HOONINSIDE

UBE โตสวนกระแส

สุรียส โควสุรัตน์

กรรมการผู้จัดการใหญ่

บริษัท อุบล ไบโอ เอทานอล จำกัด (มหาชน)

UBON BIO ETHANOL

ที่ปรึกษา
ชาลทอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลปิน
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยังแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร
ประสิทธิ์ กรโชคอนันต์

หัวหน้าข่าว
อณุภา ศิริรวง

กองบรรณาธิการ
นวพร เชื้อเมืองพาน
สิริวัฒนา กลางประพันธ์

กราฟิก
วิชิตพล นาคสุข
ศิวิไล สอนใหม่
ศักดาวุธ จันทร์เทพ

ติดต่อโฆษณา
คุณนุ้ย
02-276-5976
E-mail :
reporter@hooninise.com

CONTENT

ข่าวจากปก 04
ข่าวบริษัทจดทะเบียน 07
ข่าวการเงิน 19
อินไซด์ Business 21
สรุปการซื้อขาย 22

พีที

สั่งเลย!!

พีที น้ำมันสดใหม่

เต็มถัง

UBE โตสวนกระแส

UBE เติบโตสวนกระแสเศรษฐกิจโลกชะลอตัว เดินหน้าปรับแผนธุรกิจ-จัดงบลงทุน 550 ล้านบาท ลุยทำตลาดต่อเนื่อง ดันเป้ารายได้โต 15-20% ในปีนี้ พร้อมประกาศตัวเลขรายได้ Q1 ปี 65 โตแตะ 1,538 ล้านบาท กำไรพุ่งกว่า 200%

นางสาวสุรียส โควสุรัตน์

กรรมการผู้จัดการใหญ่
บริษัท อุบล ไบโอ เอทานอล จำกัด (มหาชน) หรือ UBE

เปิดเผยถึงทิศทางดำเนินธุรกิจในปี 2565 ว่าแนวโน้มภาพรวมของธุรกิจในปี 2565 เชื่อว่าจะมีการเติบโตตามเป้าหมายที่วางไว้ 15-20% แม้จะมีปัจจัยภายนอกเข้ามากระทบต่อการดำเนินธุรกิจ อาทิ สถานการณ์ความขัดแย้งระหว่างประเทศรัสเซียและยูเครน **ซึ่งส่งผลกระทบต่อต้นทุนการผลิตเอทานอลจากราคาน้ำมันในตลาดโลกที่ปรับสูงขึ้น แต่ UBE** ได้มีการปรับกลยุทธ์การดำเนินธุรกิจให้สอดคล้องกับสถานการณ์ ด้วยการควบคุมค่าใช้จ่ายต่างๆ ให้ลดลง รวมถึงการปรับกลยุทธ์การตลาดในกลุ่มสินค้าที่มีมูลค่าสูงที่จำหน่ายในปัจจุบัน **และการใช้นวัตกรรมสร้างสรรค์ผลิตภัณฑ์เพื่อรุกขยายตลาดฟลาวมันสำปะหลังและแป้งมันสำปะหลังออร์แกนิคมากขึ้น**

นอกจากนี้ UBE ยังเดินหน้าแผนการลงทุนในปีนี้ โดยใช้งบลงทุนประมาณ 550 ล้านบาท เพื่อปรับปรุงคุณภาพและขยายกำลังการผลิตฟลาวมันสำปะหลังตามความต้องการของตลาดที่มีแนวโน้มสูงขึ้น ส่วนแผนการตลาดสำหรับการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ **เตรียมที่จะขยายช่องทางการจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์แป้งทอดกรอบ ภายใต้แบรนด์ "ทาสุโกะ"** ดำเนินการโดย บริษัท อุบลซันฟลาวเวอร์ จำกัด บริษัทในเครือ UBE ซึ่งเป็นผลิตภัณฑ์ที่ตอบโจทย์ความต้องการของกลุ่มผู้บริโภคที่ชื่นชอบอาหารทอดและแพ้กลูเตนในแป้งสาลี **โดยเตรียมวางจำหน่ายเพิ่มเติมในห้างค้าปลีกขนาดใหญ่ต่างๆ ให้มากขึ้น ในไตรมาส 2 เพื่อขยายฐานลูกค้า**

นายชุณห์ โภไคศวรรย์

รองกรรมการผู้จัดการใหญ่ฝ่ายบัญชีและการเงิน UBE

กล่าวว่า ผลการดำเนินงานของ UBE ประจำไตรมาส 1 ปี 2565 สิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2565 บริษัทฯ **มีรายได้รวม 1,538.0 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 406.1 ล้านบาท คิดเป็นเพิ่มขึ้น 35.9% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีที่ผ่านมา และมีกำไรสุทธิ 115.6 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 77.7 ล้านบาท คิดเป็นเพิ่มขึ้นถึง 204.8%** เนื่องจากยอดขายโดยรวมของอุตสาหกรรมแป้งมันสำปะหลังปรับตัวเพิ่มขึ้น ประกอบกับปริมาณจำหน่ายเอทานอลที่สูงขึ้น เช่นกัน ทำให้ผลประกอบการปรับตัวดีขึ้น

ทั้งนี้ เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า บริษัทฯ มีรายได้จากธุรกิจผลิตและ**จำหน่ายแป้งมันสำปะหลัง 586.6 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 69.5 ล้านบาท คิดเป็นเพิ่มขึ้น 13.4%** โดยยอดขายแป้งมันสำปะหลัง โดยเฉพาะแป้งมันสำปะหลังออร์แกนิค **มียอดขายเพิ่มสูงขึ้น ส่วนรายได้จากธุรกิจเอทานอล มีรายได้ 913.3 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 316.3 ล้านบาท คิดเป็นเพิ่มขึ้น 53.0%**

สาเหตุจากปริมาณการจำหน่ายเอทานอลเกรดอุตสาหกรรมมีจำนวนมากขึ้น และปริมาณการจำหน่ายเอทานอลเกรดเชื้อเพลิงที่เริ่มฟื้นตัวจากฐานที่ต่ำเนื่องจากสถานการณ์โควิด-19 ในปีที่ผ่านมา **ประกอบกับราคาเอทานอลที่คาดว่ายังคงอยู่ในระดับสูงอย่างต่อเนื่อง ส่งผลให้ UBE มีกำไรที่ปรับตัวเพิ่มขึ้น**

และปริมาณการจำหน่ายเอทานอลเกรดเชื้อเพลิงที่เริ่มฟื้นตัวจากฐานที่ต่ำเนื่องจากสถานการณ์โควิด-19 ในปีที่ผ่านมา ประกอบกับราคาเอทานอลที่คาดว่ายังคงอยู่ในระดับสูงอย่างต่อเนื่อง ส่งผลให้ UBE มีกำไรที่ปรับตัวเพิ่มขึ้น

“แนวโน้มผลการดำเนินงานในครึ่งปีหลัง UBE เชื่อว่าจะมีทิศทางปรับตัวดีต่อเนื่อง จากแนวโน้มการใช้เอทานอลที่เพิ่มมากขึ้น หลังจากราคาน้ำมันเบนซินปรับตัวสูงขึ้น รวมถึงแนวโน้มคำสั่งซื้อของกลุ่มธุรกิจอาหาร ทั้งในส่วนของฟลาวมันสำปะหลังและแป้งมันออร์แกนิคที่จะเริ่มทยอยเข้ามามากขึ้นในครึ่งปีหลัง จะมีส่วนช่วยผลักดันรายได้รวมของ UBE ให้เป็นไปตามเป้าหมาย” นายชุณห์ กล่าว

บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)
NER บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)
NORTH EAST RUBBER PUBLIC COMPANY LIMITED
นอร์ทอีส รับเบอร์
เป็นผู้ผลิตยางพารา คุณภาพดีระดับโลก
ซื่อสัตย์ยุติธรรมต่อคู่ค้า ใช้พลังงานสะอาด
เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม
พัฒนาธุรกิจไปสู่ อุตสาหกรรมปลายน้ำ
ผลิตภัณฑ์ของเรา
ยางแผ่นรมควัน
ยางแท่ง STR
ยางผสม
ชูวิทย์ จึงธนสมบูรณ์
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
(+66) 4466 6928 / (+66) 4466 6929
ner@nerubber.com
www.nerubber.com

SUPER
โชว์ผลงาน Q1/65 รายได้โต 6.10 % รับทรัพย์ปริมาณผลิตไฟฟ้าโซลาร์ฯ -วินด์ฟาร์ม เวียดนาม

SUPER โชว์ผลงานไตรมาส 1/65 มีรายได้ 2,498.13 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 6.10 % เทียบงวดเดียวกันของปีก่อน ผลจากปริมาณการผลิตไฟฟ้าเพิ่มขึ้น ในโครงการพลังงานแสงอาทิตย์ กำลังการผลิตรวมกว่า 800 เมกะวัตต์ - โรงไฟฟ้าพลังงานลม 50 เมกะวัตต์ ในประเทศเวียดนามหนุน ฟากซีอีโอ “จอมทรัพย์ โลจายะ” เผยเชื่อมั่นผลการดำเนินงานปีนี้แข็งแกร่ง ลุยขยาย New Model พลังงานหมุนเวียนรับทรัพย์เพิ่ม โครงการ Private PPA -SPP Hybrid - Solar Roof Top ดุนกำลังการผลิต รับทรัพย์ เกี่ยวก้อยพันธมิตร AC ENERGY VIETNAM INVESTS PTE เพิ่มโอกาสทางธุรกิจ วางเป้าผลงานปีนี้ สร้างสถิติสูงสุดใหม่ต่อเนื่อง

นายจอมทรัพย์ โลจายะ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ซุปเปอร์ เอนเนอร์ยี คอร์เปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) (SUPER) เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทฯในไตรมาส 1/65 มีการเติบโตต่อเนื่องเมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน โดยมีรายได้รวม 2,498.13 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 143.61 ล้านบาท หรือ 6.10 % เทียบงวดเดียวกันของปีก่อนมีรายได้รวม 2,354.52 ล้านบาท ขณะที่กำไรสุทธิอยู่ที่ 552.80 ล้านบาท

สาเหตุที่ทำให้รายได้และกำไรในไตรมาส 1/65 เติบโต ได้รับปัจจัยหนุน บริษัทฯมีปริมาณการผลิตกระแสไฟฟ้าได้เพิ่มขึ้น จากโครงการโรงไฟฟ้าในพอร์ต โดยเฉพาะโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์(โซลาร์)ในประเทศเวียดนาม 9 โครงการ กำลังการผลิตรวม 836.72 เมกะวัตต์ ครงการโรงไฟฟ้าพลังงานลม ที่ประเทศเวียดนาม จำนวน 1 โครงการ คือ โครงการ HBRE Chu Prong Wind Power Farm กำลังการผลิต 50 เมกกะวัตต์ ได้เริ่มจำหน่ายไฟฟ้าในเชิงพาณิชย์ให้กับการไฟฟ้าเวียดนาม ในช่วงไตรมาส 4/2564 และโรงไฟฟ้าขยะ ทยอยเข้ามาเพิ่มสนับสนุนเพิ่ม

"ภาพรวมผลการดำเนินงานในไตรมาส 1/2565 รายได้เติบโตในทิศทางที่ดี และเชื่อว่าในไตรมาส 2/2565 และช่วงที่เหลือของปีนี้จะดีขึ้นต่อเนื่อง เพราะการทยอยCOD โครงการต่าง ๆ ตามแผน ทั้งโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานลม 30 เมกะวัตต์ ที่ประเทศเวียดนาม โครงการโรงไฟฟ้าขยะที่ จังหวัดหนองคาย เป็นต้น “ นายจอมทรัพย์กล่าว

