



# SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com



# SCN

คว่างานขนส่งก๊าซ ปตท.  
มูลค่าสัญญากว่า 85 ลบ.

ดร.ฤทธิ์ กิจพิพิธ บิ๊ก SCN  
ชนะประมูลงานขนส่งก๊าซ ปตท.  
มูลค่าสัญญากว่า 85 ลบ. ดันยอด  
ขนส่งโต 24% เตะ new high  
ทะลุ 200 ล้านบาท

อ่านต่อหน้า 2

# SO

ลุ้น H2/64  
ลุยดิจิทัลแพลตฟอร์ม

SO ส่งชிக โค้ง2/64 โตต่อ-ทั้งปี กำไรโตต่อเนื่องจากปี63 / ครึ่งปีหลัง ขยายดิจิทัลแพลตฟอร์มเต็มรูปแบบต่อเนื่อง พร้อมเดินหน้า M&A ต่อจิกซอร์การเติบโต หนุนผลงานทั้งปี 2564 แกร่ง

อ่านต่อหน้า 4



# กูรู เล็ง KTC โค้ง 2/64

กำไรพุ่ง 40.9% YoY

กูรูทิสโก้ ประเมินโค้ง2 KTC กำไร เพิ่มขึ้น 40.9% YoY และทรงตัว QoQ ที่ 1,619 ลบ. แนะนำ "ซื้อ" KTC  
มูลค่าเหมาะสม 84 บาท

อ่านต่อหน้า 6



BY  
เจียเลน

Wall Street ตลาดหุ้น  
เม้าท์มอยภาษาหุ้น by เจียเลน  
ณ Wall Street World

กลับมา  
ระล่ำ !!

อ่านต่อหน้า 7





25.06.2021 / Friday / #1200

รู้ลึก รู้จริง คลุกวงใน หุ่น สไตลิ่ง ล้วนๆ



# SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

# SCN

## คว่างานขนส่งก๊าซ ปตท. มูลค่าสัญญากว่า 85 ลบ.

ดร.ฤทธิ กิจพิพิธ บิ๊ก SCN ขณะประมาณงานขนส่งก๊าซ ปตท. มูลค่าสัญญากว่า 85 ลบ. ดันยอดขนส่งโต 24% แต่ new high ทะลุ 200 ล้านบาท

**ดร.ฤทธิ กิจพิพิธ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท สแกน อินเตอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ SCN** ผู้นำด้านธุรกิจพลังงาน พลังงานหมุนเวียน และยานยนต์ที่ใช้พลังงานทางเลือก เผยข่าวดีอย่างต่อเนื่องโดยล่าสุดบริษัทได้รับชัยชนะในการยื่นซองประมูลงานขนส่งก๊าซธรรมชาติสำหรับยานยนต์ (NGV) จากสถานีหลัก (Mother Station) ปตท. ลาดหลุมแก้ว ไปยังสถานีบริการก๊าซธรรมชาติสำหรับยานยนต์ (Daughter Station) ในเขตกรุงเทพฯ และปริมณฑล ระยะเวลา 2 ปี มูลค่าสัญญากว่า 85 ล้านบาท โดยจะเริ่มดำเนินงานตั้งแต่เดือนกรกฎาคม 2564 พร้อมรับรู้รายได้ทันที

ปัจจุบัน SCN มีจำนวนรถขนส่งเพื่อให้บริการกว่า 285 คัน อยู่ภายใต้การบริหารจัดการของบริษัท สแกน อินเตอร์ จำกัด (มหาชน) รวมถึงบริษัทในเครือ บริษัท สแกน อินเตอร์ โลจิสติกส์ จำกัด หรือ SILOG ที่ดำเนินการเป็นผู้ให้บริการขนส่งก๊าซธรรมชาติ ขนส่งทางบกประเภทวัตถุอันตรายในกลุ่มปิโตรเลียมและเคมีภัณฑ์ พร้อมทั้งงานขนส่งตู้คอนเทนเนอร์ โดยในปีที่ผ่านมากลุ่มธุรกิจขนส่งของ SCN สร้างรายได้รวมราว 162 ล้านบาทต่อปีจากการให้บริการงานขนส่งก๊าซธรรมชาติ โดยประมาณ 210 คันต่อวัน หลังจากได้รับชัยชนะงานประมูลในครั้งนี้ จะทำให้มียอดขนส่งเพิ่มขึ้นเฉลี่ย 150 คันต่อวัน รวมเป็น 360 คันต่อวัน และเป็นตัวยืนยันว่าจะสามารถดันรายได้ในกลุ่มธุรกิจขนส่งให้แตะ New High ที่ 200 ล้านบาท ตามที่คาดการณ์ไว้ในปีนี้ หรือเติบโตราว 24% จากปีก่อน



