



Hooninside

Hooninside

16.09.2022 / Friday / #1260

รู้ลึก รู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ



SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

SCN ส่งชก ธุรกิจเข้าโหมดเติบโตและยั่งยืน

SCAN INTER
สแกน อินเตอร์



SCN โชว์ผลงานเติบโตโดดเด่น
เผยครึ่งปีกำไรพุ่ง 668.3%,
เชื่อมั่นอนาคตเทรนด์ของราคา
น้ำมันจะปรับตัวสูงขึ้นอีก ธุรกิจ
ของ SCN ยังคงเติบโตและยั่งยืน

อ่านต่อหน้า 2

SUNTEC ยื่นไฟลิ่งขาย IPO 170 ล้านหุ้น ระดมทุน เข้า SET



"บมจ.ซันเทคสตีลเว็คส์ หรือ SUNTEC" ดำเนินธุรกิจ
แปรรูป จำหน่าย ออกแบบผลิตภัณฑ์หลังคาและ
ผนังเมทัลชีท ภายใต้แบรนด์ "SUNTECH" ยื่นไฟลิ่ง
ขายไอพีโอ 170 ล้านหุ้น

อ่านต่อหน้า 3

MENA เดินหน้า H2/65 ลุยขยายผลิตรถยนต์สวอย

MENA เดินหน้างานขนส่งไม่มีแผ่ว ขยายผลิตรถรับการเติบโต
ครึ่งปีหลัง อุตสาหกรรมงานก่อสร้างบูม ดีมานด์คอนกรีตพื้นตัว
พร้อมจับมือพันธมิตรขยายฐานลูกค้ากลุ่มใหม่

อ่านต่อหน้า 6



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นอีกหนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





16.09.2022 / Friday / #1260

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สโตร์กล้วยๆ



SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

SCN ส่งซึก

ธุรกิจเข้าโหมดเติบโตและยั่งยืน

SCN โชว์ผลงานเติบโตโดดเด่น เผยครึ่งปี
กำไรพุ่ง 668.3%, เชื่ออนาคตเทรนด์ของ
ราคาน้ำมันจะปรับตัวสูงขึ้นอีก ธุรกิจของ SCN
ยังคงเติบโตและยั่งยืน

ดร.ฤทธิ์ กิจพิพิธ ประธานเจ้าหน้าที่
บริหาร (CEO) บริษัท สแกน อินเตอร์
จำกัด (มหาชน) หรือ SCN เปิดเผยว่า ผล
ประกอบการ Q2/2565 ครองสถิติเติบโต
อย่างต่อเนื่อง โดยมีกำไรเติบโตขึ้นกว่าปีก่อน
111.7% รวมกำไรทั้ง 2 ไตรมาส อยู่ที่ 303.1
ล้านบาท เติบโตขึ้นกว่าปีก่อน 668.3% ทั้งนี้
ภาพรวมยอดขายก๊าซธรรมชาติเติบโตโดดเด่น
ทั้ง NGV และ iCNG และยังมีแนวโน้ม
เติบโตได้อีกอย่างต่อเนื่อง

ทั้งนี้ การร่วมทุนกับบริษัท ชีวโอสถ ก๊าซ ซึ่งเป็น
หนึ่งบริษัทที่ใหญ่ที่สุดในญี่ปุ่น ได้เข้ามา
ช่วยเพิ่มยอดขายให้กับ SCN ส่งผลให้ยอด
ผลิตมากถึง 5,000 MMBTU/วัน จากปกติ
เพียงแค่ 500 MMBTU/วัน บวกกับปัจจุบัน
อัตราราคาน้ำมันพุ่งสูงขึ้น จึงคาดว่าจะมีการ
เปลี่ยนมาใช้ iCNG เพิ่มขึ้น เชื่อว่าจะสามารถ
สร้างยอดขายให้เติบโตอย่างรวดเร็ว

