกค้าใหม่ของบริษัทฯ โดยโครงการดังกล่าวคาดว่าจะเปิดขาย(Pre Sale) ได้ในปลายไตรมาส 4/2566 และคาดว่าจะสามารถเริ่มรับรู้รายได้ ตั้งแต่ช่วงไตรมาส 4/2566 เป็นต้นไป

ทั้งนี้ จากแผนการเปิดตัว 3 โครงการใหม่ จะส่งผลเชิงบวกต่อรายได้ที่จะเริ่มทยอยเข้ามาในช่วงครึ่งปีหลังทันที เนื่องจากทุกโครงการของ "SVR" เป็นบ้านสร้างเสร็จก่อนขาย ซึ่งสอดคล้องกับนโยบาย หมุนเร็ว - ขายเร็ว สู่การรับรู้รายได้ที่รวดเร็ว ขณะเดียวกัน บริษัทฯยังมีโครงการที่รับรู้รายได้ต่อเนื่อง อาทิ โครงการแกรนด์ สวีสยาม (สุขุมวิท-บางปู) โครงการ สวีสยาม วิลเลจ (สุขุมวิท-บางปู58) โครงการสวีสยาม เนเจอร์พลัส (อัสสัมชัญ-ศรีราชา) และโครงการสวีสยาม เนเจอร์พลัส 2 (สุขุมวิท - บางปู) เข้ามาในปี2566 ซึ่งจากการรับรู้รายได้ดังกล่าว ส่งผลให้อัตราการเติบโตของ "SVR" ปรับตัวเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ

"ในปี SVR มีแผนขยายการพัฒนาโครงการเข้ามาในพื้นที่ใกล้โซน CBD ของกรุงเทพฯ เพิ่มขึ้น เนื่องจากบริษัทฯ ต้องการกระจายความเสี่ยงของพอร์ตสินค้า อีกทั้งยังขยายฐานกลุ่มลูกค้าเซกเมนต์ผู้อยู่อาศัยระดับบน ภายใต้การพัฒนาโครงการระดับพรีเมียมบนบ้านระดับราคาที่สูงขึ้นและระดับ 12 ล้านบาท จากเดิมที่เราพัฒนาโครงการระดับราคาไม่เกิน 7 ล้านบาทต่อยูนิต โดยมองว่าลูกค้าระดับดังกล่าวเป็นกลุ่มที่มีกำลังซื้อสูง ขอสินเชื่อผ่านง่าย มีความเสี่ยงต่ำ ดังนั้นเชื่อว่า 3 โครงการที่เตรียมเปิดตัวในไตรมาส3 นี้ จะตอบโจทย์ความต้องการกลุ่มลูกค้ากลุ่มที่ยังมีดีมานด์สูง พร้อมทั้งเชื่อว่าจะสามารถเข้ามาสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับบริษัทฯ ได้อย่างมีนัยสำคัญ"





JR

ส่งท้ายไตรมาส 1/66
คว้งงานขายระบบหม้อแปลงให้บ.ลูก EA
มูลค่า 85 ลบ.



บมจ. เจ.อาร์.ดับเบิลยู. ยูทิลิตี้ (JR) แจกข่าวดี ส่งท้าย Q1/66 คว้งงานขายระบบอุปกรณ์หม้อแปลงสำหรับสถานีอัดประจุไฟฟ้าให้กับ "พลังงานมหานคร" บริษัทลูก EA มูลค่า 85 ล้านบาท ดัน Backlog แตะ 10,421 ล้านบาท หนุนผลงานสร้างสถิติสูงสุดใหม่ต่อเนื่อง

นายรัฐ วิวัฒน์เจษฎาวิภาส ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เจ.อาร์.ดับเบิลยู. ยูทิลิตี้ จำกัด (มหาชน) (JR) ผู้ประกอบธุรกิจหลักให้บริการออกแบบ จัดหา ก่อสร้างและติดตั้งงานระบบไฟฟ้าและระบบสื่อสารโทรคมนาคมและเทคโนโลยีสารสนเทศแบบครบวงจร และจำหน่ายอุปกรณ์ รวมถึงบริการบำรุงรักษาอุปกรณ์ต่างๆ ที่เกี่ยวข้องกับระบบ

ไฟฟ้าและระบบสื่อสารโทรคมนาคม และเทคโนโลยีสารสนเทศเป็นหลักเปิดเผยว่า ในวันที่ 22 มีนาคม 2566 ที่ผ่านมา บริษัทฯได้ลงนามในสัญญาโครงการซื้อระบบอุปกรณ์หม้อแปลง สำหรับสถานีอัดประจุไฟฟ้า กับ บริษัท พลังงานมหานคร จำกัด มูลค่าโครงการ 85,200,000 บาท ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม

ทั้งนี้ บริษัทฯมีระยะเวลาในการดำเนินการให้แล้วเสร็จภายใน 90 วัน นับถัดจากวันที่ลงนามในสัญญาและรับประกัน 1 ปี

"การได้รับงานจากบริษัท พลังงานมหานคร จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของ บริษัท พลังงานบริสุทธิ์ จำกัด (มหาชน) (EA) ถือเป็นก้าวที่สำคัญในการพัฒนาระบบสถานี

ชาร์จรถยนต์ไฟฟ้า (EV) ขนาดใหญ่เพิ่มเติม รองรับความต้องการระบบขนส่งในอนาคต"

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร JR กล่าวอีกว่า แผนการดำเนินงานในปี 2566 บริษัทฯตั้งเป้าหมายรายได้เติบโต 15-20% เทียบกับปีที่ผ่านมา โดยได้รับปัจจัยหนุนจากงานในมือรอรับรู้รายได้ (Backlog) ที่มีกว่า 10,421 ล้านบาท สนับสนุนธุรกิจในช่วง 3-5 ปีข้างหน้าโตก้าวกระโดด และมีแผนที่จะประมูลงานใหม่เพิ่มประมาณ 1,900 ล้านบาท ในปีนี้ โดยส่วนใหญ่เป็นงานธุรกิจรับเหมาวางระบบไฟฟ้า และวางระบบสื่อสารโทรคมนาคม และเทคโนโลยีสารสนเทศ





KGEN

ส่งบ.ลูก “MONTRI”
เปิดตัวรถบรรทุก EV
ขยายธุรกิจขนส่งสินค้า



บริษัท เมนทริทรานสปอร์ต คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ “MONTRI” บริษัทย่อยภายใต้การบริหารของ บริษัท คิงเจน จำกัด (มหาชน) หรือ “KGEN” ภายใต้งานขยายธุรกิจเพิ่มสู่ธุรกิจขนส่งสินค้า พร้อมเปิดตัวรถขนส่งสินค้ากลุ่มแรก ‘รถบรรทุกไฟฟ้า EV’ โดยเปิดให้บริการเต็มรูปแบบ 23 มีนาคม 2566 นี้ โดยร่วมกับ บริษัท เน็กซ์ พอยท์ จำกัด (มหาชน) หรือ “NEX” ผู้ผลิตและจำหน่ายรถโดยสารพลังงานไฟฟ้าเพื่อการใช้งานในเชิงพาณิชย์ และอุตสาหกรรมยานยนต์ไฟฟ้าขนาดใหญ่ ซึ่ง NEX เตรียมส่งมอบรถบรรทุก 6 ล้อ ขับเคลื่อนด้วยระบบไฟฟ้า แก่ทาง MONTRI เพื่อรองรับการ

