HOONINSIDE

SABINA

ยุค คนรุ่นใหม่

ที่ปรึกษา
ชาลทอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลปิน
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยังแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร
ประสิทธิ์ กรโชคอนันต์

หัวหน้าข่าว
อณุภา ศิริรวง

กองบรรณาธิการ
นวพร เชื้อเมืองพาน
สิริวัฒนา กลางประพันธ์

กราฟิก
วิชิตพล นาคสุข
ศิวิไล สอบใหม่
ศักดาวุธ จันทร์เทพ

ติดต่อโฆษณา
คุณนุ้ย
02-276-5976
E_mail : reporter@hooninise.com

CONTENT

ข่าวจากปก	4
ข่าวบริษัทจดทะเบียน	8
ข่าวการเงิน	15
อินไซด์ Business	20
สรุปการซื้อขาย	21

"North East Rubber plc.,
Leader of manufacturer seller and exporter of quality pre-products of nature rubber as RSS, STR and MIXED RUBBER by environment friendly process for all over industry."

"Aside from maintaining the quality of products for the utmost satisfaction of our customer, social and environmental responsibilities are also taken into great interest."

GREEN ENERGY

SOLAR ROOFTOP
Green electricity from sunlight thru our cell on factory rooftop

CLEAN ENERGY

BIOGAS SYSTEM
Clean hot energy from our recycle of wastewater treatment thru our BIOGAS system

Factory :

398 Moo. 4 Tambol Kokma,
Prachonchai District,
Buriram Province,31140 Thailand
Tel : 044-666928, 044-666929
Fax : 044-666212, 044-666213
Email: ner@nerubber.com, hr@nerubber.com

Bangkok Office :

589/94 17th Floor,
Central City Tower,
Debaratna Road, Bangna Nuea, Bangna,
Bangkok, 10260, thailand
Tel : +66 2745 6971-2
Fax : –
Email: ner@nerubber.com, hr@nerubber.com

www.nerubber.com

SABINA ยุคคนรุ่นใหม่

บริษัท ซาบีน่า จำกัด (มหาชน) หรือ SABINA

ผู้ผลิตและจำหน่ายชุดชั้นในสตรี ภายใต้แบรนด์คนไทยอันดับหนึ่งของ ประเทศไทย ด้วยช่องทางการจำหน่ายที่ครอบคลุมทั่วประเทศ ผ่านทุกช่องทางการจัดจำหน่าย และขยายไปยังประเทศเพื่อน บ้านในประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน โดยเฉพาะ CLMV (กัมพูชา ลาว เมียนมาร์ และเวียดนาม) รวมทั้งภูมิภาคอื่นของโลก นอกจากนี้ ยังเป็นผู้ผลิตชุดชั้นในให้กับแบรนด์ชุดชั้นในชั้นนำในต่างประเทศ (OEM)

สินค้าชุดชั้นใน **"ซาบีน่า"** มีสินค้าครอบคลุมทุกกลุ่มวัยในทุกระดับ ราคาที่ตลาดต้องการ อีกทั้งยังเป็นผู้นำแฟชั่นและ ฟังก์ชั่น ไปพร้อมๆ กัน คือ ภายนอกมีดีไซน์ที่สวยงาม ขณะที่ภายในมีเรื่องฟังก์ชั่นที่เป็นไปตามสรีระของผู้สวมใส่ มีความ เหมาะสมกับรูปร่างของกลุ่มลูกค้าเป้าหมายเป็นรายบุคคล ตามข้อมูลฤารวิจัยและผลสำรวจตลาดโดยวิเคราะห์เพื่อนำไปสู่การมาใช้ในการผลิต เพื่อก้าวไปสู่การผลิตชุดชั้นในที่มีคุณภาพดี สวมใส่สบาย และคงความทันสมัยเสมอ

บริษัทฯ ก่อตั้งขึ้นเมื่อวันที่ วันที่ 17 สิงหาคม 2538 ชื่อเดิมว่า บริษัท เจ แอนด์ ดี แอพพาเรล จำกัดมีทุนจดทะเบียน เริ่มแรก 1 ล้านบาท ดำเนินธุรกิจผลิตและจำหน่ายชุดชั้นในให้แก่บริษัทย่อย และลูกค้าซึ่งเป็นผู้จัดจำหน่ายชุดชั้นในไปยัง ต่างประเทศ **(OEM - Original Equipment Manufacturer)** โดยบริษัทย่อยคือ บริษัท ซาบีน่า ฟาร์อีสท์ จำกัด ตั้งขึ้นเมื่อวันที่ 11 มกราคม 2520

บริษัทฯ และบริษัทย่อย ก่อตั้งขึ้นจากการร่วมทุนกันของสมาชิกรุ่นที่ 2 ของครอบครัว "ธนาลงกรณ์" นำโดยนาย วิโรจน์ ธนาลงกรณ์ ซึ่งมีความชำนาญพิเศษในอุตสาหกรรมชุดชั้นใน ต่อเนื่องจากสมาชิกรุ่นที่ 1 ของครอบครัวซึ่งมีจุดเริ่มต้น จาก **"ห้างหุ้นส่วนจำกัด ห้างยกทรงจินตนา"** (ปัจจุบันเปลี่ยนชื่อเป็น บริษัท จินตนา แอพพาเรล จำกัด) ประกอบธุรกิจชุดชั้นใน ภายใต้การบุกเบิกของคุณจินตนาและคุณอดุลย์ ธนาลงกรณ์ ผู้เป็นมารดาและบิดาของนายวิโรจน์ ซึ่งเป็นผู้บริหารและผู้ถือหุ้น รายใหญ่ของบริษัทฯ

บริษัท เจ แอนด์ ดี แอพพาเรล จำกัด (มหาชน) ได้เปลี่ยนชื่อเป็น บริษัท ซาบีน่า จำกัด (มหาชน) เมื่อวันที่ 18 พฤษภาคม 2550 มีสำนักงานจดทะเบียนตั้งอยู่เลขที่ 177 หมู่ที่ 8 ตำบลวังไก่เถื่อน อำเภอหันคา จังหวัดชัยนาท และสำนักงาน สาขา 4 สาขา ประกอบด้วย

1. **เลขที่ 12 ถนนอรุณอมรินทร์ แขวงอรุณอมรินทร์ เขตบางกอกน้อย กรุงเทพมหานคร**
2. **เลขที่ 30/5 หมู่ 12 ถ.พุทธมณฑลสาย 5 ตำบลไร่ขิง อำเภอสามพราน จังหวัดนครปฐม**
3. **เลขที่ 236 หมู่ที่ 10 ตำบลทุ่ง อำเภอเมืองยโสธร จังหวัดยโสธร**
4. **เลขที่ 81 ,106 หมู่ที่ 6 ตำบลหนองโบสถ์ อำเภอนางรอง จังหวัดบุรีรัมย์**

HOONINSIDE

ตั้ง คนรุ่นใหม่ บริหารงาน หวังเติบโตอย่างยั่งยืน

SABINA เดินหน้าฝ่าวิกฤติโควิด-19 ปรับโครงสร้างองค์กรครั้งใหญ่ ดันคนรุ่นใหม่ขึ้นมีส่วนร่วมบริหาร ประกาศแต่งตั้ง "ดวงดาว มหะนาวานนท์" ขึ้นดำรงตำแหน่งประธานเจ้าหน้าที่บริหารการส่งเสริมธุรกิจ รับผิดชอบบริหารช่องทางสร้างรายได้ พร้อมปรับกลยุทธ์กระชับออนไลน์และออฟไลน์ให้เป็นหนึ่งเดียว

เน้นความรวดเร็ว คล่องตัว เพื่อสร้างความพึงพอใจสูงสุดให้กับลูกค้าและสร้างการเติบโตอย่างยั่งยืน ขณะที่ซีอีโอเผยองค์กรต้องแชร์ไอเดียคนรุ่นใหม่เพื่อให้ทันกระแสนิว นอร์มอล พร้อมเดินหน้าเต็มสูบหลังสถานการณ์โควิดคลี่คลาย

นายบุญชัย ปัณฑุรอัมพร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ซาบีน่า จำกัด (มหาชน) หรือ SABINA

ผู้ผลิตและจัดจำหน่ายชุดชั้นในภายใต้แบรนด์ "**ซาบีน่า**" เปิดเผยว่า ปีนี้ถือเป็นปีแห่งการเปลี่ยนแปลงของบริษัทฯ เพราะเป็นครั้งแรกที่ **"SABINA"** เขย่าโครงสร้างการบริหารในองค์กรอย่างจริงจัง เพราะหลังจากการแพร่ระบาดของโควิด-19 ระลอกแรกเมื่อต้นปี 2563 จนถึงการระบาดระลอกใหม่ในช่วงปลายปีที่ผ่านมา ทำให้บริษัทฯ ตัดสินใจทบทวนโครงสร้างองค์กร เพื่อให้การบริหารงานมีประสิทธิภาพมากขึ้นและนำมาซึ่งการเติบโตอย่างยั่งยืน รวมถึงการรองรับกับแรงกระทบในภาวะวิกฤติในอนาคต

ล่าสุด บริษัทฯ ได้ประกาศแต่งตั้งนางสาวดวงดาว มหะนาวานนท์ ขึ้นดำรงตำแหน่งประธานเจ้าหน้าที่บริหารการส่งเสริมธุรกิจ (Chief Commercial Officer : CCO) ถือเป็นกำลังเสริมสำคัญของ SABINA และเป็นทีมคนรุ่นใหม่ที่จะขับเคลื่อนบริษัทฯ ควบคู่ไปกับทีมผู้บริหารระดับสูง ซึ่งประกอบด้วย นางสาวพิชชา ธนาลงกรณ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารการตลาด (Chief Marketing Officer : CMO) และนายสมคิด ผดุงเกียรติศักดิ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารการเงิน (Chief Financial Officer : CFO)

"วิกฤติโควิด-19 ทำให้เราต้องปรับตัว และทำให้เรารู้ว่า ไอเดียของคนรุ่นใหม่นั้นสำคัญมากกับการเสริมทัพธุรกิจภายใต้การใช้ชีวิตแบบนิว นอร์มอล ที่การซื้อขายเกิดขึ้นในแพลตฟอร์มออนไลน์ และสื่อโซเชียลต่างๆ เป็นส่วนใหญ่ และที่ผ่านมาแนวคิดของคนรุ่นใหม่ๆ ก็ทำให้ SABINA อยู่ในเทรนด์ได้เสมอ ขณะเดียวกัน การปรับโครงสร้างองค์กรครั้งนี้ ยังเป็นการกระชับช่องทางออนไลน์และออฟไลน์ให้เป็นหนึ่งเดียวกันด้วยการขับเคลื่อนของทีมบริหารรุ่นใหม่ ซึ่งนอกจากจะเป็นการเตรียมความพร้อมที่จะเดินหน้าต่อหลังจากสถานการณ์โควิดคลี่คลายแล้ว ยังจะสามารถสร้างการเติบโตให้กับบริษัทฯ ได้อย่างยั่งยืนอีกด้วย" นายบุญชัยกล่าว

