



HOONINSIDE

SAT **พูน**

ตามยานยนต์



ที่ปรึกษา

ชาลทอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร

ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

หัวหน้าข่าว

อนุภา ศิริรวง

กองบรรณาธิการ

นวพร เชื้อเมืองพาน
สิริวัฒนา กลางประพันธ์

กราฟิก

วิจิตพล นาคสุข
ศิริไล สออบใหม่
ศักดาวิธ จันทรเทพ

ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย

02-276-5976

E_mail : reporter@hooninise.com

CONTENT

ข่าวจากปก	4
ข่าวบริษัทจดทะเบียน	8
ข่าวการเงิน	16
อินไซด์ Business	18
สรุปการซื้อขาย	19

MAGAZINE HOONINSIDE

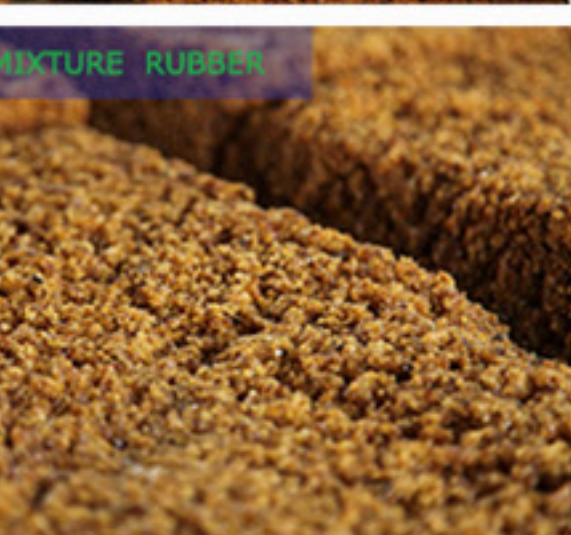
new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more



"North East Rubber plc.,

Leader of manufacturer seller and exporter of quality pre-products of nature rubber as RSS, STR and MIXED RUBBER by environment friendly process for all over industry."

"Aside from maintaining the quality of products for the utmost satisfaction of our customer, social and environmental responsibilities are also taken into great interest."



GREEN ENERGY

SOLAR ROOFTOP
Green electricity
from sunlight thru
our cell on factory
rooftop



CLEAN ENERGY

BIOGAS SYSTEM
Clean hot energy
from our recycle
of wastewater
treatment thru
our BIOGAS
system



Factory :

398 Moo. 4 Tambol Kokma,
Prachonchai District,
Buriram Province, 31140 Thailand
Tel : 044-666928, 044-666929
Fax : 044-666212, 044-666213
Email: ner@nerubber.com, hr@nerubber.com

Bangkok Office :

589/94 17th Floor,
Central City Tower,
Debaratna Road, Bangna Nuea, Bangna,
Bangkok, 10260, thailand
Tel : +66 2745 6971-2
Fax : -
Email: ner@nerubber.com, hr@nerubber.com



www.nerubber.com



SAT พูบ

ตามยานยนต์

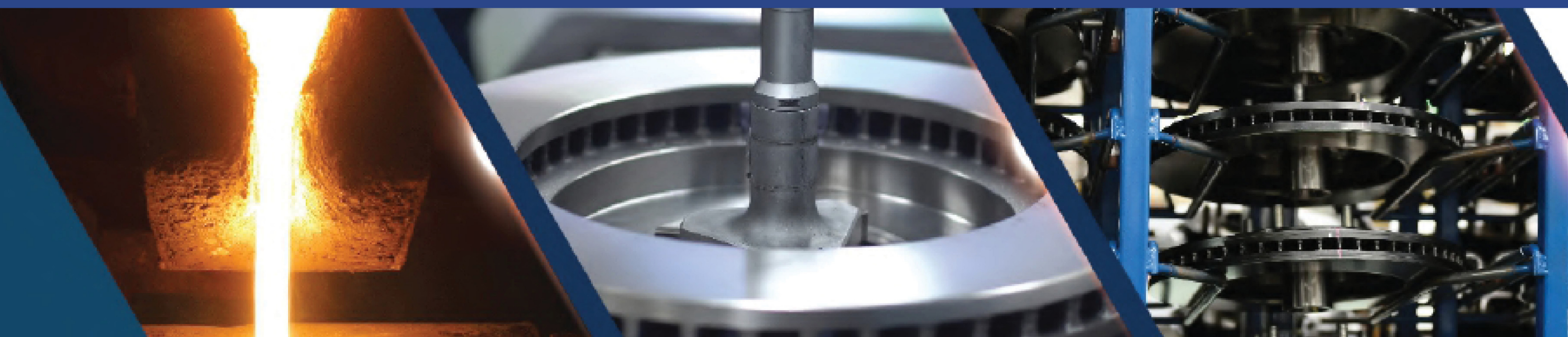


เมื่อเศรษฐกิจโลกฟื้นตัว เศรษฐกิจไทยก็ฟื้นตัว อุตสาหกรรมยานยนต์สู่โลกแห่งความสดใส **บริษัท สมบูรณ์ แอ๊ดวานซ์ เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) SAT** ผลิตชิ้นส่วนยานยนต์ โดยมีผลิตภัณฑ์หลัก ได้แก่ เพลาข้าง (Axle Shaft) ให้แก่ผู้ประกอบการยานยนต์ (Original Equipment Manufacturer "OEM") ทั้งในประเทศและต่างประเทศ และลงทุนในบริษัทอื่นที่ประกอบกิจการผลิตชิ้นส่วนยานยนต์ ทำให้ผลิตภัณฑ์ของกลุ่มบริษัทมีความหลากหลายด้านยานยนต์ ย่อมฟื้นตัวตามไปด้วย

**HOONINSIDE**

SAT คาด

ยอดขายปีนี้โต 20-25%



นางสาวรีย์ฐิตา อักขรจิรารัตน์ ผู้ช่วยผู้จัดการทั่วไปฝ่ายการเงิน บริษัท สมบูรณ์ แอ๊ดวานซ์ เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) SAT เปิดเผยว่าบริษัทฯ ประเมินยอดขายปี2564 จะเติบโต 20-25% จากปีก่อนที่ทำได้ 5,883 ล้านบาท โดยเป็นการเติบโตไปในทิศทางเดียวกับอุตสาหกรรมยานยนต์ที่ฟื้นตัวอย่างต่อเนื่อง ทั้งนี้คาดว่าจะยอดขายผลิตภัณฑ์ปีนี้จะปรับตัวเพิ่มขึ้นมาอยู่ที่ 1.5-1.55 ล้านคัน ขณะที่อุตสาหกรรมเครื่องจักรกลการเกษตรก็ฟื้นตัวเช่นกัน คาดว่ายอดขายการผลิตโดยรวมของอุตสาหกรรมจะกลับไปใกล้เคียงปี 2562 ที่ระดับ 8.3 หมื่นคัน จากปี2563 ที่ลดลงมาอยู่ที่ 2.54 หมื่นคัน

ทั้งนี้ Utilization ของบริษัทฯ ปรับตัวเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยมีสัญญาณการฟื้นตัวอย่างเด่นชัดในไตรมาสแรกของปีนี้ จากปีก่อนUtilization ลดลงมาอยู่ที่ระดับ 50% เทียบกับปี 2562 ที่ระดับ 65% อีกทั้งบริษัทฯ ยังมีงานในมือที่รอส่งมอบ Backlog ประมาณ 250 ล้านบาท

สำหรับกลยุทธ์การดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ จะเน้นการบริหารจัดการต้นทุน และค่าใช้จ่ายให้มีประสิทธิภาพสูงสุด ขณะที่ผลิตภัณฑ์ต้องมีคุณภาพ และมีการส่งมอบให้กับลูกค้าอย่างตรงเวลา นอกจากนี้บริษัทฯ ยังมีแผนร่วมทุน (JV) รวมไปถึงการเข้าซื้อกิจการ (M&A) เพื่อสร้างการเติบโตมากขึ้นแต่ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับระยะเวลาที่เหมาะสมด้วย

