HOONINSIDE

วรุตม์ ธรรมาวรานุคุปต์
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท เสริมสร้าง พาวเวอร์ คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) (SSP)

สูตรลับ SSP โตก้าวกระโดด นั่นคือ M&A

SERMSANG
POWER CORPORATION

ที่ปรึกษา
ชาลทอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลปิน
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยังแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร
ประสิทธิ์ กรโชคอนันต์

หัวหน้าข่าว
อณุภา ศิริรวง

กองบรรณาธิการ
นวพร เชื้อเมืองพาน
สิริวัฒนา กลางประพันธ์

กราฟิก
วิชิตพล นาคสุข
ศิวิไล สอนใหม่
ศักดาวุธ จันทร์เทพ

ติดต่อโฆษณา
คุณนุ้ย
02-276-5976
E-mail :
reporter@hooninise.com

CONTENT

ข่าวจากปก 04
ข่าวบริษัทจดทะเบียน 07
ข่าวการเงิน 18
อินไซด์ Business 21
สรุปการซื้อขาย 22

MAGAZINE HOONINSIDE

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

พีที

สั่งเลย!!

พีที น้ำมันสดใหม่

เต็มถัง

SSP งบไตรมาส 1/65 ดีเกินคาด กำไรพุ่งแตะ 294.8 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 61% เทียบงวดเดียวกันของปีก่อน รับรู้รายได้โรงไฟฟ้าทั้งชีวมวล และพลังงานลมเพิ่มเข้าพอร์ต บิ๊กบอส "วรุตม์ ธรรมาวรานุคุปต์" มั่นใจผลงานปีนี้ สร้างสถิติสูงสุดใหม่ ตามกำลังการผลิตไฟฟ้าที่เพิ่มขึ้น ลุ้นปิดดีล M&A ต่อเนื่อง หลังมีฐานทุนที่แข็งแกร่ง เร่งขยายพอร์ตโรงไฟฟ้า Renewable ทุกรูปแบบ วางเป้าปี 67 มีกำลังการผลิตไฟฟ้าเพิ่มเป็น 400 เมกะวัตต์

นายวรุตม์ ธรรมาวรานุคุปต์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เสริมสร้าง พาวเวอร์ คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) (SSP) เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทฯในไตรมาส 1/65 สามารถสร้างรายได้และกำไรสูงสุดนับตั้งแต่ก่อตั้งกิจการ โดยมีรายได้รวม 861.7 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 360.7 ล้านบาท หรือ 72% เทียบงวดเดียวกันของปีก่อน และมีกำไรสุทธิ 294.8 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 111.7 ล้านบาท หรือ 61% เทียบงวดเดียวกันของปีก่อน ขณะที่กำไรก่อนหักดอกเบี้ย ภาษี และค่าเสื่อมราคา (EBITDA) อยู่ที่ 688.4 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 275.1 ล้านบาท เทียบงวดเดียวกันของปีก่อน

สาเหตุที่ทำให้รายได้และกำไรในไตรมาส 1/65 เติบโตอย่างโดดเด่น ได้รับปัจจัยหนุนจากรับรู้รายได้ของโครงการโรงไฟฟ้าชีวมวล ขนาดกำลังการผลิต 9.9 เมกะวัตต์ , โครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ LEO 1 ในประเทศญี่ปุ่น ขนาดกำลังการผลิต 26 เมกะวัตต์ ,โครงการโรงไฟฟ้าพลังงานลม ในประเทศเวียดนาม ขนาดกำลังการผลิต 48 เมกะวัตต์ และวินด์ชัยฟาร์มขนาดกำลังการผลิต 45 เมกะวัตต์ ในสัดส่วน 25% ซึ่งล้วนเป็นโครงการที่บริษัทฯประสบความสำเร็จในการลงทุน และทำ M&A ในช่วงตลอด 12 เดือนที่ผ่านมา

“บริษัทฯประสบความสำเร็จอย่างมากในการลงทุน และบริหารงานโรงไฟฟ้าจากพลังงานทดแทนแบบอื่นๆ ซึ่งโครงการดังกล่าว เป็นโครงการที่ให้ผลตอบแทนที่สูงกว่า เมื่อเทียบกับการลงทุนในโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ อีกทั้งยังช่วยเพิ่มความหลากหลาย ให้กับโครงการลงทุนในภาพรวมของบริษัทฯ และทำให้รายได้และผลกำไรของบริษัทฯ มีเสถียรภาพอย่างมากในปีนี้”

สำหรับแผนธุรกิจในปี 2565 บริษัทฯยังคงเดินหน้าขยายการลงทุนโรงไฟฟ้าพลังงานทดแทน เพื่อเพิ่มกำลังการผลิตอีก โดยมีความคืบหน้าในการลงทุนโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ LEO 2 ในประเทศญี่ปุ่น กำลังการผลิต 22 เมกะวัตต์ เตรียมจ่ายไฟเข้าระบบเชิงพาณิชย์ (COD) ไตรมาส 2 ปี 2567 และการลงทุนโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานลมขนาดใหญ่ในประเทศเวียดนาม ตามแผนพัฒนาพลังงานที่กำลังจะประกาศเร็วๆนี้

SERMSANG POWER CORPORATION

นอกจากนี้บริษัทฯอยู่ระหว่างการศึกษาความเป็นไปได้ของการลงทุนในดีล M&A เพิ่มเติมอีกในปีนี้ หลังจากพึ่งประสบความสำเร็จในการเข้าซื้อหุ้นลงทุน 25% ในโรงไฟฟ้าพลังงานลมวินชัย ในเดือนมีนาคมที่ผ่านมา เราเชื่อว่า ธุรกิจพลังงานสะอาดจะเป็น Mega Trend ของโลกไปอีกนาน การที่เราขยายพอร์ตการลงทุนไปยังธุรกิจพลังงานทางเลือกแบบอื่นๆ จะช่วยเสริมสร้างเสถียรภาพ และการเติบโตที่ดีขึ้นให้กับบริษัทฯ และการผสมผสานกันระหว่างการลงทุน Green Field และกลยุทธ์ M&A จะทำให้ SSP เติบโตขึ้นได้เร็วกว่าเดิมอย่างก้าวกระโดด

บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)
NER บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)
NORTH EAST RUBBER PUBLIC COMPANY LIMITED
นอร์ทอีส รับเบอร์
เป็นผู้ผลิตยางพารา คุณภาพดีระดับโลก
ซื่อสัตย์ยุติธรรมต่อคู่ค้า ใช้พลังงานสะอาด
เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม
พัฒนาธุรกิจไปสู่ อุตสาหกรรมปลายน้ำ
ผลิตภัณฑ์ของเรา
ยางแผ่นรมควัน
ยางแท่ง STR
ยางผสม
ชูวิทย์ จึงธนสมบูรณ์
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
(+66) 4466 6928 / (+66) 4466 6929
ner@nerubber.com
www.nerubber.com

DOD ส่งซิกครึ่งปีหลังฟื้นตัว

ลุยส่งมอบผลิตภัณฑ์ CBD - Hemp Seed กว่า 50 SKU"SHT" สกัดสาร CBD จากช่อดอกฉลุย เตรียมเปิดตลาดขายให้ผู้ประกอบการทั่วไป เร็วๆนี้

บมจ.ดีโอดี ไบโอเทค (DOD) จ่อลุยออกผลิตภัณฑ์เสริมอาหารที่มีส่วนผสมของสารสกัดจาก CBD พ.ค.นี้ หลังได้รับเลขจดแจ้งผลิตภัณฑ์จากคณะกรรมการอาหารและยา (อย.) แล้ว 3 SKU พร้อมเดินหน้าพัฒนาผลิตภัณฑ์ CBD ต่อเนื่อง ตั้งเป้ามีผลิตภัณฑ์ออกสู่ตลาด 50 SKU ด้าน CEO ส่งสัญญาณบวกครึ่งปีหลัง ส่อแววฟื้น หลังโควิด-19 คลี่คลาย กำลังซื้อเริ่มกลับ ขณะที่ สยาม เฮอเบิล เทค จำกัด ("SHT") ฉายแววโดดเด่น พร้อมสกัดสาร CBD จากช่อดอก จำนวน 1,000 กิโลกรัมต่อเดือน สามารถสกัดสาร CBD ได้ 50 กิโลกรัมต่อเดือน ปัจจุบันส่งมอบให้DOD ลุยผลิตผลิตภัณฑ์เรียบร้อยแล้ว พร้อมบุกจำหน่ายสารสกัด CBD รูปแบบของผงชงละลายน้ำ และ CBD เข้มข้นสำหรับผสมในเครื่องดื่ม ให้กับกลุ่มผู้ประกอบทั่วไป เพื่อนำไปพัฒนาผลิตภัณฑ์ต่างๆ มั่นใจปี 2565 รายได้เติบโต 20 %

นายธนิน ศรีเศรษฐี ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน) หรือ ("DOD") ผู้นำในธุรกิจผลิตผลิตภัณฑ์เสริมอาหารที่มีส่วนประกอบหลักมาจากสารสกัดจากธรรมชาติแบบการครบวงจร เปิดเผยว่า หลังจากบริษัทฯได้รับคำสั่งซื้อจากกลุ่มลูกค้า เพื่อผลิตผลิตภัณฑ์ที่มีส่วนผสมสารสกัดจากกัญชง ในส่วนของ CBD (Cannabidiol) ส่วนผสมน้ำมันจากเมล็ดกัญชง (Hemp Seed Oil) และจากโปรตีนเมล็ดกัญชงที่มีสาร Tetrahydrocannabinol (THC) ต่ำกว่า 0.2% ทั้งในรูปแบบผลิตภัณฑ์เสริมอาหารเพื่อความสวยงามและสุขภาพในช่วงที่ผ่านมา ล่าสุดอยู่ระหว่างการเตรียมทยอย ส่งมอบผลิตภัณฑ์อาหารเสริมที่มีส่วนผสมสารสกัดจากกัญชง ในช่วงเดือนพฤษภาคม 2565 อย่างต่อเนื่อง ภายหลังจากได้การอนุมัติเอกสารอนุญาตขอรับเลขสารบบ "13 หลัก" (เลข อย.) จากคณะกรรมการอาหารและยา (อย.) แล้ว 3 - 5 SKU ในการออกผลิตภัณฑ์อาหารเสริมเพื่อสุขภาพ เพิ่มภูมิต้านทาน และ ผ่อนคลาย พร้อมกันนี้บริษัทฯอยู่ระหว่างการยื่นขอขึ้นทะเบียนผลิตภัณฑ์ที่มีส่วนผสมของสารสกัดจากกัญชงเพิ่มเติม ประกอบด้วยกลุ่มผลิตผลิตภัณฑ์เสริมอาหารที่มีส่วนผสมของCBD กว่า 30 SKU กลุ่มผลิตผลิตภัณฑ์ที่มีส่วนผสมของน้ำมันจากเมล็ดกัญชง (Hemp Seed Oil) กว่า 20 SKU และกลุ่มผลิตผลิตภัณฑ์ที่มีส่วนผสมของใบกัญชง อีกประมาณ 20 SKU ส่งผลให้บริษัทฯมั่นใจว่า จะมีผลิตภัณฑ์ออกสู่ตลาดไม่ต่ำกว่า 50 SKU อย่างแน่นอน

ขณะที่ บริษัท สยาม เฮอเบิล เทค จำกัด ("SHT") ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของ "DOD" ซึ่งดำเนินธุรกิจ โรงสกัดสารสกัดจากกัญชง พืชกระท่อม และพืชสมุนไพรไทย ล่าสุดได้พร้อมสกัดสาร CBD จากช่อดอก จำนวน 1,000 กิโลกรัมต่อเดือน และสามารถสกัดสาร CBD ได้ 50 กิโลกรัมต่อเดือน โดยได้มีการส่งมอบให้กับ "DOD" เพื่อผลิตผลิตภัณฑ์ส่งมอบให้ลูกค้าเป็นที่เรียบร้อยแล้ว

และจะเริ่มจำหน่ายสารสกัด CBD ทั้งในรูปแบบของผงชงละลายน้ำ และ CBD เข้มข้นสำหรับผสมในเครื่องดื่ม ให้กับกลุ่มผู้ประกอบทั่วไป เพื่อนำไปใช้พัฒนาผลิตภัณฑ์ต่างๆได้ในช่วงครึ่งปีหลัง 2565

สำหรับแนวโน้มภาพรวมธุรกิจในไตรมาส 2/2565 นั้น ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร "DOD" มองว่า ภาพรวมอุตสาหกรรมส่งสัญญาณฟื้นตัว โดยจะเห็นจากคำสั่งซื้อผลิตภัณฑ์อาหารเสริมที่ปรับตัวเพิ่มสูงขึ้น หลังจากสถานการณ์การแพร่ระบาดของเชื้อไวรัสโควิด-19 คลี่คลายลง รวมถึงการเปิดประเทศรับนักท่องเที่ยวช่วยหนุนให้กิจกรรมการทางเศรษฐกิจกลับมาคึกคักอีกครั้ง ขณะเดียวกันจากสถานการณ์โควิด-19 ทำให้ผู้บริโภคหันมาให้ความสนใจในเรื่องสุขภาพมากขึ้น ซึ่งสอดรับกับผลิตผลิตภัณฑ์ของ "DOD" และจากปัจจัยบวกที่เริ่มกลับมาส่งผลให้บริษัทฯยังคงตั้งเป้ายอดขายเพิ่มขึ้น 20% จากปีก่อน