สำหรับ PT  
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน  
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง  
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"







25.06.2021 / Friday / #1200

รู้ลึก รู้จริง คลุกวงใน หุ่น สไตลิ่ง ล้อ ยๆ



# SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

# SCN

## คว่างานขนส่งก๊าซ ปตท. มูลค่าสัญญากว่า 85 ลบ.

"กว่า 12 ปีแล้วที่ SCN ได้ร่วมงานกับ ปตท. เพื่อให้บริการงานด้านก๊าซธรรมชาติ โดยเรามีการพัฒนาปรับปรุงการทำงานให้ดียิ่งขึ้นอย่างต่อเนื่อง รวมถึงให้ความสำคัญต่อการพัฒนาศักยภาพในการบริหารจัดการกลุ่มธุรกิจขนส่งและการบริหารจัดการต้นทุนอย่างมีประสิทธิภาพภายใต้การจัดการของ SCN จึงสามารถดำเนินไปได้ดีเกินความคาดหมาย ทั้งด้านคุณภาพการบริการที่ได้มาตรฐาน และใส่ใจด้านความปลอดภัยสูงสุด รวมทั้งการบริหารงานของบริษัทที่สามารถตอบโจทย์ลูกค้าได้เป็นอย่างดี ทำให้เราชนะการประมูลงานอย่างต่อเนื่อง การได้รับสัญญางานขนส่งก๊าซธรรมชาติเพิ่มเติมนี้เป็นการขยาย port การขนส่งก๊าซธรรมชาติให้แก่บริษัทได้อย่างมีประสิทธิภาพ ซึ่งในอนาคตก็พร้อมนำความเชี่ยวชาญ และคุณภาพบริการของเรา หาโอกาสด้านงานขนส่งผลิตภัณฑ์ปิโตรเลียม และวัตถุดิบอื่นๆเพิ่ม"

การชนะงานประมูลงานจัดหาผู้รับจ้างขนส่งก๊าซธรรมชาติสำหรับยานยนต์ (NGV) นี้ เป็นการแสดงให้เห็นถึงศักยภาพการดำเนินงานด้านขนส่งที่มีความเป็นมืออาชีพสูง อีกทั้งยังมีส่วนเข้ามาช่วยเสริมรายได้ของบริษัทให้เพิ่มสูงขึ้น ประกอบกับปัจจุบัน ธุรกิจต่างๆ ภายในเครือ SCN ไม่ว่าจะเป็นธุรกิจก๊าซธรรมชาติ ธุรกิจพลังงาน

ทางเลือก ธุรกิจยานยนต์ รวมถึงบริษัทน้องใหม่ในเครืออย่าง บริษัท สแกน ไอซีที จำกัด ที่เพิ่งเปิดตัวไป ต่างกำลังเติบโตและรับรู้รายได้ตามเป้าหมาย ซึ่งทั้งหมดจะเข้ามาช่วยหนุนรายได้ของ SCN ให้เติบโตอย่างมีนัยยะสำคัญ และสามารถทำรายได้ทะลุ 2,000 ล้านบาทอย่างแน่นอน



สำหรับ PT  
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน  
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง  
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"







Hooninside  
Hooninside

# SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

## SO ล้น H2/64 ลุยดิจิทัลแพลตฟอร์ม

SO ส่งซิก โค้ง2/64 โตต่อ-ทั้งปี กำไรโต ต่อเนื่องจากปี63/ครึ่งปีหลัง ขยายดิจิทัล แพลตฟอร์มเต็มรูปแบบต่อเนื่อง พร้อมเดิน หน้า M&A ต่อจิกซอร์การเติบโต หนุนผลงาน ทั้งปี 2564 แกร่ง

SO ซึ่ผลงานไตรมาส 2/64 เติบโตต่อเนื่อง เดิน เกมรุกทรานฟอร์มดิจิทัลแพลตฟอร์มเต็มรูปแบบ ยกกระดับบริการทั้ง 4 Business Unit สู่มาตรฐานสากล เตรียมผนึกแอปพลิเคชันยักษ์ใหญ่ด้านการสื่อสาร สร้างแพลตฟอร์มบริหาร เวลาเข้า-ออกงานแบบเรียลไทม์ พร้อมลุยขยาย ฐานกลุ่มงาน Payroll Outsourcing เจาะลูกค้า เอกชน นำร่องกลุ่มธุรกิจบริการรักษาความ ปลอดภัย เดินหน้า M&A ต่อจิกซอร์การเติบโต หนุนผลงานทั้งปี 2564 แกร่ง