ส่วนแผนการลงทุนปีนี้ ยังเป็นการลงทุนตามปกติ เช่นการปรับปรุงการผลิต ซึ่งคาดว่าจะใช้เงินลงทุนประมาณ 300-400 ล้านบาท ด้านอุตสาหกรรมยานยนต์ไฟฟ้า (EV) บริษัทฯ ได้มีการเตรียมความพร้อม โดยได้ศึกษาการพัฒนาวัสดุ รวมทั้งชิ้นส่วน EV อย่างต่อเนื่อง



HOONINSIDE

โบรคฯ ฟินันเซีย เซียร์ซื้อ SAT คาดกำไรปี 2021 +84% Y-Y

บทวิเคราะห์ บล.ฟินันเซีย ไซรัส เปิดเผยว่า แนะนำซื้อ SAT ราคาเป้าหมายจาก FSSIA 20 บาท

- คาดโมเมนตัมกำไร 1Q21 เริ่มดีขึ้น จากยอดผลิตรถยนต์ที่คาดเติบโตทั้ง Q-Q และ Y-Y โดยเฉพาะเดือน มี.ค. ที่ปกติจะเป็นเดือนที่สูงสุดของไตรมาส
- เราคาดกำไรปี 2021 +84% Y-Y และโตต่อเนื่อง +27% Y-Y ในปี 2022 จากทั้งฝั่งรายได้ที่เติบโตแข็งแกร่งตามอุตสาหกรรม และ Margin ที่ขยายตัวโดยเฉพาะมาตรการคุมต้นทุนที่ดี



HOONINSIDE



Maybank
Kim Eng

ค่ายเมย์แบงก์ อัพเกรด SAT

บทวิเคราะห์ บล.เมย์แบงก์ กิมเอ็ง (ประเทศไทย) ระบุว่า ประเด็นการลงทุน SAT

กำไร 4Q63 โดดเด่นและโตสูง 242 ล้านบาท (+200%QoQ, +15%YoY) ดีกว่าช่วงก่อน Covid-19 อุตสาหกรรมรถยนต์ฟื้นตัวได้ดี คาดยอดขายไตรมาสปี 2564 เท่ากับ 1.7 ล้านคัน โต 19% แต่ยังต่ำกว่าระดับปกติ 2 ล้านคัน SAT จะโตดีกว่าอุตสาหกรรมจากได้คำสั่งซื้อใหม่เข้ามา เราปรับประมาณการกำไรปี 2564 เพิ่มขึ้น 14% สู่ระดับ 825 ล้านบาท เดบิตโต 122% ขึ้นมาใกล้ระดับก่อน Covid-19 เราประเมินราคาเป้าหมายปี 2564 เท่ากับ 20 บาท บนฐานค่าเฉลี่ย 10 ปี Forward P/E = 10.3 เท่า เพิ่มจากเดิม 17.5 บาท จากประมาณการที่ปรับเพิ่มขึ้น ราคาหุ้นซื้อขาย P/E ปี 2564 ต่ำ 9.3 เท่า และ อัตราเงินปันผลตอบแทน 7.0% เราอัพเกรดคำแนะนำเป็น ชื้อ

กำไร 4Q63 เด่น ดีกว่าช่วงก่อน Covid-19

SAT มีผลประกอบการ 4Q63 โดดเด่นและ โตสูง ดีกว่าช่วงก่อน Covid-19 มี

กำไรสูงถึง 242 ล้านบาท (+200%QoQ, +15%YoY) มากกว่าเราคาด 61% ได้แรงหนุนสำคัญจากการรวมสายการผลิตเพิ่มประสิทธิภาพการผลิต และ ลดต้นทุน ทำให้อัตรากำไรขั้นต้นพุ่งสูงขึ้น 20.7% สูงสุดในรอบ 10 ปี เทียบกับ 15.1% ในไตรมาสก่อน และ 18.0% ในปีก่อน รวมถึงยอดขายที่ฟื้นตัวจากไตรมาสก่อนตามอุตสาหกรรมรถยนต์ 1,768 ล้านบาท (+16%QoQ, -6%YoY) รวมปี 2563 ยอดขาย 5,883 ล้านบาท ลดลง 27% และมีกำไร 371 ล้านบาท ลดลง -59% ถูกกระทบจาก Covid-19

ยอดขายไตรมาสปี 1.55-1.6 ล้านคัน โต 12%

ผู้บริหาร SAT ระบุลูกค้าประเมินยอดขายรถยนต์ในปีจะฟื้นตัวดีขึ้น 1.55-1.6 ล้านคัน เดบิตโต 9-12% ในขณะที่เราประเมิน 1.7 ล้านคัน โต 19% สำหรับยอดขายชิ้นส่วนให้รถแทรกเตอร์ซึ่งมีสัดส่วนเป็น 25% ของยอดขายประเมินจะโต 10% ปี 2564 จะได้รับคำสั่งซื้อใหม่เพลาข้างไปสหรัฐฯเข้ามาเสริม 300 ล้านบาท คิดเป็น 4.2% ของประมาณการ ปี 2565 จะได้รับคำสั่งซื้อ

ใหม่เพลาข้างและเพลาขับให้ค่ายรถกระบะในประเทศไทยประมาณ 350 ล้านบาท คิดเป็น 4.5% ของประมาณการ การรวมสายการผลิต ปรับปรุงประสิทธิภาพ ลดต้นทุน ผู้บริหารประเมินอัตรากำไรขั้นต้นในปีนี้จะดีขึ้นระดับเดียวกับปี 2562 ซึ่งเท่ากับ 18.7% จากปี 2563 เท่ากับ 15.5%

ปรับประมาณการเพิ่มขึ้น กำไรกลับมาระดับก่อน Covid-19

เราคงประมาณการยอดขายปี 2564 เท่ากับ 7,181 ล้านบาท โต 22% โดยโตดีกว่าอุตสาหกรรมรถยนต์จากที่ได้รับคำสั่งซื้อใหม่เพิ่ม จากอัตรากำไรขั้นต้นที่มากกว่าคาด จากการเพิ่มประสิทธิภาพและลดต้นทุน เราปรับเพิ่มคาดการณ์เป็น 19.5% จากเดิม 17.8% ซึ่งจะทำให้กำไรเพิ่มขึ้นเป็น 825 ล้านบาท เดบิตโต 122% ซึ่งกลับมาใกล้ระดับก่อน Covid-19 ปี 2561-62 ที่มีกำไรประมาณ 900 ล้านบาท

ความเสี่ยง : ภาวะอุตสาหกรรมรถยนต์ทั้งในและต่างประเทศ / ต้นทุนวัตถุดิบ



HOONINSIDE



SCGP ขยายการลงทุน วิซี แพ็คเกจ รับตีมาตรฐานขยายตัว เพิ่มกำลังการผลิต บรรลุเกินกว่า 347 ล้านชิ้นต่อปี คาดแล้วเสร็จสิ้นปีนี้

SCGP รุกเพิ่มกำลังการผลิตบรรจุภัณฑ์จากวัสดุสมรรถนะสูงและพอลิเมอร์ใน วิซี แพ็คเกจ อีกร้อยละ 15-20 หรือกว่า 347 ล้านชิ้นต่อปี รับความต้องการใช้บรรจุภัณฑ์ในไทยและต่างประเทศขยายตัว คาดแล้วเสร็จพร้อมผลิตสินค้าเพื่อจำหน่ายภายในสิ้นปีนี้