ด้านนางสาวสุวารินทร์ ก้อนทอง ประธานเจ้าหน้าที่สายงานการเงิน "DOD" กล่าวยอมรับว่า สถานการณ์การแพร่ระบาดของเชื้อไวรัสโควิด-19 ในช่วงที่ผ่านมายังคงส่งผลกระทบต่อเนื่องในส่วนของกำลังซื้อผู้บริโภคอย่างต่อเนื่อง จนส่งผลให้ผลประกอบการงวดไตรมาส 1/2565 สิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2565 บริษัทฯมีรายได้จากการขาย จำนวน 160.82 ล้านบาท หรือลดลงในอัตราร้อยละ 54.77 ขณะที่กำไรจากการดำเนินงาน จำนวน 6.52 ล้านบาท หรือลดลงในอัตราร้อยละ 95.59 แต่หากพิจารณาจากฐานะทางการเงินของบริษัทฯยังมีสภาพคล่องและความมั่นคงทางการเงินในระดับที่แข็งแกร่ง โดยมีอัตราส่วนเงินทุนหมุนเวียน (Current Ratio) เท่ากับ 2.48 เท่า และมีอัตราส่วนหนี้สินต่อทุน (Debt to Equity Ratio) เท่ากับ 0.27 เท่า

ทั้งนี้ ต้องยอมรับว่า ผลประกอบการในช่วงไตรมาสแรก ปรับตัวลดลงจากช่วงเดียวกันของปีก่อนอย่างมีนัยสำคัญ เนื่องมาจากสถานการณ์การแพร่ระบาดของเชื้อไวรัสโควิด-19 ทำให้ผู้บริโภคชะลอการซื้อสินค้าประกอบกับค่าใช้จ่ายเพิ่มขึ้นจากการเริ่มดำเนินงานของโรงสกัดสารสกัดจากกัญชง พืชกระท่อม และพืชสมุนไพรไทย ของบริษัท สยาม เฮอเบิล เทค จำกัด ("SHT") ซึ่งในไตรมาสแรกยังอยู่ระหว่างขั้นตอนการลงทุน จึงยังไม่สามารถสร้างรายได้ แต่ในไตรมาส 2/2565 ภาครัฐบาลผ่อนคลายมาตรการเปิดรับนักท่องเที่ยวต่างชาติ และประชาชนเริ่มกลับมาดำเนินชีวิตปกติ สะท้อนให้เห็นจากการจับจ่ายใช้สอยที่เพิ่มขึ้นอย่างชัดเจน ส่งผลให้คำสั่งซื้อผลิตภัณฑ์จากกลุ่มลูกค้าเริ่มกลับมา อีกทั้ง "SHT" สามารถดำเนินการสกัดสาร CBD จำหน่ายในเชิงพาณิชย์ได้เป็นที่เรียบร้อย ดังนั้นจึงมองว่าหลังจากนี้ภาพรวมธุรกิจจะฟื้นตัวอย่างแน่นอน

DOD BIOTECH

ECF

เผย Q1/65 รายได้ 420.56 ล้านบาท กำไร 12.35 ล้านบาท เดินหน้าบริหารจัดการต้นทุนผลิต รักษาการเติบโต

ECF เผยผลประกอบการ Q1/65 รายได้รวม 420.56 ล้านบาท เติบโต 1.63% กำไรสุทธิ 12.35 ล้านบาท แนวโน้มธุรกิจเฟอร์นิเจอร์ไตรมาส 2/65 มุ่งเน้นบริหารจัดการต้นทุนการผลิต รักษาการเติบโต

นายอารักษ์ สุขสวัสดิ์ กรรมการผู้จัดการ บริษัท อีสต์โคสท์เฟอร์นิเทค จำกัด (มหาชน) (ECF) เปิดเผยถึง ผลประกอบการไตรมาส 1/65 ว่า บริษัทมีรายได้รวม 420.56 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวของปีก่อนที่มีรายได้รวม 413.81 ล้านบาท จำนวน 6.75 ล้านบาท หรือ 1.63 % และมีกำไรสุทธิ 12.35 ล้านบาท ลดลงจากช่วงเดียวกันปีก่อนที่มีกำไรสุทธิ 13.89 ล้านบาท จำนวน 1.53 ล้านบาท หรือ 11.04 %

ทั้งนี้รายได้รวมของบริษัทยังคงเติบโต แม้จะอยู่ภายใต้สถานการณ์ที่มีปัจจัยลบหลายด้านกระทบต่อภาพรวมเศรษฐกิจ โดยสามารถสร้างรายได้จากการจำหน่ายภายในประเทศเติบโต 5.73% ขณะที่รายได้จากการส่งออกลดลงเล็กน้อย 4.19% ปัจจุบันบริษัทฯ มีสัดส่วนรายได้จากการส่งออกเฟอร์นิเจอร์ 55% และจำหน่ายภายในประเทศ 45%

ส่วนกำไรสุทธิปรับตัวลดลง เนื่องจากต้นทุนการผลิตที่สูงขึ้น ประกอบกับค่าครองชีพสูง ผู้บริโภคเริ่มมีความระมัดระวังในการจับจ่ายใช้สอยมากขึ้น อย่างไรก็ตามบริษัทได้มีการปรับปรุงการผลิต การดำเนินงาน เพื่อบริหารจัดการต้นทุนการผลิตและการขายให้มีความรัดกุม รอบคอบ ยิ่งขึ้น เตรียมพร้อมรับมือกับสถานการณ์ทางด้านเศรษฐกิจที่อาจจะส่งผลกระทบด้านลบเพิ่มขึ้นในอนาคต

สำหรับแนวโน้มธุรกิจไตรมาส 2 บริษัทพยายามรักษาระดับยอดขายเฟอร์นิเจอร์ทั้งในและต่างประเทศ พร้อมทั้งบริหารจัดการออเดอร์ที่ได้รับมาให้มีประสิทธิภาพ ประกอบกับการบริหารจัดการต้นทุนการผลิตและการขาย เพื่อเพิ่มความสามารถการทำกำไร

ด้านธุรกิจพลังงานทดแทน ที่ผ่านมารับรู้ส่วนแบ่งกำไรจากโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ขนาด 220 MW เมืองมินบู ประเทศเมียนมาร์ ที่เข้าลงทุนในสัดส่วนร้อยละ 20 สำหรับเฟสแรก (50 MW จำหน่ายไฟฟ้าเรียบร้อยแล้ว) ยังคงสามารถจำหน่ายไฟฟ้าและเรียกเก็บเงินได้ตามปกติ และการก่อสร้างเฟส 2 อีก 50 MW มีความคืบหน้า สามารถดำเนินการได้ตามแผน คาดจะแล้วเสร็จในไตรมาส 4 ปีนี้

ECF
EAST COAST FURNITECH

ALPHAX

Turnaround ชัดเจน! โชว์กำไร Q1/65 โตกระฉูด 91% บอร์ดใจป้ำแจก W4 ให้ผถห.เดิม ฟรี! 191.39 ล้านหน่วย

บมจ.อัลฟ่า ดิวิชั่นส์ (ALPHAX) สุดยอด!โชว์ผลงาน Q1/65 โตทะลักกำไรแตะ 32.95 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 91.01% จากงวดเดียวกันปีก่อน อานิสงส์บุ๊กกำไรพิเศษ ขณะที่บอร์ดใจป้ำอนุมัติเพิ่มทุนแจก ALPHAX-W4 จำนวน 191.39 ล้านหน่วย จัดสรรให้กับผู้ถือหุ้นเดิมโดยไม่คิดมูลค่า ในอัตรา 10 หุ้นสามัญเดิมต่อ 1 วอร์แรนท์ อายุ 9 เดือน ราคาใช้สิทธิ 1 บาทต่อหน่วย ฟากซีอีโอ "ธีร ชุติวราภรณ์" ระบุธุรกิจไตรมาส 2/65 แนวโน้มโดดเด่น จ่อรับรู้กำไรจาก "มะหะทุน" พร้อมธุรกิจสารสกัดกัญชงเต็มพิกัด เดินหน้าติดตั้งเครื่องจักรสกัด หนุนศักยภาพการผลิตอีก 100 เท่า คาดแล้วเสร็จไตรมาส 3/65 มั่นใจช่วยสร้างรายได้-กำไรทะยานต่อเนื่อง ดันผลงานปีนี้ทะลุเป้าโต 200%

นายธีร ชุติวราภรณ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อัลฟ่า ดิวิชั่นส์ จำกัด (มหาชน) ALPHAX เปิดเผยว่าภาพรวมผลการดำเนินงานในงวดไตรมาส 1/2565 บริษัทฯ มีกำไรสุทธิอยู่ที่ 32.95 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 91.01%จากงวดเดียวกันปีก่อนมีกำไรสุทธิเท่ากับ 17.25 ล้านบาท ขณะที่รายได้รวมอยู่ที่ 69 ล้านบาท ปัจจัยที่สนับสนุนให้มีกำไรเพิ่มขึ้น

ทั้งนี้ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ เมื่อวันที่ 12 พฤษภาคม 2565 มีมติอนุมัติให้นำเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้น เพื่อพิจารณาการออกและเสนอขายใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทครั้งที่ 4 (ALPHAX-W4) จำนวนไม่เกิน 191,398,377 หน่วย เพื่อจัดสรรให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมของบริษัทตามสัดส่วนการถือหุ้น (Right Offering) โดยไม่คิดมูลค่า ในอัตราส่วน 10 หุ้นสามัญเดิมต่อ 1 หน่วยใบสำคัญแสดงสิทธิ มีกำหนดอายุ 9 เดือน นับจากวันที่ออกใบสำคัญแสดงสิทธิ และมีราคาใช้สิทธิของใบสำคัญแสดงสิทธิที่ 1.00 บาท (หนึ่งบาท) โดยกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิได้รับการจัดสรรใบสำคัญแสดงสิทธิ ในวันที่ 4 กรกฎาคม 2565

รวมทั้งมีมติอนุมัติให้นำเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นเพื่อพิจารณาอนุมัติการเพิ่มทุนจดทะเบียนของบริษัทจำนวน 47,849,594.25 บาท มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.25 บาท จากทุนเดิมจำนวน 478,495,943 บาท เป็นจำนวน 526,345,537.25 บาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 191,398,377 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.25 บาท เพื่อรองรับการใช้สิทธิตามใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทครั้งที่ 4 (ALPHAX-W4) จำนวน 191,398,377 หน่วย

ทั้งนี้ กำหนดวันประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 2/2565 ในวันที่ 24 มิถุนายน 2565 เวลา 10.00 น. ด้วยวิธีการผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์ (E-Meeting) โดยจะดำเนินการถ่ายทอดจากบริษัท อัลฟ่า ดิวิชั่นส์ จำกัด (มหาชน) เลขที่ 98 อาคารอรรถกะวี 1 ชั้น 5 ซอยอารี ถนนสุขุมวิท 26 แขวงคลองตัน เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร และกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิเข้าร่วมประชุม (Record Date) ในวันที่ 30 พฤษภาคม 2565

"สำหรับวัตถุประสงค์การระดมทุนในการจัดสรรใบสำคัญแสดงสิทธิในครั้งนี้ เพื่อนำเงินไปใช้ตามแผนการดำเนินธุรกิจ รวมถึงแผนการขยายธุรกิจตลอดจนโครงการที่จะเกิดขึ้นในอนาคต ซึ่งการขยายธุรกิจดังกล่าวบริษัทมีความจำเป็นต้องหาเงินทุนซึ่งบริษัทมีแผนในการลงทุนทั้งในส่วนของเครื่องจักรสำหรับการผลิตสารตั้งต้น เคมีภัณฑ์และวัตถุดิบประเภทพืชกัญชง และ/หรือกัญชา เพื่อใช้ในอุตสาหกรรมการผลิตอาหารเสริมและยา การลงทุนปลูกพืชกัญชง และ/หรือกัญชา การพัฒนาพื้นที่สำหรับปลูกโครงสร้างโรงเรือนและงานระบบ และการลงทุนทางด้านการตลาดและจัดจำหน่าย รวมถึงใช้เพื่อเป็นเงินทุนหมุนเวียนในกิจการ"

สำหรับการดำเนินธุรกิจในไตรมาส 2/2565 บริษัทฯ จะรับรู้รายได้จากธุรกิจสารสกัดกัญชงได้แบบเต็มไตรมาส สนับสนุนผลงานเติบโตได้ต่อเนื่อง ขณะเดียวกันบริษัทฯอยู่ระหว่างเตรียมเพิ่มกำลังการผลิตอีก 100 เท่า โดยได้มีการสั่งซื้อเครื่องจักรแล้ว ซึ่งมีศักยภาพในการป้อนวัตถุดิบ 30,000 กิโลกรัม (30 ตัน) ต่อเดือน และมีกำหนดเดินเครื่องผลิตในช่วงไตรมาส 3/2565 ทำให้คาดว่าในปีนี้ จะมีรายได้จากธุรกิจกัญชงกัญชาประมาณ 450 ล้านบาท

