



Hooninside

Hooninside

08.10.2021 / Friday / #1215

รู้ลึก รู้จริง คลุกวงใน หุ่น สไตลิ่ง ล้อด้วย



SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com



PTG ช่วยเกษตรกร เปิดแผงขายผัก ใน MaxMart 50 สาขา



PTG จับมือ กรมการค้าภายใน เปิดแผง
ขายผักสด คุณภาพดี ราคาถูก ในร้าน
ค้า Max Mart ภายในสถานีบริการ PT
รวม 50 สาขา ในเขตกรุงเทพมหานคร
และปริมณฑล 6 - 13 ตุลาคมนี้

อ่านต่อหน้า 2

SVI ช้อกกิจการ โทโฮกุ ไฟโอเนียร์ (ประเทศไทย) หนุนอัตรากำไรสุทธิเพิ่มขึ้น 2-3% ในอีก 3 ปี



SVI ช้อกกิจการโทโฮกุ ไฟโอเนียร์ (ประเทศไทย) ผู้เชี่ยวชาญการผลิต
อุปกรณ์สำหรับชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์ในอุตสาหกรรมยานยนต์ หนุน
อัตรากำไรสุทธิเพิ่มขึ้น 2-3% ในอีก 3 ปีข้างหน้า

อ่านต่อหน้า 3



OTO คว่างานคอลเซ็นเตอร์ การรถไฟฟ้า มูลค่า 166.84 ลบ.

บมจ.วันทวัน คอนแทคส์ หรือ OTO สุดปัง! คว่างาน 1690 Call
Center ของการรถไฟฟ้าแห่งประเทศไทย มูลค่า 166.84 ล้านบาท

อ่านต่อหน้า 4



BY
เจี๋ยเลน

Wall Street ตลาดหุ้น
เม้าท์มอยภาษาหุ้น by เจี๋ยเลน
ณ Wall Street World

ความ คาดหวัง!!

อ่านต่อหน้า 5



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

PTG ช่วยเกษตรกร เปิดแผงขายผัก ใน MaxMart 50 สาขา

PTG จับมือ กรมการค้าภายใน เปิดแผงขายผักสด คุณภาพดี ราคาถูก ในร้านค้า Max Mart ภายในสถานีบริการ PT รวม 50 สาขา ในเขตกรุงเทพมหานครและปริมณฑล 6 - 13 ตุลาคมนี้ ช่วยเกษตรกรผู้ปลูกผักที่ประสบภัยน้ำท่วมและลดค่าครองชีพช่วยเหลือประชาชนในวิกฤติโควิด-19

นายรังสรรค์ พวงปราง ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน) หรือ PTG เปิดเผยถึงราคาผักสดในช่วงเทศกาลถือศีลกินเจ ที่ปรับตัวสูงขึ้น เนื่องจากพื้นที่ปลูกผักได้รับความเสียหายจากสถานการณ์น้ำท่วมในหลายจังหวัด ประกอบกับเป็นช่วงเทศกาลกินเจ ทำให้ความต้องการบริโภคผักเพิ่มขึ้นจากปกติ แต่ผลผลิตมีไม่เพียงพอต่อความต้องการของตลาด ทำให้ราคาผักทุกชนิดปรับตัวสูงขึ้นอย่างต่อเนื่อง

PTG ร่วมกับ กรมการค้าภายใน กระทรวงพาณิชย์ ได้เข้าช่วยเหลือเกษตรกรที่เดือดร้อนโดยรับซื้อผักตรงจากเกษตรกรมาวางจำหน่ายในร้านค้า Max Mart ภายในสถานีบริการ PT ที่ร่วมรายการจำนวน 50 สาขาในเขตกรุงเทพมหานครและปริมณฑล ระหว่างวันที่ 6- 13 ตุลาคม 2564 โดยผักที่นำมาจำหน่ายจะแบ่งเป็นแพกละครึ่งกิโลกรัม ประกอบด้วย ผักบุ้งและผักคะน้า ราคาแพกละ 17 บาท , ผักกาดขาว ราคาแพกละ 12 บาท , ผักกวางตุ้งและกะหล่ำปลี ราคาแพกละ 10 บาท

