

HOONINSIDE

SKE



นายจักรพงษ์ สุเมธโชติเมธา
กรรมการผู้จัดการใหญ่
บริษัท สากล เอ็นแมอี จำกัด (มหาชน) SKE

เวลาใกล้รุ่งอรุณ
ของ **SKE** มาแล้ว

ปีนี้ จะมีรายได้รวม 1 พันล้านบาท กำไรสุทธิ 10%
ของรายได้รวม...ปี 65 ถือว่า SKE ตี 2 แต่ปีนี้ ตี 5 ครั้ง



ที่ปรึกษา

ชาलगอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิษฐรุ่งธีรเทพ
สาริต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

หัวหน้าข่าว
อณูภา ศิริรอง

กองบรรณาธิการ
ณภัค ภัทรสุปรีดี

ติดต่อโฆษณา

คุณนัย
02-276-5976
E-mail :
reporter@hooninise.com

กราฟิก

วิชัยพล นาคสุข
ศิวีไล สอนใหม่
ศักดาจรัส จันทร์เทว

CONTENT

ข่าวจากปก	04
ข่าวบริษัทจดทะเบียน	08
ข่าวการเงิน	15
อินไซด์ Business	18
สรุปการซื้อขาย	19



MAGAZINE HOONINSIDE

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

พื้ แมกซ์ การ์ด พลัส
ช่วยคนไทยแบกบา
ลงทุนวันละ 1 บาทกว่า

ลดค่าน้ำมันสูงสุด
1,200 บาท*



ลดน้ำมันเครื่องสูงสุด
3,576 บาท**



ลดค่ากาแฟสูงสุด
4,500 บาท***



* คำนวณจากส่วนลดค่าน้ำมันต่อปี ลิตรละ 50 สตางค์ สูงสุดเดือนละ 200 ลิตร
** คำนวณจากส่วนลด 60% ของน้ำมันเครื่องเกรดสังเคราะห์แท้ ราคาสูงสุด 2,980 บาท จำนวน 2 ลิตร ในระยะเวลา 1 ปี
*** คำนวณจากส่วนลด 50% ของกาแฟแฟรนไชส์ไทย ราคาสูงสุด 75 บาท จำนวน 10 ลิตรต่อเดือน ในระยะเวลา 1 ปี





เวลาใกล้รุ่งอรุณ ของ SKE มาแล้ว

ปีนี้ จะมีรายได้รวม 1 พันล้านบาท กำไรสุทธิ 10%
ของรายได้รวม...ปี 65 ถือว่า SKE ตี 2 แต่ปีนี้ ตี 5 ครั้ง

**SKE ตั้งเป้าปีนี้ โดยรายได้รวม 1 พันลบ.
กำไร 10% ของรายได้รวม**

พร้อมวางแผนลงทุนปีนี้ขั้นต่ำ 100 ล้านบาท ใช้ซื้อเครื่องมือ จุดพักขยะ เตรียมจะซื้อที่ดิน
สำหรับจุดพักขยะ
100-200 ไร่
ที่ลพบุรี

**นายจักรพงษ์
สุเมรโชติเมธา**

กรรมการผู้จัดการใหญ่
บริษัท สากล เอนเนอจี จำกัด
(มหาชน) "SKE Group"

แถลงผลประกอบการปี 2565 รายได้
รวมอยู่ที่ 497.42 ล้านบาท พร้อมแถลง
ทิศทางการดำเนินธุรกิจของ SKE Group
ในปี 2566 นี้ในการก้าวสู่รายได้ 1,000
ล้านบาท ด้วยนโยบายการลงทุนในธุรกิจ
พลังงานสะอาด เพื่อ "ร่วมสร้างสังคมและ
สิ่งแวดล้อมให้ดีขึ้นด้วยพลังงานสะอาด"
ตามวิสัยทัศน์ใหม่ขององค์กร

“ ปีนี้ จะมีรายได้รวม 1 พันล้านบาท กำไรสุทธิ 10% ของรายได้รวม... ปี 65 ถือว่า SKE ตี 2 แต่ปีนี้ ตี 5 ครั้ง ”

นายจักรพงษ์กล่าวและว่า เดือนมีนาคมนี้ ถือว่า มีสัญญาณที่ดี โรงไฟฟ้า สามารถสร้างกำไรได้มากกว่าทั้ง ปี 65 หลังจากมีการปรับปรุงเปลี่ยนแปลง

สำหรับงบลงทุนปีนี้ วางไว้ขั้นต่ำ 100 ล้านบาท ใช้ซื้อเครื่องมือ จุดพักขยะ เตรียมจะซื้อที่ดิน สำหรับจุดพักขยะ 100-200 ไร่ ที่ลพบุรี



SKE
SAKOL ENERGY PUBLIC COMPANY LIMITED



ผลประกอบการในปี 2565 ของ SKE Group มีรายได้รวมอยู่ที่ 497.42 ล้านบาท ทั้งนี้สัดส่วนรายได้ของ SKE Group เปลี่ยนแปลงไปจากในอดีตค่อนข้างมาก จากที่เคยพึ่งพารายได้จากธุรกิจสถานีก๊าซธรรมชาติหลักโดยเอกชนกว่าร้อยละ 50 แต่ในปี 2565 ลดลงมาอยู่ที่ร้อยละ 25

โดยมีสัดส่วนรายได้จากธุรกิจอื่นที่ SKE Group ดำเนินการลงทุนในช่วงที่ผ่านมาและได้รับรู้รายได้ตามแผนธุรกิจที่วางไว้ ดังเช่น ธุรกิจโรงไฟฟ้าชีวมวลแม่กระแทง ซึ่งปัจจุบันมีสัดส่วนรายได้มากที่สุด โดยอยู่ที่ร้อยละ 57 และยังมีสัดส่วนรายได้จากธุรกิจอื่นๆ

ทั้งในส่วนของการบริหารจัดการของเสียหรือวัสดุที่ไม่ใช้แล้วที่ไม่เป็นอันตราย โดยการคัดแยกและผลิตเป็นเชื้อเพลิงขยะ RDF ที่ค่อยๆ เติบโตขึ้นและธุรกิจ

Financial Technology

ในปี 2565 ที่ผ่านมา เป็นปีแห่งการลงทุนและการเปลี่ยนแปลงของ **SKE Group** โดย **SKE Group** ได้เข้าซื้อบริษัท แวนต้า แคปปิตอล จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทที่ดำเนินธุรกิจเกี่ยวกับ Financial Technology เนื่องจากเล็งเห็นว่าเป็นธุรกิจที่เป็นเมกะเทรนด์ของโลก รวมถึงการลงทุนเพิ่มในบริษัท เอ็น15 เทคโนโลยี จำกัด **"N15 Technology"** เพื่อต่อยอดธุรกิจบริหารจัดการขยะและผลิตเป็นเชื้อเพลิงขยะ RDF จังหวัดสระบุรี **ด้วยมูลค่าการลงทุนกว่า 400 ล้านบาท**

โดยเริ่มก่อสร้าง ติดตั้งเครื่องจักร ตั้งแต่วันที่ มีนาคม 2565 และในปัจจุบันดำเนินการทดสอบระบบเรียบร้อยแล้วในเดือนกุมภาพันธ์ที่ผ่านมา และเริ่มขยายการลงทุนไปในธุรกิจต้นน้ำโดยร่วมมือกับ พาร์ทเนอร์ที่มีศักยภาพในการบริหารจัดการ **landfill** เพื่อให้เข้าเครื่องจักรสำหรับการคัดแยกและผลิตเชื้อเพลิงขยะ **RDF**

ซึ่งถือเป็นการบริหารจัดการขยะได้ตั้งแต่ต้นทาง ทั้งนี้การลงทุนโรงงานผลิตเชื้อเพลิงขยะ **RDF** จังหวัดชลบุรี และการให้เข้าเครื่องจักรสำหรับบริหารจัดการขยะเป็นไปตามนโยบายการลงทุนของ **SKE Group** ที่มุ่งมั่นจะผลักดันกำลังในการดำเนินธุรกิจด้านพลังงานสะอาด เพื่อลดปัญหาของสิ่งแวดล้อมที่เกิดจากการบริหารจัดการขยะที่ไม่ถูกวิธี **และช่วยแก้ไขปัญหามลพิษและภาวะเรือนกระจก**



นายจักรพงษ์กล่าวว่า ในปี 2566 นี้ **SKE Group** มาพร้อมกับทิศทางการดำเนินธุรกิจเพื่อก้าวสู่รายได้ 1,000 ล้านบาท ภายใต้วิสัยทัศน์ใหม่ **"ร่วมสร้างสังคมและสิ่งแวดล้อมให้ดีขึ้น ด้วยพลังงานสะอาด"**

โดยในปีนี้ตามแผนธุรกิจ **SKE Group** จะเริ่มรับรู้รายได้จากโรงงานผลิตเชื้อเพลิงขยะ RDF จังหวัดสระบุรี ซึ่งมีกำลังการผลิตเชื้อเพลิงขยะ RDF กว่า 300,000 ตันต่อปี และจะเริ่มดำเนินการส่งเชื้อเพลิงตามสัญญาให้กับบริษัท เอส ซี ไอ อีโค เซอร์วิส จำกัด

ซึ่งเป็นสัญญาระยะยาว 3 ปี **ปริมาณการส่งมอบเชื้อเพลิงกว่า 135,000**

ตันต่อปี มูลค่าตามสัญญารวมกว่า 1,000 ล้านบาท

ทั้งนี้กำลังผลิตในส่วนที่เหลือได้มีการทำแผนสำหรับส่งมอบเชื้อเพลิงขยะ RDF ให้กับลูกค้ากลุ่มโรงปูนซีเมนต์และโรงไฟฟ้าขยะแล้ว ซึ่งโรงงานแห่งนี้จะเป็นส่วนหนึ่งที่ช่วยสังคมและสิ่งแวดล้อมในการนำขยะที่บริหารจัดการขยะไม่ถูกวิธี

ซึ่งก่อให้เกิดปัญหาทางสิ่งแวดล้อมมาผลิตเป็นเชื้อเพลิงขยะ RDF สำหรับใช้ในอุตสาหกรรมปูนซีเมนต์เพื่อทดแทนการใช้พลังงานถ่านหิน และนำมาใช้เป็นเชื้อเพลิงเพื่อสร้างความร้อนให้กับโรงไฟฟ้าขยะ