ในส่วนของธุรกิจไฟแนนซ์ บริษัทฯ ได้ดำเนินธุรกรรมการโอนหุ้นบริษัท มะหะทุน โฮลดิ้ง จำกัด (MHTH) จำนวนรวม 7,677.50 ล้านหุ้น คิดเป็น 76.78% เรียบร้อยแล้วทำให้เริ่มรับรู้รายได้และกำไรเข้ามาทันที

ส่วนธุรกิจพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ ปัจจุบันเตรียมจะเปิดตัวโครงการที่เน้นไปทางแนวราบ และโครงการอาคารสำนักงานเพื่อเช่า คาดว่าในปีนี้จะมีการเปิดตัวโครงการทั้งหมด 4-5 โครงการมูลค่ารวมประมาณ 10,000 ล้านบาทโดยยังคงมองหาที่ดินที่สามารถพัฒนา Product ที่ตอบโจทย์ความต้องการลูกค้าได้เป็นอย่างดี ดังนั้นเมื่อสามารถรับรู้รายได้จากธุรกิจ 3 ธุรกิจหลักได้เต็มที่ทำให้มั่นใจว่าจะช่วยผลักดันการเติบโตในปีนี้ก้าวกระโดดกว่า 200% จากปีก่อน โดยบริษัทฯคาดหวังว่า ธุรกิจสกัดสารกัญชงกัญชาจะเป็น New S-Curve ในอนาคต

ALPHA DIVISIONS

LEO

โตสนั่น! Q1/65 กำไรกระฉูด 233% ออลไทม์ไฮ และเป็น New High อย่างต่อเนื่อง 5 ไตรมาสติดต่อกัน

บมจ.ลีโอ โกลบอล โลจิสติกส์ (LEO) ติดปีกบิน! เปิดกำไรไตรมาส1/65 เกือบ 90 ล้านบาท ที่ 89.9 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 233% จากงวดเดียวกันของปีก่อนและทำสถิติสูงสุดใหม่อีกครั้ง ขณะที่รายได้รวมอยู่ที่ 1,651.6 ล้านบาทเพิ่มขึ้น 249 % ผลจากปริมาณความต้องการขนส่งสินค้าใน Q1/65 เพิ่มขึ้นคึกคัก และการที่บริษัทฯ ขยายจำนวนลูกค้าใหม่อย่างต่อเนื่อง หนุนค่าระวางปรับตัวขึ้นแรง ฟากซีอีโอ "เกตติวิทย์ สิทธิสุนทรวงศ์" ระบุเดินหน้าขยายบริการกับพันธมิตรรายใหม่ หนุนผลงานปีนี้โตแบบก้าวกระโดด

นายเกตติวิทย์ สิทธิสุนทรวงศ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ลีโอ โกลบอล โลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน) หรือ LEO เปิดเผยว่าภาพรวมผลการดำเนินงานในงวดไตรมาส1/2565 บริษัทฯ มีกำไรสุทธิอยู่ที่ 89.9 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 233 % จากงวดเดียวกันของปีก่อนมีกำไรสุทธิเท่ากับ 27.0 ล้านบาท ขณะที่มีรายได้รวมอยู่ที่ 1,651.6 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 249 % จากงวดเดียวกันของปีก่อน ที่มีรายได้รวมเท่ากับ 473.9 ล้านบาท และยังเป็น new high ต่อเนื่องเป็นเวลา 5 ไตรมาสติดต่อกัน โดยรายได้เติบโตขึ้น 32% และกำไรสุทธิเติบโตขึ้น 17% จากไตรมาส 4/2564

ปัจจัยที่สนับสนุนให้ผลการดำเนินงานปรับตัวเพิ่มขึ้น เนื่องจากปริมาณและความต้องการขนส่งสินค้าระหว่างประเทศมีจำนวนเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องจากไตรมาส 4/2564 ซึ่งทำให้ค่าระวางในการขนส่งสินค้ายังคงปรับตัวสูงขึ้นต่อเนื่องโดยเฉพาะการขนส่งไปยังสหรัฐอเมริกาและประเทศในทวีปยุโรป รวมทั้งบริษัทฯ มีการขยายจำนวนลูกค้าใหม่อย่างต่อเนื่องและบริษัทฯ มีประสิทธิภาพในการควบคุมต้นทุนค่าใช้จ่ายได้ดี ทำให้สามารถบริหารอัตรากำไรขั้นต้นได้อยู่ในเกณฑ์ที่ดี

"ในไตรมาส1/2565 บริษัทฯ ยังคงสามารถรักษาความสามารถในการทำกำไรที่ดี สามารถทำสถิติสูงสุดใหม่ เนื่องจากบริษัทฯ มีฐานลูกค้าใหม่ที่เพิ่มขึ้นเมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาส 1/2564 ถึง 30% จึงทำให้ยอดขายในไตรมาสที่ 1/2565 เติบโตขึ้นจากไตรมาส 1/2564 อย่างมาก กอปรกับธุรกิจโลจิสติกส์ยังมีแนวโน้มเป็นขาขึ้น เพราะความต้องการขนส่งสินค้าทั้งทางเรือและทางอากาศของผู้นำเข้าหรือส่งออกยังมีปริมาณสูงขึ้นอย่างต่อเนื่อง ซึ่งเป็นผลมาจากการฟื้นตัวของเศรษฐกิจโลกหลังการคลี่คลายของสถานการณ์ COVID-19 "

ประธานเจ้าหน้าที่บริหารกล่าวอีกว่า ในปี 2565 บริษัทฯตั้งเป้าหมายการเติบโตจากธุรกิจเดิม 20-25% ถ้ารวมธุรกิจใหม่จะเติบโตประมาณ 30-35% โดยได้เสริมความแข็งแกร่งการให้บริการอย่างครบวงจร ด้วยการเปิดให้บริการ LEO Self-Storage#2 Chinatown บนถนนเจริญกรุง ซอย 31 โดยเปิดให้ห้องเก็บของรูปแบบใหม่ "LIFESTYLE STORAGE" แห่งแรกในเมืองไทย ที่มีสิ่งอำนวยความสะดวกครบครัน โดยได้เปิดดำเนินการเมื่อเดือนเมษายนที่ผ่านมา ได้รับผลตอบรับดีเยี่ยม มีลูกค้าสนใจสอบถามและเข้ามาเยี่ยมชมเป็นจำนวนมาก นอกจากนี้ ทางบริษัทฯ ยังเพิ่มบริการลานรับฝากเก็บตู้คอนเทนเนอร์แห่งที่สองของ YJCD นั้นตั้งอยู่ถนนบางนา กม. 21 โดยปัจจุบันอยู่ในขั้นตอนปรับปรุงพื้นที่ และจะพร้อมให้บริการในไตรมาสที่ 2 ของปี 2565 ขณะเดียวกันบริษัทฯ ยังคงเดินหน้าตามแผนงานที่จะทำการร่วมลงทุนกับพันธมิตรทางธุรกิจทั้งในประเทศและกลุ่มประเทศ ASEAN โดยสร้างการเติบโตทางธุรกิจผ่านแผนการทำข้อตกลงซื้อและควบรวมกิจการ (M&A) นอกเหนือจากบริษัท เวิร์ล แอร์ โลจิสติกส์ จำกัด และสร้างการเติบโตอย่างก้าวกระโดดให้กับบริษัทตามแผนงาน

นอกจากนี้ บริษัทฯ ได้ขยายธุรกิจโดยการร่วมมือกับพันธมิตร "China Post" โดยมีการเพิ่มเที่ยวบินของสายการบิน China Post Airline ที่บินระหว่างกรุงเทพ- คุนหมิง เพื่อเป็นการสนับสนุนนโยบายของภาครัฐที่ต้องการผลักดันและส่งเสริมการเพิ่มยอดการส่งออกผลไม้ไทยไปยังประเทศจีนให้มากขึ้น รวมถึงโครงการขนส่งสินค้าโดยรถไฟจากประเทศจีนมายังสปป.ลาว ซึ่งได้เริ่มทดลองให้บริการแล้ว ในขณะนี้อยู่ในระหว่างการทดสอบระบบเรื่องของพิธีการกรมศุลกากรและการนำสินค้าเข้าสู่ประเทศไทยโดยทางรถบรรทุก หากทาง China Post และ LEO สามารถทดสอบและพัฒนาระบบจนสมบูรณ์แล้ว คาดว่าจะสามารถขนส่งสินค้าทางรถไฟไปประเทศจีนได้ปีละไม่ต่ำกว่า 1,000-1,200 ตู้ สร้างรายได้ให้กับบริษัทฯ ไม่ต่ำกว่าปีละ 120-150 ล้าน และมีจำนวนตู้คอนเทนเนอร์และระวางการขนส่งไปยังประเทศจีนเพิ่มขึ้นอีกไม่น้อยว่า 25-30% ช่วยยกระดับเศรษฐกิจในภูมิภาคให้มีเสถียรภาพและยั่งยืน ซึ่งความสำเร็จจากโครงการทั้งหมดนี้ สามารถตอกย้ำว่า LEO เป็นผู้ให้บริการโลจิสติกส์ อย่างครบวงจรที่มีการเติบโตอย่างก้าวกระโดดอย่างแท้จริง

LEO GLOBAL LOGISTICS

CHAYO

อวดงบ Q1/65 โกยกำไร 76 ลบ. โตกว่า 17 % จากปีก่อน เชื่อปี 65 รายได้ทะยานตามแผนโตไม่ต่ำกว่า 25%

CHAYO ประกาศงบ Q1/2565 ฟอร์มสวย มีรายได้รวม 221.76 ล้านบาท เติบโต 25.68% จากปีก่อน ขณะที่กำไรโตหรู โดยมีกำไรสุทธิ 76.21 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 17.41% สาเหตุหลักจากรายได้ดอกเบี้ยและรายได้การขายสินทรัพย์หนุน มั่นใจว่าผลงานปี 65 เป้าหมายรายได้โตไม่น้อยกว่า 25% จากปีก่อน และคาดว่าจะใช้เงินลงทุนในการซื้อหนี้มาบริหารเพิ่มอีกประมาณ 3,000 ล้านบาท อวดผลงาน 4 เดือนแรกซื้อหนี้ด้อยคุณภาพเติมพอร์ตเพิ่มกว่า 500 ล้านบาท เหลือ TOR อีกกว่า 30,000 ล้านบาท คาดหวังซื้อหนี้ทั้งปีมาบริหารเพิ่มไม่ต่ำกว่า 10,000 - 15,000 ล้านบาท เผยล่าสุดการร่วมมือสถาบันใหญ่รายใหม่มีการเจรจาอย่างต่อเนื่อง คาดจัดโครงสร้างแล้วเสร็จพร้อมตั้ง AMC ภายในครึ่งปีหลังนี้

นายสุขสันต์ ยศะสินธุ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ชโย กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ CHAYO ผู้ดำเนินธุรกิจบริหารสินทรัพย์ทั้งที่มีหลักประกันและไม่มีหลักประกัน ธุรกิจเจรจาติดตามเร่งรัดหนี้สิน ธุรกิจปล่อยสินเชื่อ และธุรกิจศูนย์บริการข้อมูลลูกค้า เปิดเผยว่าผลประกอบการของบริษัทฯ ในงวดไตรมาส 1 ปี 2565 มีรายได้รวม 221.76 ล้านบาท โดยเพิ่มขึ้นจากปีก่อน 45.31 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นร้อยละ 25.68 สาเหตุการเพิ่มขึ้นส่วนใหญ่นั้นเกิดจาก การเพิ่มขึ้นของรายได้ดอกเบี้ยจากเงินให้สินเชื่อแก่สินทรัพย์ด้อยคุณภาพจำนวน 38.79 ล้านบาท และรายได้จากการปล่อยสินเชื่อเพิ่มขึ้นจำนวน 10.46 ล้านบาท

ในไตรมาส 1/2565 บริษัทฯ มีกำไรขั้นต้นอยู่ที่ 169.52 ล้านบาท โดยเพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันของปีก่อน อยู่ที่ 27.80 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 19.62% ส่วนกำไรสุทธิสำหรับปีอยู่ที่ 76.21 ล้านบาท โดยเพิ่มขึ้นจากปีก่อนจำนวน 11.30 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 17.41% โดยมีอัตรากำไรขั้นต้นในปีนี้อยู่ที่ประมาณร้อยละ 76.44 ของรายได้ และอัตรากำไรสุทธิอยู่ที่ร้อยละ 34.37

