

HOONINSIDE

SVT

วางแผนหารายได้ปี 65

โต 25%



SUN VENDING
TECHNOLOGY



ที่ปรึกษา

ชาลทอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร

ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

หัวหน้าข่าว

อนุกา ศิริรวง

กองบรรณาธิการ

นวพร เชื้อเมืองพาน
สิริวัฒนา กลางประพันธ์

กราฟิก

วิจิตพล นาคสุข
ศิริไล สออบใหม่
ศักดาวิธ จันทร์เทพ

ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย

02-276-5976

E_mail : reporter@hooninise.com

CONTENT

ข่าวจากปก	4
ข่าวบริษัทจดทะเบียน	9
ข่าวการเงิน	20
อินไซด์ Business	24
สรุปการซื้อขาย	25

MAGAZINE HOONINSIDE

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more



**EXPERTISE IN MANAGING
NON-PERFORMING LOANS PROFESSIONALLY**

CHAYO

*Developing sustainable growth in debt tracking
and collection services and also on customer service.*



Chayo Group Public Company Limited

44/499-504 Phahonyothin Road, Anusawari subdistrict, Bang Khen district Bangkok 10220, Thailand

Phone (Head Office) : 02-004-5555 E-Mail : center@chayo555.com Fax : 02-001-2555

www.chayo555.com

SVT

วางแผนเป้าหมายได้ปี 65
โต 25%

นายพิศณุ โชควัฒนา กรรมการรองผู้อำนวยการ สายงานการผลิต บริษัท ชันเวนดิง เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) หรือ SVT เปิดเผยว่า บริษัทฯ ตั้งเป้าหมายรายได้ปี 2565 เติบโต 25% จากปี 2564 โดยเชื่อว่าหลังจากมีการเปิดประเทศ ตลาดกลับสู่ภาวะปกติ นักท่องเที่ยวสามารถเดินทางเข้ามาในประเทศไทยได้ตามปกติ ประกอบกับบริษัทเดินหน้าขยายเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ (ตู้เวนดิง แมชชีน : Vending Machine) ให้ครอบคลุมมากขึ้น โดยได้วางแผนขยายตู้เวนดิง แมชชีน เพิ่มเป็น 17,000 ตู้ หรือเพิ่มขึ้นประมาณ 2,000 ตู้ ภายในปี 2565 และภายในปี 2566 ตู้เวนดิง แมชชีน จะเพิ่มเป็น 20,000 ตู้ จากปัจจุบันที่มี 14,600 ตู้ โดยจะเน้นขยายในรูปแบบแฟรนไชส์มากขึ้น ซึ่งปัจจุบันมีลูกค้าสนใจลงทุนในรูปแบบแฟรนไชส์แล้ว จำนวน 1-2 ราย และคาดว่าจะเริ่มเปิดโมเดลแฟรนไชส์ ภายในสิ้นปี 2564

พร้อมกันนี้ในปี 2565 บริษัทฯ มีแผน
ขยายศูนย์กระจายสินค้าใหม่
จำนวน 2 แห่ง เพื่อขยายฐานลูกค้าใหม่ๆ





ทั้งนี้บริษัทฯ ได้วางงบประมาณในปี 2565 ไว้ที่ 300 ล้านบาท เพื่อใช้ในการจัดหาเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติเพื่อขยายการติดตั้งให้บริการครอบคลุมทั่วประเทศ ใช้ในการขยายศูนย์กระจายสินค้า ใช้พัฒนาระบบและจัดหาอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์สำหรับเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติแบบสมาร์ท โดยแหล่งเงินทุนจะมาจากเงินระดมทุนจากการขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนให้แก่ประชาชนทั่วไปเป็นครั้งแรก (IPO) ตามที่บริษัทฯ ได้ระบุในวัตถุประสงค์ของการระดมทุน

นายพิศณุ กล่าวเพิ่มเติมว่า สำหรับภาพรวมในปี 2564 บริษัทฯ คาดว่ารายได้รวมจะสามารถเติบโต 11% จากปีก่อนที่มีรายได้รวม 1,767.36 ล้านบาท โดยงวด 9 เดือนที่แรกของปี 2564 บริษัทมีรายได้รวมแล้วที่ **1,455.30 ล้านบาท**



SVT

ประกาศแผนธุรกิจปี65



**“SVT” ประกาศแผนธุรกิจปี65 หลังเข้าตลาดหลักทรัพย์
หวังปีรายได้เติบโต 25% รุกขยายสาขาภาคเหนือ-อีสาน
พร้อมเดินเครื่องธุรกิจแฟรนไชส์เต็มสูบ-เพิ่มจำนวนเครื่อง
จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติเป็น 17,000 ตู้**

นางอาศรา ภาณุพัฒน์นา กรรมการผู้อำนวยการ บริษัท ซันเวนดิง เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) หรือ SVT ผู้นำในการดำเนินธุรกิจค้าปลีกผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ (เวนดิง แมชชีน :Vending Machine) ภายใต้เครื่องหมายการค้า “SUNVENDING” เปิดเผยถึงทิศทางการดำเนินธุรกิจในปี 2565 หลังจากบริษัทฯ ได้เข้าจดทะเบียนและเริ่มซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (SET) เมื่อวันที่ 5 ตุลาคม 2564 ที่ผ่านมา ว่า บริษัทฯวางแผนที่จะนำเงินที่ได้จากการระดมทุนดังกล่าวไปลงทุนใน 2 ส่วนหลัก คือ 1. ใช้ในการจัดหาเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติเพื่อขยายการติดตั้งให้บริการครอบคลุมทั่วประเทศ 2. พัฒนาระบบและจัดหาอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์สำหรับเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติแบบสมาร์ท

ทั้งนี้ในปี 2565 บริษัทฯมีแผนขยายเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติเพิ่มเป็น 17,000 เครื่อง หรือเพิ่มขึ้น

ประมาณ 2,000 เครื่อง จากเดิมในปี 2564 มีจำนวนเครื่องทั้งหมด 14,600 เครื่อง พร้อมปรับเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติแบบธรรมดาให้เป็นแบบสมาร์ทเพิ่มเป็น 7,500 เครื่อง

ด้านการขยายจำนวนเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติในปี 2565 จะเริ่มขยายตั้งแต่ต้นปี เริ่มที่จังหวัดลำพูนเป็นแห่งแรก เจาะกลุ่มเป้าหมายที่เป็นภาคอุตสาหกรรม และจังหวัดอุดรธานี เน้นกลุ่มเป้าหมายที่เป็นโรงงาน ส่วนภาคใต้ จะเริ่มดำเนินการได้ในปี 2566

ในส่วนของการทำระบบแฟรนไชส์ คาดว่าจะเริ่มเปิดโมเดล หรือสาขาทันแบบก่อน ภายในสิ้นปี 2564 เบื้องต้นมีลูกค้าสนใจทำระบบแฟรนไชส์แล้วจำนวน 1-2 ราย โดยเป็นโครงการนำร่อง ก่อนที่จะมีการขยายธุรกิจแฟรนไชส์อย่างเป็นทางการในปี 2565

สำหรับเป้าหมายหลังจากที่รุกทำตลาดอย่างต่อเนื่องในปี 2565 บริษัทฯวางแผนจะมีรายได้เติบโตอยู่ที่ประมาณ 25% โดยมีปัจจัยบวกสนับสนุนการเติบโต คือ ความเชื่อมั่นเรื่องวัคซีน รวมถึงการเดินหน้าขยายเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติที่ครอบคลุมมากขึ้น และการเปิดธุรกิจใหม่ อย่าง แฟรนไชส์ , ระบบเช่า, โฆษณาในเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ และการรุกขายตู้มากขึ้นไปยังกลุ่มเป้าหมายที่เป็นเจ้าของสินค้า หรือผู้ผลิตสินค้าเอง, กลุ่มค้าปลีก-ค้าส่ง และลูกค้ารายย่อย อาทิ โรงแรม, โรงเรียน โรงพยาบาล เป็นต้น

TPOLY GROUP

33 ปี ผลิตผลงานแห่งความสำเร็จอย่างยั่งยืน



ธุรกิจก่อสร้าง



ธุรกิจโรงไฟฟ้า



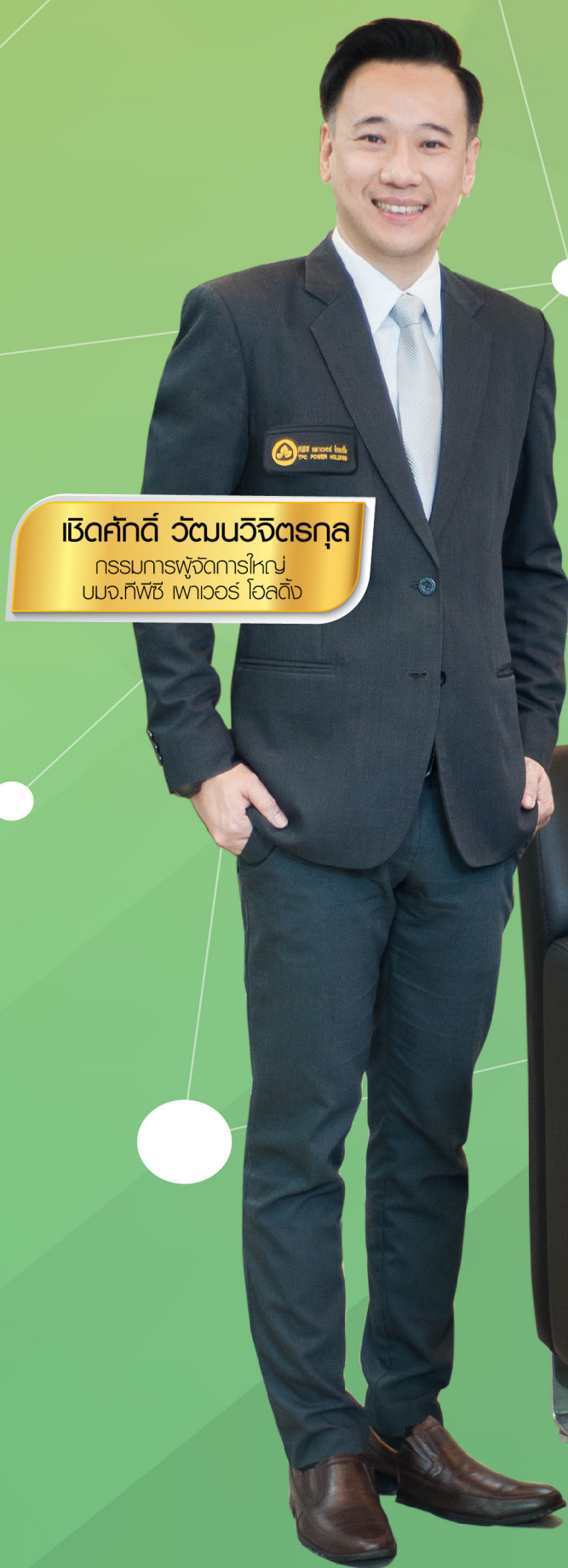
ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์



