



"บิกชูชาติ" ห่วงราคาหุ้น MTC รุดต่ำ มองหาหนทางอ้อม



นายชูชาติ เพ็ชรอำไพ

ประธานกรรมการบริหาร
บริษัท เมืองไทย แคปปิตอล จำกัด (มหาชน) (MTC)

บิกบอส MTC "ชูชาติ เพ็ชรอำไพ" ระบุบริษัทฯ ไม่มีอะไรที่ต้องกังวล
ธุรกิจเดินไปข้างหน้าอย่างมั่นคง ระบุปี 63 โต 20-25% ตามเป้า

คุมหนี้ไม่เกิน 2% การันตีไม่มีปัญหาขาดสภาพคล่อง มีเงินหมุนเวียนในมือจำนวนมาก อีกทั้ง D/E Ratio ต่ำแค่ 2.8 เท่า ไร้ข้อจำกัด การขยายสาขา-ลุยปล่อยกู้ อย่างไม่รู้ยั้งตามยอมรับหวังราคาหุ้นรุดลึกต่ำกว่าปัจจัยพื้นฐาน จากสถานการณ์ COVID-19 เผยตอนนี้กำลังพิจารณาหาแนวทางเพื่อแก้ไขปัญหา

อ่านต่อหน้า 3

SPVI ลู่ COVID-19 ปี63 ลุ้นรายได้โต 10%



นายไตรสรณ์ วรญาณโกศล

กรรมการผู้จัดการ
บริษัท เอส พี วี ไอ จำกัด (มหาชน) SPVI

"ไตรสรณ์ วรญาณโกศล" บิกบอส SPVI เผย 2 เดือนแรกปีนี้
ยอดขายไม่แยء ส่วนเดือนมี.ค. รอตุผลกระทบ COVID-19
แต่ยังคงเป้าปี63 รายได้โต 10%

นายไตรสรณ์ วรญาณโกศล กรรมการผู้จัดการ บริษัท เอส พี วี ไอ จำกัด (มหาชน) SPVI เปิดเผยกับสำนักข่าวหุ้นอินไซด์ว่า บริษัทฯ ตั้งเป้ารายได้ปี 2563 เติบโต 10% เมื่อเทียบกับปีก่อนที่มีรายได้ 3,609.91 ล้านบาท โดยภาพรวมธุรกิจ 2 เดือนแรกของปี 2563 (มกราคม-กุมภาพันธ์) ยังมีการเติบโตดี ยังไม่มีผลกระทบจากการระบาดของไวรัสโคโรนาสายพันธุ์ใหม่ (COVID-19) แต่ช่วงเดือนมีนาคม ที่ COVID-19 มีการระบาดอย่างรวดเร็วและลุกลามไปทั่วโลก บริษัทฯ คงต้องมาประเมินผลกระทบอีกครั้ง

อ่านต่อหน้า 6

PPS ตรึงอัตรากำไรสุทธิปี63 ที่ 10% วาดเป้ารายได้วิ่งชน 550 ลบ.

PPS ตั้งเป้ารายได้ ปี 63 อยู่ที่ระดับ 550 ลบ. พร้อมรักษาอัตรากำไรสุทธิ 10%
ขณะที่ตุ่น Backlog ในมือ 537 ลบ. ระบุปี 300 ลบ. ขณะที่เล็งเข้าประมูลงานใหม่ต่อเนื่อง
หวังได้งานไม่ต่ำ 400 ลบ. ยอมรับผลงาน Q1/63 แย่รับผลกระทบโควิด-19-ส่งมอบงานล่าช้า

ดร.พงศธร ธาราไชย ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท โปรเจค แพลนนิ่ง เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) หรือ PPS) เปิดเผยว่า บริษัทฯ ตั้งเป้ารายได้รวมปี 2563 อยู่ที่ระดับ 550 ล้านบาท เติบโตจากปีก่อนที่มีรายได้ 468.29 ล้านบาท โดยเป้าหมายรายได้ข้างต้นแบ่งเป็นรายได้จากธุรกิจเดิม จำนวน 450 ล้านบาท และจากธุรกิจใหม่ ซึ่งเป็นธุรกิจพัฒนาพื้นที่เพื่อรองรับการลงทุ่นอสังหาริมทรัพย์ จำนวน 100 ล้านบาท

อ่านต่อหน้า 8



The Leader in ICT Security

LIMITLESS POSSIBILITY

CCTV
Access Control
Control room

CYBER SECURITY

Communication
Agile Network
Drone System
eLTE Connected People
Smart City
Safe City

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 1138 วันที่ 20 มีนาคม 2563 รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ ฉบับละ 4 บาท



มาแล้ว!!

