

HOOONINSIDE



MEGA

ปี 68

ทำไม



2.4 พันลบ.



ที่ปรึกษา

ชาลทอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร

ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

หัวหน้าข่าว

อนุภา ศิริรวม

กองบรรณาธิการ

นวพร เชื้อเมืองพาน
สิริวัฒนา กลางประพันธ์

กราฟิก

วิจิตพล นาคสุข
ศิริไล สออบใหม่
ศักดาวิฐ จันทร์เทพ

ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย

02-276-5976

E_mail : reporter@hooninise.com

CONTENT

ข่าวจากปก	4
ข่าวบริษัทจดทะเบียน	6
ข่าวการเงิน	14
อินไซด์ Business	17
สรุปการซื้อขาย	18

MAGAZINE HOONINSIDE

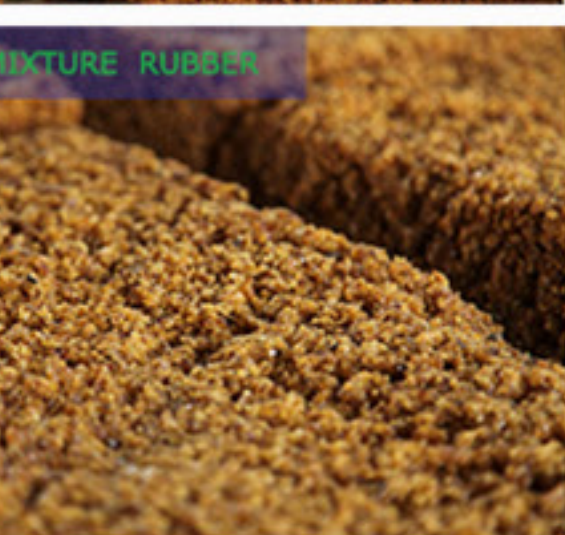
new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more



"North East Rubber plc.,

Leader of manufacturer seller and exporter of quality pre-products of nature rubber as RSS, STR and MIXED RUBBER by environment friendly process for all over industry."

"Aside from maintaining the quality of products for the utmost satisfaction of our customer, social and environmental responsibilities are also taken into great interest."



GREEN ENERGY

SOLAR ROOFTOP
Green electricity
from sunlight thru
our cell on factory
rooftop



CLEAN ENERGY

BIOGAS SYSTEM
Clean hot energy
from our recycle
of wastewater
treatment thru
our BIOGAS
system



Factory :

398 Moo. 4 Tambol Kokma,
Prachonchai District,
Buriram Province, 31140 Thailand
Tel : 044-666928, 044-666929
Fax : 044-666212, 044-666213
Email: ner@nerubber.com, hr@nerubber.com

Bangkok Office :

589/94 17th Floor,
Central City Tower,
Debaratna Road, Bangna Nuea, Bangna,
Bangkok, 10260, thailand
Tel : +66 2745 6971-2
Fax : -
Email: ner@nerubber.com, hr@nerubber.com



www.nerubber.com





MEGA ปี 68

กำไร 2.4 พันลบ.

MEGA เป็นบริษัทจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ยา ผลิตภัณฑ์เพื่อสุขภาพและสินค้าอุปโภคบริโภค (Fast Moving Consumer Goods หรือ FMCG) ชั้นนำระดับสากล ณ ปัจจุบัน MEGA เป็นผู้จัดจำหน่ายชั้นนำในประเทศกำลังพัฒนา ได้แก่ ประเทศเมียนมาร์ เวียดนาม และกัมพูชา ซึ่งประเทศดังกล่าวมีแนวโน้มการเติบโตอย่างรวดเร็ว นอกจากนี้ MEGA มีการพัฒนา ผลิต ทำการตลาด และขายผลิตภัณฑ์กลุ่มบำรุงสุขภาพ ผลิตภัณฑ์ยาตามใบสั่งแพทย์และผลิตภัณฑ์ยาจำหน่ายหน้าเคาน์เตอร์สุขภาพภายใต้เครื่องหมายการค้า Mega We CareTM ของบริษัทผ่านเครือข่ายการจัดจำหน่ายของบริษัทและผู้จัดจำหน่ายภายนอกใน 29 ประเทศต่างๆ ทั่วโลก

ครั้งนี้ MEGA มีแผนที่จะขยายตลาดไปในประเทศใหม่ๆ อาทิ ประเทศในแถบตะวันออกเฉียงใต้ แอฟริกาใต้ ประเทศโคลัมเบีย บราซิล ยูเครน ปากีสถาน เป็นต้น

MEGA ประเมิน

ปี68 ไทยกำไร 2.4พันลบ.

นายวิเวก ดาวัน ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เมก้าไลฟ์ไซแอนซ์ จำกัด (มหาชน) MEGA เปิดเผยว่า

บริษัทฯ คาดว่าผลประกอบการปี 2564 จะมีรายได้รวมเติบโต 6-10% จากปีก่อนที่ทำได้ 12,643.07 ล้านบาท พร้อมทั้งมองว่าแนวโน้มผลการดำเนินงานในไตรมาสแรกของปี2564 จะออกมาดีขึ้นเมื่อเทียบกับปีก่อน และเชื่อว่าในอนาคตจะเป็นอุตสาหกรรมที่มรการเติบโตขึ้นอีกระยะยาว โดยคาดหวังว่าในปี2568 จะมีกำไรสุทธิแตะที่ระดับ 2,400ล้านบาท เนื่องจากเป็นสินค้า Wellness ที่ได้รับความสนใจเพิ่มมากขึ้นประกอบกับสถานการณ์ของการแพร่ระบาดเชื้อไวรัสโควิด-10 ทำให้คนทั่วโลกหันมาใส่ใจและดูแลสุขภาพมากขึ้น บริษัทจึงมุ่งมั่นและเตรียมวางแผนงานให้ออกมาตอบโจทย์และสามารถเจาะตลาดผู้บริโภคได้มากขึ้น

สำหรับกลยุทธ์การดำเนินงานในปี2564

บริษัทฯ จะมีการออกผลิตภัณฑ์สินค้าใหม่ๆ เพื่อตอบโจทย์กลุ่มคนที่ต้องการ อาทิ ยาสำหรับกลุ่มโรคเบาหวาน โรคหัวใจ และอื่นๆ ซึ่งคาดว่าจะสามารถวางจำหน่ายได้ทั่วโลกในช่วงครึ่งปีหลัง อีกทั้งยังมีแผนที่จะขยายตลาดไปในประเทศใหม่ๆ อาทิ ประเทศในแถบ

ตะวันออกเฉียงใต้ แอฟริกาใต้ ประเทศโคลัมเบีย บราซิล ยูเครน ปากีสถาน เป็นต้น ขณะที่ บริษัทฯ ยังคงมองหาประเทศใหม่ๆ ที่จะเข้าไปขยายตลาดเพิ่มเติมด้วยสถานการณ์ปัจจุบันซึ่งยังมีการแพร่ระบาดของเชื้อไวรัสโควิด-19 ทำให้กระบวนการตรวจสอบหรือลงพื้นที่ในประเทศอื่นๆ นั้นยังคงทำได้ยาก แต่ในปีนี้บริษัทได้สามารถเข้าไปลงทุนและขยายตลาดในโคลัมเบียอย่างมาก ซึ่งคาดว่าจะประสบความสำเร็จและเป็นอีกหนึ่งตลาดที่สร้างยอดขายได้ดี

นอกจากนี้ ยังมีแผนการพัฒนาและขยายกำลังการผลิตในพื้นที่ประเทศอินโดนีเซีย ซึ่งได้ลงทุนและอยู่ระหว่างดำเนินการก่อสร้าง คาดว่าจะแล้วเสร็จเรียบร้อยพร้อมเปิดใช้งานได้ในช่วงไตรมาสที่4/2564 โดยปัจจุบัน บริษัทมีโรงงานทั้งหมด3แห่ง อยู่ที่ ออสเตรเลีย อินโดนีเซีย และในประเทศไทย

ขณะเดียวกัน บริษัทฯ มีความสนใจในการลงทุนและผลิตสินค้าที่เกี่ยวข้องกับ กัญชง-กัญชา หรือเป็นผลิตภัณฑ์ที่มีสาร CBD ซึ่งปัจจุบันบริษัทฯ อยู่ระหว่างการมองหาและศึกษาข้อมูลเพิ่มเติม ในด้านการจัดซื้อสารCBD จากผู้ปลูกและผู้สกัด โดยต้องคำนึง

ถึงคุณภาพและความพร้อมของสารตั้งต้นที่จะนำมาผลิตให้ได้สินค้าที่มีคุณภาพ ซึ่งบริษัทมีความพร้อมในการทำขั้นตอนปลายน้ำเป็นอย่างดีเนื่องจากมีความชำนาญและมีเทคโนโลยีในการผลิตที่ดีมาก

อีกทั้ง บริษัทฯ ยังมีความสนใจและพร้อมพัฒนาแอปพลิเคชันสำหรับการขายสินค้าบนออนไลน์ และทำE-Marketing เพิ่มมากขึ้นเนื่องจากตลาดออนไลน์ปัจจุบันมีการเติบโตสูงและมีผู้ใช้งานและสั่งซื้อสินค้าจำนวนมากบนโซเชียลมีเดียซึ่งจะช่วยผลักดันให้ยอดขายของบริษัทเติบโตได้อีกทาง

“บริษัทฯ มีแผนการงบลงทุนในผลิตภัณฑ์สินค้าใหม่ๆ ประกอบด้วย สินค้าของแม่และเด็ก สินค้าสำหรับผู้ป่วยสูงอายุ และเครื่องดื่มเพื่อสุขภาพ โดยจะใช้เงินลงทุนไปกับการทำผลิตภัณฑ์ยามากขึ้นในปี นี้ ซึ่งจะมีการขึ้นทะเบียนยา การซื้อลิขสิทธิ์ยาในหลากหลายประเทศ รวมถึงพัฒนาพนักงานและบุคลากรเพื่อช่วยในการขยายยอดขายสินค้าของบริษัท และลงทุนในกลุ่มดิจิทัลมาร์เก็ตติ้ง ทั้งสำหรับผลิตภัณฑ์ยาและผลิตภัณฑ์เพื่อสุขภาพ” นายวิเวก กล่าว



ICHI ตั้งเป้าปี64

ยอดขายแต่ละระดับ 6.2 พันลบ.