นายวิชาญ จิตรภักดี ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัทเอสซีจี แพคเกจจิ้ง จำกัด (มหาชน) หรือ SCGPเปิดเผยว่า บริษัทได้รุกขยายกำลังการผลิตบรรจุภัณฑ์จากวัสดุสมรรถนะสูงและพอลิเมอร์ (PPP) ของบริษัท วิซี แพ็คเกจ (ประเทศไทย) จำกัด หรือ Visy เพื่อตอบสนองความต้องการใช้บรรจุภัณฑ์ในไทยและต่างประเทศ ที่มีแนวโน้มขยายตัวและสร้างการเติบโตแก่บริษัท โดยการขยายกำลังการผลิตดังกล่าว ใช้งบลงทุน 510 ล้านบาท เพื่อเพิ่มสายการผลิต บรรจุภัณฑ์แบบขึ้นรูปด้วยความร้อน สายการผลิตที่ 7 และคลังสินค้าใหม่ ปัจจุบันโครงการดังกล่าว ได้ดำเนินการติดตั้งเครื่องจักรแล้วเสร็จ และได้เริ่มการผลิตเชิงพาณิชย์แล้ว โดยในส่วนของคลังสินค้าอัตโนมัติอยู่ระหว่างการก่อสร้างและคาดว่าจะแล้วเสร็จสิ้นปี 2564 ซึ่งจะทำให้ Visy มีกำลังการผลิตบรรจุภัณฑ์เพิ่มขึ้นอีกร้อยละ 15-20 หรือประมาณ 347 ล้านชิ้นต่อปี

สำหรับ Visy เป็นบริษัทย่อยที่ถือหุ้นร้อยละ 80 โดยบริษัทเอสซีจีพี รีจิด พลาสติกส์ จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อยที่ SCGP ถือหุ้นร้อยละ 100 โดย SCGP เข้าทำสัญญาซื้อหุ้น Visy เมื่อเดือนสิงหาคม 2562 ผ่านบริษัทย่อยในรูปแบบ Merger and Partnership (M&P) และผลิตบรรจุภัณฑ์เต็มกำลังการผลิตอย่างต่อเนื่องมาตลอด

ปัจจุบันถือเป็นบริษัทชั้นนำด้านบรรจุภัณฑ์ในภูมิภาคเอเชีย โดยเป็นผู้ผลิตบรรจุภัณฑ์ขึ้นรูปด้วยความร้อนและเทคโนโลยีที่เกี่ยวข้องกับบรรจุภัณฑ์อาหารที่มีคุณภาพสูง เช่น ถ้วยผลไม้ ถาด ขวดโหล เป็นต้น มีลูกค้าเป็นเจ้าของแบรนด์ผู้ผลิตอาหารชั้นนำระดับโลกที่ต้องการใช้บรรจุภัณฑ์คุณภาพสูง น้ำหนักเบา มีคุณสมบัติยืดอายุการเก็บรักษาอาหาร และรีไซเคิลได้ นอกจากนี้ยังมีเทคโนโลยีที่สามารถผลิตบรรจุภัณฑ์ที่ช่วยยืดอายุอาหารและผลไม้ และระบบการผลิตที่มีกระบวนการจัดการของเสียจากการผลิตอย่างครบวงจร

ทั้งนี้ ในปี 2563 รายได้ส่วนใหญ่ของ Visy มาจากการส่งออกสินค้าไปยังตลาดสหรัฐอเมริกาและยุโรป โดยนับตั้งแต่เข้าซื้อกิจการ Visy ได้ผลิตสินค้าเต็มกำลังการผลิตสูงสุด 1,750 ล้านชิ้นต่อปี ซึ่งเกิดจากการเพิ่มขึ้นของรายได้ประชากรและไลฟ์สไตล์ของผู้บริโภคที่เปลี่ยนแปลง เช่น ประชากรมีรายได้เพิ่มขึ้น คราวเรือนมีขนาดเล็กลง วิถีชีวิตที่ใส่ใจสุขภาพและความสะดวกสบายมากขึ้น เป็นต้น นอกจากนี้ ผลิตภัณฑ์ของ Visy ได้ถูกเลือกใช้แทนบรรจุภัณฑ์ชนิดอื่น ๆ ซึ่งเป็นบรรจุภัณฑ์ทางเลือกแก่ผู้บริโภค จึงทำให้การใช้เพิ่มมากขึ้นด้วย



PTTEP พบแหล่งน้ำมันและก๊าซธรรมชาติ ในโครงการชาราวักเอสเค 405ปี นอกชายฝั่งรัฐชาราวัก ประเทศมาเลเซีย

นายพงษ์ธร ทวีสิน ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ปตท.สำรวจและผลิตปิโตรเลียม จำกัด (มหาชน) หรือ ปตท.สผ. ขอแจ้งว่าบริษัท PTTEP Sarawak Oil Limited ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของ ปตท.สผ. ในมาเลเซีย ได้ค้นพบน้ำมันและก๊าซธรรมชาติแหล่งใหม่ที่หลุมสำรวจ Sirung-1 ซึ่งเป็นหลุมสำรวจแรกของโครงการชาราวักเอสเค 405ปีตั้งอยู่บริเวณนอกชายฝั่งรัฐชาราวัก ประเทศมาเลเซีย

ปตท.สผ. ได้เริ่มดำเนินการเจาะหลุมสำรวจ Sirung-1 ในเดือนมกราคม 2564 ที่ระดับความลึก 2,538 เมตร โดยได้ค้นพบชั้นหินกักเก็บน้ำมันและก๊าซธรรมชาติที่มีความหนาแน่นกว่า 100 เมตรซึ่ง ปตท.สผ. มีแผนที่จะเจาะหลุมประเมินผลในโครงการดังกล่าวในปี 2565 เพื่อยืนยันศักยภาพทางปิโตรเลียมต่อไป โครงการชาราวัก เอสเค 405ปี ตั้งอยู่นอกชายฝั่งรัฐชาราวัก (เมืองบิณฑูลู) ประมาณ 137 กิโลเมตร โดยมี PTTEP Sarawak Oil Limited เป็นผู้ดำเนินการ และถือสัดส่วนการลงทุนร้อยละ 59.5 มีผู้ร่วมทุนประกอบด้วย Mitsui Oil Exploration Company Limited (MOECO) และ PETRONAS Carigali Sdn. Bhd. ถือสัดส่วนการลงทุนร้อยละ 25.5 และ 15 ตามลำดับ

นอกจากนี้ ตามที่บริษัท ปตท.สำรวจและผลิตปิโตรเลียม จำกัด (มหาชน) หรือ ปตท.สผ. ได้รายงานเรื่องการลงนามในสัญญาซื้อขายสัดส่วนการลงทุน (Sale and Purchase Agreement : SPA) เพื่อเข้าซื้อสัดส่วนร้อยละ 20 ในโครงการ Block 61 รัฐสุลต่านโอมาน จากบริษัท BP Exploration (Epsilon) Limited เมื่อวันที่ 1 กุมภาพันธ์ 2564 ผ่านบริษัท PTTEP MENA Limited ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของ ปตท.สผ. นั้น

ปตท.สผ. ขอแจ้งว่า เมื่อวันที่ 23 มีนาคม 2564 การดำเนินการตามเงื่อนไขต่าง ๆ ที่ระบุไว้ในสัญญาฯ ดังกล่าวได้เสร็จสิ้นสมบูรณ์แล้ว





SA แยมผลงานไตรมาส 1/64 แจ่ม ทุน Backlog กว่า 7,000 ล้านบาท มั่นใจรายได้ทั้งปีทำได้ตามเป้า 4.8 พันล้านบาท

'บมจ.ไซมิส แอสเสท' หรือ SA ผู้พัฒนาอสังหาริมทรัพย์แบบครบวงจร แยมผลการดำเนินงานไตรมาส 1/64 เติบโตดีกว่าช่วงเดียวกันของปีก่อน หลังเริ่มทยอยรับรู้ Backlog ที่มีในมือกว่า 7,000 ล้านบาท หนุนรายได้ทั้งปี 64 เติบโตตามเป้าหมายที่ 4,800 ล้านบาท พร้อมเตรียมเปิดขายโครงการ Landmark By Siamese Asset 2 ทำเลในวันที่ 15 และ 22 พฤษภาคมนี้ ตั้งเป้ายอดขายเบื้องต้น 200 ยูนิต หวังเสริม Backlog ในอนาคต

นายชวรศิษฐ์ สิงสรเสริญ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไซมิส แอสเสท จำกัด (มหาชน) หรือ SA