ธุรกิจซื้อขายไม้



ธุรกิจที่จอดรถอัตโนมัติ



เชิดศักดิ์ วัฒนวิจิตรกุล
กรรมการผู้จัดการใหญ่
บมจ.ทีพีซี เพาเวอร์ โฮลดิ้ง



ณนกทิพย์ จักรพลังศรี
ประธานกรรมการบริหาร
บมจ.ไทยโพลีคอนส์ แลบริจันโบเคอรี่



ปฐมพล สาวทรัพย์
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กรรมการผู้จัดการใหญ่
บมจ.ไทยโพลีคอนส์

บริษัท ไทยโพลีคอนส์ จำกัด (มหาชน) THAI POLYCONS PUBLIC COMPANY LIMITED

ที่อยู่บริษัท : 2,4 ซอยประเสริฐมนูกิจ 29 แยก 8 ถนนประเสริฐมนูกิจ แขวงจระเข้บัว เขตลาดพร้าว กรุงเทพมหานคร 10230. (รวมอินทรา14)

Tel : 02-942-6491-6, 02-943-2930-8 Fax : 02-942-6497-8 Website : www.thaipolycons.co.th



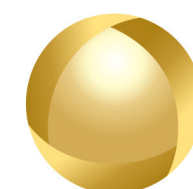
ทีพีซี แอสเสท
TPC ASSET



ทีพีซี เพาเวอร์ โฮลดิ้ง
TPC POWER HOLDING



ทีพีซี บางกอก ซัพพลาย
TPC BANGKOK SUPPLY



TPOLY
GROUP

20 YEARS OF EXCELLENCE IN EDUCATION

“ **TO EDUCATE, ENHANCE
AND EMPOWER**
DIVERSE LEARNING COMMUNITIES
TO BE CONTRIBUTING
GLOBAL CITIZENS ”

- SISB Group Mission Statement



SISB PUBLIC COMPANY LIMITED

498/12, Soi Ramkhamhaeng 39 (Tepleela 1), Wangthonglang, Bangkok 10310 Thailand
Tel: +66 (0)2 158 9090 | Fax: +66 (0)2 158 9091 | sisb.ac.th

SISB
Spirit of Excellence



UBE ตัดอาวุธชีวภาพ เสริมพลังอุบลโมเดล ช่วยเหลือเกษตรกรอินทรีย์ MOU วว. สร้างนวัตกรรมขับเคลื่อน BCG Model

'บมจ. อุบล ไบโอ เอทานอล หรือ UBE ผู้ผลิตและแปรรูปมันสำปะหลังแบบครบวงจร ร่วมลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือ (MOU) กับสถาบันวิจัยวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยีแห่งประเทศไทย (วว.) ภายใต้กรอบ 4 ข้อ เพื่อพัฒนาและถ่ายทอดผลงานวิจัยองค์ความรู้ทางด้านวิทยาศาสตร์เทคโนโลยี และนวัตกรรมลงสู่ภาคอุตสาหกรรม และภาคการเกษตรเพื่อให้เกิดการขับเคลื่อน BCG Model พร้อมต่อยอดพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ เพื่อสร้างรายได้เสริมให้กับ UBE ในอนาคต

นายเดชพนต์ เลิศสุวรรณโรจน์ กรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท อุบลไบโอ เอทานอล จำกัด(มหาชน) (บริษัทฯ) หรือ UBE ผู้ผลิต และจำหน่าย

ผลิตภัณฑ์แปรรูปจากมันสำปะหลังรายใหญ่ของประเทศไทย เปิดเผยว่า บริษัทฯ เข้าร่วมในพิธีลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือ (MOU) ร่วมกับสถาบันวิจัยวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยีแห่งประเทศไทย (วว.) ในกรอบความร่วมมือ 4 ข้อ โดยมีระยะเวลาความร่วมมือ 5 ปี ดังนี้ 1.) เพื่อผลักดันให้เกิดการพัฒนาและถ่ายทอดผลงานวิจัยทางด้านวิทยาศาสตร์เทคโนโลยี และนวัตกรรมลงสู่ภาคอุตสาหกรรมและภาคการเกษตร พร้อมพัฒนากระบวนการผลิต และการใช้สารชีวภัณฑ์

ให้เกิดประโยชน์สูงสุดทางการเกษตร รวมถึงเป็นที่ปรึกษาด้านการผลิต และการวิจัยด้านสารชีวภัณฑ์ เพื่อใช้ทางเกษตรอินทรีย์อย่างครบวงจร 2.) ร่วมมือในการใช้ประโยชน์จากข้อมูล องค์ความรู้ บุคลากร ของทั้งสองฝ่าย ตลอดจนปัจจัยที่เกี่ยวข้องกับการวิจัยและพัฒนา เพื่อให้การดำเนินงานในโครงการต่างๆ บรรลุตามวัตถุประสงค์ และเป้าหมาย 3.) ร่วมมือในการพัฒนางานวิจัยเพื่อให้เกิดการขับเคลื่อน BCG Model และ 4.) ความร่วมมือในกิจกรรมอื่นๆ อันจะเป็นประโยชน์ต่อทั้ง "วว." และ "UBE"



สำหรับความร่วมมือในครั้งนี้ ถือเป็นการถ่ายทอดองค์ความรู้ เทคโนโลยี และนวัตกรรมจากผลงานวิจัยของ วว. ให้สามารถนำมาปรับใช้เพื่อวางแผนการพัฒนาผลิตภัณฑ์ให้มีประสิทธิภาพมากที่สุด และครอบคลุมความต้องการของเกษตรกรอย่าง

แท้จริง นอกจากนี้ ยังสามารถขอรับคำปรึกษาเกี่ยวกับการลงทุน การออกแบบเครื่องจักร และโรงงานผลิต ตลอดจนการขายและการตลาด ทำให้บริษัทฯ สามารถดำเนินธุรกิจได้สำเร็จตามเป้าหมาย ภายใต้กลยุทธ์ที่กำหนดไว้ได้รวดเร็ว และมีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น โดยเฉพาะการทำงานแบบบูรณาการรัฐร่วมเอกชน และเกษตรกร ที่เราเรียกว่า "อุบลโมเดล" ที่เป็นกลยุทธ์ที่เราให้ความสำคัญ เพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุดกับเกษตรกรต้นน้ำ ซึ่งเป็นผู้ผลิต และจำหน่ายวัตถุดิบทางการเกษตร โดยเฉพาะเกษตรกรอินทรีย์ที่ทำสัญญา Contract farming กับบริษัทฯ ที่ต้องผลิตให้ได้ตามมาตรฐานเกษตรอินทรีย์ระดับสากล จะได้รับการช่วยเหลือในเรื่องการใช้สารชีวภัณฑ์มาเพิ่มผลผลิต การอารักขาพืช และการดูแลรักษาแปลงเกษตรให้มีคุณภาพมากยิ่งขึ้น และบริษัทฯ ก็สามารถรับซื้อวัตถุดิบที่มีคุณภาพมาแปรรูปเป็นผลิตภัณฑ์ที่หลากหลาย





UBE ตัดอาวุธชีวภาพ เสริมพลังอุบลโมเดล ช่วยเหลือเกษตรกรอินทรีย์ MOU วว. สร้างนวัตกรรมขับเคลื่อน BCG Model

หน่วยงานที่มาร่วมมือ วว. เป็นหน่วยงานที่มีศักยภาพในเรื่องการวิจัยที่ใช้ประโยชน์จากฐานความหลากหลายทางชีวภาพ หรือ Bio-based โดยทางศาสตราจารย์ (วิจัย) ดร.ชุตินา เอี่ยมโชติชวลิต ผู้ว่าการสถาบันวิจัยวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยีแห่งประเทศไทย (วว.) เปิดเผยว่า วว. เป็นหน่วยงานหลักด้านวิจัยและพัฒนาของประเทศไทย ที่มีความพร้อม ความเชี่ยวชาญในการบูรณาการงานด้านสารชีวภัณฑ์อย่างครบวงจร ตลอดห่วงโซ่อุปทาน ตั้งแต่การเป็นคลังสายพันธุ์จุลินทรีย์ที่พร้อมให้บริการแก่ผู้ประกอบการ มีผลการศึกษาวิจัยระดับประเทศและภูมิภาค มีโครงสร้างพื้นฐานรองรับการผลิตระดับอุตสาหกรรม รวมถึงความพร้อมของห้องปฏิบัติการที่ได้มาตรฐาน ตรวจวิเคราะห์คุณภาพและทดสอบด้านพิษวิทยาของจุลินทรีย์ เพื่อนำไปใช้ประโยชน์ในด้านต่างๆ ตั้งแต่ระดับห้องปฏิบัติการไปถึงระดับโรงงานนำทาง นอกจากนี้ นักวิจัย/บุคลากรของ วว. ล้วนแต่มีความรู้ ความสามารถ และความมุ่งมั่นที่จะนำองค์ความรู้และประสบการณ์ที่มี เพื่อผลักดันให้เกิดการนำงานวิจัยไปใช้ประโยชน์ทั้งในเชิงพาณิชย์และเชิงสังคม นับเป็นความโชคดีที่ได้มีโอกาสร่วมมือ

กับภาคเอกชนที่มีประสบการณ์ และข้อมูลที่แท้จริงของเกษตรกรมาเชื่อมโยงให้ทาง วว. ได้ช่วยเหลือได้อย่างรวดเร็วเป็นการเพื่อยกระดับภาคอุตสาหกรรมและภาคการเกษตร สร้างเศรษฐกิจสีเขียว ส่งเสริมยกระดับผลผลิตทางการเกษตรให้เกิดเกษตรปลอดภัย เกษตรอินทรีย์ในประเทศ เสริมสร้างความแข็งแกร่งเศรษฐกิจไทยอย่างยั่งยืน

