



Hooninside

Hooninside

24.02.2023 / Friday / #1282

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

SISB

SISB

ซูแผนปี 66
รายได้โตไม่ต่ำกว่า 20%
จากปีก่อนมากกว่า 1.33 พันลบ.



บมจ.เอสไอเอสบี (SISB)

โชว์รายได้ปี 2565 อยู่ที่
1,339.97 ล้านบาท เพิ่มขึ้น
25.09% จากปีก่อน เนื่องจากมี
จำนวนนักเรียนไทยและต่างชาติ
กลับเข้ามาศึกษาอย่างคึกคัก

อ่านต่อหน้า 2



KUNALAI



KUN

แผนปี 65
รายได้นิวไฮ 1 พันลบ.

แจกปันผล 0.03 บาทต่อหุ้น

บมจ. วิลล่า คุณาลัย ("KUN") โชว์บผลการดำเนินงานงวด
ปี 2565 โกยรายได้จากการโอนกรรมสิทธิ์ **แตะระดับ**
1,001.62 ล้านบาท...

อ่านต่อหน้า 4

WHA

มาตามนัด!!

ปี 65 ทุบสถิติกำไรโตแรง 56.2%

บมจ.ดับบลิวเอชเอ คอร์ปอเรชั่น ("WHA Group") แจ้งงบ
ผลการดำเนินงานงวดปี 2565 มีรายได้รวมและส่วนแบ่งกำไร
15,567.6 ล้านบาท และกำไรสุทธิ 4,045.9 ล้านบาท



อ่านต่อหน้า 7



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นอีกหนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





Hooninside

Hooninside

24.02.2023 / Friday / #1282

รู้ลึกจริง คลุกวงในหุ้น สโตร์กล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

SISB ชูแผนปี 66 รายได้โตไม่ต่ำกว่า 20% จากปีก่อนน้อยกว่า 1.33 พันลบ.

บมจ.เอสไอเอสบี (SISB) โชว์รายได้ปี 2565 อยู่ที่ 1,339.97 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 25.09% จากปีก่อน เนื่องจากมีจำนวนนักเรียนไทยและต่างชาติกลับเข้ามาศึกษาอย่างคึกคักรับรู้รายได้จากนักเรียนเพิ่มขึ้นเต็มไตรมาส มีการจัดกิจกรรมได้ตามปกติ ขณะที่บอร์ดอนุมัติเสนอต่อที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นจ่ายเงินปันผลเป็นเงินสดอัตราหุ้นละ 0.16 บ. ขึ้นเครื่องหมาย XD วันที่ 9 มีนาคม 2566 กำหนดจ่ายวันที่ 24 เมษายน 2566 นี้ ฟากซีอีโอ “ยิว ฮอค โคว” ระบุแผนธุรกิจปี 66 เตรียมเปิดโรงเรียนสาขาเพิ่ม 2 แห่ง พร้อมเปิดรับนักเรียนเพิ่ม สนับสนุนผลงานปีนี้เติบโตแข็งแกร่ง ปักหมุดผลงานปี 66 รายได้เติบโตไม่ต่ำกว่า 20%

นายยิว ฮอค โคว ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เอสไอเอสบี จำกัด (มหาชน) หรือ SISBเปิดเผยผลการดำเนินงานปี 2565 บริษัทฯ มีรายได้รวม 1,339.97 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 25.09% จากช่วงปีก่อนที่มีรายได้รวม 1,071.24 ล้านบาท

สำหรับปัจจัยที่สนับสนุนให้รายได้ปรับตัวเพิ่มขึ้น เนื่องจากมีจำนวนนักเรียนทั้งไทยและต่างชาติเข้ามาเรียนมากขึ้น ส่งผลให้จำนวนนักเรียนเพิ่มขึ้นเต็มไตรมาส มีการจัดกิจกรรมต่างๆ ได้ตามปกติ รวมทั้งบริษัทฯ สามารถบริหารจัดการต้นทุนค่าใช้จ่ายได้อย่างมีประสิทธิภาพอีกด้วย

"หลังจากสถานการณ์การแพร่ระบาดไวรัสโควิด -19 คลี่คลาย SISB กลับมาเปิดการเรียนการสอนได้ตามปกติ ทำให้มีจำนวนนักเรียนไทยและต่างชาติกลับเข้ามาเรียนในโรงเรียนมากขึ้นอย่างต่อเนื่อง ช่วยผลักดันให้จำนวนนักเรียนเพิ่มมากขึ้น โดย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 มีจำนวนนักเรียนรวมอยู่ที่ 3,114 คน ขณะเดียวกันบริษัทฯ ยังสามารถควบคุมต้นทุนค่าใช้จ่ายได้อย่างมีประสิทธิภาพทำให้ภาพรวมการดำเนินธุรกิจเติบโตได้ตามเป้าหมาย "

พร้อมกันนี้ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทในวันที่ 23 กุมภาพันธ์ 2566 ได้มีมติอนุมัติเสนอต่อที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นจ่าย

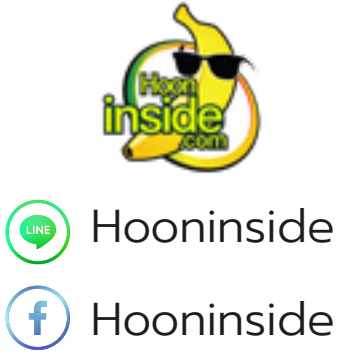
เงินปันผลงวดประจำปี 2565 ในอัตราหุ้นละ 0.16 บาท โดยขึ้นเครื่องหมาย XD วันที่ 9 มีนาคม 2566 และกำหนดจ่ายเงินปันผลวันที่ 24 เมษายน 2566



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นอีกหนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





24.02.2023 / Friday / #1282

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สโตร์กล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

SISB

ชุมชนปี 66

รายได้โตไม่ต่ำกว่า 20%

จากปีก่อนน้อยกว่า 1.33 พันลบ.



สำหรับแผนการดำเนินธุรกิจในปี 2566 บริษัทฯตั้งเป้าหมายจะมีจำนวนนักเรียนรวมแต่ละระดับ 3,700 คน ภายในปี 2566 เนื่องจากจำนวนนักเรียนใหม่ทั้งในและต่างประเทศมีจำนวนมากขึ้น และมีสัญญาณที่ดีอย่างต่อเนื่อง ประกอบกับ บริษัทฯ มีแผนขยายโรงเรียนนานาชาติไปในทำเลที่มีศักยภาพ ซึ่งส่งเสริมให้ผู้ปกครองและนักเรียนสามารถเข้าถึงโรงเรียนนานาชาติของกลุ่มบริษัทได้มากขึ้น

นอกจากนี้ บริษัทฯ ตั้งเป้าหมายการเติบโตระดับไม่ต่ำกว่า 20% จากปีก่อน โดยมีปัจจัยสนับสนุนหลักๆ มาจากโรงเรียนกลับมาทำการเรียนการสอนได้ตามปกติ ทำให้สามารถรับรู้รายได้จากการจัดกิจกรรมต่างๆ ที่เข้ามามากขึ้น รวมทั้งจะมีจำนวนนักเรียนเพิ่มขึ้นจากการเปิดสาขาอีก 2 แห่ง ได้แก่ โรงเรียนนานาชาติสิงคโปร์ นนทบุรี และโรงเรียนนานาชาติสิงคโปร์ระยอง ซึ่งการก่อสร้างใกล้แล้วเสร็จ และพร้อมเปิดให้บริการการศึกษาได้ในเดือนสิงหาคม ปี 2566 สอดคล้องกับวิสัยทัศน์ของบริษัทฯ ที่มุ่งมั่นเป็นผู้ให้บริการการศึกษาคุณภาพชั้นนำที่ทุกคนเข้าถึงได้

"หลังจากจีนเปิดประเทศ เชื่อมั่นว่าจะมีนักเรียนที่จะทยอยเข้ามาเป็นนักเรียนใหม่อย่างคึกคัก เพราะด้วยจุดเด่นของคุณภาพการศึกษาของ SISB โดยที่ผ่านมานักเรียนของ SISB ได้รับการตอบรับให้เข้าศึกษาต่อในมหาวิทยาลัยที่มีชื่อเสียงทั้งไทยและต่างประเทศทั้งจากประเทศในภูมิภาค ยุโรป อเมริกา ออสเตรเลีย และ เอเชีย ซึ่งล้วนเป็นมหาวิทยาลัยที่อยู่ในระดับชั้นนำทั้งสิ้น ผู้ปกครองจึงให้ความสนใจในการที่จะให้บุตรหลานเข้ามาศึกษาในประเทศไทย ซึ่งคาดว่าในอนาคตสัดส่วนของนักเรียนต่างชาติจะเพิ่มขึ้นตามลำดับ"

นายยิว ฮอค โคว กล่าวในที่สุด

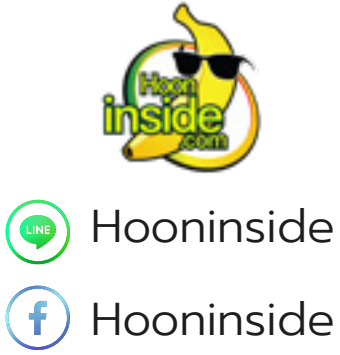
SISB



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นอีกหนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





24.02.2023 / Friday / #1282

รู้ลึกจริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

KUN

เผยปี 65

รายได้นิวไฮ 1 พันลบ.

