

# HOONINSIDE

INSIDE HOON INSIDE DAILY MAGAZINE NEW STOCK EXCHANGE/IPO MAI/

ORE # 21 JANUARY 2020



## NER

## ลุย

## โรง

## ไฟฟ้า

พีที



ส่งเลย!!  
พีที น้ำมันสดใหม่  
เต็มถัง





#### ที่ปรึกษา

ชาลทอง ปัทมพงศ์  
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ  
สาธิต วรรณศิลป์  
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์  
เทวัญ จงกลรอด  
ธณพงศ์ มีทอง  
ภากร ยิ่งแจ่ม

#### บรรณาธิการบริหาร

ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

#### หัวหน้าข่าว

สุกัญญา ศิริรวง

#### กองบรรณาธิการ

นภาพร เชื้อเมืองพาน  
ประทุมพร ม่วงเอก  
สิริวัฒนา กลางประพันธ์

#### กราฟิก

วิจิตพล นาคสุข  
ศิริไล สอบใหม่  
ศักดาวุธ จันทร์เทพ

#### ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย  
02-276-5976

E\_mail : reporter@hooninise.com

## CONTENT

ข่าวจากปก	4
ข่าวบริษัทจดทะเบียน	8
ข่าวการเงิน	14
แม่ดพิสดาร	20
สรุปการซื้อขาย	21

## MAGAZINE HOONINSIDE

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

# NER ลุย โรงไฟฟ้า

บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน) NER ดำเนินธุรกิจผลิตและจำหน่ายยางแผ่นรมควัน ยางแท่ง และยางผสม เพื่อจำหน่ายไปยังผู้ผลิตในอุตสาหกรรมยานยนต์และกลุ่มผู้ค้าคนกลาง สยายปีกสู่ธุรกิจไฟฟ้า ตอนนี้อยู่เพียง นโยบายจากภาครัฐอย่างเป็นทางการ

NER ถือว่า เตรียมความพร้อม พร้อมการไว้พร้อม ปัจจุบัน มี 8 ชุมชน มีฟาร์มไม้ เป็นวัตถุดิบหรือเชื้อเพลิง สำหรับโรงไฟฟ้าไบโอแก๊ส และการใช้หญ้าหญ้าเนเปียร์ เป็นเชื้อเพลิง

โดย 1 เมกะวัตต์จะใช้เงินลงทุน 110 ล้านบาท และ NER ยังมีแผนที่จะขยายกำลังการผลิตเพิ่มขึ้นเป็นทั้งหมด 40 เมกะวัตต์ภายใน 2 ปี

หากเป็นไปตามแผนการของ NER ก็ทำให้รายได้และกำไร มีความแข็งแกร่ง ขณะเดียวกันผลิตภัณฑ์ใหม่ เป็นสินค้าสำเร็จรูปที่เป็นแผ่นปูนอน แผ่นรองพื้นในคอกของปศุสัตว์ อัตรากำไรขั้นต้น (มาร์จิ้น) สูงถึง 25% เมื่อเทียบกับธุรกิจยางพาราที่ให้มาร์จิ้นเพียง 5%...

สำหรับภัยแล้ง การแพร่ระบาดของโรคใบร่วงยางพารา ก็เกิดขึ้นในพื้นที่ 3 จังหวัดชายแดนภาคใต้ (จ.นราธิวาส ปัตตานี และยะลา) ส่งผลให้ 16 วัน ราคาขายพาราปรับตัวขึ้น 6 บาท สะท้อนให้เห็นถึงอนาคตของ NER ได้เป็นอย่างดี

## นายชวิทย์ จรุงสมบุรณ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

หรือ NER ผู้ดำเนินธุรกิจผลิตและจำหน่ายยางแผ่นรมควัน ยางแท่ง และยางผสม เพื่อจำหน่ายไปยังผู้ผลิตในอุตสาหกรรมต่างๆและกลุ่มผู้ค้าคนกลางทั้งในประเทศและต่างประเทศ เปิดเผยถึงเป้าหมายการเติบโตของรายได้รวมในปี 2563 คาดว่าเติบโตไม่ต่ำกว่า 50% เนื่องจากบริษัทเริ่มได้รับคำสั่งซื้ออย่างเพิ่มขึ้นจากลูกค้าเดิม และลูกค้ารายใหม่หลายราย ประกอบกับโรงงานผลิตแห่งใหม่ซึ่งจะเปิดดำเนินงานในไตรมาสที่ 2/63 ทำให้บริษัทมีกำลังการผลิตโดยรวมเพิ่มขึ้นเป็น 2 เท่าตัว โดยประมาณการว่าจะสามารถทำยอดขายภายในปี 2563 ได้ราว 400,000 ตัน เพิ่มขึ้นจากปี 2562 ที่มีกำลังการผลิตอยู่ที่ 290,000 ตัน นอกจากนี้ราคาขายเฉลี่ยในปี 2563 จะสูงกว่าปี 2562 ค่อนข้างมาก เนื่องจากความต้องการที่เพิ่มขึ้นจากการซื้อของผู้ซื้อจากประเทศจีน

สำหรับสัดส่วนของยอดขายในปี 63 จะมีการปรับเป็น ต่างประเทศ 35% และในประเทศ 65% จากเดิมที่ปี 62 ยอดขาย

ต่างประเทศ และในประเทศจะอยู่ที่ 40:60 เนื่องจากผลจากสงครามการค้าที่ทำให้ฐานการผลิตจากประเทศจีนย้ายมาตั้งโรงงานอยู่ที่ประเทศไทยเพิ่มมากขึ้น

ด้านความคืบหน้าของลูกค้ารายใหม่ คือ มีชลิน ซึ่งเป็นผู้ผลิตล้อยางรายใหญ่ของโลก ขณะขั้นตอนได้ผ่านการเข้าตรวจสอบโรงงานของบริษัทเรียบร้อยแล้ว และต่อไปจะเข้าสู่ขั้นตอนสุดท้ายคือ การตรวจสอบตัวอย่างสินค้า จากนั้นจะเป็นการสั่งซื้อสินค้าตามสัญญาการซื้ออย่างเป็นทางการต่อไป โดยปัจจุบัน บริษัทมีลูกค้าอยู่ 40 กว่าราย เป็นลูกค้า Long Team ที่มีการซื้ออย่างต่อเนื่องจำนวน 25 ราย

พร้อมกันนี้ ในกลางปี 63 บริษัทมีแผนที่จะออกผลิตภัณฑ์ใหม่ เป็นสินค้าสำเร็จรูปที่เป็นแผ่นปูนอน แผ่นรองพื้นในคอกของปศุสัตว์ โดยมีการพัฒนาสูตรร่วมกับมหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์ (มอ.)