กรรมการผู้จัดการใหญ่ UBE กล่าวเพิ่มเติมว่า บริษัทฯ มุ่งเน้นการพัฒนาดังแต่ขั้นตอนการผลิต ต้นทุนการผลิต คุณภาพผลิตภัณฑ์ ตลอดจนคิดค้นแนวทางเพิ่มความหลากหลายของผลิตภัณฑ์และความสามารถในการแข่งขัน เพื่อให้ UBE เติบโตได้อย่างยั่งยืนในอนาคต โดยการพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ จากการทำ MOU ในครั้งนี้ จะเป็นในรูปแบบผลิตภัณฑ์ด้านปัจจัยการผลิตพืช ที่มาจากความร่วมมือ ได้แก่ ปุ๋ยอินทรีย์ ปุ๋ยชีวภาพ และสารชีวภัณฑ์ควบคุมโรคและแมลงศัตรูพืช อาทิ ปุ๋ยชีวภาพ PGPR, ชีวภัณฑ์บีวเวอร์เรีย, ชีวภัณฑ์ไตรโคเดอร์

มา โดยผลิตภัณฑ์ดังกล่าวมีการคัดเลือกเชื้อที่เหมาะสม ผ่านขั้นตอนการผลิตที่มีการควบคุมคุณภาพ และอยู่ในรูปแบบที่ง่ายต่อการใช้งาน เช่น ชนิตผงสปอร์ ชนิตน้ำ เป็นต้น นอกจากนี้ คาดว่าจะมีความร่วมมือด้านการพัฒนาการวิจัยอุตสาหกรรมชีวภาพต่างๆ เพื่อให้เกิดการขับเคลื่อน BCG Model ในอนาคต เช่น เคมีภัณฑ์ชีวภาพ, ไบโอพลาสติก, อาหาร, เครื่องสำอาง และยา เป็นต้น โดยมุ่งหวังที่จะต่อยอดให้เป็นอีกหนึ่งธุรกิจที่สร้างรายได้เสริมให้กับบริษัทฯ ในอนาคตอีกด้วย

UB N
BIO ETHANOL





ALT เปิดแผนปี65 ส่ง SIC ลุยเพิ่มลงทุนโครงข่ายไฟเบอร์ ดึงโอเปอเรเตอร์ใช้บริการลดลงทุนซ้ำซ้อน เสริมภูมิทัศน์ประเทศ

สมาร์ตอินฟราเน็ต (SIC) บริษัทร่วมทุน “ราชกรุ๊ป-เอแอลที” เปิดแผนธุรกิจปี 2565 รุกขยายลงทุนโครงข่ายไฟเบอร์ใหม่ๆเพิ่ม เพื่อต่อยอด รองรับให้บริการลูกค้าทั้งใน-ต่างประเทศ จากความต้องการใช้อินเตอร์เน็ตและ Data Center โตกระโดด รับอานิสงค์เศรษฐกิจฟื้นตัว และรัฐเปิดประเทศต้อนรับนักท่องเที่ยว เผยข้อดีของการใช้บริการโครงข่ายร่วม หรือ Fiber Space ช่วยโอเปอเรเตอร์ลดการลงทุนซ้ำซ้อน แก้ปัญหาสายไฟรอกตามแนวท้องถนน เสริมภูมิทัศน์ของประเทศสวยงาม

นางปริญญารณ์ ตั้งเผ่าศักดิ์ กรรมการผู้อำนวยการ บริษัท เอแอล ที เทเลคอม จำกัด (มหาชน) หรือ ALT

และในฐานะกรรมการผู้จัดการ บริษัท สมาร์ท อินฟราเน็ต จำกัด (SIC) ซึ่งเป็นผู้ให้บริการเช่าโครงข่ายไฟเบอร์ (Fiber Space) กล่าวว่า โครงการ Fiber Space เป็นการให้บริการไฟเบอร์พร้อมใช้งานโดยไม่ต้องลงทุนซ้ำซ้อน เนื่องจากเป็นการใช้ไฟเบอร์ร่วมกัน เพื่อเพิ่มโอกาสในการสร้างรายได้ให้กับลูกค้าและโอเปอเรเตอร์ทุกรายที่เข้าร่วมโครงการ รวมทั้งยังทำให้ภูมิทัศน์ของประเทศสวยงาม ไม่มีสายไฟฟ้าพันกันยุ่งเหยิงบนท้องถนน

ทั้งนี้บริษัท SIC เป็นบริษัทร่วมทุนระหว่างบริษัท ราช กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ RATCH กับ บริษัท เอแอลที เทเลคอม จำกัด (มหาชน) หรือ ALT ก่อตั้งขึ้นเมื่อวันที่ 21 มิ.ย. 2562 โดย RATCH ถือหุ้น 51% และ ALT ถือหุ้น 49% วัตถุประสงค์เพื่อร่วมกันลงทุนในโครงข่ายไฟเบอร์ใยแก้วนำแสง ทั้งโครงข่ายใต้ดินในพื้นที่เส้นทางหลักในกรุงเทพมหานคร รวมทั้งในต่างจังหวัด ผ่านโครงข่ายตามแนวเส้นทางรถไฟและทางหลวงแผ่นดินสายหลัก ที่มีคลื่นสัญญาครอบคลุมระยะทางรวม 5,062 กิโลเมตรทั่วประเทศ ถือเป็นโครงข่ายที่ครบวงจร ทั้งโครงข่ายไฟเบอร์ใต้ดิน แนวเส้นทางรถไฟไฟฟ้า แนวเส้นทางรถไฟ แนวสายไฟฟ้าแรงสูง (OPGW) และทางหลวงแผ่นดิน (Highway) ครอบคลุมทั่วประเทศ

“การที่มี บริษัท SIC ซึ่งเป็นคนกลางเป็นผู้ให้บริการโครงข่ายไฟเบอร์ร่วมถือเป็นข้อดี เนื่องจากทำให้โอเปอเรเตอร์มีความสบายใจที่จะมาใช้บริการเช่าโครงข่ายร่วม เพราะไม่ได้มีผลประโยชน์ทับซ้อนใดๆ และที่สำคัญช่วยโอเปอเรเตอร์ลดการลงทุนซ้ำซ้อน เพราะการที่ต่างคนต่างลงทุน ทำให้ต้นทุนแพง และท้ายสุด คนที่แบกรับค่าบริการที่แพงขึ้นก็คือประชาชน นอกจากนี้ยังทำให้ภูมิทัศน์ของบ้าน

เมืองมีความสวยงาม เป็นระเบียบเรียบร้อย ซึ่งเป็นเรื่องที่เราต้องคำนึงถึง เพราะแม้แต่ดารา นักแสดงระดับโลกอย่าง รัสเซล โครว์ ที่มาเยือนเมืองไทยเมื่อเร็วๆนี้ ยังโพสต์ภาพลงในทวิตเตอร์ ถึงสายไฟฟ้าที่พันกันยุ่งเหยิงตามท้องถนนในกทม.” นางปริญญารณ์กล่าว

นางปริญญารณ์ กล่าวอีกว่า ในปี 2565 จะเป็นปีที่ บริษัท SIC ขยายการลงทุนโครงข่ายใหม่ๆ เพิ่มขึ้นจำนวนมาก เพื่อต่อยอดและ รองรับกับความต้องการใช้ Fiber Space ที่มีศักยภาพเติบโตเพิ่มขึ้นเรื่อยๆ หลังแนวโน้มเศรษฐกิจเริ่มฟื้นตัว และรัฐบาลเปิดประเทศ ต้อนรับนักท่องเที่ยว รวมทั้งพฤติกรรมของคนเปลี่ยนไปหันมาทำงานที่บ้าน ทำให้มีการใช้อินเตอร์เน็ตมากขึ้น โดยเฉพาะการขยายตัวของธุรกิจในกลุ่ม Data Center ทั้งนี้ บริษัทมีการเตรียมความพร้อมการหาพันธมิตรเพื่อรองรับการใช้บริการมากขึ้น ทั้ง operators ทั้งในประเทศและต่างประเทศ

“เราพบว่าลูกค้าต่างประเทศให้ความสนใจใช้บริการโครงข่าย Fiber Space ของเรามากขึ้น โดยเฉพาะลูกค้า OTT (Over The Top) ที่สนใจขยายงานด้านแอปพลิเคชันต่างๆ รวมทั้ง data center ”



☎ 0-2659-8000 www.utrade.co.th

UOB KayHian

บมจ.หลักทรัพย์ ยูโอบี เคย์เฮียน
ที่ปรึกษาการลงทุน ที่คุณมั่นใจ

เริ่มต้นลงทุนอย่างมืออาชีพกับเรา

- กราฟทางเทคนิคแบบเรียลไทม์
- ระบบซื้อขายที่ทันสมัย ใช้งานง่าย
- เครือข่ายครอบคลุมทั่วทุกภูมิภาค
- เจาะลึกการลงทุน ครบคลุม จับไว
ส่งตรงถึงคุณทุกวัน
- ทั้งการโอนเงินและการฝากหลักประกัน
เป็นเรื่องง่ายผ่านบริการ Bill Payment

Products & Services

- **ตราสารทุน**
(Equity Instruments)
- **ตราสารอนุพันธ์**
(Derivatives Instruments)
- **ตราสารหนี้**
(Debt Instruments)
- **กองทุนรวม**
(Mutual Fund)
- **วาณิชธนกิจ**
(Investment Banking Services)



CPANEL ประกาศปรับเป้าปีหน้าโตไม่ต่ำกว่า 35% จากเดิม 30%-ทิศทางธุรกิจ Q4/64 ส่งสัญญาณดีดัก ผู้ประกอบการทยอยลงทุน หนุนคำสั่งซื้อ Precast Concrete

CPANEL ประกาศปรับเป้าเติบโตมากกว่าเป้าหมายที่วางไว้จากเดิม 30% เป็นไม่ต่ำกว่า 35% ทิศทางธุรกิจไตรมาส 4/64 ส่งสัญญาณดีดัก ปลอดภัย LTV ผู้ประกอบการทยอยลงทุน หนุนคำสั่งซื้อ Precast Concrete กวาดงานใหม่ 8 โครงการแนวราบ-แนวสูง มูลค่า 99 ล้านบาท ดัน Backlog 1,192 ล้านบาท พร้อมเจรจาลูกค้า โรงแรม คอนโดมิเนียมเพิ่ม ไขว่ผลประกอบการงวด 9 เดือน รายได้รวม 220.67 ล้านบาท กำไรพุ่ง 37,501.85 %