รวมถึงในปีนี้ **SKE Group** มีนโยบายในการลงทุนที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจพลังงานสะอาด พลังงานทดแทนและพลังงานทางเลือกบนกระแสนโยบาย Green Economy ที่ทั่วโลกกำลังให้ความสำคัญ โดยจะเน้นกลยุทธ์ในการขยายธุรกิจแบบครอบคลุมในการขยายในแนวตั้ง Vertical Integration โดยโฟกัสกับการลงทุนของ N15 Technology ซึ่งเป็นการขยายธุรกิจครอบคลุมธุรกิจบริหารจัดการขยะตั้งแต่ต้นน้ำถึงปลายน้ำที่มีความเกี่ยวข้องกันในห่วงโซ่อุปทาน โดยจัดสรรงบลงทุนไว้ที่ประมาณ 100 ล้านบาท

ทั้งนี้การดำเนินธุรกิจของ **SKE Group** จะยังคงมุ่งมั่นที่จะสร้างการเติบโตของธุรกิจ พร้อมตระหนักถึงความสำคัญของสังคมและสิ่งแวดล้อมอยู่เสมอเพื่อการเติบโตร่วมกันอย่างยั่งยืน



นอร์ทอีส รับเบอร์

เป็นผู้ผลิตยางพารา **คุณภาพดีระดับโลก**
ซื่อสัตย์ยุติธรรมต่อลูกค้า ใช้พลังงานสะอาด
เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม
พัฒนารุรกิจไปสู่ อุตสาหกรรมปลายน้ำ

ผลิตภัณฑ์ของเรา



ยางแผ่นรมควัน



ยางแท่ง STR



ยางผสม

ชูวิทย์ จีรนสมบูรณ์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

กลุ่มมิลล์คอน

เดินทางพลิกโฉมธุรกิจระดับสู่ธุรกิจ ESG
เต็มรูปแบบเพื่อการเติบโตยั่งยืน
โฟกัสธุรกิจรีไซเคิล-สร้างมูลค่า
จากขยะอุตสาหกรรม



"มิลล์คอน สตีล" เดินทางพลิกโฉมธุรกิจ ปักหมุดเสริมความแกร่ง ยกระดับธุรกิจ ให้เติบโตภายใต้หลัก ESG มุ่งเน้นกลุ่ม ธุรกิจรีไซเคิลและธุรกิจที่สร้างมูลค่าเพิ่ม จากขยะอุตสาหกรรม รุกคืบศึกษาการลงทุนโรงไฟฟ้าขยะอุตสาหกรรม เพื่อสร้าง โอกาสในการแข่งขันและเติบโตอย่างยั่งยืน ส่วนธุรกิจหลักพร้อมเปิดทางเจรจา พันธมิตร เพิ่มช่องทางในการเติบโต

นายประวิทย์ หอรุ่งเรือง กรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท มิลล์คอน สตีล จำกัด (มหาชน) หรือ MILL เปิดเผย ว่า ภาพรวมกลยุทธ์การดำเนินธุรกิจของ กลุ่มมิลล์คอน บริษัทยังคงเดินทางปรับ โครงสร้างธุรกิจในกลุ่ม ให้สอดคล้องกับ นโยบายหลักที่ต้องการยกระดับสู่ธุรกิจ ESG ที่ให้ความสำคัญด้านสิ่งแวดล้อม สังคม และ ธรรมชาติ โดยปีนี้บริษัทให้ความสำคัญในการขยายธุรกิจใหม่ มุ่งเน้น กลุ่มธุรกิจรีไซเคิลและธุรกิจที่สร้างมูลค่า เพิ่มจากขยะอุตสาหกรรม ซึ่งดำเนินธุรกิจ โดยบริษัทลูก คือ บริษัทเวสท์เทค เอ็กโพ เนนเชียล จำกัด (เดิมชื่อบริษัท ชันเทค รีไซเคิล แอนด์ ดีคาร์บอน จำกัด ปัจจุบันอยู่ ระหว่างเปลี่ยนชื่อใหม่) การขยายฐานธุรกิจ ครั้งนี้ นับเป็นก้าวใหม่ในการยกระดับธุรกิจ ในกลุ่มอุตสาหกรรมไปอีกขั้น โดยส่งเสริม การลดการใช้ทรัพยากรธรรมชาติและ สร้างมูลค่าเพิ่มจากของเหลือใช้ (Waste-to-Value)

ขณะที่กลุ่มมิลล์คอนฯ ดำเนินธุรกิจผลิต และจำหน่ายเหล็กจากการรีไซเคิล 100% วัสดุมีค่าอื่นที่ไม่ใช่เหล็ก เช่น พลาสติก ฟองน้ำ ยาง สามารถนำไปเป็น "ผลิตภัณฑ์ ทดแทนเชื้อเพลิง" (Solid Recovered Fuel หรือ SRF) ซึ่งเป็นเชื้อเพลิงขยะ คุณภาพสูง นำไปผลิตไฟฟ้าจากพลังงาน ความร้อนได้

นายประวิทย์ กล่าวต่อว่า จากการสร้าง มูลค่าจากขยะอุตสาหกรรม (Waste-to-Value) ทำให้กลุ่มมิลล์คอนฯ มีแผนจะต่อยอดธุรกิจ โดยอยู่ระหว่างการศึกษาเพื่อ ลงทุนในโรงไฟฟ้าจากขยะอุตสาหกรรม และขยะประเภทอื่นๆ สร้างโอกาสเติบโต ทางธุรกิจ (New S-Curve) ให้กับบริษัท จากแผนที่ศึกษาไว้ตั้งเป้าจะสามารถก่อตั้ง โรงผลิตไฟฟ้าจากขยะรวมได้ประมาณ 30 เมกะวัตต์

"กลุ่มบริษัทมิลล์คอนฯ เรามุ่งมั่นที่จะ ดำเนินธุรกิจโดยให้ความสำคัญด้านสิ่งแวดล้อมควบคู่กับการดูแลสังคมเป้าหมาย คือการต่อยอดธุรกิจจากอุตสาหกรรม เหล็กเดิม สู่ธุรกิจรีไซเคิลอย่างครบวงจร เน้นการใช้ประโยชน์จากวัสดุเหลือใช้ให้เกิดประโยชน์สูงสุด (Zero waste) โดยเฉพาะอย่างยิ่งการสร้างมูลค่าเพิ่มจากขยะ อุตสาหกรรม (Waste-to-Value) ทำให้ กลุ่มบริษัทฯ มองเห็นโอกาสในการต่อยอดธุรกิจสู่อุตสาหกรรมเพื่อสิ่งแวดล้อมได้อย่างยั่งยืน" นายประวิทย์กล่าว

นอกจากนี้ กลุ่มบริษัทมิลล์คอนฯ มีแผนที่จะส่งเสริมการสร้างคาร์บอนเครดิตให้กับ กลุ่มบริษัทฯ พัฒนารัฐกิจสู่ธุรกิจคาร์บอนต่ำ และเพื่อให้บรรลุเป้าหมายขององค์กร จากอุตสาหกรรมเหล็กสีเขียว (Green Steel) สู่อุตสาหกรรมรักโลก บริษัทฯ ตั้ง เป้าลดการปล่อยก๊าซคาร์บอนไดออกไซด์ 89,250 ตัน/ปี เตรียมพร้อมสู่การลดการ ปล่อยก๊าซเรือนกระจกเป็นศูนย์ (Net-Zero) ในปี 2050

สำหรับธุรกิจหลักซึ่งเป็นธุรกิจหลักของ บริษัทนั้น ยังมีแผนที่จะปรับโครงสร้าง ของกลุ่มให้สอดคล้องกับนโยบายหลัก ที่ต้องการเติบโตอย่างยั่งยืน โดยอยู่ ระหว่างการเจรจากับพันธมิตรทางธุรกิจ (Partner) ในการศึกษาและร่วมลงทุน รวมทั้งขยายธุรกิจด้านอื่นๆ เพื่อสร้างโอกาส การในการแข่งขันอย่างยั่งยืน



MILLCON





ATP30

ลุ่มปี 66 ทำนิวไฮปีที่ 2
ตั้งเป้าเติบโต 10% รถไฟฟ้ากระแสตอบรับดี
ขุมเจรจาลูกค้าหลายราย

ATP30 ลุ่มผลประกอบการปี 66 ทำนิวไฮต่อเนื่องเป็นปีที่ 2 ตั้งเป้าเติบโต 10% จากรถให้บริการ 692 คัน สูงสุดตั้งแต่ดำเนินการ ไตรมาส 1/66 เริ่มให้บริการรถไฟฟ้ากระแสตอบรับดี เมกะเทรนด์ลดคาร์บอนฯ หนุนความต้องการ ขุมเจรจาลูกค้าหลายราย เฉลี่ยปี 65 รายได้รวม 632.45 ล้านบาท กำไรสุทธิ 29.18 ล้านบาท

นายปิยะ เตชากุล กรรมการผู้จัดการ บริษัท เอทีพี 30 จำกัด (มหาชน) หรือ ATP30 ผู้ดำเนินธุรกิจให้บริการรถรับส่งพนักงานจากแหล่งที่พักอาศัยในเขตชุมชนไปยังโรงงานอุตสาหกรรม หรือสถานประกอบการโดยเฉพาะรอบเขตนิคมอุตสาหกรรมในภาคตะวันออก (Eastern Seaboard) เปิดเผยว่า ทิศทางธุรกิจปี 2566 แนวโน้มเติบโตต่อเนื่อง โดยบริษัทสามารถรับรู้รายได้จากการให้บริการรถรับส่งพนักงานจำนวน 692 คัน ซึ่งถือว่าสูงสุดต่อเนื่องตั้งแต่เริ่มดำเนินการ แบ่งเป็นรถบัสจำนวน 271 คัน รถมินิบัสจำนวน 44 คัน รถตู้และรถตู้วีไอพี 296 คัน รถตู้ไฟฟ้า 2 คัน รถมินิบัสไฟฟ้า 5 คัน รถกระบะ 2 คัน และรถร่วมบริการ 72 คัน ประกอบกับจำนวนรถที่จะลงทุนเพิ่มในปีนี้อีกประมาณ 60 คัน คาดว่าจะส่งผลให้บริษัทสามารถทำสถิติสูงสุดได้เป็นปีที่ 2 หรือเติบโต 10% ตามแผนที่วางไว้ในปีนี้