โดยการนำยาง STR ที่ทางบริษัทมีส่งไปให้โรงงานอื่นผลิตตามสูตรที่ทาง มอ. กำหนดไว้ เพื่อลดต้นทุนในการก่อสร้างโรงงาน และการจ้างแรงงาน และคาดว่าในเดือน

## NER คาดปีนี้ รายได้โตไม่ต่ำกว่า 50%

ชวิทย์ จรุงสมบุรณ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน) NER คาดปีนี้ รายได้โตไม่ต่ำกว่า 50% เหตุลูกค้าเก่า-ใหม่-ร.ง.ใหม่ เปิด Q2/63 หุ่น พร้อมลุยโรงไฟฟ้า ชุมชน รอนโยบายรัฐบาล ส่วนโรงไฟฟ้าไบโอแก๊ส 2 โครงการ 4.3เมกะวัตต์เสร็จในปี นี้เป็นบริษัท อยู่ในกลุ่มแรกที่ขายไฟฟ้าก่อน ซึ่งภายใน 2 ปี จะมีโรงไฟฟ้าในมือทั้งหมด 40 เมกะวัตต์

พฤษภาคมนี้ ทางบริษัทจะสามารถนำส่งสินค้าให้ลูกค้าได้ทดลองใช้เพื่อนำมาปรับขนาดและสภาพการใช้งาน ทั้งนี้บริษัทคาดว่าในอีก 2 ปีข้างหน้า นำส่งออกสามารถส่งออกออกไปที่ออสเตรเลีย และนิวซีแลนด์ สำหรับยอดขายสินค้าสำเร็จรูปแผ่นปูนอนสัตว์ รวมถึงล่าสุด ยังได้มีการลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือทางวิชาการกับมหาวิทยาลัยเชียงใหม่ (มช.) เพื่อพัฒนาสินค้าใหม่ๆเพิ่มเติมอีกในอนาคตอีกด้วย



# เซียนหุ้น ฟิลิป มองปีหนู NER ผลงานพุ่ง

โดยสินค้าใหม่จะให้อัตรา  
กำไรขั้นต้น (มาร์จิ้น) สูง  
ถึง 25% เมื่อเทียบกับ  
ธุรกิจยางพาราที่ให้มาร์  
จิ้นเพียง 5% ดังนั้นบริษัท  
คาดว่าช่วยผลักดันให้  
ความสามารถในการทำ  
กำไรเพิ่มขึ้น ซึ่งในปี 63  
บริษัทตั้งเป้ารายได้จาก  
สินค้าใหม่ไว้ที่ 200 ล้าน  
บาท และจะสามารถเพิ่ม  
ขึ้นได้ในปีต่อไป

สำหรับโครงการไบโอ  
แก๊สนั้น ทางกระทรวง  
พลังงานได้มีโครงการโรง  
ไฟฟ้าชุมชนจากชีวภาพ

โดยบริษัทได้เข้าร่วม  
โครงการดังกล่าว เพราะ  
บริษัทได้เล็งเห็นถึงการ  
ต่อยอดการเติบโตอย่าง  
ก้าวกระโดดในอนาคต  
โดยบริษัทได้ถูกจัดให้อยู่  
ในกลุ่ม (Quick Win) คือ  
กลุ่มแรกที่จะได้ขายไฟฟ้า  
ก่อน ซึ่งจะต้องขายไฟ  
ภายในปี 63 โดยคาดว่าจะ  
สามารถสร้างรายได้ให้กับ  
บริษัทปีละ 400 ล้านบาท  
จากโรงไฟฟ้าไบโอแก๊ส  
ที่มีอยู่แล้ว 2 โครงการ  
กำลังการผลิตรวมราว  
4.3 เมกะวัตต์ อีกทั้งยังมี  
แผนที่จะขยายกำลังการ  
ผลิตเพิ่มขึ้นเป็นทั้งหมด

40 เมกะวัตต์ภายใน 2  
ปี และยังเป็นโอกาส  
ในการขยายไปสู่  
โรงไฟฟ้าอื่นๆ ได้  
ในอนาคตซึ่งจะ  
สร้างรายได้เข้ามา  
เพิ่มให้กับบริษัท  
ได้อีก นอกจากนี้  
บริษัทยังสามารถ  
นำความร้อนจาก  
การปั่นไฟฟ้า มาใช้  
ในกระบวนการอบ  
ยาง ซึ่งสามารถลด

ต้นทุนการใช้แก๊ส ได้ถึง  
วันละ 70,000 บาท จาก  
ปัจจุบันอยู่ที่ 150,000  
บาท

**“ปัจจุบันได้เจรจากับ  
ชุมชนรวม 8 ชุมชน เพื่อ  
เสนอโครงการโรงไฟฟ้า  
ชุมชนตามโครงการ  
ทั่วไป ซึ่งเบื้องต้นคาด  
จะมีกำลังการผลิตราว 4  
เมกะวัตต์/ชุมชน ซึ่งจะ  
ใช้งบลงทุนราว 110 ล้าน  
บาท/เมกะวัตต์ ”**

นายชวัญญ์กล่าวและว่า  
ขณะนี้ บริษัทฯ มีความ  
พร้อมร่วมประมูลโครงการ  
โรงไฟฟ้าชุมชน ซึ่งตอนนี้  
รออนโยบายจากภาครัฐ

สำหรับผลประกอบการ  
ในปี 62 คาดว่ารายได้  
รวมโตที่ 30% ตามเป้า  
จากปี 2561 ที่มีรายได้  
รวม 10,084.01 ล้านบาท  
เนื่องจากช่วงที่ผ่านมา  
โรงงานผลิตเดิมได้มีการ  
เพิ่มกำลังการผลิตได้เป็น  
ไปตามแผน อีกทั้งยังมีคำ  
สั่งซื้อจากลูกค้ารายใหญ่  
ในประเทศเพิ่มขึ้น จนทำให้  
ปัจจุบันกำลังการผลิต  
ของบริษัทเต็ม 100%  
แล้ว

นอกจากนี้บริษัทยังคาด  
ว่าจะสามารถรักษาอัตรา  
กำไรได้ดีจากการป้องกัน  
ความเสี่ยงของราคา  
ยางที่ผันผวนด้วยวิธี  
matching order โดย  
เมื่อมีคำสั่งซื้อจะสต็อก  
ยางไว้ส่งมอบด้วยราคา  
ที่ตกลงกันในเวลานั้น ไม่  
ได้เป็นการรับคำสั่งซื้อมา  
ก่อนแล้วค่อยหาสินค้ามา  
ส่งมอบภายหลังซึ่งราคา  
อาจจะไม่เท่าเดิม

บล.ฟิลิป (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) ออกบทวิเคราะห์ เปิดเผยว่า บริษัท นอร์ทอีส รีบเบอร์ จำกัด (มหาชน) NER คาดปี 2562 การดำเนินงานยังเติบโตได้ตามคำสั่งซื้อที่เพิ่มขึ้น แม้นแนวโน้ม 4Q62 การดำเนินงานอาจลดลง ช-ช ตามราคาที่ยังลดลง แต่หากการดำเนินงานปี 2562 คาดว่าจะเติบโตได้ต่อเนื่องจาก

1) การขยายกำลังการผลิตอย่างแผ่รวมควันผสม 60,000 ตันส่งผลให้ในปี 2562 มีกำลังการผลิตรวมทั้งสิ้น 292,800 ตัน เพื่อรองรับคำสั่งซื้อที่เพิ่มขึ้น

2) การย้ายฐานการผลิตของลูกค้าไปยังจีนมาไทยเพื่อลดปัญหาภาษีส่งออกของจีนทำให้บริษัทได้รับผลบวกจากปัจจัยดังกล่าวซึ่งจะเห็นจากปริมาณขายในประเทศมีสัดส่วนเพิ่มขึ้นตามลำดับ และลดผลกระทบจากค่าเงินที่แข็งค่าขึ้นด้วย

