

ติดต่อโฆษณา  
**HOONINSIDE**  
โทร 02-276-5976

**HOON INSIDE** Special ภาคบ่าย



ฉบับที่ 1152 วันที่ 26 มิถุนายน 2563

รู้ลึก รู้จริง คลุกวงใน หุ่น สไตส์กล้วยๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท

# TRITN รุกงานรถไฟเต็มสูบ

## ทุ่ม 54 ลบ. เข้าลงทุน 65% ลงทุนใน "ทรานส์ ไทย เรลเวย์"



**นายเชดศักดิ์ กุ้เกียรติพันธ์**  
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไทรทัน โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) TRITN

### UREKA เชื้อขายน้ำประปา 2 โพรเจกต์มูลค่า 1.04 พันลบ.



**นายลิขพัทธ์ ไคร์ครวญ**  
กรรมการ บริษัท ยูเรกา ดีไซน์ จำกัด (มหาชน) (UREKA)

TRITN ทุ่ม 54 ลบ. เข้าลงทุน 65% ในธุรกิจรับเหมาก่อสร้างงานวางระบบ  
อาณัติสัญญาาระบบไฟฟ้าในการเดินรถไฟฯ "ทรานส์ ไทย เรลเวย์" คาดแล้วเสร็จ ส.ค. 63

นายเชดศักดิ์ กุ้เกียรติพันธ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไทรทัน โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) TRITN เปิดเผยว่า ตามที่บริษัทได้กำหนด  
กรอบกลยุทธ์ในการลงทุนของกลุ่มบริษัทไว้ เพื่อเป็นการสร้างรายได้ให้สูงขึ้นและมีผลกำไรอย่างต่อเนื่อง รวมทั้งเพิ่มความสามารถในการ  
แข่งขันในการดำเนินธุรกิจ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 7/2563 ประชุมเมื่อวันที่ 25

อ่านต่อหน้า 3

## TPOLY แจกข่าวดีส่งท้าย Q2/63 คว้างงาน กรมชลประทาน มูลค่า 329 ลบ.

TPOLY เชื้อสัญญาจ้างงานก่อสร้างคลองระบายน้ำและอาคารประกอบ จ.ตรัง ให้  
กับ กรมชลประทาน มูลค่า 329 ล้านบาท ระยะเวลาดำเนินการก่อสร้าง 720 วัน  
บีกบอส "ปฐมพล สาททรัพย์" ลั่นพร้อมเดินทางประมูลงานใหม่ทั้งภาครัฐและเอกชน  
มั่นใจได้งานประมูลใหม่ทะลุ 4,000 ล้านบาท ตามเป้า

อ่านต่อหน้า 6

UREKA มาตามนัด เชื้อขายน้ำประปา  
ให้กปภ. 2 โพรเจกต์มูลค่า 1.04 พันลบ.  
- กินยาว 10 ปี หนุนผลงานโตก้าวกระโดด

UREKA จรดปากกาเชื้อสัญญาขายน้ำประปาให้กับ กปภ. 2 โพรเจกต์มูลค่ากว่า  
1.04 พันล้านบาท ผูกสัญญายาว 10 ปี ด้านผู้บริหาร "ลิขพัทธ์ ไคร์ครวญ" มั่นใจช่วย  
ผลักดันผลงานโตก้าวกระโดด แยมเป็นโปรเจกต์นำร่อง จ่อรับรู้รายได้ในเดือนส.ค.นี้  
และภายในไตรมาส 4/63 คาด IRR เกิน 10%

อ่านต่อหน้า 5



สำหรับ PT  
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน  
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง  
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