โปรแรงครบรอบวันเกิด

เสิร์ฟแมกกาซีนออนไลน์ถึงมือคุณ
ผ่านกรุปไลน์



ทั้งแมกกาซีนหุ้นอินไซด์รายวันและรายเดือน , สเปนเชียลหุ้นอินไซด์ , นิวส์หุ้นอินไซด์
ในราคาปีละ 3,960 บาท (เล่มละ 15 บาท)

พิเศษฉลอง 9 ปี หุ้นอินไซด์
จ่ายเพียง
3,000
บาท/ปี

วิธีการชำระเงิน

บัญชี บจก.นายกล้วยหอมออนไลน์
บัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกสิกรไทย สาขาอโศก
เลขที่บัญชี 741-243-700-9

แล้วส่งหลักฐานการโอนเงินมาที่ แฟกซ์. 02-276-5977
หรือโทรแจ้งทีมงานโดยตรงที่ โทร. 02-276-5976

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976

Hoon INSIDE Special ภาคบ่าย



ฉบับที่ 1138 วันที่ 20 มีนาคม 2563

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตส์กล้วยๆ

ฉบับละ 4 บาท

"บิกชูชาติ" ห่วงราคาหุ้น MTC รุดต่ำ มองหาหนทางอ้อม

บิกบอส MTC "ชูชาติ เพ็ชรอำไพ" ระบุ บริษัทฯไม่มีอะไรที่ต้องกังวลธุรกิจเดินไปข้างหน้า อย่างมั่นคง ระบุปี 63 โต 20-25% ตามเป้า คุมหนี้ เหนือไม่เกิน 2% การันตีไม่มีปัญหาขาดสภาพคล่อง มีเงินหมุนเวียนในมือจำนวนมาก อีกทั้ง D/E Ratio ต่ำแค่ 2.8 เท่า ไร้ข้อจำกัด การขยายสาขา-ลุย ปล่อยกู้ อย่างไม่รู้ยั้งตามยอมรับห้วงราคาหุ้นรูดลึก ต่ำกว่าปัจจัยพื้นฐาน จากสถานการณ์ COVID-19 เผยตอนนี้กำลังพิจารณาหาแนวทางเพื่อแก้ไข ปัญหา

🔹 **นายชูชาติ เพ็ชรอำไพ ประธาน กรรมการบริหาร บริษัท เมืองไทย แคนปีตอล จำกัด (มหาชน) (MTC)** เปิด เผยถึงกรณีที่มีความกังวลเกี่ยวกับสถานการณ์การแพร่ระบาดของไวรัสโควิด-19 อาจส่งผลกระทบต่อ ผลการดำเนินงาน และตัวเลขหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิด รายได้ (NPL) ปรับตัวสูงขึ้นว่าประเด็นดังกล่าวไม่ ส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินงานของ MTC โดยยังคงมั่นใจว่าผลการดำเนินการเป็นไปตามเป้าหมาย

ที่ตั้งไว้ตั้งแต่ต้นปี กล่าวคือ ในปี 2563 สิ้นเชื่อจะมี การเติบโต 20-25% และสามารถคุมหนี้ NPL ไม่ ให้เกิน 2%

"ในปี 2563 ขณะนี้ผ่านมาได้ 2 เดือน และผม เห็นผลการดำเนินงานทั้งเรื่องยอดปล่อย ยอดเก็บ หนี้ และยอดหนี้เสีย ทุกอย่างเป็นไปในแผนงาน ทุกประการ ไม่มีอะไรที่ต้องกังวล โดยเฉพาะหนี้ เสีย ถึงแม้ ธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) จะ ให้เราช่วยเหลือลูกค้าในการรีไฟแนนซ์ให้ลูกค้าได้ แต่ถ้าเป็นลูกค้าที่มีประวัติค้างชำระเกิน 3 เดือน ทางบริษัทฯก็ยังคงตั้งสำรองหนี้เสียไว้ครบ 100% ตามเกณฑ์มาตรฐานบัญชีทุกประการ โดยไม่มี ข้อยกเว้น สำหรับเรื่องอัตราดอกเบี้ยสินเชื่อส่วนบุคคล (P-Loan) จากการพูดคุยกับทาง ธปท. ก็ ยังไม่มีนโยบายที่จะลดดอกเบี้ยลงจาก 28% แต่ ประการใด"

ส่วนที่มีกระแสข่าวว่า บริษัทฯอาจจะขาด สภาพคล่องทางการเงินโดยเฉพาะการชำระหนี้

หุ้นกู้ที่ครบกำหนดภายในปีนี้ นายชูชาติ ชี้แจง ว่า หุ้นกู้ที่ครบกำหนดชำระที่เหลือในปีนี้ จำนวน 6,200 ล้านบาท นั้น จะทยอยครบกำหนดเป็นราย ไตรมาส ซึ่งบริษัทฯมีสภาพคล่องจำนวนมาก ทั้งนี้ เนื่องจากได้รับวงเงินตัว P/N, B/E รวมทั้งเงินกู้ จากธนาคาร 11,000 ล้านบาท ให้สำรองเบิกใช้ได้ เมื่อมีความจำเป็น รวมทั้งบริษัทฯสามารถออกหุ้น กู้ใหม่ เพื่อขยายธุรกิจในอนาคตได้อีก