แจกปันผล **0.03 บาทต่อหุ้น**

บมจ. วิลล่า คุณาลัย ("KUN") โชว์งบผลการดำเนินงานงวดปี 2565 โยงรายได้จากการโอนกรรมสิทธิ์ แต่ละระดับ 1,001.62 ล้านบาท สูงสุดเป็นประวัติการณ์ และมีกำไรสุทธิ 106.63 ล้านบาท ขณะที่ยอดขาย

(Pre-Sale) และ 1,439.90 ล้านบาท พร้อมทุนbacklogแล้วกว่า 175 ล้านบาท จ่อทยอยรับรู้รายได้เข้ากระแสในไตรมาส 1/2566 ล่าสุดบอร์ดไฟเขียวแจกปันผล 0.03 บาทต่อหุ้นเตรียมขึ้นXD วันที่ 9 มีนาคม 2566 นี้ ด้าน CEO "ประวิรัตน์ เทวอักษร" เดินหน้าต่อยอดแผนปี 2566 เปิดตัวโครงการบ้านระดับกลาง-บน ภายใต้แบรนด์ "คุณาลัย นาวาร่า" และ "คุณาลัย เพอรา" มูลค่ารวมกว่า 11,600 ล้านบาท มั่นใจยอด Pre-Sale มีลุ้นแตะ 1,800 ล้านบาท ขณะที่เป้ารายได้ต่อหัวแตะ 1,300 ล้านบาท

นางประวิรัตน์ เทวอักษร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท วิลล่า คุณาลัย จำกัด (มหาชน) หรือ "KUN" ผู้พัฒนาโครงการอสังหาริมทรัพย์ประเภทแนวราบในเขตพื้นที่ชานเมือง เปิดเผยว่า บริษัทฯ

มุ่งมั่นในการสร้างโอกาสการเติบโต เพื่อการพัฒนาโครงการอสังหาริมทรัพย์แนวราบอย่างต่อเนื่อง โดยจะเห็นได้จากในช่วงที่ผ่านมา บริษัทฯ ได้เปิดตัวโครงการใหม่ๆ

อาทิ โครงการคุณาลัย คอร์ทยาร์ด, โครงการคุณาลัย ปีกินส์ 2, โครงการคุณาลัย จอย ออน 314 รวมถึง 2 โครงการ ที่เปิดพรีเซลในปี 2565 ที่ผ่านมาคือ โครงการคุณาลัย เดซี่ และ โครงการคุณาลัย พาร์โก้ ซึ่งทุกโครงการของ "คุณาลัย" ตอบโจทย์ทุกความต้องการของ ผู้อยู่อาศัยในพื้นที่ชานเมือง โดยหัวใจหลักของ "คุณาลัย" คือเน้นให้ความสำคัญของพื้นที่ใช้สอยที่สามารถปรับได้ทุกความต้องการบนความคุ้มค่าน่าซื้อของราคา ซึ่งปัจจัยดังกล่าวแสดงให้เห็นถึงความเชื่อมั่นของผู้บริโภคที่สะท้อนออกมาในรูปแบบของรายได้จากยอดขายที่เพิ่มสูงขึ้นอย่างต่อเนื่อง

โดยพิจารณาได้จากตลอดช่วงระยะเวลา 5 ปี (2561-2565) ที่ผ่านมา "คุณาลัย" มีอัตรา

การเติบโตของรายได้ที่เพิ่มขึ้นมาโดยตลอด โดยปี 2561 มีรายได้รวม 447.09 ล้านบาท, ปี 2562 มีรายได้รวม 652.67 ล้านบาท, ปี 2563 มีรายได้รวม 803.79 ล้านบาท, ปี 2564 มีรายได้รวม 996.39 ล้านบาท, และในปี 2565 บริษัทฯ มีความสามารถในการทำรายได้ แต่ละระดับ 1,001.62 ล้านบาท ซึ่งนับว่าสูงสุดเป็นประวัติการณ์ ส่งผลให้ยอดขาย(Pre-Sale) ณ สิ้นปี 2565 อยู่ที่ 1,439.90 ล้านบาท และมูลค่างานในมือ (Backlog) ที่รอรับรู้เป็นรายได้เข้ามาภายในไตรมาส 1/2566 มูลค่า 175 ล้านบาท



บริษัท นอร์ทอัส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com





Hooninside

Hooninside

24.02.2023 / Friday / #1282

รู้ลึกจริง คลวงงในหุ้น สไตลกลัวๆ

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

KUN

เผยปี 65

รายได้นิวไฮ 1 พันลบ.

แจกปันผล 0.03 บาทต่อหุ้น

ทั้งนี้แม้ว่าในปี 2565 ภาพรวมอุตสาหกรรมอาหารสัตว์ จะเกิดการชะลอตัวจากตัวแปรด้านเศรษฐกิจที่ชะลอตัว ประกอบกับต้นทุนวัสดุก่อสร้าง รวมถึงราคาน้ำมันปรับตัวเพิ่มสูงขึ้น แต่บริษัทก็ยังสามารถรักษาระดับการเติบโตของตัวเลขกำไรสุทธิและระดับ 106.63 ล้านบาทได้

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีการพิจารณาเรื่องการจ่ายปันผลให้กับผู้ถือหุ้นงวดปี 2565 เพิ่มเติมอีก ในอัตรา 0.03 บาทต่อหุ้น จากที่มีการจ่ายปันผลไปแล้วก่อนหน้านี้ ในอัตรา 0.05 บาทต่อหุ้น โดยเตรียมวาระดังกล่าวเสนอประชุมผู้ถือหุ้นประจำปี 2566 ในวันที่ 26 เมษายน 2566 เพื่อทำการอนุมัติและกำหนดรายชื่อ ผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิรับเงินปันผล (Record date) ในวันที่ 10 มีนาคม 2566 และกำหนดวันที่ไม่ได้รับสิทธิปันผล (XD) ในวันที่ 9 มีนาคม 2566 โดยจะจ่ายเงินปันผลในวันที่ 12 พฤษภาคม 2566 เป็นลำดับต่อไป ซึ่งจากการจ่ายปันผลต่อเนื่อง ตอกย้ำได้ว่าหุ้น "KUN" เป็นหุ้น

Growth Stock ในหุ้นกลุ่มอาหารสัตว์อีกหนึ่งตัว



สำหรับภาพรวมธุรกิจในปี 2566 นั้น

นางประวีรรัตน์ CEO บมจ.วิลล่า คุณาลัยกล่าวว่า ในปีนี้ บริษัทฯ ตั้งเป้าการเติบโตรายได้ที่ระดับ 1,300 ล้านบาทพร้อมตั้งเป้ายอดขาย (Presale) ไว้ที่ 1,800 ล้านบาท โดยมองว่าทิศทางการเติบโตของบริษัทฯ ในปีนี้ มีแนวโน้มเติบโตอย่างต่อเนื่องจากปี 2565 จากการรักษาส่วนแบ่งทางการตลาดในทำเลบางบัวทองที่บริษัทฯ มีความชำนาญ ร่วมกับการเปิดโครงการบ้านระดับกลาง - บน และมุ่งขยายไปพัฒนาในทำเลอื่นๆเพิ่มเติม ซึ่งสอดคล้องกับดีมานด์ที่อยู่อาศัย

แนวราบยังคงเพิ่มสูงขึ้น หลังจากกำลังซื้อเริ่มกลับมาสู่ภาวะปกติ เป็นผลจากการฟื้นตัวของเศรษฐกิจภายหลังจากการเปิดประเทศ ส่งผลให้กลุ่มสถาบันการเงินกลับมาพิจารณาการปล่อยสินเชื่อให้กับลูกค้าในกลุ่มที่เคยได้รับผลกระทบจากโควิด-19 มากขึ้น อาทิ กลุ่มธุรกิจร้านอาหารและโรงแรม กลุ่มธุรกิจสายการบิน และกลุ่มธุรกิจท่องเที่ยว เป็นต้น ซึ่งจากปัจจัยทั้งหมดดังกล่าวก็จะส่งอานิสงค์เชิงบวกต่อบริษัทฯ

ส่วนปัจจัยอัตราดอกเบี้ยของประเทศที่มีแนวโน้มเพิ่มขึ้น ในอัตราดอกเบี้ย 0.25% ต่อปี จะเพิ่มการผ่อนชำระค่างวดบ้านประมาณ 2% - 5% จากค่างวดเดิมนั้น ภาครัฐบาลได้มีการออกมาตรการลดค่าจดทะเบียนการโอนอสังหาริมทรัพย์จากร้อยละ 2 เหลือร้อยละ 1 และลดค่าจดทะเบียนการจำนองอสังหาริมทรัพย์จากเดิมร้อยละ 1 เหลือร้อยละ 0.01 ซึ่งจะเป็นปัจจัยกระตุ้นการซื้ออสังหาริมทรัพย์เพิ่มขึ้น



บริษัท นอร์ทอัส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



Hooninside



Hooninside

24.02.2023 / Friday / #1282

รู้ลึกจริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

KUN

เผยปี 65

รายได้นิวไฮ 1 พันลบ.