นายชาคริต ทิปกรสุขเกษม กรรมการผู้จัดการ บริษัท ซีแพนเนล จำกัด (มหาชน) หรือ CPANEL

ผู้ผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์แผ่นคอนกรีตสำเร็จรูป (Precast Concrete) ด้วยระบบอัตโนมัติ (Fully Automated Precast) ที่ใช้สำหรับงานก่อสร้างโครงการอสังหาริมทรัพย์ เปิดเผยว่า ทิศทางธุรกิจช่วงไตรมาส 4/64 ส่งสัญญาณดีดักมากขึ้นหลังเปิดประเทศ จากปัจจัยหนุนและแนวโน้มการเติบโต อีกทั้งการบริหารจัดการต้นทุนของบริษัท จึงคาดว่าผลประกอบการปีนี้บริษัทจะสามารถเติบโตได้มากกว่าเป้าหมายที่วางไว้จากเดิม 30% เป็นไม่ต่ำกว่า 35%

“จากการที่ภาครัฐมีมาตรการปลดล็อก LTV ออกมากระตุ้นตลาดอสังหาฯ ส่งผลให้มีการเปิดตัว

โครงการที่อยู่อาศัยใหม่ในกรุงเทพฯ และปริมณฑลเพิ่มขึ้น จากปัจจัยดังกล่าว ทำให้ผู้ประกอบการรายใหญ่ ปรับแผนการลงทุนโครงการใหม่ให้เร็วขึ้น เพื่อรองรับกำลังซื้อผู้บริโภคที่เริ่มปรับตัวดีขึ้น ประกอบกับการแข่งขันของผู้ประกอบการในปัจจุบันจึงมีความจำเป็นที่จะต้องปรับกลยุทธ์ลดต้นทุนการก่อสร้าง ลดจำนวนแรงงาน บริหารความเสี่ยง ลดเวลาการก่อสร้าง รวมถึงใช้วัสดุที่ทำให้การก่อสร้างเสร็จเร็วมากขึ้น ซึ่ง Precast Concrete เป็นเทคโนโลยีก่อสร้างที่สามารถตอบสนองความต้องการได้” นายชาคริต กล่าว

โดยในช่วงไตรมาส 4/64 บริษัทรับงานใหม่เพิ่มขึ้นอีกจำนวน 8 โครงการแนวราบ - แนวสูง มูลค่ารวมประมาณ 99 ล้านบาท ส่งผลให้ปัจจุบันมีมูลค่างานในมือ (Backlog) ที่ 1,192 ล้านบาท ทยอยรับรู้รายได้ในปี 64-66 นอกจากนี้ยังอยู่ระหว่างเจรจากับลูกค้ารายใหม่ อาทิ โรงแรม คอนโดมิเนียม ห้างสรรพสินค้า และกลุ่มลูกค้าพื้นที่ระเบียงเขตเศรษฐกิจภาคตะวันออก (EEC) ซึ่งคาดว่าจะได้ข้อสรุปช่วงต้นปี 65

สำหรับผลประกอบการงวด 9 เดือนปี 2564 บริษัทมีรายได้รวม 220.67 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันของปีก่อนที่มีรายได้รวม 143.94 ล้านบาท จำนวน 76.73 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 53.30% และ

มีกำไรสุทธิ 20.19 ล้านบาท ในขณะที่ช่วงเดียวกันปีก่อนมีขาดทุนสุทธิ 54,000 บาท จำนวน 20.25 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 37,501.85%

ส่วนผลประกอบการไตรมาส 3 ปี 2564 บริษัทมีรายได้รวม 63.40 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันของปีก่อนที่มีรายได้รวม 44.09 ล้านบาท จำนวน 19.31 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 43.80% และมีกำไรสุทธิ 3.42 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันปีก่อนที่มีขาดทุนสุทธิ 1.39 ล้านบาทจำนวน 4.81 ล้านบาทหรือเพิ่มขึ้น 345.32%

ทั้งนี้ ผลประกอบการของบริษัทเติบโตอย่างโดดเด่น โดยกำไรงวด 9 เดือนปี 64 เติบโตมากกว่ากำไรทั้งปี 63 อยู่ที่ 13.13 ล้านบาท เนื่องจากฐานกำไรปี 63 อยู่ในระดับต่ำ สาเหตุจากลูกค้าของบริษัทได้รับผลกระทบจากสถานการณ์โควิด-19 ส่งผลให้คำสั่งซื้อของบริษัทลดลง โดยปรับตัวเพิ่มขึ้นมาอยู่ในระดับปกติในช่วงไตรมาส 4/63 และมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง

อย่างไรก็ตาม ในช่วงไตรมาส 3/64 บริษัทมีค่าใช้จ่ายจากการเตรียมตัวเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์อยู่ที่ 2.8 ล้านบาท ซึ่งเป็นค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นครั้งเดียว โดยหากดูเฉพาะกำไรจากการดำเนินงานจะอยู่ที่ระดับ 6.2 ล้านบาท ถือว่าเติบโตเพิ่มขึ้นจำนวน 7.59 ล้านบาท



OCEAN ประกาศลุยอสังหาฯ แบบจัดเต็มเปิดมูลค่าโครงการในมือ โปรเจกต์ในขนาดเกือบหมื่นลบ.ขนท์พม่าทั้งคอนโด บ้านเดี่ยว และ Office Building

OCEAN ประกาศบุกตลาดอสังหาฯ ขนทัพมาทั้ง คอนโดฯ โครงการบ้านเดี่ยว และ Office Building ต้นปี 65 เตรียมเปิดโปรเจกต์ใหม่ THE VALOR โครงการบ้านเดี่ยวระดับไฮเอนด์ย่านรามอินทรา มูลค่า 480 ล้านบาท คาดเริ่มรับรู้รายได้ตั้งแต่ต้นปี 65 หนุนยอดขายเติบโตแข็งแกร่ง จากปัจจุบันมี Backlog กว่า 500 ล้านบาท ผู้บริหารหนุ่มไฟแรง “ธีร ชุติวรากรณ์” เผยโครงการในมือ และโปรเจกต์ในอนาคตรวมมูลค่าเกือบ “หมื่นล้านบาท”



นายธีร ชุติวรากรณ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท โอเชียน คอมเมอร์เชียล จำกัด (มหาชน) (OCEAN) เปิดเผยว่า แผนการดำเนินงานในปี 2565 ในส่วนของธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ บริษัทฯ พร้อมบุกตลาดอย่างเต็มรูปแบบ เพื่อรองรับความต้องการของผู้บริโภค ทั้งในส่วนของโครงการคอนโดมิเนียม โครงการบ้านเดี่ยว โครงการอาคารสำนักงานให้เช่า เพื่อรองรับการเติบโตในช่วง 1-3 ปีข้างหน้า (2565-2568)

โดยมีมูลค่าโครงการรวมกันเกือบ 1 หมื่นล้านบาท สนับสนุนธุรกิจเติบโตอย่างแข็งแกร่งและยั่งยืน สร้างผลตอบแทนที่ดีให้กับผู้ถือหุ้นในอนาคต

ทั้งนี้ ประกอบด้วย โครงการ IKON SUKHUMVIT 77 มูลค่า 1,170 ล้านบาท คาดว่าจะปิดโครงการภายในปี 2565 โดยมี Backlog ที่คาดว่าจะโอนจนจบปี 2564 ยังมีอยู่เกือบ 80 ล้านบาท ซึ่งมีจุดเด่นทำเลที่ตั้ง และตกแต่งครบ ให้กับลูกค้าแบบครบวงจร มาพร้อมกับสโตร์แกน “ก้าวเดียวถึงห้างใจกลางอ่อนนุช” โครงการมีประตูเชื่อม กับ People Park Community Mall ที่ครบครัน Co-Working Space 24 ชั่วโมง ตอบโจทย์ไลฟ์สไตล์คนรุ่นใหม่ ราคาเริ่มต้นปัจจุบันอยู่ที่ 1.99 ล้านบาท

โครงการ KON UDOMSUK มูลค่า 600 ล้านบาท เป็นโครงการที่เน้นการดีไซน์ที่แตกต่าง ใช้วัสดุ พรีเมียม ในราคาที่ดีกว่าคู่แข่ง โดยเฉพาะแบบห้องขายดี คือห้อง Loft ที่ Sold Out ไปเป็นที่เรียบร้อยแล้ว บนทำเลศักยภาพในราคาที่แข่งขันกับคู่แข่งได้อย่างชนะขาด ทำให้โครงการได้รับความสนใจจากลูกค้าเป็นจำนวนมาก มียอดจองมากกว่า 80% ภายใต้แรงกดดันจากสถานการณ์โควิด-19 โดยปัจจุบันมี backlog อยู่ที่ 478 ล้านบาท คาดการรับรู้รายได้ตั้งแต่ปี 2565-2566

โครงการบ้านเดี่ยวระดับไฮเอนด์ ย่านรามอินทรา

โครงการ THE VALOR มูลค่า 480 ล้านบาท ซึ่งโดดเด่นด้วยความเป็นส่วนตัว เพียง 25 หลัง เจาะกลุ่มลูกค้าระดับบน เพราะเป็นตลาดที่ยังมีกำลังซื้อที่เติบโตต่อเนื่อง โดยปัจจุบันอยู่ในระหว่างการก่อสร้างและจะเริ่มโอนในต้นปี 2565



โครงการ V TOWER Office Building ตั้งอยู่บน PRIME Location ติดสถานีรถไฟฟ้า พระโขนง ซึ่งในอนาคตจะเป็น New CBD (Central Business District) เป็น Interchange Station ของรถไฟฟ้า 2 สาย คือ สายสีเทา และสายสีเขียว มูลค่าโครงการ 5,500 ล้านบาท โดยแผนจะเริ่มดำเนินการในปี 2566 Office Building พื้นที่เช่า (พื้นที่ขาย) 12,500 ตร.ม. ตอบโจทย์ไลฟ์สไตล์คนรุ่นใหม่ พื้นที่ให้เช่าของโครงการมีขนาด 450 – 550 ตารางเมตรต่อชั้น ทำให้ง่ายต่อการตัดสินใจของผู้เช่าในเรื่องการเช่าทั้งชั้น ส่งผลให้สามารถปล่อยเช่าได้ทั้งอาคารในระยะเวลาอันสั้น



OCEAN ประกาศลุยอสังหาฯ แบบจัดเต็มเปิดมูลค่าโครงการในมือ โปรเจกต์ในขนาดตึกอบหมึ้นลบ.ชนบทพม่าทั้งคอนโด บ้านเดี่ยว และ Office Building

