



Hooninside

Hooninside

11.03.2022 / Friday / #1235

รู้ลึก รู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ



SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com



"JGS Synergy Power" บ.ร่วมทุน

GUNKUL JMART และ SINGER

ตั้งเป้ายอดขายปีนี้ 100 ล้านบาท

เจจีเอส ซินเนอร์จี พาวเวอร์ ("JGS") บริษัทร่วมทุนใหม่ภายใต้เครือ กันกุล เจมาร์ท และ ซิงเกอร์ประเทศไทย พร้อมเดินหน้าจำหน่ายสินค้า **กลุ่มพลังงานทดแทน** ส่ง Solar Rooftop

อ่านต่อหน้า 2 |



UPA เอาจริง!!

ลุยติดตั้งเครื่องขุดคริปโตฯ ล็อตแรก 400 เครื่อง

UPA ประกาศลุยสินทรัพย์ดิจิทัลเต็มพิกัด! ประเดิมรับมอบเครื่องขุดคริปโตฯ 400 เครื่อง **ล็อตแรกติดตั้ง** ที่เหมือง เมืองปากเซ ใน สปป.ลาว

อ่านต่อหน้า 4 |



SA วางเป้าปี65

รายได้แตะ 4 พันล.

ลุยเปิด 6 โครงการใหม่มูลค่ากว่า 1.1 หมื่นล.

"ขจรศิษฐ์ สิ่งสรรเสริญ" บิ๊กบอส บมจ.ไซมิส แอสเสท (SA) ชู 4 กลยุทธ์เด็ดลุยปีเสือ "Asset Play" นำสินทรัพย์ที่มีมาต่อยอด ธุรกิจต่างๆ แดกแขนงออกเป็น 6 ธุรกิจ

อ่านต่อหน้า 5 |



BY

เจี๊ยะเลน

Wall Street ตลาดหุ้น
เม้าท์มอยภาษาหุ้น by เจี๊ยะเลน
ณ Wall Street World

ยึด

เยื่อ!!

อ่านต่อหน้า 7 |



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

“JGS Synergy Power” บ.ร่วมทุน GUNKUL JMART และ SINGER ตั้งเป้ายอดขายปีนี้ 100 ล้านบาท

เจจีเอส ซินเนอร์จี พาวเวอร์ (“JGS”) บริษัทร่วมทุนใหม่ภายใต้เครือ กันกุล เจมาร์ท และซิงเกอร์ประเทศไทย พร้อมเดินหน้าจำหน่ายสินค้ากลุ่มพลังงานทดแทน ส่ง Solar Rooftop สำหรับครัวเรือน เป็นสินค้าแรก เพื่อดันยอดขายให้เข้าเป้า 100 ล้านบาท ภายในปี 2565 นี้ แยม ยังมีสินค้าเพิ่มเติมออกจำหน่ายต่อเนื่องในช่วงไตรมาส 2/2565 ตอบโจทย์ Mega Trend ของประเทศในด้านความต้องการสินค้ากลุ่มพลังงานทดแทน

นายอดิศักดิ์ สุขุมวิทยา ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เจมาร์ทจำกัด (มหาชน) (JMART) เปิดเผยว่า ภายหลังจากที่ประชุมผู้ถือหุ้น ได้มีมติอนุมัติให้จัดตั้งบริษัทร่วมทุนกับ บริษัท กันกุล เอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) และบริษัท ซิงเกอร์ประเทศไทย จำกัด (มหาชน) เพื่อจัดตั้งบริษัทร่วมทุนร่วมกันในการประกอบธุรกิจ จัดจำหน่าย