ทั้งนี้ เนื่องจากอัตราส่วนหนี้สินต่อทุน หรือ D/E Ratio ของบริษัทต่ำมากเพียง 2.8 เท่า มี ศักยภาพสามารถที่จะขอรับการสนับสนุนจาก สถาบันการเงินได้เพิ่มถึง 4.5 เท่า เพื่อรองรับ การขยายสาขาในการปล่อยสินเชื่อ และใช้เป็น เงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินธุรกิจ นอกจากนี้ Rating ที่บริษัทฯได้รับปัจจุบันคือ BBB+ ซึ่งได้รับ มาเมื่อเดือนเมษายนปีที่แล้ว มีแนวโน้มว่าถ้ายัง คงการเติบโต และเป็นผู้นำการตลาดได้ บริษัทฯ มีโอกาสที่จะปรับ Rating ให้สูงขึ้นเป็น A- ภายใน อีก 2-3 ปีข้างหน้า

"เราคือผู้ผลิตยางคุณภาพชั้นนำ เพื่อทุกอุตสาหกรรม
อย่างเป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม"



บริษัท นอร์ทอัส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)
Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929
www.nerubber.com

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 1138 วันที่ 20 มีนาคม 2563 **รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกลัวๆ** ฉบับละ 4 บาท

"บิกชูชาติ" ห่วงราคาหุ้น MTC รุดต่ำ มองหาหนทางอ้อม

อย่างไรก็ตามยอมรับว่ามีความกังวลต่อราคาหุ้น MTC ที่ปรับตัวลดลงมากจนกระทั่งต่ำกว่าปัจจัยพื้นฐานที่ควรจะเป็น ทั้งนี้จากการศึกษาในเบื้องต้นพบว่ามีความหลายแนวทางที่จะสามารถนำมาใช้ เพื่อแก้ไขปัญหาดังกล่าวได้ แต่จะต้องนำเรื่องเข้าที่ประชุมและเลือกวิธีการที่ดีที่สุดเพื่อก่อให้เกิดประโยชน์สูงสุดต่อทุกฝ่ายที่เกี่ยวข้อง

📌 **บริษัทหลักทรัพย์ เควีไอ**

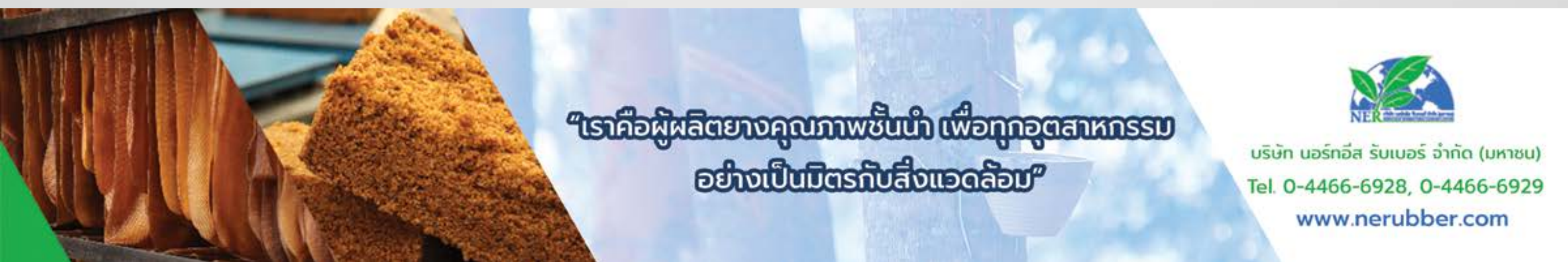
(ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) ออกบทวิเคราะห์ เปิดเผยว่า จากความกังวลเกี่ยวกับการ refinance หุ้นกู้ด้วยต้นทุนที่สูงขึ้น การถูกลดเรตติ้ง และ NPL ทำให้ราคาหุ้นร่วงแรงในช่วงสองสามวันที่ผ่านมา และ underperform ดัชนี SET ถึง 20% ทั้งนี้ หลังจากที่เราได้คุยกับผู้บริหารของ MTC ก็พบว่าบริษัทได้เตรียมวงเงินสินเชื่อธนาคารไว้แล้วประมาณ 1.2 หมื่นล้านบาท ซึ่งพอที่จะชำระคืนหนี้ระยะสั้นที่จะครบกำหนดในปีนี้ ในขณะที่ NPL ใน 1Q63 ยังต่ำ แต่มีแนวโน้มจะเพิ่มขึ้นใน 2Q63 -3Q63 โดยเราคาดว่า NPL จะเพิ่มขึ้น 2.5x ใน 2Q63 และ credit cost จะเพิ่มขึ้น