บริการขนส่งสินค้าให้กับ บริษัท ดีเอสวี โซลูชั่นส์ จำกัด หรือ “DSV Solutions Ltd.” ผู้ให้บริการในอุตสาหกรรมโลจิสติกส์ชั้นนำระดับโลก ซึ่งเปิดให้บริการในประเทศไทยและอีกหลากหลายประเทศทั่วโลกกว่า 80 ประเทศ และยังมีผู้เชี่ยวชาญในบริการด้านโลจิสติกส์แบบครบวงจร ครอบคลุมตั้งแต่ การบริหารจัดการคลังสินค้า การขนส่งสินค้าภายในประเทศ รวมถึงโซลูชันเพื่อตอบโจทย์ลูกค้าสำหรับตลาดและอุตสาหกรรม การเติบโต ทั้งในด้านเทคโนโลยี สินค้าอุปโภคและบริโภค การค้าปลีก เครื่องมืออุปกรณ์ทางการแพทย์ ยานยนต์พลังงาน สารเคมีและวัตถุดิบ

นางสาวพรทิพย์ ตรงกิ่งตอน ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร KGEN กล่าวว่า “MONTRI มีความมุ่งมั่นที่จะเติบโตในธุรกิจโลจิสติกส์ของไทย ที่มีอัตราเพิ่มสูงขึ้นอย่างก้าวกระโดดในปี 2566 อีกทั้งมีความมั่นใจในศักยภาพและนวัตกรรมของ NEX บริษัทในความร่วมมือน้อง เรายังมีเจตนารมณ์เรื่องความปลอดภัย การรักษาสภาพแวดล้อมและความรับผิดชอบต่อสังคมเช่นเดียวกับแนวคิดที่บริษัทฯ ยึดถือ เราจึงมองว่าความร่วมมือดังกล่าวจะช่วยยกระดับสังคมได้ด้วยกัน”



GABLE

**นับ 1 ไพลิ่ง ขาย IPO 175 ล้านหุ้น
เข้า SET มุ่งสู่ผู้นำ "Tech Enabler"**

จีเอเบิล (GABLE) นับ 1 ไพลิ่ง ขายหุ้น IPO 175 ล้านหุ้น เข้าซื้อขายบนกระดาน SET ภายในปีนี้ ประกาศศักดาผู้นำธุรกิจให้บริการโซลูชันระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ และดิจิทัล มุ่งสู่ผู้นำ "Tech Enabler" บริษัทเทคโนโลยีดิจิทัลอันดับ 1 ในประเทศไทย

นายสมภพ ภิระสุนทรพงษ์กรรมการผู้จัดการ บริษัทหลักทรัพย์ ฟินันเซียไทย จำกัด (มหาชน) ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงิน และผู้จัดการการจัดจำหน่ายและรับประกันการจำหน่ายหุ้นสามัญเพิ่มทุนของ บริษัท จีเอเบิล จำกัด (มหาชน) หรือ GABLE เปิดเผยว่า สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์ และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ได้เริ่มนับหนึ่งแบบรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์และร่างหนังสือชี้ชวนของจีเอเบิล ในวันที่ 25 มีนาคม 2566 โดยมีแผน IPO จำนวนรวมไม่เกิน 175 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท คิดเป็น 25% ของจำนวนหุ้นสามัญที่ออกและชำระแล้วหลัง IPO และมีแผนจะเข้าซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (SET) หมวดธุรกิจ เทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร

ทั้งนี้ จีเอเบิลเป็นผู้ประกอบธุรกิจให้บริการโซลูชันระบบเทคโนโลยีสารสนเทศและดิจิทัล มุ่งเน้นกลุ่มโซลูชันระดับองค์กร (Enterprise Solution and Services) ที่ครอบคลุมเทคโนโลยีที่สำคัญในโลกยุคดิจิทัล ด้วยจุดเด่น การนำเสนอโซลูชันด้าน

เทคโนโลยีและดิจิทัลที่ครบวงจรในหลากหลายอุตสาหกรรม ตลอดจนความสัมพันธ์อันดีกับลูกค้าและเจ้าของผลิตภัณฑ์ ซึ่งเป็นบริษัทเทคโนโลยีชั้นนำจากทั่วโลก นอกจากนี้ การมีรายได้จากการให้บริการที่เกิดขึ้นต่อเนื่องในสัดส่วนที่สูง (Recurring Income) และมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นตามการให้บริการโซลูชันที่ติดตั้งใหม่ในแต่ละปี

ขณะที่ จีเอเบิล เป็นเจ้าของเทคโนโลยีพัฒนาซอฟต์แวร์เป็นของตนเอง (Software Platform) ซึ่งมีการเติบโตในระดับสูง สามารถสร้างอัตราการเติบโตของรายได้เฉลี่ยต่อปี (CAGR) สูงถึง 32% (ในระหว่างปี 2563-2565) และเป็นหนึ่งในปัจจัยสำคัญในการสร้างความแตกต่างทางการแข่งขันของกลุ่มบริษัทฯ ที่เหนือกว่าคู่แข่ง

ดร.ชัยยุทธ ชุนทะชา ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท จีเอเบิล จำกัด (มหาชน) หรือ GABLE เปิดเผยว่า "จีเอเบิลมีแผนขยายการลงทุนเพื่อรองรับโอกาสในการเติบโต บรรลุสู่เป้าหมาย การเป็นบริษัทเทคโนโลยีดิจิทัลอันดับ 1 ในประเทศไทย โดยวัตถุประสงค์การระดมทุนในครั้งนี้ จีเอเบิลเตรียมนำไปใช้เพื่อลงทุนในธุรกิจเกี่ยวเนื่องที่มีศักยภาพในการเติบโตที่สูงเพื่อเพิ่มความสามารถในการแข่งขันและสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับบริษัทฯ ในระยะยาว รวมทั้งใช้ชำระคืนเงินกู้ยืมสถาบันการเงินของกลุ่ม

บริษัทฯ เพื่อลดต้นทุนทางการเงิน และใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนเพื่อใช้ในการดำเนินงาน"

สำหรับกลุ่มจีเอเบิล มีบริการหลัก 3 ด้าน คือ 1. ธุรกิจให้บริการโซลูชันระดับองค์กร (Enterprise Solution & Services) ให้คำปรึกษา ออกแบบ ติดตั้ง และจัดจำหน่าย ตลอดจนการบริการบำรุงรักษาและบริการอื่นที่เกี่ยวข้อง โดยสามารถแบ่งกลุ่มผลิตภัณฑ์เป็น 5 กลุ่มโซลูชัน ได้แก่ โซลูชันด้านระบบความปลอดภัยทางไซเบอร์, โซลูชันด้านระบบคลาวด์และดาต้าเซ็นเตอร์, โซลูชันด้านระบบจัดการข้อมูล และการวิเคราะห์, โซลูชันด้านธุรกิจดิจิทัล และโซลูชันด้านการบริหารจัดการระบบสารสนเทศ ในปี 2565 คิดเป็นสัดส่วนรายได้หลักราว 76%

