

HOONINSIDE

จโร
เจียรณะกานนท์

กรรมการผู้จัดการ
ทีทีบี คอนซูมเมอร์

ฐากร
ปิยะพันธ์

ปรึกษาอาวุโส
ทีทีบี คอนซูมเมอร์

ปติ
ตันทุเกษม

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
ทีเอ็มบีธนาคาร หรือ ทีทีบี

ttb

เด็น
เกม

รูก!

ที่ปรึกษา

ชาलगอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยังแถม

บรรณาธิการบริหาร ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

หัวหน้าข่าว
อนุภา ศิริรวม

กองบรรณาธิการ
นพพร เชื้อเมืองพาน
สิริวัฒนา กลางประพันธ์



ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย

02-276-5976

E-mail :

reporter@hooninise.com

กราฟิก

วิชัยพล นาคสูง
ศิวิไล์ สอนใหม่
ศักดาจรัส จันทรืเทพ

CONTENT

ข่าวจากปก	04
ข่าวบริษัทจดทะเบียน	07
ข่าวการเงิน	18
อินไซด์ Business	20
สรุปการซื้อขาย	21



MAGAZINE HOONINSIDE

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

พีที



สั่งเลย!!

พีที น้ำมันสดใหม่

เต็มถัง



ttb เดิน เกมรุก!

ทีเอ็มบีธนชาต หรือ ทีทีบี (ttb) ตอกย้ำธนาคารที่เป็นผู้นำด้านการสร้างชีวิตทางการเงินที่ดีขึ้นให้กับคนไทยทั้งในวันนี้ และอนาคต ภายใต้แนวคิด **"The Bank of Financial Well-being"** เดินหน้าขับเคลื่อนกลยุทธ์เร่งปรับโครงสร้างธุรกิจ เปิดบริษัทใหม่ "ttb consumer (ทีทีบี คอนซูเมอร์)" อย่างเป็นทางการ เพื่อเพิ่มศักยภาพการเป็นที่พักพิงทางการเงิน และนำเสนอบัตรเครดิตและสินเชื่อบุคคลที่ครบวงจร เพิ่มโอกาสธุรกิจเจาะลูกค้าใหม่และขยายฐานลูกค้าบุคคลได้กว้างขึ้น

ก็ยังยังสามารถร่วมมือกับพันธมิตรรายใหม่ ๆ สร้างสิทธิประโยชน์ให้ลูกค้าได้หลากหลายครบวงจรขึ้น โดยได้แต่งตั้ง **"จเร เจียรณะกานนท์"** ดำรงตำแหน่งกรรมการผู้จัดการ และเสริมทัพความแข็งแกร่งโดยเชิญ **"ฐากร ปิยะพันธ์"** หนึ่งในผู้บริหารด้านการเงินที่มีประสบการณ์ ความรู้ความสามารถ และความเชี่ยวชาญในธุรกิจการเงินมากกว่า 20 ปี นั่งแท่นที่ปรึกษาอาวุโส ทั้งนี้ ได้วางเป้าหมาย ttb consumer **ก้าวขึ้นติดอันดับหนึ่งในสี่ของธุรกิจบัตรเครดิตและสินเชื่อบุคคล ภายใน 3 ปี**

เปิดเผยว่า ท่ามกลางความท้าทายของเศรษฐกิจในปี 2565 ธนาคารได้มีการปรับโครงสร้างธุรกิจ เพื่อยกระดับการบริการลูกค้าให้มีความหลากหลาย ครอบคลุมทุกความต้องการ และมีประโยชน์ต่อลูกค้าอย่างแท้จริง **ล่าสุดธนาคารได้จัดตั้ง บริษัท ทีทีบี คอนซูเมอร์ จำกัด (ttb consumer company limited) เป็นบริษัทในเครือทีเอ็มบีธนชาตถือหุ้น 100%** ประกอบธุรกิจตัวแทนขาย ให้บริการที่ปรึกษาทางการเงิน ผ่านการนำเสนอผลิตภัณฑ์บัตรเครดิตและสินเชื่อบุคคลที่ครบวงจร เพื่อขยายฐานลูกค้าบุคคล โดยแต่งตั้ง **นายจเร เจียรณะกานนท์ เป็น กรรมการผู้จัดการ เพื่อเดินหน้าธุรกิจบัตรเครดิตและสินเชื่อบุคคล**

ที่มีความเข้าใจและสามารถครองใจผู้บริโภคด้วยคุณภาพ มาตรฐาน บริการที่ทันสมัย รวดเร็ว สามารถบรรลุเป้าหมายที่ **ttb consumer** จะก้าวขึ้นติดอันดับหนึ่งในสี่ของธุรกิจบัตรเครดิตและสินเชื่อบุคคล ภายใน 3 ปี รวมทั้งได้เชิญ **นายฐากร ปิยะพันธ์ ดำรงตำแหน่งที่ปรึกษาอาวุโส** ซึ่งมั่นใจว่าด้วยความรู้ความสามารถ ความเชี่ยวชาญ และประสบการณ์การทำงานในด้านการเงิน การธนาคาร มากกว่า 20 ปี จะช่วยขับเคลื่อนธุรกิจให้เป็นไปตามเป้าหมายของธนาคารที่ต้องการให้ลูกค้าสามารถเข้าถึงผลิตภัณฑ์ด้านบัตรเครดิตและสินเชื่อบุคคลที่หลากหลายได้อย่างเหมาะสม **เพื่อชีวิตทางการเงินที่ดีขึ้น**

นายปิติ ตัณฑเกษม

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
ทีเอ็มบีธนชาต หรือ ทีทีบี (ttb)



นายจเร เจียรณะกานนท์

กรรมการผู้จัดการ
ทีทีบี คอนซูมเมอร์

เพื่อสร้างชีวิตทางการเงินที่ดีขึ้นให้กับคนไทย ผ่านการนำเสนอผลิตภัณฑ์บัตรเครดิตและสินเชื่อบุคคลของทีเอ็มบีธนชาต ไม่ว่าจะเป็นบัตรเครดิต ทีทีบี (ttb credit card) ที่จะเปลี่ยนทุกการใช้จ่ายให้เกิดความคุ้มค่าและได้รับสิทธิประโยชน์สูงสุด ช่วยเพิ่มความคล่องตัวในการใช้จ่าย และบัตรกดเงินสด ทีทีบี (ttb flash card) วงเงินพร้อมเบิกใช้ได้ทุกสถานการณ์ เพิ่มความอุ่นใจในยามฉุกเฉิน รวมถึงสินเชื่อบุคคลเคชทูโก (ttb cash2go) เงินก้อนอนุมัติไว ไม่ต้องใช้หลักทรัพย์ค้ำประกัน เพื่อ

กล่าวว่า ttb consumer พร้อมดำเนินธุรกิจภายใต้วิสัยทัศน์และความมุ่งมั่นที่จะเป็นที่ปรึกษาทางการเงิน เพื่อส่งมอบผลิตภัณฑ์และบริการบัตรเครดิตและสินเชื่อบุคคล

เอาไว้ใช้ในเรื่องจำเป็น ซึ่งจากยอดขายของผลิตภัณฑ์ที่โดดเด่นและตอบโจทย์ลูกค้าได้อย่างตรงจุด ในปี 2565 เราตั้งเป้าผลิตภัณฑ์บัตรเครดิต ทีทีบี เติบโตขึ้น 20% รวมเป็น 1,400,000 บัตร และพอร์ตสินเชื่อบุคคลเติบโต 25% รวมเป็น 37,000 ล้านบาท และในอนาคต ttb consumer มีเป้าหมายในการพัฒนาผลิตภัณฑ์และบริการ รวมถึงร่วมมือกับพันธมิตรรายใหม่ ๆ เพื่อตอบโจทย์ความต้องการที่หลากหลายของกลุ่มลูกค้าบุคคลได้อย่างครอบคลุมมากยิ่งขึ้น

ทั้งนี้ นายจเร สำเร็จการศึกษาระดับปริญญาตรี วิศวกรรมศาสตร วิศวกรรมศาสตรมหาบัณฑิต และระดับปริญญาโทด้านวิศวกรรมศาสตร์ University of Wisconsin - Madison โดยก่อนจะได้รับการแต่งตั้งเป็นกรรมการผู้จัดการ ttb consumer ได้ดำรงตำแหน่งเป็นผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการ สายงานผลิตภัณฑ์สินเชื่อรายย่อย ทีเอ็มบีธนชาต รวมทั้งมีประสบการณ์และความเชี่ยวชาญการทำงานด้านสายงานธุรกิจรายย่อยร่วมกับธนาคารชั้นนำมากกว่า 18 ปี จึงทำให้เป็นผู้ที่มีความเข้าใจในความต้องการของลูกค้าเป็นอย่างดี

นายจตุกร ปิยะพันธ์

ที่ปรึกษาอาวุโส
ทีทีบี คอนซูมเมอร์

“ผมรู้สึกยินดีเป็นอย่างยิ่งที่จะได้มีโอกาสนำความรู้ ประสบการณ์ และความเชี่ยวชาญ มาร่วมขับเคลื่อน ttb consumer ให้บรรลุเป้าหมาย โดยพร้อมเป็นที่ปรึกษา ให้คำแนะนำการวางกลยุทธ์และการดำเนินงาน เพื่อยกระดับผลิตภัณฑ์และการให้บริการที่หลากหลายครอบคลุมทุกความต้องการของลูกค้า ซึ่งจากสถานการณ์โควิด-19 ที่ผ่านมามีทำให้เราก้าวสู่เศรษฐกิจดิจิทัลอย่างรวดเร็ว และเป็นตัวเร่งให้ผู้บริโภคมีพฤติกรรมที่เปลี่ยนแปลงไปเป็นอย่างมาก ซึ่ง ttb consumer ก็จะต้องมีแนวทางและกระบวนการทำงานที่สอดคล้องกับโลกดิจิทัล เพื่อให้สามารถตอบโจทย์ความต้องการของลูกค้าได้อย่างครบวงจร”

“จากความรู้ ความสามารถ ประสบการณ์ และความเชี่ยวชาญของผู้บริหารทั้ง 2 ท่าน จะช่วยผลักดันให้ ttb consumer เติบโตประสบความสำเร็จ เพิ่มศักยภาพก้าวขึ้นติดอันดับหนึ่งในสี่ของธุรกิจบัตรเครดิตและสินเชื่อบุคคลที่ครบวงจร และการเข้าถึงลูกค้าได้ในวงกว้าง พร้อมนำเสนอและพัฒนาผลิตภัณฑ์และบริการใหม่ที่ตอบโจทย์ลูกค้าให้มีชีวิตทางการเงินที่ดีขึ้นทั้งในวันนี้ และอนาคต อีกทั้งยังสามารถร่วมมือกับพันธมิตรรายใหม่ๆ เพื่อสร้างสิทธิประโยชน์ให้ลูกค้าได้หลากหลายขึ้น” นายปิติ กล่าวสรุป



"North East Rubber plc.,

Leader of manufacturer seller and exporter of quality pre-products of nature rubber as RSS, STR and MIXED RUBBER by environment friendly process for all over industry."

