

H O O N I N S I D E

SUN VENDING
TECHNOLOGY

“ SVT เพื่อสังคม ส่งต่อธุรกิจคืนสู่ชุมชน ”



SVT

เปิดปฏิบัติการ

“รกรากหญ้า”

บริษัท ชันเวนดิง เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน)



ที่ปรึกษา
ชาलगอง ปัทมพงศ์
ภักธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาริต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร
ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

หัวหน้าข่าว
อณูภา ศิริรวง

กองบรรณาธิการ
ณภัค ภัทรสุปรีดี

กราฟิก
วิชัยพล นาคสุข
ศิวีไล สอนใหม่
ศักดาอร จันทรินท

ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย
02-276-5976
E-mail :
reporter@hooninise.com

CONTENT

ข่าวจากปก	04
ข่าวบริษัทจดทะเบียน	08
ข่าวการเงิน	13
อินไซด์ Business	15
สรุปการซื้อขาย	16



MAGAZINE HOONINSIDE

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

พื้ แมกซ์ การ์ด พลัส
ช่วยคนไทยแบกบา
ลงทุนวันละ 1 บาทกว่า

ลดค่าน้ำมันสูงสุด
1,200 บาท*



ลดน้ำมันเครื่องสูงสุด
3,576 บาท**



ลดค่ากาแฟสูงสุด
4,500 บาท***



* คำนวณจากส่วนลดค่าน้ำมันต่อปี ลิตรละ 50 สตางค์ สูงสุดเดือนละ 200 ลิตร
** คำนวณจากส่วนลด 60% ของน้ำมันเครื่องเกรดสังเคราะห์แท้ ราคาสูงสุด 2,980 บาท จำนวน 2 ลิตร ในระยะเวลา 1 ปี
*** คำนวณจากส่วนลด 50% ของกาแฟพันธุ์ไทย ราคาสูงสุด 75 บาท จำนวน 10 ลิตรต่อเดือน ในระยะเวลา 1 ปี



SVT เปิดปฏิบัติการ “รุกรากหญ้า”



SVT พุดโครงการ
“SVT เพื่อสังคม ส่งต่อธุรกิจคืนสู่ชุมชน”
คาด Q2/66 จำหน่ายได้ไม่ต่ำกว่า 50 ตู้

นายคณสร อรรถไพศาลกุล

รองผู้อำนวยการสายงานการตลาด

บริษัท ชันเวนดิง เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) หรือ SVT

SUN VENDING
TECHNOLOGY

ผู้ประกอบการธุรกิจค้าปลีกขายสินค้าผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ (Vending Machine) พร้อมให้บริการติดตั้งและบริหารจัดการสินค้าที่วางขายผ่านเครื่อง Vending และจำหน่ายเวนด์แมชชีนให้กับลูกค้าภายใต้

เครื่องหมายการค้า **"SUNVENDING"** ในประเทศไทย มากกว่า 20 ปี เปิดเผยว่า ธุรกิจเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ (Vending Machine) ในปัจจุบันกำลังเติบโตอย่างรวดเร็ว ตามแนวโน้มพฤติกรรมของผู้บริโภคในยุคปัจจุบันที่ชอบความสะดวกและความรวดเร็วในการเลือก

ซื้อสินค้าตามที่ต้องการในทุกที่ **อีกทั้งมีระบบการชำระเงินที่ช่วยเพิ่มความสะดวกให้กับลูกค้า ตอบโจทย์ความเร็วในการเลือกซื้อสินค้าที่สะดวกยิ่งขึ้น แต่การกระจายการติดตั้งเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติในปัจจุบันก็ยังไม่ทั่วถึง**

SVT จึงมีความมุ่งมั่นช่วยให้อุตสาหกรรม Vending Machine กระจายตัวออกสู่ชุมชนห่างไกลในพื้นที่ต่างๆ เพิ่มมากขึ้น จึงจัดโครงการ **"SVT เพื่อสังคม ส่งต่อธุรกิจคืนสู่ชุมชน"** ขึ้นมา เพื่อส่งต่อความสุขคืนสู่ประชาชน หรือนักธุรกิจที่มีทุนทรัพย์ที่จำกัด ได้มีธุรกิจเป็นของตัวเองและมีรายได้ โดยเฉพาะในช่วงที่ธุรกิจอุตสาหกรรมท่องเที่ยวไทยกำลังกลับมาบูมอีกครั้ง

ทั้งนี้ เครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติที่เข้าร่วมในโครงการฯ จะเป็นเครื่อง Vending Machine หยอดเหรียญอัตโนมัติ ประเภท can&bottle ที่ผ่านการใช้งาน แต่ยังมีสภาพพร้อมใช้งานประมาณ 95% โดยเครื่อง Vending Machine ดังกล่าว จะถูกนำเข้าโรงงานปรับปรุงสภาพและประกอบ (Refurbishment) ให้สมบูรณ์ สามารถรองรับสินค้า ประเภท can&bottle ได้ 25 ชนิด พร้อมบรรจุสินค้าได้จำนวนกว่า 300-400 ชิ้น มีอายุการใช้งานได้ไม่ต่ำกว่า 8-9 ปี สนราคาจำหน่ายเพียงแค่เครื่องละ 38,000 บาท จากปกติราคาอยู่ที่ประมาณแสนกว่าบาท พร้อมทั้งยังได้รับการดูแลบริการหลังการขาย ตามนโยบายบริษัทฯ

"ช่วงโควิด-19 ระบาดในปี 2564 บริษัทฯ ได้ทดลองเริ่มเปิดใช้โครงการฯ เนื่องจากประชาชนและผู้บริโภคไม่สามารถออกจากบ้านได้ ประกอบกับมีผู้ประกอบการขอคำปรึกษาและสอบถามเข้ามายังบริษัทฯ เป็นจำนวนมาก ดังนั้น ผู้บริหารจึงวางนโยบายให้ความช่วยเหลือผู้ประกอบการให้สามารถดำเนินธุรกิจต่อไปได้

ซึ่งการจัดตั้งโครงการฯ ในช่วงแรกได้รับการตอบรับที่ดีมาก และภายในระยะเวลาเพียง 1 เดือน มีผู้ประกอบการจัดซื้อเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติไปมากกว่า 50 ตัว โดยบริษัทฯ สามารถปิดยอดจำหน่ายได้จำนวนกว่า 80 ตัว



สำหรับการดำเนินโครงการฯ ในครั้งนี้ จะเป็นการต่อยอดสู่การสร้างอนาคตให้กับประชาชนในชุมชน โดยบริษัทฯ เปิดรับทั้งประชาชนทั่วไป นักธุรกิจชุมชน กลุ่มสหกรณ์ชุมชน และกลุ่มผู้ผลิตสินค้า OTOP เป็นต้น

คาดว่าจะในช่วงไตรมาส 2/2566 จะสามารถจำหน่ายได้ไม่ต่ำกว่า 50 ตู้



SUN VENDING
TECHNOLOGY

“

คาดหวังว่า **SVT** จะสามารถช่วยเหลือประชาชนให้มีรายได้จากการติดตั้งเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติตามพื้นที่ต่าง ๆ โดยเราจะเข้าไปช่วยเหลือดูแล ให้ความรู้ และอบรมให้เป็นกรณีพิเศษ เพื่อให้เครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติสามารถใช้งานได้ยาวนานกว่า 8-9 ปี และสามารถคืนทุนได้โดยเร็วไว และไม่ต้องกลัวว่าจะมีการลักขโมยได้ง่าย ๆ เพราะเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติของ **SVT** มีเซฟตี้เหมือนตู้เซฟหรือตู้นิรภัย โดยที่ผ่านมายังไม่เคยเกิดกรณีการลักขโมยจากเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติของ **SVT** เลย

