

HOO NINSIDE

ក្ដីចង-ក្ដីថា



พลาสติกรีไซเคิล

UREKA

ពង្ស - រុក

 UREKA
d e s i g n



ที่ปรึกษา

ชาลทอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร

ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

หัวหน้าข่าว

อนุภา ศิริรวม

กองบรรณาธิการ

นวพร เชื้อเมืองพาน
สิริวัฒนา กลางประพันธ์

กราฟิก

วิจิตพล นาคสุข
ศิริไล สออบใหม่
ศักดาวิธ จันทร์เทพ

ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย

02-276-5976

E_mail : reporter@hooninise.com

CONTENT

ข่าวจากปก	4
ข่าวบริษัทจดทะเบียน	7
ข่าวการเงิน	17
อินไซด์ Business	22
สรุปการซื้อขาย	23

MAGAZINE HOONINSIDE

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

เปิดประสบการณ์ใหม่
และการบริการที่เหนือกว่า
ได้แล้ววันนี้ที่



@Autoclik



ออโตคลิก ทุกสาขา



ออโตคลิก

คือ ศูนย์บริการซ่อมแซมและบำรุงรักษารถยนต์ทุกยี่ห้อแบบเร่งด่วน (FAST FIT)
ให้บริการ เปลี่ยนยางรถยนต์ น้ำมันเครื่อง แบตเตอรี่ ระบบเบรก ช่วงล่าง โช๊ค ระบบแอร์ และตรวจเช็ก

CLIK CARE

บริการ **ฟรี** สำหรับลูกค้าออโตคลิก



ผ่อน

0% **ทั้งร้าน**
นานสูงสุด
10 เดือน*

*เฉพาะบัตรเครดิตที่ร่วมรายการ



*เงื่อนไขเป็นไปตามที่บริษัทฯ กำหนด

UREKA

ดอย-รุก

บอร์ด

UREKA

ใช้สูตรแลกหุ้น

ยึด เอ.พี.ดับเบิลยู อินเทอร์เน็ตชั่นแนล

สู่ผลิตและจำหน่าย พลาสติกกรีโซเคิล

บอร์ด UREKA ใช้สูตรแลกหุ้น ยึด เอ.พี.ดับเบิลยู อินเทอร์เน็ตชั่นแนล สู่ผลิตและจำหน่ายพลาสติกกรีโซเคิล เป็นกระจายความเสี่ยงจากการลงทุน เพิ่มความหลากหลายในธุรกิจภาคอุตสาหกรรม สามารถสร้างโอกาสในการ

ขยายธุรกิจอุตสาหกรรมของบริษัทฯ และเพิ่มแหล่งที่มาของรายได้ให้มากขึ้น, ทยอยลงทุนบิโอส มายโค ไบโอเทค 63% ให้ อารีพร แก้วกลม, ร่วมลงทุนกับ NCL ร่วมกันวิจัยและพัฒนา ผลิตภัณฑ์จากถั่วเหลือง

บริษัท ยูเรกา ดีไซน์ จำกัด (มหาชน) UREKA ลักษณะธุรกิจให้บริการออกแบบและผลิตเครื่องจักร สำหรับการประกอบและทดสอบชิ้นส่วนยานยนต์ และอุปกรณ์จับยึดสำหรับใช้ในโรงงานอุตสาหกรรม รวมทั้งการปรับปรุงแก้ไขซ่อมแซมเครื่องจักรเดิม และการจัดหาอุปกรณ์และวัสดุสิ้นเปลืองให้ลูกค้า

วันนี้ UREKA ดอยจาก บิโอส มายโค ไบโอเทค พร้อมจับมือกับ NCL ตั้งบริษัทร่วมทุนร่วมกัน วิจัยและพัฒนา ผลิตภัณฑ์ **จากถั่วเหลือง นับเป็นการรุกแรก รุกที่ 2** ด้วยกลยุทธ์เพิ่มทุน แลกหุ้นบริษัท เอ.พี.ดับเบิลยู อินเทอร์เน็ตชั่นแนล จำกัด ("A.P.W") ผลิตและจำหน่ายพลาสติกกรีโซเคิล เป็นการสร้าง-กระจายความเสี่ยง....

บริษัท ยูเรกา ดีไซน์ จำกัด (มหาชน) UREKA ("บริษัทฯ") ได้จัดประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 6/2554 เมื่อวันที่ 3 กันยายน 2560 โดยมีมติที่สำคัญดังรายละเอียดดังนี้

1.

รับทราบการลาออกจากตำแหน่งของนายจิตติศักดิ์ สกุลศรี ประธานกรรมการ ตรวจสอบและกรรมการอิสระ โดยมีผลตั้งแต่วันที่ 3 กันยายน 2560 เป็นต้นไป

2.

อนุมัติการจำหน่ายเงินลงทุนในบริษัท บิโอส มายโค ไบโอเทค จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อย ให้กับนางสาวอารีพร แก้วกลม บุคคลธรรมดา ที่มีความสนใจและมีความเชี่ยวชาญในการดำเนินธุรกิจ เป็นจำนวน 453,600 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 63 ของจำนวนหุ้นทั้งหมด ในมูลค่า 30,000,000 บาท ด้วยเหตุผลที่ พิจารณาแล้ว เห็นว่าการจำหน่ายไป ซึ่งสินทรัพย์ดังกล่าวสมเหตุผล และจะเป็นประโยชน์กับบริษัท ย่อยที่ประสบปัญหาเนื่องจากสถานการณ์โรคระบาดไวรัสโควิด-19 ทำให้งบประมาณภาครัฐที่ผ่านมา ได้ถูกนำไปใช้ในการแก้ไขปัญหาทางเศรษฐกิจ และสาธารณสุขด้านโรคระบาดไวรัสโควิด-19 แทนการ นำมาใช้ทำจัดฝึกคนชวา

3.

อนุมัติให้บริษัทฯ ร่วมลงทุนกับ บริษัท เอ็นซีแอล อินเทอร์เน็ตชั่นแนล จำกัด (มหาชน) NCL เพื่อจัดตั้งบริษัทจำกัด โดยมีทุนจดทะเบียน จำนวน 20,000,000 บาท (ยี่สิบล้านบาท) ทั้งนี้ บริษัทฯ จะถือหุ้นใน สัดส่วนร้อยละ 49 ของทุนจดทะเบียน คิดเป็นเงินลงทุน 9,800,000 บาท เพื่อร่วมกัน วิจัยและพัฒนา ผลิตภัณฑ์จากถั่วเหลือง

4.

อนุมัติให้นำเสนอเจ้าที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้น เพื่อพิจารณาอนุมัติการเข้าทำรายการได้มาซึ่งทรัพย์สินของบริษัท เอ.พี.ดับเบิลยู อินเทอร์เน็ตชั่นแนล จำกัด ("A.P.W") ผลิตและจำหน่ายพลาสติกกรีโซเคิล และรายการที่เกี่ยวข้องกัน โดยการเข้า ทำรายการ รับโอนหุ้นสามัญของ A.P.W จำนวน 1,300,000 หุ้น คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 100 ของจำนวน หุ้นที่ออกและชำระแล้วทั้งหมด มูลค่าหุ้นที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท โดยเป็นทุนที่ชำระแล้ว 130,000,000 บาท ("หุ้นสามัญของ A.P.W.") จากบริษัท แปซิฟิกโกลบอล จำกัด ("PG") ภายใต้ กระบวนการโอนกิจการทั้งหมด (Entire Business Transfer หรือ EBT) โดยบริษัทฯ จะซื้อและรับโอน กิจการทั้งหมดจาก PG ซึ่งหมายถึง ทรัพย์สิน หนี้สิน สิทธิ หน้าที่ และความรับผิดชอบ ทั้งหมดของ PG ณ วันโอนกิจการ ดังนั้น ณ วันโอนกิจการ บริษัทฯ จะรับโอนมาซึ่งหุ้นสามัญของ A.P.W. มูลค่ารวมทั้งสิ้น 382,500,000.00 บาท

UREKA
design

ทั้งนี้ บริษัทฯ จะชำระค่าตอบแทนสำหรับธุรกรรมการรับโอนกิจการทั้งหมดให้กับ PG ด้วยหุ้นสามัญ เพิ่มทุนที่ออกใหม่ของบริษัทฯ จำนวน 450,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.25 บาท คิดเป็น สัดส่วนร้อยละ 33.59 ของจำนวนหุ้นที่ออกและชำระแล้วทั้งหมดของบริษัทฯ ภายหลังการเพิ่มทุน โดย กำหนดราคาเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนที่ออกใหม่ ราคาหุ้นละ 0.85 บาท คิดเป็นมูลค่ารวมทั้งสิ้น 382,500,000.00 บาท

โดยเสนอขายแบบเฉพาะเจาะจงให้แก่บุคคลในวงจำกัด (Private Placement) ให้แก่ PG เพื่อเป็นค่าตอบแทน แทนการชำระค่าตอบแทนด้วยเงินสด (Payment in Kind) ซึ่งถือเป็น การเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนในราคาที่ไม่มีส่วนลดเกินกว่าร้อยละ 10 จากราคาตลาด ตามประกาศ คณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทจ.72/2558 เรื่อง การอนุญาตให้บริษัทจดทะเบียนเสนอขายหุ้นที่ออก ใหม่ต่อบุคคลในวงจำกัด (รวมทั้งที่แก้ไขเพิ่มเติม) ("ประกาศ ทจ.72/2558")

"บริษัทฯ จะชำระค่าตอบแทนสำหรับการได้มาซึ่งหุ้นสามัญของ A.P.W. ดังกล่าวโดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทฯ จำนวน 450,000,000 หุ้น แบบกำหนดวัตถุประสงค์ (Specific Objective) เพื่อเสนอขายให้แก่บุคคลในวงจำกัด (Private Placement) ในราคาเสนอขายหุ้นละ 0.85 บาท รวมเป็นมูลค่า 382,500,000.00 บาท ให้แก่ PG แทนการจ่ายเงินสด บริษัทฯ จึงไม่มีการจัดหาแหล่งเงินทุน" UREKA ระบุ

ผลประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

เป็นการกระจายความเสี่ยงจากการลงทุน เพิ่มความหลากหลายในธุรกิจภาคอุตสาหกรรม สามารถสร้างโอกาสในการขยายธุรกิจอุตสาหกรรมของบริษัทฯ และเพิ่มแหล่งที่มาของรายได้ให้มากขึ้น เป็นการลงทุนในบริษัทที่มีความพร้อมด้านผลงานและบุคลากรที่มีประสบการณ์และความเชี่ยวชาญในธุรกิจผลิตและจัด จำหน่ายเม็ดพลาสติกโพรพิลีน

และมีแนวโน้มที่จะเติบโตอย่างมั่นคงในอนาคต เป็นการลงทุนในทรัพย์สินที่สร้าง มูลค่าเพิ่มให้แก่บริษัทฯ และผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ ในระยะยาว เป็นการลงทุนที่สามารถรับรู้ผลการดำเนินงานทั้งหมดจากการประกอบธุรกิจของ A.P.W. ซึ่งจะช่วยเสริมสร้างผลการ ดำเนินและกระแสเงินสดให้แก่กลุ่มบริษัทฯ ได้ในอนาคต

การพิจารณาเข้าทำรายการลงทุนโดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทฯ แทนการชำระค่าตอบแทนเป็นเงินสดนั้น จะทำให้บริษัทฯ สามารถลดภาระในการจัดหาเงินลงทุนภาระในการก่อหนี้และเป็นการเพิ่มสภาพคล่องให้บริษัทฯ โดย การสำรองเงินสดไว้เพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียน หรือค่าใช้จ่ายในโครงการลงทุนของกลุ่มบริษัทฯ

5.