**นายณัฐพล วิมลเจลา ประธานเจ้าหน้าที่ ฝ่ายปฏิบัติการ บริษัท สยามราชาณี จำกัด (มหาชน) หรือ SO** ผู้นำด้านธุรกิจจ้างเหมาบริการ

(Outsourcing Services) ทั้งภาครัฐและเอกชน แบบครบวงจรของเมืองไทย ประเมินภาพรวม ผลงานไตรมาส 2/2564 ว่า เติบโตต่อเนื่องจาก ไตรมาส 1/2564 ที่กวาดรายได้รวมกว่า 510 ล้านบาท รับอานิสงค์จากการแพร่ระบาดของ เชื้อไวรัสโควิด-19 ผลักดันให้หลายหน่วย งาน โดยเฉพาะภาคเอกชน หันมาใช้บริการ Outsourcing เพื่อคุมเข้มต้นทุนการดำเนินงาน เบื้องต้นตั้งเป้าขยายฐานลูกค้าเอกชนรายใหญ่ เพิ่มอีก 15% ภายในสิ้นปีนี้ จากปัจจุบันเฉลี่ย อยู่ราว 35% และขยับเป็นกว่า 50% ในปี 2566

โดยล่าสุดบริษัทฯ ได้เดินหน้าแผนขยายดิจิทัล แพลตฟอร์มเต็มรูปแบบต่อเนื่องครึ่งหลังของ ปี 2564 เพื่อยกระดับงานบริการทั้ง 4 หน่วย ธุรกิจ (Business Unit) สู่มาตรฐานสากล ทั้ง การพัฒนาแพลตฟอร์มตรวจสอบข้อมูลประวัติ และประมวลผลพฤติกรรมพนักงานแบบ เรียลไทม์ (E-Profile Platform) ควบคู่ไปกับ พัฒนาแอปพลิเคชันติดตามและประมวลผล เวลาเข้า-ออกของพนักงานแบบเรียลไทม์ ด้วย

การผนึกความร่วมมือกับบริษัทพัฒนาแอป พลิเคชันด้านการสื่อสารรายใหญ่ต้นไตรมาส 3/64 นี้ รวมถึงการนำแพลตฟอร์มดัชนีคาดการณ์ (Predictive Index ; PI) เข้ามาปรับใช้ เพิ่มประสิทธิภาพงานบริการด้านบุคลากร (SO PEOPLE)



**บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)**  
Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929  
www.nerubber.com





# SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

## SO ล้น H2/64

### ลุยดิจิทัลแพลตฟอร์ม



ขณะเดียวกันได้ตั้งเป้าพัฒนาแพลตฟอร์มหน่วยธุรกิจ SO NEXT หรือบริการด้านบริหารจัดการงานข้อมูลอิเล็กทรอนิกส์สู่ DIGODOCS ระบบจัดการเอกสารออนไลน์รูปแบบใหม่ เจาะกลุ่มลูกค้าที่ทำระบบพิสูจน์ตัวตน (Know Your Customer) พัฒนาระบบประมวลผลเวลาเข้างาน (Time Attendance) ให้สามารถรองรับเงื่อนไขได้หลากหลายรูปแบบ บริหารงานภายในได้กว่า 600 สัญญา ซึ่งจะช่วยควบคุมต้นทุน และรองรับการขยายงานจำนวนมากในอนาคตได้อย่างรวดเร็ว พร้อมเร่งขยายฐานกลุ่ม

งาน Payroll Outsourcing หรืองานบริการบริหารจัดการระบบเงินเดือน เจาะกลุ่มลูกค้าเอกชน เตรียมนำร่องกลุ่มธุรกิจบริการด้านระบบรักษาความปลอดภัย เนื่องจากมีฐานพนักงานจำนวนมาก ตารางเวลาเข้า-ออกงานมีความซับซ้อน ส่งผลให้การบริหารจัดการระบบเงินเดือนมีความยุ่งยากกว่ากลุ่มธุรกิจอื่นๆ