”

หากสนใจสามารถสอบถามได้ที่ Call Center 02-026-3805 หรือ LINE : @sunvending



นอร์ทอีส รับเบอร์

เป็นผู้ผลิตยางพารา **คุณภาพดีระดับโลก**
ซื่อสัตย์ยุติธรรมต่อลูกค้า ใช้พลังงานสะอาด
เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม
พัฒนารุทกิจไปสู่ อุตสาหกรรมปลายน้ำ

ผลิตภัณฑ์ของเรา



ยางแผ่นรมควัน



ยางแท่ง STR



ยางผสม

ชูวิทย์ จีรนสมบูรณ์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร



BKD

จับมือกลุ่มเจมาร์ท

ลุยโปรเจกต์แรก

โครงการตกแต่งห้องผู้สูงอายุ



BKD ลั่นปี่งานตกแต่งบ้านมือ ทั้งโครงการภาครัฐ-เอกชน คาดเบิกบล็อกปีนี้มีโอกาสแตะระดับ 2 พันล้าน ชูกลุ่มโรงแรมยังโดดเด่น เผยอยู่ระหว่างรีโนเวท โรงแรมเครือ AWC และมีทีเอส กรุ๊ป หลายแห่ง พร้อมจับมือกลุ่มเจมาร์ท ลุยโปรเจกต์แรก โครงการตกแต่งห้องผู้สูงอายุ และนำสินทรัพย์ NPA ในทำเลที่มีศักยภาพมาปรับปรุงให้พร้อมขายรับตีตลาดบ้านมือสอง

นางนุชนารถ รัตนสุวรรณชาติ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท บางกอกเดค-คอน จำกัด (มหาชน) หรือ BKD เปิดเผยว่า แผนยุทธศาสตร์ของ บริษัท ในปีนี้จะเน้นการเติบโตจากธุรกิจตกแต่งภายใน ซึ่งเป็นธุรกิจหลักของ BKD และต่อยอดธุรกิจจากพันธมิตรที่เข้ามาถือหุ้นของ บริษัท โดยในส่วนของกลุ่มเจมาร์ท โปรเจกต์แรกที่จะร่วมมือกันก็คือ โครงการตกแต่งห้องผู้สูงอายุ ของ บมจ. เจเอสเอส ซึ่งขณะนี้อยู่ระหว่างขึ้นห้องตัวอย่าง และ

ในเร็วๆ นี้ จะมีโปรเจกต์ร่วมกันอีกประมาณ 1-2 โปรเจกต์ เช่น การนำเอาสินทรัพย์ NPA ของ บมจ. เจเอสเอส ในทำเลที่มีศักยภาพมาปรับปรุงให้พร้อมขายรับตีตลาดบ้านมือสอง

ส่วนภาพรวมของธุรกิจตกแต่งภายใน มีแนวโน้มสดใสต่อเนื่อง หลังจากที่เปิดประเทศ ซึ่งมีทั้งงานตกแต่งใหม่ งานรีโนเวท งานส่วนขยาย กลุ่มที่โดดเด่นยังคงเป็นกลุ่มโรงแรมและกลุ่มโรงพยาบาล โดยเฉพาะกลุ่มโรงแรมนั้น ลูกค้ารายใหญ่ที่ไว้วางใจและให้ความเชื่อมั่นใช้บริการ BKD อย่างต่อเนื่องคือกลุ่ม บริษัท เอสเอส เอวิธ คอร์ป จำกัด (มหาชน) หรือ AWC ซึ่งปัจจุบัน BKD อยู่ระหว่างการรีโนเวทโรงแรมในกลุ่ม AWC หลายแห่ง นอกจากนี้ยังมีงานตกแต่งโรงแรมของกลุ่ม บีทีเอส กรุ๊ป ซึ่งเป็นหนึ่งในพันธมิตรเข้ามาถือหุ้นใน BKD

นางนุชนารถ กล่าวต่อว่า ปัจจุบันบริษัทมีงานในมือรอรับรัยรายได้ (Backlog) อยู่ประมาณ 1 พันล้านบาท และล่าสุดได้ยื่นประมูลงานภาครัฐและภาคเอกชนไปแล้วมูลค่ากว่า 2 พันล้านบาท ซึ่งคาดว่าจะได้รับส่วนแบ่งงานประมูลดังกล่าวประมาณ 30-50% และภายในปีนี้คาดว่าจะมีงานให้เข้าร่วมประมูลอีกหลายพันล้านบาท ทำให้บริษัทมั่นใจว่าปีนี้ Backlog มีโอกาสขึ้นมาแตะที่ระดับ 2 พันล้านบาท โดยปัจจุบันบริษัทมีสัดส่วนลูกค้าภาครัฐ 50% และเอกชน 50%

“ปีนี้นงานตกแต่งภายในคึกคักมาก มีโครงการออกมาให้ประมูลตลอดทั้งปี ทั้งงานรีโนเวทงานตกแต่งใหม่ งานตกแต่งบ้านเศรษฐกิจผลตอบแทนก็ดีมาก มีงานเข้ามาตลอด แต่เรายังได้พันธมิตรอย่างกลุ่มเจมาร์ท เข้ามาเสริม ยิ่งทำให้ BKD มีแนวโน้มเติบโตอย่างแข็งแกร่ง” นางนุชนารถ กล่าว



BAY ปล่องเงินกู้ให้ SUPER กว่า 1 พันลบ. พัฒนาโครงการ โรงไฟฟ้า SPP HYBRID

SUPER ไล่ภัยสูญโครงการโรงไฟฟ้า SPP HYBRID แสงอาทิตย์ติดตั้งร่วมกับแบตเตอรี่ ในจังหวัดสระแก้ว ขนาดกำลังการผลิต 16 เมกะวัตต์เต็มสูบ โดยมีธนาคารกรุงศรีอยุธยา (BAY) ปล่องสินเชื่อโครงการ วงเงินกว่า 1,000 ล้านบาท ตอกย้ำความเชื่อมั่นในศักยภาพของ บริษัทและโครงการ “จอมทรัพย์ โลจายะ” ระบุพร้อมลุยขยายโรงไฟฟ้าพลังงานหมุนเวียนเต็มรูปแบบทั้งในและต่างประเทศ พร้อมตั้งเป้ารายได้ปี 66 เติบโต 10-15%



นายจอมทรัพย์ โลจายะ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ซุปเปอร์ เอนเนอร์ยี คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) (SUPER) เปิดเผยว่า บริษัท ซุปเปอร์ โซลาร์ ไฮบริด จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อย ดำเนินธุรกิจผลิตและจำหน่ายกระแสไฟฟ้าจากพลังงานทดแทน ได้รับการสนับสนุนทางการเงินจากธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) (BAY) โดยได้รับวงเงินสินเชื่อ (Project Financing) จำนวนกว่า 1,000 ล้านบาท เพื่อนำไปใช้

ในการพัฒนาโครงการ SPP HYBRID ในจังหวัดสระแก้ว ขนาดกำลังการผลิตติดตั้งรวม 16 เมกะวัตต์

ทั้งนี้ โครงการ SPP HYBRID เป็นโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ติดตั้งร่วมกับแบตเตอรี่ โดยสามารถผลิตและขายไฟฟ้าได้ 24 ชั่วโมง โดยมีสัญญาซื้อขายไฟฟ้า (PPA) ระยะเวลา 13 ปี 6 เดือนกับการไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย (กฟผ.) ในอัตราค่าไฟเฉลี่ย 2.97 บาท/หน่วย ซึ่งโครงการดังกล่าวได้เริ่มดำเนินการจำหน่ายไฟฟ้าเชิงพาณิชย์ (COD) เป็นที่เรียบร้อยแล้ว เมื่อวันที่ 20 มกราคม 2566 ที่ผ่านมา

