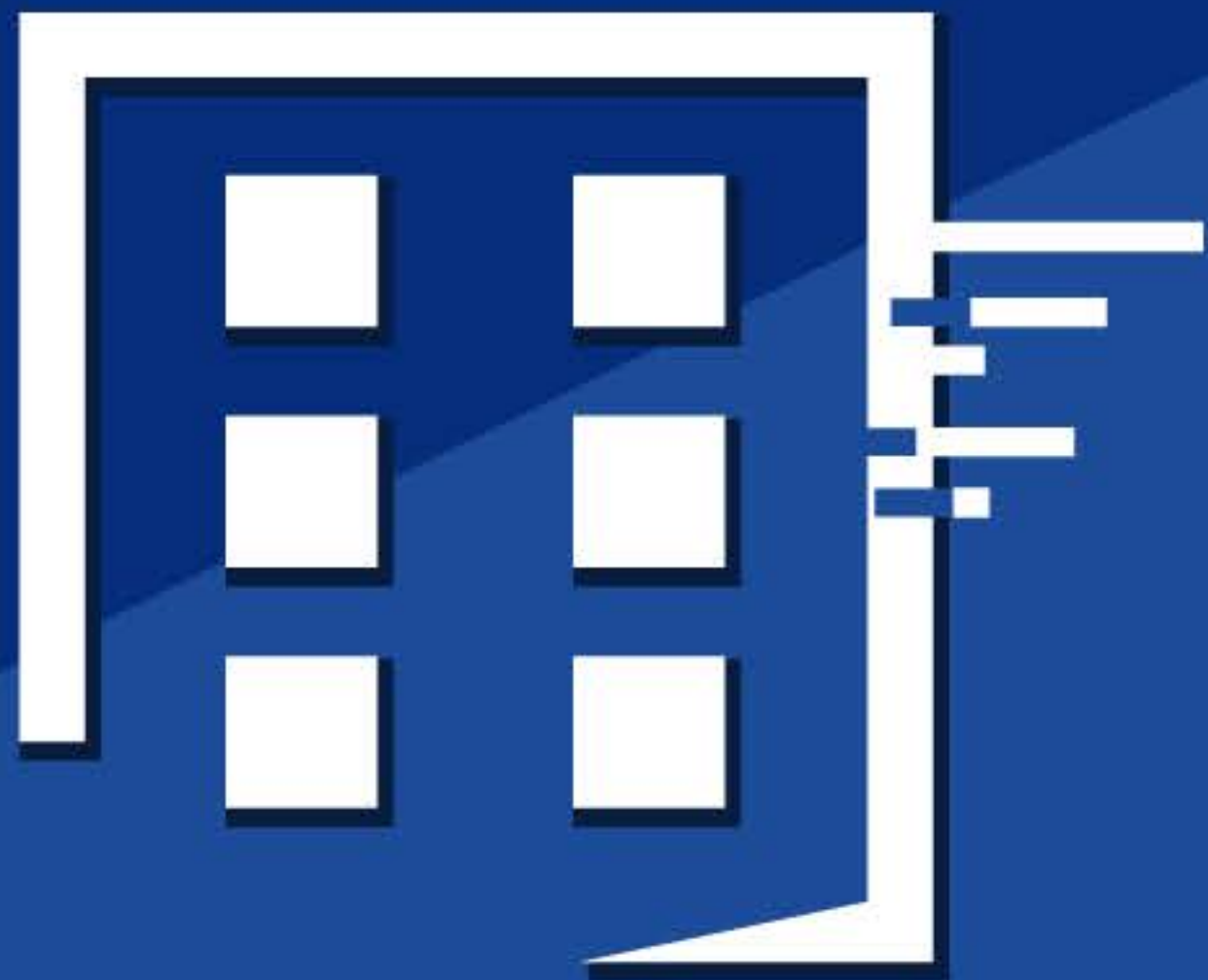


HOONINSIDE



ไอทาส



ทางธุรกิจ

ของ

BAM



พีที



สั่งเลย!!

พีที น้ำมันสดใหม่

เต็มถัง





ที่ปรึกษา

ชาลทอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร

ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

หัวหน้าข่าว

อนุกา ศิริรวม

กองบรรณาธิการ

นวพร เชื้อเมืองพาน
ประทุมพร ม่วงเอก
สิริวัฒนา กลางประพันธ์

กราฟิก

วิจิตพล นาคสุข
ศิริไล สออบใหม่
ศักดาวิธ จันทรเทพ

ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย
02-276-5976

E_mail : reporter@hooninise.com

CONTENT

ข่าวจากปก	4
ข่าวบริษัทจดทะเบียน	8
ข่าวการเงิน	17
แม่มดพิสดาร	19
สรุปการซื้อขาย	21

MAGAZINE HOONINSIDE

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

โอกาส ทางธุรกิจ ของ BAM

สถานการณ์การแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ทำให้โอกาสทางธุรกิจ บริษัทบริหารสินทรัพย์ กรุงเทพพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) BAM ดำเนินธุรกิจบริหารจัดการสินทรัพย์ด้วยคุณภาพและทรัพย์สินรอการขาย มีมากขึ้น ยิ่ง เป็นบริษัทบริหารสินทรัพย์ที่ใหญ่ที่สุดในประเทศไทย

บริษัทฯ มีสำนักงานใหญ่ตั้งอยู่ในกรุงเทพมหานคร และมีสำนักงานสาขาทั่วประเทศ รวมทั้งหมด 26 แห่ง โดยบริษัทฯ เป็นบริษัทบริหารสินทรัพย์ที่มีสาขามากที่สุดในประเทศ โดยการมีเครือข่ายสาขาที่ครอบคลุมทั่วประเทศจะช่วยให้บริษัทฯ สามารถติดตาม และบริหารจัดการสินทรัพย์ด้วยคุณภาพและทรัพย์สินรอการขายได้อย่างมีประสิทธิภาพ และสามารถประเมินราคาของทรัพย์สิน ในกระบวนการการจัดหาสินทรัพย์ด้วยคุณภาพและทรัพย์สินรอการขายได้แม่นยำขึ้น อีกซีกหนึ่งเรื่องบุคลากร BAM ก็มี ฝึกอบรมพนักงานและพัฒนาศักยภาพขององค์กร และกำหนดแผนการสืบทอดตำแหน่ง



บริษัทฯ ให้ออกสแตนด์พนักงานในการพัฒนาความสามารถของตนเองผ่านโครงการฝึกอบรมภายในและภายนอก บริษัทฯ เช่น บริษัทฯ มีโครงการพัฒนาความสามารถของพนักงานโดยให้พนักงานประเมินตนเองและระบุทักษะใหม่ ที่พนักงานต้องการพัฒนา โดยบริษัทฯ จะจัดหลักสูตรการฝึกอบรมพนักงานเพื่อให้ตรงกับความต้องการของพนักงาน แต่ละคน ทั้งนี้ การฝึกอบรมหลักสูตรต่างๆ จะต้องได้รับอนุมัติจากฝ่ายทรัพยากรบุคคล

บริษัทฯ มีทุนการศึกษาในระดับปริญญาโททั้งในประเทศและต่างประเทศ ให้แก่พนักงานที่มีคุณสมบัติตามเกณฑ์ และยังมีทุนการศึกษาในระดับปริญญาโทในประเทศและต่างประเทศสำหรับบุคคลทั่วไป โดยเมื่อสำเร็จการศึกษา บุคคลที่ได้รับทุนการศึกษาทั้งในประเทศและต่างประเทศ ภายใต้โครงการดังกล่าวจะต้องกลับมาเป็นพนักงาน เพื่อ ปฏิบัติงานให้แก่บริษัทฯ เป็นระยะเวลา 2 เท่าของระยะเวลาที่ได้รับทุน ซึ่งโครงการดังกล่าวจะช่วยให้บริษัทฯ มีสัดส่วน พนักงานที่มีวุฒิการศึกษาในระดับปริญญาโทสูงขึ้นและทำให้บริษัทฯ สามารถรักษากำลังคนที่มีความสามารถไว้กับ บริษัทฯ ได้ โดยนำองค์ความรู้มาใช้ปฏิบัติงานให้มีประสิทธิภาพเพิ่มขึ้น

นอกจากนี้ บริษัทฯ มีแผนการสืบทอดตำแหน่งและแผนพัฒนาบุคลากร เพื่อรองรับผู้บริหารที่จะเกษียณอายุ ในอนาคต โดยจะคัดเลือกพนักงานที่มีคุณสมบัติและความพร้อมที่จะเลื่อนตำแหน่งเป็นผู้บริหารมาพัฒนาศักยภาพ เพิ่มเติมเพื่อเพิ่มขีดความสามารถให้แก่พนักงาน อีกทั้ง จะดำเนินการหมุนเวียนเปลี่ยนงานของพนักงานระดับต่างๆ เพื่อให้พนักงานมีประสบการณ์ที่หลากหลาย โดยมีจุดประสงค์เพื่อให้พนักงานดังกล่าวมีความพร้อมในการเข้ามา บริหารงานในฐานะผู้บริหารในอนาคต

โอกาสทางธุรกิจของ BAM

จากสถานการณ์การแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ที่ส่งผลกระทบในวงกว้าง และต่อเนื่องอยู่ในขณะนี้ บริษัทฯ ได้มองเห็น ถึงปัญหาของลูกค้า จึงได้ออกหลายมาตรการช่วยเหลือลูกค้าที่ได้รับผลกระทบต่อความสามารถในการผ่อนชำระของลูกค้าปรับโครงสร้างหนี้ และลูกค้าที่ซื้อทรัพย์สินแบบผ่อนชำระ บางส่วนเพื่อบรรเทาความเดือดร้อนให้กับลูกค้า ซึ่งแน่นอนว่าการออกมาตรการช่วยเหลือเช่นนี้ย่อมส่งผลกระทบต่อบริษัทฯ แต่มองว่าเป็นเพียงผลกระทบระยะสั้นเท่านั้น เพราะในภาวะวิกฤติบริษัทฯ ก็ยังมีโอกาสที่ดี คือ

1. ปริมาณการขาย NPLs เพิ่มขึ้น ทำให้บริษัทฯ สามารถซื้อ NPLs ได้มากขึ้น หรือสามารถเลือกทรัพย์สินที่จะทำการซื้อได้ดีขึ้น

2. หากอุปทานจากการขาย NPLs เพิ่มขึ้น อาจทำให้ราคาขายลดลง และกำไรจากการลงทุนใน NPLs ดีขึ้น ระยะเวลาดังกล่าวก็น่าจะน้อยลง และหนี้ของสถาบันการเงินที่เกิดจากวิกฤติครั้งนี้ ไม่ได้เกิดจากปัญหาพื้นฐานทางเศรษฐกิจแต่เกิดจากการแพร่ระบาดของ COVID-19 จึงคาดว่าสถาบันการเงินจะนำ NPLs และ NPAs ออกมาประมูลขายเพิ่มมากขึ้น

BAM ระบุว่า บริษัทฯ มองว่า NPLs และ NPA ที่สถาบันการเงินนำออกมาประมูลขายในไตรมาส 1/2563 เป็น NPLs และ NPAs สะสมใน อดีตยังไม่ใช้ส่วนที่ได้รับผลกระทบจาก COVID-19 โดยคาดว่าสถาบันการเงินจะนำ NPLs และ NPAs ที่เกิดจากผลกระทบ COVID-19 ออกมาประมูลในช่วงสิ้นปี 2563 หรือไตรมาส 1/2564 และบริษัทฯ เชื่อมั่นว่า ยังมี NPLs และ NPAs ที่มีหลักประกันในท้องตลาด มากพอ ที่บริษัทฯ จะสามารถดำเนินธุรกิจได้อย่างมั่นคงและมีศักยภาพต่อไป



บริษัทบริหารสินทรัพย์ กรุงเทพพาณิชย์ จำกัด (มหาชน)