เติบโต 21.6% จากกลุ่มน้ำวิตามินหนุน

วางงบลงทุนปีนี้ 200ลบ.

นายตัน ภาสกรนที กรรมการผู้อำนวยการ บริษัท อิชิตัน กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) ICHI

เปิดเผยว่า บริษัทฯ ตั้งเป้าผลการดำเนินงานในปี2564 คาดว่าจะมียอดขายแต่ละระดับ 6,200ล้านบาท เติบโตจากปีก่อน 21.6% หรือเพิ่มขึ้นราวๆ 1,000 ล้านบาท และประเมินผลงานในไตรมาสที่1/64 คาดว่ายอดขายภายในประเทศมีการเติบโตดีขึ้น ขณะที่ภาคการส่งออกยังคงมีแนวโน้มติดลบเช่นเดียวกับปีที่แล้ว

อย่างไรก็ตามภาพรวมของยอดขายในอินโดนีเซียที่เป็นตลาดใหญ่ในต่างประเทศมีแนวโน้มกลับมาฟื้นตัวดีขึ้น คาดว่าจะสร้างกำไรตามส่วนแบ่งการลงทุน 30 ล้านบาทในปี 64 โดยยอดขายที่เพิ่มขึ้นในปัจจุบันว่ามาจากกลุ่มน้ำวิตามิน หรือผลิตภัณฑ์น้ำที่ไม่ใช่ประเภทชา ที่ปัจจุบันได้รับความนิยมอย่างต่อเนื่องและเป็นตลาดที่มีการแข่งขันสูง

พร้อมกันนี้ บริษัทได้วางกลยุทธ์การดำเนินงานในปี2564 ซึ่งจะมุ่งเน้นในการออกผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ เพิ่มขึ้น โดยในปีนี้มีแผนออกสินค้าใหม่ประกอบด้วย 1) Ichitan น้ำต่าง Ph8.5 ผสมน้ำวิตามินBรวม ขนาด 550 มล. และขนาด 350 มล. และ 2) Ichitan C200 น้ำวิตามินเสริมภูมิคุ้มกันต้านทานป้องกันไข้หวัด เสริมผิวสวย

นอกจากนี้ บริษัทยังมุ่งเน้นในการทำ OEM เพิ่มขึ้นในปี2564 โดยหวังว่าปีนี้มีรายได้ในส่วนของ OEM แต่ละระดับ 300ล้านบาท ซึ่งจะช่วยต่อยอดรายได้ของบริษัทให้เติบโตขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ โดย ICHI จะเปิดกว้างและรับทำ OEM ให้กับทุกบริษัทโดยจะจัดสรรการทำงานให้ดี เพื่อสามารถส่งมอบได้ตามเวลาที่ลูกค้าต้องการ ซึ่งปัจจุบันบริษัทมีกำลังการผลิตคงเหลือ 50% มีความเพียงพอต่อธุรกิจOEM และสำหรับการผลิตโปรดัคส์ใหม่ๆ ของบริษัท โดยคาดว่าจะออเดอร์จากลูกค้าในการทำOEM จะสามารถส่งมอบและเริ่มรับรู้รายได้ในไตรมาสที่2/64

ด้านภาพรวมอุตสาหกรรมปีนี้ บริษัทคาดว่าจะฟื้นตัวขึ้นดีจากปีก่อน โดยมาจากสถานการณ์ของการระบาดโควิด-19 ที่มีความคลี่คลายขึ้น มีวัคซีนซึ่งจะเริ่มฉีดให้กับประชาชนภายในประเทศแล้ว จึงทำให้ผู้คนตื่นตระหนกต่อสถานการณ์ดังกล่าวน้อยลง ขณะที่การเดินทางภายในประเทศปีนี้ได้เริ่มเข้าสู่สภาวะปกติ แม้ว่ายังไม่สามารถรับนักท่องเที่ยวต่างชาติให้เข้ามาเดินทางท่องเที่ยวในประเทศได้ก็ตาม ประกอบกับการงดเล่นเทศกาลสงกรานต์ในปีนี้มีบริษัทมองว่าไม่ได้กระทบต่อยอดขายเพราะยังมีการสั่งซื้อเข้ามาจากกลุ่มคนที่เดิมทางท่องเที่ยวอยู่

สำหรับเงินลงทุนในปี2564 บริษัทได้ตั้งงบลงทุนไว้ที่ 200ล้านบาท เพื่อบริหารงานที่เกี่ยวข้องและใช้ลงทุนในการจัดทำสื่อออนไลน์เพื่อเพิ่มยอดขายให้กับผลิตภัณฑ์เป็นหลัก

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีความสนใจที่จะสร้างผลิตภัณฑ์ที่เกี่ยวข้องกับกัญชา ออกมาสู่ตลาด โดยหวังที่บริษัทจะเป็นผู้ผลิตในปลายน้ำ เนื่องจากบริษัทเป็นผู้มีประสบการณ์และความเชี่ยวชาญในการผลิตน้ำชนิดต่างๆ รวมถึงมีโรงงานและมีเครื่องจักรที่มีมาตรฐานที่ดีที่สุด โดยปัจจุบันยังต้องรอสารตั้งต้นที่จะมาใช้ผลิตน้ำต่างๆ ซึ่งคาดว่าจะได้รับในไม่เกิน5เดือนนับจากนี้ ภายหลังที่รัฐบาลได้ประกาศอนุญาตให้หลายบริษัทสามารถเข้ากัญชาและให้ใบอนุญาตการสกัดกับบางบริษัทแล้ว คาดว่าในปีนี้จะได้เห็นสินค้าที่เกี่ยวข้องกัญชามากมาย

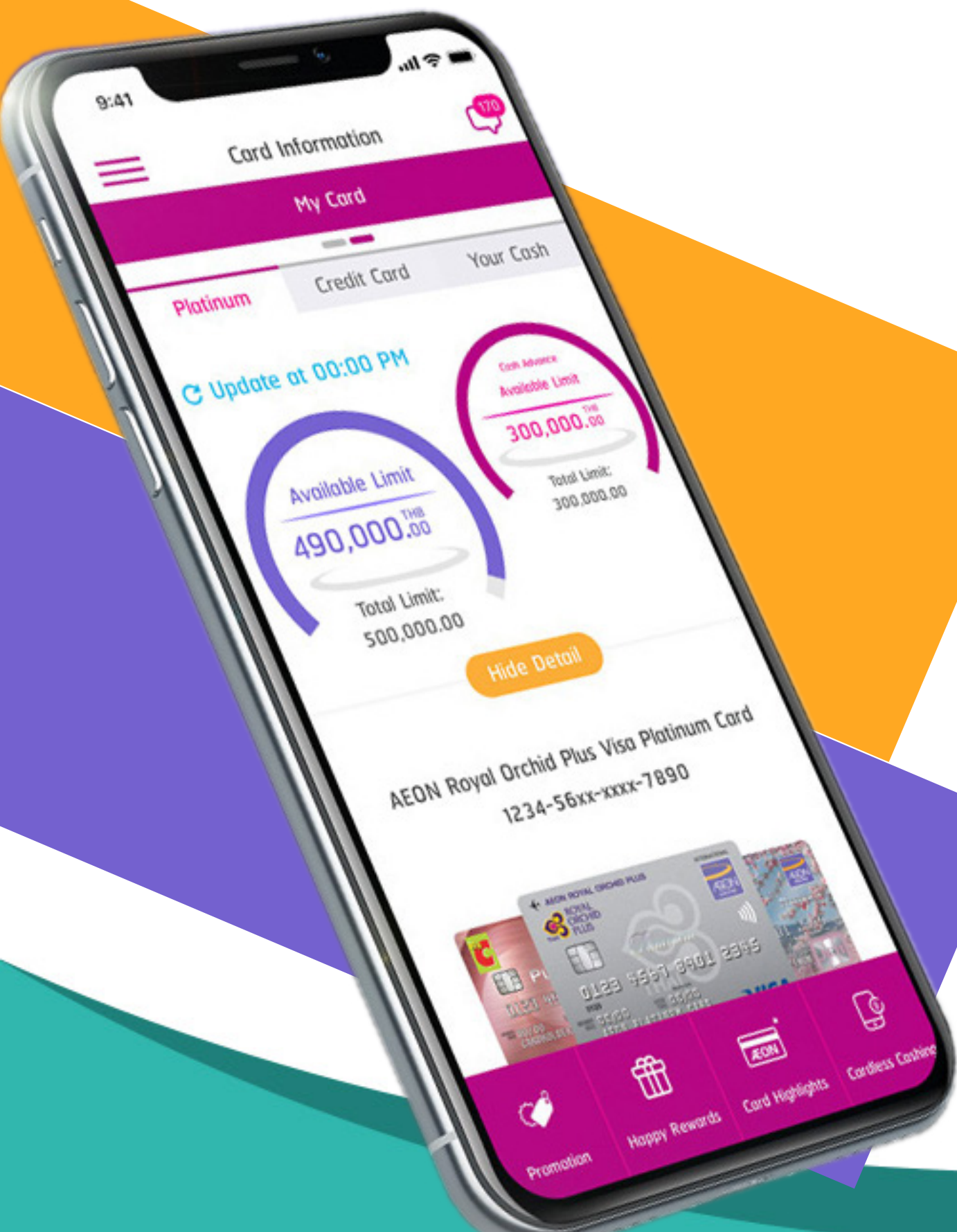
“ด้วยกระแสของเครื่องดื่มสุขภาพ กลุ่มน้ำวิตามินซีและ น้ำประเภทกัญชา ที่กำลังเป็นที่นิยมในขณะนี้ บริษัทจะใช้กำลังการผลิตส่วนที่เหลือ นำมาผลิตสร้างสินค้าใหม่ๆให้ตอบโจทย์ผู้บริโภคเพื่อทำการให้กับอิชิตันต่อไป” นายตัน กล่าว