โครงการ “กระทรวงพาณิชย์ กรมการค้าภายใน ร่วมใจ PT ช่วยเหลือเกษตรกรวางจำหน่ายผักราคาประหยัด ช่วงเทศกาลกินเจ” ครั้งนี้ นอกจากจะได้ช่วยเหลือเกษตรกรผู้ปลูกผักที่ประสบภัยน้ำท่วมแล้ว ยังช่วยให้ผู้บริโภคได้เลือกซื้อผักที่สด สะอาด มีคุณภาพและราคาถูก

กลับไปปรุงอาหารในช่วงเทศกาลกินเจอีกด้วย นับเป็นอีกช่องทางที่ช่วยแบ่งเบาภาระค่าครองชีพให้กับประชาชน ช่วงสถานการณ์การแพร่ระบาดของเชื้อไวรัสโควิด-19 ได้เป็นอย่างดี



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

“บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)”





SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

SVI ซื้อกิจการ โทโฮกุ ไฟโอเนียร์ (ประเทศไทย) หนุนอัตรากำไรสุทธิเพิ่มขึ้น 2-3% ในอีก 3 ปี

SVI ซื้อกิจการโทโฮกุ ไฟโอเนียร์ (ประเทศไทย) ผู้เชี่ยวชาญการผลิตอุปกรณ์สำหรับชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์ในอุตสาหกรรมยานยนต์ หนุนอัตรากำไรสุทธิเพิ่มขึ้น 2-3% ในอีก 3 ปีข้างหน้า

บมจ.เอสวีไอ (SVI) ประกาศเข้าซื้อกิจการ บริษัท โทโฮกุ ไฟโอเนียร์ (ประเทศไทย) จำกัด (บริษัท โทโฮกุ ไฟโอเนียร์) ผู้เชี่ยวชาญการผลิตอุปกรณ์สำหรับชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์ในอุตสาหกรรมยานยนต์รายใหญ่ในประเทศไทย เพื่อใช้ติดตั้งอุปกรณ์ชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์ในรถยนต์ บ้อนลูกค้ากลุ่มอุตสาหกรรมยานยนต์ญี่ปุ่นและยุโรป พร้อมผนึกกำลังร่วมนำเสนอสินค้าและบริการตอบสนองความต้องการลูกค้าร่วมกัน ช่วยสร้างโอกาสขยายฐานลูกค้าประเทศญี่ปุ่นเพิ่มเติม ต้นทุนความสามารถด้านอัตราการทำกำไรสุทธิ SVI เพิ่มขึ้น 2-3% ภายใน 3 ปีข้างหน้า

นายสมชาย สิริปัญญา นนท์ กรรมการผู้จัดการ บริษัท เอสวีไอ จำกัด (มหาชน) หรือ SVI ผู้ประกอบธุรกิจให้บริการแบบครบวงจรในการประกอบผลิตภัณฑ์ประเภทวงจรไฟฟ้าและผลิตภัณฑ์อิเล็กทรอนิกส์สำเร็จรูป ให้แก่ลูกค้าในภาคอุตสาหกรรมที่เป็น