ทั้งนี้ ในช่วงไตรมาส 1/66 บริษัทเริ่มให้บริการรถไฟฟ้าจำนวน 5 คัน มีกระแสตอบรับที่ดี กลุ่มลูกค้าให้ความสนใจใช้บริการเข้ามาเป็นจำนวนมาก ขณะนี้อยู่ระหว่างการเจรจาลูกค้าหลายราย ซึ่งในส่วนของการให้บริการรถไฟฟ้า บริษัทมีการติดตั้งสถานีชาร์จไฟ แผงโซลาร์เซลล์พลังงานแสงอาทิตย์ คาดว่าจะสามารถผลิตกระแสไฟฟ้าเพื่อใช้ในการเดินรถผลิตนี้ประมาณ 30% และคาดว่าจะสามารถขยายกำลังการผลิตกระแสไฟฟ้าได้เพิ่มขึ้นในอนาคต



"บริษัทศึกษาข้อมูลเกี่ยวกับรถไฟฟ้า ตั้งแต่เริ่มให้บริการบริหารจัดการให้เข้า และการเดินรถไฟฟ้า กับบริษัท อีวี มี พลัส จำกัด และบริษัท อรุณ พลัส จำกัด มีการทดลองการเดินรถ คำนวณตัวเลขต้นทุนต่างๆ รวมถึงอัตราการใช้พลังงาน ระยะเวลากลับ 2 ปี ประกอบกับเห็นแนวโน้มการใช้งานรถไฟฟ้าที่เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง อีกทั้งนโยบายลดก๊าซคาร์บอนไดออกไซด์ที่ เข้มงวดในปีนี้ ส่งผลให้โรงงานในนิคมอุตสาหกรรม ซึ่งเป็นกลุ่มลูกค้าหลักของ

ATP30 ตอบสนองนโยบายดังกล่าวมากขึ้น จึงถือเป็นโอกาสของบริษัทในการเริ่มลงทุนให้บริการด้วยรถไฟฟ้าเพื่อขยายฐานกลุ่มลูกค้า โดยบริษัทมีความพร้อมในการจัดหาและให้บริการ" นายปิยะ กล่าว

นอกจากนี้ บริษัทมีแผนปรับปรุงและซ่อมบำรุงรถโดยสารเพิ่มอีกจำนวน 15 คัน ซึ่งจะส่งผลให้บริษัทสามารถรับรู้รายได้และกำไรเพิ่มจำนวนในปีนี้ โดยไม่มีค่าใช้จ่ายการผ่อนรถและค่าเสื่อม รวมถึงมีต้นทุนการซ่อมบำรุงลดลง และมีกระแสเงินสดที่ดีขึ้น อีกทั้งบริษัทจะมีความสามารถในการทำกำไรที่ดี จากการใช้เทคโนโลยีบริหารจัดการการเดินรถ การบริหารจัดการต้นทุนต่างๆ โดยเฉพาะต้นทุนน้ำมัน ซึ่งถือเป็นต้นทุนหลักของบริษัท

สำหรับผลประกอบการปี 2565 บริษัททำสถิติสูงสุดรายได้รวม 632.45 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันปีก่อนที่มีรายได้รวม 495.59 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 29.18 ล้านบาท ลดลงจากช่วงเดียวกันปีก่อนที่มีกำไรสุทธิ 33.12 ล้านบาท เนื่องจากในช่วงไตรมาส 3/65 และ 4/65 บริษัทมีค่าใช้จ่ายการปรับปรุงสภาพรถเพื่อต่อสัญญาลูกค้าระยะยาว ซึ่งหากพิจารณาเฉพาะกำไรจากการดำเนินงาน ถือว่าเติบโตเพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันปีก่อน

PCC

เฮ! บ.ย่อยค้งงานใหม่ จากกฟภ. มูลค่า 191 ลบ.



บมจ. ฟรีโซซ คอร์ปอเรชั่น หรือ PCC เผย บริษัท ฟรีโซซ ซีเอสเอ็ม แอนด์ โปรเจกต์ จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อย ค้งงานปรับปรุงระบบ ป้องกันและควบคุมในสถานีไฟฟ้าและจำงเปลี่ยนตู้ Switchgear 22 kV ปี 2565 รายการที่ 2 มูลค่า 191 ลบ. วงการไฟฟ้า ส่วนภูมิภาค (กฟภ.)



นายกิตติ สัมฤทธิ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ฟรีโซซ คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) (PCC) บริษัท ฟรีโซซ ซีเอสเอ็ม แอนด์ โปรเจกต์ จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อยที่บริษัทฯ ถือหุ้น ร้อยละ 99.98 ได้รับการคัดเลือกให้เป็นผู้ชนะการประกวดราคาจำงงานปรับปรุงระบบป้องกันและควบคุมในสถานีไฟฟ้าและจำงเปลี่ยนตู้ Switchgear 22 kV ปี 2565 รายการที่ 2 ด้วยวิธีประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ (e-bidding) กับ การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค เมื่อวันที่ 7 มีนาคม 2566 มูลค่าสัญญา รวม 191,069,900.00 บาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

ทั้งนี้ มีกำหนดการส่งมอบโครงการภายใน 400 วัน นับจากวันที่วันลงนามในสัญญาจำงและวันส่งมอบพื้นที่ โดยมีเงื่อนไขการชำระเงินแบ่งออกเป็น 3 งวด ตามความคืบหน้าของงานที่แล้วเสร็จ

"บริษัทฯย่อย คือ บริษัท ฟรีโซซ ซีเอสเอ็ม แอนด์ โปรเจกต์ จำกัด ค้งงานใหม่ วงกฟภ.มูลค่า 191.07 ล้านบาท ทำให้ Backlog ในมือของบริษัทฯ เพิ่มขึ้น ขณะที่อยู่ระหว่างการประมูลงานโครงการใหม่อย่างต่อเนื่อง ซึ่งจะช่วยสนับสนุนให้รายได้ในปีนีเติบโตอย่างต่อเนื่อง" นายกิตติ กล่าว



ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร PCC กล่าวอีกว่า สำหรับแผนธุรกิจในช่วง 3 ปี (2566-2568) ตั้งเป้ารายได้แตะ 6,000 ล้านบาท ซึ่งมาจากการเติบโตของระบบสมาร์ทกริด ทำให้มีการลงทุนเพิ่มโดยหน่วยงานภาครัฐและเอกชน

อนึ่ง ก่อนหน้านีบริษัทฯได้ลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือ (MOU) ในการ

ออกแบบและพัฒนาระบบสมาร์ทกริด และโซลูชันพลังงานแบบอัจฉริยะภายในประเทศ ระหว่างบริษัท ฟรีโซซ ซีเอสเอ็ม แอนด์ โปรเจกต์ จำกัด บริษัทในเครือ บริษัท ฟรีโซซ คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ PCC กับบริษัท หัวเว่ย เทคโนโลยี (ประเทศไทย) จำกัด เพื่อทำให้ระบบไฟฟ้ามีความมั่นคงและมีประสิทธิภาพสูงสุด

โดยความร่วมมือทางธุรกิจในครั้งนี้ถือเป็นการผนึกความแข็งแกร่งของทั้งสองกลุ่มบริษัท โดยบริษัท ฟรีโซซ ซีเอสเอ็ม แอนด์ โปรเจกต์ จำกัด มีความชำนาญด้านธุรกิจที่ครอบคลุมระบบสมาร์ทกริดแบบครบวงจร อาทิ การออกแบบและก่อสร้างโครงสร้างพื้นฐานด้านระบบไฟฟ้าที่ครอบคลุมตั้งแต่สถานีไฟฟ้า ไปจนถึงระบบส่งและจำหน่ายไฟฟ้า ขณะที่ บริษัท หัวเว่ย ที่ป็นผู้นำระดับโลก มีความชำนาญทางด้านเทคโนโลยีและโครงสร้างพื้นฐานของระบบสื่อสาร ดังนั้น ความร่วมมือดังกล่าวจะเพิ่มศักยภาพในการดำเนินธุรกิจในการให้บริการด้านพลังงานไฟฟ้าให้อัจฉริยะมากขึ้น ซึ่งสอดคล้องกับแผนแม่บทการพัฒนาระบบโครงข่ายสมาร์ทกริดของประเทศไทย


 โรงพยาบาลเอกชัย
EKACHAI HOSPITAL

"JSP" ผัน "EKH"

รับจ้างผลิตแกละซีม
เจาะตลาดเด็กเล็ก ขึ้นแท่นผู้นำ
ธุรกิจผลิตยา อาหารเสริมครบวงจร

บมจ.โรงงานเภสัชอุตสาหกรรม เจเอสพี (ประเทศไทย) หรือ JSP จับมือ บมจ.เอกชัยการแพทย์ (EKH) วิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์เสริมอาหารรูปแบบแกละซีมสำหรับเด็กเล็กที่เคี้ยวยาได้เอง ล่าสุดผ่านการรับรองจากสำนักคณะกรรมการอาหารและยา(อย.) เรียบร้อยแล้ว ชูนวัตกรรมและการเป็นโรงงานรับจ้างการผลิต (OEM) ระดับชั้นนำของเมืองไทย นับเป็นก้าวที่สำคัญในการรุกเจาะกลุ่มลูกค้าตลาดใหม่ที่อยู่ในพอร์ตโรงพยาบาลที่มีแนวโน้มขยายตัวสูง แยมมีดีลใหม่ๆ ให้เห็นในไม่ช้า ด้านผู้บริหาร บมจ.เอกชัยการแพทย์ เชื่อผลิตภัณฑ์ใหม่ได้รับการตอบรับที่ดี เนื่องจากช่วยเสริมสร้างความแข็งแรงของกระดูกและมีผลต่อระบบภูมิคุ้มกันของร่างกาย มั่นใจเป็นช่องทางในการสร้างรายได้ในอนาคตให้กับบริษัท