อนุมัติแต่งตั้งบริษัท เอลแคป แอวโรว์เซอร์ จำกัด ที่ปรึกษาทางการเงินอิสระ (IFA) เป็นผู้ให้ความเห็นในการเข้าทำรายการในครั้งนี้ ไม่มีความสัมพันธ์และถือหุ้นในบริษัทฯ

6.

อนุมัติให้เสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ พิจารณาวินิจฉัยการเพิ่มทุนจดทะเบียนของบริษัทฯอีกจำนวน 112,500,000 บาท แบ่งออกเป็นหุ้นสามัญจำนวน 450,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.25 บาท จากทุนจดทะเบียนเดิม จำนวน 296,585,600 บาท เป็นทุนจดทะเบียนใหม่จำนวน 409,085,260 บาท แบ่งออกเป็นหุ้นสามัญ 1,636,341,040 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.25 บาทและ แก้ไขหนังสือบริคณห์สนธิข้อ 4 ของบริษัทฯ เพื่อให้สอดคล้องกับการเพิ่มทุนจดทะเบียน

7.

มีมติอนุมัติให้เสนอต่อที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ พิจารณาอนุมัติการจัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทฯ จำนวน 450,000,000 หุ้น ให้แก่ บริษัท แอปพลิเคชัน จำกัด ("PG") ในราคาหุ้นละ 0.85 บาท รวมเป็นมูลค่าทั้งสิ้น 382,500,000 บาท เพื่อชำระเป็นค่าตอบแทนในการรับโอนกิจการทั้งหมดของ PG ซึ่งรวมถึง หุ้นสามัญของ บริษัท เอ.พี.ดับเบิลยู. อินเทอร์เน็ตชั่นแนล จำกัด ("A.P.W.") จำนวน 1,300,000 หุ้น คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 100 ของจำนวนหุ้นที่ออกและชำระแล้วทั้งหมด มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100.00 บาท โดยเป็นทุนที่ชำระแล้ว 130,000,000.00 บาท ภายใต้กระบวนการโอน กิจการทั้งหมด (Entire Business Transfer หรือ EBT) ทั้งนี้ PG ตกลงที่จะดำเนินการชำระบัญชีเพื่อ โอนหุ้นสามัญของบริษัทฯ ที่ได้มาดังกล่าวให้ผู้ถือหุ้น

การจัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนของ บริษัทฯ ดังกล่าว เป็นการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนให้แก่บุคคลในวงจำกัด (Private Placement) ที่ราคาหุ้นละ 0.85 บาท ถือเป็นการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนในราคาที่ไม่ต่ำกว่าราคาตลาด ซึ่งหมายถึง ราคาตัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักย้อนหลังไม่น้อยกว่า 7 วันทำการติดต่อกัน แต่ไม่เกิน 15 วันทำการติดต่อกันก่อนวันที่คณะกรรมการมีมติให้เสนอขายต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นเพื่อขอ อนุมัติให้บริษัทฯ เสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ตามที่กำหนดในประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทจ. 72/2558 เรื่องการอนุญาตให้บริษัทจดทะเบียนเสนอขายหุ้นที่ออก

ใหม่ต่อบุคคลในวงจำกัด ("ประกาศ คณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทจ. 72/2558") ซึ่งจะต้องได้รับความเห็นชอบจากที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2564 ของบริษัทฯ ด้วยคะแนนเสียงไม่น้อยกว่าสามในสี่ของจำนวนเสียงทั้งหมดของผู้ถือหุ้นที่มาประชุมและมีสิทธิออกเสียงลงคะแนน

นอกจากนี้ บริษัทฯ จะต้องได้รับอนุญาตการเสนอขายหุ้น สมัยเพิ่มทุนต่อบุคคลในวงจำกัดจากสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ตามที่กำหนดในประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทจ. 72/2558 ก่อนการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนของ บริษัทฯ ด้วย (โดยราคาตลาด หมายถึง ราคาซื้อขายตัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักของหุ้นของบริษัทฯ ใน ตลาดหลักทรัพย์ย้อนหลัง 15 วันทำการติดต่อกันก่อนวันที่คณะกรรมการมีมติให้เสนอขายต่อที่ประชุม วิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2564 เพื่อขออนุมัติให้บริษัทฯ เสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนคือตั้งแต่วันที่ 13 สิงหาคม - 2 กันยายน 2564 ซึ่งเท่ากับ 0.85 บาท (ข้อมูลจาก SETSMART แห่งประเทศไทย) ซึ่ง ราคาเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนของ บริษัทฯ เพื่อการลงทุนในหุ้นสามัญของ A.P.W. ถือเป็นการเสนอ ขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนในราคาที่ไม่มีส่วนลดเกินกว่าร้อยละ 10 จากราคาตลาด ตามที่กำหนดในประกาศ คณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทจ. 72/2558 โปรดพิจารณารายละเอียดของบุคคลในวงจำกัด ความสัมพันธ์กับบริษัทฯ และหลักเกณฑ์การกำหนดราคาขายต่อหุ้นในสารสนเทศการเสนอขายหุ้น

8.

อนุมัติกำหนดวันประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2564 ในวันพุธที่ 28 ตุลาคม 2564 เวลา 10.00 -12.00 น. ด้วยวิธีการประชุมผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์ โดยถ่ายทอดสด ณ ห้องประชุม สำนักงานใหญ่ บริษัท ยูเรกา ดีไซน์ จำกัด (มหาชน) เลนที่ 19 หมู่ที่ 11 ตำบลลาดสวาย อำเภอลำลูกกา จังหวัด ปทุมธานี และกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิเข้าร่วมการประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2560 (Record Date) ในวันที่ 20 กันยายน 2564 และมีระเบียบวาระการประชุม ดังนี้

UREKA
design

TPOLY GROUP

“ขอแสดงความยินดีกับ **Hoon Inside** ครบรอบ 11 ปี”

TPOLY GROUP ทำดีไม่มีวันหยุด ร่วมใจสู้ภัยไวรัสโควิด-19



เชิดศักดิ์ วัฒนวิจิตรกุล
กรรมการผู้จัดการใหญ่
บมจ.ทีพีซี เพาเวอร์ โฮลดิ้ง



นันทกัญญ์ จันทรพลังศรี
ประธานกรรมการบริหาร
บมจ.ไทยโพลีคอนส์ แลบรินทีโมโครี



ปฐุมพล สาวทรัพย์
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กรรมการผู้จัดการใหญ่
บมจ.ไทยโพลีคอนส์

- TPOLY GROUP และพันธมิตรทางธุรกิจ
ร่วมมอบสิ่งของเครื่องใช้จำเป็นให้กับ
พนักงานรายวัน ที่ได้รับผลกระทบ
จากการปิดแคมป์เนื่องจากไวรัสโควิด-19



ทีพีซี แอสเสท
TPC ASSET



ทีพีซี เพาเวอร์ โฮลดิ้ง
TPC POWER HOLDING



ทีพีซี บางกอก ซัพพลาย
TPC BANGKOK SUPPLY



TPOLY
GROUP



STGT รุกขยายกำลังการผลิตถุงมือยาง ตามแผน เดินเครื่องจักรโรงงานพีเอส อ.สะเดา จ.สงขลา ตอบสนองดีมานด์ทั่วโลก

บมจ. ศรีตรังโกลฟส์ (ประเทศไทย) หรือ STGT ลงทุนขยายกำลังการผลิตในครึ่งปีหลังต่อเนื่อง เดินเครื่องจักรโรงงานแห่งใหม่ในอำเภอสะเดา จังหวัดสงขลา รองรับการผลิตถุงมือยางธรรมชาติ และถุงมือยางไนไตรล์ ตอบสนองดีมานด์ที่ยังแข็งแกร่ง ไตรมาสสุดท้ายเตรียมเปิดโรงงานอีกแห่งในจังหวัดตรังตามแผน ดันปริมาณการผลิตทั้งปีเพิ่มขึ้นเป็น 36,000 ล้านชิ้น จากปีก่อนอยู่ที่ 33,000 ล้านชิ้น มั่นใจครึ่งปีหลังเติบโตต่อเนื่อง

นางสาวจริญญา จิโรจน์กุล กรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท ศรีตรังโกลฟส์ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) หรือ STGT ผู้ผลิตและจัดจำหน่ายถุงมือยางธรรมชาติ และถุงมือยางไนไตรล์รายใหญ่ของโลก เปิดเผยว่า จากภาพรวมความต้องการใช้ถุงมือยางทั่วโลกที่มีอย่างต่อเนื่อง เนื่องจากผู้ประกอบการในภาคอุตสาหกรรมต่างๆ และประชาชนปรับเปลี่ยนพฤติกรรมให้ความสำคัญด้านสุขอนามัยเพื่อป้องกันโรค COVID-19 ตลอดจนการใช้ถุงมือยางเพื่อฉีดวัคซีนแก่ประชาชนในประเทศต่างๆ ดังนั้นแผนการดำเนินงานในช่วงที่เหลือของปีนี้ บริษัทฯ จึงเดินหน้าขยายการลงทุนโรงงานเพื่อเพิ่มกำลังการผลิตสินค้าตามแผนงานที่วางไว้ รองรับดีมานด์ถุงมือยางทั้งในและต่างประเทศที่ยังคงแข็งแกร่ง

