

HOONINSIDE

ALL
INSPIRE
DEVELOPMENT

Class of Living



ALL ดีดกลับ
พลัก **ทำกำไร**

ไตรมาส 2/2564

เติบโต 149%



ที่ปรึกษา

ชาลทอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร

ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

หัวหน้าข่าว

อนุภา ศิริรวม

กองบรรณาธิการ

นภาพร เชื้อเมืองพาน
สิริวัฒนา กลางประพันธ์

กราฟิก

วิจิตพล นาคสุข
ศิริไล สออบใหม่
ศักดาวิธ จันทร์เทพ

ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย

02-276-5976

E_mail : reporter@hooninise.com

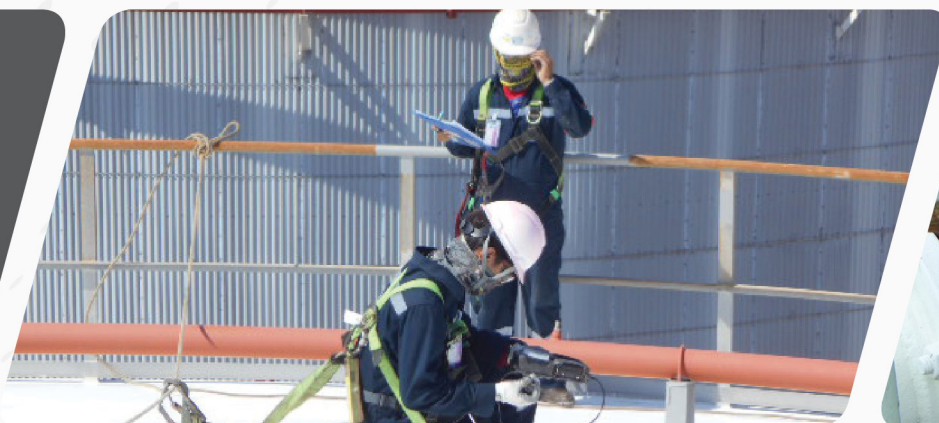
CONTENT

ข่าวจากปก	4
ข่าวบริษัทจดทะเบียน	7
ข่าวการเงิน	21
อินไซด์ Business	25
สรุปการซื้อขาย	26

MAGAZINE HOONINSIDE

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

บริษัท ควอลลิเทค จำกัด (มหาชน) (Qualitech Public Company Limited) ดำเนินธุรกิจวิศวกรรมเพื่อความปลอดภัย (Safety Engineering Service) ด้านงานบริการการทดสอบโดยไม่ทำลาย (Non-Destructive Testing) การทดสอบแบบทำลาย (Destructive Testing) ด้วยการทดสอบคุณสมบัติทางกลและโลหะวิทยา (Mechanical and Metallurgical Testing) การตรวจสอบและรับรองผล (Inspection and Certification) รวมถึงงานบริการการให้ความเห็นเรื่องความปลอดภัยทางวิศวกรรมในระดับสากลในฐานะผู้เชี่ยวชาญอิสระ (Third Party Engineering Service) ให้แก่องค์กรต่าง ๆ ตามมาตรฐานสากล



งานบริการในธุรกิจ

งานทดสอบโดยไม่ทำลาย (Non-Destructive Testing)

การทดสอบโดยวิธี อนุภาคแม่เหล็ก การใช้สารแทรกซึม คลื่นเสียงความถี่สูง และการถ่ายภาพด้วยรังสี เป็นต้น

งานทดสอบแบบทำลาย (Destructive Testing)

การรับแรงดึง แรงกด แรงดัน และแรงกระแทก รวมทั้งการตรวจสอบโครงสร้างจุลภาคของเนื้อโลหะ เป็นต้น

งานตรวจสอบระบบอุปกรณ์ภายในโรงงาน (Plant Inspection Service)

เป็นการตรวจสอบอุปกรณ์และ/หรือชิ้นงานต่าง ๆ ที่ติดตั้งอยู่ในโรงงาน โดยใช้กระบวนการทดสอบตรวจสอบแบบไม่ทำลาย (Non-Destructive Testing)

งานตรวจสอบและรับรองผล (Inspection and Certification)

บริษัทฯ จะทำการประมวลผลจากการทดสอบ หรือตรวจสอบชิ้นงานตามเทคนิควิธีการในแต่ละขั้นตอน แล้วจัดทำรายงานรับรองสภาพการใช้งานอย่างถูกต้อง ตามข้อเท็จจริง ตามที่กฎหมายกรมธุรกิจพลังงาน และกรมโรงงานอุตสาหกรรมได้ระบุไว้ เป็นต้น

งานล้างถังในอุตสาหกรรม (Tank Cleaning)

การล้างทำความสะอาดเพื่อเข้าสู่กระบวนการตรวจสอบถัง การล้างเพื่อนำตะกอนตกค้างในถังออก หรือเพื่อเปลี่ยนชนิดสารที่จะนำมาบรรจุในถัง เป็นต้น



บริษัท ควอลลิเทค จำกัด (มหาชน)
Qualitech Public Company Limited

ช่องทางการติดต่อ

สำนักงานใหญ่ จ.ระยอง เลขที่ 21/3 ถนนบ้านพลอง ตำบลมาบตาพุด อำเภอเมือง จังหวัดระยอง 21150
เบอร์โทรศัพท์ : (+66) 3869-1408-10 โทรสาร : (+66) 3869-2028
อีเมล : info@qualitechplc.com เว็บไซต์ : http://www.qualitechplc.com

ALL

ดีดกลับ พลิกทำกำไร

ไตรมาส
2/2564
เติบโต
149%

ALL
INSPIRE
DEVELOPMENT

Class of Living

บริษัท ออลล์ อินสไพร์ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) หรือ ALL โชว์ศักยภาพ พลิกกลับมาทำกำไรในไตรมาส 2/2564 เติบโต 149% ดันรายได้รวม 558 ล้านบาท เติบโต 118% จากไตรมาส 1/2564 ส่งผลงบไตรมาส 2/2564 พุ่ง มองเป็นจุดดีดกลับของแนวโน้มกำไรขาขึ้น

นายธนาคาร ธนวัชร

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ออลล์ อินสไพร์ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) หรือ ALL

ผู้ให้บริการด้านอสังหาริมทรัพย์เพื่อที่อยู่อาศัยทั้งแนวสูงและแนวราบ ตอบโจทย์ความต้องการของลูกค้าในทุกกลุ่มแบบครบวงจร (Total Real Estate Solutions) เปิดเผยว่า จากความเข้าใจในการปรับแผนธุรกิจให้สอดคล้องกับสถานการณ์โควิด - 19 และภาวะเศรษฐกิจ ประกอบกับกลยุทธ์การดำเนินธุรกิจ ที่มุ่งเน้นการพัฒนาโครงการคอนโดมิเนียมในแนวรถไฟฟ้า การเจาะเข้าถึงกลุ่มผู้ซื้อที่อยู่อาศัยจริง (Real Demand) ในระดับราคาขายที่เหมาะสม ทำให้ทุกๆ โครงการภายใต้แบรนด์ The Excel (ดี เอ็กเซล) และ The Vision (เดอะ วิชั่น) มีกระแสตอบรับที่ดี ส่งผลผลการดำเนินงานในช่วง 3 เดือน ในไตรมาส 2/2564 ที่ผ่านมา (เมษายน - มิถุนายน 2564) ประสบความสำเร็จในการกลับมาทำกำไร ซึ่งสะท้อนให้เห็นถึงผลการดำเนินงาน ทั้งรายได้ - กำไรสุทธิ

สำหรับผลการดำเนินงานในช่วงไตรมาส 2/2564 บริษัทฯ มีรายได้รวมที่ 558 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 118% จากช่วงไตรมาส 1/2564 ที่มีรายได้รวม 256 ล้านบาท และกำไรสุทธิรวมในไตรมาส 2/2564 อยู่ที่ 35 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 149% จากช่วงไตรมาส 1/2564 ที่ขาดทุนสุทธิที่ 72 ล้านบาท ซึ่งรายได้หลักมาจากการส่งมอบโครงการโอนกรรมสิทธิ์อสังหาริมทรัพย์ให้กับลูกค้า โดยไตรมาส 2/2564 รายได้จากโครงการโอนอสังหาริมทรัพย์อยู่ที่ 449 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 90% เมื่อเปรียบเทียบกับรายได้จากการโอนอสังหาริมทรัพย์ของไตรมาส 1/2564 ที่ 236 ล้านบาท ซึ่งตัวเลขรายได้ที่เพิ่มขึ้นมาจากยอดโอนกรรมสิทธิ์ที่แล้วเสร็จในปี 2564 วง 3 โครงการ ได้แก่ โครงการทาวเวอร์ เดอะ วิชั่น ลาดพร้าว - นวมินทร์ มูลค่าโครงการ 1,385 ล้านบาท โครงการ ดี เอ็กเซล ลาดพร้าว - สุทธิสาร มูลค่าโครงการ 1,136 ล้านบาท โครงการ ดี เอ็กเซล วัชรวิภา มูลค่าโครงการ 1,515 ล้านบาท

ณ สิ้นไตรมาส 2/2564 บริษัทฯ มียอดขายรอโอน (Backlog) รวมมูลค่ากว่า 8,500 ล้านบาท จาก 2,000 ยูนิต เป็นโครงการในระดับ 2 - 3 ล้านบาทต่อยูนิต ประมาณ 75% ทั้งนี้ Backlog ทั้งหมดจะทยอยรับรู้รายได้ในช่วง 2 - 3 ปีข้างหน้า (2564 - 2566) ทำให้บริษัทฯ มั่นใจผลการดำเนินงานในช่วงต่อจากนี้ จะทยอยรับรู้รายได้จาก Backlog ดังกล่าว

หน่วย : ล้านบาท

	งบการเงินรวม				ผลต่าง	
	2564	%	2563	%	ล้านบาท	%
รายได้						
รายได้จากการขายอสังหาริมทรัพย์	448.72	80.37	457.74	75.56	(9.02)	(1.97)
รายได้จากการให้บริการ	3.41	0.61	7.60	1.25	(4.20)	(55.20)
กำไรจากการโอนสิทธิ์สัญญาจะซื้อจะขายที่ดิน			120.00	19.81	(120.00)	(100.00)
กำไรจากการเจรจาต่อรองหนี้	85.28	15.27	-	-	85.28	100.00
รายได้อื่น	20.91	3.75	20.49	3.38	0.42	2.04
รวมรายได้	558.31	100.00	605.83	100.00	(47.52)	(7.84)
ค่าใช้จ่าย						
ต้นทุนขายอสังหาริมทรัพย์	326.53	58.49	299.82	49.49	26.71	8.91
ต้นทุนการให้บริการ	1.75	0.31	6.45	1.06	(4.70)	(72.89)
ต้นทุนในการจัดจำหน่าย	41.15	7.37	53.99	8.91	(12.84)	(23.78)
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	52.24	9.36	60.64	10.01	(8.40)	(13.85)
รวมค่าใช้จ่าย	421.67	75.53	420.89	69.47	0.78	0.18
กำไร(ขาดทุน)จากกิจกรรมดำเนินงาน	136.64	24.47	184.94	30.53	(48.29)	(8.03)
ต้นทุนทางการเงิน	(80.24)	(14.37)	(48.17)	(7.95)	(32.08)	66.60
ส่วนแบ่งขาดทุนจากเงินลงทุนในการร่วมค้า	(11.38)	(2.04)	(7.48)	(1.23)	(3.90)	52.19
กำไร(ขาดทุน)ก่อนภาษีเงินได้	45.02	8.06	129.30	21.34	(84.28)	(65.18)
รายได้(ค่าใช้จ่าย)ภาษีเงินได้	(10.15)	(1.82)	(28.03)	(4.63)	17.88	(63.78)
กำไร(ขาดทุน)สำหรับงวด	34.87	6.25	101.26	16.71	(66.40)	(65.57)

รายละเอียด	ปี 2564		ปี 2563		เพิ่มขึ้น(ลดลง)	
	ยูนิต	ล้านบาท	ยูนิต	ล้านบาท	ยูนิต	ล้านบาท
รายได้จากการขายอสังหาริมทรัพย์						
- โครงการแนวสูง	184	349.25	97	345.64	87	3.61
- โครงการแนวราบ	27	99.47	31	112.10	(4)	(12.63)
รวม	211	448.72	128	457.74	83	(9.02)

หน่วย : ล้านบาท

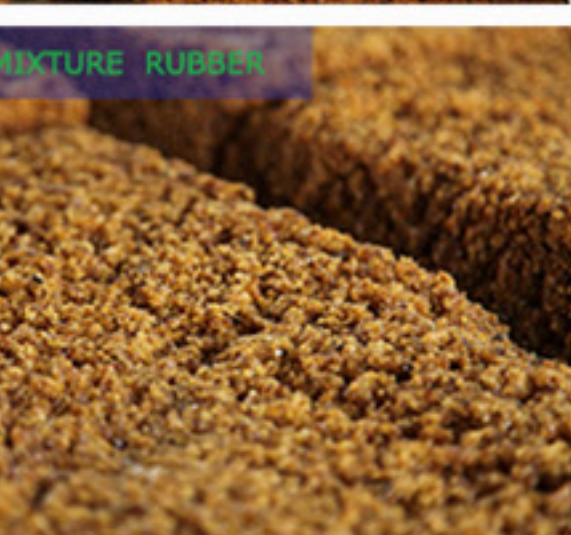
งบแสดงฐานะการเงิน	งบการเงินรวม			งบการเงินเฉพาะกิจการ		
	ณ.วันที่ 30 มิ.ย. 64	31 ธ.ค. 63	เพิ่ม(ลด)	30 มิ.ย. 64	31 ธ.ค. 63	เพิ่ม(ลด)
สินทรัพย์หมุนเวียน	6,243.99	6,059.37	184.62	6,210.68	6,020.13	190.55
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน	2,042.03	2,105.07	(63.04)	2,225.89	2,096.45	129.44
รวมสินทรัพย์	8,286.02	8,164.44	121.58	8,436.57	8,116.57	319.99
หนี้สิน	5,973.84	5,936.41	37.42	5,881.53	5,685.63	195.90
ส่วนของผู้ถือหุ้น	2,312.18	2,228.03	84.16	2,555.04	2,430.95	124.09
รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น	8,286.02	8,164.44	121.58	8,436.57	8,116.57	319.99



"North East Rubber plc.,

Leader of manufacturer seller and exporter of quality pre-products of nature rubber as RSS, STR and MIXED RUBBER by environment friendly process for all over industry."