ดร.สิทธิชัย แสงประเสริฐ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท โรงงานเภสัชอุตสาหกรรม เจเอสพี (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) หรือ JSP ผู้ดำเนินธุรกิจพัฒนา ผลิต และจำหน่าย ยาแผนปัจจุบัน ยาแผนโบราณ ผลิตภัณฑ์สมุนไพรและผลิตภัณฑ์เสริมอาหารแบบครบวงจร เปิดเผยว่า บริษัทได้รับความไว้วางใจจาก บมจ.เอกชัยการแพทย์ (EKH) โดยร่วมกับกุมารแพทย์ในการวิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์เสริมอาหารแกละซีมสำหรับเด็กเล็กที่เคี้ยวยาได้เอง ซึ่ง JSP ทำหน้าที่รับจ้างผลิตสินค้า และได้มีการส่งมอบสินค้าให้ EKH เป็นที่เรียบร้อยแล้ว พร้อมวางจำหน่าย โดยผลิตภัณฑ์ดังกล่าว

ได้ขึ้นทะเบียนผลิตภัณฑ์กับสำนักงานคณะกรรมการอาหารและยา(อย.) เป็นที่เรียบร้อยแล้ว

"บมจ.เอกชัยการแพทย์ (EKH) เป็นโรงพยาบาลแห่งแรกที่ JSP ร่วมพัฒนาผลิตภัณฑ์ร่วมกัน และมีสินค้าออกจำหน่ายอย่างเป็นทางการ นับเป็นก้าวสำคัญในการเจาะกลุ่มลูกค้าใหม่ที่อยู่ในพอร์ตโรงพยาบาลเป็นรายแรก ซึ่งในอนาคต JSP มีเป้าหมายปึก程ความร่วมมือกับโรงพยาบาลอื่นๆ ที่ต้องการผลิตยาและผลิตภัณฑ์เสริมอาหารที่ได้มาตรฐานเพิ่มเติม หวังเป็นการสร้างพอร์ตลูกค้าในกลุ่มธุรกิจโรงพยาบาลชั้นนำ มั่นใจความเชี่ยวชาญด้านการผลิตยาและผลิตภัณฑ์เสริมอาหารที่ได้มาตรฐาน ควบคู่กับการคัดค้านวัตกรรมที่ใส่ใจในคุณภาพของผลิตภัณฑ์ จะทำให้ JSP ตอบโจทย์ในธุรกิจการแพทย์ได้อย่างเต็มประสิทธิภาพ" ดร.สิทธิชัย กล่าว

โดย JSP มีความเชี่ยวชาญในธุรกิจรับจ้างผลิตผลิตภัณฑ์เสริมอาหารทุกประเภท ที่มีประสบการณ์มายาวนาน ผ่านการรับรองมาตรฐานการผลิต คุณภาพความปลอดภัยของผลิตภัณฑ์ เช่น มาตรฐาน GMP เป็นต้น ในขณะเดียวกันบริษัทฯ มีความมุ่งมั่นจะสร้างความแตกต่างของตัวผลิตภัณฑ์ ให้มีสูตรที่เฉพาะ และส่วนผสมที่ได้ประสิทธิภาพ ซึ่งจะทำให้เกิดผลิตภัณฑ์เสริมอาหารใหม่ ๆ ตอบสนองต่อความต้องการของลูกค้า



ด้านนายแพทย์อำนาจ เอื้ออารีมิตร กรรมการและผู้อำนวยการโรงพยาบาล บริษัท เอกชัยการแพทย์ จำกัด (มหาชน) หรือ EKH กล่าวถึงความร่วมมือในครั้งนี้ว่า บมจ.โรงงานเภสัชอุตสาหกรรม เจเอสพี (ประเทศไทย) หรือ JSP จะทำหน้าที่เป็นผู้วิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์เสริมอาหารรูปแบบแกละซีมสำหรับเด็กเล็กที่เคี้ยวยาได้เอง สรรพคุณช่วยบำรุงกระดูกให้แข็งแรง และสร้างภูมิคุ้มกันของร่างกาย รสชาติรับประทานง่าย ขณะที่ EKH จะเป็นผู้ทำการตลาดโดยเน้นช่องทางการจัดจำหน่ายทั้งแบบออฟไลน์และออนไลน์ และช่วยของโรงพยาบาลเอง เพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายทุกกลุ่มและเพิ่มศักยภาพด้านการแข่งขันให้มากขึ้น

"การร่วมเป็นพันธมิตรทางธุรกิจระหว่าง JSP และ EKH ในครั้งนี้ ถือเป็นก้าวที่สำคัญที่จะช่วยเสริมความแข็งแกร่งของธุรกิจด้านสุขภาพของทั้ง 2 บริษัท ซึ่งมองว่าสินค้ากลุ่มผลิตภัณฑ์เสริมอาหารเป็นเทรนด์ที่กำลังเติบโต หากประสบความสำเร็จ จะสร้างยอดขายให้กับบริษัทฯ เพิ่มขึ้นในอนาคต" นายแพทย์อำนาจกล่าว



WINMED

สิ้นปี 66 รายได้โต 30%
บุกสถิติใหม่ต่อเนื่อง รุกเจาะตลาด B2C
ขายสินค้าผ่านช่องทาง
ออนไลน์-ออฟไลน์

บมจ.วินเนอร์รี่ เมดิคอล (WINMED) เปิดแผนปี 66 บุกตลาด B2C มากขึ้น ผ่านช่องทางขายแบบทางออนไลน์และออฟไลน์ พร้อมเร่งขยายเพิ่มหน่วยรับบริจาคโลหิตเคลื่อนที่ (Mobile BloodCollection) และเร่งทยอยออกผลิตภัณฑ์กลุ่มการแพทย์ใหม่ๆอย่างต่อเนื่อง พากผู้บริหาร "นันทิยะ ดารกานนท์" วางเป้าหมายรายได้ปีนี้โต 30% ออลไทม์ไจต่อเนื่อง รับกระแสการตื่นตัวด้านสาธารณสุข และประชาชนหันมาสนใจเรื่องสุขภาพมากขึ้น



นาย นันทิยะ ดารกานนท์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท วินเนอร์รี่ เมดิคอล จำกัด (มหาชน) (WINMED) ผู้นำเข้าและจำหน่ายเครื่องและชุดอุปกรณ์ สำหรับการเก็บ การตรวจวิเคราะห์ วินิจฉัย และการบำบัดรักษาทางการแพทย์ เปิดเผยว่า แผนดำเนินงานของบริษัทฯ ในปี 2566 มีการปรับกลยุทธ์ทางธุรกิจเพื่อสร้างการเติบโตจาก B2B มาเป็น B2C มากขึ้น ผ่านทางช่องทางจำหน่ายออนไลน์-ออฟไลน์ และกลุ่มเครือข่ายพันธมิตร รวมถึงการนำสินค้าใหม่ๆ

มาจำหน่าย ที่สอดคล้องกับความต้องการของประชาชน ซึ่งจะช่วยสนับสนุนยอดขายเติบโตอย่างแข็งแกร่ง

ทั้งนี้ บริษัทฯ เตรียมลงทุนเพิ่มเติมในส่วนของการเพิ่มหน่วยรับบริจาคโลหิตเคลื่อนที่ หรือ Mobile Blood Collection รองรับความต้องการของหน่วยงานทางการแพทย์ ที่มีความต้องการโลหิตสำหรับผู้ป่วยเป็นจำนวนมาก

โดยปัจจุบัน WINMED มีหน่วยรับบริจาคโลหิตเคลื่อนที่ จำนวน 2 หน่วย และมีแผนจะเพิ่มหน่วยรับบริจาคโลหิตเคลื่อนที่ เป็น 6 หน่วย สำหรับให้บริการในปี 2566 นี้ หรือเพิ่มขึ้นประมาณ 3 เท่า ซึ่งจะสนับสนุนทำให้รายได้เพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ

"แนวโน้มธุรกิจในปีนี้จะปีที่มีการเติบโตโดดเด่นกว่าปีที่ผ่านมา จากการที่ประชาชนมีความตื่นตัวด้านสุขภาพและหันมาใส่ใจเข้ารับการตรวจรักษากันมากขึ้น หลังวิกฤติการแพร่ระบาดของไวรัส Covid-19 ทำให้จำนวนผู้เข้ารับการตรวจรักษาและวินิจฉัยโรค ในโรงพยาบาลต่างๆ เพิ่มขึ้น อีกทั้งโครงการ สปสช. ซึ่งมีโรงพยาบาลเข้าร่วมโครงการเพิ่มขึ้นเป็นจำนวนมาก ส่งผลให้จำนวนการตรวจคัดกรองมะเร็งปากมดลูกเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ ผลักดันรายได้ในปีนี้อัตราโต 30% สร้างสถิติสูงสุดใหม่ ตามแผนงานที่วางไว้"

ขณะที่ผลการดำเนินงานในปี 2565 มีรายได้รวม 703.41 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 164.75 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 30.58% เทียบปีที่ผ่านมา มีรายได้รวม 538.67 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 60.67 ล้านบาท



นอกจากนี้ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ ในวันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2566 มีมติอนุมัติจ่ายเงินปันผลเป็นเงินสดในอัตรา 0.0569 บาท/หุ้น กำหนดขึ้นเครื่องหมาย XD ในวันที่ 20 มี.ค.66 และจ่ายปันผลวันที่ 19 พฤษภาคม 2566

CIVIL

เผย Q1/66 โตต่อเนื่อง

ลุยประมูลงานก่อสร้างขนาดกลาง-ใหญ่
เต็ม Backlog 10,324 ล้านบาท



CIVIL เผยทิศทางธุรกิจ Q1/2566 เติบโตต่อเนื่อง เดินหน้าประมูลโครงการขนาดกลาง-ใหญ่ทั่วประเทศ ขยายพอร์ตงานประเภทอื่นๆ อาทิ ระบบชลประทาน ธุรกิจพลังงานทดแทน เต็ม Backlog 10,324 ล้านบาท มุ่งเน้นเพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงาน เร่งส่งมอบงานตามแผน ด้านราคาวัสดุปรับตัวลดลงหนุนความสามารถในการทำกำไรในระดับเหมาะสม