นายจอมทรัพย์ กล่าวต่อว่า เชื่อมั่นว่าผลการดำเนินงานของบริษัทฯในปีนี้ เติบโตต่อเนื่องจากปีก่อนทั้งในส่วนของรายได้และกำไร เพราะปริมาณกำลังการผลิตที่เพิ่มขึ้น ทั้งจากโครงการโรงไฟฟ้าไฮบริด ขนาดกำลังการผลิต ขนาดกำลังการผลิต 49 เมกะวัตต์ คาดเห็นในไตรมาส 2 , โครงการ Energy Storage System ,โครงการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์แบบเอกชน (Private PPA) ขนาดกำลังการผลิต 15 เมกะวัตต์ โครงการโรงไฟฟ้าพลังงานลม ที่ประเทศเวียดนาม ขนาดกำลังการผลิตติดตั้ง 30 เมกะวัตต์ นอกจากนี้จะเห็นการร่วมมือกับพันธมิตร AC ENERGY VIETNAM INVESTS PTE. LTD ซึ่งเป็นบริษัทลงทุนชั้นนำทางด้านธุรกิจพลังงานทดแทนฟิลิปปินส์ในการเข้าลงทุนโครงการโรงไฟฟ้าใหม่ๆ คาดจะเห็นในช่วงปลายปีนี้

อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ มองโอกาสในขยายงานโรงไฟฟ้าพลังงานหมุนเวียนทุกรูปแบบ ทั้งโรงไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์และพลังงานลม ทั้งในและต่างประเทศ โครงการติดตั้งระบบผลิตไฟฟ้าด้วยพลังงานแสงอาทิตย์บนหลังคาอาคาร (โซลาร์รูฟท็อป) และโครงการการขยายงานสัญญาซื้อขายไฟฟ้าภาคเอกชน (Private PPA) รวมทั้งโครงการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานหมุนเวียนในแบบ SPP Hybrid โดยปี 2565 ตั้งเป้าหมายรายได้ก้าวกระโดด ตั้งเป้าเติบโต 30 - 35 % จากปี 2564 และกำลังการผลิตรวมให้ไปแตะระดับ 1,900 - 2,000เมกะวัตต์ ภายในปี 2565

SUPER ENERGY CORPORATION PUBLIC COMPANY LIMITED

KUN
ย้ำปีนี้ รายได้โต 10-15% ยอดขาย 1.7 พันลบ. หลัง Q1/65 กำไรพุ่ง 41.16%

KUN โชว์ฟอร์มไตรมาสแรก กวาดกำไร 38.67 ล้านบาท เติบโต 41.16% หลังรายได้จากการส่งมอบบ้านพุ่ง 40.48% แตะระดับ 266.55 ล้านบาท ขณะที่ยอดขายไตรมาส 1/2565 แตะระดับ 460 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 31.5 % หนุน Backlog ในมือสูง 360 ล้านบาท ทยอยโอนไตรมาส 2/2565 พร้อมลุยเปิดตัวโครงการ "คุณาลัย เดซี่" มูลค่าโครงการ 830 ล้านบาท และเตรียมปิดดีล โครงการ "คุณาลัย นาวาร่า" มูลค่ากว่า 3,000 ล้านบาท ที่จ่อเปิดพรีเซล ส่งท้ายปี ประกาศย้ำเป้าหมายรายได้ปีนี้โต 10-15 % ขณะที่ยอดขายเติบโตมีลุ้นแตะ1,700 ล้านบาท

นางประวีรัตน์ เทวอักษร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท วิลล่า คุณาลัย จำกัด (มหาชน) หรือ "KUN" ผู้พัฒนาโครงการอสังหาริมทรัพย์ประเภทแนวราบในเขตพื้นที่ชานเมือง เปิดเผยว่า ด้วยสถานการณ์โควิด-19 ที่ระบาดในระลอกใหม่ ทำให้ลูกค้าที่ต้องการที่อยู่อาศัยมองหาบ้านที่สามารถตอบโจทย์ไลฟ์สไตล์การใช้ชีวิตประจำวันภายในบ้านได้ครบทุกมิติ ประกอบกับการที่ธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) ผ่อนคลายมาตรการ LTV ชั่วคราว สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2565 ยิ่งส่งผลให้กลุ่มลูกค้าตัดสินใจในการซื้อบ้านก่อนที่ราคาบ้านจะปรับเพิ่มได้ง่ายขึ้น

จากปัจจัยดังกล่าว ส่งผลให้ผลการดำเนินงานในช่วงไตรมาส 1/2565 ของบริษัทฯ มีกำไรสุทธิ เท่ากับ 38.67 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 41.16% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน (YoY) ที่มีกำไรสุทธิ 27.39 ล้านบาท และรายได้รวมที่ 267.51 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 40.06 % จากช่วงเดียวกันของปีก่อน ที่มีรายได้รวม 190.99 ล้านบาท ทั้งนี้เป็นผลมาจากการส่งมอบโครงการเพิ่มขึ้น โดยในช่วงไตรมาสแรก บริษัทฯ รับรู้รายได้จาก 5 โครงการหลัก ได้แก่ 1.โครงการคุณาลัย พรีม, 2. โครงการคุณาลัย บีกินส์ 2, 3.โครงการคุณาลัย จอย ออน 314, 4.โครงการคุณาลัย พาร์โก้ และ 5.โครงการคุณาลัย คอร์ทยาร์ด

ส่วนยอดขาย (Presale) ณ สิ้นไตรมาส1/2565 อยู่ที่ 460 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 31.5 % จากช่วงเดียวกันของปีก่อน (YoY) ที่มียอดขาย 350 ล้านบาท ซึ่งยอดขายดังกล่าวคิดเป็นสัดส่วนมากกว่า 25 % ของเป้าหมายยอดขายทั้งปีที่ 1,700 ล้านบาท ซึ่งทุกโครงการของบริษัทฯ ได้การตอบรับที่ดีจากลูกค้า ทำให้บริษัทฯ มียอดขายเพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันของปีก่อน โดยเฉพาะโครงการ คุณาลัย พาร์โก้ ที่เปิดตัวในช่วงไตรมาส 1/2565 ได้รับการตอบรับที่ดี จนล่าสุดมียอดขายแล้วกว่า 10 แปลง ซึ่งสามารถทยอยส่งมอบและรับรู้รายได้เข้ามาแล้ว ตั้งแต่ในไตรมาสแรก ดังนั้นบริษัทฯ เชื่อว่ายอดขายสำหรับโครงการดังกล่าว มีโอกาสแตะ 50 แปลง ในปีนี้ตามเป้าหมายที่วางไว้อย่างแน่นอน ทั้งนี้ จากยอดขายที่เติบโตอย่างต่อเนื่อง ส่งผลให้ไตรมาแรก บริษัทฯ มียอดขายรอโอน (Backlog) ในมือ มูลค่ารวมกว่า 360 ล้านบาท ซึ่งส่วนใหญ่จะทยอยรับรู้ภายในไตรมาส 2/2565

KUNALAI
คุณาลัย สร้างพื้นที่ สร้างความสุข

KUN

ย้ำปีนี้ รายได้โต 10-15% ยอดขาย 1.7 พันลบ. หลัง Q1/65 กำไรพุ่ง 41.16%

"บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับการเปลี่ยนแปลง ซึ่งบริษัทฯ มีทีมงานที่คอยอัปเดต แนวโน้มเทรนด์รูปแบบที่อยู่อาศัยใหม่ๆ เพื่อจะพัฒนาสินค้าให้ได้ตรงตามความต้องการของลูกค้า ซึ่งเทรนด์ความต้องการที่อยู่อาศัยของผู้บริโภค ยังคงมองหาที่อยู่อาศัยแนวราบมากกว่าคอนโดมิเนียม เนื่องจากตอบโจทย์การใช้ชีวิตของผู้บริโภคในยุค New Normal ได้ดีกว่า เนื่องจากพื้นที่ภายในบ้านที่กว้าง สามารถตอบสนองความต้องการในหลากหลายรูปแบบ ทั้งการ Work from Home และการเรียนผ่านระบบออนไลน์ นอกจากนี้บริษัทฯ ยังเตรียมพื้นที่สำหรับติดตั้ง เครื่องชาร์จรถยนต์ไฟฟ้า (EV Charger) รวมถึงติดตั้งโซลาร์เซลล์ เพื่อลดการใช้พลังงานไฟฟ้า ให้กับลูกค้า"

สำหรับภาพรวมของธุรกิจในไตรมาส 2/2565 ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร KUN กล่าวว่า แนวโน้มอสังหาริมทรัพย์เริ่มมีการฟื้นตัวมากขึ้นจากปัจจัยบวกต่างๆ เช่น การเปิดเมืองเพื่อรับนักท่องเที่ยว ซึ่งจะทำให้นักท่องเที่ยวเข้ามาเพิ่มขึ้น ซึ่งจะทำให้เศรษฐกิจมีการฟื้นตัวกลับ ดังนั้นโดยส่วนตัวเชื่อว่าดีมานด์และกำลังซื้อของผู้บริโภคจะเริ่มกลับมาในทิศทางที่ดีขึ้น ประกอบกับกลุ่มลูกค้าที่ยังคงต้องการที่อยู่อาศัยก็ยังคงมองว่าบ้านที่ตอบโจทย์ทุกความต้องการ ดังนั้นในเร็วๆ นี้ บริษัทฯ มีแผนจะเปิดตัวโครงการใหม่ "คุณาลัย เดซี่" ซึ่งเป็นโครงการบ้านเดี่ยวและบ้านแฝด ตั้งอยู่ถนนบ้านกล้วย-ไทรน้อย จำนวนรวม 211 ยูนิต มูลค่าโครงการ 830 ล้านบาท โดยคาดว่าจะได้การตอบรับที่ดีเหมือนทุกๆ โครงการที่ผ่านมา

ส่วนความคืบหน้า โครงการ "คุณาลัย นาวาร่า" ซึ่งถือว่าเป็นโครงการในทิศที่ 3 โซนกรุงเทพฯ ใต้ (บางขุนเทียน) มูลค่าโครงการ 3,000 ล้านบาท โดยจุดเด่นของโครงการ คือความพิเศษของทำเลที่อากาศดีที่สุดในกรุงเทพฯ และจะเป็นโครงการสุดท้ายในโซนดังกล่าว ในระดับราคาไม่เกิน 10 ล้านบาท นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมองหาโอกาสในการเพิ่มเติมสำหรับพัฒนาโครงการใหม่ๆในอนาคต โดยบริษัทฯ ยังคงมุ่งเน้นที่จะพัฒนาโครงการให้ครบ 4 ทิศรอบกรุงเทพฯ-ปริมณฑลตามนโยบายของบริษัทฯที่วางไว้ จากปัจจุบันบริษัทฯ มีโครงการที่พัฒนาแล้ว 2 ทิศ คือ ทิศตะวันตกของกรุงเทพฯโซนบางบัวทอง, ทิศตะวันออกของกรุงเทพฯ โซนจังหวัดฉะเชิงเทรา และทิศที่ 3 ทิศใต้ โซนบางขุนเทียน ที่อยู่ระหว่างการพัฒนาโครงการ โดยโครงการดังกล่าวคาดว่าจะเปิดพรีเซล ได้ภายในไตรมาส 4/2565 นี้ อย่างไรก็ตามจากปัจจัยการเติบโตของบริษัทฯ ส่งผลให้ KUN ตั้งเป้าอัตราการเติบโตของรายในปี 2565 เพิ่มขึ้น 10-15 % จากปีก่อนที่มีรายได้รวม 1,000 ล้านบาท พร้อมทั้งตั้งเป้าหมายยอดขายไว้ที่ 1,700 ล้านบาท

KUNALAI
คุณาลัย สร้างพื้นที่ สร้างความสุข

NDR

โชว์งบ Q1/65 ดีกว่าคาด แม้เผชิญแรงกดดันต้นทุนสูง คาดแนวโน้ม Q2/65 ฟื้นตัว

NDR เผยผลงาน Q1/65 มีรายได้อยู่ที่ 202.86 ลบ. เพิ่มขึ้น 0.97% จากปีก่อนทำได้ 200.91 ลบ. ซึ่งผลประกอบการออกมาดีกว่าคาดการณ์ แม้เผชิญแรงกดดันจากเหตุสงครามระหว่างประเทศรัสเซีย-ยูเครน ทำให้ต้นทุนสูง "ชัยสิทธิ์ สัมฤทธิวณิชชา" กรรมการผู้จัดการ คาดผลงาน Q2/65 ฟื้นตัว หากสงครามคลี่คลายลง เน้นกลยุทธ์ขยายตลาดกลุ่มสินค้าที่มีมาร์จิ้นสูง (High Margin) และลดต้นทุน เพื่อรักษาอัตรากำไร พร้อมยืนเป้ารายได้ปีนี้ 900-1,000 ล้านบาท เผยบริษัทย่อย (อีทราน) เร่งเดินเครื่องผลิตรถจักรยานยนต์ไฟฟ้าคาดสิ้น Q2/65 ผลิตได้ประมาณ 550 คัน ตั้งเป้าผลิตในปีนี้ราว 5,000 คัน

