



20.05.2022 / Friday / #1244

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ



SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

UBE ชู"อูบลโมเดล" เกษตรมันอินทรีย์อีสานตอนล่าง 2 สู่ BCG Model

UBE จับมือ สวทช.
เตรียมยกระดับแพลตฟอร์ม
อูบลโมเดลปล้นนวัตกรรม
อับเวลเกษตรมันอินทรีย์
อีสานตอนล่าง 2
สู่ BCG Model

อ่านต่อหน้า 2



LALIN ยันปี65 ผลงานโต 10%

LALIN ชี้ไทยเปิดประเทศส่งสัญญาณบวกต่อ
เศรษฐกิจไทยและอสังหาฯ-เตรียมกลยุทธ์
พร้อมรับมือ หลังไตรมาสแรกปี 65 ยังเติบโตตามเป้า

อ่านต่อหน้า 4

W บูรณาการใน Q3/65 ขยาย 50 สาขา

W เผยยอดขาย Q1/65 พุ่ง 58% โตขึ้นทุกแบรนด์อย่าง
ต่อเนื่อง แผนQ2/65 เร่งขยายสาขา 50 สาขา ภายใน
ไตรมาส 3/65 หวังเพิ่ม Market Share ในตลาด

อ่านต่อหน้า 5

วิตก เงินเฟ้อ!!

Wall Street ตลาดหุ้น
เฝ้าทอมองภาษาหุ้น by เจียเลน
ณ Wall Street World

BY
เจียเลน

อ่านต่อหน้า 6



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นอีกหนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พิกิจ เอ็นเบอีย จำกัด (มหาชน)"





20.05.2022 / Friday / #1244

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้ สไตลล์ล้วยๆ



SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

UBE ชู "อูบลโมเดล" เกษตรมันอินทรีย์อีสานตอนล่าง 2 สู่ BCG Model

UBE จับมือ สวทช. เตรียมยกระดับแพลตฟอร์ม
อูบลโมเดลปล้นนวัตกรรม อีโวลเกษตรมัน
อินทรีย์อีสานตอนล่าง 2 สู่ BCG Model

**นางสาวสุริยส โคสุรัตน์ กรรมการ
ผู้จัดการใหญ่ บริษัท อูบล ไบโ**

เอทานอล จำกัด (มหาชน) (UBE)

และ นางสาววิราภรณ์ มงคลไชยสิทธิ์ รองผู้
อำนวยการ สำนักงานพัฒนาวิทยาศาสตร์และ
เทคโนโลยีแห่งชาติ (สวทช.) ลงนามในบันทึก
ข้อตกลงความร่วมมือทางวิชาการ เพื่อร่วม
กันเดินหน้า "โครงการเพิ่มประสิทธิภาพด้าน
เกษตรอินทรีย์ภายใต้พื้นที่จังหวัดอุบลราชธานี
จังหวัดยโสธร จังหวัดศรีสะเกษ และจังหวัด
อำนาจเจริญ มุ่งสู่กลไกเศรษฐกิจ BCG Model"
งานดังกล่าวจัดขึ้นเมื่อวันที่ 19 พฤษภาคม
2565 ที่ผ่านมานี้ บริษัท อูบล ไบโ เอทานอล
จำกัด (มหาชน) จ.อุบลราชธานี โดยมีผู้แทน
จากหน่วยงานต่างๆ อาทิ สำนักงานเกษตรและ
สหกรณ์จังหวัดอุบลราชธานี สำนักงานเกษตร
จังหวัดอุบลราชธานี สำนักงานเกษตรจังหวัด
ยโสธร สำนักงานเกษตรจังหวัดศรีสะเกษ
สำนักงานเกษตรจังหวัดอำนาจเจริญ และ
เกษตรกรต้นแบบมันสำปะหลังอินทรีย์ร่วมเป็น
สักขีพยาน