ด้าน **นางสาวดวงดาว มหะนาวานนท์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารการส่งเสริมธุรกิจ SABINA** กล่าวว่า ภารกิจหลักของงานส่งเสริมธุรกิจ จะมุ่งเน้นการบริหารช่องทางการสร้างรายได้ให้กับธุรกิจหลักให้เป็นไปตามเป้าหมายขององค์กร โดยจะครอบคลุมทั้งการกำหนด ดูแลและควบคุมกลยุทธ์ ตลอดจนเป้าหมายทางการค้าให้เป็นไปตามแผนงานที่วางไว้ รวมถึงรับผิดชอบในการร่วมวางแผน พัฒนา ปรับปรุงแผนงานด้านการขาย การตลาด การกำหนดงบประมาณตามสภาวะและความต้องการของตลาดให้เป็นไปตามเป้าหมาย รับผิดชอบดูแลปรับเปลี่ยนโครงสร้างการบริหารการขาย ปรับปรุงรูปแบบการขายใหม่ๆ ให้สอดคล้องกับสภาวะตลาด ที่เน้นความรวดเร็วและคล่องตัว

"การปรับองค์กรของ SABINA ครั้งนี้ เพื่อให้สอดรับกับการเปลี่ยนแปลงของตลาดในปัจจุบัน ที่เรายึดความต้องการของลูกค้าเป็นสิ่งสำคัญ ซึ่ง CCO จะเชื่อมการทำงานหลักๆ ระหว่างทีมหารายได้ที่ทำงานติดกับลูกค้า กับทีมการตลาด ทีมวิเคราะห์และพัฒนา ให้เป็นหนึ่งเดียวกัน ทำให้การสื่อสารต่างๆ กระชับขึ้น เร็วขึ้น ทันต่อเหตุการณ์ที่เปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็วในปัจจุบัน เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้อย่างมีประสิทธิภาพ เพราะต้องยอมรับว่า

ปัจจัยท้าทายที่สุดในเวลานี้ เป็นเรื่องของความไม่แน่นอนจากปัจจัยที่ควบคุมไม่ได้จากภายนอก ทำให้องค์กรต้องพยายามปรับปรุงและพัฒนาอย่างต่อเนื่อง โดยจะต้องสร้างความพึงพอใจให้กับลูกค้าที่ให้การสนับสนุนสินค้าและบริการของ SABINA มาโดยตลอด ดังนั้น เป้าหมายหลักในวันนี้ จะเริ่มต้นจากการปรับทัพใหม่ วางแผน วางกำลังคนให้พร้อมรับกับการเปลี่ยนแปลงที่เกิดขึ้นอย่างรวดเร็ว โดยจะต้องสอดคล้องกับเป้าหมายหลักขององค์กร เพื่อให้เราเติบโตได้อย่างยั่งยืน" ประธานเจ้าหน้าที่บริหารการส่งเสริมธุรกิจ SABINA กล่าว

VISION
Create Value with Innovation
MISSION
PEOPLE:
Trust and Worthiness in human as precious resources
PRODUCT:
Delivered Products beyond expectation
PARTNERS:
Trust and Reliable Enterprise
PRODUCTIVITY:
Innovation through productivity by advance mechanism
PLANET:
Return Benefit to Society and Environment

Growth Strategy in 2019-2023
Key Drivers
Target Revenue growth of 5-10% a year
Customer centric product development
Consistently introduce new products / collection that meet customers needs
Backed by state-of-the-art marketing activities (plan to invest 3-4% of sales in marketing activities)
Store expansion
Price optimization
Increase B2B Business
NSR
Wider and Exclusive assortment in online and TV channels
Joint business plan with key partners to align sales & marketing plan
Provide customer seamless Experience
Personalized marketing campaign
Export
Sabina brand building
Strengthen distributors
Channel expansion
Stores expansion
Online and TV channels expansion overses
Wholesale expansion
OEM
Product innovation
Maintain superb quality and on-time delivery
Focus on high-end brand
Increase higher profit margin
Now
Looking Forward
Sales will be supported by both Sabina manufacturing capacity together with an increase in product sourcing from trusted sub-contractors

เมืองไทยไม่ทิ้งกัน

ภายใต้วิสัยทัศน์ปี 2564 “ปีแห่งการเคลื่อนสู่ธุรกิจแห่งความยั่งยืน” มุ่งยกระดับคุณภาพชีวิตของชุมชนและสังคม ทั้งด้านการสร้างโอกาสในการเข้าถึงแหล่งเงินทุน ด้านการศึกษา ด้านสาธารณสุข รวมถึงด้านการดูแลสิ่งแวดล้อม

บริษัท เมืองไทย แคปปิตอล จำกัด (มหาชน)
ผู้ให้บริการทางการเงินที่ไม่ใช่สถาบันทางการเงิน (Non-bank) ภายใต้การกำกับของธนาคารแห่งประเทศไทย มีผลิตภัณฑ์สินเชื่อที่หลากหลายไม่ว่าจะเป็น สินเชื่อรถจักรยานยนต์ สินเชื่อรถยนต์ทุกประเภท สินเชื่อรถเพื่อการเกษตร สินเชื่อส่วนบุคคล สินเชื่อโฉนดที่ดิน รวมถึงสินเชื่อรายย่อยเพื่อการประกอบอาชีพ (นาโนไฟแนนซ์) นอกเหนือจากผลการดำเนินงานที่ดีแล้ว อีกพันธกิจที่บริษัทฯ ได้ดำเนินการคือเรื่องของการตอบแทนชุมชนและสังคม ภายใต้แนวคิด ***“Responsible Lending”*** หรือการให้สินเชื่ออย่างรับผิดชอบ บริษัทฯ ได้ดำเนินการภายใต้โครงการ ***“เมืองไทยไม่ทิ้งกัน”*** ยืนหยัดเคียงข้างชุมชนใน 4 ด้านสำคัญ ได้แก่

ด้านการสร้างโอกาสในการเข้าถึงแหล่งเงินทุน

ด้วยการลดอัตราดอกเบี้ยให้ต่ำกว่าเกณฑ์ที่ธนาคารแห่งประเทศไทยกำหนด เพื่อเชิญชวนให้ประชาชนฐานรากที่ไม่สามารถเข้าถึงแหล่งเงินทุน หรือจำเป็นต้องใช้บริการเงินกู้นอกระบบได้มีโอกาสเข้าถึงเงินทุนที่สะดวกและเป็นธรรม โดยเฉพาะเหตุการณ์สำคัญในปี 2563 ช่วงการระบาดของโรคโควิด-19 บริษัทฯ ได้ช่วยเหลือประชาชนผ่านการให้สินเชื่อดอกเบี้ยต่ำ ซึ่งสามารถช่วยเหลือประชาชนฐานรากที่ได้รับผลกระทบมากกว่า 300,000 ราย

ด้านการศึกษา

ด้วยเจตนารมณ์ที่จะสร้างโอกาสทางการศึกษาแก่เด็กปฐมวัยในต่างจังหวัดให้สามารถเข้าถึงการศึกษาและสิ่งอำนวยความสะดวกได้อย่างมีคุณภาพ บริษัทฯ ได้จัดสร้างศูนย์พัฒนาเด็กเล็ก ภายใต้โครงการ ***“เมืองไทยบ้านใหม่ของหนู”*** นับตั้งแต่เริ่มโครงการในปี 2555 บริษัทฯ ได้มอบศูนย์พัฒนาเด็กเล็กไปแล้ว 20 หลังใน 18 จังหวัดทั่วประเทศ และมีเด็กปฐมวัยที่ได้รับประโยชน์จากศูนย์พัฒนาเด็กเล็กเหล่านี้มากกว่า 700 คน รวมงบประมาณทั้งสิ้นกว่า 21 ล้านบาทตลอดทั้งโครงการ

ด้านสาธารณสุข

ด้วยการส่งเสริมศักยภาพโรงพยาบาลชุมชนให้มีความทันสมัยทัดเทียมกับโรงพยาบาลชั้นนำอื่น ๆ โดย คุณชูชาติ เพ็ชรอำไพ ประธานกรรมการบริหาร พร้อมครอบครัว ได้บริจาคเงินเพื่อสร้างอาคารผู้ป่วยนอก ***“จิตเมตตา ชูชาติ ดาวนภา”*** ให้แก่โรงพยาบาลศรีมาศ จังหวัดสุโขทัย พร้อมครุภัณฑ์ทางการแพทย์ งบประมาณทั้งหมด 50 ล้านบาท และได้เปิดบริการอย่างเป็นทางการเมื่อเดือนสิงหาคมปี 2563

ในส่วนของพนักงานให้การสนับสนุนในโครงการ ***“เมืองไทยร่วมใจบริจาคโลหิต”*** ให้แก่สภากาชาดไทย โดยแต่ละปีพนักงานของบริษัทฯ ทั่วประเทศจะสมัครใจร่วมบริจาคโลหิต ณ โรงพยาบาลต่างๆ หรือหน่วยรับบริจาคโลหิตของสภากาชาดไทย ในปี 2563 มีพนักงานที่สมัครใจร่วมบริจาคโลหิต จำนวน 7,121 คน คิดเป็นจำนวนโลหิต 2,492,350 ซีซี

ด้านการรักษาสิ่งแวดล้อม

ด้วยการออกแบบและพัฒนาอาคารสำนักงานใหญ่ให้เป็นไปตามมาตรฐานอาคารเขียว (Green Building) ของ LEED v4 ประเทศสหรัฐอเมริกา โดยมีเป้าหมายหลักเพื่อลดผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมที่เกิดการก่อสร้างและการใช้อาคารให้น้อยที่สุด ถือเป็นเครื่องสะท้อนความมุ่งมั่นในการดำเนินธุรกิจควบคู่กับการเป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม

บริษัทฯ ขอยืนยันว่าจะยังคงรักษาและดำเนินงานภายใต้แนวคิด “Responsible Lending” เป็นพันธกิจ หลักขององค์กรผ่านการดำเนินงานในทั้ง 4 ด้าน เพื่อยกระดับคุณภาพชีวิตของชุมชน รวมถึงเศรษฐกิจฐานรากของประเทศ ตลอดจนรักษาสิ่งแวดล้อมเพื่อส่งมอบอนาคตที่ดีให้กับคนรุ่นต่อไปได้อย่างยั่งยืน

MINT เผย ไมเนอร์ โฮเทลส์ เซ็นร่วมมือกับ ฟันยาร์ด โฮเทลส์ แอนด์ รีสอร์ท รับการขยายธุรกิจในจีน

ไมเนอร์ โฮเทลส์ บริษัทผู้ดำเนินธุรกิจโรงแรมทั้งในรูปแบบเป็นเจ้าของ บริหารจัดการ และร่วมลงทุน ได้ลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือ (MOU) กับกลุ่มโรงแรม ฟันยาร์ด โฮเทลส์ แอนด์ รีสอร์ท (Funyard Hotels & Resorts) ซึ่งเป็นสมาชิกในเครือ คันทรี การ์เด้น เพื่อเตรียมขยายแบรนด์โรงแรมในเครือสู่ประเทศจีน

ความร่วมมือดังกล่าวเป็นผลจากการคาดการณ์ว่า อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวของจีน ทั้งตลาดการท่องเที่ยวขาเข้า (inbound) และขาออก (outbound) ที่ทั่วโลกจับตามอง จะฟื้นตัวอย่างรวดเร็วหากมีการผ่อนปรนการจำกัดการเดินทางของนักท่องเที่ยว เมื่อสถานการณ์โควิด-19ดีขึ้น เมื่อความต้องการของตลาดการท่องเที่ยวเปลี่ยนจากต่างประเทศเป็นภายในประเทศ มุมมองต่อตลาดท่องเที่ยวและรีสอร์ทในอนาคตของจีนจึงเป็นไปในทิศทางบวกมากขึ้น