AEONTS -บีเอสเอส โฮลดิ้งส์-HUMAN ตั้งบ.ร่วมทุน“ แรบบิท แคช ” รุกให้บริการสินเชื่อผ่านแพลตฟอร์มดิจิทัล

นายชัชวาลย์ โอโหมะเดชะ กรรมการผู้จัดการ บริษัท อีออน ธนสินทรัพย์ (ไทยแลนด์) จำกัด (มหาชน) AEONTSเปิดเผยว่า ในวันที่ 29 มีนาคม 2564 บริษัท อีออน ธนสินทรัพย์ (ไทยแลนด์) จำกัด (มหาชน) (“AEONTS”) ได้ลงนามในสัญญา

ร่วมทุน (Joint Venture Agreement) กับ บริษัทบีเอสเอส โฮลดิ้งส์ จำกัด (“BSSH”) และ บริษัท ฮิวแมนิก้า จำกัด (มหาชน) (“HUMAN”) (“สัญญาร่วมทุน”) เพื่อจัดตั้งบริษัทร่วมทุน ภายใต้ชื่อ “บริษัท แรบบิท แคช จำกัด” โดยมีรายละเอียดดังนี้



ทุนจดทะเบียน: 800,000,000 บาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญจำนวน 8,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท

โครงสร้างการถือหุ้น: BSSH ถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 77, AEONTS ถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 18 และ HUMAN ถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 5 ประเภทธุรกิจ เพื่อให้บริการสินเชื่อผ่านแพลตฟอร์มดิจิทัล (Digital Platform) ภายใต้แบรนด์ “Rabbit Cash” แหล่งที่มาของเงินทุน: เงินทุนหมุนเวียนของบริษัทฯ

การลงทุนและให้ความช่วยเหลือในอนาคต: ผู้ถือหุ้นแต่ละรายได้ตกลงในสัญญาร่วมทุนฯ ที่จะเพิ่มทุนและ/หรือให้เงินกู้ยืมจากผู้ถือหุ้น (Shareholder Loan) แก่บริษัทร่วมทุน ตามสัดส่วนการถือหุ้นของผู้ถือหุ้นแต่ละฝ่าย เป็นจำนวนรวมกันแล้วไม่เกิน 800,000,000 บาท

ทั้งนี้ การเข้าร่วมลงทุนดังกล่าวได้รับการอนุมัติจากที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 2/2564 ซึ่งจัดให้มีขึ้นเมื่อวันที่ 3 กุมภาพันธ์ 2564 โดยบริษัทฯ จะแจ้งความคืบหน้าเกี่ยวกับการจัดตั้งบริษัทร่วมทุนตามสัญญาร่วมทุนฯ ให้ทราบต่อไป



RT คาดผลงาน Q1/64 โตต่อเนื่อง หลังคว้งงานใหม่มูลค่า 688 ลบ. ดัน Backlogแตะ 4,240 ลบ. ทั้งปีตั้งเป้ารายได้โต 20%

RT เผยแนวโน้มไตรมาส 1/64 โตต่อเนื่องตามแผนคว้งงานใหม่ 13 โครงการ งานทางหลวง งานท่อร้อยสายไฟฟ้าใต้ดิน งานก่อสร้างอุโมงค์ส่งน้ำ งานก่อสร้างระบบระบายน้ำ มูลค่ารวม 688 ล้านบาท ดัน Backlogแตะ 4,240 ล้านบาท พร้อมเดินหน้าประมูลงานภาครัฐ-เอกชนต่อเนื่อง เชื่อทั้งปีทำนิวไฮต่อเนื่อง พร้อมตั้งเป้ารายได้ปี 64 โต 20%

นายชวลิต ถนอมถิ่น ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไรท์กั้นเน็ลลิ่ง จำกัด (มหาชน) หรือ RT ผู้เชี่ยวชาญพิเศษด้านวิศวกรรมโยธาและธรณีเทคนิค เปิดเผยว่า แนวโน้มการดำเนินธุรกิจไตรมาส 1/64 คาดว่าจะเติบโตต่อเนื่องตามแผนที่บริษัทวางไว้ เนื่องจากเตรียมรับรู้รายได้ส่วนที่เหลือจากโครงการก่อสร้างรถไฟฟ้าทางคู่ ช่วงมาบตาพาด-ชุมทางถนนจิระ, งานก่อสร้างประตูระบายน้ำศรีสองรัก จ.เลย, งานก่อสร้างอุโมงค์ส่งน้ำแม่แดง-แม่จัด จ.เชียงใหม่ สัญญาที่ 1, งาน Pipe Jacking รถไฟฟ้าสายสีเหลือง รวมทั้งงานที่เหลืออื่น ๆ

ขณะที่ล่าสุด บริษัทได้รับงานใหม่ 13 โครงการ มูลค่ารวมกว่า 688 ล้านบาท ส่งผลให้งานในมือรอรับรู้รายได้ (Backlog) เพิ่มขึ้นเป็น 4,240 ล้านบาท จาก ณ สิ้นปี 63 มี Backlog อยู่ที่ 3,552 ล้านบาท ซึ่งบริษัทสามารถทยอยรับรู้รายได้ในช่วงปี 64-65 ทั้งนี้งานดังกล่าว ประกอบด้วย

- 1) งานระบบระบายน้ำ กรมชลประทาน 1 โครงการ มูลค่า 280.4 ล้านบาท
- 2) งานท่อร้อยสายไฟฟ้าใต้ดิน (Pipe Jacking) 2 โครงการ มูลค่ารวม 146.3 ล้านบาท
- 3) งานป้องกันลาดชัน (Slope Protection) กรมทางหลวง 7 โครงการ มูลค่ารวม 135.3 ล้านบาท
- 4) งานก่อสร้างอุโมงค์ส่งน้ำ กรมชลประทาน 1 โครงการ มูลค่า 84.5 ล้านบาท
- 5) งานป้องกันลาดชันไหล่เขา (Slope Protection) กรมชลประทาน 1 โครงการ มูลค่า 26.5 ล้านบาท
- และ 6) งานก่อสร้างทาง-บำรุงถนน กรมทางหลวงชนบท 1 โครงการ มูลค่า 14.6 ล้านบาท

นายชวลิต กล่าวเพิ่มเติมว่า บริษัทฯ มองว่าปี 64 ธุรกิจมีโอกาสเติบโตสูง ด้วยปัจจัยสนับสนุนสำคัญจากการลงทุนของภาครัฐตามแผนพัฒนาเศรษฐกิจงานโครงสร้างพื้นฐานในหลายโครงการ อาทิ ระบบขนส่งทางราง งานถนน ระบบบริหารจัดการน้ำในประเทศ ซึ่งงานก่อสร้างเกี่ยวกับโครงสร้างพื้นฐานมีมูลค่างานสูงและเป็นงานที่มีการก่อสร้างต่อเนื่อง ต้องอาศัยความรู้ความสามารถจากบริษัทที่มีประสบการณ์และความชำนาญพิเศษ ซึ่งมีผู้รับเหมาจำนวนน้อยรายที่ดำเนินธุรกิจได้แบบ RT

โดยภาพรวมของปี 64 บริษัทตั้งเป้ารายได้ทำนิวไฮต่อเนื่องเติบโตไม่ต่ำกว่า 20% หรืออยู่ที่ 3,600 ล้านบาท และรักษาอัตรากำไรขั้นต้นไม่ต่ำกว่า 15-20% และแผนการดำเนินงานมุ่งเน้นกลยุทธ์เชิงรุกรับงาน