“ผมต้องขอบคุณธนาคารกรุงศรีฯ ในการปล่อยเงินกู้ในครั้งนี้ โดยจะนำเงินมาใช้ในการพัฒนาโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ติดตั้งร่วมกับแบตเตอรี่ (SPP HYBRID) ซึ่งสะท้อนให้เห็นถึงความเชื่อมั่นของสถาบันการเงินที่มีต่อบริษัทฯ รวมถึงศักยภาพของโครงการ ซึ่งที่ผ่านมา นับจากวัน COD มีผลการดำเนินงานที่ดีต่อเนื่องมาโดยตลอด รวมทั้ง SUPER เตรียมความพร้อมในฐานเงินทุนสำหรับการลงทุนที่กำลังจะเกิดขึ้นรอบใหม่ในธุรกิจพลังงานหมุนเวียนในอนาคตไม่ว่าจะเป็นแผนพัฒนาด้านพลังงานที่ปิดขึ้นมาใหม่ทั้งในประเทศไทย เวียดนาม หรือ ในประเทศอื่นๆ” นายจอมทรัพย์กล่าว

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร SUPER กล่าวอีกว่า บริษัทฯ มีความเชี่ยวชาญและประสบการณ์ที่ดี และมีความพร้อมดำเนินโครงการโรงไฟฟ้าโดยมีแผนขยายโรงไฟฟ้าทุกรูปแบบ โดยปัจจุบันมีกำลังการผลิตไฟฟ้าที่เปิดดำเนินงานแล้ว 1,608.32 เมกะวัตต์ จำนวน 133 โครงการ และตั้งเป้าหมายอีก 1,000 เมกะวัตต์ในปี 2568 หรือมีกำลังการผลิตไฟฟ้าเพิ่มที่ระดับ 2,600 เมกะวัตต์ โดยมาจาก โครงการโรงไฟฟ้าจากขยะ โซลาร์รูฟท็อป โครงการการขยายงานสัญญาซื้อขายไฟฟ้าภาคเอกชน (Private PPA) รวมทั้งโครงการ PDP ในประเทศและในเวียดนาม เป็นต้น ซึ่งจะทำให้ภาพรวมผลการดำเนินงานของ บริษัทฯ เติบโตอย่างมีเสถียรภาพ สร้างผลตอบแทนที่ดีให้กับผู้ถือหุ้น ขณะที่ปี 2566 ตั้งเป้ารายได้เติบโต 10 - 15% จากปีก่อน





iG

**คาดปีนี้ รายได้โตมากกว่า 45%
ปีหน้า รายได้แตะ 2 พันลบ.
พร้อมเชื่อมั่น ปีนี้อัตรากำไรสุทธิ
จะกลับมาที่อัตราปกติที่ 11%-12%**

นายสมชาย เหมะสุวรรณโรจน์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และผู้บริหารบริษัท ไอแอนด์ไอ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ iG ที่ปรึกษาด้านดิจิทัลเทคโนโลยีชั้นนำในประเทศไทย ร่วมแถลงผลประกอบการของ บริษัทประจำปี 2565 ที่ผ่านมา และทิศทาง การเติบโตของกลุ่มบริษัทฯ ปี 2566 ในงาน บริษัทจดทะเบียนพบผู้ลงทุน (Opportunity Day) บนแพลตฟอร์มออนไลน์

ปี 2565 บริษัทฯ มีรายได้รวมทั้งปีสร้างสถิติ สูงสุด อยู่ที่ 962 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อน ที่มีรายได้รวม 690 ล้านบาท เติบโตกว่า 39% สร้างสถิติ All-time High อย่างต่อเนื่อง โดยเป็นผลมาจากการเติบโตของรายได้กลุ่ม ธุรกิจด้านการบริหารจัดการความสัมพันธ์ กับลูกค้า (CRM) และธุรกิจด้านการวางแผน ทรัพยากรองค์กร (ERP) ที่มีอัตราการเติบโต เป็นร้อยละ 41.7 และร้อยละ 55.3 ตาม ลำดับ

สำหรับผลประกอบการในไตรมาส 4/2565 บริษัทฯ ยังคงสามารถสร้างสถิติรายได้สูงสุด เป็นประวัติการณ์ของบริษัทฯ ติดต่อกัน 8 ไตรมาสต่อเนื่อง นับตั้งแต่ไตรมาส 1/64 จนถึงปัจจุบัน โดยในไตรมาส 4/2565 มีรายได้รวมที่ 254 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 58.21 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 29.78% เมื่อเทียบกับช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อนที่มีรายได้ อยู่ที่ 195.49 ล้านบาท

นายสมชาย เปิดเผยว่า สาเหตุที่อัตรากำไรสุทธิลดลงในปีที่ผ่านมา เกิดจาก 3 ปัจจัยหลัก คือ ต้นทุนการดำเนินงานที่เพิ่มขึ้น ซึ่งเป็นผล มาจากจำนวนพนักงานที่มากขึ้นจาก 282

คนในปีที่แล้ว เป็น 400 คน ณ สิ้นปี 2565 ถึงแม้จะรับพนักงานเข้ามาอย่างต่อเนื่อง แต่ยังไม่เพียงพอกับจำนวนงานในมือของ บริษัทฯ เป็นผลให้ต้องจ้างบริการบุคลากร จากบริษัทภายนอกองค์กรมากขึ้น เพื่อเร่ง ดำเนินโครงการให้เร็วกว่ากำหนดตามความ ต้องการของลูกค้า เป็นผลให้ต้นทุนสูงขึ้น กว่า 5% นอกจากนี้บริษัทฯ ได้รับผลกระทบ จากค่าเงินที่ผันผวนระหว่างปี 2565 ทำให้ ต้นทุนการให้บริการ Subscription สูงขึ้น กว่า 5% เป็นผลให้อัตรากำไรขั้นต้นลดลง อย่างไรก็ดี บริษัทฯ ตระหนักถึงความเสี่ยง ด้านอัตราแลกเปลี่ยน จึงดำเนินการเปลี่ยน รูปแบบสัญญาการให้บริการกับลูกค้า จาก เดิมที่เป็นสกุลเงินไทยบาท เปลี่ยนเป็นสกุล เงินดอลลาร์สหรัฐ เพื่อให้สะท้อนกับมูลค่า ตลาดที่แท้จริง

iG เชื่อมั่นว่า จากแผนการพัฒนาศักยภาพ ประกอบกับการเข้าซื้อกิจการบริษัท แลนซิง บิสซิเนส ซิสเต็มส์ จำกัด จะทำให้บริษัทฯ สามารถลดต้นทุนการจ้างงานภายนอก องค์กรได้อย่างมาก ซึ่งปัจจุบันแลนซิงมี พนักงานกว่า 300 คน รวมกับพนักงานของ iG ปัจจุบัน ทำให้กลุ่มบริษัทฯ มีพนักงาน มากกว่า 740 คน นอกจากนี้ iG ยังมองหา บริษัทเพื่อการลงทุนที่เกี่ยวข้องกับการ บริการ Outsource ในประเทศเวียดนาม เนื่องจากเป็นประเทศที่มีบุคลากรที่มีทักษะ ความเชี่ยวชาญด้านไอทีสูงและต้นทุนต่ำกว่า

อีกหนึ่งปัจจัยคือ การแข็งค่าของดอลลาร์ สหรัฐอย่างรวดเร็ว และความผันผวนของ ค่าเงินในช่วงไตรมาส 2-3 ยังส่งผลกระทบ ต่อต้นทุนใบอนุญาตการใช้โปรแกรม