ติดต่อโฆษณา  
**HOONINSIDE**  
โทร 02-276-5976



**Special** ภาคย่อย  
**HOON INSIDE**



ฉบับที่ 1152 วันที่ 26 มิถุนายน 2563

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

ฉบับละ 4 บาท

**10**  
th  
ANNIVERSARY



ครบรอบ 10 ปี  
**หุ้นอินไซด์**





ติดต่อโฆษณา  
HOONINSIDE  
โทร 02-276-5976

**Hoon INSIDE** Special ภาคบ่าย



ฉบับที่ 1152 วันที่ 26 มิถุนายน 2563

รู้ลึก รู้จริง คลุกวงใน หุ่น สไตส์กล้วยๆ

ฉบับละ 4 บาท

# TRITN รุกงานรถไฟเต็มสูบ

## ทุ่ม 54 ลบ. เข้าลงทุน 65% ลงทุนใน "ทรานส์ ไทย เรลเวย์"

นายเชดศักดิ์ กุเกียรติ์นันท์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไทรทัน โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) TRITN เปิดเผยว่า ตามที่บริษัทได้กำหนดกรอบกลยุทธ์ในการลงทุนของกลุ่มบริษัทไว้ เพื่อเป็นการสร้างรายได้ให้สูงขึ้นและมีผลกำไรอย่างต่อเนื่อง รวมทั้งเพิ่มความสามารถในการแข่งขันในการดำเนินธุรกิจ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 7/2563 ประชุมเมื่อวันที่ 25 มิถุนายน 2563 จึงได้มีมติอนุมัติให้บริษัท ไทรทัน เอ็นจีเนียริ่ง แอนด์คอนสตรัคชั่น จำกัด (มหาชน) TTEC ซึ่งเป็นบริษัทย่อยที่บริษัทถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 93.68 ของทุนชำระแล้ว เข้าลงทุนในบริษัท ทรานส์ ไทย เรลเวย์ จำกัด (TTR) ซึ่งเป็นบริษัทที่ประกอบธุรกิจ ในต้นรับเหมาก่อสร้างงานวางระบบอาณัติสัญญาณ ระบบไฟฟ้าในการเดินรถไฟ การออกแบบ และบำรุงรักษาเป็นต้น โดยธุรกิจของ TTR มีข้อดีที่จะสามารถนำมาช่วยสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับบริษัทได้ ดังนี้

1. TTR มีความชำนาญเฉพาะด้านเกี่ยวกับงานระบบอาณัติสัญญาณ และระบบไฟฟ้าในการเดินรถไฟรวมทั้งงานที่เกี่ยวข้องกับ งานวิศวกรรมระบบราง รวมถึง

การออกแบบ และบำรุงรักษา

2. ผู้ถือหุ้น กรรมการ และผู้บริหารมีประสบการณ์ทำงานในธุรกิจดังกล่าวมาเป็นระยะเวลากว่า 5 ปีพร้อมมีทีมงานที่มีศักยภาพจำนวนมาก ซึ่งจะสามารถเข้ารับงานเองโดยตรง หรือรับเหมาช่วงงานได้

3. ปัจจุบันภาครัฐให้การสนับสนุนโครงการที่เกี่ยวข้องกับงานรถไฟค่อนข้างมาก เช่น งานระบบทางรถไฟระหว่างเมืองทางไกล และงานระบบขนส่งขนาดใหญ่ ทำให้ตลาดในคนนี้มีขนาดใหญ่และมีอัตราการเติบโตอย่างรวดเร็วจึงทำให้มีโอกาสสูงที่จะเข้ารับงานได้

4. TTR ป็นผู้นำในธุรกิจด้านนี้ จึงมีความสามารถในการแข่งขันค่อนข้างสูง ซึ่งเป็นโอกาสดี ที่ TTR จะสามารถสร้างรายได้มากยิ่งขึ้น

ยิ่งไปกว่านั้น TTR ยังเป็นบริษัทที่กำลังเติบโตและเป็นผู้นำตลาดในด้านการให้บริการระบบไฟฟ้าใน

การเดินรถไฟ ถือเป็นธุรกิจที่มีความโดดเด่นเฉพาะด้าน โดยความโดดเด่นเฉพาะนี้จะช่วยให้ TTEC สามารถเข้าถึงลูกค้ากลุ่มเฉพาะได้ ภายใต้คู่แข่งชั้นน้อยราย อีกทั้ง กลุ่มผู้ถือหุ้นเดิมและผู้บริหารมีความสามารถและความเชี่ยวชาญเฉพาะด้านนี้เป็นอย่างดี