ในประเทศที่มีมาร์จินสูงและงานโครงสร้างพื้นฐานขนาดใหญ่ของประเทศ ซึ่งบริษัทพร้อมเดินหน้าเข้าประมูลงานทั้งภาครัฐและเอกชนอย่างต่อเนื่อง เช่น อุโมงค์รถไฟฟ้าทางคู่เด่นชัย เชียงราย เชียงของ, งานสายไฟลงใต้ดิน, งานป้องกันลาดชันไหล่ทาง, งานถนน ฯลฯ โดยบริษัทมีความพร้อมในการรับงานทั้งในด้านบุคลากรและเครื่องจักร - เครื่องมือที่สามารถรองรับงานได้ทันที ซึ่งทั้งปี 64 บริษัทคาดว่าจะมี Backlog เพิ่ม 7,000 ล้านบาท

ขณะที่งานต่างประเทศ โครงการก่อสร้างอุโมงค์ผันน้ำเขื่อนเดียนตรี ประเทศกัมพูชา (Diversion Tunnel, Duantri Dam, Cambodia) มูลค่า 196 ล้านบาท มีความคืบหน้าก่อสร้างแล้ว 32% คาดว่าจะส่งมอบงานได้เดือน ตุลาคม ปี 64 เพื่อรับรู้รายได้ส่วนที่เหลือ 128 ล้านบาท ขณะเดียวกัน หากสถานการณ์โควิด-19 คลี่คลาย สามารถเดินทางได้ปกติ บริษัทพร้อมเพิ่มโอกาสหางานใหม่ ๆ เพิ่มเติมในต่างประเทศ

ปัจจุบันสัดส่วน ณ สิ้นปี 63 รายได้แบ่งตามประเภทงาน ประกอบด้วย งานสร้างอุโมงค์ 60% งานสร้างเขื่อนและระบบชลประทาน 9% งานสร้างโรงไฟฟ้าพลังงานน้ำ 1% งานท่อร้อยสายไฟฟ้าใต้ดิน 12% และงานอื่น ๆ 18% อาทิ งานเจาะสำรวจ งานปรับปรุงฐานราก งาน Slope Protection งานถนน เป็นต้น และแบ่งเป็นสัดส่วนรายได้ในประเทศ 95.5% และต่างประเทศ 4.5%



PRAPAT รับอาหิสงค์ “สบต.” เปิดนำร่องต่างชาติฉีดวัคซีนโควิด-19 เที่ยวเมืองท่องเที่ยวหลักของไทย दनยอดขายดีขึ้น

นายวีระพงศ์ ลือสกุล ประธาน เจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท พีรพัฒน์ เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) หรือ PRAPAT

ผู้ผลิตและจำหน่ายน้ำยาซักกรีด น้ำยาทำความสะอาดและฆ่าเชื้อสำหรับภาคอุตสาหกรรม เปิดเผยว่า จากกรณีพื้นที่ประชุมศูนย์บริหารสถานการณ์เศรษฐกิจ หรือ สบต. เห็นชอบหลักการเปิดรับนักท่องเที่ยวต่างชาติที่ฉีดวัคซีนโควิด-19 ครบ 2 เข็มเข้าไทยโดยไม่ต้องกักตัว โดยเริ่มในวันที่ 1 กรกฎาคม 2564 พร้อมนำร่องที่จังหวัดภูเก็ตก่อน ภายใต้โมเดลภูเก็ตแซนด์บ็อกซ์ หลังจากนั้นเมื่อเที่ยวในภูเก็ตครบ 7 วันจะสามารถเดินทางออกนอกภูเก็ตได้ อย่างไรก็ตามในวันที่ 1 เมษายน 2564 จะเปิดให้นักท่องเที่ยวเข้าพื้นที่ท่องเที่ยวหลักอย่าง จังหวัดภูเก็ต, กระบี่, พังงา, สมุย, พัทยา และเชียงใหม่ ได้ก่อน แต่ให้กักตัวในโรงแรม 7 วันก่อนที่จะออกเที่ยวในจังหวัดนั้นๆ ได้ ขณะที่ในวันที่ 1 ตุลาคม 2564 จะขยายพื้นที่รับต่างชาติแบบไม่กักตัวไปยังพื้นที่อื่นๆ อย่าง กระบี่, พังงา, สมุย, พัทยา และเชียงใหม่ โดยใช้แอปพลิเคชันติดตามตัว

ทั้งนี้บริษัทฯ เชื่อว่าการเปิดรับนักท่องเที่ยวต่างชาติดังกล่าวเข้ามาท่องเที่ยวในประเทศ โดยเฉพาะจังหวัดท่องเที่ยวหลัก จะทำให้ภาพรวมเศรษฐกิจในประเทศปรับตัวดีขึ้น รวมถึงส่งผลดีให้กับบริษัทฯ ในแง่ยอดขายในจังหวัดนำร่องนั้นปรับตัวดีขึ้น โดยเฉพาะในจังหวัดภูเก็ต ซึ่งบริษัทมีศูนย์ธุรกิจใหญ่อยู่ ซึ่งคาดว่าจะมีคำสั่งซื้อเข้ามาในบริษัทรวมถึงบริษัทในเครือ อย่าง บริษัท ไทยสจ๊วต เซอร์วิสเชส จำกัด หรือ TSS ผู้เชี่ยวชาญธุรกิจให้เช่าและจัดจำหน่ายเครื่องล้างภาชนะ และบริษัท มิสเตอร์พูล จำกัด ผู้เชี่ยวชาญในการจำหน่ายและให้บริการติดตั้งเครื่องจักรอุปกรณ์สำหรับสระว่ายน้ำ เป็นต้น

"ปัจจุบันตลาดภูเก็ต ถือว่า มียอดขายใหญ่เป็นอันดับ 2 รองจากกรุงเทพฯ เป็นยอดขายที่มาจากธุรกิจซักกรีดในโรงแรม และกลุ่มครัว โดยบริษัทมีฐานลูกค้าที่เป็นกลุ่มโรงแรมจังหวัดภูเก็ตขนาด 3-4 ดาว กว่า 100 แห่ง และยังมีตลาดร้านอาหารอีกมากมายที่ใช้บริการเครื่องล้างจานบริษัทฯ ขณะนี้ก็เริ่มมีคำสั่งซื้อในกลุ่มครัวเข้ามาบ้างแล้ว" นายวีระพงศ์ กล่าว

นายวีระพงศ์ กล่าวอีกว่า สำหรับแผนการทำตลาดเพื่อรองรับการกลับมาของตลาดท่องเที่ยว ในครึ่งปีหลัง บริษัทฯ มีแผนที่จะนำโปรเจกต์ One Ton Laundry ธุรกิจให้บริการซักกรีดแบบครบวงจร ที่บริษัทฯ จะจัดหาอุปกรณ์ซักกรีดและผลิตภัณฑ์ด้านซักกรีดให้บริการแก่กลุ่มลูกค้าภาคธุรกิจด้านโรงแรมและรีสอร์ท ซึ่งขณะนี้มียอดคำสั่งซื้อและอยู่ระหว่างการพิจารณาร่วมทำโปรเจกต์ One Ton Laundry จำนวน 10 ราย โดยเชื่อว่าหลังจากที่รัฐบาลประกาศเปิดประเทศที่ชัดเจนคาดว่าจะมีลูกค้าจะตัดสินใจร่วมโปรเจกต์ One Ton Laundry มากขึ้น

สำหรับเป้าหมายรายได้ปีนี้ บริษัทฯ ยังวางเป้าหมายการอยู่ที่กว่า 900 ล้านบาท โดยผลของการเปิดบางพื้นที่ท่องเที่ยวประเทศไทยในครั้งนี้ เชื่อว่าจะทำให้บริษัทฯ มียอดขายเป็นไปตามเป้าหมายที่วางไว้



GCAP เปิดตัว “นิ่มซีเล้ง แคปปิตอล” พร้อมปรับโครงสร้างบริหาร ลุยสินเชื่อภาคขนส่งขยายฐานลูกค้า

GCAP ตั้งบริษัทร่วมทุน “นิ่มซีเล้ง แคปปิตอล” สำเร็จแล้ว พร้อมลุยสินเชื่อเช่าซื้อกลุ่มลูกค้าใหม่ โยก “สเปญ” ขึ้นแทน CEO บริษัทในกลุ่ม วางระบบสร้างฐานรองรับขยายกลุ่มลูกค้าในอนาคต เดินตามแผนต้นสายปลายใจนี้ ลุยธุรกิจเสริมความงาม ขณะที่บริษัทใหม่รุกสินเชื่อภาคขนส่ง คาดดีเดย์ปล่อยสินเชื่อได้ในช่วงเดือนมิถุนายนนี้ พร้อมทั้งแต่งตั้ง “อนุวัตร โกศล” นั่งเก้าอี้เอ็มดีคนใหม่

นายสเปญ จริ่งเข้าใจ กรรมการผู้จัดการ บริษัท จี แคปปิตอล จำกัด (มหาชน) หรือ GCAP กล่าวถึงความคืบหน้าการจัดตั้งบริษัทร่วมทุนเพื่อดำเนินธุรกิจสินเชื่อเช่าซื้อให้กับกลุ่ม “นิ่มซีเล้ง” โดยบริษัท นิ่มซอฟท์ จำกัด ปัจจุบันได้มีการจดทะเบียนจัดตั้งบริษัทร่วมทุนเป็นที่เรียบร้อยแล้วในชื่อ บริษัท นิ่มซีเล้ง แคปปิตอล จำกัด