คอมพิวเตอร์ (Subscription) เพิ่มขึ้น อย่างมีนัยสำคัญ นอกจากนี้ ยังมีค่าใช้จ่าย จากการขายและการบริหาร ซึ่งรวมค่าที่ ปรึกษาทางการเงินในการทำ deal M&A กับ บริษัท แลนซิง บิสซิเนส ซิสเต็มส์ จำกัด อีก ด้วย โดยต้นทุนใบอนุญาตการใช้โปรแกรม คอมพิวเตอร์ (Subscription) ที่สูงขึ้นจาก อัตราแลกเปลี่ยน ทำให้อัตรากำไรขั้นต้นจาก ธุรกิจ Salesforce & Oracle Software Subscription and License ลดลงจาก 18% ในปีที่แล้ว เหลือ 12% ซึ่งถือเป็นปัจจัย ชั่วคราว และอยู่ในวิสัยที่บริษัทฯ สามารถ จัดการได้ อีกทั้ง บริษัทฯ ได้ปรับกลยุทธ์เพื่อ ลดความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยน โดยการ กำไรจากคู่ค้าสำหรับสัญญาใหม่และลูกค้า ที่ต่อสัญญาเป็นสกุลเงินดอลลาร์สหรัฐแทน โดยคาดว่าจะดำเนินการเสร็จสิ้นในช่วงกลาง ปี 2566

สำหรับปี 2566 บริษัทฯ คาดว่าจะมีรายได้ ทั้งปีเติบโตกว่า 40% หรือประมาณ 1,350 -1,400 ล้านบาท จากการเติบโตของธุรกิจ เดิมของบริษัท (Organic Growth) ในกลุ่ม CRM และ ERP ที่ยังมีการเติบโตอย่างต่อเนื่องในอัตรา 20-25% อีกทั้งรายได้เสริม จากธุรกิจใหม่ อาทิ MarTech, InsureTech และ HealthTech รวมถึงการลงทุนใน บริษัท แลนซิง บิสซิเนส ซิสเต็มส์ จำกัด หรือ Lansing ผู้นำด้าน Software Development, Outsourcing และ IT Security ที่คาดว่าจะมี รายได้เข้ามาตั้งแต่ไตรมาสแรกของปี 2566 ทั้งนี้ บริษัทฯ ยังคงมองหาโอกาสในการ ลงทุนขยายกิจการในอนาคตด้วยเช่นกัน





PTECH

**ปิดดีผลงานตรวจสอบ
ระบบถังก๊าซหุงต้ม ปตท.
มูลค่างานกว่า 20 ลบ. จาก OR**

PTECH ปิดดีผลงานสัญญารับงาน “OR” เข้าทดสอบและตรวจสอบถังก๊าซหุงต้ม ปตท. โรงซ่อมบำรุงถังก๊าซหุงต้มภาคกลาง จังหวัดพระนครศรีอยุธยา และโรงซ่อมบำรุงถังก๊าซหุงต้มภาคใต้ จังหวัดสงขลา มูลค่างานกว่า 20 ล้านบาท พร้อมส่งชิ้น ชิ้นงานตรวจสอบถังก๊าซหุงต้ม ปตท. ในภูมิภาคอื่น ๆ จาก OR เพิ่มเติม จ่อลุยทางรอประมูลงานซ่อมบำรุง ในกลุ่มอุตสาหกรรมปิโตรเลียมอื่นๆ ไตรมาส 2/2566 ด้าน “ดร.ทิวา ศิวัณปัญญาศ” บอสใหญ่ “PTECH” ประเมินภาพอุตสาหกรรมด้านงานวิศวกรรมพื้นผิว สบช่องว่างขยายงานให้บริการตรวจสอบทางวิศวกรรม ส่วแฉ่วพุ่งมื่นใจปีนี้ Backlog ทะลุ 300 ล้านบาท ขณะที่รายได้โตกว่า 10% พร้อมส่งสัญญาณเตรียมยื่นไฟลิ่ง เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ เร็วๆ นี้

ดร.ทิวา ศิวัณปัญญาศ ประธานกรรมการบริหาร บริษัท พีเออี เทคนิคอล เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) หรือ “PTECH” ครอบคลุมธุรกิจประเภทกิจกรรมวิชาชีพวิทยาศาสตร์ และกิจกรรมทางวิชาการ โดยให้บริการด้านกิจกรรมงานวิศวกรรมและการให้คำปรึกษาทางด้านเทคนิคที่เกี่ยวข้อง หรืองานระบบอิเล็กทรอนิกส์ (ตรวจสอบ) โครงสร้าง เปิดเผยว่า บริษัทฯ ได้ลงนามเซ็นสัญญาจ้างเหมาทดสอบและตรวจสอบถังก๊าซหุงต้ม ปตท. ณ โรงซ่อมบำรุงถังก๊าซหุงต้มภาคกลาง จังหวัดพระนครศรีอยุธยา และ โรงซ่อมบำรุงถังก๊าซหุงต้มภาคใต้ จังหวัดสงขลา กับ บริษัท ปตท. น้ำมัน และการค้าปลีก จำกัด (มหาชน) หรือ “OR” คิดเป็นมูลค่างานกว่า 20 ล้านบาท

“ทั้งนี้ ต้องขอขอบคุณทาง “OR” ที่ให้ “PTECH” เข้าไปดูแลงานด้านบริการตรวจสอบระบบทางวิศวกรรมในโปรเจกต์งานอิเล็กทรอนิกส์ถังก๊าซหุงต้ม ปตท. ณ โรงซ่อมบำรุงถังก๊าซหุงต้มภาค

กลาง และ โรงซ่อมบำรุงถังก๊าซหุงต้มภาคใต้ ซึ่งเป็นการต่อยอดศักยภาพความเป็นมืออาชีพในการเป็นหนึ่งในผู้นำระดับต้นๆ ของประเทศทางด้านงานบริการตรวจสอบทางวิศวกรรม”

ระหว่างการรอผลประมูลงานอิเล็กทรอนิกส์ถังก๊าซหุงต้ม ปตท. จาก OR ในพื้นที่ภาคเหนือและภาคตะวันออกเฉียงเหนือเพิ่มเติม โดยมีมูลค่างานรวมกว่า 30 ล้านบาท พร้อมทั้งเตรียมต่อยอดธุรกิจหลักไปสู่กลุ่มซ่อมบำรุงในอนาคต โดยล่าสุดบริษัทฯ อยู่ระหว่างการเข้าประมูลงานซ่อมบำรุงในกลุ่มบริษัท ปิโตรเลียมอื่น ๆ มูลค่างานประมาณ 96 ล้านบาท ซึ่งคาดว่าจะสามารถสรุปดีได้ภายในไตรมาส 2/2566 นี้ รวมถึงงานของภาคเอกชนในโปรเจกต์อื่น ๆ ทั้งนี้ หากดีผลงานโปรเจกต์ใหม่ๆ แล้วเสร็จ จะส่งผลให้ในปี บริษัทฯ จะมี Backlog เพิ่มขึ้นสูงกว่าระดับ 300 ล้านบาทอย่างแน่นอน

สำหรับภาพรวมอุตสาหกรรมด้านงานวิศวกรรมในปัจจุบัน มีแนวโน้มฟื้นตัวอย่างต่อเนื่อง โดยคาดว่าจะหลังจากนี้ภาพรวมของอุตสาหกรรมดังกล่าวจะสามารถขยายตัวได้ในระดับที่สูงกว่า 20% ต่อปี (เทียบกับช่วงก่อนเกิดโควิด-19) ซึ่งปัจจุบันอุตสาหกรรมกลับสู่ภาวะปกติ 100% แล้ว โดยจะเห็นได้จากเริ่มมีการทยอยจัดจ้างงานรับเหมาและตรวจสอบระบบต่าง ๆ รวมถึงโครงการบิโคโนมิกส์ของทั้งภาครัฐและภาคเอกชน