"Aside from maintaining the quality of products for the utmost satisfaction of our customer, social and environmental responsibilities are also taken into great interest."



GREEN ENERGY

SOLAR ROOFTOP
Green electricity
from sunlight thru
our cell on factory
rooftop



CLEAN ENERGY

BIOGAS SYSTEM
Clean hot energy
from our recycle
of wastewater
treatment thru
our BIOGAS
system



Factory :

398 Moo. 4 Tambol Kokma,
Prachonchai District,
Buriram Province, 31140 Thailand
Tel : 044-666928, 044-666929
Fax : 044-666212, 044-666213
Email: ner@nerubber.com, hr@nerubber.com

Bangkok Office :

589/94 17th Floor,
Central City Tower,
Debaratna Road, Bangna Nuea, Bangna,
Bangkok, 10260, Thailand
Tel : +66 2745 6971-2
Fax : -
Email: ner@nerubber.com, hr@nerubber.com



www.nerubber.com





GUNKUL สุดปัง!

6 เดือนแรกกำไรทะลัก 58.22%

ฉายภาพครึ่งปีหลังลุยธุรกิจพลังงานทดแทน-งาน EPC

GUNKUL สุดปัง! 6 เดือนแรกกำไรทะลัก 58.22% ฉายภาพครึ่งปีหลังลุยธุรกิจพลังงานทดแทน-งาน EPC บอร์ดใจปัม แจกปันผลระหว่างกาลเป็นเงินสด ในอัตรา 0.06 บ./หุ้น

บมจ.กันกุลเอ็นจิเนียริง (GUNKUL) สร้างความประทับใจให้กับผู้ถือหุ้น ประกาศผลงานครึ่งปีแรก กำไรพุ่งแตะ 1,142.19 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 420.29 ล้านบาท หรือ 58.22% ส่วนรายได้รวมไม่น้อยหน้า 4,438.11 ล้านบาท ด้านบอร์ดไม่รอช้า ไฟเขียวจ่ายปันผลระหว่างกาลเป็นเงินสดให้ผู้ถือหุ้นทันทีในอัตรา 0.06 บาทต่อหุ้น กำหนดจ่ายในวันที่ 9 กันยายน นี้ "ดร.สมบุรณ์ เอื้ออักษณาสัย" ส่งสัญญาณ ต่อจากนี้ธุรกิจกลุ่ม GUNKUL จะแข็งแกร่งมากยิ่งขึ้นจากธุรกิจโรงไฟฟ้าทั้งในและต่างประเทศ รวมถึงงาน EPC หนุนเต็มพิกัด แถมจ่อประมูลงานใหม่ๆ เพิ่มอีกเพียบเพื่อเสริมศักยภาพรายได้และกำไรในอนาคต ตอกย้ำปีนี้ทำรายได้เข้าเป้าไม่ต่ำกว่า 20%

ดร.สมบุรณ์ เอื้ออักษณาสัย ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) (GUNKUL) เปิดเผยถึงผลประกอบการงวด 6 เดือน (สิ้นสุดวัน

ที่ 30 มิถุนายน 2564) ของบริษัทฯ และบริษัทย่อย ว่า มีกำไรสุทธิ 1,142.19 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 420.29 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 58.22% จากงวดเดียวกันของ ปีก่อนมีกำไรสุทธิเท่ากับ 721.90 ล้านบาท ส่วนรายได้รวมอยู่ที่ 4,438.11 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1,045.79 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 30.83% จากช่วงเดียวกันของปีก่อนที่มีรายได้รวม 3,392.32 ล้านบาท

ทั้งนี้ จากผลการดำเนินงานที่เติบโตเพิ่มขึ้น ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ได้มีมติอนุมัติให้จ่ายปันผลระหว่างกาลให้กับผู้ถือหุ้นเป็นเงินสดในอัตราหุ้นละ 0.06 บาท รวมเป็นเงินปันผลจ่ายทั้งสิ้นไม่เกิน 535 ล้านบาท โดยกำหนดให้ผู้ถือหุ้นที่จะมีชื่อปรากฏ ณ วันกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้น (Record Date) ในวันที่ 26 สิงหาคม 2564 วันที่ไม่ได้รับสิทธิปันผล (XD) วันที่ 25 สิงหาคม 2564 และกำหนดจ่ายเงินปันผล ในวันที่ 9 กันยายน 2564

กลุ่มบริษัทฯ มีความมั่นใจในศักยภาพของรายได้และกำไรสุทธิในครึ่งปีหลัง ที่จะเติบโตต่อเนื่องจากครึ่งปีแรก โดยได้รับปัจจัยหนุนจากการทยอยรับรู้รายได้จากโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานทดแทน ทั้งในและต่างประเทศ ซึ่งเป็นรายได้หลักที่มีเข้า

มาสม่ำเสมอ อีกทั้งยังรอรับรู้รายได้จากงานรับเหมาและวางระบบทางด้านวิศวกรรม (EPC) ในมือ (Backlog) ประมาณ 9,600 ล้านบาท และมีแผนเข้าร่วมประมูลโครงการใหม่ๆ เพิ่มเติมอีก คิดเป็นมูลค่ารวมกว่า 20,000 ล้านบาท ในปีนี้

สำหรับความคืบหน้าในการดำเนินธุรกิจเกี่ยวกับการปลูกพืชเศรษฐกิจประเภทถั่วเหลือง และการลงทุนทำโรงสกัด CBD บริสุทธิ์ 99% คาดว่าจะเริ่มปลูกได้ในเดือนตุลาคมนี้ ซึ่งขณะนี้อยู่ในขั้นตอนการนำเข้าเมล็ดพันธุ์และใบอนุญาตในการเพาะปลูกจากสำนักงานคณะกรรมการอาหารและยา (อย.)

"กลุ่มบริษัทฯ ยังคงเดินหน้าดำเนินธุรกิจตามแผนที่วางไว้อย่างเต็มที่ โดยเฉพาะธุรกิจด้านพลังงานทดแทน ทั้งในและต่างประเทศ อีกทั้งยังคงมองหาโอกาสการลงทุนและเข้าร่วมประมูลงานโครงการใหม่ๆ เพิ่มเติม จึงน่าจะเป็นปัจจัยบวกที่ทำให้ผลการดำเนินงานปีนี้เติบโตอย่างมีศักยภาพ และจะเติบโตอย่างโดดเด่น ซึ่งบริษัทฯ ยังคงเป้าหมายการเติบโตรายได้ปีนี้ไม่น้อยกว่า 20% จากปีก่อน" ดร.สมบุรณ์กล่าวในที่สุด





SPCG โชว์กำไรต่อเนื่อง กว่า 1,483.6 ล้านบาทพร้อมประกาศ จ่ายปันผลระหว่างกาล 0.25 บาทต่อหุ้น

SPCG จ่ายปันผลระหว่างกาล 0.25 บาท พร้อมโชว์กำไรสุทธิต่อเนื่องงวดครึ่งปีแรก 64 กว่า 1,483.6 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 6 จากงวดเดียวกันของปีก่อน โดยคิดเป็นไตรมาส 2 รวบรวม 701.3 ล้านบาท ไตรมาสนี้ นครพนม 1 หมดค่าแอดเดอร์ และธุรกิจโซลาร์รูฟได้รับผลกระทบจากโควิด 19 กำไรยังลดไม่มาก เนื่องจากซีอีโอบริหารจัดการลดต้นทุนได้อย่างมีประสิทธิภาพ เผยมีแผนออกหุ้นกู้ 2,500 ล้านบาท เตรียมเงินลงทุนใน 3-5 ปี เร่งเติมเงินลงทุน 2 โครงการใหญ่ในญี่ปุ่น มั่นใจอนาคตสร้างผลตอบแทนที่ดีกลับคืนมา

ดร.วันดี กุญชรยาคง จุลเจริญ ประธานกรรมการและกรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท เอสพีซีจี จำกัด (มหาชน) หรือ “SPCG” เปิดเผยผลประกอบการงวด 6 เดือนหรือครึ่งปีแรก สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2564 บริษัท มีกำไรสุทธิกว่า 1,483.6 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 6 จากงวดเดียวกันของปีก่อนที่มีกำไรอยู่ที่ 1,584.3 ล้านบาท และรายได้รวมกว่า 2,360.6 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 10 จากงวดเดียวกันของปีก่อนที่ทำได้ 2,629.2 ล้านบาท โดยไตรมาส 2 ปีนี้กำไรสุทธิกว่า 701.3 ล้านบาทนอกจากนั้นที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ มีมติอนุมัติจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลจากงวดผลดำเนินงานงวดวันที่ 1 มกราคม – 30 มิถุนายน 2564 และกำไรสะสม ในอัตราหุ้นละ 0.25 บาท จำนวน 1,055,790,000 หุ้น รวมเป็นจำนวนเงิน

263,947,500.00 (สองร้อยหกสิบสามล้านเก้าแสนสี่หมื่นเจ็ดพันห้าร้อยบาท) โดยกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิได้รับเงินปันผล (Record Date) โดยกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิได้รับเงินปันผล (Record Date) ในวันที่ 30 สิงหาคม 2564 และกำหนดจ่ายเงินปันผลในวันที่ 10 กันยายน 2564

สำหรับในไตรมาส 2 นี้ โซลาร์ฟาร์มที่ นครพนม 1 ค่าแอดเดอร์หรือรายได้เงินอุดหนุนส่วนเพิ่มราคารับซื้อไฟฟ้าที่หน่วยละ 8 บาท ได้สิ้นสุดลง ซึ่งถ้ารวมตั้งแต่ปี 2563 บริษัทมี 3 โซลาร์ฟาร์ม ที่ค่าแอดเดอร์หมดไปจากทั้งหมด 36 แห่ง ได้แก่ โครงการที่ โคราซ 1 (20 เมษายน 2563), สกลนคร 1 (8 กุมภาพันธ์ 2564) และ นครพนม 1 (19 เมษายน 2564) อย่างไรก็ตามแม้ค่าแอดเดอร์หมดไปบริษัทยังคงได้รับเงินจากการขายไฟตามปกติสาเหตุที่บริษัทมีกำไรลดลงเนื่องจากได้รับผลกระทบจากการแพร่ระบาดของโรคติดเชื้อไวรัสโคโรนา 2019 (Covid-19) ที่ส่งผลกระทบต่อทั่วโลก ทำให้แผนงานหลายโครงการไม่เป็นไปตามเป้าหมาย โดยเฉพาะบริษัทย่อยโซลาร์ เพาเวอร์ รูฟ (SPR) ที่ให้บริการติดตั้งระบบผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์บนหลังคา เนื่องจากลูกค้าโรงงานหลายแห่งชะลอการติดตั้งจากกรณีล็อกดาวน์ และลูกค้าโรงงานที่เป็นชาวญี่ปุ่นต่างต้องเดินทางกลับประเทศเพื่อรับวัคซีนโดยบริษัทคาดว่าจะรายได้จาก SPR ในปีนี้จะไม่เป็นไปตามเป้าหมายที่ตั้งประมาณการณ์ไว้เช่นเดียวกับ บริษัท เซท เอนเนอจี จำกัด (SET ENERGY) ที่

ดำเนินงานโครงการผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์จำนวน 500 เมกะวัตต์ ในพื้นที่เมืองใหม่เขตพัฒนาพิเศษภาคตะวันออกฯ หรือ อีอีซี ซึ่งได้รับผลกระทบจากการแพร่ระบาดของโรคติดเชื้อไวรัสโคโรนา 2019 (Covid-19) ทำให้บริษัทต้องชะลอแผนการดำเนินงานโครงการออกไป ส่งผลให้การรับรู้รายได้จากเดิมที่คาดว่าจะทำได้ปีนี้ อาจต้องเลื่อนออกไปราวไตรมาส 1-2 ปี 2565

อย่างไรก็ตามแม้บริษัทจะได้รับผลกระทบดังกล่าว แต่บริษัทก็ยังคงสามารถทำกำไรได้ต่อเนื่องและสามารถจ่ายเงินปันผลให้ผู้ถือหุ้นได้เช่นเดิม แม้บริษัทต้องรักษากระแสเงินสดไว้เป็นสภาพคล่องในการดำเนินงานและลงทุนต่อไปในอนาคต

ดร.วันดี กล่าวถึงเหตุผลที่ทำให้บริษัททำกำไรได้ต่อเนื่อง เป็นผลมาจากการเดินหน้านโยบายปรับลดค่าใช้จ่ายในการบริหารจัดการต้นทุนด้านต่างๆ อย่างมีประสิทธิภาพ ส่งผลให้ต้นทุน O&M (Operating & Maintenance) สำหรับธุรกิจโซลาร์ฟาร์มทั้งในปัจจุบันและอนาคต ลดลงอย่างเป็นนัยสำคัญ และบริษัทมั่นใจหากสถานการณ์ไวรัสโควิด-19 ผ่อนคลายลง จะทำให้วิกฤติเศรษฐกิจโลกกลับคืนสู่ปกติ SPCG จะมีผลตอบแทนที่ดีขึ้นในอนาคต เพราะได้เตรียมแผนลงทุนเพิ่มในช่วงเวลา 3-5 ปีนี้



SPCG โชว์กำไรต่อเนื่อง กว่า 1,483.6 ล้านบาทพร้อมประกาศ จ่ายปันผลระหว่างกาล 0.25 บาทต่อหุ้น