เครือข่ายโรงแรมและรีสอร์ทในเครือไมเนอร์ที่มีอยู่ทั่วโลก ประกอบกับการบริการทางด้านสุขภาพ (wellness) และการนำเสนอแง่มุมทางด้านวัฒนธรรมให้แก่แขกผู้เข้าพัก ทำให้มั่นใจได้ว่า ไมเนอร์ โฮเทลส์ มีศักยภาพเพียงพอสำหรับการพัฒนาธุรกิจในตลาดจีน ซึ่งมีความต้องการทางด้านการท่องเที่ยวพักผ่อนที่สูงขึ้น โดย ไมเนอร์ โฮเทลส์ ยังเป็นหนึ่งใน 20 กลุ่มโรงแรมชั้นนำของโลก ที่มีโรงแรมภายใต้แบรนด์อันหลากหลายกว่า 530 แห่ง ใน 56 ประเทศทั่วโลก และด้วยความร่วมมือกับเครือ ฟันยาร์ด โฮเทลส์ แอนด์ รีสอร์ท (Funyard Hotels & Resorts) ซึ่งสมาชิกของกลุ่ม คันทรี การ์เด้น กรุ๊ป จะเปิดโอกาสให้โรงแรมภายในเครือ ไมเนอร์ โฮเทลส์ ทั้งแบรนด์ อนันตรา อวานี โอ๊คส์ เอเลวานา ทิโวลี และเอ็นเอช เข้าสู่สาธารณรัฐประชาชนจีนและยังเป็นการเปิดตัวครั้งแรกของหลายแบรนด์โรงแรมในเครือในตลาดจีนอีกด้วย

ฟันยาร์ด โฮเทลส์ แอนด์ รีสอร์ท มีความรู้ความเชี่ยวชาญในตลาดและประสบการณ์ในการบริหารสินทรัพย์กว่า 20 ปีในประเทศจีน อีกทั้งยังมีสมรรถนะหลักและค่านิยมขององค์กรที่ตรงกับไมเนอร์ โฮเทลส์ การจับมือกันทางธุรกิจมีเป้าหมายเพื่อให้บริษัทขึ้นมาเป็นหนึ่งในผู้นำด้านธุรกิจโรงแรมของประเทศจีน ซึ่งจะทำให้นักท่องเที่ยวในเมืองจีนได้สัมผัสประสบการณ์การบริการพร้อมสิ่งอำนวยความสะดวกต่าง ๆ ที่การันตีคุณภาพด้วยรางวัลมากมาย โดยแบรนด์โรงแรมอันมีชื่อเสียงและมีเอกลักษณ์อันโดดเด่นของเครือไมเนอร์

ดิลิป ราชากาเรีย ซีอีโอ ไมเนอร์ โฮเทลส์ ได้กล่าวระหว่างพิธีการลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือซึ่งจัดผ่านช่องทางออนไลน์เมื่อวันที่ 20 มกราคม 2564 ว่า “แม้ตลาดโรงแรมในจีนจะมีการแข่งขันสูงแต่ก็เต็มไปด้วยโอกาส ซึ่งเรามีความยินดีเป็นอย่างยิ่งที่ได้ร่วมมือกับ ฟันยาร์ด โฮเทลส์ แอนด์ รีสอร์ท เพื่อสนับสนุนกลยุทธ์การขยายแบรนด์ในระดับโลกของทั้งสองฝ่าย”

ดิลิป ยังกล่าวถึงความร่วมมือของไมเนอร์และฟันยาร์ด ในด้านศักยภาพของทั้งสองฝ่ายด้วยความเชื่อมั่นว่า “เราต่างจะได้รับประโยชน์จากความร่วมมือกันในครั้งนี้ และเป็นการเปิดโอกาสใหม่ ๆ ในการพัฒนาอุตสาหกรรมด้วยประสบการณ์อันโชกโชนในตลาดจีนของฟันยาร์ด และความเชี่ยวชาญของไมเนอร์ในด้านโรงแรมและรีสอร์ทในระดับสากล ”

จี ฮองจุน ประธาน ฟันยาร์ด โฮเทลส์ แอนด์ รีสอร์ท กล่าวว่า “การแพร่ระบาดของไวรัสส่งผลให้จีนต้องหันมาพึ่งพาเศรษฐกิจภายในประเทศ ซึ่งหมายถึงโอกาสใหม่ๆ ในธุรกิจท่องเที่ยวและโรงแรมในประเทศ เราและไมเนอร์ โฮเทลส์ ต่างเชื่อว่าตลาดรีสอร์ทในประเทศจีนเต็มไปด้วยโอกาส ฟันยาร์ด โฮเทลส์ แอนด์ รีสอร์ท มีประสบการณ์ในการบริหารและทรัพยากรในตลาดท้องถิ่นมากมาย ในขณะที่ ไมเนอร์ โฮเทลส์ ก็เป็นบริษัทที่โดดเด่นในด้านธุรกิจโรงแรมและรีสอร์ทในระดับโลก เราจึงมีความยินดีเป็นอย่างยิ่งที่จะได้ทำงานร่วมกับ ไมเนอร์ โฮเทลส์ ในการจับตลาดรีสอร์ทในประเทศจีนและนำเสนอสิ่งใหม่ๆ ให้กับทั้งคนจีนและตลาดการท่องเที่ยวโลก”

WGE คว้า 2 งานใหญ่ มูลค่า 710 ล. ดัน Backlog แตะ 2,156 ลบ. หนุนผลงานปีนี้โดดเด่น

WGE ประเดิมต้นปี 2564 ลงนามสัญญาจ้างก่อสร้าง 2 โครงการใหญ่ มูลค่ารวม 710.99 ล้านบาท เป็นงานโครงการก่อสร้างอาคารพัฒนาระบบเสริมสร้างสุขภาวะแก่ผู้ป่วย จังหวัดนนทบุรี ของศูนย์การแพทย์ปัญญานันทภิขุ ชลประทาน กับโครงการบ้านพักพนักงานท่าอากาศยานภูเก็ตของ AOT ฟาก "เกรียงศักดิ์ บัวนุ่ม" ประธานกรรมการบริหาร ระบุโครงการใหม่ทำให้ Backlog เพิ่มขึ้นแตะระดับ 2,156 ล้านบาท และช่วยสนับสนุนผลงานปีนี้เติบโตโดดเด่น

นายเกรียงศักดิ์ บัวนุ่ม ประธานกรรมการบริหาร บริษัท เวล เกรด เอ็นจิเนียริ่ง จำกัด (มหาชน) หรือ WGE ผู้ให้บริการรับเหมาก่อสร้างอาคาร และสิ่งปลูกสร้างประเภทต่าง ๆ ทั้งภาครัฐและเอกชน เปิดเผยว่า บริษัทฯได้ลงนามสัญญาจ้างโครงการก่อสร้าง จำนวน 2 โครงการ มูลค่ารวม 710.99 ล้านบาท ประกอบด้วย โครงการพัฒนาระบบเสริมสร้างสุขภาวะแก่ผู้ป่วย จังหวัดนนทบุรี โดยมีศูนย์การแพทย์ปัญญานันทภิกขุ ชลประทาน เป็นผู้ว่าจ้าง ซึ่งลักษณะงานเป็นการรื้อถอนอาคารเดิม และสร้างอาคารใหม่ พร้อมระบบวิศวกรรมประกอบอาคาร ระยะเวลาการก่อสร้าง 450 วัน

รวมทั้งโครงการบ้านพักพนักงาน ท่าอากาศยานภูเก็ต โดยมีบริษัทท่าอากาศยานไทย จำกัด (มหาชน) หรือ AOT เป็นผู้ว่าจ้าง มีลักษณะงานเป็นงานก่อสร้างอาคารพร้อมระบบวิศวกรรมประกอบอาคาร และระยะเวลาก่อสร้าง 720 วัน ซึ่งงานทั้ง 2 โครงการช่วยทำให้มูลค่างานในมือ (Backlog) ปรับตัวเพิ่มขึ้นเป็น 2,156 ล้านบาท และจะทยอยรับรู้อย่างต่อเนื่อง สนับสนุนให้ผลการดำเนินงานในปีนี้สามารถเติบโตได้อย่างโดดเด่น

"ในปี 2564 ถือว่าเป็นการเริ่มต้นปีที่ดี แม้สถานการณ์การแพร่ระบาดของไวรัสโควิด-19 ระลอกใหม่ ยังคงมีอยู่ แต่ในส่วนการเปิดให้ประมูลงานใหม่มีเข้ามาต่อเนื่อง ล่าสุดบริษัทฯสามารถชนะการประมูลโครงการใหญ่ได้อีก 2 โครงการ ซึ่งทำให้มีรายได้รองรับการเติบโตต่อไป และทำให้มั่นใจว่าในปีนี้จะสร้างผลงานให้เติบโตเพิ่มขึ้นจากปีก่อน ตลอดจนสร้างผลตอบแทนที่ดีให้กับผู้ถือหุ้นได้อย่างต่อเนื่อง" นายเกรียงศักดิ์กล่าว

ประธานกรรมการบริหารกล่าวว่า ภาพรวมการดำเนินธุรกิจในปี 2564 บริษัทจะมุ่งเน้นงานภาครัฐเพิ่มขึ้น เช่นงานประเภทโครงสร้างพื้นฐาน หรืออินฟราสตรัคเจอร์ ซึ่งมีแนวโน้มที่จะเปิดให้ประมูลมากขึ้น ขณะที่งานภาคเอกชน ยังมีคงมีทิศทางที่ไม่ชัดเจน แต่บริษัทฯยังมีลูกค้าขนาดใหญ่ในมือที่ต้องการจะขยายงาน ทำให้เชื่อว่า บริษัทฯ จะมีงานใหม่ทยอยเข้ามาเพิ่มเติมอย่างแน่นอน

อย่างไรก็ตาม ในปีนี้บริษัทฯเตรียมความพร้อมจะเข้ายื่นซองประกวดราคาในโครงการต่างๆ ทั้งภาคเอกชน และหน่วยงานราชการ โดยประเมินว่า จะมีการเปิดให้ประมูลงานมูลค่ารวมประมาณ 4,500 ล้านบาท และคาดหวังว่าได้รับการคัดเลือกจากเจ้าของโครงการที่เปิดให้ประมูลราว 10-15% ของมูลค่ารวมทั้งหมด

สำหรับแผนการลงทุน บริษัทฯยังเดินหน้าตามแผนการใช้เงินทุนจากการระดมทุนเพื่อเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย(SET) ในปีที่ผ่านมา โดยบริษัทฯจะเดินหน้าขยายคลังสินค้า และจัดซื้อเครื่องจักรใหม่ เพื่อเตรียมความพร้อมในการรองรับอุตสาหกรรมก่อสร้างที่มีแนวโน้มฟื้นตัวจากปีก่อน

CHOW คว้างานเซ็นติดตั้ง Solar Rooftop เพิ่มอีก 2.3 MW คาดรับรู้รายได้ภายในไตรมาส 3/64

CHOW ปลื้มแผนบุกตลาด Solar Rooftop ในประเทศไปได้สวย เซ็นสัญญาเอกชนรายใหญ่ติดตั้งเพิ่มอีก 2.3 เมกะวัตต์ เผยกระแสพลังงานสะอาดมาแรง หนุนงานเข้ามือต่อเนื่อง สะท้อนธุรกิจในประเทศเติบโตตามเป้าหมายที่วางไว้

นายธนชาต เผ่าพงษ์ไพบูลย์ ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการ บริษัท เชาว์ เอนเนอร์ยี่ จำกัด มหาชน ผู้ประกอบธุรกิจพลังงานทดแทนในเครือ บริษัท เชาว์ สตีล อินดัสทรี้ จำกัด (มหาชน) หรือ CHOW ผู้ประกอบธุรกิจผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์เหล็กแท่งยาว (Steel Billet) รายใหญ่ของประเทศ และธุรกิจพลังงานพลังงานทดแทน ประเภทพลังงานแสงอาทิตย์ เปิดเผย ว่าบริษัทฯ ได้เข้าลงนามในสัญญารับเหมาก่อสร้างติดตั้งระบบผลิตพลังงานแสงอาทิตย์บนหลังคา (Solar Rooftop) ให้กับโรงงานขนาดใหญ่เพิ่มอีก 1 โครงการ ขนาดกว่า 2.31 เมกกะวัตต์