ล่าสุด ในเดือนกันยายนนี้ บริษัทฯ ได้เดินเครื่องจักรโรงงานแห่งใหม่ในอำเภอสะเดา จังหวัดสงขลา เป็นที่เรียบร้อยแล้ว โดยโรงงานดังกล่าวติดตั้งเครื่องจักรและเทคโนโลยีการผลิตสมัยใหม่ด้วยความเร็วสูง สามารถผลิตสินค้าได้อย่างหลากหลาย ทั้งถุงมือยางธรรมชาติและถุงมือยางไนไตรล์ และนับเป็นหนึ่งในโรงงานที่ทันสมัยที่สุดแห่งหนึ่งของบริษัทฯ ในขณะนี้ โดยโรงงานดังกล่าวนับเป็นโรงงานแห่งที่ 3 ของ STGT ที่เริ่มเดินเครื่องจักรในปีนี้ ต่อจากโรงงานสุราษฎร์ธานี 2 และโรงงานสุราษฎร์ธานี 3 ที่เปิดดำเนินการไปแล้ว ส่วนในช่วงไตรมาสสุดท้ายของปีนี้ บริษัทฯ วางแผนเปิดโรงงานใหม่ในจังหวัดตรัง ซึ่งจะเป็นโรงงานแห่งที่ 4 ที่เริ่มเดินเครื่องจักรในปีนี้ เพื่อผลิตถุงมือยางธรรมชาติและถุงมือยางไนไตรล์

“ปัจจุบันถือว่าบริษัทฯ สามารถขยายกำลังการผลิตได้ตามแผน โดยโรงงานใหม่ในจังหวัดตรัง มีการก่อสร้างและติดตั้งเครื่องจักรคืบหน้าตามเป้าหมาย จะพร้อมเดินเครื่องจักรได้ไตรมาสสุดท้ายตามแผน ซึ่งบริษัทฯ ได้เตรียมความพร้อมด้านแรงงานและมาตรการด้านสุขอนามัยที่เข้มงวดภายในโรงงาน เพื่อให้ความมั่นใจแก่ลูกค้าและผู้บริโภค” นางสาวจริญญา กล่าว

กรรมการผู้จัดการใหญ่ STGT กล่าวต่อว่า จากแผนงานขยายโรงงานดังกล่าว ส่งผลให้ปี 2564 บริษัทฯ จะสามารถผลิตถุงมือยางเพิ่มขึ้นเป็นประมาณ 36,000 ล้านชิ้น จากปีที่ผ่านมาที่สามารถผลิตสินค้าได้ประมาณ 33,000 ล้านชิ้น ซึ่งกำลังการผลิตสินค้าที่เพิ่มขึ้นจะส่งผลดีต่อภาพรวมผลการดำเนินงานในช่วงครึ่งปีหลังของปีนี้ ที่มีแนวโน้มเติบโตต่อเนื่องกว่าครึ่งปีแรกที่ผ่านมา อย่างไรก็ตามบริษัทฯ ได้ให้ความสำคัญกับการบริหารจัดการการขนส่งเพื่อแก้ปัญหาตู้คอนเทนเนอร์ที่ยังไม่เพียงพอต่อความต้องการ เพื่อให้ปริมาณการขยายเติบโตได้ตามเป้าหมาย

ขณะที่ภาพรวมผลการดำเนินงานงวด 6 เดือนแรกของปีนี้ มีรายได้รวม 28,401.4 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 227.4% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน และมีกำไรสุทธิ 17,331.7 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1,068.7% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน โดยจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลจากงวดผลการดำเนินงานไตรมาส 2/2564 แก่ผู้ถือหุ้น ในอัตราหุ้นละ 1.25 บาท ในวันที่ 7 กันยายน 2564 และคาดว่าจะในเดือนธันวาคม 2564 จะจ่ายในอัตราอีกไม่น้อยกว่า 1.25 บาทต่อหุ้น ภายหลังคณะกรรมการบริษัทฯ การอนุมัติงบไตรมาส 3/2564 เป็นที่เรียบร้อยแล้ว



BGRIM-S ปิดดีลจับมือร่วมทุน ใน 3 บริษัทผลิตไฟฟ้า คาดสร้างรายได้ ไม่ต่ำกว่า 7,800 ล้านบาทในปี 67

วันนี้ บมจ. บี.กริม เพาเวอร์ (BGRIM) และ บมจ. สิงห์ เอสเตท (S) ประกาศว่า ทั้งสองบริษัทได้บรรลุข้อตกลงอย่างเป็นทางการ และทำธุรกรรมการถือหุ้นในบริษัทผลิตไฟฟ้าทั้ง 2 แห่งเสร็จสิ้นเรียบร้อยแล้ว หลังจากที่ยกข้อเสนอดังกล่าวไว้ได้ทำธุรกรรมการถือหุ้นในบริษัทผลิตไฟฟ้าหนึ่งแห่งเสร็จสิ้นไปเมื่อเดือนกรกฎาคม พ.ศ. 2564 ทำให้ปัจจุบัน บี.กริม เพาเวอร์ ถือหุ้น 70% และ สิงห์ เอสเตท ถือหุ้น 30% ในบริษัทผลิตไฟฟ้าทั้งสามแห่ง ซึ่งตั้งอยู่ในนิคมอุตสาหกรรม เอส อ่างทอง

บริษัทผลิตไฟฟ้าทั้ง 3 บริษัท มีกำลังการผลิตไฟฟ้ารวม 403 เมกะวัตต์ (MW) ประกอบไปด้วย บริษัท บี.กริม เพาเวอร์ (อ่างทอง) 1 จำกัด ซึ่งดำเนินโครงการโรงไฟฟ้าประเภทพลังความร้อนร่วม กำลังผลิต 123 เมกะวัตต์ และโครงการผลิตไฟฟ้าแห่งใหม่ 2 แห่ง ซึ่งมีบริษัท บี.กริม เพาเวอร์ (อ่างทอง) 2 จำกัด และ บริษัท บี.กริม เพาเวอร์ (อ่างทอง) 3 จำกัด เป็นเจ้าของใบอนุญาต แต่ละแห่งมีกำลังการผลิต 140 เมกะวัตต์ และมีสัญญาซื้อขายไฟฟ้า (PPA) 90 เมกะวัตต์ กับการไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย (กฟผ.) เป็นเวลา 25 ปี

ดร. ชาราลด์ ลิงค์ ประธาน บี.กริม และประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท บี.กริม เพาเวอร์ จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า “BGRIM จะใช้ความชำนาญในการเป็น Utilities Solution Provider เพิ่มศักยภาพในความร่วมมือมุ่งสู่การเป็น SMART Eco Industrial Estate ซึ่งประกอบไปด้วยการพัฒนาดังต่อไปนี้ 1) ธุรกิจไฟฟ้ารวมถึงระบบการส่งและจำหน่ายไฟฟ้าตลอดจนการเตรียมพร้อมสำหรับแพลตฟอร์มดิจิทัล, 2) ระบบส่งและจำหน่ายก๊าซ, 3) Smart Solution รวมถึงการใช้ solar rooftop และ solar floating เพื่อการเพิ่มประสิทธิภาพและการประหยัดพลังงานของลูกค้าอุตสาหกรรม (IU), 4) การซื้อขายพลังงานผ่านระบบ energy trading สำหรับ P2P, 5) ใบรับรองเครดิตการผลิตพลังงานหมุนเวียน (REC) เพื่อให้การสนับสนุนแผนลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกของลูกค้า IU ตามเป้าหมายไปสู่ความยั่งยืน และ 6) ระบบกักเก็บพลังงาน เพื่อเสริมเสถียรภาพและประสิทธิภาพของพลังงานทดแทน และเรารู้สึกยินดีเป็นอย่างยิ่งที่มีพันธมิตรที่แข็งแกร่ง อย่าง สิงห์ เอสเตท เพื่อก้าวไปข้างหน้าด้วยกัน”





BGRIM-S ปิดดีลจับมือร่วมทุน ใน 3 บริษัทผลิตไฟฟ้า คาดสร้างรายได้ ไม่ต่ำกว่า 7,800 ล้านบาทในปี 67

นางจิตติมา รุ่งวัณศิริโรจน์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท สิงห์ เอสเตท จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า “สิงห์ เอสเตท ภูมิใจอย่างมากที่ก้าวเข้ามาเป็นหนึ่งในผู้เล่นหลักในภาคการผลิตไฟฟ้าของประเทศไทยได้อย่างรวดเร็ว ผ่านการร่วมทุนกับหนึ่งในบริษัทที่มีชื่อเสียงและได้รับการยอมรับมากที่สุดของประเทศไทยในด้านการผลิตไฟฟ้า ธุรกิจนี้เป็นธุรกิจที่มีผลตอบแทนที่น่าดึงดูดใจ และที่สำคัญไปกว่านั้นคือ เป็นธุรกิจที่จะมาผนึกกำลังส่งเสริมซึ่งกันและกันกับธุรกิจหลักของสิงห์ เอสเตท ซึ่งประกอบไปด้วย อสังหาริมทรัพย์เชิงพาณิชย์ ที่อยู่อาศัย รีสอร์ท และโรงแรม ได้เป็นอย่างดี”

“ในปี 2564 เราได้เดินทางผนึกกำลังเป็นพันธมิตรกับธุรกิจที่มาส่งเสริมซึ่งกันและกันกับธุรกิจอสังหาริมทรัพย์หลักของเรา โดยมุ่งเน้นผนึกกำลังเป็นพันธมิตรกับผู้นำในธุรกิจต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง ด้วยความมุ่งมั่นในการเดินทางตามกลยุทธ์อย่างมีเป้าหมาย โดยไม่พะวงกับสถานการณ์โควิด-19 เพื่อเติมเต็มการเติบโตในระยะยาวของเรา” นางจิตติมา กล่าว