เจ้าของผลิตภัณฑ์ต้นแบบ (Original Equipment Manufacturer: OEM) เปิดเผยว่า ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ มีมติอนุมัติลงนามเข้าซื้อหุ้น 100% ของ บริษัท โทโฮกุ ไฟโอเนียร์ (ประเทศไทย) จำกัด ซึ่งเป็นผู้เชี่ยวชาญการผลิตอุปกรณ์สำหรับชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์ เพื่อใช้ติดตั้งในรถยนต์แบบสันดาบและยานยนต์ไฟฟ้าให้แก่ผู้ผลิตรายใหญ่ในอุตสาหกรรมยานยนต์ทั้งสัญชาติญี่ปุ่นและยุโรป ทั้งนี้ บริษัท โทโฮกุ ไฟโอเนียร์ มีพื้นที่การผลิตกว่า 15,000 ตารางเมตร รวมถึงยังเป็นผู้รับจ้างผลิตสินค้าภายใต้แบรนด์ของลูกค้า (OEM) ให้แก่ผู้ผลิตอุปกรณ์ชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์ในรถยนต์แบรนด์ชั้นนำระดับโลกอีกมากมาย

สำหรับ บริษัท โทโฮกุ ไฟโอเนียร์ เป็นผู้ผลิตที่มีประสบการณ์และความเชี่ยวชาญมากกว่า 20 ปี ในการผลิตชิ้นส่วนอุปกรณ์ที่มีความซับซ้อน ซึ่งต้องใช้องค์ความรู้และเทคโนโลยีขั้นสูงในการผลิต โดยที่อุปกรณ์ดังกล่าวนี้ สามารถนำมาใช้เป็นชิ้นส่วนที่สำคัญในภาคอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ที่ SVI ดำเนินธุรกิจในปัจจุบัน ทำให้ได้ประโยชน์จากการเข้าบริหารซัพพลายเชนต้นน้ำเพื่อบริหารต้นทุนการผลิตโดยรวมลดลง ซึ่งเป็นหนึ่งในกลยุทธ์สำคัญเพื่อสร้างการเติบโตในระยะยาวของ SVI

ทั้งนี้ ภายหลังจากเข้าซื้อกิจการจะก่อให้เกิด Synergy ร่วมเสริมสร้างความแข็งแกร่งระหว่างกัน ทำให้ SVI สามารถต่อยอดขยายตลาดใหม่จากฐานลูกค้าเดิมของบริษัท โทโฮกุ ไฟโอเนียร์ ที่อยู่ในภาคอุตสาหกรรมยานยนต์สัญชาติญี่ปุ่นที่มีฐานผลิตในประเทศไทยและประเทศญี่ปุ่นได้เพิ่มเติม นอกจากนี้ ยังสามารถนำเสนอทางเลือกให้แก่ฐานลูกค้าของ SVI มาใช้อุปกรณ์สำหรับชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์จากโรงงานดังกล่าว ซึ่งช่วยเพิ่มอัตราการใช้จ่ายการผลิตของเครื่องจักรได้เต็มประสิทธิภาพ โดย SVI วางเป้าหมาย 3 ปี จะผลักดันยอดขายได้บริษัท โทโฮกุ ไฟโอเนียร์ จะเพิ่มขึ้นเป็น 4,500 ล้านบาท จากปัจจุบันที่มีรายได้เฉลี่ยต่อปีประมาณ 1,500 ล้านบาท

“การเข้าซื้อกิจการครั้งนี้จะทำให้เกิด Win-Win ทำให้ SVI ใช้ความสามารถด้านการผลิตของโรงงานแห่งนี้ได้อย่างเต็มที่เพื่อบริหารจัดการต้นทุนการผลิตให้ดียิ่งขึ้นควบคู่กับการขยายลูกค้ารายใหม่ เพื่อผลักดันยอดขายของบริษัท โทโฮกุ ไฟโอเนียร์ ให้สูงขึ้นและบันทึกกำไรจากการดำเนินงานที่มาจากดีลนี้ ทำให้อัตรากำไรสุทธิของ SVI เพิ่มขึ้น 2-3% และกำไรต่อหุ้นปรับตัวเพิ่มขึ้นกว่า 10% ในอีก 3 ปีข้างหน้า” นายสมชาย กล่าว



บริษัท นอร์ทอีสท์ รีบเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



Hooninside
Hooninside

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

OTO

คว้งงานคอลเซ็นเตอร์

การรถไฟฯ มูลค่า 166.84 ลบ.

