

HOOONINSIDE

SCI

โต ต่อเนื่อง

เกรียงไกร

เพียรวิทยาสกุล

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

บริษัท เอสซีไอ อิเล็คทริก จำกัด (มหาชน)

sci





ที่ปรึกษา

ชาลทอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร

ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

หัวหน้าข่าว

อนุภา ศิริรวง

กองบรรณาธิการ

นวพร เชื้อเมืองพาน
สิริวัฒนา กลางประพันธ์

กราฟิก

วิจิตพล นาคสุข
ศิริไล สออบใหม่
ศักดาวิฐ จันทร์เทพ

ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย

02-276-5976

E_mail : reporter@hooninise.com

CONTENT

ข่าวจากปก	4
ข่าวบริษัทจดทะเบียน	7
ข่าวการเงิน	17
อินไซด์ Business	21
สรุปการซื้อขาย	22

MAGAZINE HOONINSIDE

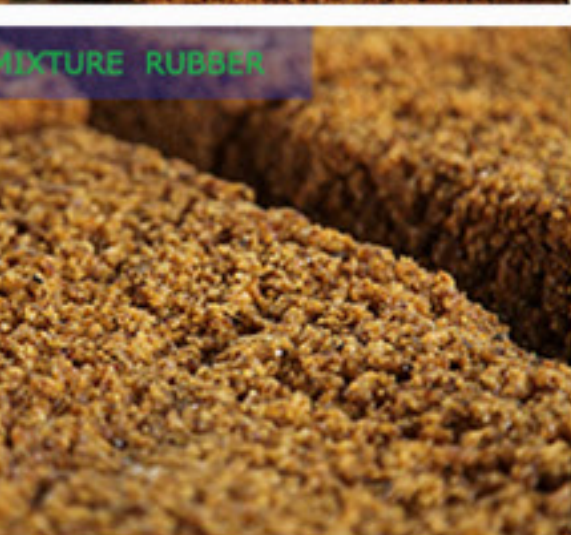
new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more



"North East Rubber plc.,

Leader of manufacturer seller and exporter of quality pre-products of nature rubber as RSS, STR and MIXED RUBBER by environment friendly process for all over industry."

"Aside from maintaining the quality of products for the utmost satisfaction of our customer, social and environmental responsibilities are also taken into great interest."



GREEN ENERGY

SOLAR ROOFTOP
Green electricity from sunlight thru our cell on factory rooftop



CLEAN ENERGY

BIOGAS SYSTEM
Clean hot energy from our recycle of wastewater treatment thru our BIOGAS system



Factory :

398 Moo. 4 Tambol Kokma,
Prachonchai District,
Buriram Province, 31140 Thailand
Tel : 044-666928, 044-666929
Fax : 044-666212, 044-666213
Email: ner@nerubber.com, hr@nerubber.com

Bangkok Office :

589/94 17th Floor,
Central City Tower,
Debaratna Road, Bangna Nuea, Bangna,
Bangkok, 10260, thailand
Tel : +66 2745 6971-2
Fax : -
Email: ner@nerubber.com, hr@nerubber.com



www.nerubber.com





นายเกรียงไกร เพียรวิทยาสกุล

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เอสซีไอ อิเล็คทริก จำกัด (มหาชน)

SCI โตต่อเนื่อง

ปี 2564 เป็นปีที่

บริษัท เอสซีไอ อิเล็คทริก จำกัด (มหาชน) หรือ SCI และบริษัทย่อยประกอบธุรกิจแบ่งออกเป็น 4 กลุ่มหลัก คือ

1. ผลิตและจำหน่ายตู้สวิตช์บอร์ด รางเดินสายไฟและอุปกรณ์รองรับ
2. ผลิตและจำหน่ายเสาไฟฟ้าแรงสูง เสาสื่อสารโทรคมนาคม และโครงสร้างเหล็กชุดกัลวาไนซ์และบริการชุบสังกะสี
3. ธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานทดแทน (ปัจจุบันมีธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานขนาดเล็ก)
4. ธุรกิจบริการรับเหมาติดตั้งระบบส่งไฟฟ้าแรงสูงและระบบไฟฟ้าจำหน่าย จะมีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง

ด้วย SCI มี Backlog ในส่วนของธุรกิจผลิต ประมาณ 1,000 ล้านบาท จากทั้งตู้สวิตช์บอร์ด รางเดินสายไฟ และเสาส่งไฟฟ้าแรงสูง

ขณะที่ธุรกิจรับเหมาก่อสร้างมีงานอีก 180 ล้านบาท ซึ่งคาดว่าจะสามารถรับรู้รายได้ทั้งหมดในปี 2564 สะท้อนให้เห็นว่า ปี 2564 SCI คงเติบโตอย่างต่อเนื่องแบบไม่มีเงื่อนไข

ลุยขยายรับเหมา ป้อนงานผลิตใน พม่า

SCI เปิดแผนปี 2564 กลับเข้าสู่โหมดการเติบโตต่อเนื่องจากปีก่อน ผลจากทยอยรับรู้งานในมือที่ดูไว้แล้วกว่า 1 พันล้านบาท พร้อมเตรียมประมูลงานใหม่อีกเพียบ พาค “เกรียงไกร เพียรวิทยาสกุล” ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ระบุงานในมือจะรับรู้รายได้ในปีนี้ทั้งหมด พร้อมลุยขยายงานรับเหมาในประเทศ และเร่งป้อนงานผลิตให้กับโรงงานที่เมียนมาเต็มสปีด เพื่อสร้างรายได้เพิ่ม สนับสนุนอนาคตเติบโตยิ่งขึ้น มั่นใจฝ่ากระแสเศรษฐกิจชะลอจากผลกระทบโควิด-19 ได้อย่างแน่นอน

นายเกรียงไกร เพียรวิทยาสกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เอสซีไอ อิเล็คทริก จำกัด (มหาชน) หรือ SCI

เปิดเผยว่า ภาพรวมการดำเนินธุรกิจในปี 2564 คาดว่าธุรกิจจะเติบโตกว่าปี 2563 ซึ่งปัจจัยสนับสนุนจะมาจากงานผลิต และรับเหมาภายในประเทศเป็นหลัก โดยมีปัจจัยสนับสนุนมาจากงานลงทุนโครงสร้างพื้นฐานภาครัฐ ซึ่งเดิมจะเปิดประมูลในปี 2563 แต่ถูกเลื่อนมาจะทยอยเปิดประมูลในปีนี้ ทั้งงานรถไฟ และสายส่งไฟฟ้า รวมถึงสถานีไฟฟ้า ซึ่งประเมินว่าการลงทุนภาครัฐในปีนี้ ยังสามารถเดินหน้าต่อไปได้ โดยเฉพาะงานโครงสร้างพื้นฐานขนาดใหญ่ เนื่องจากภาครัฐพยายามจะเร่งผลักดันโครงการต่างๆ ออกมา เพื่อเป็นการช่วยกระตุ้นเศรษฐกิจไทย

“ปัจจุบันบริษัทมี Backlog ในส่วนของธุรกิจผลิต ประมาณ 1,000 ล้านบาท จากทั้งตู้สวิตช์บอร์ด รางเดินสายไฟและเสาส่งไฟฟ้าแรงสูง ขณะที่ธุรกิจรับเหมาก่อสร้าง **มีงานอีก 180 ล้านบาท** ซึ่งคาดว่าจะสามารถรับรู้รายได้ทั้งหมดในปี 2564 ขณะเดียวกัน บริษัทฯ ยังคงจะเข้าประมูลงานใหม่เพื่อเติมเพื่อให้มี Backlog สะสมจนถึงปีหน้า โดยตอนนี้มีงานที่ยื่นซองประมูลไปแล้วอีกหลายโครงการ แต่ยังไม่ประกาศผลการประมูลอยู่”

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กล่าวว่าการขยายการบริหารงานในปีนี้ บริษัทจะเน้นหางานป้อนให้กับโรงงานผลิตเสาส่งไฟฟ้าแรงสูง และเสาโทรคมนาคมในประเทศเมียนมา เพื่อจะสร้างรายได้เพิ่ม สนับสนุนการเติบโต รวมทั้งบริษัทพยายามขยายงานรับเหมาในประเทศ ซึ่งเป็นธุรกิจใหม่ที่กำลังเริ่มทำ เมื่อปลายปี 2563 ที่ผ่านมา และมีแนวโน้มที่ดี โดยมีแผนจะเข้าประมูลงานรับเหมาก่อสร้างสถานีไฟฟ้าเพิ่มเติม เช่นกัน

นอกจากนี้ ในส่วนของธุรกิจพลังงานทดแทน และสาธารณูปโภค ซึ่งลงทุนผ่านบริษัทร่วมทุน คือ บริษัท ที ยูทีลิตี้ส์ จำกัด (TU) นั้น ปัจจุบันมีงานติดตั้งโซลาร์รูฟท็อปของโรงงานอุตสาหกรรมที่สามารถ COD ไปแล้ว ประมาณ 4 เมกะวัตต์ (MW) และมีการแผนจะเพิ่มกำลังการผลิตซึ่งคาดว่าจะปีนี้จะ COD ได้รวม 6 เมกะวัตต์ (MW) ส่วนงานอื่นๆ บริษัทฯ ได้เตรียมพร้อมสำหรับยื่นประมูลโรงไฟฟ้าชุมชน หากมีการเปิดประมูลก็สามารถยื่นได้ทันที

สำหรับการเตรียมการแพร่ระบาดของโรคใหม่ของโควิด-19 บริษัทฯ ได้มีการเตรียมความพร้อมรับมือกับสถานการณ์ที่เกิดขึ้น โดยออกระเบียบปฏิบัติสำหรับพนักงานและผู้มาติดต่อในวิธี New normal รวมถึงการกำหนด BCP สำหรับรับมือการแพร่ระบาดของโรคโควิด-19 หากมีการพบผู้ติดเชื้อในบริษัทฯ และมั่นใจว่าจะสามารถผ่านวิกฤติในครั้งนี้ได้อย่างแน่นอน