ทางฝ่ายคาดการณ์ยอดขายปี 2562 เพิ่ม 27% y-y ที่ 12,809 ล้านบาท ภายใต้สมมติฐานปริมาณขายเพิ่มขึ้น 25% ขณะที่ราคาขายคาดเพิ่ม 5-6% y-y และคาดแนวโน้ม margin อ่อนลงเล็กน้อยจากสัดส่วนการขาย STR เพิ่มขึ้น ประมาณการกำไรสุทธิ 539 ล้านบาทเพิ่มขึ้น 11% y-y

## สงครามการค้าส่งผลกระทบต่อการขายไปจีน แต่ได้การขายในประเทศหนุน

สงครามการค้าที่เกิดขึ้น  
ระหว่างสหรัฐและจีนส่ง  
ผลกระทบต่อปริมาณการส่งออก  
ผลิตภัณฑ์ยางของไทยไปจีน  
โดย 11 เดือนของปี 2562  
มูลค่าการส่งออกลดลง

10.6% y-y อยู่ที่ 3,818  
ล้านดอลลาร์สหรัฐ. ซึ่งสวน  
ทางกับปริมาณขายของ  
บริษัทที่ปริมาณขายเพิ่มขึ้น  
ทั้งตลาดส่งออกและการขาย  
ในประเทศ แต่ตลาดส่งออก

มีอัตราเติบโตน้อยกว่าจาก  
ผลที่เกิดขึ้น ขณะที่ปริมาณ  
ขายในประเทศจะเติบโตสูง  
กว่ามากจากภาษีส่งออก  
การย้ายฐานการผลิตของจีน  
มาไทย

## แนวโน้มอุตสาหกรรมยางตลาดโลกยังเติบโตได้แต่ไม่มาก

IRSG คาดการณ์ปริมาณ  
การบริโภคยางตลาดโลก  
ในปี 2561 ยังมีอัตราเติบโต  
2.8% y-y แต่ผลกระทบ  
จากสงครามการค้าระหว่าง  
สหรัฐและจีนที่เกิดขึ้นทำให้

คาดว่าการบริโภคในปี 2562  
และ 2563 จะเติบโตเพียง  
2.2% และ 1.8% ตามลำดับ  
โดยผลกระทบที่เกิดขึ้นจะ  
ส่งผลกระทบต่อปริมาณการ  
เกี่ยวข้องกับยางล้อจะขยาย

ตัวเหลือเพียง 1.6% และ  
1.3% ตามลำดับ ขณะที่กลุ่ม  
ที่ไม่ได้เกี่ยวข้องกับยางล้อ  
ยังเติบโตได้ 3.1% และ 2.6%  
ตามลำดับ





## คาดการณ์ดำเนินงานปี 2563 ยังเติบโตได้จากคำสั่งซื้อที่เพิ่มขึ้นทั้งจากลูกค้าเดิมและลูกค้าใหม่

แนวโน้มการดำเนินงานปี 2563 ทางฝ่ายคาดการณ์ยังเติบโตได้ต่อเนื่องจากคำสั่งซื้อที่เพิ่มขึ้นทั้งจากลูกค้าเดิม อีกทั้งลูกค้าใหม่จะเริ่มส่งมอบได้ตั้งแต่ต้นปี 2563 เป็นต้นไป ประกอบกับบริษัทมีการขยายกำลังการผลิตรองรับคำสั่งซื้อจากลูกค้าไว้ ทางฝ่ายคาดการณ์ขายปี 2563 จะเพิ่มขึ้น 44% y-y ราคาขายเฉลี่ยคาดว่าจะลดลง 4% ส่งผลให้ยอดขายอยู่ที่ 17,543 ล้านบาทเพิ่มขึ้น 41% y-y แต่คาดแนวโน้ม margin อ่อนลงเล็กน้อย และคาดจะมีค่าใช้จ่ายเพิ่มขึ้นตามยอดขายที่เพิ่มขึ้น รวมถึงดอกเบี้ยจ่ายเพิ่มตามปริมาณขายที่เพิ่มขึ้น คาดหมายกำไรสุทธิ 574 ล้านบาทเพิ่มขึ้น 6% y-y



## แนะนำ "ซื้อ" ราคาพื้นฐานปี 2563 อยู่ที่ 3.36 บาทอิง P/E 9 เท่า

แม้ทางฝ่ายอาจมีความกังวลต่อการชะลอตัวของเศรษฐกิจโลกที่อาจส่งผลกระทบต่อขายที่ทำได้ยากขึ้นจากฐานลูกค้าของบริษัทจะอิงอยู่ในกลุ่มที่เกี่ยวข้องกับรถยนต์เป็นหลัก แต่การได้มาซึ่งลูกค้าใหม่จะช่วยเพิ่มปริมาณขายให้เพิ่มขึ้นอีกทาง ณ ราคาปัจจุบันซื้อขายบน P/E เพียง 8 เท่าไม่แพงมากหากเทียบกับอัตราเติบโตของการดำเนินงาน และยังให้ผลตอบแทนเงินปันผลราว 5% ต่อปี ทางฝ่ายคงแนะนำ "ซื้อ" ราคาพื้นฐานปี 2563 อยู่ที่ 3.36 บาท



# "โรงงานใหม่แปรรูปสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาญกฤษ เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ  
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)





## NOBLE วางเป้าหมายยอดขายปี 63 ที่ 1.2 หมื่นลบ. -เป้ารายได้ 1.1-1.2 หมื่นลบ. เป้าเปิด 7 โครงการใหม่ มูลค่ารวมกว่า 2.5 หมื่นลบ. /คงนโยบายจ่ายปันผลสูง

NOBLE วางเป้าหมายยอดขายปี 63 ที่ 1.2 หมื่นลบ. -เป้ารายได้ 1.1-1.2 หมื่นลบ. ปัจจุบันทุน Backlog 1.7 หมื่นลบ. ทอยอรับรายได้ 2-3 ปีข้างหน้า ตั้งเป้าเปิด 7 โครงการใหม่ มูลค่ารวมกว่า 2.5 หมื่นลบ. พร้อม ตั้งเป้าหมายจากตลาดตปท. เพิ่มเป็น 7 พันลบ. ในปี 63 จากปีก่อนอยู่ที่ 3.5 พันลบ.

### นายธงชัย บุศราพันธ์ ประธานกรรมการและ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารร่วม บริษัท โนเบิล ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) NOBLE

เปิดเผยว่า ในปี 2563 บริษัท เตรียมเปิดตัว 7 โครงการ และมีแคมเปญต่อเนื่องตลาดทั้งปี พร้อมรุกตลาดคอนโดมิเนียม ครอบคลุมทุกกลุ่มเป้าหมาย ตั้งแต่ระดับราคาที่จับต้องได้ จนถึงระดับไฮเอนด์ รวมมูลค่ามากกว่า 2.5 หมื่นล้านบาท เบื้องต้นจะมี 2 โครงการ ที่เป็นโครงการร่วมทุน ประกอบด้วยร่วมทุนกับกลุ่มฮ่องกงแลนด์ จำนวน 1 โครงการ และบริษัท ยู ซิตี้ จำกัด (มหาชน) หรือ U (ซึ่งมีบริษัท บีทีเอส กรุ๊ป โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน) หรือ BTS ถือหุ้น U ในสัดส่วน 35%) อีก 1 โครงการ