นายปิยะดิษฐ์ ทัศนศิริสุข ประธานเจ้าหน้าที่บริหารบริษัท ซีวิลเอนจิเนียริง จำกัด (มหาชน) หรือ CIVIL ผู้นำบริษัทก่อสร้างครบวงจรชั้นนำของไทย เปิดเผยถึงทิศทางธุรกิจช่วงไตรมาส 1/2566 คาดว่าจะมีแนวโน้มที่ดีขึ้น จากการขยายตัวของงานก่อสร้างทั้งภาครัฐและเอกชนที่เติบโตตามเศรษฐกิจ โดยเฉพาะงานโครงสร้างพื้นฐาน ซึ่งบริษัทมีแผนมุ่งเน้นการเข้ารับโครงการขนาดกลาง-ใหญ่ เช่น งานถนน, งานก่อสร้างสนามบิน เป็นต้น รวมถึงการขยายงานก่อสร้างประเภทใหม่ อาทิ งานระบบชลประทาน และ ธุรกิจที่เกี่ยวข้อง

กับพลังงานทดแทน และต่อยอดการลงทุนในธุรกิจที่เกี่ยวข้องธุรกิจเดิม เพื่อสร้างการเติบโตของรายได้ ซึ่งจะมีความชัดเจนในปี 2566 เป็นต้นไป ซึ่งจะส่งผลให้การรับรู้มูลค่างานในมือ (Backlog) เพิ่มขึ้น โดย Backlog ณ สิ้นปี 2565 อยู่ที่จำนวน 10,324 ล้านบาท



"บริษัทได้พัฒนาประสิทธิภาพการดำเนินงานก่อสร้างอย่างเต็มที่ พร้อมรักษาความสามารถในการบริหารจัดการต้นทุนให้อยู่ในระดับเหมาะสม อีกทั้งยังคงเพิ่มโอกาสการเติบโตโดยการเข้ารับงานที่หลากหลายอย่างต่อเนื่อง ซึ่งในช่วงที่ผ่านมาสามารถส่งมอบงานคุณภาพได้ตามแผนจำนวน 13 งาน อาทิ โครงการก่อสร้างทางหลวงสาย 3901 วงแหวนตะวันตกด้านซ้ายตอน 3, ทางหลวงสาย 3246 บ้านเกาะโพธิ์, ทางหลวงสาย 3701 ชลบุรี-พัทลุง และ สนามบินตรัง มูลค่ารวม 3,071 ล้านบาท ประกอบกับราคาวัสดุที่มีแนวโน้มปรับตัวลดลงเป็นปัจจัยเสริม เชื่อว่าศักยภาพการดำเนินงานที่มีอยู่จะสามารถสร้างผลการ

ดำเนินงานที่ดีได้อย่างแน่นอน"

นายปิยะดิษฐ์ กล่าวเพิ่มเติม



ด้านผลประกอบการไตรมาส 4/2565 บริษัทมีรายได้รวม 1,466 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันปีก่อนที่มีรายได้รวม 1,327 ล้านบาท จำนวน 139 ล้านบาท หรือ เพิ่มขึ้น 10.5 % และ มีกำไรสุทธิ 62.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันปีก่อนที่มีกำไรสุทธิ 22.5 ล้านบาท จำนวน 40 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 177.9 % ขณะที่ผลประกอบการปี 2565 บริษัทมีรายได้รวม 6,095 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อนที่มีรายได้รวม 5,063 ล้านบาท จำนวน 1,032 ล้านบาท หรือ เพิ่มขึ้น 20.4% และมีกำไรสุทธิ 64.5 ล้านบาท ลดลงจากปีก่อนที่มีกำไรสุทธิ 192.7 ล้านบาท จากการตีความขอบเขตงานก่อสร้างตามแบบของโครงการในกลุ่มงานรถไฟ ซึ่งเป็นการปรับปรุงต้นทุนงานก่อสร้างเพิ่มเติมที่เกิดขึ้นแบบครั้งเดียว



CIVIL ENGINEERING

"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)



KTAM จับจังหวะลุยหุ้นไทย ปล่อยกองทริกเกอร์ "KT-TRIG7" 20-22 มี.ค. นี้ ตั้งเป้า 5% ใน 6 เดือน

นางชวินดา หาญรัตนกุล กรรมการผู้จัดการ บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน ไทย จำกัด (มหาชน) หรือ KTAM เปิดเผยว่า ภาพรวมเศรษฐกิจไทยในปัจจุบันมีโอกาสดีขึ้นต่อเนื่องจากปัจจัยทั้งภายในและภายนอกประเทศ อาทิเช่น การเปิดประเทศของจีน ที่เป็นตัวช่วยเร่งภาคการท่องเที่ยวและภาคบริการมีแนวโน้มฟื้นตัว หรือเรื่องของเงินเฟ้อที่ต่ำกว่าคาดและมีแนวโน้มลดลง รวมถึงการเลือกตั้งในประเทศที่จะเกิดขึ้นในเดือน พ.ค.นี้ โดยข้อมูลจาก SET Index ในอดีตที่ชี้ว่า หุ้นไทยมักจะให้ผลตอบแทนเฉลี่ยก่อนและหลังการเลือกตั้ง 30 วันอยู่ที่ +0.92% และ +3.47% ตามลำดับ เป็นต้น จึงมองว่าตลาดหุ้นไทยนับเป็นอีกหนึ่งตลาดการลงทุนที่น่าสนใจ และมีโอกาสสร้างผลตอบแทนจากการลงทุนได้ในสภาวะปัจจุบัน จึงได้เปิดเสนอขายกองทุนทริกเกอร์เพื่อตอบสนองความต้องการของนักลงทุน หลังจากก่อนหน้านี้ได้ประสบความสำเร็จจากการบริหารกองทุนทริกเกอร์ด้วยกันหลายกองทุน

บริษัทจึงได้เปิดเสนอขาย กองทุนเปิดกรุงไทย ทริกเกอร์ พันด์ 7 (KT-TRIG7) เสนอขายเพียงครั้งเดียวระหว่างวันที่ 20 - 22 มีนาคม 2566 นี้ ด้วยเงินลงทุนขั้นต่ำ 10,000 บาท โดยตั้งเป้าหมายทริกเกอร์ 5% ภายในระยะเวลา 6 เดือน เหมาะสำหรับนักลงทุนที่ต้องการเพิ่มโอกาสสร้างผลตอบแทนจากการลงทุนในหุ้นไทยที่มีศักยภาพเติบโตสูง

สำหรับ KT-TRIG7 มีนโยบายการลงทุนโดยกระจายเงินลงทุนของกองทุนในตลาดหุ้นไทยตราสารหนี้ หุ้นต่างประเทศ และ/หรือลงทุนในหลักทรัพย์หรือทรัพย์สินอื่น ตามที่สำนักงานคณะกรรมการ ก.ล.ต. กำหนด หรือให้ความเห็นชอบให้ลงทุนได้ โดยผู้จัดการกองทุนจะปรับสัดส่วนการลงทุนได้ในสัดส่วนตั้งแต่ร้อยละ 0 ถึงร้อยละ 100 ของมูลค่าทรัพย์สินสุทธิของกองทุน เพื่อให้เหมาะสมกับสภาพการณ์ในแต่ละวัน อีกทั้งกองทุนจะเข้าทำสัญญาซื้อขายล่วงหน้า (Derivatives) โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อลดความ

เสี่ยง (Hedging) ทั้งนี้ กองทุนมีกลยุทธ์การลงทุน โดยพิจารณาจากระดับราคาหุ้นที่จะเข้าลงทุนเพื่อมุ่งหวังให้ผลตอบแทนสูงกว่าดัชนีชี้วัด (ดัชนีผลตอบแทนรวมตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย: SET TRI) โดยเน้นลงทุนหุ้นรายตัวที่มีปัจจัยพื้นฐานดีและมีราคาตามมูลค่าตามปัจจัยพื้นฐานที่เหมาะสม

ในเบื้องต้นกองทุน KT-TRIG7 จะเน้นลงทุนหุ้นที่มีโอกาสเติบโต และได้รับประโยชน์จากหลายๆ ด้าน ได้แก่ การบริโภคในประเทศ และการท่องเที่ยวที่ทยอยฟื้นตัวต่อเนื่อง (Domestic Consumption), การเปิดประเทศ (Re-Opening), เงินเฟ้อที่ชะลอตัว และต้นทุนการผลิตที่เริ่มลดลง (Commodity-Related), นโยบายภาครัฐและการเลือกตั้งในประเทศ (Government Measures), หุ้นที่ให้ผลตอบแทนในช่วงฤดูร้อน (Summer - time Winner) และหุ้นที่ผลกำไรลดลงผ่านจุดต่ำสุดไปแล้ว และราคาปรับตัวเป็น Laggard (Laggard+Bottom out)

สำหรับเงื่อนไขการทริกเกอร์แบ่งเป็น 2 กรณี ได้แก่ กรณีที่ 1) หาก ณ วันทำการใดก็ตามเมื่อมูลค่าหน่วยลงทุนมีมูลค่ามากกว่าหรือเท่ากับ 10.5555 บาทต่อหน่วย เป็นเวลา 3 วันทำการติดต่อกันขึ้นไป และทรัพย์สินของกองทุนเป็นเงินสดหรือเทียบเท่าเงินสดทั้งหมด ณ วันทำการใด หรือกรณีที่ 2) หาก ณ วันทำการใดก็ตามที่ทรัพย์สินของกองทุนเป็นเงินสดหรือเทียบเท่าเงินสดบางส่วน หรือทั้งหมด และสามารถรับซื้อคืนได้ไม่ต่ำกว่าอัตราที่บริษัทจัดการกำหนด ทั้งนี้ เมื่อเกิดเหตุการณ์ใดเหตุการณ์หนึ่งตาม (1) หรือ (2) แล้วแต่กรณี บริษัทจัดการจะพิจารณาซื้อคืนหน่วยลงทุนโดยอัตโนมัติทั้งหมดภายใน 5 วันทำการนับแต่วันที่เกิดเหตุการณ์ดังกล่าวข้างต้น ทั้งนี้ มูลค่าหน่วยลงทุนที่คืนให้ผู้ถือหน่วยลงทุนต้องไม่ต่ำกว่าร้อยละ 105.00 ของมูลค่าที่ตราไว้ (10 บาท)