แจกปันผล 0.03 บาทต่อหุ้น



โดยในปีนี้ บริษัทฯเตรียมเปิดตัวโครงการจำนวน 3 โครงการ ภายใต้แบรนด์ "คุณาลัย นาวาร่า" 2 โครงการ และ "คุณาลัย เพอร์รา" 1 โครงการ มูลค่าโครงการรวมกว่า 11,600 ล้านบาท ซึ่งโครงการ คุณาลัย นาวาร่า ถือว่าเป็นโครงการระดับกลาง-บน" ประกอบด้วย

1.โครงการคุณาลัย นาวาร่า พระราม 2-บางขุนเทียน โซนทิศใต้ของกรุงเทพฯ มูลค่าโครงการ 3,500 ล้านบาท เป็นโครงการเป็นบ้านเดี่ยว 2 ชั้น ขนาดที่ดินเริ่มต้น 63 ตรว. ราคาเริ่มต้นที่ 5.98 ล้านบาท โครงการตั้งอยู่บน ถนนบางขุนเทียน-ชายทะเล โดย

ปัจจุบันโครงการเปิด Soft Opening เมื่อตุลาคมที่ผ่านมา และมียอดขายแล้ว มูลค่ารวมประมาณ 70 ล้านบาท ซึ่งคาดว่าจะเริ่มรับรู้รายได้ตั้งแต่ไตรมาส 1/2566 นี้เป็นต้นไป

2.โครงการคุณาลัย นาวาร่า รังสิต-คลอง 2 โซนทิศเหนือของกรุงเทพฯ มูลค่าโครงการ 6,700 ล้านบาท ราคาเริ่มต้นที่ 5.79 ล้านบาท คาดว่าจะเปิด Soft Opening ได้ในไตรมาสที่ 2/2566 นี้ และ

3.โครงการคุณาลัย เพอร์รา บางบัวทอง เป็นโครงการบ้านเดี่ยว มูลค่าโครงการประมาณ 530 ล้านบาท ราคาเริ่มต้นที่ 4.49 ล้านบาท คาดว่าจะเปิด Soft Opening ได้ในไตรมาสที่ 2/2566 ทั้งนี้จากแผนการเปิดตัวโครงการ ในปีนี้ ส่งผลให้ "คุณาลัย" ประสบความสำเร็จในการพัฒนาโครงการที่อยู่อาศัยภายใต้ "วิลล่า คุณาลัย" ครบทั้ง 4 ทิศรอบกรุงเทพฯ-ปริมณฑล ตามแผนที่วางไว้

อย่างไรก็ตาม เพื่อให้สอดคล้องกับโอกาสการเติบโตทางธุรกิจ ส่งผลให้บริษัทฯวางกลยุทธ์ มุ่งเน้นจุดเด่นการให้พื้นที่ใช้สอยในบ้านภายใต้การศึกษานวัตกรรมใหม่เพื่อใช้ในการอยู่อาศัย อาทิ บ้านอัจฉริยะ ซึ่งจะทำให้ผู้อยู่อาศัยได้รับความสะดวกสบายจากเทคโนโลยี รวมถึงการพัฒนาบ้านประหยัดพลังงาน ซึ่งเป็นการออกแบบบ้านให้สามารถรับแสงธรรมชาติ รวมถึงออกแบบบ้านให้สอดคล้องกับทิศทางลม เพื่อลดอุณหภูมิภายในบ้าน รวมถึงเทคโนโลยีการประหยัดพลังงาน เช่น โซลาร์เซลล์ ซึ่งบริษัทฯ จะให้ความสำคัญกับพลังงานสะอาด โดยในขณะนี้ได้เริ่มนำมาติดตั้งในโครงการใหม่ๆเป็นที่เรียบร้อยแล้ว และพร้อมเดินตาม Road map ที่จะไปสู่การเป็น Net Zero ในอนาคต

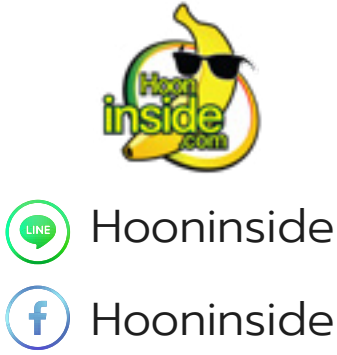
KUNALAI



บริษัท นอร์ทอัส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



24.02.2023 / Friday / #1282

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

WHA มาตามนัด!!

ปี 65 ทบสถิติกำไรโตแรง 56.2%

บมจ.ดับบลิวเอชเอ คอร์ปอเรชั่น (“WHA Group”) แจ้งจบผลการดำเนินงานงวดปี 2565 มีรายได้รวมและส่วนแบ่งกำไร 15,567.6 ล้านบาท และกำไรสุทธิ 4,045.9 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 56.2% (Y-Y) แบ่งเป็นรายได้รวมและส่วนแบ่งกำไรปกติ 15,566.4 ล้านบาท ขณะที่กำไรปกติ 4,064.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 50.0% (Y-Y) ทบสถิติกำไรสูงสุดเป็นประวัติการณ์ ล่าสุดบอร์ดเสิร์ฟข่าวดี อนุมัติจ่ายปันผลรวมทั้งปี หุ้นละ 0.1672 บาท พร้อมขึ้น XD วันที่ 10 พ.ค. 2566 และกำหนดจ่ายเงินปันผล วันที่ 25 พ.ค. 2566 ด้าน Group CEO หญิงแกร่ง WHA Group “จรีพร จารุกรสกุล” ประกาศต่อกัย การวางกลยุทธ์การดำเนินธุรกิจภายใต้ภารกิจ “Mission to the Sun” สู่เป้าหมายการสร้างผลิตภัณฑ์และบริการใหม่ๆ เพื่อเสริมกลุ่มธุรกิจในปัจจุบันและสร้างการเติบโตอย่างยั่งยืนทุกมิติ พร้อมอัดงบลงทุน 4 กลุ่มธุรกิจ ภายใน 5 ปี (ปี 2566-2570) ไว้ที่ 6.85 หมื่นล้านบาท ส่งชีกัดันรายได้รวม 5 ปีแตะ 1 แสนล้านบาท

บริษัท ดับบลิวเอชเอ คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ WHA Group รายงานผลการดำเนินงานงวดปี 2565 มีรายได้รวมและส่วนแบ่งกำไรและกำไรสุทธิ ทั้งสิ้น 15,567.6 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 30.1% และ 4,045.9 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 56.2% ตามลำดับโดยหากพิจารณาถึงผลประกอบการปกติ บริษัทฯ มีรายได้รวมและส่วนแบ่งกำไรปกติ 15,566.4 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 28.9% และกำไรปกติ 4,064.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 50.0% ซึ่งเป็นการปรับตัวเพิ่มขึ้นทบสถิติกำไรสูงสุดเป็นประวัติการณ์

ส่วนผลการดำเนินงานงวดไตรมาส 4 ปี 2565 บริษัทฯ มีรายได้รวมและส่วนแบ่งกำไร ทั้งสิ้น 8,997.6 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 24.3% และมีกำไรสุทธิ 2,841.6 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 39.6% หากพิจารณาถึงผลประกอบการปกติ บริษัทฯ มีรายได้รวมและส่วนแบ่งกำไรปกติ 8,924.0 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 23.6% และกำไรปกติ 2,754.9 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 36.7% จากงวดเดียวกันของปีก่อน ทั้งนี้เป็น

ผลมาจากรายได้ธุรกิจนิคมอุตสาหกรรมที่ร้อนแรงอย่างต่อเนื่อง และรายได้จากการขายทรัพย์สินสิทธิการเช่าทรัพย์สินให้กับกองทรัสต์ WHART และ WHAIR จำนวน 208,149 ตารางเมตร คิดเป็นมูลค่ารวม 5,397 ล้านบาท