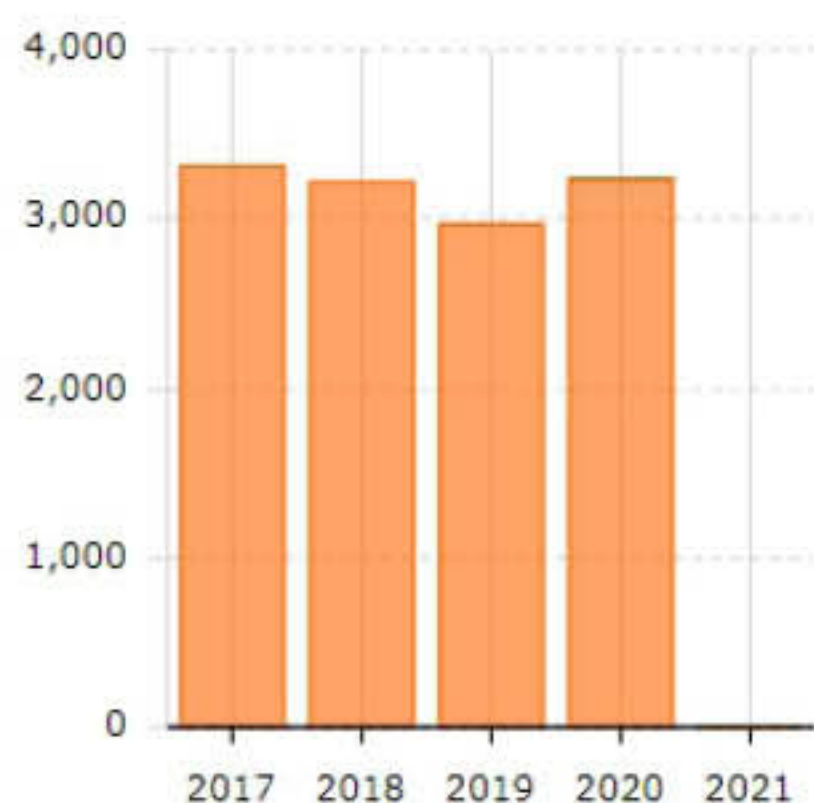


SCI Electric Public Company Limited
บริษัท เอสซีไอ อิเล็คทริก จำกัด (มหาชน)

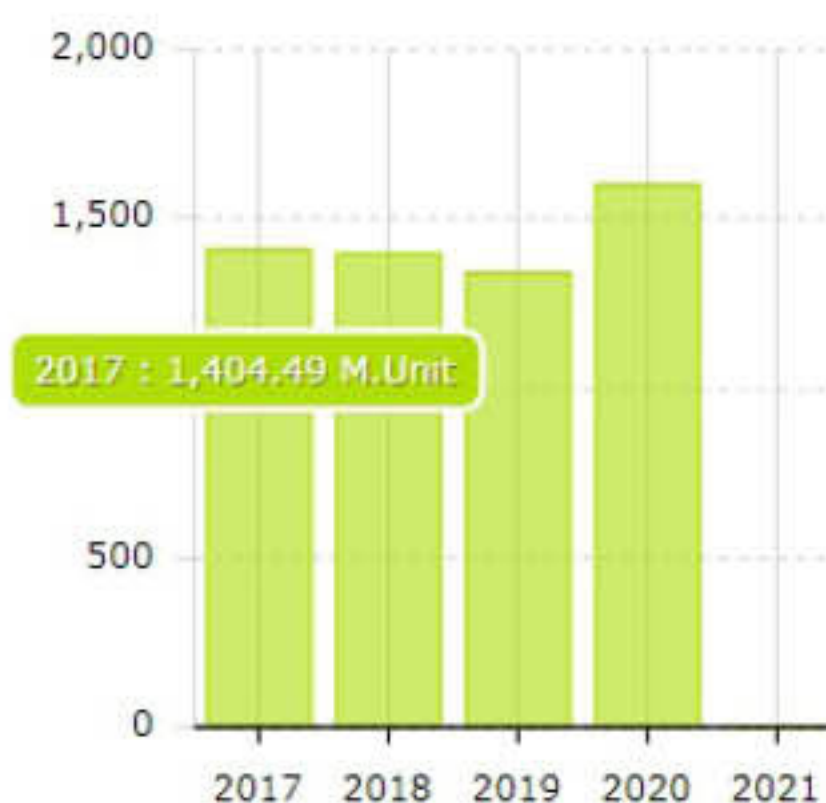
งวดทางการเงิน ณ วันที่	งบปี 60 31/12/2560	งบปี 61 31/12/2561	งบปี 62 31/12/2562	ไตรมาส3/63 30/09/2563
บัญชีทางการเงินที่สำคัญ				
สินทรัพย์รวม	3,312.75	3,213.88	2,968.37	3,237.81
หนี้สินรวม	1,404.49	1,395.41	1,340.77	1,597.21
ส่วนของผู้ถือหุ้น	1,898.46	1,809.94	1,622.22	1,636.80
มูลค่าหุ้นที่เรียกชำระแล้ว	750.00	750.00	750.00	750.00
รายได้รวม	1,678.29	1,306.96	1,132.26	1,021.76
กำไรสุทธิ	20.50	-45.47	-134.83	18.48
กำไรต่อหุ้น (บาท)	0.03	-0.06	-0.18	0.02
อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ				
ROA(%)	1.39	-1.21	-3.66	0.60
ROE(%)	1.07	-2.45	-7.86	-0.90
อัตรากำไรสุทธิ(%)	1.22	-3.48	-11.91	1.81

(หน่วย: บาท)

Assets (M.Unit)



Liability (M.Unit)





เมืองไทย
แคปปิตอล

เมืองไทยไม่ทิ้งกัน

ภายใต้วิสัยทัศน์ปี 2564

“ปีแห่งการเคลื่อนสู่ธุรกิจแห่งความยั่งยืน”

มุ่งยกระดับคุณภาพชีวิตของชุมชนและสังคม

ทั้งด้านการสร้างโอกาสในการเข้าถึง

แหล่งเงินทุน ด้านการศึกษา

ด้านสาธารณสุข รวมถึง

ด้านการดูแลสิ่งแวดล้อม



บริษัท เมืองไทย แคปปิตอล จำกัด (มหาชน)

ผู้ให้บริการทางการเงินที่ไม่ใช่สถาบันทางการเงิน (Non-bank) ภายใต้การกำกับของธนาคารแห่งประเทศไทย มีผลิตภัณฑ์สินเชื่อที่หลากหลายไม่ว่าจะเป็น สินเชื่อรถจักรยานยนต์ สินเชื่อรถยนต์ทุกประเภท สินเชื่อรถเพื่อการเกษตร สินเชื่อส่วนบุคคล สินเชื่อโฉนดที่ดิน รวมถึงสินเชื่อรายย่อยเพื่อการประกอบอาชีพ (นาโนไฟแนนซ์) นอกเหนือจากผลการดำเนินงานที่ดีแล้ว อีกพันธกิจที่บริษัทฯ ได้ดำเนินการคือเรื่องของการตอบแทนชุมชนและสังคม ภายใต้แนวคิด **“Responsible Lending”** หรือการให้สินเชื่ออย่างรับผิดชอบ บริษัทฯ ได้ดำเนินการภายใต้โครงการ **“เมืองไทยไม่ทิ้งกัน”** ยืนหยัดเคียงข้างชุมชนใน 4 ด้านสำคัญ ได้แก่

ด้านการสร้างโอกาสในการเข้าถึงแหล่งเงินทุน

ด้วยการลดอัตราดอกเบี้ยให้ต่ำกว่าเกณฑ์ที่ธนาคารแห่งประเทศไทยกำหนด เพื่อเชิญชวนให้ประชาชนฐานรากที่ไม่สามารถเข้าถึงแหล่งเงินทุน หรือจำเป็นต้องใช้บริการเงินกู้ในระบบได้มีโอกาสเข้าถึงเงินทุนที่สะดวกและเป็นธรรม โดยเฉพาะเหตุการณ์สำคัญในปี 2563 ช่วงการระบาดของโรคโควิด-19 บริษัทฯ ได้ช่วยเหลือประชาชนผ่านการให้สินเชื่อดอกเบี้ยต่ำ ซึ่งสามารถช่วยเหลือประชาชนฐานรากที่ได้รับผลกระทบมากกว่า 300,000 ราย

ด้านการศึกษา

ด้วยเจตนารมณ์ที่จะสร้างโอกาสทางการศึกษาแก่เด็กปฐมวัยในต่างจังหวัดให้สามารถเข้าถึงการศึกษาและสิ่งอำนวยความสะดวกได้อย่างมีคุณภาพ บริษัทฯ ได้จัดสร้างศูนย์พัฒนาเด็กเล็ก ภายใต้โครงการ **“เมืองไทยบ้านใหม่ของหนู”** นับตั้งแต่เริ่มโครงการในปี 2555 บริษัทฯ ได้มอบศูนย์พัฒนาเด็กเล็กไปแล้ว 20 หลังใน 18 จังหวัดทั่วประเทศ และมีเด็กปฐมวัยที่ได้รับประโยชน์จากศูนย์พัฒนาเด็กเล็กเหล่านี้มากกว่า 700 คน รวมงบประมาณทั้งสิ้นกว่า 21 ล้านบาทตลอดทั้งโครงการ

ด้านสาธารณสุข

ด้วยการส่งเสริมศักยภาพโรงพยาบาลชุมชนให้มีความทันสมัยทัดเทียมกับโรงพยาบาลชั้นนำอื่น ๆ โดยคุณชูชาติ เพ็ชรอำไพ ประธานกรรมการบริหาร พร้อมครอบครัว ได้บริจาคเงินเพื่อสร้างอาคารผู้ป่วยนอก **“จิตเมตตา ชูชาติ ดาวนภา”** ให้แก่โรงพยาบาลศิริมาศ จังหวัดสุโขทัย พร้อมครุภัณฑ์ทางการแพทย์ งบประมาณทั้งหมด 50 ล้านบาท และได้เปิดบริการอย่างเป็นทางการเมื่อเดือนสิงหาคมปี 2563

ในส่วนของพนักงานให้การสนับสนุนในโครงการ **“เมืองไทยร่วมใจบริจาคโลหิต”** ให้แก่สภากาชาดไทย โดยแต่ละปีพนักงานของบริษัทฯ ทั่วประเทศจะสมัครใจร่วมบริจาคโลหิต ณ โรงพยาบาลต่างๆ หรือหน่วยรับบริจาคโลหิตของสภากาชาดไทย ในปี 2563 มีพนักงานที่สมัครใจร่วมบริจาคโลหิต จำนวน 7,121 คน คิดเป็นจำนวนโลหิต 2,492,350 ซีซี

ด้านการรักษาสิ่งแวดล้อม

ด้วยการออกแบบและพัฒนาอาคารสำนักงานใหญ่ให้เป็นไปตามมาตรฐานอาคารเขียว (Green Building) ของ LEED v4 ประเทศสหรัฐอเมริกา โดยมีเป้าหมายหลักเพื่อลดผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมที่เกิดจากการก่อสร้างและการใช้อาคารให้น้อยที่สุด ถือเป็นเครื่องสะท้อนความมุ่งมั่นในการดำเนินธุรกิจควบคู่กับการเป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม

บริษัทฯ ยืนยันว่าจะยังคงรักษาและดำเนินงานภายใต้แนวคิด **“Responsible Lending”** เป็นพันธกิจหลักขององค์กรผ่านการดำเนินงานในทั้ง 4 ด้าน เพื่อยกระดับคุณภาพชีวิตของชุมชน รวมถึงเศรษฐกิจฐานรากของประเทศ ตลอดจนรักษาสภาพแวดล้อมเพื่อส่งมอบอนาคตที่ดีให้กับคนรุ่นต่อไปได้อย่างยั่งยืน