พร้อมกันนี้ บริษัท ยังคงเปิดโอกาสจะพัฒนาโครงการร่วมกับพันธมิตรอย่างต่อเนื่อง นอกจากนี้ บริษัท ยังมีแผนจัดกิจกรรมส่งเสริมการตลาด แคมเปญต่อเนื่อง เพื่อกระตุ้นยอดขาย นอกจากนี้ บริษัท ยังมีความสนใจจะลงทุนซื้อโครงการที่อยู่ระหว่างก่อสร้าง เพื่อเสริมการรับรู้รายได้ โดยขนาด

ของโครงการจะต้องมียอดขายที่ประมาณ 2,000-3,000 ล้านบาทต่อโครงการ

ขณะที่ บริษัท ตั้งเป้าหมายปีนี้ 2563 ไว้ที่ 1.2 หมื่นล้านบาท และเป้ารายได้ไว้ที่ 1.1-1.2 หมื่นล้านบาท พร้อมทั้งยังคงนโยบายจ่ายเงินปันผลในระดับสูง ซึ่งจะเป็นหุ้นปันผลที่สร้างความมั่นใจให้กับนักลงทุน ในภาวะเศรษฐกิจที่มีความผันผวนในปัจจุบัน

ทั้งนี้ ปัจจุบันบริษัท มียอดขายรอโอน (Backlog) ที่จะรับรู้รายได้กว่า 1.7 หมื่นล้านบาท ภายใน 2-3 ปีข้างหน้า นอกจากนี้ บริษัท มีสินค้าที่อยู่ระหว่างการขายและอยู่ระหว่างการก่อสร้าง รวมมูลค่า 18,000 ล้านบาท จาก 12 โครงการ

ด้านนายแฟรงค์ ฟง คี้น เหลียง รองประธานกรรมการ บริษัท โนเบิล ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) NOBLE เปิดเผยว่า ในปี 2562 ที่ผ่านมา บริษัท ได้มีการปรับกลยุทธ์ทางธุรกิจ โดยตั้งเป้าหมายเพิ่มยอดขายจากต่างประเทศเพิ่มขึ้น จากในปี 2562 ที่สามารถสร้างยอดขายจากตลาดต่างประเทศอยู่ที่ประมาณ 3.5 พันล้านบาท หรือคิดเป็นประมาณ 50% ของยอดขายทั้งหมดในปี 2562 เป็น 7 พันล้านบาท ในปี 2563

สำหรับกลุ่มลูกค้าตลาดต่างประเทศ ประกอบด้วย จีน, ฮ่องกง, สิงคโปร์, และไต้หวัน เป็นหลัก ส่วนที่เหลือจะเป็นยอดขายจากลูกค้าภายในประเทศ

ซึ่งกลุ่มลูกค้าของบริษัทเป็นกลุ่มลูกค้าระดับกลาง-บน ยังคงมีกำลังซื้ออย่างต่อเนื่อง

สำหรับ ในปี 2563 บริษัท ตั้งงบลงทุนรวมประมาณ 7,000-7,500 ล้านบาทแบ่งใช้เป็นที่ดิน ประมาณ 1,500 ล้านบาท เช่น ที่ดินในเขตเมือง และที่ดินในแนวรถไฟฟ้าใหม่ๆ และใช้เงินบังก่อสร้าง ประมาณ 6,000-6,500 ล้านบาท โดยแหล่งเงินทุนจะมาจาก 3 ส่วน ประกอบด้วย เงินกู้ยืมจากสถาบันการเงิน , กระแสเงินสดจากการดำเนินงาน และการออกหุ้นกู้ ซึ่งในปี 2563 บริษัท มีแผนออกหุ้นกู้ประมาณ 2,500 ล้านบาท เพื่อชำระคืนหุ้นกู้ชุดเดิมที่จะครบกำหนดในเดือนพฤษภาคม และในเดือนพฤศจิกายน 2563 ซึ่งจะช่วยให้ต้นทุนทางการเงินลดลง เพราะเป็นช่วงแนวโน้มดอกเบี้ยขาลง

นายธงชัย กล่าวเพิ่มเติมว่า ภาพรวมผลประกอบการปี 2562 บริษัท คาดรายได้รวมจะสูงกว่าระดับ 15,000 ล้านบาท เดบิตโตทำสถิติสูงสุดตั้งแต่ก่อตั้งบริษัทมา ซึ่งจะส่งผลให้ NOBLE ขึ้นเป็น 1 ใน 10 ผู้นำตลาดอสังหาริมทรัพย์ (ในแง่รายได้รวม) โดยในช่วง 9 เดือนแรกของปี 2562 บริษัท มีรายได้รวมแล้วที่ 12,342.22 ล้านบาท ขณะที่แนวโน้มไตรมาส 4/2562 ยังคงทรงตัวกับไตรมาสที่ 1-3/2562 ที่ผ่านมา ทั้งนี้บริษัท จะมีการประชุมคณะกรรมการบริษัท (บอร์ด) และประกาศงบในวันที่ 15 กุมภาพันธ์นี้



**SPCG มุ่งงบ 2.52 พันล. ร่วมลงทุนโครงการโซลาร์ฟาร์ม**  
**“Ukujima Mega Solar Project” ขนาด 469 MW**  
**เริ่มก่อสร้าง มี.ค. 63**

**ดร.วันดี กุญชรยาคง จุลเจริญ กรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท เอสพีซีจี จำกัด (มหาชน) SPCG** เปิดเผยว่า บริษัทฯ ขอรายงานความคืบหน้าการลงทุนพัฒนาโครงการโซลาร์ฟาร์มภายใต้ชื่อโครงการ “Ukujima Mega Solar Project” ขนาดกำลังการผลิตประมาณ 469 เมกะวัตต์ ณ เกาะ Ukujima เมืองนางาซากิ ประเทศญี่ปุ่นว่า ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ซึ่งประชุมเมื่อวันที่ 16 มกราคม 2563 ได้มีมติอนุมัติการลงทุนในโครงการโดยมีเงื่อนไขเฉพาะบางประการก่อนการลงทุน โดยมีผู้ร่วมลงทุน ได้แก่ Kyocera Corporation, Kyudenko Corporation, TokyoCentury Corporation, Furukawa Electric Company Limited, Tsuboi Corporation และผู้ร่วมลงทุนรายย่อย อื่น ๆ ซึ่งบริษัทฯ จะใช้งบประมาณในการลงทุนประมาณ 9,000 million Yen (หรือประมาณ 2,520 ล้านบาท (อัตราแลกเปลี่ยนเท่ากับ 0.28 ณ วันที่ 16 มกราคม 2563)) โครงการดังกล่าวมีกำหนดเริ่มการก่อสร้างในเดือนมีนาคม ปี 2563 โดยมีอัตรารับซื้อไฟฟ้า FIT ตามเดิมที่ได้เคยแจ้งไว้