"Aside from maintaining the quality of products for the utmost satisfaction of our customer, social and environmental responsibilities are also taken into great interest."



GREEN ENERGY

SOLAR ROOFTOP
Green electricity
from sunlight thru
our cell on factory
rooftop



CLEAN ENERGY

BIOGAS SYSTEM
Clean hot energy
from our recycle
of wastewater
treatment thru
our BIOGAS
system



Factory :

398 Moo. 4 Tambol Kokma,
Prachonchai District,
Buriram Province, 31140 Thailand
Tel : 044-666928, 044-666929
Fax : 044-666212, 044-666213
Email: ner@nerubber.com, hr@nerubber.com

Bangkok Office :

589/156, 28th Floor,
Central City Tower, Debaratana Road,
Bang Na Nuea Sub-district, Bang Na District,
Bangkok 10260 Thailand
Sales Office (+66) 83 009
Tel : +66 2745 6971-2
Fax : -
Email: ner@nerubber.com, hr@nerubber.com



www.nerubber.com



INET

ตั้งเป้ารายได้ปี 65 โต 10-20% จากปีก่อน
หลังปรับพอร์ตลูกค้าใหม่



INET ตั้งเป้ารายได้ปี 65 โต 10-20% จากปีก่อน หลังปรับพอร์ตลูกค้าใหม่ พร้อมเดินหน้า ปัน บ.ย่อย เข้าเทรด LIVE Exchange และ mai

นายวัลลภชัย เวชชีวะดำรงศรี รองกรรมการผู้จัดการ บริษัท อินเทอร์เน็ตประเทศไทย จำกัด (มหาชน) หรือ INET เปิดเผยว่า บริษัทฯ ตั้งเป้าหมายผลการดำเนินงานของปี 2565 คาดว่าจะมีรายได้เติบโตขึ้น ราว 10-20% จากปี 2564 ที่มีรายได้รวมอยู่ที่ 1,887.11 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิอยู่ที่ 162.89 ล้านบาท ซึ่งมีปัจจัยหนุนมาจากความต้องการบริการคลาวด์ โซลูชันส์ (Cloud Solutions) ทั้งลูกค้าภาครัฐและเอกชนยังคงมีการขยายตัวเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง

รวมถึง Digital Platform ที่ปัจจุบันได้รับความนิยมอย่างมากในหน่วยงานของภาครัฐ โดยที่ผ่านมามีบริษัทมีการเข้าไปรับงานของสรรพากร ในการทำ E-Tax Invoice Service บริการออกใบกำกับภาษีในรูปแบบอิเล็กทรอนิกส์ รวมไปถึงยังมีในส่วนของ E-Withholding Tax Service บริการหักภาษี ณ ที่จ่ายอัตโนมัติ ที่บริษัทเข้าไปช่วยให้บริการอีกด้วย

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังคงเดินหน้าในการลงทุนในธุรกิจ Platform อย่างต่อเนื่อง โดย

เฉพาะการเพิ่มศักยภาพให้กับ Mandala ซึ่งเป็นบริษัทลูกให้มีการขยายธุรกิจทำให้ใช้บริการ Cloud ของ INET เพิ่มขึ้นสนับสนุนให้อัตราความจุ (Capacity) ของ Data Center เพิ่มขึ้นกว่า 60% รวมถึงบริษัทมีแผนที่จะขยายสินทรัพย์โครงการ INET-IDC3 เฟส 2 ภายในปี 2566 เพิ่มเติม ซึ่งปัจจุบันมีอัตราการเข้ามาใช้บริการส่วนของ Co-location ที่ประมาณ 5-10%

อย่างไรก็ตาม จากสถานการณ์แพร่ระบาดของไวรัสโควิด-19 ที่ผ่านมามีผลกระทบต่อเศรษฐกิจของประเทศ ทำให้กลุ่มลูกค้าบางธุรกิจเกิดการชะลอตัว มีผลให้ภาพรวมของธุรกิจในช่วงที่ผ่านมาได้มีการเติบโตขึ้นเล็กน้อย บริษัทจึงปรับกลยุทธ์ใหม่ ใช้ Secure Market โดยแบ่ง 2 ส่วน ได้แก่ 1. Secure Service คือเน้นการให้บริการใน Service ที่มีลูกค้าเข้ามาใช้บริการสามารถต่อยอดธุรกิจและตอบสนองต่อความต้องการเพื่อใช้งานในสถานการณ์ปัจจุบัน และลดการให้บริการ Service ที่มีกำไรน้อย

และ 2. บริษัทจะเน้นกลุ่มลูกค้าที่สนใจใช้เทคโนโลยีเพื่อปรับใช้ในองค์กรและเสริมความสามารถในการแข่งขัน มุ่งเน้นกลุ่มลูกค้าที่มีความมั่นคงทางการเงินและมีความเข้มแข็งทางธุรกิจ และด้วยการกลับมาแพร่ระบาดของไวรัสโควิด-19 สายพันธุ์โอไมครอน ทำให้ในไตรมาส 1/2565

บริษัทยังคงใช้กลยุทธ์ดังกล่าวต่อไป ทั้งนี้ ในปี 2565 ยังคงกลยุทธ์ Secure Market ที่มุ่งเน้นการรักษาฐานลูกค้าที่มั่นคง รวมถึงจะเข้าสู่ช่วงของการปรับเปลี่ยนจากผู้ให้บริการ Cloud Service Provider เป็น Trusted Platform Service Provider ที่เน้นการวาง Platform Service และ Cloud Service เป็นหลัก ซึ่งในช่วงไตรมาส 2/65 น่าจะเป็นช่วงที่เห็นการกลับมาของลูกค้าที่ต้องการใช้บริการและปรับปรุงงานด้านไอทีมากขึ้น

พร้อมกันนี้ บริษัทฯ มีแผนนำบริษัทย่อย ได้แก่ บริษัท แอมเนตา คอมมูนิเคชั่น จำกัด (Mandala) เข้าระดมทุนและในรูปแบบอื่นๆ เช่น Private Fund, Live Exchange หรือ ตลาดหลักทรัพย์ mai ซึ่งขณะนี้อยู่ระหว่างการพิจารณาเพื่อให้ได้ข้อสรุป โดยเบื้องต้นทาง INET จะทยอยปรับลดสัดส่วนการถือหุ้นใน mandala และเตรียมตัวให้ mandala พร้อมเข้าระดมทุนต่อไป นอกจากนี้ ยังพร้อมเข้าลงทุนในบริษัทใหม่ๆ ที่เป็นธุรกิจเดิมหรือธุรกิจที่เกิดใหม่ที่มีความพร้อมเข้าสู่ตลาดเพื่อต่อยอดธุรกิจเดิมของ INET โดยดำเนินการดำเนินงานของทุกบริษัทจะเชื่อมบริการทั้งหมดผ่าน One Platform Service ภายใต้การลงทุนของแอมเนตา



ORI

ทยยอดขาย Q1/65 เียด 8 พันล.บ.
โตทั้ง YoY และ QoQ
หลังโครงการเปิดตัวใหม่มาแรง



"อริจิน พร็อพเพอร์ตี้" ประเดิมตลาดที่อยู่อาศัย Q1/2565 กวาดยอดขายบ้าน-คอนโดเียด 8,000 ล้านบาท เติบโตทั้ง YoY และ QoQ โครงการเปิดตัวใหม่มาแรง กวาดยอดขายเฉลี่ย 50% ของยูนิตที่เปิดขาย นำโดย "บริกซ์ตัน แคมป์ส บางแสน" คอนโดเียดกลุ่มนักศึกษาใน EEC กระแสดีจน Sold Out มั่นใจเปิดโครงการใหม่ต่อเนื่องใน Q2/2565 อีก 8 โครงการ มูลค่ากว่า 13,000 ล้านบาท นำร่องโดยเฟสแรกของเมกะโปรเจกต์แลนด์มาร์คแห่งปี "อริจิน ทองหล่อ เวิลด์" ควบคู่การรุดตลาด Investment Property ด้านทริส เสด็จ อป.เกรดสถานะบริษัทสู่ BBB+ แนวโน้ม stable หลังผลงานดีต่อเนื่อง

นายพีระพงศ์ จรูญเอก ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อริจิน พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) หรือ ORI ผู้พัฒนาธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ครบวงจรเปิดเผยว่าในไตรมาส 1/2565 (ม.ค.-มี.ค.2565) บริษัทสามารถสร้างยอดขายรวมอยู่ที่ประมาณ 8,000 ล้านบาท ยังคงเติบโตขึ้นเมื่อเทียบกับไตรมาส 4/2564 (QoQ) และช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า (YoY) แบ่งเป็นยอดขายจากโครงการคอนโดมิเนียมประมาณ 70% และยอดขายจาก

โครงการบ้านจัดสรรประมาณ 30% จากยอดขายดังกล่าว แบ่งเป็นยอดขายจากกลุ่มโครงการพร้อมอยู่ (Ready to move) รว 50% และยอดขายจากกลุ่มโครงการที่เพิ่งเปิดขาย (New Launch) และอยู่ระหว่างดำเนินการก่อสร้าง (Ongoing) รวมกันรว 50% โดยในไตรมาส 1/2565 นี้ บริษัทเปิดตัวโครงการใหม่ทั้งสิ้น 7 โครงการ มูลค่าโครงการรวมกว่า 10,000 ล้านบาท จึงทำให้สัดส่วนยอดขายจากโครงการใหม่เพิ่มขึ้นอย่างมีนัยยะสำคัญ แม้โครงการ New Launch จะเปิดตัวเพียงไม่กี่เดือน แต่ ก็ยังทำยอดขายเฉลี่ยสะสม (Take Up Rate) อยู่ที่ประมาณ 50% ของยูนิตที่เปิดขาย



"วันนี้เรามองเห็นสัญญาณการฟื้นตัวที่ดีของตลาดที่อยู่อาศัย เมื่อประกอบกับความเข้าใจ Customer Insight เป็นอย่างดี จึงส่งผลให้เรายังได้รับการตอบรับอย่างยอดเยี่ยมจากกลุ่มลูกค้า Gen Y ไปจนถึง Gen Z สังเกตได้จากยอดขาย

ในภาพรวม โดยเฉพาะโครงการบริกซ์ตัน แคมป์ส บางแสน คอนโดมิเนียมใกล้มหาวิทยาลัยบูรพา เียดตลาดนักศึกษาที่สามารถ Sold Out ได้ภายในระยะเวลาไม่นาน เช่นเดียวกับโครงการโซ อริจิน เกษตร อินเทอร์เน็ต ที่มีฟังก์ชันตอบโจทย์คน Work From Home และใกล้มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์ จนทำให้ได้รับการตอบรับเป็นอย่างดี ทำยอดขายไปกว่า 70% ตั้งแต่วันแรก" นายพีระพงศ์ กล่าว