TU ลงทุนใน “บลูนาลู” สตาร์ทอัพโปรตีนอาหารทะเลจากเซลล์เพาะเลี้ยง

บริษัท ไทยยูเนี่ยน กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) ได้ลงทุนในบริษัท บลูนาลู ด้วยงบ venture fund โดยบริษัท บลูนาลู นั้นมีสำนักงานตั้งอยู่ ณ แคลิฟอร์เนีย ประเทศสหรัฐอเมริกา และนับเป็นหนึ่งในสตาร์ทอัพชั้นนำของโลกในด้านโปรตีนอาหารทะเลจากเซลล์เพาะเลี้ยง โดยโปรตีนอาหารทะเลจากเซลล์เพาะเลี้ยงหรือ cell-based seafood นั้นเป็นการนำนวัตกรรมในการเพาะเลี้ยงเซลล์จากปลามาผลิตสินค้าอาหารทะเลพรีเมียม ซึ่งมีรสชาติเนื้อสัมผัสและสารอาหารเท่าเทียมกับกับสินค้าที่ผลิตจากเนื้อปลาธรรมชาติ

บลูนาลูยังมีแผนจะเปิดตัวสินค้าโปรตีนอาหารทะเลที่ผลิตจากเซลล์เพาะเลี้ยงอีกหลากหลายชนิด รวมถึงปลาทูน่าบลูฟิน และปลาโอฮิมาอิ หรือปลาโอโตมอญอีกด้วย โดยเงินลงทุนดังกล่าว บริษัท บลูนาลูจะนำไปใช้ในการสร้างโรงงานนำร่องสำหรับผลิตโปรตีนอาหารทะเลจากเซลล์เพาะเลี้ยงที่มีศักยภาพในการผลิตเชิงพาณิชย์แห่งแรกของโลก และมีแผนเปิดตัวผลิตภัณฑ์เหล่านี้ในช่วงปลายปี 2564

นายธีรพงศ์ จันศิริ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไทยยูเนี่ยน กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า “ไทยยูเนี่ยนให้ความสำคัญกับนวัตกรรมและความยั่งยืนมาโดยตลอด จะเห็นได้ว่าธุรกิจโปรตีนอาหารทะเลจากเซลล์เพาะเลี้ยงนี้ตอบโจทย์การทำงานของบริษัทฯ ในด้านดังกล่าว บริษัท บลูนาลู มีความเชี่ยวชาญและเป็นผู้นำในด้านเทคโนโลยีการผลิตโปรตีนอาหารทะเลจากเซลล์เพาะเลี้ยงเพื่อความยั่งยืน ไทยยูเนี่ยนมีความยินดีกับการร่วมมือทางธุรกิจในครั้งนี้ นอกจากนี้เรายังมองไปถึงโอกาสอื่นๆ ในการทำงานร่วมกันต่อไปอีกด้วย”

นายลู คูเปอร์เฮาส์ ประธานกรรมการและผู้ร่วมก่อตั้งบริษัท บลูนาลู กล่าวว่า “เรามีความยินดีที่ไทยยูเนี่ยนได้เลือกลงทุนในธุรกิจโปรตีนจากเซลล์เพาะเลี้ยงกับบริษัท บลูนาลู เป็นที่แรก ซึ่งสะท้อนให้เห็นถึงความมุ่งมั่นของไทยยูเนี่ยนในด้านนวัตกรรม นอกจากนี้ยังนับเป็นการลงทุนในอาหารแห่งอนาคตอีกด้วย และในฐานะที่ไทยยูเนี่ยนเป็นหนึ่งในบริษัทผู้ผลิตอาหารทะเลที่ใหญ่ที่สุดของโลก เราหวังเป็นอย่างยิ่งว่าจะได้มีโอกาสทำงานร่วมกันในด้านต่างๆ ต่อไป”

ไทยยูเนี่ยนได้จัดตั้งกองทุน venture fund ขึ้นในปี 2562 เป็นจำนวน 30 ล้านเหรียญสหรัฐ โดยมุ่งลงทุนในสตาร์ทอัพที่ดำเนินธุรกิจเกี่ยวกับโปรตีนทางเลือก สารอาหารเพื่อสุขภาพ และเทคโนโลยีที่เกี่ยวข้องกับห่วงโซ่คุณค่าของธุรกิจอาหาร เพื่อร่วมมือและสนับสนุนให้เกิดการพัฒนาขึ้นอย่างเป็นรูปธรรม

iiG คาดปี 64 รายได้พุ่งถึง 650 - 700ลบ. รุกผลักดันธุรกิจใหม่ iiG Data - พัฒนาซอฟต์แวร์ เพิ่มยอดขาย

บริษัท ไอแอนดีโอ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ iiG ประเมินรายได้ปี 64 เติบโตถึง 650 - 700 ล้านบาท โดยธุรกิจปัจจุบันของบริษัทฯ มีแนวโน้มการเติบโตอย่างต่อเนื่อง และรุกผลักดันธุรกิจใหม่ iiG Data เพื่อเพิ่มยอดขาย พร้อมพัฒนาซอฟต์แวร์ใหม่ๆ ให้ครอบคลุมการบริการในยุคดิจิทัล

นายสมชาย เมฆะสุวรรณโรจน์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไอแอนดีโอ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ iiG กล่าวว่า แผนการดำเนินงานในปี 2564 บริษัทฯ คาดว่าจะมีผลการดำเนินงานเติบโตอย่างต่อเนื่องจากปีที่ผ่านมา โดยบริษัทฯ คาดว่ารายได้ทั้งปีจะเติบโตประมาณ 650 - 700 ล้านบาท ซึ่งธุรกิจที่ปรึกษาด้านการบริหารจัดการความสัมพันธ์กับลูกค้า (CRM) และจำหน่ายซอฟต์แวร์จาก Salesforce ยังคงเป็นธุรกิจที่สร้างการเติบโตสูงให้แก่บริษัทฯ เนื่องจากระบบ CRM ยังคงเป็นที่ต้องการขององค์กรธุรกิจต่างๆ ในการช่วยเพิ่มศักยภาพการแข่งขัน โดยในปีนี้ บริษัทฯ มีแผนที่จะขยายตลาดไปในกลุ่มธุรกิจ non-bank เช่น ผู้ให้บริการสินเชื่อส่วนบุคคล

ส่วนธุรกิจที่ปรึกษาด้านการวางแผนทรัพยากรองค์กร (ERP) และจำหน่ายซอฟต์แวร์จาก Oracle คาดว่าจะมีแนวโน้มเติบโตเช่นกัน โดยได้รับแรงหนุนจากการที่องค์กรธุรกิจต่างๆ มีการปรับเปลี่ยนระบบ ERP จากเดิมที่เป็น on premise มาเป็นแบบ on cloud หลังจากการระบาดของโควิด 19 ส่งผลให้องค์กรธุรกิจต่างๆ ต้องเร่งปรับเปลี่ยนรูปแบบการทำงาน เช่น มีการ work from home มากขึ้น ซึ่งการเปลี่ยนระบบเป็นแบบ on cloud นี้ จะทำให้การดำเนินธุรกิจมีความคล่องตัวมากยิ่งขึ้น

ทั้งนี้ บริษัทฯ คาดว่าธุรกิจใหม่ iiG Data ที่ให้บริการคำปรึกษาและบริการด้านการวิเคราะห์และจัดการข้อมูลเพื่อธุรกิจ (Data Analytics & Management) ซึ่งมีการเปิดตัวไปเมื่อปลายปี 2563 ที่ผ่านมานี้ จะสามารถรับรู้รายได้เต็มปีในปี 2564 นี้ และคาดว่าจะช่วยเพิ่มรายได้ให้บริษัทฯ ประมาณ 30 ล้านบาท ซึ่งธุรกิจดังกล่าวช่วยให้บริษัทฯ มีการบริการที่ครบวงจรและสามารถตอบโจทย์ความต้องการขององค์กรธุรกิจได้มากยิ่งขึ้น โดยปีนี้ iiG Data มีแผนที่จะบุกตลาดในกลุ่มค้าปลีก (Retail)

นอกจากนี้ ในปีที่ผ่านมา บริษัทฯ ได้มีการรับพนักงานเพิ่มขึ้นและมีการเตรียมความพร้อมเพื่อรองรับโครงการใหม่ๆ ที่มีเข้ามาอย่างต่อเนื่องได้อย่างมีประสิทธิภาพ ซึ่งจะเป็นอีกปัจจัยหนึ่งที่ช่วยให้อัตรากำไรขั้นต้นของบริษัทฯ เทียบปีต่อปีจะปรับตัวสูงขึ้น

อย่างไรก็ดี ในปีนี้ บริษัทฯ ยังคงดำเนินการพัฒนาระบบซอฟต์แวร์ใหม่ๆ อย่างต่อเนื่อง เพื่อช่วยเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันและเพิ่มผลประกอบการให้กับบริษัทฯ สูงขึ้นอย่างต่อเนื่อง





บอร์ด SCN อนุมัติจัดตั้ง บ.ย่อย “สแกน ไอซีที” ลุยธุรกิจเทคโนโลยีสารสนเทศ

นาย ฤทธิ กิจพิพิธ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท สแกน อินเตอร์ จำกัด (มหาชน) ("SCN") เปิดเผยว่า ตามมติที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 10/2563 ได้อนุมัติในหลักการและมอบอำนาจให้คณะกรรมการบริหารเป็นผู้ดำเนินการจัดตั้งบริษัทย่อยใหม่ จำนวน 1 บริษัท ซึ่งบริษัทฯ ได้ดำเนินการจดทะเบียนนิติบุคคลกับกระทรวงพาณิชย์เป็นที่เรียบร้อยแล้ว

ตามรายละเอียดดังนี้

ชื่อบริษัท บริษัท สแกน ไอซีที จำกัด

ทุนจดทะเบียน 5,000,000 (ห้าล้านบาท)

แบ่งออกเป็นหุ้นสามัญ จำนวน 50,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท

โครงสร้างการถือหุ้น บริษัท สแกน อินเตอร์ จำกัด (มหาชน) ร้อยละ 51 นายวิวัฒน์ ลิ้มปวยระยะ ร้อยละ 49

วัตถุประสงค์ เพื่อรองรับการขยายและปรับโครงสร้างกิจการงานพัฒนาระบบเทคโนโลยีสารสนเทศด้านคอมพิวเตอร์ อุปกรณ์สื่อสาร โทรคมนาคม อินเทอร์เน็ต และโทรทัศน์

แหล่งที่มาของเงินทุน เงินทุนหมุนเวียนของบริษัท และผู้ถือหุ้นร่วม





บริษัท บี จิสติกส์ จำกัด (มหาชน)
BEGISTICS PUBLIC COMPANY LIMITED

B ทางแผนปี64 ยกเครื่องธุรกิจขนส่งครบวงจร

-ปูพรมขยายฐานลูกค้าใหม่

ตั้งเป้ารายได้โต 10-15% หวังพลิกกำไร

“บี จิสติกส์” ทางแผนธุรกิจปี 2564 ลุยยกเครื่องธุรกิจขนส่งครบวงจร เดินหน้าลดต้นทุนและเพิ่มศักยภาพนำสินทรัพย์ที่มีอยู่ให้เกิดประสิทธิภาพสูงสุด ปูพรมขยายฐานลูกค้าใหม่ เล็งกลุ่ม “นิคมอุตสาหกรรม-กลุ่มอาหาร-กลุ่มยาเวชภัณฑ์” ตั้งเป้ารายได้โต 10-15% หวังปีนี้พลิกมีกำไร หลังธุรกิจหลักเดินเครื่องเต็มสูบ แฉโครงการร่วมทุนโรงไฟฟ้า ที่เวียดนาม เริ่มจ่ายไฟฟ้าในเชิงพาณิชย์