สำหรับธุรกิจ Scan Advance Power หรือ SAP
ซึ่งเป็นการลงทุนในธุรกิจของแผงโซลาร์โดย
มีผลประกอบการดีขึ้นอย่างต่อเนื่อง และมี
กำไรสุทธิที่ 21.7 ล้านบาท ส่วนธุรกิจ Green
Earth Power หรือ GEP ในประเทศเมียนมา
มีผลกำไรในช่วงเดือนกรกฎาคม 2565 ที่ผ่าน
จำนวน 74 ล้านบาท แม้ว่าจะสามารถขายได้
แค่ 50 เมกะวัตต์ แต่ในปลายปีนี้จะแล้วเสร็จ
อีก 50 เมกะวัตต์ จะสามารถรับรู้รายได้การ
ผลิตไฟฟ้าได้ 100 เมกะวัตต์ ซึ่งจะช่วยเพิ่ม
รายได้ให้กับบริษัทฯ เพิ่มมากขึ้น

นอกจากนี้ SCN ได้จับธุรกิจใหม่เพิ่มขึ้นมา
เมื่อต้นปี บริษัท พืชเภสัชกรรม จำกัด หรือ
Pharmaceutical Plant ซึ่ง SCN ได้ถือหุ้นอยู่
41% มีระบบการปลูกกล้วยแบบอินทรีย์ ซึ่ง
เป็น Medical Grade ที่สามารถผลิตได้ 200
กิโลกรัมต่อเดือน และเป็นไปตามมาตรฐานที่
กำหนด และในอนาคตอาจจะมีการเดินหน้า
ทำสัญญาร่วมกับหน่วยงานภาครัฐและเอกชน
ในการพัฒนาธุรกิจดังกล่าว

ในส่วนของการร่วมมือระหว่าง SCN กับบริษัท
ช ทวี จำกัด (มหาชน) หรือ CHO มีการขาย

รถเมล์ให้กับองค์การขนส่งมวลชนกรุงเทพ
(ขสมก.) แล้วเมื่อ 3-4 ปีก่อนนั้น ปัจจุบันมี
อัตราการซ่อมบำรุงที่ลดลงเหลือเพียง 3%
ส่งผลให้งบการเงินของ SCN ดีขึ้นและมีกำไร
มากขึ้น

หากพูดถึงธุรกิจของ SCN ที่เน้นการดำเนิน
ธุรกิจในด้านพลังงานเป็นหลักแล้ว เมื่อเทียบกับ
ปีที่ผ่านมา ทาง SCN ก็ได้ดำเนินธุรกิจให้
เติบโตขึ้นอย่างต่อเนื่องเกิน 100% ในส่วน
ของก๊าซธรรมชาติทั้งหมด แบ่งเป็น อัตราการ
เติบโตในธุรกิจยานยนต์เพิ่มขึ้น 3.9% อัตรา
การเติบโตในธุรกิจรถเพื่อการเชิงพาณิชย์
หรือ รถเมล์เพิ่มขึ้น 23% ซึ่งส่งผลให้หนี้บาง
ส่วนลดลง 12% หรือ 356 ล้านบาท และเมื่อ
มองย้อนไปในช่วงโควิดที่ผ่านมา SCN ยัง
มีการปันผลที่ดีให้แก่นักลงทุน และยังมีเหลือ
กำไรสะสมอยู่ 608 ล้านบาท

ทั้งนี้ เชื่อว่า ในอนาคตเทรนด์ของราคาน้ำมัน
จะปรับตัวสูงขึ้นอีก ธุรกิจของ SCN จึงยังคง
เติบโตและยั่งยืน



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นอีกหนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





16.09.2022 / Friday / #1260

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ



SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

SUNTEC

ยื่นไฟลิ่งขาย IPO 170 ล้านหุ้น ระดมทุน เข้า SET

"บมจ.ซันเทคสตีลเว็คส์ หรือ SUNTEC" ดำเนินธุรกิจแปรรูป จำหน่าย ออกแบบผลิตภัณฑ์หลังคาและผนังเมทัลชีท ภายใต้แบรนด์ "SUNTECH" ยื่นไฟลิ่งขายไอพีโอ 170 ล้านหุ้น ระดมทุนในตลาดหลักทรัพย์ฯ (SET) โดยมี บล.เคจีไอ เป็นที่ปรึกษาทางการเงิน