ดังนั้นบริษัทจึงมีแผนออกหุ้นกู้จำนวน 2,500 ล้านบาท เพื่อใช้ลงทุน 1. โครงการโซลาร์ฟาร์มที่ญี่ปุ่น 2 แห่ง ได้แก่ โครงการ “Ukujima Mega Solar Project” ขนาดกำลังการผลิตติดตั้งรวม 480 เมกะวัตต์ งบการลงทุนทั้งสิ้นประมาณ 54,000 ล้านบาท ซึ่งบริษัทฯ ถือหุ้น 17.92% คิดเป็นจำนวนเงินประมาณ 2,700 ล้านบาท 2. โครงการ “Fukuoka Miyako Mega Solar” ขนาดกำลังการผลิตติดตั้งรวม 67 เมกะวัตต์ งบการลงทุนประมาณ 23,493 ล้านบาท โดย SPCG ถือหุ้นในโครงการนี้ราว 10% คิดเป็นเงินลงทุนราว 94 ล้านบาท และ 3. เงินลงทุนในบริษัท MSEK ที่ทำธุรกิจผลิตและให้บริการติดตั้งระบบผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์บนหลังคา (Solar Rooftop) ในไทย 4. ใส่เงินลงทุนในบริษัท SET ENERGY นอกจากนั้นเป็นเงินลงทุนต่อไปในอนาคต

สำหรับ 2 โครงการใหญ่ที่ญี่ปุ่น ขณะนี้เริ่มมีความคืบหน้ามากขึ้น สำหรับโครงการ Ukujima Mega Solar Project บริษัทจะชำระเงินงวดที่เหลือภายในไตรมาส 1 ปี 2565 ส่วนโครงการโซลาร์ฟาร์มที่ Fukuoka Miyako Mega Solar ณ เกาะคิวชู (Kyushu) เมืองมิยาโกะ ประเทศญี่ปุ่น บริษัทมีแผนที่จะเข้าไปร่วมทุนภายในไตรมาส 3 ปี 2564

“SPCG มั่นใจว่า โซลาร์ฟาร์มที่ญี่ปุ่นทุกโครงการที่บริษัทลงทุน จะสร้างผลตอบแทนที่ดีกลับคืนมาให้บริษัทได้ในอนาคต” ดร.วันดีกล่าว

โครงการ Ukujima Mega Solar Project มีผู้ร่วมลงทุน ได้แก่ Kyocera Corporation, Kyudenko Corporation, Tokyo Century Corporation, Furukawa Electric Company Limited, Tsuboi Corporation และผู้ถือหุ้นรายย่อยอื่นๆ งบการลงทุนทั้งสิ้นประมาณ 54,000 ล้านบาท ซึ่งบริษัทฯ ถือหุ้น 17.92% คิดเป็นจำนวนเงินประมาณ 2,700 ล้านบาท ปัจจุบันบริษัทฯ ได้ชำระทุนไปแล้วจำนวน 2 ครั้ง เมื่อวันที่ 26 มีนาคม 2563 และวันที่ 18 พฤษภาคม 2563 เป็นจำนวนเงิน 686 ล้านบาท และ 582 ล้านบาท ตามลำดับ และมีแผนจะชำระทุนงวดที่เหลือจำนวนประมาณ 1,390 ล้านบาท โดยทยอยแบ่งจ่าย ภายในปี 2564 และงวดสุดท้ายราวไตรมาสแรก ปี 2565 ปัจจุบันโครงการดังกล่าวอยู่ระหว่างขั้นตอนการก่อสร้าง และคาดว่าจะสามารถรับรู้รายได้ในปี 2566 เป็นต้นไป

ด้าน โครงการ Fukuoka Miyako Mega Solar ขนาดกำลังการผลิตติดตั้งรวม 67 เมกะวัตต์ งบการลงทุนประมาณ 23,493 ล้านบาท มีผู้ร่วมทุน ได้แก่ TESS Holdings ถือหุ้น 10%, Mitsubishi HC Capital (MUL) 50%, Sumitomo Mitsui Finance & Leasing (SMFL) 30% และ SPCG 10% ซึ่งคิดเป็นเงินลงทุนไทยราว 94 ล้านบาท ส่วนบริษัท MSEK Power Co., Ltd. (MSEK) เกิดจากการร่วมทุนระหว่าง Mitsubishi HC Capital Inc. (MHC) 49%, Bangkok Mitsubishi HC Capital Co., Ltd. (BMHC) 11%, SPCG 25% และ PEA ENCOM 15% ซึ่ง SPCG จะใส่เงินลงทุนราว 194

ล้านบาทสำหรับบริษัท SET ENERGY ปัจจุบัน SPCG ถือหุ้น 80% และ PEA ENCOM ถือ 20% ซึ่งบริษัทต้องใส่เงินลงทุนด้วยเช่นกัน

อย่างไรก็ตามเงินลงทุนต่าง ๆ ตามแผนงานที่บริษัทวางไว้ นอกเหนือการออกหุ้นกู้แล้วส่วนหนึ่งมาจากเงินทุนของบริษัทที่ได้วางแผนบริหารกระแสเงินสดรักษาสภาพคล่องไว้แล้ว

นอกจากนี้บริษัทยังคงมองหาการลงทุนโครงการใหม่ๆ ทั้งในประเทศและต่างประเทศอย่างต่อเนื่อง เพื่อเพิ่มกำลังการผลิตไฟฟ้าของบริษัท โดยจะเน้นไปที่พลังงานหมุนเวียนเป็นหลัก โดยได้ตั้งเป้าหมายในอีก 5 ปีข้างหน้า (ปี 2568) จะมีกำลังการผลิตตามสัดส่วนการถือหุ้นไม่ต่ำกว่า 1,000 เมกะวัตต์ และภายในปี 2580 ไม่ต่ำกว่า 3,000 เมกะวัตต์ โดยในปี 2564 บริษัทฯ ตั้งเป้ารายได้เติบโตราว 10% หรือประมาณ 5,500 ล้านบาท

สำหรับบริษัท SPCG ในฐานะผู้บุกเบิกและผู้นำธุรกิจด้านพลังงานสะอาดจากแสงอาทิตย์ บริษัทยังคงมุ่งมั่นรักษาสีสิ่งแวดล้อม และเดินหน้าช่วยลดสถานะโลกร้อนเทียบเท่ากับการลดการปลดปล่อยก๊าซคาร์บอนไดออกไซด์สู่ชั้นบรรยากาศของโลกประมาณ 200,000 ตัน CO2 ต่อปี จากการดำเนินงานโครงการโซลาร์ฟาร์ม 36 โครงการ รวมกำลังการผลิต 260 เมกะวัตต์



ORI โชว์ผลงาน 1H/64

คว้ากำไรแตะ 1,677 ลบ.

ทำ New High ต่อเนื่อง เติบโตปันผล
ระหว่างกาล 0.12บ./หุ้น ขึ้นXD 24 ส.ค.

"ออริจิ้น พร็อพเพอร์ตี้" เผยผลประกอบการ 1H/2564 กวาดรายได้รวม 7,671 ล้านบาท ทะลุ 55% ของเป้าทั้งปี พร้อมกำไรสุทธิ 1,677 ล้านบาท หลังผลงาน Q2/2564 แกร่งกวาดรายได้ 3,801 ล้านบาท และกำไร 852 ล้านบาท รักษาอัตรากำไรสุทธิระดับ 22.4% ยอดโอนกรรมสิทธิ์บ้านจัดสรรครบบริบทา เนียฟุ้ง สร้าง New High ต่อเนื่อง เล็งจ่ายปันผล ระหว่างกาล หุ้นละ 0.12 บาท ขึ้นเครื่องหมาย XD วันที่ 24 สิงหาคมนี้ จับตาสถานการณ์ประเทศครึ่งปี หลังใกล้เลือกตั้ง พร้อมปรับตัวต่อเนื่อง มั่นใจ Q3/2564 โครงการสร้างเสร็จใหม่ทยอยโอนกรรมสิทธิ์ตามแผน

นายพีระพงศ์ จรูญเอก ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ออริจิ้น พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) หรือ ORI ผู้พัฒนารูริจิ้นจอสั่งหาริมทรัพย์แบบครบวงจร เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานครึ่งปีแรกของปี 2564 หรือ 1H/2564 (ม.ค.-มิ.ย. 2564) อยู่ในระดับที่น่าพึงพอใจ โดยมีรายได้รวมอยู่ที่ 7,671 ล้านบาท เติบโตขึ้น 35% จากช่วงเดียวกันของปี 2563 (%YoY) ส่งผลให้รายได้รวมขณะนี้คิดเป็น 55% ของเป้ารายได้ทั้งปี 2564 ขณะเดียวกัน มีกำไรสุทธิอยู่ที่ 1,677 ล้านบาท เติบโตขึ้น 29% จากช่วงเดียวกันของปี 2563 (%YoY)

โดยเฉพาะผลการดำเนินงานในช่วงไตรมาส 2/2564 ที่มีส่วนสำคัญให้ภาพรวมครึ่งปีแรกยังเติบโตได้อย่างต่อเนื่อง มีรายได้รวมอยู่ที่ 3,801 ล้านบาท เติบโตขึ้น 15% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีที่ผ่านมา และมีกำไรสุทธิที่ 852 ล้านบาท เติบโตขึ้น 20% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีที่ผ่านมา รวมถึงยังสามารถรักษาระดับอัตรากำไรสุทธิ (Net Profit Margin) ได้ที่ 22.4% สูงกว่าค่าเฉลี่ยของอุตสาหกรรม



"แม้จะมีมาตรการกึ่งล็อกดาวน์เกือบตลอดทั้งไตรมาส 2/2564 จากการแพร่ระบาดของ COVID-19 ระลอก 3 แต่เรายังคงมียอดโอนกรรมสิทธิ์เข้ามาอย่างต่อเนื่อง สาเหตุหลักส่วนหนึ่งมาจากการวางรากฐานกระจายความเสี่ยงในอดีต ส่งผลให้ปัจจุบันเรามีโครงการทั้งบ้านจัดสรรและคอนโดมิเนียมกระจายออกไปครอบคลุมทุกเซ็กเมนต์และทุกทำเลศักยภาพ ขณะเดียวกัน เรายังพยายามเพิ่มช่อง

ทางการตลาดใหม่ๆ ให้ผู้บริโภคสามารถเข้าถึงกลุ่มโครงการพร้อมอยู่ (Ready to move) และโครงการที่อยู่ระหว่างเปิดขายของเราได้ดียิ่งขึ้น เช่น การจัด Property Live ขายคอนโดแบรนด์ดี ออริจิ้นผ่าน Live สดแบบ Consumer Products" นายพีระพงศ์ กล่าว



ทั้งนี้ บ้านจัดสรรในเครือบริษัทยังคงได้รับความนิยมไว้วางใจจากผู้บริโภคอย่างต่อเนื่อง ยอดโอนกรรมสิทธิ์สามารถทุบสถิติ New High เดิม 835 ล้านบาทในไตรมาส 1/2564 มาสร้าง New High ใหม่ที่ 924 ล้านบาทในไตรมาส 2/2564



ORI โชว์ผลงาน 1H/64

คว้ากำไรแตะ 1,677 ลบ.

ทำ New High ต่อเนื่อง เติบโตจ่ายปันผล
ระหว่างกาล 0.12บ./หุ้น ขึ้นXD 24 ส.ค.

จากผลการดำเนินงานที่ยังรักษาระดับการเติบโตได้อย่างมั่นคงท่ามกลางแรงกดดันทางเศรษฐกิจที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท มีมติเห็นชอบให้เสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นสามัญจ่ายปันผลสำหรับกำไรสะสมและผลการดำเนินงานของบริษัทงวด 1 ม.ค.-30 มิ.ย. 64 ในอัตรา 0.12 บาทต่อหุ้น คิดเป็นเงินปันผลจ่ายเป็นเงินสดทั้งสิ้นไม่เกิน 294 ล้านบาท โดยกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิได้รับเงินปันผล (Record Date) ในวันที่ 25 สิงหาคม 2564 ขึ้นเครื่องหมาย XD ในวันที่ 24 สิงหาคม 2564 และกำหนดจ่ายปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นภายในวันที่ 9 กันยายน 2564



นายพีระพงศ์ กล่าวอีกว่า สำหรับสถานการณ์ในไตรมาส 3/2564 ภาพรวมธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ได้รับแรงกดดันจากมาตรการล็อกดาวน์ที่เข้มข้นขึ้น และการปิดแคมป์คนงานในช่วงเดือน ก.ค. เชื่อว่าผู้ประกอบการยังคงจับตามอง Action Plan จาก

ภาครัฐเพิ่มเติมทั้งมาตรการควบคุมการแพร่ระบาด การฉีดวัคซีนที่มีประสิทธิภาพเพื่อสร้างภูมิคุ้มกันหมู่ และการเยียวยาผู้ได้รับผลกระทบทางเศรษฐกิจ เนื่องจากทั้ง 3 เรื่องจะมีผลต่อการดำเนินงานของภาคเอกชน

อย่างไรก็ดี บริษัทจะยังคงเดินหน้าปรับตัวอย่างต่อเนื่อง เพื่อให้พร้อมรับมือทุกสถานการณ์ ขณะที่ไตรมาส 3/2564 นั้น บริษัทมีโครงการคอนโดมิเนียมก่อสร้างแล้วเสร็จใหม่เพิ่มเติม 4 โครงการ มูลค่าโครงการรวมกว่า 7,030 ล้านบาทได้ตามแผนงานเดิม ได้แก่ 1.พาร์ค ออริจิน พญาไท (PARK ORIGIN Phayathai) 2.นอตติ้ง ฮิลล์ ระยอง (Notting Hill Rayong) 3.บริกซ์ตัน เพ็ท แอนด์ เพลย์ สุขุมวิท 107 (Brixton Pet & Play Sukhumvit 107) และ 4.ดิ ออริจิน รัชดา ลาดพร้าว (The Origin Ratchada Ladprao) เนื่องจากทั้ง 4 โครงการมีการก่อสร้างที่ค่อนข้างเร็วกว่าแผนงานมาตั้งแต่ต้น ทำให้แม้มีการปิดแคมป์โครงการในกรุงเทพฯ ไป 1 เดือน ก็ยังจะทยอยส่งมอบและเริ่มโอนกรรมสิทธิ์ได้ภายในกำหนดเดิม