“บี.กริม เพาเวอร์ ร่วมส่งมอบคุณภาพผ่าน 1) การใช้พลังงานที่มีประสิทธิภาพสูงสุดจากการบริหารจัดการระบบไฟฟ้า น้ำเย็น น้ำร้อน การจัดส่งก๊าซ และการบริหารจัดการทรัพยากรน้ำ, 2) One-stop Solution โดยเสนออุปกรณ์และเครื่องมือในการบริหารจัดการอย่างครบวงจร ผ่านการผนึกกำลังของบริษัทต่างๆ ในกลุ่ม บี.กริม, 3) การบริหารจัดการไฟฟ้าอย่างมีประสิทธิภาพผ่าน energy-efficient solution เพื่อลดปริมาณ carbon footprint, 4) ประสบการณ์และความเชี่ยวชาญ ซึ่งสามารถสร้างความแตกต่างได้เป็นอย่างดี และ 5) การเป็นพันธมิตรที่ดีด้วยพันธสัญญา “การดำเนินธุรกิจด้วยความโอปอ้อมอารีเพื่อสร้างความศิวิไลซ์ ภายใต้ความเป็นหนึ่งเดียวกับธรรมชาติ” ดร.ฮาราลด์ ลิงค์ กล่าว

การร่วมทุนทั้งสามบริษัทนี้ คาดว่าจะสร้างรายได้ไม่ต่ำกว่า 7,800 ล้านบาทในปี พ.ศ. 2567



TRITON

TRITON's vision is to aggressively develop the Company's specialized engineering business, securing a strong foothold in Thailand, and concurrently expanding the business scope regionally through selected partnerships. We aim to develop Triton Engineering and Construction into a separate listed company by 2023. At the same time, we seek to expand our strategic investments to achieve a balanced portfolio that generates capital gains as well as healthy recurring income. Ultimately, our target is to build TRITON to become one of the best companies in Thailand in terms of shareholder value maximization.



Triton Holding Public Company Limited

60 Soi Praditmanutham 19 Praditmanutham Rd., Lat Phrao, Lat Phrao, Bangkok, Thailand 10230
Tel: +662 553 5000 Fax: +662 553 5091 Email: info@triton.co.th



TEAMG คว้างานที่ปรึกษาควบคุมงาน ก่อสร้างอุโมงค์ส่งน้ำฯ ในโครงการปรับปรุง กิจการประปาแผนหลักครั้งที่ 9 มูลค่า 177.95 ลบ.

นายอภิชาติ สรมูล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ทีม คอนซัลติ้ง เอนจิเนียริ่ง แอนด์ แมเนจเม้นท์ จำกัด (มหาชน) TEAMGเปิดเผยว่า บริษัท ทีม คอนซัลติ้ง เอนจิเนียริ่ง แอนด์ แมเนจเม้นท์ จำกัด (มหาชน) (“บริษัท”) ขอแจ้งให้ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยทราบว่า บริษัทได้ลงนามในสัญญาจ้างที่ปรึกษาควบคุมงานก่อสร้างอุโมงค์ส่งน้ำ พร้อมงานที่เกี่ยวข้อง สัญญา SV-903 ในโครงการปรับปรุงกิจการประปาแผนหลักครั้งที่ 9 โครงการนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อเชื่อมโยงระบบส่งน้ำฝั่งตะวันออกและฝั่งตะวันตก ซึ่งเป็นการบรรเทาปัญหาเดิมความเค็มรุกล้ำและเป็นการลดความเสี่ยงของระบบผลิตน้ำของการประปานครหลวง (กปน.)

นอกจากนี้ยังช่วยแก้ปัญหาโรงงานผลิตน้ำฝั่งตะวันตกผลิตน้ำได้น้อยกว่าความต้องการใช้น้ำและสามารถเสริมประสิทธิภาพการให้บริการน้ำประปาของ กปน. ในพื้นที่ฝั่งตะวันตกของแม่น้ำเจ้าพระยาตอนล่างอีกด้วยโดยการได้มาซึ่งโครงการดังกล่าวเป็นรายการธุรกิจปกติและเป็นไปตามเงื่อนไขทางการค้าโดยทั่วไปที่บริษัทได้อนุมัติไว้แล้ว โดยมีรายละเอียดงานดังต่อไปนี้

วันที่ลงนาม : 3 กันยายน 2564

ผู้ว่าจ้าง: การประปานครหลวง

ระยะเวลาดำเนินการ: 40 เดือน

มูลค่าโครงการ 177.95 ล้านบาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)





Thai Solar Energy Public Company Limited

TSE คาด H2/64 ดีกว่าปีก่อน หลังรับรู้รายได้ โซลาร์ลอยน้ำ 8 MW ในปีที่ พร้อมลุย M&A 5ฟฟ. ชัดเจน Q3

น.ส.เกศรา เลิศพนาสรรค์ ผู้ช่วย ผู้อำนวยการฝ่ายบัญชี บมจ.ไทย โซลาร์ เอ็นเนอร์ยี่ จำกัด (มหาชน)

TSE เปิดเผยว่า บริษัทฯ คาดแนวโน้มผลการดำเนินงานในช่วงครึ่งปีหลัง2564 จะเติบโตดีกว่าช่วงเดียวกันของปีก่อน เนื่องจากการจะมีการรับรู้รายได้จากการจ่ายไฟฟ้าเข้าระบบเชิงพาณิชย์ (COD) ของโซลาร์ลอยน้ำ (Floating Solar PV Farm) ขนาดกำลังผลิตและเสนอขาย 8 เมกะวัตต์ ภายใต้สัญญาซื้อขายไฟฟ้ากับลูกค้า 25 ปี (Private PPA) ซึ่งเริ่มจ่ายไฟฟ้าให้กับลูกค้าในไตรมาสสุดท้ายของปีงบประมาณ 2564 จังหวัดปราจีนบุรี ไปแล้วตั้งแต่วันที่ 25 พ.ค.64

นอกจากนี้ บริษัทฯ คาดว่าผลงานของบริษัทในไตรมาส3/64 จะเติบโตใกล้เคียงกับไตรมาส 2/64 เนื่องจากเป็นช่วงหน้าฝนซึ่งทั้ง2ไตรมาสมีฤดูกาลที่คล้ายกัน โดยปกติฤดูหนาวจะทำให้กระทบต่อการทำงานมากที่สุดเพราะเกิดหิมะตกหนักในประเทศญี่ปุ่น ในช่วงไตรมาส4-ไตรมาส1 แต่อย่างไรก็ตามทางบริษัทยังต้องจับตาดูปริมาณฝนตกในปีหน้าด้วยเช่นกันว่าจะมากจนสร้างผลกระทบต่อการดำเนินงานหรือไม่ แต่อย่างไรก็ตามบริษัทยังคงเดินหน้าโครงการโซลาร์ฟาร์ม โอนิโกเบ (ONIKOUBE) ที่

ประเทศญี่ปุ่นอย่างต่อเนื่อง โครงการดังกล่าวมีกำลังการผลิตติดตั้งรวม 147 เมกะวัตต์ และเสนอขายไฟฟ้า 133 เมกะวัตต์ ซึ่งปัจจุบันได้ดำเนินการก่อสร้างไปแล้ว30% และมั่นใจว่าจะสามารถCODได้ภายในปลายปีนี้ตามแผนที่วางไว้

ทั้งนี้ บริษัทฯ ยังอยู่ระหว่างการเจรจาซื้อกิจการ (M&A) โรงไฟฟ้าทั้งในประเทศและต่างประเทศ ซึ่งเป็นโรงไฟฟ้าที่ได้ทำการCOD แล้ว เมื่อซื้อกิจการสำเร็จจะทำให้บริษัทสามารถรับรู้รายได้เข้ามาในทันที โดยคาดว่าจะเห็นความชัดเจนได้ภายในช่วงไตรมาสที่3-ไตรมาสที่4 ปีนี้ ซึ่งบริษัทยังคงเป้า

หมาย M&A โรงไฟฟ้าทั้งในประเทศให้ได้กำลังการผลิตรวม 50 เมกะวัตต์ และโรงไฟฟ้าต่างประเทศ เช่น กำลังการผลิตรวม 50-100 เมกะวัตต์ในช่วง 2-3 ปีข้างหน้า

“สำหรับโครงการM&A ต่างๆที่เราจะเข้าไปซื้อกิจการนั้น ได้มีการเตรียมเงินลงทุนไว้เรียบร้อยแล้ว ซึ่งเรายังคงมีฐานะทางการเงินที่แข็งแกร่งโดยพยายามรักษาสัดส่วน D/E Ratio อยู่ตลอดเวลา ซึ่งปัจจุบันมีสัดส่วน 2.6:1 ก็ถือว่าอยู่ในระดับที่ยอมรับได้” น.ส.เกศรา กล่าว





RT ชะประมูล ค้างงาน โครงการก่อสร้างทางหลวง จ.สงขลา มูลค่ากว่า 599 ล้านบาท ลุ้นผลประมูล และพิจารณาผล 2 โครงการ มูลค่า 619 ล้านบาท

RT ชะประมูลงานโครงการก่อสร้างทางหลวง อ.นาทวี จ.สงขลา มูลค่างานกว่า 599 ล้านบาท เตรียมรอเซ็นสัญญา และดำเนินการก่อสร้าง ก.ย. 64 พร้อมรอผลประมูลงานวางท่อร้อยสายไฟฟ้าใต้ดิน และพิจารณาผลโครงการก่อสร้างเขื่อนและระบบชลประทาน มูลค่ารวม 619 ล้านบาท หุ่น Backlog ปี 64 เติบโตตามเป้า 7,000 ล้านบาท



นายชวลิต ทนอมถิ่น ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไรท์กานเน็ลลิง จำกัด (มหาชน) หรือ RT ผู้เชี่ยวชาญพิเศษด้านวิศวกรรมโยธาและธรณีเทคนิค เปิดเผยว่า บริษัทชนะการประมูลงานโครงการก่อสร้างทางหลวงหมายเลข 42 สาย บ้านคลองแงะ-จุดผ่านแดนถาวรสู่สิงคโปร์ ช่วงบ้านไต้นนท์-บ้านลำซิง อ.นาทวี จ.สงขลา ของสำนักก่อสร้างทางที่ 1 กรมทางหลวง มูลค่าโครงการ 599,100,789 ล้านบาท ซึ่งงานดังกล่าวจะดำเนินการในนามกิจการร่วมค้า วีซีอาร์ที ขณะนี้อยู่ระหว่างการรอเรียกทำ