การเข้าทำรายการได้มาซึ่งสินทรัพย์นี้อยู่ภายใต้กรอบกลยุทธ์ที่บริษัทกำหนดไว้ ซึ่งมีวัตถุประสงค์ในการสร้างความยั่งยืนให้กับองค์กรในระยะยาว ทำให้ธุรกิจของ TTEC มีความพิเศษเฉพาะด้านมากขึ้น ทั้งในด้านงานวิศวกรรมบริการ และงานการ ก่อสร้าง รวมถึงการขยายธุรกิจในด้านวิศวกรรมระบบการเดินรถไฟในประเทศไทยด้วย ทั้งนี้ TTEC จะเข้าซื้อหุ้นจากผู้ถือหุ้นเดิมจำนวน 65,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท หรือคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 65 ของทุนจดทะเบียน เป็นเงิน 28,000,000 บาท และเข้าซื้อหุ้นสามัญเพิ่มทุนใหม่ใน TTR ตามสัดส่วนการถือหุ้นอีกจำนวน 260,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้ 100 บาท เป็นเงิน 26,000,000 บาท รวมมูลค่าการลงทุนทั้งสิ้น 54,000,000 บาท โดยแบ่งการลงทุนเป็น 2 ช่วงดังนี้



“เราคือผู้ผลิตยางคุณภาพชั้นนำ เพื่อทุกอุตสาหกรรม  
อย่างเป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม”



บริษัท นอร์ทอัส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)  
Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929  
www.nerubber.com



ติดต่อโฆษณา  
**HOONINSIDE**  
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 1152 วันที่ 26 มิถุนายน 2563 **รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตส์กล้วยๆ** ฉบับละ 4 บาท

# TRITN รุกงานรถไฟเต็มสูบ

## ทุ่ม 54 ลบ. เข้าลงทุน 65% ลงทุนใน "ทรานส์ ไทย เรลเวย์"



ก. ช่วงที่หนึ่งลงทุนโดยการซื้อหุ้นจากผู้ถือหุ้นเดิม จำนวน 28,000,000 บาท โดยแบ่งการชำระเงินเป็น 2 ครั้ง

ครั้งที่ 1 ชำระเงิน จำนวน 7,000,000 บาท ในวันที่รับ โอนหุ้นจากผู้ถือหุ้นเดิม

ครั้งที่ 2 ชำระเงิน จำนวน 21,000,000 บาท ภายใน 3วัน นับแต่วันที่บริษัทดำเนินการตรวจสอบข้อมูลด้านต่าง ๆ (Due Diligence) ของ TTR เสร็จสิ้น

ข. ช่วงที่สองลงทุนโดยการซื้อหุ้นสามัญเพิ่มทุนของ TTR เป็นชำระเงิน จำนวน 13,000,000 บาทสำหรับการซื้อหุ้นเพิ่มทุนครั้งที่ 1 และชำระเงิน จำนวน 13,000,000 บาท สำหรับการซื้อหุ้นเพิ่มทุนครั้งที่ 2

ประโยชน์ที่คาดว่าบริษัทจะได้รับจากการเข้าทำรายการดังกล่าวการเข้าซื้อหุ้นใน TTR ในครั้งนี้จะเป็นการเสริมสร้างความแข็งแกร่งและเพิ่มศักยภาพในธุรกิจคั่นรับเหมา ก่อสร้างให้มีความหลากหลายมากยิ่งขึ้น เพื่อให้ป็นไปตามกลยุทธ์ในการลงทุนของกลุ่มบริษัทที่ต้องการสร้างรายได้ และผลกำไรอย่างต่อเนื่อง โดย TTEC มีแผนธุรกิจที่ชัดเจนที่ต้องการสร้างความแตกต่างและเพิ่มศักยภาพให้กับธุรกิจที่ดำเนินการจากฐานความสามารถเดิม เช่น การขุดเจาะวางท่อน้ำมัน การวางท่อลอดแม่น้ำเจ้าพระยา หรือ การรับเหมาก่อสร้างทั่วไป ด้วยการ สร้างความสามารถเฉพาะด้านในงานวิศวกรรม จึงได้ตัดสินใจที่จะลงทุนใน TTR โดย TTEC คาดว่าจะได้รับประโยชน์จากการลงทุน ในครั้งนี้ในหลายส่วน กล่าวคือ บริษัทจะมีธุรกิจใหม่เพิ่มขึ้น มีความสามารถในการแข่งขันกับคู่แข่งมากยิ่งขึ้น สามารถสร้างรายได้และกำไรให้กับกลุ่มบริษัทได้อย่างรวดเร็ว และจะสามารถสร้างผลตอบแทนในรูปเงินปันผลให้กับผู้ถือหุ้นต่อไปได้ในอนาคต

สำหรับแหล่งเงินทุนที่ใช้ในการเข้าซื้อทรัพย์สิน บริษัทจะใช้เงินทุนที่มีอยู่ในปัจจุบัน ซึ่งเป็นเงินทุนหมุนเวียนของบริษัทฯ