อย่างไรก็ตาม ในกรณีที่ไม่มีเกิดเหตุการณ์ที่มูลค่าหน่วยลงทุนเพิ่มขึ้นจนเป็นเหตุให้เลิก

กองทุนภายใน 6 เดือนนับตั้งแต่วันจดทะเบียนกองทรัยพ์สินเป็นกองทุนรวม บริษัทจัดการจะเปิดให้ผู้ถือหน่วยลงทุนสามารถทำการขายคืนหน่วยลงทุนได้ทุกวันทำการ ตามที่บริษัทจัดการกำหนด และหาก ณ วันใดก็ตามที่กองทุนเข้าเงื่อนไขการเลิกกองทุนตามเงื่อนไขที่บริษัทจัดการกำหนด บริษัทขอสงวนสิทธิ์ที่จะดำเนินการเลิกกองทุนตามเหตุการณ์ดังกล่าว

ผู้ที่สนใจสามารถสอบถามข้อมูลและขอรับหนังสือชี้ชวนได้ทุกวันทำการได้ที่ บลจ.กรุงไทย โทร. 0-2686-6100 กด 9 หรือธนาคารกรุงไทยและผู้สนับสนุนการขายหรือรับซื้อคืนหน่วยลงทุน (ถ้ามี) หรือศึกษารายละเอียดได้ที่ www.ktam.co.th สนใจเปิดบัญชีผ่านแอปพลิเคชัน KTAM Smart Trade ได้ที่ <https://bit.ly/KTSTSignIn>

ปัจจัยความเสี่ยงของกองทุน KT-TRIG7 ที่สำคัญ : ความเสี่ยงทางตลาด ความเสี่ยงจากความสามารถในการชำระหนี้ของผู้ออกตราสาร ความเสี่ยงจากการขาดสภาพคล่องของหลักทรัพย์ ความเสี่ยงจากการดำเนินงานของผู้ออกตราสาร และความเสี่ยงจากการทำสัญญาซื้อขายล่วงหน้าเพื่อป้องกันความเสี่ยง

คำเตือน มูลค่าหน่วยลงทุนเป้าหมาย ไม่ใช้การรับประกันผลตอบแทนจากการลงทุน / ผลการดำเนินงานในอดีต มิได้เป็นสิ่งยืนยันถึงผลการดำเนินงานในอนาคต / ผู้ลงทุนไม่สามารถขายคืนหน่วยลงทุนได้ในระยะเวลา 6 เดือนได้ ดังนั้น หากมีปัจจัยลบที่ส่งผลกระทบต่อการลงทุนดังกล่าว ผู้ลงทุนอาจสูญเสียเงินลงทุนจำนวนมาก / ผู้ลงทุนต้องทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไขผลตอบแทน และความเสี่ยงก่อนตัดสินใจลงทุน



บลจ.ทิสโก้จับจังหวะเสิร์ฟ "ทริกเกอร์หุ้นไทย" มั่นใจสถานะแบงก์ไทยแกร่ง ปัจจัยหนุนในประเทศเฟ้นบ

บลจ.ทิสโก้จับจังหวะหุ้นไทยย่อตัว เสนอขายกองทุนเปิด ทิสโก้ ไทย อีควิตี้ ทริกเกอร์ 5M#10 (TEQT5M10) ชี้สถานะการเงินธนาคารไทยแข็งแกร่ง ปัจจัยบวกของไทยรออยู่มาก ทั้งราคาหุ้นไทยอยู่ในระดับที่น่าสนใจ การเติบโตของการบริโภคในประเทศและการท่องเที่ยวไทยที่กลับมาฟื้นตัว เงินเฟ้อของไทยอยู่ในระดับไม่สูง มั่นใจบริหารกองทุนถึงเป้าหมายในระยะเวลา 5 เดือน

นายสาห์ริช ชฎสุวรรณ รองกรรมการผู้จัดการ บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน ทิสโก้ จำกัด (Mr. Saharat Chudsuwan Deputy Managing Director of TISCOASSET) เปิดเผยว่า ตลาดหุ้นไทยในช่วงที่ผ่านมาปรับตัวลงแรงจากความกังวลเรื่องธนาคาร SVB ล่ม ซึ่งบลจ.ทิสโก้มองว่าปัญหาดังกล่าวน่าจะไม่เกิดขึ้นกับธนาคารในประเทศไทย เพราะทุกธนาคารมีสถานะทางการเงินที่แข็งแกร่ง มีการดำรงสินทรัพย์สภาพคล่องเพื่อรองรับสถานการณ์ด้านสภาพคล่องที่มีความรุนแรง (LCR) อยู่ในระดับสูงกว่าเกณฑ์ และมีอัตราส่วนเงินให้สินเชื่อต่อเงินฝาก (LDR) อยู่ในระดับที่ไม่สูงมาก เพราะเศรษฐกิจกำลังทยอยฟื้นตัว ขณะที่อัตราส่วนเงินกองทุนต่อสินทรัพย์เสี่ยง (CAR) ระดับสูงกว่า 14% *

นอกจากนี้ ประเทศไทยยังมีปัจจัยบวกเฉพาะตัวรออยู่มาก ทั้งราคาหุ้นที่อยู่ในระดับที่น่าสนใจ โดยมี อัตราราคาต่อกำไรสุทธิต่อหุ้น (P/E) อยู่ที่ประมาณ 14.65 เท่า ต่ำกว่าค่าเฉลี่ย 5 ปีที่อยู่ในระดับ 18.15 เท่า นอกจากนี้ การเติบโตของเศรษฐกิจไทยที่จะมาจากภาคการบริโภคในประเทศ การท่องเที่ยว

เที่ยวที่ฟื้นตัว อัตราดอกเบี้ยที่อยู่ในระดับต่ำ และการเลือกตั้งมีความชัดเจน ทั้งหมดนี้จะเป็นปัจจัยหลักที่หนุนให้หุ้นไทยปรับตัวเกิน 1,700 จุดได้

จากปัจจัยบวกข้างต้น บลจ.ทิสโก้จึงจับจังหวะเสนอขายกองทุนทริกเกอร์หุ้นไทย ด้วยการเปิดเสนอขาย กองทุนเปิด ทิสโก้ ไทย อีควิตี้ ทริกเกอร์ 5M#10 (TEQT5M10) ความเสี่ยงระดับ 6 (ความเสี่ยงสูง) ตั้งเป้าหมายเลิกโครงการเมื่อหน่วยลงทุนมีมูลค่ามากกว่าหรือเท่ากับ 10.50 บาท/หน่วยภายในระยะเวลา 5 เดือน เปิดเสนอขายครั้งแรกตั้งแต่วันที่ 20 - 22 มีนาคม 2566 มูลค่าจองซื้อขั้นต่ำ 1,000 บาท

"หุ้นไทยน่าจะปรับตัวขึ้นได้อีก โดยหลักๆ มาจาก การบริโภคในประเทศที่ฟื้นตัวโดยได้รับแรงหนุนหลักจากภาคการท่องเที่ยวจากนโยบายเราเกี่ยวกับกันเฟส 5 และการที่นักท่องเที่ยวจีนเปิดประเทศ รวมถึงการเลือกตั้งในประเทศที่คาดว่าจะประกาศยุบสภาในเดือนมีนาคมนี้ รวมถึงอัตราเงินเฟ้อของไทยก็อยู่ในระดับต่ำ ทำให้ประเมินว่าธนาคารแห่งประเทศไทยอาจยังไม่ปรับขึ้นอัตราดอกเบี้ยเพิ่มขึ้นในเร็วๆ นี้" นายสาห์ริชกล่าว

ผู้ลงทุนไม่สามารถขายคืนหน่วยลงทุนนี้ในช่วงระยะเวลา 5 เดือนได้ ดังนั้น หากมีปัจจัยลบที่ส่งผลกระทบต่อการลงทุนดังกล่าวผู้ลงทุนอาจสูญเสียเงินลงทุนจำนวนมาก การกำหนดเป้าหมาย 10.50 บาทต่อหน่วย ไม่ใช่การรับประกันผลตอบแทนจากการลงทุน หากหน่วยลงทุนมีมูลค่าไม่เป็นไปตามเป้าหมายภายในระยะเวลาที่กำหนด

ผู้ลงทุนสามารถซื้อ/ขาย/สับเปลี่ยนหน่วยลงทุนได้ทุกวันทำการ โดยเป้าหมายที่เป็นเหตุให้เลิกโครงการยังคงดำเนินอยู่ต่อไป ซึ่งเป้าหมายเลิกโครงการเป็นเป้าหมายก่อนหักค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจริง (ถ้ามี) ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไข ผลตอบแทน และความเสี่ยงก่อนตัดสินใจลงทุน สามารถติดต่อสอบถามรายละเอียดหรือขอรับหนังสือชี้ชวนได้ที่ บลจ.ทิสโก้ หรือ แอปพลิเคชัน TISCO My Funds ธนาคารทิสโก้ทุกสาขา หรือ TISCO Contact Center โทร. 02-633-6000 กด 4

*ที่มา TISCO Securities 13 มีนาคม 2566



กรุงศรี คอนซูมเมอร์ แนะนำเคล็ดลับ

‘ทำธุรกรรมการเงินออนไลน์อย่างไรให้ปลอดภัย’

ไม่ว่าเมื่อไร ‘กันไว้ดีกว่าแก้’ ยังเป็นคำสอนที่คลาสสิกเสมอ โดยเฉพาะเรื่องเงินๆ ทองๆ ยิ่งสมัยนี้ มีจิวาซีพแฉงตัวมาดกับสารพัดวิธี หลอกลวงรูปแบบต่างๆ เราควรจะป้องกันอย่างไร ให้ทำธุรกรรมทางการเงินผ่านช่องทางออนไลน์ได้อย่างปลอดภัย กรุงศรี คอนซูมเมอร์ ผู้ให้บริการบัตรเครดิตและสินเชื่อส่วนบุคคล มีคำแนะนำดี ๆ มาฝากกัน