เป็นไตรมาสละ 120bps (จากเดิมที่ 85bps) และคาดว่า yield สิ้นเชื่อจะลดลง 60bps ทั้งนี้ เราได้ de-rate P/E ลงมาที่ 22x (ค่าเฉลี่ยระยะยาว -1 S.D.) ทำให้ได้ราคาเป้าหมายใหม่ปี 63F ที่ 49 บาท (ลดลงจากเดิมที่ 62.50 บาท) แต่ถึงจะปรับลดราคาเป้าหมายลงมาแล้วก็ยังมี upside อยู่อีกพอสมควร ดังนั้นเราจึงปรับเพิ่มคำแนะนำจากถือเป็นซื้อ

ความกังวลเกี่ยวกับการรีไฟแนนซ์ หนี้ระยะสั้นทำให้เกิดแรงเทขายหุ้นออกมาอย่างหนัก และจุดให้ราคาหุ้นร่วงแรงในช่วงสองสามวันที่ผ่านมา ทั้งนี้ส่วนต่างดอกเบี้ยพันธบัตรกับตราสารหนี้เอกชน (credit spread) ทำให้เกิดความกังวลเกี่ยวกับความสามารถในการรีไฟแนนซ์ หุ้นกู้ และการออกตราสารทางนี้ทางการเงินลือตใหม่ด้วยอัตราดอกเบี้ยที่สูงขึ้น โดยบริษัทมีหุ้นกู้ระยะสั้น และสินเชื่อระยะสั้นประมาณ 1.2 หมื่นล้านบาทที่จะต้องชำระคืน หรือรีไฟแนนซ์ภายในปี 2563 ซึ่งเป็นหุ้นกู้ดังกล่าวส่วนใหญ่ที่จะครบกำหนดใน 3Q63 และ 4Q63 ประมาณ 6 พันล้านบาท ทั้งนี้ เพื่อเตรียม

รีไฟแนนซ์ หุ้นกู้ลือตดังกล่าว MTC ได้ออกหุ้นกู้ระยะสั้น 3.0 พันล้านบาทไปแล้วในเดือนมีนาคม 2563 และได้ขออนุมัติเครดิตไลน์จากธนาคารอีก 1.1 หมื่นล้านบาท

ต้นทุนในการทำรีไฟแนนซ์ ยังลดลง MTC มีข้อจำกัด (debt covenant) กับผู้ถือหุ้นกู้ในการรักษา D/E ที่ 7.0x และกับธนาคารที่ D/E 4.5x โดย D/E ในปัจจุบันของบริษัทอยู่ที่ประมาณ 3.4x ซึ่งยังไม่ถึงเกินไปสำหรับจะออกหุ้นกู้ใหม่ และ รีไฟแนนซ์ หุ้นกู้เดิม ทั้งนี้ แม้จะปรับเพิ่มสมมติฐาน credit spread ให้สูงขึ้นสำหรับการออกหุ้นกู้ใหม่แล้ว ต้นทุนในการทำรีไฟแนนซ์ จะได้ออกเบี้ยประมาณ 3.1-3.2% เท่านั้น (เทียบกับหุ้นกู้เดิมจะหมดอายุมีต้นทุน 3.5-4%) ในขณะที่ความเสี่ยงด้านเรตติ้งยังคงต่ำจากความสามารถในการชำระคืน/รีไฟแนนซ์ หนี้ระยะสั้น และการกระจายพอร์ตสินเชื่อลูกค้ารายย่อยผ่านบริการไมโครไฟแนนซ์



**"เราคือผู้ผลิตยางคุณภาพชั้นนำ เพื่อทุกอุตสาหกรรม
อย่างเป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม"**


บริษัท นอร์ทอส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)
Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929
www.nerubber.com