โครงการ The 38 Sukhumvit มูลค่าโครงการกว่า 1,050 ล้านบาท วางแผนรับรู้รายได้ในปี 2567 ตั้งอยู่ในสุขุมวิท 38 ซึ่งเป็นซอยที่ทุกคนทราบดีว่าเป็นหนึ่งในถนนที่ดีที่สุดในบริเวณทองหล่อ และห่างจากรถไฟฟ้าสถานีทองหล่อเพียง 750 เมตรเท่านั้น ขณะเดียวกันก็ชูจุดเด่นเรื่อง โครงการที่มียูนิตน้อยที่สุดในคอนโดละแวกเดียวกัน เพียง 95 ยูนิตเท่านั้น และราคาเริ่มต้นต่อตารางเมตรไม่เกิน 200,000 บาทซึ่งนับว่าดีกว่าคู่แข่งซึ่งบนทำเลเดียวกัน เพราะไม่ว่าจะเป็นโครงการที่สร้างเสร็จแล้วหรือเตรียมเปิดขาย ก็เริ่มต้นที่ราคาสูงกว่า 200,000 บาทต่อตารางเมตร



“การขยายการลงทุนโครงการอสังหาฯในครั้งนี้ ถือเป็นก้าวที่สำคัญของ OCEAN สอดรับกับการเปลี่ยนชื่อใหม่เป็น บริษัท อัลฟา ดิวิชั่นส์ จำกัด (มหาชน) (ALPHAX) ซึ่งหมายถึง "Leader" หรือผู้นำในสิ่งที่ดำเนินการอยู่ อาทิ ธุรกิจอสังหาฯ ในแต่ละโครงการจะมีจุดเด่นที่ีมีความเป็นผู้นำของโครงการนั้นๆ อาทิ ทำเลที่ตั้ง การออกแบบ-ดีไซน์ การบริหารส่วนกลาง ที่มีความโดดเด่นเป็นพิเศษในแต่ละจุด และปัจจุบันได้รุกสู่ตลาด Office Building โดยมั่นใจว่าจะช่วยเพิ่มแหล่งที่มาของรายได้ประจำ (Recurring Income) ให้กับบริษัท ซึ่งยังไม่แนบรวมแผนรุกสู่ธุรกิจกัญชง-กัญชา ที่คาดว่าจะมีข่าวดีในช่วงปลายปีนี้ และพร้อมส่งออเดอร์ให้กับลูกค้าในปี 2565 ซึ่งจะเข้ามาเสริมทัพ ผลักดันรายได้และกำไรเติบโตอย่างก้าวกระโดด ตามแผนงานที่วางไว้” นายธีร กล่าว



VL ส่อแววโค้งสุดท้ายตึก หลังเปิดประเทศ อาณิสงส์การใช้เชื่อเพลิงหนุนในประเทศฟื้น ส่งซิกปี 65 จ่อเพิ่มเรือ 1 ลำ รองรับดีมานด์ขนส่ง ตปท.

บมจ. วี.แอล.เอ็นเตอร์ไพรส์ (VL) เริ่มส่งสัญญาณการฟื้นตัว ระบุโค้งสุดท้ายส่อแววไปได้สวย รับอาณิสงส์การเปิดประเทศ – ภาคขนส่งกลับสู่ภาวะปกติ หนุนการเพิ่มสี่สนการใช้เชื่อเพลิงคึก แจกที่ผ่านมาปรับกลยุทธ์ให้กองเรือแล่นให้บริการขนส่งในต่างประเทศเป็นหลัก พร้อมส่งซิกปี 65 จ่อเพิ่มเรือ 1 ลำ รองรับดีมานด์ขนส่งต่างประเทศ

นางชฎิภา กลิ่นสุวรรณ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท วี.แอล.เอ็นเตอร์ไพรส์ จำกัด(มหาชน) หรือ VL

เปิดเผยถึงภาพรวมธุรกิจในช่วงโค้งสุดท้ายของปีนี้ว่า จากสถานการณ์การฟื้นตัวของเศรษฐกิจซึ่งสอดคล้องนโยบายการกระตุ้นเศรษฐกิจของภาครัฐบาล โดยเฉพาะการเปิดประเทศ เพื่อกระตุ้นการท่องเที่ยว ซึ่งทำให้ภาคการลงทุนกลับมาฟื้นตัวมากยิ่งขึ้น และจากปัจจัยดังกล่าว เป็นการส่งสัญญาณเชิงบวกต่อบริษัทฯ เนื่องจากดีมานด์การใช้ปริมาณพลังงานเชื่อเพลิงจะเพิ่มสูงขึ้น จากการเดินทางท่องเที่ยว รวมถึงภาคการขนส่งกลับมาสู่ภาวะปกติ

“ ภายหลังจากมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจของภาครัฐบาล รวมถึงการเปิดประเทศ เพื่อต้อนรับนักท่องเที่ยว ซึ่งก็จะเป็นการกระตุ้นให้ภาคการลงทุน ส่งผลบวกต่อความต้องการใช้พลังงานเชื่อเพลิงทั้ง

ภายในประเทศเพิ่มขึ้น โดยในไตรมาสสุดท้ายของปีนี้ คาดว่ามีอัตราการใช้บริการเรือขนส่งผลิตภัณฑ์ปิโตรเลียม และผลิตภัณฑ์เคมีภัณฑ์เพิ่มขึ้น ซึ่งปัจจุบัน VL มีกองเรือสำหรับรองรับการให้บริการขนส่ง ทั้งหมด 13 ลำ รวมเป็นน้ำหนักบรรทุกประมาณ 41,800 เดตเวตัน จะเห็นได้ว่า VL มีศักยภาพในการให้บริการขนส่งเป็นอย่างมาก เพียงแต่ด้วยสถานการณ์โควิด-19 ส่งผลให้บริษัทลูกค้าทางธุรกิจ ไม่สามารถนำสินค้ามาใช้บริการขนส่งได้ ดังนั้นเชื่อในไตรมาสสุดท้ายนี้ หลังจากสถานการณ์เริ่มกลับสู่ภาวะปกติ VL ก็จะได้รับอาณิสงส์การฟื้นตัวของภาคธุรกิจด้วยเช่นกัน ซึ่งจะทำให้ในช่วงโค้งสุดท้ายผลการดำเนินงานจะฟื้นตัว”



พร้อมทั้งยังได้กล่าวยอมรับว่า ในช่วงไตรมาส3/2564 ที่ผ่านมา VL ได้มีการปรับกลยุทธ์การให้บริการขนส่ง โดยมุ่งเน้นขยายเส้นทางดำเนินการให้บริการขนส่งเชิงพาณิชย์ในต่างประเทศเพิ่มมากขึ้น เนื่องจากความต้องการการขนส่งปิโตรเลียมและเคมีภัณฑ์ในตลาดต่างประเทศ ยังมีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะในประเทศเวียดนาม ประเทศจีน และประเทศอินโดนีเซีย ที่มีความต้องการปิโตรเลียมและเคมีภัณฑ์ เพิ่มขึ้นอย่างเห็นได้ชัด

อย่างไรก็ตาม จากดีมานด์ที่สูงขึ้นในต่างประเทศส่งผลให้บริษัทฯ จึงต้องปรับกลยุทธ์โดยนำเรือ V.L. 23 มาให้บริการขนส่งในกลุ่มประเทศดังกล่าว แทนการให้บริการขนส่งในประเทศที่มีการชะลอตัวในช่วงที่ผ่านมา ส่งผลให้ปริมาณการส่งขนในต่างประเทศปรับตัวขึ้นมาแตะระดับสัดส่วน 30% จากเดิม 20%

นอกจากนี้ VL ยังคงเดินหน้ารักษฐานลูกค้าในประเทศและขยายฐานลูกค้าในต่างประเทศ โดยเฉพาะในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ ที่มีโอกาสเติบโตทางธุรกิจสูงอย่างต่อเนื่อง รวมไปถึงการขยายเส้นทางเดินเรือใหม่ ๆ ไปยังแถบประเทศอินเดีย-จีน เพื่อสร้างโอกาสทางธุรกิจของบริษัทฯ ในอนาคต ให้สอดคล้องกับแผนในปี 2565 ที่บริษัทฯ คาดว่าจะเพิ่มเรืออีก 1 ลำ



SCN ตอกย้ำ ความเป็นผู้นำ NGV ในเอเชีย คว่ำงานขนส่งก๊าซ ปตท. มูลค่ากว่า 178 ล้านบาท

SCN เดินเครื่องปีผลงานส่งท้ายปี 64 หลังชนะประมูลงานรับจ้างขนส่งก๊าซธรรมชาติสำหรับยานยนต์ทางรถยนต์ กับ ปตท. รับสัญญารวมมูลค่า 178.8 ล้านบาท ตอกย้ำความเป็นผู้นำ NGV ในเอเชีย ด้านภาพรวมผลประกอบการทั้งปีเติบโตเกินเป้า สวมวิกฤตโควิด-19

ดร.ฤทธิ์ กิจพิพิธ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท สแกน อินเตอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ SCN ผู้เชี่ยวชาญด้านธุรกิจก๊าซธรรมชาติ พลังงานทดแทน และขนส่งแบบครบวงจรเปิดเผยว่า บริษัทได้รับคัดเลือกจาก บริษัท ปตท. จำกัด (มหาชน) ให้เป็นผู้ขนส่งก๊าซธรรมชาติในสัญญาจ้างขนส่งก๊าซธรรมชาติสำหรับยานยนต์ทางรถยนต์ (Third Party Logistics - TPL) ในพื้นที่สถานีก๊าซธรรมชาติหลักเอกชน (Private Mother Station - PMS) สามโคก อำเภอสามโคก จังหวัดปทุมธานี กับบริษัท ปตท. จำกัด (มหาชน) ด้วยวงเงินการจ้าง 93.8 ล้านบาท ระยะเวลาสัญญา 2 ปี เริ่มขนส่งตั้งแต่วันที่ 24 ธันวาคม 2564 ถึงวันที่ 23 ธันวาคม 2566 รวมเป็น 14 ปีที่ SCN ได้รับการคัดเลือกเป็นคู่สัญญา TPL กับ ปตท. มาอย่างต่อเนื่อง และเป็นสัญญาขนส่งก๊าซธรรมชาติสำหรับยานยนต์ทางรถยนต์ (NGV) ฉบับที่ 2 ของปีนี้ หลังจากคว้าสัญญาขนส่ง NGV ให้กับ สถานีก๊าซธรรมชาติหลัก ปตท. ลาดหลุมแก้ว เมื่อกลางปีที่ผ่านมา ด้วยมูลค่าสัญญา 85 ล้านบาท ส่งผลให้ในปีนี้มีสัญญาขนส่งก๊าซธรรมชาติ NGV ในมือกว่า 178.8

