

HOOONINSIDE

ໂນມູຣະຢ

ຮ່ວມທຸກ

ORI



ORIGIN



ที่ปรึกษา

ชาลทอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร

ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

หัวหน้าข่าว

อนุภา ศิริรวง

กองบรรณาธิการ

นวพร เชื้อเมืองพาน
สิริวัฒนา กลางประพันธ์

กราฟิก

วิจิตพล นาคสุข
ศิริไล สออบใหม่
ศักดาวิฐ จันทร์เทพ

ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย

02-276-5976

E_mail : reporter@hooninise.com

CONTENT

ข่าวจากปก	4
ข่าวบริษัทจดทะเบียน	6
ข่าวการเงิน	16
อินไซด์ Business	18
สรุปการซื้อขาย	19

MAGAZINE HOONINSIDE

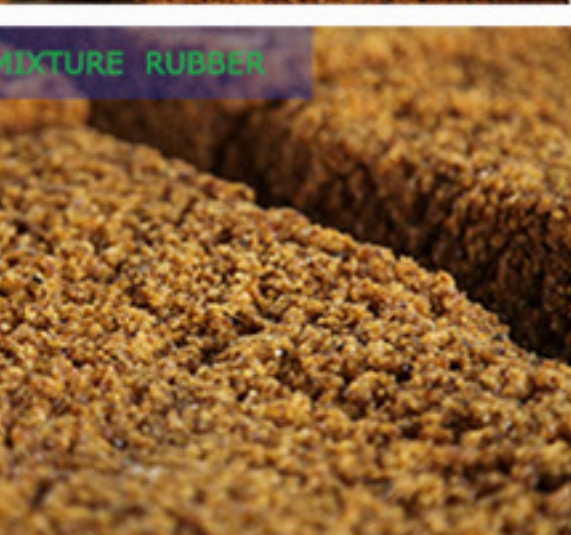
new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more



"North East Rubber plc.,

Leader of manufacturer seller and exporter of quality pre-products of nature rubber as RSS, STR and MIXED RUBBER by environment friendly process for all over industry."

"Aside from maintaining the quality of products for the utmost satisfaction of our customer, social and environmental responsibilities are also taken into great interest."



GREEN ENERGY

SOLAR ROOFTOP
Green electricity
from sunlight thru
our cell on factory
rooftop



CLEAN ENERGY

BIOGAS SYSTEM
Clean hot energy
from our recycle
of wastewater
treatment thru
our BIOGAS
system



Factory :

398 Moo. 4 Tambol Kokma,
Prachonchai District,
Buriram Province, 31140 Thailand
Tel : 044-666928, 044-666929
Fax : 044-666212, 044-666213
Email: ner@nerubber.com, hr@nerubber.com

Bangkok Office :

589/94 17th Floor,
Central City Tower,
Debaratna Road, Bangna Nuea, Bangna,
Bangkok, 10260, thailand
Tel : +66 2745 6971-2
Fax : -
Email: ner@nerubber.com, hr@nerubber.com



www.nerubber.com



ORIGIN

โนมูระฯ ร่วมทุน ORI ต่อ

“ออริจิน พร็อพเพอร์ตี้” ปิดดีลร่วมทุน “โนมูระ เรียวเอสเตท”
เพิ่มอีก 1 โครงการ ลุยคอนโดไฮเอนด์แบรนด์ใหม่ “โซโฮ แบงค็อก
รัชดา” มูลค่าโครงการ 1,700 ล้านบาท หลังยักษ์อสังหาฯ
ญี่ปุ่นเห็นสัญญาณบวกตลาดอสังหาฯในไทยและมั่นใจผลงาน
พันธมิตร กำไรแกร่งขึ้นระดับ TOP 3 กลุ่ม ทุนมูลค่าโครงการ
คอนโดร่วมทุนสะสมระหว่าง 2 บริษัททะลุ 34,000 ล้านบาท แยม
“โซโฮ แบงค็อก รัชดา” ทำยอดขายแล้วกว่า 80%



นายพีระพงศ์ จรูญเอก ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ออริจิน พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) หรือ ORI ผู้พัฒนาธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ครบวงจรเปิดเผยว่า บริษัทได้ร่วมทุนกับ บริษัท โนมูระ เรียวเอสเตท ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด ผู้พัฒนาอสังหาริมทรัพย์รายใหญ่จากญี่ปุ่น พัฒนาคอนโดมิเนียมเพิ่มเติมอีก 1 โครงการ คือโครงการคอนโดมิเนียมระดับไฮเอนด์แบรนด์ใหม่โซโฮ แบงค็อก รัชดา (SOHO Bangkok Ratchada) มูลค่าโครงการประมาณ 1,700 ล้านบาท ถือเป็นการเดินหน้าร่วมทุนกันอย่างต่อเนื่อง จากช่วงต้นปีที่เพิ่งร่วมทุนกันเพิ่มเติมไป 2 โครงการ

“แม้ว่าจะมีการแพร่ระบาดของ COVID-19 ระลอกที่ 3 แต่โนมูระยังคงมองเห็นสัญญาณที่ดีในระยะยาวของตลาดอสังหาริมทรัพย์ในประเทศไทย ซึ่งยังคงเป็นตลาดที่น่าสนใจระดับท็อปในเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ ขณะเดียวกัน ผลงานโครงการร่วมทุนในโครงการต่างๆ ที่ผ่านมา ตลอดจนผลงานไตรมาสล่าสุดของบริษัทที่ทำกำไรได้เป็นระดับ Top 3 ของกลุ่มอุตสาหกรรมอสังหาริมทรัพย์ ก็เป็นเครื่องการันตีที่ทำให้โนมูระมั่นใจและตัดสินใจเดินหน้าร่วมทุนโครงการคอนโดมิเนียมกับเราอย่างต่อเนื่อง” นายพีระพงศ์ กล่าว

จากการร่วมทุนเพิ่มเติมดังกล่าว ส่งผลให้ออริจิน พร็อพเพอร์ตี้ และโนมูระ เรียวเอสเตท ดีเวลลอปเม้นท์ มีการร่วมทุนกันในกลุ่มธุรกิจคอนโดมิเนียมสะสมจากเดิม 9 โครงการ มูลค่าโครงการรวมประมาณ 32,314 ล้านบาท เพิ่มเป็น 10 โครงการ มูลค่าโครงการร่วมทุนกลุ่มคอนโดมิเนียมสะสม 34,014 ล้านบาท และส่งผลให้การร่วมทุนสะสมระหว่างกันครอบคลุมในคอนโดมิเนียมทุกเช็กเมนต์ ตั้งแต่แบรนด์คอนโดมิเนียมระดับไฮเอนด์อย่างไนท์บริดจ์ (KnightsBridge) แบรนด์คอนโดมิเนียมระดับลักซ์ชัวร์อย่างพาร์ค ออริจิน (PARK ORIGIN) แบรนด์คอนโดมิเนียมสำหรับคน Gen Z อย่างดี ออริจิน (The Origin) มาจนถึงแบรนด์ใหม่อย่างโซโฮ แบงค็อก (SOHO Bangkok)

นายพีระพงศ์ กล่าวอีกว่าสำหรับโครงการโซโฮ แบงค็อก รัชดา (SOHO Bangkok Ratchada) เป็นโครงการคอนโดมิเนียม High Rise สูง 24 ชั้น มูลค่าโครงการ 1,700 ล้านบาท เปิดขายเมื่อช่วงไตรมาส 4/2563 เป็นโครงการภายใต้แบรนด์ใหม่โซโฮ แบงค็อก โครงการแรก ที่ได้รับการตอบรับที่ดีจากตลาดอย่างต่อเนื่อง ด้วยจุดเด่นทั้งด้านทำเลระดับย่านใจกลางธุรกิจ (CBD) และสิ่งอำนวยความสะดวกใหม่ๆ ที่ตอบโจทย์การใช้ชีวิต ปัจจุบัน มียอดขายสะสมแล้วกว่า 80%

HOONINSIDE



ทั้งนี้

บริษัทยังคงพิจารณาการร่วมทุนกับพันธมิตรทั้งรายเดิม และรายใหม่อย่างต่อเนื่อง เพื่อให้ธุรกิจเดินหน้าไปได้อย่างแข็งแกร่งและก้าวกระโดดตามแผน **ORIGIN NEXT LEVEL**

โดยเฉพาะในด้านการขยายธุรกิจ (Next Level of Business Expansion) โดยอาจพิจารณาร่วมทุนได้ทั้งในกลุ่มโครงการที่อยู่อาศัย โครงการที่สร้างรายได้ประจำ เช่น โรงแรม รวมถึงธุรกิจประเภทอื่นๆ ที่จะสร้างโอกาสใหม่ๆ ในอนาคต

โครงการโซโห แบงค็อก รัชดา (SOHO Bangkok Ratchada) คอนโดมีเนียม High Rise สูง 24 ชั้น ตั้งอยู่บนเนื้อที่ขนาด 1-2-28 ไร่ จำนวนห้องพักอาศัย 341 ยูนิต และร้านค้า 1 ยูนิต

มีห้องให้เลือก 4 รูปแบบ คือ 1 Bedroom 24.7-25.9 ตร.ม. และ 1 Bedroom Plus 34.8-34.9 ตร.ม. ทั้งแบบ Simplex เพดานสูง 2.6 เมตร และ