ความร่วมมือดำเนินงานเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพ
การผลิตด้านเกษตรอินทรีย์ตลอดห่วงโซ่การ
ผลิต เป็นการร่วมกันส่งเสริมและสนับสนุนให้มี
การนำองค์ความรู้ด้านวิทยาศาสตร์ เทคโนโลยี
และนวัตกรรม ถ่ายทอดสู่ชุมชน และยกระดับ
การผลิตให้กับเกษตรกรเพื่อมุ่งสู่การผลิตสินค้า
เกษตรที่มีคุณภาพและปลอดภัยจากเดิมที่ UBE
ได้มีความร่วมมือกับ สวทช. ในการถ่ายทอด
เทคโนโลยีการผลิตมันสำปะหลังอินทรีย์นำร่อง
ใน จังหวัดยโสธร ตั้งแต่ปี 2563 จนถึงปัจจุบัน
มีการขยายพื้นที่ครอบคลุม 4 กลุ่มจังหวัดภาค
ตะวันออกเฉียงเหนือตอนล่าง 2 ได้แก่ จังหวัด
อุบลราชธานี จังหวัดยโสธร จังหวัดอำนาจเจริญ
และจังหวัดศรีสะเกษ

นางสาวสุริยส โคสุรัตน์ กรรมการผู้จัดการ
ใหญ่ UBE เปิดเผยว่า "UBE ให้ความสำคัญ
กับการทำงานแบบบูรณาการระหว่างภาครัฐ
ภาคเอกชน และเกษตรกร โดยจากความสำเร็จ
ของการดำเนินโครงการอูบลโมเดล ที่มุ่งเน้น
การพัฒนาเศรษฐกิจแบบองค์รวมใน 3 มิติ
ทั้งในด้าน เศรษฐกิจชีวภาพ (Bioeconomy)
เศรษฐกิจหมุนเวียน (Circular Economy) และ
เศรษฐกิจสีเขียว (Green Economy) เพื่อให้ทุก
ด้านเกิดความสมดุลและเติบโตอย่างยั่งยืนไป

พร้อมกัน จนประสบความสำเร็จสามารถวาง
รากฐานที่แข็งแกร่งและสร้างเกษตรกรต้นแบบ
มันสำปะหลังอินทรีย์ในจังหวัดอุบลราชธานีได้
อย่างต่อเนื่อง ในปีนี้ความร่วมมือดังกล่าวจะ
เป็นการเตรียมความพร้อมยกระดับโครงการ
อูบลโมเดล สู่ อีสานตอนล่าง 2 พลัส ทั้ง 4
จังหวัดตามเป้าหมายในการส่งเสริมการผลิต
มันสำปะหลังอินทรีย์ เพื่อนำมาแปรรูปเป็น
แป้งออร์แกนิกที่มีมูลค่าสูง เพิ่มโอกาสในการ
สร้างสรรค์หลากหลายผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ สู่ตลาด"

ทั้งสองฝ่ายจะมีบทบาทหน้าที่ในการร่วมมือ
กันจัดตั้งคณะทำงานเพื่อดำเนินกิจกรรมแบบ
บูรณาการต่างๆ อันประกอบด้วย การศึกษา
การจัดอบรมถ่ายทอดความรู้ด้านการทำ
เกษตรอินทรีย์ให้เกษตรกร การดำเนินกิจกรรม
เชิงปฏิบัติการต่างๆ เพื่อให้ได้มาซึ่งโมเดล
การเกษตรอินทรีย์ที่เหมาะสมกับเกษตรกรใน
แต่ละพื้นที่ รวมถึงการบริหารจัดการวัตถุดิบ
และทรัพยากรที่จำเป็น เพื่อให้บรรลุตาม
วัตถุประสงค์ของความร่วมมือต่อไป

UBON
BIO ETHANOL



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นอีกหนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





20.05.2022 / Friday / #1244

รู้ลึกจริง คลุกวงในหุ้ สไตลล์ล้วยๆ



SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

UBE ชู "อูบลโมเดล"

เกษตรมันอินทรีย์อีสานตอนล่าง 2

สู่ BCG Model

ด้าน นางสาววิราภรณ์ มงคลไชยสิทธิ์ รองผู้อำนวยการ สวทช.เปิดเผยว่า สวทช. ได้วิจัยและพัฒนาปรับปรุงสายพันธุ์มันสำปะหลัง ตลอดจนพัฒนาเทคโนโลยีเพื่อตอบโจทย์การผลิตมันสำปะหลังให้ได้คุณภาพ ไม่ว่าจะเป็น การผลิตท่อนพันธุ์สะอาด การใช้สารชีวภัณฑ์ ชุดตรวจโรค การผลิตฟลาวมันสำปะหลัง เป็นต้น และยังได้ร่วมกับกรมวิชาการเกษตรและกรมพัฒนาที่ดินถ่ายทอดองค์ความรู้ เทคโนโลยีและนวัตกรรมให้เกษตรกร เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการผลิตมันสำปะหลังทั้งในด้านคุณภาพและปริมาณ โดยใช้กลไก "ตลาดนำการผลิต" เชื่อมโยงระหว่างผู้ผลิต เกษตรกรผู้ปลูกมันสำปะหลังและตลาดรับซื้อ ดังโครงการ "อูบลโมเดล" ที่ได้ร่วมกับบริษัท อูบล ไบโอ เอทานอล จำกัด (มหาชน) หรือ UBE ดำเนินงานกับกลุ่มเกษตรกรผู้ผลิตมันสำปะหลังอินทรีย์ ต.ภูจ่าน อ.คำเขื่อนแก้ว จ.ยโสธร ปรับเปลี่ยนการปลูกมันสำปะหลังอินทรีย์ให้ได้คุณภาพดี มีเปอร์เซ็นต์แป้งสูงตามที่บริษัทรับซื้อ