"ธุรกิจรับเหมาก่อสร้างติดตั้งระบบผลิตพลังงานแสงอาทิตย์บนหลังคาของ CHOW ถือว่าไปได้ดี เห็นได้จากภาคเอกชนรายใหญ่หลายราย ให้ความสนใจใช้บริการของเรา เนื่องจากไว้วางใจในประสบการณ์ที่ CHOW ทำงานมาแล้วทั้งในและต่างประเทศ มีทีมงานที่เชี่ยวชาญ ด้วยบริการที่ครบวงจร ทั้งยังมีผลงานที่ได้รับการยอมรับในตลาดมาแล้วเป็นอย่างดี ประกอบกับ ปัจจุบัน ผู้ประกอบการโรงงานขนาดต่างๆ ได้หันมาให้ความสำคัญกับการลดค่าใช้จ่ายด้านพลังงานมากขึ้น ตามการส่งเสริมและสนับสนุนของภาครัฐ โดยเฉพาะพลังงานสะอาดประเภทพลังงานแสงอาทิตย์ ซึ่ง CHOW มีความพร้อมรองรับโอกาสทางธุรกิจเป็นอย่างดี ทั้งด้านบุคลากรผู้เชี่ยวชาญ เครื่องมืออุปกรณ์ ตลอดจนพันธมิตรที่มีศักยภาพในการพัฒนาธุรกิจร่วมกัน ซึ่งหลังจากนี้จะเห็นการเติบโตของธุรกิจอย่างต่อเนื่อง "

นายธนชาต กล่าวอีกว่า โครงการดังกล่าวจะเริ่มก่อสร้างได้ภายในไตรมาสแรกของปี 2564 และคาดว่าจะแล้วเสร็จ และรับรู้รายได้ภายในไตรมาสที่ 3 ของปี 2564 ซึ่งโครงการนี้หลังจากเดินสายการผลิตจะสามารถผลิตพลังงานไฟฟ้าสะอาดได้กว่า 3,349 เมกกะวัตต์ชั่วโมง ต่อปี เทียบเท่ากับการลดปริมาณก๊าซคาร์บอนไดออกไซด์ได้กว่า 2,300 ตันต่อปี หรือเท่ากับการปลูกต้นไม้กว่า 39,000 ต้น ซึ่งที่ผ่านมา มีผู้ประกอบการรายใหญ่หันมาสนใจใช้พลังงานสะอาดทดแทนพลังงานจากเชื้อเพลิงเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ซึ่งมั่นใจว่าจะช่วยสนับสนุนให้โครงการภายในประเทศไทยเติบโตตามเป้าหมายที่วางไว้

BIZ ส่งซิกผลงานปี 64 ทำนิวไฮ หลังรับรู้รายได้จากงานในมือที่มีกว่า 2.3 พันลบ. ทยอยรับรู้รายได้ทั้งหมดภายใน

BIZ ส่งสัญญาณแนวโน้มผลงานปี 64 โตกระฉูดจากงานในมือรอรับรู้รายได้ (Backlog) กว่า 2.3 พันล้านบาท คาดจะสามารถทยอยรับรู้รายได้ทั้งหมดภายในปี 64 พร้อมลุยประมูลงานภาครัฐและเอกชนอย่างต่อเนื่อง ส่วนธุรกิจโรงพยาบาลแคนเซอร์อลิอันซ์ ศรีราชา วางเป้ามีจำนวนผู้ใช้บริการเพิ่มเท่าตัว พร้อมขานรับสิทธิบัตรทอง 30 บาท รักษาทุกที่ หนุนผลงานเติบโตโดดเด่นหวังทำสถิตินิวไฮ

นายสมพงษ์ ชื่นกิติญาณนนท์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท บิสซิเนสอะไลเม้นท์ จำกัด (มหาชน) (BIZ) เปิดเผยว่า แผนการดำเนินงานในปี 2564 บริษัทฯ ได้เข้าร่วมประมูลงานภาครัฐและเอกชนอย่างต่อเนื่อง จากปัจจุบันมีงานในมือรอรับรู้รายได้ (Backlog) จำนวน 2,345 ล้านบาท โดยคาดจะสามารถทยอยรับรู้รายได้ทั้งหมดภายในปี 64 ตามแผน

"ในช่วงไตรมาส 1/64 บริษัทฯ เตรียมรับรู้รายได้จากโครงการใหญ่หลายโครงการ ส่วนแนวโน้มผลการดำเนินงานในปีนี้ คาดว่าจะเติบโตอย่างแข็งแกร่ง และมีโอกาสสร้างสถิติสูงสุดใหม่ โดยจะรับรู้รายได้จากงานในมือที่มีกว่า 2.3 พันล้านบาท ซึ่งยังไม่นับรวมงานใหม่ๆ ที่ BIZ จะเข้าร่วมประมูลและมีโอกาสได้งานเข้ามาเสริม"

นอกจากนี้ ในส่วนของโรงพยาบาลเฉพาะทางมะเร็ง แคนเซอร์อลิอันซ์ ศรีราชา จังหวัดชลบุรี ที่บริษัทฯ ถือหุ้นในสัดส่วน 65% ในส่วนของรายได้มีแนวโน้มจะเติบโตอย่างแข็งแกร่งเช่นเดียวกัน โดยในปี 2564 วางเป้าหมายว่าจะมีจำนวนผู้เข้ามาใช้บริการเพิ่มขึ้นกว่าเท่าตัว จากการเปิดรับโครงการจากภาครัฐ "30 บาทรักษาทุกที่" ที่ให้สิทธิผู้ป่วยโรคมะเร็งสามารถเข้าถึงการรักษาโรคได้กับทุกโรงพยาบาลที่เข้าร่วมโครงการ เพียงยื่นบัตรประชาชนแสดงตัวตนเพื่อขอรับสิทธิเท่านั้น

โรงพยาบาลแคนเซอร์อลิอันซ์ ศรีราชา เป็นโรงพยาบาลเฉพาะทางมะเร็งเอกชน ที่รองรับผู้ป่วยสิทธิ์บัตรทองของรัฐบาลตั้งแต่เริ่มเปิดมาเป็นระยะเวลา 1 ปีแล้ว ด้วยความพร้อมทั้งอุปกรณ์เครื่องมือและบุคลากรทางการแพทย์ที่มีคุณภาพ มีความเชี่ยวชาญทางด้านรังสีรักษา และอายุรกรรมมะเร็ง ถึงแม้จะเป็นโรงพยาบาลขนาดเล็กเพียง 30 เตียง แต่ก็มีเครื่องฉายรังสี เทคโนโลยีชั้นสูง ทั้งรังสี 4 มิติและรังสีร่วมพิกัดเสมือนการผ่าตัด พร้อมทั้งยาเคมีบำบัด และยามุ่งเป้า และตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2564 ผู้ป่วยโรคมะเร็งสามารถถือบัตรทองเพื่อยืนยันตัวตนเข้ารับการรักษาได้โดยไม่ต้องรอคิวฉายรังสีรักษานานเหมือนที่ผ่านมา และยังพร้อมรองรับผู้ป่วยในพื้นที่ใกล้เคียงทั้งภาคตะวันออกและทั่วประเทศ

TACC ส่ง "ลิ้นจี่ เบอรี่ ทวิสต์" –"พีช เชอรี่ บลอสซั่ม" ต้อนรับวาเลนไทน์ มั่นใจกระตุ้นยอดขายไตรมาส 1/64 โตต่อเนื่อง

TACC ส่งเครื่องดื่ม "ลิ้นจี่ เบอรี่ ทวิสต์"-"พีช เชอรี่ บลอสซั่ม" อุดมด้วยวิตามินเอและซีสูง รับเทรนด์คนรักสุขภาพ ลงโถกดเครื่องดื่มใน "เซเว่นอีเลฟเว่น" และ All Cafe' ต้อนรับเทศกาลวาเลนไทน์ มั่นใจช่วยกระตุ้นยอดขายไตรมาส 1/64 โตต่อเนื่อง

นายชัชชวี วัฒนสุข ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ที.เอ.ซี. คอนซูเมอร์ จำกัด (มหาชน) (TACC) เปิดเผยว่า บริษัทฯได้คิดค้นและพัฒนาสินค้าเครื่องดื่มชนิดใหม่ เพื่อตอบสนองความต้องการผู้บริโภคที่หันมาให้ความสำคัญ และใส่ใจกับการดูแลสุขภาพ โดยวันที่ 14 มกราคมที่ผ่านมาได้เปิดตัวเครื่องดื่ม "ลิ้นจี่ เบอรี่ ทวิสต์" ลงโถกดเครื่องดื่มของร้าน "เซเว่นอีเลฟเว่น" ทุกสาขาทั่วประเทศ ต้อนรับเทศกาลวาเลนไทน์ ซึ่งมั่นใจว่าจะสามารถกระตุ้นยอดขายในช่วงไตรมาส 1/64 เติบโตอย่างแข็งแกร่ง

ทั้งนี้ เครื่องดื่ม "ลิ้นจี่ เบอรี่ ทวิสต์" ถือเป็นโปรดักส์ใหม่ที่ผ่านการคิดค้นและพัฒนาสูตรผสมผสานอย่างลงตัว ดื่มด่ำความอร่อยใหม่ ด้วยรสชาติหวานอมเปรี้ยวกลิ่นหอมที่เป็นเอกลักษณ์เฉพาะของลิ้นจี่ และมัลเบอร์รี่ มีวิตามินซีสูง และเติมความสดชื่นระหว่างวัน

นอกจากนี้ ยังมีเครื่องดื่มชนิดใหม่ พีช เชอร์รี่ บลอสซั่ม สดชื่นกับรสพีช หอมละมุนไปกับกลิ่นซากุระกลิ่นหอมหวาน มีรสชาติเปรี้ยวอมหวานผสมผสานกับกลิ่นหอมของดอกซากุระญี่ปุ่น มีวิตามินเอ วิตามินซี และสารต้านอนุมูลอิสระอีกด้วย กลิ่นหอมหวาน มีรสชาติเปรี้ยวอมหวานผสมผสานกับกลิ่นหอมของดอกซากุระญี่ปุ่น กับ 3 เมนูใหม่ พีชบลอสซั่มโซดาอโลเวร่าเย็น ชาพีชบลอสซั่มอโลเวร่าเย็น และพีชบลอสซั่มโยเกิร์ตปั่น ส่งตรงถึง All Caf? ทุกสาขาทั่วประเทศ ระหว่างวันที่ 21 มกราคม – 23 เมษายน 2564

"เราไม่เคยคิดที่จะหยุดเรื่องการพัฒนาสินค้าร่วมกับเซเว่นฯในการออกโปรดักส์เครื่องดื่มใหม่ๆ ออกมา เพื่อตอบสนองความต้องการของผู้บริโภคและกระตุ้นยอดขายสินค้า ในทุกๆ เทศกาล ซึ่งมั่นใจว่าสินค้าของเราจะได้รับการตอบรับจากผู้บริโภคอย่างดีเยี่ยม"นายชัชชวี กล่าวในที่สุด

QTC วางเป้ารายได้ปี64 แตะ 1.2 พันลบ.

จ่อประมูลงานหม้อแปลงไฟฟ้า 1,500 พันลบ.