ทิศทางธุรกิจในปี 2565 บริษัทฯ ได้เข้าประมูลและ/หรือเจรจาซื้อพอร์ตหนี้จากสถาบันการเงินอย่างต่อเนื่อง โดยมีงบลงทุนอยู่ที่ประมาณ 3,000 ล้านบาท โดยคาดว่าจะซื้อหนี้มาบริหารได้ประมาณ 10,000 - 15,000 ล้านบาท (ทั้งนี้ไม่รวม JV ที่จะจัดตั้งกับสถานบันการเงินตามนโยบายของ ธปท.) และมั่นใจว่าผลการดำเนินงานในปี 2565 จะทำได้ดีกว่าเป้าหมายการเติบโตที่วางไว้ไม่น้อยกว่า 25% อย่างแน่นอน โดยธุรกิจรับซื้อหนี้ด้อยคุณภาพเชื่อว่าในปี 2565 จะยังคงเติบโตได้อย่างแข็งแกร่ง โดยเฉพาะในช่วงครึ่งปีหลังที่ปกติสถาบันการเงินจะปล่อยหนี้ด้อยคุณภาพออกมาจำนวนมาก ประกอบกับว่ามาตรการพยุงลูกหนี้ที่หมดลงในเดือนมิถุนายน 2565 จะมีส่วนผลักดันให้มีหนี้เสียเข้ามาในระบบเพิ่มมากขึ้น

ธุรกิจบริหารจัดการหนี้ด้อยคุณภาพในช่วง 4 เดือนแรกของปี 2565 นั้น มี TOR ที่ทางสถาบันการเงินทยอยปล่อยออกมาแล้วกว่า 80,000 ล้านบาท ซึ่งประมาณ 50,000 - 60,000 ล้านบาท ในช่วงที่เหลือในไตรมาส 2/2565 ยังเหลือ TOR ที่จะทยอยประกาศอีกกว่า 30,000 ล้านบาท

"ส่วนความคืบหน้าในการศึกษาความร่วมมือกับสถาบันการเงินนั้นมีความคืบหน้าอย่างต่อเนื่อง โดยบริษัทคาดว่าในช่วงปลายไตรมาสที่ 3 หรือ ต้นไตรมาสที่ 4 จะมีความชัดเจนอย่างเป็นรูปธรรม โดยหากสามารถหาข้อสรุปได้บริษัทก็จะดำเนินการจัดตั้งบริษัทร่วมทุนและขอใบอนุญาตกับทางแบงก์ชาติต่อไป ทั้งนี้บริษัท มองว่าการร่วมมือกับทางสถาบันการเงินจะเข้ามาช่วยเพิ่มขีดความสามารถในการจัดหาหนี้ด้อยคุณภาพใหม่เข้ามาเติมพอร์ตได้อย่างมีเสถียรภาพมากขึ้นในอนาคต" นายสุขสันต์ กล่าว

Chayo Group Pcl.

QLT เผย Q1/65

กำไรโต 262.75% เหตุผลกระทบจากโควิด-19 ลดลง เน้นควบคุมต้นทุนค่าใช้จ่าย/ทั้งปี ดีกว่าปี64

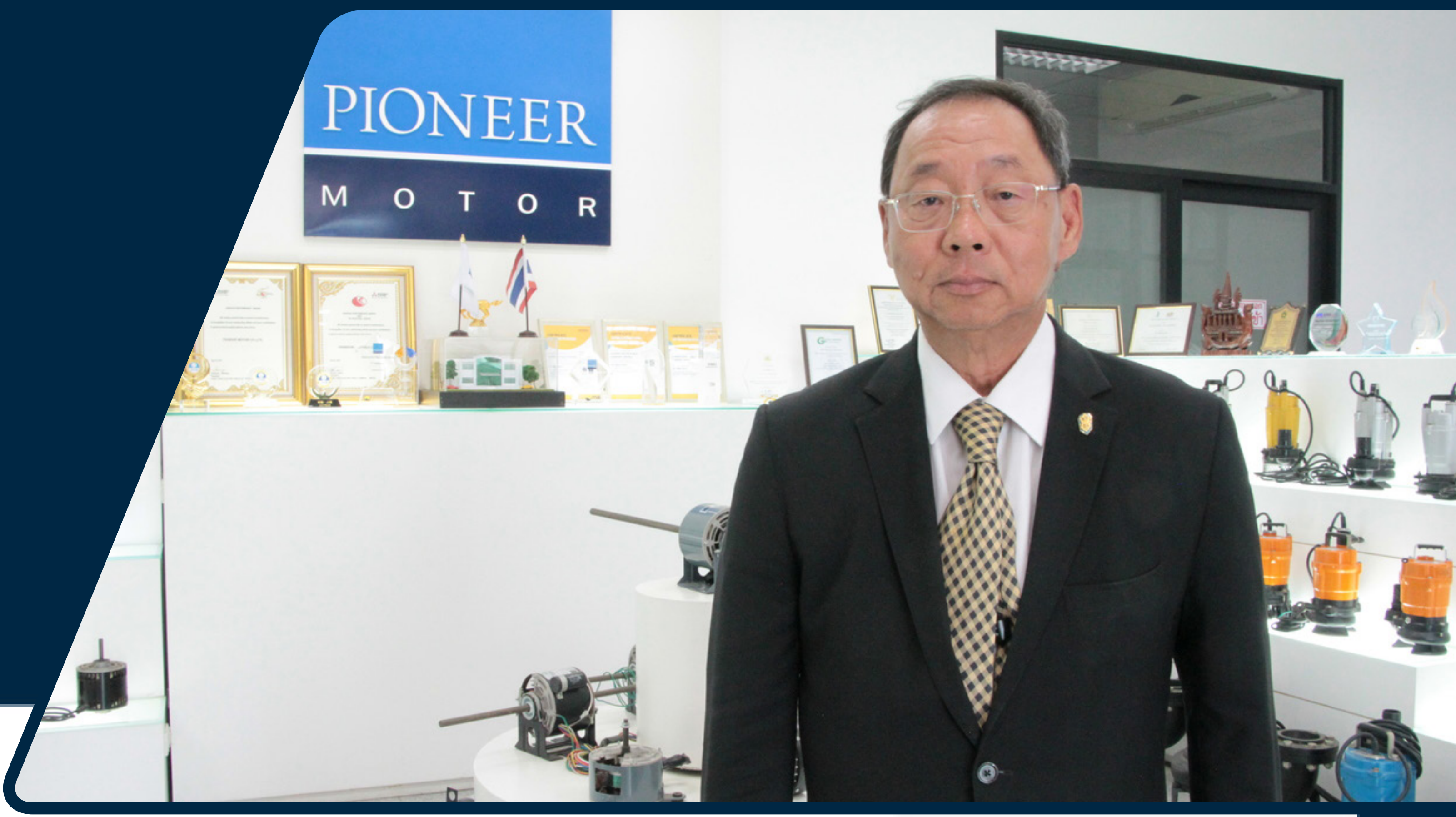
นายสมเกียรติ อร่ามเรืองกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ควอลลีเทค จำกัด (มหาชน) หรือ QLT ประกาศผลการดำเนินงานบริษัทฯ ประจำไตรมาส 1 ปี 2565 โดยบริษัทฯ มีรายได้รวม 94.47 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 4.31% กำไรสุทธิ 2.77 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 262.75% เมื่อเทียบกับไตรมาสที่ 1 ปี 2564 เนื่องจากสถานการณ์การแพร่ระบาดของโรคติดเชื้อไวรัสโคโรนา 2019 (COVID-19) เริ่มคลี่คลายมากขึ้น บริษัทฯ จึงสามารถเข้าไปปฏิบัติงานในพื้นที่ของลูกค้าได้ตามปกติ โดยเน้นการตรวจคัดกรองโควิด-19 ตามมาตรการความปลอดภัยของลูกค้าอย่างเคร่งครัด

อีกทั้ง บริษัทฯ มีการดำเนินมาตรการเรื่องการควบคุมต้นทุนการให้บริการ และปรับค่าใช้จ่ายด้านต่าง ๆ เกี่ยวกับพนักงานให้มีความเหมาะสม เพื่อให้คงความสามารถในการแข่งขันได้ ส่งผลให้บริษัทฯ มีรายได้จากการขายและให้บริการเพิ่มขึ้น สามารถลดต้นทุนและค่าใช้จ่ายบางส่วนได้เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปี 2564

"บริษัทฯ ยังคงมุ่งเน้นการให้บริการที่มีคุณภาพ เน้นการทำงานด้วยความปลอดภัย ซึ่งคาดว่าปี 2565 ผลประกอบการของบริษัทฯ น่าจะมีการปรับตัวดีขึ้นจากปีที่ผ่านมา ทั้งงานบริการทดสอบโดยไม่ทำลาย และงานตรวจสอบและรับรองในกลุ่มลูกค้าโรงกลั่นและปิโตรเคมี นายสมเกียรติ กล่าว"

PIMO

โชว์งบไตรมาส 1/65 กำไรพุ่ง-ตุนออเดอร์เพียบ



PIMO-ไพโม่ โชว์งบไตรมาส 1/65 มีกำไรสุทธิ 32.67 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12.73 ล้านบาท หรือ 63.84% จากงวดเดียวกันปีก่อนทำได้ 19.94 ล้านบาท หลังตุนออเดอร์ล่วงหน้า 8 เดือนแถมลูกค้าใหม่ไหลเข้ามาไม่ขาดสาย ส่วนเป้าหมายรายได้ทั้งปีนี้มั่นใจโต 20% หรือแตะ 1,200 ล้านบาท หวังอานิสงส์รถ EV ช่วยหนุน

นายวสันต์ อิทธิโรจนกุล กรรมการผู้จัดการ บริษัท ไพโอเนียร์ มอเตอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ PIMO-ไพโม่ ผู้ประกอบธุรกิจหลักผลิตมอเตอร์ไฟฟ้าเครื่องปรับอากาศ (Air Conditioning Motor) มอเตอร์ที่ใช้ในอุตสาหกรรมทั่วไป (Induction Motor) เครื่องสูบน้ำปั๊มหอยโข่ง มอเตอร์สำหรับสระว่ายน้ำ มอเตอร์สำหรับปั๊มบ้าน (Submersible Pump,Pool Spa Pump and Home Pump) เปิดเผยว่าผลการดำเนินงานของบริษัทไตรมาส 1/2565 สิ้นสุดวันที่ 31 มี.ค.2565 มีรายได้อยู่ที่ 351.68 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 126.89 ล้านบาท หรือ 56.45% จากงวดเดียวกันปีก่อนที่ทำได้ 224.79 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิอยู่ที่ 32.67 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12.73 ล้านบาท หรือ 63.84% จากงวดเดียวกันปีก่อนที่ทำได้ 19.94 ล้านบาท เนื่องจากได้รับปัจจัยบวกจากยอดขายทุกผลิตภัณฑ์ทั้งในประเทศและต่างประเทศ ได้แก่ มอเตอร์แอร์ ปั้มบ้าน มอเตอร์กำลังและมอเตอร์ปั๊มน้ำ (Axial -Flux pool :BLDC) ที่เพิ่มขึ้น หลังจากที่บริษัทฯ มีคำสั่งซื้อ (ออเดอร์) ล่วงหน้า 8 เดือน จำนวนเฉลี่ยต่อเดือน 60,000-100,000 ลูก ประกอบกับบริษัทฯ มีกำไรจากการแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศหลังจากสกุลเงินดอลลาร์สหรัฐและสกุลเงินดอลลาร์ออสเตรเลียปรับตัวดีขึ้น ทั้งนี้ผลประกอบการในไตรมาสดังกล่าว ถือว่าอยู่ในระดับที่บริษัทฯ พึ่งพอใจเป็นอย่างมาก โดยสามารถทำได้ทะลุเป้าหมายที่วางไว้

ส่วนแนวโน้มผลประกอบการในไตรมาส 2/2565 บริษัทฯ คาดว่ามีแนวโน้มเติบโตต่อเนื่องจากไตรมาสที่ผ่านมาและเป้าหมายรายได้ทั้งปีนี้บริษัทฯ ยังคงไว้ที่ 1,200 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 20% จากปี 2564 ที่ทำได้ 1,030.58 ล้านบาท โดยปัจจัยสนับสนุนการเติบโตของรายได้หลักๆ มาจากจำนวนลูกค้าและผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ที่เพิ่มขึ้น ขณะเดียวกันบริษัทฯ ยังมียอดขายจากต่างประเทศคิดเป็น 60% และในประเทศ 40%

"มาตรการที่รัฐบาลสนับสนุนให้ใช้รถ EV จากการศึกษาข้อมูลดังกล่าวจะเห็นว่ารัฐบาลให้การสนับสนุนรถจักรยานยนต์ทั้งคัน ซึ่งบริษัทฯ ไม่ได้รับประโยชน์โดยตรง แต่น่าจะเป็นประโยชน์ทางอ้อมให้คู่ค้าของเรา สามารถขายของได้มากขึ้น โดยเฉพาะในปี 2565 และปี 2566 ที่จะมีมาตรการสนับสนุนให้บริษัทที่ผลิตและประกอบชิ้นส่วนในประเทศไทยให้มีความเจริญก้าวหน้า ซึ่งตรงนั้นคิดว่าจะทำให้ PIMO ได้รับผลประโยชน์มากขึ้นและประสบการณ์ของพนักงานที่ผลิตมอเตอร์ BLDC เป็นปัจจัยที่จะช่วยส่งเสริมให้การผลิตมอเตอร์ EV สำหรับรถจักรยานยนต์สามารถทำได้ง่ายขึ้น" นายวสันต์ กล่าว

