



Hooninside

Hooninside

10.03.2023 / Friday / #1284

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลล์ด้วยฯ

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com



บอร์ด **INTOUCH**

ปรับนโยบายปันผล

เป็นจ่ายงบเฉพาะ 100%

บอร์ด INTUCH ลงมติปรับนโยบาย
ปันผลใหม่ **เป็นจ่ายเงินปันผล**
จากงบการเงินเฉพาะของบริษัท
โดยพิจารณาจ่ายในอัตรา 100%
จากเงินปันผลที่บริษัทได้รับจากบริษัท
ร่วมและบริษัทย่อยหลังหักค่าใช้จ่าย

อ่านต่อหน้า

2



AGE ส่งชกปี66

All Time High



อ่านต่อหน้า

3

AGE ประกาศเดินหน้าขยายธุรกิจครบ 4 มิติ
เพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินธุรกิจ และต้นทุนการขนส่ง
ได้อย่างลงตัว จากการมี facility การขนส่งที่ครบวงจร
หนุนรายได้ปี 2566 สร้างสถิติ All Time High

ttb analytics

มองธุรกิจ Telemedicine

เป็นปัจจัยพลิกโฉมระบบรักษาพยาบาลไทย

ttb analytics คาดธุรกิจ Telemedicine จะสร้างรายได้ส่วน
เพิ่มให้กับอุตสาหกรรมสุขภาพของไทยในปี 4-6 พันลพ.
พร้อมชี้ธุรกิจ Telemedicine ยังมีศักยภาพขยายตัวต่อเนื่อง

อ่านต่อหน้า

5



สำหรับ PT

เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน

แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นอีกหนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





Hooninside

Hooninside

10.03.2023 / Friday / #1284

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สโตร์กล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

บอร์ด INTUCH

ปรับนโยบายปันผล

เป็นจ่ายงบเฉพาะ 100%

บอร์ด INTUCH ลงมติปรับนโยบายปันผลใหม่เป็น จ่ายเงินปันผลจากงบการเงินเฉพาะของบริษัท โดยพิจารณาจ่ายในอัตรา 100% จากเงินปันผลที่บริษัทได้รับจากบริษัทร่วมและบริษัทย่อยหลังหักค่าใช้จ่าย

นายคิมห์ สิริวิชัย กรรมการผู้อำนวยการ บริษัท อินทัช โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน) INTUCHเปิดเผยว่า ด้วยที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท อินทัช โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน) (บริษัท) ครั้งที่ 3/2566 วันที่ 10 มีนาคม 2566 เวลา 14.00 น. ได้มีมติอนุมัติการปรับปรุงนโยบายการจ่ายเงินปันผลของบริษัท โดยมีรายละเอียดดังนี้

นโยบายเดิม

คณะกรรมการบริษัทอาจพิจารณาการจ่ายเงินปันผลประจำปีของบริษัท โดยจะต้องได้รับความเห็นชอบจากที่ประชุมผู้ถือหุ้น เว้นแต่เป็นการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลซึ่งคณะกรรมการบริษัทมีอำนาจอนุมัติให้

จ่ายเงินปันผลได้เป็นครั้งคราว เมื่อเห็นว่าบริษัทมีผลกำไรสมควรจะทำเช่นนั้นแล้ว ให้รายงานให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นทราบในการประชุมคราวต่อไป

บริษัทมีนโยบายจ่ายเงินปันผลจากงบการเงินเฉพาะของบริษัท โดยพิจารณาจ่ายจากเงินปันผลส่วนใหญ่ที่บริษัทได้รับจากบริษัทร่วมและบริษัทย่อยหลังหักค่าใช้จ่าย หากไม่มีเหตุจำเป็นอื่นใด และการจ่ายเงินปันผลนั้นไม่มีผลกระทบต่อการดำเนินงานปกติของบริษัท อย่างมีนัยสำคัญ