Bangkok Commercial Asset Management Public Company Limited

ผลกระทบจาก CoVD-19

1. ผลเรียกเก็บเงินสด (Cash Collection)

แม้ว่าสถานการณ์การแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 จะเริ่มส่งผลกระทบต่อประเทศไทยตั้งแต่ต้นเดือนมีนาคม 2563 แต่ ในไตรมาส 1/2563 ลูกค้าและผู้ซื้อทรัพย์สินที่ได้รับการอนุมัติประนอมหนี้ขายทรัพย์สินตั้งแต่ช่วงสิ้นปี 2562 ส่วนใหญ่ยังสามารถปฏิบัติตามเงื่อนไขที่ได้รับอนุมัติบริษัทฯ จึงสามารถรักษาระดับผลเรียกเก็บเงินสดของบริษัทให้เป็นไปตามเป้าหมายที่วางไว้และอยู่ใน ระดับที่ใกล้เคียงกับค่าเฉลี่ยผลเรียกเก็บเงินสดของไตรมาส 1 ในช่วง 3 ปีย้อนหลัง แต่จะน้อยกว่าผลเรียกเก็บเงินสดของไตรมาส 1/2562 เนื่องจากการรับชำระหนี้จากลูกหนี้รายใหญ่ในไตรมาส 1/2562

บริษัทฯ คาดว่าผลกระทบจาก COVID-19 จะเริ่มเห็นได้ชัดในไตรมาส 2/2563 เนื่องจากมาตรการของรัฐบาลเพื่อจำกัดการ เดินทาง การชะลอกิจกรรมทางเศรษฐกิจและปัญหาการหยุดงาน จะส่งผลกระทบต่อความสามารถในการชำระหนี้ของลูกค้าและผู้ซื้อ ทรัพย์สินชะลอความต้องการในการซื้อทรัพย์สินสินการขาย

บริษัทฯ ได้เล็งเห็นถึงผลกระทบจาก COVID-19 ต่อลูกหนี้และลูกค้า จึงมีมาตรการเพื่อช่วยเหลือลูกหนี้ที่ปรับโครงสร้างหนี้ และลูกค้าที่ซื้อทรัพย์สินแบบผ่อนชำระ โดยให้ยื่นคำร้องขอผ่อนปรนเงื่อนไขการผ่อนชำระภายใน 31 พฤษภาคม 2563 และบริษัทฯ จะ พิจารณาการผ่อนปรนเงื่อนไขตามความเหมาะสมสำหรับลูกค้าแต่ละราย ดังนี้

1. พักชำระเงินต้นและดอกเบี้ย เป็นเวลา 3 เดือน

2. พักชำระเงินต้นและดอกเบี้ย เป็นเวลา 3 เดือน หลังจากนั้น พักชำระเงินต้น เป็นเวลา 3 เดือน (ชำระเฉพาะดอกเบี้ย)

3. พักชำระเงินต้น (ชำระเฉพาะดอกเบี้ย) จนถึงงวดเดือนธันวาคม 2563

ณ วันที่ 30 เมษายน 2563 บริษัทฯ พิจารณานุมัติมาตรการช่วยเหลือลูกหนี้ปรับโครงสร้างหนี้แล้วทั้งสิ้นจำนวน 547 ราย มียอด หนี้ตามสัญญาผ่อนชำระรวมทั้งสิ้น 1,877.41 ล้านบาท และ NPAs ขายผ่อนชำระทั้งสิ้นจำนวน 122 ราย คิดเป็นมูลค่า 81.54 ล้านบาท รายละเอียดดังต่อไปนี้

1. NPLs

ประเภทหนี้	จำนวนราย	ยอดหนี้ตามสัญญาผ่อนชำระ* (ล้านบาท)
Housing Loan	472	831.67
Corporate	16	599.66
SME	13	340.21
Personal Loan	46	102.57
รวม	547	1,874.41

2. NPAs

แบบขายผ่อนชำระ 122 81.54

*ยอดหนี้ตามสัญญาผ่อนชำระ หมายถึงยอดหนี้ตามสัญญาปรับโครงสร้างหนี้หรือประนอมหนี้แล้ว

2. การจัดหาและการประมูลซื้อ NPLs และ NPAs และสถานะการแข่งขัน

บริษัทฯ เชื่อว่า ปริมาณ NPLs สะสมในระบบสถาบันการเงินประกอบกับการระบาดของ COVID-19 สถาบันการเงินจะนำ NPLs ออกมาเสนอขายเป็นจำนวนมาก จึงเป็นโอกาสที่ดีของบริษัทฯ ที่จะสามารถเลือกซื้อ NPLs ที่มีคุณภาพได้ในราคาที่เหมาะสม แต่อย่างไรก็ดี บริษัทฯ คาดว่าสถานะการแข่งขันในการจัดหาและประมูลซื้อ NPLs และ NPAs อาจสูงขึ้น โดยบริษัทคู่แข่งอาจ เปลี่ยนแปลงเป้าหมาย โดยมุ่งเน้นการเข้าซื้อสินทรัพย์ที่มีหลักประกัน ซึ่งมีความเสี่ยงน้อยกว่าสินเชื่อส่วนบุคคลและหนี้บัตรเครดิต

การระงับตัวของทรัพย์สินสินการขาย

บริษัทฯ มีทรัพย์สินสินการขายกระจายอยู่ในพื้นที่ต่าง ๆ ทั่วประเทศ โดย ณ วันที่ 31 มีนาคม 2563 บริษัทฯ มีทรัพย์สินสินการขายอยู่ในกรุงเทพมหานครและปริมณฑล คิดเป็นร้อยละ 44.0 ของมูลค่าตามบัญชีทรัพย์สินสินการขายสุทธิทั้งหมดของบริษัทฯ และมีสิ่งทรมทรัพย์สินประเภทที่อยู่อาศัย คิดเป็นร้อยละ 52.0 ของมูลค่าตามบัญชีทรัพย์สินสินการขายสุทธิทั้งหมดของบริษัทฯ

BAM เผย Q1/63 กำไรหด 78.5%

เหตุใน Q1/62 รับรู้รายได้จากลูกหนี้รายใหญ่รายหนึ่ง

บริษัทบริหารสินทรัพย์ กรุงเทพพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) BAM เปิดเผยว่า ผลประกอบการไตรมาส 1/2563 หลังสอบทานโดยผู้สอบบัญชี บริษัทฯ มีกำไรสุทธิ 699 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 78.5 จาก 3,247 ล้านบาท ในไตรมาส 1/2562 ซึ่งเป็นผลมาจากบริษัทฯ มีเงินรับชำระจากลูกหนี้รายใหญ่รายหนึ่งที่ได้รับรายได้ในไตรมาส 1/2562

ทั้งนี้ในไตรมาส 1/2563 บริษัทฯ มีเงินให้สินเชื่อจากการซื้อลูกหนี้และดอกเบี้ยค้างรับ - สุทธิ (ปี 2562 : เงินให้สินเชื่อจากการซื้อลูกหนี้) 78,015 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากไตรมาส 4/2562 จำนวน 640 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 0.8 โดยมีสาเหตุหลักมาจาก

- บริษัทฯ มีการปรับปรุงผลสะสมจากการเปลี่ยนแปลงนโยบายการบัญชีเนื่องจากการนำเอามาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับใหม่มาใช้ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2563 ซึ่ง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2562 บริษัทฯ มีเงินให้สินเชื่อจากการซื้อลูกหนี้ 77,375 ล้านบาท และปรับปรุงผลสะสมลดลง 2,182 ล้านบาท จึงมีเงินให้สินเชื่อจากการซื้อลูกหนี้และดอกเบี้ยค้างรับ ณ วันที่ 1 มกราคม 2563 จำนวน 75,193 ล้านบาท

- บริษัทฯ รับซื้อ NPLs เพิ่มในไตรมาส 1/2563 จำนวน 4,911 ล้านบาท

- นอกจากปรับปรุงผลสะสมที่เกิดจากการเปลี่ยนแปลงนโยบายบัญชีแล้ว ในไตรมาส 1/2563 บริษัทฯ มีรายได้ดอกเบี้ยรวม 3,077 ล้านบาท โดยเป็นรายได้ดอกเบี้ยจากเงินให้สินเชื่อจากการซื้อลูกหนี้ 3,054 ล้านบาท ซึ่งประกอบด้วยส่วนที่รับเงินแล้ว 202 ล้านบาท และส่วนที่ค้างรับ 1,238 ล้านบาท อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ บันทึกผลขาดทุนด้านเครดิตจากรายได้ดอกเบี้ยเงินให้สินเชื่อจากการซื้อลูกหนี้- ส่วนที่ค้างรับคู่กันไป เพื่อแสดงรายการผลกำไรจากการดำเนินงานให้สะท้อนตามข้อเท็จจริง

บริษัทฯ บันทึกหนี้สินตามสัญญาเช่าจำนวน 28 ล้านบาท ในไตรมาส 1/2563 ซึ่งเกิดขึ้นจากการที่บริษัทฯ รับรู้มูลค่าตามบัญชีของหนี้สินตามสัญญาเช่าจากการนำเอามาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับที่ 16 (TFRS16) มาถือปฏิบัติครั้งแรก ณ วันที่ 1 มกราคม 2563

ด้านรายได้ดอกเบี้ยรวมในไตรมาส 1/2563 มีจำนวน 3,077 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 30.5 เมื่อเทียบกับไตรมาส 1/2562 โดยมีสาเหตุหลักมาจาก

- ในไตรมาส 1/2563 บริษัทฯ มีรายได้ดอกเบี้ยจากเงินให้สินเชื่อจากการซื้อลูกหนี้- ส่วนที่รับเงินแล้ว 202 ล้านบาท ลดลง 146 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 42.0 เมื่อเทียบกับ ไตรมาส 1/2562 และมีรายได้ดอกเบี้ยจากเงินให้สินเชื่อจากการซื้อลูกหนี้- ส่วนที่ค้างรับ 1,238 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้นจากการเปลี่ยนแปลงมาตรฐานการรายงานทางการเงิน โดยบริษัทฯ รับรู้รายได้ดอกเบี้ยเงินให้สินเชื่อจากการซื้อลูกหนี้ตามเกณฑ์คงค้าง (Accrual Basis) และบันทึกในส่วนที่ค้างรับ อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ บันทึกผลขาดทุนด้านเครดิตจากรายได้ดอกเบี้ยเงินให้สินเชื่อจากการซื้อลูกหนี้- ส่วนที่ค้างรับคู่กันไป เพื่อแสดงรายการผลกำไรจากการดำเนินงานให้สะท้อนตามข้อเท็จจริง

- บริษัทฯ มีกำไรจากเงินให้สินเชื่อจากการซื้อลูกหนี้ในไตรมาส 1/2563 จำนวน 1,584 ล้านบาท ลดลง 2,475 ล้านบาทเมื่อเทียบกับ ไตรมาส 1/2562 หรือคิดเป็นร้อยละ 61.0 เนื่องจากในไตรมาส 1/2562 บริษัทฯ ได้รับชำระหนี้จากลูกหนี้ รายใหญ่รายหนึ่งเกินกว่าต้นทุนของเงินให้สินเชื่อจากการซื้อลูกหนี้เป็นจำนวนมาก



โบรkers ที่นี้ดี เชียร์ซื้อ BAM

ให้เป้าที่ราคา 24.50 บาท/หุ้น

บจ. หลักทรัพย์กวีนิทัศน์ ออกบทวิเคราะห์หุ้น BAM แนะนำ "ดี" ราคาเป้าหมาย 24.50 บาท/หุ้น