แบบ Duo Space คอนโดมีเนียม 2 ชั้น ฝ้าเพดานสูงพิเศษ 4.2 เมตร ตอบโจทย์ทุกการใช้งานของคนรุ่นใหม่โดยไฮไลต์ของโครงการที่ถือเป็น 3 มิติใหม่ได้แก่

1. Business Connection พื้นที่ส่วนกลางที่ออกแบบให้รองรับการทำธุรกิจโดยเฉพาะพร้อมหลากหลายสิ่งอำนวยความสะดวกภายใน

2. Samitivej club โปรแกรมดูแลสุขภาพสุด Exclusive โดยผู้เชี่ยวชาญผ่าน Virtual Hospital หรือบริการอื่นๆ เช่น Health Check Up Room และ One Touch Emergency จากโรงพยาบาลสมิติเวช และ

3. Park Concierge บริการผู้ช่วยส่วนตัวระดับมืออาชีพที่ช่วยจัดการชีวิตส่วนตัวให้ง่ายขึ้น อาทิ จองร้านอาหาร จองรถลีมูซีนเพื่อเดินทางไปยังสนามบิน จัดหาออกแท็กซี่งานปาร์ตี้ส่วนตัว เทรนเนอร์ออกกำลังกาย สปาส่วนตัว บริการซักผ้า

ORIGIN



สำหรับบริษัท ออริจิน พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) หรือ ORI มีโครงสร้างธุรกิจหลากหลาย ประกอบด้วย

1. ธุรกิจพัฒนาที่อยู่อาศัยเพื่อการขาย (Residential Development Business) พัฒนาคอนโดมีเนียมและบ้านจัดสรรมาแล้ว 86 โครงการ (ณ สิ้นไตรมาส 2/2564) เช่น แบรินด์ พาร์ค ออริจิน (PARK ORIGIN) ดิ ออริจิน (The Origin) ไท่บรिడ్ (Knights-Bridge), นอตติง ฮิลล์ (Notting Hill), เคนซิงตัน (Kensington) และ บริตานี (BRITANIA) รวมมูลค่าโครงการกว่า 133,000 ล้านบาท

2. ธุรกิจที่สร้างรายได้ต่อเนื่อง (Recurring Income Business) เช่น โรงแรม เซอร์วิส อพาร์ทเมนต์ ค่าปลีก **3. ธุรกิจบริการ (Service Business)** เช่น ธุรกิจการจัดการอสังหาริมทรัพย์ ธุรกิจตัวแทนซื้อ ขาย เช่า อสังหาริมทรัพย์ ธุรกิจที่ปรึกษาด้านอสังหาริมทรัพย์ และยังมีวิสัยทัศน์ในการขยายประเภทธุรกิจใหม่ๆ อย่างต่อเนื่อง อาทิ ธุรกิจโลจิสติกส์ ธุรกิจบริการสินทรัพย์ ฯลฯ เพื่อให้เป็นผู้ประกอบการอสังหาริมทรัพย์แบบครบวงจร

HOONINSIDE





RATCH เล็งลงทุน PRINC

เพิ่ม จาก10% คาดให้ผลตอบแทนสม่ำเสมอ

ในระยะยาว - PRINC คาดพลิกมีกำไรปี 65

วันนี้ บริษัท ราช กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) (RATCH) และบริษัท พรินซิเพิล แคปิตอล จำกัด (มหาชน) (PRINC) ได้ลงนามเป็นพันธมิตรร่วมกันขับเคลื่อนธุรกิจบริการสุขภาพ ซึ่งจะขยายฐานธุรกิจไปทั่วประเทศ เพื่อช่วยเสริมระบบสาธารณสุขของประเทศแข็งแกร่ง ให้ประชาชนสามารถเข้าถึงบริการสุขภาพที่มีคุณภาพได้มากยิ่งขึ้น โดย RATCH ได้เข้าซื้อหุ้นสามัญเพิ่มทุนของ บริษัท พรินซิเพิล แคปิตอล จำกัด (มหาชน) แบบมอบอำนาจทั่วไป จำนวน 346,233,682 หุ้น และหุ้นจากผู้ถือหุ้นใหญ่ จำนวน 34,623,369 หุ้น รวมเป็นหุ้นทั้งหมด 380,857,051 หุ้น คิดเป็นร้อยละ10 ของจำนวนหุ้นทั้งหมด มูลค่าการซื้อขายเป็นจำนวน 1,557,705,338.59 บาท ทั้งสองฝ่ายได้ลงนามในสัญญาสำคัญ 3 ฉบับ ได้แก่ สัญญาจองซื้อหุ้น สัญญาซื้อขายหุ้น และสัญญาระหว่างผู้ถือหุ้น

นายกิจจา ศรีพิทักษ์ภาวะ กรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท ราช กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) RATCHเปิดเผยว่า บริษัทฯ มีแผนที่จะปรับสัดส่วนรายได้รวมของบริษัทให้อยู่ในระดับที่เท่ากันทั้ง2 ธุรกิจโดยตั้งเป้าที่จะมีรายได้จากธุรกิจไฟฟ้า50% และธุรกิจด้านสาธารณสุขโรค 50% จากปัจจุบันอยู่ที่ 80:20 และจากความร่วมมือกับทาง PRINC ในการเข้าไปขยายโรงพยาบาลในจังหวัดรอง ที่มีคู่แข่งน้อยหรือยังไม่มีโรงพยาบาลเอกชนเข้าไปก่อตั้งจะเป็นโอกาสที่ดีในการทำให้สัดส่วนรายได้ด้านสาธารณสุขปรับตัว

เพิ่มขึ้น โดยได้เล็งพื้นที่ที่จะเข้าไปขยายโรงพยาบาลส่วนใหญ่มุ่งเน้นที่ภาคอีสานและภาคใต้ และพื้นที่ในแถบขอบชายแดนซึ่งจะได้รับประโยชน์จากการที่ลูกค้าประเทศเพื่อนบ้านข้ามฝั่งมาใช้บริการ

“ด้วยธุรกิจบริการสุขภาพในประเทศไทยมีศักยภาพการเติบโตอย่างมีนัยในระยะยาว จากสถานะสังคมผู้สูงอายุ และพฤติกรรมความสนใจการดูแลสุขภาพของคนในสังคมที่มีเพิ่มขึ้น ซึ่งการแพร่ระบาดของโรคติดเชื้อไวรัสโควิด-19 ถือเป็นตัวเร่งการเติบโตที่สำคัญของทั้งห่วงโซ่มูลค่าของธุรกิจนี้ด้วย ไม่เพียงเฉพาะการบริการทางการแพทย์และบริการส่งเสริมสุขภาพเท่านั้น แต่ยังรวมถึงธุรกิจด้านผลิตภัณฑ์ยา

อาหารเสริม เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์จนถึงนวัตกรรมและเทคโนโลยีทางการแพทย์และสุขภาพด้วย นอกจากนี้ ยังเห็นว่า โมเดลการลงทุนธุรกิจบริการสุขภาพมีความใกล้เคียงกับธุรกิจผลิตไฟฟ้า กล่าวคือ เป็นธุรกิจที่ใช้เงินลงทุนสูงและต้องใช้เวลาในการคืนทุน ที่สำคัญมีความเกี่ยวข้องกับชีวิตประจำวันของประชาชนทั่วไปซึ่งจะสร้างผลกระทบเชิงบวกแก่สังคมและเศรษฐกิจในภาพรวม ทำให้เชื่อมั่นว่าบริษัทฯ มีความพร้อมในการจัดการความเสี่ยงและบริหารผลตอบแทนการลงทุนได้อย่างรัดกุมและมีประสิทธิภาพ” นายกิจจา กล่าว





RATCH เล็งลงทุน PRINC

เพิ่ม จาก10% คาดให้ผลตอบแทนสม่ำเสมอ
ในระยะยาว - PRINC คาดพลิกมีกำไรปี 65

ด้าน ดร.สาริต วิทยากร กรรมการผู้จัดการบริษัท พรินซ์เฟล แคปิตอล จำกัด (มหาชน) PRINC เปิดเผยว่าความร่วมมือในครั้งนี้จะนำไปสู่การขยายโรงพยาบาลตามเป้าในปี 2565 ซึ่งบริษัทได้ตั้งงบลงทุนไว้ราว 5,000 - 6,000 พันล้านบาท เพื่อลงทุนขยายโรงพยาบาลให้เพิ่มขึ้นเป็น 20 ภายในปี 2565 จากปัจจุบันมีทั้งหมด 11 แห่ง รวมไปถึงนำเงินลงทุนไปขยายคลินิกบัตรทองจากปัจจุบันเปิดดำเนินการ 13 แห่ง ซึ่งจะดำเนินการก่อสร้างให้ครอบคลุมทั่วทั้งประเทศ 100 แห่ง ในปี 65 โดยหลายโปรเจกต์ที่ดำเนินการไปในช่วง 3 ปีที่ผ่านมา คาดว่าในปี 65 จะสร้างผลงานพลิกกลับมาเป็นกำไรสุทธิให้กับบริษัทได้ ซึ่งโดยปกติแล้วระยะเวลาคืนทุนของกลุ่มธุรกิจโรงพยาบาลจะได้ผลงานที่ดีเป็นกำไรภายหลัง 3 ปี นับจากที่ดำเนินการเปิดให้บริการ