นายชัยสิทธิ์ สัมฤทธิวณิชชา กรรมการผู้จัดการ บริษัท เอ็น.ดี. รับเบอร์ จำกัด (มหาชน) (NDR) เปิดเผยว่า ผลประกอบการในไตรมาส 1/2565 มีรายได้รวมอยู่ที่ 202.86 ล้านบาท คิดเป็นเพิ่มขึ้น 0.97% จากช่วงเดียวกันของปีก่อนที่มีรายได้ 200.91 ล้านบาท และมีผลขาดทุนเล็กน้อย 0.31 ล้านบาท เนื่องจาก สถานการณ์สงครามระหว่างประเทศรัสเซีย-ยูเครน ทำให้ภาวะของต้นทุนขยับขึ้นมาก ส่งผลให้ต้นทุนของสินค้าเพิ่มขึ้นมากกว่ารายได้ที่เพิ่มขึ้น ทำให้กำไรขั้นต้นลดลงอย่างมีนัยสำคัญ แต่อย่างไรก็ตามภายใต้สถานการณ์ดังกล่าว บริษัทฯ ได้พยายามบริหารจัดการด้านต้นทุนอย่างเต็มความสามารถ และสามารถรับมือผลกระทบจากต้นทุนที่สูงขึ้นได้ดี จึงทำให้ผลประกอบการออกมาดีกว่าที่คาดการณ์ไว้และยังสามารถทรงตัวได้ดีในสถานการณ์เช่นนี้

กรรมการผู้จัดการ NDR กล่าวถึงแผนการดำเนินงานในไตรมาส 2/2565 ว่า บริษัทฯ มีการปรับกลยุทธ์การตลาด โดยลดโปรโมชั่นต่างๆ ในไตรมาส 2/2566 ซึ่งคาดว่าจะทำให้กำไรขั้นต้นสามารถขยับเพิ่มขึ้นได้ ทั้งนี้บริษัทฯ คาดว่าเมื่อสถานการณ์สงครามระหว่างประเทศรัสเซีย-ยูเครนคลี่คลายลง จะทำให้ราคาพลังงานและวัตถุดิบต่างๆ ลดลงกลับมาสู่ภาวะปกติ และบริษัทฯ จะสามารถกลับมามีกำไรได้ตามปกติ อย่างไรก็ดี ในช่วงภาวะวิกฤตินี้บริษัทฯ ได้เร่งในการลดต้นทุนด้านอื่นๆ เพื่อพยามยามรักษาอัตรากำไรไว้ให้ได้

นายชัยสิทธิ์ กล่าวอีกว่า บริษัทฯยังคงตั้งเป้ารายได้ปีนี้อยู่ที่ประมาณ 900 - 1,000 ล้านบาท โดยกลยุทธ์การดำเนินงานจะเน้นกลยุทธ์ขยายตลาดกลุ่มสินค้าที่มีมาร์จิ้นสูง (High Margin) นอกจากนี้ บริษัทฯ มีแผนปรับเปลี่ยนกระบวนการผลิตให้เป็นระบบ Automation โดยการพัฒนาการออกแบบเครื่องจักรใหม่ และปรับปรุงเครื่องจักรเดิมให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น ซึ่งจะช่วยให้สามารถเพิ่มประสิทธิภาพในการผลิต

"แผนกลยุทธ์เราจะเน้นกลยุทธ์ขยายตลาดกลุ่มสินค้าที่มีมาร์จิ้นสูง เพื่อรักษารายได้ให้ได้ตามแผน และคุมต้นทุนให้มีผลกระทบให้น้อยที่สุดเท่าที่เป็นไปได้ โดยคาดว่าเมื่อต้นทุนเริ่มลดลงจะทำให้บริษัทสามารถกลับมาทำกำไรได้จากตลาดที่สามารถรักษาไว้ในช่วงนี้" นายชัยสิทธิ์ กล่าว

กรรมการผู้จัดการ NDR กล่าวถึงแผนธุรกิจของบริษัทร่วมทุน คือ บริษัท อีทราน (ไทยแลนด์) จำกัด ETRAN (NDR ถือหุ้นในสัดส่วน 35%) ว่า คาดว่าถึงสิ้นไตรมาส 2/2565 อีทรานจะมีรถจักรยานยนต์ไฟฟ้าที่ผลิตออกมาแล้วประมาณ 550 คัน และจะเริ่มผลิตล็อตต่อไปในช่วงประมาณเดือนสิงหาคม โดยบริษัทฯยังคงตั้งเป้าผลิตในปีนี้ที่ประมาณ 5,000 คัน

ND RUBBER เพื่อนคุณ...ตลอดไป

บิ๊ก TFG

มั่นใจปีนี้ยอดขายโต 10-15% ตามดีมานด์ที่เพิ่มขึ้น หลัง ไตรมาส 1/65 กำไรพุ่งแรง 38.84%

TFG ฟื้นตัวแรง! ไตรมาส 1/65 กำไรพุ่งแรง 38.84% แตะที่ระดับ 618.52 ล้านบาท เทียบงวดเดียวกันของปีก่อน หลังสถานการณ์แพร่ระบาดไวรัสโควิด-19 คลี่คลาย ราคาขายหมู-ไก่ ทั้งในและต่างประเทศพุ่ง ด้านผู้บริหาร "เพชร นันทวิสัย" มั่นใจปี 65 ยอดขายโต 10-15% ตามดีมานด์ที่เพิ่มขึ้น

นายเพชร นันทวิสัย ประธานเจ้าหน้าที่ปฏิบัติการ บริษัท ไทยฟู้ดส์ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) (TFG) เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานของบริษัทฯในไตรมาส 1 ของปี 2565 มีรายได้รวม 10,589.52 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 26.01% เทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน มีกำไรสุทธิ 618.52 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 38.84% เทียบงวดเดียวกันของปีก่อนโดยได้รับปัจจัยสนับสนุนจากสถานการณ์การแพร่ระบาดไวรัสโควิด-19 คลี่คลาย หนุนให้ราคาเนื้อสัตว์ปรับตัวสูงขึ้นทั้งราคาหมู และราคาไก่

สำหรับรายได้จากธุรกิจไก่ในไตรมาส 1 ของปี 2565 มีจำนวน 5,031.96 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 24.48% เทียบงวดเดียวกันของปีก่อน อยู่ที่ 4,042.30 ล้านบาท ซึ่งราคาไก่เฉลี่ยในไตรมาส 1 ของปี 2565 เท่ากับ 52.58 บาทต่อกิโลกรัม เพิ่มขึ้น 39.69% เทียบงวดเดียวกันของปีก่อน

ส่วนรายได้จากธุรกิจสุกรในไตรมาส 1 ของปี 2565 มีจำนวน 2,597.25 ล้านบาท ซึ่งราคาสุกรเฉลี่ยในไตรมาส 1 ของปี 2565 เท่ากับ 89.28 บาทต่อกิโลกรัม เพิ่มขึ้น 9.94% เทียบช่วงเดียวกันของปีก่อน

ขณะที่รายได้จากธุรกิจอาหารสัตว์ในไตรมาส 1 ปี 2565 มีจำนวน 1,702.00 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12.17% จากงวดเดียวกันของปีก่อน อยู่ที่ 1,517.33 ล้านบาท

"มั่นใจว่าผลการดำเนินงานของบริษัทฯ มีแนวโน้มที่จะเร่งตัวขึ้นได้อย่างต่อเนื่องทั้งปีนี้ คาดรายได้รวมในปี 2565 จะเติบโตประมาณ 10-15% เทียบปีที่ผ่านมา จากสถานการณ์โควิด-19 ที่คลี่คลาย อีกทั้งยังได้รับปัจจัยหนุนจากราคาขายหมู และไก่ที่ปรับตัวเพิ่มขึ้น ทั้งในประเทศ และต่างประเทศ ตามดีมานด์ที่เพิ่มขึ้น"

เขากล่าวต่อถึงแผนการลงทุนในปี 2565 ว่าบริษัทฯได้ตั้งงบลงทุนไว้ที่ประมาณ 3.5 พันล้านบาท เพื่อลงทุนในธุรกิจสุกรทั้งในประเทศไทยและเวียดนาม ประกอบกับยังมีแผนขยายฐานรายย่อยผ่านการขยายสาขาร้านไทย ฟู้ดส์ เฟรช มาร์เก็ต เพื่อช่วยกระจายผลิตภัณฑ์ของTFG ให้กับลูกค้ารายย่อยโดยตรง สามารถส่งต่อสินค้าคุณภาพในราคาเหมาะสม โดย ณ สิ้นไตรมาส 1 ปี 2565 มีจำนวน 113 สาขา มีลูกค้าเข้ามาใช้บริการประมาณ 40,000 คน/วัน

ล่าสุด บริษัทฯได้ตั้ง 2 บริษัทย่อยแห่งใหม่ "ไทยฟู้ดส์ รีนิวเอเบิล" ดำเนินธุรกิจพลังงานทดแทนเพื่อเป็นกระแสไฟฟ้าใช้ภายในโรงงาน เพื่อลดต้นทุน และ "มายเพ็ท" ดำเนินธุรกิจสัตว์เลี้ยงครบวงจร เพื่อกระจายการลงทุนและเพิ่มแหล่งที่มารายได้ใหม่ สนุบสนุนธุรกิจเติบโตอย่างแข็งแกร่งในอนาคต

TFG

AGE

อัพเป้าปีนี้ เป็น 1.6 หมื่นลบ. จาก 1.5 หมื่นลบ. หลัง Q1/65 กำไรพุ่ง 160%

AGEโตตามนัด โชว์ผลงานไตรมาส 1/2565 กวาดรายได้รวมอยู่ที่ 3,714 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 30.5% กำไรสุทธิ 314.6 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 160 % สะท้อนความแข็งแกร่งด้านการบริหารจัดการต้นทุนได้อย่างมีประสิทธิภาพ ควบคู่ความต้องการใช้ถ่านหิน - โลจิสติกส์พีคต่อเนื่อง ด้านผู้บริหาร "พนม ควรสถาพร" สบช่องธุรกิจไปได้สวย สั่งประกาศปรับเป้ารายได้ใหม่ทันที เพิ่มเป็น 16,000 ล้านบาท จากรายได้การส่งออกสินค้าทางการเกษตร

นายพนม ควรสถาพร ประธานกรรมการบริหาร บริษัท เอเชีย กรีน เอนเนอจี จำกัด (มหาชน) ("AGE") ผู้จัดจำหน่ายถ่านหินบิทูมินัส (ถ่านหินสะอาด) และผู้ให้บริการด้านโลจิสติสก์แบบครบวงจร ขนส่งทางน้ำ-ทางบก-ท่าเรือ-คลังสินค้า เปิดเผยถึงผลประกอบการงวดไตรมาส 1/2565 สิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2565 ว่า บริษัทฯ มีรายได้จากการขายและบริการ 3,714 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 30.5% เมื่อเทียบกับปีที่ผ่านมา โดยแบ่งเป็นรายได้จากการขายถ่านหินที่ 3,577.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 30.4% เมื่อเทียบกับปีที่ผ่านมา และรายได้จากธุรกิจให้บริการโลจิสติกส์ที่ 136.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 32.6% เมื่อเทียบกับปีที่ผ่านมา ส่งผลให้กำไรสุทธิ แตะระดับที่ 314.6 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันของปีก่อน 160% ที่มีกำไรสุทธิ 121 ล้านบาท

ถึงแม้ว่าดัชนีราคาถ่านหินโลกยังคงมีการปรับตัวค่อนข้างผันผวนแต่ AGE มีการติดตามและประเมินสถานการณ์อย่างใกล้ชิด ส่งผลให้กลุ่มบริษัทฯ สามารถรักษาส่วนต่างระหว่างราคาขายและราคาต้นทุนของถ่านหินได้อย่างมีประสิทธิภาพ อีกทั้งความต้องการใช้ถ่านหินในประเทศมีการปรับตัวเพิ่มสูงขึ้น หลังจากสถานการณ์โควิด-19 คลี่คลาย และการเปิดประเทศ ส่งผลให้ภาคธุรกิจกลับมาฟื้นตัว ขณะที่ธุรกิจบริการโลจิสติกส์ มีการเติบโตเพิ่มขึ้นต่อเนื่อง จากกลุ่มลูกค้าที่ใช้บริการขนส่งเกี่ยวกับสินค้าประเภทปูนซีเมนต์ ทราย แก้ว และกากอุตสาหกรรมกลับมาดำเนินธุรกิจได้อย่างต่อเนื่องมากขึ้น