ล้านบาท แสดงให้เห็นถึงศักยภาพการเป็นผู้นำและความเชี่ยวชาญของการผลิตและให้บริการ NGV สมกับที่เป็นผู้นำด้านธุรกิจ NGV ของไทย

สำหรับทิศทางการดำเนินธุรกิจ บริษัทพร้อมเพิ่มสัดส่วนพอร์ตธุรกิจก๊าซธรรมชาติสำหรับอุตสาหกรรม ทั้ง LNG และ CNG ตามความต้องการใช้ก๊าซธรรมชาติของตลาดโลกที่เพิ่มมากขึ้นในปัจจุบัน รวมทั้งเตรียมวางแผนเพิ่มทางลากรถขนส่งและบุคลากร รองรับการเติบโตของธุรกิจอย่างต่อเนื่อง ตลอดจนการเตรียมพร้อมเข้าร่วมยื่นประมูลงานทั้งจากภาครัฐและเอกชน ที่คาดว่าจะกลับมาอีกครั้ง หลังรัฐบาลประกาศเปิดประเทศในวันที่ 1 พฤศจิกายน 2564 ซึ่งส่งผลดีต่อภาพรวมบรรยากาศการลงทุนของประเทศและถือเป็นสัญญาณบวกต่อภาพรวมธุรกิจ SCN ในไตรมาส 4/2564 ให้กลับมาเติบโตอย่างโดดเด่น

ดร.ฤทธิ์ กล่าวว่า บริษัทมั่นใจกลุ่มธุรกิจขนส่งยังคงสร้างผลงานได้อย่างต่อเนื่อง ด้วยจำนวนรถขนส่งที่

พร้อมให้บริการกว่า 285 คัน อยู่ภายใต้การบริหารจัดการของบริษัท สแกน อินเตอร์ จำกัด (มหาชน) รวมถึงบริษัทในเครือ บริษัท สแกน อินเตอร์ โลจิสติกส์ จำกัด หรือ SILOG ที่ดำเนินการเป็นผู้ให้บริการขนส่งก๊าซธรรมชาติ ขนส่งทางบกประเภทวัตถุอันตรายในกลุ่มปิโตรเลียมและเคมีภัณฑ์ พร้อมทั้งงานขนส่งตู้คอนเทนเนอร์ ประกอบกับศักยภาพของบุคลากร และกลยุทธ์การดำเนินงานที่วางแผนมาเป็นอย่างดี โดยมั่นใจว่าธุรกิจกลุ่มขนส่งจะสามารถทำรายได้แตะ New High ที่ 200 ล้านบาท หรือเติบโต 24% จากปีก่อนตามที่คาดการณ์ไว้ แม้จะอยู่ท่ามกลางวิกฤตการระบาดของเชื้อไวรัสโควิด-19

“บริษัทยังคงมุ่งเน้นกลยุทธ์ในการบริหารงานให้เหมาะสมกับสถานการณ์และเดินหน้าประมูลงานโครงการทั้งภาครัฐและเอกชนอย่างต่อเนื่อง เพื่อเพิ่มโอกาสการรับงานใหม่ๆ ให้เป็นไปตามแผนที่วางไว้ เพื่อผลักดันธุรกิจของกลุ่มบริษัทให้เติบโตอย่างแข็งแกร่งและมั่นคงในอนาคต” ดร.ฤทธิ์ กล่าว



พีที



สั่งเลย!!

พีที น้ำมันสดใหม่

เติมถัง

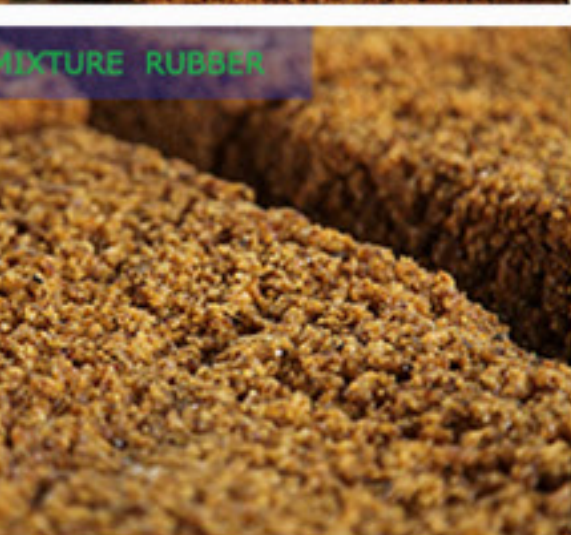




"North East Rubber plc.,

Leader of manufacturer seller and exporter of quality pre-products of nature rubber as RSS, STR and MIXED RUBBER by environment friendly process for all over industry."

"Aside from maintaining the quality of products for the utmost satisfaction of our customer, social and environmental responsibilities are also taken into great interest."



GREEN ENERGY

SOLAR ROOFTOP
Green electricity
from sunlight thru
our cell on factory
rooftop



CLEAN ENERGY

BIOGAS SYSTEM
Clean hot energy
from our recycle
of wastewater
treatment thru
our BIOGAS
system



Factory :

398 Moo. 4 Tambol Kokma,
Prachonchai District,
Buriram Province, 31140 Thailand
Tel : 044-666928, 044-666929
Fax : 044-666212, 044-666213
Email: ner@nerubber.com, hr@nerubber.com

Bangkok Office :

589/94 17th Floor,
Central City Tower,
Debaratna Road, Bangna Nuea, Bangna,
Bangkok, 10260, thailand
Tel : +66 2745 6971-2
Fax : -
Email: ner@nerubber.com, hr@nerubber.com



www.nerubber.com



บลจ.บัวหลวงเสิร์ฟ IPO 3 กองทุนประหยัดภาษี

วันที่ 23-30 พ.ย. นี้ ให้ผู้ลงทุนเต็มครบทุกโอกาสในพอร์ต

ลงทุนระยะยาว กับหุ้นสหรัฐฯ และเวียดนาม

กองทุนบัวหลวงเสนอขาย IPO กองทุน B-USALPHASSF กองทุน B-USALPHARMF และ B-VIETNAMRMF ระหว่างวันที่ 23-30 พ.ย. นี้ เอาใจสายลงทุนที่กำลังมองหาโอกาสการเติบโตได้ยาวๆ กับหุ้นสหรัฐอเมริกา ประเทศมหาอำนาจที่ใหญ่ที่สุดในโลกและหุ้นเวียดนาม ตลาดดาวรุ่งที่จ่อด้วยกระดับเป็นตลาดเกิดใหม่ เต็มเต็มพอร์ตลงทุนเพื่อการเติบโตระยะยาว พ่วงด้วยประหยัดภาษี



นายวศิน วัฒนวรกิจกุล กรรมการผู้จัดการ Head of Business Distribution บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุนรวม บัวหลวง จำกัด หรือ กองทุนบัวหลวง เปิดเผยว่า ในปัจจุบันนักลงทุนมีความสนใจลงทุนระยะยาวผ่านกองทุนประหยัดภาษี ในกองทุนหุ้นต่างประเทศมากขึ้น เนื่องจากต้องการกระจายความเสี่ยงลงทุนในสินทรัพย์ที่หลากหลาย พร้อมๆ กับเพิ่มโอกาสการเติบโตให้พอร์ตลงทุนได้มากยิ่งขึ้น ล่าสุดกองทุนบัวหลวงก็เตรียมเสนอขายหน่วยลงทุนครั้งแรก (IPO) 3 กองทุนใหม่ มาเป็นทางเลือกให้ผู้ลงทุนได้เต็มเต็มโอกาสการลงทุนในตลาดหุ้นสหรัฐอเมริกา ที่มีมูลค่าตามราคาตลาด (มาร์เก็ตแคป) ใหญ่ที่สุดในโลก และประเทศดาวรุ่งมีโอกาสเติบโตอย่างเวียดนาม

สำหรับ กองทุนประหยัดภาษีรุ่นใหม่ 3 กองทุนที่กองทุนบัวหลวงเสนอขาย IPO ระหว่างวันที่ 23-30 พฤศจิกายน 2564 นี้ ได้แก่ กองทุนเปิดบัวหลวงยูเอสแอลฟาเพื่อการออม (B-USALPHASSF) กองทุนเปิดบัวหลวงยูเอสแอลฟาเพื่อการเลี้ยงชีพ (B-USALPHARMF) และกองทุนเปิดบัวหลวงหุ้น

เวียดนามเพื่อการเลี้ยงชีพ (B-VIETNAMRMF)

ทั้งนี้ สหรัฐฯ เป็นประเทศที่มีเศรษฐกิจขนาดใหญ่ที่สุดในโลก และตลาดหุ้นก็มีมาร์เก็ตแคปมากที่สุดในโลกเช่นกัน ในช่วงเวลานี้เศรษฐกิจสหรัฐฯ กำลังฟื้นตัวได้ดี ขณะที่ตลาดหุ้นสหรัฐฯ ก็มีหุ้นที่สอดคล้องกับเมกะเทรนด์ในอนาคตให้เลือกมากมาย ซึ่งหุ้นเหล่านี้ไม่ได้ดำเนินธุรกิจแค่ในสหรัฐฯ อย่างเดียว แต่ยังมีโอกาสทำรายได้จากทั่วโลกด้วย หากนักลงทุนมีการจัดสรรเงินส่วนหนึ่งลงทุนในสหรัฐฯ ในพอร์ตลงทุนระยะยาวก็จะทำให้ไม่พลาดโอกาสการเติบโตดีๆ ไป โดย B-USALPHASSF และ B-USALPHARMF ก็จะมาตอบโจทย์การเติมเต็มโอกาสดีๆ นี้ได้