ทั้งนี้ TTEC คาดว่าจะดำเนินการลงทุนใน TTR แล้วเสร็จ โดยการซื้อหุ้นจากผู้ถือหุ้นเดิมและการเข้าซื้อหุ้นเพิ่มทุนทั้ง 2 ครั้ง ภายในเดือนสิงหาคม 2563



เป็นผู้นำด้านการจัดการระบบไฟฟ้า และพลังงานของประเทศรวมถึง การเป็นผู้ให้บริการทางด้านธุรกิจพลังงานอย่างครบวงจร

www.pst.co.th

โทร.0-2993-8982





ติดต่อโฆษณา  
**HOONINSIDE**  
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 1152 วันที่ 26 มิถุนายน 2563 **รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลส์กล้วยๆ** ฉบับละ 4 บาท

# UREKA เซ็นขายน้ำประปา 2 โปรเจคยักษ์มูลค่า 1.04 พันลบ.

UREKA จรดปากกาเซ็นสัญญาขายน้ำประปาให้กับ กปภ. 2 โปรเจคยักษ์ มูลค่ากว่า 1.04 พันล้านบาท ผูกสัญญายาว 10 ปี ด้านผู้บริหาร "ลิขพัทธ์ ไคร์ครวญ" มั่นใจช่วยผลักดันผลงานโตก้าวกระโดด แยมเป็นโปรเจคนำร่อง จ่อรับรู้รายได้ในเดือนส.ค.นี้ และภายในไตรมาส 4/63 คาด IRR เกิน 10%

**นายลิขพัทธ์ ไคร์ครวญ กรรมการบริษัท ยูเรกา ดีไซน์ จำกัด (มหาชน) (UREKA)** เปิดเผยว่า เมื่อวันที่ 25 มิถุนายน 2563 ที่ผ่านมา บริษัท กิจการร่วมค้า ยูเรก้า ยูยู จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของ UREKA ได้ลงนามในสัญญาโครงการขายน้ำประปาให้การประปาส่วนภูมิภาค (กปภ.) จำนวน 2 โครงการ มูลค่ารวม 1.04 พันล้านบาท ประกอบด้วยโครงการ ณ สถานีจ่ายน้ำพานทอง มูลค่า 520,344,000 บาท และโครงการ ณ สถานีจ่ายน้ำหนองกะขะ มูลค่า 521,220,000

บาท ระยะเวลาสัญญาประมาณ 10 ปี

"โปรเจคใหม่ที่เราได้รับคาดว่าจะเริ่มจำหน่ายน้ำให้กับกปภ. ได้ภายในสิ้นเดือนกันยายน 2563 ผลักดันผลการดำเนินงานของบริษัทฯเติบโต จากการที่มีรายได้ประจำ (Recurring Income) ที่แน่นอน ทั้งนี้ ในส่วนของเงินลงทุนส่วนหนึ่งมาจากการจำหน่ายหุ้นสามัญเพิ่มทุนให้กับผู้ถือหุ้นเดิมจำนวน 254,215,937 หุ้น มูลค่ากว่า 203 ล้านบาท"

ส่วนโครงการผลิตและขายน้ำประปากับการประปาส่วนภูมิภาค (กปภ.) มูลค่าเงินลงทุน 237 ล้านบาท ซึ่ง UREKA ลงทุนผ่าน บริษัท กิจการร่วมค้า ยูเรก้า ยูยู จำกัด ประกอบด้วย โครงการ ณ สถานีจ่ายน้ำพานทอง การประปาส่วนภูมิภาคสาขาพนัสนิคม มูลค่าโครงการ 520,344,000 บาท และโครงการ ณ สถานีจ่ายน้ำหนองกะขะ การประปาส่วนภูมิภาค

สาขาพนัสนิคม มูลค่าโครงการ 521,220,000 บาท

ทั้งนี้ เตรียมรับรู้รายได้จากโครงการ ณ สถานีจ่ายน้ำพิมพา การประปาส่วนภูมิภาคสาขาบางคล้า ในเดือนสิงหาคม 2563 ส่วนโครงการ ณ สถานีจ่ายน้ำพานทอง และณ สถานีจ่ายน้ำหนองกะขะ จะทยอยรับรู้รายได้ภายในไตรมาส 4/63 ให้อัตราผลตอบแทนจากการลงทุน (IRR) มากกว่า 10% ต่อปี อายุสัญญา 10 ปี ผลักดันให้ผลการดำเนินงานของบริษัทฯเทิร์นอะราวด์ ตามแผนงานที่วางไว้