รายการดังกล่าวเป็นรายการได้มาซึ่งสิทธิ์ตามประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ทจ. 20/2551 เรื่อง หลักเกณฑ์ในการทำรายการที่มีนัยสำคัญที่เข้าข่ายเป็นการได้มาหรือจำหน่ายไปซึ่งทรัพย์สิน ลงวันที่ 31 สิงหาคม 2551 และประกาศคณะกรรมการตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยเรื่อง การเปิดเผยข้อมูลและการปฏิบัติการของบริษัทจดทะเบียนในการได้มาหรือจำหน่ายไปซึ่งทรัพย์สิน พ.ศ.2547 ลงวันที่ 29 ตุลาคม 2547 (“กฎเกณฑ์เรื่อง การได้มาหรือจำหน่ายไปซึ่งทรัพย์สิน”) อย่างไรก็ตามขนาดของรายการไม่เข้าข่ายเป็นรายการที่จะต้องเปิดเผยสารสนเทศภายใต้กฎเกณฑ์เรื่อง การได้มาหรือจำหน่ายไปซึ่งทรัพย์สิน และรายการดังกล่าวไม่เข้าข่ายเป็นรายการที่เกี่ยวข้องกันตามประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทจ. 21/2551 เรื่อง หลักเกณฑ์ในการทำรายการที่เกี่ยวข้อง ลงวันที่ 31 สิงหาคม 2551 (และที่แก้ไขเพิ่มเติม) และประกาศคณะกรรมการตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เรื่อง การเปิดเผยข้อมูลและการปฏิบัติการของบริษัทจดทะเบียนในรายการที่เกี่ยวข้องกัน พ.ศ. 2546 ลงวันที่ 19 พฤศจิกายน 2546 (และที่แก้ไขเพิ่มเติม)



**TTCL ได้งานโครงการก่อสร้างใหม่ ในมาเลเซีย**  
**มูลค่า 60 ล้านเหรียญฯ**



**นายอิโรโบยุ อริยา ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท ทีทีซีแอล จำกัด (มหาชน) (TTCL)** เปิดเผยว่า TTCL และ TMSP Sdn.Bhd. (TMSP) ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของ TTCL ได้รับสัญญาโครงการก่อสร้างใหม่ โดยมีรายละเอียดดังต่อไปนี้

ประเภทโครงการ : Chemical Plant [Syndiotactic Poly-Styrene (SPS)]

ชื่อโครงการ : 2SP Project

เจ้าของโครงการ : Idemitsu Advanced Materials (Malaysia) Sdn. Bhd.

มูลค่าโครงการ : ประมาณ 60 ล้านเหรียญ สรอ. (TTCL Group)

ขอบเขตของงาน : การออกแบบวิศวกรรม, จัดซื้อเครื่องจักรวัสดุ อุปกรณ์, ก่อสร้าง และทดสอบการเดินเครื่อง

ที่ตั้งโครงการ : Pasir Gudang, Johor ประเทศมาเลเซีย

ระยะเวลาการก่อสร้าง : ประมาณ 32 เดือน



## WICE ปักธงรายได้ปี63 โต 20% ตะ 2.7 พันลพ. เล็งขยายฐานลูกค้าอุตสาหกรรมการบิน - ข้ำเข้าสินค้ำค้าปลีก

WICE ปี 63 ปีแห่งการเก็บเกี่ยว ตั้งเป้ารายได้โต 20% ตะ 2,700 ล้านบาท ชุกกลยุทธ์ขยายฐานลูกค้าอุตสาหกรรมการบิน และนำเข้าสินค้าปลีก ลุยขยายงานร่วมกับบริษัทในเครือ อพฐานลูกค้าตลาดจีน ปีมีรายได้เข้าพอร์ต เน้นเพิ่มความสามารถในการทำไร่ ส่งภาพรวมธุรกิจโลจิสติกส์สดใส โชว์จุดแข็งบริการครบวงจร มีเครือข่ายรองรับทุกประเทศการค้าสำคัญ

### นายชวเดช คงสุนทร กรรมการผู้จัดการฝ่ายพัฒนาธุรกิจ บริษัท ไวส์ โลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน)

(WICE) ผู้ให้บริการโลจิสติกส์ระหว่างประเทศแบบครบวงจร เปิดเผยว่า บริษัทตั้งเป้ารายได้ปี 2563 เติบโต 20% หรือรายได้รวมอยู่ที่ 2,700 ล้านบาท และมีอัตรากำไรสุทธิอยู่ที่ระดับ 5% โดยถือเป็นปีแห่งการเก็บเกี่ยวรายได้ของ WICE เนื่องจากธุรกิจต่าง ๆ ของบริษัทที่ได้เข้าไปลงทุนขยายเครือข่ายโลจิสติกส์ก่อนหน้านี้ ทั้ง WICE Logistics (Singapore) Pte.Ltd. (WICE SG), WICE Logistics (Hong Kong) Ltd. (WICE HK), EUROASIA TOTAL LOGISTICS CO., LTD. (ETL), WICE Logistics (Shenzhen) Company Ltd. (WICE SZ) และ WICE Supply Chain Solutions มีรายได้เข้ามาอย่างต่อเนื่อง รวมถึงการบริหารจัดการที่ดีของ WICE ส่งผลให้การ

ดำเนินงานของบริษัทเติบโตอย่างมีประสิทธิภาพยิ่งขึ้น

สำหรับกลยุทธ์การดำเนินงานในปีนี้ บริษัทวางแผนขยายฐานลูกค้าไปยังอุตสาหกรรมที่หลากหลาย และอุตสาหกรรมที่มีแนวโน้มเติบโตได้ดีของประเทศ หรืออุตสาหกรรมที่ได้รับอานิสงค์จากภาครัฐ อาทิ อุตสาหกรรมการบิน (Aerospace) และสินค้านำเข้าธุรกิจค้าปลีก (Retail Market) เนื่องจากบริษัทเห็นความต้องการใช้บริการโลจิสติกส์ของอุตสาหกรรมดังกล่าวมีปริมาณสูง จึงวางแผนทางเข้าไปรับงานขนส่ง เพื่อสร้างโอกาสใหม่และรายได้ให้กับธุรกิจ

ทั้งนี้ บริษัทฯงบลงทุนปี 2563 จำนวน 200 ล้านบาท โดยแบ่งเป็นใช้สำหรับใช้ซื้อหุ้นเพิ่มทุนของ WICE SG (SEL) เพิ่มอีก 30% จากปัจจุบันที่ถืออยู่ 70% ซึ่งใช้คาดว่าจะใช้งบประมาณ 5.28 ล้านดอลลาร์สิงคโปร์(หรือคิดเป็น 120 ล้านบาท) ซึ่งคาดว่าจะดำเนินการในช่วงไตรมาส2/2563 ซึ่งคาดว่าจะส่งผลให้บริษัทฯมีรายได้กับกำไรเพิ่มขึ้น ซึ่งที่ผ่านมา WICE SG (SEL) สามารถทำกำไรได้ 2.5-3 ล้านดอลลาร์สิงคโปร์ต่อปี

อีกทั้ง บริษัทฯจะใช้งบลงทุนรองรับการเข้าซื้อกิจการ(M&A)และร่วมทุน(JV)โดยปัจจุบันอยู่

ระหว่างเจรจาร่วมกับพันธมิตรธุรกิจที่เกี่ยวข้องหลายราย ซึ่งเป็นผู้ประกอบการในแถบเอเชียหากมีความชัดเจนจะแจ้งให้ทราบต่อไป

นอกจากนี้บริษัทฯยังใช้สำหรับเพิ่มสภาพคล่องให้กับธุรกิจให้บริการโลจิสติกส์ขนส่งข้ามพรมแดน (Cross - Border Transport Services) หลังมองว่าธุรกิจดังกล่าวมีการขยายตัวอย่างรวดเร็ว