นายณัฐพล บอกเพิ่มเติมว่า สำหรับหน่วยธุรกิจบริการด้านรถเช่า (SO WHEEL) บริษัทฯ ได้เตรียมเปิดตัวแพลตฟอร์มบริหารจัดการรถเช่าที่สามารถอัปเดตข้อมูลแบบเรียลไทม์ รวมทั้งจัดทำระบบจัดเก็บประวัติและบำรุงรักษาต้นไม้แบบครบวงจร เพื่อยกระดับงานด้าน SO GREEN หรือบริการด้านบริหารจัดการพื้นที่สีเขียว ให้มีประสิทธิภาพและมาตรฐานเทียบสากล

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังคงเดินหน้า M&A ต่ออีกซอร์การเติบโต เบื้องต้นมั่นใจจากแผนงานข้างต้นจะผลักดันผลการดำเนินงานช่วงครึ่งหลังของปี 2564 โดดเด่น หนุนภาพรวมทั้งปีแกร่ง กำไรเติบโตต่อเนื่องจากปี 2563 รักษาระดับอัตรากำไรขั้นต้น (Gross Profit Margin) ไม่ต่ำกว่า 18%

แผนเดินหน้าทรานฟอร์มสู่ดิจิทัลอย่างเต็มรูปแบบ จะหนุนขีดความสามารถการทำกำไรโดดเด่น จากต้นทุนการบริหารจัดการที่ลดลง แต่ประสิทธิภาพเพิ่มสูงขึ้นอย่างชัดเจน ซึ่งจะช่วยผลักดันให้ SO เติบโตแบบก้าวกระโดดในระยะอันใกล้ โดยภาพรวมในปีนี้น่าจะยิ่งแกร่งเมื่อเทียบกับปี 2563 ที่ทำอัตรากำไรสุทธิได้ 6.8% นายณัฐพลกล่าว



SIAMRAJATHANEE  
PUBLIC COMPANY LIMITED



บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com







# SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

## กูรู เล็ง KTC ไค้ง 2/64

### กำไรพุ่ง 40.9% YoY

กูรูทีสโก้ ประเมินไค้ง 2 KTC กำไร เพิ่มขึ้น 40.9% YoY และทรงตัว QoQ ที่ 1,619 ลบ. แนะนำ “ซื้อ” KTC มูลค่าเหมาะสม 84 บาท

**บล.ทีสโก้ ออกบทวิเคราะห์ เปิดเผยว่า บริษัท บัตรกรุงไทย จำกัด (มหาชน) KTC** เปิดเผยว่า แนะนำ “ซื้อ” KTC มูลค่าเหมาะสม 84 บาท ประเด็นหลักจากการพูดคุยแนวโน้ม 2Q21 กับทาง KTC มีดังนี้ 1. ยอดการใช้จ่ายผ่านบัตรเครดิตได้กลับสู่ระดับก่อนโควิด แม้จะมีการระบาดระลอกใหม่ 2. มองการเติบโตของสินเชื่อบัตรเครดิตยังคงดีต่อ (การแข่งขันลดลงทำให้สามารถเพิ่มโปรโมชั่นเฉพาะกลุ่มได้ดีขึ้น และคาดว่าจะส่งผลให้มีการควบคุมต้นทุนที่ดีในช่วง 2Q) 3. จะทำการเข้าซื้อหุ้นสามัญของ Krungthai Leasing ด้วยสัดส่วนราว 75% ในไตรมาสนี้ พร้อมวางแผนออกผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ

การประเมินกำไร 2Q21F เพิ่มขึ้น 40.9% YoY และทรงตัว QoQ ที่ 1,619 ลบ. โดยการเติบโต

YoY ที่สูงมาจากต้นทุนทางเครดิตที่กลับมาเป็นปกติ และการตั้งสำรองพิเศษที่หายไป (ซึ่งตั้งไว้ 550 ลบ. ในช่วง 2Q20) ด้านการดำเนินงานเรคาดสินเชื่อจะขยายตัวราว 5.1% YoY สู่ 8.74 หมื่นลบ. และการเติบโตของรายได้จากหนี้สูญได้รับคืนกว่า 25.4% YoY สู่ 876 ลบ. ส่วนกำไรที่ไค้งที่ QoQ นั้นมาจากการขยายตัวของสินเชื่อ 1% QoQ และและการเติบโตของรายได้จากหนี้สูญได้รับคืนกว่า 5.0% QoQ