ดังนั้น จากปัจจัยในเชิงบวกดังกล่าว ส่งผลให้บริษัทฯ ได้รับอานิสงส์จากการกลับมาฟื้นตัวของภาคอุตสาหกรรมด้วยเช่นเดียวกัน ซึ่งก็ส่งผลให้บริษัทฯ ตั้งเป้าอัตราการเติบโตในปี 2566 เพิ่มขึ้นกว่า 10% จากการเข้าประมูลงานใหม่ๆ ขณะเดียวกันก็จะต่อยอดธุรกิจไปในส่วนที่เกี่ยวข้อง รวมถึงการขยายกิจการไปสู่ธุรกิจใหม่ๆ

ดร.ทิวา ยังได้กล่าวถึงท้ายถึงกรณีการเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยว่า ขณะนี้บริษัทฯ ได้แปรสภาพเป็นบริษัทมหาชนเป็นที่เรียบร้อยแล้ว และล่าสุดที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ ได้มีมติเห็นชอบแผนการเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ซึ่งขณะนี้อยู่ระหว่างขั้นตอนการเตรียมความพร้อมด้านการตรวจสอบรายละเอียดทางบัญชี และโครงสร้างธุรกิจของบริษัทฯ ทั้งหมด ซึ่งขณะนี้อยู่ระหว่างการหารือกับบริษัทที่ปรึกษาทางการเงินกรณีการเตรียมเอกสารยื่นแบบคำขอเพื่อเสนอขายหลักทรัพย์ (Filing) เพื่อเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ต่อสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์ และตลาดหลักทรัพย์ (สำนักงาน ก.ล.ต.) ในขั้นตอนต่อไป



สำหรับการเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ในครั้งนี้ จะช่วยเพิ่มโอกาสทางธุรกิจในอนาคตให้มีความแข็งแกร่งมากยิ่งขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ โดยบริษัทฯ จะใช้เป็นเงินทุนในการขยายกิจการด้วยการลงทุนในเครื่องจักร อุปกรณ์ ที่ใช้ในงานตรวจสอบด้านวิศวกรรม ซึ่งหากมีเครื่องมือและอุปกรณ์ที่ดี จำนวนมาก และขนาดใหญ่ขึ้น จะช่วยเพิ่มศักยภาพในการเข้ารับการจ้างงานของบริษัทฯ ได้ในอนาคต รวมถึงจะเป็นการส่งผลบวก สู่ความน่าเชื่อถือให้กับผู้ว่าจ้าง คู่ค้า และพันธมิตรอื่น ๆ อีกด้วย

"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)



กบว. ย้ำไม่ได้ลงทุน ในธนาคารสหรัฐที่โดนสั่งปิด

กบว. ย้ำไม่ได้ลงทุนในธนาคารสหรัฐที่โดนสั่งปิด พร้อมติดตามสถานการณ์การลงทุนอย่างใกล้ชิด และได้ดำเนินนโยบายการลงทุนอย่างรอบคอบและระมัดระวัง เพื่อมุ่งหวังสร้างผลตอบแทนที่ดีในระยะยาวให้แก่สมาชิก

จากกรณีธนาคารใหญ่ในสหรัฐฯ 3 แห่ง ได้แก่ Silicon Valley Bank (SVB), Signature Bank และ Silvergate Bank ประสบปัญหาการขาดสภาพคล่องจนถูกสั่งปิดกิจการและถูกควบคุมโดยหน่วยงานภาครัฐนั้น

ดร.ศรัทธา ชัยทิพย์ เลขาธิการคณะกรรมการกองทุนบำเหน็จบำนาญข้าราชการ (กบว.)เปิดเผยว่า กบว. ไม่มีการลงทุนในหุ้นหรือตราสารหนี้ของธนาคารทั้ง 3 แห่ง หรือสินทรัพย์ดิจิทัลแต่อย่างใด วิกฤตการณ์ดังกล่าวเป็นความผิดพลาดจากนโยบายและการบริหารจัดการทรัพย์สิน (Asset) และหนี้สิน (Liabilities) ของ SVB ซึ่งเหตุการณ์ที่เกิดขึ้นจะไม่ขยายวงกว้างและลุกลามไปยังอุตสาหกรรมอื่นๆ แต่อาจส่งผลกระทบต่ออุตสาหกรรมเทคโนโลยีของสหรัฐฯ ในระยะสั้นเท่านั้น เนื่องจากสหรัฐฯ ได้ออกมาตรการควบคุมและจำกัดผลกระทบให้อยู่ในวง

แคบ เพื่อลดความตื่นตระหนกของประชาชน และฟื้นความเชื่อมั่นต่อเศรษฐกิจสหรัฐฯ พร้อมยืนยันเสถียรภาพของระบบการเงินของสหรัฐฯ ว่ายังมีความแข็งแกร่ง

โดย กบว. มองว่า ตลาดลงทุนยังมีความผันผวนจากความไม่แน่นอนของนโยบายอัตราดอกเบี้ย ภาวะเงินเฟ้อ การขาดความเชื่อมั่นจากนักลงทุน รวมถึงกลุ่ม Venture capital Private equity และ Startup จะมีความสามารถในการเข้าถึงแหล่งเงินทุนน้อยลง สิ่งที่เกิดขึ้นจะกระทบกับกำไรและงบดุลของกลุ่มธนาคาร และเป็นสัญญาณเชิงลบต่อตลาดหุ้นสหรัฐฯ และตลาดหุ้นทั่วโลก ประกอบกับอัตราผลตอบแทนพันธบัตรรัฐบาลสหรัฐฯ 2 ปี และ 10 ปี ได้ปรับตัวลงอย่างรุนแรง ประมาณ 40-70 bps สะท้อนถึงการคาดการณ์ว่า ธนาคารกลางสหรัฐ (FED) อาจชะลอการปรับขึ้นอัตราดอกเบี้ยออกไป ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อพอร์ตการลงทุนโดยรวมของ กบว.

อย่างไรก็ตาม กบว. ได้ติดตามสถานการณ์การลงทุนอย่างใกล้ชิด และได้ดำเนินนโยบายการลงทุนอย่างรอบคอบและระมัดระวัง เพื่อมุ่งหวังสร้างผลตอบแทนที่ดีในระยะยาวให้แก่สมาชิก



Krungthai COMPASS

ชี้ Data Center ปัจจัยหนุน สร้างศักยภาพ SME ไทย



ศูนย์วิจัย Krunghthai COMPASS ชี้ Data Center เป็นโครงสร้างพื้นฐานสำคัญที่ต้องพัฒนา เพื่อรองรับปริมาณข้อมูลที่มีแนวโน้มเติบโตอย่างก้าวกระโดดหลายเท่าตัว จากการขยายตัวของการใช้เทคโนโลยีดิจิทัลในกิจกรรมทางธุรกิจ แนวโน้มการใช้ซอฟต์แวร์ ERP ที่ทำงานบน Public Cloud (Cloud ERP) จะช่วยเพิ่มศักยภาพทางธุรกิจให้ผู้ประกอบการ SME โดยเฉพาะธุรกิจค้าปลีกและค้าส่งและธุรกิจผลิตสินค้า

ดร.พชรพจน์ นันทรามาศ
ผู้เชี่ยวชาญการจัดการใหญ่
ธนาคารกรุงไทย เปิดเผยว่า ปัจจุบันเศรษฐกิจดิจิทัลถือเป็นเครื่องยนต์สำคัญที่ขับเคลื่อนเศรษฐกิจของไทยในอนาคต คาดว่า จะเติบโตจากราว 1.8 ล้านล้านบาทในปี 2565 เป็น 5.8 ล้านล้านบาทในปี 2573 ส่งผลให้ปริมาณข้อมูลที่เกิดขึ้นมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นจาก 7 Zettabytes ในปี 2565 เป็น 26 Zettabytes ในปี 2573 หรือเพิ่มขึ้นราว 3.7 เท่าในระยะเวลา 8 ปี ซึ่งต้องการ Data Center ในการจัดเก็บและประมวลผล ปัจจุบัน Data Center มี 3 รูปแบบหลัก คือ 1.การสร้าง Data Center เพื่อใช้ภายในองค์กร สำหรับองค์กรขนาดกลางและใหญ่