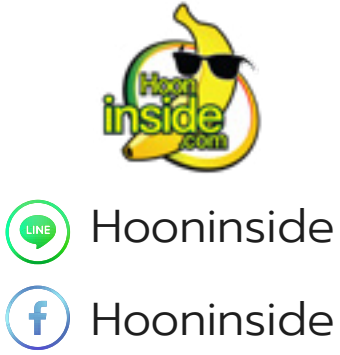
ในวันเดียวกันนี้ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ มีมติอนุมัติเพื่อเสนอที่ประชุมผู้ถือหุ้นจ่ายเงินปันผลสำหรับผลประกอบการปี 2565 ในอัตราหุ้นละ 0.1672 บาท โดยเป็นเงินปันผลระหว่างกาลที่ได้จ่ายให้กับผู้ถือหุ้นไปแล้วจำนวน 0.0669 บาทต่อหุ้น และเงินปันผลที่จะเสนอที่ประชุมผู้ถือหุ้นอนุมัติจ่ายเพิ่มเติมอีก 0.1003 บาทต่อหุ้น สะท้อนให้เห็นถึงผลการดำเนินงานที่เติบโตอย่างโดดเด่น โดยกำหนดเริ่มขึ้นเครื่องหมาย XD ในวันที่ 10 พฤษภาคม 2566 และจ่ายเงินปันผลในวันที่ 25 พฤษภาคม 2566



www.tmill.co.th

บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999





24.02.2023 / Friday / #1282

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

WHA มาตามนัด!!

ปี65 ทุบสถิติกำไรโตแรง 56.2%

นางสาวจริพร จารุกรสกุล ประธานคณะกรรมการบริษัท และประธานเจ้าหน้าที่บริหารกลุ่มบริษัท ดับบลิวเอชเอ คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) “WHA Group” เปิดเผยว่า สำหรับการเติบโตของผลการดำเนินงานในปี 2565 ถือเป็น การต่อยอดความสำเร็จจากความมุ่งมั่นของการเป็นผู้นำใน 4 กลุ่มธุรกิจ ทั้งโลจิสติกส์ นิคมอุตสาหกรรม สาธารณูปโภค และพลังงาน ตลอดจนดิจิทัล โซลูชัน ทั้งในประเทศไทยและเวียดนามได้เป็นอย่างดี

ธุรกิจโลจิสติกส์ ในปี 2565 ผลการดำเนินงานเติบโตอย่างโดดเด่น จากอานิสงส์จากการเปิดประเทศ ที่ส่งผลให้ภาพรวมเศรษฐกิจมีการฟื้นตัว และสภาวะการลงทุนกลับมาคึกคักอีกครั้ง โดย ณ สิ้นปี 2565 สามารถลงนามสัญญาเช่าโครงการ Built-to-Suit และโรงงาน/คลังสินค้าสำเร็จรูปเพิ่มเติม รวมทั้งสิ้น 136,332 ตารางเมตร และยังมีสัญญาเช่าระยะสั้นที่ให้ผลตอบแทนสูงรวม 135,012 ตารางเมตร ส่งผลให้มีพื้นที่คลังสินค้าภายใต้การถือ

ครองและบริหารทั้งหมด 2,718,231 ตารางเมตร จากแนวโน้มการเช่าพื้นที่คลังสินค้าคุณภาพสูงที่มีเพิ่มเข้ามาอย่างต่อเนื่อง เห็นได้จากอัตราการเช่าพื้นที่ (Occupancy Rate) ของบริษัทฯ โดยรวมอยู่ที่ร้อยละ 92 ในไตรมาส 4/2565 และทั้งปี 2565 บริษัทฯ สามารถรับรู้รายได้และส่วนแบ่งกำไรจากธุรกิจให้เช่าอสังหาริมทรัพย์และการขายอสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุน ทั้งสิ้น 3,886.3 ล้านบาท และ 4,743.0 ล้านบาท ตามลำดับ

นอกจากนี้ ในปีที่ผ่านมา บริษัทฯ ประสบความสำเร็จจากการเปิดตัวโครงการดับบลิวเอชเอ เมกกะ โลจิสติกส์ เซ็นเตอร์ เทพารักษ์ กม.21 บนเนื้อที่รวมกว่า 400 ไร่ โดยปัจจุบันมีการลงนามในสัญญาเช่าพื้นที่ ในเฟส 1 แล้ว ถึงร้อยละ 68 หรือคิดเป็นพื้นที่เช่ากว่า 130,000 ตารางเมตร กับลูกค้าที่ดำเนินธุรกิจอีคอมเมิร์ซรายใหญ่หลายราย ผู้ให้บริการด้านโลจิสติกส์ (3PL) และผู้เช่าหลักรายอื่นๆ ในกลุ่มสินค้าอุปโภคบริโภค

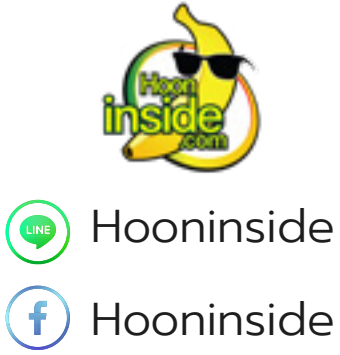
“บริษัทฯ มุ่งมั่นขยายธุรกิจโลจิสติกส์ เพื่อตอบสนองความต้องการใหม่ๆ ของลูกค้าทั้งในและต่างประเทศ โดยเฉพาะประเทศเวียดนาม ซึ่งถือว่าเป็นประเทศที่มีศักยภาพการเติบโตที่สูง พร้อมทั้งยังมุ่งเน้นจัดหาบริการที่สามารถสร้างมูลค่าเพิ่มให้แก่ลูกค้าด้วยเทคโนโลยีและนวัตกรรมอัจฉริยะ อาทิ Quantum Computing, Internet of Things (IoT) และ Data Analytics เป็นต้น โดยขอบเขตที่อยู่ระหว่างการศึกษาค้นคว้า ได้แก่ คลังสินค้าอัจฉริยะ การประยุกต์ใช้เทคโนโลยี Quantum Computing เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการบริหารจัดการระบบขนส่งที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม ภายใต้แนวคิด Green Logistics รวมถึงการพัฒนาความร่วมมือกับธุรกิจสตาร์ทอัพ ที่มีศักยภาพเพื่อส่งมอบบริการ และยกระดับประสบการณ์ของลูกค้าไปพร้อมๆ กัน”



www.tmill.co.th

บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999





WHA มาตามนัด!!

ปี65 ทุบสถิติกำไรโตแรง 56.2%

ส่วนธุรกิจ Office Solutions ขณะนี้บริษัทฯ ได้เดินหน้าขยายโครงการอาคารสำนักงานให้เช่าที่สมัยใหม่ในหลากหลายทำเลที่ตั้งบนใจกลางกรุงเทพฯ ล่าสุดเตรียมเปิดตัวโครงการ WHAKW S25 ที่คาดว่าจะก่อสร้างแล้วเสร็จในเดือนกรกฎาคมนี้ โดยปัจจุบันบริษัทฯ มีโครงการอาคารสำนักงานให้เช่าอยู่แล้ว 6 แห่ง พื้นที่รวมกว่า 100,000 ตารางเมตร

สำหรับเป้าหมายธุรกิจโลจิสติกส์ในปี 2566 นี้ บริษัทฯ คาดว่าจะส่งมอบโครงการใหม่และสัญญาใหม่เพิ่มขึ้นประมาณ 200,000 ตารางเมตร แบ่งเป็นพื้นที่ในประเทศไทย 165,000 ตร.ม. และในเวียดนาม 35,000 ตร.ม. ให้แก่กลุ่มลูกค้าต่างๆ อาทิ ผู้ให้บริการด้านโลจิสติกส์ (3PL) ภาคสินค้าอุปโภคบริโภค และภาคการค้าปลีก โดยคาดว่าจะสินทรัพย์รวมภายใต้กรรมสิทธิ์และการบริหารจะเพิ่มสูงถึง 2,900,000 ตารางเมตร นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีแผนการขายทรัพย์สินสิทธิการเช่าทรัพย์สินให้กับกองทรัสต์ WHART รวมทั้งสิ้นประมาณ 142,000