สัญญา และคาดว่าจะสามารถเริ่มดำเนินการก่อสร้างในช่วงเดือน ก.ย. 64

นอกจากนี้ในช่วงครึ่งปีหลัง 64 บริษัทยังมีงานวางท่อร้อยสายไฟฟ้าใต้ดินที่ประมูลได้แล้วรอเรียกลงนามในสัญญามูลค่า 523 ล้านบาท และงานก่อสร้างเขื่อนและระบบชลประทานที่รอพิจารณาผล มูลค่า 96 ล้านบาท มูลค่ารวม 619 ล้านบาท

สำหรับงานที่ประมูลได้และงานรอพิจารณาผลดังกล่าวจะช่วยสนับสนุนงานในมือที่รอรับรู้รายได้ (Backlog) ช่วงครึ่งปีหลัง 64 เพิ่มขึ้นจาก Backlog ณ วันที่ 31 ก.ค. 64 จำนวน 4,272 ล้านบาท ซึ่งหากดำเนินงานตามแผน จะส่งผลให้ Backlog สิ้นปี 64 ตามเป้าหมายที่ 7,000 ล้านบาท

“บริษัทยังคงมุ่งเน้นการจัดการต้นทุนและปรับเปลี่ยนกลยุทธ์ในการบริหารงานให้เหมาะสมกับสถานการณ์และนโยบายของรัฐบาล อีกทั้งยังคงเดินหน้าประมูลงานและติดตามโครงการทั้งภาครัฐรวมถึงส่วนงานเอกชนอย่างต่อเนื่อง เพื่อเพิ่มโอกาสการรับงานใหม่ ๆ ให้เป็นไปตามแผนที่วางไว้” นายชวลิต กล่าว





SVT ลุยโรดโชว์

พบนักลงทุนสถาบันในและต่างประเทศ

ก่อนขายIPO 200 ล้านหุ้น

บมจ. ชันเวนดิง เทคโนโลยี "SVT" โรดโชว์พบนักลงทุนสถาบันทั้งในและจากต่างประเทศ เตรียมขายหุ้น IPO จำนวน 200 ล้านหุ้น นำเงินขยายธุรกิจ ให้เติบโตและมั่นคง ตอกย้ำการเป็นผู้นำธุรกิจค้าปลีกผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติในประเทศไทย

นางวาทิสรา ภาณุพัฒนา กรรมการผู้อำนวยการ บริษัท ชันเวนดิง เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) หรือ "SVT" ผู้ดำเนินธุรกิจค้าปลีกผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ (Vending Machine) ภายใต้แบรนด์ SUN Vending เปิดเผยว่า เมื่อเร็วๆ นี้ บริษัทฯ จัดการประชุมออนไลน์นำเสนอข้อมูล (โรดโชว์) ต่อนักลงทุนสถาบัน เพื่อให้เข้าใจถึงรายละเอียดในการดำเนินธุรกิจ ข้อมูลทางการเงิน และแผนการดำเนินงานในอนาคต รวมทั้งได้เห็นถึงศักยภาพในการเติบโตของบริษัทฯ สอดคล้องกับแผนการระดมทุนจากการเสนอขายหุ้น IPO ซึ่งบริษัทฯ จะระดมทุน เพื่อนำไปใช้ขยายธุรกิจให้เติบโตและมั่นคง เพื่อตอกย้ำความเป็นผู้นำในธุรกิจค้าปลีกผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ (เวนดิง แมชชีน :Vending Machine) ภายใต้เครื่องหมายการค้า "SUNVENDING"

ด้านนายวิชา โตมานะ กรรมการผู้จัดการ สายงานวาณิชธนกิจ บริษัทหลักทรัพย์ ฟิลลิป (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงินและผู้จัดการการจัดจำหน่ายและรับประกันการจัดจำหน่ายหุ้นสามัญเพิ่มทุนเปิดเผยว่า SVT อยู่ระหว่างการเตรียมตัว เพื่อเตรียมเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนให้แก่ประชาชนเป็นครั้งแรก (IPO) จำนวน 200 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้ 1.00 บาทต่อหุ้น และมีแผนจะนำหุ้นเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (SET) โดยการนำเสนอข้อมูลในครั้งนี้ได้รับความสนใจจากกองทุนทั้งในประเทศและจากต่างประเทศ

ทั้งนี้ SVT เป็นบริษัทที่มีประสบการณ์และความเชี่ยวชาญมายาวนานกว่า 20 ปี และยังเป็นผู้นำธุรกิจค้าปลีกผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติในประเทศไทย ซึ่ง SVT เป็นผู้ดำเนินธุรกิจค้าปลีกผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ ทั้งหมด 4 รูปแบบ ประกอบด้วย 1. เครื่องจำหน่ายสินค้าประเภทเครื่องดื่ม (Can & Bottle) 2. เครื่องจำหน่ายสินค้าแบบบานกระจก (Glass Front) 3. เครื่องจำหน่ายสินค้าประเภทถ้วยแบบร้อนเย็น (Cup Hot and

Cold) และ 4. เครื่องสำหรับขายอาหารกึ่งสำเร็จรูป (Noodle) สินค้าที่จำหน่ายผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติเป็นสินค้าอุปโภคบริโภค เช่น เครื่องดื่ม,ขนมขบเคี้ยว, บะหมี่กึ่งสำเร็จรูป, ขนมปังเบเกอรี่, อุปกรณ์เสริมสำหรับมือถือ และหน้ากากอนามัย ฯลฯ

โดยบริษัทฯ มีเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ (Vending Machine) ติดตั้งให้บริการมากกว่า 13,000 เครื่อง ครอบคลุมพื้นที่ให้บริการ 26 จังหวัด ผ่านศูนย์กระจายสินค้าและดูแลรักษาเครื่อง VM (Logistics center) รวม 11 สาขา และมีแผนการที่จะขยายสาขาเพิ่มเติมอีก 3 สาขา ในภาคเหนือ ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ และภาคใต้ตามลำดับ รวมถึงบริษัทฯ มีเป้าหมายที่จะติดตั้งให้บริการเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติให้ครบ 20,000 เครื่องภายในปี 2566

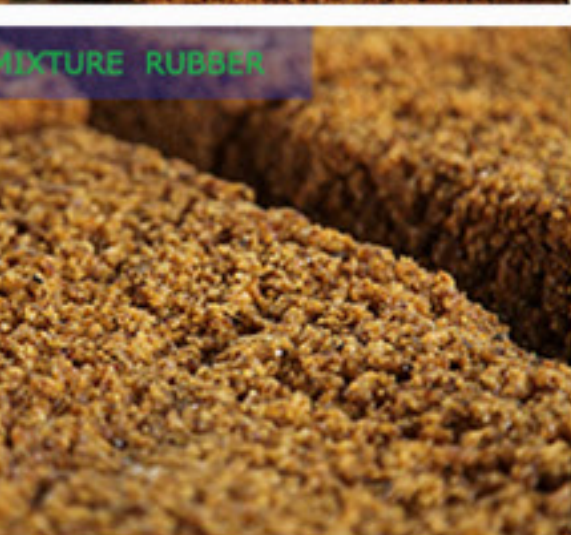
อนึ่งสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) อนุญาตให้บริษัทฯ เสนอขายหุ้นสามัญให้แก่ประชาชนทั่วไป จากสำนักงาน ก.ล.ต. เป็นที่เรียบร้อยแล้ว



"North East Rubber plc.,

Leader of manufacturer seller and exporter of quality pre-products of nature rubber as RSS, STR and MIXED RUBBER by environment friendly process for all over industry."

"Aside from maintaining the quality of products for the utmost satisfaction of our customer, social and environmental responsibilities are also taken into great interest."



GREEN ENERGY

SOLAR ROOFTOP
Green electricity
from sunlight thru
our cell on factory
rooftop



CLEAN ENERGY

BIOGAS SYSTEM
Clean hot energy
from our recycle
of wastewater
treatment thru
our BIOGAS
system



Factory :

398 Moo. 4 Tambol Kokma,
Prachonchai District,
Buriram Province, 31140 Thailand
Tel : 044-666928, 044-666929
Fax : 044-666212, 044-666213
Email: ner@nerubber.com, hr@nerubber.com

Bangkok Office :

589/94 17th Floor,
Central City Tower,
Debaratna Road, Bangna Nuea, Bangna,
Bangkok, 10260, Thailand
Tel : +66 2745 6971-2
Fax : -
Email: ner@nerubber.com, hr@nerubber.com



www.nerubber.com



พีที



สั่งเลย!!

พีที น้ำมันสดใหม่

เต็มถัง



ศูนย์วิจัยกสิกรไทย ส่องตลาดที่อยู่อาศัย ในช่วงที่เหลือของปี 2564 ยังมีความเปราะบางสูง



แนวโน้มตลาดที่อยู่อาศัยในช่วงที่เหลือของปี 2564 ยังมีปัจจัยท้าทายและความเปราะบางสูง แม้ในช่วงครึ่งปีแรก ผลประกอบการด้านรายได้จากการขายที่อยู่อาศัยของผู้ประกอบการหลายรายจะสามารถพลิกกลับมาเป็นบวกได้ แต่ยังเป็นระดับที่ต่ำกว่าศักยภาพ และแม้สถานการณ์โควิดจะเริ่มมีสัญญาณที่นิ่งขึ้นจากจำนวนผู้ติดเชื้อใหม่รายวันที่เริ่มลดลง แต่ผลของโควิดระลอกนี้ที่รุนแรงและยืดเยื้อ กระทบกิจกรรมเศรษฐกิจเป็นวงกว้างมากขึ้น โดยเฉพาะผลต่อกำลังซื้อของผู้บริโภคและการมีงานทำ ทำให้การฟื้นตัวของภาคธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ที่อยู่อาศัยคงต้องใช้ระยะเวลานานขึ้นกว่าจะกลับสู่ระดับก่อนเกิดวิกฤติการระบาดของโควิด

ตลาดที่อยู่อาศัยช่วงครึ่งแรกของปี 2564 การเปิดตัวโครงการใหม่ยังลดลงต่อเนื่อง ขณะที่ยอดขายกลับเพิ่มขึ้น ผลจากแคมเปญการตลาดและโปรโมชั่นที่เข้มข้นของผู้ประกอบการในการเร่งระบายที่อยู่อาศัยรอขาย