2. กลุ่มธุรกิจโซลูชันที่เป็นตัวแทนจำหน่ายและสร้างมูลค่าเพิ่ม (Value-added Distribution) ประกอบธุรกิจตัวแทนจำหน่ายระบบเทคโนโลยีสารสนเทศผ่านบริษัท เพิร์ส ลอจิก จำกัด บริษัทย่อยของ บริษัทฯ ซึ่งเป็นตัวแทนหลักในการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ชั้นนำต่างๆ จาก Oracle และ Veritas ซึ่งเป็นผู้พัฒนาเทคโนโลยีสำหรับการใช้งานในระดับองค์กร ซึ่งเป็นที่รู้จักและได้รับการยอมรับจากผู้ใช้ทั่วโลกมา แล้วอย่างยาวนาน

g able



GABLE

**นับ 1 ไพลิ่ง ขาย IPO 175 ล้านหุ้น
เข้า SET มุ่งสู่ผู้นำ "Tech Enabler"**

3. กลุ่มธุรกิจบริการซอฟต์แวร์แพลตฟอร์ม (Software Platform) ซึ่งเกิดจากการนำเทคโนโลยีที่เกิดขึ้นภายในองค์กร มาต่อยอดเพื่อสร้างมูลค่าเพิ่ม และพัฒนาเป็นธุรกิจใหม่ จนเกิดเป็นกลุ่มธุรกิจบริการซอฟต์แวร์แพลตฟอร์ม โดยปัจจุบันมีซอฟต์แวร์แพลตฟอร์มที่กลุ่มบริษัทฯ เป็นเจ้าของและพร้อมให้บริการแก่ลูกค้าจำนวน 3 แพลตฟอร์ม ได้แก่ 1. แพลตฟอร์มด้านการตลาดดิจิทัล (Marketing Technology) แบบครบวงจร, 2. แพลตฟอร์มสำหรับการจัดการข้อมูล Big Data และ 3. แพลตฟอร์มสำหรับบริหารจัดการพื้นที่เช่า

ด้วยประสบการณ์กว่า 33 ปี จีเอเบิล คือ ผู้นำด้าน "Tech Enabler" ที่ช่วยยกระดับธุรกิจสู่ยุคเทคโนโลยีดิจิทัล (Digital Transformation) ในการให้บริการโซลูชันเทคโนโลยีสารสนเทศ และดิจิทัล อย่างครบวงจร ที่มีความเชี่ยวชาญทางด้านการบูรณาการและนำเสนอโซลูชันที่สามารถตอบสนองความต้องการขององค์กรธุรกิจ ให้สามารถเพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงาน และก้าวสู่ความสำเร็จขององค์กรตามเป้าหมายที่วางไว้ พร้อมทีมบุคลากรมากประสบการณ์กว่า 1,000 ราย และให้บริการมาแล้วกว่า 30,000 โครงการ ตลอดจนความสัมพันธ์อันดีกับลูกค้าและเจ้าของผลิตภัณฑ์ระดับโลก ไม่ว่าจะเป็น Oracle, Dell Technologies, Hewlett Packard Enterprise, F5, Huawei เป็นต้น เพิ่มขีดความสามารถทางการแข่งขันให้กับลูกค้าในยุคดิจิทัล ทำให้ในช่วงที่ผ่านมาจีเอเบิล ได้รับความไว้วางใจจากลูกค้าองค์กรชั้นนำในหลากหลายอุตสาหกรรม อาทิ ภาคธุรกิจการเงิน ธุรกิจโทรคมนาคม ธุรกิจบริการ ธุรกิจอุตสาหกรรมการผลิตและพลังงาน รวมถึงสถาบันการศึกษาต่างๆ เป็นต้น

ในปี 2565 กลุ่มบริษัทฯ มีรายได้จากการขายและบริการ 4,731 ล้านบาท และมีอัตรากำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นจากร้อยละ 19.0 ในปีก่อน เป็นร้อยละ 21.2 และมีกำไรสุทธิ 268 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 9.4 จากปีก่อน ซึ่งเป็นไปตามแผนธุรกิจของกลุ่มบริษัทฯ ที่ต้องการมุ่งเน้นโซลูชันที่มีอัตรากำไรขั้นต้นที่สูงขึ้น โดยกลุ่มซอฟต์แวร์แพลตฟอร์ม ถือเป็น Growth Engine ที่พร้อมสำหรับการเติบโตด้วยการเป็นเจ้าของ Software Platform ของเราเอง ไม่ว่าจะเป็นแพลตฟอร์มด้านการบริหารจัดการข้อมูล Big Data ของ Blendata แพลตฟอร์มด้านการตลาดดิจิทัลของ InsightEra หรือว่าจะเป็น แพลตฟอร์มด้านการบริหารพื้นที่เช่าของ MVerge ที่อยู่ในทิศทางที่มีความต้องการของตลาด และมีการเติบโตสูง มาจากประสบการณ์ตรงที่ได้จากการทำโครงการให้กับลูกค้า ซึ่งทำให้แพลตฟอร์มของเราตอบโจทย์ลูกค้าได้จริง และนี่เป็นแค่จุดเริ่มต้นที่จะเป็น New Growth Engine ที่สร้างรายได้ให้กับเราในอนาคต



gable

"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)



SCB CIO คาดธนาคารกลางหลักมีแนวโน้ม หยุดขึ้นดอกเบี้ยในไตรมาส 2 หลังเกิดปัจจัย ความเสี่ยงเสถียรภาพสถาบันการเงินแนะนำ สะสมหุ้นคุณภาพสูง หุ้นจีน A-share และหุ้นไทย

SCB CIO ประเมินหลังเกิดปัจจัยเสี่ยงต่อเสถียรภาพสถาบันการเงิน คาดว่าธนาคารกลางหลักจะเริ่มส่งสัญญาณหยุดขึ้นดอกเบี้ยภายในไตรมาส 2 และ เชื่อว่าโอกาสที่จะเกิดความเสี่ยงต่อสถาบันการเงิน จนลุกลามกลายเป็นวิกฤตทั้งระบบยังมีค่อนข้างน้อย เพราะส่วนใหญ่เป็นปัญหาเฉพาะตัว และ Fed ได้ออกมาจัดการสร้างความเชื่อมั่นให้กับผู้ฝากเงินและช่วยสภาพคล่องให้กับธนาคารพาณิชย์ได้ค่อนข้างเร็ว แนะนำจึงหว่าสะสมหุ้นคุณภาพสูง โดยเชื่อว่า ผลของการขึ้นดอกเบี้ยอย่างต่อเนื่องและการระมัดระวังการปล่อยสินเชื่อของธนาคารพาณิชย์จะทำให้อัตราผลตอบแทนพันธบัตรระยะกลางและยาวลดลงในช่วงครึ่งหลังของปี 2566 รวมทั้งหุ้นจีน A-share และหุ้นไทยที่ Valuation น่าสนใจ และมีแนวโน้มกำไรที่ฟื้นตัวในระยะข้างหน้า

ดร.กำพล อดิเรกสมบัติ ผู้อำนวยการอาวุโส และหัวหน้าทีม SCB Chief Investment Office (SCB CIO) ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า จากประเด็นความกังวลการแห่ถอนเงิน (Bank run) ในสหรัฐฯ ทำให้ธนาคารกลางสหรัฐฯ (Fed) ต้องออกมาจัดการเพื่อจัดการคุ้มครองเงินฝากของธนาคารที่ถูกปิดและดูแลสภาพคล่องให้กับธนาคารที่จะมีปัญหาในในอนาคต โดยสาเหตุหลักที่ทำให้ธนาคารขนาดกลางในสหรัฐฯ ประสบปัญหาคือ 1) โครงสร้างฐานลูกค้าที่มีการกระจุกตัว (client base concentration) และ 2) การบริหารสินทรัพย์และหนี้สินที่ผิดพลาด (asset/liability mismatching) อย่างไรก็ตาม SCB CIO เชื่อว่าโอกาสที่จะลุกลามกลายเป็นวิกฤตทั้งระบบยังมีค่อนข้างน้อย เพราะ

ส่วนใหญ่เป็นปัญหาเฉพาะตัว และ Fed ได้ออกมาจัดการสร้างความเชื่อมั่นให้กับผู้ฝากเงินและช่วยสภาพคล่องให้กับธนาคารพาณิชย์ได้ค่อนข้างเร็ว