ตารางเมตร คิดเป็นมูลค่าประมาณ 3,250 ล้านบาท



ธุรกิจนิคมอุตสาหกรรม ณ สิ้นปี 2565 บริษัทฯ มียอดขายที่ดินรวม 1,899 ไร่ แบ่งเป็นยอดขายที่ดินในประเทศไทย 1,793 ไร่ และเวียดนาม 106 ไร่ มียอด MOU ที่รอเซ็นสัญญาซื้อขายที่ดิน รวม 899 ไร่ (แบ่งเป็นในประเทศไทย 469 ไร่ และเวียดนาม 430 ไร่) และมียอด Backlog รอโอนรวม 468 ไร่ ซึ่งเป็นยอดในประเทศไทยทั้งหมด โดยบริษัทฯ มีรายได้จากธุรกิจนิคมอุตสาหกรรมในไตรมาส 4/2565 และทั้งปี 2565 รวม

4,428.2 ล้านบาท และ 6,787.4 ล้านบาทตามลำดับ

ซึ่งสอดคล้องกับภาพรวมการฟื้นตัวทางเศรษฐกิจ และการลงทุนที่ปรับตัวในทิศทางที่ดีขึ้น จากอนิสงส์การย้ายฐานการลงทุนเพื่อหลีกเลี่ยงผลกระทบจากสงครามการค้าระหว่างจีน-สหรัฐฯ และปัญหาความไม่สงบระหว่างยูเครน-รัสเซีย รวมทั้งการปฏิรูปการเมืองของจีน ทำให้หลากหลายอุตสาหกรรมจัดระบบการผลิตครั้งใหญ่ส่งผลให้ผู้ลงทุนในแต่ละประเทศ อาทิ จีน ญี่ปุ่น และสหรัฐฯ ย้ายฐานการผลิตมายังประเทศไทย เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ซึ่งสะท้อนให้เห็นถึงความเชื่อมั่นของนักลงทุนที่มีต่อศักยภาพของประเทศไทย โดยเฉพาะการเป็นฐานการผลิต และการลงทุนที่สำคัญของภูมิภาค จากการมีห่วงโซ่อุปทานที่มั่นคง และมีเสถียรภาพที่พร้อมจะรองรับการลงทุนในอุตสาหกรรมใหม่ๆ โดยเฉพาะกลุ่มอุตสาหกรรมเป้าหมาย (S-Curve) เช่น ยานยนต์ไฟฟ้า อิเล็กทรอนิกส์อัจฉริยะ และดิจิทัล





Hooninside

Hooninside

24.02.2023 / Friday / #1282

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สโตร์กล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

WHA มาตามนัด!!

ปี65 ทุบสถิติกำไรโตแรง 56.2%

“ WHA Group เป็นผู้พัฒนานิคมอุตสาหกรรมชั้นนำของประเทศ มีพื้นที่นิคมฯ ทั้งในและต่างประเทศ รวมทั้งหมด 71,000 ไร่ โดยมีพื้นที่พร้อมขายกว่า 4,000 ไร่ และอยู่ระหว่างการเจรจาขายที่ดินให้กับลูกค้าอีกจำนวนมาก ซึ่งเป็นพื้นที่รวมกว่า 3,000-4,000 ไร่ โดยกลุ่มหลักๆ ได้แก่ นิคมอุตสาหกรรมยานยนต์ สินค้าอุปโภคบริโภค และอิเล็กทรอนิกส์ ฯลฯ”

ปัจจุบันบริษัทฯ มีนิคมอุตสาหกรรมที่อยู่ระหว่างการดำเนินการในประเทศไทยจำนวน 11 แห่ง โดยมีนิคมอุตสาหกรรมดับบลิวเอชเอ ระยอง 36 จำนวน 1,280 ไร่ ซึ่งดำเนินการก่อสร้างแล้วเสร็จในปี 2565 และยังมีนิคมฯ อีก 2 แห่งอยู่ระหว่างการดำเนินการพัฒนาก่อสร้าง ได้แก่ นิคมอุตสาหกรรมดับบลิวเอชเอ อินดัสเตรียล เอสเตท ระยอง เฟส 1 จำนวน 1,100 ไร่ และ เขตประกอบการอุตสาหกรรมดับบลิวเอชเอ สระบุรี 2 จำนวน 2,400 ไร่ ที่คาดว่าจะเริ่มก่อสร้างในปี 2569 อีกทั้งยังมีแผนที่จะขยายโครงการนิคมอุตสาหกรรม เพิ่มเติม

อีก 2 โครงการ ได้แก่ โครงการขยายนิคมอุตสาหกรรมดับบลิวเอชเอ อีสเทิร์นซีบอร์ด 4 จำนวน 570 ไร่ และการขยายโครงการนิคมอุตสาหกรรมดับบลิวเอชเอ ระยอง 36 จำนวน 400 ไร่



ด้านธุรกิจนิคมอุตสาหกรรมในประเทศไทย เวียดนาม บริษัทฯ เดินหน้าพัฒนาส่วนขยายนิคมอุตสาหกรรมเพิ่มเติมอย่างต่อเนื่อง โดย ณ สิ้นปี 2565 บริษัทฯ มียอดขายที่ดินรวม 106 ไร่ และยอด MOU รวม 430 ไร่ ซึ่งสอดคล้องกับการเติบโตของเศรษฐกิจเวียดนาม ที่มีศักยภาพด้านการดึงดูดการลงทุนจากต่างชาติ โดยปัจจุบัน บริษัทฯ มีเขตอุตสาหกรรมที่เปิดดำเนินการแล้ว 1 แห่ง และจะขยายโครงการเขตอุตสาหกรรม

ใหม่ ในจังหวัดหลักๆ ของเวียดนาม อีก 2 โครงการ รวมพื้นที่ 20,950 ไร่ ซึ่งเป็นส่วนหนึ่งของแผนการลงทุนในระยะยาวอย่างต่อเนื่อง

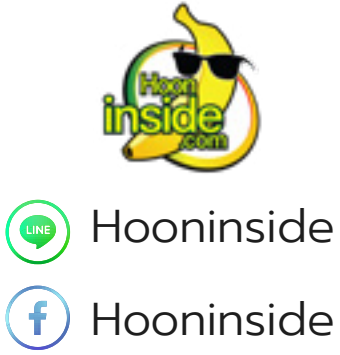
“ โดยส่วนตัวมองว่า จากความเชื่อมั่นของนักลงทุนที่มีต่อบริษัทฯ ส่งผลให้บริษัทฯ ตั้งเป้าหมายยอดขายที่ดิน ในปี 2566 ทั้งในประเทศไทยและเวียดนาม รวม 1,750 ไร่ ซึ่งใกล้เคียงกับปี 2565 ที่ผ่านมา ซึ่งเพิ่มขึ้นกว่าเท่าตัว เมื่อเทียบกับปี 2564 ที่ผ่านมา”



www.tmill.co.th

บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999





SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

WHA มาตามนัด!!

ปี 65 ทุบสถิติกำไรโตแรง 56.2%

สำหรับโครงการในเขตอุตสาหกรรมดับบลิว เอชเอ โซน 1 – หงะฮาน เฟส 1 ขนาด 900 ไร่ นั้น มีการพัฒนาแล้วเสร็จ และมีกลุ่มลูกค้า เข้าพื้นที่ อาทิ กลุ่มอุตสาหกรรมชิ้นส่วน ยานยนต์ อุตสาหกรรมการแปรรูปอาหาร วัสดุก่อสร้าง และอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์ กว่าร้อยละ 77 ของพื้นที่เฟสที่ 1 เป็น ที่เรียบร้อยแล้ว โดยขณะนี้ บริษัทฯอยู่ ระหว่างการ เร่งดำเนินการก่อสร้างเฟสที่ 2 ขนาดพื้นที่ 2,215 ไร่ อย่างต่อเนื่อง เพื่อ รองรับผู้ประกอบการอุตสาหกรรมที่คาดว่าจะ มีความต้องการที่ดินอุตสาหกรรมสูงขึ้น

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังได้ลงนามใน บันทึกข้อตกลงกับทางการองค์กรท้องถิ่นของประเทศไทย เวียดนาม เพื่อพัฒนา เขตอุตสาหกรรม อีก 2 แห่ง ได้แก่ เขต อุตสาหกรรม WHA Smart Technology Industrial Zone - Thanh Hoa พื้นที่ 5,320 ไร่ ในจังหวัดทัญฮัว โดยจะเริ่มดำเนินการ ก่อสร้างในปี 2567 หรือต้นปี 2568 และเขต อุตสาหกรรม WHA Smart Eco Industrial