2.การใช้ Private Cloud สำหรับองค์กรขนาดเล็กและขนาดกลาง โดยทั้งสองรูปแบบเหมาะสำหรับจัดเก็บข้อมูลที่สำคัญหรือเป็นความลับขององค์กร 3.การใช้ Public Cloud ซึ่งเหมาะสำหรับองค์กรขนาดเล็ก

“Krunghthai COMPASS ประเมินว่า SME จะได้ประโยชน์จากการใช้ Cloud ERP ซึ่งเป็น Public Cloud แบบ Software-as-a-Service (SaaS) มาเพิ่มประสิทธิภาพ เช่น Cloud ERP ในส่วนระบบบริหารจัดการความสัมพันธ์ลูกค้า (Customer Relationship Management Module: CRM) และระบบบริหารทรัพยากรการผลิต (Material requirements planning Module) จะช่วยให้ผู้ประกอบการเสนอสินค้าให้ตรงกับความต้องการของลูกค้ามากขึ้น และช่วยให้ผู้ประกอบการบริหารสินค้าคงคลังให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น ซึ่งในต่างประเทศพบว่า การหันมาใช้บริการ Cloud ERP จะช่วยเพิ่มยอดขายของผู้ประกอบการในธุรกิจค้าปลีกและค้าส่ง และธุรกิจผลิตสินค้าได้ 8% และ 13% รวมทั้งช่วยเพิ่มอัตรากำไรขั้นต้นของผู้ประกอบการในธุรกิจผลิตสินค้าในช่วง 3 ปีแรกด้วย”

นายพงษ์ประภา นภาพฤกษ์ชาติ
นักวิเคราะห์ ศูนย์วิจัย Krunghthai COMPASS กล่าวว่า การลงทุนด้าน Data Center แต่ละประเภทมีค่าใช้จ่ายที่แตกต่างกันมาก ขึ้นกับขนาดและคุณสมบัติขององค์กร โดยการสร้าง Data Center สำหรับองค์กรขนาดใหญ่จะใช้เงินลงทุนสูงถึง 3,600 ล้านบาท ตลอดอายุการใช้งานประมาณ 10 ปี เหมาะกับองค์กรที่มีพนักงานจำนวน 7,400 คนขึ้นไป หากเป็นการลงทุน Micro Data Center จะใช้เงินลงทุนประมาณ 35 ล้านบาทตลอดอายุการใช้งานประมาณ 10 ปี เหมาะกับองค์กรที่มีพนักงานจำนวน 75 คนขึ้นไป สำหรับการ Private Cloud จะใช้เงินลงทุนประมาณ 6.8 ล้านบาทตลอดอายุการใช้งานประมาณ 10 ปี เหมาะกับองค์กรที่มีพนักงานจำนวน 20 คนขึ้นไป ส่วน Public Cloud โดยเฉพาะ SaaS จะมีค่าใช้จ่ายที่แปรผันตามระยะเวลา ปริมาณการใช้ และจำนวนของผู้ใช้งาน ซึ่งเหมาะกับผู้ประกอบการ SME ที่ขาดบุคลากรด้านไอทีที่ทำหน้าที่ดูแลระบบปฏิบัติการ อุปกรณ์ไอที สำหรับ Data Center

การเลือกใช้บริการ Public Cloud มีความเสี่ยงเรื่องการรั่วไหลของข้อมูลและการละเมิดพระราชบัญญัติคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคล พ.ศ. 2562 (PDPA) รวมทั้งความเสี่ยงด้านเสียหายของข้อมูลในกรณีเกิดภัยพิบัติ ดังนั้น จึงควรเลือกใช้ผู้ให้บริการที่มีมาตรฐานสากลด้านความมั่นคงปลอดภัยสำหรับสารสนเทศ เช่น มาตรฐาน ISO/IEC 27001 และมีมาตรฐานรับรองว่าผู้ให้บริการสามารถดำเนินธุรกิจได้อย่างต่อเนื่อง หรือกู้คืนกระบวนการทางธุรกิจได้อย่างรวดเร็วในกรณีเกิดภัยพิบัติ อย่างมาตรฐาน ISO 22301 อีกด้วย



ฮอนไซด์

Business

DEXON

ขึ้นเหนือโรดโชว์ จ.เชียงใหม่



PRTR ลั่นระฆังเทรดวันแรกประสบความสำเร็จ
เปิดตลาดพุ่งเหนือจอง 23.61%
ย้ำผู้นำ HR ครบวงจร เติบโตในระดับสากล



กรุงศรี ออโต้ ตอกย้ำจุดยืนแบรนด์
เพื่อผู้ใช้รถจนทักโปรโมชันส่งต่อความคุ้มค่า
ในงานมอเตอร์โชว์ และยูสคาร์โชว์ 2023

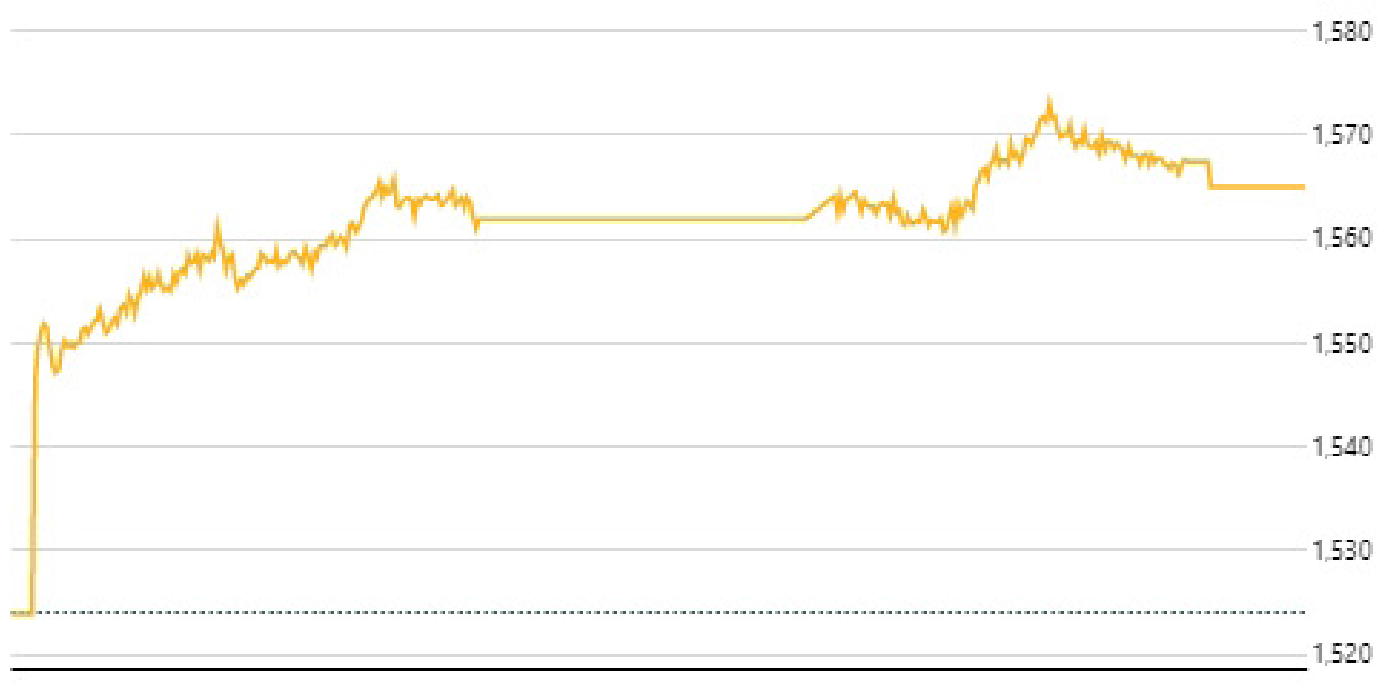


บริษัท บัตรกรุงไทย จำกัด (มหาชน)
หรือ **KTC** เข้าเยี่ยมชมกองบก.หุ้นฮอนไซด์
ในเทศกาลปีใหม่ 2566