อย่างไรก็ตามอัตรากำไรของปีนี้บริษัทฯ จะพยายามทำให้ดีกว่าปีที่ผ่านมา แม้จะมีปัจจัยต่างๆ ที่ควบคุมไม่ได้ ไม่ว่าจะเป็นอัตราแลกเปลี่ยนทางการเงินและราคาวัตถุดิบ แต่บริษัทฯ จะพยายามบริหารจัดการปัจจัยที่ไม่สามารถควบคุมให้ดีที่สุด เพื่อให้เกิดประโยชน์ที่ดีที่สำหรับผู้ถือหุ้นและนักลงทุน

SCN

โชว์กำไร Q1/65 ทะลัก 268.5 ลบ. เติบโต 1,059% ลุยธุรกิจก๊าซธรรมชาติ ผลิตไฟฟ้า และกัญชง

บมจ.สแกน อินเตอร์ SCN โชว์กำไรโค้งแรกทะลัก 268.5 ลบ. เติบโต 1,059% ถือเป็นความสำเร็จในการร่วมมือกับบริษัทพลังงานรายใหญ่จากประเทศญี่ปุ่น พร้อมจับมือพันธมิตรรายใหม่เพื่อต่อยอดธุรกิจกัญชงเชิงพาณิชย์แบบ indoor ที่ใหญ่ที่สุดในประเทศไทย ด้านผู้บริหารไฟแรง "ดร.ฤทธี กิจพิพิธ" ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร มั่นใจผลประกอบการปี 2565 เติบโตขึ้น 20% หรือเทียบเท่ารายได้ประมาณ 2.1 พันล้านบาท จากปีก่อนที่มีรายได้ 1.75 พันล้านบาท

ดร.ฤทธี กิจพิพิธ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท สแกน อินเตอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ SCN เปิดเผยว่า ผลประกอบการในไตรมาส 1/2565 บริษัทฯ มีกำไรสุทธิ 268.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1,059% เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาส 1/2564 ที่มีกำไรสุทธิ 23.2 ล้านบาท และมีรายได้ 329.5 ที่ล้านบาท โดยผลประกอบการในไตรมาส 1/2565 ยังคงแข็งแกร่งและโดดเด่นจากธุรกิจก๊าซธรรมชาติที่มียอดขายปรับตัวสูงขึ้น เนื่องจากราคาพลังงานในตลาดโลกปรับตัวสูงขึ้น รวมถึงการรับรู้รายได้อย่างต่อเนื่องที่สูงเกินความคาดหมายในธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ เมืองมินบู ประเทศเมียนมาร์ ภายใต้บริษัทย่อย บริษัท กรีน เอิร์ธ พาวเวอร์ ประเทศไทย จำกัด อีกทั้งยังรับรู้รายได้จากผลสำเร็จจากการขายหุ้นจำนวน 49% ของบริษัท เครือข่ายก๊าซ ไทย-ญี่ปุ่น จำกัด ให้แก่บริษัท Shizuoka Gas เพื่อเข้ามามีส่วนร่วมเป็น Strategic Partner ในการดำเนินธุรกิจก๊าซธรรมชาติในประเทศไทยและอาเซียนในอนาคต โดยภายหลังการร่วมทุนจาก Shizuoka Gas บริษัทคาดการณ์ยอดขายก๊าซธรรมชาติ iCNG และ iLNG เพิ่มขึ้นจาก 5,000 MMBTU เป็น 10,000 MMBTU ต่อวัน และด้วยความเป็นมืออาชีพของบริษัทยักษ์ใหญ่จากประเทศญี่ปุ่น ยังสามารถทำให้การบริหารจัดการภายในดีขึ้นอย่างเป็นที่ประจักษ์ ได้อีกด้วย

นอกจากกำไรที่สูงขึ้นกว่า 1,000% ที่เกินความคาดหมายเป็นอย่างมากแล้ว ผลจากธุรกรรมที่ดีขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ ส่งผลให้อัตราส่วนทางการเงินทุกอย่างของบริษัท ปรับตัวดีขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ เช่น (DSCR ratio) ปรับตัวดีขึ้น 20% (D/E ratio) ปรับตัวดีขึ้น 18.2% ส่งผลต่อศักยภาพในการระดมทุนจากสถาบันเงินที่ดีขึ้น

นอกจากธุรกิจหลักในการขายก๊าซธรรมชาติ, ไฟฟ้า, สัมปทานการซ่อมรถโดยสารปรับอากาศ จาก ขสมก. และธุรกิจขนส่งแล้ว บริษัทยังได้ต่อยอดธุรกิจปลูกกัญชงเชิงพาณิชย์ในรูปแบบ indoor ที่ใหญ่ที่สุดในประเทศไทย ผ่านบริษัท พืช เภสัชกรรม จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทในเครือของ SCN ด้วยการเพิ่มทุนให้พันธมิตรรายใหม่เข้ามาถือหุ้นสัดส่วน 20% คิดเป็นมูลค่า 48 ล้านบาท จากการประมาณมูลค่า บริษัท พืชเภสัชกรรม จำกัด ที่ 240 ล้านบาท โดย SCN ถือหุ้น 41% สำหรับโครงการดังกล่าวได้รับใบอนุญาตการปลูกกัญชงเชิงพาณิชย์ในรูปแบบ indoor เรียบร้อยแล้ว ซึ่งขณะนี้อยู่ระหว่างการปรับปรุงพื้นที่โรงงานเพื่อใช้เป็นพื้นที่ในการเพาะปลูกกัญชงสำหรับทางการแพทย์ (Medical grade)

ทิศทางผลประกอบการในไตรมาส 2/2565 ยังคงมีแนวโน้มเติบโต หลังภาครัฐได้ผ่อนคลายมาตรการควบคุมโควิด-19 มาต่อเนื่อง เป็นปัจจัยหนุนการเติบโตของกลุ่มธุรกิจก๊าซธรรมชาติ ธุรกิจผลิตไฟฟ้า ธุรกิจให้บริการบำรุงรถเมล์ NGV และธุรกิจกัญชงเชิงพาณิชย์ จะเป็นปัจจัยสนับสนุนการเติบโต ทำให้บริษัทฯมั่นใจในเป้าหมายผลประกอบการโดยรวมปี 2565 จะเติบโตขึ้น 20%

SCAN INTER สแกน อินเตอร์

TRITN

โชว์ผลงาน Q1/65 พลิกกำไรกว่า 22 ล้านบาท

บมจ.ไทรทัน โฮลดิ้ง โชว์ผลงานไตรมาส 1/2565 พลิกมีกำไรกว่า 22 ล้านบาท กวาดรายได้รวมเกือบ 185 ล้านบาท ผู้บริหารส่งซิกแนวโน้มไตรมาส 2/65 สดใส หนุนภาพรวม 2565 เป็นปีที่ดี หลังเตรียมคว้างานประมูลโครงการใหญ่มูลค่ารวมกว่า 2,500 ล้านบาท เติมพอร์ต จากปัจจุบันตุน Backlog ในมือแล้วราว 2,700 ล้านบาท ทยอยรับรู้รายได้ 3 ปี พร้อมเดินหน้าสร้าง New S-Curve ต่อจิ๊กซอว์การเติบโตแกร่ง ยืนยันฐานะการเงินแกร่ง D/E เพียง 0.63 เท่า กระแสเงินสดกว่า 400 ล้านบาท

นางสาวหลุยส์ เตชะอุบล ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ไทรทัน โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) หรือ TRITN ผู้ดำเนินธุรกิจการลงทุนในธุรกิจอื่นเป็นหลัก (Holding Company) โดยเน้นการลงทุนในธุรกิจด้านวิศวกรรมเฉพาะทาง (Specialized) เปิดเผยภาพรวมผลการดำเนินงานงวดไตรมาส 1 ปี 2565 ว่า บริษัทฯพลิกมีกำไรสุทธิ 22.84 ล้านบาท เพิ่มขึ้นราว 168% เทียบช่วงเดียวกันปีก่อนจากที่มีผลขาดทุน 33.82 ล้านบาท มีรายได้รวม 184.68 ล้านบาท ใกล้เคียงปีก่อน

โดยธุรกิจก่อสร้างมีรายได้ราว 103 ล้านบาท ตามการเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยยะสำคัญของกลุ่มงานก่อสร้างที่เกี่ยวข้องกับระบบเดินรถไฟ 1,927% แตะ 49.34 ล้านบาท, กลุ่มงานโครงการระบบท่อขนส่งน้ำมันและงานวิศวกรรมใต้ดิน มีรายได้รวม 53.56 ล้านบาท และกลุ่มงานก่อสร้างอาคารสถานีรถไฟ และสะพานข้ามทางรถไฟและข้ามทางแยก มีรายได้รวม 10.86 ล้านบาท ขณะที่ธุรกิจพลังงานมีรายได้รวมเพิ่มขึ้นเกือบ 20% แตะ 30.97 ล้านบาท และบริษัทฯ ยังมีรายได้อื่นๆจากค่าเช่าอุปกรณ์และอุปกรณ์ รวมถึงการขายวัสดุสิ้นเปลืองเพิ่มเข้ามาอีก 20.33 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันปีก่อน 226.64%

อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ สามารถบริหารจัดการต้นทุนและค่าใช้จ่ายได้อย่างมีประสิทธิเพิ่มสูงขึ้น โดยค่าใช้จ่ายรวมลดลงกว่า 30% จากช่วงเดียวกันปีก่อนอยู่ที่ 164.72 ล้านบาท ส่งผลให้อัตรากำไรสุทธิเพิ่มขึ้นมาอยู่ที่ระดับ 12.37% จากติดลบ 17.73% ในช่วงเดียวกันปีก่อน

นางสาวหลุยส์ กล่าวเพิ่มเติมว่า สำหรับแนวโน้มผลงานไตรมาส 2/2565 ต่อเนื่องครึ่งปีหลังสดใสหนุนภาพรวม 2565 เป็นปีที่ดี โดยบริษัทฯเตรียมคว้างานประมูลโครงการใหญ่ มูลค่าโครงการรวมกว่า 2,500 ล้านบาทเข้ามาเติมพอร์ต จากปัจจุบันที่มีมูลค่างานในมือ (Backlog) ราว 2,700 ล้านบาท ซึ่งจะทยอยรับรู้รายได้ 3 ปีนับจากนี้ปี 2565 เป็นต้นไป นอกจากนี้บริษัทฯ ยังวางแผนขยายโอกาสทางธุรกิจสร้าง New S-Curve เพื่อต่อยอดการเติบโตก้าวกระโดด โดยปัจจุบันฐานะการเงินของบริษัทฯยังแกร่ง ด้วยระดับหนี้สินต่อทุน (D/E) ต่ำเพียง 0.63 เท่า และมีกระแสเงินสดในมือกว่า 400 ล้านบาท ซึ่งเพียงพอต่อการรองรับโอกาสใหม่ๆ ทางธุรกิจ และการขยายงานตามแผนที่วางอย่างแน่นอน

TRITON

บอร์ด "META"

ขานรับเสียงอนุมัติจากผู้ถือหุ้น เคาะเพิ่มทุนแบบ RO General Mandate ผู้ถือหุ้นเตรียมรับ META-W6 ฟรี!

บอร์ด "META" ขานรับเสียงอนุมัติจากผู้ถือหุ้น เคาะเพิ่มทุนแบบ RO General Mandate ผู้ถือหุ้นเตรียมรับ META-W6 ฟรี! กำหนดรายชื่อ 30 พ.ค.นี้ สะสมทุนแน่น พร้อมขยายธุรกิจโรงไฟฟ้าและสินเชื่ออย่างต่อเนื่อง

คณะกรรมการบริษัทอนุมัติการออกและเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วนการถือหุ้น (Right Offering) ตามแบบมอบอำนาจทั่วไป (General Mandate) ในอัตราส่วน 10:3 เสนอขายในราคา 0.47 บาทต่อหน่วย กำหนดวัน Record Date วันที่ 30 พฤษภาคม 2565 และวันจองซื้อและชำระราคาหุ้นสามัญเพิ่มทุน 17 - 23 มิถุนายน 2565 และจะออกและจัดสรรใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญ ครั้งที่ 6 (META-W6) เพื่อแจกให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมของบริษัทฯไม่คิดมูลค่าตามสัดส่วนจำนวนหุ้นที่ผู้ถือหุ้นแต่ละรายถืออยู่ (Record Date) ในวันที่ 30 มิถุนายน 2565 ในอัตราส่วนหุ้นสามัญเดิม 21 หุ้นต่อใบสำคัญแสดงสิทธิ 5 หน่วย กำหนดราคาการใช้สิทธิ 0.54 บาทต่อหุ้น วันที่ออกใบสำคัญแสดงสิทธิ 27 กรกฎาคม 2565

และยังไม่ลืมที่จะปรับสิทธิของใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทฯ ครั้งที่ 5 (META-W5) เพื่อรองรับการใช้สิทธิหน่วยลงทุน