ด้านสินเชื่อ 1Q21: สินเชื่อบัตรเครดิตคิดเป็นสัดส่วนกว่า 66.1% และสินเชื่อส่วนบุคคลที่ 33.9% จากข่าวการเข้าพูดคุยของฝ่ายกำกับดูแลและผู้ปล่อยสินเชื่อในกรณีโอกาสในการลดเพดานสินเชื่อ (หลังจากได้ลดเพดานลงแล้วในเดือน ส.ค.) สำหรับ KTC นั้นมีอัตราการอนุมัติสินเชื่อบัตรเครดิตราว 39% vs. 49% ก่อนการลดเพดานดอกเบี้ย ส่วนของสินเชื่อส่วนบุคคลอยู่ที่ 20% vs. 32% ก่อนการลดดอกเบี้ย ผลจาก sensitivity analysis แสดงให้เห็นว่าทุกๆ

การปรับดอกเบี้ย 1% จะส่งผลต่อกำไรบัตรเครดิตราว 4-6% และสินเชื่อส่วนบุคคล 3% (ซึ่งสามารถบรรเทาได้จากการลดค่าใช้จ่ายในการให้โปรโมชั่น) ราคาได้ลดมาแล้วกว่า 21.5% จากจุดสูงสุดเดิมก่อน รอคความชัดเจนจากรพท. 2-3 สัปดาห์ ราคา KTC ได้ลดลงมาจากจุดสูงสุดเดิมที่ 84.75 บาท เนื่องจากการให้สัมภาษณ์ของนายกรื่องการดูแลหนี้สินครัวเรือนที่สูง (รวมถึงเรื่องระดับเพดานดอกเบี้ย) และการซื้อขาย Big lot ซึ่งส่งผลให้เกิดการขายทำกำไรจากรายงานข่าวฝ่ายกำกับดูแลยังคงลังเลต่อการปรับลดดอกเบี้ยบัตรเครดิตลง (ซึ่งได้ลดลงจาก 18% เป็น 16%) และสนใจไปที่ดอกเบี้ยสินเชื่อส่วนบุคคลมากกว่า (ลดลงแล้วจาก 28% เป็น 25% ก่อนหน้านี้) เนื่องจากอัตราดอกเบี้ยบัตรเครดิตปัจจุบันต่ำกว่าประเทศอื่นๆ แล้ว ความชัดเจนด้านกฎข้อบังคับจะเป็นปัจจัยที่สำคัญต่อราคา KTC โดยเฉพาะหากไม่มีการปรับเพดานดอกเบี้ยลง และปล่อยให้ดอกเบี้ยเป็นไปตามกลไกในตลาด เราแนะนำ “ซื้อ” ด้วยมูลค่าเหมาะสมที่ 84 บาท







# SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com



## กลับมากระลำ!!

By : เจ็เยเลน  
ณ Wall Street World

ผลิตภัณฑ์สำเร็จ(Finished product) กับ สำนักงาน อย. ให้กลุ่มพาร์ทเนอร์ที่เซ็น MOU ในเร็วๆนี้ ส่งซิกเตรียมเดินเครื่องผลิตผลิตภัณฑ์ที่สกัดจากเมล็ดกัญชง ส่งมอบตามออเดอร์ภายในไตรมาส 4/64 ตามแผน ซึ่งหลังจากนี้เจ็เยเลนให้จับตาหุ้นกลุ่มกัญชง-กัญชาไว้เจ้าค่ะ เชื่อว่าน่าจะสลับตัวกันขึ้นมาเล่นเก็งกำไรกันต่อ

กลับมากระลำ !! ตลาดหุ้นไทยวันนี้อ่อนแอกว่าตลาดหุ้นทั่วโลก ซึ่งตลาดต่างประเทศผ่อนคลายลงหลังจากที่ธนาคารกลางสหรัฐฯ (เฟด) ยังไม่เร่งปรับขึ้นอัตราดอกเบี้ย โดยต้องการรอให้เศรษฐกิจฟื้นตัวจริงก่อน แต่ตลาดบ้านเราได้รับผลกระทบจากการแพร่ระบาดของไวรัสโควิด-19 ที่จำนวนผู้ติดเชื้อโควิดอยู่ในระดับสูง และยังกังวลการล็อกดาวน์ด้วย หลังจากที่ทางการแพทย์ได้เรียกร้องให้ปิดบางพื้นที่ในกรุงเทพมหานคร ทำให้ตลาดมีความกังวล ส่งผลให้ตลาดปิดไปในแดนลบที่ 1,585.72 จุด หรือ -6.36 จุด ช่วงนี้คงต้องกลับมาเกาะติดสถานการณ์ตัวเลขผู้ติดเชื้อกันอีกครั้งเจ้าค่ะ.....