นโยบายใหม่

คณะกรรมการบริษัทอาจพิจารณาการจ่ายเงินปันผลประจำปีของบริษัท โดยจะต้องได้รับความเห็นชอบจากที่ประชุมผู้ถือหุ้น เว้นแต่เป็นการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลซึ่งคณะกรรมการบริษัทมีอำนาจอนุมัติให้จ่ายเงินปันผลได้เป็นครั้งคราว เมื่อเห็นว่าบริษัทมีผลกำไรสมควรจะทำเช่นนั้นแล้ว

ให้รายงานให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นทราบในการประชุมคราวต่อไป

บริษัทมีนโยบายจ่ายเงินปันผลจากงบการเงินเฉพาะของบริษัท โดยพิจารณาจ่ายในอัตราร้อยละ 100 จากเงินปันผลที่บริษัทได้รับจากบริษัทร่วมและบริษัทย่อยหลังหักค่าใช้จ่าย หากไม่มีเหตุจำเป็นอื่นใด และการจ่ายเงินปันผลนั้นไม่มีผลกระทบต่อการดำเนินงานปกติ ของบริษัทอย่างมีนัยสำคัญ



สำหรับ PT

เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน

แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นอีกหนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





Hooninside

Hooninside

10.03.2023 / Friday / #1284

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

AGE ส่งซิกปี66

All Time High

AGE ประกาศเดินหน้าขยายธุรกิจครบ 4 มิติ เพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินธุรกิจ และ ต้นทุนการขนส่งได้อย่างลงตัว จากการมี facility การขนส่งที่ครบวงจร หนุนรายได้ ปี 2566 สร้างสถิติ All Time High ที่ระดับ 23,400 ล้านบาท ด้าน ประสิทธิภาพการ บริหาร "พนม ควรรสภาพร" ส่งซิกวันที่ 14 มี.ค.66 เตรียมขึ้น XD รับปันผลทั้งหุ้นทั้ง เงินสด

นายพนม ควรรสภาพร ประธาน กรรมการบริหาร บริษัท เอเซีย กรีน เอนเนอจี จำกัด (มหาชน) ("AGE") ผู้จัด จำหน่ายถ่านหินบิทูมินัส (ถ่านหินสะอาด) และผู้ให้บริการด้านโลจิสติกส์แบบครบ วงจร ขนส่งทางน้ำ-ทางบก-ท่าเรือ-คลัง สินค้า เปิดเผยว่า สำหรับปี 2566 บริษัทฯ ยังคงเดินเกมรุกหน้าขับเคลื่อนกลยุทธ์การ ขยายธุรกิจ เพื่อสร้างการเติบโตของรายได้ ในปีนี้ ส่งผลให้บริษัทฯ มีความเชื่อมั่นว่าจะ สามารถทำผลการดำเนินงาน สู่ระดับ All Time High ที่ระดับ 23,400 ล้านบาทได้ อย่างต่อเนื่อง โดยแบ่งเป็นสัดส่วนรายได้

จากการจำหน่ายถ่านหิน และสินค้าเกษตร 96% ส่วนโลจิสติกส์ประมาณ 4% ของ รายได้รวม

ทั้งนี้ เพื่อการบริหารจัดการต้นทุนของราคา ถ่านหินให้มีประสิทธิภาพ และการมีต้นทุน การขนส่ง ที่สามารถแข่งขันได้จากการมี facility การขนส่งและการดำเนินการที่ครบ วงจร บริษัทฯ ได้ปรับกลยุทธ์ทางธุรกิจออกเป็น 4 มิติ ดังนี้ 1. การขยายตลาดในกลุ่ม ธุรกิจถ่านหินทั้งในประเทศและต่างประเทศ อาทิ เวียดนาม กัมพูชา เพื่อรองรับการฟื้น ตัวของเศรษฐกิจและความต้องการที่เพิ่ม ขึ้นจากราคาถ่านหินที่ปรับตัวลดลงส่งผล ให้บริษัทฯ ตั้งเป้าปริมาณการขายถ่านหิน สำหรับปีนี้ไว้ที่ระดับ 5.2 ล้านตัน