BAM ประกาศกำไรสุทธิสำหรับ 1Q63 ที่ 699 ล้านบาท ลดลง 30% QoQ และ 78% YoY ใกล้เคียงกับที่คาดไว้ก่อนหน้านี้ โดยรายได้เงินให้สินเชื่อจากการซื้อลูกหนี้ (NPL) ปรับตัวขึ้น 158% QoQ แต่ลดลง 31% YoY แต่เป็นผลจาก TFRS9 ทำให้มีการรับรู้รายได้ตามเกณฑ์คงค้างเพิ่มขึ้นมา 1,238 ล้านบาท หากไม่นับรวมรายการดังกล่าวรายได้จาก NPL จะเพิ่มขึ้น 55% QoQ แต่ลดลง 59% YoY (ลดลงมาก YoY เนื่องจากใน 1Q62 มีรับชำระหนี้จาก NPL รายใหญ่) ด้านกำไรจากการขายทรัพย์สินลดลง 87% QoQ และ 26% YoY หากไม่นับรวมการลดลงจากไตรมาสก่อนที่มีการขายทรัพย์สินแปลงใหญ่ได้ ภาพรวมการขายหลักประกันจะลดลงตามภาคอสังหาริมทรัพย์และภาวะเศรษฐกิจ ทั้งนี้ในไตรมาสนี้มีการบันทึกผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น (Expected Credit Loss - ECL) 1,298 ล้านบาท ซึ่งส่วนใหญ่ราว 1,238 ล้านบาท เป็นการตั้งสำรองสำหรับรายได้เงินให้สินเชื่อจากการซื้อลูกหนี้ในส่วนที่ยังไม่เกิดขึ้นจริง (เท่ากับรายได้ที่เพิ่มขึ้นจาก TFRS9)

2Q63 อาจเห็นผลกระทบที่มากขึ้น แต่ยังอาจดีขึ้นในครึ่งปีหลัง

สำหรับแนวโน้มใน 2Q63 อาจเห็นผลกระทบที่มากขึ้น เนื่องจากในช่วงปลาย มี.ค. ที่มีการประกาศสถานการณ์ฉุกเฉินทำให้กรมบังคับคดีที่บริษัทประมูลขายทรัพย์สินหลักประกันต้องหยุดให้บริการชั่วคราว ซึ่งอาจสามารถเปิดให้บริการได้ในช่วงเดือน มิ.ย. ทำให้ในช่วงดังกล่าวบริษัทจะไม่สามารถนำทรัพย์สินหลักประกันไปประมูลขายได้ และกระทบกระแสเงินสดจาก NPL ในส่วนของการขาย NPA เราคาดว่าจะเห็นผลกระทบจากภาวะเศรษฐกิจด้วยเช่นกัน ทั้งนี้หากสถานการณ์คลี่คลายลง เราจึงคาดว่าจะเห็นแนวโน้มที่ดีขึ้นในช่วงครึ่งปีหลัง

Upside ค่อนข้างจำกัด

เรายังคงราคาเป้าหมาย BAM ที่ 24.5 บาท อิงวิธี DCF (WACC = 6.3%, Terminal G = 3%) ด้วยราคาหุ้นปัจจุบันที่มี Upside ค่อนข้างจำกัด บวกกับแนวโน้มกำไรใน 2Q63 ที่อาจอ่อนตัวลง เราจึงแนะนำเพียง "ดี" BAM



"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)





GULF เผย Q1/63 พลิกขาดทุน เหตุขาดทุนอัตราแลกเปลี่ยน - ตั๋งบ. ย่อยธุรกิจก๊าซฯ - เล็งออกหุ้นกู้กลางปี

บริษัท กัลฟ์ เอ็นเนอร์จี ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) GULF รายงานผลการดำเนินงานประจำไตรมาส 1/63 มีผลขาดทุนสุทธิ 413 ล้านบาท จากกำไรสุทธิ 1.29 พันล้านบาทในช่วงเดียวกันของปีก่อน และกำไรสุทธิ 905 ล้านบาทในไตรมาส 4/62 เนื่องจากในไตรมาส 1/63 รับรู้ผลขาดทุนอัตราแลกเปลี่ยนจำนวน 1.34 พันล้านบาท เทียบกับผลกำไร 436 ล้านบาท และ 234 ล้านบาทในไตรมาส 1/62 และไตรมาส 4/62 จากการแปลงหนี้สกุลเงินดอลลาร์สหรัฐทั้งจำนวนเป็นเงินบาท ขณะที่เงินบาทอ่อนค่าลงอย่างมากในไตรมาสนี้ โดยผลขาดทุนดังกล่าวเป็นเพียงการบันทึกรายการทางบัญชี ไม่มีผลกระทบต่อกระแสเงินสดและผลประกอบการของกลุ่มบริษัทแต่อย่างใด

ขณะที่กำไรจากการดำเนินงาน (Core Profit) ในไตรมาส 1/63 อยู่ที่ 925 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 8% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน และเพิ่มขึ้น 38% เมื่อเทียบกับไตรมาส 4/62



นอกจากนี้ **นางสาวยุพาพิน วงวิวัฒน์ กรรมการบริหารและประธานเจ้าหน้าที่บริหารด้านการเงิน บริษัท กัลฟ์ เอ็นเนอร์จี ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) GULF** เปิดเผยว่า ในวันที่ 14 พฤษภาคม 2563 ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ มีมติอนุมัติให้ บริษัทฯ จัดตั้งบริษัทย่อย ได้แก่ บริษัท กัลฟ์ แอลเอ็นจี จำกัด ด้วยทุนจดทะเบียน 1,000,000 บาท โดยบริษัทฯ จะถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 99.99 ของทุนจดทะเบียน ซึ่งบริษัทย่อยนี้จัดตั้งขึ้นเพื่อดำเนินธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับก๊าซธรรมชาติ ซึ่งรวมถึงการจัดหา จัดจำหน่าย และการค้าก๊าซธรรมชาติ เพื่อรองรับการขยายธุรกิจก๊าซของบริษัทฯ ในอนาคต



BJC เผยกำไร Q1/63 รวบ 14.9% เหตุมีค่าใช้จ่ายเข้าซื้อกิจการ

บริษัท เบอร์ลี่ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) BJC เปิดเผยว่า ผลประกอบการไตรมาส 1/63 กำไรสุทธิส่วนที่เป็นของผู้ถือหุ้นบริษัท บริษัทรายงานกำไรสุทธิส่วนที่เป็นของผู้ถือหุ้นบริษัทในไตรมาส 1/63 เท่ากับ 1,279 ล้านบาท ลดลง 225 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 14.9 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน

และมีอัตราภาษีเงินได้ที่สูงขึ้น อย่างไรก็ตามหากไม่รวมรายการที่เกิดขึ้นเพียงครั้งเดียวจากค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับโครงการการเข้าซื้อกิจการ สุทธิจากภาษีนิติบุคคล จำนวน 61 ล้านบาท ที่เกิดขึ้นในไตรมาส 1/63 กำไรสุทธิส่วนที่เป็นของผู้ถือหุ้นบริษัทในไตรมาส 1/63 จะเท่ากับ 1,341 ล้านบาท ลดลง 163 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 10.8 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน

ยอดขายกลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์ในไตรมาส 1/63 อยู่ที่ 5,038 ล้านบาท

เพิ่มขึ้น 142 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 2.9 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน โดยสาเหตุหลักเกิดจากยอดขายที่เพิ่มขึ้นจากธุรกิจบรรจุภัณฑ์แก้ว ในขณะที่ยอดขายจากธุรกิจบรรจุภัณฑ์กระป๋องได้รับผลกระทบจากการเปลี่ยนคำสั่งซื้อจากกลุ่มลูกค้ารายใหญ่รายเดิมไปเป็นกลุ่มลูกค้ารายใหม่ การมุ่งเน้นกับกลุ่มผลิตภัณฑ์ที่มีอัตรากำไรที่เพิ่มมากขึ้น ส่งผลให้ยอดขายกลุ่มผลิตภัณฑ์ที่อัตรากำไรต่ำลดลงในไตรมาส และผลกระทบจากการแพร่ระบาดของโควิด-19 ที่ส่งผลต่อการส่งออกและยอดขายในเวียดนาม

อัตรากำไรขั้นต้นของกลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์ในไตรมาส 1/63 อยู่ที่ร้อยละ 21.3 ลดลงจากช่วงเดียวกันของปีก่อนที่ร้อยละ 22.7 โดยอัตรากำไรขั้นต้นลดลงทั้งในกลุ่มบรรจุภัณฑ์แก้วและกระป๋อง ในขณะที่กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีเงินได้ในไตรมาสที่ 1/63 อยู่ที่ร้อยละ 16.3 เพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันของปีก่อนที่ร้อยละ 15.0 เนื่องจาก

ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารที่ลดลง รวมถึงกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยน

บริษัทรายงานรายได้รวมในไตรมาส 1/63 เท่ากับ 42,328 ล้านบาท ใกล้เคียงกับช่วงเดียวกันของปีก่อน โดยเติบโตเล็กน้อยที่ 2 ล้านบาท รายได้รวมเพิ่มขึ้นจากยอดขายและรายได้ค่าบริการที่เพิ่มขึ้น 94 ล้านบาท อยู่ที่ 38,483 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 0.2 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน การเติบโตหลักเกิดจากยอดขายที่เพิ่มขึ้นจากกลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์ และกลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค ในขณะที่รายได้อื่นลดลง 234 ล้านบาท อยู่ที่ 3,695 ล้านบาท หรือคิดเป็นลดลงร้อยละ 5.9 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน สาเหตุหลักเกิดจากรายได้อื่นที่ลดลงจากกลุ่มธุรกิจสินค้าและบริการทางการค้าปลีกสมัยใหม่ค่าใช้จ่าย



STA เผยโด่งแรกพลิกกำไร 854.14 ลบ.

รับดีมานด์ถุงมือยางเพิ่มสูงขึ้นทั่วโลก

หลัง COVID-19 ระบาด

บริษัท ศรีตรังแอโกรอินดัสทรี จำกัด (มหาชน) STA เปิดเผยว่า ผลประกอบการไตรมาส 1/63 บริษัทฯ มีกำไรสุทธิ 854.14 ล้านบาท จากช่วงเดียวกันปีก่อนขาดทุนสุทธิ 627.67 ล้านบาท โดยบริษัทฯ มีกำไรจากการดำเนินงาน ไตรมาส 1/2563 อยู่ที่ 1,108.6 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรจากการดำเนินงานที่ร้อยละ 6.3 พลิกจากขาดทุนจากการดำเนินงานที่ 433.8 ล้านบาท ในช่วงเดียวกันของปีก่อน และกำไรจากการดำเนินงานที่ 185.4 ล้านบาท ไตรมาสก่อน จากการทำกำไรที่ดีขึ้นอย่างมากของทั้ง 2 ธุรกิจหลัก แม้บางส่วนถูกหักลบด้วยขาดทุนจากอัตราแลกเปลี่ยน และขาดทุนอื่นจำนวน 37.0 และ 92.3 ล้านบาท ตามลำดับ

สำหรับค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารอยู่ที่ร้อยละ 7.2 เมื่อเทียบกับรายได้จากการขายและบริการรวม ปรับลดลงจากร้อยละ 7.8 ใน 1Q62 และร้อยละ 8.1 ใน 4Q62 โดยหลักเป็นการลดลงของค่าใช้จ่ายในการบริหารจากการควบคุมค่าใช้จ่ายอย่างมีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น ขณะที่ค่าใช้จ่ายในการขายปรับเปลี่ยนตามปริมาณการขาย ผลิตภัณฑ์ยางธรรมชาติและถุงมือยางที่เพิ่มขึ้น ทั้งนี้ ณ สิ้นงวด 1Q63 สินค้าคงเหลือของบริษัทฯ

มีมูลค่าสุทธิที่จะได้รับ (Net Realizable Value) เกินกว่าราคาทุนอยู่ 942.9 ล้านบาท