สำหรับบริษัท ออริจิน พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) หรือ ORI มีโครงสร้างธุรกิจหลากหลายประกอบด้วย 1.ธุรกิจพัฒนาที่อยู่อาศัยเพื่อการขาย

(Residential Development Business) พัฒนาคอนโดมิเนียมและบ้านจัดสรรมาแล้ว 86 โครงการ (ณ สิ้นไตรมาส 2/2564) เช่น แบรินด์ พาร์ค ออริจิน (PARK ORIGIN) ดิ ออริจิน (The Origin) ไนท์บริดจ์ (KnightsBridge), นอตติ้ง ฮิลล์ (Notting Hill), เคนซิงตัน (Kensington) และ บริทาเนีย (BRITANIA) รวมมูลค่าโครงการกว่า 133,000 ล้านบาท 2.ธุรกิจที่สร้างรายได้ต่อเนื่อง (Recurring Income Business) เช่น โรงแรม เซอร์วิส อพาร์ทเมนต์ ค้าปลีก 3.ธุรกิจบริการ (Service Business) เช่น ธุรกิจการจัดการอสังหาริมทรัพย์ ธุรกิจตัวแทนซื้อ ขาย เช่า อสังหาริมทรัพย์ ธุรกิจที่ปรึกษาด้านอสังหาริมทรัพย์ และยังมีวิสัยทัศน์ในการขยายประเภทธุรกิจใหม่ๆ อย่างต่อเนื่อง อาทิ ธุรกิจโลจิสติกส์ ธุรกิจบริหารสินทรัพย์ ฯลฯ เพื่อให้เป็นผู้ประกอบการอสังหาริมทรัพย์แบบครบวงจร





PJW โชว์แกร่ง! กำไรครั้งแรกปี 64 โตกระจุย 124% ยอดขายบรรจุภัณฑ์ น้ำมันหล่อลื่น-ชิ้นส่วนยานยนต์ พุ่งตัว

บมจ.ปัญจวัฒนาพลาสติก (PJW) เปิดผลการดำเนินงานงวด 6 เดือนแรกปี 64 กำไรสุทธิเพิ่มขึ้น 124% และ 89 ล้านบาท ขณะที่รายได้รวมเท่ากับ 1,550 ล้านบาท รับอานิสงส์ยอดขายกลุ่มบรรจุภัณฑ์น้ำมันหล่อลื่นและชิ้นส่วนยานยนต์พุ่งตัวได้ดี ฟาก"วิวรรธน์ เหมมณฑารพ" บิ๊กบอส ระบุ ปรับกลยุทธ์พร้อมรับมือสถานการณ์โควิด-19 มุ่งเน้นเพิ่มประสิทธิภาพบริหารจัดการต้นทุน รักษาความสามารถทำกำไร เดินหน้ารุกขยายธุรกิจผลิตภัณฑ์พลาสติกการแพทย์ คาดสร้างรายได้เพิ่ม 300 ล้านบาทต่อปี หนุนอนาคตโตก้าวกระโดด

นายวิวรรธน์ เหมมณฑารพ ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ปัญจวัฒนาพลาสติก จำกัด (มหาชน) หรือ PJW

เปิดเผยว่าภาพรวมผลการดำเนินงานในงวด 6 เดือนของปี 2564 (สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2564) บริษัทฯ มีกำไรสุทธิอยู่ที่ 89 ล้านบาทเพิ่มขึ้น 124% จากงวดเดียวกันปีก่อนที่กำไรสุทธิเท่ากับ 39.73 ล้านบาท ขณะที่มียาได้รวมเท่ากับ 1,550 ล้านบาท

สำหรับปัจจัยสนับสนุนที่ทำให้บริษัทฯ สามารถรักษาการทำกำไรไว้ได้ เนื่องจากยอดขายที่เริ่มฟื้นตัวของกลุ่มบรรจุภัณฑ์น้ำมันหล่อลื่นทั้งส่วนของประเทศไทยและประเทศจีนและส่วนของอุตสาหกรรมยานยนต์ที่เริ่มมีคำสั่งซื้อชิ้นส่วนยานยนต์เข้ามาเพิ่มขึ้นจากปีก่อน ซึ่งภาพรวมของยอดขาย 6 เดือนของปี 2564 นั้นเพิ่มขึ้นประมาณ 10.3% เมื่อเทียบกับ

ยอดขายของ 6 เดือนของปี 2563 ซึ่งเป็นปีที่ได้รับผลกระทบของโควิด-19

"ภาพรวมอุตสาหกรรมบรรจุภัณฑ์และชิ้นส่วนรถยนต์ ในระยะเวลา 6 เดือนแรกค่อนข้างดี ทั้งยอดขายและการควบคุมต้นทุน จากการที่บริษัทฯ ได้รับผลกระทบที่รุนแรงจากสถานการณ์โควิดโดยเลวร้ายที่สุดในช่วงไตรมาส 2/2563 ซึ่งบริษัทมีนโยบายลดต้นทุนและบริหารประสิทธิภาพกำลังการผลิตจนสามารถมีผลประกอบการเป็นบวก ขณะที่ในปีนี้อยอดขายเริ่มฟื้นตัว และบริษัทยังคงมุ่งเน้นการบริหารต้นทุนต่อเนื่อง เนื่องจากได้รับความร่วมมือจากลูกค้า คู่ค้า และโดยเฉพาะจากพนักงานที่มีการติดตามสถานการณ์ และสื่อสารข้อมูลเพื่อให้เกิดต้นทุนการผลิตที่มีประสิทธิภาพ รวมไปถึงบริษัทยังคงมีสถานะทางการเงินที่แข็งแกร่ง รวมถึงคุณภาพของสินทรัพย์ โดยเฉพาะลูกหนี้การค้า และสินค้าคงคลัง จึงทำให้ผลประกอบการในปีนี้ออกมาค่อนข้างน่าพอใจ"

ประธานกรรมการบริหารกล่าวอีกว่า ภาพรวมการดำเนินธุรกิจในปีหลัง ถึงแม้ว่าจะได้รับผลกระทบจากสถานการณ์โควิด-19 แต่โดยรวมในส่วนของการยอดขายยังคงอยู่ในระดับที่ดี เมื่อเทียบกับการ Lock Down ที่เกิดขึ้นในปีที่แล้ว โดยเฉพาะตลาดส่งออกเริ่มกลับมาดีขึ้นในส่วนของกลุ่มตลาดน้ำมันและน้ำมันหล่อลื่นและอุตสาหกรรมรถยนต์

อย่างไรก็ตาม แม้การแพร่ระบาดของโควิด-19 จะส่งผลกระทบต่อภาพรวมเศรษฐกิจ แต่บริษัทฯ มีความมั่นใจว่า สถานการณ์ยอดขายบรรจุภัณฑ์พลาสติก รวมถึงอุตสาหกรรมยานยนต์จะกลับมาเป็นปกติในไตรมาส 4/2564 จึงคาดการณ์ว่าผลประกอบการโดยรวมของบริษัทในปีนี้จะดีกว่าปีที่แล้วอย่างมีนัยสำคัญ แต่ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับผลกระทบจากการแพร่ระบาดของโควิด-19 ของทั้งโลกรวมถึงประเทศไทยอยู่ในระดับที่สามารถควบคุมได้มากขึ้น

นอกจากนี้ บริษัทยังมีแผนจะขยายธุรกิจเข้าสู่ผลิตภัณฑ์พลาสติกทางการแพทย์ (Medical Plastic Product) โดยได้มีการเซ็น MOU กับบริษัท อินเตอร์ฟาร์มา จำกัด (มหาชน) เพื่อร่วมมือและสนับสนุนการวิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์ที่สามารถตอบสนองต่อความต้องการใช้งานของบุคลากรทางการแพทย์และประชาชนโดยทั่วไป รวมถึงด้านการตลาด จัดจำหน่ายและการขาย โดยเชื่อมั่นว่าด้วยศักยภาพของทั้ง 2 บริษัท จะทำให้สามารถบรรลุวัตถุประสงค์และประสบความสำเร็จในการดำเนินธุรกิจได้ โดยบริษัทจะสามารถเริ่มรับรู้รายได้ส่วนหนึ่งสำหรับ medical plastic product ตั้งแต่ไตรมาส 4 ของปีนี้เป็นต้นไป และคาดว่าจะสามารถสร้างรายได้ประมาณ 300 ล้านบาทในปีหน้า และมีอัตราการเติบโตของรายได้มากขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ



VGI เผยงบ Q1 ปี64/65 ปรับตัวได้ดีท่ามกลางความกดดัน ทำรายได้เติบโต 33.7% YoY

บริษัท วีจีไอ จำกัด (มหาชน) หรือ วีจีไอ (“VGI”) ผู้นำการตลาด Offline-to-Online (“O2O”) โซลูชันส์ บนแพลตฟอร์มธุรกิจสื่อโฆษณา ธุรกิจบริการชำระเงิน และธุรกิจโลจิสติกส์ รายงานผลการดำเนินงานไตรมาส1 ปี 2564/65 ผลักดันธุรกิจฝ่าความท้าทายจากสถานการณ์การแพร่ระบาดของโรค COVID-19 สร้างรายได้เพิ่มขึ้น 33.7% YoY พร้อมกำไรสุทธิเป็นบวกที่ 10 ล้านบาทได้สำเร็จ ซึ่งการเติบโตดังกล่าวเป็นผลมาจากการปรับตัวเพื่อรับมือกับสถานการณ์ได้เป็นอย่างดีของบริษัทฯ ทำให้สามารถบรรเทาผลกระทบได้อย่างมีประสิทธิภาพและพร้อมรับมือกับวิกฤตที่อาจเกิดขึ้นได้ในอนาคต

คุณเนลสัน เหลียง กรรมการผู้อำนวยการใหญ่ บริษัท วีจีไอ จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า ท่ามกลางสถานการณ์ที่มีความท้าทายอันเนื่องมาจากการระบาดของโควิด-19 อย่างไรก็ดีกลุ่มบริษัทฯ ยังสามารถบริหารงานได้อย่างมีประสิทธิภาพสามารถบันทึกรายได้ที่ 596 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 33.7% YoY และมีผลกำไรสุทธิที่ 10 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 109.7% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า โดยไตรมาสแรกของปี 2564/65 มีรายได้จากธุรกิจสื่อโฆษณานอกบ้านอยู่ที่ 378 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 41.9% YoY จากเดิม 266 ล้านบาท และรายได้ของธุรกิจบริการ

ด้านดิจิทัลเพิ่มขึ้น 21.6% YoY อยู่ที่ 218 ล้านบาทสำหรับทิศทางดำเนินงานและพัฒนากิจการสำคัญของกลุ่มบริษัทฯ แม้ในปีที่ผ่านมาธุรกิจสื่อโฆษณานอกบ้านจะได้รับผลกระทบอย่างหนักจากการแพร่ระบาดของโรค COVID-19 แต่บริษัทฯ ยังคงมุ่งมั่นในการเพิ่มประสิทธิภาพทางการตลาดผ่านการสร้างความสัมพันธ์ระหว่างแบรนด์กับผู้บริโภคหรือ Engagement บนทุกแพลตฟอร์มของบริษัทฯ ทางด้านธุรกิจบริการชำระเงิน ยังคงเดินหน้าขยายการให้บริการด้านดิจิทัลและออนไลน์ผ่านกลุ่มแอปพลิเคชัน เป็นผู้นำด้านดิจิทัลโซลูชันส์ โดยบริษัท แอปพลิเคชัน เพย์ จำกัด ได้ร่วมมือกับ KBank เปิดตัวบัตรเครดิต LINE POINTS Credit Card ตอบรับเทรนด์การใช้จ่ายของผู้บริโภคยุคใหม่ ในไตรมาสนี้ VGI ได้ต่อยอดระบบนิเวศของธุรกิจด้วยการเข้าสู่ตลาดอีคอมเมิร์ซผ่านการเข้าลงทุน 51.0% ในบริษัท แฟนส์ลิงก์ คอมมูนิเคชั่น จำกัด (“Fanslink”) ผู้นำเข้าอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์และอี-คอมเมิร์ซของจีน โดยความร่วมมือครั้งนี้จะเป็นโอกาสสำคัญสำหรับทั้งสองบริษัทในการขยายขีดความสามารถทางธุรกิจ ยิ่งไปกว่านั้นด้วยผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพของ Fanslink เมื่อผนึกรวมกับอีโคซิสเต็มของ VGI จะช่วยสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับผลิตภัณฑ์และบริการต่างๆ ของเราได้ในอนาคต

“แม้ว่าสถานการณ์การกระจายวัคซีนทั่วโลกจะมีพัฒนาการที่เพิ่มขึ้นในปี 2564 แต่สถานการณ์ COVID-19 ในประเทศไทยยังคงเผชิญกับความท้าทายเป็นอย่างมาก จากการระบาดครั้งล่าสุดตั้งแต่เดือนเมษายนที่ผ่านมายังมีจำนวนผู้ป่วยและผู้เสียชีวิตเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ซึ่งนำไปสู่มาตรการควบคุมที่เข้มงวดยิ่งขึ้น ประกอบกับแนวโน้มการเติบโตที่มีความผันผวนมากกว่าปกติ ด้วยเหตุนี้ธนาคารแห่งประเทศไทยจึงได้ปรับลดอัตราดอกเบี้ยทางเศรษฐกิจในปี 2564 ลงมาอยู่ที่ 0.7% ซึ่งนับว่าเป็นการเติบโตที่ต่ำที่สุดในอาเซียน แม้จะต้องเผชิญกับภาวะกดดันดังที่ได้กล่าวมาข้างต้น แต่ VGI ยังคงมุ่งมั่นการบริหารงานภายใต้กลยุทธ์เพื่อความยั่งยืนของธุรกิจผ่านแพลตฟอร์มที่หลากหลาย และสร้าง Synergy ร่วมกับหน่วยธุรกิจใหม่ รวมถึงการเสริมสร้างความแข็งแกร่งของฐานะทางการเงินและการสำรองเงินสด ทำให้เราเชื่อมั่นว่าเราจะสามารถกลับมาเติบโตได้อย่างรวดเร็วอีกครั้งภายหลังจากวิกฤตการณ์นี้สิ้นสุดลง” กรรมการผู้อำนวยการใหญ่ กล่าวเพิ่มเติม

VGI



SCN โชว์ผลงาน Turnaround ชัดเจน กำไรแตะ 300% ก้าวธรรมชาติโต หนุน SCN ดันผลงาน Q2/64 พุ่ง!!