ผู้พัฒนาอสังหาริมทรัพย์แบบครบวงจร ภายใต้แนวคิด 'Asset of Life สร้างกำไรให้กับทุกการใช้ชีวิต' เปิดเผยว่า คาดแนวโน้มผลการดำเนินงานในไตรมาส 1/2564 เติบโตกว่าช่วงเดียวกันของปีก่อน หลังเริ่มทยอยรับรู้ยอดขายรอโอนจากโครงการอสังหาริมทรัพย์ที่มีในมือจำนวนมาก ประกอบกับรายได้จากธุรกิจอื่นๆ เติบโตได้ดี โดยเฉพาะธุรกิจอาหารและเครื่องดื่ม (Food & Beverage) อาทิ ร้านกาแฟแบรนด์ Kafeology ร้านอาหารไทย Rosemary เป็นต้น นอกจากนี้ บริษัทฯ เปิดให้บริการในรูปแบบ Cloud kitchen ซึ่งเป็นการรวบรวมร้านอาหารและเครื่องดื่มแบรนด์ชั้นนำเข้ามาเช่าพื้นที่ของ SA เพื่อใช้ปรุงอาหาร และจัดส่ง

ผ่านบริการฟู้ดเดลิเวอรี ในทำเลศักยภาพของพื้นที่กรุงเทพฯ ซึ่งได้รับผลตอบแทนที่ดีจากกลุ่มผู้บริโภค ด้วยการบริการที่สะดวก รวดเร็ว และได้มาตรฐานด้านรสชาติ และความสะอาด

ปัจจุบัน บริษัทฯ มียอดขายรอโอน (Backlog) กว่า 7,000 ล้านบาท คาดว่าจะรับรู้รายได้ในปีนี้ประมาณ 2,000 ล้านบาท ส่วนที่เหลือจะทยอยรับรู้รายได้ในช่วง 3 ปีข้างหน้า ซึ่งจะเป็นส่วนหนึ่งที่ผลักดันให้เป้าหมายรายได้ทั้งปี 2564 คาดว่าจะทำได้ 4,800 ล้านบาท อีกทั้ง บริษัทฯ ได้วางแผนกระจายความเสี่ยงการลงทุนในช่วงที่ผ่านมา โดยวางแผนธุรกิจแบบผสมผสานและยืดหยุ่นเพื่อขยายฐานรายได้ประจำ (Recurring Income) ทั้งในรูปแบบบอสังหาฯ เพื่อเช่า และบริการห้องพักแบบโรงแรม โดยปัจจุบัน มีทรัพย์สินที่อยู่ภายใต้โครงการดังกล่าวมูลค่ากว่า 8,400 ล้านบาท

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร SA กล่าวเพิ่มเติมว่า บริษัทฯ เตรียมเปิดตัวโครงการใหม่ในช่วงที่เหลือของปี จำนวน 4 โครงการ มูลค่าโครงการรวมกว่า 11,350 ล้านบาท ซึ่งจะเน้นในเขตกรุงเทพฯ และปริมณฑล ที่มี Real Demand ของผู้อยู่อาศัย แบ่งเป็น โครงการแนวราบ 2 โครงการ มูลค่า 5,350 ล้านบาท และคอนโดมิเนียม 2 โครงการ มูลค่า 6,000 ล้านบาท โดยล่าสุด SA เตรียมเปิดโครงการ

Landmark @ Grand Station By Siamese Asset ย่านรามอินทรา ซึ่งพัฒนาเป็น Mixed-Use Real Estate ประกอบด้วย Branded Residence ห้องชุดพักอาศัย ห้องชุดแบบมีบริการให้เช่า พื้นที่เชิงพาณิชย์ และห้องประชุม ปัจจุบันมีจำนวนจองสิทธิ์กว่า 100 คิว สำหรับการเปิดขายเฟสที่ 1 ซึ่งคาดว่าจะเปิดขายอย่างเป็นทางการได้ในวันที่ 15 พฤษภาคมนี้ โดยตั้งเป้ายอดขายโครงการดังกล่าว 200 ยูนิต นอกจากนี้ บริษัทฯ เตรียมเปิดจองสิทธิโครงการ Landmark @ MRTA Station By Siamese Asset ย่านพระราม 9 อย่างเป็นทางการได้ในวันที่ 22 พฤษภาคมนี้ ซึ่งคาดว่าจะเข้ามาเสริม Backlog ของบริษัทฯ ให้เพิ่มขึ้นอีกในอนาคต

"ท่ามกลางสถานการณ์การแพร่ระบาดโควิด-19 หลายบริษัทต่างปรับตัวในการทำธุรกิจ เพื่อให้สามารถรักษาผลการดำเนินงานให้เป็นไปตามเป้าหมาย ซึ่ง SA มีข้อได้เปรียบในเรื่องนี้อยู่แล้ว โดยเราได้เริ่มปรับตัวตั้งแต่แรกๆ มีการกระจายความเสี่ยงการลงทุนในช่วงที่ผ่านมา หันมาสร้างรายได้ประจำ Recurring Income มากขึ้น พร้อมพัฒนาโครงการในรูปแบบ Branded Residence เพื่อเป็นทางเลือกให้กับผู้พักอาศัย ซึ่งได้รับการตอบรับที่ดีจากลูกค้าที่ซื้ออยู่จริงและนักลงทุน ถือว่าเป็นจุดเด่นที่แตกต่างจากผู้ประกอบการรายอื่นๆ" นายชวรศิษฐ์ กล่าว



7UP ตั้งเป้ารายได้ปีนี้โต 50% ซีธุรกิจน้ำจะเริ่มสร้างรายได้ ให้กับบริษัทอย่างมีนัยสำคัญ

7UP เดินหน้าลุยธุรกิจน้ำ ดันเป็นเรือธงสร้างรายได้หลัก-มาร์จิ้นสูง ลุ้นขายน้ำประปาภูเก็ตเพิ่ม! หลังกปภ.เลิกสัญญาซื้อเอกชน 7 ราย เหตุขาดคุณสมบัติไม่มีสัมปทานและใบ รง.4 อนาคตหวังผงาดขึ้นเป็น SOUTH WATER ขณะที่ธุรกิจบำบัดน้ำเพื่อใช้เลี้ยงกุ้งให้ซีพีเอฟโตก้าวกระโดด มั่นใจปี 64 รายได้โต 50% และเติบโตต่อเนื่องในปี 65

นายมนต์เทพ มะเปี่ยม รักษาการประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ยูทิลิตี้ส์ แอนด์ พาวเวอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ 7UP เปิดเผยว่า ผลประกอบการของบริษัทฯ ในปี 2564-2565 คาดว่าจะรักษาการเติบโตในระดับสูงอย่างต่อเนื่องจากปี 2563 ที่มีกำไรสุทธิ 122.66 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราการเติบโตจากปีก่อนหน้า 162.74%

ในปี 2564 บริษัทฯ ตั้งเป้าหมายรายได้รวมจะมีจำนวน 2,000 - 2,200 ล้านบาท เติบโตราว 50% ธุรกิจน้ำจะเริ่มสร้างรายได้ให้กับบริษัทอย่างมีนัยสำคัญ โดยธุรกิจขายน้ำประปาในจังหวัดภูเก็ต ดำเนินการภายใต้ บริษัท โกลด์ ชอร์ส จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทในเครือนั้น พบว่าขณะประกวดราคา ขายน้ำ เฟสที่ 2 ให้การประปาส่วนภูมิภาค (กปภ.) จำนวน

7,000 ลูกบาศก์เมตรต่อวัน คาดว่าจะเริ่มดำเนินการได้เร็วขึ้น หลังจากได้ดำเนินการขายน้ำให้กับ การประปาภูเก็ต เฟส 1 แล้ว ปริมาณ 3,900 ลูกบาศก์เมตรต่อวัน