โดยปัจจุบัน PRINC มีโรงพยาบาลขนาดใหญ่อยู่ทั้งหมด 3 แห่ง ซึ่งมีเตียงรองรับคนไข้รวมกันราว 500 เตียง และที่เหลือเป็นโรงพยาบาลขนาดเล็ก จำนวนที่ละ 60 เตียง ซึ่งโรงพยาบาลใหม่ๆที่จะก่อสร้างจะมีพื้นที่ masterplan อย่างน้อย 60-100 เตียง โดยบริษัทได้เข้าไปดูโรงพยาบาลเก่าหลายๆแห่งที่มีอยู่แล้วเพื่อ Take over และจัดการระบบการทำงานใหม่ ซึ่งแต่ก่อนอาจมีค่าใช้จ่ายการบริหารงานด้วยต้นทุนสูง แต่คนไข้ใช้งานน้อยลง ซึ่งบริษัทจะเข้าไปช่วยเสริมปรับปรุงให้ดีขึ้น ทำให้ต้นทุนระบบงานต่ำลง และจัดหาบุคลากรทางการแพทย์มาเสริมทัพช่วยให้

ศักยภาพในการรักษาของโรงพยาบาลแห่งนั้นดีขึ้น อย่างไรก็ตาม บริษัทได้มองการแข่งขันธุรกิจเฮลท์แคร์ ในปัจจุบันค่อนข้างมีตัวเลขที่สูงขึ้น จากสถานการณ์ในปัจจุบันทำให้คนใส่ใจในสุขภาพมากขึ้น ทำให้ผู้ประกอบการหลายๆบริษัทมีการเปิดโรงพยาบาลใหม่ๆมารองรับตลาดนี้ รวมถึงมีบริษัทประกันเปิดตัวใหม่มากขึ้น ซึ่งมีลูกค้าประกันคิดเป็นสัดส่วนถึง 50% ของคนที่ใช้บริการโรงพยาบาล แต่ถึงแม้ว่าในเมืองใหญ่ เมืองหลวงจะมีการแข่งขันของโรงพยาบาลสูง แต่ในเมืองรองและต่างจังหวัดยังอยู่ในระดับที่ไม่สูงมาก หรือปานกลาง ซึ่งบางจังหวัดยังไม่มีรพ.เอกชนด้วยซ้ำ บริษัทจึงเล็งเห็นที่จะเข้าไปขยายฐานโรงพยาบาล เพื่อให้ประชาชนได้เข้าถึงง่าย มีพื้นที่ให้บริการสะดวกสบายมากกว่าโรงพยาบาลรัฐ แต่ราคาไม่แพง

นอกจากนี้ทั้ง RATCH กับ PRINC มองทิศทาง การเติบโตของธุรกิจสุขภาพโดยเฉพาะฝั่งผู้สูงอายุ ซึ่งยังถือว่ามีโอกาสทางธุรกิจอยู่อีกมาก พร้อมร่วมมือ และการพัฒนาฝั่งเทคโนโลยีและนวัตกรรม ทั้งในเชิงสุขภาพ พลังงานสะอาดและด้านอื่นๆเป็นตามปณิธานของ PRINC การพัฒนาคนให้มีจิตใจของความเป็นผู้ใหญ่ เพื่อสร้างการเติบโตไปพร้อมกับการดูแลสังคม ชุมชนและสิ่งแวดล้อมอย่างยั่งยืน

“ขอบคุณ RATCH ที่เชื่อมั่น PRINC ซึ่งก่อนหน้านี้ทาง RATCH เข้ามาศึกษาธุรกิจของ PRINC ต่อเนื่อง

จนเชื่อมั่นว่าเราสามารถบริหารโรงพยาบาล โดยใช้โมเดล Shared Services ได้อย่างมีประสิทธิภาพ และที่สำคัญเรามีทีมแพทย์ บุคลากร และทีมผู้บริหารที่มีศักยภาพในการขยายตัวของธุรกิจโรงพยาบาลและธุรกิจสุขภาพอื่นๆ ในอนาคต

เราเชื่อมั่นว่า PRINC สามารถดูแลรักษาคนไข้ควบคู่กับการสร้างคุณค่าร่วมกับชุมชน (Creating Shared Value) ในทุกพื้นที่ที่โรงพยาบาลตั้งอยู่และคาดหวังว่า RATCH จะช่วยผลักดันให้บรรลุเป้าหมายในการมุ่งสู่การเป็นผู้นำด้าน Digital Platform ทางด้านแพทย์ เพื่อสร้างประสบการณ์และคุณภาพชีวิตที่ดีขึ้นให้กับคนไทยโดยเฉพาะเมืองรอง ให้มีโอกาสดูแลเข้าถึงระบบสาธารณสุขที่ดี” ดร.สาริต กล่าว

ทั้งนี้ PRINC ยังคงมุ่งมั่นที่จะสร้างพันธมิตรที่เข้มแข็งในการร่วมพัฒนาการแพทย์ในพื้นที่ต่างๆที่ยังไม่เพียงพอ และยังเสริมบริการทางการแพทย์ที่รัฐได้จัดให้ ซึ่งพันธมิตรต่างๆที่ร่วมกับ PRINC ล้วนเป็นองค์กรที่เน้นการพัฒนาสังคม ชุมชน และสิ่งแวดล้อมอย่างแท้จริง ไม่ว่าจะเป็น IFC (International Finance Corporation) ซึ่งเป็นสถาบันการเงินในเครือของธนาคารโลก (World Bank Group) และ RATCH ที่มาร่วมผลักดันให้ PRINC ก้าวต่อไปอย่างเข้มแข็งตั้งปณิธานว่าเป็นองค์กรที่สร้างคนที่มีจิตใจที่คอยดูแลพัฒนาคน ชุมชนและสังคมอย่างยั่งยืน



PRINC ระบุจะจัดสรรหุ้นเพิ่มทุน

จำนวน 346,233,682 หุ้น

ราคาหุ้นละ 4.09 บาท ให้ RATCH

บริษัท พรินซ์เพิล แคปิตอล จำกัด (มหาชน) ("PRINC") เปิดเผยว่า บริษัทฯ ขอแจ้งมติที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ ครั้งที่ 6/2564 ซึ่งประชุมเมื่อวันที่ 21 พฤษภาคม 2564 ซึ่งได้มีมติอนุมัติในเรื่องสำคัญ ดังนี้

1. อนุมัติการจัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทฯ ตามแบบมอโบ านาจทั่วไป (General Mandate) ในจำนวน 346,233,682 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้ หุ้นละ 1 บาท เพื่อเสนอขายให้แก่บุคคลในวงจำกัด (Private Placement) ตามที่ได้รับอนุมัติจากที่ประชุมผู้ถือหุ้น โดยมีรายละเอียดดังต่อไปนี้

1.1 รายชื่อบุคคลในวงจำกัดและจำนวนหุ้นเพิ่มทุนที่จัดสรรให้บริษัทฯ จะจัดสรรและเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุน จำนวน 346,233,682 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท ในราคาเสนอขายหุ้นละ 4.09 บาท ให้แก่บุคคลในวงจำกัดจำนวน 1 ราย อันได้แก่ บริษัท ราช กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) ("RATCH") ซึ่งเป็นบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ("ตลาดหลักทรัพย์") ดำเนินธุรกิจ ในลักษณะบริษัทโฮลดิ้ง (Holding Company) ด้วยการลงทุนถือหุ้นในบริษัทย่อย และบริษัทร่วมที่ประกอบธุรกิจด้านการผลิตไฟฟ้า ระบบสาธารณูปโภคพื้นฐาน และธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับพลังงานครอบคลุมพื้นที่การลงทุนในประเทศและต่างประเทศ ทาง RATCH มีความสนใจโมเดลการลงทุน

ธุรกิจบริการสุขภาพมีความใกล้เคียงกับธุรกิจผลิตไฟฟ้า กล่าวคือเป็นธุรกิจที่ใช้เงินลงทุนสูงและต้องใช้เวลาในการคืนทุน ที่สำคัญมีความเกี่ยวข้องกับชีวิตประจำวันของประชาชนทั่วไปซึ่งจะสร้างผลกระทบเชิงบวกแก่สังคมและเศรษฐกิจในภาพรวม เป็นธุรกิจที่มีรายได้ประจำสามารถทนทานต่อความผันผวนขอเศรษฐกิจได้ดี และมีศักยภาพในการลงทุนได้จริง อีกทั้งยังมีอัตราการทำกำไรและผลตอบแทนในการประกอบธุรกิจที่ดี ซึ่งแสดงถึงฐานะทางการเงินที่มั่นคง รวมถึง RATCH มีแผนที่จะขยายธุรกิจสู่ธุรกิจด้านสุขภาพ (Healthcare) จึงสามารถร่วมมือกับบริษัทฯ เพื่อต่อยอดและพัฒนาธุรกิจบริการสุขภาพได้ อาทิ ร่วมลงทุนในการขยายโรงพยาบาลใหม่ เทคโนโลยีทางสุขภาพ และธุรกิจเกี่ยวเนื่องอื่นๆ ในอนาคต อันเป็นประโยชน์และส่งเสริมการดำเนินงานของทั้งบริษัทฯ และ RATCH ซึ่งคณะกรรมการบริษัทฯ ได้ตรวจสอบงบแสดงฐานะการเงินที่ได้เปิดเผยของ RATCH แล้ว มีความเห็นว่า RATCH มีเงินทุนเพียงพอสำหรับการเข้าจองซื้อหุ้นสามัญเพิ่มทุนที่เสนอขายให้แก่บุคคลในวงจำกัดและมีฐานะทางการเงินมั่นคง และไม่ใช่มูลค่าที่เกี่ยวข้องกันของบริษัทฯ ตามประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทจ. 21/2551 เรื่องหลักเกณฑ์ในการท ารายการที่เกี่ยวข้องกัน (ตามที่มีการแก้ไขเพิ่มเติม) และประกาศคณะกรรมการตลาดหลักทรัพย์ฯ เรื่อง การเปิดเผยข้อมูลและการปฏิบัติการของบริษัทจดทะเบียนในรายการที่เกี่ยวข้องกัน