อุปกรณ์ไฟฟ้าและโซลาร์โซลูชันผ่านเครือข่ายการจัดจำหน่าย และการจัดหาสินค้าโดยกลุ่มธุรกิจเครือของบริษัททั่วประเทศ สำหรับสินค้าอุปกรณ์ไฟฟ้าและโซลาร์โซลูชัน และ พัฒนาการร่วมลงทุนในการลงทุนติดตั้งระบบ Solar Rooftop เพื่อประหยัดค่าไฟฟ้า และโอกาสการขายไฟฟ้าร่วมกันภายใต้เครือของกลุ่มธุรกิจเจมาร์ท และการลงทุนทางด้าน EV Charging Station ซึ่งที่ผ่านมาทั้ง 3 บริษัท ได้หารือในด้านข้อสัญญาาร่วมทุน และรูปแบบของธุรกิจเสร็จเรียบร้อยแล้วนั้น ปัจจุบัน ได้จัดตั้งบริษัท เจจีเอส ซินเนอร์จี พาวเวอร์ จำกัด (JGS) ขึ้นแล้ว เพื่อดำเนินงานดังกล่าว โดยปัจจุบันได้เริ่มจำหน่ายสินค้า เรือธงสินค้าแรกของบริษัท คือ Solar Rooftop ผ่านช่องทางของ เจมาร์ท โอบาย, เจดี กรุ๊ป และซิงเกอร์ประเทศไทย โดยชุด Solar Rooftop ขนาด 1.8 กิโลวัตต์ ที่ราคา 89,000 บาท พร้อมสินเชื่อจาก

กลุ่มเจมาร์ท และซิงเกอร์ประเทศไทย ซึ่งคาดว่าจะได้รับการตอบรับได้ดีในฤดูร้อนนี้

นายกิตติพงศ์ กนกวิไลรัตน์ กรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท ซิงเกอร์ประเทศไทย จำกัด (มหาชน) (SINGER) เปิดเผยว่า สินค้าเรือธงที่ทางบริษัท JGS นำมาจำหน่ายนี้ ถือว่าน่าสนใจมากสำหรับกลุ่มลูกค้าของซิงเกอร์ที่เปิดร้านค้า ซึ่งต้องมีการใช้ไฟฟ้าในช่วงกลางวัน การทำเอาสินค้านี้มาจำหน่ายพร้อมสินเชื่อของซิงเกอร์ จะยิ่งทำให้ลดต้นทุนค่าใช้จ่ายไฟฟ้าของลูกค้า และกลุ่มครัวเรือนลูกค้าหลักของซิงเกอร์ โดยชุดแคมเปญ บัตรประชาชนใบเดียวก็ผ่อนได้ ผ่อนเริ่มต้น 2,990 บาทต่อเดือน เท่านั้น ทั้งนี้ ภายหลังจากที่ได้หารือในด้านธุรกิจกับ JGS แล้ว ทั้ง กลุ่มเจมาร์ท และซิงเกอร์ จะช่วยกันดันยอดขาย JGS ให้เข้าเป้าได้ 100 ล้านบาทภายในปีนี้



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

“บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)”





SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

“JGS Synergy Power” บ.ร่วมทุน GUNKUL JMART และ SINGER ตั้งเป้ายอดขายปีนี้ 100 ล้านบาท

นายกัลกล ดำรงปิยวุฒิ ประธานกรรมการ บริษัท กันกุล เอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) (GUNKUL) เปิดเผยว่า การผนึกกำลังกับ JMART และ SINGER จะนำไปสู่การตีความโจทย์การใช้พลังงานของฐานลูกค้าที่หลากหลายมากยิ่งขึ้น โดย GUNKUL มีความชำนาญและความพร้อมอย่างมากในการจัดหาผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพ เพื่อจำหน่ายให้กับผู้บริโภคผ่านทางช่องทางของเจมาร์ท โดยสินค้าที่จะนำมาจำหน่ายยังมีสินค้าอื่นๆ ที่ทาง GUNKUL เป็นผู้จัดหาและผลิต อาทิเช่น อุปกรณ์ชาร์จรถยนต์ไฟฟ้า (EV Charger) และผลิตภัณฑ์กลุ่มกัญชง ซึ่งจะเป็นสินค้าเรือธงที่จะนำมาจำหน่ายให้กับ JGS ไปจัดจำหน่ายให้กับช่องทางการค้าปลีกของเจมาร์ทต่อไป