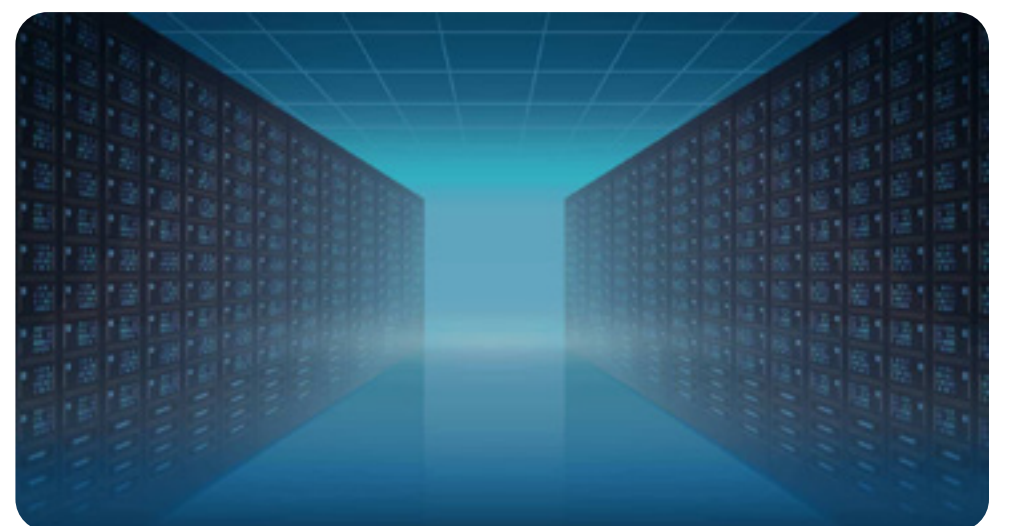
Zone – Quang Nam พื้นที่ 2,500 ไร่ ซึ่ง ตั้งอยู่ใจกลาง ของภาคกลาง ระหว่างจังหวัดน่านและจังหวัดกว๋างหงาย โดยคาดว่าจะได้รับการอนุมัติใบอนุญาตต่างๆ ในปี 2569 หรือ 2570 และหากทุกอย่างแล้วเสร็จ สามารถดำเนินการก่อสร้างได้ทันที



ด้านบริษัท บีไอจี ดับบลิวเอชเอ อินดัสเทรียลแก๊ส จำกัด “BIG WHA” ซึ่งเป็นบริษัทร่วมทุน กับ บริษัท บางกอก อินดัสเทรียลแก๊ส จำกัด “บีไอจี” นั้น บริษัทฯ ยังคงมุ่งเน้นขยายผลิตภัณฑ์และบริการที่มี มูลค่าสูงขึ้น อาทิ การจัดหาก๊าซไนโตรเจน โดยจะขยายให้บริการไปยังนิคมอุตสาหกรรม

อื่นๆ นอกเหนือจากปัจจุบันที่ให้บริการใน นิคมอุตสาหกรรมอีสเทิร์นซีบอร์ด (ระยอง) รวมถึงก๊าซอุตสาหกรรมประเภทอื่นๆ ด้วย

ปี 2566 บริษัทฯ ยังเปิดให้บริการไฟเบอร์ ออปติกใต้ดิน (FTTx) ให้แก่ผู้ให้บริการ โทรคมนาคม ได้แก่ AWN, True และ Dtac ในนิคมอุตสาหกรรมของบริษัทฯ ทั้ง 11 แห่ง ในประเทศไทย และให้บริการเช่าเสา โทรคมนาคม เพื่อติดตั้งอุปกรณ์กระจาย สัญญาณเครือข่าย 5G ในนิคมอุตสาหกรรม 3 แห่ง โดยคาดว่าจะขยายให้ครอบคลุม นิคมอุตสาหกรรมอื่นๆ เพิ่มเติมในปีนี้





Hooninside

Hooninside

24.02.2023 / Friday / #1282

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

WHA มาตามนัด!!

ปี65 ทุบสถิติกำไรโตแรง 56.2%

ธุรกิจสาธารณูปโภค (น้ำ) สำหรับปี 2565 ธุรกิจน้ำปรับตัวดีขึ้นกว่าปีที่ผ่านมา และสามารถรับรู้รายได้จากธุรกิจสาธารณูปโภค รวม ในไตรมาส 4 และทั้งปี 2565 เท่ากับ 604.5 ล้านบาท และ 2,548.5 ล้านบาท โดยบริษัทฯ มีปริมาณยอดขายและบริหารน้ำทั้งในประเทศและต่างประเทศ รวมสำหรับ ไตรมาส 4 และปี 2565 รวมเท่ากับ 33.6 ล้านลูกบาศก์เมตร และ 145.3 ล้านลูกบาศก์เมตร ตามลำดับ

โดยมีปริมาณการจำหน่ายน้ำภายในประเทศ ในไตรมาส 4/2565 จำนวน 25.9 ล้านลูกบาศก์เมตร ชะลอตัวลงเล็กน้อยเมื่อเทียบกับช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน เนื่องจากปริมาณยอดจำหน่ายน้ำเพื่ออุตสาหกรรมและปริมาณการบริหารจัดการน้ำเสียลดลง อย่างไรก็ตาม ปริมาณยอดจำหน่ายผลิตภัณฑ์น้ำมูลค่าเพิ่ม (Value Added Product) ปรับตัวเพิ่มขึ้นจากการเปิดดำเนินการเชิงพาณิชย์ (COD) ของ WHAUP AIE ในช่วงเดือนตุลาคมของปีที่ผ่านมา รวมถึงได้รับปัจจัยสนับสนุนจากความต้องการใช้น้ำเพิ่มเติมจากกลุ่มลูกค้า

โรงไฟฟ้า ส่งผลให้ปริมาณยอดขายและบริหารน้ำในประเทศรวม ทั้งปี 2565 อยู่ที่ระดับ 116.8 ล้านลูกบาศก์เมตร เติบโตเพิ่มขึ้นจากปีก่อน ซึ่งเป็นการสะท้อนให้เห็นถึงความมุ่งมั่นการให้บริการ จำหน่ายผลิตภัณฑ์น้ำมูลค่าเพิ่ม ผลิตภัณฑ์น้ำดิบ และปริมาณการบริหารจัดการน้ำเสียของบริษัทฯ ได้เป็นอย่างดี

ส่วนยอดขายน้ำในเวียดนามในไตรมาส 4 และ ปี 2565 มียอดจำหน่ายน้ำรวมตามสัดส่วนการถือหุ้นเท่ากับ 7.7 ล้านลูกบาศก์เมตร และ 28.4 ล้านลูกบาศก์เมตร ตามลำดับ ซึ่งปรับตัวในทิศทางที่ดีขึ้นอย่างมีนัยสำคัญเนื่องจากปริมาณการจำหน่ายน้ำของโครงการ Duong River เพิ่มขึ้นจากการฟื้นตัวของเศรษฐกิจ ในเวียดนาม ภายหลังจากการเปิดประเทศ รวมถึงบริษัทฯ สามารถขยายฐานลูกค้าและเพิ่มพื้นที่การให้บริการน้ำประปาได้ครอบคลุมมากขึ้น

ขณะเดียวกันทางบริษัทฯ ยังได้มีการเปิดดำเนินการ โครงการโรงผลิตน้ำและโรงบำบัดน้ำเสียแห่งใหม่ เพื่อรองรับการขยาย

ตัวของความต้องการใช้น้ำที่เพิ่มขึ้นต่อเนื่อง ประกอบด้วย โรงผลิตน้ำและโรงบำบัดน้ำเสียกำลังการผลิตรวม 3.3 ล้านลูกบาศก์เมตรต่อปี ภายในนิคมอุตสาหกรรมดับบลิวเอชเอ ระยอง 36 รวมถึงเตรียมดำเนินการก่อสร้างโรงบำบัดน้ำเสียแห่งใหม่ ภายในนิคมอุตสาหกรรมดับบลิวเอชเอ อินดัสเตรียล เอสเตท ระยอง ซึ่งมีกำลังการผลิตรวมกว่า 5.8 ล้านลูกบาศก์เมตรต่อปี พร้อมกันนี้ยังได้เร่งดำเนินการโครงการจัดหาน้ำดิบทดแทน เพื่อสร้างความมั่นคงด้านการจัดหาทรัพยากรน้ำ อีกจำนวน 2 โครงการ คิดเป็นกำลังการผลิตน้ำรวม 10 ล้านลูกบาศก์เมตรต่อปี โดยโครงการน้ำดิบแห่งแรก มีขึ้นเพื่อรองรับนิคมอุตสาหกรรมดับบลิวเอชเอ ระยอง 36 และเขตประกอบการอุตสาหกรรมดับบลิวเอชเอ ระยอง ซึ่งขณะนี้ได้เริ่มดำเนินการแล้ว ส่วนโครงการที่สองในนิคมอุตสาหกรรมดับบลิวเอชเอ อีสเทิร์นซีบอร์ด 4 จะเริ่มก่อสร้างในไตรมาสแรกของปี 2566

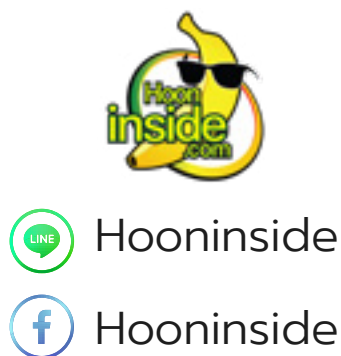


www.tmill.co.th



บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999





24.02.2023 / Friday / #1282

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

WHA มาตามนัด!!