"เรายังคงมองหาโอกาสในการขยายการลงทุนโครงการน้ำประปาอย่างต่อเนื่อง หากสามารถหาแหล่งน้ำได้และอัตราผลตอบแทนจากการลงทุนอยู่ในระดับที่น่าพอใจ เราก็พร้อมที่จะเข้าร่วมประมูลงาน "นายลิขพัทธ์ กล่าวในที่สุด



บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999



ติดต่อโฆษณา  
**HOONINSIDE**  
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 1152 วันที่ 26 มิถุนายน 2563 **รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลส์กล้วยๆ** ฉบับละ 4 บาท

# TPOLY แจกข่าวดีส่งท้าย Q2/63

## คว้างงาน กรมชลประทาน มูลค่า 329 ลบ.

TPOLY เซ็นสัญญาจ้างงานก่อสร้างคลองระบายน้ำ และอาคารประกอบ จ.ตรัง ให้กับ กรมชลประทาน มูลค่า 329 ล้านบาท ระยะเวลาดำเนินการก่อสร้าง 720 วัน บิ๊กบอส "ปฐมพล สาททรัพย์" ลั่นพร้อมเดินหน้าประมูลงานใหม่ทั้งภาครัฐและเอกชน มั่นใจได้งานประมูลใหม่ทะลุ 4,000 ล้านบาท ตามเป้า

**นายปฐมพล สาททรัพย์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท ไทยโพลีคอนส์ จำกัด (มหาชน) (TPOLY)** เปิดเผยว่า เมื่อวันที่ 25 มิถุนายน 2563 ที่ผ่านมา บริษัทฯ ได้เซ็นสัญญางานโครงการประกวดราคาจ้างก่อสร้าง กับ กรมชลประทาน ภายใต้โครงการคลองระบายน้ำคลองลำเลียง (ระยะที่ 2) ตำบลนาข้าวเสีย อำเภอนาโยง จังหวัดตรัง โดยบริษัทฯ จะดำเนินการก่อสร้างคลองระบายน้ำ พร้อมอาคารประกอบ มูลค่าโครงการ 329 ล้านบาท

ระยะเวลาการก่อสร้าง 720 วัน

"การรับงานก่อสร้างในครั้งนี้ ถือเป็นโอกาสที่ย้ำถึงความเชื่อมั่นของลูกค้าที่มีต่อบริษัทฯ ถึงความสามารถและความเชี่ยวชาญทางด้านงานรับเหมาก่อสร้างและงานบริการที่มีประสิทธิภาพและครบวงจร ซึ่งจะช่วยสนับสนุน Backlog สำหรับงานใหม่ในปีนี้เป็นไปตามเป้าหมายที่วางไว้ที่ 4,000 ล้านบาท"

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร TPOLY กล่าวอีกว่า บริษัทฯ ยังคงเดินหน้าเข้าประมูลงานใหม่อย่างต่อเนื่อง และอยู่ระหว่างรอผลประมูลงานหลายโครงการ ทั้งของภาครัฐและเอกชน โดยเน้นการรับงานที่บริษัทฯ มีความเชี่ยวชาญ โดยสิ้นไตรมาส 1/2563 บริษัทฯ มี Backlog ประมาณ 3,000 ล้านบาท คาดว่าจะสามารถรับรู้รายได้ภายในปี 2563

ไม่ต่ำกว่า 2,000 ล้านบาท หากรวมกับการรับรู้รายได้จาก Backlog ใหม่ แล้วคาดว่าจะสามารถรับรู้ได้ประมาณ 2,700 ล้านบาท



**DOD BIOTECH**  
บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน)  
Tel.0-3444-6333, 0-3444-6444  
www.dodbiotech.com



"เป็นบริษัทที่มั่นคง  
ดำเนินธุรกิจอย่างมีธรรมาบรรณ มุ่งเน้นการวิจัยพัฒนา  
ด้านผลิตภัณฑ์เสริมอาหารตามมาตรฐานสากล  
เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม"



# สามารถติดตามหูนอินไซด์

เพื่อรับข่าวเด่นและประเด็นที่คุณไม่ควรพลาดได้ที่...