ทั้งนี้ บริษัท นิ่มซีเล้ง แคปปิตอล จะให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อสำหรับภาคขนส่ง โดยเป็นการขยายฐานลูกค้าครั้งใหญ่ของบริษัท เป็นการต่อยอดในเรื่องการให้บริการทางด้านสินเชื่อเช่าซื้อที่บริษัทมีความชำนาญ มีประสบการณ์มากกว่า 16 ปี ซึ่งคาดว่าจะเริ่มปล่อยสินเชื่อได้ในช่วงเดือนมิถุนายนนี้

สำหรับเรื่องการลาออกของตัวเอง เพื่อไปดำรงตำแหน่งประธานเจ้าหน้าที่บริหาร (CEO) ของบริษัท สบายใจมันนี่ จำกัด และ บริษัท นิ่มซีเล้ง แคปปิตอล จำกัด ซึ่งถือว่าเป็นบริษัทที่ บริษัทจีแคปฯ ถือหุ้นเพื่อช่วยในการวางโครงสร้างของบริษัทฯ ให้สามารถดำเนินธุรกิจได้อย่างมีประสิทธิภาพ

ทั้งนี้ ในช่วงหลายปีที่ผ่านมา ที่เข้ามาบริหารบริษัทฯ ได้เข้ามาช่วยในเรื่องการนำเทคโนโลยี ระบบงาน รวมถึงวิธีการต่างๆ มาใช้สำหรับธุรกิจ ซึ่งทำให้เห็นว่าการขยายธุรกิจออกไปในหลายๆ ส่วนมากขึ้นกว่าในอดีต

นอกจากนี้ การปรับโครงสร้างในครั้งนี้ จะเป็นอีกก้าวสำคัญของบริษัทฯ จากอดีตที่เน้นการปล่อยสินเชื่อเฉพาะภาคการเกษตรภายใต้ชื่อของ “จีแคป” แต่หลังจากนี้กลุ่มธุรกิจ ภาคอุตสาหกรรมจะเปิดกว้างมากขึ้น ทั้งในเรื่องการปล่อยสินเชื่อด้านความงามของ “สบายใจมันนี่” รวมถึงการให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อภาคขนส่งของ “นิ่มซีเล้ง แคปปิตอล” ซึ่งเป็นการขยายฐานลูกค้าครั้งใหญ่ของบริษัท

“เกือบ 5 ปีที่ผ่านมา ในการเข้ามาดำรงตำแหน่งกรรมการผู้จัดการของ GCAP ได้เพิ่มธุรกิจอีกหลากหลายเพื่อให้สอดคล้องกับความต้องการทางด้านสินเชื่อที่เกิดขึ้น รวมถึงการนำเทคโนโลยีเข้ามาช่วยในการเพิ่มประสิทธิภาพในด้านต่างๆ โดยหลังจากนี้ “สบายใจมันนี่” จะเน้นการปล่อยสินเชื่อสำหรับกลุ่มเสริมความงาม ขณะที่ “นิ่มซีเล้ง แคปปิตอล” จะให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อภาคขนส่ง” นายสเปญ กล่าว

อย่างไรก็ตาม ผลดีกับบริษัทฯ ที่เกิดขึ้น คือ การเพิ่มของฐานลูกค้าในหลากหลายกลุ่ม ซึ่งจะช่วยให้การให้บริการทางด้านสินเชื่อของบริษัทฯ ทำได้หลากหลายมากขึ้น ครอบคลุมมากขึ้น และจะเป็นประโยชน์

ในเรื่องของการเก็บฐานข้อมูลเพื่อใช้ในการให้บริการในด้านอื่นๆ ที่จะตอบสนองการให้บริการทางด้านสินเชื่ออย่างครบวงจรในอนาคตได้

พร้อมกันนี้ คณะกรรมการบริษัทฯ ได้แต่งตั้ง นายอนุวัตร โกศล ดำรงตำแหน่งกรรมการผู้จัดการ GCAP ต่อจากตนเอง โดยนายอนุวัตร ถือว่าเป็นผู้มีประสบการณ์ทางด้านการบริหารมาอย่างยาวนาน เคยดำรงตำแหน่งกรรมการผู้จัดการ บริษัท บริหารและการพัฒนาเพื่อการบริหารอนุรักษ์สิ่งแวดล้อม จำกัด (มหาชน), กรรมการผู้จัดการ บริษัทเงินทุน จี ซี เอ็น จำกัด (มหาชน), ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการ บริษัทเงินทุนหลักทรัพย์ จีเอฟ จำกัด (มหาชน) และอีกหลายแห่ง

ทั้งนี้ นายอนุวัตร จบการศึกษาด้านบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัย (MBA) สาขาการเงินการธนาคาร จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย และผ่านการอบรมในหลักสูตร General Manager Program (GMP) Cornell University & Nanyang Technological University, หลักสูตรการบริหารจัดการคน (People Management)

ด้วยประสบการณ์ทางด้านการบริหาร รวมถึงความรู้ความสามารถในเรื่องของธุรกิจเงินทุน ธุรกิจสินเชื่อ จะเข้ามาช่วยในการเพิ่มประสิทธิภาพในการขยายธุรกิจของบริษัทฯ ในสถานการณ์ที่มีการเปลี่ยนแปลงได้อย่างดี



DEMCO ลั่นปี 64 เข้าโหมดการเติบโตรอบใหม่ หลังตุนงานในมือแน่นกว่า 3.4 พันลบ. อาหิสงส์รัฐ-เอกชน เร่งขยายการลงทุน

DEMCO ส่งสัญญาณแนวโน้มผลการดำเนินงานปี 64 เข้าสู่โหมดการเติบโตรอบใหม่ หลังสถานการณ์โควิด-19 คลี่คลายภาครัฐ-เอกชน ลุยเปิดประมูลงานใหม่เพิ่มดันงานในมือพุ่ง ล่าสุดตุน Backlog กว่า 3.4 พันล้านบาท พร้อมยื่นประมูลงานใหม่ต่อเนื่อง แคมยังมีลุ้นคว้งงานภาคเอกชนเพิ่ม จากโปรเจกต์โซลาร์ฟาร์มภาครัฐ

นายพงษ์ศักดิ์ ศิริคุปต์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เด็มโก้ จำกัด (มหาชน) (DEMCO) เปิด

เผยว่า แนวโน้มผลการดำเนินงานของบริษัทในปีนี้จะคาดว่าจะเข้าสู่การเติบโตรอบใหม่ หลังจากปีที่ผ่านมาได้รับผลกระทบจากสถานการณ์การแพร่ระบาดไวรัสโควิด-19 ทำให้การส่งมอบงานมีความล่าช้าอย่างไรก็ตาม ปีนี้คาดว่าจะสามารถส่งมอบงานได้ตามแผน โดยปัจจุบันมีงานในมือรอรับรู้อยู่ได้กว่า 3.4 พันล้านบาท เชื่อว่าหลังสถานการณ์โควิด-19 เริ่มคลี่คลาย

การลงทุนของภาครัฐ และเอกชน จะเริ่มเปิดประมูลงานเพิ่มขึ้น โดยเฉพาะในส่วนของการรับเหมาฯ ยังคงเน้นรับงานภาครัฐ ทั้งการไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย (กฟผ.) การไฟฟ้านครหลวง (กฟน.) และการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (กฟภ.) ซึ่งมีงานที่จะเปิดให้ประมูลอีกมูลค่ากว่า 1-2 หมื่นล้านบาท

นอกจากนี้ ยังมีงานประเภทที่เกี่ยวข้องกับการวางระบบไฟเบอร์ออฟติกของบริษัทเอกชน ที่จะมีการลงทุนในปี 2564 ซึ่งจะช่วยให้ผลกักดันธุรกิจเติบโตอย่างแข็งแกร่งและมั่นคงในอนาคต

ขณะเดียวกันบริษัทยังมีโอกาสได้รับงานก่อสร้างเพิ่มจากบริษัทเอกชนที่สนใจเข้าร่วมโครงการโซลาร์ฟาร์ม จากหน่วยงานภาครัฐ ซึ่งในเฟสแรกจะนำร่อง 300 เมกะวัตต์ โดยเปิดโอกาสให้หน่วยงานภาคเอกชนขอรับใบอนุญาต PPA ภายในปีนี้

"มั่นใจว่าแนวโน้มผลการดำเนินงานในปีนี้จะเติบโตกว่าปีที่ผ่านมา จากงานในมือที่มี และมีโอกาสคว้งงานใหม่เพิ่มเติม รวมไปถึงการควบคุมต้นทุนค่าใช้จ่ายได้อย่างมีประสิทธิภาพ ถือเป็นอีกปัจจัยหนุนที่สำคัญ ที่ทำให้รายได้และกำไรกลับมาเติบโตอย่างมั่นคง "นายพงษ์ศักดิ์ กล่าวในที่สุด

อึ้ง ผลการดำเนินงานของบริษัทในปี 2563 มีรายได้รวม 2,497.12 ล้านบาท ลดลง 15.1% เทียบปี 2562 มีรายได้รวม 2,937.98 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 55.20 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 57.89% เมื่อเทียบกับปี 2562 มีกำไรสุทธิ 34.96 ล้านบาท สาเหตุมาจากการลดลงของค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร ขณะที่อัตรากำไรสุทธิเพิ่มขึ้นจาก 1.19% เป็น 2.21%

พีที



สั่งเลย!!