นายพีระพงศ์ กล่าวอีกว่า สำหรับสถานการณ์ในไตรมาส 2/2565 นั้น บริษัทยังคงมองเห็นปัจจัยบวกในประเทศจากการกลับมาดำเนินกิจกรรมทางเศรษฐกิจตามปกติของผู้บริโภค ประชาชนจำนวนมากฉีดวัคซีนแล้วไม่น้อยกว่า 3 เข็ม ส่งผลให้มีความมั่นใจในการใช้จ่ายใช้สอยมากขึ้น บริษัทจึงจะเดินหน้าเปิดตัวโครงการที่อยู่อาศัยเพิ่มเติมอีก 8 โครงการ มูลค่าโครงการรวมกว่า 13,000 ล้านบาท ในช่วงไตรมาสดังกล่าว แบ่งเป็นโครงการคอนโดมิเนียม 7 โครงการ มูลค่าโครงการรวมกว่า 11,500 ล้านบาท และโครงการบ้านจัดสรร 1 โครงการ บริหาเนีย อมตะพานทอง (Britania Amata-Panthong) มูลค่ากว่า 1,900 ล้านบาท

ORI

ไทยยอดขาย Q1/65 เติบโต 8 พันลบ.
โตทั้ง YoY และ QoQ
หลังโครงการเปิดตัวใหม่มาแรง



ทั้งนี้ โครงการใหม่ที่ถือเป็นไฮไลท์ของไตรมาส 2/2565 ได้แก่ โครงการคอนโดมิเนียมออร์จินเพรสติจ์ทองหล่อ (Origin Prestige Thonglor) และโครงการออร์จินคอร์ทยาร์ดทองหล่อ (Origin Courtyard Thonglor) ซึ่งเป็นสองโครงการในโครงการเฟสแรกของเมกะโปรเจกต์แลนด์มาร์ค 15,000 ล้านบาท ออร์จินทองหล่อเวิลด์ (Origin Thonglor World) อีกกลุ่มที่ถือเป็นไฮไลท์ของไตรมาสดังกล่าวคือกลุ่มโครงการอสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุน (Investment Property) เช่น แฮมป์ตัน เอ็กซีคิวทีฟ ศรีราชา (Hampton Executive Sriracha) ตอบรับกระแสการลงทุนในเซอร์วิสอพาร์ทเมนต์ที่ประสบความสำเร็จอย่างมากจากหลายโครงการก่อนหน้านี้ ขณะเดียวกัน จะยังมีคอนโดแบรนด์ออร์จินปลั๊ก แอนด์ เพลย์ (Origin Plug & Play) และบริกซ์ตัน (Brixton) มาจะตลาดกลุ่ม Gen Y & Gen Z และสตาร์ทอัพอย่างต่อเนื่อง

ล่าสุด ทริส เหนือ ได้ปรับอันดับเครดิตของบริษัท ออร์จิน พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) จากระดับ BBB แนวโน้ม Positive สู่ระดับ BBB+ แนว

โน้ม Stable เนื่องจากบริษัทมีผลประกอบการที่ดีอย่างต่อเนื่อง และสามารถก้าวสู่ตำแหน่งที่สูงขึ้นในธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ได้อย่างต่อเนื่อง ซึ่งส่วนแบ่งทางการตลาดทั้งในธุรกิจคอนโดมิเนียมและบ้านจัดสรรเพิ่มขึ้นอย่างก้าวกระโดดในช่วง 5 ปีที่ผ่านมา มีสินค้าครอบคลุมหลากหลายระดับราคาไปจนถึงราคา 50 ล้านบาท มีอัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อทุนลดลงจนอยู่ในระดับที่ต่ำกว่า 1 เท่า และยังสามารถสร้างรายได้และยอดขายได้อย่างเติบโต แม้ภายใต้สถานการณ์ COVID-19 ในปี 2564 ที่ผ่านมา



สำหรับบริษัท ออร์จิน พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) หรือ ORI มีโครงสร้างธุรกิจหลากหลาย ประกอบ

ด้วย 1.ธุรกิจพัฒนาที่อยู่อาศัยเพื่อการขาย (Residential Development Business) พัฒนาคอนโดมิเนียมและบ้านจัดสรรมาแล้ว 103 โครงการ (ณ สิ้นไตรมาส 1/2565) เช่น แบรินด์พาร์ค ออร์จิน (PARK ORIGIN), เดอะออร์จิน (The Origin), ออร์จิน ปลั๊ก แอนด์ เพลย์ (Origin Plug & Play), ไทท์บริดจ์ (KnightsBridge), นอตติงฮิลล์ (Notting Hill), เคนซิงตัน (Kensington), แฮมป์ตัน (Hampton), บริกซ์ตัน (Brixton) และ บริทาเนีย (BRITANIA) รวมมูลค่าโครงการกว่า 154,900 ล้านบาท 2.ธุรกิจที่สร้างรายได้ประจำ (Recurring Income Business) เช่น โรงแรม เซอร์วิส อพาร์ทเมนต์ คาปสีก 3.ธุรกิจบริการ (Service Business) เช่น ธุรกิจการจัดการอสังหาริมทรัพย์ ธุรกิจตัวแทนซื้อขาย เช่า อสังหาริมทรัพย์ ธุรกิจที่ปรึกษาด้านอสังหาริมทรัพย์ และยังมีวิสัยทัศน์ในการขยายประเภทธุรกิจใหม่ๆ อย่างต่อเนื่อง อาทิ ธุรกิจโลจิสติกส์ ธุรกิจเฮลท์แคร์ ธุรกิจบริหารสินทรัพย์ ธุรกิจพลังงาน ฯลฯ เพื่อยกระดับคุณภาพการใช้ชีวิตของผู้บริโภคแบบครบวงจร

 ORIGIN

MODERN

เข้าสู่โลกเมตาเวิร์ส ทำ "NFT"



โมเดิร์นฟอร์มเข้าสู่โลกเมตาเวิร์ส จับมือ The Moon : Crypto & NFT Café เปิดตัวโปรเจกต์ The Art of Individualism นำเสนอ NFT จาก 8 ครีเอเตอร์คนดังหลากหลายวงการและ 3 พันธมิตร

ครั้งแรกกับแบรนด์เฟอร์นิเจอร์ไทยที่เข้าสู่วงการสินทรัพย์ดิจิทัล NFT (Non-Fungible Token) โมเดิร์นฟอร์ม จับมือกับ The Moon : Crypto & NFT Café คอมมูนิตี้ของชาวคริปโต ณ ศูนย์สรรพสินค้าซีคอนสแควร์ และพันธมิตรผู้เชี่ยวชาญในโลกดิจิทัล เปิดโปรเจกต์สุดฮิปที่มีชื่อว่า “The Art of Individualism: Ultra Rare NFT Furniture Collection” ร่วมสร้างสรรค์ NFT ลิขสิทธิ์ไอเทมโดย 8 ครีเอเตอร์คนดังหลากหลายวงการ อาทิ คุณปลื้ม สุรบถ หลีกภัย เจ้าของเกมส์ Cryptorin, คุณดวง วีระชัย ดวงพลา (Gangster All Star), Dojo Namwong, คุณแอม กุริชญา ปัญญาสมบัติ (Fxαq27), คุณเทอร์โบ ชุมพล วงศ์มณีกุล เจ้าของเพจ BitToon, คุณโลเล ทวีศักดิ์ ศรีทองดี, คุณเหนือ จักรกฤษณ์ อนันตกุล และ คุณไลน์ เกียรติอนันต์ เว็บบ์เซ็นเซอร์ (Line Sensor) โดยจะมีการเปิดให้ประมูลงาน NFT พร้อมได้รับเฟอร์นิเจอร์ชิ้นจริง และจัดทำเวอร์ชวลแกลเลอรีเพื่อเชื่อมโยงโลกจริงกับโลกเสมือนเข้าด้วยกันอย่างไร้รอยต่อ

นายกิตติพัฒน์ เนื่องจำนงค์ ประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ บริษัท โมเดิร์นฟอร์มกรุ๊ป จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า “โมเดิร์นฟอร์มเป็นองค์กรแห่งนวัตกรรมที่สร้างสรรค์เฟอร์นิเจอร์และไลฟ์สไตล์ไอเทมที่ตอบโจทย์การใช้ชีวิตของคนยุคใหม่ ด้วยการใช้ความรู้ความเชี่ยวชาญผ่านเทรนด์หรือกระแสนิยมต่าง ๆ ที่เกิดขึ้นและเปลี่ยนแปลงไปอย่างรวดเร็ว ด้วยนวัตกรรมและคุณภาพระดับสากล เพื่อตอบรับกับไลฟ์สไตล์ของคนยุคใหม่ที่พร้อมเดินทางสู่อนาคตที่แข็งแกร่งและยั่งยืน

เราเข้าใจการเปลี่ยนแปลงของโลกและกระแสสังคม ผ่านไลฟ์สไตล์รูปแบบใหม่ จึงพร้อมที่จะประสานนวัตกรรมทางธุรกิจและเทคโนโลยีเข้าไว้ด้วยกัน ซึ่งเมตาเวิร์ส (Metaverse) จะเข้ามามีบทบาทสำคัญในอนาคตอย่างมาก ด้วยนวัตกรรมและเทคโนโลยีทันสมัยบนเมตาเวิร์สจะช่วยให้ลูกค้าและผู้สนใจได้รับประสบการณ์ใหม่แบบไร้รอยต่อในโลกเสมือน จึงได้ร่วมมือจากพันธมิตรที่เชี่ยวชาญในด้านดิจิทัล ทำโปรเจกต์ “The Art of Individualism : Ultra Rare NFT Furniture Collection” สร้างสรรค์ NFT ลิขสิทธิ์ไอเทมเพื่อให้ผู้สนใจได้สะสมไว้ในครอบครอง พร้อมได้รับเฟอร์นิเจอร์ชิ้นจริงจากโมเดิร์นฟอร์มด้วย

โดยจับมือกับ นายพงษ์ธร จันทวิมล ผู้บริหาร บริษัทซีคอน ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) และผู้ก่อตั้ง The Moon : Crypto & NFT Café คอมมูนิตี้ ที่ตั้งอยู่ โซน MUNx2 (มัน มัน) บนพื้นที่กว่า 27,000 ตรม. บริเวณชั้น 1-3 หรือคิดเป็นพื้นที่ 1 ใน 5 ของ ซีคอนสแควร์ ศรีนครินทร์ โดยจะถูกนำมาใช้ทำกิจกรรมของคอมมูนิตี้ในเรื่องต่าง ๆ สร้างปรากฏการณ์ใหม่ของศูนย์การค้าในเมืองไทยที่จะไม่ใช่แหล่งจับจ่ายใช้สอยเพียงอย่างเดียว แต่จะเป็นแหล่งรวม Communities ของคนรุ่นใหม่ที่ยืนหยัดอย่างมีสไตล์