- ไม่กดลิงค์ จาก SMS, Email หรือ Line ที่น่าสงสัย - สถาบันการเงินส่วนใหญ่ไม่มีนโยบายส่ง SMS, Email หรือ Line ไปหาลูกค้าเพื่อขอข้อมูลส่วนบุคคล หรือให้ดาวน์โหลดแอปพลิเคชันต่างๆ ถ้ามีข้อความ SMS อีเมล หรือไลน์ แอปฯ แอปอ้างชื่อหน่วยงานต่างๆ ส่งมาแจ้งให้กดลิงค์ กรอกข้อมูลส่วนบุคคล หรือขอให้โอนเงินค่าธรรมเนียมใดๆ ให้ตั้งสติ คิดอย่างรอบคอบ ตรวจสอบแหล่งที่มาว่ามีความน่าเชื่อถือหรือไม่ หากไม่แน่ใจ - ไม่กด-ไม่กรอก-ไม่โอน ปลอดภัยกว่า

- เช็กก่อน ชัวร์กว่า - ถ้ามีบุคคลที่ไม่รู้จักติดต่อมาหา แอปอ้างว่ามาจากหน่วยงานใดก็ตาม ให้สอบถามข้อมูลของผู้ที่ติดต่อ เช่น ชื่อ-นามสกุล หน่วยงาน สาเหตุที่ติดต่อมา จากนั้นให้ห้จวองสายก่อน แล้วจึงติดต่อกลับไปยังหน่วยงานที่ถูกกล่าวอ้างเพื่อตรวจสอบ หากไม่แน่ใจ อย่าหลง

เชื่อและทำตามคำจวองใด ๆ ก่อนตรวจสอบจวองเท็จจริง

- ไม่แชร์ข้อมูลส่วนบุคคล ข้อมูลทางการเงิน - อย่าแชร์ข้อมูลส่วนบุคคล หรือข้อมูลทางการเงินของตนเองกับใคร เช่น ภาพบัตรประชาชน วันเดือนปีเกิด เลขที่บัญชี หมายเลขบัตรเครดิต รหัส CVV เพราะเป็นข้อมูลที่มีจวองชีพอาจนำไปใช้ได้ ควรหลีกเลี่ยงการโพสต์ข้อมูลเหล่านี้ใน Social Media และไม่กรอกข้อมูลส่วนบุคคลในเว็บไซต์, Line หรือช่องทางออนไลน์ที่ไม่แน่ใจที่มา



- ตั้งรหัสผ่านเข้าใช้งานที่เดาได้ยาก - ควรตั้งรหัสผ่าน / รหัส PIN ที่เดาได้ยากในการทำธุรกรรมผ่านแอปพลิเคชันต่างๆ และห้ามใช้รหัสซ้ำกันทุกแอป ที่สำคัญ ต้องรักษารหัสผ่านเป็นความลับ ไม่แชร์รหัสกับผู้อื่น และควรเปลี่ยนรหัสทุก 3 เดือน

- OTP ใช้แค่ ‘Only Me’ - เมื่อได้รับรหัส OTP ให้ตรวจสอบทุกครั้งว่าเป็น OTP ที่ใช้ทำอะไร และห้ามบอกรหัสนี้ไม่ว่ากับใคร เพราะอาจเปิดช่องให้เข้าถึงสมาร์ตโฟนของเราได้จากระยะไกล (Remote Access)

- เลือกเว็บไซต์หรือแอปพลิเคชันที่เชื่อถือได้ ในการใช้จ่ายออนไลน์ - ควรเลือกเว็บไซต์/ร้านค้า/แอปที่มีมาตรฐานและความปลอดภัยในการรับชำระเงินผ่านบริการอย่าง Verified By Visa หรือ

MasterCard ID Check ที่ใช้รหัสผ่านแบบใช้ครั้งเดียวหรือ OTP จากผู้ให้บริการบัตรเครดิต เป็นการยืนยันตัวตนในการทำรายการออนไลน์ทุกครั้ง

- จำกัดวงเงินในการใช้ทำธุรกรรมออนไลน์ให้เหมาะสมกับการใช้งาน - ปัจจุบันสถาบันการเงินหลายแห่ง มีบริการให้ผู้ใช้งานสามารถตั้งวงเงินในการทำธุรกรรมให้เหมาะสมกับความต้องการได้ เพื่อความอุ่นใจ ผู้ใช้สามารถตั้งวงเงินในการทำธุรกรรมออนไลน์เท่าที่จำเป็น ให้เหมาะสมกับการใช้งานของตนเอง

- เปิดรับการแจ้งเตือนรายการใช้จ่ายไว้ ปลอดภัยกว่า - ควรตั้งค่าเปิดรับการแจ้งเตือน (Notification) บน Mobile Application หรือ Banking Application ต่าง ๆ เพื่อให้ได้รับการแจ้งเตือนเมื่อทำธุรกรรม และคอยตรวจสอบ การแจ้งเตือนอย่างสม่ำเสมอ หากพบรายการที่ผิดปกติ ให้รีบติดต่อสถาบันการเงินผู้ให้บริการทันทีเพื่อตรวจสอบ



- วัตถุประสงค์หมายเลขติดต่อให้เป็นปัจจุบัน - หากมีการเปลี่ยนแปลงหมายเลขโทรศัพท์ติดต่อ ควรรีบแจ้งสถาบันการเงินผู้ให้บริการ กรณีที่สถาบันการเงินผู้ให้บริการตรวจพบรายการใช้จ่ายที่ผิดปกติ จะสามารถติดต่อเราได้ทันที





ฮอนไซด์ Business

**ดิงแก๊ส "PT ALUMAX" สุดเจ๋ง!
คว้ารางวัล "สุดยอดนวัตกรรม
สินค้าและบริการแห่งปี 2566"**



**หลักทรัพย์บัวหลวงรวมใจ
บริจาคช่วยเหลือเด็กขาดโอกาส
ต่อเนื่องเป็นปีที่ 3**



**ดัมบลิวเอชเอ กรุ๊ป ร่วมแสดงความยินดี BYD
วางศิลาฤกษ์โรงงานผลิตรถยนต์พลังงานใหม่
แห่งแรกในอาเซียน ณ นิคมอุตสาหกรรม
ดัมบลิวเอชเอ ระยอง 36**



**ทริเพิล ไอ โลจิสติกส์
เสริมทัพไปรษณีย์ไทย
ลุยบริการใหม่ขนส่งทางรางไปจีน**



สรุป ภาพรวมตลาด

ดัชนี

SET FTSE SET/FTSE ASEAN

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ลบ.)
SET	1,555.45	-8.22 (-0.53%)	20,473,368	62,838.25
SET50	933.94	-6.46 (-0.69%)	1,393,097	39,440.03
SET100	2,092.58	-14.70 (-0.70%)	2,351,300	47,309.95
sSET	1,015.82	-6.30 (-0.62%)	878,545	2,973.36
SETCLMV	925.33	-1.61 (-0.17%)	955,284	24,853.82
SETHD	1,119.34	-7.33 (-0.65%)	929,963	15,562.63
SETHSI	990.88	-6.06 (-0.61%)	2,509,364	43,299.86
SETWB	969.05	-6.64 (-0.68%)	442,492	9,504.19
mai	526.61	-11.66 (-2.17%)	1,093,484	2,324.26

SET



หมายเหตุ

- ข้อมูลเพื่อการศึกษาคือข้อมูลส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์
- ข้อมูลปริมาณและมูลค่าขึ้นวันถึงเวลา 17.30 น. เป็นข้อมูลที่มีการซื้อขาย OTC

ภาพรวมภาวะตลาด					ข้อมูลล่าสุด 20 มี.ค. 2566 17:15:27				
		SET		mai					
สถานะ	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)		หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)				
▲ เพิ่มขึ้น	482	7,447,963	61	538,679					
↔ ไม่เปลี่ยนแปลง	387	1,566,014	57	215,881					
▼ ลดลง	1,148	11,215,491	136	338,907					
จำนวนรายการ	SET	583,099	mai	87,987					

ผลการดำเนินงาน			ข้อมูล ณ วันที่ 17 มี.ค. 2566		
			SET	mai	
มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด (ลบ.)			19,170,440.33	526,521.90	
อัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย (YTD) (%)			37.44	16.64	
P/E (เท่า)			18.71	66.13	
P/BV (เท่า)			1.55	2.85	
อัตราเงินปันผลตอบแทน (%)			3.00	1.27	
กำไรสุทธิต่อหุ้น			83.57	8.14	

%การเปลี่ยนแปลงของดัชนี			ข้อมูล ณ วันที่ 17 มี.ค. 2566		
			SET	mai	
ในรอบ 3 เดือนล่าสุด			-3.42%	-5.74%	
ในรอบ 6 เดือนล่าสุด			-4.09%	-20.32%	
YTD (Year to Date)			-6.29%	-7.86%	

10 อันดับสูงสุด

10 อันดับสูงสุด

SET

mai

มูลค่าซื้อขาย

ปริมาณซื้อขาย

ราคาเพิ่มขึ้น

ราคาลดลง

กันหายอดนิยม

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)	Intraday
☆ KBANK	129.50	-2.50 (-1.89%)	2,656,236.85	
☆ DELTA	980.00	-16.00 (-1.61%)	2,368,387.30	
☆ PTTEP	136.00	-4.50 (-3.20%)	2,046,874.25	
☆ ADVANC	209.00	+3.00 (+1.46%)	1,943,920.50	
☆ CPALL	61.75	+0.50 (+0.82%)	1,810,685.70	
☆ BBL	150.50	-3.00 (-1.95%)	1,776,228.00	
☆ SCB	100.50	-1.00 (-0.99%)	1,694,533.55	
☆ PTT	30.00	0.00 (0.00%)	1,492,989.93	
☆ BDMS	28.25	-0.25 (-0.88%)	1,439,202.28	
☆ BANPU	10.20	-0.30 (-2.86%)	1,179,273.33	

10 อันดับสูงสุด

SET

mai

มูลค่าซื้อขาย

ปริมาณซื้อขาย

ราคาเพิ่มขึ้น

ราคาลดลง

กันหายอดนิยม

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)	Intraday
☆ DITTO	28.25	-5.00 (-15.04%)	257,514.95	
☆ ZIGA	3.24	+0.56 (+20.90%)	250,516.62	
☆ FSMART	9.75	-0.55 (-5.34%)	131,780.56	
☆ KLINIQ	39.50	-0.75 (-1.86%)	116,692.70	
☆ MASTER	82.50	-1.00 (-1.20%)	108,929.93	
☆ MTW	6.10	-0.85 (-12.23%)	91,349.34	
☆ PSG	0.99	-0.06 (-5.71%)	90,545.29	
☆ PRI	35.00	-1.75 (-4.76%)	88,907.25	
☆ KJL	13.90	-1.20 (-7.95%)	63,981.79	
☆ BROOK	0.50	+0.06 (+13.64%)	56,915.89	