ปี65 ทุบสถิติกำไรโตแรง 56.2%

ส่งผลให้ในปี 2566 มีการตั้งเป้าหมายการจำหน่ายและบริหารจัดการน้ำรวมที่ระดับ 168 ล้านลูกบาศก์เมตร แบ่งเป็นยอดจำหน่ายและบริหารจัดการน้ำภายในประเทศ ที่คาดว่าจะเพิ่มขึ้นเป็น 135 ล้านลูกบาศก์เมตร และสัดส่วนยอดจำหน่ายน้ำจากธุรกิจสาธารณูปโภคในประเทศเวียดนาม ที่ปัจจุบันเปิดให้บริการ 3 โครงการ อีกจำนวน 33 ล้านลูกบาศก์เมตร

ในส่วนของธุรกิจไฟฟ้า บริษัทฯ เดินหน้าขยายพอร์ตการลงทุนในการพัฒนาโซลูชันด้านพลังงาน โดยเฉพาะพลังงานหมุนเวียน (Renewable Energy) ซึ่งในปี 2565 บริษัทฯ รับรู้ส่วนแบ่งกำไรปกติจากการดำเนินงานและการลงทุนในบริษัทร่วมและบริษัทร่วมค้า ไม่นับรวมกำไร/ขาดทุนทางบัญชีจากอัตราแลกเปลี่ยน และรายได้จากธุรกิจพลังงานไฟฟ้าแสงอาทิตย์ ในไตรมาส 4 และปี 2565 เท่ากับ 231.2 ล้านบาท และ 804.7 ล้านบาท ตามลำดับ โดยในช่วงไตรมาส 4 ส่วนแบ่งกำไรปกติจากธุรกิจไฟฟ้าปรับตัวลดลงเมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า เนื่องจากการลดลงของส่วนแบ่งกำไรปกติกลุ่มโรงไฟฟ้า IPP จากการหยุดซ่อมบำรุงและต้นทุนถ่านหินที่เพิ่มสูงขึ้นของโรงไฟฟ้า GHECO-One อย่างไรก็ตาม ในไตรมาส 4 ยังได้รับปัจจัยเชิงบวกจากส่วนแบ่งกำไรจากธุรกิจไฟฟ้า SPP ที่ปรับตัวดีขึ้น เนื่องจากการทยอยปรับขึ้นของค่า Ft และต้นทุนก๊าซธรรมชาติที่เริ่มปรับตัวลดลง

สำหรับธุรกิจไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ในไตรมาส 4 และปี 2565 บริษัทฯ รับรู้รายได้เท่ากับ 153.7 ล้านบาท และ 331.6 ล้านบาท ตามลำดับ โดยปีที่ผ่านมา มีการเซ็นสัญญาโครงการโซลาร์รูฟท็อป เพิ่ม 31 สัญญา แบ่งเป็นโครงการ Private PPA จำนวน 26 สัญญา มีขนาดการผลิตไฟฟ้ารวม 41 เมกะวัตต์ และโครงการ EPC service จำนวน 5 สัญญา มีขนาดกำลังการผลิตไฟฟ้ารวม 9 เมกะวัตต์ ทำให้ ณ สิ้นปี 2565 บริษัทฯ มีจำนวนเซ็นสัญญาโครงการ Private PPA สะสมที่ 133 เมกะวัตต์ นอกจากนี้ บริษัทฯ สามารถเปิดดำเนินการเชิงพาณิชย์ (COD) เพื่อผลิตและจำหน่ายไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ให้กับลูกค้าเพิ่มเติม อีก 37 เมกะวัตต์ ส่งผลให้บริษัทฯ มีกำลังการผลิตโครงการโซลาร์ที่เปิดดำเนินการเชิงพาณิชย์รวม 94 เมกะวัตต์

“ในปี 2565 บริษัทฯ ได้เซ็นสัญญากับบริษัท พอร์ตมอเตอร์ คัมปะนี (ประเทศไทย) เพื่อติดตั้งระบบผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์บนหลังคาที่จอดรถขนาดกำลังผลิตไฟฟ้า 7.7 เมกะวัตต์ บนพื้นที่รวม 32,200 ตารางเมตร ซึ่งตั้งอยู่ในนิคมอุตสาหกรรมดับบลิวเอชเอ อีสเทิร์นซีบอร์ด 1 นับเป็นการติดตั้งระบบผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ที่ใหญ่ที่สุดในประเทศไทย ทำให้สิ้นปี 2565 บริษัทฯ มีสัญญาซื้อขายไฟฟ้า (PPA) ตามสัดส่วนการถือหุ้นรวมอยู่ที่ 683 เมกะวัตต์”

นอกจากนี้ บริษัทฯ มีการนำโซลูชันดิจิทัลที่เป็นนวัตกรรมใหม่ๆ เข้ามาใช้ เพื่อเป็นการต่อยอดทางธุรกิจ โดยได้ร่วมมือกับ ปตท. และ Sertis ในการพัฒนาแพลตฟอร์มการซื้อขายพลังงานแบบ Peer-to-Peer Energy Trading ภายใต้ชื่อ Renewable Energy Exchange ("RENEX") โดยแพลตฟอร์มดังกล่าว ได้นำเทคโนโลยีบล็อกเชนมาช่วยเพิ่มประสิทธิภาพความปลอดภัยของการทำธุรกรรม และได้เริ่มนำไปใช้ในการซื้อขายไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ในกลุ่มลูกค้าภายในนิคมอุตสาหกรรมของบริษัทฯ โดยมีลูกค้าชั้นนำเข้าร่วมแล้วจำนวน 54 ราย ซึ่งอยู่ในนิคมอุตสาหกรรม 3 แห่งของดับบลิวเอชเอ ได้แก่ นิคมอุตสาหกรรมดับบลิวเอชเอ อีสเทิร์นซีบอร์ด 1 นิคมอุตสาหกรรมดับบลิวเอชเอ อีสเทิร์นซีบอร์ด 2 และนิคมอุตสาหกรรมอีสเทิร์นซีบอร์ด (ระยอง) และบริษัทฯ มีแผนการศึกษาและพัฒนาให้สามารถเกิดการซื้อขายคาร์บอนเครดิต ในแพลตฟอร์มดังกล่าว โดยเบื้องต้นได้ลงทะเบียนโครงการพลังงานแสงอาทิตย์กับโครงการลดก๊าซเรือนกระจกภาคสมัครใจตามมาตรฐานของประเทศไทย (Thailand Voluntary Emission Reduction Program: T-VER) และ I-REC หรือใบรับรองสีเขียวที่สามารถซื้อขายได้ ซึ่งได้รับการตรวจสอบและรับรองคุณภาพตามมาตรฐาน I-REC



www.tmill.co.th



บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999



Hooninside

Hooninside

24.02.2023 / Friday / #1282

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

WHA มาตามนัด!!

ปี65 ทุบสถิติกำไรโตแรง 56.2%

“บริษัทฯ เดินหน้าขยายธุรกิจทั้งในประเทศไทย - เวียดนาม พร้อมมองหาและเปิดโอกาสการลงทุนใหม่ๆ ในประเทศอื่นๆ เพื่อแสวงหาโอกาสการลงทุนในธุรกิจ New S-Curve อาทิ ระบบกักเก็บพลังงานด้วยแบตเตอรี่ (BESS) ไฮโดรเจน การซื้อขายคาร์บอน และการใช้และกักเก็บคาร์บอน (CCUS) พร้อมตั้งเป้าหมายการนำเทคโนโลยีและนวัตกรรมสมัยใหม่ๆ มาประยุกต์ใช้ในการดำเนินธุรกิจอย่างต่อเนื่อง”



อย่างไรก็ตาม ในปี 2566 บริษัทฯ ตั้งเป้าสัญญาซื้อขายไฟฟ้า (PPA) ที่ลงนามแล้ว 847 เมกะวัตต์ เพิ่มขึ้นจาก 683 เมกะวัตต์ในปี 2565 ประกอบด้วยพลังงานฟอสซิล พลังงานสิ้นเปลือง (Conventional Power) 547 เมกะวัตต์ พลังงานแสงอาทิตย์ (Solar Energy) 133 เมกะวัตต์ และพลังงานจากขยะอุตสาหกรรม (Waste to Energy)