"การบูรณาการความร่วมมือจากภาคีพันธมิตรภาครัฐและเอกชนใน "อูบลโมเดล" ทำให้เกษตรกรเปิดรับและปรับเปลี่ยนวิธีการผลิตเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการผลิตมันสำปะหลัง โดยได้รับทั้งความรู้ เทคโนโลยี และนวัตกรรม ผลผลิตที่ได้มีตลาดรับซื้อและจำหน่ายได้ในราคาที่สูงขึ้น ขณะที่ UBE ได้วัตถุดิบคุณภาพเพื่อใช้ประโยชน์ในอุตสาหกรรมอาหาร จากการทำงานดังกล่าว สวทช. จึงได้พัฒนาความร่วมมือทางวิชาการกับ UBE ภายใต้ "โครงการการเพิ่มประสิทธิภาพด้านเกษตร

อินทรีย์ พื้นที่จังหวัดอุบลราชธานี จังหวัดยโสธร จังหวัดศรีสะเกษ และจังหวัดอำนาจเจริญ" หรือ "อูบลโมเดลปล้นนวัตกรรม" เพื่อสนับสนุนองค์ความรู้และร่วมดำเนินงานเพิ่มประสิทธิภาพการผลิตด้านเกษตรอินทรีย์ตลอดห่วงโซ่การผลิต ส่งเสริมและสนับสนุนให้น้องค์ความรู้ด้านวิทยาศาสตร์ เทคโนโลยีและนวัตกรรม ถ่ายทอดสู่ชุมชนและพัฒนาเกษตรกรเพื่อยกระดับเพิ่มประสิทธิภาพการผลิตสินค้าเกษตรที่มีคุณภาพและปลอดภัย ตลอดจนผลักดันการขับเคลื่อนเกษตรอินทรีย์ในพื้นที่โดยชุมชนและหน่วยงานในท้องถิ่นมีส่วนร่วม ความร่วมมือในครั้งนี้จึงเป็นก้าวสำคัญที่จะส่งเสริมให้เกิดพื้นที่ผลิตมันสำปะหลังอินทรีย์คุณภาพเพิ่มขึ้น เกษตรกรปรับเปลี่ยนการผลิตสู่ระบบเกษตรปลอดภัย สร้างคุณภาพชีวิตที่ดีขึ้นและสร้างความมั่นคงทางด้านอาชีพตามนโยบายโมเดลเศรษฐกิจ BCG" รองผู้อำนวยการ สวทช. กล่าว



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นอีกหนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

LALIN ยันปี65 ผลงานโต 10%

LALIN ชี้ไทยเปิดประเทศส่งสัญญาณบวกต่อเศรษฐกิจไทยและอสังหาฯ-เตรียมกลยุทธ์พร้อมรับมือ หลังไตรมาสแรกปี 65 ยังเติบโตตามเป้า

นายชูรัช ชุครกุล กรรมการผู้จัดการ บริษัท ลลิต พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) หรือ (LALIN) ผู้พัฒนาโครงการอสังหาริมทรัพย์คุณภาพภายใต้คอนเซ็ปต์ 'บ้านที่ปลูกบนความตั้งใจที่ดี' เปิดเผยว่าในปี 2565 ยังเป็นอีกหนึ่งปีของไทยต้องเผชิญผลกระทบจากสถานการณ์โควิด-19 แต่ก็ได้มีการผ่อนคลายมาตรการรับมือลงไปมาก และพร้อมประกาศเปิดประเทศตั้งแต่ต้นพฤษภาคม 2565 เป็นต้นมา เพื่อกระตุ้นภาพรวมธุรกิจท่องเที่ยวของไทยให้ฟื้นตัวหลังจากชะลอตัวมาตลอด 2 ปี เสริมด้วยภาคการส่งออกที่ส่งสัญญาณฟื้นตัวตั้งแต่ปีที่ผ่านมา ซึ่งช่วยกระตุ้นเศรษฐกิจของประเทศให้เติบโตอยู่ได้ รวมถึงมาตรการของภาครัฐที่เข้ามาเยียวยาในด้านต่างๆ และกระตุ้นการใช้จ่ายใช้สอยของภาคประชาชนผ่านมาตรการของรัฐทำให้เกิดเม็ดเงินหมุนเวียนทางเศรษฐกิจอยู่พอสมควร