หมายเหตุ ข้อมูลการซื้อขายแบบ Auto Matching เท่านั้น

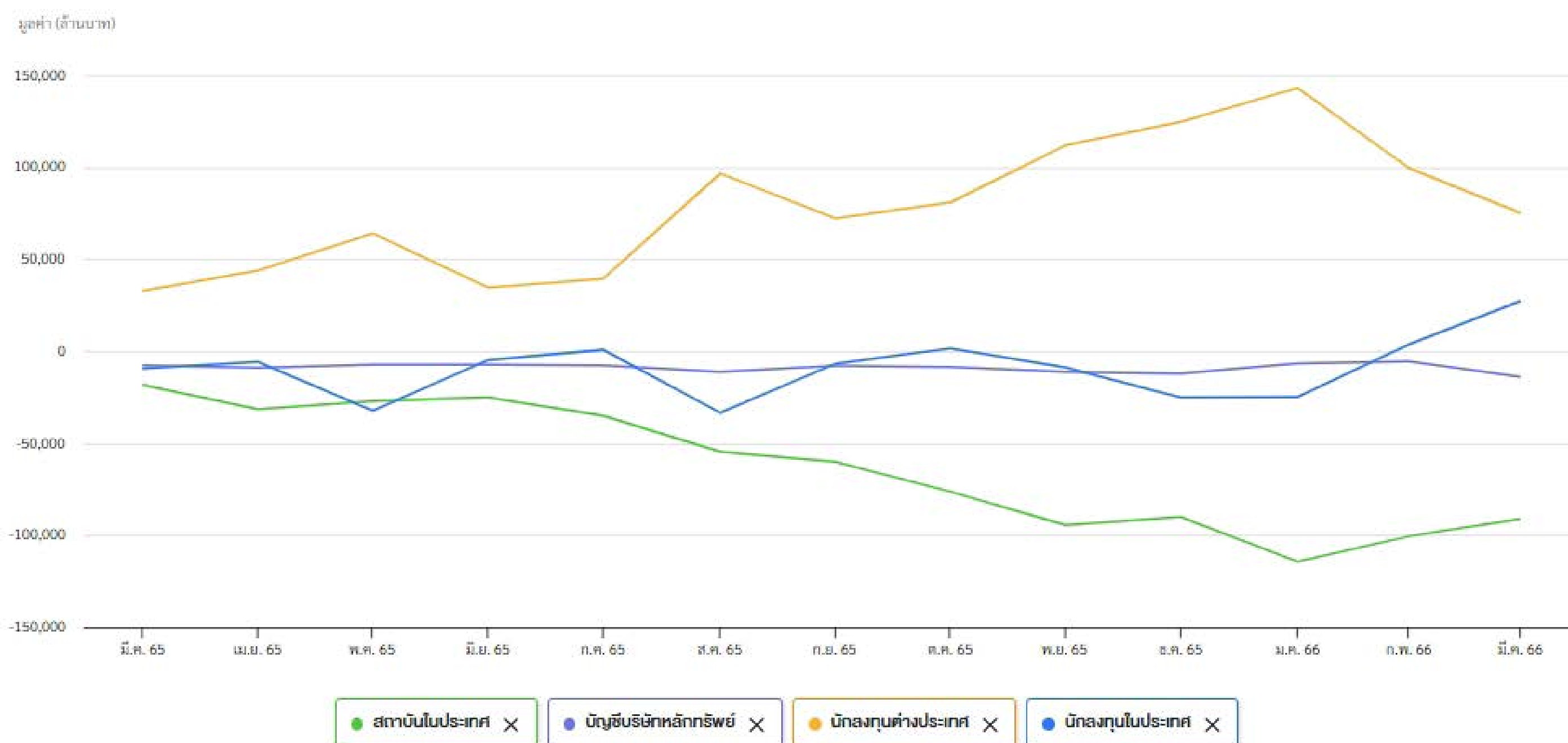
SET

มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 01 มี.ค. 2566



มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน

หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 20 มี.ค. 2566					01 มี.ค. 2566 - 20 มี.ค. 2566					01 มี.ค. 2566 - 20 มี.ค. 2566			
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%
สถาบันในประเทศ	3,262.04	5.19	3,107.58	4.95	154.46	63,022.68	7.25	53,599.63	6.17	9,423.05	285,056.35	8.00	286,118.70	8.03
นักซื้อหลักทรัพย์	4,684.73	7.46	4,851.54	7.72	-166.81	61,048.00	7.02	69,589.48	8.00	-8,541.48	260,182.78	7.30	261,928.58	7.35
นักลงทุนต่างประเทศ	34,655.90	55.15	38,136.73	60.69	-3,480.83	466,160.17	53.62	494,121.81	56.84	-27,961.63	1,789,681.54	50.20	1,842,810.86	51.69
นักลงทุนในประเทศ	20,235.58	32.20	16,742.39	26.64	3,493.18	279,117.05	32.11	252,036.99	28.99	27,080.06	1,230,288.94	34.51	1,174,351.47	32.94

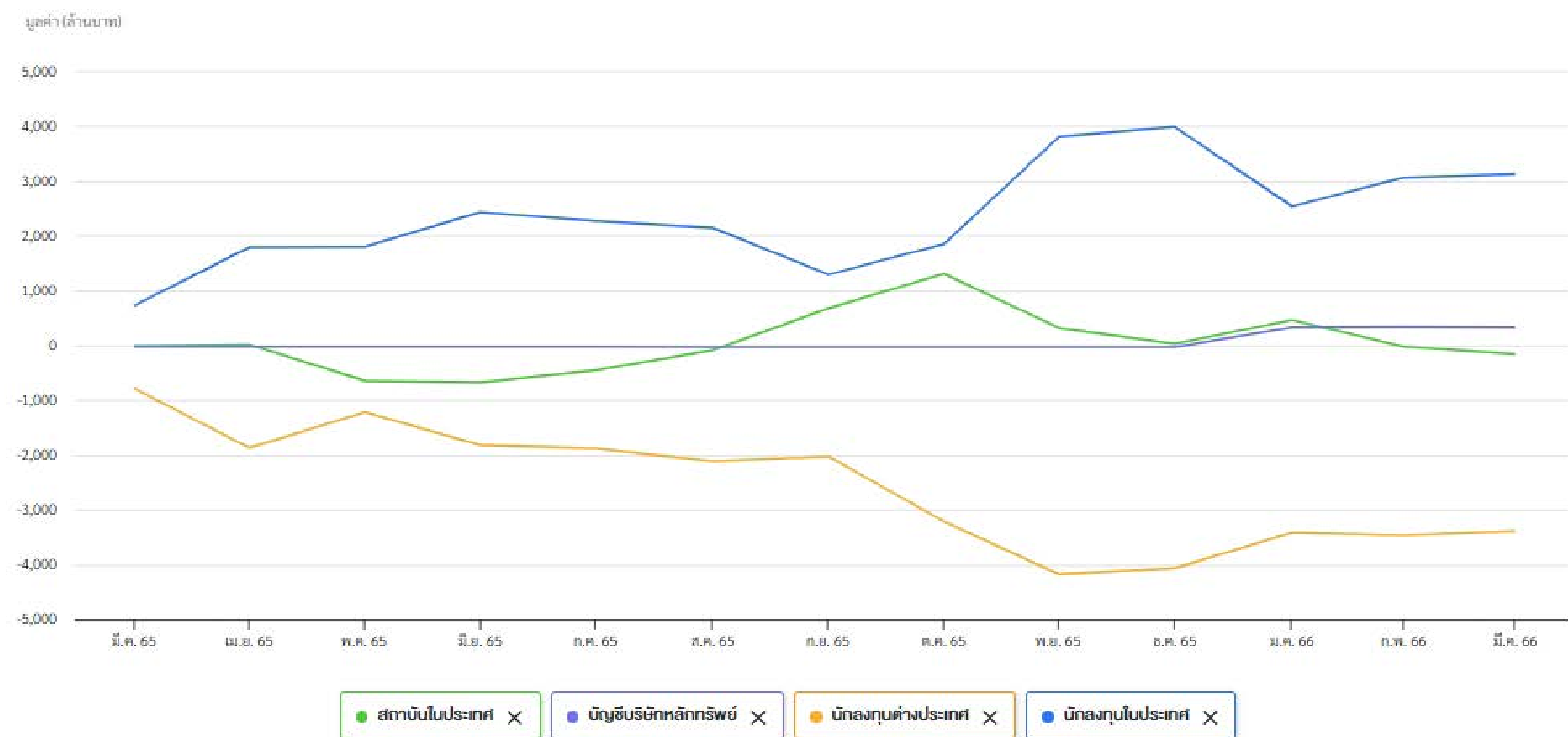
mai

มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 01 มี.ค. 2566



มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน

หน่วย : ล้านบาท

	วันที่ 20 มี.ค. 2566					01 มี.ค. 2566 - 20 มี.ค. 2566					01 มี.ค. 2566 - 20 มี.ค. 2566				
นักลงทุน	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	16.91	0.73	24.28	1.04	-7.37	906.41	2.56	1,050.34	2.96	-143.93	4,585.41	2.38	4,778.83	2.48	-193.42
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	0.49	0.02	1.76	0.08	-1.27	24.97	0.07	33.39	0.09	-8.42	633.10	0.33	274.22	0.14	358.88
นักลงทุนต่างประเทศ	373.59	16.07	435.23	18.73	-61.64	5,651.69	15.93	5,632.19	15.88	19.50	23,435.20	12.17	22,812.83	11.85	622.36
นักลงทุนในประเทศ	1,933.26	83.18	1,862.98	80.15	70.28	28,884.58	81.44	28,751.73	81.06	132.85	163,912.44	85.12	164,700.27	85.53	-787.82

HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOONINSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 คุณนุ้ย
E-mail: reporter@hooninside.com



@HOONINSIDE