พีที น้ำมันสดใหม่

เติมถัง



"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)



ก.ล.ต. พร้อมผลักดันการให้บริการในรูปแบบอิเล็กทรอนิกส์ (digital services) เต็มรูปแบบ มุ่งสู่ตลาดทุนดิจิทัล

ก.ล.ต. มีแนวคิดจะพัฒนาการให้บริการของผู้ประกอบการในตลาดทุนเป็นในรูปแบบอิเล็กทรอนิกส์ (digital services) อย่างครบวงจร ให้สอดคล้องกับยุทธศาสตร์ชาติและแผนพัฒนาดิจิทัลเพื่อเศรษฐกิจและสังคม เพื่ออำนวยความสะดวกให้กับทุกภาคส่วน และพัฒนาบริการให้ตอบโจทย์ผู้เกี่ยวข้องได้อย่างเหมาะสม พร้อมปักธงให้บริการอิเล็กทรอนิกส์ครบวงจร โดยเริ่มโครงการรับและออกหนังสืออิเล็กทรอนิกส์ 100% ตั้งแต่ไตรมาส 3 ปี 2564

สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) จัดให้มีการรับฟังความคิดเห็นจากภาคธุรกิจในตลาดทุนเกี่ยวกับทิศทางการพัฒนา digital services โดยมีตัวแทนจากหน่วยงานเอกชนในตลาดเงินและตลาดทุน รวมถึงหน่วยงานจากภาครัฐที่เกี่ยวข้องเข้าร่วมรับฟัง เพื่อนำข้อคิดเห็นและข้อเสนอแนะไปพัฒนา การให้บริการดังกล่าวอย่างเป็นรูปธรรมต่อไป พร้อมกันนี้ นายจินตพันธุ์ ทังสุบุตร ผู้อำนวยการกองพัฒนากฎหมาย สำนักงานคณะกรรมการกฤษฎีกาได้ให้เกียรติร่วมบรรยาย ในหัวข้อ "ร่างพระราชบัญญัติการปฏิบัติราชการทางอิเล็กทรอนิกส์ พ.ศ." เพื่อให้ภาคธุรกิจเข้าใจทิศทางและนโยบายในการนำวิธีการทางอิเล็กทรอนิกส์มาใช้เพื่อประโยชน์ในการบริหารราชการของภาครัฐและเพื่ออำนวยความสะดวกให้แก่ประชาชนอีกด้วย เมื่อวันที่ 26 มีนาคม 2564 ณ โรงแรมคาร์ลตัน โฮเทล แบงคอก สุขุมวิท

นางสาวรื่นวดี สุวรรณมงคล เลขาธิการ ก.ล.ต. กล่าวว่า "ก.ล.ต. ตระหนักดีว่า เทคโนโลยีเข้ามามีบทบาท

สำคัญกับทุกภาคส่วน โดยเฉพาะอย่างยิ่งกับการดำเนินชีวิตของประชาชน และยังเป็นการสร้างโอกาสทางธุรกิจให้กับภาคเอกชน ก.ล.ต. จึงมีแผนพัฒนาบริการในรูปแบบอิเล็กทรอนิกส์เพื่อให้บริการกับทุกภาคส่วนอย่างครบวงจรซึ่งจะช่วยให้ประชาชนได้รับบริการที่สะดวกและเหมาะสมมากยิ่งขึ้น และช่วยลดต้นทุนของกระบวนการดำเนินงาน และการให้บริการของภาคธุรกิจในตลาดทุนให้เท่าทันการเปลี่ยนแปลงทางเทคโนโลยีตามแนวทาง Regulatory Guillotine* เพื่อผลักดันให้เกิดตลาดทุนดิจิทัลอย่างแท้จริง รวมทั้งยังต้องคำนึงถึงความปลอดภัยทางไซเบอร์ และการคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคลด้วย โดย ก.ล.ต. จะนำข้อเสนอแนะจากผู้เข้าร่วมงานไปพัฒนาต่อยอดให้เกิดประโยชน์อย่างเป็นรูปธรรมในอนาคตต่อไป"

ทั้งนี้ ผู้แทนจากภาคธุรกิจที่เข้าร่วมรับฟังความคิดเห็นครั้งนี้ ประกอบด้วย สมาคมธุรกิจตลาดทุนไทย สมาคมบริษัทหลักทรัพย์ไทย สมาคมบริษัทจัดการลงทุนสมาคมบริษัทจดทะเบียนไทย สมาคมตลาดตราสารหนี้ไทย สมาคมธนาคารไทย สมาคมธนาคารนานาชาติ สมาคมประกันชีวิตไทย สมาคมดิจิทัลเพื่อเศรษฐกิจและสังคมแห่งประเทศไทย ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย สภาวิชาชีพบัญชี ในพระบรมราชูปถัมภ์ สถาบันจัดอันดับความน่าเชื่อถือและผู้แทนจากบริษัทหลักทรัพย์นายหน้าซื้อขายหน่วยลงทุน รวมทั้งหน่วยงานภาครัฐ ได้แก่ สำนักงานคณะกรรมการกฤษฎีกา สำนักงานคณะกรรมการพัฒนาระบบราชการ สำนักงานพัฒนาธุรกรรมทางอิเล็กทรอนิกส์ และสำนักงานพัฒนารัฐบาลดิจิทัล (องค์การมหาชน) มาร่วมแลกเปลี่ยนความคิดเห็น



บล.ธนาชาติ รุกพัฒนาผลิตภัณฑ์ ZEAL การลงทุนรูปแบบใหม่ต่อเนื่อง

ออกแผนการลงทุนใหม่ Target - Income Plan

ให้ผลตอบแทนก้าวได้ไกลกว่า ในรูปแบบเงินคืน 0.30% ทุกเดือน

ZEAL โดยหลักทรัพย์ธนาชาติ บริการวางแผนการลงทุนที่เพิ่มโอกาสการลงทุนให้ได้ผลตอบแทนเป็นบวก ด้วยกลยุทธ์ Absolute Return รุกพัฒนาผลิตภัณฑ์ต่อเนื่อง ออกแผนการลงทุนใหม่ ZEAL Target - Income เพื่อให้ผลตอบแทนของผู้ลงทุนก้าวได้ไกลกว่าในทุกเดือน ในรูปแบบเงินคืน 0.30% ทุกเดือน และตั้งเป้าผลตอบแทนสูงสุด 10% ต่อปี หลังจากที่ได้พิสูจน์ความแข็งแกร่งด้วยผลตอบแทน +17% ภายในสองเดือนครึ่งแรกของปีนี้ และ +17.70% ในปี 2020

นายอดิศักดิ์ ผู้พิพัฒน์หิรัญกุล ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการ บริษัทหลักทรัพย์ ธนาชาติ จำกัด (มหาชน)

เปิดเผยว่าหลังจากที่ ZEAL ได้พิสูจน์ความแข็งแกร่งด้วยแผนการลงทุนที่ให้ผลตอบแทน +17.7% ตลอดปี 2020 และ +17% ภายในสองเดือนครึ่งของปี 2021 เราจะไม่หยุดที่จะพัฒนาผลิตภัณฑ์ทางการเงินนี้ เพื่อให้ผลตอบแทนของผู้ลงทุนก้าวไปได้ไกลกว่า และเหมาะสมกับสไตล์การลงทุนที่หลากหลาย บล.ธนาชาติ จึงออกแบบแผนการลงทุนใหม่ ZEAL Target - Income ที่ยังคงเพิ่มผลตอบแทนบวกด้วย Absolute Return Strategy โดยแผนการลงทุนนี้ใช้กลยุทธ์ลงทุนเติบโตแบบ Bottom-Up ที่ให้ผลตอบแทนรายเดือน ในรูปแบบเงินคืน 0.30% ในทุกเดือน โดยเป้าหมายผลตอบแทนที่คาดหวังสูงสุดของแผนนี้คือ 10% ต่อปี รูปแบบการลงทุนในแผนนี้จะเลือกลงทุนในบริษัทที่มีการเติบโตสูง อยู่ในวัฏจักรขาขึ้นของธุรกิจ ด้วยการวิเคราะห์อย่างละเอียดด้วยข้อมูลจากแต่ละบริษัท

โดย ZEAL ใช้ทีมงานฝีมือดีจากทีมวิเคราะห์

ชั้นยอด ที่มุ่งลงทุนในการสร้างผลตอบแทนให้เป็นบวกในทุกสภาวะตลาด หรือ Absolute Return Strategy โดยไม่อิงกับทิศทางตลาดว่าจะขึ้นหรือลง ทุกๆ แผนการลงทุนของ ZEAL ใช้กลยุทธ์นี้ ซึ่งจะแตกต่างจาก Relative Return Strategy ที่อ้างอิงผลตอบแทนกับดัชนีตลาด และ ZEAL มี Flexibility ในการวางแผนการลงทุนได้หลากหลายและแตกต่างจากกองทุนทั่วไปในปีที่ผ่านมา