สรุปภาพรวมตลาด

ดัชนี

SET	FTSE SET/FTSE ASEAN				SET	
ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ลบ.)	ข้อมูลล่าสุด 15 มี.ค. 2566 17:15:41 สถานะตลาด : Closed ต่ำสุด 1,543.61 สูงสุด 1,573.51	
SET	1,565.00	+41.11 (+2.70%)	20,706,924	69,699.24		
SET50	937.98	+27.27 (+2.99%)	1,765,610	43,104.97		
SET100	2,105.63	+59.83 (+2.92%)	2,853,453	51,989.27		
sSET	1,025.82	+26.67 (+2.67%)	751,270	2,974.24		
SETCLMV	932.48	+19.40 (+2.12%)	945,660	25,134.02		
SETHD	1,128.44	+25.01 (+2.27%)	1,309,329	15,665.86		
SETTHSI	997.25	+27.11 (+2.79%)	2,626,276	46,065.69		
SETWB	974.71	+22.88 (+2.40%)	560,716	11,007.61		
mai	544.57	+11.34 (+2.13%)	644,911	2,260.36		

หมายเหตุ

- ข้อมูลเพื่อการศึกษาหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์
- ข้อมูลปริมาณและมูลค่าขึ้นวันหลังเวลา 17.30 น. เป็นข้อมูลที่มีการซื้อขาย DFX

ภาพรวมภาวะตลาด					ข้อมูลล่าสุด 15 มี.ค. 2566 17:15:56				
		SET		mai					
สถานะ	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)		หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)				
▲ เพิ่มขึ้น	1,278	14,745,755		210	490,812				
↔ ไม่เปลี่ยนแปลง	302	980,519		28	71,915				
▼ ลดลง	444	4,807,716		17	49,872				
จำนวนรายการ		SET	616,613	mai	71,676				

ผลการดำเนินงาน			ข้อมูล ณ วันที่ 14 มี.ค. 2566		
		SET	mai		
มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด (ลบ.)		18,679,827.42	521,006.72		
อัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย (YTD) (%)		34.82	16.14		
P/E (เท่า)		18.23	65.45		
P/BV (เท่า)		1.51	2.82		
อัตราเงินปันผลตอบแทน (%)		3.06	1.29		
กำไรสุทธิต่อหุ้น		83.59	8.15		

%การเปลี่ยนแปลงของดัชนี			ข้อมูล ณ วันที่ 14 มี.ค. 2566		
		SET	mai		
ในรอบ 3 เดือนล่าสุด		-6.70%	-8.02%		
ในรอบ 6 เดือนล่าสุด		-8.01%	-22.34%		
YTD (Year to Date)		-8.68%	-8.72%		

หมายเหตุ

- หลักทรัพย์ต่างประเทศจะไม่ถูกรวมในการคำนวณข้อมูล อัตราส่วนราคาปิดต่อกำไรต่อหุ้น อัตราส่วนราคาตลาดต่อมูลค่าหุ้นทางบัญชี อัตราเงินปันผลตอบแทน มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด และอัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย
- ไม่นำหลักทรัพย์ในหมวดกองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์เข้าร่วมคำนวณค่า P/E (มีผลตั้งแต่ 31 มีนาคม 2552 เป็นต้นไป)

10 อันดับสูงสุด

10 อันดับสูงสุด

SET

mai

มูลค่าซื้อขาย

ปริมาณซื้อขาย

ราคาเพิ่มขึ้น

ราคาลดลง

ค้นหายอดนิยม

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)	Intraday
☆ AOT	70.75	+4.50 (+6.79%)	3,650,417.83	
☆ KBANK	131.50	+5.00 (+3.95%)	3,075,211.60	
☆ PRTR	10.10	+2.90 (+40.28%)	2,685,627.23	
☆ CPALL	61.00	+1.25 (+2.09%)	1,969,490.93	
☆ DELTA	974.00	+40.00 (+4.28%)	1,956,557.10	
☆ PTT	30.25	+0.75 (+2.54%)	1,914,392.93	
☆ SCB	101.00	+3.50 (+3.59%)	1,888,300.60	
☆ ADVANC	205.00	+4.00 (+1.99%)	1,838,178.90	
☆ BDMS	28.00	+0.50 (+1.82%)	1,683,850.20	
☆ JMART	21.40	-1.60 (-6.96%)	1,386,926.59	

10 อันดับสูงสุด

SET

mai

มูลค่าซื้อขาย

ปริมาณซื้อขาย

ราคาเพิ่มขึ้น

ราคาลดลง

ค้นหายอดนิยม

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)	Intraday
☆ MASTER XD	84.00	+4.00 (+5.00%)	210,503.95	
☆ KLINIQ	42.25	+3.25 (+8.33%)	179,369.80	
☆ PRI	37.75	+1.50 (+4.14%)	139,950.83	
☆ KJL	16.70	+0.40 (+2.45%)	114,304.73	
☆ MEB	38.75	+0.75 (+1.97%)	113,115.98	
☆ DOD	4.90	+0.46 (+10.36%)	102,907.93	
☆ WARRIX	11.20	+0.40 (+3.70%)	95,017.36	
☆ FSMART	10.60	+0.40 (+3.92%)	68,014.26	
☆ BVG	7.35	+0.35 (+5.00%)	61,859.11	
☆ YONG	2.46	+0.20 (+8.85%)	52,939.86	