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976

Hoon INSIDE Special ภาคบ่าย



ฉบับที่ 1138 วันที่ 20 มีนาคม 2563

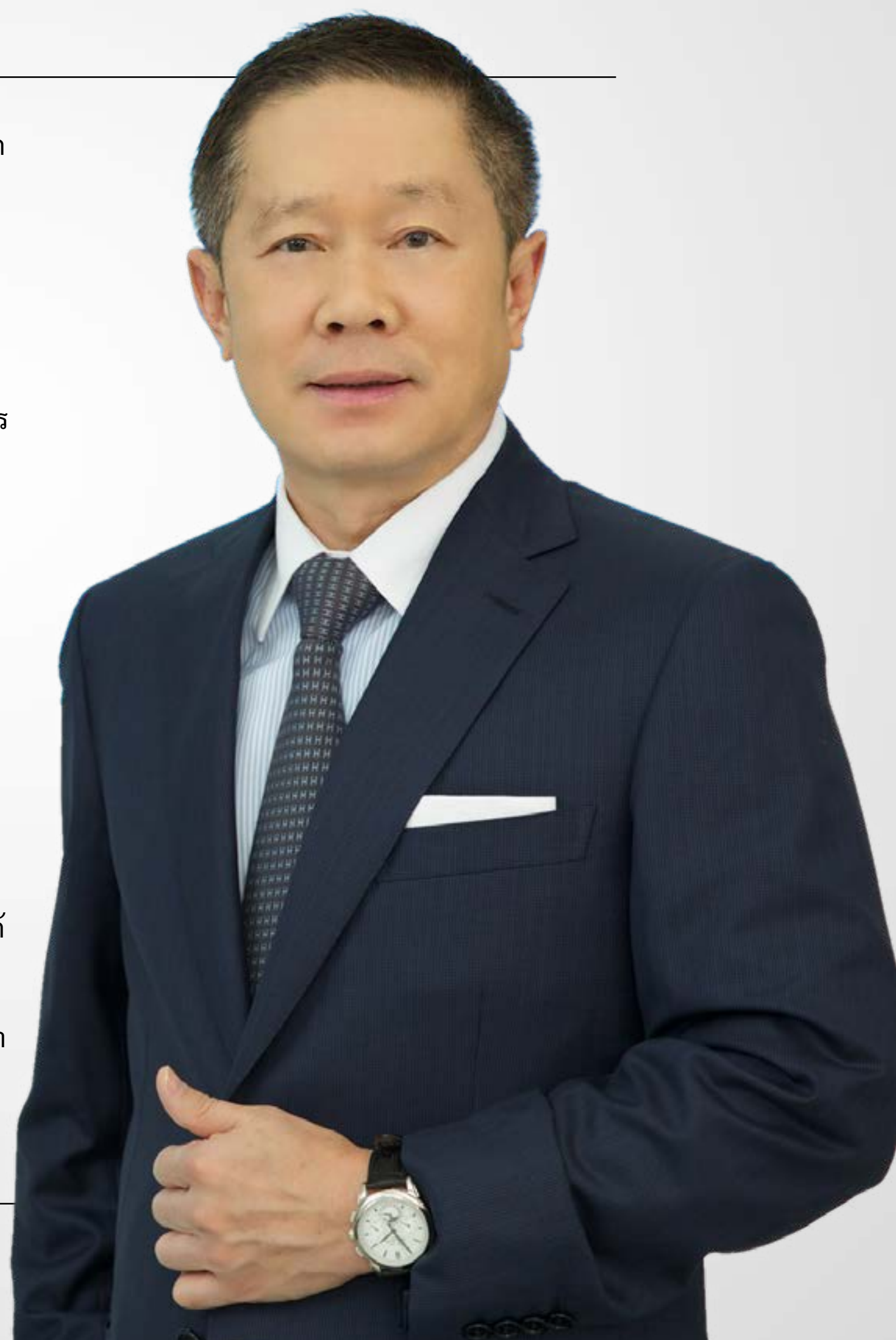
รู้ลึก รู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตส์กล้วยๆ

ฉบับละ 4 บาท

"บิกชูชาติ" ห่วงราคาหุ้น MTC รุดต่ำ มองหาหนทางอ้อม

สินเชื่อเร่งตัวขึ้นใน 1Q63 แต่คาดว่า NPL จะเริ่มขยับสูงขึ้นใน 2Q63 เนื่องจากเศรษฐกิจเกิดเหตุไม่คาดหมายขึ้นใน 1Q63 ทำให้อุปสงค์สินเชื่อพุ่งสูงขึ้นใน 1Q63 เป็น 25% ในขณะที่สัดส่วน NPL ยังทรงตัวอยู่ที่ประมาณ 1% แต่อย่างไรก็ตาม เราคิดว่าสถานการณ์การแพร่ระบาดของไวรัสจะส่งผลกระทบต่อภาวะเศรษฐกิจในช่วงปลาย 1Q63 ทำให้เกิดความเสี่ยงที่ NPL จะเพิ่มขึ้นใน 2Q63 ดังนั้น เราจึงใช้สมมติฐานว่า NPL จะเพิ่มขึ้น 2 เท่าตัวใน 2Q63 ซึ่งจะทำให้ ต้นทุนการตั้งสำรองหนี้เสีย (credit cost) ขยับเพิ่มขึ้นเป็น 120bps (จากประมาณการเดิมที่ 85bps)