ส่วนกรณีเสถียรภาพสถาบันการเงินในประเทศสวิตเซอร์แลนด์ SCB CIO ตั้งข้อสังเกตว่า แม้ UBS ตกลงเข้าซื้อ Credit Suisse โดยมีธนาคารกลางสวิตเซอร์แลนด์ช่วยเหลือเรื่องสภาพคล่อง แต่หนึ่งในเงื่อนไขที่สร้างความประหลาดใจให้ตลาด คือ การที่หน่วยงานกำกับดูแลด้านการเงินของสวิตเซอร์แลนด์ (FINMA) ได้มีคำสั่งให้ผู้ถือหุ้นตราสารที่นับเป็นเงินกองทุนชั้นที่ 1 หรือ Additional Tier 1 (AT1) ซึ่งมีมูลค่าประมาณ 1.7 หมื่นล้านดอลลาร์ สรอ. ต้องรับความเสียหายไปด้วย โดยมูลค่า AT1 ส่วนนี้กลายเป็นศูนย์ ดังนั้น SCB CIO มองว่าการเข้าซื้อกิจการครั้งนี้จะช่วยลดความกังวลเสถียรภาพของระบบการเงินได้ในระดับหนึ่ง แต่น่าจะทำให้ธนาคารพาณิชย์ในยุโรปต้องถือสินทรัพย์ที่มีสภาพคล่องมากขึ้นและเฝ้าระวังขึ้นในการปล่อยสินเชื่อ ซึ่งจะทำให้เศรษฐกิจมีการชะลอตัวได้มากขึ้นในระยะข้างหน้า

ทั้งนี้ รูปแบบการเข้าช่วยเหลือ เป็นการเน้นรักษาเสถียรภาพระบบการเงินโดยรวมและดูแลผู้ฝากเงิน ขณะที่ ผู้ถือหุ้น/AT1 ต้องรับความเสียหายด้วย เป็นมาตรการช่วยเหลือที่เห็นได้ทั้งในกรณีสหรัฐฯ และ สวิสเซอร์แลนด์ โดยเราเชื่อว่าธนาคารพาณิชย์ที่มีความเสี่ยงด้านสภาพคล่องและฐานทุนจะยังต้องเผชิญความเสี่ยงจากการถูกประเมินอันดับและแนวโน้มความน่าเชื่อถือ (credit rating and outlook downgrade risk) และต้นทุนทางการเงินที่สูงขึ้นต่อไป โดย

ประเด็นเหล่านี้จะทำให้ธนาคารพาณิชย์ระมัดระวังในการปล่อยกู้สินเชื่อมากขึ้น และน่าจะส่งผลให้เศรษฐกิจโลกโดยรวมยังมีแนวโน้มชะลอตัวต่อ

จากความเสี่ยงเสถียรภาพสถาบันการเงิน จะทำให้ธนาคารกลางหลักมีแนวโน้มหยุดขึ้นดอกเบี้ยในไตรมาส 2 โดยในกรณีของ Fed จะนำประเด็นรอยร้าวที่เกิดขึ้นในระบบการเงิน (แม้จะมีการอุดรอยร้าวนี้ไปบ้างแล้ว) มาเป็นปัจจัยที่ใช้ตัดสินใจ เพราะในการดำเนินนโยบายการเงินของ Fed นอกจากประเด็นเงินเฟ้อและการจ้างงานแล้ว Fed ต้องพิจารณาเสถียรภาพระบบการเงิน สถาบันการเงิน ระบบการชำระเงินและการคุ้มครองผู้บริโภคด้วย ทำให้ Fed น่าจะขึ้นดอกเบี้ยอีกเพียง 25 bps. ในการประชุมเดือน พ.ค. โดยอัตราดอกเบี้ยนโยบายสูงสุด (Terminal rate) จะอยู่ที่ 5.00%-5.25% และคงดอกเบี้ยไว้ระดับนี้จนถึงปลายปี 2566



SCB CIO คาดธนาคารกลางหลักมีแนวโน้ม หยุดขึ้นดอกเบี้ยในไตรมาส 2 หลังเกิดปัจจัย ความเสี่ยงเสถียรภาพสถาบันการเงินแนะนำ สะสมหุ้นคุณภาพสูง หุ้นจีน A-share และหุ้นไทย



สำหรับ กลยุทธ์การลงทุน SCB CIO ประเมินว่า ยังเป็นโอกาสดีที่จะสะสมหุ้นคุณภาพสูง (Positive) แม้อัตราเงินเฟ้อในช่วงสั้นจะยังอยู่ในระดับสูง แต่ราคาพลังงานโลกที่ลดลงค่อนข้างเร็ว น่าจะทำให้อัตราเงินเฟ้อทั่วไปในช่วงไตรมาสที่ 2 เริ่มมีสัญญาณชะลอตัวเร็วขึ้น บวกกับความเสี่ยงที่สูงขึ้นของเสถียรภาพสถาบันการเงิน เราคาดว่า Fed รวมถึงธนาคารกลางหลักอื่นๆ จะเริ่มส่งสัญญาณการหยุดขึ้นดอกเบี้ยในไตรมาส 2/2566 ทำให้ในช่วงนี้ยังเป็นจังหวะที่ยังทยอยสะสมหุ้นคุณภาพดีได้ โดยเราเชื่อว่าอัตราเงินเฟ้อทั่วไปที่ชะลอตัว (จากราคาพลังงานที่ลดลง) รวมถึงตัวเลขทางเศรษฐกิจที่อ่อนแอลง (จากผลของการขึ้นดอกเบี้ยอย่างต่อเนื่องและการระมัดระวังการปล่อยสินเชื่อของธนาคารพาณิชย์) จะทำให้อัตราผลตอบแทนพันธบัตรระยะกลางและยาวลดลงในช่วงครึ่งหลังของปี 2566

นอกจากนี้ ทริสต์เพื่อการลงทุนในอสังหาริมทรัพย์ในเอเชีย (Asian REITs) ยังน่าสนใจ จากการเปิดเมืองเปิดประเทศของจีนและอาเซียน ส่งผลบวกต่ออัตราการเช่าและค่าเช่า (Occupancy rates and rental rates) ในอนาคตของ REITs

ทั้งในกลุ่มโรงแรม และพื้นที่เชิงพาณิชย์ (industrial and warehouse) โดยเฉพาะในไทยและสิงคโปร์ที่กิจกรรมทางเศรษฐกิจมีการฟื้นฟูกำลังดีขึ้นค่อนข้างมาก ขณะที่การเปลี่ยนแปลงของอัตราผลตอบแทนพันธบัตรโดยเฉพาะในกรณีของไทยเริ่มมีจำกัด ทำให้มูลค่าของ REITs ในไทยและสิงคโปร์น่าจะถูกกำหนดด้วยอัตราดอกเบี้ยและค่าเช่าที่พื้นตัวเป็นหลัก

ส่วน การลงทุนในหุ้น (Neutral) แม้มูลค่าเมื่อพิจารณาจากราคาต่อกำไรต่อหุ้น (P/E ratio) มีความน่าสนใจมากขึ้นแต่ยังมีแรงกดดันจากทั้งต้นทุนทางการเงินที่สูง และแนวโน้มกำไรเติบโตติดลบ จึงควรระมัดระวังกลุ่มที่มีภาระหนี้สูง ด้านผลประกอบการไตรมาส 4/2565 ที่ออกมาล่าสุดจากตลาดหุ้น ส่วนใหญ่ สะท้อน 1) การหดตัวของอัตราการเติบโตกำไรบริษัทจดทะเบียนทำให้เกิดความเสี่ยง กำไรเมื่อเทียบกับปี หดตัวติดต่อกัน 2 ไตรมาส (earning recession) และ 2) การลดลงของจำนวนบริษัทที่มีกำไรดีกว่าคาด (earnings' positive surprises)

