



Hooninside

Hooninside

11.02.2022 / Friday / #1231

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ



SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

MC โชว์ Q2 (ต.ค.-ธ.ค.64)

กำไรสุทธิทะลุ 230ลบ.

“แม็คกรุป” เดินหน้าเพิ่ม
ประสิทธิภาพบริหารค่าใช้จ่าย
คุมเข้มต้นทุนสู้วิกฤตโควิด-19
หนุนผลงานงวดไตรมาส 2/2565
(ต.ค.-ธ.ค.64) แกร่ง **กำไรสุทธิ**
ทะลุ 230 ล้านบาท

อ่านต่อหน้า

2



TRT คว่าอเดอร์ "แบตเตอรี่ลิเทียม"

TRT ผู้นำตลาดหม้อแปลงไฟฟ้า และอุตสาหกรรม
ด้านพลังงานรายใหญ่ของประเทศ ประเดิมศักราช
รับอั่งเปาของโต เซ็นรับอเดอร์ "แบตเตอรี่ลิเทียม"

อ่านต่อหน้า

4



AUTO
Clik

ACG

เดินหน้าเปิด
“อโตคลิก” ในกทม.
อีก 1 สาขา ดีโดย **26 ก.พ.นี้**

ACG พร้อมแล้วที่จะเปิด “อโตคลิก” อีก 1 สาขาใน
กทม. สาขาโลตัส เอกชัย 99/1 มีโปรโมชั่นมากมาย
ฉลองเปิดสาขา ลดแบบจัดหนัก จัดเต็ม สูงสุด 25%

อ่านต่อหน้า

3



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นอีกหนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

“บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)”





11.02.2022 / Friday / #1231

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ



SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

MC โชว์ Q2 (ต.ค.-ธ.ค.64) กำไรสุทธิทะลุ 230ลบ.

“แม็คกรุ๊ป” เดินหน้าเพิ่มประสิทธิภาพบริหารค่าใช้จ่าย - คุมเข้มต้นทุนสู้วิกฤตโควิด - 19 หนุนผลงานงวดไตรมาส 2/2565 (ต.ค.-ธ.ค.64) แกร่ง กำไรสุทธิทะลุ 230 ล้านบาท รายได้จากการขายเกือบ 1 พันล้านบาท เร่งปรับโฉม Outlet-เพิ่มความหลากหลายสินค้า ดึงนักเดินทางขาช้อป พร้อมเดินเกมการตลาดเชิงรุก อัปเดตแคมเปญ - โปรโมชันกระตุ้นยอดขายต่อบิล ซีอีโอ ยืนยัน ผลงานทั้งปี 2565 รายได้และกำไรสุทธิเติบโตต่อเนื่องตามแผน

นายเจมส์ ริชาร์ด อมตวิวัฒน์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท แม็คกรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ MC เปิดเผยภาพผลการดำเนินงานงวดไตรมาส 2/2565 (ตุลาคม-ธันวาคม 2564) ว่า ภาพรวมเศรษฐกิจไทยช่วงไตรมาส 4 ปี 2564 (ตุลาคม-ธันวาคม) ยังคงเปราะบางจากผลกระทบการระบาดเชื้อไวรัสโควิด-19 รวมถึงความกังวลเกี่ยวกับราคาสินค้าและค่าครองชีพที่มีแนวโน้มปรับเพิ่มสูงขึ้น แม้รัฐบาลจะพยายามออกมาตรการกระตุ้นกำลังซื้อ อาทิ โครงการเราชนะ , คนละครึ่งเฟส 3 เป็นต้น อย่างไรก็ตาม จากการเดินหน้าเพิ่มประสิทธิภาพการบริหารค่าใช้จ่าย และควบคุมต้นทุนอย่างต่อเนื่อง ส่งผลให้บริษัทฯ มีกำไรสุทธิ 231 ล้านบาท เพิ่มขึ้นต่อเนื่องทั้ง Q/Q และ Y/Y