คาดได้งานไม่น้อยกว่า 10%

บมจ.คิวทีซี เอนเนอร์ยี่ หรือ QTC กางแผนปี 64 ใส่เกียร์ลุยเจาะตลาดเชิงรุกทั้งธุรกิจหม้อแปลงไฟฟ้า ที่จ่อรอประมูลงาน กฟภ. - กฟน. มูลค่า 1,500 ล้านบาท ภายในไตรมาส2 นี้ พร้อมแผนขยายตลาดในต่างประเทศเพิ่ม ขณะที่ธุรกิจเทรดดิ้ง จากการเป็นตัวแทนจำหน่ายโซลาร์เซลล์ ซึ่งถือเป็นปีทองแห่งโซลาร์ฯ บริษัทฯเดินเกมบุกทำการตลาดเต็มสูบ หวังดันรายได้รวมปีนี้แตะ 1,200 ล้านบาท ชี้ล่าสุดตุน Backlog ไว้แล้วกว่า 320 ล้านบาท

นายพูลพิพัฒน์ ตันธนสิน ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท คิวทีซี เอนเนอร์ยี่ จำกัด (มหาชน) หรือ QTC ผู้ผลิตจัดจำหน่ายและให้บริการหม้อแปลงไฟฟ้า เปิดเผยถึงแผนการดำเนินธุรกิจในปี 2564 ว่า ในปีนี้บริษัทฯ วางกลยุทธ์เชิงรุกในการเจาะตลาดทั้งในธุรกิจการจำหน่ายหม้อแปลงไฟฟ้า การให้บริการ และธุรกิจเทรดดิ้ง จากการเป็นตัวแทนจำหน่ายโซลาร์เซลล์ ให้กับ LONGI Solar การจำหน่ายผลิตภัณฑ์ Huawei Solar Inverter ซึ่งเป็นผลิตภัณฑ์การเปลี่ยนไฟฟ้ากระแสตรง(DC) ให้เป็นไฟฟ้ากระแสสลับ(AC) เพื่อใช้กับแผงโซลาร์เซลล์ รวมไปถึงการจำหน่าย DE BUSDUCT ทั้งในประเทศและต่างประเทศอย่างต่อเนื่อง โดยบริษัทฯ ตั้งเป้ารายได้รวมแตะระดับ1,200 ล้านบาท แบ่งเป็นสัดส่วนรายได้จากธุรกิจหม้อแปลงไฟฟ้า 900 ล้านบาท และธุรกิจเทรดดิ้ง 300 ล้านบาท

ทั้งนี้จากความมุ่งมั่นดำเนินงานซึ่งเป็นผลต่อเนื่องจากการปรับกลยุทธ์ช่วงปีที่ผ่านมา ส่งผลให้ปัจจุบัน บริษัทฯ มียอดออเดอร์จากกลุ่มลูกค้าทั้งในประเทศและต่างประเทศเข้ามาแล้ว ทำให้ล่าสุดบริษัทฯมียอดขายต่อเนื่องจากปีก่อนจนถึงปัจจุบันกว่า 320 ล้านบาท แบ่งเป็นยอดขายหม้อแปลงไฟฟ้าต่างประเทศ จำนวน 200 ล้านบาท ยอดขายหม้อแปลงไฟฟ้าในประเทศ จำนวน 90 ล้านบาท และจาก เทรดดิ้ง โดยเป็นตัวแทนจำหน่ายแผงโซลาร์เซลล์ ให้กับ LONGI Solar จำนวน 30 ล้านบาท

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังอยู่ระหว่างการเจรจา เพื่อเซ็นสัญญาเป็นตัวแทนจำหน่ายแผงโซลาร์เซลล์ กับพันธมิตรอีก 2 ราย คาดว่าจะสามารถได้ข้อสรุปในเร็วๆ นี้ ซึ่งจุดเด่นของแผงโซลาร์เซลล์ ที่ QTC เป็นตัวแทนจำหน่าย ให้กับ LONGI Solar Technology Co., Ltd. นั้น คือเป็นแผงโซลาร์ฯ Tier 1 ที่ได้รับการยอมรับว่าดีที่สุดด้วยโมดูลเซลล์แสงอาทิตย์แบบ Half-Cut Technology ที่มีประสิทธิภาพสูงสุดถึง 98% และยังสามารถสร้างพลังงานได้แม้ในภาวะแสงน้อย และสามารถผลิตพลังงานไฟฟ้าออกมาได้ต่อเนื่องยาวนานกว่า 25 ปี และในปี 2564 นี้ จะเปิดตัวแผงโซลาร์เซลล์ ขนาด 540 W เพื่อวางจำหน่ายในประเทศไทยต่อไป จากปัจจุบันมีขนาดสูงสุด 450 W

"ต้องยอมรับว่า LONGI Solar Technology Co., Ltd. เป็นผู้ประกอบการรายแรกและใหญ่ที่สุดที่มีการพัฒนานวัตกรรมขนาดแผงโซลาร์เซลล์ขนาดใหญ่ ซึ่งนอกจากเพิ่มประสิทธิภาพของการใช้งานของแผงโซลาร์ฯ ได้มากขึ้นแล้ว ยังสามารถช่วยให้ผู้ลงทุนมีกำลังการผลิตไฟฟ้าสูงขึ้น จากพื้นที่การติดตั้งเท่าเดิม ซึ่งถือว่าคุ้มค่าต่อการลงทุนในระยะยาว"

"ปีนี้ถือเป็นปีแห่งการทดสอบความแข็งแกร่งทางธุรกิจอีกปีหนึ่ง จากสถานการณ์การแพร่ระบาดของไวรัสโควิด-19 จากรอบแรกจนถึงรอบใหม่ที่กระจายเพิ่มขึ้นในขณะนี้ ซึ่ง QTC ได้รับผลกระทบในเชิงการขนส่งสินค้าอยู่บ้าง แต่ในส่วนของยอดขายยังมีเข้ามาอย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะต่างประเทศ ซึ่งจะเห็นได้ว่ามีคำสั่งซื้อเข้ามาตั้งแต่ต้นปีถึง 200 ล้านบาท เพราะเรามีการพัฒนานวัตกรรมในรูปแบบ Smart transformer ที่ช่วยอำนวยความสะดวกในการตรวจเช็คคุณภาพการทำงานของหม้อแปลงอยู่ตลอดเวลา โดยเฉพาะหม้อแปลง Super Low Loss (Amorphous)ที่ QTC เป็นผู้ผลิตซึ่งเป็นที่ยอมรับจากต่างประเทศ อาทิ ญี่ปุ่น ออสเตรเลีย และ ลาว เป็นต้น"

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บมจ. คิวทีซี เอนเนอร์ยี่ (QTC) กล่าวเพิ่มเติมว่า สำหรับภาพรวมธุรกิจหม้อแปลงในประเทศนั้น ยังคงขึ้นอยู่กับการขับเคลื่อนภาคการลงทุนภายในประเทศ และการเปิดประมูลงานของภาครัฐที่ทยอยออกมา อาทิ โครงการโรงไฟฟ้าชุมชน การส่งเสริมให้มีการใช้รถไฟฟ้า(EV) เพิ่มขึ้น เป็นต้น ซึ่งปัจจัยดังกล่าวจะเป็นตัวต่อยอดที่ทำให้เกิดความต้องการใช้หม้อแปลงไฟฟ้าเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง

อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ยังมีแผนการเข้าประมูลงานการไฟฟ้าภูมิภาค (กฟภ.) การไฟฟ้านครหลวง (กฟน.) มูลค่ารวมประมาณ 1,500 ล้านบาท และคาดว่าจะได้งานไม่น้อยกว่า 10% ของมูลค่างาน ซึ่งคาดว่าจะทยอยประกาศผลออกมาในช่วงไตรมาส 2 และ 3 ของปีนี้

พีที
สั่งเลย!!
พีที น้ำมันสดใหม่
เต็มถัง
FRESH
E

"โรงงานโม่แป้งสาลีรายใหญ่
และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"

ช่วยธุรกิจฝ่าวิกฤต COVID ขยายมาตรการ ลดค่าธรรมเนียมแก่บริษัทจดทะเบียน เริ่ม ม.ค. 2564

กลุ่มตลาดหลักทรัพย์ฯ ขยายมาตรการช่วยเหลือบริษัทจดทะเบียน (บจ.) ที่ได้รับผลกระทบจากสถานการณ์การแพร่ระบาดของ COVID-19 ต่อเนื่องในปี 2564 โดย 1) ขยายระยะเวลาลดค่าธรรมเนียมนายทะเบียนรายปีแก่ บจ. พร้อมลดค่าธรรมเนียมรายปีแก่ บจ. ที่ให้ข้อมูลผู้ลงทุนผ่านกิจกรรม Opportunity Day และ 2) เพิ่มมาตรการลดค่าธรรมเนียมนายทะเบียนแก่ บจ. ที่เพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงานโดยใช้ระบบงานดิจิทัลตามแนวทางที่ตลาดหลักทรัพย์ฯ สนับสนุน เพื่อเป็นการแบ่งเบาภาระค่าใช้จ่าย ของ บจ. เริ่ม ม.ค. นี้

นายภากร ปีตธวัชชัย กรรมการและผู้จัดการ ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เปิดเผยว่า สถานการณ์การแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ยังส่งผลกระทบต่อภาวะเศรษฐกิจและอุตสาหกรรมทั่วโลก รวมถึง บจ. ไทย ซึ่งปีที่ผ่านมา บจ. มีการเตรียมพร้อมและปรับกลยุทธ์ให้ดำเนินธุรกิจได้อย่างต่อเนื่อง แต่ภาระค่าใช้จ่ายยังคงเป็นอีกปัจจัยที่ส่งผลต่อการดำเนินงาน ล่าสุดกลุ่มตลาดหลักทรัพย์ฯ ขยายมาตรการลดภาระค่าใช้จ่าย บจ. รวมถึงกองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์ (Property Fund) ทรัสต์เพื่อการลงทุนในอสังหาริมทรัพย์ (REIT) และกองทุนรวมโครงสร้างพื้นฐาน (IFF) ในปี 2564 ดังนี้

1) ขยายระยะเวลามาตรการลดค่าธรรมเนียมรายปี ได้แก่ 1.1) ลดค่าธรรมเนียมนายทะเบียน (TSD Annual Registrar Fee) 10% สำหรับหลักทรัพย์จดทะเบียนใน SET และ mai 1.2) ลดค่าธรรมเนียม บจ. รายปีสูงสุด 20% ไม่เกิน 200,000 บาท แก่ บจ. ที่ให้ข้อมูลแก่ผู้ลงทุนผ่านกิจกรรม Opportunity Day

2) เพิ่มมาตรการใหม่ โดยลดค่าธรรมเนียมนายทะเบียนเพิ่มเติมสูงสุด 15% สำหรับ บจ. ที่เพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงานโดยใช้ระบบงานดิจิทัลตามแนวทางที่กลุ่มตลาดหลักทรัพย์ฯ สนับสนุนภายในปี 2564 โดยนำไปหักลดค่าธรรมเนียมในปีต่อไป ได้แก่ 1) จัดทำข้อมูลทางการเงินรายไตรมาสผ่านระบบ FSCOMP (Financial Statement Comparability) เพื่อนำส่งรายงานที่เป็นมาตรฐานเปรียบเทียบได้ 2) ใช้ QR Code ส่งแบบข้อมูลรายงานประจำปีสำหรับการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น (AGM) 3) ใช้ e-Proxy Voting สำหรับการประชุม AGM และ 4) ปฏิบัติงานนายทะเบียนตามแนวทางสนับสนุนของ TSD เพื่อลดขั้นตอนและค่าใช้จ่ายของธุรกิจ

"ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย มุ่งพัฒนาตลาดทุนให้เป็นประโยชน์ต่อทุกภาคส่วน ทั้งตลาดทุน สังคม และประเทศชาติ ให้เติบโตไปพร้อมกัน ภายใต้วิสัยทัศน์ "To Make the Capital Market 'Work' for Everyone" และพร้อมสนับสนุนให้ผู้ร่วมตลาดทุนสามารถก้าวผ่านสถานการณ์ที่เกิดขึ้นได้อย่างแข็งแกร่งไปด้วยกัน ขณะเดียวกัน ยังเชื่อว่า บจ. จะได้รับประโยชน์จากโครงสร้างพื้นฐานที่พัฒนาขึ้นสำหรับอุตสาหกรรม เพื่อเพิ่มศักยภาพและประสิทธิภาพการดำเนินธุรกิจในระยะยาว" นายภากรกล่าว

ทั้งนี้ บจ. ติดตามข้อมูลเพิ่มเติมผ่าน SETLink ที่ www.setlink.set.or.th สอบถามเพิ่มเติมที่ SET-LINK@set.or.th

ธนาคารทิสโก้เปิดกลยุทธ์ลงทุน สร้างกำไร ปี 64

ชี้ตลาดหุ้นประเทศเกิดใหม่ จีน และนวัตกรรมทางการแพทย์น่าสนใจ

ธนาคารทิสโก้ชี้ปีนี้ตลาดหุ้นประเทศเกิดใหม่ จีน น่าสนใจรับกระแสเงินทุนต่างชาติไหลเข้าช้อนซื้อหุ้นวัฏจักร พร้อมแนะลงทุนหุ้นธีมนวัตกรรมทางการแพทย์ หรือ Healthcare Innovation แทนหุ้นกลุ่มธุรกิจการแพทย์แบบดั้งเดิม (Traditional Healthcare) คาดมีโอกาสเติบโตดีตามความนวัตกรรมใหม่ๆ ที่ออกมาอย่างต่อเนื่อง

นายณัฐกฤติ เหล่าทวีทรัพย์ ผู้อำนวยการอาวุโสที่ปรึกษาการลงทุนทิสโก้เวลธ์ ธนาคารทิสโก้ จำกัด (มหาชน) (Mr.Nattakrit Laotaweesap, Head Of Wealth Advisory of TISCO Bank Public Company Limited) เปิดเผยว่า หลังจากปีที่ผ่านมาลูกค้าเวลธ์ของธนาคารทิสโก้มีโอกาสได้รับผลตอบแทนจากการลงทุนตามคำแนะนำประมาณ 65.71% นั้น เพื่อเพิ่มโอกาสสร้างผลตอบแทนที่ดีอย่างต่อเนื่อง ในปีนี้ธนาคารทิสโก้ได้แนะนำให้ลูกค้าเวลธ์มองหาโอกาสการลงทุนในตลาดหุ้นประเทศเกิดใหม่ (EM) โดยเฉพาะประเทศจีน เพราะเศรษฐกิจฟื้นตัวดีและมีหุ้นวัฏจักรที่ได้รับประโยชน์จากเศรษฐกิจฟื้นตัวอยู่ในดัชนีมากกว่าประเทศอื่นๆ

“คำแนะนำการลงทุนในตลาดหุ้นในปีนี้ หากเปรียบเทียบการลงทุนในตลาดหุ้นประเทศพัฒนาแล้ว (DM) ประเทศเกิดใหม่ (EM) ธนาคารทิสโก้มองว่าตลาดหุ้นประเทศเกิดใหม่น่าสนใจกว่า เนื่องจาก ตลาดหุ้นประเทศพัฒนาแล้วน่าจะมีโอกาสการปรับขึ้นได้จำกัดมากขึ้น จากมูลค่าหุ้น (Valuation) ที่แพงมาก โดยตลาดหุ้น S&P500 มี อัตราราคาต่อกำไรล่วงหน้า 12 เดือน (12m Fwd. PER) อยู่ที่ 22 เท่า และมีความเสี่ยงที่จะถูกกดดันจากเงินเฟ้อที่อาจเพิ่มขึ้นแรง ตามราคาสินค้าที่มีแนวโน้มปรับตัวสูงขึ้น ประกอบกับทิศทางค่าเงินดอลลาร์สหรัฐฯ อาจอ่อนค่าลงตามเม็ดเงินการกระตุ้นเศรษฐกิจจากการผ่อนคลายนโยบายการเงิน รวมถึงนโยบายการคลังของนาย โจ ไบเดน ประธานาธิบดีสหรัฐฯ ที่จะเข้ามาในระบบจำนวนมาก” นายณัฐกฤติกล่าว

ทั้งนี้ เม็ดเงินที่เข้ามาในระบบจำนวนมากย่อมเป็นปัจจัยบวกต่อกระแสเงินทุนให้ไหลเข้าตลาดหุ้นประเทศเกิดใหม่ เนื่องจาก ปัจจุบันตลาดหุ้นประเทศเกิดใหม่มีระดับราคาหุ้นที่น่าสนใจ เห็นได้จากดัชนี MSCI Emerging Markets มีอัตราราคาต่อกำไรล่วงหน้า 12 เดือน อยู่ที่ 15 เท่า อีกทั้ง ตลาดหุ้นประเทศเกิดใหม่มักจะปรับตัวขึ้นลงตามภาวะเศรษฐกิจค่อนข้างมากอยู่แล้ว ดังนั้น ในยามที่เศรษฐกิจฟื้นตัว ดัชนีหุ้นในกลุ่มประเทศนี้ ที่มีหุ้นกลุ่มวัฏจักร (Cyclicals) เป็นสัดส่วนค่อนข้างมากย่อมได้รับประโยชน์ เช่น หุ้นกลุ่มสถาบันการเงิน (Financials), กลุ่มสินค้าอุตสาหกรรม (Industrials), สินค้าฟุ่มเฟือย (Consumer Discretionary) และสินค้าวัสดุ (Materials) ซึ่งในปีที่ผ่านมาราคาหุ้นกลุ่มนี้ยังขยับขึ้นไม่มากเมื่อเทียบกับทั้งตลาด ทำให้ผลประกอบการของหุ้นกลุ่มวัฏจักรในปีนี้มีโอกาสที่จะโตเร็ว ราคาหุ้นก็มีความเป็นไปได้ที่จะปรับขึ้นมากกว่ากลุ่มอื่น

“หากจะเจาะลึกมาที่ตลาดหุ้นเกิดใหม่แล้ว ในปีนี้ตลาดหุ้นจีนก็เป็นตลาดที่น่าสนใจที่สุดและเหมาะสำหรับการลงทุนในช่วง 1 ปี จากเศรษฐกิจฟื้นตัวดีมากในปีที่ผ่านมาขยายตัวได้ 2.3% เมื่อเทียบกับประเทศอื่นๆที่เศรษฐกิจหดตัวรุนแรง ซึ่งได้แรงหนุนจากอุปสงค์ทั้งในและนอกประเทศที่ฟื้นตัว และในปี 2564 กองทุนการเงินระหว่างประเทศ (IMF) ได้คาดการณ์เศรษฐกิจจีนจะขยายตัวสูงถึง 7.9% และที่สำคัญตลาดหุ้นจีนมีสัดส่วนหุ้นวัฏจักรสูงมาก เกือบ 59% ของมูลค่าตลาดหุ้น” นายณัฐกฤติกล่าว

สำหรับธีมการลงทุนระยะยาวนั้น ธนาคารทิสโก้แนะนำให้เน้นลงทุนในหุ้นกลุ่มนวัตกรรมทางการแพทย์ (Healthcare Innovation) แทนหุ้นกลุ่มธุรกิจการแพทย์แบบดั้งเดิม (Traditional Healthcare) เช่น สถานพยาบาล, ระบบดูแลสุขภาพ หรือบริษัทยาขนาดใหญ่แต่ไม่ค่อยมีนวัตกรรมใหม่ๆ เป็นต้น เนื่องจากธีมหุ้นกลุ่ม Healthcare Innovation มีโอกาสเติบโตได้สูงกว่าจากนวัตกรรมใหม่ๆ ซึ่งพัฒนาออกมาอย่างต่อเนื่องจากเทคโนโลยีที่ก้าวหน้า ไม่ว่าจะเป็นกลุ่ม Digital health หรือกลุ่ม Biotech ที่นำเทคโนโลยีใหม่ๆ มาช่วยในการรักษาโรค เช่น การรักษาโรคร้ายแรงด้วยวิธี Gene therapy หรือ Gene Editing ที่เป็นเทคโนโลยีใหม่ที่จะช่วยในการรักษาโรคร้ายแรงหรือโรคหายากอีกจำนวนมากที่ยังไม่มียารักษา ยกตัวอย่างโรคมะเร็งที่มีผู้ป่วยจำนวนมากและเป็นสาเหตุการเสียชีวิตเป็นอันดับต้นๆ ของประชากรโลก ซึ่งถ้าการคิดค้นการักษาสำเร็จก็จะทำให้เติบโตแบบก้าวกระโดดเป็นเท่าตัวจากความต้องการที่มีอยู่ทั่วโลก

ธนาคารซิตี้แบงก์ ส่องปี 64 ภูมิภาคเอเชียมาวิน โตสูง 7.5% ค่าเงินยังผันผวน ราคาทองลง มองบวกลงทุนหุ้นวัฏจักร 5 อุตฯ สดใส

นักวิเคราะห์ซิตี้ พร้อมเผยเทรนด์ลงทุนปี 64 ให้น้ำหนักภูมิภาคเอเชีย ละตินอเมริกา พร้อมแนะนำธีมการลงทุนแบบ ESGโดยรวมแนะนำการกระจายการลงทุนไปในกลุ่มอุตสาหกรรมที่หลากหลาย อาทิ การลงทุนกลุ่มพลังงานใหม่ เทคโนโลยีดิจิทัลไลเซชั่น สุขภาพ อสังหาริมทรัพย์ และสินทรัพย์หลายประเภทเช่น ตราสารทุนทั่วโลก ตราสารหนี้ทั้งในตลาดเกิดใหม่ และตราสารหนี้ผลตอบแทนสูงในอเมริกา รวมถึงทองคำ

ธนาคารซิตี้แบงก์ ประเทศไทย เผยข้อมูลคาดการณ์เศรษฐกิจโลกปี 2564 โดยนักวิเคราะห์ซิตี้คาดว่าภาพรวมเศรษฐกิจโลกจะเติบโตอยู่ที่ 5% อัตราเงินเฟ้อปรับขึ้นเล็กน้อยอยู่ที่ 2.2% โดยมองแนวโน้มการเติบโตกลุ่มตลาดเกิดใหม่ 6.2% และตลาดพัฒนาแล้ว 4.1% ในด้านการเติบโตของแต่ละภูมิภาคนั้น มองว่าจีดีพีของสหรัฐฯ จะอยู่ที่ 5.1% จากสัญญาณเชิงบวกของการฟื้นตัวทางเศรษฐกิจและอัตราการว่างงานที่ลดลง ในส่วนยุโรปจะเติบโต 3.6% ในขณะที่ภูมิภาคเอเชียในปีนี้ จะเป็นผู้นำในการฟื้นตัวของเศรษฐกิจโลก คาดการณ์จีดีพีของเอเชียจะโตถึง 7.5% โดยเฉพาะประเทศจีนอาจโตแตะ 8.2% ด้านราคาน้ำมันมีแนวโน้มปรับตัวขึ้นอย่างค่อยเป็นค่อยไป ทองคำเฉลี่ยอยู่ที่ 1,900 ดอลลาร์สหรัฐต่อออนซ์ ส่วนค่าเงินยังคงมีความผันผวนสูง สำหรับภาพรวมการลงทุนยังคงเผชิญความท้าทายสูงเช่นกัน
แต่ซิตี้ยังมีมุมมองบวกต่อหุ้น โดยให้น้ำหนักในภูมิภาคเอเชีย ลาตินอเมริกา พร้อมแนะนำการลงทุนในสินทรัพย์หลายประเภท เช่น ตราสารทุนทั่วโลก ทองคำ ตลอดจนตราสารหนี้ในตลาดเกิดใหม่ และตราสารหนี้ไฮยิลด์ นอกจากนี้ ยังมีการนำเสนอธีมการลงทุนแบบ ESG ที่เน้นการลงทุนในกลุ่มกับการพัฒนาสังคม สิ่งแวดล้อม และธรรมาภิบาล นอกจากนี้ ยังแนะนำการกระจายการลงทุนในกลุ่มอุตสาหรรมอื่น ๆ อาทิ โทรคมนาคม เทคโนโลยีดิจิทัลไลเซชั่น สุขภาพ และอสังหาริมทรัพย์