ขณะเดียวกัน บริษัทฯจะมุ่งเน้นการเพิ่มความสามารถในการทำไร่ให้สูงขึ้น โดยเตรียมปรับแนวทางการบริหารจัดการในธุรกิจให้บริการโลจิสติกส์ขนส่งข้ามพรมแดน (Cross - Border Transport Services) ภายใต้การบริหารงานของบริษัทเครือข่าย EUROASIA TOTAL LOGISTICS CO., LTD. (ETL) จากเดิมที่มีต้นทุนค่อนข้างสูง เพราะในปี 2562 เป็นช่วงเริ่มต้นจัดตั้งบริษัทและสินค้าเที่ยวขากลับยังมีปริมาณไม่สูงมากนัก บริษัทจึงวางแผนลดต้นทุน และบริหารจัดการธุรกิจให้มีประสิทธิภาพยิ่งขึ้น พร้อมทั้งขยายการให้บริการขนส่งสินค้าที่มี มาร์จิ้นสูง และเพิ่มปริมาณสินค้าเที่ยวขากลับให้สูงขึ้น เพื่อเพิ่มความสามารถในการทำไร่ดังกล่าว



## WICE ปักธงรายได้ปี63 โต 20% ตะ 2.7 พันลพ. เล็งขยายฐานลูกค้าอุตสาหกรรมการบิน - ข้ำเข้าสินค้าต่างประเทศ

นอกจากนี้ บริษัทวางแผนจะขยายการให้บริการโลจิสติกส์ในครอบคลุมทุกรูปแบบ ทั้งการขนส่งทางบก ทางน้ำ ทางอากาศในรูปแบบต่าง ๆ ที่ครอบคลุมทุกความต้องการของลูกค้า ผ่านการทำงานร่วมกันกับเครือข่ายสาขาของ WICE ทั้งหมด โดยมุ่งเน้นตลาดจีนเป็นหลัก ทั้งในฮ่องกง เชียงไฮ้ กวางโจว เซินเจิ้น เพื่อขยายฐานลูกค้าขนาดกลางและขนาดเล็กเพิ่มขึ้น เนื่องจากกลุ่มลูกค้าดังกล่าว มีโอกาสขยายฐานการผลิตมายังไทยซึ่งสอดคล้องกับแนวทางที่ WICE ได้วางกลยุทธ์เข้าไปขยายตลาดในจีนและเอเชียตะวันออกเฉียงใต้แล้วก่อนหน้านี้ ด้วยความเชี่ยวชาญด้านการขนส่งโลจิสติกส์ระหว่างประเทศของ WICE ในตลาดจีน ทำให้บริษัทมีโอกาสในการขยายฐานลูกค้าในจีนมากขึ้น และมีโอกาสรับงานขนส่งขาไปและขากลับได้ ส่งผลให้มีปริมาณงานในจีนเพิ่มขึ้น

ด้านการดำเนินงานของ WICE Supply Chain Solutions บริษัทย่อย ให้บริการด้าน Supply Chain ครบวงจร ทั้งงานคลังสินค้า การกระจายสินค้า การขนส่งสินค้า (Equipment) ขนาดใหญ่ มีแนวโน้มที่ดี จากการขยายตัวของปริมาณงานบริหารจัดการคลังสินค้า และการ

ขนส่งสินค้าเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะพื้นที่โครงการพัฒนาระเบียงเศรษฐกิจภาคตะวันออก (EEC) ประกอบกับผู้นำเข้าส่งออกในปัจจุบันหันมาใช้บริการในรูปแบบ Third Party Logistics มากขึ้น ทั้งนี้ บริษัทมีพื้นที่ให้บริการคลังสินค้าจำนวน 1 แห่ง ขนาด 15,000 ตร.ม.

“ภาพรวมธุรกิจโลจิสติกส์ในปีนี้ มองว่ามีแนวโน้มดีขึ้น แม้สถานการณ์เศรษฐกิจโลกยังคงมีความไม่ชัดเจน แต่ก็เริ่มเห็นความคลี่คลายในบางเรื่องบ้างแล้ว ทั้งปัญหาสงครามการค้า มีฮ่องกง เงินบาทแข็งค่า และภาคการส่งออกชะลอตัว ภาวะการแข่งขันของธุรกิจโลจิสติกส์ที่สูงในปัจจุบัน ทำให้ WICE มีการปรับเปลี่ยน กลยุทธ์การให้บริการอยู่ตลอดเวลา และสิ่งสำคัญที่ทำให้เกิดความได้เปรียบทางการแข่งขัน คือ WICE มีความหลากหลายของการให้บริการที่ครบวงจร เข้าใจความต้องการของลูกค้าเสมอ และยังมีข้อได้เปรียบจากการมีเครือข่ายโลจิสติกส์ที่ครอบคลุมเชื่อมโยงสู่ประเทศต่าง ๆ เพื่อการกระจายความเสี่ยง ถือเป็นยกระดับสู่ การเป็นผู้นำโลจิสติกส์ในภูมิภาคเอเชีย” นายชูเดชกล่าว

นอกจากนี้ บริษัทยังคงเดินหน้าสร้างโครง

ข่ายพันธมิตรโลจิสติกส์ทั้งในประเทศและต่างประเทศอย่างต่อเนื่อง เพื่อเพิ่มขีดความสามารถทางธุรกิจ และสร้างการเติบโตร่วมกันในอนาคต ขณะที่ปัจจุบันสัดส่วนรายได้มาจากการงานบริการทางอากาศ (Air Freight) 35%, การขนส่งทางทะเล (Sea Freight) 30%, ขนส่งสินค้าข้ามชายแดน (Cross border) 19% , และงาน Logistics 16%

นายชูเดช กล่าวเพิ่มเติมถึงภาพรวมผลประกอบการปี2562 ว่าจะสามารถทำได้ที่ 2,250 ล้านบาท แต่กำไรสุทธิอาจมีการปรับตัวลดลงเล็กน้อยเนื่องจากได้รับผลกระทบจากปัญหาสงครามทางการค้าระหว่างสหรัฐกับจีน และค่าเงินบาทที่ปรับตัวแข็งค่าขึ้นถึง10%เมื่อเทียบกับค่าเงินหยวน

อย่างไรก็ตามบริษัทฯ คาดว่าสถานการณ์ดังกล่าวจะปรับตัวดีขึ้นหลังล่าสุดจีนและสหรัฐได้มีการเจรจาแล้ว ส่วนค่าเงินบาทก็คาดว่าจะดีขึ้นด้วยเช่นกันหลังรัฐบาลเริ่มเข้ามาดูแลเป็นที่เรียบร้อยแล้ว

## “เอเนก ปันวณิชกุล” ซีอีโอใหม่ NEX

เปิดวิสัยทัศน์หน้าธุรกิจบัสโดยสาร Feeding ครบวงจร

หนุนหนุนหน้าหรือแผนฟื้นฟู ขสมก.-เช่ารถแท็กซี่ใหม่ เซฟงบหับหั่นล.