การประปาส่วนภูมิภาคในจังหวัดภูเก็ตมีแผนจะเปิดรับซื้อน้ำอีก 26,700 ลูกบาศก์เมตรต่อวันนั้น บริษัทมีความมั่นใจและมีความพร้อมอย่างเต็มที่ที่จะเข้าร่วมประกวดราคา เพราะมีแหล่งน้ำดิบรองรับเพียงพอ ภายหลังเข้าไปลงทุนพัฒนาแหล่งน้ำดิบที่จังหวัดพังงา ในพื้นที่เหมืองเก่าขนาด 340 ไร่ผลิตน้ำได้ 48,000 ลูกบาศก์เมตรต่อวัน และสร้างท่อขนส่งรองรับไว้แล้ว ที่สำคัญ โกลด์ ชอร์ส เป็นผู้ประกอบการเพียงรายเดียวในจังหวัดภูเก็ต ที่มีใบอนุญาตหรือได้รับสัมปทานการขายน้ำให้ กปภ. ได้อย่างถูกต้องตามปว.58 จากกระทรวงทรัพยากรและสิ่งแวดล้อม อายุ 20 ปี และขอขยายเพิ่มอีก 10 ปี รวมเป็น 30 ปี ซึ่งถือเป็นคุณสมบัติที่สำคัญของเอกชนที่จะขายน้ำให้ กปภ. ได้ นอกจากนี้ที่ต้องมีใบอนุญาตจัดตั้งโรงงานหรือโรง.4 แล้ว หลังจากต้นปีที่ผ่านมา

ปัจจุบันบริษัทฯ ถือหุ้นใน โกลด์ ชอร์ส สัดส่วน 41% และยืนยันเจตนารมณ์เดิมจะซื้อหุ้นเพิ่มเป็น

80% โดยโกลด์ชอร์ส ยังกำหนดขายให้โรงแรมและภาคธุรกิจอื่นๆ ในภูเก็ตอีกด้วย โดยเฉพาะรัฐบาลเตรียมเปิดประเทศให้นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติที่ฉีดวัคซีนป้องกันโควิด-19 และมีผลเป็นลบ สามารถเดินทางเข้าประเทศไทยได้นั้น คาดว่าจะส่งผลดีต่อปริมาณการใช้น้ำในจังหวัดภูเก็ต และมีแผนผลิตน้ำอาร์โอ (RO) คือนำน้ำทะเลมาผลิตเป็นน้ำจืดขายในเกาะพีพี เกาะยาวน้อย และเกาะท่องเที่ยวต่างๆ เป็นต้น ซึ่งมีความต้องการน้ำจืดปริมาณมาก และขายได้ในราคาสูง โดยตั้งเป้าเป็น SOUTH WATER ผู้ผลิตและจำหน่ายน้ำประปาให้บริการประชาชน และธุรกิจท่องเที่ยวครอบคลุมภาคใต้ทั้งหมดร่วมกับ กปภ.

"หลังสถานการณ์โควิด-19 คลี่คลายและประเทศไทยได้เริ่มเปิดรับนักท่องเที่ยว จะสนับสนุนให้ความต้องการใช้น้ำในภูเก็ตเพิ่มขึ้น ซึ่งเฟส 2 คาดว่ารายได้จะเริ่มเข้ามาครึ่งปีหลัง สอดรับกับความต้องการน้ำและการท่องเที่ยวที่จะกลับมา ทำให้รายได้ครึ่งปีหลังต่อเนื่องถึงปีหน้าเพิ่มขึ้น โดยการลงทุนจำนวนมากได้ผ่านไปแล้ว จากนี้จะเป็นช่วงเก็บเกี่ยวผลจากการลงทุน โดยเฉพาะปี 65 จะเป็นปีที่จะมีการเติบโตขึ้นได้อย่างมาก เพราะจะเริ่มรับรู้รายได้จากธุรกิจน้ำเต็มปี"



7UP ตั้งเป้ารายได้ปีนี้โต50% ซีธุรกิจน้ำจะเริ่มสร้างรายได้ ให้กับบริษัทฯอย่างมีนัยสำคัญ

นายมนต์เทพกล่าวต่อว่า สำหรับธุรกิจบริหารจัดการงานวิศวกรรมทรัพยากรน้ำและสิ่งแวดล้อม ภายใต้ บริษัท แซม วอเตอร์ ซัพพลาย จำกัด (SAM) โดยบริษัทฯ ถือหุ้นในสัดส่วน 51% ปัจจุบันได้สัญญาขายน้ำที่ผ่านการบำบัดน้ำด้วยระบบ Ultrafiltration และผ่านการกำจัดเชื้อด้วยระบบ โอโซน(Ozone Generator) ให้ฟาร์มเลี้ยงกุ้งของบริษัทเจริญโภคภัณฑ์อาหารจำกัด(มหาชน) หรือCPF จำนวน 3 เฟส รวม 124,000 ลูกบาศก์เมตรต่อวัน และกำลังขยายเฟส 4 เพิ่มอีก 60,000 ลูกบาศก์เมตรต่อวัน โดยขยายได้เต็มกำลังผลิตที่ 1 ล้านลูกบาศก์เมตรต่อวัน และCPF มีความสนใจที่จะร่วมทุนขยายและพัฒนาธุรกิจกับบริษัทเพิ่มขึ้น

"ธุรกิจน้ำประปาและธุรกิจบำบัดน้ำขายให้ซีพีเอฟ เพื่อใช้เลี้ยงกุ้งนี้ ถือเป็นธุรกิจที่มีอนาคตเติบโตได้ อีกมาก ที่สำคัญเป็นธุรกิจที่สร้างกำไรขึ้นต้น สูงถึง 50-60% ส่วนกลุ่มธุรกิจอื่นๆ ยังคงสร้างรายได้และกำไรต่อเนื่อง แต่บริษัทมีแผนจะขายบางกลุ่มธุรกิจที่ไม่มีความเชี่ยวชาญออก ซึ่งจะบันทึกเป็นรายได้ และนำเงินที่ได้มาขยายธุรกิจด้านน้ำเพิ่มขึ้นอีก โดยปี 64 ตั้งเป้าลงทุนสะสมให้หมด เพื่อกลับมาจ่ายปันผลให้ผู้ถือหุ้นได้"

นายประทีป กุศลวัฒนะ ผู้อำนวยการการประปาส่วนภูมิภาคเขต4 กล่าวว่า กปภ.ได้ยกเลิกสัญญาซื้อน้ำดิบจากผู้ประกอบการ 7 รายในภูเก็ต ซึ่งมีสัญญาซื้อน้ำรวม 18,000 ลูกบาศก์เมตรต่อวัน และอยู่ระหว่างพิจารณาอีก 1 รายมีสัญญาซื้อรวม 28,000 ลูกบาศก์เมตรต่อวัน ซึ่งถ้ายกเลิกทั้งหมดจะทำให้น้ำดิบที่รับซื้อหายไป 46,000 ลูกบาศก์เมตร สาเหตุที่ยกเลิกเนื่องจากพบว่าผู้ประกอบการบางรายไม่มีใบอนุญาตโรงงานหรือรง.4 และทุกรายไม่ได้รับสัมปทานจากกระทรวงทรัพยากรและสิ่งแวดล้อม ตามประกาศ ปว. 58 ซึ่งกำหนดไว้ชัดเจนว่า กปภ.จะรับซื้อน้ำจากเอกชนที่มีสัมปทานและ รง.4 เท่านั้น

ทั้งนี้ กปภ.ภูเก็ต มีกำลังผลิตน้ำประปาวนละ 90,000 ลูกบาศก์เมตรต่อวัน แต่ผลิตได้จริง 40,000 ลูกบาศก์เมตรต่อวัน เนื่องจากรับน้ำดิบจากอ่างเก็บน้ำของกรมชลประทานได้ 40,000 ลูกบาศก์เมตรต่อวันเท่านั้น และจำเป็นต้องสำรองน้ำในอ่างเก็บน้ำ 80% เพื่อความมั่นคงและรับมือภัยแล้ง โดยภาวะปกติความต้องการใช้น้ำในภูเก็ตจะอยู่ที่ 120,000-200,000 ลูกบาศก์เมตรต่อวัน ดังนั้นน้ำส่วนที่ขาดก็จะต้องรับซื้อจากเอกชนเพื่อมาขายให้ประชาชนและภาคธุรกิจ โรงแรมต่างๆ ซึ่ง

ราคารับซื้อเฉลี่ยที่ 15-16 บาทต่อลูกบาศก์เมตร แต่ราคาขายเฉลี่ย 23 บาท โดยขายให้ประชาชน 10-13 บาทและภาคธุรกิจตั้งแต่ 20 บาทขึ้นไป จนถึง 60บาท โดยคิดในอัตราก้าวหน้าคือใช้มากต้องจ่ายในราคาที่สูงขึ้น