นาย ศุภศิษฎ์ โภคินจารุรัศมี ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กล่าวว่า ปัจจุบัน META คือบริษัทฯที่กำลังฟื้นคืนชีพและกำลังเติบโตขึ้นอย่างแข็งแกร่งอีกครั้ง จากการกลับมาดำเนินงานได้อย่างเต็มความสามารถของโครงการก่อสร้างและเตรียมจำหน่ายไฟในโรงไฟฟ้ามินบู ความพร้อมที่จะเริ่มเข้าประมูล-รับงานก่อสร้างภายในประเทศไทยมากขึ้น รวมถึงการดำเนินธุรกิจสินเชื่อพิโกไฟแนนซ์ที่สามารถสร้างรายได้ให้กับบริษัทอย่างสวยงามต่อเนื่องตั้งแต่เริ่มเข้าลงทุน ซึ่งการเตรียมเงินทุนให้พร้อมสำหรับการขยายตัวในธุรกิจทุกด้านถือเป็นกลยุทธ์สำคัญที่จะช่วยให้บริษัทรุกเติบโตไปได้อย่างราบรื่น บริษัทฯมีนโยบายที่จะลดความเสี่ยงจากธุรกรรมการเงินด้านต่างๆ เล็งเห็นว่าเครื่องมือการเงินที่เหมาะสมกับทั้งบริษัทฯและผู้ถือหุ้นอย่างลงตัวคือการเพิ่มทุนเพราะนอกจากเงินทุนจะถูกนำมาใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนเพื่อรองรับการดำเนินงานของบริษัทฯในปัจจุบันแล้ว ยังส่งผลให้บริษัทฯ มีฐานะทางการเงินที่มั่นคง มีความสามารถในการจัดหาเงินในอนาคตที่สูงขึ้น มีต้นทุนทางการเงินที่ต่ำลง ซึ่งแน่นอนว่าจะส่งผลบวกต่อการลงทุนของผู้ถือหุ้นทั้งในแง่ของกำไรและเงินปันผลอีกด้วย

META
CORPORATION

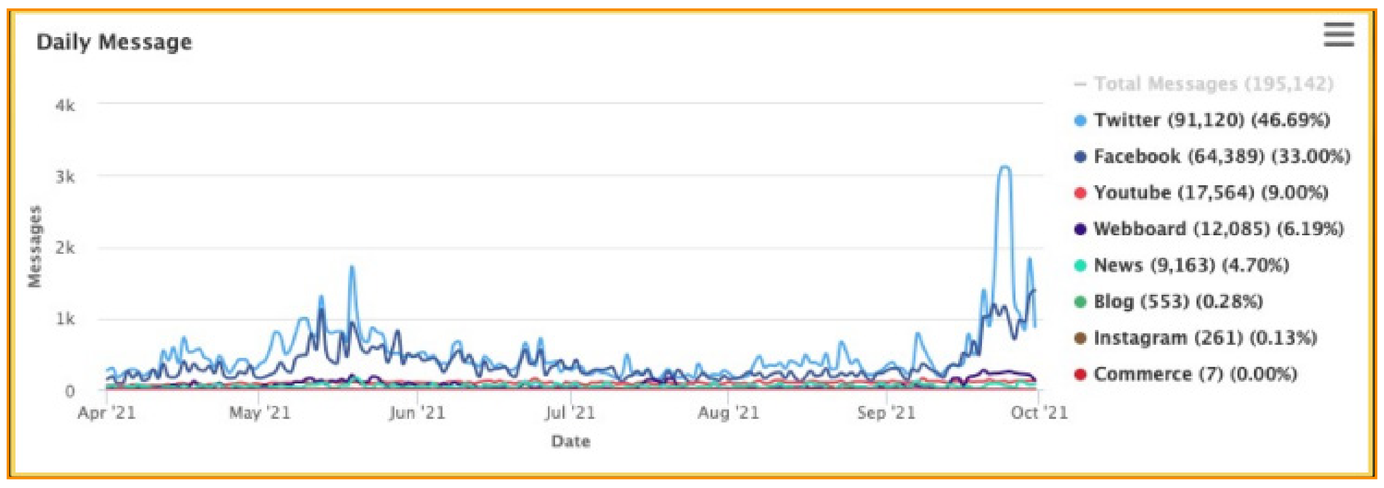
"โรงงานโม่แป้งสาลีรายใหญ่
และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"

ก.ล.ต.เผย ผลสำรวจความสนใจสินทรัพย์ดิจิทัล ของประชาชนชาวไทย พบ 46% มุ่งเก็งกำไร

นายพงศธร ปริญญาวุฒิชัย ฝ่ายวิจัยสำนักงานคณะกรรมการกำกับ
หลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.)

กระแสการลงทุนในสินทรัพย์ดิจิทัลกำลังเป็นที่นิยมของนักลงทุนรุ่นใหม่ทั้งในประเทศและต่างประเทศทั่วโลก จำนวนบัญชีของผู้ซื้อขายในศูนย์ซื้อขายสินทรัพย์ดิจิทัลในประเทศไทยเดือนกุมภาพันธ์ ปี 2565 เติบโตมากกว่า 10 เท่าจากปี 2563 (เพิ่มขึ้นจาก 1.7 แสนบัญชี เป็น 2.5 ล้านบัญชี) ฝ่ายวิจัย ก.ล.ต. จึงได้ทำการศึกษาร่วมกับผู้เชี่ยวชาญในการสำรวจและเก็บข้อมูลผ่านช่องทางแพลตฟอร์มออนไลน์ต่าง ๆ เพื่อให้ทราบถึงลักษณะ ทัศนคติ ประสบการณ์ รวมไปถึงพฤติกรรมในการลงทุนของประชาชนชาวไทยที่มีต่อสินทรัพย์ดิจิทัล โดยสำรวจและเก็บข้อมูลต่าง ๆ ด้วยวิธี Social Intelligence Analytics (SIA) ซึ่งเป็นวิธีที่ทันสมัยและเหมาะกับสถานการณ์ในปัจจุบัน สามารถเก็บข้อมูลในปริมาณมากได้อย่างรวดเร็ว โดยการศึกษานี้ จัดแบ่งการเข้าถึงข้อมูลสินทรัพย์ดิจิทัลออกเป็น 3 วิธี ดังนี้

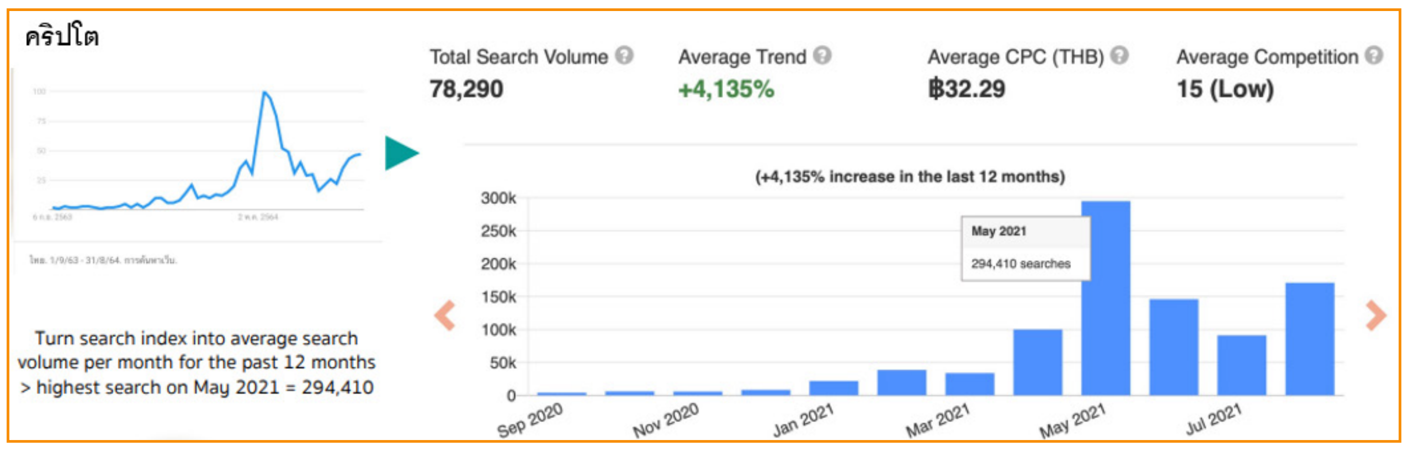
วิธีแรก การเก็บข้อมูลบนช่องทาง social media ซึ่งทางผู้วิจัยได้เลือกช่วงเวลาในการเก็บข้อมูลระหว่างเดือนเมษายน - กันยายน 2564 เป็นระยะเวลา 6 เดือน โดยสามารถเก็บข้อมูลที่เกี่ยวข้องได้กว่า 300,000 ความคิดเห็น โดยพบว่า Twitter เป็นแพลตฟอร์มออนไลน์ที่มีการพูดถึงสินทรัพย์ดิจิทัลมากที่สุด อยู่ที่ประมาณ 47% รองลงมาเป็น Facebook ที่ 33% (รูปที่ 1)

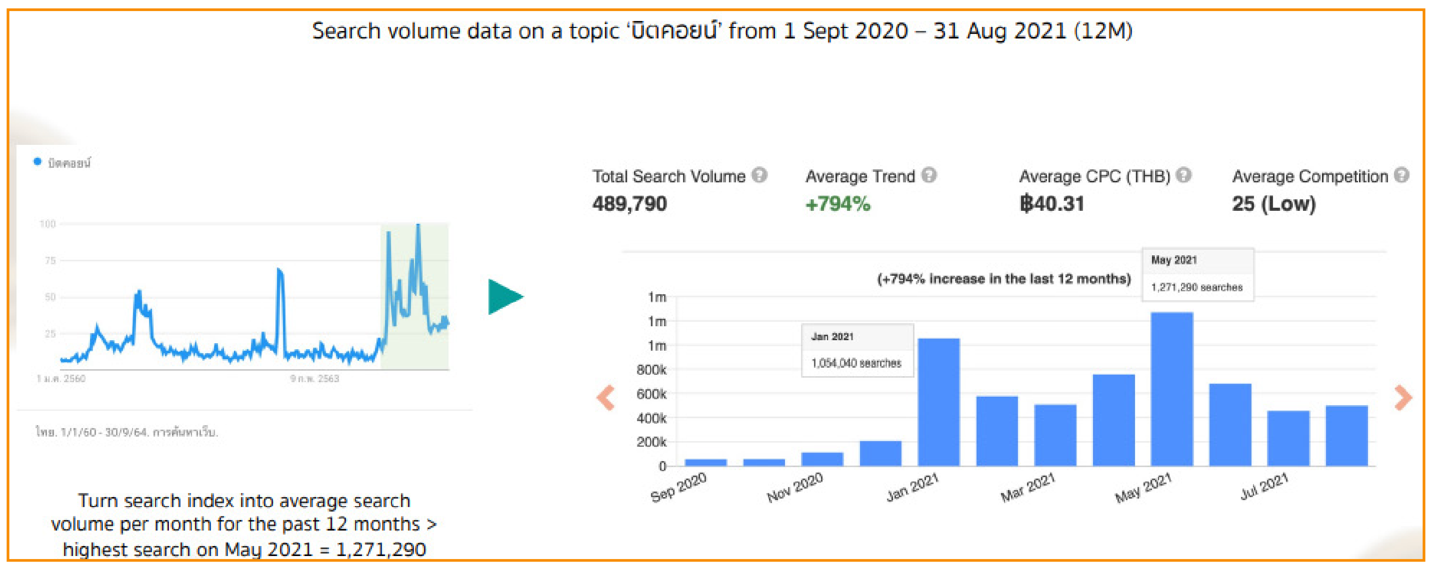


รูปที่ 1 จำนวนข้อความที่เกี่ยวข้องกับสินทรัพย์ดิจิทัลบนช่องทางต่างๆ

จากผลสำรวจยังพบประเด็นที่น่าสนใจในด้าน เป้าหมายในการลงทุน ซึ่งสะท้อนถึงแรงจูงใจที่ทำให้คนไทยหันมาลงทุนในสินทรัพย์ดิจิทัลมากขึ้น โดยพบว่า ร้อยละ 46 มองว่าสินทรัพย์ดิจิทัลมีความผันผวนสูงจึงเลือกเข้ามาเก็งกำไรระยะสั้น ขณะที่ร้อยละ 33 มองว่าเป็นการลงทุนเพื่อหวังผลตอบแทนในระยะยาว ขณะที่อีกร้อยละ 11 เห็นว่าเป็นแหล่งออมเงิน และร้อยละ 10 มองว่าเป็นสินทรัพย์ที่สามารถทำเงินได้ง่ายกว่างานประจำที่ทำอยู่ ส่วนด้าน หลักเกณฑ์ในการลงทุน พบว่า ส่วนใหญ่ใช้การวิเคราะห์ทางเทคนิค (technical analysis) เช่น การวิเคราะห์กราฟ คิดเป็นร้อยละ 41 ลงทุนโดยการติดตามข่าวสารจากช่องทางต่าง ๆ คิดเป็นร้อยละ 26 และ ลงทุนโดยอาศัยสัญชาตญาณ คิดเป็นร้อยละ 25