นายสิงหนาท บัตรสมบูรณ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ซันเทคสตีลเว็คส์ จำกัด (มหาชน) หรือ SUNTECเปิดเผยว่า บริษัทฯ ได้ดำเนินการยื่นแบบแสดงรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์และร่างหนังสือชี้ชวน (Filing) ต่อสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์(ก.ล.ต.) เพื่อเสนอขายหุ้นสามัญต่อประชาชนเป็นครั้งแรก โดยมีจำนวนหุ้น IPO ทั้งหมดที่เสนอขายให้นักลงทุนครั้งนี้ จำนวน 170 ล้านหุ้น หรือคิดเป็น 29.82% ของจำนวนหุ้นทั้งหมด โดยคาดว่าจะเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (SET) โดยมีบริษัทหลักทรัพย์ เคจีไอ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) เป็นที่ปรึกษาทางการเงิน

การระดมทุนดังกล่าวจะนำไปใช้รองรับการเติบโตของ SUNTEC เพิ่มความน่าเชื่อถือ รวมถึงเพิ่มศักยภาพในการแข่งขัน ทั้งนี้ บริษัทฯ มีวัตถุประสงค์ในการใช้เงินที่ได้จากการระดมทุนเพื่อชำระคืนเงินกู้ยืมสถาบันการเงินเพื่อลงทุนในโครงการ EMPOWER และใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินธุรกิจของ SUNTEC และ EMPOWER

ทั้งนี้ SUNTEC เป็นบริษัทย่อยของ บริษัทเพิ่มสินสตีลเว็คส์ จำกัด (มหาชน) (PERM) ซึ่งเป็นบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย โดย SUNTEC ดำเนินธุรกิจแปรรูป จำหน่าย ออกแบบผลิตภัณฑ์หลังคาและผนังเมทัลชีท ภายใต้แบรนด์ "SUNTECH" รวมถึงการจำหน่ายอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับงานก่อสร้างหลังคา ("ธุรกิจผลิตหลังคาเมทัลชีท") ธุรกิจจัดหาและจำหน่ายเหล็กม้วนอลูมิเนียม (Galvalume หรือ GL) และเหล็กม้วนเคลือบสี (Pre-painted Steel) ซึ่งเป็นวัตถุดิบหลักในการผลิตหลังคาและผนังเมทัลชีท (ธุรกิจจัดหาและจำหน่ายเหล็กม้วน) นอกจาก

นี้ บริษัทยังขยายธุรกิจไปสู่ธุรกิจต้นน้ำ โดยลงทุนก่อสร้างโรงงานผลิตเหล็กม้วนเคลือบสี ("ธุรกิจผลิตเหล็กม้วนเคลือบสี") ภายใต้บริษัท เอ็มพาวเวอร์สตีล จำกัด ("บริษัทย่อย" หรือ "EMPOWER") โดย SUNTEC ถือหุ้นร้อยละ 90.25

การประกอบธุรกิจของ SUNTEC สามารถแบ่งเป็น 3 กลุ่ม ได้แก่ 1. ธุรกิจผลิตหลังคาเมทัลชีท การแปรรูปแผ่นเหล็กอลูมิเนียมและแผ่นเหล็กเคลือบสี โดยการขึ้นรูปเป็นแผ่นหลังคาและผนังเมทัลชีท ตามแบบและความต้องการของลูกค้า รวมถึงการจำหน่ายอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับการก่อสร้างหลังคา เช่น เหล็กแป้น C และเหล็กแป้น Z แผ่นบานเกล็ด แผ่นปิดครอบมุม ซึ่งมีกลุ่มลูกค้าเป้าหมายหลัก ได้แก่ กลุ่มตัวแทนจำหน่ายที่ซื้อสินค้าของบริษัทไปเพื่อจำหน่าย รวมถึงกลุ่มผู้รับเหมาก่อสร้างในโครงการต่างๆ มีกำลังการผลิตแผ่นหลังคาและผนังเมทัลชีท 3,600,000 ตารางเมตรต่อปี