2. การขยายการให้บริการขนส่งในกลุ่ม ธุรกิจโลจิสติกส์ โดยในปีนี้ บริษัทฯ ตั้งงบ ลงทุนไว้ที่ระดับ 235 ล้านบาท เพื่อจัดซื้อ รถบรรทุก เพิ่มขึ้นอีก 52 คัน ซึ่งทยอยรับ มอบมาแล้วในช่วงต้นปี 2566 จำนวน 22 คัน เพื่อรองรับงานให้บริการขนส่งโลจิสติ

กส์ ทั้งสินค้าเกษตรและสินค้าอุตสาหกรรม ที่จะเพิ่มขึ้นในปีนี้ และยังมีการลงทุนขยาย พื้นที่คลังจัดเก็บสินค้าและโรงงานคัดแยก หลังที่ 5 มูลค่า 50 ล้านบาท รวมถึงลงทุนใน ระบบบริหารจัดการ IT มูลค่า 10 ล้านบาท เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการให้บริการด้านโล จิสติกส์ สำหรับการตอบโจทยความต้องการ ลูกค้านำได้สูงขึ้น

3. การขยายการให้บริการในกลุ่มธุรกิจลิส ซิ่ง โดยในปี 2565 บริษัทฯ ได้มีการปล่อย สินเชื่อเช่าซื้อรถบรรทุกให้กับพนักงานขับ รถที่มีผลงานดีของบริษัทฯ ภายใต้โครงการ "ถั่วแกล่น้อย" เพื่อเปิดโอกาสให้พนักงาน สามารถเป็นเจ้าของรถบรรทุกเองได้ โดย ในปีนี้ บริษัทฯ ตั้งเป้าการปล่อยสินเชื่อรถ บรรทุกเช่าซื้อให้กับ พนักงานและ ผู้ร่วม โครงการ "ถั่วแกล่น้อย" เพิ่มขึ้น 500 ล้าน บาท จากปีก่อนที่มีการปล่อยสินเชื่อไปแล้ว 50 ล้านบาท โดยเริ่มรับรู้รายได้แล้ว 0.5 ล้านบาท



บริษัท นอร์ทอัส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



Hooninside

Hooninside

10.03.2023 / Friday / #1284

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

AGE ส่งซิกปี66

All Time High

และ 4. ในช่วงปลายปี 2565 ทาง AGE ได้มีการขยายธุรกิจไปยังธุรกิจเทรดดิงสินค้าเกษตร ทำให้ ปีนี้จะมีการรับรู้รายได้เข้ามาเต็มปี โดยตั้งเป้ารายได้จากการจำหน่ายสินค้ามันสำปะหลัง อยู่ที่ 400 ล้านบาท หรือประมาณ 5 ล้านตัน



นอกจากนี้ บริษัทฯ มีแผนการปรับปรุงประสิทธิภาพการดำเนินธุรกิจ เพื่อเพิ่มศักยภาพด้านการบริหารจัดการต้นทุนในด้านต่างๆ ให้มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น รวมทั้งการดูแลบริหารจัดการความเสี่ยงของธุรกิจ และความเสี่ยงด้านสิ่งแวดล้อม เพื่อสะท้อนถึงการให้ความสำคัญกับการดำเนินธุรกิจอย่างยั่งยืน

อย่างไรก็ตาม สำหรับภาพรวมผลการดำเนินงานงวดปี 2565 ที่ผ่านมา บริษัทฯ มีรายได้จากการขายและบริการ 18,815.2 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 46% เมื่อเทียบกับปีที่ผ่านมา (YoY) และมีอัตรากำไรสุทธิ 1,248 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 95.6 % ซึ่งผลการดำเนินงานดังกล่าวถือเป็นการทำสถิติออลไทม์ไฮ ขณะที่ปริมาณการขายถ่านหินรวมอยู่ที่ 4.1 ล้านตัน โดยแบ่งเป็นปริมาณการขายถ่านหินในต่างประเทศ ที่ 0.26 ล้านตัน และปริมาณการขายถ่านหินในประเทศ ที่ 3.8 ล้านตัน ส่วนรายได้จากธุรกิจให้บริการโลจิสติกส์ อยู่ที่ 2,074 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 3.7% (YoY) แบ่งเป็นรายได้จากการให้บริการกับกลุ่มบริษัทในเครือ AGE จำนวน 1,462 ล้านบาท และรายได้จากการให้บริการกับกลุ่มลูกค้าภายนอกซึ่งรวมรายได้จากการขายน้ำมันและสินค้าเกษตรอยู่ที่ 612 ล้านบาท