"ช่วงวิกฤตโควิดความต้องการใช้น้ำลดลงมา 50% และทำให้รายได้ของ กปภ.ลดลง 50%จากภาวะปกติ แต่ตั้งแต่วันที่ 1 เม.ย.นี้ เป็นต้นไป คาดว่าการท่องเที่ยวภูเก็ตจะกลับมาและความต้องการใช้น้ำจะเพิ่มขึ้นตาม โดยภาวะปกติเกาะภูเก็ตมีความต้องการใช้น้ำเพิ่มขึ้นทุกปีจากเมืองที่เติบโตขึ้นและจำนวนนักท่องเที่ยวที่เพิ่มขึ้น" นายประทีปกล่าว





SCN เผย ยอดขาย iCNG

ทำ New High

หลังโควิดคลี่คลาย-ราคาน้ำมันพุ่ง

ดร.ฤทธิ กิจพิพิธ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท สแกน อินเตอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ SCN ผู้นำด้านธุรกิจพลังงาน พลังงานหมุนเวียน และยานยนต์ที่ใช้พลังงานทางเลือก เผยธุรกิจด้านก๊าซธรรมชาติ (iCNG) ปรับตัวดีขึ้นจากช่วงระยะเวลาเดียวกันของปีก่อน กลับมาพลิกฟื้น ยอดขาย New High ตั้งแต่เกิดสถานการณ์โควิด-19 ปัจจัยสนับสนุนจากสถานการณ์โรคระบาดที่คลี่คลายลง และราคาน้ำมันที่ปรับตัวสูงขึ้น

บริษัทเผย ยอดขายก๊าซธรรมชาติ iCNG ให้กับกลุ่มลูกค้าอุตสาหกรรมปรับตัวสูงขึ้นอย่างต่อเนื่องตั้งแต่ปลายปีที่ผ่านมา ทำให้ขณะนี้ปริมาณการขนส่งก๊าซ iCNG ของบริษัทเริ่มกลับมาสู่ภาวะปกติและปรับตัวสูงขึ้นเป็นอย่างมาก ขยับมาที่ระดับ 4,200 MMBTU ต่อวัน จากที่เคยตกลงต่ำสุดที่ 500 MMBTU ต่อวัน เมื่อปี 2563 จากสถานการณ์โควิดและการชะลอตัวของก๊าซธรรมชาติ

สาเหตุของการเพิ่มขึ้นของยอดขาย iCNG มาจากปัจจุบันสังคมเริ่มปรับตัวได้ดีขึ้นต่อสถานการณ์โควิด-19 ส่งผลให้โรงงานอุตสาหกรรมกลับมาดำเนินงานได้เกือบ 100% และด้วยราคาต้นทุนน้ำมันที่ผันผวนและมีการปรับตัวสูงขึ้นเรื่อยๆ ผู้ประกอบการจึงหันกลับมาเลือกใช้ iCNG ซึ่งเป็นเชื้อเพลิงก๊าซธรรมชาติที่มีต้นทุนถูกกว่าและทั้งสะอาด มาทดแทนการใช้แหล่งเชื้อเพลิงแบบเก่า ส่งผลให้ปริมาณความต้องการใช้ก๊าซธรรมชาติกลับมาโตขึ้นสู่ระดับ new high ซึ่งจะเป็นอีกหนึ่งปัจจัยหลักที่เข้ามาช่วยสนับสนุนผลประกอบการให้เติบโตขึ้นกว่าปีที่ผ่านมา

ในปี 2563 ที่ผ่านมา แม้ว่าธุรกิจก๊าซธรรมชาติเกิดการชะลอตัวลง แต่บริษัท สแกน อินเตอร์ จำกัด (มหาชน) ก็ยังสามารถสร้างกำไรได้ถึง 43.3 ล้านบาท ผลจากการรับรู้กำไรจากกลุ่มพลังงานหมุนเวียนเข้ามาทั้งปี จากทั้งโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์มินิ ประเทศเมียนมาร์ ขนาด 220 เมกะวัตต์ และโครงการโซลาร์รูฟท็อป ซึ่งยังคงรับรู้รายได้ต่อเนื่องมาจนถึงปีนี้ และในปี 2564 นั้นนอกจากโครงการทั้ง 2 ข้างต้นจะสามารถดำเนินงานไปได้อย่างราบรื่นแล้ว SCN ยังมีผลบวกจากกระแสและโอกาสของการเติบโตในธุรกิจก๊าซธรรมชาตินอกแนวท่อ (iCNG) ที่กำลังฟื้นตัวอย่างน่าจับตามองเข้ามาช่วย ซึ่งจะเป็นปัจจัยสำคัญที่มาเสริมความแข็งแกร่งให้กับผลประกอบการของบริษัทในปี 2564 ประสบความสำเร็จอย่างเป็นประวัติกาล

META คาดปีหน้าผลงานเป็นบวก

หลังทุน Backlog กว่า 6,000ลบ.

ทยอยรับรู้ปี64-65 - รับรู้ค่าไฟโรงไฟฟ้ามินิบูปกติ

นายศุภศิษฐ์ โภคินจารุรักษ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เมตะ คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) META เปิดเผยว่า บริษัทฯ คาดว่าภาพรวมผลการดำเนินงานในปี2564 จะพลิกเป็นบวก จากปีก่อนที่มีผลขาดทุน 117.98 ล้านบาท และมีรายได้ 219.54 ล้านบาท เนื่องจากปัจจุบันบริษัทฯ มีงานในมือ หรือ Backlog ทั้งสิ้น 6,000 พันล้านบาท หรือคิดเป็น 170 ล้านเหรียญสหรัฐ ซึ่งจะทยอยรับรู้รายได้ในช่วงปี2564ไปจนถึงปี2565

อย่างไรก็ตาม Backlog ส่วนใหญ่ เป็นงานโรงไฟฟ้ามินิบู ที่ประเทศเมียนมา ทำให้คาดการณ์ว่าไตรมาสที่1/64ยังคงรับรู้รายได้ไม่มากนัก เนื่องจากเกิดความขัดแย้งทางการเมืองในเมียนมาอย่างรุนแรง และสถานการณ์การแพร่ระบาดของไวรัสโควิด-19 ทำให้บริษัทไม่สามารถส่งของเข้าไปในไซต์งานได้ อาทิ อุปกรณ์ด้านวิศวกรรม แผงโซลาร์เซลล์ หม้อแปลงไฟฟ้า เป็นต้น

ด้วยสถานการณ์ดังกล่าว ทำให้บริษัทไม่สามารถดำเนินงานได้อย่างเต็มที่100% แต่ยังคงมีขั้นตอนของการออกแบบและดีไซน์โครงการ รวมถึงการสั่งซื้อสินค้าแผงโซลาร์เซลล์ และหม้อแปลงไฟฟ้าที่ยังสามารถทำได้ แต่หากภายหลังที่สถานการณ์ในเมียนมาสงบมากขึ้น บริษัทฯ จะมีการส่งอุปกรณ์ด้านวิศวกรรมต่างๆที่ได้เตรียมจัดซื้อไว้เรียบร้อยแล้วเข้าไป

อย่างไรก็ตามแม้จะมีวิกฤติในเมียนมาแต่ปัจจุบันบริษัทฯ ยังคงได้รับค่าไฟอย่างสม่ำเสมอเป็นปกติ และหากสถานการณ์ต่างๆเริ่มมีความคลี่คลาย คาดว่าจะช่วยให้บริษัทรับรู้รายได้ดีขึ้นในช่วงไตรมาสที่2-4ปีนี้