โดยมีรายได้จากการขายอยู่ที่ 995 ล้านบาท ลดลงราว 12% เทียบช่วงเดียวกันปีก่อน ผลจากช่องทางออฟไลน์ ซึ่งเป็นช่องทางหลักที่มีสัดส่วนถึง 90% ของยอดขายรวม ได้รับผลกระทบจากการแพร่ระบาดของเชื้อไวรัสโควิด-19 สายพันธุ์เดลต้า และโอมิครอน ทำให้ผู้บริโภคเกิดความวิตกกังวลต่อสถานการณ์เป็นการชั่วคราว ขณะที่ยอดขายจากช่องทางออนไลน์ ไม่สามารถเข้ามาชดเชยได้ทั้งหมด เนื่องจากกำลังซื้อที่ยังถดถอย โดยช่องทางร้านค้าปลีกตัวเอง (Freestanding Shop) มียอดขายจำนวน 609 ล้านบาท, ห้างสรรพสินค้า (Department Store) จำนวน 251 ล้านบาท, ซูเปอร์สโตร์ (Superstore) จำนวน 12 ล้านบาท และช่องทางออนไลน์ (E-Commerce) จำนวน 102 ล้านบาท

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บมจ.แม็คกรุ๊ป บอกเพิ่มเติมว่า บริษัทฯ ได้ปรับโฉม Outlet ในสถานบริการน้ำมันให้มีความทันสมัย และเร่งขยาย MC Outlet เน้นย่านชุมชน และเส้นทางการจราจรหนาแน่นเพิ่มเติมจากปัจจุบันที่มีอยู่จำนวน 55 แห่ง เป็น 70 แห่ง ภายในมิถุนายน 2565 พร้อมเพิ่มความหลากหลายของสินค้าและคุณภาพในราคาที่จับต้องได้ ดึงดูดนักเดินทางขาช้อป กระตุ้นยอดขายต่อบิล ซึ่งปัจจุบันเฉลี่ยอยู่ที่ราว 1,000 บาทต่อบิล

ขณะเดียวกัน บริษัทฯ ยังเน้นบริหารจัดการต้นทุนสินค้าอย่างมีประสิทธิภาพสูงสุด เดินเกมกลยุทธ์การตลาดแบบเฉพาะเจาะจงกลุ่มเป้าหมาย, สัดส่วนการขายสินค้า รวมไปถึงการบริหารช่องทางจัดจำหน่ายให้สอดคล้องกับแต่ละช่วงเวลาอย่างลงตัว ส่งผลให้ยังสามารถรักษาอัตรากำไรขั้นต้น (Gross Profit Margin : GP) ไว้ได้ในระดับสูงต่อเนื่องที่ 65.1% ปรับเพิ่มสูงขึ้นจากช่วงเดียวกันปีก่อนที่ 60.5% และอัตรากำไรสุทธิ (Net Profit Margin : NP) อยู่ที่ 23% เพิ่มขึ้นจากระดับ 19.8% ในช่วงเดียวกันปีก่อน จากประสิทธิภาพการบริหารจัดการค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารที่ดี โดยค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร (SG&A) ปรับลดลงเกือบ 10% จากช่วงเดียวกันปีก่อน เหลือ 370 ล้านบาท

ทั้งนี้ ฐานะการเงินของบริษัทล่าสุด ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 ยังคงแข็งแกร่ง โดยมีเงินสดและเงินลงทุนระยะสั้นทั้งหมดจำนวน 1,997 ล้านบาท ภายใต้การเป็นบริษัทที่ไม่มีหนี้สิน จึงมีความพร้อมแสวงหาโอกาสต่อยอดธุรกิจ สร้างการเติบโตอย่างแข็งแกร่ง ผลักดันภาพรวมรายได้และกำไรสุทธิงวดปี 2565 เติบโตต่อเนื่องตามแผนที่วางไว้



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นอีกหนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

“บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)”





Hooninside



Hooninside

11.02.2022 / Friday / #1231

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ



SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

ACG

เดินหน้าเปิด
"ออโตคลิก" ในกทม.
อีก 1 สาขา ดีเดย์ 26 ก.พ.นี้

ACG พร้อมแล้วที่จะเปิด "ออโตคลิก" อีก 1 สาขาใน กทม. สาขาโลตัส เอกชัย 99/1 มีโปรโมชั่นมากมายฉลองเปิดสาขา ลดแบบจัดหนัก จัดเต็ม สูงสุด 25% และ ผ่อน 0% นานสูงสุด 6 เดือน