นอกจากนี้ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ พิจารณานุมัติจ่ายปันผลงวดปี 2565 (ม.ค.-ธ.ค.65) เป็นหุ้นอัตรา 10 หุ้นเดิม ต่อ 1 หุ้นปันผล หรือคิดเป็นอัตราการจ่ายปันผล

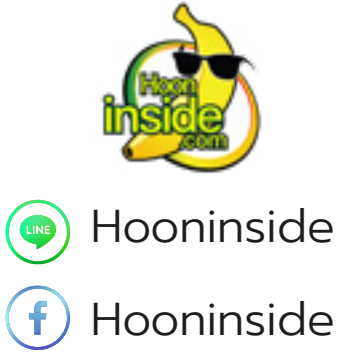
เป็นเงินสดหุ้นละ 0.05 บาทต่อหุ้น พร้อมจ่ายปันผลเป็นเงินสดอัตรา ในอัตราหุ้นละ 0.2256 บาท โดยกำหนดวันรายชื่อผู้มีสิทธิได้รับปันผล (Record date) วันที่ 15 มีนาคม 2566 และวันที่ไม่ได้รับสิทธิปันผล (XD) 14 มีนาคม 2566 และดำเนินการจ่ายปันผลในวันที่ 17 พฤษภาคม 2566



บริษัท นอร์ทอัส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



10.03.2023 / Friday / #1284

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้ สไตลล์ด้วย

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

ttb analytics

มองธุรกิจ Telemedicine

เป็นปัจจัยพลิกโฉมระบบรักษาพยาบาลไทย

ttb analytics คาดธุรกิจ Telemedicine จะสร้างรายได้ส่วนเพิ่มให้กับอุตสาหกรรมสุขภาพของไทยในปี 4-6 พันลบ. พร้อมชี้ธุรกิจ Telemedicine ยังมีศักยภาพขยายตัวต่อเนื่องทั้งในมิติของการเพิ่มศักยภาพและการขยายขอบเขตในการให้บริการ

ศูนย์วิเคราะห์เศรษฐกิจ ทีทีบี หรือ ttb analytics คาดธุรกิจ Telemedicine จะสร้างรายได้ส่วนเพิ่มให้กับอุตสาหกรรมสุขภาพของไทยในปี 2566 ราว 4-6 พันล้านบาท จากระบบประกันกลุ่มที่เอื้ออำนวยต่อการเข้ารับบริการ ทั้งนี้คาดการณ์ Telemedicine ยังมีศักยภาพขยายตัวต่อเนื่องทั้งในมิติของการเพิ่มศักยภาพและการขยายขอบเขตในการให้บริการ

Telemedicine คือ นวัตกรรมบริการทางการแพทย์ผ่านเทคโนโลยีวิดีโอคอล เป็นบริการทางการแพทย์ที่ช่วยลดข้อจำกัดด้านเวลาในการเข้าถึงระบบการรักษาพยาบาล การลดต้นทุนแฝง เช่น การขาดงาน

ค่าเดินทางรวมถึงประโยชน์ในมิติของความสะดวกสบายและความเป็นส่วนตัว กอปรกับสถานการณ์ที่กดดันจากช่วงการแพร่ระบาดของโรคโควิด-19 ที่ส่งผลให้การรับการรักษาพยาบาลต่าง ๆ โดยเฉพาะ

กลุ่มการเจ็บป่วยเล็กน้อย (Minor Illnesses) หรือกลุ่มติดตามอาการ (Follow-ups) เริ่มถูกปรับรูปแบบการให้บริการแบบ Telemedicine เพิ่มขึ้นอย่างรวดเร็ว ส่งผลให้ตลาด Telemedicine ทั่วโลก ในปี 2566 มีมูลค่าสูงขึ้นแตะ 1.94 แสนล้านดอลลาร์สหรัฐ สูงขึ้นจากปี 2562 ที่ 4.99 หมื่นล้านดอลลาร์สหรัฐ นอกจากนี้บนความก้าวหน้าทางเทคโนโลยีที่ช่วยยกระดับศักยภาพ Telemedicine เพิ่มสูงขึ้นต่อเนื่องจนในปัจจุบันมีความใกล้เคียงกับการเข้ารับการรักษาในสถานพยาบาลโดยเฉพาะในคนไข้กลุ่มติดตามอาการ (Follow-ups) ส่งผลให้ตลาด Telemedicine ยังสามารถเติบโตได้อย่างต่อเนื่องโดยคาดว่าในปี 2568