บมจ.วันทิวัน คอนแทคส์ หรือ OTO สุดปัง! คว้งงาน 1690 Call Center ของการรถไฟแห่งประเทศไทย มูลค่า 166.84 ล้านบาท ระยะเวลา 36 เดือน เผยสามารถสร้างบริการที่ทันสมัยให้แก่ผู้ใช้บริการรถไฟผ่านระบบศูนย์บริการได้ในระยะเวลาอันรวดเร็ว อีกทั้งให้บริการได้หลากหลายช่องทาง เช่น ผ่านช่องทางโทรศัพท์, E-mail, Web Chat, และ Chat Bot Social Media (Facebook)

นายคณาวุฒิ วรรณธีรวิช ประธานกรรมการบริหาร และประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท วันทิวัน คอนแทคส์ จำกัด (มหาชน) (OTO) เปิดเผยว่า บริษัทฯ ได้รับการว่าจ้างในการให้บริการระบบศูนย์บริการข้อมูลลูกค้าสัมพันธ์ (1690 Call Center) จาก การรถไฟแห่งประเทศไทย (การรถไฟฯ) มูลค่า 166.84 ล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) ระยะเวลาโครงการ 36 เดือน

สำหรับระบบศูนย์บริการข้อมูลลูกค้าสัมพันธ์ (1690 Call Center) ของการรถไฟฯ มีวัตถุประสงค์เพื่อให้เป็นศูนย์กลางการให้บริการข้อมูลข่าวสารเบ็ดเสร็จ ณ จุดเดียว ทั้งข้อมูลพื้นฐานการโดยสาร เติมน้ำมันรถ สิ้นค้า การแจ้งเหตุด่วน เหตุอันตราย ข้อเสนอแนะ ตีชมโฆษณา สื่อประชาสัมพันธ์ เพื่อให้สามารถสร้างบริการที่ทันสมัยให้แก่ผู้ใช้บริการรถไฟผ่านระบบศูนย์บริการข้อมูลลูกค้าสัมพันธ์ 1690 Call Center ได้ในระยะเวลาอันรวดเร็ว โดยสามารถให้บริการได้หลากหลายช่องทาง เช่น ผ่านช่องทางโทรศัพท์, E-mail, Web Chat, และ Chat Bot Social Media (Facebook) เป็นต้น

อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ได้พัฒนาการบริการให้กับการรถไฟฯ อย่างต่อเนื่องจนถึงปัจจุบัน รวมแล้วจำนวน 4 สัญญา โดยสัญญาปัจจุบันเป็นการพัฒนาระบบงานลักษณะ Omni Channel Platform เต็มรูปแบบ Voice, Non-

Voice, Social Media พร้อมบริการ Digital Services ผ่าน Chat Bot , Visual IVR เพื่อรองรับการขยายบริการของการรถไฟฯ ต่อไป



บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999



SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com



ความคาดหวัง!!

By : เจียเลน
ณ Wall Street World

ความคาดหวัง !! ตลาดหุ้นไทยวันนี้ปรับตัวขึ้นได้ดีอย่างต่อเนื่อง โดยมีหุ้นกลุ่มแบงก์เป็นตัวพยุ่งตลาด หลังหลายฝ่ายคาดหวังว่าเศรษฐกิจภายในประเทศจะค่อยๆฟื้นคืนกลับมา บวกกับการที่รัฐบาล เริ่มคลายการล็อกดาวน์ภายในประเทศเจ้าค่ะ ทำให้ตลาดหุ้นโดยรวมดีตัวขึ้นมาได้ พรุ่งนี้ก็อาจจะมีการย่อตัวเล็กน้อย เนื่องจากวันนี้บวกขึ้นมาเยอะ ช่วงนี้ก็เน้นเป็นกลุ่มและมีตัวเล็กสลับให้ได้แก๊งกำไรกันต่อเจ้าค่ะ