นางสาวสุทธิดา ลิ้มสวัสดิ์ตระกูล รองประธานกรรมการ บริษัท บี จิสติกส์ จำกัด (มหาชน) หรือ

B ซึ่งดำเนินธุรกิจให้บริการ โลจิสติกส์ครบวงจร เปิดเผยว่า แนวโน้มการดำเนินธุรกิจในปี 2564 บริษัทตั้งเป้ารายได้โต 10-15 % และคาดว่าจะปีนี้เป็นปีที่บริษัทฯ สามารถมีผลการดำเนินงานที่มีกำไรสุทธิได้ เนื่องจากบริษัทได้มีการปรับโครงสร้างธุรกิจขนส่งภายในกลุ่มให้มีประสิทธิภาพในการแข่งขัน โดยมีการลดต้นทุนและนำเทคโนโลยีมาสนับสนุนการดำเนินธุรกิจ นอกจากนี้ยังมีการบริหารทรัพยากรที่มี

อยู่ให้เกิดประสิทธิภาพสูงสุด โดยปัจจุบันบริษัทมีรายได้หลักจากธุรกิจให้บริการขนส่งสินค้า 70% ส่วน 30% มาจากรายได้อื่นๆ

นอกจากนี้บริษัทยังได้มีการปรับกลยุทธ์ในการขยายฐานลูกค้า จากเดิมจะเน้นกลุ่มอุตสาหกรรมเป็นหลัก ปีนี้จะเพิ่มฐานลูกค้าใหม่ๆ ให้มีความหลากหลาย เพื่อให้งานบริการด้านขนส่งมีปริมาณเพิ่มมากขึ้น และเป็นไปอย่างต่อเนื่อง โดยในเบื้องต้นได้มีการเจรจากับกลุ่มลูกค้าในนิคมอุตสาหกรรม กลุ่มอาหาร กลุ่มยาเวชภัณฑ์

ขณะเดียวกันบริษัทฯ ยังได้อำนวยความสะดวกและสร้างความมั่นใจให้กับลูกค้า โดยการเตรียมนำเทคโนโลยีเข้ามาช่วยงานด้านบริการขนส่งสินค้า เพื่อให้ลูกค้าสามารถเช็คสินค้าที่ได้ตลอดเส้นทางการขนส่งสินค้าตั้งแต่ต้นทางถึงจุดหมายปลายทาง

“บริษัทมีพื้นที่ท่าเรือบางปะกง ซึ่งถือเป็นจุดขายที่สำคัญ เพราะเราเป็นเจ้าของที่มีกรม

ศุลกากรอยู่ในพื้นที่ เป็นจุดแข็งของเรา พื้นที่ก็สามารถรองรับการจัดวางสินค้าได้ เรามีจุดเด่นด้านสถานที่ ตรงนี้สามารถรองรับลูกค้ากลุ่มนิคมอุตสาหกรรมได้ ตอนนี้มีการพูดคุยเจรจากับนิคมอุตสาหกรรมบ้างแล้ว” นางสาวสุทธิดา กล่าว

นางสาวสุทธิดา กล่าวต่อว่า นอกเหนือจากธุรกิจขนส่งครบวงจร ซึ่งเป็นธุรกิจหลักแล้ว บริษัทยังได้มีการลงทุนในโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ ผ่านบริษัทร่วมทุน ที่ประเทศเวียดนาม จำนวน 29 เมกกะวัตต์ โดยเป็นการถือหุ้นสัดส่วน 40% ซึ่งล่าสุดโครงการดังกล่าวได้มีการจ่ายไฟฟ้าเข้าระบบในเชิงพาณิชย์ (COD) ให้กับการไฟฟ้าเวียดนามเป็นที่เรียบร้อยแล้ว รวมทั้งยังได้มีการลงทุนธุรกิจพลังงานทั้งในและต่างประเทศผ่าน บริษัทเมกกะวัตต์ จำกัด สัดส่วน 5% ของทุนจดทะเบียน 2,500 ล้านบาท ซึ่งภายในปีนี้บริษัทคาดว่าจะเริ่มรู้รายได้จากธุรกิจพลังงานไฟฟ้าเข้ามาบางส่วน ซึ่งจะช่วยสนับสนุนผลการดำเนินงานในปี 2564 ให้มีกำไรเกิดขึ้น



PSTC เปิดแผนปี 64 ตั้งเป้ารายได้โตเกิน 30%

กอด Backlog หมา 2,000 ลบ. รุกขยายธุรกิจ Oil & Gas

-ต่อยอดธุรกิจเดิม หุนหนาโตยิ่งขึ้น

PSTC เปิดแผนธุรกิจปี 2564 ตั้งเป้าหมายรายได้เติบโตไม่ต่ำกว่า 30% จากการทยอยรับรู้รายได้งานในมือกว่า 2,000 ล้านบาท ในส่วนของธุรกิจ EPC ในกลุ่ม Power Solution และกลุ่มธุรกิจ Oil & Gas ฟาก "กัมพล ตติยกรวิ" ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ระบุ ปีนี้เตรียมรุกขยายธุรกิจกลุ่ม Oil & Gas โดยเฉพาะธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับ LNG พร้อมต่อยอดธุรกิจเดิม เล็งลงทุนธุรกิจใหม่ที่จะให้ผลตอบแทนที่ดี วางงบลงทุนกว่า 2 พันล้านบาท หวังสร้างการเติบโตอย่างยั่งยืน และสร้างผลตอบแทนที่ดีให้กับผู้ถือหุ้น

นายกัมพล ตติยกรวิ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เพาเวอร์โซลูชัน เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) หรือ PSTC เปิดเผยว่าภาพรวมการดำเนินธุรกิจในปี 2564 จะมีทิศทางที่ดีขึ้น โดยบริษัทตั้งเป้าหมายรายได้เติบโตไม่ต่ำกว่า 30% จากปีก่อน เนื่องจากจะมีการรับรู้รายได้จากงานในมือ (Backlog) มูลค่ารวม 2,000 ล้านบาท ซึ่งเป็น

ของธุรกิจ EPC ในกลุ่ม Power Solution และกลุ่มธุรกิจ Oil & Gas โดยล่าสุดกลุ่มบริษัทฯ ขณะการประมูลงานก่อสร้างโรงไฟฟ้าชีวมวล มูลค่าโครงการ 800 ล้านบาท ซึ่งคาดว่าจะเริ่มก่อสร้างในเดือนมีนาคม 2564 และน่าจะรับรู้รายได้ในปีนี้

ขณะเดียวกัน บริษัทฯ คาดว่าในกลุ่มธุรกิจก๊าซธรรมชาติเหลว(LNG) จะเติบโตกว่า 1,000% จากการจำหน่าย LNG ให้แก่ กลุ่มลูกค้าโรงงานอุตสาหกรรมทั่วประเทศที่อยู่นอกแนวท่อก๊าซธรรมชาติ ซึ่ง LNG ยังเป็นเชื้อเพลิงทางเลือกที่สะอาดสามารถใช้ทดแทนการใช้ก๊าซหุงต้ม LPG และน้ำมันเตาที่ช่วยลดต้นทุนการผลิตได้เป็นอย่างดี รวมถึงขยายการจำหน่ายไปยังภาคขนส่งด้วย ซึ่ง LNG สามารถทดแทนเชื้อเพลิง CNG สำหรับยานยนต์ได้ จะทำให้ช่วยประหยัดต้นทุนค่าขนส่งได้ประมาณ 20% นอกจากนี้กลุ่มบริษัทฯ ยังมีธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับ LNG คือ งานออกแบบและก่อสร้างดูแลซ่อมบำรุงสถานี LNG งานดัดแปลงเครื่องยนต์จาก CNG เป็น

LNG ซึ่งจะส่งผลให้กลุ่มบริษัทฯสามารถรับรู้รายได้ และผลตอบแทนที่เพิ่มขึ้นได้อย่างยั่งยืน

"สำหรับแผนการลงทุนในปีนี้ ได้วางงบลงทุนไว้ที่ประมาณ 2,000 ล้านบาท โดยคาดว่าจะมีผลตอบแทนจากการลงทุนประมาณ 10-15% โดยจะเป็นการลงทุนโดยการร่วมลงทุนในกลุ่มธุรกิจ Oil & Gas Logistics เพิ่มขึ้นในช่วงกลางปีนี้ และลงทุนในธุรกิจโรงไฟฟ้า Solar ที่ดำเนินการอยู่แล้ว รวมถึงลงทุนในรูปแบบ Private PPA ด้วย"

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กล่าวอีกว่า กลุ่มบริษัทฯ กำลังศึกษาการเข้าไปซื้อกิจการ หรือลงทุนในธุรกิจที่มีแนวโน้มสร้างผลตอบแทนการลงทุนที่ดี และมีรายได้ยั่งยืน เช่น ธุรกิจถุงมือยาง ธุรกิจผลิต Solar panel เพื่อส่งออก เป็นต้น



ก.ล.ต.นับหนึ่งไฟลิ่ง TQR

ขายหุ้น IPO 60 ล้านหุ้น

คาดเข้าจดทะเบียนตลาด mai ไตรมาสแรกปี

ก.ล.ต.นับหนึ่งไฟลิ่ง บมจ.ที คิว อาร์ (TQR) เตรียมเสนอขายหุ้น IPO 60 ล้านหุ้น คาดเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ mai ในไตรมาส 1/64 ระดมทุนรองรับแผนการขยายธุรกิจการพัฒนาระบบไอทีที่เพิ่มประสิทธิภาพในการให้บริการ และลุยพัฒนาแบบจำลองทางการเงินสำหรับธุรกิจการประกันภัย โชว์ผลงาน 9 เดือนแรกของปี 2563 กำไรกว่า 68.62 ล้านบาท สร้างสถิติสูงสุดใหม่

นางสาวจรรย์ ออนุมาธราชธน กรรมการผู้จัดการ บริษัท เจย์ แคปิตอล แอดไวเซอร์ จำกัด ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงิน บริษัท ที คิว อาร์ จำกัด (มหาชน) (TQR)

เปิดเผยว่า สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ได้นับหนึ่งแบบแสดงรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์ (ไฟลิ่ง) ของ TQR ในวันที่ 20 มกราคม 2564 ที่ผ่านมา โดยบริษัทฯ มีแผนเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนให้แก่ประชาชนทั่วไปครั้งแรก (IPO) จำนวน 60.00 ล้านหุ้น โดยเป็นการเพิ่มทุนจาก 170.00 ล้านหุ้นเป็น 230.00 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้ (พาร์) 0.50 บาทต่อหุ้น คิดเป็นสัดส่วน 26.09% ของจำนวนหุ้นที่ออกและเรียกชำระแล้วทั้งหมด ภายหลังการเสนอขายหุ้นเพิ่มทุนในครั้งนี้ และคาดว่าจะเสนอขายหุ้นไอพีโอ และเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai) ภายในไตรมาส 1 ของปี 2564