บริษัท สแกน อินเตอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ SCN โดย ดร.ฤทธิ กิจพิพิธ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ผู้เชี่ยวชาญด้านธุรกิจก๊าซธรรมชาติ พลังงานทดแทน และขนส่งแบบครบวงจร รายงานผลการดำเนินงานของบริษัทประจำไตรมาสที่ 2 ปี 2564 ต่อตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย โดยบริษัทมีกำไรสุทธิ 15.9 ล้านบาท เติบโต 226.3% พลิกจากไตรมาส 2 ปีก่อนหน้า ทั้งนี้ผลพวงจากสถานการณ์การแพร่ระบาดของ COVID-19 ในปัจจุบัน ทำให้ลูกค้าบางรายชำระหนี้เกินกว่ากำหนด บริษัทฯ จึงจำเป็นต้องบันทึกผลขาดทุนตามมาตรฐานบัญชี TFSR 9 จำนวน 11.4 ล้านบาทใน

ไตรมาสนี้ อย่างไรก็ตามหากลูกค้ามีการชำระเข้ามาจะทำให้บริษัทสามารถบันทึกกลับมาเป็นรายได้ ในภายหลัง ซึ่งหากหักผลกระทบดังกล่าวออกไป จะทำให้บริษัทฯ บันทึกกำไรในไตรมาสนี้สูงขึ้นเป็น 27.2 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 317% โดยมีรายได้จากการขายและบริการ 411.1 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า 38.9% กำไรจากการดำเนินงานก่อนค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย (EBITDA) 76.2 ล้านบาท เพิ่มขึ้นเป็นร้อยละ 65.0% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า พลิกสถานการณ์โควิด-19 ในปัจจุบัน

ในปี 2564 ธุรกิจก๊าซธรรมชาติเริ่มกลับมามียอดขายโดดเด่น หลังจากการแพร่ระบาดของโรคติดเชื้อไวรัส COVID-19 ระลอกแรก ดันธุรกิจ iCNG กลับมามียอดขายโตขึ้นต่อเนื่องอย่างก้าวกระโดด โดยในช่วงไตรมาสที่ 2 ทำรายได้ 264.3 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนรายได้ 64.29% จากยอดขายรวมทั้งไตรมาส เพิ่มขึ้นจากปีก่อนหน้า 24.3% สาเหตุมาจากลูกค้าภาคอุตสาหกรรมมีการปรับตัวและรับมือกับสถานการณ์การแพร่ระบาดของ COVID-19 ได้ดีขึ้นเมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า อีกทั้งยังได้รับแรงหนุนจากราคาน้ำมันดิบและถ่านหินที่ปรับตัวเพิ่มสูงขึ้น ยิ่งทำให้กลุ่มลูกค้าอุตสาหกรรมรายใหม่หันมาใช้ iCNG ทำให้ความต้องการในการใช้ก๊าซธรรมชาติเพิ่มขึ้น จากการที่เป็นเชื้อเพลิงสะอาดและราคาถูกกว่าเชื้อเพลิงอื่น

อีกหนึ่งธุรกิจดาวเด่นของ SCN คือโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ ณ เมืองมินบู ที่ยังสร้างรายได้อย่างราบรื่นและต่อเนื่องแม้ว่าจะอยู่ในช่วงสถานการณ์โควิดและการรัฐประหารก็ตาม ทำให้บริษัทรับรู้ส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนรวม 14.2 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 163 % จากช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า โดยปัจจุบันโครงการอยู่ระหว่างก่อสร้างเฟสที่ 2 มีกำหนดแล้วเสร็จและ COD ในปี

2564 ซึ่งจะทำให้บริษัทรับรู้รายได้จากการจำหน่ายไฟฟ้าเพิ่มขึ้นอีก

ด้านธุรกิจพลังงานหมุนเวียนที่ดำเนินการผ่านบริษัทย่อย "บริษัท สแกน แอดวานซ์ พาวเวอร์ จำกัด" หรือ SAP เพื่อผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์แบบติดตั้งบนหลังคา ปัจจุบันบริษัทแต่งตั้งที่ปรึกษาทางการเงิน (FA) เตรียมความพร้อมเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ MAI นอกจากนี้บริษัท COD โครงการเพิ่ม 2 แห่ง และมีสัญญาในมือรวมกว่า 19 เมกะวัตต์ สร้างกำไรให้ SCN เพิ่มอีก 2.4 ล้านบาทในไตรมาสนี้ และคาดว่าจะได้สัญญาเพิ่มอีก 10 เมกะวัตต์ พร้อม COD เพิ่มเติม เพื่อสร้างผลประกอบการที่เติบโตในครึ่งปีหลังนี้ และคงเป้า 110 เมกะวัตต์ ภายในปี 2567 ตามแผน อีกทั้งบริษัทยังมีรายได้กว่า 34 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 236.6% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า จากโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ขนาด 6.26 เมกะวัตต์ ในไทยที่ยังคงสร้างผลงานได้เป็นอย่างดี และยอดขาย Spare parts ในธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับงานโซลาร์รูฟท็อปที่ได้รับความนิยมอย่างจุลไม่อยู่





SCN โชว์ผลงาน Turnaround ชัดเจน กำไรแตะ 300% ก๊าซธรรมชาติโต หนุน SCN ดันผลงาน Q2/64 พุ่ง!!

ธุรกิจจำหน่ายรถยนต์ อะไหล่และซ่อมบำรุงรถโดยสารเชื้อเพลิง NGV จำนวน 489 คัน ทำรายได้เพิ่มขึ้นเกือบเท่าตัวจากปีก่อนหน้า จากงานซ่อมบำรุงรถเมล์ NGV จำนวน 489 คันที่ดำเนินงานภายใต้กลุ่มร่วมทำงาน SCN-CHO สามารถดำเนินงานตามเป้าหมาย มีการปรับกลยุทธ์การจัดจำหน่ายอะไหล่ที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจยานยนต์จนสามารถสร้างรายได้เพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ ทำให้มีรายได้ที่ 36 ล้านบาท เพิ่มขึ้นกว่า 94.6% ทั้งยังมีมูลค่าสัญญาซ่อมบำรุงรถโดยสารคงเหลืออีก 1,800 ล้านบาทที่พร้อมดำเนินการและรับรู้รายได้อย่างต่อเนื่องระยะยาว

ด้านธุรกิจขนส่ง ไม่น้อยหน้า จากที่บริษัทชนะการประมูลงานขนส่งก๊าซธรรมชาติเพิ่มเติมของบริษัท ปตท. จำกัด (มหาชน) เสริมให้งานบริการขนส่งก๊าซธรรมชาติเพิ่มกำลังเป็น 360 ต้น/วัน ดันรายได้กลุ่มธุรกิจขนส่งให้แตะ New High ที่ 200 ล้านบาท ตามที่คาดการณ์ไว้ในปีนี้ หรือเติบโตราว 24% จากปีก่อน แสดงให้เห็นถึงศักยภาพและความเชี่ยวชาญในด้านธุรกิจขนส่งเป็นอย่างดี มั่นใจในอนาคตจะมีงานใหม่ในมือแน่นอน นอกจากนี้ในครึ่งปีหลังบริษัทปรับกลยุทธ์ในธุรกิจออกแบบ ผลิต ติดตั้ง รับเหมา และซ่อมบำรุงอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับก๊าซธรรมชาติ (EPC & Maintenance) เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพของธุรกิจมากยิ่งขึ้น

นอกจากนี้ ยังมีงานเด่นจากธุรกิจใหม่ปีนี้ "บริษัท สแกน ไอซีที จำกัด" หรือ SCAN ICT ที่เจาะตลาดธุรกิจเทคโนโลยีสารสนเทศแบบครบวงจร ในช่วงครึ่งปีแรกสามารถโกยงานได้กว่า 100 ล้านบาท และเริ่มทยอยรับรู้รายได้ตั้งแต่ไตรมาสที่ 3 ในครึ่งปีหลังบริษัทเตรียมตัวเข้าประมูลงานกว่า 1,000 ล้านบาท เพื่อสร้างรายได้เสริมที่แข็งแกร่งให้กับกลุ่มบริษัทอย่างต่อเนื่อง ด้านธุรกิจกัญชงแบบครบวงจรน้องใหม่ ที่ดำเนินงานผ่านบริษัทย่อย "บริษัท สแกน เมดิเฮอร์บ จำกัด" ได้ดำเนินการขอใบอนุญาตสำหรับการปลูกแล้ว จ่อยื่นขอใบอนุญาตอื่นเพิ่มเติม คาดเริ่มปลูกและเก็บเกี่ยวผลผลิตได้ช่วงปลายปี 2564-ต้นปี 2565 กวาดรายได้กว่า 1,500 ล้านบาทต่อปี

และเมื่อเร็วๆ นี้ SCN ยังได้มีผลงานชิ้นโบว์แดง ได้จับมือบริษัทพลังงานยักษ์ใหญ่จากประเทศญี่ปุ่น Shizuoka Gas Company Limited (SZG) ร่วมลงทุนในบริษัทในเครืออย่าง บริษัท เครือข่ายก๊าซไทย-ญี่ปุ่น จำกัด (TJN) ซึ่งภายหลังโอนทรัพย์สินแล้วจะมีมูลค่า 454 ล้านบาท โดย SZG เข้าถือหุ้นจำนวน 49% ด้วยมูลค่าเสนอซื้อทั้งโครงการกว่า 639 ล้านบาท ภายหลังจากการปิดดีล SCN จะได้รับเงินสดกว่า 313.1 ล้านบาท สามารถนำไปต่อยอดธุรกิจที่มีโอกาสเติบโตในอนาคตได้ นอกจากนี้การร่วมทุนครั้งนี้ถือเป็นการสร้างเครือข่ายก๊าซที่ใหญ่ที่สุดแห่งหนึ่ง ที่จะทำให้สามารถขยายฐาน

ลูกค้าผู้ใช้ iCNG และ iLNG เพิ่มขึ้นอย่างน้อย 10 รายต่อปี คาดทำรายได้ให้กับบริษัท TJN สูงถึง 1,500 ล้านบาทต่อปี และปูทาง SCN เติบโตสู่ระดับสากล

ดร.ฤทธิ์ กิจพิพร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

เผยว่า ตั้งแต่ต้นปี 2564 ธุรกิจก๊าซธรรมชาติของบริษัทกลับมา Turn around จากจุดต่ำสุด มีปริมาณยอดขายที่เพิ่มขึ้น เสริมทัพด้วยพันธมิตรรายใหญ่จากญี่ปุ่นที่เข้ามาร่วมทุนในธุรกิจก๊าซธรรมชาติที่มีมูลค่าโครงการสูงถึง 639 ล้านบาท เพื่อเพิ่มยอดขายพุ่งสูงถึง 10,000 mmmBTU จากปัจจุบันประมาณ 4,000 mmmBTU คาดเห็นปริมาณและยอดขาย New High เมื่อเทียบกับช่วงก่อน เพื่อผลักดันธุรกิจก๊าซธรรมชาติให้ขยายสู่ระดับสากล อีกทั้งยังมีบรรดาลูกค้าในไทยหลายรายยังรุมจีบ เตรียมเซ็นสัญญาซื้อขายก๊าซเพิ่มเติม นอกจากนี้ SCN เน้นสร้างธุรกิจที่มีสัญญาการดำเนินงานที่มั่นคง จนทำให้ครึ่งปีแรกเราสามารถทำรายได้รวม 897.5 ล้านบาทแล้ว มั่นใจว่าเป้าหมายแตะ 2,000 ล้านบาทในปี 2564 ไม่ใช่เรื่องยาก ด้วยพันธมิตร ประสบการณ์ ความเชี่ยวชาญเฉพาะทางที่มี และกลยุทธ์ของเราจะทำให้สามารถแข่งขันเพื่อคว้างานใหม่ๆ เพื่อสร้างผลประกอบที่ดีได้ตามเป้าหมายแน่นอน



ZIGA จบ Q2

กำไรพุ่ง 50.4 ลบ.ทูปสถิติใหม่

ประกาศจ่ายปันผลระหว่างกาล 0.13 บาท

ZIGA บิ๊กแฟรนไชส์เหล็กเปิดผลงาน Q2/64 กำไรทะลุ 50.4 ล้านบาท พุ่ง 15.8% รายได้ทะลุ 319.8 ล้านบาท หลังปรับกลยุทธ์ขายผ่านแฟรนไชส์-ขายผ่านออนไลน์ พร้อมประกาศจ่ายปันผลระหว่างกาล 0.13 บาทต่อหุ้นตอบแทนผู้ถือหุ้น บิ๊กบอส "ศุภกิจ งามจิตรเจริญ" มั่นใจครึ่งปีหลังโตต่อเนื่อง พร้อมลุยตลาดสร้างโรงเรียนกัญชา-กัญชง ขยายงานโปรเจกต์ขนาดใหญ่ รับริเริ่มเปิดเมือง ป้มยอดขาย หนุนรายได้-กำไรปี 64 สร้างสถิติสูงสุดเป็นประวัติการณ์

นายศุภกิจ งามจิตรเจริญ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ชีกา อินโนเวชัน จำกัด (มหาชน) (ZIGA) ผู้ผลิตและจำหน่าย