วิธีที่สอง Search Data เป็นการสำรวจจากคำที่ใช้ค้นหาข้อมูลที่เกี่ยวข้องกับสินทรัพย์ดิจิทัล ซึ่งแหล่งที่มาของข้อมูลที่นำมาใช้อ้างอิงนั้นมาจากแพลตฟอร์ม search engine ของ google โดยคำค้นหาตัวอย่างที่นำมาแสดงในการศึกษานี้เป็นการเก็บข้อมูลย้อนหลัง 4 ปี เพื่อให้เห็นภาพรวมการเติบโตของสินทรัพย์ดิจิทัลในประเทศไทย ซึ่งคำหรือคีย์เวิร์ดแรกที่ถือว่าเป็นตัวแทนของภาพรวมสินทรัพย์ดิจิทัลคือ "คริปโต" หรือ "คริปโตเคอร์เรนซี" โดยจากข้อมูลพบว่า ระดับความสนใจในการค้นหาคำว่าคริปโตนั้นเพิ่มขึ้นสูงขึ้นในช่วงต้นปี 2564 ซึ่งเป็นช่วงที่ราคาของ "บิทคอยน์" หรือ "BTC" ขึ้นไปแตะที่หลัก 1 ล้านบาทและเพิ่มสูงขึ้นมากที่สุดในช่วงเดือน เมษายน - พฤษภาคม ซึ่งเป็นช่วงที่ราคาของ BTC ขึ้นไปถึง 2 ล้านบาท เห็นได้ว่ามีความสอดคล้องกับแนวโน้มการเพิ่มขึ้นของการค้นหาข้อมูลคำว่า "บิทคอยน์" หรือ "BTC" (รูปที่2)





รูปที่ 2 ระดับความสนใจในการค้นหาคำว่า "คริปโต" และ "บิทคอยน์" ในช่วง 4 ปีย้อนหลัง

ก.ล.ต.เผย ผลสำรวจความสนใจสินทรัพย์ดิจิทัล ของประชาชนชาวไทย พบ 46% มุ่งเก็งกำไร

วิธีที่สาม Community Survey โดยการสุ่มตั้งประเด็นคำถามความเห็นที่มีต่อสินทรัพย์ดิจิทัล ทางช่องทาง social media ต่าง ๆ เช่น Facebook, Twitter, Clubhouse เป็นต้น นอกจากนี้ ยังมีการสุ่มสัมภาษณ์ผู้ลงทุนในแต่ละกลุ่ม เช่น กลุ่มผู้ที่เลือกลงทุนเพิ่มเติมในสินทรัพย์ดิจิทัลโดยมีประสบการณ์จากการลงทุนในสินทรัพย์ประเภทอื่นมาก่อนแล้ว กลุ่มผู้ที่ลงทุนในสินทรัพย์ดิจิทัลเพียงอย่างเดียว และกลุ่มที่ไม่ได้ลงทุนในสินทรัพย์ดิจิทัล จากการรวบรวมสรุปได้ว่า หลายคนไม่แนะนำให้ลงทุนในสินทรัพย์ดิจิทัลหากไม่สามารถรับความเสี่ยงหรือความผันผวนได้ ควรจะเน้นลงทุนในสินทรัพย์ที่ตนเองมีความเข้าใจมากกว่า แต่อาจซื้อเก็บไว้บางส่วนเพื่อใช้ในการเก็งกำไร หรือหากอยากลงทุนในสินทรัพย์ดิจิทัลต้องมีความเชื่อและศรัทธาด้วยว่าจะสามารถเปลี่ยนระบบการเงินของโลกได้ โดยมีความคิดเห็นทั้งในด้านบวกและด้านลบ เช่น ด้านบวกมองว่าสินทรัพย์ดิจิทัลให้ผลตอบแทนที่ดีกว่าสินทรัพย์ประเภทอื่นจึงมีแนวโน้มเพิ่มน้ำหนักการลงทุนในอนาคต ด้านลบมองว่าเป็นสินทรัพย์ที่ไม่มีปัจจัยพื้นฐานสนับสนุนราคาในตัวสินทรัพย์ ดังนั้นการเข้าไปลงทุนจึงเหมือนการโยนหัวก้อยที่ไม่สามารถคาดการณ์ผลลัพธ์ที่เกิดขึ้นได้

จากการเก็บข้อมูลทั้ง 3 วิธี สามารถสรุปความคิดเห็นและทัศนคติของประชาชนชาวไทยที่มีต่อสินทรัพย์ดิจิทัลได้ว่า การฝากเงินกับธนาคารก็อาจไม่ปลอดภัยเสมอไป เพราะยังมีข่าวเงินฝากในบัญชีสูญหาย ประกอบกับอัตราดอกเบี้ยที่ต่ำมาก เมื่อเปรียบเทียบกับการฝากเงินใน Decentralized Finance (DeFi) อย่างไรก็ดี ภาพรวมผู้ลงทุนส่วนใหญ่ยังไม่ค่อยมีความรู้ในสินทรัพย์ดิจิทัลมากนัก จึงมักลงทุนตามคำแนะนำของเพื่อน influencer Youtuber หรือกูรูที่เป็นคนดัง ที่เป็นผู้เชี่ยวชาญ โดยเริ่มแรกคนส่วนใหญ่ที่เข้ามาลงทุนเพราะหวังว่าจะเป็น passive income[*] แต่พอเห็นว่ากำไรดี ได้เงินง่ายจึงเริ่มลงทุนมากขึ้น แม้รู้ว่าสินทรัพย์ที่ลงทุนไปนั้นมีความเสี่ยงสูง

นอกจากนี้ Generation ของช่วงอายุคนมีผลต่อการตัดสินใจในการลงทุนด้วยเช่นกัน คนรุ่นเก่าจะไม่ค่อยสนใจในสินทรัพย์ดิจิทัลเพราะมองว่าความเสี่ยงสูง ไม่สามารถวิเคราะห์ปัจจัยพื้นฐานได้ ในทางกลับกัน คนรุ่นใหม่ตั้งแต่รุ่น Gen Y เป็นต้นมากล้าที่จะลงทุนมากกว่า โดยศูนย์ซื้อขายนั้นมีส่วนที่เปลี่ยนมุมมอง ต่อสินทรัพย์ดิจิทัลของคนไทย ศูนย์ซื้อขายที่ได้รับความนิยมสูงมักเป็นศูนย์ซื้อขายที่มีการทำการตลาดสูง สามารถเข้าถึงได้ง่าย โดยผู้ลงทุนหน้าใหม่บางส่วนเลือกที่จะไปใช้บริการศูนย์ซื้อขายที่เป็นของต่างประเทศเพราะมีฟังก์ชันและระบบในการซื้อขายให้เลือกมากกว่า

ถึงแม้ว่าการเติบโตของตลาดสินทรัพย์ดิจิทัลในประเทศไทยจะมีการเติบโตอย่างมาก แต่จากข้อมูลพบว่า ภาพรวมคนไทยส่วนใหญ่ยังสนใจในหุ้นเป็นหลัก โดยปัจจัยที่ทำให้มีการลงทุนในสินทรัพย์ดิจิทัลที่เพิ่มขึ้นในช่วงปีที่ผ่านมา คือ การได้ความยอมรับในวงกว้าง (mass adaptation) ของ BTC รวมไปถึงแนวโน้มของราคา BTC ที่เพิ่มขึ้นอย่างมาก

ทั้งนี้ กลุ่มผู้ลงทุนในตลาดสินทรัพย์ดิจิทัลในประเทศไทยสามารถแบ่งได้เป็น 3 กลุ่ม คือ กลุ่มมือใหม่ เป็นกลุ่มที่มีการศึกษาหาข้อมูลจากแหล่งข้อมูลต่าง ๆ ติดตามกราฟของราคารายวัน พยายามหาจังหวะเพื่อเข้าซื้อหรือขายอยู่ตลอด นอกจากนี้ยังมีการควบคุมพอร์ตของตัวเองเพื่อกระจายความเสี่ยงอยู่เสมอ

กลุ่มสายซิ่ง เป็นกลุ่มที่ไม่อยากศึกษาหาความรู้ เลือกที่จะลงทุนตามคำแนะนำจากคนรอบข้างหรือผู้เชี่ยวชาญ โดยมีลักษณะการลงทุนแบบกล้าได้กล้าเสีย ไม่ค่อยประเมินความเสี่ยงที่จะเกิดขึ้น และมีความคิดว่าการลงทุนในสินทรัพย์ดิจิทัลนั้นสามารถทำกำไรได้ง่าย

กลุ่มย้ายพอร์ต เป็นกลุ่มที่เคยลงทุนในตลาดหุ้นมาก่อนและเข้าใจถึงความผันผวนและความเสี่ยง ในตลาดสินทรัพย์ดิจิทัล มองว่าการลงทุนในสินทรัพย์ดิจิทัลนั้นได้ผลตอบแทนที่ดีกว่าเมื่อเทียบกับสินทรัพย์ประเภทอื่น และเริ่มมีการเพิ่มน้ำหนักในการลงทุนในสินทรัพย์ดิจิทัลมากขึ้น โดยไปลดสัดส่วนการลงทุนในสินทรัพย์ประเภทอื่น เช่น หุ้น

ลักษณะที่พบร่วมกันใน 3 กลุ่มนี้ คือ ขาดการกระจายการลงทุนไปในสินทรัพย์ประเภทอื่น โดยให้น้ำหนักการลงทุนในสินทรัพย์ดิจิทัลเพียงอย่างเดียว หรือมีสัดส่วนการลงทุนที่มากกว่าสินทรัพย์ประเภทอื่น ดังนั้นผู้ลงทุนจึงควรให้ความสำคัญในเรื่องการบริหารพอร์ตอย่างเหมาะสม มีการกระจายความเสี่ยง

จากการสำรวจเห็นได้ว่าประชาชนส่วนใหญ่ที่ซื้อขายสินทรัพย์ดิจิทัลมีเป้าหมายเพื่อเก็งกำไรระยะสั้น รวมถึงมีการลงทุนตามกระแส หรือตามผู้อื่น ไม่ได้ทำการวิเคราะห์ด้วยตนเอง ขาดการกระจายการลงทุน และให้ความสนใจกับตัวเลขผลตอบแทนที่สูงเป็นหลัก ทั้งนี้ จากข้อมูลดังกล่าว ก.ล.ต. ได้นำมาปรับใช้ในการให้ความรู้ผู้ลงทุนอย่างต่อเนื่องผ่านช่องทางต่าง ๆ เช่น เผยแพร่คลิปความรู้ "คริปโท 101" รายงานสรุปภาวะตลาดสินทรัพย์ดิจิทัลรายสัปดาห์ รวมทั้งการออกข่าวเตือนและเผยแพร่สื่อประชาสัมพันธ์ข้อควรระวังเกี่ยวกับสินทรัพย์ดิจิทัล เพื่อเป็นข้อมูลประกอบการตัดสินใจที่เหมาะสมและเพียงพอยิ่งขึ้นของผู้ลงทุนต่อไป

30 ปี 2535 - 2565 กลต

KTBSTMR โชว์ผลดำเนินงานไตรมาส 1 เติบโตประทับใจเตรียมจ่ายผลตอบแทนผู้ถือหน่วย พร้อมเดินหน้าขยายฐานผู้เช่าต่อเนื่อง

กองทรัสต์ KTBSTMR เปิดเผยผลดำเนินงานไตรมาส 1 ปีงบประมาณ 2565 มีกำไรจากการลงทุนเติบโต 55.59 ล้านบาท เตรียมจ่ายผลตอบแทน '0.1733 บาทต่อหน่วยทรัสต์' ผู้ถือหน่วย เฮ ! เตรียมรับเงินวันที่ 9 มิถุนายน 2565 ระบุ เศรษฐกิจฟื้นจากสถานการณ์โควิด-19 คลี่คลาย หนุนอัตราการเช่าสินทรัพย์ในปี 2565 เติบโต ผู้บริหารเน้นย้ำ มุ่งขยายฐานผู้เช่าคุณภาพรายใหม่เข้าในโครงการต่อเนื่อง

นายพลสิทธิ ภูมิวสนะ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เคทีบีเอสที รีท แมเนจเมนท์ จำกัด หรือ 'KTBST REIT' ในฐานะผู้ก่อตั้งทรัสต์และผู้จัดการกองทรัสต์ เปิดเผยถึงผลการดำเนินงานของ KTBSTMR รอบไตรมาส 1 ปีงบประมาณ 2565 (วันที่ 1 ม.ค. 2565 - 31 มี.ค. 2565) มีรายได้รวมอยู่ที่ 77.91/1 ล้านบาท และมีกำไรจากการลงทุนจำนวน 55.59/1 ล้านบาท

ดังนั้น ทรัสต์เพื่อการลงทุนในสิทธิการเช่าอสังหาริมทรัพย์เคทีบีเอสที มิกซ์ หรือ 'KTBSTMR' ได้พิจารณาจ่ายประโยชน์ตอบแทนสำหรับรอบผลการดำเนินงาน ตั้งแต่วันที่ 1 ม.ค. 2565 ถึงวันที่ 31 มี.ค. 2565 ในอัตรา 0.1733 บาทต่อหน่วยทรัสต์ โดยกำหนดจ่ายประโยชน์ตอบแทนในวันที่ 9 มิถุนายน 2565 และกำหนดรายชื่อผู้ถือหน่วยทรัสต์ที่มีสิทธิ์ได้รับประโยชน์ตอบแทน (Record Date) ในวันที่ 25 พฤษภาคม 2565