ประธานกรรมการบริหาร บมจ.เอเชีย กรีน เอนเนอจี ("AGE") กล่าวเพิ่มเติมอีกว่า จากการขยายตัวอย่างต่อเนื่องของธุรกิจการจำหน่ายถ่านหินซึ่งเป็นธุรกิจหลัก (Core Business) ควบคู่กับการปรับ กลยุทธ์ขยายธุรกิจสู่การเป็นผู้ให้บริการด้านด้านโลจิสติสก์แบบครบวงจร ขนส่งทางน้ำ-ทางบก-ท่าเรือ-คลังสินค้า ส่งผลให้ผลการดำเนินงานในไตรมาส 1/2565 เติบโตอย่างโดดเด่น และได้มีการตั้งเป้ายอดขายจากธุรกิจเทรดดิ้ง ส่งออกมันสำปะหลัง จำนวน 1,000 ล้านบาทเพิ่มเติม บริษัทฯ จึงพิจารณาปรับเป้าหมายรายได้ปี 2565 เพิ่มขึ้นเป็น 16,000 ล้านบาท จากเป้าหมายเดิมที่วางไว้ช่วงต้นปีที่ผ่านมา 15,000 ล้านบาท

ส่วนการขยายธุรกิจในไตรมาส 2/2565 ยังคงเดินหน้าขยายการตลาดแบบเชิงรุกเพิ่มขึ้น โดยเฉพาะ ในส่วนของธุรกิจการจำหน่ายและส่งออกสินค้าทางการเกษตร ภายใต้บริษัท เอจีอี อกริ เทรดดิ้ง จำกัด บริษัทย่อยที่ถือหุ้น 100% คาดว่าจะเริ่มรับรู้รายได้ในช่วง 2H65 โดยได้มีการตั้งเป้ายอดขายจากธุรกิจเทรดดิ้ง ส่งออกมันสำปะหลัง จำนวน 1,000 ล้านบาท

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังเดินหน้าลงทุนขยายพื้นคลังเก็บสินค้าเพิ่มอีก 10,000 ตารางเมตร ซึ่งคาดว่า จะใช้เงินสำหรับการพัฒนาพื้นที่คลังสินค้าดังกล่าวประมาณ 50 ล้านบาท เพื่อรองรับการให้บริการกองเก็บสินค้าทางการเกษตรเพิ่มเติม จากปัจจุบันที่มีคลังเก็บสินค้าที่ให้บริการอยู่แล้วจำนวน 5 หลัง ซึ่งจะส่งผลให้บริษัทฯ มีพื้นที่คลังสำหรับการจัดเก็บสินค้าทั้งหมด 22,400 ตารางเมตร

" AGE มีความมุ่งมั่นในการขยายธุรกิจ ผ่านการปรับกลยุทธ์ทางธุรกิจอย่างต่อเนื่อง บวกกับความต้องการใช้สินค้าทั้งถ่านหิน ซึ่งเป็นธุรกิจหลัก และธุรกิจให้บริการขนส่งทางน้ำ-ทางบก-ท่าเรือ-คลังสินค้าที่มีการเติบโตเพิ่มขึ้น และยังมีการขยายการเติบโตไปยังธุรกิจเทรดดิ้งด้านการจำหน่าย และการส่งออกสินค้าเกษตร ซึ่งจะเข้ามาเพิ่มมูลค่าให้ผลการดำเนินงานของปี 2565 เติบโตเพิ่มขึ้น ส่งผลให้บริษัทฯ มีการปรับเป้ารายได้ในปีนี้เพิ่มขึ้นเป็น16,000 ล้านบาท แบ่งเป็นรายได้จากการจำหน่ายถ่านหิน จำนวน 12,500 ล้านบาท ธุรกิจให้บริการโลจิสติกส์ฯ ที่ 2,500 ล้านบาท และธุรกิจเทรดดิ้ง ส่งออกสินค้าทางการเกษตร จำนวน 1,000 ล้านบาท "นายพนมกล่าว

ORI ประเดิม Q1/65

คว้ากำไรกว่า 738 ล้าน กลุ่มทุนต่างชาติมั่นใจ ตบเท้าร่วมทุนบ้าน-คอนโดเพิ่มอีก 5 โครงการ

ORI เผยผลประกอบการ Q1/2565 กวาดรายได้รวมกว่า 3,776 ล้าน พร้อมกำไรสุทธิ 738 ล้าน หลังโครงการบ้าน-คอนโด ทั้งในกรุงเทพฯ และ EEC ทยอยโอนกรรมสิทธิ์ต่อเนื่อง ยอดขาย All Time High ปลายปี 64 ส่งผลกลุ่มทุนต่างชาติมั่นใจ ร่วมทุนบ้าน-คอนโดเพิ่มอีก 5 โครงการ ด้าน Q2/2565 จ่อเริ่มโอนเมกะโปรเจกต์คอนโดมิเนียมลักชัวรี "พาร์ค ออริจิ้น ทองหล่อ" ตุนยอดแล้วกว่า 70% จากมูลค่าโครงการ 12,000 ล้านบาท แบ็คล็อกภาพรวมยังแกร่ง 35,800 ล้าน ด้านธุรกิจโรงแรมภายใต้วันออริจิ้น อัตราเข้าพักเติบโต หลังผ่อนคลายเปิดรับต่างชาติเที่ยวไทย แนวโน้มรับรู้รายได้เพิ่มต่อเนื่องหลังคว้า ibis 3 แห่ง คาดหนุนรายได้แตะ 17,500 ล้านตามเป้า

นายพีระพงศ์ จรูญเอก ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ออริจิ้น พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) หรือ ORI ผู้พัฒนาธุรกิจอสังหาริมทรัพย์แบบครบวงจร เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานไตรมาส 1/2565 (ม.ค.-มี.ค.2565) บริษัทมีรายได้รวมอยู่ที่ 3,776 ล้านบาท แบ่งเป็นยอดโอนกรรมสิทธิ์ของคอนโดมิเนียมและบ้านจัดสรรที่ไม่ได้อยู่ภายใต้กิจการร่วมค้า (Non-JV) กว่า 3,041 ล้านบาท และรายได้อื่นๆ เช่น ธุรกิจโรงแรม ธุรกิจบริการ รายได้พิเศษจากกิจการร่วมทุน รวมถึงรายได้จากการบริหารโครงการร่วมทุนที่มีการรับรู้รายได้อย่างต่อเนื่อง ส่งผลให้บริษัทมีกำไรสุทธิที่ 738 ล้านบาท

สำหรับโครงการที่มีส่วนสำคัญต่อการสร้างยอดโอนกรรมสิทธิ์ในไตรมาส 1/2565 ประกอบด้วย โครงการที่เริ่มโอนกรรมสิทธิ์เป็นครั้งแรกอย่างโครงการคอนโดมิเนียม ดิ ออริจิ้น ราม 209 อินเตอร์เชนจ์ (The Origin Ram 209 Interchange) โครงการที่ทยอยโอนกรรมสิทธิ์อย่างต่อเนื่องทั้งในกรุงเทพฯ และเขตพัฒนาพิเศษภาคตะวันออก (EEC) เช่น พาร์ค ออริจิ้น พญาไท (Park Origin Phayathai) นอตติ้ง ฮิลล์ ระยอง (Notting Hill Rayong) ในโครงการออริจิ้น สมาร์ท ซิตี้ ระยอง ขณะเดียวกันยอดขายในไตรมาส 1/2565 ซึ่งอยู่ที่ 8,149 ล้านบาท ที่เติบโตจากช่วงเดียวกันของปี 2564 ราว 6% และเติบโตจากไตรมาสก่อนหน้าถึง 11% ก็มีส่วนสำคัญในการผลักดันยอดโอนกรรมสิทธิ์โครงการพร้อมอยู่ด้วย

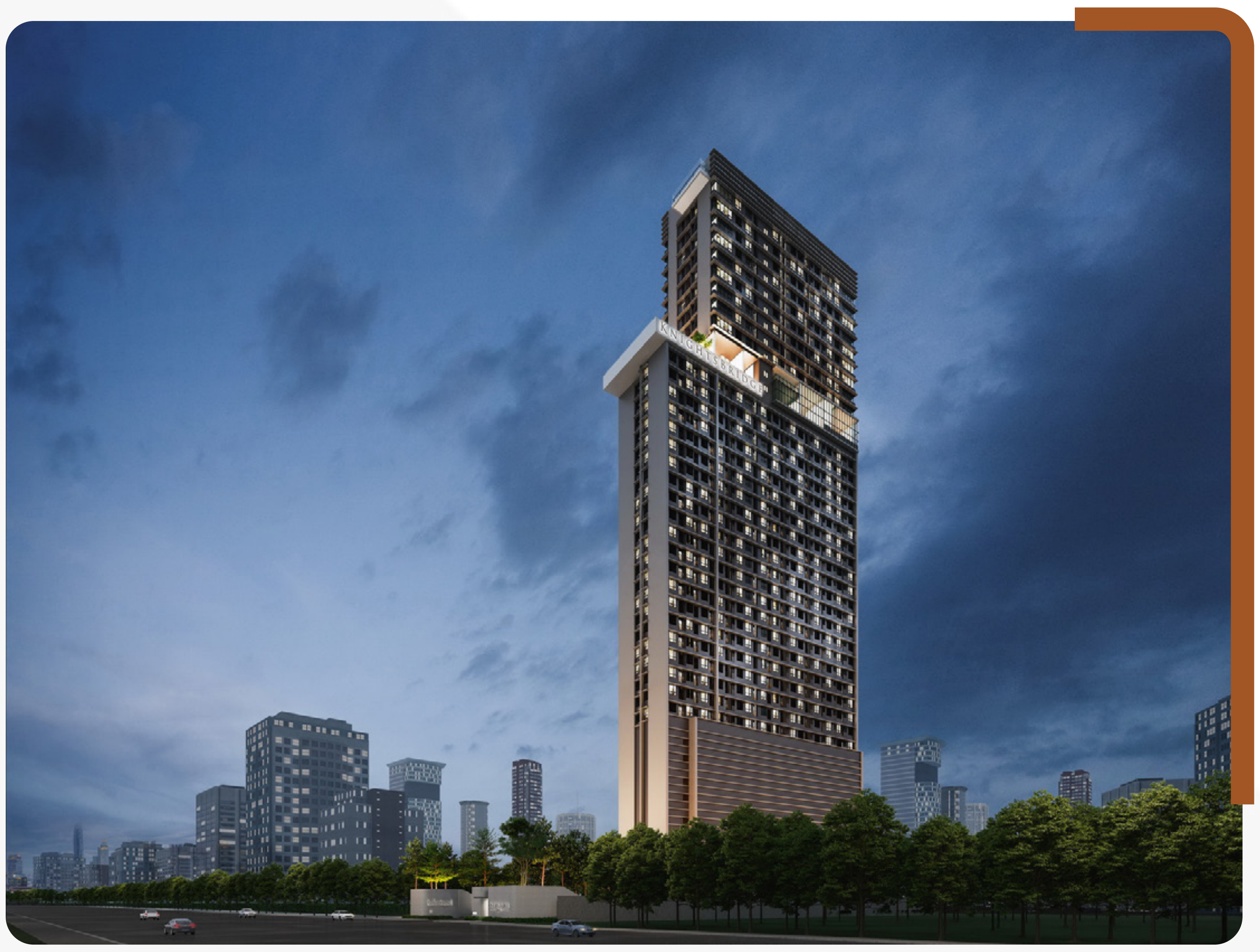
ทั้งนี้ จากผลการดำเนินงานที่ยังคงรักษาเสถียรภาพได้อย่างต่อเนื่อง ส่งผลให้กลุ่มทุนทั้งไทยและต่างชาติยังคงให้ความสนใจในการพัฒนาโครงการร่วมทุน (Joint Venture Project) กับบริษัทอย่างต่อเนื่อง โดยไตรมาส 1/2565 ที่ผ่านมานี้ มีโครงการร่วมทุนเพิ่มขึ้นถึง 5 โครงการ โดยมีถึง 4 โครงการที่ได้รับความไว้วางใจจากบริษัทโนมูระ เรียลเอสเตท ดีเวลล็อปเมนท์ จำกัด ประกอบด้วย โครงการคอนโดมิเนียม 2 โครงการ คือ โซ ออริจิ้น พหลโยธิน 69 (So Origin Phaholyothin 69) และออริจิ้น ปลั๊ก แอนด์ เพลย์ ศรีนครินทร์ (Origin Plug & Play Srinakarin) โครงการบ้านจัดสรร 2 โครงการ คือ โครงการบริทาเนีย ทาวน์ บางนา กม.17 (Britania Town Bangna KM.17) และบริทาเนีย โฮม บางนา กม.17 (Britania Home Bangna KM.17) และ อีก 1 โครงการ ที่เป็นการร่วมทุนที่ได้พันธมิตรใหม่ (Partner) อย่าง บริษัท โลฟีส (ไทยแลนด์) จำกัด คือ โครงการแกรนด์บริทาเนีย คูคต สเตชั่น ซึ่งนับเป็นก้าวแรกของบริทาเนียในการร่วมทุน พัฒนาโครงการกับพาร์ทเนอร์ชั้นนำ