บริษัท นอร์ทอัส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



Hooninside

Hooninside

16.09.2022 / Friday / #1260

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ



SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

SUNTEC

ยื่นไฟลิ่งขาย IPO 170 ล้านหุ้น ระดมทุน เข้า SET

2. ธุรกิจจัดหาและจำหน่ายเหล็กม้วน บริษัทจำหน่ายเหล็กม้วนอลูซิงค์และเหล็กม้วนเคลือบสีโดยการจัดหาเหล็กม้วนทั้งจากผู้ผลิตในประเทศหรือนำเข้าจากต่างประเทศ เพื่อจำหน่ายให้แก่ผู้ผลิตแผ่นหลังคาทั้งรายใหญ่และรายย่อย ซึ่งจะนำเหล็กม้วนไปแปรรูปเป็นหลังคาเพื่อจำหน่ายต่อไป โดยมีกลุ่มลูกค้าเป้าหมายหลัก ได้แก่ โรงรีดหลังคาเมทัลชีททั่วประเทศที่มีอุปกรณ์ในการรีด ตัด และพับเหล็ก

3. ธุรกิจผลิตเหล็กม้วนเคลือบสี ดำเนินการภายใต้ EMPOWER โดยการจัดซื้อและนำเข้าเหล็กม้วน เข้าสู่กระบวนการเคลือบสีด้วยเทคโนโลยีขั้นสูงทันสมัยในโรงงานผลิตเหล็กม้วนเคลือบสีของ EMPOWER ทั้งแบบสีพื้น และสี Pattern เช่น ลายไม้ ลายหิน ลายอิฐ เป็นต้น ที่มีคุณภาพสีและพื้นสัมผัสระดับต่างๆ โดย ณ วันที่ 31 กรกฎาคม 2565 การก่อสร้างโรงงานแล้วเสร็จประมาณร้อยละ 95 และอยู่ระหว่างทดสอบสายการผลิต ซึ่ง

คาดว่าจะเริ่มดำเนินการผลิตเชิงพาณิชย์ได้ภายในไตรมาส 4 ของปี 2565 ด้วยกำลังการผลิตเหล็กม้วนเคลือบสีที่ 100,000 ตันต่อปี

SUNTEC มีเป้าหมายในการเป็นผู้นำในวงการแผ่นหลังคาและผนังเมทัลชีท ด้วยการมุ่งเน้นเพิ่มส่วนแบ่งการตลาดในทุกกลุ่มลูกค้า โดยมีนโยบายในการพัฒนาองค์กรในทุกมิติอย่างต่อเนื่อง เพื่อเป็นผู้ให้บริการที่มีสินค้าและบริการครบวงจรครอบคลุมตั้งแต่การออกแบบ การผลิต การจำหน่ายสินค้า รวมถึงการให้บริการรับจ้างผลิตสินค้าตามความต้องการของกลุ่มลูกค้าเป้าหมายพร้อมทั้งเป็นผู้นำในการสรรหาเหล็กม้วนที่มีคุณภาพ ได้รับมาตรฐานสากล ซึ่งเป็นวัตถุดิบหลักในการผลิตหลังคาเหล็ก ด้วยการปรับปรุงผลิตภัณฑ์ให้มีความหลากหลายและพัฒนาคุณภาพสินค้าให้ดียิ่งขึ้น ในราคาที่เหมาะสม และเพิ่มช่องทางการจำหน่ายสินค้าให้ครอบคลุมทุกกลุ่มลูกค้าเป้าหมายเพื่อสร้างความได้เปรียบในเชิงการแข่งขัน รวมถึงการให้ความสำคัญ

กับการสร้างความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้า (CRM) ด้วยการสร้างผลิตภัณฑ์ที่แตกต่างให้สนองความต้องการเฉพาะของลูกค้า

สำหรับภาพรวมผลการดำเนินงานในช่วง 3 ปีที่ผ่านมา (ปี 2562 – 2564) กลุ่มบริษัทมีรายได้จากการขายรวม 2,510.74 ล้านบาท 2,470.86 ล้านบาท และ 3,688.54 ล้านบาท ตามลำดับ และสำหรับงวด 6 เดือนแรกปี 2564 และปี 2565 เท่ากับ 1,796.14 ล้านบาท และ 1,851.45 ล้านบาท ตามลำดับ ซึ่งรายได้ส่วนใหญ่มาจากการขายเหล็กม้วน และมีกำไรสุทธิอยู่ที่ 66.12 ล้านบาท 60.50 ล้านบาท 268.83 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิร้อยละ 2.63 ร้อยละ 2.45 ร้อยละ 7.29 ตามลำดับ และงวด 6 เดือนแรกของปี 2564 และปี 2565 มีกำไรสุทธิ 196.38 ล้านบาท และ 20.08 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิร้อยละ 10.93 และร้อยละ 1.08 ตามลำดับ



บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



Hooninside



Hooninside

16.09.2022 / Friday / #1260

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ



SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

SUNTEC

ยื่นไฟลิ่งขาย IPO 170 ล้านหุ้น ระดมทุน เข้า SET



โดยกำไรสุทธิของกลุ่มบริษัทที่เติบโตขึ้นในปี 2564 สาเหตุมาจากราคาเหล็กโลกที่ปรับตัวเพิ่มขึ้น ในขณะที่ค่าใช้จ่ายในการขายและจัดจำหน่ายอยู่ในระดับใกล้เคียงเดิม หรือไม่ผันแปรตามยอดขาย ในช่วง 6 เดือนแรกของปี 2565 กลุ่มบริษัทมีกำไรสุทธิลดลง เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปี 2564 เป็นผลมาจากต้นทุนในการนำเข้าสินค้าเหล็กจากต่างประเทศเพิ่มสูงขึ้นจากค่าเงินบาทที่เริ่มอ่อนค่าลงจากวิกฤติเศรษฐกิจโลก ทำให้กลุ่มบริษัทมีกำไรลดลง ประกอบกับ EMPOWER จะเปิดดำเนินการผลิตและจำหน่ายในช่วงปลายปี 2565 ทำให้มีค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงานเพิ่มขึ้นจากการจ้างงานใหม่หลายอัตรา นอกจากนี้ บริษัทมีค่าใช้จ่ายในการเตรียมตัวเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ เพิ่มขึ้น ส่งผลให้มีกำไรสุทธิลดลง

อย่างไรก็ดี การระดมทุนครั้งนี้ เพื่อขยายโอกาสทางธุรกิจให้เป็นไปตามเป้าหมาย และวิสัยทัศน์ ก้าวสู่ผู้นำด้านเมทัลชีท (Metal Sheet) และเหล็กม้วนเคลือบสี ที่มีนวัตกรรมทันสมัยที่สุดในภูมิภาคอาเซียน พร้อมยกระดับอุตสาหกรรมเหล็กของประเทศไทยให้มีคุณภาพและประสิทธิภาพ



บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



16.09.2022 / Friday / #1260

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ



SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

MENA เดินหน้า H2/65 ลุยขยายพื้ที่ดำเนินงานโตสวย

MENA เดินหน้างานขนส่งไม่มีแผ่ว ขยายพื้ที่ให้บริการเติบโตครั้งปีหลัง อุตสาหกรรมงานก่อสร้างบูม ดีมานด์คอนกรีตพื้นตัว พร้อมจับมือพันธมิตรขยายฐานลูกค้ากลุ่มใหม่ เล็งขยายบริการขนส่งสินค้าควบคุมอุณหภูมิและสินค้าเฉพาะทาง มุ่งเป็นผู้ให้บริการขนส่งทางบกที่ครอบคลุมสินค้าในหลายอุตสาหกรรม

นางสุวรรณา ขจรภูมิเดช ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท มินาทรานสปอร์ต จำกัด (มหาชน) หรือ MENA ผู้นำธุรกิจให้บริการขนส่งคอนกรีตผสมเสร็จด้วยรถมิกเซอร์ (Mixer) และรถเทรลเลอร์ (Trailer) รายใหญ่ของประเทศ เปิดทิศทางธุรกิจครั้งปีหลัง และแนวโน้มไตรมาส 3/2565 อุตสาหกรรมขนส่งฟื้นตัวต่อเนื่องจากไตรมาสที่ผ่านมา รับมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจของภาครัฐ และการเปิดประเทศที่เชื่อมโยงกันในทุกภาคส่วน ส่งผลให้อุตสาหกรรมขนส่งได้รับการตอบรับที่ดีเช่นกัน ขณะทำงานก่อสร้างกลับมาบูม ดีมานด์การใช้คอนกรีตผสมเสร็จเพิ่มขึ้นต่อเนื่อง ธุรกิจให้บริการขนส่งด้วยรถมิกเซอร์มีความต้องการในระดับสูงกว่าปีก่อน ซึ่งเป็นช่วงที่ได้รับผลกระทบจากการปิดไซต์งานก่อสร้าง โดย MENA ถือเป็นผู้นำในตลาดนี้