ดร.กำพล กล่าวว่า เราได้ปรับมุมมองหุ้นเวียดนามลงเป็น Slightly Negative (ทยอยขาย) โดยเวียดนามยังเป็นตลาดที่มีศักยภาพในการลงทุนระยะยาว ส่วนสถานการณ์การฉีดวัคซีนสำหรับหุ้นกู้ เรามองว่าจะไม่ลุกลามจนกลายเป็นวิกฤตเศรษฐกิจ อย่างไรก็ตาม ความกังวลของการฉีดวัคซีนสำหรับหุ้นกู้ ซึ่งส่วนใหญ่อยู่ในภาคอสังหาริมทรัพย์ อาจส่งผลให้มี sentiment เชิงลบต่อธุรกิจในกลุ่มอสังหาริมทรัพย์ และ กลุ่มอื่นๆ ที่เกี่ยวข้อง เช่น กลุ่มธนาคาร และ กลุ่มธุรกิจก่อสร้าง ส่งผลกระทบต่อเศรษฐกิจและผลประกอบการบริษัทจดทะเบียนในตลาดหุ้นเวียดนาม ขณะที่เสถียรภาพด้านต่างประเทศของเวียดนามโดยเฉพาะประเด็นเงินทุนสำรองระหว่างประเทศยังจะเป็นประเด็นกดดันต่อไปในช่วง 3-6 เดือนข้างหน้า โดยเรายังแนะนำให้เน้นการลงทุนในตลาดหุ้นจีน (A-share: Positive; H-share Slightly Positive) และตลาดหุ้นไทย (Slightly Positive) ที่ Valuation น่าสนใจและมีแนวโน้มกำไรที่พื้นตัวในระยะข้างหน้า

4 ข้อควรรู้ กับการคุ้มครองเงินฝาก เพิ่มความมั่นใจให้ประชาชน



พัฒนาอย่างต่อเนื่อง มีทางเลือกในการบริหารจัดการเงินอยู่หลากหลายช่องทาง ไม่ว่าจะเป็นการลงทุนในตราสารหนี้ ตราสารทุน หรือสกุลเงินดิจิทัล (Cryptocurrency) แต่ก็มีปฏิเสธไม่ได้ว่าการฝากเงินไว้กับสถาบันการเงินยังคงเป็นช่องทางการออมที่เข้าถึงได้ง่ายและปลอดภัยที่สุด เพื่อให้ประชาชนผู้ฝากเงิน ได้เข้าใจถึงสิทธิของตนเองในการได้รับความคุ้มครองเงินฝาก วันนี้ สถาบันคุ้มครองเงินฝาก (สคฝ.) หรือ DPA จะพาไปอินไซด์เรื่องราวของกฎหมายว่าด้วยการคุ้มครองเงินฝาก ว่าครอบคลุมเงินฝากประเภทใดบ้าง สถาบันการเงินที่อยู่ภายใต้กฎหมายคุ้มครอง รวมถึงหลักเกณฑ์และขั้นตอนการคืนเงิน ซึ่งถือเป็นเรื่องสำคัญที่อยู่ใกล้ตัวทุกคน และเป็นประโยชน์ในการเตรียมพร้อมรับมือ หากสถาบันการเงินตามกฎหมายว่าด้วยสถาบันคุ้มครองเงินฝากถูกเพิกถอนใบอนุญาต หรือเกิดวิกฤตทางการเงินขึ้นในอนาคต

รู้จัก พ.ร.บ. สถาบันคุ้มครองเงินฝาก ฝากเงินอย่างมั่นใจ

สถาบันคุ้มครองเงินฝาก จัดตั้งขึ้นตามพระราชบัญญัติสถาบันคุ้มครองเงินฝาก พ.ศ. 2551 ซึ่งมีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 11 สิงหาคม 2551 เป็นต้นมา เพื่อเป็นส่วนหนึ่งในโครงข่ายความมั่นคงทางการเงิน ร่วมกับกระทรวงการคลัง และธนาคารแห่งประเทศไทย ในการสร้างความมั่นใจให้กับประชาชนผู้ฝากเงิน ว่าจะได้รับเงินคืนภายใต้กฎหมายคุ้มครองเงินฝาก และได้รับเงินฝากคืนภายในวงเงินที่กำหนดอย่างรวดเร็ว กรณีที่สถาบันการเงินที่อยู่ภายใต้ความคุ้มครองถูกเพิกถอนใบอนุญาต เพื่อป้องกันผลกระทบที่อาจเกิดกับผู้ฝาก โดยเฉพาะอย่างยิ่งผู้ฝากรายย่อยที่เป็นผู้ฝากส่วนใหญ่ของประเทศ และบรรเทาความตื่นตระหนกไม่ให้ผู้ฝากพากันไปแห่ถอนเงิน ดังเช่นเหตุการณ์ในอดีตอย่างวิกฤตต้มยำกุ้ง

ไว้วางใจ กับวงเงินคุ้มครองเงินฝาก 1 ล้านบาท

ปัจจุบันวงเงินคุ้มครองเงินฝากอยู่ที่ 1 ล้านบาท เริ่มตั้งแต่วันที่ 11 สิงหาคม 2564 เป็นต้นมา ซึ่งเป็นวงเงินที่ได้กำหนดไว้ในมาตรา 53 แห่ง พ.ร.บ. สถาบันคุ้มครองเงินฝาก พ.ศ. 2551 และที่แก้ไขเพิ่มเติม โดยจะมีผลเมื่อสถาบันการเงินภายใต้ความคุ้มครองถูกเพิกถอนใบอนุญาต ผู้ฝากสามารถมั่นใจว่าจะได้รับเงินฝากคืนจากสถาบันคุ้มครองเงินฝากในวงเงินสูงสุดตามที่กำหนดไว้ในกฎหมาย โดยวงเงินคุ้มครองจะนับในลักษณะต่อ 1 รายผู้ฝากต่อสถาบันการเงิน 1 แห่ง (ไม่ใช่ต่อ 1 บัญชี) กรณีที่ผู้ฝากมีหลายบัญชีในสถาบันการเงิน 1 แห่ง จะต้องนำเงินฝาก (เงินต้นและดอกเบี้ย) ในทุกสาขาและทุกบัญชีมาคำนวณทั้งหมด และภายใน 30 วัน หลังจากสถาบันการเงินถูกเพิกถอนใบอนุญาต สคฝ. จะจ่ายเงินคุ้มครองผ่านระบบ PromptPay ที่ผูกบัญชีกับเลขประจำตัวประชาชนหรือเลขทะเบียนนิติบุคคล หากไม่ได้ลงทะเบียน PromptPay จะจ่ายเงินคืนด้วยเช็คไปยังที่อยู่ทะเบียนบ้าน หรือจ่ายคืนด้วยวิธีการอื่นตามที่กฎหมายกำหนด ทั้งนี้ สำหรับขั้นตอนการจ่ายเงินให้แก่ผู้ฝากเป็นไปตาม มาตรา 52 และ 53 แห่ง พ.ร.บ. สถาบันคุ้มครองเงินฝาก พ.ศ. 2551

เช็คให้ชัด! ผลิตภัณฑ์เงินฝากประเภทใดบ้างที่ได้รับการคุ้มครอง?