นับจากต้นปี 2564 จนถึงปัจจุบัน ผู้ประกอบการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ที่อยู่อาศัยส่วนใหญ่ชะลอการเปิดโครงการใหม่ เนื่องจากสภาวะตลาดที่ไม่เอื้อและจำนวนที่อยู่อาศัยรอขายสะสมยังทรงตัวระดับสูง ทำให้ผู้ประกอบการต้องปรับกลยุทธ์ทางธุรกิจให้สอดคล้องกับภาวะของตลาด ซึ่งจากข้อมูลของ เอเจนซีฟอเรียลเอสเตท แอปแฟร์ส พบว่า ในช่วงครึ่งแรกของปี 2564 การเปิดตัวที่อยู่อาศัยใหม่ใน

แนวโน้มตลาดที่อยู่อาศัยในช่วงที่เหลือของปี 2564 ยังมีปัจจัยท้าทายและความเปราะบางสูง แม้ในช่วงครึ่งปีแรก ผลประกอบการด้านรายได้จากการขายที่อยู่อาศัยของผู้ประกอบ

การหลายรายจะสามารถพลิกกลับมาเป็นบวกได้ แต่ยังเป็นระดับที่ต่ำกว่าศักยภาพ และแม้สถานการณ์โควิดจะเริ่มมีสัญญาณที่นิ่งขึ้นจากจำนวนผู้ติดเชื้อใหม่รายวันที่เริ่มลดลง แต่ผลของโควิดระลอกนี้ที่รุนแรงและยืดเยื้อ กระทบกิจกรรมเศรษฐกิจเป็นวงกว้างมากขึ้น ทำให้การฟื้นตัวของภาคธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ที่อยู่อาศัยคงต้องใช้ระยะเวลานานขึ้นกว่าจะกลับสู่ระดับก่อนเกิดวิกฤติการระบาดของโควิด

ตลาดที่อยู่อาศัยช่วงครึ่งแรกของปี 2564 การเปิดตัวโครงการใหม่ยังลดลงต่อเนื่อง ขณะที่ยอดขายกลับเพิ่มขึ้น ผลจากแคมเปญการตลาดและโปรโมชั่นที่เข้มข้นของผู้ประกอบการในการเร่งระบายที่อยู่อาศัยรอขาย

นับจากต้นปี 2564 จนถึงปัจจุบัน ผู้ประกอบการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ที่อยู่อาศัยส่วนใหญ่ชะลอการเปิดโครงการใหม่ เนื่องจากสภาวะตลาดที่ไม่เอื้อและจำนวนที่อยู่อาศัยรอขายสะสมยังทรงตัวระดับสูง ทำให้ผู้ประกอบการต้องปรับกลยุทธ์ทางธุรกิจให้สอดคล้องกับภาวะของตลาด ซึ่งจากข้อมูลของ เอเจนซีฟอเรียลเอสเตท แอปแฟร์ส พบว่า ในช่วงครึ่งแรกของปี 2564 การเปิดตัวที่อยู่อาศัยใหม่ใน

ปริมาณลดลง 25,257 หน่วย ลดลง 15.9% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อน โดยการเปิดโครงการคอนโดมิเนียมใหม่ปรับลดลงอย่างมาก เนื่องจากจำนวนหน่วยรอขายสะสมสูง กอปรกับผู้ประกอบการปรับกลยุทธ์มาให้ความสำคัญกับตลาดแนวราบ เนื่องจากกลุ่มนี้จะมีความต้องการซื้อเพื่ออยู่อาศัยจริง ระยะเวลาก่อสร้างที่สั้น และสามารถจัดการบริหารความเสี่ยงได้ง่าย

อย่างไรก็ดี เพื่อลดความเสี่ยงและเพิ่มสภาพคล่องให้กับธุรกิจ ผู้ประกอบการยังคงทำแคมเปญการตลาด นำเสนอโปรโมชั่นพิเศษอย่างหนัก เพื่อจูงใจลูกค้า เช่น การปรับลดราคา แคมเปญอยู่ฟรี อัตราดอกเบี้ยพิเศษและของสมนาคุณ ซึ่งนับเป็นจังหวะที่ดีสำหรับผู้ที่มีความพร้อมในการซื้อที่อยู่อาศัย จึงช่วยผลักดันให้ยอดขายกลับมาเพิ่มขึ้น แม้จะต่ำกว่าก่อนการระบาดของโควิดก็ตาม จากข้อมูลของ เอเจนซีฟอเรียลเอสเตท แอปแฟร์ส สะท้อนให้เห็นว่า ในช่วงครึ่งแรกของปี 2564 การจองซื้อที่อยู่อาศัยใหม่ในเขตกรุงเทพฯ และปริมณฑลเพิ่มขึ้นถึง 37.7% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อน หรือมีจำนวน 38,174 หน่วย ซึ่งจำนวนที่อยู่อาศัยที่ขายได้ส่วนใหญ่เป็นที่อยู่อาศัยสร้างเสร็จรอขายและโครงการที่เปิดตัวไปในปีที่ผ่านมา ซึ่งมีสัดส่วน 84% ขณะที่จำนวนหน่วยที่ขายได้ในส่วนที่เป็นโครงการใหม่เปิดปีนี้ มีสัดส่วนประมาณ 16% ของจำนวนหน่วยที่ขายได้ทั้งหมด

ศูนย์วิจัยกสิกรไทย ส่องตลาดที่อยู่อาศัย ในช่วงที่เหลือของปี 2564 ยังมีความเปราะบางสูง

และจากการที่ผู้ประกอบการชะลอการเปิดโครงการ และสามารถระบายที่อยู่อาศัยรอขายออกไปได้ระดับหนึ่ง ทำให้จำนวนที่อยู่อาศัยสะสมรอขายในเขตกรุงเทพฯ และปริมณฑลในช่วงครึ่งปีแรกนี้ ปรับลดลงมาอยู่ที่ 2.14 แสนหน่วย ลดลง 5.7% จาก ณ สิ้นปี 2563 ซึ่งนับเป็นสัญญาณที่ดีต่อตลาด

ทิศทางตลาดที่อยู่อาศัยในช่วงที่เหลือของปี 2564 ยังมีความเปราะบางสูงจากปัจจัยท้าทายที่หลากหลาย ทำให้การลงทุนโครงการที่อยู่อาศัยอาจลดลงต่ำสุดในรอบ 18 ปี

แม้ในช่วงครึ่งแรกของปีนี้ เครื่องชี้กิจกรรมธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ที่อยู่อาศัยบางตัวสะท้อนภาพบวก อย่างไรก็ตาม ด้วยภาวะตลาดที่อยู่อาศัยในช่วงที่เหลือของปีนี้ ที่มีปัจจัยหนุนเบาบางอย่างมาตรการลดค่าธรรมเนียมการทำธุรกรรมอสังหาริมทรัพย์ที่อยู่อาศัย เช่น การลดค่าโอนกรรมสิทธิ์และค่าจดจำนองที่อยู่อาศัยสำหรับที่อยู่อาศัยราคาไม่เกิน 3 ล้านบาท ซึ่งจะสิ้นสุดวันที่ 31 ธ.ค. 2564 (ซึ่งมีโอกาสดังกล่าวจะพิจารณาต่ออายุมาตรการฯ ออกไป เพื่อช่วยแบ่งเบาภาระรายจ่ายของประชาชนในการซื้อที่อยู่อาศัย) ขณะที่ตลาดที่อยู่อาศัยยังมีโจทย์สำคัญรออยู่ข้างหน้า โดยเฉพาะผลกระทบจากการระบาดของโควิดที่รุนแรงและยืดเยื้อ อาทิ

การระบาดของโควิดที่ยาวนานกระทบความมั่นคงทางอาชีพการงาน รายได้และเงินออมของครัวเรือนลดลง ส่งผลกระทบต่อความต้องการซื้อที่อยู่อาศัยยังชะลอตัว ขณะที่ทิศทางการจ้างงานใหม่ของภาคเอกชนยังมีความเปราะบาง กระทบต่อการมีงานทำและกำลังซื้อของผู้บริโภคโดยเฉพาะในกลุ่มวัยเริ่มทำงานและนักศึกษาจบใหม่ ซึ่งเป็นกลุ่มเป้าหมายสำคัญของตลาดที่อยู่อาศัยที่จะได้รับผลกระทบค่อนข้างมาก

โจทย์เฉพาะทางธุรกิจจากจำนวนที่อยู่อาศัยรอขายสะสมระดับสูงในตลาด (จำนวนที่อยู่อาศัยรอ

ขายสะสมกว่า 2 แสนหน่วย ด้วยภาวะเศรษฐกิจที่ชะลอตัว การระบายสินค้าอาจใช้เวลากว่า 3 ปี) ซึ่งสร้างข้อจำกัดในการลงทุน โดยผู้ประกอบการบางรายที่มีจำนวนที่อยู่อาศัยรอขายสูงต้องเร่งระบายสินค้า ในอีกด้านหนึ่งกลุ่มที่มีสต็อกที่อยู่อาศัยเหลือน้อยจำเป็นต้องเปิดโครงการใหม่เพื่อสร้างรายได้ ขณะเดียวกัน ผู้ประกอบการต้องบริหารจัดการความเสี่ยงจากการยกเลิกการจองหรือผู้ซื้อไม่ผ่านการอนุมัติการกู้จากสถาบันการเงินซึ่งจะกลับมาเป็นยอดสะสมรอขายในตลาด ทำให้การเปิดโครงการที่อยู่อาศัยใหม่ในช่วงที่เหลือของปีนี้ น่าจะยังเป็นไปอย่างระมัดระวัง และทั้งปี 2564 นี้ จำนวนที่อยู่อาศัยเปิดใหม่ในเขตกรุงเทพฯ และปริมณฑลน่าจะมีความประมาณ 4.1-4.8 หมื่นหน่วย ซึ่งเป็นจำนวนต่ำสุดในรอบ 18 ปี (ผู้ประกอบการบางรายที่มีแผนจะเปิดโครงการในปีนี้อาจจะชะลอหรือเลื่อนการเปิดโครงการในปีหน้าเมื่อสถานการณ์โควิด-19 ดีขึ้น)

ผู้ประกอบการบางรายต้องเผชิญกับภาระต้นทุนทางการเงินที่สูงขึ้น โดยเฉพาะการระดมทุนในตลาดทุน ซึ่งในช่วงปี 2563-2564 ต้นทุนทางการเงินของผู้ประกอบการในการระดมทุนจาก