บริษัท ออโตคอร์ป โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) ("ACG" หรือ "บริษัท") พร้อมแล้วที่จะเปิดสาขาอีก 1 แห่งของบริษัท ออโตคลิกบายเอซีจี จำกัด ("บริษัทย่อย" หรือ "ออโตคลิก") ศูนย์บริการรถยนต์ทุกยี่ห้อประเภทเร่งด่วน ("FAST-FIT") ในพื้นที่กรุงเทพฯ ภายใต้ชื่อ ออโตคลิก สาขาโลตัส เอกชัย 99/1 ซึ่งเป็นสาขาลำดับที่ 6 ของออโตคลิก โดยจะเปิดให้บริการในวันที่ 26 กุมภาพันธ์ 2565 พร้อมจัดโปรโมชั่น Grand Opening ตั้งแต่วันที่ 26-28 กุมภาพันธ์ 2565 อาทิ ยาง 1 แกรม 1 พร้อมรับประกัน ยาง บาด บวม แตก ต่ำ 1 ปีเต็ม (จำกัด 30 คัน/วัน เฉพาะขนาดและรุ่นที่กำหนด) เปลี่ยนถ่ายน้ำมันเครื่อง พร้อมไส้กรอง ฟรี 30 คัน รวมทั้งยกทัพสินค้า พร้อมใจ ลดแบบจัดหนัก จัดเต็ม สูงสุด 25% และ ผ่อน 0% นานสูงสุด 6 เดือน

ออโตคลิกพร้อมแล้วที่จะมอบประสบการณ์การซ่อมที่เหนือกว่า ด้วยปลายนิ้วสัมผัส และความตั้งใจที่ว่า

"จ่ายหลักร้อย รับบริการแบบหลักหมื่น" โดยเปิดให้บริการทุกวัน

จังหวัดภูเก็ต ตั้งแต่ 08.00 - 19.00 น.

- ออโตคลิก สาขา เทพกระษัตริ
- ออโตคลิก สาขา โรงเรียนสตรีภูเก็ต

กรุงเทพฯ และปริมณฑล ตั้งแต่ 08.00 - 21.00 น.

- ออโตคลิก สาขา โลตัส อ่อนนุช 80
- ออโตคลิก สาขา บิ๊กซี กัลปพฤกษ์
- ออโตคลิก สาขา บิ๊กซี มหาชัย 2
- ออโตคลิก สาขา โลตัส เอกชัย 99/1



บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



11.02.2022 / Friday / #1231

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ



SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

TRT **คว้าวอเตอร์** "แบตเตอรี่ลิเทียม"

TRT ผู้นำตลาดหม้อแปลงไฟฟ้า และ อุตสาหกรรมด้านพลังงานรายใหญ่ของประเทศ ประเดิมศักราชรับอั่งเปาของโต เซ็นรับอเดอร์ "แบตเตอรี่ลิเทียม" ขนาด 48V 75Ah พร้อมอุปกรณ์ ใช้สำหรับใน รถอเนกประสงค์ (รถกอล์ฟ) 2.88 MWh จากบริษัท ปียอนด์ กรีน จำกัด ผู้นำด้าน ธุรกิจรถไฟฟ้าอเนกประสงค์ครบวงจร ในภูมิภาคเอเชีย กำหนดส่งมอบ 5 งวด ภายใน 270 วัน มั่นใจคุณภาพสินค้าด้วยการรับประกันแบตเตอรี่นานถึง 4 ปีเต็ม พร้อมเตรียมเพิ่มกำลังการผลิตแบตเตอรี่ ลิเทียม ในกลุ่ม NON- Transformer เพื่อ รองรับความต้องการของตลาด พร้อม ตั้ง "ปียอนด์ กรีน" เป็นตัวแทนจำหน่าย แบตเตอรี่ลิเทียมสำหรับรถกอล์ฟให้กับ บริษัทฯ แต่เพียงผู้เดียว ตั้งเป้ายอดขาย ในปี 65 นี้ 80-100 ล้านบาท

นายสัมพันธ์ วงษ์ปาน กรรมการผู้จัดการ วงกลุ่ม บริษัท ทีรไทย จำกัด (มหาชน)เปิดเผยว่า บริษัทฯ ได้รับคำสั่งซื้อ "แบตเตอรี่ลิเทียม" ซึ่งเป็นสินค้าในกลุ่ม NON- Transformer