ขณะที่ภาพรวมของโรงไฟฟ้ามินิบูเฟส1 ประเทศเมียนมา ที่บริษัทได้ดำเนินการก่อสร้างเสร็จเรียบร้อยแล้วและเริ่มขายไฟไปแล้วนั้น ได้มีกำลังการผลิตเป็นไปตามเป้าหมายราว 80-90% และในปัจจุบันกำลังอยู่ระหว่างก่อสร้างโครงการโรงไฟฟ้ามินิบูเฟสที่2,3,4 ซึ่งในช่วงที่ผ่านมาได้มีการเข้าไปสำรวจพื้นที่และแสกนภาพ3D ภายในบริเวณที่จะก่อสร้าง พร้อมกับทำการวางวัดพื้นที่เรียบร้อยแล้ว ขณะนี้กำลังจะเริ่มทำการออกแบบและดีไซน์โครงการ คาดว่าระยะเวลาต่างๆยังคงเป็นไปตามแผนที่วางไว้

นอกจากนี้ บริษัทฯ ได้มีกลยุทธ์การดำเนินงานต่อยอดปีที่แล้ว ซึ่งจะใช้งบลงทุนให้น้อยที่สุดเนื่องจากสถานการณ์ทั้งในประเทศและต่างประเทศยังคงมีความไม่แน่นอน บริษัทฯ จึงจะต้องมีการควบคุมค่าใช้จ่ายทางด้านการบริหารงาน เพื่อลดต้นทุนการเงิน และโฟกัสกับงานปัจจุบันเป็นเรื่องหลัก แต่ในขณะเดียวกัน บริษัทยังอยู่ระหว่างการศึกษาคำแนะนำโครงการที่เป็นงานโครงสร้างพื้นฐานในประเทศไทย เพื่อต่อยอดและสร้างรายได้ให้กับบริษัทเพิ่มเติม

“เราได้มองถึงภาพรวมอุตสาหกรรมในปี นี้ จากการแลกเปลี่ยนความคิดเห็นกับผู้ประกอบการในกลุ่มงานก่อสร้างเช่นเดียวกันพบว่า ในปีนี้โครงการใหม่ๆในประเทศไทยจะเน้นเป็นแนวราบมากกว่าแนวสูง ในขณะที่งานของเราส่วนใหญ่มักเป็นการก่อสร้างอาคารสูง เราจึงพยายามมองหาโครงการใหม่ๆในประเทศไทยที่เป็นแนวราบ ซึ่งตอนนี้ก็มีโครงการราชการในไทยที่กำลังเจรจาอยู่แห่ง หากได้รับความชัดเจนแล้วจะแจ้งให้ผู้ถือหุ้นทราบต่อไป” นายนายศุภศิษฐ์กล่าวทิ้งท้าย



พีที



สั่งเลย!!

พีที น้ำมันสดใหม่

เติมถัง



"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)



ตลท. เตือนผู้ลงทุนให้ระมัดระวังการซื้อขาย และให้บริษัทสมาชิกทุกรายกำกับดูแลการซื้อขาย ในหลักทรัพย์ ZMICO อย่างเคร่งครัด

ตลาดหลักทรัพย์ฯ เตือนผู้ลงทุนให้ระมัดระวังการซื้อขาย และให้บริษัทสมาชิกทุกรายกำกับดูแลการซื้อขายในหลักทรัพย์ ZMICO อย่างเคร่งครัด เนื่องจากสภาพการซื้อขายหลักทรัพย์ ZMICO เปลี่ยนแปลงไปอย่างมากแม้อยู่ในมาตรการกำกับการซื้อขาย ระดับ 3

ปัจจุบัน หลักทรัพย์ บริษัท ซีมิโก้ แคปิตอล จำกัด (มหาชน) (ZMICO) อยู่ในมาตรการกำกับการซื้อขาย ระดับ 3 บริษัทสมาชิกต้องดำเนินการดังนี้

1. ให้ผู้ลงทุนทุกประเภทที่ต้องการซื้อหลักทรัพย์ ZMICO ต้องวางเงินสด 100% ก่อนซื้อ และ
2. บริษัทสมาชิกห้ามนำหลักทรัพย์ ZMICO คำนวณเป็นวงเงินในการซื้อขายในทุกประเภทบัญชี และ
3. บริษัทสมาชิกห้ามหักกลบค่าซื้อและค่าขายหลักทรัพย์ ZMICO ในวันเดียวกัน (ห้าม Net Settlement)



จากการติดตามสภาพการซื้อขายหลักทรัพย์ ZMICO พบว่ามีสภาพที่เปลี่ยนแปลงไปจากสภาพปกติอย่างมาก โดยราคาปรับตัวเพิ่มขึ้นต่อเนื่อง +119.64% จากราคาวันก่อนเข้ามาตรการในระดับ 1 อยู่ที่ 2.24 บาท มาปิดที่ 4.92 บาทในวันที่ 29 มี.ค. 64 และวันนี้ (30 มี.ค. 64) ราคาปรับตัวเพิ่มสูงขึ้น โดยปิดตลาดภาคเช้า +7.72% ด้วยมูลค่าการซื้อขายที่ 166 ล้านบาท P/E ติดลบ และ P/BV อยู่ที่ 3.42 เท่า

ตลาดหลักทรัพย์ฯ จึงขอให้ผู้ลงทุนระมัดระวัง และพิจารณาปัจจัยพื้นฐานให้รอบคอบก่อนตัดสินใจซื้อขายหลักทรัพย์ ZMICO นอกจากนี้ขอให้บริษัทสมาชิกทุกรายกำกับดูแลการซื้อขายและการดำเนินการต่างๆ ที่เกี่ยวข้องหลักทรัพย์ ZMICO เพื่อให้การปฏิบัติเป็นไปตามเกณฑ์ที่กำหนดอย่างเคร่งครัด

หมายเหตุ: มาตรการกำกับการซื้อขาย

ระดับ 1 : วางเงินสด 100% ก่อนซื้อ

ระดับ 2 : ห้ามคำนวณวงเงินซื้อขาย และวางเงินสด 100% ก่อนซื้อ

ระดับ 3 : ห้าม Net Settlement, ห้ามคำนวณวงเงินซื้อขาย และวางเงินสด 100% ก่อนซื้อ



PTTGC ออกหุ้นกู้ USD Bond แรกของปี 64 มูลค่า 1,250 ล้านดอลลาร์สหรัฐฯ สำเร็จตามเป้า

ดร.คงกระพัน อินทรแจ้ง ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร (CEO) บริษัท พิกี้ โกลบอล เคมิคอล จำกัด (มหาชน) หรือ GC แจ้งตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยว่า บริษัท จีซี ศูนย์บริหารเงิน จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทใน GC Group เสนอขายหุ้นกู้สกุลเงินเหรียญสหรัฐ ประเภทไม่มีหลักประกัน และไม่ด้อยสิทธิให้กับนักลงทุนและสถาบันต่างประเทศ จำนวนรวม 1,250 ล้านดอลลาร์สหรัฐฯ ได้สำเร็จตามเป้าหมายที่วางแผนไว้ เพื่อดำเนินการตามแผนกลยุทธ์ สร้างการเติบโตในเวทีโลก ทั้งนี้ บริษัทฯ เป็นผู้ค้าประกันหุ้นกู้ทั้งจำนวน แบ่งเป็นหุ้นกู้อายุ 10 ปี จำนวน 700 ล้านดอลลาร์สหรัฐฯ อัตราดอกเบี้ยคงที่ร้อยละ 2.98 ต่อปี และหุ้นกู้อายุ 30 ปี จำนวน 550 ล้านดอลลาร์สหรัฐฯ อัตราดอกเบี้ยคงที่ร้อยละ 4.30 ต่อปี

“ท่ามกลางความผันผวนจากสถานการณ์เศรษฐกิจโลก และวิกฤตโควิด-19 ที่ยังคงส่งผลกระทบต่อสถานการณ์โลก GC มองเห็นเป็นโอกาสพร้อมเดินหน้าต่อสร้างความเชื่อมั่นให้กับธุรกิจภาพรวม การเสนอขายหุ้นกู้ของ GC ในครั้งนี้จึงนับเป็นหุ้นกู้สกุลเงินเหรียญสหรัฐ แรกในปีของประเทศไทย และยังเป็นครั้งแรกในรอบ 9 ปีที่ GC ออกหุ้นกู้สกุลเงินต่างประเทศ โดยได้รับการตอบรับเป็นอย่างดีจากนักลงทุนและสถาบันต่างประเทศ โดยมียอดจองซื้อกว่า 6 เท่า สะท้อนให้เห็นว่า นักลงทุนต่างประเทศมีความเชื่อมั่นในปัจจัยพื้นฐานและการเติบโตทางธุรกิจของ GC เช่นเดียวกับนักลงทุนในประเทศ ซึ่งการออกหุ้นกู้จะช่วยเสริมสร้างศักยภาพและความแข็งแกร่งของ GC ให้เติบโตในเวทีโลก เพื่อรองรับการขยายและเพิ่มความยืดหยุ่นของธุรกิจในอนาคต ตอบโจทย์ความต้องการของทั้งนักลงทุนไทยและต่างประเทศ ” ดร.คงกระพัน กล่าว