ปิดท้ายด้วยหุ้นบวกแรง สวนตลาดมาได้สวยงามเลย เจ้าค่ะ สำหรับ SAT ที่วันนี้ผงาดขึ้นไปทำไฮที่ 22.50 บาท บวกไป +13.13% สวนตลาดได้อย่างโดดเด่น บล.โนมูระ พัฒนสิน ระบุว่าสภาพอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย หรือ ส.อ.ท.กลุ่มยานยนต์ได้รายงานยอดผลิตรถยนต์ในเดือน พ.ค.2564 อยู่ที่ 1.40 แสนคัน เพิ่มขึ้น 150% จากช่วงเดียวกันปีก่อน เพราะค่ายรถไม่มีการปิดโรงงานชั่วคราวเหมือนเดือน พ.ค.2563 ขณะที่เทียบกับเดือน เม.ย.เพิ่มขึ้น 34% ซึ่งฝ่ายวิจัย ยังคงแนะนำ Bullish ต่อกลุ่มยานยนต์ และให้หุ้น SAT เป็น Top pick เพราะกำไรสุทธิเติบโตเด่น และมีจุดเด่นเรื่อง dividend yield คาดที่ 6-8% ต่อปี จึงแนะนำซื้อ ให้ราคาเป้าหมายที่ 25 บาทต่อหุ้น ใครจะเกาะล้อรถคันนี้ก็วางแผนตามมาเจ้าค่ะ แล้วพบกันใหม่ในคอลัมน์สัปดาห์หน้านะเจ้าค่ะ...

กลับมาที่มีสัญญาณการซื้อรอบใหม่เกิดขึ้นอีกครั้ง สำหรับซอส XO ที่กลับมาดันปิดเขียวบวกสวนตลาดไปที่ 22.30 บาท โดย XO มั่นใจปีนี้ผลงานนิวไฮต่อเนื่อง จากรายได้โตตามเป้า 10-15% และกำไรเติบโต 20-25% หลังเดินหน้ากลยุทธ์เพิ่มพื้นที่ขาย-รุกตลาดส่งออก แยมไตรมาส 2/64 มีลุ้นบสวยกว่าไตรมาส 1/64 ที่มีกำไรสุทธิ 105 ล้านบาท เติบโต 121.62% จากยอดขายเพิ่มขึ้น-ผลักดันสินค้ามาร์จิ้นสูง ใครอยากชิมซอสก็มองแนวรับที่ 22.00-22.20 บาท ต้าน 22.90-23.60 บาท ตัดขาดทุน 21.70 บาท ถือว่าปีนี้ปีทองของ XO เลยกี่ว่าได้เจ้าค่ะ ในเมื่อรอบเขามาเราก็มองไปตามรอบเจ้าค่ะ

By เจ็เยเลน ณ Wall Street

การลงทุนมีความเสี่ยง ผู้ลงทุนโปรดศึกษาข้อมูลก่อนตัดสินใจลงทุน  
โปรดใช้วิจารณญาณในการตัดสินใจด้วยตัวท่านเอง

\*\*\*ดูกราฟดูเทคนิคประกอบการตัดสินใจนะคะ บางตัวอาจชิงบางตัวไม่  
ซึ่งไม่หลุดแนวรับก็ถือได้น่า จะให้ซึ่งปรี๊ดปรี๊ดทุกตัวคงไม่ได้\*\*\*ขอให้  
ลงทุนทุกท่านประสบความสำเร็จค่า

ปล.สำคัญสุดอย่าลืมวางแผนจุด cut loss นะคะ

มาต่อกันที่หุ้นย่อพักตัว สำหรับใครที่ทำรอบกำไร DOD ไปแล้ว วันนี้ราคาหุ้นย่อลงมาพักตัว เจ็เยเลนมองเป็นจังหวะกลับมารับใหม่เพื่อเล่นรอบทำกำไรอีกครั้งเจ้าค่ะ มองแนวรับที่ 14.00-14.20 บาท ต้าน 15.00-15.30 บาท ตัดขาดทุน 13.30 บาท โดย DOD ได้รับปัจจัยบวกจากการที่ คว้าใบอนุญาตสกัด Hemp Seed Oil รายแรกของไทย พร้อมลุยขอขึ้นทะเบียน

Wall Street ตลาดหุ้น  
<https://t.me/QueenWallstreet>



สำหรับ PT  
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน  
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง  
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ  
"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





**รู้ลึก รู้จริง**

**คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ**



**Line : hooninside**