อีกทั้ง MENA ได้ขยายพื้ที่ไปสู่งานขนส่งรถบรรทุกอาหารสัตว์ และ รถควบคุมอุณหภูมิ นับเป็นความสำเร็จในการขยายฐานลูกค้ากลุ่มใหม่ตามกลยุทธ์ที่บริษัทฯ วางไว้ เพื่อกระจายความเสี่ยงทางธุรกิจ และสนับสนุนการเติบโต สร้างฐานรายได้การให้บริการกลุ่มใหม่ที่มีโอกาสเติบโตสูง อีกทั้ง ยังการันตีด้วยรางวัลการรับรองมาตรฐานคุณภาพการขนส่งสินค้าเกษตรและอาหารด้วยรถบรรทุกแบบควบคุมอุณหภูมิ (Q Cold Chain) จากกรมการขนส่งทางบก ตั้งแต่ปีแรกของการขยายพื้ที่ประเภทดังกล่าว ตอกย้ำคุณภาพและมาตรฐานการให้บริการ ซึ่งเป็นสิ่งที่ MENA ให้ความสำคัญ และได้รับความไว้วางใจจากลูกค้าชั้นนำอย่างต่อเนื่อง

ทั้งนี้ ในครั้งปีหลังบริษัทฯ มีแผนที่จะเพิ่มปริมาณรถมิกเซอร์ และรถขนส่งอื่นๆ จำนวนกว่า 70 คัน เพื่อรองรับความต้องการของลูกค้าในหลากหลายอุตสาหกรรม จากปัจจุบัน MENA มีรถขนส่งจำนวน 720 คัน แบ่งเป็น รถมิกเซอร์ 470 คัน รถเทรลเลอร์ 69 คัน หางพ่วงชนิดต่างๆ 105 หาง รถบรรทุก 4-10 ล้อ และรถขนส่งควบคุมอุณหภูมิรวมอีก 76 คัน

ด้านผลประกอบการครึ่งปีแรก ของปี 2565 มีนาทรานสปอร์ต มีรายได้ค่าขนส่งและบริการขนส่งคอนกรีตรวมอยู่ที่ 307 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันของปีก่อน 10% เนื่องจากการปรับราคาค่าขนส่งตามราคาน้ำมันที่สูงขึ้น ประกอบกับรายได้จากการขยายการให้บริการไปสู่การขนส่งกระจายสินค้าอุปโภคบริโภค สินค้าเฉพาะทาง และสินค้าควบคุมอุณหภูมิที่เติบโตโดดเด่นทำรายได้ถึงจำนวน 98 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันของปีก่อน 29 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 10% สนับสนุนให้มีอัตรากำไรขั้นต้นอยู่ที่ 16% และกำไรสุทธิอยู่ที่ 20.1 ล้านบาท

"อุตสาหกรรมขนส่งถือเป็นรากฐานสำคัญต่อการเติบโตของเศรษฐกิจประเทศ และมีศักยภาพการเติบโตอย่างมีนัยสำคัญ โดยปัจจุบันเรากำลังศึกษาและมองหาโอกาสในการขยายบริการขนส่งประเภทอื่นๆ อยู่เสมอ เนื่องจากเรามี Know how ในการบริหารงาน มีพนักงานขนส่งในเครือข่ายที่พร้อมให้บริการกว่า 600 คน จึงเร่งเดินหน้าจับมือพันธมิตรขยายความชำนาญและบริการให้ครอบคลุมกลุ่มอุตสาหกรรมที่มีโอกาสเติบโตสูง โดยมองทิศทางธุรกิจครั้งปีหลังของปี 2565 มีแนวโน้มเติบโตกว่าครึ่งปีแรก จากงานในมือ และความสำเร็จจากการขยายธุรกิจ" นางสุวรรณา กล่าวปิดท้าย



www.tmill.co.th



บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999



รู้ลึก รู้จริง

คลุกวงในหุ่น สไตลกล้วยๆ



Line : hooninside