ของบริษัทฯจาก บริษัท ปียอนด์ กรีน จำกัด ซึ่งเป็นผู้นำด้านธุรกิจรถไฟฟ้า อเนกประสงค์ครบวงจรในภูมิภาคเอเชีย สั่งซื้อ "Lithium Battery : 48V 75Ah 1 box BMS 200A with 12V power port and coulomb indicator" พร้อมอุปกรณ์ Charger 54.75V 15A และถาดรองแบตเตอรี่ จำนวน 2.88 MWh เพื่อใช้สำหรับ รถไฟฟ้าอเนกประสงค์ หรือรถกอล์ฟ

ในการลงนามคำสั่งซื้อ "แบตเตอรี่ลิเทียม" ในครั้งนี้มีขนาดถึง 2.88 MWh เป็น โปรเจกต์ที่ร่วมมือกันขนาดใหญ่ที่สุดที่เคย มีการทำตลาดในประเทศไทย โดยข้อดี ของ "แบตเตอรี่ลิเทียม" มีอายุการใช้งาน อย่างน้อย 4-5 ปี หรือเทียบกับ แบตเตอรี่ ตะกั่วกรดจำนวน 3 รอบ ทำให้คุ้มค่าในการลงทุนเป็นอย่างมาก

บริษัทฯ ได้มีการรับประกันคุณภาพของ แบตเตอรี่ลิเทียมเป็นระยะเวลา 4 ปี พร้อม ทั้งยังรับประกันตัวชาร์ต (Charger) 54.75 V 15A เป็นระยะเวลา 2 ปี อีกด้วย



www.tmill.co.th



บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999



11.02.2022 / Friday / #1231

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ



SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

TRT **คว่าอเดอร์** "แบตเตอรี่ลิเทียม"

ทางด้านนายอมฤต สุวรรณเสถียร
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท

บียอนด์ กรีน จำกัด กล่าวว่า "บียอนด์ กรีน" เราเป็นผู้นำตลาดทางด้านธุรกิจรถไฟฟ้าอเนกประสงค์ครบวงจรในภูมิภาคเอเชีย โดยเป็นผู้แทนจำหน่ายรถอเนกประสงค์ แบตเตอรี่ Club Car อย่างเป็นทางการในประเทศไทย ซึ่งเป็นแบรนด์อันดับหนึ่งที่ได้รับการยอมรับในระดับโลก ซึ่งมีกลุ่มลูกค้าทั้ง หน่วยงานภาครัฐ ธุรกิจภาคเอกชน ตลอดจนลูกค้ารายย่อยในฐานะผู้ให้สัมปทานและให้บริการเช่ารถไฟฟ้ารายใหญ่ที่สุดในประเทศไทย รวมกว่า 4,000 คัน ทั้งในสนามกอล์ฟ ชำนาญ โรงพยาบาลคุณภาพ และธุรกิจอุตสาหกรรม ด้วยประสบการณ์กว่า 30 ปี โดยทีมงานผู้เชี่ยวชาญในวงการรถไฟฟ้าอเนกประสงค์ และพาหนะโดยสารสำหรับงานบริการ



ในปัจจุบันเรามีศูนย์บริการจำนวน 11 สาขา โดยภายในปี 2568 จะมีจำนวนสาขารวม 61 สาขาทั่วประเทศ เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้อย่างรวดเร็วครบถ้วน ตามมาตรฐาน Club Car และความต้องการของตลาดรถไฟฟ้าอเนกประสงค์ที่กำลังเติบโตเป็นอย่างมาก

นายอมฤต กล่าวต่อว่า ในการร่วมมือกับ ทรูไทย ในครั้งนี้ ถือได้ว่าเป็นการร่วมมือครั้งสำคัญในการทำตลาด "แบตเตอรี่ลิเทียม" ในประเทศไทย ซึ่งความต้องการของแบตเตอรี่ลิเทียมทั้งของบริษัทเอง และในตลาดเอง ยังมีความต้องการสูงมาก ซึ่งคาดว่าจะสามารถจัดจำหน่ายได้เป็นอย่างดี ประกอบกับบริษัทฯ ยังได้รับการแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายแบตเตอรี่ลิเทียมสำหรับรถอเนกประสงค์ให้กับ ทรูไทย แต่เพียงผู้เดียว โดยตั้งเป้ายอดขายในปีแรก 2565 นี้ กว่า 200 ล้านบาทอีกด้วย



www.tmill.co.th

บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999





รู้ลึก รู้จริง

คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ



Line : hooninside

Line : hooninside