เปิดตัวกันด้วยหุ้นแก๊งกำไร SMART กันเจ้าค่ะ วันนี้ขยับบวกขึ้นมาพร้อมด้วยวอลุ่มที่หนาแน่น แถมปิดได้สวยงามที่ 1.26 บาท มาทรงนี้พร้อมวอลุ่ม เจ้มองเป็นจังหวะของการแก๊งกำไรเจ้าค่ะ ด้านผลงานมาจากปัจจัยสนับสนุนจากนโยบายกระตุ้นเศรษฐกิจโครงการเมกะโปรเจกต์ภาครัฐที่ยังคงมีอย่างต่อเนื่อง พร้อมกับภาคเอกชนที่ทางโครงการอสังหาริมทรัพย์ปรับตัวดีขึ้นถือว่ายังเป็นตัวช่วยขับเคลื่อนผลการดำเนินงานให้เติบโต ในส่วนของอนาคตเดี่ยวเราค่อยมาคุยกันทีละสเต็ปเจ้าค่ะ แต่จังหวะนี้ก็ตามน้ำกันไปก่อนเจ้าค่ะ

มาต่อกันที่ SHR คาดทำรายได้ปีนี้ 4-5 พันล. ลุ้นครึ่งปีหลังฟื้นตัว โดยเฉพาะอังกฤษ-มัลดีฟส์ คลายล็อกดาวน์ ด้านโรงแรมในไทยยังลุ้นเปิดประเทศ-กระจายวัคซีนหนุน วางเป้ารายได้ปี 65 โต 10%

จ่อขายโรงแรม 4-6 แห่งในอังกฤษ นำมาเป็นเงินทุนหมุนเวียน เกาะกระแสกันหน่อยเจ้าค่ะ ช่วงนี้คนดูฟุตบอลกันล้นหลาม หลังจากอัดอั้นกันมานาน จังหวะนี้ก็ว่ากันไปเจ้าค่ะ ใครชอบหุ้นเปิดเมืองก็ลองหาจังหวะเข้าดูกันนะเจ้าค่ะ

ปิดท้ายกันที่หุ้น AS ที่คาดว่าจะกำไรใน Q3/64 จะออกมาสวย เนื่องจากก่อนหน้านี้ยังเป็นช่วงของการ WFH หลายคนยังคงว่างและช่วงเวลาว่างก็หาอะไรคลายเครียดด้วยการเล่นเกมส์ หลังจากหุ้นพื้นฐานมาสะกัก วันนี้ขยับขึ้นมาพร้อมวอลุ่ม ปิดได้สวยงาม จังหวะนี้หากย่อตัวมา เจ็ก็ยังมีมองเป็นจังหวะน่าเก็บ เพื่อไปลุ้นงบในไตรมาสที่จะประกาศมานะเจ้าค่ะ แล้วพบกันใหม่ในคอลัมน์ฉบับหน้า...

By เจียเลน ณ Wall Street

การลงทุนมีความเสี่ยง ผู้ลงทุนโปรดศึกษาข้อมูลก่อนตัดสินใจลงทุน โปรดใช้วิจารณญาณในการตัดสินใจด้วยตัวท่านเอง

ดูกราฟดูเทคนิคประกอบการตัดสินใจนะคะ บางตัวอาจซึ่งบางตัวไม่ซึ่งไม่หลุดแนวรับก็ถือได้น่า จะให้ซึ่งปรี๊ดปรี๊ดทุกตัวคงไม่ได้ขอให้นักลงทุนทุกท่านประสบความสำเร็จค่า
ปล.สำคัญสุดอย่าลืมวางแผนจุด cut loss นะคะ

Wall Street ตลาดหุ้น
<https://t.me/QueenWallstreet>



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ
"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





รู้ลึก รู้จริง

คลุกวงในหุ้น สไตล์กล้วยๆ



Line : hooninside