**นายเอเนก ปันวณิชกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เน็กซ์ พอยท์ จำกัด (มหาชน) (NEX)** เปิดเผยภายหลังจากเข้ารับตำแหน่งประธานเจ้าหน้าที่บริหาร NEX ว่า ตั้งเป้าดำเนินธุรกิจรถบัสโดยสารครบวงจร ทั้งรถบัสโดยสารระบบล้อเชื่อมระบบราง รถบัสท่องเที่ยว รถบัสรับส่งพนักงาน และรถบัสโรงเรียน รวมถึงการปล่อยเช่า-ซ่อมบำรุงให้เติบโตอย่างมีศักยภาพ รวมทั้งสร้างความแข็งแกร่งด้านการเงิน ทั้งในส่วนของการรายได้และกำไร และสามารถสร้างผลตอบแทนที่ดีให้กับผู้ถือหุ้นในอนาคตได้อย่างยั่งยืน

สำหรับภาพการเติบโตของ NEX นับจากนี้จะพลิกโฉมธุรกิจเข้าสู่ Bus Industry ซึ่งจะช่วยให้มีสัดส่วนรายได้ประจำ (Recurring Income) จากการให้เช่ารถบัสโดยสาร รายได้จากการซ่อมบำรุง และรายได้จากเช่าซื้อสัญญา โดยได้ร่วมลงนามในสัญญากับบริษัท สยาม แสตนดาร์ด เอนเนอจี จำกัด ซึ่งดำเนินธุรกิจนำเข้รถบรรทุกคนโดยสาร และการให้บริการซ่อมบำรุงรถบรรทุกคนโดยสาร ยี่ห้อซันลอง (Sunlong) จากประเทศสาธารณรัฐประชาชนจีน

นอกจากนี้ยังมีบริษัทขนส่งมวลชนใหญ่ที่เป็นทั้งพันธมิตรและผู้สนับสนุนหลัก ในการซื้อรถบัสล็อตใหญ่ พร้อมทั้งสนับสนุนงานซ่อมบำรุงระยะยาว และเตรียมบุกตลาดรถยนต์ EV (Electric Vehicle) ซึ่งจะหนุนผลการดำเนินงานของบริษัท ในอนาคตเติบโตได้อย่างมั่นคงและมีศักยภาพมากยิ่งขึ้น

“การพลิกโฉมธุรกิจเข้าสู่ Bus Industry ทั้งรายได้ที่มีเข้ามาสม่ำเสมอ ผลประกอบการมีกำไรตั้งแต่ต้นปี และในแง่ของธุรกิจยังมีบริษัทขนส่งใหญ่สนับสนุน และมีคู่แข่งน้อยรายอีกด้วย ซึ่งถือเป็นข้อได้เปรียบที่สำคัญของ NEX จึงเป็นเหตุผลว่าเหตุใดภาพรวมธุรกิจของบริษัท นับต่อจากนี้จะเติบโตได้อย่างแข็งแกร่งและมีศักยภาพมากกว่าที่เป็นอยู่”

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร NEX กล่าวอีกว่าบริษัท พร้อมทั้งจะสนับสนุนแผนของกระทรวงคมนาคมในการฟื้นฟูกิจการรถโดยสารขนส่งมวลชนกรุงเทพ (ขสมก.) ที่หันมาใช้รูปแบบการเช่ารถโดยสารจากเอกชน แทนวิธีการจัดซื้อ โดยคิดค่าใช้จ่ายตามระยะทางใช้งาน ซึ่งคาดว่าจะประหยัดงบประมาณได้กว่า 1.1 หมื่นล้านบาท และเชื่อว่าจะจะเป็นทางออกที่ดีสำหรับ ขสมก. ในขณะนี้ เพื่อไม่ให้เป็นการระงับประมาณ ซึ่ง NEX มีความพร้อมในการจัดการรถบัสโดยสาร เพื่อชัฟฟอร์ดโครงการดังกล่าว ซึ่งหากเกิดขึ้นจริงเชื่อว่าจะช่วยลดปัญหาการจราจร และทำให้คนกรุงเทพฯ มีคุณภาพชีวิตที่ดีขึ้น จากสภาพรถโดยสารที่มีความปลอดภัย และแก้ปัญหาฝุ่นควันบนท้องถนนได้เป็นอย่างดี



## IP วางกลยุทธ์ปี 63 ดันรายได้โต 30%

มากกว่าภาพรวมอุตสาหกรรมเท่าตัว

ปูพรมสินค้าเพิ่มมากกว่า 20 รายการ

**ดร.ทรงวุฒิ ศักดิ์ขลารร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อินเทอร์เน็ต ฟาร์ม จำกัด (มหาชน) (บริษัทฯ) หรือ IP** ผู้ดำเนินธุรกิจด้านการพัฒนา คัดค้น และจำหน่ายผลิตภัณฑ์เพื่อสุขภาพ และนวัตกรรมความงามสำหรับคน และผลิตภัณฑ์สุขภาพสำหรับสัตว์เลี้ยง และปศุสัตว์ เปิดเผยว่า ภาพรวมตลาดผลิตภัณฑ์รักษาสุขภาพและชะลอวัย ในปี 2563 คาดว่าจะเติบโตเพิ่มขึ้น 15% เมื่อเทียบกับปีที่ผ่านมา เนื่องจากพฤติกรรมของผู้บริโภคที่หันมาใส่ใจดูแลสุขภาพ และให้ความสำคัญในการดูแลสุขภาพเชิงป้องกันมากกว่าการรักษาโรค ด้วยวิธีแบบนิวทราซูติคอล (Nutraceutical) หรือโภชนเภสัชบำบัด จึงมีผู้ประกอบการหลายรายที่แข่งขันและพัฒนาผลิตภัณฑ์เพื่อให้ตอบสนองความต้องการของผู้บริโภค เช่นเดียวกับตลาดผลิตภัณฑ์สุขภาพของสัตว์เลี้ยงสำหรับสุนัขและแมว ที่ผู้บริโภคต้องการผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพระดับพรีเมียมให้กับสัตว์เลี้ยงเพิ่มมากขึ้น เช่นอาหารสุนัขและแมวระดับพรีเมียม ที่บริษัทฯ ได้พัฒนาและเพิ่มจำนวนรสชาติมากขึ้นในช่วงปลายปีที่ผ่านมา รวมไปถึงผลิตภัณฑ์สำหรับปศุสัตว์ที่มีการเติบโตมากขึ้นเช่นกัน ซึ่งเป็นผลต่อเนื่องมาจากการที่ผู้บริโภคหันมาใส่ใจสุขภาพ และพิถีพิถันเรื่องอาหารที่ใช้บริโภค ผู้ประกอบการหลายรายจึงหันมาลดการใช้ยาปฏิชีวนะในการเลี้ยงสัตว์เพื่อการบริโภค เช่น หมูและไก่ ที่แม้ปัจจุบันจะมีราคาที่ปรับตัวสูงขึ้น แต่ผู้บริโภคก็พร้อมจ่ายเพื่อให้ได้อาหารที่ปลอดภัยต่อสุขภาพ (Food Safety)

ด้วยแนวโน้มดังกล่าว ทำให้ส่งผลดีต่อการดำเนินงานของบริษัทฯ ซึ่งในปีนี้ บริษัทฯ มีแผนพัฒนาและนำสินค้าใหม่ๆ ออกสู่ตลาดทุกกลุ่มผลิตภัณฑ์กว่า 20 รายการ โดยเน้นการนำเสนอผลิตภัณฑ์ที่มีนวัตกรรมในการรักษาและป้องกันโรคที่มีคุณภาพสูงและมีความโดดเด่นเหนือคู่แข่งมาทำตลาดเพิ่มขึ้น