ปรับลดประมาณการกำไรปี 2563/64 ลง 10%/7% และปรับราคาเป้าหมายปี 63F เหลือ 49 บาท (P/E 22x) เพื่อสะท้อนถึง 1.) การปรับเพิ่มสมมติฐาน credit cost เป็น 120bps ในปี 2563/64 (จากเดิมที่ปีละ 85bps) 2.) การปรับเพิ่มสัดส่วนต้นทุน/รายได้เป็นปีละ 42% (จากเดิมที่ปีละ 40%) และ 3.) การปรับลด yield สินเชื่อลง 60bps จากการที่โครงสร้างสินทรัพย์เปลี่ยนไปเป็นแบบที่มีความเสี่ยงลดลง ทั้งนี้ เราได้ปรับลด (de-rate) P/E ลงมาที่ 22x (ค่าเฉลี่ยระยะยาว -1 S.D.) ทำให้ได้ราคาเป้าหมายใหม่ปี 63F ที่ 49 บาท (ลดลงจากเดิมที่ 62.50 บาท) แต่ถึงจะปรับลดราคาเป้าหมายลงมาแล้วก็ยังมี upside อยู่อีกพอสมควร ดังนั้นเราจึงปรับเพิ่มคำแนะนำจากถือเป็นซื้อ



"เราคือผู้ผลิตยางคุณภาพชั้นนำ เพื่อทุกอุตสาหกรรม
อย่างเป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม"



บริษัท นอร์ทอัส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)
Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929
www.nerubber.com

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 1138 วันที่ 20 มีนาคม 2563 **รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตส์กล้วยๆ** ฉบับละ 4 บาท

SPVI ลู่ COVID-19

ปี63 ลุ่นรายได้โต 10%

"ไตรสรณ์ วรญาณโกศล" บิ๊กบอส SPVI เผย 2 เดือนแรกปีนี่ยอดขายไม่แย่ ส่วนเดือนมี.ค. รอ ดูผลกระทบ COVID-19 แต่ยังคงเป้าปี63 รายได้ โต 10% ระบุมีมาตรการการทั้งตรวจวัดอุณหภูมิ ลูกค้-จัดเจลแอลกอฮอล์-ทำความสะอาดร้านทุกวัน ป้องกัน COVID-19 เข้มงวด ด้านแผนเปิดสาขา มีแผนขยายสาขาบางพื้นที่ แต่รอดูโอกาสเหมาะสมก่อนตัดสินใจลงทุน

นายไตรสรณ์ วรญาณโกศล กรรมการผู้จัดการ บริษัท เอส พี 5 ไอ จำกัด (มหาชน) SPVI เปิดเผยกับสำนักข่าวหุ้นอินไซด์ว่า บริษัทฯ ตั้งเป้ารายได้ปี 2563 เติบโต 10% เมื่อเทียบกับปีก่อนที่มีรายได้ 3,609.91 ล้านบาท โดยภาพรวมธุรกิจ 2 เดือนแรกของปี 2563 (มกราคม -กุมภาพันธ์) ยังมีการเติบโตดี ยังไม่มีผลกระทบจากการระบาดของไวรัสโคโรนาสายพันธุ์ใหม่ (COVID-19) แต่

ช่วงเดือนมีนาคม ที่COVID-19 มีการระบาดอย่างรวดเร็วและลุกลามไปทั่วโลก บริษัทฯ คงต้องมาประเมินผลกระทบอีกครั้ง

ทั้งนี้จากการประเมินเบื้องต้นในส่วนของมหาวิทยาลัยที่มีการปิดทำการ ก็ส่งผลกระทบต่อ บริษัทฯ บ้างแต่ไม่มาก เนื่องจากมหาวิทยาลัยมีการปรับเปลี่ยนการเรียนการสอนเป็นการเรียนออนไลน์ ซึ่งก็เป็นการกระตุ้นให้มีการซื้ออุปกรณ์ไอที เพื่อรองรับการเรียนออนไลน์ของนักศึกษาเพิ่มมากขึ้น

ส่วนสาขาในห้างสรรพสินค้ามีจำนวนผู้บริโภคเดินน้อยลง แต่ส่วนใหญ่ผู้บริโภคที่เดินเข้าร้านของบริษัทฯ จะตัดสินใจเข้าไปซื้อสินค้าจริงๆ ทำให้ยอดขายไม่แย่ ซึ่งทางบริษัทฯ ก็มีมาตรการป้องกัน COVID-19 อย่างเข้มงวด โดยมีการตรวจวัดอุณหภูมิลูกค้ก่อนเข้าร้าน มีการจัดเจล

แอลกอฮอล์ให้ลูกค้ และทำความสะอาดร้านทุกวันเพื่อลดโอกาสการติดเชื้อ COVID-19 ให้ลูกค้ ที่เดินเข้ามาในร้านของบริษัทฯ มีความมั่นใจและรู้สึกปลอดภัยมากที่สุด