ทั้งนี้ หุ้นกุดังกล่าวได้รับการจัดอันดับความน่าเชื่อถือจาก Standard and Poor's และ Moody's ที่ระดับ BBB และ Baa2 ตามลำดับ และได้จดทะเบียนที่ตลาดหลักทรัพย์สิงคโปร์ สำหรับเงินที่ได้จากการออกหุ้นกู้ในครั้งนี้ บริษัทฯ จะนำไปลงทุนตามกลยุทธ์ที่วางไว้ อาทิ การต่อยอดโครงการลงทุนทั้งในประเทศ และต่างประเทศ การนำไปใช้ในกิจการทั่วไป เพื่อรองรับการเจริญเติบโตของบริษัทฯ และภายใน GC Group ในอนาคต เป็นต้น





อินไซด์ Business

**RT นำคณะสื่อมวลชนเยี่ยมชม
โครงการก่อสร้างอุโมงค์ส่งน้ำ
แม่แตง-แม่จัด จ.เชียงใหม่**



**"APM และ SET เยี่ยมชมธุรกิจ
บริษัท เอส.พี. ออโต้ โปรดักส์ จำกัด (SP)
ผู้ผลิตชุดสายไฟในรถยนต์ "**



**WINMED เดินสายโรดโชว์
ให้ข้อมูลนักลงทุนจังหวัดระยอง
ระดมขาย IPO 120 ล้านหุ้น**



**บล.บัวหลวง จัดสัมมนาออนไลน์สุดพิเศษ
"BLSTalk ตอน คัดหุ้นลงทุนฉบับมือใหม่"
ให้กับลูกค้าใหม่ของบริษัท**





สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	11,029.30	10.29	6,799.61	6.34	4,229.69	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	21,423.10	19.98	22,457.80	20.94	-1,034.70	-
นักลงทุนต่างประเทศ	29,501.41	27.51	27,188.30	25.36	2,313.11	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	45,270.47	42.22	50,778.57	47.36	-5,508.10	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 30 มี.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	164,452.55	8.09	155,560.95	7.65	8,891.59	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	226,653.02	11.15	224,743.72	11.06	1,909.30	-
นักลงทุนต่างประเทศ	714,231.27	35.14	713,910.37	35.13	320.90	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	927,078.45	45.61	938,200.25	46.16	-11,121.80	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 30 มี.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	435,302.90	7.72	456,480.49	8.09	-21,177.60	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	603,505.77	10.70	600,095.20	10.64	3,410.57	-
นักลงทุนต่างประเทศ	1,998,378.18	35.43	2,027,658.29	35.95	-29,280.11	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	2,602,400.11	46.15	2,555,352.98	45.31	47,047.14	-



Market for Alternative Investment

สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	43.18	1.04	27.64	0.67	15.54	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	1.22	0.03	1.51	0.04	-0.29	-
นักลงทุนต่างประเทศ	273.63	6.60	242.06	5.84	31.57	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	3,826.95	92.33	3,873.77	93.46	-46.82	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 30 มี.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	1,075.05	1.11	788.11	0.81	286.94	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	74.49	0.08	71.72	0.07	2.77	-
นักลงทุนต่างประเทศ	6,170.69	6.37	6,315.04	6.52	-144.35	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	89,570.20	92.44	89,715.56	92.59	-145.36	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 30 มี.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	2,477.06	1.25	2,250.74	1.14	226.32	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	178.37	0.09	182.42	0.09	-4.06	-
นักลงทุนต่างประเทศ	11,821.07	5.98	11,648.11	5.89	172.97	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	183,129.48	92.67	183,524.71	92.87	-395.23	-



สิบอันดับหลักทรัพย์

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	%เปลี่ยนแปลง	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท)
SET	1,589.53	+5.64	+0.36	1,593.52	1,585.06	32,590,994	107,224.29
SET50	972.70	+5.01	+0.52	976.17	968.91	2,525,358	65,381.64
SET100	2,207.07	+9.07	+0.41	2,214.36	2,199.69	4,310,460	81,908.64
sSET	882.17	+0.77	+0.09	887.27	881.19	1,951,463	7,476.22
SETCLMV	1,026.53	-0.51	-0.05	1,033.06	1,024.94	1,761,534	45,808.16
SETHD	1,145.34	+2.09	+0.18	1,151.11	1,140.30	651,887	14,557.72
SETTHSI	994.54	+3.97	+0.40	998.21	991.41	2,290,607	36,392.56
SETWB	989.53	+8.85	+0.90	993.38	983.65	1,320,153	41,378.03
mai	459.60	+2.67	+0.58	462.30	457.18	2,573,050	4,144.97

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	มูลค่า AOM ('000 บาท)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
CPALL	2,483,827.85	70.00	+1.00 (+1.45%)
COM7	2,054,803.00	64.75	+5.00 (+8.37%)
OR	1,889,707.72	32.50	-0.25 (-0.76%)
PTT	1,842,701.45	40.75	- (-)
KTC	1,714,452.12	81.25	+4.50 (+5.86%)
BANPU	1,512,546.72	12.80	-0.30 (-2.29%)
DELTA	1,434,386.70	299.00	+11.00 (+3.82%)
AOT	1,356,182.60	69.00	+0.75 (+1.10%)
BBL	1,255,396.85	126.00	- (-)
CBG	1,225,759.25	131.00	-2.00 (-1.50%)

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
BWG	483,738,900	0.86	+0.14 (+19.44%)
ITD	423,591,900	1.77	+0.22 (+14.19%)
TFI <NP>	62,977,000	0.33	+0.04 (+13.79%)
NWR	238,898,000	0.83	+0.09 (+12.16%)
EMC	232,588,300	0.28	+0.03 (+12.00%)
CMAN	9,857,700	2.30	+0.24 (+11.65%)
SITHAI	63,003,300	0.82	+0.07 (+9.33%)
SLP	19,142,600	0.72	+0.06 (+9.09%)
WAVE	113,822,500	0.72	+0.06 (+9.09%)
CPW	23,505,600	3.40	+0.28 (+8.97%)

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
AQ <C>	2,534,633,100	0.01	- (-)
BWG	483,738,900	0.86	+0.14 (+19.44%)
TMB	480,926,700	1.22	+0.01 (+0.83%)
TWZ	479,831,500	0.09	-0.01 (-10.00%)
ITD	423,591,900	1.77	+0.22 (+14.19%)
ACE	292,168,700	4.08	- (-)
SIRI	289,650,000	1.06	+0.01 (+0.95%)
NWR	238,898,000	0.83	+0.09 (+12.16%)
BLAND	238,896,500	1.19	+0.01 (+0.85%)
EMC	232,588,300	0.28	+0.03 (+12.00%)

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
TWZ	479,831,500	0.09	-0.01 (-10.00%)
MNIT	102,700	1.72	-0.14 (-7.53%)
UPF <XD>	101,400	71.00	-5.25 (-6.89%)
URBNPF	200	2.68	-0.18 (-6.29%)
SFP	100	124.00	-7.00 (-5.34%)
SUC <XD>	208,700	36.00	-2.00 (-5.26%)
TNPC	2,381,300	1.45	-0.08 (-5.23%)
NMG <C>	11,715,900	0.19	-0.01 (-5.00%)
TTA	40,232,900	13.30	-0.70 (-5.00%)
OHTL	500	337.00	-17.00 (-4.80%)

HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOONINSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 , E-mail: reporter@hooninside.com