พ.ศ. 2546 (ตามที่มีการแก้ไขเพิ่มเติม) นอกจากนี้ การเสนอขายและจัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนในครั้งนี้ จะส่งผลให้ RATCH เข้ามาถือหุ้นในบริษัทฯ คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 9.09 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้วของบริษัทฯ (ภายหลังการจดทะเบียนเพิ่มทุนชำระแล้วกับกระทรวงพาณิชย์) ซึ่งไม่ส่งผลให้ RATCH มีฐานะเป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัทฯ แต่อย่างใด



บริษัทฯ กำหนดระยะเวลาจองซื้อและชำระค่าหุ้นสามัญเพิ่มทุนในวันที่ 24- 27 พฤษภาคม 2564 โดยที่วันกำหนดราคาเสนอขายดังกล่าวย้อนหลังไม่เกินกว่า 3 วันทำการก่อนวันแรกที่เสนอขายต่อบุคคลในวงจำกัดทั้งนี้ บุคคลในวงจำกัดจะจองซื้อหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทฯ จำนวน 346,233,682 หุ้น และชำระค่าหุ้นสามัญเพิ่มทุนในราคาหุ้นละ 4.09 บาท รวมเป็นเงินจำนวนทั้งสิ้น 1,416,095,759.38 บาท โดยภายหลังจากการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนให้กับบุคคลในวงจำกัดในครั้งนี้แล้ว บริษัทฯ จะไม่มีหุ้นสามัญเพิ่มทุนคงเหลือที่ยังไม่ได้ออกจำหน่าย



IMH เผยผล.สถาบัน 2 - 3 ราย

สนใจลงทุน เหตุมองอนาคตสดใส

ชี้ ธุรกิจของ IMH จะมีนิวไฮ

ตั้งแต่ไตรมาส 2/64 นี้เป็นต้นไป

IMH เนื้อหอม ล่าสุดมีนักลงทุนสถาบัน 2-3 ราย แห่ตบเท้าสนใจเข้าลงทุนในหุ้น IMH หลังเปิดเกมรุกซื้อกิจการ โรงพยาบาลประชาชนพัฒนา ที่รอจ่อบูครายได้ใหม่เข้ามาพร้อมกับ IMH ส่งผลให้ ในไตรมาส 2/64 นี้ กลุ่ม IMH จะมีรายได้รวม มากกว่า 150 ล้านบาท ทั้งนี้ พร้อมมี upside จากการให้บริการตรวจ COVID-19 เพิ่มขึ้นอย่างโดดเด่น หนุนผลงานนิวไฮเตชานักลงทุนสถาบัน ด้านบล. หยวนต้า ปรับกำไรปี 64 เพิ่มขึ้นเป็น 62 ล้านบาท พลิกจากขาดทุนปีก่อนที่ 17 ล้านบาท ซึ่งเกิดจากการล็อกดาวน์ ในปีที่ผ่านมา พร้อมให้ราคาเป้าหมายใหม่มีลูนั้ และ 7.15 บาท

ดร.สุกรีวัฒน์ กำกวดวงษ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท โรงพยาบาลอินเตอร์เนชันแนล แคร่ แอนด์ แล็บ จำกัด (มหาชน) หรือ IMH และประธานกรรมการบริหาร โรงพยาบาลประชาชนพัฒนา เปิดเผยถึงกรณีที่มี

กลุ่มนักลงทุนประเภทสถาบัน 2-3 ราย ให้ความสนใจในการเข้ามามลงทุนในหุ้น IMH โดยให้เหตุผลในการเข้ามามลงทุนดังกล่าวว่า เห็นศักยภาพของ IMH ในการปรับตัวเข้ากับสถานการณ์วิกฤตการระบาดของโควิด ในปัจจุบันได้เป็นอย่างดี และประกอบกับ IMH มีฐานลูกค้า Active ในมือมากกว่า 1.2 ล้านคน ซึ่งมีแนวโน้มจะเพิ่มขึ้นต่อเนื่องจากการให้บริการในและนอกสถานที่ ส่งผลให้ IMH สามารถให้บริการทางการแพทย์ เช่น การตรวจเชื้อโควิด และ จิตเวชชันฯ กระจายสู่กลุ่มลูกค้าเป้าหมายได้อย่างรวดเร็วและ เป็นวงกว้างกว่า โรงพยาบาลเชิงรับ

ทั้งนี้ ธุรกิจของ IMH จะมีนิวไฮ ตั้งแต่ไตรมาส 2/64 นี้เป็นต้นไป หลังจากที่มี IMH ได้มีการปรับ กลยุทธ์โครงสร้างองค์กรเชิงรุกตั้งแต่ต้นปี 64 ที่ผ่านมา โดย

มุ่งเน้นสร้างโอกาสการเติบโตทางธุรกิจโรงพยาบาล และศูนย์ให้บริการทางการแพทย์ ไม่ว่าจะเป็นการต่อยอดธุรกิจโดยการเข้าซื้อกิจการโรงพยาบาล ประชาชนพัฒนา รวมถึงการตั้งศูนย์แพทย์ตักแตงมือหนึ่ง ทางด้านทรวงอก เข้ามาเสริมทัพ พร้อมทั้งมีการเซ็นสัญญาพันธมิตรทางธุรกิจ กับ บริษัทแอ็บบอต ลา บอเรตอริส จำกัด (ABBOTT) เพื่อจำหน่ายชุดตรวจเชื้อโควิดแบบใหม่ “Antigen Swab” ซึ่งแผนการปรับกลยุทธ์ของ IMH ดังกล่าว ทำให้กลุ่มนักลงทุนสถาบัน เล็งเห็นศักยภาพการเติบโต ที่จะสะท้อนเชิงบวกให้กับ IMH ในอนาคตได้อย่างมีนัยสำคัญ

ซึ่งจะเห็นได้จากศักยภาพในการรองรับการให้บริการตรวจเชิงรุก สำหรับการตรวจ COVID-19 ที่สามารถให้บริการได้ถึง 3 แห่ง ได้แก่ โรงพยาบาล อินเตอร์เมดฯ, โรงพยาบาลประชาชนพัฒนา และ ศูนย์สุขภาพ IMH ASOKE (ชั้น 4 รพ.พื้หนังอโศก)

ในขณะเดียวกัน ในส่วนของโรงพยาบาล ประชาชนพัฒนา ซึ่งมีศักยภาพระดับโรงพยาบาลทุติยภูมิ ที่สามารถให้บริการรักษาพยาบาลผู้ป่วยทั่วไป – ผู้ป่วยตามโครงการสำนักงานหลักประกันสุขภาพแห่งชาติ (สปสช.) และผู้ป่วยประกันสังคม ย่านพื้นที่ฝั่งธนบุรี ได้รองรับได้ถึง 100 เตียง

ทั้งนี้จากการแผนการต่อยอดธุรกิจดังกล่าว ส่งผลให้ บริษัทฯ สามารถทยอยเก็บเกี่ยวรายได้เข้ามาตั้งแต่ไตรมาส 2/64 เป็นต้นไป โดยจากการประเมินรายได้ใหม่ ซึ่งรวมรายได้จาก โรงพยาบาลประชาชนพัฒนา เข้ามาด้วย จะดันรายได้รวมของกลุ่ม IMH แต่ละระดับ 150 ล้านบาท ในไตรมาส 2/64 นี้ ทั้งนี้

และจาก Synergy & Transform ดังกล่าวในข้างต้น

ยังเป็นการตอกย้ำให้กลุ่มนักลงทุนสถาบันเห็นถึงความมุ่งมั่นทางธุรกิจเพื่อสามารถขยายอาณาจักรการให้บริการที่ครอบคลุมกลุ่มลูกค้าทุกพื้นที่ ทั้งในพื้นที่เขตเมืองและนิคมอุตสาหกรรม เพื่อรองรับการเปิดประเทศเป็นศูนย์กลางทางการแพทย์ในอนาคต ดังนั้นบริษัทฯ จึงตั้งเป้าอัตราการเติบโต ในปี 64 รายได้รวมจะมีเติบโตแบบก้าวกระโดด แต่ละระดับ 600 ล้านบาท จากปีก่อนที่มีรายได้รวม 247.75 ล้านบาท