ORIGIN

ORI ประเดิม Q1/65

คว้ากำไรกว่า 738 ล้าน กลุ่มทุนต่างชาติมั่นใจ ตบเท้าร่วมทุนบ้าน-คอนโดเพิ่มอีก 5 โครงการ

นายพีระพงศ์ กล่าวอีกว่า สำหรับไตรมาส 2/2565 นั้น โครงการคอนโดมิเนียมระดับลักชัวรี พาร์ค ออริจิ้น ทองหล่อ (Park Origin Thonglor) มูลค่าโครงการกว่า 12,000 ล้านบาท จะเริ่มทยอยโอนกรรมสิทธิ์เป็นครั้งแรก โดยปัจจุบันโครงการดังกล่าวมียอดขายรอรับรู้รายได้ (แบ็คล็อก) ตุนอยู่แล้วกว่า 70% ของมูลค่าโครงการ ซึ่งน่าจะมีส่วนสำคัญต่อยอดโอนกรรมสิทธิ์และรายได้ตั้งแต่ไตรมาส 2/2565 ขณะเดียวกัน ภาพรวมแบ็คล็อกของบริษัทในปัจจุบัน ทั้งกลุ่มโครงการ JV และ Non-JV มีมูลค่ารวมกว่า 35,800 ล้านบาท คาดว่าจะมีส่วนสำคัญให้ยอดโอนกรรมสิทธิ์ในช่วง 3 ไตรมาสที่เหลือเติบโตอย่างต่อเนื่อง



ขณะเดียวกัน ฝั่งธุรกิจอื่นๆ ภายใต้แผนการเติบโตแบบพหุจักรวาล หรือ Origin Multiverse ก็ยังคงเดินหน้าเติบโตอย่างต่อเนื่อง โดยกลุ่มธุรกิจโรงแรมภายใต้บริษัท วัน ออริจิ้น จำกัด ยังคงมองเห็นสัญญาณที่ดีในการเติบโต โดยไตรมาส 1/2565 นี้ โรงแรม 2 แห่งแรก คือ สเตย์บริดจ์ สวีท แบงค็อก ทองหล่อ (Staybridge Suites Bangkok Thonglor) และฮอลิเดย์ อินน์ แอนด์ สวีทส์ ศรีราชา แหลมฉบัง (Holiday Inn & Suites Siracha Laemchabang) มีอัตราการเข้าพักกว่า 83% และ 58% ตามลำดับ เติบโตจากช่วงเดียวกันของปีที่ผ่านมา ขณะที่ไตรมาส 2/2565 จะมีการรับรู้รายได้เพิ่มเติมจากโรงแรมไอบิส (ibis) 3 แห่งที่เพิ่งดำเนินการซื้อกิจการเสร็จสิ้น และน่าจะได้รับอานิสงส์เพิ่มเติมจากการผ่อนคลายมาตรการด้านการท่องเที่ยวและเปิดรับชาวต่างชาติเดินทางเข้าประเทศไทยมากขึ้น จากปัจจัยทั้งหมดจึงคาดว่ารายได้ของบริษัทในปีนี้จะยังคงเป็นไปตามเป้าหมายที่ 17,500 ล้านบาท

ทั้งนี้ ในช่วงไตรมาส 1/2565 ทริส เรทติ้ง ได้ปรับอันดับเครดิตของบริษัท ออริจิ้น พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) จากระดับ BBB แนวโน้ม Positive สู่ระดับ BBB+ แนวโน้ม Stable เนื่องจากบริษัทมีผลประกอบการที่ดีอย่างต่อเนื่อง และสามารถก้าวสู่ตำแหน่งที่สูงขึ้นในธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ได้อย่างต่อเนื่อง ซึ่งส่วนแบ่งทางการตลาดทั้งในธุรกิจคอนโดมิเนียมและบ้านจัดสรรเพิ่มขึ้นอย่างก้าวกระโดดในช่วง 5 ปีที่ผ่านมา มีสินค้าครอบคลุมหลากหลายระดับราคาไปจนถึงราคา 50 ล้านบาท มีอัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อทุนลดลงจนอยู่ในระดับที่ต่ำกว่า 1 เท่าและยังสามารถสร้างรายได้และยอดขายได้อย่างเติบโต แม้ภายใต้สถานการณ์ COVID-19 ในปี 2564 ที่ผ่านมา

UAC โชว์ผลงานโค้งแรก

รายได้โต 52.33% ส่งซิก Q2 ลุยลงทุน EV charging station - แหล่งปิโตรเลียม

บมจ. ยูเอซี โกลบอล ("UAC") เสิร์ฟข่าวดีต่อเนื่อง ประกาศตัวเลขผลการดำเนินงานไตรมาส 1/2565 รายได้จากการขายและการให้บริการ 510.10 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 175.24 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 52.33% (YoY) และมีกำไรส่วนที่เป็นของบริษัท 71.88 ล้านบาท จากการขยายตัวธุรกิจเทรดดิ้ง - เคมีภัณฑ์-ไฟฟ้า

นายชัชพล ประสพโชค ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการ บริษัท ยูเอซี โกลบอล จำกัด (มหาชน) หรือ "UAC" แจ้งตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ถึงผลประกอบการงวดไตรมาส 1/2565 (สิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2565) ว่า ผลการดำเนินของบริษัทฯในไตมาสแรกมีการเติบโตต่อเนื่อง โดยมีรายได้จากการขายและการให้บริการ จำนวน 510.10 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 175.24 ล้านบาท หรือร้อยละ 52.33 (YoY) และมีกำไรส่วนที่เป็นของบริษัทฯ 71.88 ล้านบาท โดยมี Gross Margin ที่ระดับ 11.31% ส่งผลให้ EBITDA ณ สิ้นไตรมาส 1/2565 อยู่ที่ระดับ 110.68 ล้านบาท ส่วนด้าน ROE นั้นอยู่ที่ 17.16%

ทั้งนี้ สาเหตุรายได้รวมมีอัตราการเติบโตเพิ่มขึ้น เป็นผลมาจากการเติบโตของธุรกิจเทรดดิ้ง ที่ได้รับ Big lot จำนวน 143.30 ล้านบาท จากกลุ่ม Industrial และกลุ่ม Energy ซึ่งมีการจำหน่ายจำหน่ายสารเคมี และอุปกรณ์อุตสาหกรรมพลังงานและปิโตรเลียม กลุ่มธุรกิจสำรวจและผลิตก๊าซธรรมชาติ โรงกลั่นน้ำมัน โรงแยกก๊าซ และอุตสาหกรรมปิโตรเคมี เพิ่มขึ้น 25.53 ล้านบาท รวมถึงการปรับตัวเพิ่มขึ้นจากของรายได้กลุ่มเคมีภัณฑ์ จำนวน 27.68 ล้านบาท จากการฟื้นตัวตามทิศทางเศรษฐกิจหลังการแพร่ระบาดโควิด-19 คลี่คลาย รวมถึงการเปิดประเทศต้อนรับนักท่องเที่ยว ขณะที่การผลิตของโรงงาน PPP และโรงไฟฟ้าเสาเถียร มีการผลิตเพิ่มขึ้น หลังจากได้รับก๊าซธรรมชาติเพิ่มขึ้นกว่า 1.3 MMSCFD ส่งผลให้มียอดขายทั้งในส่วนของก๊าซเชื้อเพลิง C1 ก๊าซหุงต้ม (LPG) และก๊าซโซลีนธรรมชาติ (NGL) มีการปรับตัวอย่างโดดเด่น จึงทำให้กลุ่ม UAC มีกำไรขั้นต้นรวม 57.68 ล้านบาท

นอกจากนี้ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการ "UAC" ยังได้กล่าวเพิ่มเติมถึงภาพรวมธุรกิจในไตรมาส 2/2565 ว่า บริษัทฯ พร้อมเดินหน้าลงทุนในธุรกิจด้านพลังงานสะอาดและพลังงานทดแทน ควบคู่ไปกับการเร่งขยายการตลาดในส่วนของธุรกิจเทรดดิ้ง ไปยังอุตสาหกรรมอื่นๆ มากขึ้น เพื่อขับเคลื่อนการเติบโตของรายได้ในปีนี้ แตะระดับ 2,000 ล้านบาท รวมถึงการรักษาอัตรากำไรก่อนหักค่าใช้จ่ายดอกเบี้ย ภาษี และค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย (EBITDA) มากกว่า 420 ล้านบาท ของรายได้ยอดขายรวมให้เป็นไปตามเป้าหมายที่วางไว้

โดยในไตรมาส 2/2565 บริษัทฯจะเริ่มทยอยเปิดให้บริการสถานีอัดประจุไฟฟ้า (EV charging station)ภายใต้การร่วมลงทุนกับ บมจ.คิวทีซี เอนเนอร์ยี่ (QTC) ภายใต้ "พีพีดับบลิวอี" (PPWE) ตามแผนการลงทุนสร้างเฟสแรก จำนวน 4 สถานี หรือ 12 หัว ประกอบด้วย กรุงเทพมหานคร 1 แห่ง จังหวัดนครราชสีมา 2 แห่ง และจังหวัดจันทบุรี 1 แห่ง

ส่วนโครงการลงทุนในแหล่งปิโตรเลียม หมายเลข L10/43 และ L11/43 ในพื้นที่ผลิตปิโตรเลียมอรุโณทัยและบูรพา จังหวัดสุโขทัย นั้น ยังคงเดินหน้าตามแผนที่วางไว้ โดยคาดว่าจะมีการเข้าสำรวจปริมาณปิโตรเลียมสำรองในพื้นที่สัมปทานดังกล่าว เพื่อต้องการทราบปริมาณปิโตรเลียมที่ชัดเจนได้ในไตรมาส 2/2565 นี้ และคาดว่าจะสามารถรับรู้รายได้ภายในไตรมาส 3/2565 ซึ่งตั้งเป้าผลิต 500 บาร์เรลต่อวัน สร้างรายได้เพิ่ม 300 ล้านบาทต่อปี

อย่างไรก็ตาม สำหรับโครงการโรงไฟฟ้าชุมชนภูผาม่าน ที่จังหวัดขอนแก่น ซึ่งมีขนาดการผลิตไฟฟ้า 3 เมกะวัตต์นั้น จะพร้อมจ่ายไฟเข้าระบบได้ภายใน 3 เดือน นับจากได้รับ PPA ซึ่งถือว่าเป็นโรงไฟฟ้าแรกที่มีความพร้อมที่สุดในการดำเนินการเมื่อเทียบโครงการอื่น ๆ ที่ผ่านการคัดเลือกในโครงการโรงไฟฟ้าชุมชนเพื่อเศรษฐกิจฐานราก (โครงการนำร่อง) พ.ศ. 2565