ท่อเหล็กโครงสร้างประเภท Pre-Zinc แบรินด์ ZIGA และท่อร้อยสายไฟแบรินด์ DAIWA ซึ่งเป็นนวัตกรรมสินค้าทดแทนในกลุ่มท่อเหล็กชุบสังกะสี หรือ ท่อเหล็กดำทาสี เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานของบริษัท ไตรมาส 2/64 (สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2564) มีรายได้รวม 319.8 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 13.6% เทียบงวดเดียวกันของปีก่อนมีรายได้รวม 281.4 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 50.4 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตรากำไรสุทธิ 15.8% เทียบงวดเดียวกันของปีก่อนมีกำไรสุทธิ 28.4 ล้านบาท

ส่วนผลการดำเนินงานในงวด 6 เดือนแรกของปีนี้มีรายได้รวม 589.6 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 17.4% เทียบ

งวดเดียวกันของปีก่อนมีรายได้รวม 502.4 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 80.7 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 109.4% เทียบงวดเดียวกันของปีก่อนมีกำไรสุทธิ 38.5 ล้านบาท

"ผลการดำเนินงานในไตรมาส 2/64 และครึ่งปีแรกที่เติบโตอย่างมีนัยสำคัญ กำไรสร้างสถิติสูงสุดใหม่ได้รับปัจจัยหนุนจากการที่ในช่วงที่ผ่านมา บริษัทฯ ได้มีการปรับกลยุทธ์ โดยเฉพาะกลุ่มลูกค้าในตลาดซ่อมแซมและตกแต่งบ้าน อีกทั้งยังเพิ่มสัดส่วนสินค้าในกลุ่มโรงเรียนเกษตรพืชเศรษฐกิจ กัญชา กัญชง ซึ่งจากการทำการตลาดแบบนิชมาร์เก็ตมากขึ้น ทำให้บริษัทฯ สามารถสร้างอัตรากำไรที่น่าพอใจ

สำหรับการสร้างธุรกิจขยายสาขาแฟรนไชส์ โดยการสร้างพันธมิตรที่เติบโตร่วมกัน มีการขยายในรูปแบบ ZIGA's Store โดยจุดแข็งของแบรนด์ ZIGA ที่เป็นที่ยอมรับและเป็นธุรกิจที่ผ่านช่วงวิกฤตโควิด-19 ได้เป็นอย่างดี และตั้งเป้าที่จะขยายสาขาให้ได้ 60 สาขาภายในสิ้นปี 64 "

ส่วนแนวโน้มผลการดำเนินงานในช่วงที่เหลือของปีนี้ คาดว่าจะเติบโตอย่างแข็งแกร่ง จากกลยุทธ์การขยายสาขาในรูปแบบธุรกิจแฟรนไชส์อย่างเต็มที่ ทำให้มีเครือข่ายธุรกิจท้องถิ่นมาเป็นกำลังสำคัญในการขับเคลื่อนธุรกิจและขยายสาขา รวมไปถึงแผนการตลาดที่มุ่งเน้นในการเชื่อมโยงผู้คนมากขึ้น "Connect

People" ทั้งในกลุ่มออนไลน์ และออฟไลน์ ซึ่งถือว่าประสบความสำเร็จได้เป็นอย่างดี ทำให้มั่นใจว่าภาพรวมรายได้และกำไรในปีนี้น่าจะสามารถสร้างสถิติสูงสุดเป็นประวัติการณ์ตามแผนงานที่วางไว้ จากผลการดำเนินงานที่เติบโตอย่างต่อเนื่อง ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ เมื่อวันที่ 11 สิงหาคม 2564 จึงมีมติเสนอจ่ายเงินปันผลระหว่างกาล งวดผลการดำเนินงานครึ่งปีแรกของปี 2564 และกำไรสะสม ในอัตรา 0.13 บาทต่อหุ้น โดยกำหนดรายชื่อผู้มีสิทธิได้รับเงินปันผลในวันที่ 26 สิงหาคม 2564 และจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นในวันที่ 9 กันยายน 2564

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ZIGA กล่าวอีกว่า บริษัทฯ พร้อมเดินหน้าขยายตลาดกลุ่มโรงเรียนเกษตรพืชเศรษฐกิจ กัญชา กัญชง เพราะที่ผ่านมามีความต้องการใช้เหล็กกล้าวไนซ์ในการสร้างโรงเรียนสูงขึ้นอย่างต่อเนื่อง แม้จะเป็นช่วงเริ่มต้นซึ่งอยู่ระหว่างขั้นตอนที่ผู้ประกอบการต้องขอใบอนุญาต อย่างไรก็ตาม หากได้รับอนุมัติก็มีความพร้อมที่จะสร้างโรงเรียนในจำนวนที่เพิ่มขึ้นทันที อีกทั้งยังอยู่ระหว่างการขยายงานโครงการขนาดใหญ่มากขึ้น รับริเริ่มเปิดประเทศ รองรับแผนการลงทุนภาครัฐและเอกชน ซึ่งมั่นใจว่าจะช่วยสนับสนุนยอดขาย สินค้าประเภทเหล็กท่อร้อยสายไฟฟ้า ผลักดันรายได้เติบโตอย่างมีนัยสำคัญ



PLANET ครึ่งแรกปี64 พลิกมีกำไร คงเป้ารายได้ปี64 โต 25% บอร์ดไฟเขียวแจกวอร์เรนธ์ฟรี

PLANET ครึ่งแรกปี64 พลิกมีกำไร หลังรักษาอัตรากำไรขั้นต้นได้ดี – คุณต้นทุน ค่าใช้จ่ายได้อย่างมีประสิทธิภาพ บิ๊กบอส "ประพัฒน์ รัฐเลิศกานต์" ปักธงครึ่งหลังปี เดินหน้าขยายตลาดสินค้า New S Curve ลุยธุรกิจ 5G ดิจิทัลเทคโนโลยี Cyber Security และธุรกิจผลิตน้ำประปาและไฟฟ้าเต็มสูบ คงเป้ารายได้ปี 2564 โต 25% ล่าสุด บอร์ดไฟเขียวแจกวอร์เรนธ์ฟรี

นายประพัฒน์ รัฐเลิศกานต์ กรรมการผู้อำนวยการและหัวหน้าเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท แพลเน็ต คอมมิวนิเคชั่น เอเชีย จำกัด (มหาชน) หรือ PLANET

ผู้ให้บริการเทคโนโลยีดิจิทัลแบบครบวงจร เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานไตรมาส 2 สิ้นสุดวันที่ 30 มิ.ย.2564 บริษัทมีรายได้จากการขายสินค้าและบริการ จำนวน 105.75 ล้านบาท ลดลง 49.08 ล้านบาท หรือ 31.70% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน

โดยสาเหตุหลักมาจากปัญหาการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ที่ทำให้การลงทุนในโครงการใหญ่ทั้งภาครัฐและเอกชนในปี 2563 ต่อเนื่องมาจนถึงปัจจุบัน เกิดการชะลอตัวอย่างมีนัยสำคัญ ส่งผล

กระทบให้ในไตรมาส 2/64 รายได้จากการขายสินค้าลดลง 44.42 ล้านบาท แต่รายได้จากการบริการยังคงไม่ได้รับผลกระทบจากเหตุการณ์ดังกล่าวมากนัก นายประพัฒน์ กล่าวว่า แม้ในไตรมาส 2/64 บริษัทฯ จะได้รับผลกระทบจากกำลังซื้อที่ลดลงจากสถานการณ์โควิด ส่งผลให้รายได้รวมลดลงถึง 31.70% จากไตรมาสเดียวกันในปี 2563 แต่อัตรากำไรขั้นต้นของบริษัทฯยังปรับตัวอยู่ในทิศทางที่ดี โดยในไตรมาส 2/64 มีอัตรากำไรขั้นต้น 30.81 % เพิ่มขึ้นเมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน อัตรากำไรขั้นต้นอยู่ที่ 30.05 %

และจากการดำเนินนโยบายเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารต้นทุนและค่าใช้จ่ายอย่างมีประสิทธิภาพ ทำให้บริษัทฯ ยังสามารถทำกำไรได้ โดยมีผลกำไรสุทธิงวดสำหรับไตรมาส 2 ปี 2564 เท่ากับ 2.89 ล้านบาท หรือคิดเป็น 2.70% ของรายได้รวม ลดลงจากไตรมาสที่ 2 ปี 2563 ซึ่งมีกำไรสุทธิ 13.89 ล้านบาท สำหรับครึ่งปีแรกของปี 2564 บริษัทฯ มีผลกำไรสุทธิจำนวน 3.02 ล้านบาท คิดเป็น 1.57% ของรายได้รวม เพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันของปี 2563 ที่มีผลขาดทุน 1.17 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 4.19 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 358.12%

" ในไตรมาส 2/64 บริษัทฯ สามารถควบคุมค่าใช้จ่ายในการขาย ลดลง 2.06 ล้านบาท เมื่อเทียบกับไตรมาสเดียวกันปี 2563 ซึ่งมีค่าใช้จ่ายในการขาย 8.20 ล้านบาท หรือลดลง 5.24% โดยเป็นผลมาจากบริษัทได้ปรับเปลี่ยนแนวทางการส่งเสริมการขายให้สอดคล้องกับยุค New Normal เช่น การจัดสัมมนาแนะนำผลิตภัณฑ์ใหม่ผ่านช่องทางออนไลน์ ซึ่งสามารถช่วยลดค่าใช้จ่ายได้เป็นจำนวนมาก

ขณะที่ค่าใช้จ่ายทางการเงินลดลง จำนวน 2.84 ล้านบาท เมื่อเทียบกับไตรมาสเดียวกันในปี 2563 ที่มีค่าใช้จ่ายทางการเงินเท่ากับ 5.15 ล้านบาท หรือลดลง 3.29% ของรายได้รวม สาเหตุมาจากการลดลงของดอกเบี้ยเงินกู้ยืมระยะสั้นในโครงการใหญ่ซึ่งได้มีการชำระคืนเงินต้นแก่ธนาคาร อีกทั้งบริษัทฯ ยังมีนโยบายการบริหารสภาพคล่องโดยเพิ่มประสิทธิภาพในการติดตามการจ่ายชำระหนี้จากลูกค้า และนำมาชำระหนี้เงินกู้ยืมธนาคารเพื่อลดค่าใช้จ่ายดอกเบี้ย" นายประพัฒน์กล่าว

 PlanetComm



PLANET ครั้งแรกปี64 พลิกมีกำไร คงเป้ารายได้ปี64 โต 25% บอร์ดไฟเขียวแจกวอร์เรนธ์ฟรี

สำหรับแนวโน้มผลประกอบการในช่วงครึ่งหลังของปี 2564 เป็องตันมั่นใจว่า จะดีกว่าช่วงครึ่งปีแรก ที่ได้รับผลกระทบจากโควิด-19 โดยบริษัทฯ จะเน้นขับเคลื่อนในกลุ่มธุรกิจใหม่ ที่มุ่งขยายตลาดสินค้า New S Curve ทั้งในส่วนเกี่ยวกับ 5G ดิจิทัลเทคโนโลยีและ Cyber Security ซึ่งล่าสุด นำเงินเพิ่มทุนมาลงทุนในบริษัทย่อย "บริษัท แพลนเน็ตคลาวด์ จำกัด" จำนวนเงิน 50 ล้านบาท เพื่อรองรับการขยายการลงทุน



รวมถึงธุรกิจในส่วน บริหารจัดการให้บริการผลิตน้ำประปาและไฟฟ้าเพื่อจำหน่าย ที่เมื่อเร็วนี้ ได้จัดตั้งบริษัทย่อย "บริษัท แพลนเน็ตยูทิลิตี้ จำกัด" ขึ้นมาเตรียมความพร้อมเพื่อประกอบกิจการดังกล่าว ไป เนื่องจากเล็งเห็นถึงโอกาส และความเป็นไปได้ทางธุรกิจในด้านระบบสาธารณูปโภคที่จะเกิดขึ้นในอนาคต ซึ่งทั้งหมดที่กล่าวมาดังกล่าวข้างต้น คาดว่าจะเริ่มมีความชัดเจนมากขึ้นหลังจากนี้ ทั้งนี้ ยังคงเป้าหมายรายได้ปี 2564 นี้ เดิมโต 25%

นอกจากนี้ คณะกรรมการบริษัทฯ ยังมีมติอนุมัติให้ออกใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญใหม่ของบริษัทฯ หรือ PLANET-W1 โดยไม่คิดมูลค่าให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมของบริษัทฯ ในสัดส่วน 3 หุ้นสามัญเดิมต่อ 1 หน่วยใบสำคัญแสดงสิทธิ จำนวนไม่เกิน 124.99 ล้านหน่วย และราคาใช้สิทธิที่ 2 บาท ต่อหุ้น โดยวอร์เรนธ์ดังกล่าวมีอายุ 2 ปี นับแต่วันที่ออกใบสำคัญแสดงสิทธิ สำหรับวัตถุประสงค์ เพื่อใช้เป็นเงินทุนรองรับการดำเนินธุรกิจในอนาคต

พร้อมทั้งมีมติให้ลดทุนจดทะเบียนจากเดิมจำนวน 375,000,000 บาท เป็นทุนจดทะเบียนจำนวน 374,999,997 บาท โดยการตัดหุ้นสามัญที่ยังไม่ได้จำหน่ายจำนวน 3 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท ซึ่งคงเหลือจากการจัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนเพื่อรองรับการออกและเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วนจำนวนหุ้นที่ผู้ถือหุ้นแต่ละรายถืออยู่ (Right Offering)

และอนุมัติเพิ่มทุนจดทะเบียนของบริษัท จำนวน 124,999,999 บาท จากทุนจดทะเบียนเดิม จำนวน 374,999,997 บาท เป็นทุนจดทะเบียนใหม่ จำนวน 499,999,996 บาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุน จำนวนไม่เกิน 124,999,999 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท เพื่อรองรับการใช้สิทธิ PLANET-W1 ใดๆก็ตาม บริษัทจะต้องเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นเพื่อขอมติอนุมัติในวันที่ 5 ตุลาคม 2564

SATELLITE
MOBILE
VEHICLES



"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)



พีที



สั่งเลย!!