สำหรับธุรกิจปลายน้ำ-ถุงมือยาง ผลจากการขยายกำลังการผลิตอย่างต่อเนื่องของบริษัทฯ มาตั้งแต่ปี 2560 และความต้องการในการบริโภคถุงมือยางที่เพิ่มสูงขึ้นทั่วโลก ตั้งแต่เดือนกุมภาพันธ์ 2563 เป็นต้นมา ภายหลังจากการแพร่ระบาดอย่างรุนแรงของ COVID-19 ทำให้ใน 1Q63 บริษัทฯ มีปริมาณการขายถุงมือยางรวม 6,277 ล้านชิ้น เติบโตร้อยละ 29.2 YoY และ 14.5 QoQ ประกอบกับการอ่อนค่าของเงินบาทเทียบกับดอลลาร์สหรัฐเป็นอีกหนึ่งปัจจัยที่ส่งผลให้รายได้จากการขายของบริษัทฯ ปรับเพิ่มขึ้น ส่งผลให้ใน 1Q63 บริษัทฯ มีรายได้ จากการขาย 17,481.1 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิที่ 854.1 ล้านบาท โดยมีอัตรากำไรขั้นต้นและอัตรากำไรสุทธิที่ร้อยละ 14.1 และ 4.9 ตามลำดับ

รายได้จากการขายและการให้บริการ ไตรมาส 1/2563 อยู่ที่ 17,481.1 ล้านบาทเติบโตร้อยละ 17.6 YoY และ 17.5 QoQ ตามลำดับ แบ่งเป็นรายได้จากธุรกิจยางธรรมชาติ 13,630.0 ล้านบาท เติบโตร้อยละ 15.4 YoY และ 16.8

QoQ จากทั้งปริมาณการขายที่ขยายตัวได้ดี และราคาขายเฉลี่ยของบริษัทฯ ที่สามารถปรับเพิ่มขึ้นได้แม้ว่าทิศทางของราคารายธรรมชาติในตลาดโลกได้อ่อนตัวลง สำหรับรายได้จากธุรกิจถุงมือยาง ใน 1Q63 อยู่ที่ 3,837.2 ล้านบาท ขยายตัวร้อยละ 26.1 YoY และ 20.2 QoQ โดยรายได้ที่เพิ่มขึ้นมีสาเหตุหลักมาจากปริมาณการขายที่ขยายตัวอย่างก้าวกระโดดตามกำลังการผลิตที่เพิ่มขึ้นและความต้องการในการบริโภคที่เพิ่มสูงขึ้นทั่วโลก ตลอดจนราคาขายเฉลี่ยที่สะท้อนต่อความต้องการในการบริโภคได้มากขึ้น อีกทั้ง การอ่อนค่าของเงินบาทเทียบกับดอลลาร์สหรัฐเป็นอีกหนึ่งปัจจัยที่ส่งผลให้รายได้จากการขายของบริษัทฯ ปรับเพิ่มขึ้น เนื่องจากรายได้หลักของบริษัทฯ กว่าร้อยละ 75.0 เป็นรายได้จากการส่งออก ทั้งนี้ ส่วนที่เหลือเป็นรายได้จากผลิตภัณฑ์อื่นและบริการอื่นจำนวน 13.9 ล้านบาท





STA เผยโด่งแรกพลิกกำไร 854.14 ลบ.

รับดีมานด์ถุงมือยางเพิ่มสูงขึ้นทั่วโลก

หลัง COVID-19 ระบาด

ด้านนายกิตติชัย สีนเจริญกุล กรรมการ บริษัท ศรีตรังแอโก อินดัสทรี จำกัด (มหาชน) STA

เปิดเผยว่า วันที่ 31 มีนาคม 2563 กลุ่มบริษัทศรีตรังมีกำลังการผลิตติดตั้งของถุงมือ ยางทั้งสิ้นรวม 33,000 ล้านชิ้นต่อปี ตามที่ได้ตั้งเป้าขยายกำลังการผลิตของปี 2563 ไว้

ทั้งนี้ บริษัทฯ มุ่งมั่นที่จะขยายกำลังการผลิตอย่างต่อเนื่อง เพื่อให้สอดคล้อง กับความต้องการใช้ถุงมือยางที่เติบโตในอัตราร้อยละ 10-12 ต่อปี (แหล่งที่มา MARG6A industry Ene 2019 on the Rubber Glove Industry)

เพื่อมุ่งสู่การ เป็นผู้ผลิตถุงมือยางที่ใช้ในทางการแพทย์และอุตสาหกรรมรายใหญ่ที่มีกำลังการผลิต 50,000 ล้านชิ้นต่อปี ภายในปี 2568 65,000 ล้านชิ้นต่อปี ภายในปี 2571 และ 100,000 ล้านชิ้นต่อปี ภายในปี 2575

สำหรับการออกและเสนอขายหุ้นสามัญที่ออกใหม่ของบริษัท ศรีตรังโกลฟส์ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) ("STGT") ต่อประชาชนทั่วไปเป็นครั้งแรก (IPO) ยังคงดำเนินไปตามแผนงานและคาดว่าจะอยู่ในช่วง 3Q63 โดยสัดส่วนหุ้นที่จะ IPO เป็นจำนวนไม่เกินร้อยละ 31.00 ของทุนชำระแล้วทั้งหมดของ STGT

ณ ปัจจุบัน กลุ่มบริษัทศรีตรังได้บริจาค

ถุงมือยางทางการแพทย์ไปแล้วประมาณ 3,500,000 ชิ้น ให้แก่กระทรวงสาธารณสุขของประเทศไทย จีน และเวียดนาม ศูนย์ประสานงานป้องกันการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 สมาคมถุงมือยางไทย ตลอดจนหน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนที่ความจำเป็นในการใช้งานถุงมือยาง นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีแผนการที่จะบริจาคถุงมือยางเพิ่มเติมอีก 500,000 ชิ้น แก่หน่วยงานในพื้นที่บริเวณที่โรงงานของกลุ่มบริษัทตั้งอยู่ เพื่อสนับสนุนงานด้านสาธารณสุข ตาม แนวทางของบริษัทฯ ที่พร้อมส่งมอบการ "ปกป้องทุกสัมผัส ด้วยความห่วงใย สู่ทุกชีวิตทั่วโลก

นอกจากนี้มติคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 4/2563 เมื่อวันที่ 14 พฤษภาคม 2563 ได้อนุมัติขายเงินลงทุน บริษัท พัฒนาเกษตรล่วงหน้า จำกัด ("PAF") จำนวน 1,000,000 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 40 ของหุ้นทั้งหมด ในราคาหุ้นละ 8.355 บาท คิดเป็นมูลค่ารวม 8,355,000 บาท ให้บริษัท สีสพัฒนาลิขสิทธิ์ จำกัด (มหาชน) LEE โดยได้รับชำระเป็นเงินสด

สาเหตุที่ขายเงินลงทุน บริษัท พัฒนาเกษตรล่วงหน้า เนื่องจากบริษัท พัฒนาเกษตรล่วงหน้า จำกัด ได้หยุดทำธุรกรรมในตลาดสินค้าเกษตรล่วงหน้า ทำให้ทางบริษัทฯ ไม่มีความจำเป็นในการร่วมลงทุนในบริษัทดังกล่าวอีกต่อไป และจะได้นำเงินลงทุนที่ได้กลับมาไปใช้สนับสนุนในธุรกรรมอื่น

และคณะกรรมการบริษัทฯ ลงมติอนุมัติการขายที่ดิน ต.พลาวยาส อ.กาญจนดิษฐ์ จ.สุราษฎร์ธานี มูลค่าทั้งสิ้น 74,327,000 ให้บริษัท ศรีตรังโกลฟส์ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) ("STGT") เป็นบริษัทย่อยของบริษัท ซึ่งมีกรรมการและผู้ถือหุ้นรายใหญ่เป็นกรรมการและผู้ถือหุ้นรายใหญ่ ของบริษัทฯ และบริษัทฯ ถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 81.08 ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมด

"บริษัทย่อย STGT มีความจำเป็นต้องใช้ที่ดินเพื่อขยายกำลังการผลิตถุงมือยางของโรงงาน ที่สาขา สุราษฎร์ธานี โดยที่ดินดังกล่าวเป็นของ บริษัท และอยู่ติดกับโรงงานของบริษัทย่อย STGT จึงเห็นควรให้ ขายให้แก่บริษัทย่อย STGT เพื่อประโยชน์ในการขยายกำลังการผลิตในเวลา ที่รวดเร็วขึ้น และบริษัท ไม่ได้เสียโอกาสการทำธุรกิจแต่อย่างใด"นายกิตติชัยกล่าว





DOD ประเมิน 9 เดือน ปีนี้

ผลประกอบการฟื้นตัวแบบก้าวกระโดด

เหตุธุรกิจผลิตอาหารเสริมสุขภาพ-ธุรกิจผลิตเครื่องสำอาง หุน

นางสาวสุวารินทร์ ก้อนทอง ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายการเงิน บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน) หรือ DOD

เปิดเผยว่า แม้จะมีพิษเศรษฐกิจจากสถานการณ์โรคระบาดไวรัสโคโรนา (COVID-19) ส่งผลให้มีกำไรสุทธิส่วนของบริษัท 27.96 ล้านบาท ลดลง 32.15% แต่หากพิจารณาเฉพาะผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัท DOD ประกอบด้วย 3 ธุรกิจหลัก ทั้งธุรกิจผลิตอาหารเสริมสุขภาพ ธุรกิจผลิตเครื่องสำอาง และธุรกิจเครื่องสำอาง จะพบว่าไตรมาสที่ 1 ปี 2563 กลุ่มบริษัทมีรายได้จากการขาย 341.59 ล้านบาท เติบโต 184.35% ซึ่งการเติบโตนั้นมาจากทั้ง 3 ธุรกิจหลัก ส่งผลให้กลุ่มบริษัทมีกำไรจากการดำเนินงาน (Operating Profit) 60.43 ล้านบาท เติบโต 43.20% โดยมาจากธุรกิจผลิตอาหารเสริมสุขภาพและธุรกิจผลิตเครื่องสำอาง ส่วนธุรกิจเครื่องสำอาง ยังคงมีผลขาดทุนจากการดำเนินงาน เนื่องจากเป็นธุรกิจใหม่ ซึ่งเริ่มดำเนินการอย่างเต็มรูปแบบในช่วง 6 เดือนสุดท้ายของปีก่อน ดังนั้นจึงมีความจำเป็นต้องการลงทุนในกิจกรรมทางการตลาดเพื่อสร้างแบรนด์ของ

ตนเองให้เป็นที่รู้จักและยอมรับแก่สมาชิก

ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายการเงิน บมจ. ดีโอดี ไบโอเทค ยังได้กล่าวเพิ่มเติมถึงทิศทางธุรกิจในช่วง 9 เดือนสุดท้ายของปีนี้ว่า ผลประกอบการคาดว่าจะเติบโตอย่างก้าวกระโดด เนื่องจากธุรกิจผลิตอาหารเสริมสุขภาพยังคงมีคำสั่งซื้อจากฐานลูกค้าที่มีศักยภาพ ธุรกิจผลิตเครื่องสำอางมีการฟื้นตัวอย่างต่อเนื่อง จากการปรับโครงสร้างการบริหารงานและเพิ่มประสิทธิภาพการผลิตจนสามารถรองรับกับคำสั่งซื้อของลูกค้าที่มีความต้องการหลากหลาย ในแต่ละผลิตภัณฑ์ อาทิ ครีมกันแดด แผ่นมาร์คหน้า ลิปสติก ครีมรองพื้น โฟมล้างหน้า ครีมสครับหน้า โลชั่นกันยูงสำหรับเด็ก และเจลแอลกอฮอล์ เป็นต้น