ในยุคดิจิทัลที่เทคโนโลยีทางการเงินได้พัฒนาไปอย่างรวดเร็ว ทำให้มีผลิตภัณฑ์ทางการเงินใหม่ๆ เกิดขึ้นหลากหลายรูปแบบ เพื่อตอบสนองต่อความต้องการของผู้ใช้บริการ จึงเป็นเรื่องสำคัญที่ผู้ฝากเงินควรทราบว่าผลิตภัณฑ์เงินฝากประเภทใดบ้างที่ได้รับการคุ้มครอง นั่นก็คือ เงินฝากที่เปิดไว้ที่สถาบันการเงินที่อยู่ภายใต้กฎหมายคุ้มครองเงินฝาก ต้องเป็นสกุลเงินบาท และต้องเป็นบัญชีเงินฝากภายในประเทศ แบ่งออกเป็น 5 ประเภท ได้แก่ เงินฝากกระแสรายวัน เงินฝากออมทรัพย์ เงินฝากประจำ บัตรเงินฝาก และใบรับฝากเงิน อย่างไรก็ตาม มีผลิตภัณฑ์ทางการเงินหรือเงินฝากบางประเภทที่ไม่ได้รับการคุ้มครอง ได้แก่ เงินฝากประเภทที่เป็นเงินตราต่างประเทศ เงินลงทุนในตราสารต่าง ๆ เช่น

พันธบัตร หุ้นกู้ หน่วยลงทุน (SSF, RMF) เงินฝากในสหกรณ์ แคมป์เซิร์ชเช็ก ตั๋วแลกเงิน เงินอิเล็กทรอนิกส์ (e-Money) ผลิตภัณฑ์ประกันประเภทอวมทรัพย์ ที่ออกโดยบริษัทประกัน และสกุลเงินดิจิทัล (Cryptocurrency)

สถาบันการเงินภายใต้ความคุ้มครอง 32 แห่ง

เมื่อทราบแล้วว่าผลิตภัณฑ์เงินฝากประเภทใดบ้างที่ได้รับการคุ้มครอง ผู้ฝากยังสามารถฝากเงินอย่างมั่นใจ ด้วยการเลือกฝากเงินและดำเนินธุรกรรมกับสถาบันการเงินที่อยู่ภายใต้ความคุ้มครองตามพระราชบัญญัติ (พ.ร.บ.) สถาบันคุ้มครองเงินฝาก พ.ศ.2551 ปัจจุบันสถาบันการเงินที่อยู่ภายใต้การคุ้มครองเงินฝาก มีจำนวนรวมทั้งสิ้น 32 แห่ง ประกอบด้วย ธนาคารพาณิชย์จดทะเบียนในประเทศ 17 แห่ง สาขาธนาคารพาณิชย์ต่างประเทศ 11 แห่ง บริษัทเงินทุน 1 แห่ง และบริษัทเครดิตฟองซิเอร์ 3 แห่ง จะเห็นได้ว่าการคุ้มครองเงินฝากไม่ได้เพียงมีประโยชน์ต่อผู้ฝากเงิน แต่ยังช่วยสร้างความเข้มแข็งให้กับสถาบันการเงิน ไปจนถึงการช่วยรักษาเสถียรภาพของระบบสถาบันการเงินด้วย

ปัจจุบันการฝากเงินในบัญชีเงินฝากธนาคารอาจไม่ใช่ทางเลือกในการลงทุนอันดับต้นๆ เพราะทุกคนมีวัตถุประสงค์ในการออมเงินแตกต่างกันไป ทั้งเป้าหมายระยะสั้นและระยะยาว ยิ่งในยุคปัจจุบันที่มีทางเลือกในการลงทุนมากมายนอกเหนือจากการฝากเงิน แต่ไม่ว่าจะเลือกลงทุนด้วยวัตถุประสงค์ใดก็ควรวางแผนทางการเงินอย่างรอบคอบ รวมถึงนำปัจจัยต่าง ๆ มาพิจารณาควบคู่กับอัตราดอกเบี้ยที่จะได้รับเพื่อประโยชน์สูงสุด

ติดตามข่าวสารและสอบถามข้อมูลเกี่ยวกับการให้ความคุ้มครองเงินฝาก ผ่านช่องทางต่าง ๆ ได้ที่ศูนย์บริการให้ความรู้การคุ้มครองเงินฝาก โทร. 1158 เว็บไซต์ www.dpa.or.th หรือ ไลน์ www.facebook.com/dpathailand



ฮอนไซด์ Business

"โมโน เน็กซ์"

ร่วมส่งมอบปฏิทินตั้งโต๊ะเก่าเพื่อคนตาบอด



บล.ทิสโก้ และ บลจ.ทิสโก้

จับมือ SET จัดเสวนา

"Thailand Well-being Economy"



ได้ ตระกูล เวียต ลงนามสัญญาซื้อที่ดิน
สร้างโรงงานลำสมัยแห่งใหม่
ที่นิคมอุตสาหกรรมดับบลิวเอชเอ ระยอง 36



ตลาดหลักทรัพย์ฯ

จัดเวิร์กช็อปพี่เลี้ยงการเงินแก่

บมจ. เงินติดล้อ และ บจก. สุปริม สามเสน



สรุป ภาพรวมตลาด

ดัชนี

SET FTSE SET/FTSE ASEAN

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ลบ.)
SET	1,591.85	-1.80 (-0.11%)	15,843,326	44,924.85
SET50	960.41	-0.88 (-0.09%)	970,429	28,446.21
SET100	2,149.56	-2.60 (-0.12%)	1,487,296	33,637.05
sSET	1,030.91	-0.14 (-0.01%)	545,670	1,812.21
SETCLMV	947.66	-8.05 (-0.84%)	626,139	16,947.82
SETHD	1,143.71	-4.85 (-0.42%)	524,594	10,422.48
SETTHSI	1,016.95	-2.23 (-0.22%)	1,346,017	29,797.58
SETWB	988.05	-3.66 (-0.37%)	344,858	8,341.17
mai	534.56	-0.38 (-0.07%)	1,134,912	2,333.42

SET



หมายเหตุ

- ข้อมูลเพื่อการศึกษาหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์
- ข้อมูลปริมาณและมูลค่าสิ้นวันหลังเวลา 17.30 น. เป็นข้อมูลที่มีการซื้อขาย DFX

ภาพรวมภาวะตลาด					ข้อมูลล่าสุด 24 มี.ค. 2566 17:16:20	
		SET		mai		
สถานะ	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)		
▲ เพิ่มขึ้น	531	3,875,882	80	440,429		
↔ ไม่เปลี่ยนแปลง	577	4,112,643	79	417,940		
▼ ลดลง	888	7,748,385	95	156,531		
จำนวนรายการ	SET	391,466	mai	93,449		

ผลการดำเนินงาน			ข้อมูล ณ วันที่ 23 มี.ค. 2566	
		SET	mai	
มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด (ลบ.)		19,542,347.34	524,680.46	
อัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย (YTD) (%)		40.57	17.56	
P/E (เท่า)		19.08	66.04	
P/BV (เท่า)		1.58	2.83	
อัตราเงินปันผลตอบแทน (%)		2.94	1.28	
กำไรสุทธิต่อหุ้น		83.52	8.10	

%การเปลี่ยนแปลงของดัชนี			ข้อมูล ณ วันที่ 23 มี.ค. 2566	
		SET	mai	
ในรอบ 3 เดือนล่าสุด		-1.48%	-4.71%	
ในรอบ 6 เดือนล่าสุด		-2.33%	-21.24%	
YTD (Year to Date)		-4.50%	-8.43%	