"เราเข้าใจนักลงทุนดีว่าลงทุนแล้วต่างก็คาดหวังผลตอบแทนเสมอ แต่ด้วยภารกิจในชีวิตประจำวันที่ทำให้นักลงทุนอาจไม่มีเวลาศึกษาหรือรับคำปรึกษาจากผู้แนะนำการลงทุนที่เพียงพอ อีกทั้งภาวะตลาดมีความผันผวนมาก แต่การลงทุนจำเป็นต้องได้รับการดูแลวิเคราะห์ และการตัดสินใจอย่างใกล้ชิดและทันทั่วทั้งปี บล.ธนาชาติ จึงออกแบบและพัฒนา ZEAL ที่มุ่งมั่นจะพาเงินของนักลงทุนไปไกล

กว่าด้วยบริการการลงทุนรูปแบบใหม่ขึ้นมา เพื่อเป็นทางเลือกแก่ผู้ลงทุนให้มีชีวิตการลงทุนที่ดีขึ้น โดยใช้ความเชี่ยวชาญของทีมงานที่มีประสบการณ์มานานกว่า 25 ปี ทำหน้าที่ดูแล"

"เราคาดว่าแผนจัดสรรการลงทุนใหม่ หรือ ZEAL - Target Income ที่ออกมาในปีนี้จะสามารถตอบโจทย์ความต้องการของนักลงทุนที่ไม่เพียงอยากให้พอร์ตลงทุนเติบโตอย่างยั่งยืน แต่ยังตอบโจทย์นักลงทุนที่ต้องการรับกระแสเงินสด กลับมาจากการลงทุนทุกๆ เดือนเหมือนเงินปันผลอีกด้วย"นายอดิศักดิ์ กล่าว

นักลงทุนที่สนใจ ZEAL Target - Income สามารถติดต่อเพื่อรับทราบผลิตภัณฑ์ ความเสี่ยง และเงื่อนไขการลงทุนได้ที่ 02-779-9000 หรือ https://www.thanachartsec.com/static/images/zeal/zeal_income.html



CGS มองกรณีเรือขวางคลองสุเอซ

กระทบระยะสั้นๆ

สำหรับกรณีเรือขวางคลองสุเอซ เราให้น้ำหนักผลกระทบเพียงระยะสั้นเท่านั้นเนื่องจากเชื่อว่าท้ายที่สุดจะสามารถหาทางแก้ไขได้ ทั้งนี้แม้จะมีผลเพียงระยะสั้นแต่ผลกระทบที่เราประเมินคือจะส่งผลกระทบต่อธุรกิจที่ส่งออกไปยัง EU เนื่องจากเส้นทางดังกล่าวถือเป็นเส้นทางเดินเรือสำคัญในการขนส่งสินค้าจากเอเชียไปยังยุโรป มอง ASIAN HANA KCE TU รับผลกระทบจากการที่มีรายได้ส่งไปยุโรป ส่วนได้ประโยชน์ได้แก่ (1) กลุ่มน้ำมัน (PTTEP) เนื่องจากทำให้อุปทานหายไป โดยคลองสุเอซเป็นช่องทางสำคัญในการขนส่งน้ำมันคิดเป็นสัดส่วน 10% ของการค้าทั้งโลก (2) กลุ่มเดินเรือ (PSL TTA) ปริมาณเรือที่ค้างในทะเลจะเป็นปัจจัยทำให้ Supply สะดุดช่วงสั้นหนุนค่าระวางเรือวิ่งสูงขึ้น

สำหรับความคืบหน้าเรื่องการรับนักท่องเที่ยวต่างชาติปรากฏว่าในสัปดาห์ก่อนที่ประชุม ศบค. ได้อนุมัติเปิดรับนักท่องเที่ยวต่างชาติในาร่องที่ภูเก็ตก่อนจังหวัดแรก โดยผู้ใดก็ตามที่ได้รับ Vaccine แล้วสามารถเข้ามาท่องเที่ยวที่ภูเก็ตได้แบบไม่ต้องมีการกักตัวใดๆ เริ่มตั้งแต่ 1 ก.ค. ส่วนจังหวัดอื่นๆทางภาครัฐจะนำไปพิจารณาในระยะถัดไป สำหรับหุ้นมอง (AOT CENTEL CPALL CPN ERW MINT SPA) รับผลบวกเนื่องจากประกอบธุรกิจในภูเก็ต อย่างไรก็ตามให้น้ำหนักเพียง Sentiment เท่านั้นเพราะผลบวกต่อกำไรยังจำกัดและไม่แน่เก็งกำไรจากประเด็นดังกล่าวด้วยราคากลุ่มท่องเที่ยวที่ฟื้นมาจาก Lock Down ครั้งแรกราว 71% มองระดับราคาปัจจุบันสะท้อนไปแล้ว

สำหรับแนวโน้ม SET INDEX สัปดาห์นี้แนะนำบริเวณ 1585 หากผ่านได้พร้อมกับสามารถยืนได้มีโอกาสที่ในระยะถัดไปจะปรับตัวขึ้นต่อ ทั้งนี้ปัจจัยที่จะส่งผลต่อดัชนีในสัปดาห์นี้ (1) การประชุม OPEC+ ในวันที่ 1 เม.ย. หากที่ประชุมตัดสินใจคงกำลังการผลิตที่ระดับเดิมมองไม่มี

ผลใดๆ แต่หากปรับเพิ่มกำลังผลิตมีโอกาสที่ราคาน้ำมันจะเริ่มมี Upside จำกัดหรือย่อตัว แต่หากลดกำลังการผลิตมองราคาปรับตัวขึ้นต่อ (2) Joe Biden มีกำหนดแถลงรายละเอียดลงทุนครั้งใหญ่ 3 ล้านล้าน \$ ในวันพุธด้วยเม็ดเงินค่อนข้างใหญ่จึงต้องติดตามว่านโยบายที่เคยกล่าวไว้อย่างการขึ้นปรับขึ้นภาษีนิติบุคคลจะนำมาใช้เพื่อเป็นการลงทุนครั้งนี้หรือไม่ หากเริ่มกล่าวถึงการขึ้นภาษีมีโอกาสที่ตลาดหุ้นสหรัฐจะถูกเทขายจาก EPS ที่มีโอกาสถูกปรับลง แต่เม็ดเงินมีโอกาสไหลมายังตลาดหุ้นเอเชียรวมถึงไทยด้วยระดับ Valuation ที่ถูกกว่าและ EPS ไม่ได้รับผลกระทบเหมือนสหรัฐ ปัจจุบัน Dow Jones ซื้อขายราว 21.4x Forward PE 21 ต่างกับ MSCI EM ที่ซื้อขายเพียง 15.5x Forward PE 21 ส่วน SET อยู่ที่ 20.2x Forward PE 21 ดังนั้นหากเป็นไปตามคาดหมายก็มีโอกาสที่จะผ่าน 1585 ไปได้ในสัปดาห์นี้ กลยุทธ์การลงทุนแนะนำผ่าน 1585 แล้วใช้จังหวะ Follow Buy เน้นหุ้นใหญ่ อาทิ ธนาคาร (BBL KBANK SCB) ค้าปลีก (BJC

CPALL CRC) ปิโตรเคมี (PTTGC IVL) ส่วนระหว่างรอ 2 ปัจจัยข้างต้นเน้นหุ้นหุ้นกลาง - เล็ก (ICHI JWD MAJOR PSL PTG RS TACC)

PTG (ซื้อ / ราคาเป้าหมาย 23 บาท) มองบริษัทกลับมามีความน่าสนใจอีกครั้งด้วยการที่เดือนเม.ย. มีวันหยุดยาวถึง 2 ครั้งเชื่อว่าจะเกิดการเดินทางท่องเที่ยวต่างจังหวัดหนุนอุปสงค์การใช้น้ำมันมากกว่าปกติ (บวกต่อบริษัท) ส่วนด้านพื้นฐานกำไรยังแข็งแกร่งหนุนจากการตลาด QTD อยู่ที่ 2.1 บาท / ลิตร เทียบ 1Q20 ที่ 2.02 บาท / ลิตร

TACC (ซื้อ / ราคาเป้าหมาย 9.1 บาท) ได้ประโยชน์จากปัจจัยฤดูกาลตามอากาศที่ร้อน ส่วนพื้นฐานยังแข็งแกร่งเติบโตต่อเนื่องตามกลุ่ม CP เราเล็งเห็น Upside จากนี้ 2 ปัจจัยด้วยกันได้แก่ (1) Lotus (2) การขยาย CPALL ไปยังกัมพูชาและลาว