สำหรับธุรกิจเครื่องสำอาง คาดว่าจะมียอดขายเติบโตเป็นผลมาจากจำนวนสมาชิกเพิ่มขึ้นอย่างสม่ำเสมอ และการกลับมาสั่งซื้อสินค้าอาหารเสริมด้านความงามซึ่งชะลอตัวลงจากพิษเศรษฐกิจ รวมถึงได้มีควบคุมค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารให้สอดคล้องกับสถานะทางเศรษฐกิจ

ซึ่งคาดว่าจะทำให้ผลประกอบการปรับตัวดีขึ้นอย่างต่อเนื่อง

นอกจากนี้ กลุ่มบริษัทยังมีสภาพคล่องและความมั่นคงทางการเงิน พิจารณาได้จากอัตราส่วนเงินทุนหมุนเวียน (Current Ratio) เท่ากับ 1.47 เท่า และมีอัตราส่วนหนี้สินต่อทุน (Debt to Equity Ratio) เท่ากับ 0.35 เท่า ซึ่งยังพร้อมที่จะรองรับการเติบโตอย่างก้าวกระโดดของกลุ่มบริษัท

ทั้งนี้ บริษัทได้ดำเนินการตามกลยุทธ์ในการสร้างสมดุลของกิจการ พิจารณาได้จากการกระจายโครงสร้างรายได้และลดความเสี่ยง โดยแบ่งเป็น 3 ธุรกิจหลัก ซึ่งจะส่งเสริมสนับสนุนระหว่างกัน โดยมุ่งเน้นที่กลุ่มธุรกิจสุขภาพและความงาม (Healthy & Beauty) ซึ่งสะท้อนความสำเร็จผ่านผลการดำเนินงานสำหรับไตรมาสที่ 1 ของปีนี้ว่ารายได้เติบโตอย่างก้าวกระโดด และยังคงรักษาอัตรากำไรขั้นต้นในระดับใกล้เคียงเดิม จึงส่งผลให้มียอดกำไรจากการดำเนินงานเติบโตในที่สุด



TKN มั่นใจปี63 กำไรเติบโต 2 Digit หลังควบคุมต้นทุน-ขยายตลาดต่อเนื่อง

นายอิทธิพัทธ์ พระเดชาพันธ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เก้าแก่น้อย ฟู้ดแอนด์มาร์เก็ตติ้ง จำกัด (มหาชน) หรือ TKN เปิดเผย

ว่า บริษัทเชื่อมั่นว่ากำไรสุทธิปี2563 จะเติบโตเป็นตัวเลขสองหลัก จากปีก่อนทำได้ 366.24 ล้านบาท เนื่องจาก บริษัทจะมีการควบคุมต้นทุนและปรับลดค่าใช้จ่ายที่ไม่จำเป็น ซึ่งปัจจุบันสามารถทำได้แล้วเกือบ 100% ด้วยการลดค่าใช้จ่ายทางการตลาดลง 50% รวมถึงวางแผนปิดสาขาของ "เก้าแก่น้อยแลนด์" ที่ไม่สร้างกำไรออกไป โดยจะเริ่มทยอยปิดตั้งแต่ไตรมาส 2/2563 นี้

นอกจากนี้บริษัทยังได้รวมโรงงานสาหร่ายให้เป็นหนึ่งเดียว (one factory) เพื่อลดต้นทุน ซึ่งจุดนี้บริษัทฯ คาดว่าจะช่วยลดค่าใช้จ่ายได้เดือนละไม่ต่ำกว่า 10 ล้านบาท ซึ่งจะเริ่มภายในไตรมาส 4/2563 รวมถึงยังมีปัจจัยบวกจากการที่บริษัทใช้วัตถุดิบสาหร่ายชนิดใหม่ ซึ่งช่วยลดต้นทุนด้วยเช่นกันโดยบริษัทฯ

หวังว่าวัตถุดิบดังกล่าวจะทันนำมาใช้ได้ตามแผนในไตรมาส 3/2563 ซึ่งจะช่วยให้ Gross Margin ของบริษัทฯ ปรับตัวสูงขึ้น

อีกทั้ง บริษัทจะพยายามประคองยอดขายจากประเทศจีนให้ได้ หลังจากปัจจุบันคำสั่งซื้อเริ่มกลับมาเป็นปกติ และเชื่อว่ายอดขายจากจีนจะกลับมาเติบโตได้อีกครั้งในช่วงไตรมาส 3/2563-ไตรมาส 4/2563 พร้อมทั้งมั่นใจว่ายอดขายในประเทศจีนปีนี้จะมีการเติบโต เป็นตัวเลขสองหลัก รวมถึงบริษัทฯ ยังมีแผนผลักดันยอดขายจากประเทศอื่นๆ ที่ได้รับผลกระทบจากโควิด-19 เล็กน้อย เพื่อนำยอดขายเหล่านั้นมาทดแทนยอดขายที่หายไปในช่วงไตรมาส 1/2563 ที่ผ่านมามีด้วยเช่นกัน

ด้านตลาดในสหรัฐอเมริกาบริษัทฯ จะปิดโรงงานผลิตสาหร่ายอบ หลังมองว่าไม่คุ้มค่าต่อการสร้างกำไร แต่บริษัทฯ จะใช้วิธีการนำสินค้าจากในประเทศไทยส่งไปจำหน่ายแทน พร้อมด้วยพยายามผลักดันยอดขายสินค้าในของ

สหรัฐอเมริกาให้ดียิ่งขึ้นและสามารถมีกำไรให้ได้ภายในไตรมาส 2/2563-ไตรมาส 4/2563 จากการเติบโตในทุกช่องทางโดยเฉพาะการจำหน่ายสินค้าในห้าง Costco ซึ่งไตรมาสที่ผ่านมาผลประกอบการออกมาค่อนข้างเป็นที่น่าพอใจหลังขาดทุนไม่มากนักจากเดิมขาดทุนอยู่กว่า 10 ล้านบาท

พร้อมกันนี้บริษัทฯ ยังมองหาพันธมิตรใหม่เพิ่มเติมเพื่อเสริมความแข็งแกร่งของธุรกิจอย่างต่อเนื่อง ด้วยการขยายตลาดไปยังต่างประเทศโดยมีแผนขยายในช่วงไตรมาส 3/2563 เบื้องต้นจะโฟกัสที่ อเมริกาเหนือ และโซนยุโรป รวมทั้งผลักดันสินค้าใหม่ที่ไม่ได้อยู่ในกลุ่มสาหร่ายซึ่งเป็นการร่วมมือกับพันธมิตรจากต่างประเทศ เพื่อนำสินค้ามาจำหน่ายในประเทศ โดยบริษัทฯ คาดว่าจะสามารถสร้างยอดขายได้ประมาณ 80 ล้านบาท ซึ่งถือว่าเป็นปัจจัยที่จะช่วงหนุนผลประกอบการไตรมาส 3/2563-ไตรมาส 4/2563 เป็นต้นไป



PSTC เผยกำไร Q1/63 ลดลง 86%

เหตุรายได้หด หลังโควิด หดศก.ชะลอ

นางสาวอนงค์ พานิชเจริญนาน ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายการเงิน บริษัท เพาเวอร์ โซลูชั่น เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) PSTCเปิดเผยว่า ผลประกอบการของบริษัทฯ และบริษัทย่อยสำหรับไตรมาส 1 ปี2563 มีผลกำไรสุทธิ 5.2 ล้านบาท ลดลงจากงวดเดียวกันของปีก่อน 32.0 ล้านบาท หรือลดลงร้อยละ 86.0 ปัจจัยสำคัญที่ส่งผลให้ผลการดำเนินงานของบริษัทมีการเปลี่ยนแปลงมากกว่าร้อยละ 20 บริษัทขอชี้แจงสาเหตุการเปลี่ยนแปลงที่มีสาระสำคัญดังนี้

รายได้รวมสำหรับไตรมาส 1 ปี2563 มีจำนวน 583.3 ล้านบาท ลดลงจากงวดเดียวกันของปีก่อน 182.0 ล้านบาท หรือลดลงร้อยละ 23.8 เนื่องมาจาก 1. การลดลงของรายได้จากการขายและบริการจำนวน 232.7 ล้านบาท เนื่องจากสถานการณ์การแพร่ระบาดของโรคติดเชื้อไวรัสโคโรนา 2019 ส่งผลให้เกิดการชะลอตัวของเศรษฐกิจ และมีผลกระทบต่อธุรกิจทำให้ปริมาณการใช้แก๊สลดลงจากการล็อกดาวน์ที่ทำให้ประชาชนเดินทางน้อยลง ประกอบกับโครงการในธุรกิจออกแบบจำหน่าย และติดตั้งระบบจ่ายไฟฟ้า และตรวจวัดจัดการสภาพแวดล้อม มีการเลื่อนโครงการออกไป ขณะที่ 2. การเพิ่มขึ้นของรายได้จากการก่อสร้างจำนวน 58.5 ล้านบาท มาจากงานก่อสร้างคลังน้ำมัน

QLT โซวไตรมาสแรก กำไรโต 180%

รับรายได้จากการขายและให้บริการจากทุกส่วนงานเพิ่มขึ้น

-ซีโอดี-19 กระทบงานเพียงบางส่วน

นายโดมเดช ศรีพิณเพราะ กรรมการผู้จัดการ บริษัท ควอลลิเทค จำกัด (มหาชน) หรือ “QLT”

ประกาศผลการดำเนินงานบริษัทฯ ประจำไตรมาส 1 ปี 2563 โดยบริษัทฯ มีรายได้รวม 113.15 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 23.59% กำไรสุทธิ 8.15 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 180.70% เมื่อเทียบกับไตรมาสที่ 1 ปี 2562 เนื่องจากบริษัทฯ มีรายได้จากการขายและให้บริการจากทุกส่วนงานเพิ่มขึ้น

“สำหรับผลการดำเนินงานไตรมาสที่ 1 บริษัทฯ มียอดขายและกำไรเพิ่มขึ้น เนื่องจากเป็นงานที่มีต่อเนื่องจากปีที่ผ่านมา โดยเฉพาะงาน Construction & Fabrication ที่มีปริมาณงานเพิ่มขึ้น และมีรายได้เพิ่มจากบริษัทย่อย ทั้งนี้สถานการณ์การแพร่ระบาดของเชื้อไวรัสโควิด-19 ส่งผลให้บริษัทฯ ได้รับผลกระทบบ้างในกลุ่มลูกค้าด้านพลังงานและปิโตรเคมี ซึ่งได้ขอให้ชะลอการเข้าไปดำเนินการ เนื่องจากจำกัดของพื้นที่ที่อาจก่อให้เกิดความแออัด เช่น งานหยุดซ่อมบำรุงใหญ่ประจำปี (Turnaround Project) อย่างไรก็ตาม งานบริการของบริษัทฯ เกี่ยวข้องกับความปลอดภัย จึงจำเป็นต้องได้รับการตรวจสอบตามกฎหมายและแผนเวลาที่กำหนด ประกอบกับปัจจุบันข้อมูลตัวเลขผู้ติดเชื้อโควิด-19 เริ่มส่งสัญญาณดีขึ้น คาดว่าหลายโครงการจะสามารถกลับมาดำเนินการอีกครั้งในช่วงครึ่งปีหลัง

ด้านราคาน้ำมันที่มีความผันผวนในปัจจุบัน บริษัทฯ เชื่อว่าจะยังไม่ส่งผลกระทบต่อชัดเจนในปีนี้ เนื่องด้วยงานส่วนใหญ่ที่ได้รับเป็นงานที่มีการตกลงทำสัญญาล่วงหน้าไว้แล้ว อาจจะมีผลกระทบบ้างในโครงการที่จะเกิดขึ้นใหม่ โดยบริษัทฯ ได้มีการติดตามสถานการณ์อย่างใกล้ชิด พร้อมปรับแผนการทำงานให้มีความหลากหลายในเชิงกลยุทธ์ เพื่อกระจายความเสี่ยงและพร้อมรองรับการเปลี่ยนแปลง” นายโดมเดช กล่าว