10 อันดับสูงสุด

10 อันดับสูงสุด

SET

mai

มูลค่าซื้อขาย

ปริมาณซื้อขาย

ราคาเพิ่มขึ้น

ราคาลดลง

ค้นหาอัตโนมัติ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)	Intraday
☆ CPALL	62.75	-0.75 (-1.18%)	1,843,389.45	
☆ PTTEP	143.50	+1.00 (+0.70%)	1,670,435.50	
☆ DELTA	994.00	+6.00 (+0.61%)	1,494,303.20	
☆ KBANK	131.50	0.00 (0.00%)	1,440,125.45	
☆ AOT	72.00	+0.25 (+0.35%)	1,268,207.13	
☆ ADVANC	213.00	0.00 (0.00%)	1,216,003.20	
☆ BANPU	10.80	-0.10 (-0.92%)	1,121,959.44	
☆ BBL	153.00	+1.00 (+0.66%)	966,358.80	
☆ BDMS	29.25	+0.25 (+0.86%)	929,813.75	
☆ SCB	102.50	+0.50 (+0.49%)	882,741.75	

10 อันดับสูงสุด

SET

mai

มูลค่าซื้อขาย

ปริมาณซื้อขาย

ราคาเพิ่มขึ้น

ราคาลดลง

ค้นหาอัตโนมัติ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)	Intraday
☆ ITTHI	3.26	+0.46 (+16.43%)	535,686.39	
☆ KJL	15.40	+1.80 (+13.24%)	205,617.04	
☆ SVR	1.77	0.00 (0.00%)	120,437.53	
☆ DPAINT	7.95	-0.25 (-3.05%)	78,557.27	
☆ ZIGA	3.26	+0.02 (+0.62%)	77,817.98	
☆ GTV	0.25	0.00 (0.00%)	52,905.10	
☆ BVG	7.10	-0.15 (-2.07%)	49,793.69	
☆ PRI	36.50	+1.50 (+4.29%)	46,486.10	
☆ KLINIQ	39.25	-0.75 (-1.88%)	44,469.60	
☆ MEB	34.00	-1.00 (-2.86%)	43,974.28	

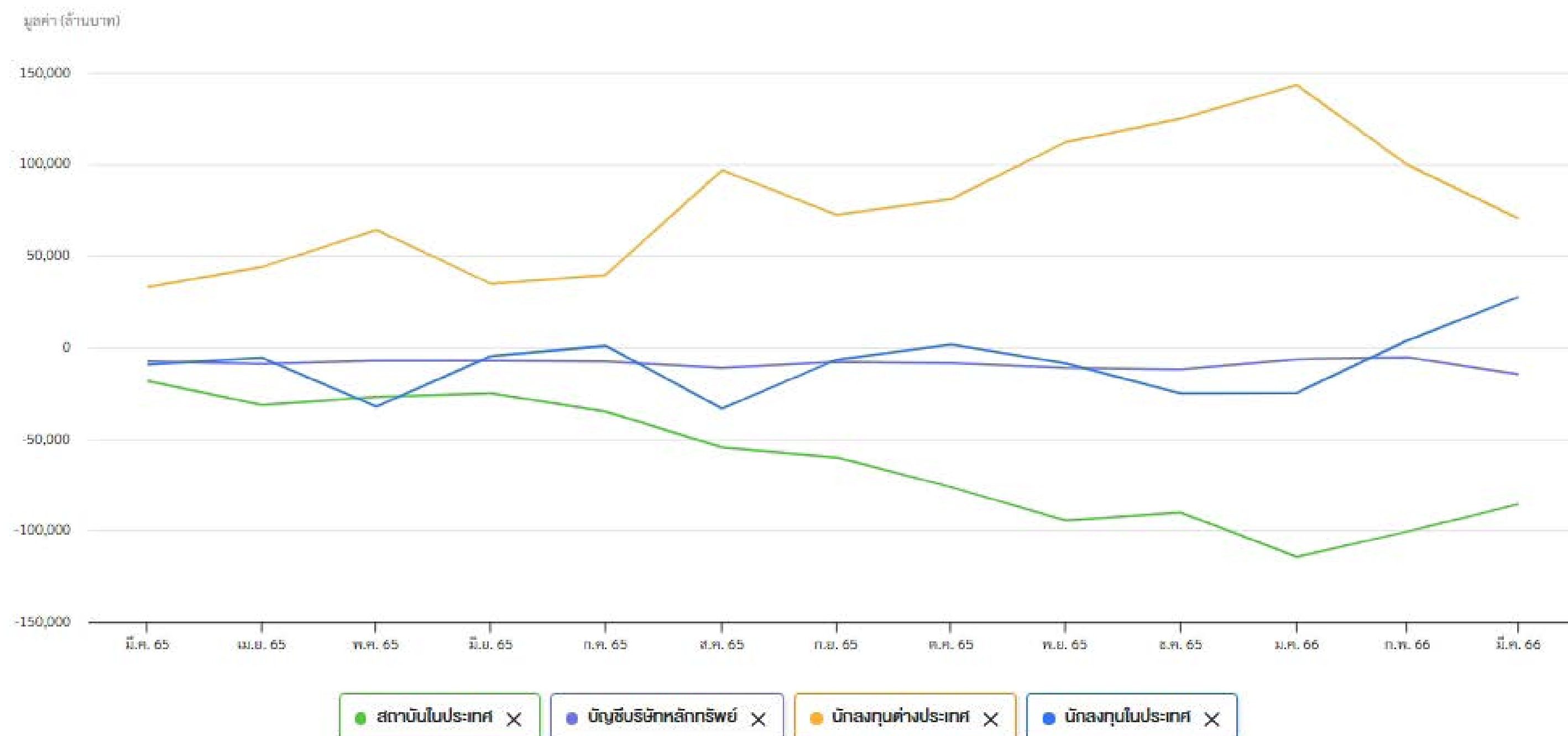
SET

มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 01 มี.ค. 2566



มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน

หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 24 มี.ค. 2566					01 มี.ค. 2566 - 24 มี.ค. 2566					01 มี.ค. 2566 - 24 มี.ค. 2566				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	2,860.15	6.37	2,085.84	4.64	774.31	78,669.54	7.37	62,917.77	5.89	15,751.77	300,703.21	7.99	295,436.84	7.85	5,266.37
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	3,335.38	7.42	3,451.56	7.68	-116.17	75,989.14	7.11	85,479.39	8.00	-9,490.25	275,123.91	7.31	277,818.48	7.38	-2,694.57
นักลงทุนต่างประเทศ	27,078.39	60.27	27,557.95	61.34	-479.56	579,729.03	54.28	609,452.32	57.06	-29,723.29	1,903,250.40	50.57	1,958,141.37	52.02	-54,890.97
นักลงทุนในประเทศ	11,650.93	25.93	11,829.51	26.33	-178.58	333,673.28	31.24	310,211.52	29.04	23,461.76	1,284,845.16	34.14	1,232,525.99	32.75	52,319.17