มูลค่าตลาดจะขยับแตะ 2.78 แสนล้านดอลลาร์สหรัฐ

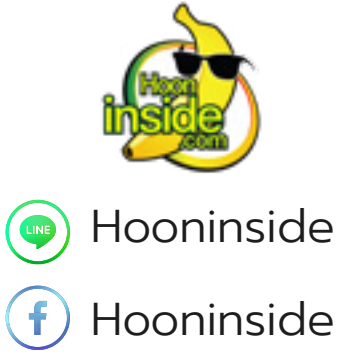
เมื่อพิจารณาถึงสถานการณ์ของประเทศไทย พบว่า ตลาด Telemedicine ยังอยู่ในช่วงเริ่มต้น (Early Stage) ความพร้อมของผู้ให้บริการ และการตอบรับของผู้ใช้บริการ ที่คาดว่าจะขับเคลื่อนผ่านระบบประกันสุขภาพกลุ่มเป็นลำดับแรก ซึ่งมีกว่า 2.6 ล้านกรมธรรม์ ในปี 2565 เริ่มมีการตอบรับการใช้สิทธิ์ผ่านระบบ Telemedicine เพื่อเข้ารับบริการการดูแลรักษาในฐานะผู้ป่วยนอก (OPD) โดยไม่ต้องสำรองจ่าย ประกอบกับกลุ่มการเจ็บป่วยเล็กน้อย (Minor Illnesses) หรือกลุ่มติดตามอาการ (Follow-ups) ที่รักษาโดยไม่ต้องรับการคัดกรองจากบุคลากรทางการแพทย์ หรือ กลุ่มที่รับการรักษาโดยการรับประทานยา นอกจากนี้ตลาด Telemedicine ในไทยยังได้รับประโยชน์จากกลุ่มธุรกิจขนส่งบรรจุภัณฑ์ (Third Part Logistic) ที่มีพื้นที่บริการครอบคลุมเกือบทั้งหมดในจังหวัดหลัก ที่มีส่วนช่วยสนับสนุนการจัดส่งยาและเวชภัณฑ์ให้ถึงมือผู้เข้ารับบริการ Telemedicine ภายในระยะเวลาไม่เกิน 3 ชั่วโมงหลังเข้ารับบริการ



www.tmill.co.th



บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999



10.03.2023 / Friday / #1284

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

ttb analytics

มองธุรกิจ Telemedicine

เป็นปัจจัยพลิกโฉมระบบรักษาพยาบาลไทย

ด้วยเหตุนี้บนเงื่อนไขดังกล่าว ttb analytics จึงประเมินศักยภาพการเข้ารับการรักษาพยาบาลผ่านรูปแบบ Telemedicine ในปี 2566 จะช่วยเพิ่มจำนวนการเข้ารับการรักษาพยาบาลในฐานผู้ป่วยนอก (OPD) ได้

ตอบโจทย์จากความสะดวกที่ผู้เข้ารับบริการไม่ต้องเสียต้นทุนแฝงอื่น ๆ เช่น ค่าเดินทางและการกลางวันที่อาจกระทบต่อผลการประเมินประสิทธิภาพงานในแต่ละปี ทำให้เพิ่มโอกาสการเข้ารับบริการทางการแพทย์ราว 15-20% หรือ 7-8 ครั้งต่อปี จากเดิมที่มีการเข้ารับบริการ 5-6 ครั้งต่อปี และคาดว่าจะช่วยสร้างเม็ดเงินให้กับอุตสาหกรรมโรงพยาบาลเอกชนไทยเพิ่มขึ้นอีกราว 4,000-6,000 ล้านบาท นอกจากนี้ รูปแบบการให้บริการในการดูแลรักษาผ่าน Telemedicine ยังคงมีศักยภาพสูงในการขยายตัวบนมิติต่างๆ ตามช่วงระยะเวลา ดังนี้