The Moon : Crypto & NFT Café คอมมูนิตี้แห่งแรกที่ “ซีคอนสแควร์ ศรีนครินทร์” ชุมชนชาวคริปโตเนี่ยน และ NFT ครีเอเตอร์ ซึ่งเป็นสถานที่ดังโลกดิจิทัลและโลกจริงให้มาบรรจบกัน ทำให้คนรุ่นใหม่เข้ามาสัมผัสกับโลกคริปโตได้อย่างใกล้ชิดมากขึ้น เปิดกว้างสำหรับผู้ที่ต้องการพบปะพูดคุยพร้อมทั้งเป็นพื้นที่แห่งการแบ่งปัน เรียนรู้ สร้างสรรค์ผลงาน และนำมาใช้ร่วมกับรอยัลตีโปรแกรม แคมเปญ โปรโมชัน โปรเจกต์ดี ๆ โดยใช้คอมมูนิตี้ของเดอะมูนในการสื่อสาร ผ่านผู้ที่สนใจในโลกคริปโต และกลุ่มคนที่คร่ำหวอดในวงการ ทั้งกูรูด้านการบูด กูรูด้านการเทรด รวมถึง NFT ต่อยอดไปยังพาร์ทเนอร์ใหม่ที่แข็งแกร่งในเมตาเวิร์ส เพื่อมาร่วมกันพัฒนาในอนาคต”

modernform

MODERN

เข้าสู่โลกเมตาเวิร์ส ทำ "NFT"



พันธมิตรที่ช่วยสร้างสีสันให้กับโปรเจกต์นี้ ได้แก่ นายวรวุฒิ ธาราศิริสกุล Chief technology officer (CTO) บริษัท เจ เวนเจอร์ส จำกัด หรือ JVC ผู้พัฒนา JNFT Marketplace แพลตฟอร์ม NFT สัญชาติไทยที่กำลังมาแรงในตอนนี้ ซึ่งเป็นพื้นที่ที่เปิดโอกาสให้กับนักสร้างสรรค์ชาวไทยได้ผลิตและนำผลงานมาเผยแพร่ ขาย ประมูลในรูปแบบดิจิทัล และในขณะเดียวกันก็เป็นพื้นที่ในการเปิดโอกาสให้นักสะสมและผู้ชื่นชอบทั้งชาวไทยและต่างชาติได้เข้าถึงผลงานด้านศิลปะของคนไทยง่ายมากขึ้น ซึ่ง JNFT Marketplace ได้พัฒนาบนระบบบล็อกเชนแบบไร้ศูนย์กลาง (Decentralized) และเป็น Marketplace Platform ที่ทำงานบนมาตรฐานสากลเมื่อเทียบเท่ากับแพลตฟอร์ม NFT ระดับโลก โดยพัฒนาบนบล็อกเชนของ Binance Smart Chain ที่มีความรวดเร็ว และมีค่าธรรมเนียมในการใช้งานราคาถูก ดังนั้นจึงทำให้มั่นใจได้ว่าทุกการใช้งานจะช่วยเพิ่มความสะดวก รวดเร็ว และคล่องตัวให้กับทั้งนักสร้างสรรค์และนักสะสมอย่างแน่นอน

นายปริญญ์ เสงี่ยมศิริ กรรมการผู้จัดการ บริษัท มัลติเทคโนโลยี เอ็กซ์เพิร์ต จำกัด และผู้ร่วมก่อตั้ง เมตาเวิร์ส ไทยแลนด์ (Metaverse Thailand) ผู้นำแพลตฟอร์มโลกเสมือนที่ใช้แผนที่จะจริงจากเทคโนโลยี Hexagon โดยเป็นแพลตฟอร์มที่มีฐานผู้ใช้งานสูงสุดใน

ประเทศไทย และสามารถสร้างโอกาสในการเข้าถึงประสบการณ์การใช้ชีวิตดิจิทัลรูปแบบใหม่ รวมถึงเป็นโครงสร้างพื้นฐานในการต่อยอดความสามารถทางธุรกิจให้กับผู้ประกอบการจากทั่วทุกมุมโลก

นายชวิธ ศิริศักดิ์ CEO, Metaverse Value Creator และผู้ร่วมก่อตั้ง ERECTRUS มีอาชีพแห่งการพัฒนาสถาปัตยกรรมและงานออกแบบบนโลกเสมือน (Metaverse) ด้วยการสร้างสรรค์ User Journey ผ่านประสบการณ์รูปแบบใหม่ ตอบรับโลกแห่งอนาคตที่จะเปลี่ยนแปลงรูปแบบการใช้ชีวิตไปตลอดกาล

สำหรับ NFT คอลเลกชันนี้ ได้รับการสร้างสรรค์จาก 8 ครีเอเตอร์หลากหลายวงการ อาทิ คุณปลื้ม สุรบถ หลีกภัย เจ้าของเกมส์ Cryptoroni, คุณดวง วิระชัย ดวงพลา (Gangster All Star), Dojo Namwong, คุณแอด ภูริชญา ปัญญาสมบัติ (Fxaq27), คุณเทวโรบ ชุมพล วงศ์มติกุล เจ้าของเพจ BitToon, คุณโลเล ทวีศักดิ์ ศรีทองดี, คุณเหนือ จักรกฤษณ์ อนันตกุล และ คุณไลน์ เกียรติอนันต์ เอี่ยมจันทร์ (Line Censor) ซึ่งผลงานของ 8 ครีเอเตอร์จะมีเพียงชิ้นเดียวในโลกเท่านั้น ทั้งในโลกของ NFT และเพอร์นิเจอร์จริง โดย Ultra Rare Item ชิ้นนี้จะถูกวางขายใน JNFT แพลตฟอร์มเดียวเท่านั้น นอกจากผลงาน

ของทั้ง 8 ครีเอเตอร์แล้วยังมีผลงานของ 3 พันธมิตร ที่ร่วมออกแบบในคอลเลกชันนี้ โดยเพอร์นิเจอร์ทุกชิ้นจะจัดแสดงเวอร์ชวลแกลลอรี่ในรูปแบบสามมิติที่ Metaverse Thailand เพื่อชวนให้ทุกคนเข้าไปสัมผัสโลกเสมือนไปด้วยกัน

เริ่มประมูล “The Art of Individualism : Ultra Rare NFT Furniture Collection” ในรูปแบบ Sequel Auction วันที่ 6 เมษายน - 7 พฤษภาคมนี้ที่ JNFT โดยผู้ชนะการประมูลจะได้สิทธิ์เป็นเจ้าของ NFT และเพอร์นิเจอร์ที่สร้างสรรค์จากผลงาน NFT เตรียมพบกับครีเอเตอร์เจ้าของผลงาน และเพอร์นิเจอร์ชิ้นจริง ที่จะเปลี่ยนมุมมองการออกแบบและการใช้งานที่สะท้อนตัวตนผ่านงานศิลปะแบบคนยุคใหม่ ในงานแถลงข่าววันที่ 10 พฤษภาคมนี้ที่ The Moon : Crypto & NFT Cafe ชั้น 2 โซน MUNx2 ซิคอนสแควร์ ศรีนครินทร์

สำหรับผู้สนใจ สามารถดูข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่ www.modernform.co.th , Facebook: Modernform Furniture

modernform



TQR มั่นใจปี65

ธุรกิจประกันภัยต่อโตต่อเนื่อง
ลุยพัฒนาประกันภัยรูปแบบใหม่
ตอบโจทย์ความต้องการผู้บริโภค



มจ.ที คิว อาร์ (TQR) ประเมินภาพรวมธุรกิจประกันภัยและประกันภัยต่อยังเติบโตต่อเนื่อง เดินหน้าพัฒนาออกผลิตภัณฑ์ประกันภัยรูปแบบใหม่ๆ ร่วมกับบริษัทประกันภัย ตอบโจทย์ความต้องการของผู้บริโภคที่มีเพิ่มขึ้น ฟากซีอีโอ "ชนะพันธุ์ พิริยะพันธุ์" เผย มองหาโอกาสการลงทุนในธุรกิจใหม่ เพิ่มช่องทางสร้างรายได้ ผลักดันผลงานปี 65 เติบโตได้ตามเป้าหมายที่วางไว้

นายชนะพันธุ์ พิริยะพันธุ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ที คิว อาร์ จำกัด (มหาชน) (TQR) ผู้ให้บริการนายหน้าประกันภัยต่อ (Reinsurance Broker) แบบครบวงจร เปิดเผยว่า แนวโน้มผลการดำเนินงานในปี 2565 ยังมีทิศทางที่ดี โดยบริษัทฯ ยังเดินหน้าในธุรกิจนายหน้าประกันภัยต่อแบบทั่วไป (Traditional Business) และธุรกิจนายหน้าประกันภัยต่อแบบพัฒนาช่องทางและผลิตภัณฑ์ใหม่ร่วมกัน (Alternative Business) จากความต้องการการทำประกันภัยของผู้บริโภคที่มีมากขึ้น ประกอบกับบริษัทฯ ได้มุ่งพัฒนาประกันภัยในรูปแบบใหม่ๆ โดยเฉพาะ การประกันภัยไซเบอร์ การประกันภัยความรับผิดตามกฎหมายต่างๆ การประกันสุขภาพ รวมทั้ง ประกันภัยพืชผลทางการเกษตร และการประกันภัยสำหรับรถยนต์ไฟฟ้า คาดว่าจะได้รับความนิยมสูงอย่างต่อเนื่อง รวมถึงการประกันที่เกี่ยวข้องกับพลังงานทางเลือกรูปแบบใหม่ อาทิ พลังงานน้ำ พลังงานลม พลังงานแสงอาทิตย์ เป็นต้น

และกระแสของ Environmental, Social and Governance: ESG ซึ่งเป็นเทรนด์ที่ทั่วโลกให้ความสนใจในปัจจุบัน

สำหรับ บริษัท อาร์สแควร์ จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทร่วมทุน การดำเนินธุรกิจเป็น Software-as-a-Service มุ่งเน้นด้าน Learning Management Platform ให้บริการกับกลุ่มลูกค้าที่ต้องการให้บริการอบรมหลักสูตรต่างๆ ที่ให้ความสำคัญกับประสิทธิภาพของการเรียนการสอน เนื่องจากการเป็นการพัฒนาด้านปัญญาประดิษฐ์ หรือ AI ที่ทันสมัย และในปี นี้ บริษัทฯ ตั้งเป้าการเพิ่มจำนวนลูกค้ารายใหม่ 6-8 ราย คาดว่าจะมีรายได้ไม่ต่ำกว่า 8 ล้านบาท โดยเน้นกลุ่มลูกค้า ทั้ง ธุรกิจประกันวินาศภัย ธุรกิจประกันชีวิตที่เป็นบริษัทประกันภัย บริษัทนายหน้าประกันภัย รวมถึง สมาคมตัวแทนภาคธุรกิจต่างๆ