3 เมกะวัตต์ พร้อมเร่งเดินหน้าพัฒนาโครงการพลังงานหมุนเวียน (Renewable Energy) อย่างต่อเนื่อง เพื่อขับเคลื่อนเป้าหมายสัญญาซื้อขายไฟฟ้า (PPA) ให้ได้ตามแผนที่วางไว้ 300 เมกะวัตต์

ธุรกิจดิจิทัล บริษัทฯ มุ่งมั่นเดินหน้านำการทรานสฟอร์มองค์กรสู่ดิจิทัล เพื่อก้าวสู่การเป็น Technology Company ตามเป้าหมายในปี 2567 โดยได้ปรับเปลี่ยนองค์กรตั้งแต่การวางกลยุทธ์ทางธุรกิจ ทรัพยากรบุคคล วัฒนธรรม ไปจนถึงขั้นตอนการทำงานของทุกฝ่าย เพื่อขับเคลื่อนองค์กรให้มีศักยภาพพร้อมรับมือกับยุคดิจิทัล รวมถึงการนำเทคโนโลยีเข้ามาช่วยเพิ่มความสามารถในการเข้าถึงลูกค้า และสร้างผลิตภัณฑ์ และมูลค่าเพิ่มใหม่ๆ เพื่อเพิ่มความพึงพอใจของลูกค้า

นอกจากนั้น บริษัทฯ ยังผลักดันโครงการทรานสฟอร์มธุรกิจสู่ดิจิทัลภายในองค์กร เพื่อเสริมสร้างศักยภาพการดำเนินงานทั้งการเพิ่มผลผลิตภาพ (Productivity) ประสิทธิภาพ (Efficiency) การเข้าถึง (Accessibility) และความปลอดภัยด้านดิจิทัล (Cyber Security) พร้อมทั้งส่งเสริมการทำงานร่วมกันระหว่างกลุ่มธุรกิจต่างๆ อาทิ การพัฒนาแพลตฟอร์มภายในองค์กร เพื่อตรวจสอบแผนพลังงานแสงอาทิตย์และอุปกรณ์ตรวจจับประสิทธิภาพ เครื่องมือวิเคราะห์ระบบอัตโนมัติ และอุปกรณ์อัจฉริยะต่างๆ



www.tmill.co.th

บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999





Hooninside

Hooninside

24.02.2023 / Friday / #1282

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

WHA มาตามนัด!!

ปี65 ทุบสถิติกำไรโตแรง 56.2%

“ปีที่ผ่านมาได้มีการเปิดตัวแอปพลิเคชัน WHAbit หรือ โซลูชัน สำหรับดิจิทัลเฮลท์แคร์ที่ได้มีการพัฒนาอย่างต่อเนื่อง และกำหนดเปิดตัวเวอร์ชันที่สอง ในไตรมาสที่ 2 ปี 2566 ด้วยฟีเจอร์การแสดงผลข้อมูลด้วยภาพ (Data Visualization) และคำแนะนำส่วนบุคคล พร้อมทั้งเตรียมแผนเปิดตัว Meta W ซึ่งเป็นเมตาเวิร์ส ด้านอุตสาหกรรมรายแรกที่จะเป็นการเสริมความแข็งแกร่งให้กับธุรกิจของบริษัทฯ ในยุคดิจิทัล ทั้งนี้ Meta W จะนำเสนอ Digital Twin โดยลูกค้าสามารถเข้าไปสัมผัส และมีประสบการณ์เสมือนจริงทั้งในรูปแบบของกิจกรรม การดำเนินงาน โมเดลธุรกิจรูปแบบใหม่ และในอนาคต ดับบลิวเอชเอ ดิจิทัลมีแผนที่จะขยายผลิตภัณฑ์และบริการเพื่อนำเสนอแก่ลูกค้าทั้งภายในและภายนอกระบบนิเวศของกลุ่มบริษัทฯ”

Group CEO กล่าวเพิ่มเติมว่า บริษัทฯ ประกาศเดินหน้าขับเคลื่อนธุรกิจสู่เป้าหมายการสร้างผลิตภัณฑ์และบริการใหม่ๆ เพื่อสร้างการเติบโตอย่างยั่งยืนทุกมิติ ผ่านงบลงทุนจำนวน 6.85 หมื่นล้านบาท ใน 4 กลุ่มธุรกิจของดับบลิวเอชเอ กรุ๊ป ภายใน 5 ปี (ปี 2566-2570) ได้แก่ ธุรกิจโลจิสติกส์ จำนวน 1.7 หมื่นล้านบาท ธุรกิจนิคมอุตสาหกรรม (ดับบลิวเอชเอ อินดัสเตรียล ดีเวลลอปเม้นท์) จำนวน 2.9 หมื่นล้านบาท ธุรกิจสาธารณูปโภคน้ำ-ไฟฟ้า (WHAUP)

จำนวน 1.85 หมื่นล้านบาท และธุรกิจดิจิทัล (ดับบลิวเอชเอ ดิจิทัล) จำนวน 4,000 ล้านบาท ส่งผลให้บริษัทฯ ตั้งเป้ารายได้และส่วนแบ่งกำไรปกติรวม 5 ปี ไว้ที่ระดับ 100,000 ล้านบาท

และเพื่อเป็นการตอกย้ำศักยภาพความยิ่งใหญ่ของ WHA Group ล่าสุด บริษัทฯ ได้รับการรับรองจาก S&P Global ให้เป็น 1 ใน 3 ของบริษัทในกลุ่มอุตสาหกรรมพัฒนาอสังหาริมทรัพย์จากประเทศไทย ที่ได้รับการประกาศรายชื่อด้านความยั่งยืนในรายงาน Sustainability Yearbook Member ประจำปี 2023 และยังคงถูกยกให้เป็น Industry Mover ของกลุ่มบริษัทอุตสาหกรรมพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ ที่เข้าร่วมประเมินจากทั่วโลก ซึ่งถือเป็นการพิสูจน์สิ่งที่บริษัทฯ มุ่งมั่นและตั้งใจมาโดยตลอดในการสร้างความเติบโตอย่างยั่งยืน ที่ไม่ใช่แค่การดำเนินธุรกิจเพียงเท่านั้น แต่ยังมุ่งมั่นสร้างความเปลี่ยนแปลงในเชิงบวกต่อสิ่งแวดล้อม สังคม และเศรษฐกิจของประเทศ และในปี 2565 ที่ผ่านมาบริษัทฯ ยังได้รับรางวัลต่างๆ อาทิ Thailand Best Managed Companies 2022 ในฐานะบริษัทที่มีการบริหารจัดการดีที่สุดในประเทศไทย ประจำปี 2565 รวมถึงรางวัล Thailand Corporate Excellence Awards 2022 ในสาขาความเป็นเลิศด้านการบริหารจัดการ

นอกจากนี้ นางสาวจริพร จารุกรสกุล ประธานคณะกรรมการบริษัท และประธานเจ้าหน้าที่บริหารกลุ่ม บริษัท ดับบลิวเอชเอ คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) ยังได้รับมอบรางวัลอันทรงเกียรติ อาทิ Thailand Top CEO of The Year 2022 ประเภทอุตสาหกรรม อสังหาริมทรัพย์ รางวัล IEEE PES Women in Power Award 2022 ในฐานะผู้บริหารหญิงที่มีบทบาทสำคัญต่อการยกระดับอุตสาหกรรมไฟฟ้าและพลังงาน จากผลงานด้านการพัฒนาและส่งเสริมการนำพลังงานสะอาดและพลังงานหมุนเวียนมาใช้ในการภาคอุตสาหกรรม ตลอดจนการกำหนดแนวปฏิบัติเพื่อพัฒนาองค์กรไปสู่ความยั่งยืน สอดคล้องกับทิศทางการดำเนินธุรกิจภายใต้พันธสัญญาการเป็น “The Ultimate Solution for Sustainable Growth” รวมถึงรางวัลอันทรงเกียรติ Prime Minister’s Digital Award 2022 สาขา Digital Entrepreneur of the Year จัดโดยสำนักงานส่งเสริมเศรษฐกิจดิจิทัล (depa) ซึ่งรางวัลสาขาดังกล่าว มอบให้แก่ผู้ประกอบการหรือผู้บริหารที่มีวิสัยทัศน์ ริเริ่ม ส่งเสริมการพัฒนาและการประยุกต์ใช้เทคโนโลยีและนวัตกรรมดิจิทัลที่มีความโดดเด่น และส่งผลให้องค์กรเป็นที่ยอมรับด้านเทคโนโลยีและนวัตกรรมดิจิทัล ตลอดจนมีความสามารถในการขับเคลื่อนองค์กรให้เติบโตอย่างยั่งยืนอีกด้วย



www.tmill.co.th



บริษัท ที เอส มิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999



รู้ลึก รู้จริง

คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ



Line : hooninside