-การขยายตัวในรูปแบบ Vertical Timeline ผ่าน Cross-Product เช่น การให้บริการ Telemedicine ในรูปแบบ Treatment ที่ไม่ต้องรับหัตถการ โดยเฉพาะในกลุ่มที่ต้องการรับการรักษาบำบัดด้านความเครียด

ที่มีจำนวนมากขึ้นในระยะหลัง ซึ่งรูปแบบการรับบริการกลุ่มนี้ สอดคล้องกับข้อได้เปรียบของการให้บริการผ่าน Telemedicine ในมิติของความสะดวกด้านเวลา และ ความเป็นส่วนตัวของผู้รับบริการได้เป็นอย่างดี

-การขยายตัวในรูปแบบ Horizontal Timeline เมื่อผู้ให้บริการมีความพร้อมสูงขึ้นจนสามารถเข้าสู่ระยะเติบโต (Growth Stage) โดยขยายการบริการให้ครอบคลุมมากขึ้น เช่น การบริการด้านการตรวจวิเคราะห์จากห้องปฏิบัติการทางการแพทย์ (Laboratory Test) ถึงสถานที่พักอาศัย

-การเข้าสู่ระยะการเติบโตในอัตราเร่ง (Expansion Stage) ศักยภาพของบริการ Telemedicine ที่ครอบคลุมมากขึ้นกว่าเดิม และเพิ่มโอกาสการขยายบริการเข้าสู่กลุ่มผู้รับบริการที่เป็นผู้ป่วยนอก (OPD) ซึ่งนอกเหนือจากประกันกลุ่มแล้ว เมื่อระบบ Telemedicine สามารถพัฒนาถึงการครอบคลุมกลุ่มผู้ป่วยสิทธิประกันสุขภาพถ้วนหน้า (บัตรทอง) หรือกลุ่มผู้ป่วยประกันสังคมได้ จะเป็นจุดเริ่มต้นที่ดีของการยกระดับศักยภาพระบบสาธารณสุขไทย เนื่องจาก ปัจจุบัน

สถานพยาบาลหลายแห่งมีจำนวนผู้ป่วยหนาแน่นเกินศักยภาพที่รองรับได้จนเกิดปัญหาด้านการจัดสรรทรัพยากรได้ไม่ทั่วถึง ซึ่งหากระบบ Telemedicine สามารถลดจำนวนผู้ป่วย โดยเฉพาะในกลุ่มเจ็บป่วยเล็กน้อย

(Minor Illnesses) หรือกลุ่มติดตามอาการ (Follow-ups) ครอบคลุมทุกสิทธิการรักษา จะเป็นการช่วยลดความหนาแน่นของผู้ป่วยในแต่ละสถานพยาบาลได้อย่างมีนัยสำคัญ ซึ่งจะช่วยให้การจัดสรรทรัพยากรในการดูแลรักษาสุขภาพของผู้เข้ารับบริการมีประสิทธิภาพสูงขึ้น

ในภาพรวมของธุรกิจสุขภาพไทย Telemedicine จะเป็นปัจจัยพลิกโฉมรองรับผู้ป่วยนอกได้ดีขึ้น โดยคาดว่าปี 2566 ได้เริ่มขับเคลื่อนผ่านระบบประกันสุขภาพกลุ่มเป็นลำดับแรก พร้อมทั้งพัฒนาศักยภาพไปสู่การให้บริการกับกลุ่มคนอื่น ๆ ต่อไป นอกจากนี้ ยังทำให้ธุรกิจที่เกี่ยวข้อง เช่น การขนส่ง ไอที ต่าง ๆ ขยายตัวรองรับการเติบโตด้วยเช่นกัน

ttb | a.n.a.l.y.t.i.c.s



www.tmill.co.th



บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999



รู้ลึก รู้จริง

คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ



Line : hooninside