ด้านนางสาวนฤชล ดำรงปิยวุฒิ ประธานเจ้าหน้าที่ปฏิบัติการ สายงานกลยุทธ์การลงทุนและธุรกิจนวัตกรรมพลังงาน เสริมว่า ปัจจุบัน

การเป็นเจ้าของระบบโซลาร์ ผลิตไฟฟ้าใช้เองเพื่อช่วยประหยัดค่าไฟ ยังต้องอาศัยเม็ดเงินการลงทุนที่ค่อนข้างสูง ด้วยจุดเด่นของพันธมิตรอย่าง JMART และ SINGER ในเรื่องของการปล่อยสินเชื่อ ซึ่งถือเป็นจิ๊กซอว์ด้านการเงินชิ้นสำคัญที่บริษัทฯ เชื่อว่าจะปลดล็อกปัญหาต้นทุนการติดตั้งระบบโซลาร์ที่อาจดูเป็นภาระค่าใช้จ่ายในช่วงต้น ให้เป็นเรื่องที่เข้าถึงง่าย ยกภาระความกังวลเรื่องการลงทุนให้ JMART และ SINGER ส่วนเรื่องเทคนิคระบบโซลาร์ให้ GUNKUL เป็นผู้ดูแลแทน โดยเริ่มตั้งแต่ววันนี้ ทุกคน ทุกไซส์ การติดตั้งไม่จำเป็นที่จะต้องรออีกต่อไป ไม่มีคำว่าระบบไหนต้นทุนเร็วกว่าหรือช้ากว่า เพราะลูกค้าเลือกจุดเริ่มต้นของเขาเองได้ เลือกจำนวนเงินและระยะผ่อนที่เหมาะสมสอดคล้องไปกับค่าไฟที่ประหยัดได้ และอยากให้มองว่าโซลาร์คือติดปุ๊บประหยัดปั๊บ Make Energy Affordable ต้องเกิดขึ้นจริงๆ ไม่ใช่เป็นเพียง Tagline ที่สุด

ท้ายยังเป็นภาระของลูกค้าอยู่ นั่นคือเรามองเห็นลูกค้าเข้ามาร่วมต่อจิ๊กซอว์ไปกับเรา ค่าไฟฟ้าที่เป็นภาระของบางครัวเรือนและธุรกิจสามารถได้รับโซลูชันที่ตอบโจทย์ระยะยาวถึง 25 ปีด้วยโซลาร์ที่เราเป็นเจ้าของเองได้

สำหรับ บริษัท เจจีเอส ซินเนอร์จี พาวเวอร์ จำกัด (JGS) คือ บริษัทร่วมทุนในการทำธุรกิจระหว่างบริษัท GUNKUL JMART และ SINGER ในด้านการจำหน่ายสินค้าที่เกี่ยวข้องกับพลังงานทดแทนให้กับกลุ่มลูกค้ารายย่อย กลุ่มครัวเรือน ซึ่งเป็นไปตาม Mega Trend ของโลก และการสนับสนุนของภาครัฐ โดยสินค้าแรกที่จะจำหน่ายคือ Solar Rooftop Solutions และ Private PPA ภายใต้การร่วมทุนครั้งนี้ GUNKUL จะมีสัดส่วนการถือหุ้นร้อยละ 50 และ JMART ถือหุ้นร้อยละ 40.1 และ SINGER ถือหุ้นร้อยละ 9.9



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

“บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)”





SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

UPA เอาจริง!!