SPA เผยกำไร Q1/63

ทรุด 92.64% เหตุรับผลกระทบโควิด-19

บริษัท สยามเวลเนสกรุ๊ป จำกัด (มหาชน) SPA เปิด

เผยว่า ไตรมาส 1/63 บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีรายได้รวม 243.57 ล้านบาท ลดลงจากไตรมาสเดียวกันของปีก่อน 101.51 ล้านบาทคิดเป็นอัตราการลดลงร้อยละ 29.42 โดยมีกำไรสุทธิ 4.35 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 1.83 ของรายได้จากการขายและบริการ ซึ่งกำไรสุทธิของบริษัทฯและบริษัทย่อยลดลง 54.72 ล้านบาท เป็นอัตราการลดลงร้อยละ 92.64 เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน โดยมีเหตุการณ์สำคัญที่ส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินงานดังนี้

- สถานการณ์การแพร่ระบาดของโรคติดเชื้อไวรัสโคโรนา 2019 ที่ได้ขยายวงกว้างไปทั่วโลก ทำให้อุตสาหกรรมท่องเที่ยวไทยได้รับผลกระทบโดยตรง เริ่มจากการยกเลิก Visa on Arrival ของนักท่องเที่ยวกลุ่มหลักของบริษัทฯ การติดเชื้อของชาวไทยในวงกว้างซึ่งสร้างความหวาดระแวงในการเข้าใช้บริการที่ใกล้ชิด การปิดสนามบินนานาชาติธุรกิจสปาต้องหยุดให้บริการชั่วคราว ช่วงกลางเดือนมีนาคม 2563 ตามมติของคณะรัฐมนตรีและประกาศของผู้นำราชการจังหวัด ตามมาตรการเฝ้าระวังป้องกันและควบคุมโรค ตลอดจนหยุดให้บริการโรงแรมที่จังหวัดเชียงใหม่เป็นการชั่วคราว

- การยกเลิกการลงทุนในบริษัทชบา แอลลิแกนซ์ จำกัด (ธุรกิจ Chaba Nail and Spa) ตั้งแต่วันที่ 1 ตุลาคม 2562 (บริษัทร่วมลงทุนตั้งแต่ 1 มกราคม - 30 กันยายน 2562)

- การนำมาตรฐานรายงานทางการเงินฉบับใหม่มาบังคับใช้ในช่วงปัจจุบัน ได้แก่มาตรฐานรายงานทางการเงินฉบับที่ 9 เรื่อง เครื่องมือทางการเงิน และ ฉบับที่ 16 เรื่อง สัญญาเช่า (บริษัทฯได้กระทบยอดผลการดำเนินงาน

PIMO เผยกำไรโต้งแรก โต 122.48%

หลังราคาวัตถุดิบหลักลดลง-มีกำไรอัตราแลกเปลี่ยน

บริษัท ไฟโอเนียร์ มอเตอร์ จำกัด (มหาชน)

PIMO เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานของบริษัทตามงบการเงินรวมสำหรับงวด 3 เดือน สิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2563 มีผลกำไรสุทธิจำนวน 19.72 ล้านบาท เปรียบเทียบกับผลการดำเนินงานงวดเดียวกันของปีก่อน มีผลกำไร 886 ล้านบาท คิดเป็นผลกำไรเพิ่มขึ้น 10.86 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นคิดเป็นร้อยละ 122.48

ทั้งนี้ผลการดำเนินงานของบริษัทตามงบการเงินเฉพาะกิจการ สำหรับงวด 3 เดือน สิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2563 มีผลกำไรสุทธิ จำนวน 19.72 ล้านบาท เปรียบเทียบกับผลการดำเนินงานงวดเดียวกันของ ปีก่อน มีผลกำไร 7.69 ล้านบาท คิดเป็นผลกำไรเพิ่มขึ้น 12.03 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นคิดเป็นร้อยละ 156.53 หลักใหญ่เกิดจากการเพิ่มขึ้นของยอดขาย ประกอบกับราคาวัตถุดิบหลักที่ลดลง และบริษัทมีกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนเพิ่มมากขึ้นเนื่องจากสกุลเงินดอลลาร์สหรัฐปรับตัวดีขึ้นกว่าปีก่อน





8th



ANNIVERSARY

ช่องยูทูปหุ่นอินไซด์ กันเหตุการณ์ ตอบโจทย์การลงทุน

ครบ 8 ปีแล้วที่



ไทยประกันชีวิตตอบโจทย์การใช้ชีวิตแบบ New Normal

พัฒนารูปแบบการเสนอขายประกันชีวิต Digital Face to Face

นายอังกูร ศรีกัลยานบุตร รองกรรมการผู้จัดการใหญ่ และ Chief Marketing Officer บริษัท ไทยประกันชีวิต จำกัด

(มหาชน) เปิดเผยว่า ไทยประกันชีวิตมุ่งเป็นทุกคำตอบของชีวิต หรือ Life Solutions พร้อมเคียงข้างลูกค้าและคนไทยในทุกสถานการณ์ ดังนั้น เพื่ออำนวยความสะดวกแก่ผู้ที่สนใจทำประกันชีวิตกับบริษัทฯ และสนับสนุนการทำงานของบุคลากรฝ่ายขาย ในช่วงสถานการณ์การแพร่ระบาดของโรคโควิด-19 รวมถึงเพื่อให้สอดคล้องกับประกาศสำนักงานคณะกรรมการกำกับและส่งเสริมการประกอบธุรกิจประกันภัย (คปภ.) เรื่อง กำหนดหลักเกณฑ์ วิธีการออกการเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยของบริษัทประกันชีวิต และการปฏิบัติหน้าที่ของตัวแทนประกันชีวิต นายหน้าประกันชีวิต และธนาคารในระหว่างสถานการณ์การแพร่ระบาดของโรคติดเชื้อไวรัสโคโรนา 2019 (COVID-19) พ.ศ. 2563

บริษัทฯ จึงพัฒนาระบบการขายประกันชีวิตในรูปแบบ Digital Face-to-Face ซึ่งเป็นรูปแบบการเสนอขายผ่านระบบออนไลน์สำหรับประกันชีวิตประเภทรายงวด สัญญาเพิ่มเติมประกันสุขภาพ สัญญาเพิ่มเติมประกันอุบัติเหตุ แต่ไม่ครอบคลุมถึงสัญญาเพิ่มเติมโรคร้ายแรง หรือประกันชีวิตควบการลงทุน (Unit-Linked / Universal Life) ซึ่งเป็นกรมธรรม์ที่มีความซับซ้อนและมีข้อกำหนดที่ต้องปฏิบัติตามหลักเกณฑ์ของสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.)

รูปแบบการขาย Digital Face-to-Face ตัวแทนไทยประกันชีวิตสามารถนำเสนอแบบประกันแก่ลูกค้าผ่านช่องทางต่างๆ อาทิ เฟซบุ๊ก, ไลน์ หรืออีเมล โดยตัวแทนจะกรอกข้อมูลของลูกค้าในใบคำขอเอาประกัน

ภัย และเอกสารประกอบการเสนอขายผ่าน Application TL Pro Plus หลังจากนั้นจึงส่งให้ลูกค้าตรวจสอบความถูกต้องผ่านช่องทางที่ได้นำเสนอขาย ซึ่งลูกค้าจะต้องส่งเอกสารประกอบการทำประกันชีวิต ได้แก่ ภาพบัตรประชาชนพร้อมลงนามรับรอง และภาพถ่ายหน้าตรงของลูกค้าคู่กับบัตรประชาชนให้ตัวแทน โดยตัวแทนจะจัดส่งเอกสารดังกล่าวประกอบกับภาพที่ระบุข้อความตกลงทำประกันชีวิตของลูกค้า เพื่อให้บริษัทฯ พิจารณาผ่าน Application TL Pro Plus

สำหรับการชำระเบี้ยประกันภัย ลูกค้าเพียงสแกน QR Code ที่ได้รับจากตัวแทน ก็สามารถชำระเบี้ยฯ ผ่าน Mobile Banking ได้ทันที โดยระบบจะส่งใบเสร็จรับเงินชั่วคราวให้ลูกค้าสำหรับเป็นหลักฐานต่อไป ทั้งนี้ เพื่อสร้างความมั่นใจแก่ลูกค้า ภายหลังจากกรมธรรม์ได้รับการอนุมัติ หรือส่งมอบกรมธรรม์แล้ว บริษัทฯ จะติดต่อลูกค้าทางโทรศัพท์ เพื่อยืนยันการสมัครทำประกันชีวิต รวมถึงแจ้งรายละเอียดแบบประกันอีกครั้ง

“ในสถานการณ์ที่ต้องเว้นระยะห่างทางสังคม หรือ Social Distancing เพื่อลดความเสี่ยงจากโรคโควิด-19 ซึ่งส่งผลโดยตรงต่อการทำงานของตัวแทนในการเข้าพบลูกค้า ขณะเดียวกันเพื่อลดความเสี่ยงในการเดินทางและพบปะทั้งของตัวแทนและลูกค้า บริษัทฯ จึงพัฒนาระบบการขายให้สอดคล้องกับสถานการณ์ เพื่อให้การทำประกันชีวิตเป็นเรื่องง่าย สะดวกและปลอดภัยมาก

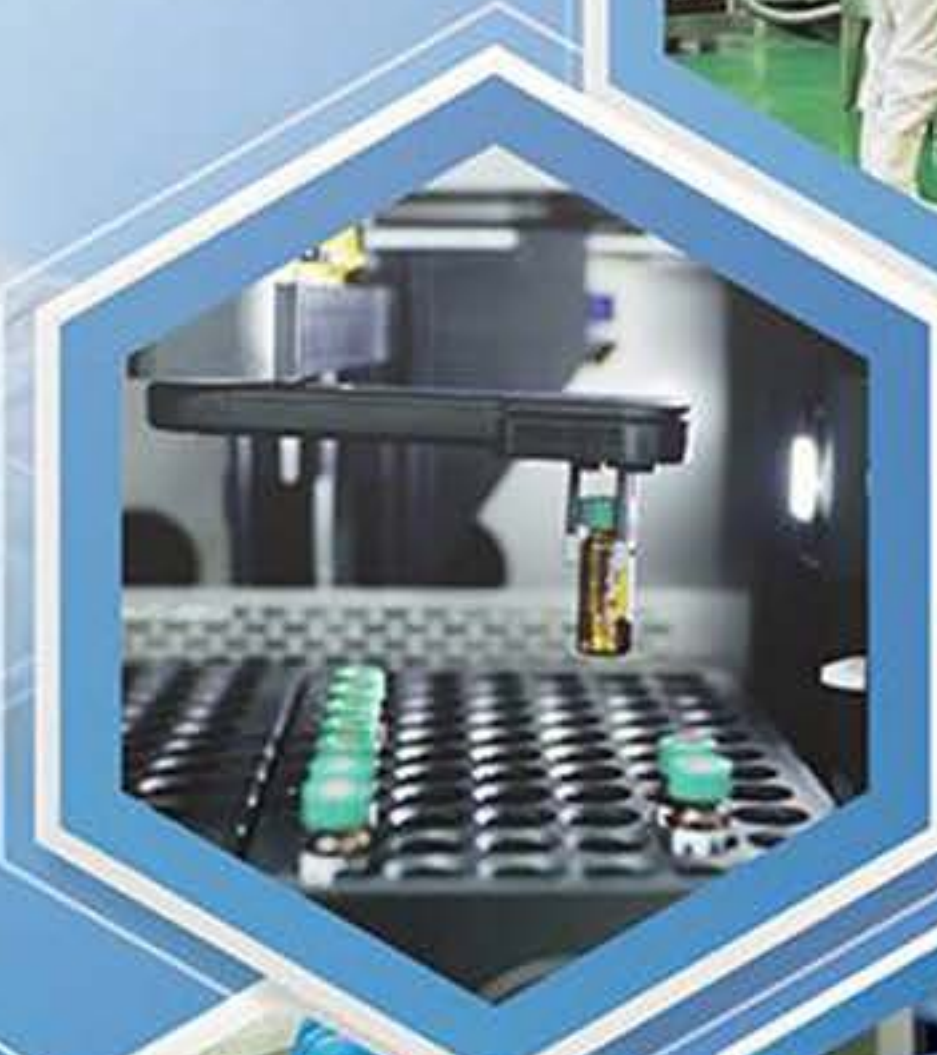
ขึ้น โดยไทยประกันชีวิตมีตัวแทน Life Partner ให้บริการ ผู้สนใจสามารถติดต่อตัวแทนไทยประกันชีวิตทั่วประเทศ” นายอังกูรกล่าว