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมองหาโอกาสการลงทุนใหม่ๆ ที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจประกันภัยอย่างต่อเนื่อง ซึ่งมีการพิจารณาความเสี่ยงอย่างรอบคอบ โดยคำนึงถึงประโยชน์สูงสุดของผู้ถือหุ้นเป็นสำคัญ ขณะนี้ มีโครงการที่อยู่ระหว่างศึกษาหลายโครงการ คาดจะเห็นความชัดเจนภายในปีนี้

ล่าสุด คณะกรรมการบริษัทของ TQM มีมติอนุมัติการลงนามในสัญญาซื้อขายหุ้นสามัญของ TQR จากนายอัญชลิน พรรณนิภา และนางนภัสนันท์ พรรณนิภา จำนวนรวม

102,000,000 หุ้นหรือคิดเป็นร้อยละ 44.35 ของหุ้นทั้งหมดของ TQR ในราคาหุ้นละ 5.10 บาท (ห้าบาทสิบสตางค์) โดยจะเข้าทำธุรกรรมซื้อขายหุ้นสามัญของ TQR ภายหลังจากที่ TQM ได้รับอนุมัติจากที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2565 ที่จะจัดขึ้นในวันที่ 28 เมษายน 2565

โดยภายหลังจากที่ TQM เข้าทำรายการซื้อหุ้นสามัญของบริษัทฯ เสร็จสิ้น TQM จะเป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ของบริษัทฯ โดยถือหุ้นทั้งหมด 102,190,000 คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 44.43 ของทุนที่ออกและเรียกชำระแล้วของบริษัทฯ และ TQM มีหน้าที่ต้องทำคำเสนอซื้อหุ้นสามัญที่เหลือทั้งหมดของบริษัทฯ ในราคาหุ้นละ 5.10 บาท และ คาดว่าจะทำคำเสนอซื้อหลักทรัพย์ของบริษัทฯ ภายในไตรมาส 2 ของปี 2565 นี้

"ในปี 65 นี้ TQR มีการคิดค้น และพัฒนาผลิตภัณฑ์รูปแบบใหม่ๆ ร่วมกับบริษัทประกันภัยอย่างต่อเนื่อง เพื่อรองรับความต้องการของผู้บริโภค ขณะเดียวกัน บริษัทฯ ได้มองหาโอกาสการลงทุนในธุรกิจใหม่ๆ เพิ่มมากขึ้น เพื่อเป็นการต่อยอดจากธุรกิจหลัก เพิ่มช่องทางสร้างรายได้ให้เติบโตในระยะยาว และในส่วนของการเตรียมร่วมมือเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับ TQM เพื่อเพิ่มศักยภาพการเป็นบริษัทนายหน้าประกันภัยต่อ ให้มีความแข็งแกร่งมากขึ้น สามารถแข่งขันในระดับสากลได้" นายชนะพันธุ์กล่าว



TQR มั่นใจปี65

ธุรกิจประกันภัยต่อต่อเนื่อง
ลุยพัฒนาประกันภัยรูปแบบใหม่
ตอบโจทย์ความต้องการผู้บริโภค



นางยุพพรศ พริยะพันธุ์ รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ที คิว อาร์ จำกัด (มหาชน) (TQR) กล่าวว่า แนวโน้มธุรกิจประกันวินาศภัยในปี 2565 คาดว่า จะมีอัตราการเติบโตที่ 4% - 5.5% จากการแพร่ระบาดของโควิด-19 มีแนวโน้มที่จะสามารถควบคุมให้อยู่ในระดับที่สามารถบริหารจัดการได้ ซึ่งจะส่งผลให้การบริโภค การลงทุน การนำเข้า ส่งออก สินค้าและบริการ เริ่มที่จะทยอยฟื้นตัวได้ตามลำดับ โดยคาดว่าหลังไตรมาส 2 ของปีนี้ เศรษฐกิจไทยจะเริ่มส่งสัญญาณในทิศทางที่ดีขึ้น มีการผ่อนคลายกิจกรรมทางเศรษฐกิจเพิ่มขึ้น ทำให้ธุรกิจประกันภัยจะได้รับประโยชน์ตามไปด้วย มั่นใจว่า จะเป็นส่วนช่วยสนับสนุนผลงานในปีนี้อัตราเติบโตได้ตามเป้าหมายที่วางไว้

อนึ่ง ภาพรวมผลการดำเนินงานปี 2564 (สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2564) บริษัทฯ มีกำไรสุทธิ 97.46 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 31.60% เทียบปีที่ผ่านมา มีกำไรสุทธิ 74.06 ล้านบาท ส่วนรายได้รวมอยู่ที่ 256.37 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 30.77% เทียบปีที่ผ่านมา มีรายได้รวม 196.04 ล้านบาท

ทั้งนี้ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ เมื่อวันที่ 21 กุมภาพันธ์ 2565 ที่ผ่านมา ได้มีการอนุมัติให้จ่ายเงินปันผลงวดประจำปี 2564 ให้กับผู้ถือหุ้นเป็นเงินสดอีก ในอัตรา 0.153 บาท/หุ้น โดยวันที่ไม่ได้รับสิทธิปันผล (XD) ในวันที่ 16 มีนาคม 2565 ซึ่งวันกำหนดรายชื่อผู้มีสิทธิได้รับปันผล (Record date) ในวันที่ 17 มีนาคม 2565 และกำหนดวันที่จ่ายปันผลเป็นวันที่ 11 พฤษภาคม 2565 ซึ่งบริษัทฯ ได้จ่ายเงินปันผลระหว่างกาลในงวด 6 เดือนแรกของปี 2564 ในอัตรา 0.165 บาท/หุ้นไปแล้ว เมื่อวันที่ 8 กันยายน 2564 ทั้งนี้ สิทธิในการรับเงินปันผลดังกล่าวขึ้นอยู่กับมติจากที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ ในวันที่ 27 เมษายน 2565



TOA บุก

ธุรกิจวัสดุก่อสร้าง ลุยเปิด

Protect and Repair Center รวม 350 สาขา
ตั้งเป้าหมายกว่า 1,500 ล้านบาท



นายจตุภัทร์ ตั้งคารวคุณ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ทีโอเอ เพ้นท์ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) หรือ TOA เปิดเผยว่า “TOA ผู้นำนวัตกรรมสีที่ครองแชมป์แบรนด์สียอदनียมอันดับ 1 มาอย่างยาวนาน พร้อมดันกลยุทธ์บุกตลาดวัสดุก่อสร้างครบวงจร ขยายตลาดเข้าสู่ผลิตภัณฑ์อื่นๆ ที่ไม่ใช่ผลิตภัณฑ์สีทาอาคาร เช่น สินค้าเคมีภัณฑ์ก่อสร้าง สินค้ายิปซัมบอร์ด เป็นต้น โดยในปี 2565 นี้ ตั้งเป้าหมายกว่า 1,500 ล้านบาท หวังเติบโต 50% เมื่อเทียบกับปีก่อน และเติบโตกว่า 500% เมื่อเปรียบเทียบกับ 5 ปีที่ผ่านมา โดยมุ่งเป้ายึดส่วนแบ่งการตลาดเป็นอันดับ 1 ของไทย ในอีก 3 ปีข้างหน้า ด้วยการขยายช่องทางการจัดจำหน่ายสินค้าเคมีภัณฑ์ก่อสร้างผ่านศูนย์ป้องกันและแก้ไข

ปัญหา รั่ว ซึม ร้าว หรือ Protect and Repair Center มากกว่า 350 สาขาทั่วประเทศภายในปีนี้ และขยายต่อเนื่องภายใน 3 ปีข้างหน้า รวมถึงขยายการจัดจำหน่ายสินค้าไปยังเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ เช่น เวียดนาม กัมพูชา อินโดนีเซีย และลาว ซึ่งถือเป็นตลาดที่มีอัตราการเติบโตสูงมาก สำหรับสินค้าเคมีภัณฑ์ก่อสร้าง”

นอกจากนั้น TOA ยังต่อยอดในเรื่องการบริการงานช่างมาตรฐานใหม่ภายใต้ชื่อ “WHO Service” โดยทีมผู้รับเหมามืออาชีพที่ผ่านการฝึกอบรมตามมาตรฐาน TOA เพื่อให้ลูกค้าเลือกใช้บริการได้อย่างมั่นใจ 100% ในการติดตั้งผลิตภัณฑ์เคมีภัณฑ์ก่อสร้าง สำหรับงานระบบกันซึมหลังคา ดาดฟ้า ระบบกันซึมห้องน้ำ ปูกระเบื้อง และระบบงานอื่นๆ พร้อมทั้งขยายกำลังการผลิตของโรงงานเป็น 2 เท่า สำหรับผลิตภัณฑ์เคมีภัณฑ์ก่อสร้างประเภทซีเมนต์เบส เพื่อรองรับความต้องการใช้งานที่เพิ่มมากขึ้นในอนาคต



KCC

พร้อมขายหุ้นไอพีโอ จำนวน 160 ล้านหุ้น หลัง ก.ล.ต.นับหนึ่งไฟลิ่ง



บมจ.บริหารสินทรัพย์ในทคลับ แคปิตอล "KCC" พร้อมขายหุ้นไอพีโอ จำนวน 160 ล้านหุ้น หลัง ก.ล.ต.นับหนึ่งไฟลิ่ง !! เตรียมเข้าจดทะเบียนตลาดหลักทรัพย์ mae ระดมทุน เพื่อนำเงิน ขยายพอร์ต สินทรัพย์ เพิ่มศักยภาพในการเติบโต ชู จุดแกร่งกำไรขึ้นต้นสูงเฉลี่ยกว่า 88% ผู้ถือหุ้นและทีมบริหารคร่ำหวอดในวงการ บริหารหนี้มากกว่า 20 ปี