ลุยติดตั้งเครื่องขุดคริปโตฯ

ล็อตแรก 400 เครื่อง

UPA ประกาศลุยสินทรัพย์ดิจิทัลเต็มพิกัด! ประเดิมรับมอบเครื่องขุดคริปโตฯ 400 เครื่อง ล็อตแรกติดตั้งที่เหมือง เมืองปากเซ ใน สปป.ลาว พร้อมคาดเดือน เม.ย.เตรียมติดตั้งเพิ่มอีก 4,000 เครื่อง วงเงินลงทุน 440.9 ล้านบาท ฟาก " กวิน เฉลิมโรจน์ " ผู้ช่วยประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ระบุเป็นธุรกิจที่มีศักยภาพสามารถผลักดันให้ธุรกิจเติบโตได้อย่างแข็งแกร่งยิ่งขึ้น มั่นใจสนับสนุนอนาคตโตก้าวกระโดด มั่นใจปีแนวโน้มผลงานปี 65 โตแกร่ง

นายกวิน เฉลิมโรจน์ ผู้ช่วยประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัทยูไนเต็ด เพาเวอร์ ออฟ เอเชีย จำกัด (มหาชน) (UPA) เปิดเผยว่า เปิดเผยว่า บริษัทฯได้ทำการสั่งซื้อเครื่องขุดคริปโตเคอร์เรนซี เพื่อมาติดตั้งที่เหมืองที่เมืองปากเซ แขวงจำปาสัก สปป.ลาว ซึ่งเป็นเหมืองที่ลงทุนร่วมกับ Asia Investment and Financial Services Sole Company Limited

(AIFS) รวมมูลค่าประมาณ 13.48 ล้านดอลลาร์สหรัฐ หรือประมาณ 440.9 ล้านบาท โดยได้ติดตั้งเครื่องขุดคริปโตเคอร์เรนซีแล้วเสร็จจำนวน 400 เครื่อง พร้อมดำเนินการขุดคริปโตเคอร์เรนซี สามารถรับรู้รายได้ทันทีในไตรมาส 1/2565 และจะทยอยติดตั้งอีกจำนวน 4,000 เครื่อง โดยคาดว่าจะแล้วเสร็จภายในเดือนเมษายน 2565 และสามารถรับรู้รายได้ทั้งหมดในไตรมาส 2/2565

"การที่บริษัทแจ้ง ก็เพื่อต้องการให้เห็นถึงความมุ่งมั่น และพัฒนาการที่สำคัญในการทำธุรกิจ และเป็นการสร้างเชื่อมั่นต่อผู้ลงทุนและผู้ถือหุ้น ที่ผ่านมามีงานบริหารของเราได้มีการศึกษาข้อมูลเกี่ยวกับธุรกิจเหมืองขุดบิทคอยน์มาเป็นอย่างดี เชื่อว่าจะให้ผลตอบแทนที่คุ้มค่ากับการลงทุน เพิ่มโอกาสในการสร้างรายได้และผลกำไรให้กับบริษัทฯ นอกเหนือจากธุรกิจโรงไฟฟ้า และอสังหาริมทรัพย์ " นายกวิน กล่าว

ผู้ช่วยประธานเจ้าหน้าที่บริหาร UPA กล่าวอีกว่า แนวโน้มธุรกิจ 2565 คาดว่าจะเติบโตอย่างก้าวกระโดด เมื่อเทียบกับปีที่ผ่านมาจากการทยอยรับรู้รายได้จากผลตอบแทนในการลงทุนในโครงการต่างๆ ทั้งจากธุรกิจเดิมและธุรกิจใหม่ โดยเฉพาะธุรกิจสินทรัพย์ดิจิทัล และบริษัทฯยังคงมองหาโอกาสใหม่ในการขยายการลงทุน เพื่อการเติบโตที่แข็งแกร่งและยั่งยืน สร้างผลตอบแทนที่ดีให้กับผู้ถือหุ้นในอนาคต

อนึ่งประชุมคณะกรรมการของบริษัทฯในวันที่ 11 กุมภาพันธ์ 2565 ที่ผ่านมามีมติอนุมัติการลงทุนในธุรกิจสินทรัพย์ดิจิทัล โดยการตรวจสอบการทำธุรกรรมที่ใช้คริปโตเคอร์เรนซี หรือการขุดเหมืองคริปโตเคอร์เรนซี (Cryptocurrency Mining) ในสาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาว (สปป.ลาว) ในวงเงิน 25 ล้านดอลลาร์สหรัฐ หรือประมาณ 817.7 ล้านบาท



บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

SA วางเป้าปี65 รายได้แตะ 4 พันลบ.