หมายเหตุ ข้อมูลการซื้อขายแบบ Auto Matching เท่านั้น

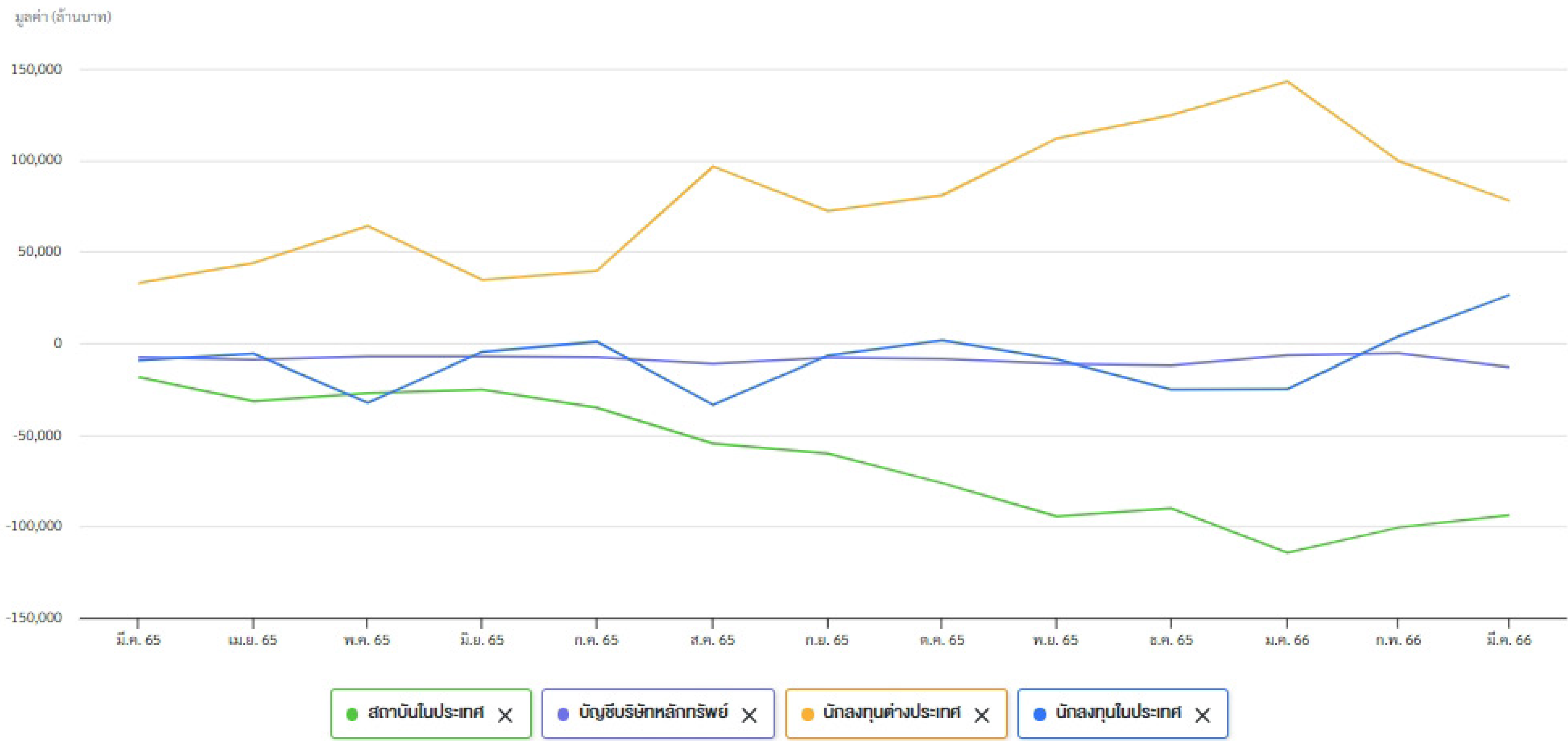
SET

มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 01 มี.ค. 2566



มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน

หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 15 มี.ค. 2566					01 มี.ค. 2566 - 15 มี.ค. 2566					01 มี.ค. 2566 - 15 มี.ค. 2566				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	5,851.17	8.39	4,293.95	6.16	1,557.22	51,903.27	7.82	43,620.67	6.58	8,282.60	273,936.94	8.15	276,139.74	8.22	-2,202.80
นักซื้อหลักทรัพย์	4,926.20	7.07	5,465.10	7.84	-538.90	46,646.83	7.03	54,754.04	8.25	-8,107.20	245,781.61	7.32	247,093.13	7.36	-1,311.52
นักลงทุนต่างประเทศ	36,269.10	52.04	35,308.30	50.66	960.80	348,876.65	52.60	369,582.67	55.72	-20,706.01	1,672,398.02	49.79	1,718,271.72	51.15	-45,873.70
นักลงทุนในประเทศ	22,652.76	32.50	24,631.89	35.34	-1,979.13	215,882.29	32.55	195,351.68	29.45	20,530.62	1,167,054.18	34.74	1,117,666.15	33.27	49,388.03

mai

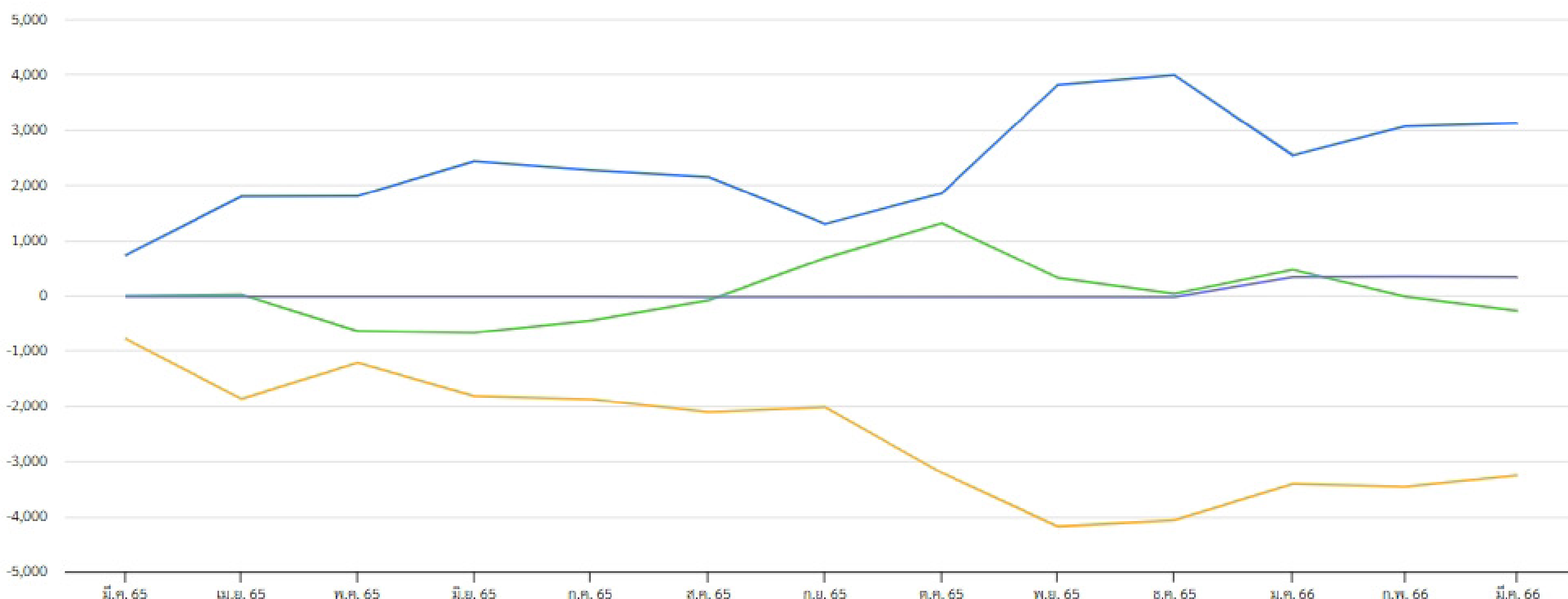
มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 01 มี.ค. 2566

มูลค่า (ล้านบาท)



● สถาบันในประเทศ X

● บัญชีหลักทรัพย์ X

● นักลงทุนต่างประเทศ X

● นักลงทุนในประเทศ X

มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน

หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 15 มี.ค. 2566					01 มี.ค. 2566 - 15 มี.ค. 2566					01 มี.ค. 2566 - 15 มี.ค. 2566				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	97.88	4.33	28.09	1.24	69.78	786.50	2.73	976.00	3.39	-189.50	4,465.49	2.40	4,704.48	2.53	-238.99
บัญชีหลักทรัพย์	0.88	0.04	1.85	0.08	-0.96	19.49	0.07	27.52	0.10	-8.03	627.62	0.34	268.35	0.14	359.27
นักลงทุนต่างประเทศ	417.14	18.45	292.69	12.95	124.45	4,729.36	16.44	4,399.72	15.29	329.64	22,512.87	12.11	21,580.37	11.61	932.50
นักลงทุนในประเทศ	1,744.46	77.18	1,937.72	85.73	-193.27	23,230.50	80.76	23,362.61	81.22	-132.11	158,258.36	85.15	159,311.14	85.71	-1,052.78

HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 คุณนุ้ย
E-mail: reporter@hooninside.com



LINE : HOONINSIDE



@HOONINSIDE



@HOONINSIDE