นายรัชชัย วรรัตนระชัย กรรมการผู้จัดการ บริษัท แอดไวเซอร์ พลัส จำกัด ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงิน บริษัท บริหารสินทรัพย์ ในท คลับ แคปิตอล จำกัด (มหาชน) ("บริษัท หรือ KCC") เปิด เผยว่า สำนักงานคณะกรรมการกำกับ หลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ได้นับหนึ่งแบบแสดงรายการข้อมูลการ เสนอขายหลักทรัพย์ (ไฟลิ่ง) ที่ KCC ได้ ยื่นขอเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่ม ทุนครั้งแรกต่อประชาชน (IPO) แล้ว โดย บริษัทฯ จะเสนอขาย IPO จำนวน 160 ล้านหุ้น คิดเป็น 25.81% ของจำนวนหุ้น สามัญที่ออกและเรียกชำระแล้วทั้งหมด ภายหลังการเสนอขายครั้งนี้มูลค่าที่ตรา ไว้ (พาร์) หุ้นละ 0.50 บาท จากทุนจดทะเบียนเดิม 230 ล้านบาท แบ่งเป็นหุ้น สามัญจำนวน 460 ล้านหุ้น หลังเพิ่มทุน เพื่อขายไอพีโอบริษัทจะมีทุนจดทะเบียน

ทั้งสิ้น 310 ล้านบาท หรือ 620 ล้านหุ้น นายรัชชัย กล่าวว่า ธุรกิจของ KCC มีโอกาสขยายตัวได้ดีตามภาพรวมของ ธุรกิจ AMC และหากดูผลดำเนินงาน พบว่ารายได้และกำไรเติบโตเพิ่มขึ้นทุก ปี โดยผลประกอบการช่วงปี 2562-2564 บริษัทฯ มีรายได้จากการดำเนินงาน 57.10 ล้านบาท 128.10 ล้านบาท และ 125.75 ล้านบาท ตามลำดับและมีกำไร สุทธิเท่ากับ 12.03 ล้านบาท 49.06 ล้านบาท และ 52.42 ล้านบาท ตามลำดับ

ขณะที่ผู้ถือหุ้นและทีมผู้บริหารของบริษัท ทั้งนายสุชาติ บุญบรรเจิดศรีและนายทวิ กุลเลิศประเสริฐ มีประสบการณ์ในธุรกิจ บริหารหนี้และธุรกิจการเงินมากกว่า 20 ปี โดยมีส่วนร่วมในการประมูลสินทรัพย์ ของ ปรส.ในครั้งวิกฤตต้มยำกุ้งรวม ถึงเป็นที่ปรึกษาในการปรับโครงสร้าง หนี้ให้กับบริษัทต่างๆ ที่ประสบปัญหา ทางการเงินในแต่ละช่วงวิกฤตที่ผ่านมา ซึ่งประสบการณ์ของผู้บริหาร เป็น ปัจจัยสำคัญสนับสนุนให้ธุรกิจเติบโตต่อ เนื่อง ซึ่งสะท้อนอยู่ในตัวเลขทางการเงินที่สำคัญปี 2564 ของบริษัท เช่น อัตรากำไร ขึ้นต้นเท่ากับ 88.95% และมีอัตรากำไร สุทธิ ในระดับเท่ากับ 37.08% อัตราผลตอบแทนต่อผู้ถือหุ้น (ROE) เท่ากับ 12.06% และมีหนี้สินต่อทุน (D/E) ต่ำเพียง 0.63

เท่าและบริษัทมีนโยบายจ่ายเงินปันผลใน อัตรา ไม่น้อยกว่า 40% ของกำไรสุทธิ จากงบเฉพาะกิจการภายหลังหักภาษี เงินได้นิติบุคคลและเงินสำรองต่างๆ ทุก ประเภทตามที่กำหนดไว้ในกฎหมายและข้อ บังคับของบริษัทฯ

สำหรับโครงสร้างผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ ก่อนการเสนอขายหุ้นสามัญ ณ วันที่ 25 มีนาคม 2565 กลุ่มบุญบรรเจิดศรี ซึ่ง ประกอบด้วย นายสุชาติ บุญบรรเจิดศรี กรรมการและผู้ถือหุ้นใหญ่ของบริษัทฯ และนายโคบี บุญบรรเจิดศรี (บุตรชาย ของคุณสุชาติ) ถือหุ้นรวมกัน 321.99 ล้านหุ้น หรือ 70% ของทุนที่ออกและ เรียกชำระแล้ว นายทวิ กุลเลิศประเสริฐ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารของบริษัทฯ และ เป็นหนึ่งในผู้ถือหุ้นใหญ่ถือหุ้น 138 ล้าน หุ้น หรือ 30% ของทุนที่ออกและเรียก ชำระแล้ว ภายหลังการเสนอขายหุ้นไอพี โอสัดส่วนการถือหุ้นของผู้ถือหุ้นใหญ่จะ ลดลงเหลือ 51.94 % และ 22.26 % ตาม ลำดับ และประชาชนจำนวน 160 ล้านหุ้น หรือ 25.81% รวมหลังเสนอขายหุ้นเพิ่ม ทุน (หลัง IPO) 620 ล้านหุ้น คิดเป็น 100 % (ทั้งนี้สัดส่วนดังกล่าวข้างต้นอาจมี เปลี่ยนแปลงเนื่องจากยังไม่รวมหุ้น IPO ที่จัดสรรให้กรรมการ ผู้บริหาร)



Knight Club Capital
Asset Management Public Company Limited

KCC

พร้อมขายหุ้นไอพีโอ จำนวน 160 ล้านหุ้น หลัง ก.ล.ต.นับหนึ่งไฟลิ่ง



ด้าน นายทวิ กุลเลิศประเสริฐ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท บริหารสินทรัพย์ ไนท์ คลับ แคมพิทอล จำกัด (มหาชน) หรือ KCC ผู้ดำเนินธุรกิจบริหารจัดการสินทรัพย์ ด้วยคุณภาพและธุรกิจบริหารจัดการทรัพย์สินรอการขาย เปิดเผยถึงแนวโน้มธุรกิจบริหารจัดการหนี้ (AMC) ว่า มีโอกาสขยายตัว และเติบโตสูงในช่วง 2-3 ปี นับจากนี้ จากภาพรวมเศรษฐกิจที่ชะลอตัวจากวิกฤตโควิด-19 และความขัดแย้งระหว่างรัสเซียและยูเครน ทำให้เศรษฐกิจชะลอตัวนาน ซึ่งส่งผลให้สินเชื่อในระบบสถาบันการเงินด้วยคุณภาพลง และมีโอกาสเกิดหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPLs) มากขึ้นและหากดูตัวเลขจากธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) ล่าสุดพบว่า NPLs ทั้งระบบมีกว่า 5 แสนล้านบาทและคาดว่าจะใน 1-2 ปีนี้ สถาบันการเงินต่างๆ จะนำ NPLs ออกมาประมูลขายเป็นจำนวนมาก จึงถือเป็นโอกาสเติบโตของธุรกิจบริหารหนี้



"KCC ประกอบธุรกิจเป็นบริษัทบริหารสินทรัพย์ อยู่ภายใต้การกำกับดูแลของ ธปท.โดยบริษัทรับซื้อหรือรับโอนสินทรัพย์ด้วยคุณภาพ (ลูกหนี้ NPLs) จากสถาบันการเงิน

และผู้ประกอบธุรกิจทางการเงิน เพื่อนำมาบริหารจัดการปรับโครงสร้างหนี้ โดยมีจุดมุ่งหมายในการแก้ไขปัญหานี้เสียร่วมกับลูกหนี้เพื่อให้ลูกหนี้สามารถที่จะชำระหนี้ที่ค้างชำระและสามารถดำเนินกิจการของตนต่อไปได้อย่างมีประสิทธิภาพ รวมถึงบริหารจัดการทรัพย์สินรอการขาย (NPA) เพื่อนำมาปรับปรุงและจำหน่ายต่อไปบริษัทขอร่วมเป็นส่วนหนึ่งในการแก้ไขปัญหาสินทรัพย์ด้วยคุณภาพของสถาบันการเงิน และให้โอกาสแก่ลูกหนี้สามารถดำเนินกิจการต่อไปได้อย่างมีประสิทธิภาพและเป็นส่วนหนึ่งในการช่วยขับเคลื่อนเศรษฐกิจของประเทศต่อไป ซึ่งถือเป็นพันธกิจหลักของบริษัท ดังนั้นจึงได้ตัดสินใจเข้าระดมทุนในตลาดหลักทรัพย์เอ็มเอไอ หรือ mai เพื่อรองรับการเติบโตในอนาคต"

นายทวิ กล่าวเพิ่มเติมว่า เงินที่ได้จากการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนครั้งนี้จะนำไปใช้ในการจัดหาสินทรัพย์ด้วยคุณภาพ และทรัพย์สินรอการขาย นำไปชำระคืนเงินกู้ยืมสถาบันการเงิน และ/หรือชำระหนี้ที่ถึงกำหนดที่ออกโดยบริษัทฯ และ/หรือภาระหนี้สินอื่นใดของบริษัทฯ รวมถึงเพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินธุรกิจ เพื่อสร้างความแข็งแกร่งให้กับบริษัทและเพิ่มศักยภาพการเติบโตในอนาคต

ปัจจุบัน (ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564) บริษัทฯ มีพอร์ตหนี้ NPLs ที่ 565.57 ล้านบาท แบ่งเป็นลูกหนี้สินเชื่อธุรกิจร้อยละ 60.22 และลูกหนี้สินเชื่อที่อยู่อาศัยร้อยละ 39.78 ของเงินให้สินเชื่อจากการซื้อลูกหนี้และดอกเบี้ยค้างรับสุทธิ



Knight Club Capital
Asset Management Public Company Limited

"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)



บล.ทรีนีตี ประเมินตลาดหุ้นเดือนเม.ย. แนวโน้ม Sideways ถึง Sideways down ตลาดवादปัจจัยใหม่กระตุ้น

"ทรีนีตี" ประเมินตลาดหุ้นเดือนเม.ย.แนวโน้ม Sideways ถึง Sideways down ตลาดवादปัจจัยใหม่กระตุ้น แนวโน้ม "ตั้งรับ" แนวรับแรกที่ 1,630 จุด "โฟกัส" หุ้นเติบโตขนาดกลาง-เล็ก ได้ประโยชน์จากความชัน Yield curve ที่ลดลง พร้อมอัตราการขยายตัวของ M2 ที่แรงสุดในรอบปี

นายณัฐชาติ เมฆมาสสิน ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการ ฝ่ายวิเคราะห์หลักทรัพย์ บริษัทหลักทรัพย์ ทรีนีตี จำกัด เปิดเผยถึงทิศทางการลงทุนเดือน เม.ย.2565 เดือนแรกงวดไตรมาส 2 ปี 2565 ว่าดัชนีมีแนวโน้มแนวโน้ม Sideways ถึง Sideways down จากการवादปัจจัยใหม่เข้ามากระตุ้นตลาดและยังต้องติดตาม 5 ประเด็นสำคัญที่จะส่งผลต่อการลงทุนในเดือนนี้ ดังนั้นจึงแนะนำให้ใช้กลยุทธ์ "ตั้งรับ" มองจุดเพิ่มน้ำหนักที่น่าสนใจได้แก่ 1,630 จุด ซึ่งจะเป็นบริเวณที่ทำให้ดัชนีกลับมา Upside ในมาตรวัด Earning yield gap (EYG) อีกครั้ง