ส่วนเวียดนาม ก็ถือเป็นเศรษฐกิจดาวรุ่งในอาเซียนที่กำลังเติบโตได้ดี จากการที่ประเทศที่ประชากรวัยแรงงานอยู่มาก เป็นกำลังหลักในการขับเคลื่อนประเทศให้เติบโต ทั้งยังเป็นฐานการผลิตสำคัญที่บริษัททั่วโลกใช้ในการผลิตสินค้า นอกจากนี้มูลค่าหุ้นเวียดนามก็ยังไม่แพงเกินไป โดยเฉพาะหุ้นขนาดกลางและขนาดเล็ก ที่มีดาวรุ่งรอให้ผู้จัดการกองทุนค้นหาอีกมาก และตลาดหุ้นเวียดนามก็กำลังรอวันปรับสถานะจากตลาดหุ้นชายขอบ (Frontier Market) ไปสู่การเป็นตลาดหุ้นเกิดใหม่ (Emerging Market) ซึ่งเมื่อถึงวันนั้นจะยิ่งทำให้เวียดนามโดดเด่นในสายตานักลงทุนทั่วโลกมากขึ้นไปอีก ดังนั้น B-VIETNAMRMF จึงเป็นอีกกองทุนดีๆ ที่ช่วยให้ให้นักลงทุนมีโอกาสเติบโตเต็มที่ไปพร้อมอนาคตดีๆ ของเวียดนามได้

ในส่วนของ B-USALPHASSF ลงทุนผ่านกองทุน B-USALPHA ซึ่งลงทุนในกองทุนหลัก JPMorgan Funds – US Growth Fund มีนโยบายจ่ายเงินปันผลไม่เกินปีละ 4 ครั้ง เหมาะกับผู้ที่ต้องการลงทุนเพื่อเป้าหมายทางการเงินในอีก 10 ปีข้างหน้า โดยได้เก็บเกี่ยวผลตอบแทนระหว่างทางไปด้วย ส่วน B-USALPHARMF ลงทุนผ่านกองทุนหลัก JPMorgan Funds – US Growth Fund ขณะที่ B-VIETNAMRMF ผู้จัดการกองทุนบัวหลวง ลงทุนตรงในหุ้นเวียดนาม รวมถึงลงทุนผ่านหน่วยลงทุน ETF ซึ่งทั้ง 2 กองทุนนี้ เป็น

กองทุนเพื่อการเลี้ยงชีพ (RMF) จึงไม่มีการจ่ายเงินปันผล เหมาะกับผู้ที่พร้อมลงทุนต่อเนื่องทุกปี เพื่อเป้าหมายมีเงินใช้สุขสบายหลังวัยเกษียณ

“การใส่เงินลงทุนอย่างต่อเนื่อง ด้วยระยะเวลาที่ยาวเพียงพอ มีส่วนสำคัญที่ทำให้เงินลงทุนเติบโต แต่อีกส่วนที่สำคัญไม่แพ้กันก็คือ การเลือกลงทุนในสินทรัพย์ที่มีแนวโน้มเติบโตได้ดีระยะยาว ซึ่งทั้ง 3 กองทุนรุ่นใหม่ไม่่ว่าจะเป็น B-USALPHASSF, B-USALPHARMF หรือ B-VIETNAMRMF ก็เป็นการลงทุนในสินทรัพย์ที่มีโอกาสเติบโตที่น่าสนใจ” นายวศิน กล่าว

ผู้ลงทุนที่สนใจสามารถสอบถามข้อมูลรายละเอียดกองทุน B-USALPHASSF, B-USALPHARMF และ B-VIETNAMRMF หรือติดต่อขอรับหนังสือชี้ชวนและคู่มือการลงทุนได้ที่ กองทุนบัวหลวง โทร. 0 2674 6488 กด 8 หรือผู้สนับสนุนการขายหรือรับซื้อคืนหน่วยลงทุน ได้แก่ บมจ.ธนาคารกรุงเทพ บมจ.กรุงเทพประกันชีวิต บมจ.หลักทรัพย์บัวหลวง บริษัทหลักทรัพย์เอเซีย พลัส บมจ.หลักทรัพย์ โนมูระ พัฒนสิน บมจ.หลักทรัพย์ ฟิลลิป (ประเทศไทย) บมจ.หลักทรัพย์ เกียรตินาคินภัทร บจ.หลักทรัพย์ ดีพีเอส วิคเคอร์ส (ประเทศไทย) บมจ.หลักทรัพย์ กรุงศรี และ บมจ.หลักทรัพย์ เคจีไอ (ประเทศไทย)

นอกจากนี้สามารถลงทุนง่ายๆ ผ่าน Bangkok Bank Mobile Banking ในช่วงเวลา 8.30 – 16.00 น. และชำระเงินลงทุนผ่านบัตรเครดิตธนาคารกรุงเทพได้ หรือจะลงทุนผ่านแอปพลิเคชันลงทุนของตัวแทนที่ได้รับการแต่งตั้งก็ได้

MFC จัดกองทุน ‘MRENEW-SSF’ ให้ประโยชน์ ทั้งการออมและลดหย่อนภาษี เอาใจผู้ลงทุนได้เลือกลงทุน ของดีส่งท้ายปี เปิดขาย 22 พ.ย. นี้

เมื่อเข้าสู่ช่วงโค้งสุดท้ายของปี แน่นอนว่าหลายคนกำลังมองหาช่องทางในการบริหารจัดการลดหย่อนภาษีที่เหมาะสมกับตัวเอง การลงทุนในกองทุนรวม RMF และ SSF จึงเป็นอีกช่องทางหนึ่งในการช่วยส่งเสริมเรื่องการออมและได้สิทธิลดหย่อนภาษีเพิ่มเติม บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน เอ็มเอฟซี จำกัด (มหาชน) หรือ MFC ผู้เชี่ยวชาญด้านการบริหารจัดการกองทุนคุณภาพทั้งในและต่างประเทศ พร้อมทั้งจะนำเสนอตัวเลือกที่ถูกใจต่อผู้ถือหน่วยลงทุนได้รับทั้งผลตอบแทนจากการออมและสิทธิประโยชน์ทางภาษีที่คุ้มค่าในช่วงปลายปี

บลจ. MFC เปิดเพิ่มโอกาสลงทุนในกองทุนลดหย่อนภาษีช่วงปลายปี โดยออก กองทุนเปิด เอ็มเอฟซี รีนิวเอเบิล เอเนอร์จี้ ชนิดเพื่อการออม (MFC Renewable Energy Fund SSF) หรือ MRENEW-SSF ซึ่งเป็นกองทุนรวมตราสารทุน ที่ลงทุนในกองทุนต่างประเทศ (Feeder Fund) สำหรับผู้ลงทุนที่ต้องการได้รับสิทธิประโยชน์ทางภาษี จะเริ่มเปิดจำหน่ายในวันที่ 22 พฤศจิกายน 2564 โดยมีนโยบายการจ่ายปันผลอย่างน้อยปีละ 1 ครั้ง ไม่มีกำหนดอายุโครงการ มูลค่าขั้นต่ำของการสั่งซื้อในแต่ละครั้ง 1,000 บาท

โดย MRENEW-SSF เป็น share class ที่ต่อ ยอดความสำเร็จมาจากกองทุน MFC Renewable Energy Fund (MRENEW) ที่ลงทุนใน BGF Sustainable Energy Fund (กองทุนหลัก) เพียงกองทุนเดียว โดยเฉลี่ยในรอบบัญชีไม่ต่ำกว่า 80% ของมูลค่าทรัพย์สินสุทธิ กองทุนหลักบริหารจัดการโดย BlackRock บริษัทจัดการชั้นนำของโลกที่มีความเชี่ยวชาญด้านการลงทุนที่คำนึงและใส่ใจต่อสิ่งแวดล้อม สังคม และธรรมาภิบาล (ESG) โดยกองทุนหลักจะเน้นลงทุนในหุ้นของธุรกิจพลังงานยั่งยืนใน 3 กลุ่ม

อุตสาหกรรมทั่วโลก ได้แก่ บริษัทที่เกี่ยวข้องกับไฟฟ้าพลังงานหมุนเวียน (Renewable Energy Power) การขนส่งโดยใช้นวัตกรรมเทคโนโลยีสะอาด (Clean Transport) และการเพิ่มประสิทธิภาพในการใช้พลังงาน (Energy Efficiency) ซึ่งนับเป็นกลุ่มธุรกิจ ESG ที่มีการเติบโตสูงอย่างต่อเนื่องและมีความยั่งยืน หนึ่งกองทุนหลัก ได้รับการจัดอันดับ Morningstar 4 ดาว และ 5 globe Morningstar sustainability rating

คุณธนโชติ รุ่งสิทธิวัฒน์ กรรมการผู้จัดการ บลจ.เอ็มเอฟซี จำกัด (มหาชน) เผยว่า บลจ. MFC เป็นบริษัทจัดการกองทุนรวมที่บริหารความมั่งคั่งที่มุ่งเน้นธุรกิจที่สร้างการเติบโตและรายได้ที่ยั่งยืนให้กับบริษัท จากความสำเร็จในการบริหารจัดการกองทุนมากมายและนำเสนอประเภทการลงทุนใหม่ๆ อยู่เสมอมา เพื่อตอบโจทย์ความต้องการของผู้ลงทุนให้ครอบคลุมซึ่งรวมถึงความต้องการของผู้ลงทุนในช่วงปลายปีที่กองทุน

SSF และ RMF จะได้รับความสนใจเป็นพิเศษ นอกจาก MRENEW-SSF ที่เปิดใหม่นี้ บลจ. MFC ยังมีกองทุนรวมเพื่อการออมและการลดหย่อนภาษีอีกหลายกองที่น่าสนใจให้ผู้ลงทุนได้เลือกสรรลงทุนเพื่อตอบโจทย์ความต้องการทางการลงทุนที่หลากหลาย

นอกจากกองทุน MRENEW-SSF บลจ. MFC ยังมีกองทุนรวมเพื่อการออมและการลดหย่อนภาษีที่ตอบโจทย์เป้าหมายทางการลงทุนทั้งกองทุน SSF อาทิ กองทุน MGFSSF: ลงทุนในหุ้นทั่วโลกที่เติบโต คุณภาพดีและมีรายได้สม่ำเสมอ ลงทุนผ่านกองทุนหลัก Threadneedle (Lux) - Global Focus Fund, กองทุน M-MIDSMALL-SSF: ลงทุนในหุ้นไทยขนาดกลางและเล็กที่มีปัจจัยพื้นฐานดีและเติบโตสูง และกองทุน MCHINASSF: ลงทุนในหุ้นจีน A Shares ที่แนวโน้มการเติบโตดี คุณภาพดี และ ณ ระดับมูลค่าที่เหมาะสม ผ่านกองทุนหลัก Allianz Global Investors Fund - Allianz China A-Shares



MFC จัดกองทุน ‘MRENEW-SSF’ ให้ประโยชน์ ทั้งการออมและลดหย่อนภาษี เอาใจผู้ลงทุนได้เลือกลงทุน ของดีส่งท้ายปี เปิดขาย 22 พ.ย. นี้