ลุยเปิด 6 โครงการใหม่มูลค่ากว่า 1.1 หมื่นลบ.

"ขจรศิษฐ์ สิ่งสรรเสริญ" บิ๊กบอส บมจ. ไซมิส แอสเสท (SA) ชู 4 กลยุทธ์เด็ดลุยปีเสือ "Asset Play" นำสินทรัพย์ที่มีมาต่อยอดธุรกิจต่างๆ แดกแขนงออกเป็น 6 ธุรกิจ เพื่อเพิ่มมูลค่าให้มากขึ้น โดยมีแผนหลักคือ 1.จัดหาแหล่งเงินลงทุนจาก Green Finance- Green Bond ต้นทุนต่ำ 2.ปรับสัดส่วนพัฒนาโครงการแนวราบเป็น 50% ของรายได้ภายในปี 2567 3.เน้นสร้าง Recurring Income และ 4.รุกพัฒนาธุรกิจใหม่ หนุนสร้าง New S-Curve ต้นผลงานเติบโตแข็งแกร่ง ส่วนปี 2565 นี้ปีกรรายได้แตะ 4,500-4,900 ล้านบาท ลุยเปิด 6 โครงการใหม่ มูลค่ารวม 11,621 ล้านบาท ส่วน Backlog ในมือตอนนี้ตุนไว้แล้ว 4,324 ล้านบาท ทอยรับรู้ภายใน 3 ปี (2565-2569)

นายขจรศิษฐ์ สิ่งสรรเสริญ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไซมิส แอสเสท จำกัด (มหาชน) หรือ SA ผู้พัฒนา

อสังหาริมทรัพย์แบบครบวงจร ภายใต้แนวคิด 'Asset of Life สร้างกำไรให้กับทุกการใช้ชีวิต' เปิดเผยถึงแผนการดำเนินธุรกิจในปี 2565 บริษัทฯ ได้ตั้งเป้าหมายรายได้เติบโตอยู่ที่ 4,500 - 4,900 ล้านบาทจากปีก่อน โดยมีรายได้หลักจากธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ ซึ่งปัจจุบันมีโครงการที่กำลังดำเนินงานอยู่ (Under Development) จำนวน 4 โครงการ มูลค่า 23,976.3 ล้านบาท ซึ่งในปีนี้จะมียุทธศาสตร์ที่แล้วเสร็จคือ Landmark @ MRTA Station

ขณะที่มีโครงการที่ก่อสร้างแล้วเสร็จจำนวน 8 โครงการ มูลค่า 18,938.9 ล้านบาท โดยเป็นอสังหาริมทรัพย์เพื่อขายมูลค่า 15,432 ล้านบาทซึ่งมีมูลค่าคงเหลือเป็น Inventory ที่พร้อมขายเพื่อรับรู้รายได้อีก 5,059.6 ล้านบาท

พร้อมกันนี้ มีแผนจะเปิดโครงการใหม่ในปี 2565 จำนวน 6 โครงการ ได้แก่ Landmark @ Kasetsart TSH Station , Monsane Exclusive Villa Ratchapruek-Pinklao , Siamese Kin Ramintra Phase 2 , Siamese Home @ Phaholyothin - Rangsit , Siamese Talingchan และ Siamese Luxury Home @ Ratchapruek - 345 มูลค่ารวม 11,621.9 ล้านบาท

ปัจจุบัน บริษัทฯ มี Backlog มูลค่ารวม 4,324.20 ล้านบาท จะรับรู้รายได้ภายในปี 2565-2569 ขณะเดียวกันปีนี้บริษัทได้ขยายโครงการแนวราบ จำนวน 4 โครงการ มูลค่ารวมประมาณ 7,500 ล้านบาท ซึ่งจะสามารถรับรู้รายได้ภายในปี 2565-2570 นี้





SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

SA วางเป้าปี65 รายได้แตะ 4 พันลบ.