นอกจากนี้คาดการณ์ภาวะ Flattening yield curve มีโอกาสดำเนินต่อไป จากตัวเลขเงินเฟ้อเดือนนี้ที่น่าจะติดตัวสูงขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ ซึ่งจะทำให้หุ้นกลุ่มเติบโต (Growth) สามารถให้ผลตอบแทนที่ดีกว่าหุ้นกลุ่มมูลค่า (Value) นอกจากนี้ แนวโน้มให้ลงทุนหุ้นเติบโตขนาดกลาง-เล็กที่ยังได้ประโยชน์ทางอ้อมจากการระมัดระวังการใช้จ่ายของผู้คนมากขึ้น สะท้อนได้จากปริมาณเงินในระบบ M2 ที่ขยายตัวสูงสุดในรอบเกือบ 1 ปี

"สถานการณ์ M2 ของไทยขยายตัวสูงสุดในรอบเกือบ 1 ปี เป็นภาพที่คล้าย

กับช่วงไตรมาส 2 ปี 2563 ที่ขณะนั้นหุ้นขนาดกลาง-เล็กคึกคัก ทั้งในแง่ของสภาพคล่องและการขยับขึ้นของราคาหุ้น" นายณัฐชาติ กล่าว

สำหรับหุ้นขนาดกลางและเล็ก ที่มีอัตราการเติบโตน่าสนใจและมี Upside จากราคาเป้าหมายซึ่งพื้นฐาน 10 ตัว ประกอบด้วย SA, TSR, SIMAT, IP, SVOA, IT, SUN, CHAYO, LEO และ AMR มองนักลงทุนสามารถจัดพอร์ตกระจายความเสี่ยงไปยังหุ้นทั้ง 10 ตัวนี้ได้ ซึ่งคาดว่าจะสามารถปรับตัว Outperform ตลาดและหุ้นขนาดใหญ่ได้ในช่วง 3 เดือนข้างหน้า

ส่วนในฝั่งของหุ้นขนาดใหญ่ นั้น หากต้องเลือกลงทุน มองว่ากลุ่มหุ้นที่ปลอดภัยได้แก่ กลุ่มโรงพยาบาล ซึ่งราคาหุ้นช่วงที่ผ่านมาขยับตัวลงจนลดความร้อนแรงไปบ้างแล้ว นอกจากนั้นคาดว่าจะเริ่มเห็นนักวิเคราะห์ในตลาดทยอยออกมาประเมินผลการดำเนินงานไตรมาส 1/65 ในเชิงบวก ที่สำคัญมักเป็นกลุ่มที่ทนทานต่อแรงกดดันเงินเฟ้อในระดับสูงด้วยอยู่แล้ว เลือก BDMS, BCH, CHG, IMH เป็น Top pick ของกลุ่มต่อไป

สำหรับ 5 ปัจจัยสำคัญ ในเดือนนี้ที่นักลงทุนต้องติดตามได้แก่ 1.พัฒนาการความขัดแย้งระหว่างรัสเซีย-ยูเครน รวมถึงการคว่ำบาตรทางเศรษฐกิจของชาติตะวันตก ที่จะส่งผลต่อคาดการณ์เงินเฟ้อในอนาคต และการ Price in มาตรการ Tightening ของธนาคารกลางต่างๆ 2.พัฒนาการของความชัน Yield curve หลังล่าสุด 2s10s spread ของสหรัฐฯ ลดต่ำลงสู่ระดับใกล้ 0% และของไทยทำจุดต่ำสุดใหม่ในปี 3.รายงานตัวเลข PMI ภาคการผลิตทั่วโลกประจำเดือนมี.ค.ที่น่าจะออกมาอ่อนแอ โดยเฉพาะจีน ที่ล่าสุดประกาศออกมาต่ำกว่าระดับ 50 จุดเป็นครั้งแรกในรอบ 5 เดือนแล้ว 4.รายงานตัวเลขเงินเฟ้อของไทยและสหรัฐฯ ประจำเดือนมี.ค.ที่มีแนวโน้มปรับเพิ่มขึ้นอย่างสำคัญ จากราคาน้ำมันดิบในตลาดโลกที่สูงขึ้น ซึ่งจะส่งผลให้การจับจ่ายใช้สอยของผู้คนปรับตัวลดลงในช่วงถัดไป 5.การเผยแพร่รายงานการประชุม Fed รอบที่ผ่านมา (FOMC Minutes) โดยจะต้องติดตามดูว่าคณะกรรมการมีความเห็นอย่างไรต่อประเด็นการลดขนาดงบดุล



บล.ทิสโก้ คาดกำไร บจ.ไตรมาส 1 พุ่งสูงสุด เป็นประวัติการณ์ หนุนบรรยากาศลงทุนเดือน เม.ย.

บล.ทิสโก้คาดการณ์กำไรบริษัทจดทะเบียนไทยไตรมาส 1/2565 พุ่งแตะ 3 แสนล้านบาท สูงสุดเป็นประวัติการณ์ หนุนภาพรวมลงทุนเดือน เม.ย. พร้อมเตือนนักลงทุนไม่ต้องตื่นตระหนกกับการเกิด Inverted Yield Curve ของพันธบัตรรัฐบาลสหรัฐฯ ในบางคู่ จนรับเทขายหุ้นทิ้งทั้งหมด แนะนำติดตามสถานการณ์ โดยอาจขายปรับพอร์ต - ถือเงินสดเพิ่มขึ้นบางส่วนในช่วงที่ราคาหุ้นปรับตัวสูงขึ้นเท่านั้น

นายอภิชาติ ผู้บรรเจิดกุล ผู้อำนวยการอาวุโส สายงานวิเคราะห์เชิงกลยุทธ์ บริษัทหลักทรัพย์ ทิสโก้ จำกัด (Mr. Apichat Poobunjirakul, Senior Strategist, TISCO Securities Co., Ltd) กล่าวว่า ดัชนีตลาดหุ้นไทย (SET Index) เดือนที่ผ่านมาแกว่งตัวไปตามพัฒนาการของสงครามยูเครน - รัสเซีย ที่บล.ทิสโก้ประเมินไว้ 3 กรณี โดยภาพรวมการเคลื่อนไหวหลักของ SET Index อยู่ในกรอบ 1,660 - 1,700 จุด ซึ่งเป็นกรอบที่ประเมินไว้ บล.ทิสโก้เชื่อว่า ความหวังการเจรจาสันติภาพที่คาดว่าจะเกิดขึ้นเป็นระยะๆ และแนวโน้มกำไรสุทธิไตรมาส 1/2565 ของตลาดโดยรวมที่เบื้องต้นคาดว่าจะเพิ่มขึ้น 2 หลักทั้งเมื่อเทียบกับปีที่แล้ว (YoY) และเมื่อเทียบกับไตรมาสก่อน (QoQ) แตะระดับ 3 แสนล้านบาทสูงสุดเป็นประวัติการณ์ น่าจะช่วยหล่อเลี้ยงบรรยากาศการลงทุนโดยรวมต่อเนื่องในเดือนนี้

สำหรับผลประกอบการหุ้นกลุ่มธนาคารที่อยู่ภายใต้การวิเคราะห์ของ บล.ทิสโก้ ทั้ง 7 แห่ง ได้แก่ BAY, BBL, KBANK, KKP, KTB, SCB และ TTB คาดว่าไตรมาส 1/2565 จะมีกำไรสุทธิรวมอยู่ที่ 4.89 หมื่นล้านบาท เพิ่มขึ้น 11.4% YoY และเพิ่มขึ้น 21.7% QoQ การเติบโต YoY หลักๆ มาจากรายได้ที่เพิ่มขึ้นจากการขยายตัวของสินเชื่อ และการตั้งสำรองฯ (ต้นทุนเครดิต) ที่คาดว่าจะลดลงจากการกลับมาเปิดกิจกรรมทางเศรษฐกิจและการบริหารคุณภาพสินทรัพย์

ขณะที่การเติบโตของกำไร QoQ มาจากการเพิ่มขึ้นของรายได้ค่าธรรมเนียม ค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน และต้นทุนเครดิตที่ลดลง บล.ทิสโก้เชื่อว่า ธนาคารขนาดใหญ่ยังมีโอกาสฟื้นต้นทุนเครดิตลดลงได้มากกว่าธนาคารขนาดเล็ก รวมทั้งจะได้ประโยชน์จากภาวะดอกเบี้ยขาขึ้นด้วย

อย่างไรก็ตาม ความเสี่ยงเศรษฐกิจโลกชะลอตัวหลักๆ มาจากผลกระทบของสงครามยูเครน - รัสเซีย และมาตรการคว่ำบาตรต่างๆ รวมถึงแรงกดดันด้านเงินเฟ้อที่สูงขึ้นต่อเนื่อง และแนวโน้มการเร่งเข้มงวดทางการเงินของธนาคารกลางสหรัฐฯ (FED) ทั้งการขึ้นดอกเบี้ยและการเริ่มดึงสภาพคล่องออกจากระบบในช่วงเดือนพฤษภาคมถึงเดือนมิถุนายนนี้ เชื่อว่าจะไม่เป็นผลดีต่อตลาดโดยเฉพาะตลาดเกิดใหม่ และทิศทางของกระแสเงินทุนต่างประเทศในระยะถัดไป

สำหรับการเริ่มเกิดปรากฏการณ์ "Inverted Yield Curve" ซึ่งเป็นภาวะที่อัตราผลตอบแทนของพันธบัตรรัฐบาลอายุสั้นสูงกว่าผลตอบแทนของพันธบัตรรัฐบาลอายุยาว โดยเกิดสัญญาณขึ้นในพันธบัตรรัฐบาลสหรัฐฯ (US Bond Yield) บางคู่ เช่น คู่ของอายุ 10 ปี - 5 ปี และคู่ของอายุ 30 ปี - 5 ปี เป็นต้น ขณะที่คู่ของอายุ 10 ปี - 2 ปี ก็ใกล้จะติดลบเช่นกัน อย่างไรก็ตาม ในมุมมองของ บล.ทิสโก้เชื่อว่า คู่ของอายุ 10 ปี - 3 เดือน น่าจะสะท้อนภาพวัฏจักรเศรษฐกิจได้ดีกว่า

"จากการศึกษาข้อมูล US Bond Yield คู่ของอายุ 10 ปี - 3 เดือนนับตั้งแต่ปี 2513 พบว่าในช่วงที่เศรษฐกิจจะเข้าสู่ภาวะถดถอยหลังพันธบัตรรัฐบาลสหรัฐฯ คู่ของอายุ 10 ปี - 3 เดือนติดลบทุกครั้ง โดยใช้เวลาเฉลี่ย 19 เดือนหลัง Yield Curve ติดลบ ขณะที่ราคาหุ้น (MSCI DM Index) จะผันผวนสูงในช่วงเดือนแรกๆ ที่เกิด Inverted Yield Curve ก่อนที่จะ