ด้าน บล.หยวนต้า ประเมินภาพรวมผลการดำเนินงานของ IMH ในไตรมาส 2/64 ว่า จะกลับมาเติบโตโดดเด่น เนื่องจากจะเริ่มรวมงบของโรงพยาบาล ประชาชนพัฒนา เข้ามาและยังได้ผลบวกจากบริการตรวจ COVID-19 โดยยอดตรวจเดือน เม.ย เติบโตโดดเด่นจาก ไตรมาส 1/64 เฉลี่ยเพียง 100-200 คนต่อวัน เป็นมากกว่า 1,000 คนต่อวัน โดย IMH ตั้งเป้าจำนวนผู้เข้ามาใช้บริการตรวจ COVID-19 ในไตรมาส 2/64 ประมาณ 50,000 คน ขณะที่เตียงรองรับผู้ป่วยซึ่งมี 100 เตียง

อย่างไรก็ตาม คาดว่าแนวโน้มในครึ่งปีหลัง จะยังโดดเด่นต่อเนื่อง เพราะจะเข้า High Season ของธุรกิจ ซึ่งจะมีรายได้ตรวจสุขภาพเข้ามามากขึ้น อีกทั้งอยู่ในช่วงดีในการรับช่วงต่อชีวิตชีวน COVID-19 จากภาครัฐและพันธมิตรภาคเอกชน และยังมีรายได้จากการตรวจภูมิในช่วงปลายปีสำหรับคนที่ได้รับวัคซีนแล้ว ซึ่งทำให้รายได้ที่เกี่ยวกับ COVID-19 ยังเข้ามาต่อเนื่อง จึงปรับเพิ่มประมาณการกำไรปี 64 เป็นนิวไฮ 62 ล้านบาท พลิกจากขาดทุนปีก่อนที่ 17 ล้านบาท เป็นผลบวกการให้บริการตรวจ COVID-19 ซึ่งทำได้ดีกว่าที่คาดไว้ จึงให้ราคาเป้าหมายใหม่ 7.15 สะท้อนการปรับตัวของกำไรที่เพิ่มขึ้น



INET ชูศักยภาพผู้ให้บริการ

โครงสร้างพื้นฐานด้านไอซีทีแบบครบวงจร

ลุยปั้น 'อินเทอร์เน็ต ดาต้า เซ็นเตอร์'

รับตีมาตรฐานเทปโต พร้อมระดมทุนผ่านกองทรัสต์

บมจ.อินเทอร์เน็ตประเทศไทย หรือ INET ชูศักยภาพผู้ให้บริการโครงสร้างพื้นฐานด้านไอซีทีแบบครบวงจร ช่วยส่งเสริมผู้ประกอบการรับ Digital Economy และสนับสนุนภาคธุรกิจเปลี่ยนผ่านองค์กรสู่การให้บริการรูปแบบดิจิทัลในช่วง COVID-19 และหลังสถานการณ์โรคระบาด ประเมินแนวโน้มความต้องการใช้บริการระบบคลาวด์และศูนย์อินเทอร์เน็ต ดาต้า เซ็นเตอร์ เติบโตอย่างต่อเนื่อง พร้อมเดินหน้าระดมทุนผ่านการจัดตั้งกองทรัสต์ เผยผลสำรวจธุรกิจให้บริการคลาวด์ในประเทศไทยจาก IDC Semiannual Public Cloud Services Tracker ปี 2020 INET ครองส่วนแบ่งตลาด 14.8% เป็นเบอร์ 1 ของผู้ประกอบการไทย

นางมรกต กุลธรรมโยธิน กรรมการผู้จัดการ บริษัท อินเทอร์เน็ตประเทศไทย จำกัด (มหาชน) หรือ INET เปิดเผยว่า บริษัทฯ เป็นผู้ให้บริการโครงสร้างพื้นฐานด้านไอซีทีแบบครบวงจรที่มีประสบการณ์กว่า 26 ปี เพื่อให้บริการแก่ลูกค้าภาครัฐและเอกชน ที่ต้องการนำเทคโนโลยีด้านไอซีทีเข้ามาเพิ่มความศักยภาพและขีดความสามารถการแข่งขันแก่องค์กร ด้วยการนำเสนอบริการที่หลากหลายครอบคลุมตั้งแต่การเชื่อมต่อเครือข่ายอินเทอร์เน็ตต่ออย่างเต็มรูปแบบ การให้บริการศูนย์อินเทอร์เน็ต ดาต้า เซ็นเตอร์ (INET-IDC) พร้อมอุปกรณ์ต่างๆ และการนำเสนอบริการระบบคลาวด์ คอมพิวติ้ง โซลูชันส์ (Cloud Computing Solutions) จนปัจจุบันถือได้ว่าเป็นผู้นำด้านการให้บริการคลาวด์ เซอร์วิส ในประเทศไทย

โดยผลสำรวจธุรกิจให้บริการคลาวด์ในประเทศไทยจาก IDC Semiannual Public Cloud Services Tracker ปี 2020 (ปี 2563) INET มีส่วนแบ่งตลาดเป็นอันดับ 3 ในไทย (รวมผู้ประกอบการต่างชาติ) คิดเป็นสัดส่วน 14.8% ของมูลค่าตลาดรวมกว่า 6,000 ล้านบาท (197.4 ล้านดอลลาร์สหรัฐ) รองจาก Amazon Web Services และ Microsoft

นอกจากนี้บริษัทฯ ยังมีส่วนแบ่งตลาดสูงสุดในกลุ่มผู้ให้บริการคลาวด์ที่เป็นผู้ประกอบการไทย โดยมีส่วนแบ่งตลาดมากกว่าผู้ให้บริการที่มีส่วนแบ่งตลาดอันดับ 4 เกือบ 10% ตอกย้ำศักยภาพผู้ให้บริการคลาวด์รายใหญ่ของไทย

ทั้งนี้ บริษัทฯ เล็งเห็นโอกาสการขยายธุรกิจ จากความต้องการใช้บริการระบบคลาวด์และศูนย์อินเทอร์เน็ต ดาต้า เซ็นเตอร์ ของหน่วยงานภาครัฐและเอกชนต่างๆ ที่มีแนวโน้มเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง

เพื่อเพิ่มศักยภาพการจัดเก็บและประมวลผลข้อมูลต่างๆ ขององค์กรที่เพิ่มขึ้นจำนวนมหาศาล และสนับสนุนภาคธุรกิจเปลี่ยนผ่านองค์กรสู่การให้บริการรูปแบบดิจิทัลในช่วง COVID-19 และหลังสถานการณ์โรคระบาด โดยมีปัจจัยมาจากการพัฒนาเทคโนโลยีไอทีและเครือข่ายระบบอินเทอร์เน็ต การปรับเปลี่ยนเทคโนโลยีสื่อสารรองรับระบบ 5G การทำงานแบบ Work from Home หรือ Work from Anywhere รวมถึงการขับเคลื่อนนโยบายเศรษฐกิจดิจิทัล (Digital Economy) ที่ส่งเสริมให้หน่วยงานภาครัฐใช้งานระบบคลาวด์จากภาคเอกชนเพิ่มขึ้น

ล่าสุดบริษัทฯ จึงวางแผนขยายการลงทุนศูนย์อินเทอร์เน็ต ดาต้า เซ็นเตอร์ คาดว่าใช้งบลงทุนประมาณ 1,000 ล้านบาท จากปัจจุบันที่มีศูนย์ INET-IDC 3 แห่ง ได้แก่ อาคารบางกอกไทยทาวเวอร์ (INET-IDC 1) อาคารไทยซัมมิท ทาวเวอร์ (INET-IDC 2) และที่อำเภอแก่งคอย จังหวัดสระบุรี (INET-IDC 3) โดยจะใช้จุดแข็งด้านความเชี่ยวชาญในเทคโนโลยีและนวัตกรรมไอที รวมถึงเป็นผู้ให้บริการระบบคลาวด์รายแรกๆ ในประเทศไทยเพื่อขยายฐานลูกค้าในอนาคต



INET ชูศักยภาพผู้ให้บริการ โครงสร้างพื้นฐานด้านไอซีทีแบบครบวงจร ลุยปั้น 'อินเทอร์เน็ต ดาต้า เซ็นเตอร์' รับตีมาตรฐานเท็บโต พร้อมระดมทุนผ่านกองทรัสต์

"INET-IDC ทั้ง 3 แห่งของเรา ถือเป็นศูนย์อินเทอร์เน็ต ดาต้า เซ็นเตอร์ ที่มีความทันสมัยได้มาตรฐานระดับโลก โดยได้รับรางวัล Center Service Vendor of the Year 2013 จากบริษัท Frost & Sullivan องค์กรให้คำปรึกษาและวิจัยระดับโลก พร้อมรับประกันคุณภาพด้วย Service Level Agreement (SLA) Uptime ตั้งแต่ระดับ 99.90% ถึง 99.99% และให้บริการตามมาตรฐานสากล ISO/IEC 20000?1:2011 (Cloud Service Management) ISO/IEC 27001:2013 และ CSA?STAR Certification โดยมีเครือข่ายสำรองที่สามารถใช้เป็นศูนย์สำรองข้อมูลกรณีฉุกเฉิน Disaster Recovery (DR) Site นอกจากนี้ยังได้รับการออกแบบก่อสร้างภายใต้แนวคิด Clean, Green และ Energy Saving มีระบบรักษาความปลอดภัยที่ได้มาตรฐานสากล พร้อมทั้งได้รับการออกแบบให้เชื่อมต่อระบบระหว่าง 3 ศูนย์ได้อย่างสมบูรณ์แบบแม้กรณีเกิดเหตุการณ์ฉุกเฉิน" นางมรกต กล่าว