ลุยเปิด 6 โครงการใหม่มูลค่ากว่า 1.1 หมื่นลบ.

เขากล่าวต่อว่าปีนี้ SA ได้กำหนด 4 กลยุทธ์ ในการดำเนินงานเพื่อพัฒนา อสังหาริมทรัพย์ให้เติบโตอย่างยั่งยืน ประกอบด้วย 1.การจัดหาเงินลงทุนให้สอดคล้องกับการวางแผนการพัฒนาโครงการ อาทิเช่น Green Finance หรือ Green Bond ซึ่งเป็นการลงทุนรูปแบบใหม่ สามารถลดต้นทุนทางการเงินของบริษัทได้ 2.ปรับสัดส่วนการพัฒนาโครงการ โดยเพิ่มรายได้ของโครงการแนวราบมากยิ่งขึ้น 3. มุ่งพัฒนาโครงการในทำเลที่มีศักยภาพ เช่น ถนนสุขุมวิท โดยมีการเก็บอสังหาริมทรัพย์นี้ไว้ และทำการบริหารจัดการ ทำให้เปลี่ยนการรับรู้รายได้จากการขายเป็นการรับรู้รายได้อย่างสม่ำเสมอ (Recurring Income) และ 4. การพัฒนาธุรกิจใหม่ เพื่อขยายธุรกิจ สู่อุตสาหกรรม New S-Curve ซึ่งจะเป็นธุรกิจที่มีการเติบโตในอนาคต

"บริษัทฯ มุ่งมั่นสร้างการเติบโตแข็งแกร่ง โดยมีการวางแผนพัฒนาโครงการเพิ่มเติมอยู่ตลอดเพื่อสร้างการรับรู้รายได้ของโครงการใหม่ๆ พร้อมกันนี้ในปี 2565 ได้ตั้งเป้าหมายเพิ่มสัดส่วนพัฒนาโครงการแนวราบให้อยู่ที่ 50% ของรายได้รวมภายในปี 2567 และคาดว่าจะสามารถสร้างรายได้เพิ่มขึ้นประมาณปีละ 3,000 - 4,000 ล้านบาท นอกจากนี้ ยังมองหาโอกาสสร้าง S-Curve จากธุรกิจใหม่ๆ อาทิเช่น ธุรกิจด้านพลังงานสีเขียว ธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับการบริการ ธุรกิจเกี่ยวกับเทคโนโลยีของการพักอาศัย ธุรกิจเกี่ยวกับการบริการผู้สูงอายุ ธุรกิจเกี่ยวกับ Spa & Wellness และธุรกิจการเงินและการลงทุนอีกด้วย ซึ่งเชื่อมั่นว่าจะเป็นอีกปัจจัยสำคัญที่ช่วยสนับสนุนผลการดำเนินงานของ SA ให้สามารถเติบโตได้อย่างโดดเด่น มั่นคงและยั่งยืนต่อไป" นายชจรสิทธิ์ กล่าวในที่สุด



www.tmill.co.th



บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999



SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com



ยึดเชื่อ!!