ฟื้นตัวขึ้นในช่วง 4-5 เดือนถัดไป ซึ่งหลังจากนั้นตลาดหุ้นมักจะเกิดการปรับฐานลงครั้งใหญ่ตามมา โดยใช้เวลาเฉลี่ยประมาณ 13 เดือน โดยมีระยะเวลาที่สั้นที่สุด คือ 6 เดือน และนานที่สุด คือ ประมาณ 2 ปี" นายอภิชาติกล่าว

เพราะฉะนั้น ถึงแม้ปัจจุบันส่วนต่าง US Bond Yield คู่ของอายุ 10 ปี - 2 ปี ใกล้จะติดลบแล้ว แต่ บล.ทิสโก้มองเป็นเพียงสัญญาณเตือนให้เพิ่มความระมัดระวังในการลงทุนเท่านั้น และอยากให้นักลงทุนพิจารณาควบคู่ไปกับส่วนต่าง US Bond Yield คู่ของอายุ 10 ปี - 3 เดือน ซึ่งปัจจุบันยังเป็นบวกกว่า 180 bps ดังนั้น นักลงทุนยังไม่ควรตื่นตระหนกกับการเกิด Inverted Yield Curve ในบางคู่ จนรับเทขายหุ้นทิ้งทั้งหมด บล.ทิสโก้แนะนำเพียงแค่ติดตามพัฒนาการของสถานการณ์การลงทุนให้ใกล้ชิดมากขึ้นกว่าเดิม และ/หรือ อาจขายปรับพอร์ต - ถือเงินสดเพิ่มขึ้นบางส่วนในช่วงที่ราคาหุ้นปรับตัวสูงขึ้นเท่านั้น

จากมุมมองข้างต้น บล.ทิสโก้ยังคงกลยุทธ์ "Selective Buy" สำหรับการลงทุนในเดือนเมษายนมีประเด็นหุ้นที่น่าสนใจ คือ 1.หุ้นที่ป้องกันเงินเฟ้อได้ และหุ้นที่ได้ประโยชน์จากดอกเบี้ยขาขึ้น แนะนำ PTTEP, PTTGC / BBL 2.หุ้นเปิดเมืองรับการผ่อนคลายต่างชาติดำเนินการง่ายขึ้นและการเตรียมปรับ COVID-19 เป็นโรคประจำถิ่นแนะนำ MINT และ 3. หุ้นเชิงเศรษฐกิจในประเทศที่มีปัจจัยบวกเฉพาะตัว เช่น AP, BCH, SPVI เพราะฉะนั้นหุ้นเด่นที่บล.ทิสโก้แนะนำในเดือนเมษายน คือ AP, BBL, BCH, MINT, PTTEP, PTTGC และ SPVI ด้านแนวรับสำคัญของ SET Index เดือนนี้อยู่ที่ 1,660 - 1,670 จุด และแนวรับถัดไปที่ 1,640 จุด และ 1,620 จุด ตามลำดับ และแนวต้านสำคัญของ SET Index เดือนนี้อยู่ที่ 1,700 - 1,705 จุด และแนวต้านต่อไปคือ 1,720 - 1,730 จุด และ 1750 จุด ตามลำดับ





อินไซด์ Business

**"MONO NEXT" บริจาค
ขยะอิเล็กทรอนิกส์
เพื่อผู้พิการทางการเคลื่อนไหวสากล**



**"ธนาคารกรุงเทพ ร่วมศูนย์บริการโลหิตแห่งชาติ
สภากาชาดไทย จับเคลื่อน
หน่วยรับบริจาคโลหิตเคลื่อนที่ ต่อเนื่อง 26 ปี"**



**"เคอรี่ เอ็กซ์เพรส" ผนึกกำลัง "เดอะมอลล์ กรุ๊ป"
เปิดตัวจุดบริการรับ-ส่งพัสดุร่วมกับ
"กูร์เมต์ มาร์เก็ต" นำร่อง 5 สาขา**



**FIT Auto จับมือ ทิพยประกันภัย และ
บัตเจท คาร์เอนด์ทรีค เรนทัล ประเทศไทย
เปิดแคมเปญ "FIT Auto ฉลอง 8 ปี แว็บปีทุกโปร"**





สรุปมูลค่าการซื้อขาย

SET

mai

สรุปการซื้อขาย ณ วันที่ 1 เม.ย. 2565

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	5,947.89	8.63	5,094.85	7.39	853.04	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	6,008.77	8.72	6,329.53	9.18	-320.75	-
นักลงทุนต่างประเทศ	28,526.77	41.38	26,651.64	38.66	1,875.12	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	28,457.76	41.28	30,865.17	44.77	-2,407.41	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 1 เม.ย. 2565

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	5,947.89	8.63	5,094.85	7.39	853.04	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	6,008.77	8.72	6,329.53	9.18	-320.75	-
นักลงทุนต่างประเทศ	28,526.77	41.38	26,651.64	38.66	1,875.12	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	28,457.76	41.28	30,865.17	44.77	-2,407.41	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 1 เม.ย. 2565

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	391,930.00	6.99	473,243.02	8.44	-81,313.02	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	491,906.22	8.77	491,174.84	8.76	731.38	-
นักลงทุนต่างประเทศ	2,595,235.74	46.30	2,482,496.33	44.28	112,739.41	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	2,126,723.85	37.94	2,158,881.62	38.51	-32,157.76	-



Market for Alternative Investment

สรุปมูลค่าการซื้อขาย

SET

mai

สรุปการซื้อขาย ณ วันที่ 1 เม.ย. 2565

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	61.53	0.83	31.33	0.42	30.20	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	40.04	0.54	34.43	0.47	5.61	-
นักลงทุนต่างประเทศ	1,070.51	14.46	981.92	13.26	88.59	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	6,231.19	84.17	6,355.59	85.85	-124.40	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 1 เม.ย. 2565

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	61.53	0.83	31.33	0.42	30.20	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	40.04	0.54	34.43	0.47	5.61	-
นักลงทุนต่างประเทศ	1,070.51	14.46	981.92	13.26	88.59	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	6,231.19	84.17	6,355.59	85.85	-124.40	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 1 เม.ย. 2565

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	3,778.51	0.86	4,321.58	0.99	-543.07	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	1,575.15	0.36	1,572.44	0.36	2.71	-
นักลงทุนต่างประเทศ	59,863.96	13.69	62,299.30	14.24	-2,435.35	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	372,183.85	85.09	369,208.14	84.41	2,975.71	-



สืบอันดับหลักทรัพย์

* ข้อมูลเพื่อการวิเคราะห์หรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช้เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์
* ข้อมูลล่าสุด 01/04/2565 17:17:12

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	%เปลี่ยนแปลง	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท)
SET	1,701.31	+6.07	+0.36	1,701.99	1,690.70	23,984,849	68,941.19
SET50	1,023.66	+3.99	+0.39	1,024.14	1,016.60	1,365,459	32,417.35
SET100	2,321.94	+8.48	+0.37	2,323.40	2,306.95	1,853,856	39,229.52
sSET	1,136.05	+2.03	+0.18	1,139.04	1,132.57	1,663,068	5,208.48
SFTCI MV	1,032.78	-0.16	-0.02	1,034.71	1,028.90	625,173	21,572.15
SFTHD	1,210.05	+4.56	+0.38	1,212.13	1,203.44	681,096	8,680.32
SETTHSI	1,074.44	+3.62	+0.34	1,074.94	1,067.27	1,597,648	31,831.75
SETWB	1,014.97	+3.12	+0.31	1,015.11	1,007.67	288,630	8,468.31
mai	672.17	+9.26	+1.40	673.66	661.81	2,931,193	7,403.27

SFT

mai

เลือกดูตามประเภทหลักทรัพย์

หุ้นสามัญ

Go

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	มูลค่า AOM ('000 บาท)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
SCB	4,094,598.20	121.00	+7.00 (+6.14%)
KBANK	2,697,250.05	163.00	+1.50 (+0.93%)
SVOA	2,309,847.91	3.80	+0.46 (+13.77%)
TEAMG	2,182,922.81	6.60	+0.85 (+14.78%)
PTT	1,552,898.10	38.75	+0.25 (+0.65%)
PTTEP	1,424,589.40	146.00	+2.00 (+1.39%)
TRUE	1,324,559.95	5.15	- (-)
AOT	1,126,612.18	66.50	+0.25 (+0.38%)
JMT	1,033,541.85	79.00	+2.00 (+2.60%)
ADVANC	976,544.70	236.00	+3.00 (+1.29%)

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
MSC	21,632,300	12.60	+2.60 (+26.00%)
TEAMG	325,132,000	6.60	+0.85 (+14.78%)
SVOA	599,877,300	3.80	+0.46 (+13.77%)
FSS	15,130,900	6.05	+0.55 (+10.00%)
RAM	1,952,700	45.75	+3.75 (+8.93%)
SVT	122,680,800	4.96	+0.40 (+8.77%)
SCI	24,328,800	2.42	+0.16 (+7.08%)
MICRO	12,366,800	7.65	+0.50 (+6.99%)
CGH	204,643,300	1.41	+0.09 (+6.82%)
CPW	12,965,600	5.60	+0.35 (+6.67%)

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
SVOA	599,877,300	3.80	+0.46 (+13.77%)
7UP	480,581,400	1.32	-0.02 (-1.49%)
BWG	466,012,200	1.11	-0.05 (-4.31%)
JUTHA	444,305,300	1.15	-0.12 (-9.45%)
TTB	405,767,500	1.32	- (-)
TEAMG	325,132,000	6.60	+0.85 (+14.78%)
TRUE	254,463,300	5.15	- (-)
NUSA	231,688,900	1.50	-0.03 (-1.96%)
JAS	209,449,300	4.08	- (-)
CGH	204,643,300	1.41	+0.09 (+6.82%)

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
JUTHA	444,305,300	1.15	-0.12 (-9.45%)
Q-CON <XD>	1,229,700	5.70	-0.50 (-8.06%)
EMC	84,941,000	0.24	-0.02 (-7.69%)
ILM	3,586,000	21.90	-1.60 (-6.81%)
PPPM <C, NP>	11,281,300	0.35	-0.02 (-5.41%)
ASK	1,415,400	45.75	-2.25 (-4.69%)
DWG	466,012,200	1.11	-0.05 (-4.31%)
VARO	1,000	4.80	-0.20 (-4.00%)
JWD	9,706,300	17.40	-0.70 (-3.87%)
TNR	265,600	7.80	-0.30 (-3.70%)

HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOONINSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 คุณนุ้ย
E-mail: reporter@hooninside.com



@HOONINSIDE