กรรมการผู้จัดการ INET กล่าวต่อว่า บริษัทฯ วางแผนสร้างการเติบโตอย่างต่อเนื่อง โดยในปี 2564 ตั้งเป้าหมายรายได้ประมาณ 2,200 ล้านบาท เติบโต 20% จากปี 2563 ที่มีรายได้รวม 1,846.48 ล้านบาท ซึ่งมาจากการให้บริการ 3 กลุ่มหลัก

ได้แก่ 1.บริการ Cloud Solutions ประกอบด้วย Infrastructure as a Service (IaaS) เป็นการให้บริการใช้โครงสร้างพื้นฐานด้านไอที Platform as a Service (PaaS) ที่ผู้ให้บริการสามารถนำแอปพลิเคชันมาทำงานอยู่บนระบบดังกล่าวโดยไม่ต้องลงทุนด้านฮาร์ดแวร์และซอฟต์แวร์ และ Software as a Service (SaaS) เป็นการให้บริการด้านแอปพลิเคชันเช่น Email on Cloud, ERP on Cloud 2.บริการเชื่อมต่ออินเทอร์เน็ต (Internet access) สำหรับธุรกิจด้วยความเร็วที่หลากหลายครอบคลุมทุกจังหวัด และ 3.บริการ Co-Location โดยให้บริการศูนย์ปฏิบัติการข้อมูลไอเน็ต ซึ่งเป็นศูนย์กลางให้บริการสำหรับหน่วยงานหรือองค์กรธุรกิจต่างๆ ที่

ต้องการนำเสนอข้อมูลผ่านเครือข่ายอินเทอร์เน็ตและอินเทอร์เน็ต ทั้งที่เป็นเครือข่ายสาธารณะและเครือข่ายส่วนบุคคล

ล่าสุด บริษัทฯ ได้เดินหน้าระดมทุนโดยจัดตั้งทรัสต์เพื่อการลงทุนในสิทธิการเช่าอสังหาริมทรัพย์ ไอเน็ต หรือ INET Leasehold Real Estate Investment Trust (INETREIT) เพื่อเข้าลงทุนครั้งแรกในทรัพย์สินโครงการ INET-IDC3 เฟส 1 มูลค่าลงทุนรวมไม่เกิน 4,500 ล้านบาท ปัจจุบันได้ยื่นแบบคำขออนุญาตเสนอขายหลักทรัพย์และแบบหน่วยทรัสต์ (ไฟลิ่ง) แล้ว





DEMCO คว้างงานสร้างสายส่งกฟผ.

“โครงการคลองด่าน-บางปะกง”

มูลค่าเหี้ยด 500 ลบ.

ดัน Backlog ตะะ 3,460 ลบ.

DEMCO โตแกร่งทำโควิด คว้างงานก่อสร้างสายส่งไฟฟ้าแรงสูง 230 kV ของกฟผ. “โครงการคลองด่าน-บางปะกง” มูลค่าเหี้ยด 500 ล้านบาท หนุงานในมือรอรับรู้รายได้เพิ่มเป็น 3,460 ล้านบาท ตอกย้ำเข้าสู่โหมดการเติบโตรอบใหม่

นายพงษ์ศักดิ์ ศรีคุปต์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เديمโก้ จำกัด (มหาชน) (DEMCO) เปิดเผยว่า DEMCO ได้รับหนังสือยืนยันการจัดหาและจ้างก่อสร้างสายส่งไฟฟ้าแรงสูง 230 kV จากการไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย (กฟผ.) โครงการจัดหาและจ้างก่อสร้างสายส่งไฟฟ้าแรงสูง 230 kV คลองด่าน-บางพลี และ 230 kV บางปะกง (Anchor Tower) – คลองด่าน มูลค่างาน (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) 499.81 ล้านบาท ในวันที่ 17 พ.ค.2564 ระยะเวลาก่อสร้าง 36 เดือน หลังจากยืนยันในสัญญาตกลงทำสัญญา

โดยลักษณะงาน เป็นการจัดหาและก่อสร้างสายส่งไฟฟ้าแรงสูง 230 kV คลองด่าน-บางพลี และ 230 kV บางปะกง (Anchor Tower) – คลองด่าน ความยาวประมาณ 30.9 กิโลเมตร สำหรับโครงการปรับปรุงและขยายระบบส่งไฟฟ้าที่เสื่อมสภาพตามอายุการใช้งานระยะที่ 1

สถานที่ก่อสร้างจากสถานีไฟฟ้าแรงสูงคลองด่าน ถึงสถานีไฟฟ้าบางพลี (ระยะทางประมาณ 15 กิโลเมตร) และจากบางปะกง (Anchor Tower) ถึงสถานีไฟฟ้าแรงสูงคลองด่าน (ระยะทางประมาณ 15.9 กิโลเมตร)

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร DEMCO กล่าวอีกว่า หลังการได้รับงานในครั้งนี้ ทำให้งานในมือรอรับรู้รายได้ (Backlog) ของ DEMCO เพิ่มขึ้นเป็น 3,460 ล้านบาท ทายอดรับรู้รายได้ถึงปี 2566 ผลักดันธุรกิจเติบโตอย่างแข็งแกร่ง อีกทั้ง DEMCO ยังเดินหน้าเข้าร่วมประมูลงานภาครัฐและเอกชนอย่างต่อเนื่อง รวมถึงขยายการลงทุนโรงไฟฟ้า เพื่อเพิ่มสัดส่วนรายได้ประจำ (Recurring Income) ในอนาคต





นายโอภาส เจ็ดพันธุ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เอ็ม วิชั่น จำกัด (มหาชน) MVP เปิดเผยว่า มุมมองของผู้บริหารสำหรับแนวโน้มของธุรกิจในปี 2554

นอกจากมุ่งเน้นการสร้างกำไรขึ้นต้นเพิ่มจากธุรกิจในส่วนที่ไม่ได้รับผลกระทบ และลดต้นทุนโดยรวมทั้งหมดลง เพื่อให้ สอดคล้องกับรายได้ที่ลดลง

1. บริษัทเตรียมพร้อมในการจัดงานไม่ว่าจะเป็นงาน Kancha EXPO หรือ Thailand Mobile EXPO ในรูปแบบ Flexible EXPO คือจะมี 3 ช่วงเวลาในการจัดงานหลายช่วงให้ลูกค้าเลือก และเป็นการจัดงานอีเวนต์แรกในประเทศที่รองรับ การจ่ายเงินด้วยบัตรเครดิตเรนชี ซึ่งงาน Thailand Mobile EXPO และ Kancha EXPO จะเป็นกลุ่มคนที่รับรู้ เทคโนโลยีใหม่ๆ อยู่แล้ว ดังนั้นคาดว่าจะมีลูกค้ามาใช้เงินสกุลดิจิทัลในการจับจ่ายใช้สอยเป็นจำนวนมาก

2. บริษัทได้ทำรถบ้านให้เป็นการพักแบบระยะยาว หรือ Wellness ซึ่งรถบ้านนี้ได้ออกแบบมาให้รองรับการพักแบบระยะยาว ข้อดีของรถบ้านสามารถใช้งานได้เลยไม่ต้องใช้เวลานาน ปัจจุบันบริษัทมีโครงการกัญชา Farm Stay กล่าวคือ นำรถคาราวานไปให้บริการในไร่กัญชา ณ วิสาหกิจชุมชนรักจังฟาร์ม อำเภอวังน้ำเขียว จังหวัดนครราชสีมา ซึ่งได้รับ อนุญาตถูกต้องกับทางสำนักงานอาหารและยา ที่สามารถปลูกกัญชาทางการแพทย์ได้

บริษัทได้นำรถคาราวานเข้า ไปให้บริการแบบการพักแบบระยะยาว ซึ่งยังเป็นการสร้างอาชีพได้อีกด้วย โดยโครงการนี้ บริษัทได้ทดลองเปิดไปรอบแรกแล้ว และได้รับผลตอบรับที่ดี

ในโครงการจะมีการสอนสร้างอาชีพ พาดูโรงเรือน การขอใบอนุญาตจากสำนักงาน อาหารและยา การลงทุนกัญชา สอนการทำสกินแคร์ ยารักษาโรค การทำเบเกอรี่ ใน 2 วัน 1 คืน เป็นการให้เพิ่มเติมความรู้ จากการนอนพักธรรมชาติ จากกิจกรรมที่มี เป็นการเพิ่มความรู้ จึงสามารถเพิ่มราคาได้ และบริษัทสามารถเพิ่ม สถานที่ไปหลายจุด สร้างรายได้ให้แก่บริษัทได้เป็นจำนวนมาก



MVP เตรียมจัดงาน

Thailand Mobile EXPO และ Kancha EXPO

จ่ายเงินด้วยบัตรเครดิตเรนชี

รถบ้าน บริการในไร่กัญชา ผลทดลองตอบรับดี

นอกจากนี้บริษัทมีแผน CamperVan Project เพื่อจากบริษัททำธุรกิจท่องเที่ยวอยู่แล้ว ปรากฏว่าในช่วงที่ผ่านมา ในวงการรถตู้ประสบปัญหา ทำให้มีรถตู้จอดทิ้ง บริษัทจึงไปนำรถตู้ธรรมดา มาทำเป็นที่พักสามารถนอนได้ มี ห้องน้ำ ซึ่งสามารถเที่ยวแบบครอบครัว ปลอดภัย ไม่ต้องเข้าห้องน้ำตามสถานีเติมน้ำมัน รวมทั้งรับประทานอาหารใน รถได้ และสามารถนำ CamperVan มาเที่ยวคู่กับรถบ้าน ตามสถานที่ที่บริษัทตั้งรถบ้านอยู่ทั่วประเทศใน 20 จุด โดย บริษัทอยู่ระหว่างการพัฒนาโครงการนี้อย่างต่อเนื่อง

พีที



สั่งเลย!!