BE8

เข้าควบรวมกิจการ X10 ก้าวสู่ผู้นำ Digital Transformation Consultant แห่งอาเซียน

'บมจ.เบริล 8 พลัส' หรือ BE8' เดินแผนยุทธศาสตร์ เข้าควบรวมกิจการ บริษัท เอคซเทนด์ ไอที รีซอร์ส จำกัด ("X10") ยักษ์ใหญ่ด้านโครงสร้างการเชื่อมต่อระบบ Technology Integration Platform เดินหน้า Synergy ผนึกความแข็งแกร่งดัน BE8 ก้าวสู่ Digital Transformation Consultant แห่งอาเซียน

นายอภิเษก เทวินทรภักติ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เบริล 8 พลัส จำกัด (มหาชน) หรือ BE8 เปิดเผยว่า บริษัทฯ ได้บรรลุข้อตกลงและเข้าลงนามบันทึกข้อตกลงเบื้องต้นในการโอนธุรกิจทั้งหมดของบริษัท เอคซเทนด์ ไอที รีซอร์ส จำกัด หรือ ("X10") ที่จะช่วยเสริมความแข็งแกร่งให้แก่ทาง BE8 ในการขับเคลื่อนแผนยุทธศาสตร์มุ่งก้าวผู้นำ Digital Tech Consultant ในระดับภูมิภาคอาเซียน โดยนำเสนอนวัตกรรมแห่งเทคโนโลยี ซอฟต์แวร์ระดับโลกและการให้บริการอื่นๆ เพื่อสนับสนุนการทำดิจิทัลทรานส์ฟอร์เมชั่นแบบครบวงจร ตอบโจทย์กลยุทธ์ทั้งภาครัฐและภาคเอกชนได้อย่างเหมาะสม รวมทั้งเพิ่มศักยภาพการแข่งขันรับกับยุคดิจิทัลที่เกิดความเปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว โดยคาดว่าการเข้าทำรายการดังกล่าวจะดำเนินการแล้วเสร็จภายในเดือนสิงหาคมนี้

สำหรับการเข้าลงทุนในครั้งนี้ บริษัทฯ จะใช้เงินลงทุนประมาณ 620.64 ล้านบาท โดยแบ่งการชำระค่าหุ้นเป็นเงินสด จำนวน 50 ล้านบาทให้แก่ XR Resource และเป็นหุ้นสามัญเพิ่มทุนของ BE8 จำนวน 14.60 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้ (พาร์) 0.50 บาท โดยกำหนดราคาหุ้นสามัญเพิ่มทุนที่ 39.10 บาทต่อหุ้น หรือคิดเป็นมูลค่า 570.64 ล้านบาท เพื่อเป็นค่าตอบแทนการเข้าซื้อ X10 ในครั้งนี้ ให้แก่ Extend Resource Holding ซึ่ง XR Resource และ Extend Resource Holding เป็นผู้ถือหุ้นของ X10 โดย BE8 จะเสนอต่อที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นเพื่ออนุมัติการเพิ่มทุนในวันที่ 7 กรกฎาคม 2565 จึงกำหนดวันกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิเข้าร่วมประชุม (Record Date) ในวันที่ 27 พฤษภาคมนี้

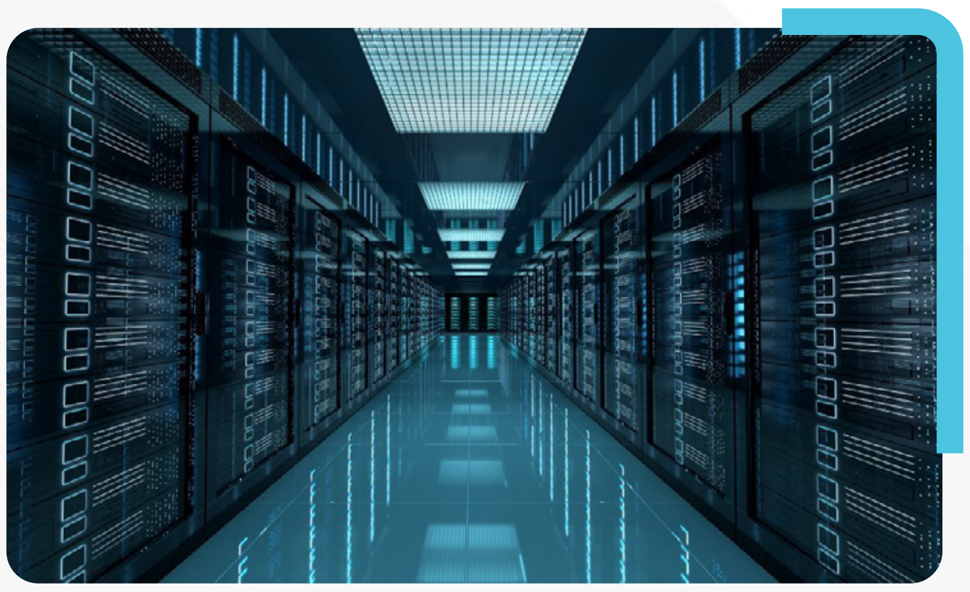
ทั้งนี้ X10 ถือเป็นบริษัทเทคโนโลยีชั้นนำของไทย โดยมีประสบการณ์ให้บริการด้านเทคโนโลยีมากว่า 12 ปี มีฐานลูกค้าองค์กรขนาดใหญ่ มากกว่า 30 ราย มีความเชี่ยวชาญและประสบการณ์ด้านการวางโครงสร้างการเชื่อมต่อระบบ Technology Integration Platform โดยเป็นผู้นำการพัฒนาระบบ MuleSoft ในประเทศไทย ซึ่งจะช่วยยกระดับการให้บริการโดยผสานกับระบบ API ของ MuleSoft ที่ BE8 ให้บริการเชื่อมต่อแอปพลิเคชัน ระบบปฏิบัติการ และอุปกรณ์ต่างๆ เข้าด้วยกันให้ครอบคลุมยิ่งขึ้น ตลอดจนผนึกความแข็งแกร่งกับ BE8 ทางด้านดิจิทัล ทรานส์ฟอร์เมชัน ตั้งแต่การให้บริการคำปรึกษาด้านกลยุทธ์และพัฒนาเทคโนโลยี การให้บริการเทคโนโลยีและซอฟต์แวร์ระดับโลก ช่วยเพิ่มศักยภาพการเข้าแข่งขันในโปรเจ็กต์ใหม่ๆ ร่วมกัน และสร้างรายได้เพิ่มขึ้น

"นับเป็นก้าวสำคัญในวงการเทค คอมปานีครั้งใหญ่หลังควบรวมกิจการครั้งนี้ BE8 จะเป็นองค์กรที่มี Technical resource ใหญ่เป็นอันดับต้นๆ ในประเทศไทย เนื่องจากบริษัท X10 มีบุคลากรที่มีประสบการณ์และความเชี่ยวชาญด้านเทคโนโลยีกว่า 400 คน ผสมผสานกับบุคลากรของ BE8 อีกกว่า 200 คน ที่มีความเชี่ยวชาญและทักษะในด้านเทคโนโลยีดิจิทัลโดยเฉพาะ ซึ่งจะเพิ่มประสิทธิภาพกระบวนการทำงานต่างๆ เสริมรากฐานทางธุรกิจให้แข็งแกร่งยิ่งขึ้น พร้อมกับการสร้างมิติใหม่ให้กับลูกค้าทั้งภาครัฐและเอกชน ขณะเดียวกันยังเป็นการปลดล็อกข้อจำกัดด้านทรัพยากรบุคคลในวงการไอทีและเทคโนโลยีที่ขาดแคลนรองรับการเติบโตในอนาคต และยังส่งผลดีต่อการบริหารจัดการต้นทุนและค่าใช้จ่ายได้อย่างมีประสิทธิภาพ" นายอภิเษก กล่าว

BE8 BERYL8

BE8
เข้าควบรวมกิจการ X10 ก้าวสู่ผู้นำ Digital Transformation Consultant แห่งอาเซียน

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร BE8 กล่าวว่า บริษัทฯ เดินหน้าตามยุทธศาสตร์มุ่งก้าวผู้นำ Digital Tech Consultant ในระดับภูมิภาคอาเซียน โดยวางเป้ารายได้เติบโต 5 เท่าใน 3 ปีข้างหน้า ซึ่งบริษัทฯ ยังวางแผนการลงทุนและควบรวมกิจการอีกในอนาคต เพื่อเสริมสร้างขีดความสามารถการแข่งขันให้กับองค์กร ธุรกิจ หน่วยงานภาครัฐ ให้ก้าวทันกับยุคดิจิทัลที่เกิดความเปลี่ยนแปลงและมีเทคโนโลยีใหม่ๆอย่างต่อเนื่อง



แผนธุรกิจในไตรมาส 2/2565 บริษัทฯ เตรียมผนึกกำลังกับพันธมิตรรายใหม่อย่างต่อเนื่อง เพื่อเสริมความแข็งแกร่งด้านเทคโนโลยีและซอฟต์แวร์ใหม่ๆ สร้างมูลค่าทั้งทางผลิตภัณฑ์และบริการตอบโจทย์โลกดิจิทัลแบบครบวงจร พร้อมเดินหน้าขยายฐานลูกค้าทั้งภาครัฐและเอกชนอย่างต่อเนื่อง สอดรับกับความต้องการของลูกค้าที่ต้องการนำเทคโนโลยีมาสร้างข้อได้เปรียบทางธุรกิจ มั่นใจว่าด้วยยุทธศาสตร์ของ BE8 จะผลักดันผลการดำเนินงานทั้งปีของบริษัทฯ ให้เติบโตมากกว่า 50% โดย ณ วันที่ 31 มีนาคม 2565 บริษัทฯ มีมูลค่างานในมือที่รอรับรู้รายได้ (Backlog) 564 ล้านบาท และอยู่ระหว่างการประมูลงานโครงการใหญ่มูลค่ารวมประมาณ 569 ล้านบาท และคาดว่าจะรับรู้รายได้ในปีนี้ 313 ล้านบาท หรือราว 55% ของงานในมือที่รอรับรู้รายได้ (Backlog)

ส่วนผลการดำเนินงานไตรมาส 1/2565 (มกราคม - มีนาคม 2565) บริษัทฯ ประสบความสำเร็จในฐานะเป็นผู้นำ Digital Tech Consultant โดยมีรายได้รวม 123.01 ล้านบาท เติบโต 40.9 % จากช่วงเดียวกันของปีก่อนที่มีรายได้ 87.32 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 23.78 ล้านบาท เติบโต 39.1% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันปีที่ผ่านมา

นายกฤษดา เกตุภู่พงษ์ กรรมการผู้จัดการ บริษัท X10 จำกัด กล่าวว่า บริษัทฯ พร้อมนำความเชี่ยวชาญและประสบการณ์การดำเนินธุรกิจด้านดิจิทัลเทคโนโลยี โดยเฉพาะการวางโครงสร้างการเชื่อมต่อระบบ Technology Integration Platform และ Open-API ด้วยระบบ MuleSoft ซึ่งเป็นหนึ่งในพื้นฐานสำคัญของการทำดิจิทัล แทรนส์ฟอร์เมชั่น นอกจากนี้บริษัทฯยังมีความเชี่ยวชาญในด้านดิจิทัลเทคโนโลยีอื่นๆที่จะมาเสริมในการทำดิจิทัลแทรนส์ฟอร์เมชั่น การผสานความแข็งแกร่งของทั้งสองบริษัทจะช่วยส่งมอบโซลูชั่นที่เพิ่มประสิทธิภาพการทำงานให้ดียิ่งขึ้นตามที่ลูกค้าองค์กรต้องการ ซึ่งบริษัทฯ มีฐานลูกค้าทั้งในหน่วยงานภาครัฐและเอกชน อาทิ กลุ่มธนาคารกรุงศรีอยุธยา วิริยะประกันภัย กลุ่มบริษัทเซ็นทรัล และ สำนักงานคณะกรรมการการรักษาความมั่นคงปลอดภัยไซเบอร์แห่งชาติ (สกมช.) ฯลฯ มั่นใจว่าการควบรวมกิจการครั้งนี้จะผลักดัน BE8 ให้ก้าวเป็นผู้นำ Digital Tech Consultant ในระดับภูมิภาคอาเซียน

BE8
BERYL8

"โรงงานโม่แป้งสาลีรายใหญ่
และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"

ยูโอบี เตรียมเสนอขายตราสารด้อยสิทธิอายุ 10 ปี โดยธนาคารมีสิทธิไถ่ถอนก่อนกำหนดหลังครบ 5 ปี อัตราดอกเบี้ย 4.07% ต่อปี เปิดจอง 27 พ.ค.ถึง 6 มิ.ย.65