"ผลกระทบจาก COVID-19 มีไม่เยอะมาก ในส่วนของมหาลัยที่หยุดไปเขาก็ไปเรียนออนไลน์ ซึ่งก็เป็นการกระตุ้นให้มีการซื้ออุปกรณ์ ส่วนสาขาที่ห้างสรรพสินค้าวันนี้คนเดินลดลง แต่คนที่เดินเข้าร้านเราส่วนใหญ่จะเดินเข้าไปซื้อของจริงๆ ถามว่ายอดขายลดลงมั้ยผมคิดว่าไม่ได้ซีไหร่นะ ยังโอเค อย่างปีนี้ถ้าเราโต 0% ก็ยังถือว่าหล่อนะ เพราะทุกคนแย่หมด โดยเฉพาะธุรกิจ Service ที่น่าเห็นใจมากครับ ส่วนของเราลูกค้เป็น Local consumption ตรงนี้ก็จะเจอน้อยกว่าคนที่อยู่ในธุรกิจบริการ ธุรกิจที่ต้องพึ่งพานักท่องเที่ยว "

นายไตรสรณ์ กล่าว



บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 1138 วันที่ 20 มีนาคม 2563

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลส์กล้วยๆ

ฉบับละ 4 บาท

SPVI ลู่ COVID-19

ปี63 ลุ้นรายได้โต 10%

อย่างไรก็ตามมองว่าการที่ภาครัฐออกมาตรการชะลอการติดเชื้อ เช่น ไม่หยุดสงกรานต์ ปิดสถานที่ที่มีคนหมู่มาก ก็จะสามารถช่วยลดผลกระทบต่อการติดเชื้อ COVID-19 ได้ และอยากให้ทุกภาคส่วนร่วมแก้ปัญหาให้เป็นไปในทิศทางเดียวกัน เชื่อว่าท้ายที่สุดประเทศไทยก็จะสามารถผ่านสถานการณ์นี้ไปได้

สำหรับปีนี้บริษัทฯ ยังมีแผนขยายสาขาในบางพื้นที่ เช่นในพื้นที่สถานศึกษาที่บริษัทฯ มีความชำนาญอยู่แล้ว รวมทั้งมองโอกาสเข้าไปเปิดสาขาตามโรงเรียนต่างๆ อย่างไรก็ตามการเปิดสาขาขึ้นอยู่กับโอกาสว่าเหมาะสมที่จะลงทุนหรือไม่ด้วย ทั้งนี้ปัจจุบันบริษัทฯ มีจำนวนสาขาเกือบ 50 สาขา แบ่งเป็นสาขาในมหาวิทยาลัยประมาณ 12 สาขา , ร้าน iStudio จำนวน 3 สาขา , ร้าน iBeat ประมาณ 5 สาขา รวมทั้งร้าน AIS Telewiz ประมาณ 5 สาขา เป็นต้น

นายไตรสรณ์ กล่าว กล่าวเพิ่มเติมว่า เป้าหมายการเติบโตปีนี้ที่บริษัทฯ ตั้งเป้ารายได้เติบโต 10% ซึ่งเป็นเป้าหมายที่ค่อนข้างอนุรักษ์นิยม เมื่อเทียบกับปีก่อนที่บริษัทฯ มีการเติบโตที่ค่อนข้างสูงทำให้ฐานของบริษัทฯ ค่อนข้างสูง แต่การเติบโตปีนี้จะเติบโตได้ตามเป้าหมายหรือไม่ บริษัทฯ มองว่าเป็นเรื่องที่ทำนาย เพราะวันนี้ทั่วโลกกำลังเผชิญกับ COVID-19 ที่ยังไม่สามารถประเมินได้ว่าจะจบลงตอนไหน

ส่วนการปรับแผนธุรกิจ เพื่อรักษายอดขาย โดยการให้ลูกค้าเช่าสินค้า เช่น เช่าโน้ตบุ๊ก ในส่วนของบริษัทฯ ไม่ได้มีการปรับแผนในรูปแบบดังกล่าว เนื่องจากไม่ได้มีการสต็อกสินค้าไว้ในปริมาณที่เยอะ รวมทั้งยังมีสาขาน้อยซึ่งก็เป็นข้อดีคือควบคุมดูแลง่าย แต่บริษัทฯ เน้นการขายสินค้าออกไปมากกว่า และเพื่อไม่ให้เกิดค่าเสื่อมด้วย



บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 1138 วันที่ 20 มีนาคม 2563

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตส์กล้วยๆ

ฉบับละ 4 บาท

PPS ตรึงอัตรากำไรสุทธิปี63 ที่ 10% วาดเป้ารายได้วิ่งชน 550 ลบ.