mai

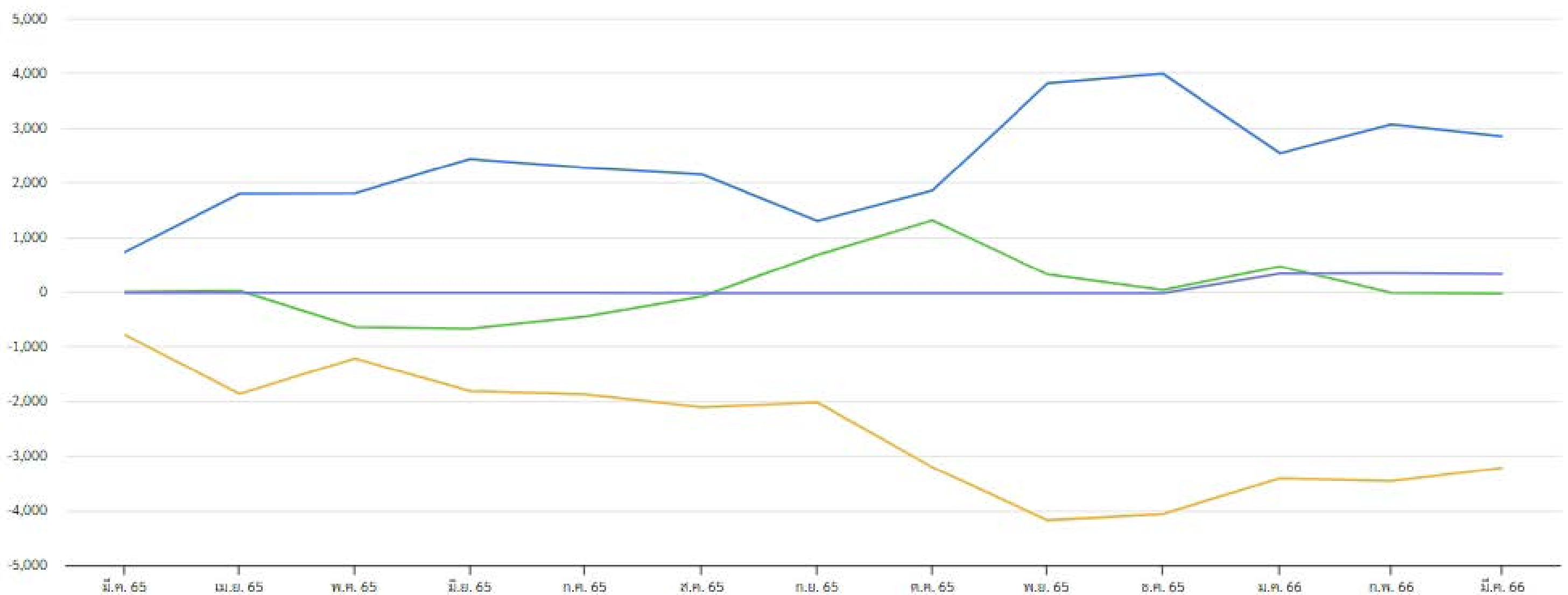
มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 01 มี.ค. 2566

มูลค่า (ล้านบาท)



สถาบันในประเทศ X

บัญชีบริษัทหลักทรัพย์ X

นักลงทุนต่างประเทศ X

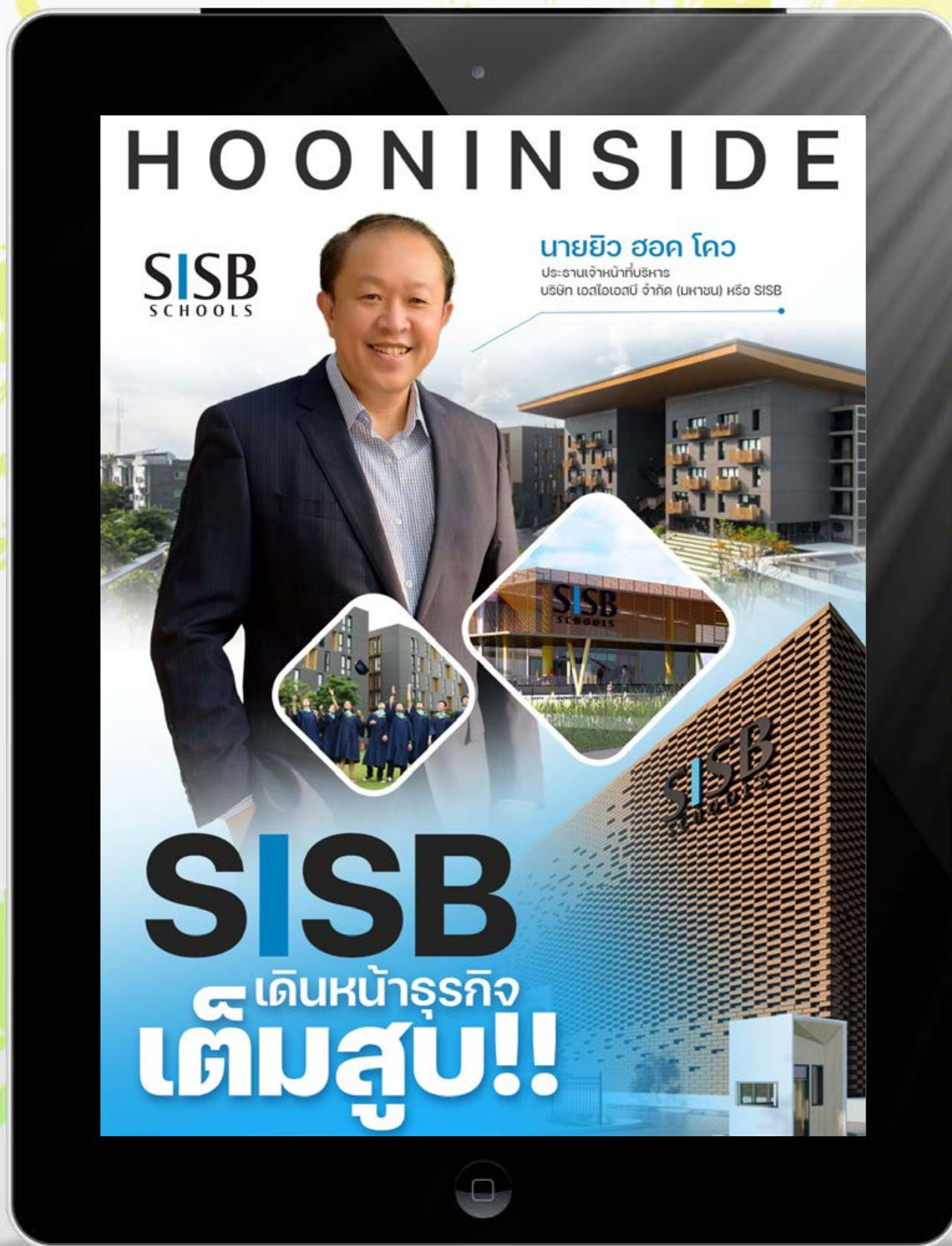
นักลงทุนในประเทศ X

มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน

หน่วย : ล้านบาท

	วันที่ 24 มี.ค. 2566					01 มี.ค. 2566 - 24 มี.ค. 2566					01 มี.ค. 2566 - 24 มี.ค. 2566				
นักลงทุน	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	74.46	3.19	47.10	2.02	27.36	1,209.80	2.61	1,194.05	2.58	15.75	4,888.80	2.40	4,922.53	2.42	-33.73
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	4.36	0.19	4.37	0.19	-0.01	32.70	0.07	42.56	0.09	-9.86	640.83	0.32	283.39	0.14	357.44
นักลงทุนต่างประเทศ	275.03	11.79	332.47	14.25	-57.44	7,142.41	15.44	6,957.88	15.04	184.52	24,925.91	12.26	24,138.53	11.87	787.38
นักลงทุนในประเทศ	1,979.58	84.84	1,949.48	83.55	30.10	37,880.72	81.88	38,071.13	82.29	-190.41	172,908.57	85.02	174,019.66	85.57	-1,111.09

HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOONINSIDE



@HOONINSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 คุณนุ้ย
E-mail: reporter@hooninside.com