TQR ประกอบธุรกิจนายหน้าประกันภัยต่อ

(Reinsurance Broker) โดยให้บริการจัดหาสัญญาประกันภัยต่ออย่างครบวงจร (Integrated Reinsurance Solution Provider) ตั้งแต่การให้คำปรึกษาแก่บริษัทประกันภัย (Cedant) เพื่อจัดหาสัญญาประกันภัยต่อที่เหมาะสมโดยบริษัทฯ จะทำหน้าที่พิจารณาองค์ประกอบของสัญญาประกันภัยต่อที่สำคัญ อาทิ คำเสนอขอเอาประกันภัยต่อ (offer) ประเภทของงาน เงื่อนไขการเอาประกันภัยต่อ ข้อตกลงของสัญญาประกันภัยต่อและข้อกำหนดอื่นๆ ที่เกี่ยวข้อง เพื่อจัดหาสัญญาประกันภัยต่อที่ดีที่สุดแก่ลูกค้าของ TQR ทั้งบริษัทประกันภัย(Cedant) และบริษัทรับประกันภัยต่อ (Reinsurer) นอกจากนี้บริษัทฯ ยังร่วมวิเคราะห์และพัฒนาการประกันภัยรูปแบบใหม่ๆ ร่วมกับลูกค้า ตลอดจน ให้คำปรึกษาเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์ประกันภัยรูปแบบใหม่จากต่างประเทศและนำมาประยุกต์ให้สอดคล้องกับธุรกิจประกันภัยของประเทศไทยและประสานงานให้ลูกค้าของบริษัทฯ สามารถตกลงทำสัญญาประกันภัยต่อได้อย่างมีประสิทธิภาพ เพื่อเพิ่มความแข็งแกร่งและลดความเสี่ยงทางธุรกิจของลูกค้า ทำให้สามารถบรรลุวัตถุประสงค์ในการทำประกันภัยต่อได้อย่างสมบูรณ์

นายชนะพันธุ์ พิริยะพันธุ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ที คิว อาร์ จำกัด (มหาชน) (TQR) กล่าวว่า เงินที่ได้จากการระดมทุนในครั้งนี้ จะนำไปใช้ในการลงทุนพัฒนาระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ เพื่อส่งเสริมประสิทธิภาพในการให้บริการ (Operational Efficiency Improvement

Platform) การลงทุนพัฒนาแบบจำลองทางการเงิน (Financial Model) สำหรับธุรกิจการประกันภัย รวมทั้งใช้เป็นเงินลงทุนอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง

สำหรับผลการดำเนินงานย้อนหลังในปี 2560 – 2562 บริษัทมีรายได้รวม 104.96 ล้านบาท 153.75 ล้านบาท 132.49 ล้านบาท ตามลำดับ โดยรายได้ในงวด 9 เดือนสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2563 บริษัทมีรายได้รวมจำนวน 160.47 ล้านบาท คิดเป็นการเพิ่มขึ้น 57.39% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน โดยได้รับปัจจัยหนุนจากการเพิ่มขึ้นของรายได้ จากกลุ่มธุรกิจนายหน้าประกันภัยต่อแบบพัฒนาช่องทางและผลิตภัณฑ์ใหม่ร่วมกัน (Alternative Business) ส่วนกำไรสุทธิสำหรับปี 2560 – 2562 บริษัทมีกำไรสุทธิ 23.62 ล้านบาท 32.88 ล้านบาท 44.04 ล้านบาทตามลำดับ โดยในงวด 9 เดือนสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2563 มีกำไรสุทธิ 68.62 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 79.54% เทียบช่วงเดียวกันของปีก่อนที่มีกำไรสุทธิ 38.22 ล้านบาท สร้างสถิติสูงสุดใหม่นับตั้งแต่จัดตั้งบริษัทในปี 2555

ทั้งนี้ โครงสร้างรายได้ของบริษัทฯ มาจากรายได้หลักจากการให้บริการจัดหาสัญญาประกันภัยต่อ โดยบริษัทฯ จะได้รับค่าตอบแทนในรูปแบบของค่านายหน้าประกันภัยต่อ (Reinsurance Brokerage Fee) จากบริษัทรับประกันภัยต่อ โดยคิดเป็นสัดส่วนประมาณกว่า 92.00% ของรายได้รวมทั้งหมดของบริษัทฯ



โออาร์ ไร้กังวลโควิด-19 เล็งเข้าเทรด SET วันแรกภายในก.พ. นี้

นางสาวจิราพร ขาวสวัสดิ์ รักษาการแทนประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท ปตท. น้ำมันและการค้าปลีก จำกัด (มหาชน) หรือ โออาร์ เปิดเผยว่า คาดว่าหุ้น OR จะเข้าซื้อขายวันแรกในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (SET) ภายในเดือนกุมภาพันธ์ 2564 นี้ โดยไม่มีความกังวลต่อสถานการณ์การระบาดระลอกใหม่ของโควิด-19 เนื่องจากบริษัทฯ ได้เตรียมความพร้อมมาอย่างต่อเนื่องตั้งแต่ปี 2559 จนกระทั่งเข้าสู่กระบวนการแยกกิจการจากบริษัท ปตท. จำกัด (มหาชน) PTT เมื่อปี 2561 ประกอบกับมีความมั่นใจในปัจจัยพื้นฐานของทั้ง 3 กลุ่มธุรกิจที่มีความแข็งแกร่ง ซึ่งการเสนอขายหุ้น IPO บริษัทฯ ได้เปิดโอกาสให้คนไทยร่วมเติบโตไปด้วยกันกับแบรนด์ไทยที่จะก้าวไปเป็นแบรนด์ระดับโลกเปิดจองวันที่ 24 มกราคม 2564 – เวลา 12:00 น. (เที่ยง) ที่ช่วงราคาเสนอขาย 16.00 – 18.00 บาทต่อหุ้น

“เราเชื่อมั่นว่าช่วงเวลานี้ถือเป็นจังหวะเวลาอันเหมาะสมที่ โออาร์ พร้อมเดินทางสู่การเติบโตครั้งใหม่ ด้วยการเสนอขายหุ้น IPO และเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย จากจุดแข็ง รากฐานทางธุรกิจและกลยุทธ์การเติบโตอันแข็งแกร่งของ โออาร์ เพื่อก้าวสู่ความเป็นแบรนด์

ไทยชั้นนำระดับโลกอย่างแท้จริง กับแนวคิดธุรกิจ “Retailing Beyond Fuel” วันนี้ เราพร้อมเปิดโอกาสให้ทุกคนได้มาร่วมเป็นเจ้าของและต่อยอดสู่การเติบโตที่ไกลกว่าเดิม” นางสาวจิราพร กล่าว

โออาร์ ดำเนินธุรกิจน้ำมัน และธุรกิจค้าปลีกสินค้าและบริการอื่น ๆ (Non-Oil) อย่างผสมผสานกันทั้งในประเทศและต่างประเทศ ประกอบด้วยการจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ปิโตรเลียมและผลิตภัณฑ์อื่น ๆ ในตลาดค้าปลีกและตลาดพาณิชย์ ธุรกิจร้านอาหารและเครื่องดื่มอื่น ๆ ร้านสะดวกซื้อ และการบริหารจัดการพื้นที่เช่า มีแบรนด์ซึ่งเป็นที่ยอมรับและได้รับการตอบรับอย่างกว้างขวาง เช่น “PTT Station” แบรินด์สถานีบริการน้ำมัน ที่มีสาขา 1,968 แห่งในประเทศไทย และ 329 แห่งในต่างประเทศ “Café Amazon” แบรินด์ร้านกาแฟชั้นนำของประเทศไทยที่มีจำนวน 3,168 ร้านในประเทศไทย และ 272 ร้านในต่างประเทศ ศูนย์บริการยานยนต์ “FIT Auto” จำนวน 56 แห่งในประเทศไทย และ 4 แห่งในต่างประเทศ ร้านสะดวกซื้อภายใต้แบรนด์ “7-Eleven” ในสถานีบริการและแบรนด์ “Jiffy” จำนวนรวมกัน 1,960 ร้านในประเทศไทย และ 86 ร้านในต่างประเทศ เป็นต้น (ข้อมูล ณ วันที่ 30 กันยายน 2563)

ด้วยจุดแข็งและปัจจัยสนับสนุนการเติบโตอย่างต่อเนื่อง โออาร์ ในฐานะบริษัท Flagship ของ กลุ่ม ปตท. ด้านการดำเนินธุรกิจน้ำมันและธุรกิจค้าปลีก มีสถานีบริการน้ำมัน “PTT Station” ซึ่งเป็นที่ยอมรับในด้านความน่าเชื่อถือ คุณภาพ และความสะอาดครบครันในทีเดียว ความเป็นผู้นำในการจัดจำหน่ายน้ำมันเชื้อเพลิงในประเทศไทยด้วยส่วนแบ่งการตลาดประมาณร้อยละ 38.9 (เมื่อพิจารณาจากปริมาณการขายปลีกน้ำมันเชื้อเพลิงของสถานีบริการในปี 2562 โดย Wood Mackenzie) การมีเครือข่ายระบบจัดเก็บและการกระจายผลิตภัณฑ์ที่ครอบคลุมทั่วประเทศไทย การเดินทางพัฒนาธุรกิจค้าปลีกสินค้าและบริการอื่น ๆ (Non-Oil) ซึ่งส่งเสริมธุรกิจค้าปลีกน้ำมันเชื้อเพลิงได้เป็นอย่างดี และความมีศักยภาพในการเติบโตสูงทั้งในและต่างประเทศ มีรากฐานทางธุรกิจที่มั่นคงในประเทศ กัมพูชา ฟิลิปปินส์ และ สปป.ลาว อีกทั้งยังมีความสามารถในการขยายธุรกิจสู่ประเทศอื่น ๆ อย่างต่อเนื่อง ตลอดจนมีคณะผู้บริหารที่มากประสบการณ์และให้ความสำคัญกับสิ่งแวดล้อม สังคม และธรรมาภิบาล (ESG)



โออาร์ ไร้กังวลโควิด-19

เล็งเข้าเทรด SET วันแรกภายในก.พ. นี้

นางสาวราชสุดา รังสิยากุล รองกรรมการผู้จัดการใหญ่ กลยุทธ์องค์กร นวัตกรรมและความยั่งยืน

โออาร์ กล่าวว่า “เราขับเคลื่อนธุรกิจด้วยกลยุทธ์ที่มุ่งสร้างสรรค์ผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพที่น่าเชื่อถือ พัฒนาสินค้าและบริการที่ตรงใจผู้บริโภค ควบคู่กับการสร้างคุณค่าและการมีส่วนร่วมให้กับผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทุกกลุ่ม”