แม้ภาพรวมตลาดอสังหาริมทรัพย์ไทยในปี 2565 จะยังได้รับผลกระทบจากโควิด-19 แต่ลลิต พร็อพเพอร์ตี้ ก็ยังคงเติบโตถึง 15% ทั้งยอดขายและกำไรในปีที่ผ่านมา ด้วยการวางกลยุทธ์ทางธุรกิจที่ถูกต้องและประเมินสถานการณ์ได้อย่างแม่นยำส่งผลให้บริษัทฯ ทำผลงานได้ตามเป้าหมาย อีกทั้งมีสถานะทางการเงินที่แข็งแกร่ง "บริษัทฯ จะยังเน้นพัฒนาโครงการอสังหาริมทรัพย์แนวราบเพื่อเจาะกลุ่ม real demand หรือกลุ่มกำลังซื้อจริงเป็นหลัก และมีการปรับกระบวนการทำงานภายในเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพโดยรวมถึงการนำระบบไอทีและเทคโนโลยีต่างๆ เข้ามาใช้ในการดำเนินธุรกิจเพื่อให้สอดคล้องกับไลฟ์สไตล์ที่เปลี่ยนไปของโลกด้วยกลยุทธ์ Smart Marketing เพื่อรองรับการเติบโตที่ยั่งยืนขององค์กรในอนาคต" นายชูรัช ชุครกุล กล่าว "ในปี 2565 ถือเป็นปีที่ท้าทายยิ่งกว่า เพราะนอกจากจะได้รับผลพวงจากการระบาดของโควิด-19 แล้ว ทัวโลกยังต้องเผชิญกับผลกระทบจากภาวะสงครามระหว่างรัสเซีย-ยูเครน ควบคู่กันไปด้วย ส่งผลให้เกิดภาวะเงินเฟ้อ สินค้าปรับขึ้นราคาในวงกว้าง ซึ่งไม่ใช่เรื่องง่ายในการดำเนินธุรกิจให้เกิดการเติบโต ด้วยการพัฒนากลยุทธ์ที่พร้อมเผชิญความท้าทาย ลลิต พร็อพเพอร์ตี้ จึงมั่นใจ

ในความพร้อมที่จะรับมือกับความเสี่ยงที่มีเข้ามาในปี 2565"

"ศักยภาพด้านการคาดการณ์สถานการณ์ล่วงหน้าของบริษัทฯ ทำให้ลลิตฯ ยังสามารถบริหารราคาต้นทุนเดิมได้ ซึ่งถือเป็นจุดแข็งหลักของ ลลิต พร็อพเพอร์ตี้ อีกปัจจัยที่ต้องนำมาวิเคราะห์ร่วมด้วยคือการปรับตัวสูงขึ้นของอัตราดอกเบี้ยในไทย หากมีแรงส่งจากต่างประเทศก็อาจเห็นการปรับตัวเพิ่มขึ้นของดอกเบี้ยในช่วงปลายปีนี้ได้เช่นกัน"

โดยในปี 2565 บริษัทฯ ยังคงตั้งเป้าการเติบโตไว้ที่ 10% ตามแผนงานของบริษัทฯ ที่ได้ประกาศไว้เมื่อต้นปี "การดำเนินธุรกิจในอนาคตจากนี้ต้องอาศัยความรอบคอบและกลยุทธ์ที่พร้อมจะบริหารความเสี่ยงจากสภาพแวดล้อมให้ได้ อย่างมีประสิทธิภาพ ซึ่งบริษัทฯ ก็ได้ปิดกั้นการขยายธุรกิจไปสู่รูปแบบอสังหาริมทรัพย์อื่นๆ แต่ต้องพิจารณาอย่างละเอียดรอบคอบที่ภาพรวมเศรษฐกิจโลกยังคงผันผวน ก็ต้องนำประเด็นดังกล่าวมากำหนดเป็นปัจจัยหลักเพื่อใช้วิเคราะห์ร่วมกับการวางแผนธุรกิจของบริษัทฯ นับจากนี้" นายชูรัช กล่าวสรุป



บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



20.05.2022 / Friday / #1244

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ



SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

W บูมพรมภายใน Q3/65 ขยาย 50 สาขา

W เผยยอดขาย Q1/65 พุ่ง 58% โตขึ้นทุกแบรนด์อย่างต่อเนื่อง แผนQ2/65 เร่งขยายสาขา 50 สาขา ภายในไตรมาส 3/65 หวังเพิ่ม Market Share ในตลาด

นายศิริรัตน์ รัตนไพฑูรย์ กรรมการและประธานเจ้าหน้าที่บริหาร (CEO) บริษัท วาว แฟคเตอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ W เปิดเผยว่า บริษัทประสบความสำเร็จจากผลการดำเนินงานที่ผ่านมา ด้วยการปรับกลยุทธ์การดำเนินธุรกิจของบริษัท การขยายสาขาเพื่อเข้าถึงกลุ่มผู้บริโภค และการสร้างแบรนด์ให้แข็งแกร่งมากขึ้น ทำให้ยอดขายธุรกิจอาหารไตรมาส 1/65 มีจำนวน 151 ล้านบาท โตขึ้นจากไตรมาส 1/64 ถึง 55 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 58 ซึ่งเป็นผลจากการเติบโตขึ้นของยอดขายในทุกแบรนด์ โดยเฉพาะ Domino's Pizza ที่ยอดขายเพิ่มขึ้นจากไตรมาสที่ 1/64 ถึง 39 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 143 เนื่องจากแบรนด์เป็นที่รับรู้มากขึ้น รวมถึงการบูมพรมขยายสาขาใหม่ ทั้งใน

กรุงเทพและปริมณฑล นอกจากนี้ การตอบรับของชาบูแบรนด์ Kagonoya ที่สร้างการรับรู้ได้ดี รวมถึงการเปิดสาขาใหม่ 2 แห่ง ทำให้ยอดขายเพิ่มขึ้นจากไตรมาสแรกของปีก่อนถึง 12 ล้านบาท

แผนการดำเนินงานครึ่งปีหลังของปี 2565 บริษัทยังคงผลักดันการเพิ่มยอดขายของทุกแบรนด์ ไม่ว่าจะเป็น Kagonoya, Le Beouf, BAKE WORKS และ Domino's Pizza โดยจะขยายสาขาพัฒนารูปแบบร้าน พัฒนาสินค้าและวัตถุดิบ และปรับเมนูของทุกแบรนด์ให้มีความหลากหลายและดึงดูดความสนใจของลูกค้า โดยเฉพาะอย่างยิ่ง Domino's Pizza บริษัทตั้งเป้าจะเพิ่ม Market Share ในตลาด โดยเร่งการขยายสาขาให้ได้ประมาณ 50 สาขา ภายในไตรมาส 3/65 เพื่อให้ถึงจุดคุ้มทุนเร็วที่สุด โดยคาดว่าผลการดำเนินงานในไตรมาส 2/2565 บริษัทจะยังคงรักษาความสามารถในการเติบโตของผลการดำเนินงานได้อย่างต่อเนื่อง จากทั้งปัจจัยหนุน

เรื่องการผ่อนคลายมาตรการเดินทางเข้าประเทศ และความสามารถในการบริหารจัดการต้นทุน วัตถุดิบ บุคลากรและค่าใช้จ่ายให้เป็นไปตามแผนของบริษัท

สำหรับการร่วมลงทุนกับเชฟดีเค (Deepanker Khosla) ซึ่งเป็นการขยายขอบเขตธุรกิจแบบ Horizontal Integration ให้ครอบคลุมถึงธุรกิจจำหน่ายอาหารและเครื่องดื่มในโรงแรม โดยสาขาแรกจะเปิดดำเนินการที่โรงแรม Somerset พระราม 9 มีความคืบหน้าเป็นอย่างมาก คาดว่าจะเปิดดำเนินการได้ภายในเดือนมิถุนายน 2565 นี้ เพื่อให้บริการ Breakfast, Lunch, Dinner, Room Service, Pool Bar, และ Banquet สำหรับร้านอาหารในโรงแรมแบบครบวงจรโครงการอื่นๆ จะเริ่มก่อสร้างต่อไปตามลำดับ โดยสาขาถัดไปคาดว่าจะแล้วเสร็จในช่วงไตรมาส 3/65 ซึ่งจะเข้ามาหนุนให้ยอดขายบริษัทเติบโตมากขึ้นได้อย่างแน่นอน



www.tmill.co.th



บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999



20.05.2022 / Friday / #1244

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ



SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com



วิตกเงินเฟ้อ!!