พีที น้ำมันสดใหม่

เต็มถัง



"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)



กูรูทิสโก้ ชี้เงินเฟ้อเขย่าตลาดหุ้นระยะสั้น

คาดอีก 2 ปี กว่า Fed จะขึ้นดอกเบี้ย

ศูนย์วิเคราะห์เศรษฐกิจและกลยุทธ์ทิสโก้ ระบุ ความกังวลด้านเงินเฟ้อสหรัฐฯ จะกดดันตลาดหุ้นทั่วโลกผันผวนแค่ระยะสั้น คาดอีก 2 ปี กว่า Fed จะขึ้นดอกเบี้ย โดยอาจเริ่มส่งสัญญาณลด QE ช่วงไตรมาส 3/2564 พร้อมแนะจัดพอร์ตรับความผันผวน

นายคมศร ประกอบผล หัวหน้าศูนย์วิเคราะห์เศรษฐกิจและกลยุทธ์ทิสโก้

(Mr.Komsorn Prakobphol, Head of Economic Strategy Unit, TISCO Economic Strategy Unit : TISCO ESU)เปิดเผยว่า ในช่วงที่ผ่านมาตลาดหุ้นทั่วโลกเคลื่อนไหวผันผวน เพราะนักลงทุนกังวลว่าธนาคารกลางสหรัฐฯ (Fed) จะปรับขึ้นอัตราดอกเบี้ยเร็วกว่าคาด เพื่อสกัดเงินเฟ้อที่ออกมาสูงกว่าหลายฝ่ายประเมินไว้

โดยในเดือนเมษายน 2564 อัตราเงินเฟ้อทั่วไป (Headline CPI) ของสหรัฐฯ ได้เร่งตัวขึ้นเป็น 0.8% เมื่อเทียบกับเดือนก่อน นับเป็นอัตราเงินเฟ้อที่สูงสุดนับตั้งแต่กลางปี 2552

อย่างไรก็ตาม ศูนย์วิเคราะห์เศรษฐกิจและกลยุทธ์ทิสโก้มองว่า เงินเฟ้อที่เร่งตัวขึ้นจนกระทบต่อตลาดหุ้นทั่วโลกในรอบนี้จะเป็นเพียงปัจจัยลบชั่วคราว เพราะปัจจัยหลักที่หนุนให้เงินเฟ้อพุ่งขึ้นเร็วกว่าคาดเป็นผลมาจากการผ่อนคลายมาตรการล็อกดาวน์เป็นสำคัญ โดยราคาสินค้าในหมวดที่เกี่ยวข้องกับการเปิดเศรษฐกิจ (Reopening) เพิ่มขึ้นอย่างมาก เช่น ตัวเครื่องบิน โรงแรม ค่าขนส่ง และค่าเข้าชมการแข่งขันกีฬา และรถยนต์มือสอง

อีกทั้งในระยะยาว อัตราเงินเฟ้อจะเพิ่มขึ้นได้อย่างจำกัด เนื่องจากอุปสงค์รวม (Aggregate Demand) ของเศรษฐกิจโลกยังอ่อนแอ โดย GDP โลกยังอยู่ต่ำกว่าจุดสูงสุดเดิมในปี 2552 อยู่พอสมควรและต้องใช้เวลาอีกหลายปีกว่าอุปสงค์จะฟื้นตัวไปที่ระดับเดิม โดยหากพิจารณาจากอัตราการใช้กำลังการผลิต (Capacity Utilization)

ของสหรัฐฯ จะพบว่าอัตราการใช้กำลังการผลิตที่ลดลงต่อเนื่องตั้งแต่ปี 2533 เป็นปัจจัยสำคัญที่กดดันให้อัตราเงินเฟ้อลดลงมาอยู่ในระดับต่ำอย่างต่อเนื่องในช่วง 30 ปีที่ผ่านมา และอัตราการใช้กำลังการผลิตในปัจจุบันที่อยู่ในระดับต่ำสุดในรอบหลายสิบปี ชี้ให้เห็นว่ายังมีกำลังการผลิตส่วนเกินเหลือในระบบเศรษฐกิจมากเพียงพอที่จะตอบสนองต่อความต้องการบริโภคไปได้อีกหลายปี

นอกจากนี้ ราคาสินค้าโภคภัณฑ์ที่พุ่งขึ้นอย่างรวดเร็ว ยังเป็นอีกหนึ่งปัจจัยที่ทำให้นักลงทุนบางส่วนกังวลต่อแรงกดดันเงินเฟ้อที่จะเพิ่มขึ้นตามมา แต่ศูนย์วิเคราะห์เศรษฐกิจและกลยุทธ์ทิสโก้มองว่าประเด็นนี้ก็ยังไม่น่ากังวลมากนัก เนื่องจาก การเพิ่มขึ้นในรอบนี้เป็น การเพิ่มขึ้นจากระดับต่ำในปีที่แล้ว และราคาสินค้าโภคภัณฑ์นั้นแทบไม่ได้เพิ่มขึ้นเลยในช่วง 10 ปีที่ผ่านมา โดยดัชนีราคาผู้ผลิตในหมวดสินค้าโภคภัณฑ์ ในปัจจุบันอยู่สูงกว่าจุดสูงสุดในปี 2551 เพียง 5% เท่านั้น อีกทั้ง ราคาที่เพิ่มขึ้นในครั้งนี้น่าจะเป็นเพียงปัจจัยชั่วคราว ตามอุปสงค์ที่เพิ่มขึ้นจากการผ่อนคลาย

คลายมาตรการล็อกดาวน์ในหลายประเทศ ในขณะที่ปริมาณสินค้าคงคลังอยู่ในระดับต่ำ

อย่างไรก็ตาม ในระยะยาวปัจจัยเหล่านี้จะเริ่มมีผลลดลงและทำให้อัตราเงินเฟ้อชะลอตัวลงกลับสู่แนวโน้มปกติในปีหน้า ซึ่งอัตราเงินเฟ้อที่ชะลอตัวลงกลับสู่แนวโน้มปกติจะทำให้ Fed สามารถทยอยถอนมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจอย่างช้าๆ โดยไม่ส่งผลกระทบต่อแรงกดดันต่อตลาด

โดยศูนย์วิเคราะห์เศรษฐกิจและกลยุทธ์ทิสโก้มองว่า Fed จะเริ่มส่งสัญญาณถึงการลดการอัดฉีดสภาพคล่องในช่วงไตรมาส 3 ปีนี้ เพื่อให้ตลาดรับรู้ก่อนที่จะเริ่มดำเนินการจริงในปีหน้า โดย Fed จะทยอยลดการซื้อสินทรัพย์จากปัจจุบันที่ 120,000 ล้านดอลลาร์สหรัฐฯ ต่อเดือน เหลือเดือนละ 10,000 ดอลลาร์สหรัฐฯ จนหมดในช่วงปลายปี ก่อนจะประกาศขึ้นดอกเบี้ยครั้งแรกในช่วงกลางปี 2566 ซึ่งในช่วงที่ Fed เริ่มส่งสัญญาณอาจจะทำให้ตลาดหุ้นผันผวนอีกครั้ง ดังนั้น จึงแนะนำให้ให้นักลงทุนจัดพอร์ตการลงทุนเพื่อเตรียมรับความผันผวนที่จะเกิดขึ้น



BRRGIF เตรียมจ่ายเงินปันผลและเงินลงทุนรวม 0.28754 บาทต่อหน่วย วันที่ 18 มิ.ย. นี้

นายพรชิต พลอยกระจำว รองกรรมการผู้จัดการ Head of Real Estate & Infrastructure Investment บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุนรวม บัวหลวง จำกัด หรือ กองทุนบัวหลวง

เปิดเผยว่า กองทุนรวมโครงสร้างพื้นฐานโรงไฟฟ้ากลุ่มน้ำตาลบุรีรัมย์ (BRRGIF) กำหนดจ่ายเงินปันผลครั้งที่ 12 จากผลการดำเนินงานระหว่างวันที่ 1 มกราคม 2564 ถึงวันที่ 31 มีนาคม 2564 ในอัตราหน่วยละ 0.10754 บาท และจ่ายเงินลงทุนครั้งที่ 8 หน่วยละ 0.18 บาท โดยการลดมูลค่า ที่ตราไว้ (พาร์) จากหน่วยละ 8.73 บาท เหลือหน่วยละ 8.55 บาท หรือรวมการจ่ายเงินปันผลพร้อมเงินลงทุนเป็นเงินทั้งสิ้น 0.28754 บาทต่อหน่วย ทั้งนี้ มีกำหนดวันปิดสมุดทะเบียนพักการโอนหน่วยลงทุน เพื่อกำหนดสิทธิในการรับเงินปันผลพร้อมเงินลงทุน ในวันที่ 4 มิถุนายน 2564 และมีการกำหนดจ่ายเงินปันผลพร้อมเงินลงทุนให้แก่ผู้ถือหน่วยลงทุนในวันที่ 18 มิถุนายน 2564