ทั้งนี้ ธนาคารซิตี้แบงก์ ประเทศไทย ได้จัดงานออนไลน์ "2021 Citigold Annual Outlook" แถลงข้อมูลทิศทางเศรษฐกิจและการลงทุนประจำปี 2564 เมื่อเร็ว ๆ นี้ สอบถามข้อมูลเพิ่มเติมติดต่อธนาคารซิตี้แบงก์ ประเทศไทย หรือ www.citibank.co.th

นายซาเมียร์ เดชพานดิ หัวหน้าที่ปรึกษาการลงทุนระดับภูมิภาค ซิตี้แบงก์ เอเชียแปซิฟิค และตะวันออกกลาง (Sameer Deshpande, Regional Head of Investments, Citibank Asia & EMEA) กล่าวว่า นักวิเคราะห์ซิตี้คาดการณ์ว่าแม้สถานการณ์การแพร่ระบาดของเชื้อไวรัสโควิด-19 ที่ยังคงดำเนินอย่างต่อเนื่อง แต่ระบบเศรษฐกิจทั่วโลกในปี 2564 จะเริ่มทยอยกลับมาสดใสจากหลายปัจจัยทั้งการประกาศผลการทดลองวัคซีนที่มีประสิทธิภาพสูงเป็นครั้งแรก การทยอยฉีดวัคซีนขนาดใหญ่ในหลายประเทศที่น่าจะมีขึ้นในช่วงกลางปี รวมถึงประเทศที่พัฒนาแล้วเริ่มมีการฟื้นตัวทางเศรษฐกิจอย่างรวดเร็ว โดยมองว่าการสิ้นสุดของการแพร่ระบาดจะเกิดขึ้นในช่วงกลางปี ทำให้โลกกลับสู่สภาวะปกติใหม่และเป็นการเริ่มต้นอย่างเต็มรูปแบบของวัฏจักรเศรษฐกิจใหม่

ในมุมมองเชิงภูมิภาค
นักวิเคราะห์ซิตี้
คาดการณ์
ว่า ถึง

แม้สภาพเศรษฐกิจในสหรัฐอเมริกาในปัจจุบันอาจยังคงสร้างความวิตกให้กับนักลงทุน แต่เริ่มเห็นสัญญาณเชิงบวกของการฟื้นตัวทางเศรษฐกิจอีกครั้งจากอัตราการว่างงานที่ลดลงจาก 14.7% ช่วงต้นปีที่แล้วมาอยู่ที่ 6.7% ในช่วงปลายปีที่ผ่านมา ธนาคารกลางสหรัฐฯ (Fed) ยังคงผ่อนคลายมาตรการทางการเงินและคงอัตราดอกเบี้ยนโยบายระดับ 0% - 0.25% อย่างต่อเนื่อง รวมถึงรัฐบาลสหรัฐฯ มีแผนกระตุ้นตลาดแรงงานเพื่อกระตุ้นระบบเศรษฐกิจภายในประเทศ โดยคาดว่าจีดีพีของสหรัฐฯ จะอยู่ที่ 5.1% และคาดว่าเศรษฐกิจจะกลับไปถึงระดับ GDP ก่อนเกิดโควิด-19 ได้ภายในกลางปี 64

ส่วนยุโรปแม้จะต้องเผชิญช่วงเวลาที่ยากลำบากด้วยความกังวลด้านสุขภาพและเศรษฐกิจครั้งสำคัญ แต่คาดว่าภูมิภาคนี้ได้ผ่านพ้นช่วงที่เลวร้ายที่สุดไปแล้ว แม้หลายประเทศจะมีการกลับมาล็อกดาวน์ แต่การล็อกดาวน์น่าจะเป็นช่วงเวลาสั้นกว่าเมื่อเทียบกับไตรมาส 2 ปี 63 ตลอดจนธนาคารกลางยุโรป (ECB) ยังคงดำเนินนโยบายการคลังและมาตรการผ่อนคลายทางการเงินและมีมติคงอัตราดอกเบี้ยนโยบายที่ระดับต่ำ โดยรวมนักวิเคราะห์ซิตี้มองว่าจีดีพียุโรปจะเติบโต 3.6%

ธนาคารซิตี้แบงก์ ส่องปี 64 ภูมิภาคเอเชียมาวิน โตสูง 7.5%

ค่าเงินยังผันผวน ราคาทองลง มองบวกลงทุนหุ้นวัฏจักร 5 อุตฯ สดใส

ในขณะที่คาดการณ์เศรษฐกิจของภูมิภาคเอเชียในปีนี้ โดยภาพรวมนักวิเคราะห์ซิตี้มองว่าในปี 2564 ภูมิภาคเอเชียจะเป็นผู้นำในการฟื้นตัวของเศรษฐกิจโลก คาดการณ์จีดีพีของเอเชียจะโตถึง 7.5% โดยเฉพาะประเทศจีนอาจโตแตะ 8.2% จากตัวเลขอัตราการติดเชื้อโควิด-19 ในประเทศที่ต่ำ ตลอดจนสัญญาณการฟื้นตัวอย่างรวดเร็วจากกิจกรรมการท่องเที่ยว และความต้องการภายในประเทศ รวมถึงการร่วมมือในความตกลงหุ้นส่วนเศรษฐกิจระดับภูมิภาค (RCEP) จะทำให้ประเทศที่มีเศรษฐกิจขนาดเล็กจะได้รับประโยชน์และส่งผลดีบวกเป็นอย่างมากต่อภูมิภาคอาเซียน สำหรับประเทศไทยคาดการณ์แนวโน้มเศรษฐกิจจะเป็นแบบค่อยเป็นค่อยไป ขยายตัวราว 4.0% ส่วนระดับอัตราเงินเฟ้ออยู่ที่ 1.4% โดยมีแรงหนุนจากภาครัฐทั้งการบริโภคและการลงทุน

ด้านน้ำมันจากการร่วมมือปรับลดกำลังการผลิตของกลุ่มโอเปกพลัส ทำให้ราคาน้ำมันมีแนวโน้มปรับตัวขึ้นอย่างค่อยเป็นค่อยไป โดยคาดว่าราคาน้ำมันดิบเบรนท์และน้ำมันดิบเวสต์เท็กซัส (WTI) โดยเฉลี่ยอยู่ที่ 54 และ 51 ดอลลาร์สหรัฐต่อบาร์เรลตามลำดับ ส่วนทองคำมีความต้องการลดลงจากความคืบหน้าของการพัฒนาวัคซีนในเชิงบวก แต่ยังเป็นสินทรัพย์ที่มีประสิทธิภาพ คาดการณ์โดยเฉลี่ยอยู่ที่ 1,900 ดอลลาร์สหรัฐต่อออนซ์ ส่วนค่าเงินต้องจับตาเป็นพิเศษเพราะยังคงมีความผันผวนสูง โดยเฉพาะค่าเงินดอลลาร์สหรัฐฯ ในปีนี้คาดยังมีแนวโน้มอ่อนค่าลงต่อไปในระยะกลางถึงระยะยาวจากปัจจัยทางการเมือง รวมทั้งนโยบายของธนาคารกลางสหรัฐฯ (Fed) ด้านเงินหยวน (CNY) แข็งแกร่งขึ้น จากการฟื้นตัวของการเติบโตของจีนมีแนวโน้มที่จะยั่งยืนในปีนี้ ตลอดจนการเข้าดำรงตำแหน่งประธานาธิบดีสหรัฐฯ ของโจ ไบเดน อาจทำให้สงครามการค้าระหว่างสหรัฐฯ – จีน มีแนวโน้มผ่อนคลายลง และสำหรับเงินบาท กรอบความเคลื่อนไหวเงินบาทไทยจะอยู่ระหว่าง 30.0 – 30.2 บาทต่อดอลลาร์สหรัฐ

ด้าน นายดอน จรรย์ศุภรินทร์ ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการใหญ่ ฝ่ายบุคคลธนกิจ ธนาคารซิตี้แบงก์ประเทศไทย กล่าวว่า ปีที่ผ่านมาถือเป็นปีที่ท้าทาย อย่างไรก็ตามทางธนาคารฯ มีการพัฒนาผลิตภัณฑ์ทางการลงทุนอย่างต่อเนื่อง โดยมีการเสนอขายกองทุนใหม่ 28 กองทุน และตราสารหนี้ใหม่อีก 6 ตราสาร ซึ่งนำไปสู่การเติบโตด้านการลงทุนอย่างต่อเนื่อง โดยสินทรัพย์ภายใต้การจัดการ (AUM) เติบโตในระดับตัวเลข 2 หลัก และมีการเติบโตในกลุ่มลูกค้าใหม่ทั้ง ซิตี้โกลด์ และ ซิตี้ไพรออริตี้ นอกจากนี้เห็นการลงทุนในต่างประเทศเพิ่มมากขึ้นอีกเช่นกัน

สำหรับข้อแนะนำในการลงทุน นักวิเคราะห์ซิตี้ยังคงแนะนำเพิ่มน้ำหนักการลงทุนในหุ้นทั่วโลก โดยให้น้ำหนักในภูมิภาคเอเชีย ลาตินอเมริกา และแนะนำการกระจายการลงทุนในกลุ่มอุตสาหกรรมต่าง ๆ อาทิ พลังงานใหม่ โทรคมนาคมและเทคโนโลยีดิจิทัลไลเซชั่น สุขภาพ อสังหาริมทรัพย์ รวมทั้งกระจายการลงทุนในสินทรัพย์เสี่ยงต่ำประเภทอื่น ๆ เช่น ตราสารหนี้ในตลาดเกิดใหม่และตราสารหนี้ผลตอบแทนสูงในอเมริกา รวมถึงทองคำเพื่อกระจายความเสี่ยงของพอร์ตโฟลิโอ นอกจากนี้ยังแนะนำการลงทุนแบบยั่งยืน ในกลุ่ม (ESG) ที่กำลังเป็นเทรนด์ที่เป็นที่จับตามองในปัจจุบัน โดยซิตี้ได้จับมือกับ AB และ Schroders ในการนำเสนอกองทุน AB Sustainable Global Thematic Portfolio และ Schroder ISF Global Climate Change ที่ลงทุนในกลุ่มพลังงานใหม่หรือกลุ่มที่อาจจะได้รับผลกระทบจากการเปลี่ยนแปลงจากภูมิอากาศ เพื่อเป็นทางเลือกให้กับนักลงทุน อย่างไรก็ตามนักลงทุนต้องติดตามประเด็นสำคัญของสถานการณ์โลกที่เกิดขึ้นอย่างต่อเนื่อง เพื่อลดความเสี่ยงจากการลงทุนและรักษาผลประโยชน์ในระยะยาวท่ามกลางสภาวะตลาดผันผวน