By : เจ็เยเลน

ณ Wall Street World

ทีออฟฟิศสำหรับ FSSIA เนื่องจากมีส่วนแบ่งรายได้จากการให้บริการด้านโควิดที่ใหญ่ที่สุด ราคาปรับตัวขึ้นมา มีสัญญาณการกลับตัว เจ็จึงมองเป็นจังหวะของการเล่นในรอบบนเจ้าค่ะ

ยึดเชื่อ !! ตลาดหุ้นไทยเมื่อวันศุกร์ที่ผ่านมา ปรับตัวลงไปแดนลบ จากความกังวลปฏิบัติการทางทหารของรัสเซียที่ยังคงเดินหน้าต่อเนื่องและมีความรุนแรงมากขึ้น โดยเฉพาะเหตุโจมตีโรงไฟฟ้านิวเคลียร์ซาปอริซเซีย (Zaporizhzhia) ในยูเครน ทำให้นักลงทุนเกิดความกังวล ความเสี่ยงและความไม่แน่นอนหากสถานการณ์บานปลายออกไปจะส่งผลกระทบต่อในวงกว้าง จึงมีแรงขายทำกำไรออกมาเพื่อลดความเสี่ยง ซึ่งทั่วโลกยังคงเฝ้าจับตาและดูสถานการณ์กันอย่างต่อเนื่องเจ้าค่ะ

มาดูหุ้นแก๊งกำไรตัวแรกของวันกันเจ้าค่ะ MAJOR ผลกำไร ไตรมาส 4/2564 อยู่ที่ 100 ล้านบาท ลดลง 95% เมื่อเทียบกับไตรมาสก่อน และลดลง 69% เมื่อเทียบกับปีก่อน ดีกว่าประมาณการ ซึ่งราคาเริ่มขึ้นพักฐาน และ The batman ก็น่าจะเป็นหนึ่งที่ถูกอกถูกใจใครหลายๆคน เจ็จึงมองเป็นจังหวะที่น่าสนใจอีกรอบเจ้าค่ะ

ต่อกันที่ BCH เจ้าค่ะ ช่วงนี้ตัวเลขผู้ติดเชื้อยังเร่งอัตราอย่างต่อเนื่อง จึงยังเป็นปัจจัยบวกต่อกลุ่ม healthcare จะได้ประโยชน์มากที่สุดจากการให้บริการที่เกี่ยวข้องกับโควิด-19 ทั้งเรื่องการตรวจเชื้อ การรักษาทั้งในร.พ. และ ฮอสปิเทล และรายได้จากการฉีดวัคซีน ซึ่ง BCH เป็น

ปิดท้ายกันที่ DTAC ซึ่งก็มีประเด็นบวกอยู่ ถือว่ายังยืนราคาได้ค่อนข้างดีเจ้าค่ะ TRUE ไฟเขียวควรวรม DTAC ตั้งบ.ร่วมทุน สยายปีกสู่ศูนย์กลาง "ไอที" ระดับภูมิภาค พร้อมรุกให้บริการ 5G เครือข่ายที่ดีตลอดจนบริการใหม่ๆ คาดดีลเสร็จในปี นี้ เจ็ก็มองเป็นการลุ้นเล่นแก๊งกำไรไปตามรอบ ใครชอบก็ลองจัดดูเจ้าค่ะ แล้วพบกันใหม่ในคอลัมน์ฉบับหน้า

By เจ็เยเลน ณ Wall Street

- ***การลงทุนมีความเสี่ยง ผู้ลงทุนโปรดศึกษาข้อมูลก่อนตัดสินใจลงทุน
- ***โปรดใช้วิจารณญาณในการตัดสินใจด้วยตัวท่านเอง
- ***ดูกราฟดูเทคนิคประกอบการตัดสินใจนะคะ บางตัวอาจชิงบางตัวไม่ชิงไม่หลุดแนวรับก็ถือได้ น่าจะให้ชิงปรืดปรืดทุกตัวคงไม่ได้ ***ขอให้นักลงทุนทุกท่านประสบความสำเร็จค่า
- ***ปล.สำคัญสุดอย่าลืมวางแผนจุด cut loss นะคะ

Wall Street ตลาดหุ้น
<https://t.me/QueenWallstreet>



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ
"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





รู้ลึก รู้จริง

คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ



Line : hooninside