ทั้งนี้ โออาร์ ได้วาง 6 กลยุทธ์การดำเนินงานเพื่อเสริมสร้างความแข็งแกร่งและขยายธุรกิจ ประกอบด้วย (1) รักษาความเป็นผู้นำทั้งตลาดค้าปลีกและตลาดพาณิชย์ในประเทศไทย (2) มุ่งส่งเสริมการเติบโตของกลุ่มธุรกิจค้าปลีกสินค้าและบริการอื่นๆ (Non-Oil) สร้างฐานรายได้และเพิ่มขีดความสามารถในการทำกำไร (3) ต่อยอดความสำเร็จความชำนาญ เพื่อการขยายตัวสู่ระดับภูมิภาค และระดับโลก (4) เสริมสร้างศักยภาพ ขยายโอกาสการเติบโตด้วยเทคโนโลยี และการวิเคราะห์ข้อมูลเชิงลึก (Big Data Analytics) (5) ลงทุนครอบคลุมตลอดห่วงโซ่อุปทาน บริหารต้นทุนอย่างมีประสิทธิภาพด้วยเทคโนโลยี และ (6) มุ่งสร้างคุณค่าและการมีส่วนร่วมต่อผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทุกกลุ่ม ทั้งประเทศ

ชาติ สังคมชุมชน ผู้ถือหุ้น ลูกค้า คู่ค้า และพนักงานอย่างสมดุล

นายพิเชษฐ์ อภิวันทนาวร รองกรรมการผู้จัดการใหญ่บริหารการเงิน โออาร์

กล่าวว่า “วัตถุประสงค์ของการระดมทุนในครั้งนี้ เพื่อนำไปใช้ในการขยายเครือข่ายสถานีบริการน้ำมัน การขยายธุรกิจสำหรับตลาดพาณิชย์ การลงทุนในคลังเก็บผลิตภัณฑ์และศูนย์กระจายสินค้า การขยายเครือข่ายร้านค้าปลีก การลงทุนในธุรกิจต่างประเทศ รวมทั้งใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินธุรกิจ โดยมี บริษัทหลักทรัพย์บัวหลวง จำกัด (มหาชน) บริษัทหลักทรัพย์ ฟินันซ่า จำกัด บริษัทหลักทรัพย์ กลิกรไทย จำกัด (มหาชน) บริษัทหลักทรัพย์ เกียรตินาคินภัทร จำกัด (มหาชน) และบริษัทหลักทรัพย์ ทีเอสโก้ จำกัด เป็นที่ปรึกษาทางการเงินและผู้จัดการการจัดจำหน่ายและรับประกันการจำหน่าย และบริษัทฯ มีนโยบายจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นไม่น้อยกว่าร้อยละ 30.0 ของกำไรสุทธิหลังหักสำรองต่าง ๆ ทุกประเภทตามที่กฎหมายและบริษัทฯ กำหนดไว้ในแต่ละปี”

ทั้งนี้ โออาร์ มีกระแสเงินสดที่มั่นคงจากกลุ่มธุรกิจน้ำมัน และมุ่งมั่นที่จะสร้างรายได้เพิ่มจากกลุ่มธุรกิจค้าปลีกสินค้าและบริการอื่นๆ (Non-Oil) ที่มีความหลากหลาย ซึ่งมีการเติบโตและอัตรากำไรอยู่ในระดับสูง โดย โออาร์ มีรายได้จากการขายและการให้บริการจำนวน 543,275.7 ล้านบาท 592,072.8 ล้านบาท 577,134.0 ล้านบาท 430,341.1 ล้านบาท และ 319,308.4 ล้านบาท สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560 วันที่ 31 ธันวาคม 2561 และวันที่ 31 ธันวาคม 2562 และสำหรับงวดเก้าเดือนสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2562 และวันที่ 30 กันยายน 2563 ตามลำดับ และมีกำไรสุทธิจำนวน 9,768.7 ล้านบาท 7,851.3 ล้านบาท 10,895.8 ล้านบาท 8,947.5 ล้านบาท และ 5,868.5 ล้านบาท สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560 วันที่ 31 ธันวาคม 2561 และวันที่ 31 ธันวาคม 2562 และสำหรับงวดเก้าเดือนสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2562 และวันที่ 30 กันยายน 2563 ตามลำดับ (ทั้งนี้ ข้อมูลสำหรับปี 2560 และ 2561 อ้างอิงจากข้อมูลทางการเงินรวมเสมือน ในขณะที่ข้อมูลสำหรับปี 2562 และสำหรับงวดเก้าเดือนปี 2562 และ 2563 อ้างอิงจากงบการเงินรวมตรวจสอบตามกฎหมาย)



โออาร์ ไร้กังวลโควิด-19 เล็งเข้าเทรด SET วันแรกภายในก.พ. นี้

ด้านนายพงศ์ศักดิ์ พุกษ์ไพศาล กรรมการผู้จัดการบริษัทหลักทรัพย์ไทย ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงิน บริษัท ปตท. น้ำมันและการค้าปลีก จำกัด (มหาชน)เปิดเผยว่า สัดส่วนการขายหุ้น IPO ของหุ้น โออาร์ จะแบ่งเป็น จำนวนไม่เกิน 300,000,000 หุ้น เพื่อเสนอขายให้แก่ประชาชนทั่วไปเฉพาะกลุ่มซึ่งเป็นผู้ถือหุ้นเดิมของ ปตท. ที่มีสิทธิได้รับการจัดสรรหุ้นตามสัดส่วนการถือหุ้นของ ปตท. ทั้งนี้ ณ วันปิดการเสนอขายหุ้นทั้งหมดจำนวน 2,610,000,000 หุ้น หากมีผู้จองซื้อหุ้นเป็นจำนวนมากกว่าหุ้นทั้งหมดที่เสนอขายดังกล่าว บริษัทฯ อาจมีการจัดสรรหุ้นส่วนเกินให้แก่ผู้ลงทุนจำนวนไม่เกิน 390,000,000 หุ้น อีกทั้ง การจัดสรรหุ้นของ OR ในส่วนของผู้ลงทุนรายย่อยในครั้งนี้จะไม่มีการจัดสรรหุ้นผ่านผู้จัดการการจัดจำหน่ายและรับประกันการจำหน่าย โดยสามารถจองซื้อได้ที่ บล.กสิกรไทย ในวันที่ 25-28 มกราคม 2564



สำหรับผู้จองซื้อรายย่อยจำนวน 595.70 ล้านหุ้น จองซื้อได้ที่ธนาคารกรุงเทพ ,กสิกรไทย และกรุงไทย ที่สำนักงานใหญ่และทุกสาขาทั่วประเทศและผ่านช่องทางออนไลน์ ในวันที่ 24 มกราคม 2564 เวลา 12:00 น. (เที่ยง) ของวันที่ 2 กุมภาพันธ์ 2564 โดยจัดสรรแบบวิธี Small Lot First เพื่อเปิดโอกาสให้ประชาชนได้รับการกระจายหุ้นอย่างทั่วถึง

สำหรับผู้ลงทุนสถาบัน (รวมถึงผู้ถือหุ้นเบื้องต้นในต่างประเทศ (Initial Purchasers)) และนิติบุคคลที่สามารถเข้าร่วมการสำรวจความต้องการซื้อวันที่ 3 – 5 กุมภาพันธ์ 2564

พีที



สั่งเลย!!

พีที น้ำมันสดใหม่

เต็มถัง



"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)



TMB เผยกำไรสุทธิปี63 พุ่ง 40% จากปีก่อน

หลังรับรู้ผลประโยชน์จากการรวมกิจการกับธนาคาร

ทีเอ็มบี รายงานกำไรสุทธิ ปี 2563 ที่ 10,112 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 40% จากปีก่อน หนุนโดย การรับรู้ผลประโยชน์จากการรวมกิจการกับธนาคาร สำหรับไตรมาส 4 ยกกระดานสำรองฯ ขึ้น แม้หนี้เสียยังอยู่ในระดับต่ำที่ 2.5% เพื่อเตรียมรับมือกับแนวโน้มเศรษฐกิจในปี 2564 ด้านการรวมธนาคารเสร็จสิ้นได้ตามแผนภายในเดือนกรกฎาคมนี้

กรุงเทพฯ, 20 มกราคม 2564 -- ทีเอ็มบี หรือ ธนาคารทหารไทย จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย แจ้งผลประกอบการไตรมาส 4 และ 12 เดือน ปี 2563 โดยรวมแล้วผลการดำเนินงานในไตรมาส 4 ทั้งด้านรายได้และการบริหารค่าใช้จ่ายปรับตัวดีขึ้นต่อเนื่องจากไตรมาส 3 ทำให้มีกำไรจากการดำเนินงานก่อนหักสำรองฯ (PPOP) 9,805 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 11% จากไตรมาสที่แล้ว รวมทั้งปี PPOP อยู่ที่ 37,266 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 90% จากปีก่อนหน้า สะท้อนถึงการรับรู้ผลประโยชน์จากการรวมกิจการ ซึ่งทำได้ตามแผนตลอดทั้งปี จากการดำเนินงานที่ดีขึ้นนี้ ธนาคารจึงตั้งสำรองฯ เพิ่มขึ้นแม้ว่าสัดส่วนหนี้เสียยังอยู่ในระดับต่ำที่ 2.5% โดยในไตรมาส 4 ตั้งสำรองฯ อีก 8,237 ล้านบาท รวมทั้งปีเป็นจำนวน 24,831 ล้านบาท ถือเป็นการเสริมความแข็งแกร่งด้านการเงินเพื่อรับมือกับแนวโน้มเศรษฐกิจและผลกระทบจากสถานการณ์โควิด-19 ในปี 2564 หลังหักสำรองฯ และภาษี กำไรสุทธิ ปี 2563 อยู่ที่ 10,112 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 40% จากปี 2562

นายปิติ ตัณฑเกษม ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ทีเอ็มบี เปิดเผยว่า สำหรับทีเอ็มบีและธนาคาร เป้าหมายหลักในปี 2563 เป็นเรื่องของ การดำเนินการตามแผนรวมกิจการเพื่อให้เกิดการรับรู้ผลประโยชน์ด้านงบดุล (Balance Sheet Synergy) และด้านต้นทุน (Cost Synergy) และเพื่อให้การรวมธนาคาร (Integration) เสร็จสิ้น

ภายในเดือนกรกฎาคมนี้ แต่เมื่อเกิดวิกฤตโควิด-19 สิ่งที่ธนาคารให้ความสำคัญเป็นอย่างยิ่ง ได้แก่การให้ความช่วยเหลือทางการเงินแก่ลูกค้าทุกกลุ่มที่ได้รับผลกระทบ ควบคู่ไปกับการเสริมความแข็งแกร่งด้านการเงินและบริหารความเสี่ยงอย่างรอบคอบ และกลายมาเป็นหนึ่งในภารกิจสำคัญในปีที่ผ่านมา