ธนาคารซิตี้แบงก์ ส่องปี 64 ภูมิภาคเอเชียมาวิน โตสูง 7.5%
ค่าเงินยังผันผวน ราคาทองลง มองบวกลงทุนหุ้นวัฏจักร 5 อุตฯ สดใส

พร้อมกันนี้ ธนาคารซิตี้แบงก์ ได้มีการพัฒนาการบริหารความมั่งคั่งผ่านบริการ "ซิตี้โกลด์" ด้วยบริการการลงทุนได้ทั่วโลกกว่า 200 กองทุน จากพันธมิตรที่หลากหลายกับ 5 บลจ.ในประเทศและ 13 บลจ.ต่างประเทศ โดยมีความหลากหลายของกองทุนทั้งประเภทของสินทรัพย์ และภูมิภาคของการลงทุน อาทิ กองทุน Aberdeen standard Global Dynamic Dividend Fund, UBS China A Opportunity fund, UBS China Opportunity fund, JP Morgan China Pioneer fund, JP Morgan US Technology fund ควบคู่ไปกับการพัฒนาผลิตภัณฑ์และบริการดิจิทัลแบงก์กิ้ง เพื่อประสบการณ์การลงทุนที่ดีที่สุดสำหรับลูกค้าอย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะอย่างยิ่งในสถานการณ์ช่วงนี้ที่ลูกค้าอาจจะไม่สะดวกในการเดินทางมาที่สาขาได้เช่นเคย อาทิ พัฒนาฟีเจอร์ Authorization corner หรือ เอกสารการทำธุรกรรม ในซิตี้โมบายล์แอป และซิตี้แบงก์ออนไลน์ที่ให้ลูกค้าสามารถยืนยันรายการซื้อขายกองทุนและตราสารหนี้ได้ง่าย ๆ สะดวก รวดเร็ว หลังจากที่ลูกค้าสนทนาแจ้งความต้องการการลงทุนกับผู้ดูแลบัญชีส่วนตัว นอกจากนี้ยังมีผู้ดูแลบัญชีที่พร้อมให้บริการคำแนะนำและอำนวยความสะดวกในการทำธุรกรรมต่าง ๆ เช่น ธุรกรรมการลงทุนผ่านทางโทรศัพท์ รวมถึงการจัดประชุมทางวิดิโอ คอลล์ นอกจากนี้ลูกค้ายังสามารถตรวจสอบการเคลื่อนไหวของพอร์ตโฟลิโอการลงทุนของตัวเอง โอนเงินผ่านทางพร้อมเพย์ไปยังต่างธนาคาร หรือโอนเงินไปยังบัญชีต่างประเทศได้ง่าย ๆ รวมถึงสามารถเปิดบัญชีสกุลเงินต่างประเทศได้ทันทีผ่านซิตี้ โมบายล์แอปพลิเคชันได้ตลอด 24 ชั่วโมง และในขณะเดียวกันได้ปรับสิทธิประโยชน์ด้านไลฟ์สไตล์ให้เหมาะสมกับสถานการณ์ โดยมีการมอบสิทธิประโยชน์ให้อย่างต่อเนื่อง อาทิ เครดิตเงินคืนสำหรับการใช้จ่ายที่ร้านสตาร์บัคส์ ประเทศไทย สูงสุด 500 บาท/เดือน สิทธิพิเศษในวันเกิด หรือเครดิตเงินคืนที่สถานีบริการน้ำมันที่ร่วมรายการ เป็นต้น นอกจากนี้ยังมีการนำเสนอโปรโมชั่นพิเศษสำหรับลูกค้าที่สนใจการลงทุนโดยรับเครดิตเงินคืนขั้นต่ำ 2,000 บาทเมื่อลงทุนในกองทุนที่ร่วมรายการตั้งแต่ 2 ล้านบาทขึ้นไป และสูงสุดรับ iPhone 12 Pro Max 512 GB มูลค่า 51,900 บาท* เมื่อลงทุนในกองทุนที่ร่วมรายการตั้งแต่ 30 ล้านบาทขึ้นไป ทั้งหมดนี้เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าอย่างแท้จริง นายดอน กล่าวทิ้งท้าย

ทั้งนี้ ธนาคารซิตี้แบงก์ ประเทศไทย ได้จัดงานออนไลน์ "2021 Citigold Annual Outlook" แถลงข้อมูลทิศทางเศรษฐกิจและการลงทุนประจำปี 2564 เมื่อเร็ว ๆ นี้ สอบถามข้อมูลเพิ่มเติมติดต่อ ธนาคารซิตี้แบงก์ ประเทศไทย หรือ www.citibank.co.th

*เงื่อนไขเป็นไปตามที่ธนาคารฯ กำหนด

อินไซด์ Business

ซีพีเอฟ ส่งมอบ อาหารจากใจ ศูนย์ห่วงใยคนสาคร หนุน จ.สมุทรสาครฝ่าวิกฤตโควิด

"กรุงศรี ออโต้ โบรคเกอร์" แจกฟรีไม่อั้น! ประกันโควิด-19

เคทีซีส่งโปรโมชัน Take Away สุดคุ้มให้สมาชิกสั่งอาหารกลับบ้าน รับส่วนลดทันทีสูงสุด 30%

สมาคมนิสิตเก่าจุฬาฯ ขอบคุณคนไทยร่วมบริจาค "ปิยมหาราชานุสรณ์ 2563" กว่า 14 ล้านบาท สานต่อกิจกรรมเพื่อสังคม

SET The Stock Exchange of Thailand

สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	7,855.04	7.93	6,625.44	6.69	1,229.59	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	10,849.28	10.96	10,567.10	10.67	282.18	-
นักลงทุนต่างประเทศ	36,841.20	37.21	36,607.60	36.98	233.60	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	43,451.32	43.89	45,196.69	45.65	-1,745.37	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 21 ม.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	117,543.59	8.18	124,214.99	8.64	-6,671.40	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	156,311.97	10.88	154,013.81	10.72	2,298.16	-
นักลงทุนต่างประเทศ	494,059.64	34.38	490,640.57	34.14	3,419.06	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	669,249.64	46.57	668,295.46	46.50	954.17	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 21 ม.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	117,543.59	8.18	124,214.99	8.64	-6,671.40	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	156,311.97	10.88	154,013.81	10.72	2,298.16	-
นักลงทุนต่างประเทศ	494,059.64	34.38	490,640.57	34.14	3,419.06	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	669,249.64	46.57	668,295.46	46.50	954.17	-

mai
Market for Alternative Investment

สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	20.14	0.93	36.74	1.70	-16.60	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	0.31	0.01	0.07	0.00	0.24	-
นักลงทุนต่างประเทศ	72.22	3.34	150.35	6.96	-78.13	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	2,067.81	95.71	1,973.32	91.34	94.49	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 21 ม.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	369.16	1.56	403.59	1.71	-34.43	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	13.41	0.06	14.40	0.06	-0.99	-
นักลงทุนต่างประเทศ	1,338.69	5.66	1,147.56	4.85	191.12	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	21,938.64	92.72	22,094.34	93.38	-155.70	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 21 ม.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	369.16	1.56	403.59	1.71	-34.43	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	13.41	0.06	14.40	0.06	-0.99	-
นักลงทุนต่างประเทศ	1,338.69	5.66	1,147.56	4.85	191.12	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	21,938.64	92.72	22,094.34	93.38	-155.70	-

สิบอันดับหลักทรัพย์

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	%เปลี่ยนแปลง	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท)
SET	1,513.51	-2.21	-0.15	1,529.27	1,510.80	28,672,850	98,996.83
SET50	951.58	-1.28	-0.13	962.79	948.47	2,527,829	61,519.45
SET100	2,133.73	-1.91	-0.09	2,157.42	2,127.73	4,049,909	76,890.98
sSET	738.76	0.00	0.00	744.96	738.74	1,045,039	4,808.95
SETCLMV	984.37	+4.30	+0.44	992.10	980.90	1,358,317	36,586.58
SETHD	1,079.35	+15.66	+1.47	1,086.66	1,073.28	589,475	27,310.16
SETTHSI	963.02	+0.55	+0.06	972.83	959.82	2,774,804	58,709.21
SETWB	905.53	+8.24	+0.92	911.08	901.34	927,843	23,954.21
mai	355.03	-1.95	-0.55	360.05	355.03	1,215,845	2,160.47

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	มูลค่า AOM ('000 บาท)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
KBANK	8,297,186.95	125.00	+9.00 (+7.76%)
CBG	3,838,445.35	141.00	+1.50 (+1.08%)
BBL	3,202,414.30	127.00	+5.50 (+4.53%)
PTT	3,027,021.12	40.75	-0.25 (-0.61%)
KTC	2,886,568.50	67.75	-4.25 (-5.90%)
SCGP	2,726,911.08	46.25	-1.75 (-3.65%)
GPSC	2,250,606.52	80.25	-1.00 (-1.23%)
CPALL	2,233,292.50	58.25	+0.25 (+0.43%)
SCB	2,108,790.82	93.75	+3.25 (+3.59%)
HANA	2,020,308.65	51.25	+0.75 (+1.49%)

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
JUTHA <C>	2,998,400	1.56	+0.36 (+30.00%)
CMAN	8,003,900	1.47	+0.14 (+10.53%)
M-PAT	35,200	3.18	+0.28 (+9.66%)
KBANK	67,323,100	125.00	+9.00 (+7.76%)
INGRS	51,291,200	0.57	+0.04 (+7.55%)
VARO	300	4.00	+0.28 (+7.53%)
CSP	821,600	0.72	+0.05 (+7.46%)
SPACK	3,484,900	2.72	+0.18 (+7.09%)
BJCHI	5,378,600	1.82	+0.12 (+7.06%)
CGD	40,760,900	0.61	+0.04 (+7.02%)

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
TMB	1,190,313,400	1.19	+0.04 (+3.48%)
SUPER	405,481,900	1.03	- (-)
BEAUTY	307,394,500	1.77	+0.11 (+6.63%)
NER	147,487,900	5.00	+0.18 (+3.73%)
B	114,649,000	0.51	+0.02 (+4.08%)
BANPU	114,206,300	10.50	-0.10 (-0.94%)
AQUA	93,269,100	0.47	+0.01 (+2.17%)
AWC	90,671,800	4.78	- (-)
IRPC	82,957,700	3.72	-0.02 (-0.53%)
CHG	74,831,500	2.62	+0.10 (+3.97%)

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
MAX	41,035,600	0.01	-0.01 (-50.00%)
TTCL	52,171,300	6.25	-1.30 (-17.22%)
PDJ	480,700	1.40	-0.12 (-7.89%)
DELTA	1,686,800	558.00	-42.00 (-7.00%)
J	25,044,500	1.80	-0.13 (-6.74%)
WIIK	15,560,100	2.50	-0.18 (-6.72%)
BROCK	4,800	1.49	-0.10 (-6.29%)
CCP	22,853,900	0.45	-0.03 (-6.25%)
B52 <C>	1,870,800	0.31	-0.02 (-6.06%)
KTC	42,047,700	67.75	-4.25 (-5.90%)

HOONINSIDE

ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้

WWW.HOONINSIDE.COM

LINE SQUARE : HOONINSIDE

NEWSCENTER PROGRAM NEWS CENTER

@HOON_INSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 , E-mail: reporter@hooninside.com