ตลาดตราสารหนี้เพิ่มขึ้นสูงเมื่อเทียบกับในช่วงก่อนวิกฤติการระบาดของโควิด และไปข้างหน้าต้นทุนทางการเงินยังมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นจากความต้องการใช้สภาพคล่องในระบบการเงินที่คาดว่าจะเพิ่มขึ้น ขณะที่ในช่วงที่เหลือของปี 2564 นี้ ยังมีหุ้นกู้และตั๋วแลกเงินที่จะทยอยครบกำหนดในกลุ่มพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ที่อยู่อาศัยอีกประมาณกว่า 4 หมื่นล้านบาท และอีกกว่า 1 แสนล้านบาทที่จะทยอยครบกำหนดในปี 2565

และท้ายสุดนี้ การระบาดของโรคโควิด-19 ทั้งในและต่างประเทศที่ยังไม่คลี่คลาย ทำให้ธุรกิจยังตั้งอยู่บนพื้นฐานของความไม่แน่นอน ขณะที่การแข่งขันระหว่างผู้ประกอบการที่รุนแรงท่ามกลางตลาดที่มีอุปสงค์จำกัด ซึ่งผู้ประกอบการที่มีความพร้อมด้านการตลาด มีสินค้าที่หลากหลาย และมีความยืดหยุ่นในการปรับตัวทางธุรกิจได้เร็ว น่าจะเป็นผู้ที่ได้เปรียบ ทั้งนี้ เพื่อให้สอดคล้องไปกับสภาวะตลาด ศูนย์วิจัยกสิกรไทย ได้ปรับประมาณการเครื่องชี้ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ที่อยู่อาศัยในเขตกรุงเทพฯ และปริมณฑลทั้งปี 2564 ดังนี้

ศูนย์วิจัยกสิกรไทย
开泰研究中心 KASIKORN RESEARCH CENTER



บลจ.พรินซิเพิล ประเมินตลาดหุ้นสหรัฐฯ มีโอกาส ให้ผลตอบแทนโดดเด่นจากเศรษฐกิจสหรัฐฯ พร้อมเปิดตัว ‘กองทุนเปิด พรินซิเพิล ยูเอส อีควิตี้’ บาย 8-15 ก.ย.64

บลจ. พรินซิเพิล ประเมินตลาดหุ้นสหรัฐฯ มีโอกาสให้ผลตอบแทนโดดเด่นจากเศรษฐกิจสหรัฐฯ ที่เข้าสู่ระยะขยายตัวของ Mid-Cycle Phase ชูจุดเด่นเศรษฐกิจฟื้นตัวอย่างรวดเร็ว และแข็งแกร่งจาก COVID-19 อีกทั้งยังมีนโยบายการลงทุนภาครัฐขนาดใหญ่เป็นปัจจัยหนุนในระยะยาว พร้อมเปิดตัว ‘กองทุนเปิด พรินซิเพิล ยูเอส อีควิตี้’ หรือ Principal US Equity Fund (PRINCIPAL USEQ) เตรียมขายหน่วยลงทุนครั้งแรกวันที่ 8 – 15 กันยายนนี้ ชูนโยบายลงทุนใน iShares Russel 1000 ETF เป็นกองทุนหลัก กองทุนเดียว เน้นการลงทุนในหุ้นสหรัฐฯ แบบกระจายความเสี่ยงรายอุตสาหกรรม ผลงานเด่น 1 ปีย้อนหลัง (มิถุนายน 2564) 43% ต่อปี และ 3 ปีย้อนหลังที่ 19% ต่อปี (Benchmark : 1Y=43.07% ต่อปี 3Y=19.19% ต่อปี, Source FTSE Russell ข้อมูล ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2564

นายศุภกร ตุขธัญ, CFA
ประธานเจ้าหน้าที่การลงทุน บริษัท
หลักทรัพย์จัดการกองทุน พริน
ซิเพิล จำกัด เปิดเผยว่า ตลาดหุ้น
สหรัฐอเมริกามีโอกาสสร้างผลตอบแทนการ
ลงทุนที่ดีและเป็นโอกาสที่จะเข้าลงทุนในตอนนี้
เนื่องจากเศรษฐกิจสหรัฐฯ นั้นมีขนาดใหญ่
ที่สุดในโลกและเป็นตลาดหุ้นที่มี Market Cap
สูงที่สุดในโลก ช่วงปีที่ผ่านมาสหรัฐฯ สามารถ
ฟื้นตัวจากวิกฤติ Covid-19 ได้อย่างรวดเร็ว
และแข็งแกร่งทั้งภาคการผลิตและภาคการ
บริการที่มีการเติบโตในระดับสูงนำหน้าทั้งกลุ่ม
ประเทศ Developed Markets และกลุ่มประเทศ
Emerging Markets อีกทั้งในระยะข้างหน้า
ประเมินว่าเศรษฐกิจสหรัฐฯ จะเข้าสู่ระยะการ

ขยายตัวของ Mid-Cycle Phase ซึ่งจะมีอัตรา
การเติบโตมากกว่า 3% สูงกว่า GDP ในระยะยาว
ของสหรัฐฯ และเอื้อต่อการขยายตัวของกำไร
บริษัทจดทะเบียน



ขณะเดียวกันสหรัฐฯ สามารถแก้ไขปัญหาการ
แพร่ระบาดของ COVID-19 ได้ดี โดยมีอัตราการ
ฉีดวัคซีนเพิ่มขึ้นอย่างรวดเร็วในช่วงที่ผ่านมา
ปัจจุบันมีอัตราการฉีดวัคซีนสองเข็มมากกว่า
50% ของประชากร จึงสามารถผ่อนคลายน
มาตรการล็อกดาวน์ได้ และถึงแม้ว่าปัจจุบันจะมี
อัตราการระบาดที่เพิ่มมากขึ้นจากไวรัสสายพันธุ์
เดลต้า แต่ทางรัฐบาลสหรัฐฯ ก็ยืนยันว่าจะไม่มี
การประกาศใช้มาตรการล็อกดาวน์อีกครั้ง ดัง
นั้นจึงคาดการณ์ว่าบริษัทเอกชนในสหรัฐฯ จะ
สามารถรักษาระดับการเติบโตของผลประกอบการ
 อีกทั้งยังสามารถสร้างผลกำไรที่เพิ่มขึ้น
ได้ในช่วงปี 2565 ถึง 2566 จากปัจจัยพื้นฐาน
ที่แข็งแกร่งและการปรับเพิ่ม
ประมาณการกำไรอย่าง
ต่อเนื่อง

ทั้งนี้ในช่วงครึ่งปีที่ผ่านมา พบว่าเศรษฐกิจ
สหรัฐฯ มีอัตราการเติบโตของเศรษฐกิจที่ดีใน
ระดับมากกว่า 6% ต่อปีทั้งสองไตรมาส โดยใน
ระยะถัดไปคาดว่าจะมีปัจจัยบวกเพิ่มเติมจาก
การผ่านร่างนโยบายกระตุ้นเศรษฐกิจอีกกว่า 4
ล้านล้านดอลลาร์สหรัฐฯ ซึ่งประกอบด้วย ร่าง
นโยบายการลงทุนโครงสร้างพื้นฐานก้อนใหม่
มูลค่า 5.5 แสนล้านดอลลาร์ และร่างนโยบาย
การลงทุนด้านสวัสดิการสังคมและ Climate
Change ของประธานาธิบดีโจ ไบเดน มูลค่า
3.5 ล้านล้านดอลลาร์ ซึ่งเราคาดว่าเม็ดเงิน
ลงทุนสองก้อนนี้จะส่งผลดีต่อเศรษฐกิจและ
ภาคเอกชนในอนาคต ขณะที่ข้อมูลในอดีตพบ
ว่า ตลาดหุ้นสหรัฐฯ ได้รับผลกระทบค่อนข้าง
น้อยเมื่อเทียบกับตลาดหุ้นอื่นๆ ในช่วงที่สหรัฐฯ
มีการทำ Tapering หรือการลดขนาด QE ครั้ง
แรกเมื่อปี 2556 และ 2557 โดยที่ผลกระทบ
ต่อตลาดนั้นเป็นเพียงแค่การปรับฐานระยะสั้น
และหลังจากนั้นตลาดหุ้นสหรัฐฯ ปรับตัวเพิ่มขึ้น
อย่างต่อเนื่องไปจนถึงช่วงที่เศรษฐกิจจีนฟอง
สบู่แตกในปี 2558 นับว่าเป็นการปรับขึ้นของ
ตลาดหุ้นที่ยาวนานและมีเสถียรภาพ



In alliance with CIMB

บลจ.พริ้นซิเพิล ประเมินตลาดหุ้นสหรัฐฯ มีโอกาส ให้ผลตอบแทนโดดเด่นจากเศรษฐกิจสหรัฐฯ พร้อมเปิดตัว ‘กองทุนเปิด พริ้นซิเพิล ยูเอส อีควิตี้’ ขาย 8-15 ก.ย.64

“เรามองว่าในตอนนี้เป็นโอกาสลงทุนในตลาดหุ้นสหรัฐฯ ที่นอกจากจะมีอัตราการเติบโตโดดเด่นสำหรับตลาดหุ้นประเทศพัฒนาแล้วยังมีความผันผวนต่ำกว่าหุ้นภูมิภาคอื่นท่ามกลางสภาวะการลด QE อีกทั้งยังมีนโยบายการลงทุนภาครัฐออกมาสนับสนุนต่อเนื่อง ถือว่าหาได้ยากในยุคที่หลายประเทศเริ่มมองถึงการถอนมาตรการช่วยเหลือ” นายศุภกร กล่าว