ธนาคารยูโอบี ประเทศไทย มีแผนออกตราสารด้อยสิทธิเพื่อนับเป็นเงินกองทุนประเภทที่ 2 อายุ 10 ปี ตามหลักเกณฑ์ Basel III เสนอขายให้แก่ผู้ลงทุนสถาบันและผู้ลงทุนรายใหญ่ โดยกำหนดมูลค่าการจองขั้นต่ำ 100,000 บาท

ตราสารที่ออกในครั้งนี้เป็นตราสารด้อยสิทธิมีอายุ 10 ปี อัตราดอกเบี้ย 4.07% ต่อปี จ่ายดอกเบี้ยทุก 3 เดือน โดยธนาคารขอสงวนสิทธิไถ่ถอนคืนก่อนกำหนด ณ วันกำหนดชำระดอกเบี้ยใด ๆ หลังครบกำหนดปีที่ 5 และมีข้อกำหนดให้สามารถตัดเป็นหนี้สูญ (ทั้งจำนวนหรือบางส่วน) เมื่อทางการตัดสินใจจะเข้าช่วยเหลือทางการเงินแก่ผู้ออกตราสารเงินกองทุน

คุณสัญชัย อภิศักดิ์ศิริกุล รองกรรมการผู้จัดการใหญ่ การเงินและสนับสนุนธุรกิจธนาคาร ธนาคารยูโอบี ประเทศไทย กล่าวว่า "การออกตราสารด้อยสิทธิเพื่อนับเป็นเงินกองทุนประเภทที่ 2 ของธนาคาร เพื่อเสริมความแข็งแกร่งของเงินกองทุนและรองรับการเติบโตทางธุรกิจตามแผนของธนาคาร นอกจากนี้ยังเป็นการเพิ่มทางเลือกในการลงทุนให้แก่ผู้ลงทุน"

ผู้ลงทุนที่สนใจตราสารเงินกองทุนนี้สามารถจองซื้อได้ระหว่างวันที่ 27 พฤษภาคม ถึง 6 มิถุนายน 2565 (ระหว่างวันและเวลาทำการของธนาคาร) ได้ที่ธนาคารยูโอบีทุกสาขา และสถาบันการเงินชั้นนำอีก 2 แห่ง ได้แก่ ธนาคารกรุงเทพ และธนาคารกสิกรไทย โดยสามารถศึกษารายละเอียดเพิ่มเติม รวมถึงความเสี่ยงหรือสถานการณ์ในเชิงลบที่อาจกระทบต่อการลงทุนในหนังสือชี้ชวน หรือสอบถามกับทางสถาบันการเงินทั้ง 3 แห่งนี้

- ธนาคารยูโอบี จำกัด (มหาชน)

โทร. 02-343-4900 และ 02-093-4900

- ธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน)

โทร. 02-645-5555 หรือ 1333

- ธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน)

โทร. 02-888-8888 กด 819

ธนาคารยูโอบี ประเทศไทย เป็นส่วนหนึ่งของกลุ่มธนาคารยูโอบีของสิงคโปร์ ซึ่งเป็นสถาบันการเงินชั้นนำระดับภูมิภาค และได้รับการจัดอันดับความน่าเชื่อถือจากสถาบันจัดอันดับความน่าเชื่อถือว่าเป็นธนาคารที่มีฐานะแข็งแกร่ง โดยล่าสุด ฟิทช์ เรทติ้ง (ประเทศไทย) ได้จัดอันดับเครดิตระยะยาวภายในประเทศของธนาคารที่ระดับสูงสุด AAA(tha) แนวโน้มมีเสถียรภาพ และจัดอันดับความน่าเชื่อถือของตราสารเงินกองทุนที่ AA(tha) เมื่อวันที่ 22 เมษายน 2565

UOB

บลจ.ทิสโก้เปิดกอง "ทิสโก้ เวียดนาม อิควิตี้" ชี้ราคาหุ้นเทรดต่ำสุดในรอบ 7 ปี จั งหวะเหมาะลงทุนรับปัจจัยบวกเพียบ

บลจ.ทิสโก้เสิร์ฟกองทุนเปิด ทิสโก้ เวียดนาม อิควิตี้ ชี้จังหวะเหมาะลงทุน หลังราคาลงมาแตะจุดต่ำสุดรอบ 7 ปี สวนทางอัตราการเติบโตของกำไรต่อหุ้น (EPS Growth) สูงล่อใจที่ 24.6% โดยที่ระยะกลางถึงระยะยาวมีปัจจัยบวกรออยู่เพียบ ทั้งค่าแรงถูกเอื้อต่างประเทศแห่ลงทุนตรง ด้านบริโภคในประเทศคึกคัก หนุนเศรษฐกิจโต 7.2% เด่นสุดในอาเซียน เปิด IPO 17 - 24 พฤษภาคม 2565

นายสาห์รัช ชัฎสุวรรณ ผู้อำนวยการสายการตลาด และที่ปรึกษาการลงทุน บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน ทิสโก้ จำกัด เปิดเผยว่า ในช่วงที่ผ่านมาตลาดหุ้นเวียดนามปรับตัวลดลงจากความกังวลเรื่องอัตราเงินเฟ้อ และผลตอบแทนพันธบัตรสหรัฐฯ ที่ปรับตัวสูงขึ้น โดยตั้งแต่ต้นปี 2565 ถึงวันที่ 9 พฤษภาคม 2565 ดัชนีตลาดหุ้นเวียดนาม (VNINDEX) ปรับตัวลงมาแล้ว 15.12% ลงมาเทรดที่ระดับอัตราปิดต่อราคาต่อหุ้น (P/E) ที่ 13.1 เท่า ต่ำสุดในรอบ 7 ปี สวนทางกับอัตราการเติบโตของกำไรต่อหุ้น (EPS Growth) ที่เติบโตในระดับสูง โดยข้อมูลจาก Bloomberg คาดว่า ในปี 2565 - 2566 อัตรา EPS Growth ของตลาดหุ้นเวียดนามจะอยู่ที่ระดับ 24.6% ซึ่งเป็นระดับที่สูงที่สุดในอาเซียน

ดังนั้น การที่ดัชนีหุ้นเวียดนามปรับตัวลงมา บลจ.ทิสโก้มองว่าเป็นจังหวะเหมาะที่จะเข้าลงทุน เพราะทำให้มูลค่าหุ้น (Valuation) อยู่ในระดับต่ำจนน่าสนใจ นอกจากนี้ ในระยะกลางเวียดนามยังมีปัจจัยบวกรออยู่จำนวนมาก เช่น สภาพคล่องในตลาดหุ้นเริ่มสูงขึ้น ข่าวดีเรื่องการนำดัชนีตลาดหุ้นเวียดนามร่วมคำนวณในดัชนี MSCI EM ในปี 2568 ทำให้หุ้นขนาดใหญ่ได้ประโยชน์ ในด้านเศรษฐกิจเองก็เริ่มเห็นกิจกรรมเศรษฐกิจฟื้นตัวรับการเปิดประเทศ ค่าเงินมีเสถียรภาพจากทุนสำรองต่างประเทศที่เพิ่มขึ้น หนี้ต่างประเทศต่ำและดุลบัญชีเดินสะพัดเป็นบวกนับตั้งแต่ปี 2554 และด้วยค่าแรงขั้นต่ำที่อยู่ในระดับต่ำทำให้มูลค่าการลงทุนทางตรงจากต่างประเทศ (FDI) เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ขณะที่การบริโภคในประเทศยังคงคึกคัก เพราะในปี 2564 เวียดนามมีประชากรวัยทำงานมากถึง 49 ล้านคน และจำนวนชนชั้นกลางที่เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยในปี 2563 ที่ผ่านมาชนชั้นกลางของเวียดนามมีสัดส่วนมากถึง 41% ของประชากรทั้งหมด และคาดว่าในปี 2573 จะเพิ่มเป็น 74% ของจำนวนประชากรทั้งหมด* จากปัจจัยบวกข้างต้นทำให้กองทุนการเงินระหว่างประเทศ (IMF) คาดการณ์ว่าในปี 2565 เศรษฐกิจเวียดนามจะเติบโต 6% ขณะที่ปี 2566 จะเติบโต 7.2% ซึ่งถือเป็นระดับสูงสุดในอาเซียน

ดังนั้น เพื่อเพิ่มโอกาสลงทุนในประเทศดาวรุ่งของเอเชียอย่างเวียดนาม บลจ.ทิสโก้จึงเปิดเสนอขายกองทุนเปิด ทิสโก้ เวียดนาม อิควิตี้ (TVIETNAM) ความเสี่ยงระดับ 6 (เสี่ยงสูง) กองทุนรวมตราสารทุน ลงทุนในหน่วยลงทุนของกองทุนรวมตราสารทุนต่างประเทศ และ/หรือกองทุนรวมอีทีเอฟตราสารทุนต่างประเทศ ที่มีนโยบายการลงทุนในตราสารทุนของบริษัทที่จดทะเบียนจัดตั้งในประเทศเวียดนามหรือจดทะเบียนซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ประเทศเวียดนาม หรือบริษัทที่ดำเนินธุรกิจหลักหรือมีรายได้หลักจากการดำเนินธุรกิจในประเทศเวียดนาม เสนอขายครั้งแรก (IPO) วันที่ 17 - 24 พฤษภาคม 2565 มูลค่าขั้นต่ำของการซื้อครั้งแรก 1,000 บาท

นายสาห์รัชกล่าวว่า เบื้องต้นกองทุน TVIETNAM จะกระจายความเสี่ยงเข้าไปลงทุนในหุ้นเวียดนามผ่าน 3 กองทุนหลัก คือ 1. กองทุน LionGlobal Vietnam Fund 2. กองทุน Lumen Vietnam Fund และ 3. กองทุน Vietnam Equity (UCITS) Fund ทั้งนี้ เพื่อให้กองทุนมีการกระจายการลงทุนไปยังกลุ่มหุ้นเวียดนามทั้งขนาดใหญ่ ขนาดกลาง และขนาดเล็ก เพื่อให้ความเสี่ยงของพอร์ตการลงทุนโดยรวมไม่กระจุกตัวยังกลุ่มใดกลุ่มหนึ่ง ส่วนตัวอย่างบริษัทที่กองทุนหลักเข้าไปลงทุน เช่น Vietcombank เป็นธนาคารของรัฐที่จัดตั้งขึ้นเพื่อสนับสนุนการให้บริการสินเชื่อเพื่อการนำเข้าและส่งออก ซึ่งเป็นกลจักรสำคัญต่อการขับเคลื่อนเศรษฐกิจของเวียดนาม มีอัตราการเติบโตของรายได้เฉลี่ยต่อปี (CAGR) ตั้งแต่ปี 2559 - 2563 อยู่ที่ 17.31% ขณะที่อัตราส่วนสินเชื่อที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ต่อสินเชื่อรวม (NPL Ratio) ไตรมาส 4/2564 อยู่ในระดับต่ำที่ 0.64% อีกตัวอย่างคือ HOA PHAT ผู้ผลิตเหล็กรายใหญ่ที่สุดในเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ และมีส่วนแบ่งการตลาดผลิตภัณฑ์เหล็ก และท่อเหล็กอันดับ 1 ในเวียดนาม ซึ่งรายได้และกำไรมีโอกาสเติบโตไปตามเศรษฐกิจของเวียดนามที่มีแนวโน้มเติบโตสูง

พิเศษสำหรับลูกค้าที่มียอดเงินลงทุนในกองทุน TVIETNAM ตั้งแต่วันที่ 17 - 24 พฤษภาคม 2565 ตั้งแต่ 10 - 19.99 ล้านบาท รับทองคำหนัก 1 สลึง ตั้งแต่ 20 ล้านบาทขึ้นไป รับทองคำหนัก 2 สลึง และต่อที่สอง สำหรับลูกค้าบุคคลธรรมดาที่ลงทุนกองทุน TVIETNAM ผ่านช่องทาง eInvest และ TISCO My Funds ตั้งแต่วันที่ 17 - 24 พฤษภาคม 2565 ทุกๆ ยอดเงินลงทุนสะสม 50,000 บาท รับหน่วยลงทุนกองทุนเปิด ทิสโก้ พันธบัตรระยะสั้น (TISCOSTF) มูลค่า 100 บาท สูงสุด 1,000 บาท