PPS ตั้งเป้ารายได้ ปี 63 อยู่ที่ระดับ 550 ลบ. พร้อมรักษาอัตรากำไรสุทธิ 10% ขณะที่ทุน Backlog ในมือ 537 ลบ. รู้ปีนี้ 300 ลบ. ขณะที่เริ่มเข้าประมุลงานใหม่ต่อเนื่อง หวังได้งานไม่ต่ำกว่า 400 ลบ. ยอมรับผลงาน Q1/63 แย่รับผลกระทบโควิด-19-ส่งมอบงานล่าช้า

◆ **ดร.พงศ์ธร ธาราไชย ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท โปรเจค แพลนนิ่ง เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) หรือ PPS** เปิดเผยว่า บริษัทฯตั้งเป้ารายได้รวมปี 2563 อยู่ที่ระดับ 550 ล้านบาท เติบโตจากปีก่อนที่มีรายได้ 468.29 ล้านบาท โดยเป้าหมายรายได้ข้างต้นแบ่งเป็นรายได้จากธุรกิจเดิม จำนวน 450 ล้านบาท และจากธุรกิจใหม่ ซึ่งเป็นธุรกิจพัฒนาพื้นที่เพื่อรองรับการลงทุนอสังหาริมทรัพย์ จำนวน 100 ล้านบาท

อีกทั้ง ปัจจุบันบริษัทฯมีงานในมือ (Backlog) จำนวน 537.21 ล้านบาท ซึ่งคาดว่าจะรับรู้เป็นรายได้ในปีนี้ไม่ต่ำกว่า 300 ล้านบาท พร้อมกันนี้

บริษัทฯยังคงมองหาโอกาสเข้าประมุลงานใหม่อย่างต่อเนื่องทั้งจากภาครัฐและเอกชน รวมถึงการขยายงานด้านสาธารณูปโภค อาทิ งานสนามบิน และรถไฟ ที่มีแนวโน้มการขยายตัวอีกมาก โดยปัจจุบันอยู่ระหว่างรอผลประมุลงานใหม่ และคาดหวังจะได้รับงานมูลค่าไม่ต่ำกว่า 400 ล้านบาท

ขณะที่บริษัทฯยอมรับว่าผลประกอบการ ไตรมาส1/2563 จะออกมาไม่ดีมากนัก หลังได้รับผลกระทบจากเศรษฐกิจที่ชะลอตัวจากปีที่ผ่านมา ประกอบกับปีนี้มีปัจจัยลบใหม่อย่างการแพร่ระบาดของไวรัสโควิด-19 ส่งผลต่อการส่งมอบงานแก่ลูกค้า รวมทั้งลูกค้าใหม่ที่บริษัทฯอยู่ระหว่างเสนองานอาจมีการเลื่อนการตัดสินใจออกไปก่อน แต่อย่างไรก็ตามขณะนี้บริษัทฯจะสามารถประเมินความเสียหายจากการแพร่ระบาดของไวรัสโควิด-19 ได้ประมาณช่วงครึ่งปีแรกของปีนี้

อย่างไรก็ตามปีนี้บริษัทฯ ยังคงเดินทางตามแผนที่จะพัฒนาการดำเนินธุรกิจ รวมถึงเพิ่มช่องทางในการหารายได้ให้แก่กลุ่มบริษัท โดย

การปรับกลยุทธ์เพื่อเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันทางธุรกิจ ผ่านความร่วมมือกับพันธมิตร และการปรับแผนธุรกิจของบริษัทฯย่อย ขยายขอบเขตการรับงาน ในภาวะเศรษฐกิจชะลอตัว และการแข่งขันในอุตสาหกรรมก่อสร้างค่อนข้างรุนแรง รวมทั้งบริษัทฯมีโมเดลธุรกิจด้วยการทำแพลตฟอร์มการลงทุนเพื่อลดการพึ่งพิงการเป็นที่ปรึกษามากเกินไปซึ่งจะส่งผลให้บริษัทฯสามารถควบคุมกำไรได้

"ตอนนี้เรามองว่าสถานการณ์โควิด-19 จะมีระยะเวลาที่ยาว ก็ไม่รู้ว่าส่งผลกระทบต่อมากน้อยแค่ไหน แต่ที่แน่ๆลูกค้าทั้งชาวไทยและต่างชาติของเราไม่สามารถเดินทางไหนได้ทำให้งานเราล่าช้า รวมทั้งกระท่อหน่วยก่อสร้างเราด้วยซึ่งหากล่าช้าเราอาจโดนลูกค้าเงิน แต่ตอนนี้เราก็มีงานของเอสโกลด์สยงยาวไปจนถึงปลายปี และตอนนี้เค้ามีการเปลี่ยนผู้ถือหุ้นใหม่เป็นกลุ่ม CP ก็ต้องรอดูอีกทีว่าเขาจะยังไป มงว่าน่าจะเห็นผลกระทบจากตรึงนี้ช่วงต้นปี2564 " ดร.พงศ์ธร กล่าว



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"



สามารถติดตามหูนอินไซด์

เพื่อรับข่าวเด่นและประเด็นที่คุณไม่ควรพลาดได้ที่...