ในด้านผลประกอบการ เน้นหนักว่ามีแรงกดดันด้านรายได้จากเศรษฐกิจที่หดตัวและการปรับลดอัตราดอกเบี้ยลงหลายครั้ง อย่างไรก็ตาม ทีเอ็มบีและธนาคารสามารถดำเนินการตามแผนรวมกิจการได้ตามเป้าหมาย จึงทำให้เกิด Balance Sheet Synergy จากการปรับโครงสร้างเงินฝากและสินเชื่อ ซึ่งเป็นปัจจัยหนุนรายได้ดอกเบี้ย ขณะที่ Cost Synergy ซึ่งเกิดจากการเพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงานและลดค่าใช้จ่ายที่ทับซ้อนกันระหว่าง 2 ธนาคาร ช่วยให้ธนาคารสามารถบริหารจัดการค่าใช้จ่ายได้ดี ส่งผลให้กำไรจากการดำเนินงานยังคงแข็งแกร่ง

ในด้านการบริหารความเสี่ยง แม้ว่าสัดส่วนหนี้เสียในปัจจุบันยังอยู่ในระดับต่ำที่ 2.50% ใกล้เคียงกับ 2.35% ในปีก่อนหน้า และลูกค้าส่วนใหญ่ที่ออกจากโปรแกรมพักชำระหนี้สามารถกลับมาชำระหนี้ตามปกติ แต่ธนาคารประเมินว่าสถานการณ์โควิด-19 ระลอกใหม่จะกลับมาร้างแรงกดดันต่อความสามารถในการชำระหนี้ของลูกค้าในช่วงถัดไป ดังนั้น จึงตัดสินใจตั้งสำรองฯ เพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญจากผลการดำเนินงานที่ยังคงดีอยู่ ผลลัพธ์คือสัดส่วนเงินสำรองฯ ต่อหนี้เสียซึ่งเปรียบเสมือนกันชนรับความเสี่ยงปรับตัวเพิ่มขึ้นเป็น 134% เทียบกับ 120% ในปี 2562 ถือเป็นการบริหารความเสี่ยงอย่างรอบคอบและเตรียมการล่วงหน้าเพื่อรองรับแนวโน้มหนี้เสียในอนาคตภายหลังสิ้นสุดมาตรการพักชำระหนี้ ทั้งนี้ ณ สิ้นปี 2563 สินเชื่อภายใต้โปรแกรมพักชำระหนี้ของธนาคารลดลงจากระดับประมาณ 40% ในช่วงเริ่มต้นโปรแกรม มาอยู่ที่ประมาณ 15% ของสินเชื่อรวม ส่วนใหญ่เป็นลูกค้าที่เข้ามาขอรับความช่วยเหลือเพิ่มเติมหลังจากที่โปรแกรมแรกจบลง



TMB เผยกำไรสุทธิปี63 พุ่ง 40% จากปีก่อน

หลังรับรู้ผลประโยชน์จากการรวมกิจการกับธนาคาร

สำหรับรายละเอียดผลการดำเนินงานรอบ 12 เดือน ปี 2563 มีดังนี้ เงินฝากอยู่ที่ 1.37 ล้านล้านบาท ลดลง 1.8% จากสิ้นปี 2562 การลดลงดังกล่าวเป็นไปตามแผนการบริหารการเติบโตของเงินฝากให้สอดคล้องกับภาวะสินเชื่อ และการปรับโครงสร้างเงินฝากหลังการรวมกิจการ โดยการปรับลดสัดส่วนเงินฝากประจำและแทนที่ด้วยเงินฝากที่เป็นผลิตภัณฑ์หลัก เช่น เงินฝาก All Free และเงินฝาก No Fixed ซึ่งยังคงเติบโตได้ดี

เงินให้สินเชื่ออยู่ที่ 1.39 ล้านล้านบาท ทรงตัวจากปีก่อน ตามการชะลอตัวของสินเชื่อใหม่ และการปรับโครงสร้างเพื่อเสริมคุณภาพพอร์ตสินเชื่อ โดยการลดสัดส่วนสินเชื่อที่ไม่มีหลักประกันลง ทั้งนี้ เมื่อรวมพอร์ตสินเชื่อเช่าซื้อของธนาคารธนชาตเข้ามา ส่งผลให้สินเชื่อที่มีหลักประกันมีสัดส่วนสูงขึ้น โดยเฉพาะอย่างยิ่งในพอร์ตสินเชื่อรายย่อย ซึ่งประมาณ 90% ของพอร์ตเป็นสินเชื่อที่มีหลักประกัน

ด้านรายได้ ธนาคารมีรายได้ดอกเบี้ยสุทธิจำนวน 53,805 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 100.3% จากปีก่อนหน้า (YoY) หนุนโดยส่วนต่างรายได้ดอกเบี้ย หรือ NIM ที่เพิ่มขึ้นมาอยู่ที่ 3.00% จาก 2.81% ในปีก่อนหน้า เป็นผลจากการรับรู้ Balance sheet synergy และการบริหารการใช้เงินทุนอย่างมีประสิทธิภาพ

สำหรับรายได้ที่มีใช้ดอกเบี้ยอยู่ที่ 14,986 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 15.7% YoY การเติบโตที่น้อยกว่าด้านรายได้ดอกเบี้ย สะท้อนให้เห็นถึงผลกระทบจากสถานการณ์โควิด-19 ต่อรายได้ค่าธรรมเนียม ทั้งนี้ รายได้ค่าธรรมเนียมและบริการสุทธิอยู่ที่ 10,575 ล้านบาท เพิ่ม

ขึ้น 30.6% YoY จากการชะลอตัวของรายได้จากการขายประกันและกองทุนรวมโดยเฉพาะในไตรมาส 2 ส่งผลให้รายได้จากการดำเนินงานรวมอยู่ที่ 68,791 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 72.8% YoY

ในส่วนของการใช้จ่ายนั้น แม้ว่าในปีนี้อัตราการทำการ Integration แต่จากการรับรู้ประโยชน์ด้าน Cost synergy ก็ทำให้สามารถบริหารค่าใช้จ่ายได้เป็นอย่างดี ทำให้อัตราส่วนต้นทุนต่อรายได้ลดลงมาอยู่ที่ 46% จาก 51% ในปีที่แล้ว และส่งผลให้กำไรจากการดำเนินงานก่อนหักสำรองฯ ทรงตัวในระดับแข็งแกร่งที่ 37,266 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 89.6% จากปี 2562 และเอื้อให้ธนาคารสามารถตั้งสำรองฯ เพิ่มขึ้นเป็น 24,831 ล้านบาท หลังหักสำรองฯ และภาษีธนาคารรายงานกำไรสุทธิปี 2563 อยู่ที่ 10,112 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 40.0% จากปี 2562

ด้านสภาพคล่องและเงินกองทุนยังคงแข็งแกร่ง โดยอัตราส่วน LCR ซึ่งบ่งบอกถึง

สินทรัพย์สภาพคล่องที่ใช้รองรับความผันผวนในภาวะวิกฤต ในปีที่ผ่านมาอยู่ในช่วง 170%-220% ซึ่งสูงกว่าเกณฑ์ขั้นต่ำของธนาคารแห่งประเทศไทยที่ 100% มาโดยตลอด สำหรับความเพียงพอของเงินกองทุนยังอยู่ในระดับสูงเป็นลำดับต้นๆ ของอุตสาหกรรมธนาคารไทย โดย ณ สิ้นเดือนธันวาคม 2563 อัตราส่วน CAR และ Tier I (เบื้องต้น) เพิ่มขึ้นมาอยู่ที่ 19.5% และ 15.4% จาก 18.9% และ 14.6% ในปีก่อนหน้า และสูงกว่าเกณฑ์ขั้นต่ำของธนาคารแห่งประเทศไทยที่ 11.0% และ 8.5% ตามลำดับ

นายปิติ ตัณฑเกษม กล่าวในตอนท้ายว่า "ด้วยการเตรียมการและเสริมความแข็งแกร่งทางการเงินในปี 2563 ที่ผ่านมา ธนาคารมีความพร้อมในการรับมือกับปี 2564 และพร้อมให้ความช่วยเหลือลูกค้าที่ได้รับผลกระทบจากการระบาดในครั้งใหม่ ด้านการรวมธนาคารคาดว่าจะเสร็จสิ้นได้ตามแผนภายในเดือนกรกฎาคมนี้"

TMB



ตลท. เตรียมปรับปรุงเกณฑ์เกี่ยวกับ Free Float และการจัดทำดัชนี

ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เตรียมทบทวนหลักเกณฑ์และมาตรการเกี่ยวกับหลักทรัพย์ที่มี Free Float ต่ำ เพิ่มเติมหลังจากที่ได้ทบทวนล่าสุดในปี 2560 นอกจากนี้ ยังมีแนวคิดจะปรับหลักเกณฑ์ที่เกี่ยวกับการคำนวณดัชนี จากเดิมที่ใช้มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาดในการคำนวณ (Full Market Capitalization) เป็นการใช่มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาดที่ปรับด้วย Free Float (Free Float Adjusted Market Capitalization) เพื่อให้ดัชนีสามารถสะท้อนสภาพการณ์ตลาดได้ดีมากขึ้น และเป็นไปในแนวทางเดียวกับสากล

ทั้งนี้ ตลาดหลักทรัพย์ฯ จะหารือกับผู้เกี่ยวข้อง และผู้ร่วมตลาดเพื่อรับฟังความคิดเห็นก่อนดำเนินการต่อไป



เมย์แบงก์ กิมเอ็ง รุกพัฒนางานวิจัย เร่งผลิตงานดีมีคุณภาพ

ตอบโจทย์นักลงทุน หลากหลายแพลตฟอร์ม

นายมนตรี ศรีไพศาล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บมจ.หลักทรัพย์ เมย์แบงก์ กิมเอ็ง (ประเทศไทย) กล่าว

ว่าในปีที่ผ่านมาเป็นปีที่ยากลำบากในการเดินทางธุรกิจ มีปัจจัยต่างๆ ที่เป็นอุปสรรคและไม่เอื้ออำนวยมากมาย โดยเฉพาะอย่างยิ่งในปี 2563 ที่มีวิกฤติการแพร่ระบาดของโควิด-19 ที่ส่งผลกระทบต่อเศรษฐกิจทั่วโลก คาดว่าภาพรวมในปี 2563 ของ เมย์แบงก์ กิมเอ็ง น่าจะยังทำผลงานได้ดี โดยทีมวิจัยของเรายังคงเดินทางพัฒนาผลงาน และรักษามาตรฐานผลงานวิจัยให้ดียิ่งขึ้นอย่างต่อเนื่อง

โดยทีมวิจัย เมย์แบงก์ กิมเอ็ง นำเสนอข้อมูลถึงนักลงทุนเป็นประจำทุกวัน จันทร์-ศุกร์ โดยรายการสด #ATO โรงเรียนนักลงทุน ทุกเช้า 08.30 - 10.00 น. นำเสนอผ่านทางช่องทาง Facebook, Youtube และบนแอปพลิเคชัน Maybank Trade ซึ่งยังคงสร้างปรากฏการณ์ความนิยมรับชมอย่างต่อเนื่อง ยอดผู้ชมการถ่ายทอดสดเพิ่มขึ้นถึง 50% ทำสถิติใหม่ระดับ 3,500 คน และมียอดชมมากกว่า 10,000 วิวในรอบ 24 ชั่วโมงต่อการโพสต์ 1 คลิป ด้วยสไตล์การนำเสนอที่สนุก เข้าใจง่าย ครบทุกประเด็นร้อน การมีปฏิสัมพันธ์กับนักลงทุนอย่างจริงใจทำให้รายการ #ATO ยังได้รับความนิยมสูงสุดต่อเนื่องเป็นอันดับ 1 ของประเทศอยู่ในขณะนี้