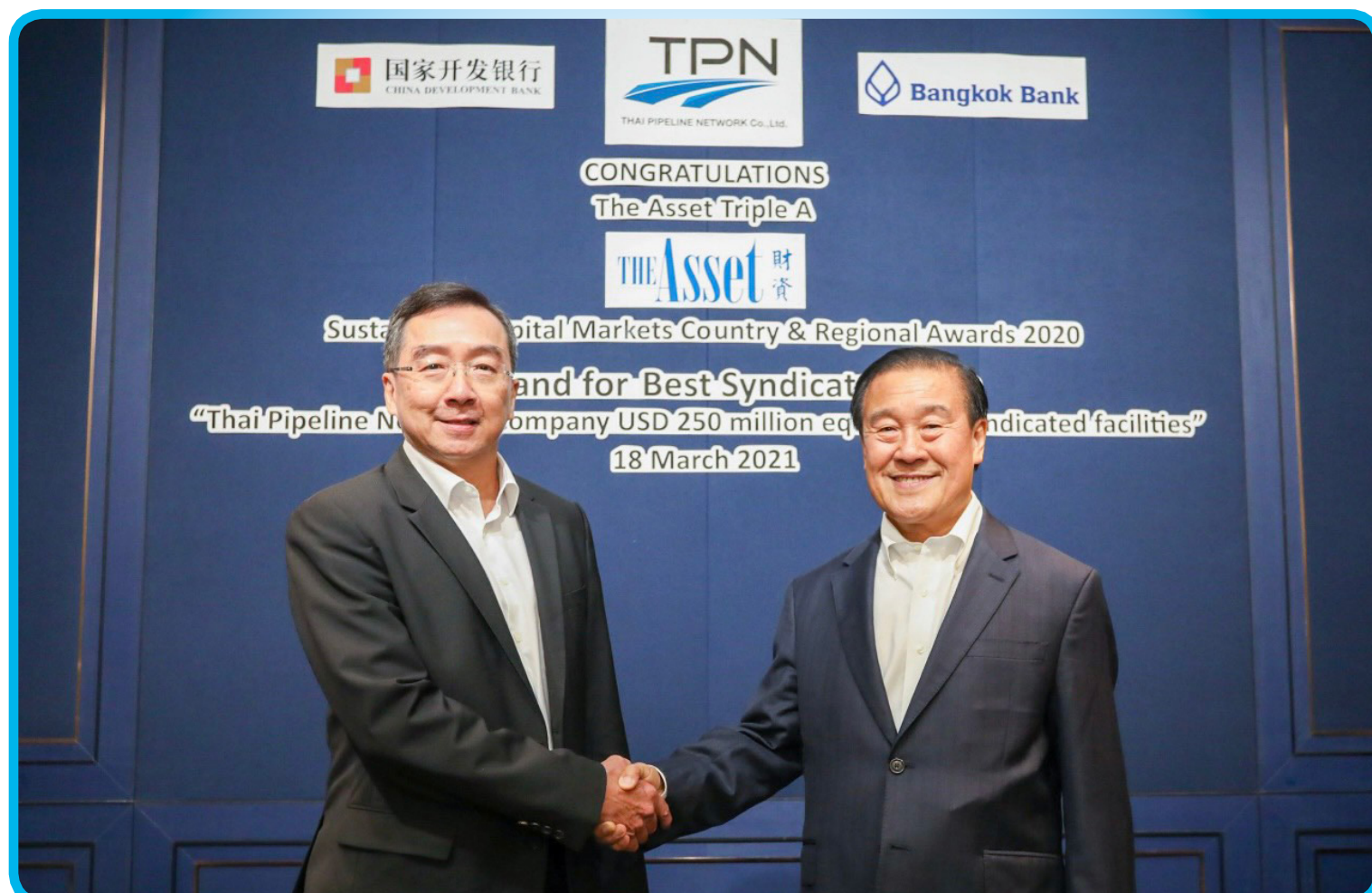


COUNTRY GROUP SECURITIES



อินไซด์ Business

**TPN ร่วมยินดี BBL รับรางวัล
"Best Syndicated Loan for Thai
Pipeline Network Company"**



**UAC พบนักลงทุน
งาน Opportunity Day**



**กรุงไทยรักชุมชน เดินหน้าขับเคลื่อน
Digital Lifestyle ในงานมะม่วง
และของดีเมืองแปดริ้ว**



**"TPIPP ทำ MOU ลงทุนโครงการ
พลังงานทดแทน 1,800 MW
ร่วมกับ China Overseas Investment"**





สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	5,506.25	7.72	4,834.12	6.78	672.12	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	7,778.08	10.91	8,064.05	11.31	-285.97	-
นักลงทุนต่างประเทศ	25,009.19	35.07	23,400.22	32.82	1,608.97	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	33,014.86	46.30	35,009.98	49.10	-1,995.13	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 29 มี.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	153,423.24	7.97	148,761.34	7.73	4,661.90	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	205,229.92	10.66	202,285.92	10.51	2,944.00	-
นักลงทุนต่างประเทศ	684,729.86	35.57	686,722.06	35.67	-1,992.20	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	881,807.98	45.80	887,421.68	46.10	-5,613.69	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 29 มี.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	424,273.59	7.67	449,680.89	8.13	-25,407.29	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	582,082.66	10.52	577,637.39	10.44	4,445.27	-
นักลงทุนต่างประเทศ	1,968,876.77	35.59	2,000,469.99	36.16	-31,593.22	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	2,557,129.64	46.22	2,504,574.41	45.27	52,555.24	-



Market for Alternative Investment

สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	49.81	1.05	14.26	0.30	35.55	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	9.44	0.20	9.90	0.21	-0.47	-
นักลงทุนต่างประเทศ	364.88	7.67	232.91	4.90	131.97	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	4,331.86	91.08	4,498.91	94.59	-167.05	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 29 มี.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	1,031.87	1.11	760.47	0.82	271.40	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	73.27	0.08	70.21	0.08	3.06	-
นักลงทุนต่างประเทศ	5,897.06	6.36	6,072.98	6.55	-175.92	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	85,743.26	92.45	85,841.79	92.56	-98.53	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 29 มี.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	2,433.88	1.26	2,223.10	1.15	210.78	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	177.15	0.09	180.91	0.09	-3.77	-
นักลงทุนต่างประเทศ	11,547.45	5.97	11,406.05	5.90	141.39	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	179,302.53	92.68	179,650.94	92.86	-348.41	-



สิบอันดับหลักทรัพย์

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	%เปลี่ยนแปลง	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท)
SET	1,583.89	+9.03	+0.57	1,592.47	1,580.90	27,796,235	71,308.38
SET50	967.69	+4.03	+0.42	975.11	966.74	1,323,729	30,044.85
SET100	2,198.00	+10.58	+0.48	2,213.75	2,196.07	3,234,739	46,843.52
sSET	881.40	+11.05	+1.27	882.81	875.18	1,551,412	6,964.38
SETCLMV	1,027.04	+3.74	+0.37	1,033.14	1,026.43	1,097,671	20,503.06
SETHD	1,143.25	+5.77	+0.51	1,150.35	1,140.17	510,781	12,844.33
SETTHSI	990.57	+3.89	+0.39	998.23	990.07	1,705,625	30,559.72
SETWB	980.68	+8.46	+0.87	986.89	975.41	532,462	11,603.82
mai	456.93	+6.98	+1.55	458.45	451.90	3,338,910	4,755.98

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	มูลค่า AOM ('000 บาท)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
BANPU	2,546,945.93	13.10	+0.70 (+5.65%)
CPALL	2,240,993.15	69.00	+1.25 (+1.85%)
PTT	2,024,279.65	40.75	+0.50 (+1.24%)
ACE	2,019,185.86	4.08	- (-)
SCC	1,630,742.40	398.00	+3.00 (+0.76%)
OR	1,386,132.50	32.75	- (-)
BTS	1,340,748.76	9.75	+0.30 (+3.17%)
AEONTS	1,265,996.50	225.00	+14.00 (+6.64%)
VGI	1,098,537.12	7.40	+0.50 (+7.25%)
PTTGC	1,097,027.20	63.50	+0.50 (+0.79%)

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
AQ <C>	989,795,900	0.01	-0.01 (-50.00%)
ACE	487,008,600	4.08	- (-)
7UP	330,811,100	0.89	+0.01 (+1.14%)
TRITN	306,910,400	0.31	- (-)
TMB	264,962,900	1.21	- (-)
SUPER	254,493,500	1.01	+0.01 (+1.00%)
SKE	212,072,900	1.14	+0.12 (+11.76%)
BANPU	196,958,600	13.10	+0.70 (+5.65%)
VGI	152,066,200	7.40	+0.50 (+7.25%)
EE	147,744,000	0.74	+0.06 (+8.82%)

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
CSP	7,384,700	1.65	+0.38 (+29.92%)
TNPC	5,730,400	1.53	+0.35 (+29.66%)
MNIT	118,700	1.86	+0.31 (+20.00%)
SAMART	40,953,900	7.90	+1.25 (+18.80%)
SKE	212,072,900	1.14	+0.12 (+11.76%)
GRAMMY	7,095,100	14.40	+1.40 (+10.77%)
UTP	25,777,400	19.70	+1.90 (+10.67%)
SIAM	4,387,000	2.04	+0.19 (+10.27%)
ECL	91,634,500	1.73	+0.16 (+10.19%)
TVI	501,000	5.05	+0.45 (+9.78%)

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
AQ <C>	989,795,900	0.01	-0.01 (-50.00%)
UPF <XD>	133,800	76.25	-15.00 (-16.44%)
MATI	86,400	6.40	-0.75 (-10.49%)
SABUY	45,495,400	4.60	-0.38 (-7.63%)
SAWANG	100	9.50	-0.70 (-6.86%)
JUTHA <C>	7,110,500	1.20	-0.08 (-6.25%)
NEP <C>	461,500	0.40	-0.02 (-4.76%)
SBPF	22,000	2.60	-0.12 (-4.41%)
TPP	500	16.30	-0.70 (-4.12%)
EMC	54,237,700	0.25	-0.01 (-3.85%)

HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOONINSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 , E-mail: reporter@hooninside.com