พีที น้ำมันสดใหม่

เติมถัง



ตลท. เปิดตัวบริการข้อมูลออนไลน์ “SMART Marketplace” เพิ่มช่องทางให้ผู้ลงทุน เข้าถึงข้อมูลหลักทรัพย์และอนุพันธ์ได้โดยตรง

ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เดินหน้าพัฒนางานบริการข้อมูล เสริมศักยภาพผู้ลงทุน เปิดตัว "SMART Marketplace" แพลตฟอร์มให้บริการข้อมูลผ่านช่องทางออนไลน์ เพื่อให้ผู้ลงทุนสามารถนำข้อมูลไปวิเคราะห์ประกอบการตัดสินใจการลงทุน โดยรับข้อมูลผ่าน API (Application Programming Interface) เพื่อเข้าถึงข้อมูลหลักทรัพย์และอนุพันธ์ อาทิ ข้อมูลการซื้อขายระหว่างวัน (Tick Data) รายละเอียดหลักทรัพย์ (Reference Data) และ Corporate Action เพิ่มความสะดวกรวดเร็วให้ผู้ใช้บริการสามารถนำข้อมูลไปใช้ได้ง่ายขึ้น

นายถิรพันธุ์ สรรพกิจ รองผู้จัดการ หัวหน้าสายงานเทคโนโลยีสารสนเทศ ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

กล่าวว่า ในยุคที่โลกกำลังขับเคลื่อนด้วยข้อมูล ทำให้มีความต้องการข้อมูลที่ถูกต้อง รวดเร็ว และสามารถนำไปวิเคราะห์ตัดสินใจลงทุนได้อย่างมีประสิทธิภาพ เพื่อตอบโจทย์การลงทุนที่มีความหลากหลาย ตลาดหลักทรัพย์ฯ จึงมุ่งมั่นพัฒนางานบริการข้อมูลอย่างต่อเนื่อง เพื่อให้ผู้ที่เกี่ยวข้องสามารถเข้าถึงข้อมูลของตลาดหลักทรัพย์ฯ ได้อย่างรวดเร็ว โดยได้พัฒนา "SMART Marketplace" ซึ่งเป็นแพลตฟอร์มในการให้บริการข้อมูลออนไลน์ สามารถรับข้อมูลผ่าน API เพื่อให้ผู้ที่เกี่ยวข้อง เช่น บริษัทสมาชิก ผู้ให้บริการข้อมูล ผู้ลงทุนสถาบันทั้งในและต่างประเทศ รวมถึงผู้ลงทุนบุคคล เข้าถึงข้อมูลได้สะดวกและนำข้อมูลไปใช้ในการบริหารจัดการความเสี่ยง ปรับปรุงกระบวนการทำงานให้มีประสิทธิภาพ

ข้อมูลที่ให้บริการผ่าน SMART Marketplace ได้แก่ 1) ข้อมูลการซื้อขายระหว่างวัน (Tick Data) ของ SET และ TFEX ซึ่งผู้ให้บริการสามารถดาวน์โหลดข้อมูลย้อนหลัง และข้อมูลรายวัน ณ สิ้นวันทำการได้ 2) ข้อมูลรายละเอียดหลักทรัพย์และอนุพันธ์ (Reference Data) ซึ่งรวมถึงข้อมูล ISIN และข้อมูลการใช้สิทธิของใบสำคัญแสดงสิทธิอนุพันธ์ (DW) และ 3) ข้อมูล Corporate Action ของบริษัทจดทะเบียน เช่น ข้อมูลสิทธิประโยชน์ การจ่ายเงินปันผล การเพิ่มทุน หรือการขึ้นเครื่องหมายต่างๆ โดยในอนาคต SMART Marketplace มีแผนจะให้บริการข้อมูลเพิ่มเติม เช่น ข้อมูลด้าน ESG (Environmental, Social and Governance) และข้อมูลงบการเงินของบริษัทจดทะเบียน เพื่อให้ผู้ให้บริการสามารถนำข้อมูลไปวิเคราะห์ ประมวลผล และตัดสินใจลงทุนได้ตรงความต้องการมากยิ่งขึ้น

ผู้สนใจใช้บริการ SMART Marketplace ดูรายละเอียดเพิ่มเติมและสมัครใช้บริการโดยเลือกแบบเป็นรายครั้ง หรือเป็นสมาชิกรายเดือน ได้ที่
www.set.or.th/smartmarketplace



ก.ล.ต. เตรียมปรับปรุงเกณฑ์เกี่ยวกับระบบงาน การประกอบธุรกิจการจัดการกองทุนรวมครั้งใหญ่ โดยมุ่งเน้นหลักการ (principle-based)

ก.ล.ต. เปิดรับฟังความคิดเห็นหลักการและร่างประกาศเกี่ยวกับระบบงานการประกอบธุรกิจการจัดการกองทุนรวม ซึ่งปรับปรุงให้มีลักษณะของการใช้หลักเกณฑ์แบบมุ่งเน้นหลักการ (principle-based) เพื่อให้มีความยืดหยุ่น เหมาะสมกับสภาพแวดล้อมของการประกอบธุรกิจกองทุนรวมในปัจจุบัน โดยยังคงมาตรฐานและคุณภาพในการประกอบธุรกิจที่คำนึงถึงประโยชน์สูงสุดของผู้ถือหน่วยลงทุนเป็นสำคัญ ตามแนวทาง Regulatory Guillotine*

สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) มีแนวคิดทบทวนหลักเกณฑ์เกี่ยวกับระบบงาน การประกอบธุรกิจการจัดการกองทุนรวมซึ่งจัดทำขึ้นตั้งแต่ปี พ.ศ. 2549 ที่อาจมีแนวปฏิบัติบางประเด็นที่ไม่เป็นปัจจุบัน ให้มีกฎเกณฑ์เท่าที่จำเป็นและสามารถรองรับรูปแบบการประกอบธุรกิจที่มีพัฒนาการต่าง ๆ ได้ เพื่อช่วยยกระดับความสามารถในการแข่งขันของภาคธุรกิจ ลดต้นทุนดำเนินการ และลดภาระของภาคเอกชน โดย ก.ล.ต. ได้หารือกับสมาคมบริษัทจัดการลงทุน และได้มีการปรับปรุงหลักเกณฑ์ให้เป็นไปตามข้อสังเกตของสมาคมบริษัทจัดการลงทุนในเบื้องต้นแล้ว

ก.ล.ต. จึงนำเสนอหลักการและยกยกร่างประกาศ จำนวน 3 ฉบับ ซึ่งมีรายละเอียดที่สำคัญเกี่ยวกับแนวปฏิบัติของระบบงานด้านต่าง ๆ ของการจัดการกองทุนรวม โดยปรับปรุงให้มีลักษณะของการใช้หลักเกณฑ์แบบมุ่งเน้นหลักการ (principle-based) มากขึ้น มีความยืดหยุ่นและสอดคล้องกับสถานการณ์ปัจจุบันซึ่งครอบคลุมในหลายด้าน เช่น

(1) ความพร้อมบุคลากร โดยยกเลิกการกำหนดให้มีผู้จัดการกองทุนอย่างน้อย 2 คน และให้ผู้ประกอบธุรกิจจัดให้มีผู้จัดการกองทุนในจำนวนที่สามารถดำเนินการได้อย่างต่อเนื่องและไม่ส่งผลกระทบต่อจัดการลงทุนของกองทุนรวม

(2) การจัดการลงทุน ที่เน้นการให้ความสำคัญกับกระบวนการและกลไกในการตัดสินใจลงทุนที่มีประสิทธิภาพและคำนึงถึงประโยชน์ของผู้ถือหน่วยลงทุนเป็นหลัก

(3) การบริหารและจัดการความเสี่ยง ที่เน้นด้านประสิทธิภาพ รวมถึงการบริหารความเสี่ยงด้านสภาพคล่องของกองทุนรวม และ

(4) การรับและส่งมอบทรัพย์สิน โดยยกเลิกการกำหนดระยะเวลาส่งมอบ กรณีที่มีการเปลี่ยนแปลงบริษัทจัดการและ/หรือผู้ดูแลผลประโยชน์ และให้ผู้ประกอบธุรกิจดำเนินการส่งมอบภายในระยะเวลาที่เหมาะสม และสอดคล้องกับทรัพย์สินของกองทุนรวม โดยไม่ส่งผลกระทบต่อผลประโยชน์ของกองทุนรวม

ก.ล.ต. ได้เผยแพร่เอกสารรับฟังความคิดเห็นในเรื่องดังกล่าวไว้ที่เว็บไซต์ ก.ล.ต. https://www.sec.or.th/TH/Pages/PB_Detail.aspx?SECID=738 ผู้เกี่ยวข้องและผู้สนใจสามารถแสดงความคิดเห็นได้ที่เว็บไซต์ หรือทาง e-mail kunpatu@sec.or.th หรือ chawannuch@sec.or.th จนถึงวันที่ 10 กันยายน 2564

*Regulatory Guillotine คือ การทบทวนกฎหมายที่บังคับใช้อยู่ในปัจจุบัน เพื่อยกเลิกหรือปรับปรุงกฎหมายที่หมดความจำเป็นหรือไม่สอดคล้องกับสภาพการณ์ในปัจจุบัน หรือที่เป็นอุปสรรคต่อการดำรงชีวิตหรือการประกอบอาชีพเพื่อไม่ให้เป็นภาระแก่ประชาชน โดยใช้วิธีที่รวดเร็ว โปร่งใส ใช้ต้นทุนต่ำ และมีส่วนร่วมจากทุกภาคส่วนที่เกี่ยวข้อง



บลจ.ไทยพาณิชย์ เปิดขาย ARK Series

เจ้าแรกที่ให้เลือกได้ถึง 3 รูปแบบ IPO 13 - 19 ส.ค.นี้

ลงทุนง่ายๆ กับ 5 กองทุน ใน 5 เทคโนโลยีเปลี่ยนโลก

นายณรงค์ศักดิ์ ปลอดมีชัย ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน ไทยพาณิชย์ จำกัด

เปิดเผยว่า บริษัทฯ ยังคงมองเห็นโอกาสจากการลงทุนระยะยาวในกองทุน ARK ซึ่งเป็นบริษัทหลักทรัพย์สินจัดการกองทุนสัญชาติอเมริกัน ที่เน้นลงทุนใน Disruptive Technology จากทั่วทุกมุมโลก นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังเพิ่มสิทธิประโยชน์ให้แก่ผู้ลงทุน โดยเปิดให้นักลงทุนได้เลือกลงทุนถึง 3 รูปแบบ ได้แก่ 1) ชนิดสะสมมูลค่า ที่เปิดให้เปิดให้ซื้อได้ในทุกช่องทาง รวมถึงผู้สนับสนุนการขายทุกราย อีกทั้งยังยกเว้นค่าธรรมเนียมการซื้อในช่วงเปิดเสนอขายครั้งแรก 2) ชนิดช่องทางอิเล็กทรอนิกส์ ในรูปแบบ e-class ซึ่งฟรีค่าธรรมเนียมการซื้อและการจัดการ โดยต้องลงทุนผ่าน SCBAM Fund Click เท่านั้น และ 3) ชนิดกองทุนรวมเพื่อส่งเสริมการออมระยะยาว (SSF) ด้วยเงินลงทุนขั้นต่ำเพียง 1,000 บาท โดยเปิดเสนอขายครั้งแรกพร้อมกันระหว่างวันที่ 13 - 19 สิงหาคม 2564 นี้

“กองทุน ARK เป็นกองทุน ETF ที่มุ่งลงทุนในกลุ่มบริษัทที่มีนวัตกรรมล้ำหน้า เพราะปรัชญาในการลงทุนหรือวิธีการคัดเลือกสินทรัพย์ของ ARK นั้น จะเน้นลงทุนในบริษัทที่มีนวัตกรรมใหม่ๆ หรือที่ได้รับผลประโยชน์จากการเปลี่ยนแปลงทางเทคโนโลยีอย่างรวดเร็ว ซึ่งบริษัทหรือกิจการที่ลงทุนจะต้องมีโอกาสสร้างการเติบโตของกำไรได้ในระยะยาวและยั่งยืน ถึงแม้ว่าในช่วงที่ผ่านมา ผลการดำเนินงานของกองทุนของ ARK Invest จะมีการปรับตัวลงในช่วงต้นปีที่ผ่านมา แต่นับเป็นจังหวะดีที่จะได้สะสมกองทุนในราคาที่มีการปรับตัวลดลง เพื่อโอกาสสร้างผลตอบแทนได้มากขึ้นในระยะยาว และนอกจากกองทุนที่ครบทั้ง 5 กองทุนแล้ว บริษัทฯ ยังเพิ่มสิทธิประโยชน์ให้กับนักลงทุน โดยเปิดเสนอขายถึง 3 ชนิด เพื่อเป็นทางเลือกเพิ่มเติมในการลงทุนอีกด้วย” นายณรงค์ศักดิ์ กล่าว

สำหรับ SCBAM ARK Series ประกอบด้วย 5 กองทุน ได้แก่ 1) กองทุนเปิดไทยพาณิชย์ Innovation (SCB Innovation : SCBINNO) ลงทุนในกองทุนรวมต่างประเทศเพียงกองทุนเดียวได้แก่ ARK Innovation ETF (ARKK) (กองทุนหลัก) เน้นลงทุนในธุรกิจที่ได้ประโยชน์จากความก้าวหน้าด้านเทคโนโลยีใหม่ๆ ในหลากหลายอุตสาหกรรม 2) กองทุนเปิดไทยพาณิชย์ Autonomous Technology & Robotics (SCB Autonomous Technology & Robotics : SCBAUTO) ลงทุนในกองทุนรวมต่างประเทศเพียงกองทุนเดียวได้แก่ ARK Autonomous Technology & Robotics ETF (ARKQ) (กองทุนหลัก) มุ่งเน้นลงทุนในธุรกิจด้านเทคโนโลยีการขนส่ง หุ่นยนต์ และระบบอัตโนมัติ 3) กองทุนเปิดไทยพาณิชย์ Next Generation Internet (SCB Next Generation Internet : SCBNEXT) ลงทุนในกองทุนรวมต่างประเทศเพียงกองทุนเดียวได้แก่ ARK Next Generation Internet ETF (ARKW) (กองทุนหลัก) เน้นลงทุนในธุรกิจด้านการพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานทางเทคโนโลยี

4) กองทุนเปิดไทยพาณิชย์ Genomic Revolution (SCB Genomic Revolution : SCBGENOME) ลงทุนในกองทุนรวมต่างประเทศเพียงกองทุนเดียวได้แก่ ARK Genomic Revolution ETF (ARKG) (กองทุนหลัก) เน้นลงทุนในธุรกิจนวัตกรรมสุขภาพและพันธุกรรมเพื่อโอกาสในการรักษาโรค และ 5) กองทุนเปิดไทยพาณิชย์ Fintech Innovation (SCB Fintech Innovation : SCBFINTECH) ลงทุนในกองทุนรวมต่างประเทศเพียงกองทุนเดียวได้แก่ ARK Fintech Innovation ETF (ARKF) (กองทุนหลัก) มุ่งเน้นลงทุนในธุรกิจด้านนวัตกรรมการเงิน โดยทั้ง 5 กองทุนนี้ลงทุนในสกุลเงินดอลลาร์สหรัฐฯ (USD) โดยเฉลี่ยในรอบปีบัญชีไม่น้อยกว่าร้อยละ 80 ของมูลค่าทรัพย์สินสุทธิของกองทุน สำหรับกองทุนหลักบริหารโดย ARK Investment Management LLC จัดทะเบียนซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์นิวยอร์ก (NYSE Arca, Inc.) และเป็นกองทุนอีทีเอฟที่ใช้กลยุทธ์การบริหารแบบเชิงรุก ทั้งนี้ กองทุนอาจลงทุนในสัญญาซื้อขายล่วงหน้า (Derivatives) เพื่อป้องกันความเสี่ยงอัตราแลกเปลี่ยน (Hedging) ตามความเหมาะสมสำหรับสถานการณ์ในแต่ละขณะ ขึ้นอยู่กับดุลยพินิจของผู้จัดการกองทุน

ผลการดำเนินงานในอดีต มิใช่สิ่งยืนยันผลการดำเนินงานในอนาคต ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไข ผลตอบแทน และความเสี่ยงก่อนตัดสินใจลงทุน เนื่องจากกองทุนไม่ได้ป้องกันความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนทั้งจำนวน ผู้ลงทุนอาจขาดทุนหรือได้รับกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยน หรือได้รับเงินคืนต่ำกว่าเงินลงทุนเริ่มแรกได้ ผู้ลงทุนควรขอคำแนะนำเพิ่มเติมจากผู้ประกอบธุรกิจก่อนทำการลงทุน สนใจสอบถามข้อมูลเพิ่มเติมและรับหนังสือชี้ชวนได้ทุกวันทำการ ได้ที่ SCBAM Call Center โทร.02-777-7777 กด 0 กด 6 หรือผู้สนับสนุนการขายทุกราย หรือ <https://scbam.info/3xMrRca> สนใจเปิดบัญชีผ่านแอปพลิเคชัน SCBAM Fund Click ได้ที่ <https://scbam.info/3dEjSFD>

สำหรับกองทุนหลักบริหารงานโดยทีมผู้มีประสบการณ์การลงทุนยาวนานกว่า 40 ปี โดยให้ความสำคัญกับการลงทุนที่เกี่ยวข้อง

กับ Innovation เป็นหลัก ทั้งยังเฟ้นหาบริษัทที่จะเป็นผู้นำและผู้ที่ได้รับประโยชน์จาก Disruptive Technology ด้วยแนวทางการบริหารพอร์ตลงทุนแบบ Active ผลจากการวิเคราะห์ทั้งแบบ Top-down เพื่อค้นหาโอกาสในการลงทุนกับธุรกิจที่พร้อมเติบโตไปกับการเปลี่ยนแปลงของนวัตกรรมและเทคโนโลยี และ Bottom-up เพื่อวิเคราะห์หลักทรัพย์สินรายตัวเพื่อประเมินศักยภาพในการเติบโตของธุรกิจ ทั้งนี้ กองทุนหลักทั้ง 5 กองทุน คือ ARKK, ARKQ, ARKW, ARKG และ ARKF มีผลการดำเนินงานย้อนหลัง 1 ปี อยู่ที่ 86.6%, 84.2%, 84.3%, 79.1% และ 72.0% ตามลำดับ (ที่มา : Morningstar Direct ณ วันที่ 31 มิถุนายน 2564)

ผลการดำเนินงานในอดีต มิใช่สิ่งยืนยันผลการดำเนินงานในอนาคต ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไข ผลตอบแทน และความเสี่ยงก่อนตัดสินใจลงทุน เนื่องจากกองทุนไม่ได้ป้องกันความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนทั้งจำนวน ผู้ลงทุนอาจขาดทุนหรือได้รับกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยน หรือได้รับเงินคืนต่ำกว่าเงินลงทุนเริ่มแรกได้ ผู้ลงทุนควรขอคำแนะนำเพิ่มเติมจากผู้ประกอบธุรกิจก่อนทำการลงทุน สนใจสอบถามข้อมูลเพิ่มเติมและรับหนังสือชี้ชวนได้ทุกวันทำการ ได้ที่ SCBAM Call Center โทร.02-777-7777 กด 0 กด 6 หรือผู้สนับสนุนการขายทุกราย หรือ <https://scbam.info/3xMrRca> สนใจเปิดบัญชีผ่านแอปพลิเคชัน SCBAM Fund Click ได้ที่ <https://scbam.info/3dEjSFD>



รายการ กล้วยหอม กับ กูรู



“ประสิทธิ์ กรโชคนันต์”
ผู้ดำเนินรายการ



“ณัฐวุฒิ รุ่งวงษ์”

ประธานคณะกรรมการ
และประธานคณะเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัทหลักทรัพย์
ที่ปรึกษาการลงทุน ตันธารคอร์ปอเรชั่น จำกัด

“อภิวัฒน์ ทวีศิริเวทย์”
ผู้ช่วยผู้อำนวยการฝ่ายกลยุทธ์ทางเทคนิค
บริษัทหลักทรัพย์ ฟินันเซีย ไซรัส จำกัด (มหาชน)

“กรภัทร วรเชษฐ์”

ผู้อำนวยการ ฝ่ายวิจัยและบริการการลงทุน
กลยุทธ์การลงทุน บล.โบมูระ พัฒนสิน



HOONINSIDE
สำนักข่าวหุ้นอินไซด์





อินไซด์ Business

**กองทัพภาคที่ 1 รับมอบ
ผลิตภัณฑ์ทำความสะอาดจากแอลกอฮอล์
และน้ำดื่ม จาก “ไทยเบฟ”**



**SABINA ร่วมต้านโควิด-19
มอบหน้ากากผ้า 100,000 ชิ้น
ให้แก่ราชวิทยาลัยจุฬาภรณ์**



**“SKY ICT” จัดตั้งศูนย์ควบคุมเฟียร์วังอาการ
ผู้ติดเชื้อโควิด-19 ติดตั้ง CCTV 242 ตัว
อำนวยความสะดวกศูนย์พักคอยบางคอแหลม**



**CPF “ครัวปันอิ่ม” ปันรอยยิ้ม สู่ชาวบางพลี
เสริมพลังทีมแพทย์ รพ.สนามแสงแห่งใจ
จ.สมุทรปราการ สู้วิกฤตโควิด**





สรุปมูลค่าการซื้อขาย

สรุปการซื้อขาย ณ วันที่ 13 ส.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	4,334.77	5.28	6,291.69	7.67	-1,956.92	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	7,487.56	9.13	7,392.60	9.01	94.95	-
นักลงทุนต่างประเทศ	33,896.10	41.32	31,747.40	38.70	2,148.70	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	36,305.80	44.26	36,592.52	44.61	-286.73	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 13 ส.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	48,304.77	6.90	42,097.43	6.01	6,207.33	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	67,651.08	9.66	67,541.30	9.65	109.78	-
นักลงทุนต่างประเทศ	284,092.22	40.57	295,454.80	42.19	-11,362.58	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	300,189.12	42.87	295,143.66	42.15	5,045.46	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 13 ส.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	941,872.90	7.07	980,013.16	7.36	-38,140.26	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	1,321,608.67	9.92	1,312,037.98	9.85	9,570.69	-
นักลงทุนต่างประเทศ	4,934,227.35	37.05	5,038,872.19	37.83	-104,644.84	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	6,120,512.49	45.96	5,987,298.08	44.96	133,214.41	-



Market for Alternative Investment

สรุปมูลค่าการซื้อขาย

สรุปการซื้อขาย ณ วันที่ 13 ส.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	53.01	0.78	78.46	1.16	-25.45	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	0.79	0.01	5.76	0.08	-4.97	-
นักลงทุนต่างประเทศ	629.82	9.28	815.65	12.02	-185.82	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	6,103.34	89.93	5,887.09	86.74	216.24	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 13 ส.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	869.82	1.36	451.33	0.70	418.49	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	90.34	0.14	96.14	0.15	-5.80	-
นักลงทุนต่างประเทศ	6,764.69	10.55	6,541.49	10.20	223.20	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	56,376.42	87.95	57,012.31	88.94	-635.89	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 13 ส.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	7,023.13	0.94	5,271.88	0.71	1,751.25	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	619.35	0.08	697.97	0.09	-78.62	-
นักลงทุนต่างประเทศ	50,292.96	6.73	52,345.59	7.00	-2,052.63	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	689,681.96	92.25	689,301.96	92.20	380.00	-



สืบอันดับหลักทรัพย์

* ข้อมูลล่าสุด 13/08/2564 17:17:27

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	%เปลี่ยนแปลง	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท)
SET	1,528.32	-4.39	-0.29	1,541.08	1,525.51	30,988,598	82,024.22
SET50	917.54	+0.30	+0.03	922.92	913.74	1,303,900	37,071.51
SET100	2,091.67	-0.93	-0.04	2,105.71	2,084.68	3,096,527	52,025.27
sSET	965.26	-19.58	-1.99	988.29	965.06	1,906,137	8,658.24
SETCLMV	1,009.80	-0.45	-0.04	1,016.30	1,005.43	1,753,510	28,811.62
SETHD	1,055.78	-2.52	-0.24	1,062.95	1,051.89	827,301	15,657.35
SETTHSI	952.63	-2.09	-0.22	959.45	950.01	1,711,608	36,156.70
SETWB	926.24	+2.76	+0.30	929.93	921.62	606,858	13,062.55
mai	488.32	-14.99	-2.98	507.87	488.26	4,143,274	6,786.96

SET

mai

เลือกดูตามประเภทหลักทรัพย์

หุ้นสามัญ

Go

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	มูลค่า AOM ('000 บาท)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
PTT	2,593,419.42	35.00	+0.50 (+1.45%)
BANPU	2,383,362.45	13.50	-0.10 (-0.74%)
KBANK	2,198,196.05	103.50	-1.50 (-1.43%)
GULF	2,115,595.90	37.75	- (-)
INTUCH	2,059,696.25	72.75	-0.25 (-0.34%)
PSL	2,017,140.92	25.00	+2.00 (+8.70%)
RCL	1,944,631.48	59.00	-1.25 (-2.07%)
AOT	1,645,955.32	56.00	-0.75 (-1.32%)
ACE	1,510,619.28	4.22	-0.10 (-2.31%)
KCE	1,446,252.10	80.00	-2.00 (-2.44%)

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
TRC <C>	192,627,300	0.14	+0.03 (+27.27%)
FORTH	13,394,800	12.60	+1.80 (+16.67%)
WORK	24,878,100	20.80	+2.20 (+11.83%)
EE	108,892,100	1.39	+0.13 (+10.32%)
PSL	81,884,700	25.00	+2.00 (+8.70%)
INSURE	1,400	32.25	+2.25 (+7.50%)
ROH	100	31.00	+2.00 (+6.90%)
NC	1,800	9.45	+0.60 (+6.78%)
B	950,708,500	0.71	+0.04 (+5.97%)
GBX	79,696,400	1.26	+0.07 (+5.88%)

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
B	950,708,500	0.71	+0.04 (+5.97%)
TWZ	437,861,500	0.10	- (-)
7UP	391,758,500	1.18	-0.06 (-4.84%)
ACE	351,453,400	4.22	-0.10 (-2.31%)
IRPC	341,880,700	3.78	+0.16 (+4.42%)
SUPER	289,817,400	0.93	-0.01 (-1.06%)
GUNKUL	251,165,800	4.72	-0.06 (-1.26%)
TRC <C>	192,627,300	0.14	+0.03 (+27.27%)
SDC <C>	184,713,900	0.72	-0.10 (-12.20%)
BANPU	177,838,100	13.50	-0.10 (-0.74%)

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
YCI <NC>	7,936,600	0.11	-0.04 (-26.67%)
WR <NC>	4,177,700	0.15	-0.05 (-25.00%)
AGE	59,185,200	2.80	-0.70 (-20.00%)
SLP	9,223,400	0.73	-0.14 (-16.09%)
TNR	854,600	10.80	-2.00 (-15.62%)
CSP	13,570,800	2.34	-0.42 (-15.22%)
SPACK	6,824,500	2.70	-0.44 (-14.01%)
SDC <C>	184,713,900	0.72	-0.10 (-12.20%)
SMK	420,800	28.25	-3.50 (-11.02%)
WP	25,073,300	5.35	-0.65 (-10.83%)

HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOONINSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 , E-mail: reporter@hooninside.com