By : เจ็เยเลน

ณ Wall Street World

วิตกเงินเฟ้อ!! ตลาดหุ้นไทยช่วงเช้าเปิดมาในแดนลบ รับแรงแพนิกจากดาวโจนส์ที่ร่วงลงมา ก่อนที่ตลาดจะเริ่มยืนรืบาวด์กลับมาติดลบน้อยลง โดยตลอดทั้งวันก็ยังยืนในแดนลบ อย่างไรก็ตามมองว่าดัชนีตลาดหุ้นไทยยังมีความเปราะบางค่อนข้างมากจากปัจจัยในต่างประเทศเป็นหลัก โดยควรรระมัดระวังในช่วงของการประกาศตัวเลขสำคัญๆทางเศรษฐกิจของสหรัฐที่จะออกมาเจ้าคะ

IMH เตรียมแตกไลน์ธุรกิจเพื่อเพิ่มฐานรายได้ใหม่โดยได้จับมือกับ บริษัท วินเนอร์รี่ เมดิคอล จำกัด (มหาชน) หรือ WINMED ผู้นำเข้าชุดตรวจ ATK แบบน้ำลาย ยี่ห้อ "LITUO" ร่วมจัดจำหน่ายชุดตรวจ "LITUO" ATK บนฐานลูกค้าของโรงพยาบาลกว่า 1.2 ล้านคน และประชาชนทั่วไป ในราคา 45 บาท/ชุด เริ่มเห็นการฟื้นตัว ส่วนในแง่ของราคาพื้นฐานก็ยังน่าสนใจ ถือว่ามีเก็บให้ได้ลุ้นรอได้เจ้าคะ

ปิดท้ายกันที่ **BFIT SAWAD** เคาะ BFIT รับโอนกิจการ SCAP เตรียมขอผู้ถือหุ้นอนุมัติควมรวมกิจการ มิ.ย.นี้ หนุน BFIT เติบโต ระบุการปรับโครงสร้างธุรกิจครั้งนี้

ส่งผลดีต่อผู้ถือหุ้น BFIT ในการธุรกิจสินเชื่อย่อยย่ที่เติบโตโดดเด่น หนุนการเติบโตอย่างยั่งยืนของเครือศรีสวัสดิ์ แยกธุรกิจชัดเจนในการดำเนินงาน เพื่อเข้าสู่สแตกการขยายธุรกิจของ SAWAD แบบ New S Curve มองเป็นปัจจัยบวกต่อ BFIT เก่งกำไรไหวเจ้าคะ ใครอยากได้ข้อมูลถามตอบ แบบเรียบไทม์อย่าลืมแอดมา

เจ้าคะ แล้วพบกันใหม่ในคอลัมน์ฉบับหน้า....

เจ็เก็งหุ้น

IMH รับ 17.20 - 17.50

ต้าน 18.50 - 20.00

คัท 15.60

RAM รับ 46 - 47

ต้าน 50 - 53.75

คัท 44.50

By เจ็เยเลน ณ Wall Street

*****การลงทุนมีความเสี่ยง ผู้ลงทุนโปรดศึกษาข้อมูลก่อนตัดสินใจลงทุน**

*****โปรดใช้วิจารณญาณในการตัดสินใจด้วยตัวท่านเอง**

*****ดูกราฟดูเทคนิคประกอบการตัดสินใจนะคะ**

บางตัวอาจซึ่งบางตัวไม่ซึ่งไม่หลุดแนวรับก็ถือได้ น่าจะให้ซึ่งปรี๊ดปรี๊ดทุกตัวคงไม่ได้ ***ขอให้ลงทุนทุกท่านประสบความสำเร็จค่า

*****ปล.สำคัญสุดอย่าลืมวางแผนจุด cut loss นะคะ**

Wall Street ตลาดหุ้น

<https://t.me/QueenWallstreet>



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน

แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นอีกหนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





รู้ลึก รู้จริง

คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ



Line : hooninside

Line : hooninside