หากนับตั้งแต่จัดตั้งกองทุนจนถึงการประกาศจ่ายเงินปันผลและเงินลงทุนครั้งล่าสุด BRRGIF จ่ายเงินปันผลแล้ว รวมเป็นเงิน 1.74813 บาทต่อหน่วย และจ่ายเงินลงทุนแล้วรวมเป็นเงิน 1.75 บาทต่อหน่วย คิดเป็นเงินปันผลและเงินลงทุนรวมทั้งสิ้น 3.49813 บาทต่อหน่วย

สำหรับ ไตรมาสที่ 1 ปี 2564 (1 มกราคม 2564 ถึง 31 มีนาคม 2564) BRRGIF มีรายได้จากการลงทุนสุทธิ 34.74 ล้านบาท ลดลง 24.23% จากไตรมาสเดียวกันของปีก่อน และลดลง 16.93% จากไตรมาสก่อน

นายพรชิต กล่าวว่า จากกรณีที่ผู้ว่าราชการจังหวัดบุรีรัมย์มีคำสั่งกำหนดพื้นที่ควบคุมเพื่อป้องกันการแพร่ระบาดของไวรัสโคโรนา 2019 (COVID-19) จนส่งผลให้โรงไฟฟ้าของ บริษัท บุรีรัมย์พลังงาน จำกัด (BEC) และบริษัท บุรีรัมย์เพาเวอร์ จำกัด (BPC) ต้องหยุดดำเนินการตั้งแต่วันที่ 5 พฤษภาคม 2564 ที่ผ่านมา ตามที่ได้รับแจ้งจาก BEC และ BPC ในฐานะผู้บริหารทรัพย์สินของกองทุน BRRGIF นั้น ล่าสุดเมื่อวันที่ 17 พฤษภาคม 2564 โรงไฟฟ้าทั้ง 2 แห่ง ได้กลับมาดำเนินงานแล้ว และเริ่มผลิตไฟฟ้าได้ตั้งแต่วันที่ 19 พฤษภาคม 2564

ผู้ลงทุนต้องทำความเข้าใจ ลักษณะสินค้า เงื่อนไขผลตอบแทน และความเสี่ยง ก่อนตัดสินใจลงทุนผลการดำเนินงานในอดีต มิได้เป็นสิ่งยืนยันถึงผลการดำเนินงานในอนาคต

 กองทุนบัวหลวง®





อินไซด์ Business

LPN Group รวมใจ “ชุมชนลุมพินี”
สู้ภัยโควิด-19 สนับสนุนโครงการ
เปลี่ยนกระดาษเป็นเตียงสนามกระดาษ SCGP



PLANET เคียงคู่คนไทยสู้โควิด-19
มอบระบบ Call Center
สนับสนุนภารกิจ “หมอพร้อม”



PROEN ร่วมใจสู้ภัย
วิกฤตโควิด-19 บริจาคเงิน เพื่อซื้อ
เครื่องช่วยหายใจให้แก่ รพ.วชิรพยาบาล



เคทีซีรวมโค้ดพันธมิตร
ฟู้ด เดลิเวอรี จัดโปรให้สมาชิก
ผู้ใช้ใหม่ช่วง WFH





สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	5,108.79	6.49	4,163.94	5.29	944.85	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	7,438.54	9.45	7,377.42	9.37	61.12	-
นักลงทุนต่างประเทศ	29,489.98	37.45	31,503.07	40.01	-2,013.09	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	36,703.46	46.61	35,696.35	45.33	1,007.12	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 24 พ.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	83,645.11	5.91	90,535.85	6.40	-6,890.73	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	122,455.67	8.66	125,721.54	8.89	-3,265.87	-
นักลงทุนต่างประเทศ	511,738.08	36.17	541,173.27	38.25	-29,435.19	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	696,915.88	49.26	657,324.09	46.46	39,591.79	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 24 พ.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	629,841.96	7.24	673,731.28	7.74	-43,889.32	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	890,657.13	10.23	890,443.93	10.23	213.20	-
นักลงทุนต่างประเทศ	3,070,149.43	35.27	3,132,613.15	35.99	-62,463.73	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	4,114,130.10	47.26	4,007,990.26	46.04	106,139.85	-



Market for Alternative Investment

สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	36.00	0.93	15.09	0.39	20.90	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	0.15	0.00	0.37	0.01	-0.23	-
นักลงทุนต่างประเทศ	297.86	7.68	282.72	7.29	15.14	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	3,542.08	91.38	3,577.89	92.31	-35.81	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 24 พ.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	546.83	0.58	765.76	0.82	-218.93	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	77.14	0.08	86.48	0.09	-9.35	-
นักลงทุนต่างประเทศ	5,094.16	5.43	5,830.68	6.22	-736.52	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	88,057.68	93.90	87,092.88	92.87	964.80	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 24 พ.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	3,735.36	0.94	3,573.25	0.90	162.11	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	335.24	0.08	433.73	0.11	-98.49	-
นักลงทุนต่างประเทศ	23,798.31	6.00	24,322.80	6.13	-524.49	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	368,979.56	92.98	368,518.69	92.86	460.86	-



สืบอันดับหลักทรัพย์

* ข้อมูลล่าสุด 24/05/2564 17:18:43

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	%เปลี่ยนแปลง	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท)
SET	1,551.85	-0.59	-0.04	1,559.60	1,547.14	38,520,690	78,740.77
SET50	934.83	-2.70	-0.29	941.96	933.25	1,222,341	29,305.89
SET100	2,131.21	-1.95	-0.09	2,143.86	2,124.31	2,527,056	45,712.87
sSET	935.20	+0.52	+0.06	940.29	930.36	4,897,894	11,901.57
SETCLMV	1,012.29	+3.43	+0.34	1,016.11	1,006.38	850,621	18,736.20
SETHD	1,084.15	-6.82	-0.63	1,095.75	1,081.77	485,936	13,770.78
SETTHSI	966.17	-3.17	-0.33	972.34	964.18	2,381,095	29,721.57
SETWB	931.64	+0.50	+0.05	936.86	925.86	571,734	11,317.60
mai	472.73	-2.64	-0.56	476.85	469.48	2,258,813	3,876.08

SET

mai

เลือกดูตามประเภทหลักทรัพย์

หุ้นสามัญ

Go

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	มูลค่า AOM ('000 บาท)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
KCE	3,578,420.95	69.75	+6.75 (+10.71%)
KBANK	2,376,375.20	118.50	-2.00 (-1.66%)
KTC	2,308,921.95	77.50	+1.50 (+1.97%)
HANA	2,149,141.12	55.50	+3.75 (+7.25%)
PTT	2,052,004.55	38.25	-0.25 (-0.65%)
U	1,938,114.62	1.02	+0.07 (+7.37%)
SCGP	1,880,178.60	58.00	+0.50 (+0.87%)
BEC	1,299,235.95	12.10	+0.90 (+8.04%)
CPALL	1,295,813.08	57.25	-0.50 (-0.87%)
OR	1,239,453.55	29.75	+0.25 (+0.85%)

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
U	1,835,914,500	1.02	+0.07 (+7.37%)
SIRI	827,780,400	1.30	-0.05 (-3.70%)
TTB	439,408,500	1.12	-0.01 (-0.88%)
BWG	388,946,500	0.81	+0.04 (+5.19%)
BEAUTY	383,729,400	1.76	+0.10 (+6.02%)
RML	377,297,200	0.93	+0.13 (+16.25%)
IRPC	269,779,200	4.04	-0.02 (-0.49%)
ESTAR	246,003,700	0.70	+0.07 (+11.11%)
7UP	236,032,900	1.35	- (-)
ITD	204,515,200	2.34	+0.04 (+1.74%)

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
JTS	2,206,800	16.40	+2.50 (+17.99%)
RML	377,297,200	0.93	+0.13 (+16.25%)
LOXLEY	56,746,400	2.52	+0.28 (+12.50%)
ESTAR	246,003,700	0.70	+0.07 (+11.11%)
CCET	53,080,900	3.06	+0.30 (+10.87%)
TH	36,929,100	1.94	+0.19 (+10.86%)
KCE	52,183,000	69.75	+6.75 (+10.71%)
MNIT2	700	5.00	+0.46 (+10.13%)
IT	3,773,800	6.80	+0.60 (+9.68%)
III	33,278,300	8.80	+0.75 (+9.32%)

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
NMG <C>	4,838,500	0.16	-0.02 (-11.11%)
KGI	80,337,600	6.85	-0.70 (-9.27%)
TSC <XD>	81,000	12.00	-1.10 (-8.40%)
M-STOR	7,200	6.00	-0.50 (-7.69%)
AH	11,489,500	23.00	-1.80 (-7.26%)
AI	54,355,900	2.20	-0.16 (-6.78%)
UOBKH	1,471,000	5.55	-0.40 (-6.72%)
FORTH	8,114,300	8.70	-0.60 (-6.45%)
MILL	31,956,300	1.49	-0.09 (-5.70%)
FSS	12,032,800	3.32	-0.20 (-5.68%)

HOONINSIDE



ຕິດຕາມ Magazine Hooninside ໄດ້ແລ້ວວັນນີ້



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOONINSIDE

ຕິດຕໍ່ຟາຍໂບສດາ 02-276-5976 , E-mail: reporter@hooninside.com