กองทุนเปิด TVIETNAM อาจมีความเสี่ยงด้านอัตราแลกเปลี่ยนจากการลงทุนในต่างประเทศ จึงมีนโยบายป้องกันความเสี่ยงด้านอัตราแลกเปลี่ยนตามดุลยพินิจของผู้จัดการกองทุนรวม ผู้สนใจลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า ศึกษาข้อมูลสำคัญของกองทุนรวม โดยเฉพาะนโยบายการลงทุน เงื่อนไขผลตอบแทน ความเสี่ยง และผลการดำเนินงานของกองทุนที่ได้เปิดเผยไว้ที่ www.tiscoasset.com และสามารถติดต่อสอบถามรายละเอียดหรือขอรับหนังสือชี้ชวนได้ที่ บลจ.ทิสโก้ หรือ ธนาคารทิสโก้ทุกสาขา หรือ TISCO Contact Center โทร. 0 2633 6000 กด 4, 0 2080 6000 กด 4 และ www.tiscoasset.com หรือ แอปพลิเคชัน TISCO My Funds

TISCO Asset

อินไซด์ Business

PTG คว้ารางวัล "CSR OF THE YEAR" จากงาน Thailand Top Company Awards 2022

OR ตอกย้ำความภาคภูมิใจรับรางวัล THAILAND TOP COMPANY AWARD 2022 ต่อเนื่องเป็นปีที่ 3

ทีเอ็มบีธนชาต และ IFC ลงนามความร่วมมือในการออกตราสารหนี้ เพื่อความยั่งยืนทางทะเล (Blue Bond) ครั้งแรกในไทย

เคทีซีชวนคุณครูโรงเรียนวัดลานบุญ ร่วมทริป "The Secret of พระนคร" หวังส่งต่อความรู้ศิลปวัฒนธรรม ต่อยอดเป้าหมาย ESG

SET
The Stock Exchange of Thailand

สรุปมูลค่าการซื้อขาย

SET mai

สรุปการซื้อขาย ณ วันที่ 13 พ.ค. 2565

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	8,341.30	11.06	4,975.20	6.60	3,366.10	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	5,837.77	7.74	6,576.10	8.72	-738.33	-
นักลงทุนต่างประเทศ	38,440.62	50.96	39,775.67	52.73	-1,335.05	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	22,812.72	30.24	24,105.44	31.96	-1,292.72	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 13 พ.ค. 2565

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	52,674.72	8.47	48,427.21	7.79	4,247.52	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	55,564.87	8.94	52,274.37	8.41	3,290.49	-
นักลงทุนต่างประเทศ	306,894.86	49.35	312,324.21	50.23	-5,429.35	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	206,680.14	33.24	208,788.80	33.58	-2,108.66	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 13 พ.ค. 2565

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	533,089.33	7.22	624,160.24	8.46	-91,070.91	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	644,190.82	8.73	641,198.68	8.69	2,992.14	-
นักลงทุนต่างประเทศ	3,433,196.72	46.51	3,316,892.73	44.93	116,303.99	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	2,771,503.81	37.54	2,799,729.03	37.93	-28,225.21	-

mai Market for Alternative Investment

สรุปมูลค่าการซื้อขาย

SET mai

สรุปการซื้อขาย ณ วันที่ 13 พ.ค. 2565

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	49.92	0.83	187.89	3.12	-137.98	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	8.68	0.14	8.22	0.14	0.46	-
นักลงทุนต่างประเทศ	1,050.29	17.44	778.95	12.94	271.34	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	4,911.76	81.58	5,045.59	83.80	-133.83	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 13 พ.ค. 2565

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	322.53	0.50	633.39	0.98	-310.86	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	500.38	0.77	501.05	0.78	-0.67	-
นักลงทุนต่างประเทศ	8,375.96	12.97	8,047.01	12.46	328.95	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	55,389.61	85.76	55,407.03	85.78	-17.42	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 13 พ.ค. 2565

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	5,245.16	0.78	6,105.46	0.91	-860.30	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	3,242.23	0.48	3,246.85	0.48	-4.62	-
นักลงทุนต่างประเทศ	92,917.87	13.85	96,202.00	14.34	-3,284.13	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	569,341.39	84.88	565,192.33	84.26	4,149.05	-

สิบอันดับหลักทรัพย์

* ข้อมูลเพื่อการศึกษาหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์
* ข้อมูลล่าสุด 13/05/2565 17:15:34

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	%เปลี่ยนแปลง	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท)
SET	1,584.38	-0.14	-0.01	1,597.58	1,578.11	22,376,021	75,432.41
SET50	953.06	+2.75	+0.29	958.63	949.30	2,030,369	42,963.82
SET100	2,165.05	+7.45	+0.35	2,176.93	2,156.28	3,020,530	54,944.30
sSET	1,038.12	+4.73	+0.46	1,047.83	1,033.61	892,055	4,228.37
SETCLMV	984.50	+1.39	+0.14	990.61	981.13	1,272,976	30,032.87
SETHD	1,142.24	-0.74	-0.06	1,150.23	1,137.58	1,271,726	14,035.91
SETTHSI	996.44	+2.07	+0.21	1,002.92	992.89	2,425,126	43,851.60
SETWB	978.81	+12.73	+1.32	980.47	969.72	766,767	20,037.79
mai	601.93	+14.19	+2.41	603.18	591.93	2,123,754	6,020.65

SET mai

เลือกดูตามประเภทหลักทรัพย์ หุ้นสามัญ Go

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	มูลค่า AOM ('000 บาท)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
BDMS	3,570,152.17	27.00	+1.00 (+3.85%)
JMT	2,444,919.65	68.00	-0.50 (-0.73%)
CPF	1,981,373.11	24.70	+1.10 (+4.66%)
IVL	1,940,357.15	46.50	+2.25 (+5.08%)
CRC	1,898,885.30	35.50	-1.25 (-3.40%)
CPN	1,721,534.23	59.25	-2.50 (-4.05%)
KBANK	1,639,814.05	142.00	-0.50 (-0.35%)
AOT	1,627,966.00	67.00	+1.00 (+1.52%)
PTT	1,456,637.82	36.25	-0.25 (-0.68%)
PTTGC	1,412,214.40	44.25	-0.50 (-1.12%)

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
INSURE	1,900	60.00	+13.75 (+29.73%)
RSP	13,263,700	2.46	+0.34 (+16.04%)
URBNPF	2,100	2.46	+0.26 (+11.82%)
TNPF	100	1.99	+0.19 (+10.56%)
CPH	3,645,400	5.30	+0.50 (+10.42%)
GFPT	54,000,400	16.20	+1.40 (+9.46%)
PRINC	10,820,700	4.72	+0.36 (+8.26%)
INOX	106,364,000	1.20	+0.09 (+8.11%)
RCL	19,793,600	45.50	+3.25 (+7.69%)
TSR	10,398,100	4.00	+0.28 (+7.53%)

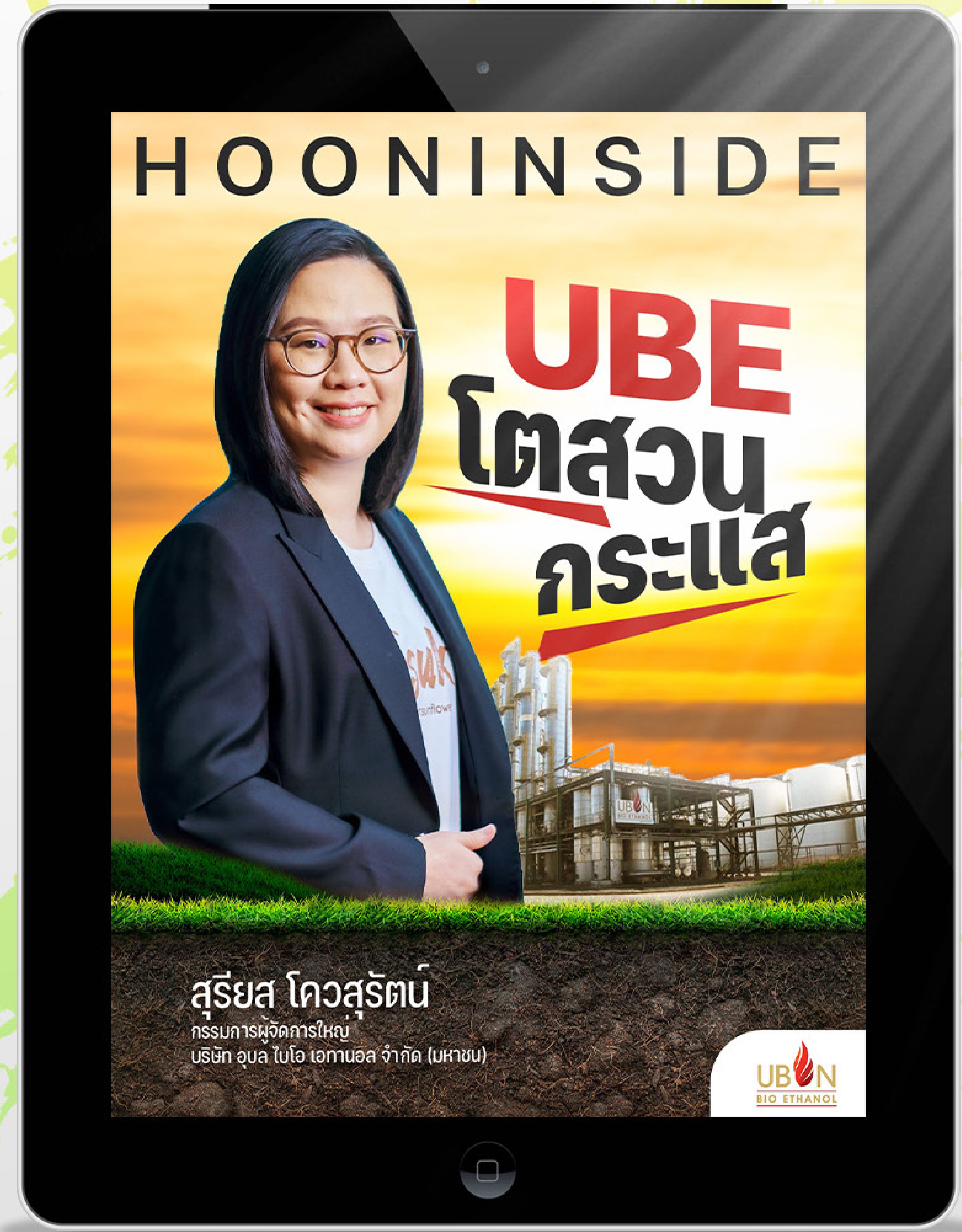
ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
TTB	703,323,400	1.23	-0.04 (-3.15%)
STARK	168,854,500	4.08	-0.48 (-10.53%)
GRAND	167,004,100	0.24	+0.01 (+4.35%)
JUTHA	166,912,800	1.44	+0.10 (+7.46%)
BDMS	132,647,800	27.00	+1.00 (+3.85%)
TWZ	128,865,900	0.09	- (-)
IRPC	118,435,100	3.10	+0.02 (+0.65%)
CFRESH	116,585,100	3.86	+0.06 (+1.58%)
INOX	106,364,000	1.20	+0.09 (+8.11%)
PF	99,784,500	0.41	-0.03 (-6.82%)

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
JTS	587,800	402.00	-80.00 (-16.60%)
2S	1,708,300	4.10	-0.58 (-12.39%)
SCM	10,195,900	5.55	-0.75 (-11.90%)
PORT	2,047,800	2.04	-0.26 (-11.30%)
TH <XW>	19,961,500	4.82	-0.58 (-10.74%)
STARK	168,854,500	4.08	-0.48 (-10.53%)
SIS	3,502,500	30.50	-3.50 (-10.29%)
WPH	6,763,400	2.82	-0.32 (-10.19%)
AMC	5,006,100	3.92	-0.42 (-9.68%)
GIFT	1,313,600	4.94	-0.46 (-8.52%)

HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้

WWW.HOONINSIDE.COM

LINE : HOONINSIDE

NEWSCENTER PROGRAM NEWS CENTER

@HOONINSIDE

@HOONINSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 คุณนุ้ย
E-mail: reporter@hooninside.com