ทั้งนี้ปัจจัยหลักที่ทำให้กองทรัสต์ KTBSTMR มีผลการดำเนินงานที่เติบโต มาจากพื้นที่เช่าและอัตราการเช่าพื้นที่ที่เพิ่มขึ้น ซึ่งอัตราการเช่าเฉลี่ยไตรมาสที่ 1 ปีงบประมาณ 2565 (1 ม.ค. 2565 - 31 มี.ค. 2565) โดยรวมทุกโครงการอยู่ที่ 94.71% เพิ่มขึ้นจากไตรมาสก่อน 0.14% ซึ่งในส่วนของโครงการโกดังและคลังสินค้ามีอัตราการเช่าเกือบ 100.00% ตลอดช่วงการดำเนินงานทั้งไตรมาส ส่วนอัตราการเช่าโครงการอื่นมากกว่า 90.0% ทุกโครงการ สะท้อนถึงศักยภาพของการบริหารและคุณภาพของสินทรัพย์ที่มีความต้องการเช่าเพิ่มขึ้นต่อเนื่องจากช่วงปีที่ผ่านมา

ไม่เพียงเท่านั้น ภายหลังการเข้าลงทุนเพิ่มเติมครั้งที่ 1 ในโครงการศูนย์รับฝากข้อมูล INTERLINK DATA CENTER มูลค่า 750.00 ล้านบาท ส่งผลให้ทรัพย์สินภายใต้การบริหารจัดการ (AUM) ของกองทรัสต์ KTBSTMR มีมูลค่ารวมกว่า 3,765.00 ล้านบาท ประกอบด้วยอสังหาริมทรัพย์รวม 5 ประเภทอุตสาหกรรม ได้แก่ 1) โกดังและคลังสินค้า (Warehouse), 2) โรงงานอุตสาหกรรม (Factory), 3) สำนักงานให้เช่า (Office), 4) คอมมูนิตี้มอลล์ (Retail) และ 5.) ศูนย์รับฝากข้อมูล (Data Center) แบ่งออกเป็นดังนี้

อาคารโรงงาน (Factory) และคลังสินค้า (Warehouse) รวม 3 โครงการ บนพื้นที่ให้เช่ารวมประมาณ 1.22 แสนตารางเมตร โดยทุกโครงการตั้งอยู่ในทำเลยุทธศาสตร์ด้านอุตสาหกรรมและโลจิสติกส์ของไทย ได้แก่ สมุทรปราการ และพระนครศรีอยุธยา อาคารสำนักงาน (Office) 1 โครงการ อาคารคอมมูนิตี้มอลล์ (Community Mall) 1 โครงการ บนพื้นที่ให้เช่ารวมประมาณ 1 หมื่นตารางเมตร ตั้งอยู่ในใจกลางย่านธุรกิจและการค้าบนทำเลพระโขนงติดรถไฟฟ้า BTS และ 4.) อาคารโครงการศูนย์รับฝากข้อมูล 1 โครงการ

นายพลสิทธิ กล่าวเพิ่มเติมว่า สำหรับการดำเนินงานในปี 2565 ยังมั่นใจว่า 'กองทรัสต์ KTBSTMR' จะยังคงมีโอกาสเติบโตอย่างแข็งแกร่ง จากการบริหารงานเชิงรุก ประกอบกับอานิสงส์ของสถานการณ์โควิด-19 ในประเทศที่คลี่คลายและดีขึ้นมากในปีนี้ ส่งผลบวกต่อธุรกิจโลจิสติกส์และธุรกิจที่อยู่ในภาคอุตสาหกรรมการผลิตและการขนส่ง รวมถึงอีคอมเมิร์ซ , ค้าปลีก , สำนักงานและศูนย์รับฝากข้อมูล เติบโตอย่างโดดเด่น และทำให้กองทรัสต์ KTBSTMR เติบโตอย่างต่อเนื่องจากความต้องการเช่าพื้นที่โรงงานและคลังสินค้าที่เพิ่มสูงขึ้น

"คาดการณ์ว่าเศรษฐกิจโลกและเศรษฐกิจภายในประเทศจะปรับตัวไปในทิศทางที่ดีขึ้น โดยภาครธุรกิจภายในประเทศจะฟื้นตัวจากมาตรการต่างๆ ของภาครัฐ ซึ่งทั้งหมดล้วนเป็นปัจจัยสนับสนุนการเติบโตของกองทรัสต์ เราจึงสามารถบริหารจัดการกองทรัสต์ KTBSTMR ให้เติบโตได้อย่างแข็งแกร่งตลอดช่วงที่ผ่านมา แม้ว่าสถานการณ์การแพร่ระบาดของโควิด-19 จะยังไม่หมดไป และมีความท้าทายเรื่องระบาดสายพันธุ์ใหม่ แต่เราสามารถรักษาอัตราการเช่าไว้ได้ในระดับสูง และยังคงมุ่งขยายฐานผู้เช่าคุณภาพรายใหม่เข้ามาในโครงการต่อไป" ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร KTBST REIT กล่าว

อย่างไรก็ตามผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจกองทรัสต์ KTBSTMR เงื่อนไขผลตอบแทน และความเสี่ยงก่อนตัดสินใจลงทุน สำหรับผู้ที่สนใจกองทรัสต์ KTBSTMR สามารถซื้อขายผ่านตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย หรือสอบถามข้อมูลเพิ่มเติม จากบริษัท เคทีบีเอสที รีท แมเนจเมนท์ จำกัด ผ่าน KTBST Group Contact Center 02-351-1800 กด 3

ktbst SEC
KTBST SECURITIES PUBLIC COMPANY LIMITED
A MEMBER OF KTBST GROUP
DNA KEEP COMMITMENT TRUST BE LEADER SMART TEAMWORK

อินไซด์ Business

"ออริจิ้น" จัดกิจกรรม "ออริจิ้น สร้างโอกาส สร้างอนาคต" มอบทุนการศึกษาบุตรพนักงาน ประจำปี 2565

SCGP เป็น 1 ใน 30 บริษัทแรกในไทย ที่ได้รับการรับรอง CIRCULAR MARK

PT จัดโปรเติมน้ำมัน แลกซื้อน้ำมันปาล์ม "มีสุข" 60 บาท ช่วยลดภาระค่าครองชีพ

ทีเอ็มบีธนชาต สนับสนุนวงเงินสินเชื่อ แก่ บมจ. ดูโฮม เพื่อต่อยอดการลงทุนขยายสาขา

SET
The Stock Exchange of Thailand

สรุปมูลค่าการซื้อขาย

SET mai

สรุปการซื้อขาย ณ วันที่ 17 พ.ค. 2565

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	8,003.73	9.39	5,334.74	6.26	2,668.99	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	6,539.93	7.67	7,334.87	8.61	-794.94	-
นักลงทุนต่างประเทศ	46,308.86	54.34	43,103.97	50.58	3,204.89	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	24,369.59	28.60	29,448.52	34.56	-5,078.94	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 17 พ.ค. 2565

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	60,678.45	8.58	53,761.95	7.60	6,916.51	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	62,104.80	8.78	59,609.25	8.43	2,495.55	-
นักลงทุนต่างประเทศ	353,203.71	49.96	355,428.18	50.27	-2,224.46	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	231,049.73	32.68	238,237.33	33.70	-7,187.60	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 17 พ.ค. 2565

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	541,093.06	7.25	629,494.98	8.43	-88,401.92	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	650,730.75	8.71	648,533.56	8.69	2,197.19	-
นักลงทุนต่างประเทศ	3,479,505.57	46.60	3,359,996.69	45.00	119,508.88	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	2,795,873.40	37.44	2,829,177.55	37.89	-33,304.15	-

mai Market for Alternative Investment

สรุปมูลค่าการซื้อขาย

SET mai

สรุปการซื้อขาย ณ วันที่ 17 พ.ค. 2565

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	30.19	0.39	65.67	0.85	-35.48	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	5.40	0.07	5.70	0.07	-0.29	-
นักลงทุนต่างประเทศ	1,478.15	19.24	1,126.95	14.66	351.20	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	6,170.90	80.30	6,486.32	84.41	-315.42	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 17 พ.ค. 2565

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	352.72	0.49	699.06	0.97	-346.34	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	505.79	0.70	506.75	0.70	-0.96	-
นักลงทุนต่างประเทศ	9,854.10	13.63	9,173.96	12.69	680.15	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	61,560.51	85.18	61,893.35	85.64	-332.84	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 17 พ.ค. 2565

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	5,275.35	0.78	6,171.14	0.91	-895.78	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	3,247.63	0.48	3,252.55	0.48	-4.92	-
นักลงทุนต่างประเทศ	94,396.02	13.91	97,328.95	14.35	-2,932.93	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	575,512.29	84.83	571,678.65	84.26	3,833.63	-

สิบอันดับหลักทรัพย์

* ข้อมูลเพื่อการศึกษาหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์
* ข้อมูลล่าสุด 17/05/2565 17:17:07

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	%เปลี่ยนแปลง	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท)
SET	1,614.49	+30.11	+1.90	1,615.48	1,590.96	23,117,969	85,222.10
SET50	970.51	+17.45	+1.83	971.80	956.04	1,899,074	48,586.50
SET100	2,206.61	+41.56	+1.92	2,209.26	2,173.04	2,923,099	63,789.90
sSET	1,064.31	+26.19	+2.52	1,066.27	1,043.03	931,043	4,121.53
SETCLMV	1,009.58	+25.08	+2.55	1,010.17	995.86	1,195,908	33,791.65
SETHD	1,160.73	+18.49	+1.62	1,161.46	1,148.62	1,007,483	18,018.11
SETTHSI	1,016.91	+20.47	+2.05	1,017.78	1,000.63	2,298,330	50,260.85
SETWB	992.96	+14.15	+1.45	993.97	980.01	843,602	19,436.77
mai	618.21	+16.28	+2.70	621.35	602.16	2,829,168	7,684.64

SET mai

เลือกดูตามประเภทหลักทรัพย์ หุ้นสามัญ Go

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	มูลค่า AOM ('000 บาท)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
PTTEP	3,258,818.90	157.50	+6.00 (+3.96%)
JMT	2,927,669.27	76.00	+8.00 (+11.76%)
PTT	2,883,344.02	37.00	+0.75 (+2.07%)
KBANK	2,263,014.65	144.50	+2.50 (+1.76%)
IVL	2,158,228.52	48.75	+2.25 (+4.84%)
BDMS	2,128,942.00	26.75	-0.25 (-0.93%)
SCB	2,084,264.05	108.00	+0.50 (+0.47%)
AOT	2,074,122.60	67.50	+0.50 (+0.75%)
CPF	1,898,753.48	25.75	+1.05 (+4.25%)
BANPU	1,852,015.51	11.90	+0.30 (+2.59%)

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
INSURE	20,900	78.00	+18.00 (+30.00%)
TNL	62,400	21.10	+4.80 (+29.45%)
CPH	2,861,200	6.85	+1.55 (+29.25%)
UP	44,100	25.00	+5.00 (+25.00%)
TH <XW>	25,739,800	5.50	+0.68 (+14.11%)
JMT	39,781,200	76.00	+8.00 (+11.76%)
SISB	12,621,600	12.50	+1.30 (+11.61%)
MEGA	16,006,100	54.00	+5.50 (+11.34%)
W	2,194,900	2.86	+0.28 (+10.85%)
TNPC	2,103,100	2.66	+0.26 (+10.83%)

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
TTB	352,786,300	1.24	+0.01 (+0.81%)
GJS	180,982,900	0.41	-0.01 (-2.38%)
IRPC	159,144,200	3.24	+0.14 (+4.52%)
BANPU	157,155,800	11.90	+0.30 (+2.59%)
CHG	127,721,800	3.52	-0.22 (-5.88%)
GRAND	125,691,600	0.25	+0.01 (+4.17%)
TRUE	109,029,000	4.48	+0.14 (+3.23%)
BEM	90,988,500	8.45	+0.30 (+3.68%)
BDMS	80,051,000	26.75	-0.25 (-0.93%)
PTT	78,725,500	37.00	+0.75 (+2.07%)

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
JDF	25,958,100	3.74	-0.76 (-16.89%)
PDJ	7,468,100	2.52	-0.30 (-10.64%)
MIPF	100	13.80	-1.50 (-9.80%)
URBNPF	5,500	2.22	-0.24 (-9.76%)
TNPF	30,000	1.80	-0.19 (-9.55%)
TC	3,057,300	6.60	-0.65 (-8.97%)
BCH	60,290,600	18.80	-1.20 (-6.00%)
CHG	127,721,800	3.52	-0.22 (-5.88%)
SMK	2,286,500	11.90	-0.70 (-5.56%)
BLA	16,865,500	38.50	-2.25 (-5.52%)

HOONINSIDE

ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้

WWW.HOONINSIDE.COM

LINE : HOONINSIDE

NEWSCENTER PROGRAM NEWS CENTER

@HOONINSIDE

@HOONINSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 คุณนุ้ย
E-mail: reporter@hooninside.com