หรือสำหรับผู้ที่มีมองหาผลตอบแทนที่ดีหลังเกษียณ บลจ. MFC มีกองทุน RMF ที่ผลงานโดดเด่นให้เลือกลงทุนเช่นกัน ได้แก่กองทุน MGFRMF: ลงทุนในหุ้นทั่วโลกที่เติบโต คุณภาพดี และมีรายได้สม่ำเสมอผ่านกองทุนหลัก Threadneedle (Lux) - Global Focus Fund หรือกองทุน M-VALUE ลงทุนในหุ้นไทยที่มีปัจจัยพื้นฐานดี แนวโน้มเติบโตดีและราคาหุ้นมีความน่าลงทุน

โดย บลจ. MFC เข้าใจและเปิดโอกาสให้ทุกการลงทุนเข้าถึงได้ง่ายเพียงปลายนิ้ว ทุกกองทุนสามารถซื้อผ่านแอปพลิเคชัน MFC WEALTH ได้เพียงไม่กี่ขั้นตอน ผู้ที่สนใจสามารถเปิดบัญชีลงทุนกับ บลจ. MFC ได้แค่เพียง 100 บาท แถม บลจ. MFC ยังมอบสิทธิพิเศษให้กับผู้ที่เปิดบัญชีผ่าน MFC WEALTH ตั้งแต่วันนี้จนถึงวันที่ 30 ธ.ค. 64 จะได้รับ Starbucks e-Coupon มูลค่า 200 บาท

พิเศษสุดสำหรับผู้ลงทุนในกองทุน SSF หรือ RMF กับ บลจ. MFC ครบทุกๆ 50,000 บาท จะได้รับของรางวัลคือ หน่วยลงทุน MMGOVMF มูลค่า 100 บาท เพิ่มเติมอีกด้วย

ทั้งนี้ผู้ลงทุนสามารถติดต่อขอรายละเอียดเพิ่มเติมเกี่ยวกับนโยบายการลงทุน ความเสี่ยง หรือหนังสือชี้ชวนได้ที่ บลจ. เอ็มเอฟซี จำกัด (มหาชน) ผู้ลงทุนต้องศึกษาข้อมูลเพื่อทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไขผลตอบแทน และความเสี่ยงก่อนการตัดสินใจลงทุน กองทุนไม่ได้ป้องกันความเสี่ยง อัตราแลกเปลี่ยนทั้งจำนวนอาจขาดทุนหรือได้กำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนและหรือได้รับเงินคืนต่ำกว่าเงินลงทุนเริ่มแรก ขอรับหนังสือชี้ชวนได้ที่ บลจ. เอ็มเอฟซี จำกัด (มหาชน) โทรศัพท์ 0-2649-2000 ติดต่อฝ่ายวางแผนการลงทุน กด 2 หรือ Contact Center กด 0 สาขาแจ้งวัฒนะ โทร. 0-2835-3055-57 สาขาปิ่นเกล้า โทร. 0-2014-3150-2 สาขาขอนแก่น โทร. 043-204-014-16 สาขาเชียงใหม่ โทร. 0-5321-8480-82 สาขาระยอง โทร. 033-100-340 สาขาหาดใหญ่ โทร. 074-232-324 - 25 หรือที่ www.mfcfund.com



MFC
Asset Management plc.

"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาลुकฤษ เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)





อินไซด์ Business

HL ลุยโรดโชว์ออนไลน์ -นลก.ตอบรับคึกคัก



เมืองไทยประกันภัย มอบเงินทุน สนับสนุนโรงเรียนวัดหนองกบ จ.ราชบุรี



“ตลาดหลักทรัพย์ฯ สนับสนุน โครงการป้องกันและช่วยเหลือสถานการณ์ แพร่ระบาดของ COVID-19 แก่ มูลนิธิรามาธิบดี”



เคทีซีเอาใจสมาชิกต้อนรับลมหนาว มอบส่วนลดเต็มอัมถึง 2 ต่อ ณ โครงการมิกซ์ยูนิต 101 ทู รู ดีจิทัล พาร์ค





สรุปมูลค่าการซื้อขาย

สรุปการซื้อขาย ณ วันที่ 22 พ.ย. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	7,139.22	7.56	5,492.18	5.81	1,647.04	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	8,867.80	9.39	10,079.12	10.67	-1,211.32	-
นักลงทุนต่างประเทศ	38,872.87	41.14	37,134.20	39.30	1,738.67	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	39,608.38	41.92	41,782.77	44.22	-2,174.39	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 22 พ.ย. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	78,522.09	6.24	74,774.91	5.94	3,747.18	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	136,487.88	10.85	133,513.68	10.61	2,974.20	-
นักลงทุนต่างประเทศ	525,544.80	41.77	523,836.64	41.63	1,708.16	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	517,637.29	41.14	526,066.83	41.81	-8,429.54	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 22 พ.ย. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	1,324,664.28	6.89	1,379,922.47	7.17	-55,258.19	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	1,926,895.12	10.02	1,905,338.67	9.90	21,556.44	-
นักลงทุนต่างประเทศ	7,416,987.81	38.55	7,476,098.84	38.86	-59,111.03	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	8,569,112.51	44.54	8,476,299.74	44.06	92,812.77	-



Market for Alternative Investment

สรุปมูลค่าการซื้อขาย

สรุปการซื้อขาย ณ วันที่ 22 พ.ย. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	148.16	3.77	38.47	0.98	109.69	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	0.89	0.02	0.56	0.01	0.33	-
นักลงทุนต่างประเทศ	473.42	12.04	489.60	12.45	-16.18	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	3,308.92	84.17	3,402.76	86.55	-93.84	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 22 พ.ย. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	966.26	1.07	910.06	1.01	56.20	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	319.40	0.35	326.26	0.36	-6.86	-
นักลงทุนต่างประเทศ	11,873.40	13.19	10,962.40	12.18	911.00	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	76,844.79	85.38	77,805.13	86.45	-960.34	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 22 พ.ย. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	10,912.00	0.95	8,929.51	0.78	1,982.48	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	1,710.96	0.15	1,796.39	0.16	-85.43	-
นักลงทุนต่างประเทศ	96,746.14	8.40	98,414.58	8.55	-1,668.45	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	1,042,078.56	90.50	1,042,307.17	90.52	-228.61	-



สืบอันดับหลักทรัพย์

* ข้อมูลเพื่อการศึกษาระดับหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์
* ข้อมูลล่าสุด 22/11/2564 17:16:52

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	%เปลี่ยนแปลง	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท)
SET	1,649.54	+4.48	+0.27	1,653.33	1,645.09	28,405,385	94,488.27
SET50	989.18	+4.79	+0.49	992.11	984.81	3,423,580	55,749.94
SET100	2,258.99	+10.05	+0.45	2,265.16	2,250.21	4,655,993	66,145.89
sSET	1,051.82	+4.60	+0.44	1,052.57	1,046.90	2,585,325	8,312.22
SETCLMV	1,052.21	+3.85	+0.37	1,054.28	1,047.96	1,276,601	25,229.74
SETHD	1,146.05	+9.72	+0.86	1,150.70	1,137.49	840,683	22,190.89
SETTHSI	1,041.43	+6.16	+0.59	1,044.41	1,037.14	3,856,410	55,887.15
SETWB	985.57	-1.62	-0.16	987.85	982.92	365,353	10,954.68
mai	563.20	+1.13	+0.20	564.25	560.14	2,548,796	3,931.39

SET

mai

เลือกดูตามประเภทหลักทรัพย์

หุ้นสามัญ

Go

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	มูลค่า AOM ('000 บาท)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
TRUE	11,361,522.84	4.76	+0.44 (+10.19%)
ADVANC	7,244,277.90	209.00	+13.00 (+6.63%)
DTAC	4,054,151.12	45.00	+3.75 (+9.09%)
PTT	3,486,629.73	37.25	-0.50 (-1.32%)
CPALL <XB>	2,065,559.05	64.25	-0.75 (-1.15%)
INTUCH	1,784,006.32	78.75	+2.75 (+3.62%)
EA	1,754,384.18	78.75	+0.50 (+0.64%)
KBANK	1,671,203.70	147.00	+0.50 (+0.34%)
GPSC	1,653,946.80	77.75	+1.00 (+1.30%)
PTTEP	1,470,155.55	117.50	-1.50 (-1.26%)

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
BIG	170,021,100	1.09	+0.12 (+12.37%)
UBE	630,689,200	2.38	+0.26 (+12.26%)
TNITY	5,716,200	7.95	+0.75 (+10.42%)
TRUE	2,358,618,100	4.76	+0.44 (+10.19%)
SAK	33,845,400	10.80	+0.90 (+9.09%)
TWZ	26,114,600	0.12	+0.01 (+9.09%)
DTAC	89,436,500	45.00	+3.75 (+9.09%)
CI	91,778,900	1.45	+0.12 (+9.02%)
BWG	438,238,200	0.88	+0.07 (+8.64%)
SKY	5,096,500	12.90	+1.00 (+8.40%)

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
TRUE	2,358,618,100	4.76	+0.44 (+10.19%)
UBE	630,689,200	2.38	+0.26 (+12.26%)
AQ <C, XW>	612,422,600	0.04	- (-)
BWG	438,238,200	0.88	+0.07 (+8.64%)
MONO	387,605,300	1.62	+0.05 (+3.18%)
MACO	332,849,800	0.94	-0.02 (-2.08%)
GUNKUL	226,501,100	4.84	+0.08 (+1.68%)
SUPER	211,566,100	0.95	- (-)
CGH	193,424,700	1.20	+0.08 (+7.14%)
BIG	170,021,100	1.09	+0.12 (+12.37%)

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
S & J	4,200	28.00	-4.00 (-12.50%)
DTCI	600	32.00	-2.50 (-7.25%)
MAKRO <XB>	11,138,000	47.00	-2.50 (-5.05%)
SDC <C>	87,651,300	0.61	-0.03 (-4.69%)
AFC	17,600	10.70	-0.50 (-4.46%)
NCH	47,080,200	1.76	-0.07 (-3.83%)
ACG	284,500	2.54	-0.10 (-3.79%)
TVI	1,068,700	13.00	-0.50 (-3.70%)
QHOP	50,000	2.10	-0.08 (-3.67%)
ASIA	2,000	5.85	-0.20 (-3.31%)

HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOONINSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 , E-mail: reporter@hooninside.com