และในปี 2564 ฝ่ายวิจัยได้พัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่เพิ่มเติม เพื่อช่วยสนับสนุนประสิทธิภาพการลงทุนให้ดียิ่งขึ้น โดยฝ่ายวิจัยยังได้กรั่นกรองออกมาเป็น ผลิตภัณฑ์กลยุทธ์การลงทุนที่ใส่ใจเรื่อง ESG (Environment, Social and Governance) ใน 4 รูปแบบใหม่ ดังนี้

1. Tiger Eyes ทุกเช้าวันจันทร์ ดีแทค Theme การลงทุน ด้วยไอเดียเน้นๆ จัดชุดหุ้นเด่น เล่นกันได้ทั้งสัปดาห์ 2. Combined US & Thailand Sector Rotation รู้อะไรไม่รู้ รู้ทัน Flow จับกระแส Fund Flow ตลาดหุ้นสหรัฐ และ SET ไปพร้อมๆ กัน รู้ก่อน ไวกว่า เจอกันทุกเช้าวันอังคาร 3. "Portfolio Model" ที่ชื่อว่า "JAI" พอร์ตใจ ไม่ทำให้ผิดหวัง ปีนี้รวมใจเป็นหนึ่งเดียว ไฟกสเน้นๆ ด้วยศาสตร์และศิลป์แห่งการลงทุน โดยปีที่ผ่านมาพอร์ต "ใส่ใจ" และ "รู้ใจ" ให้ผลตอบแทน YTD อย่างน่าพอใจ ที่ 28.30% และ 42.30% ตามลำดับ 4. Mid-day Telling board กระดานไอเดียหุ้นสำหรับการลงทุนภาคบ่ายโดยเฉพาะ ไปต่อ-รออะไร-ปรับ-ย้าย-แก้กลยุทธ์ก่อนตลาดเปิดภาคบ่าย ทันทั่วทั้งทุกวัน

โดยงานวิจัยของเมย์แบงก์ กิมเอ็ง ถือเป็นที่ยอมรับจากนักลงทุนว่ามีประโยชน์ และสามารถนำมาเป็นแนวทางในการตัดสินใจได้จริงจนเป็นที่ยอมรับในวงกว้าง ล่าสุดนักวิเคราะห์จากทีมวิจัยของเมย์แบงก์ กิมเอ็ง ยังได้รับรางวัลจากเวที IAA Best Analyst Award 2020 มากถึง 6 รางวัล ได้แก่ รางวัล

ทีมวิเคราะห์การลงทุนยอดเยี่ยม ประเภทนักลงทุนรายบุคคล (Outstanding Research Team), นายสุรัชย์ ประมวลเจริญกิจ รางวัลนักวิเคราะห์ยอดเยี่ยม Outstanding ประเภทนักลงทุนรายบุคคล - กลุ่มสินค้าอุตสาหกรรม (ไม่รวมปิโตรเคมี), นายจรรณพ พันธุ์วัฒนวงศ์ รางวัลนักวิเคราะห์ยอดเยี่ยม Outstanding ไม่แยกประเภทนักลงทุนรายสถาบันและรายบุคคล - กลุ่มตลาด mai, นายเจษฎา เตชะหัตถิน รางวัลนักวิเคราะห์ยอดเยี่ยม Outstanding ประเภทนักลงทุนรายสถาบันและนักลงทุนรายบุคคล - กลุ่มธุรกิจการเงิน, นาย กฤษณ์พงศ์ ปาทาน รางวัลนักวิเคราะห์ยอดเยี่ยม Outstanding ไม่แยกประเภทนักลงทุนรายบุคคลและรายสถาบัน - นักวิเคราะห์ทางเทคนิค ซึ่งรางวัลดังกล่าวสะท้อนถึงคุณภาพงานวิจัยของ เมย์แบงก์ กิมเอ็ง โดยทุกเสียงโหวตจากนักลงทุนจะเป็นกำลังใจให้ทีมวิจัยเร่งพัฒนาผลงานอย่างต่อเนื่อง ไม่หยุดนิ่ง เพื่อสร้างผลงานวิจัยที่โดดเด่น และเป็นข้อมูลสำคัญให้นักลงทุนใช้ประกอบการตัดสินใจลงทุนต่อไป



Maybank
Kim Eng





อินไซด์ Business

บริษัท แปซิฟิก ห้างเย็น จำกัด ในเครือ JWD
มอบเงิน 1 ล้านบาท แก่ รพ.สมุทรสาคร



"แอลโลส์ฯ" ห่วงใยใส่ใจลูกค้า จัดทีมบริการ
พ่นน้ำยาฆ่าเชื้อ ลดเสี่ยงจากโควิด-19
ให้โรงซักอบรีดผ้าโรงพยาบาล



กรุงศรี คอนซูมเมอร์ ชวนแลกคะแนน
บัตรเครดิต รับประกันภัยโควิด-19
ความคุ้มครองสูงสุด 100,000 บาท



"ไทยประกันชีวิต ร่วมลงนามถวายพระพร
สมเด็จพระกนิษฐาธิราชเจ้า กรมสมเด็จพระเทพรัตนราชสุดาฯ สยามบรมราชกุมารี"





SET

The Stock Exchange of Thailand

สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	6,057.19	6.47	7,772.44	8.31	-1,715.24	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	9,784.84	10.46	9,734.35	10.40	50.50	-
นักลงทุนต่างประเทศ	33,587.85	35.90	35,683.61	38.14	-2,095.75	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	44,129.76	47.17	40,369.26	43.15	3,760.50	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 20 ม.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	109,688.56	8.20	117,589.55	8.79	-7,900.99	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	145,462.70	10.87	143,446.72	10.72	2,015.98	-
นักลงทุนต่างประเทศ	457,218.44	34.17	454,032.97	33.93	3,185.47	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	625,798.32	46.77	623,098.78	46.56	2,699.55	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 20 ม.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	109,688.56	8.20	117,589.55	8.79	-7,900.99	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	145,462.70	10.87	143,446.72	10.72	2,015.98	-
นักลงทุนต่างประเทศ	457,218.44	34.17	454,032.97	33.93	3,185.47	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	625,798.32	46.77	623,098.78	46.56	2,699.55	-



Market for Alternative Investment

สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	45.36	2.41	48.37	2.57	-3.01	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	0.26	0.01	0.26	0.01	0.00	-
นักลงทุนต่างประเทศ	87.14	4.63	93.51	4.97	-6.37	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	1,748.01	92.94	1,738.63	92.44	9.37	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 20 ม.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	349.02	1.62	366.85	1.71	-17.83	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	13.10	0.06	14.33	0.07	-1.23	-
นักลงทุนต่างประเทศ	1,266.47	5.89	997.22	4.64	269.25	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	19,870.83	92.42	20,121.02	93.59	-250.19	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 20 ม.ค. 2564

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	349.02	1.62	366.85	1.71	-17.83	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	13.10	0.06	14.33	0.07	-1.23	-
นักลงทุนต่างประเทศ	1,266.47	5.89	997.22	4.64	269.25	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	19,870.83	92.42	20,121.02	93.59	-250.19	-



สิบอันดับหลักทรัพย์

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	%เปลี่ยนแปลง	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท)
SET	1,515.72	-6.87	-0.45	1,529.50	1,511.41	27,067,298	93,559.65
SET50	952.86	-5.30	-0.55	962.86	949.18	1,889,172	47,865.54
SET100	2,135.64	-10.56	-0.49	2,157.59	2,127.52	3,446,788	64,770.03
sSET	738.76	-2.14	-0.29	745.54	738.76	953,516	6,028.67
SETCLMV	980.07	-2.85	-0.29	989.09	976.18	1,416,774	33,640.18
SETHD	1,063.69	-3.49	-0.33	1,075.80	1,063.53	556,200	19,366.47
SETTHSI	962.47	-6.76	-0.70	973.58	959.78	2,370,166	48,402.38
SETWB	897.29	+3.53	+0.39	902.25	891.90	803,699	17,357.09
mai	356.98	+2.28	+0.64	357.70	355.61	1,215,706	1,880.77

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	มูลค่า AOM ('000 บาท)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
PTT	3,850,299.55	41.00	- (-)
CBG	2,988,458.10	139.50	+7.50 (+5.68%)
KTC	2,615,133.40	72.00	-5.00 (-6.49%)
GPSC	2,192,830.55	81.25	-2.00 (-2.40%)
BANPU	2,153,231.64	10.60	-0.20 (-1.85%)
PTTEP	1,819,523.80	112.50	-0.50 (-0.44%)
CPF	1,687,222.45	28.75	-0.50 (-1.71%)
SCGP	1,630,815.05	48.00	+1.25 (+2.67%)
KBANK	1,607,598.60	116.00	+1.00 (+0.87%)
CPALL	1,591,607.78	58.00	- (-)

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
AQ <C>	39,992,900	0.03	+0.01 (+50.00%)
J	66,015,600	1.93	+0.22 (+12.87%)
INGRS	20,864,400	0.53	+0.06 (+12.77%)
RBF	102,316,200	9.80	+0.85 (+9.50%)
B	57,041,500	0.49	+0.04 (+8.89%)
AQUA	97,691,000	0.46	+0.03 (+6.98%)
MNIT	100	1.58	+0.10 (+6.76%)
EMC	3,757,700	0.18	+0.01 (+5.88%)
CBG	22,035,500	139.50	+7.50 (+5.68%)
SVI	38,708,900	5.10	+0.26 (+5.37%)

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
TMB	757,873,900	1.15	-0.02 (-1.71%)
7UP	267,882,100	0.58	+0.02 (+3.57%)
NER	241,624,100	4.82	-0.23 (-4.55%)
SUPER	205,704,000	1.03	- (-)
BANPU	203,058,900	10.60	-0.20 (-1.85%)
IRPC	158,973,500	3.74	-0.06 (-1.58%)
TKN	128,337,800	11.80	+0.50 (+4.42%)
BEAUTY	116,385,100	1.66	+0.05 (+3.11%)
RBF	102,316,200	9.80	+0.85 (+9.50%)
AQUA	97,691,000	0.46	+0.03 (+6.98%)

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
APEX <C>	764,600	0.06	-0.01 (-14.29%)
TWZ	37,146,800	0.08	-0.01 (-11.11%)
TRC <C>	7,650,100	0.09	-0.01 (-10.00%)
TSTH	38,597,700	0.63	-0.06 (-8.70%)
M-PAT	1,900	2.90	-0.26 (-8.23%)
TU-PF	1,100	1.07	-0.09 (-7.76%)
TNL	200	17.40	-1.40 (-7.45%)
SO	6,303,700	9.80	-0.70 (-6.67%)
KWG	1,131,400	1.40	-0.10 (-6.67%)
KTC	35,831,400	72.00	-5.00 (-6.49%)

HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE SQUARE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOON_INSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 , E-mail: reporter@hooninside.com