นายศุภกร กล่าวต่อว่า บลจ. พริ้นซิเพิล จึงเพิ่มทางเลือกแก่นักลงทุนที่สนใจลงทุนในตลาดหุ้นสหรัฐฯ โดยเปิดตัว กองทุนเปิด พริ้นซิเพิล ยูเอส อีควิตี้ หรือ Principal US Equity Fund (PRINCIPAL USEQ) มีทุนจดทะเบียน 3,000 ล้านบาท (Greenshoe 15%) เตรียมเสนอขายหน่วยลงทุนครั้งแรก (IPO) ในวันที่ 8 - 15 กันยายน 2564 กำหนดสั่งซื้อขั้นต่ำ 1,000 บาท โดยเป็นกองทุนรวมหน่วยลงทุนประเภท Feeder Fund ที่มีนโยบายลงทุนในกองทุนรวมต่างประเทศเพียงกองทุนเดียวคือ iShares Russel 1000 ETF เป็นกองทุนหลักซึ่งหากย้อนดูในอดีตนับจากปี 2550 - 2563 ดัชนี Russell 1000 ให้ผลตอบแทนเป็นบวกและให้ผลตอบแทนแบบทบต้นต่อปีที่มีความโดดเด่น โดยให้ผลตอบแทน 1 ปี 43% 3 ปี 19% ต่อปี 5 ปี 18% ต่อปี และ 10 ปี 15% ต่อปี (ผลตอบแทนของดัชนีเทียบวัด : 1Y=43.07% ต่อปี 3Y=19.19% ต่อปี 5Y=17.99% ต่อปี และ 10Y=14.90% ต่อปี,

Source FTSE Russell ข้อมูล ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2564)

สำหรับกองทุน iShares Russel 1000 ETF

จัดตั้งในเดือนพฤษภาคม 2543 โดย iShares เป็น ETFs ที่มีมูลค่าสินทรัพย์การบริหารจัดการสูงสุดในโลก บริหารจัดการโดย BlackRock บริษัทจัดการด้านการลงทุนข้ามชาติชั้นนำสัญชาติอเมริกัน ที่ก่อตั้งในปี 2531 โดย ณ เดือนมกราคม 2564 มีสินทรัพย์ภายใต้การบริหารจัดการสูงสุดในโลก มูลค่า 8.67 ล้านล้านดอลลาร์สหรัฐฯ กองทุนดังกล่าวเข้าลงทุนในตลาดหุ้นสหรัฐฯ ทั้ง CBOE, NYSE, NYSE American, NASDAQ และ ARCA จัดน้ำหนักการลงทุนตาม Market Cap เพื่อให้ได้หุ้น 1,000 ตัวแรก พร้อมทั้งปรับสัดส่วนเป็นรายปีและ 6 เดือน และนำหุ้น IPO เข้าพอร์ตทุกเดือนที่ 3 9 และ 12 ปัจจุบันมีการกระจายการลงทุนในหุ้นสหรัฐฯ ทุกกลุ่มอุตสาหกรรม ทั้งหุ้นขนาดกลางและขนาดใหญ่ โดยที่กลุ่มอุตสาหกรรม 5 อันดับแรกที่กองทุนหลักมีการลงทุน ณ วันที่ 27 สิงหาคม 2564 คือ Information Technology 28.05%, Health Care 13.20%, Consumer

Discretionary 11.86%, Financials 11.52% และ Communication 10.73% โดยหุ้น 10 อันดับแรกที่กองทุนหลักมีการลงทุน ได้แก่ APPLE, MICROSOFT, AMAZON, FACEBOOK, ALPHABET INC CLASS A, ALPHABET INC CLASS C, TESLA, BERKSHIRE, NVIDIA และ JPMORGAN (Source: Blackrock)

ทั้งนี้ กองทุนเปิด PRINCIPAL USEQ สั่งซื้อขั้นต่ำ 1,000 บาท ผู้ที่สนใจสามารถติดต่อขอรับหนังสือชี้ชวนหรือสอบถามข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่ ธนาคารซีไอเอ็มบี ไทย ตัวแทนสนับสนุนการขายและรับซื้อคืน และบริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน พริ้นซิเพิล จำกัด โทร. 02 686 9595 หรือ www.principal.th หรือ Principal TH Mobile App



"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)





อินไซด์ Business

"ซีพีเอฟ ส่งอาหารจากใจ"

เสริมทัพนักรบชุดขาว สว.สมเด็จพระนางเจ้าสิริกิติ์
กรมแพทย์ทหารเรือ สู้ภัยโควิด-19



CHAYO เดินหน้าช่วยเหลือประชาชน

มอบถุงยังชีพย่านห้วยขวาง



AMR จัดงาน Analyst meeting ประจำไตรมาส 2/64



บล.ทรินิตี้ มอบอุปกรณ์การแพทย์

ให้ สว.สวนเบญจกิติฯ ช่วยผู้ป่วยโควิด -19





สรุปมูลค่าการซื้อขาย

สรุปการซื้อขาย ณ วันที่ 6 ก.ย. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	3,711.93	4.74	5,676.98	7.25	-1,965.05	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	7,571.50	9.67	7,033.54	8.98	537.96	-
นักลงทุนต่างประเทศ	28,936.95	36.94	29,927.97	38.21	-991.03	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	38,104.61	48.65	35,686.49	45.56	2,418.12	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 6 ก.ย. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	24,707.85	6.57	27,773.57	7.38	-3,065.72	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	36,341.59	9.66	35,129.24	9.34	1,212.35	-
นักลงทุนต่างประเทศ	145,523.10	38.69	142,605.76	37.91	2,917.35	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	169,550.75	45.08	170,614.73	45.36	-1,063.98	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 6 ก.ย. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	1,054,735.78	7.12	1,083,418.82	7.31	-28,683.04	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	1,468,151.97	9.91	1,455,590.25	9.82	12,561.72	-
นักลงทุนต่างประเทศ	5,561,837.66	37.54	5,646,762.87	38.11	-84,925.21	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	6,732,568.66	45.44	6,631,522.14	44.76	101,046.52	-



Market for Alternative Investment

สรุปมูลค่าการซื้อขาย

สรุปการซื้อขาย ณ วันที่ 6 ก.ย. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	45.71	0.72	9.05	0.14	36.65	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	1.05	0.02	3.29	0.05	-2.24	-
นักลงทุนต่างประเทศ	720.29	11.41	593.59	9.40	126.70	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	5,546.18	87.85	5,707.29	90.40	-161.11	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 6 ก.ย. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	109.47	0.50	94.47	0.43	15.00	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	11.26	0.05	11.31	0.05	-0.05	-
นักลงทุนต่างประเทศ	2,447.51	11.18	2,415.84	11.04	31.67	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	19,316.52	88.26	19,363.14	88.48	-46.63	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 6 ก.ย. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	7,676.63	0.93	5,950.69	0.72	1,725.95	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	706.52	0.09	784.35	0.09	-77.83	-
นักลงทุนต่างประเทศ	58,998.39	7.14	61,098.74	7.39	-2,100.35	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	759,208.12	91.85	758,755.88	91.79	452.24	-



สืบอันดับหลักทรัพย์

* ข้อมูลล่าสุด 06/09/2564 17:17:00

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	%เปลี่ยนแปลง	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท)
SET	1,648.37	-1.96	-0.12	1,655.04	1,644.56	36,386,479	78,324.98
SET50	997.45	-3.19	-0.32	1,002.92	994.38	898,567	32,628.07
SET100	2,265.85	-5.96	-0.26	2,277.82	2,259.73	3,347,780	47,474.35
sSET	1,028.65	+2.02	+0.20	1,030.89	1,026.73	4,723,348	9,106.63
SETCLMV	1,055.70	-6.97	-0.66	1,064.90	1,054.26	2,329,746	24,620.75
SETHD	1,111.30	-5.50	-0.49	1,117.19	1,107.64	565,315	10,394.25
SETTHSI	1,035.96	-2.17	-0.21	1,040.47	1,033.63	1,606,537	33,074.49
SETWB	971.29	-7.91	-0.81	981.30	967.88	473,532	11,821.32
mai	534.42	+8.09	+1.54	534.42	526.57	8,907,530	6,313.22

SET

mai

เลือกดูตามประเภทหลักทรัพย์

หุ้นสามัญ

Go

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	มูลค่า AOM ('000 บาท)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
BANPU	4,008,486.46	12.90	+1.50 (+13.16%)
GULF	2,960,616.42	41.75	-0.75 (-1.76%)
CPALL	2,904,196.08	62.50	-0.50 (-0.79%)
DELTA	2,312,848.20	764.00	+34.00 (+4.66%)
SCGP	1,850,632.32	67.00	-1.50 (-2.19%)
U	1,524,748.66	1.72	+0.19 (+12.42%)
ADVANC	1,383,672.40	191.50	+1.50 (+0.79%)
SUPER	1,324,910.01	1.04	+0.02 (+1.96%)
B	1,225,909.93	1.12	+0.06 (+5.66%)
PTT	1,074,236.82	38.00	-0.25 (-0.65%)

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
TCC	99,897,700	0.97	+0.22 (+29.33%)
AJA	1,042,370,800	0.70	+0.15 (+27.27%)
PPPM <C, NP>	155,624,700	0.44	+0.09 (+25.71%)
TRC <C>	561,144,100	0.20	+0.04 (+25.00%)
TGPRO	305,152,000	0.39	+0.07 (+21.88%)
EVER	346,486,300	0.41	+0.06 (+17.14%)
MIDA	83,616,100	0.62	+0.09 (+16.98%)
LANNA	42,109,700	23.90	+3.40 (+16.59%)
AQUA	309,327,800	0.48	+0.06 (+14.29%)
MCOT	7,814,000	6.75	+0.80 (+13.45%)

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
CGD	1,607,393,900	0.59	+0.05 (+9.26%)
SUPER	1,270,594,000	1.04	+0.02 (+1.96%)
B	1,103,436,100	1.12	+0.06 (+5.66%)
AJA	1,042,370,800	0.70	+0.15 (+27.27%)
U	918,301,000	1.72	+0.19 (+12.42%)
DCON	611,147,500	0.63	+0.02 (+3.28%)
TRC <C>	561,144,100	0.20	+0.04 (+25.00%)
GEL	445,713,200	0.48	+0.05 (+11.63%)
GJS	426,575,200	0.38	+0.04 (+11.76%)
EVER	346,486,300	0.41	+0.06 (+17.14%)

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
AQ <C>	237,002,800	0.02	-0.01 (-33.33%)
NEX	28,186,500	8.65	-0.80 (-8.47%)
M-PAT	400	3.92	-0.30 (-7.11%)
AS	13,408,200	15.60	-1.10 (-6.59%)
MFEC	6,675,100	7.60	-0.35 (-4.40%)
XPG	31,933,700	3.98	-0.18 (-4.33%)
KTIS	1,003,700	5.80	-0.25 (-4.13%)
OHTL	100	331.00	-14.00 (-4.06%)
RCL	10,707,100	53.75	-2.25 (-4.02%)
FORTH	3,210,400	15.50	-0.60 (-3.73%)

HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOONINSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 , E-mail: reporter@hooninside.com