นอกจากนี้ ลูกค้าไทยประกันชีวิตยังได้รับบริการที่มากกว่าการประกันชีวิตซึ่งเป็น Signature Service อาทิ ไทยประกันชีวิตฮอตไลน์ บริการเคลื่อนย้ายผู้ป่วยฉุกเฉินทางการแพทย์ ฟรี ตลอด 24 ชั่วโมง ไทยประกันชีวิต iService บริการตรวจสอบข้อมูลและสถานะกรมธรรม์ หรือการเรียกร้องสินไหมด้วยตนเองผ่านเว็บไซต์ www.thailife.com ไทยประกันชีวิตเมดิแคร์ บริการสำรองคำรักษาพยาบาลฉุกเฉินเบื้องต้นสำหรับผู้ป่วยในผ่าน Fax Claim รวมถึงบริการไทยประกันชีวิต Telemedicine บริการพบแพทย์ผ่านทางโทรศัพท์ หรือ VDO Call สำหรับลูกค้าที่ไม่สะดวกเดินทางมายังโรงพยาบาล



บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน)

"เป็นบริษัทที่มั่นคง ดำเนินธุรกิจอย่างมีจรรยาบรรณ มุ่งเน้นการวิจัยพัฒนา
ด้านผลิตภัณฑ์เสริมอาหารตามมาตรฐานสากล เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม"



www.dodbiotech.com

บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน)

111 หมู่ที่ 2 ต.ท่าจีน อ.เมืองสมุทรสาคร จ.สมุทรสาคร 74000

โทรศัพท์ 034-446-333, 034-446-444 โทรสาร 034-440-373

แม่มดน้อย ภาคพิสดาร

เลือกหุ้น เลือกข้าง

แม่มดน้อย ภาคพิสดาร วันนี้เลือกข้าง ว่า มองตลาดลงหรือมองตลาดไม่ลง จากนั้น ก็เลือกหุ้น เล่นตัวไหนดี นักลงทุน ต้องตัดสินใจ ตลาดหุ้นไทย ว่าเล่นยาก ก็ยาก เล่นง่าย ก็ง่าย ขึ้นอยู่กับรอบ และจังหวะ รอบนี้ ก็เช่นกัน ตรง 1,300 จุดแล้ว แรงขาย แรงทุบ มีมากมาย ด้วย ยืนก็ ยืนไม่ไหว ลมแรงมากมาย อาจต้องให้รายใหญ่หรือเสียๆ ลุย แต่ก็คงยากที่จะไปทิศทางเดียวกัน เพราะเสียแต่ละคน ก็ มีมุมมองแตกต่างกัน

ความไม่มีเอกภาพ แตกต่างทางความคิด เป็นเรื่องปกติ ธรรมดา ตลาดแบบนี้ มองโลกสวย ก็เป็นเรื่องดี มีช่องให้เก็งกำไร เล่นรายตัวไป หมุนทำรอบกันไป ไม่เหงาเหอะๆ

ศุกร์ที่ผ่านมา ดัชนีตลาดปิดที่ระดับ 1,280.76 จุด เพิ่มขึ้น 0.36 จุด หรือ 0.03% มูลค่าการซื้อขาย 50,659.85 ล้านบาท สรุปสถาบันในประเทศขายสุทธิ 1,249.35 ล้านบาท บัญชีบริษัทหลักทรัพย์ซื้อสุทธิ 494.19 ล้านบาท นักลงทุนต่างประเทศขายสุทธิ 2,651.02 ล้านบาท นักลงทุนทั่วไปในประเทศซื้อสุทธิ 3,406.18 ล้านบาท

แม่มดน้อย มองดูเกมหุ้นใหญ่หลายตัว น่าสนใจ น่าติดตาม ไม่ว่าจะเป็น **PTTEP PTTGC TOP SPRC ESSO** โปรดติดตาม หุหุ

สัมพันธมิตร วงษ์ป่าน เอ็มดี **TRT** กระซิบ ปีนี้ คาด ยอดขาย 3พันลบ. แม่มดน้อย ได้ยินแล้ว ก็ต้องคอยดูผลงานกันต่อไปของ TRT แหมๆ ไตรมาสแรกปีนี้ ขาดทุนตั้ง 60 ลบ.

ICHI เผยงบไตรมาส 1/63 กำไรสุทธิ 159.2 ล้านบาท เติบโต 39.4% รายได้อยู่ที่ 1,285.4 ล้านบาท ยอดขายในประเทศเติบโต 5% ปลื้มตลาดอินโดฯ ผลตอบรับดีต่อเนื่อง หนุนโค้งแรกปีนี้รับรู้ส่วนแบ่งกำไร 8.4 ล้านบาท ตามเป้าหมายที่วางไว้ พร้อมจับตาสถานการณ์โควิด-19 อย่างใกล้ชิด ต้น ภาสนกร นที กรรมการผู้อำนวยการ บริษัท อิชิตัน กรุ๊ป (ICHI) มองไตรมาส 2 ส่งผลิตภัณฑ์ใหม่บุกตลาดเพื่อสุขภาพ และเข้าสู่หน้าร้อนหนุนเครื่องดื่มอิชิตันได้รับการตอบรับเพิ่มขึ้น

PTG เปิดงบไตรมาส 1/63 ปริมาณการจำหน่ายน้ำมันรวม 1,217 ล้านลิตร เติบโต 9.70% ยังคงเป็นอันดับ 2 ในส่วนแบ่งการตลาดการจำหน่ายน้ำมันผ่านทุก

ช่องทางของประเทศ พร้อมเฉลี่ย EBITDA ปี 63 เติบโต 10-12%

แ่วว...แ่ววมาว่าหลังเปิดโผรายชื่อผู้ถือหุ้นใหญ่ บมจ.วีรันดา รีสอร์ท (**VRANDA**) พบกลุ่มสหพัฒน์เข้าทยอยสะสมลงทุนจนมีสัดส่วนถือหุ้นแล้วเกินกว่า 4% ในช่วงจังหวะที่ราคาต่ำกว่า Book value คาดว่าจะเป็นการลงทุนที่คุ้มค่าในระยะยาว ไชว่งบไตรมาส 1/63 สวย ราคาดีเหมาะเก็บเข้าพอร์ตที่สุดแล้ว

ส่ง 4 รายการสดมาให้ความรู้แก่นักลงทุนตลอดสัปดาห์จนฮิตเปรี้ยงปร้าง ล่าสุด **"เนส-บัสเนสก์ พิชญากร"** เอ็มดี ยุคดิจิทัลแห่งค่ายหลักทรัพย์บัวหลวง เอาใจสายโกอินเตอร์ ด้วยการเสิร์ฟรายการน้องใหม่ "BLS Global Weekly Update" ที่มาช่วยเพิ่มโอกาสสร้างผลตอบแทนการลงทุนต่างประเทศที่เป็นเทรนด์มาแรงและเป็นเรื่องใกล้ตัวนักลงทุนไทยให้เป็นเรื่องง่ายมากขึ้น แบบจัดหนัก จัดเต็ม รัวๆ ครบทั้งมุมมองเศรษฐกิจ การลงทุน และหุ้นเด่น ตลาดหุ้นสหรัฐฯ ฮองกง และเวียดนาม ติดตามกันแบบดูสดๆ ได้ทุกวันจันทร์ เวลา 13.45-14.00 น. ผ่าน FB Live @bualuangsec หรือจะดูย้อนหลังก็สะดวก...ขยันส่งต่อความรู้ดี! พรีๆ ขนาดนี้ ยิ่งตอกย้ำความเป็นบริษัทหลักทรัพย์ที่ไม่เคยหยุดนิ่งในการพัฒนาความรู้ให้ผู้ลงทุนไทยจริงๆ

STA ตั้งเป้า เป็นผู้ผลิตถุงมือยางที่ใช้ในทางการแพทย์และอุตสาหกรรมรายใหญ่ที่มี กำลังการผลิต 50,000 ล้านชิ้นต่อปี ภายในปี 2568 , 65,000 ล้านชิ้นต่อปี ภายในปี 2571 และ 100,000 ล้านชิ้นต่อปี ภายในปี 2575 สำหรับการออกและเสนอขายหุ้นสามัญที่ออกใหม่ของบริษัท ศรีตรังโกลฟส์ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) ("STGT") ต่อประชาชนทั่วไปเป็นครั้งแรก (IPO) ยังคงดำเนินไปตามแผนงานและคาดว่าจะอยู่ในช่วง 3Q63 โดยสัดส่วนหุ้นที่ จะ IPO เป็นจำนวนไม่เกินร้อยละ 31.00 ของทุนชำระแล้วทั้งหมดของ STGT

ราคาหุ้น **BEAUTY** ทิ้งตัว หลังประกาศงบไตรมาสแรกปีนี้ พลิกเป็นขาดทุน 39.67 ล้านบาท เทียบกับปีก่อน กำไร 69.55 ล้านบาท งานนี้ BEAUTY ยอมรับจากสถานการณ์การแพร่ระบาดของไวรัสโควิด-19 ทั่วโลก ส่งผลกระทบต่อธุรกิจของ BEAUTY ทั้งในประเทศและต่างประเทศ บริษัทมองว่าสถานการณ์ดังกล่าวจะส่งผลกระทบต่อผลประกอบการไตรมาส 2-3 ต่อเนื่อง และคาดว่าจะเริ่มเห็นสัญญาณที่ดีจากยอดขายและกำลังซื้อที่ฟื้นตัวปลายไตรมาส 3/63 แม่มดน้อย เห็นแล้ว จากนี้ไป รอดูเกมหุ้น BEAUTY ไปเรื่อยๆ

หุหุ

ECF โชว์ผลประกอบการ Q1/63 กวาดรายได้รวม 296.39 ล้านบาท กำไรสุทธิ 17.11 ล้านบาท เติบโต 1.06 % จากกลยุทธ์บริหารต้นทุนการขายและการบริหาร พร้อมรับรู้กำไรจากธุรกิจพลังงาน โรงไฟฟ้า ดันมาร์จิ้นเพิ่ม ท่ามกลางวิกฤตปรับแผนรับมือโควิด-19 กระทบระยะสั้น ธุรกิจเฟอร์นิเจอร์ ตลาดในประเทศ ลุยขยายช่องทางจำหน่ายออนไลน์ เพิ่มยอดขาย ตลาดต่างประเทศยังเติบโต เจรจากลูกค้าใหม่ย้ายฐานการผลิต

บริษัทหลักทรัพย์แนะนำ

บล.คิงส์ฟอร์ด : **BANPU** แนะนำ ถือ ราคาพื้นฐาน ที่ 7.00 บ.

บล.เมย์แบงก์ กิมเอ็ง : **CPF** แนะนำ ถือ ราคาพื้นฐาน ที่ 40.20 บ.

บล.เมย์แบงก์ กิมเอ็ง : **BJC** แนะนำ ถือ ราคาพื้นฐาน ที่ 48.00 บ.

บล.เมย์แบงก์ กิมเอ็ง : **BEM** แนะนำ ถือ ราคาพื้นฐาน ที่ 13.00 บ.

บล.เคจีไอ : **CPF** แนะนำ ถือ ราคาพื้นฐาน ที่ 35.00 บ.

บล.ทิสโก้ : **RATCH** แนะนำ ถือ ราคาพื้นฐาน ที่ 71.00 บ.

บล.ทิสโก้ : **QH** แนะนำ ถือ ราคาพื้นฐาน ที่ 3.10 บ.

บล.ทิสโก้ : **PYLON** แนะนำ ถือ ราคาพื้นฐาน ที่ 7.80 บ.

บล.ทิสโก้ : **PSH** แนะนำ ถือ ราคาพื้นฐาน ที่ 12.00 บ.

บล.ทิสโก้ : **KCE** แนะนำ ขาย ราคาพื้นฐาน ที่ 13.60 บ.

บล.ทิสโก้ : **ILINK** แนะนำ ถือ ราคาพื้นฐาน ที่ 3.90 บ.



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นอีกหนึ่งในใจคนไทยทั้งประเทศ

"บริษัท พิกิจ เอ็มเอช จำกัด (มหาชน)"



HOON INSIDE



AssetWise ขออวยพรให้ทุกท่าน
มีสุขภาพกายและใจที่แข็งแรง
เราขอมอบสิ่งดีๆ เพื่อเป็นการดูแลทุกท่านด้วย
ALCOHOL 72%


ASSETWISE
เปลี่ยนเป็น
ASSETWISE

และในโอกาสนี้ ขอเรียนแจ้งให้ทุกท่านทราบว่า
AssetWise ได้เปลี่ยนโลโก้ใหม่เป็นที่เรียบร้อยแล้ว
เพื่อเตรียมพร้อมสู่การเติบโตไปอีกขั้น
และยังคงมุ่งมั่นส่วนมอบความสุขให้กับผู้อยู่อาศัยตลอดไป

ASSET WISE

ขออวยพรให้ทุกท่าน
มีสุขภาพกายและใจแข็งแรง
เราขอมอบสิ่งดีๆ
เพื่อเป็นการดูแลทุกท่านด้วย

02 168 0000

assetwise.co.th



สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	4,477.49	8.84	5,726.84	11.30	-1,249.35	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	4,866.60	9.61	4,372.41	8.63	494.19	-
นักลงทุนต่างประเทศ	16,859.94	33.28	19,510.96	38.51	-2,651.02	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	24,455.81	48.27	21,049.64	41.55	3,406.18	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 15 พ.ค. 2563

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	47,335.00	11.07	44,554.41	10.42	2,780.59	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	34,951.05	8.18	35,640.04	8.34	-688.99	-
นักลงทุนต่างประเทศ	141,533.45	33.11	163,661.45	38.29	-22,128.00	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	203,656.18	47.64	183,619.78	42.95	20,036.40	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 15 พ.ค. 2563

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	729,520.56	12.11	676,991.89	11.23	52,528.67	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	626,798.00	10.40	630,324.63	10.46	-3,526.63	-
นักลงทุนต่างประเทศ	2,173,366.24	36.06	2,357,825.01	39.12	-184,458.78	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	2,496,759.66	41.43	2,361,302.92	39.18	135,456.73	-



Market for Alternative Investment

สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	6.37	0.68	9.31	1.00	-2.94	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	3.22	0.35	0.25	0.03	2.96	-
นักลงทุนต่างประเทศ	54.10	5.81	38.66	4.15	15.44	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	867.94	93.16	883.40	94.82	-15.46	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 15 พ.ค. 2563

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	26.37	0.41	58.93	0.92	-32.56	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	38.17	0.59	3.87	0.06	34.30	-
นักลงทุนต่างประเทศ	424.37	6.59	403.63	6.27	20.73	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	5,948.97	92.41	5,971.44	92.75	-22.47	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 15 พ.ค. 2563

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	638.89	1.22	508.91	0.97	129.98	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	303.92	0.58	58.23	0.11	245.69	-
นักลงทุนต่างประเทศ	3,298.66	6.32	2,721.39	5.21	577.27	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	47,972.71	91.88	48,925.65	93.70	-952.93	-



สิบอันดับหลักทรัพย์

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	%เปลี่ยนแปลง	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท)
SET	1,280.76	+0.36	+0.03	1,289.24	1,278.86	12,891,276	50,659.85
SET50	854.57	-1.54	-0.18	862.07	853.52	1,259,538	30,631.38
SET100	1,875.19	-1.18	-0.06	1,890.25	1,872.63	2,471,004	38,894.33
sSET	553.12	+2.98	+0.54	553.56	549.75	672,917	1,959.48
SETCLMV	820.57	+14.93	+1.85	826.57	809.06	696,721	14,211.74
SETHD	854.61	+4.65	+0.55	857.68	849.34	702,217	14,695.23
SETTHSI	780.78	+0.73	+0.09	785.99	779.15	1,222,786	28,120.86
SETWB	844.40	+1.43	+0.17	850.82	839.85	611,994	10,988.69
mai	263.69	+1.11	+0.42	265.09	263.02	979,056	931.62

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	มูลค่า AOM ('000 บาท)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
PTT	2,795,265.10	35.50	- (-)
CPALL	2,159,672.75	69.50	-0.75 (-1.07%)
CBG	1,525,675.60	94.50	+7.50 (+8.62%)
BAM	1,488,387.31	23.20	+0.10 (+0.43%)
PTTEP	1,310,525.85	83.50	+1.75 (+2.14%)
GULF	1,212,014.72	38.00	-0.25 (-0.65%)
PTTGC	1,206,336.92	41.75	+1.50 (+3.73%)
STA	1,186,832.14	17.70	+2.00 (+12.74%)
AOT	1,108,612.45	59.00	-0.75 (-1.26%)
ADVANC	941,174.40	189.00	-1.00 (-0.53%)

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
ASIMAR	2,247,300	1.15	+0.15 (+15.00%)
SHREIT	2,758,200	4.82	+0.62 (+14.76%)
TKT	376,300	0.86	+0.11 (+14.67%)
CRANE	11,430,000	2.06	+0.26 (+14.44%)
TRUBB	8,440,000	0.96	+0.12 (+14.29%)
ICHI	22,820,700	6.40	+0.80 (+14.29%)
AEC	8,100,100	0.24	+0.03 (+14.29%)
EASON	828,600	1.21	+0.15 (+14.15%)
AQUA	127,154,600	0.42	+0.05 (+13.51%)
STA	67,886,200	17.70	+2.00 (+12.74%)

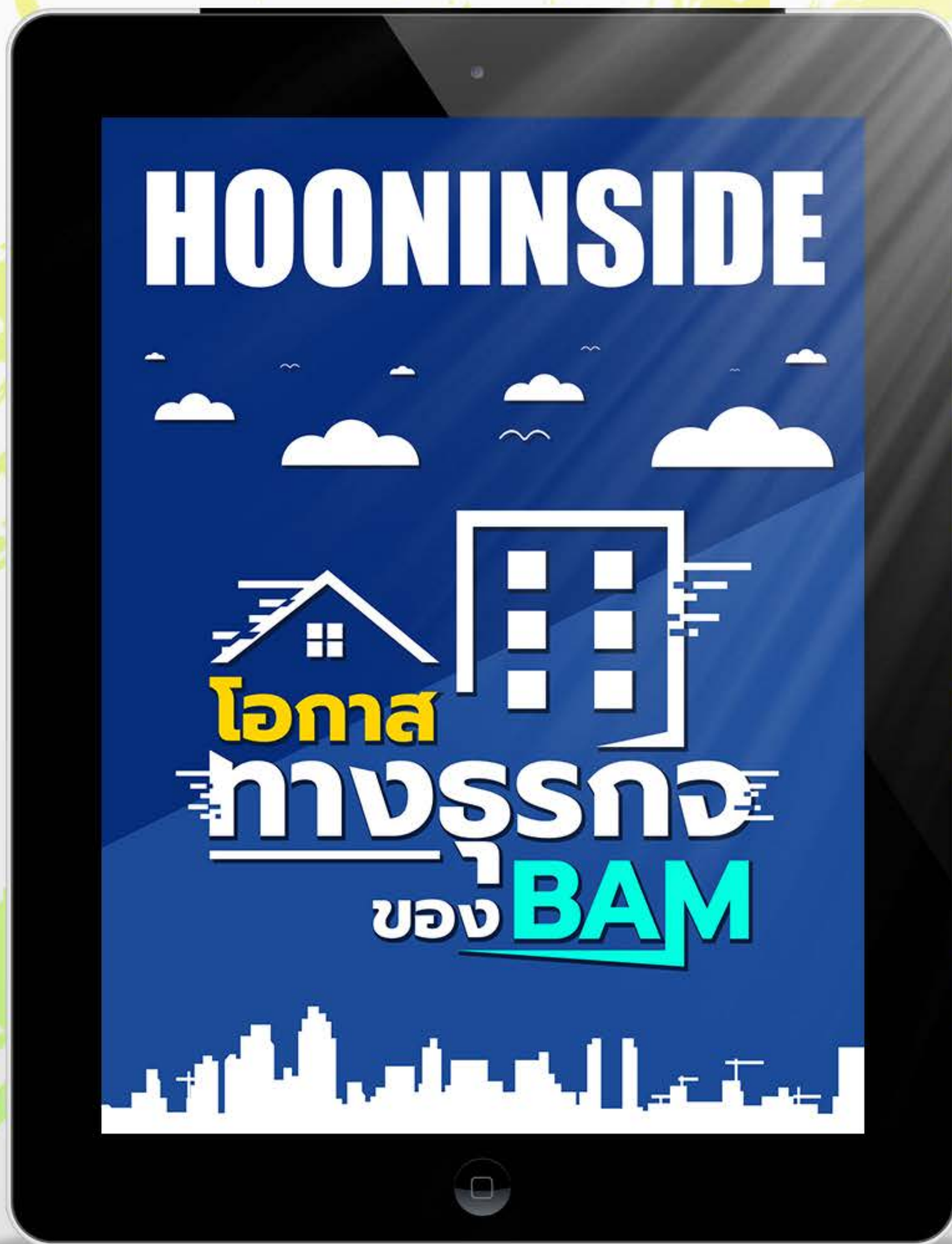
ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
SUPER	262,308,500	0.64	- (-)
EIC <C>	180,376,300	0.11	-0.01 (-8.33%)
AQUA	127,154,600	0.42	+0.05 (+13.51%)
IRPC	122,169,600	2.82	+0.02 (+0.71%)
RBF	101,145,300	4.84	-0.41 (-7.81%)
BEAUTY	95,394,600	1.71	-0.08 (-4.47%)
GRAND	87,994,600	0.54	-0.09 (-14.29%)
TMB	85,730,600	0.92	-0.01 (-1.08%)
WHA	80,599,000	2.80	+0.04 (+1.45%)
BANPU	79,309,800	6.45	-0.05 (-0.77%)

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
MAX	3,990,400	0.01	-0.01 (-50.00%)
AQ <C>	21,700,000	0.01	-0.01 (-50.00%)
GRAND	87,994,600	0.54	-0.09 (-14.29%)
TNR	1,064,300	7.20	-0.80 (-10.00%)
AKR	5,251,800	0.51	-0.05 (-8.93%)
EIC <C>	180,376,300	0.11	-0.01 (-8.33%)
RBF	101,145,300	4.84	-0.41 (-7.81%)
AJA	61,803,000	0.12	-0.01 (-7.69%)
TK	1,000,400	7.85	-0.65 (-7.65%)
BWG	59,171,100	0.37	-0.03 (-7.50%)

HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE SQUARE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOON_INSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 , E-mail: reporter@hooninside.com