“หลังจาก IP เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ ทำให้บริษัทฯ มีฐานะทางการเงินที่แข็งแกร่ง ซึ่งทำให้บริษัทฯ สามารถรองรับแผนการคิดค้นและนำผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ที่มีนวัตกรรมในการช่วยดูแลสุขภาพและชะลอวัยออกมาจำหน่ายในตลาดได้อย่างต่อเนื่อง เพื่อให้ผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ สามารถตอบสนองความต้องการของผู้บริโภคได้อย่างครอบคลุมมากขึ้น” ดร.ทรงวุฒิกล่าว

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมุ่งสื่อสารการตลาดเพื่อสร้างแบรนด์สินค้าให้เป็นที่รู้จักของผู้บริโภคในทุกช่องทางทางการจัดจำหน่าย ได้แก่ ร้านโมเดิร์นเทรด ร้านขายยา โรงพยาบาล คลินิก ศูนย์สุขภาพความงาม ร้านแพ็ทซ็อป ฟาร์มปศุสัตว์และช่องทางออนไลน์ พร้อมกันนี้ ยังมีแผนขยายการจำหน่ายออกสู่ตลาดต่างประเทศในกลุ่ม CLMV หรือ กัมพูชา สปป.ลาว เมียนมา และเวียดนาม รวมถึงประเทศจีน เกาหลี และญี่ปุ่น โดยอยู่ระหว่างขั้นตอนการนำสินค้าเข้าไปทำตลาดผ่านตัวแทนจำหน่ายในประเทศนั้นๆ

ทั้งนี้ บริษัทฯ มั่นใจว่าจากกลยุทธ์การดำเนินงานปีนี้ จะช่วยผลักดันรายได้รวมเติบโต 30% ซึ่งเป็นการเติบโตมากกว่าภาพรวมอุตสาหกรรมเท่าตัว โดยมีสัดส่วนรายได้จากผลิตภัณฑ์สุขภาพและนวัตกรรมความงามสำหรับคน อยู่ที่ 60% และผลิตภัณฑ์สุขภาพสำหรับสัตว์เลี้ยงและปศุสัตว์อยู่ที่ 40%

# บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน)

"เป็นบริษัทที่มั่นคง ดำเนินธุรกิจอย่างมีจรรยาบรรณ มุ่งเน้นการวิจัยพัฒนา  
ด้านผลิตภัณฑ์เสริมอาหารตามมาตรฐานสากล เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม"



[www.dodbiotech.com](http://www.dodbiotech.com)

บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน)

111 หมู่ที่ 2 ต.ท่าจีน อ.เมืองสมุทรสาครจ.สมุทรสาคร 74000

โทรศัพท์ 034-446-333, 034-446-444 โทรสาร 034-440-373

# BAY เผยกำไรสุทธิปี 62 พุ่ง 32% เหตุมำรายได้ที่มีใช้ดอกเบี้ยเพิ่มขึ้น

## - บัญชีกำไรขายหุ้นเงินติดล้อ พร้อมวางเป้าสินเชื่อปี 63 โต 5 – 7%

**นายเชอจึโร อาคิตะ กรรมการผู้จัดการใหญ่และประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) BAY** เปิดเผยว่า ในปี 2562 การขยายตัวของเศรษฐกิจไทยต่ำกว่าศักยภาพพื้นฐานจากการชะลอตัวของเศรษฐกิจโลกที่ส่งผลกระทบต่อภาคการส่งออกและอุปสงค์ภายในประเทศ แม้ว่าสภาพแวดล้อมในการดำเนินธุรกิจไม่เอื้ออำนวย แต่จากปัจจัยพื้นฐานที่แข็งแกร่งของธนาคาร กรุงศรีสามารถขยายสินเชื่อได้ถึงร้อยละ 8.7 ซึ่งสูงกว่าเป้าหมายของธนาคารที่ร้อยละ 6 - 8 โดยมีกำไรสุทธิอยู่ที่ 32,749 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 32.0 จากปี 2561 ซึ่งมีปัจจัยขับเคลื่อนหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของรายได้ที่มีใช้ดอกเบี้ย จากการบันทึกกำไรจากการขายหุ้นจำนวนร้อยละ 50 ของบริษัท เงินติดล้อ จำกัด ในไตรมาส 1/2562 และการเพิ่มขึ้นของรายได้ดอกเบี้ยสุทธิตามการขยายตัวของเงินให้สินเชื่อที่แข็งแกร่ง นอกเหนือไปจากผลการดำเนินงานทางการเงินที่แข็งแกร่ง กรุงศรีประสบความสำเร็จในการดำเนินงานตามแผนธุรกิจระยะกลางสู่พันธกิจ “มุ่งสู่การเป็นสถาบันธุรกิจการเงินชั้นนำระดับภูมิภาคที่ก้าวสู่เวทีโลกด้วยการเติบโตที่ยั่งยืน”

กรุงศรี เป็นธนาคารแรกในภูมิภาคเอเชียแปซิฟิกที่ออกพันธบัตรที่คำนึงถึงเพศสภาพ (Gender Bond) และเป็นธนาคารแรกในตลาดเกิดใหม่ในเอเชียที่ออกพันธบัตรเพื่อสังคม ตามหลักการพันธบัตรเพื่อสังคมของ สมาคมตลาดทุนสากล (International Capital Markets Association Social Bond Principles) และมาตรฐานพันธบัตรเพื่อสังคมแห่งอาเซียน (ASEAN Social Bond Standards) ทั้งนี้ เงินที่ได้รับจากการออกและเสนอขายพันธบัตรในครั้งนี้จะนำไปใช้ในการสนับสนุนสินเชื่อ ให้แก่กิจการ SME ที่มีผู้หญิงเป็นเจ้าของหรือผู้บริหาร (Women-led small and medium-sized enterprises หรือ WSMEs) ซึ่งเป็นภาคส่วนสำคัญในการขับเคลื่อนการเติบโตของเศรษฐกิจและการจ้างงานในประเทศไทย

กรุงศรีประกาศแผนการเข้าซื้อหุ้นร้อยละ 50 ของ SB Finance Company Inc. (SBF) ซึ่งคาดว่าจะดำเนินการแล้วเสร็จภายในไตรมาส 2/2563 บริษัท SBF ซึ่งเป็นหนึ่งในบริษัทไฟแนนซ์ในประเทศฟิลิปปินส์จาก Security Bank Corporation (SBC) โดยมูลค่าการลงทุนเบื้องต้นคิดเป็นจำนวนเงิน 1,096.9 ล้านบาท ทั้งนี้แผนการซื้อธุรกิจดังกล่าวสะท้อนกลยุทธ์การขยายธุรกิจไปสู่ภูมิภาคอาเซียนของธนาคาร เพื่อแสวงหาโอกาสทางธุรกิจในประเทศที่มีอัตราการขยายตัวทางเศรษฐกิจที่สูง รวมถึง การต่อ

อดความรู้ ความเชี่ยวชาญ และแนวทางการปฏิบัติที่เป็นเลิศของธนาคาร ในธุรกิจรายย่อยและลูกค้าบุคคล

เงินให้สินเชื่อรวมอยู่ที่ 1,817,877 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจำนวน 145,859 ล้านบาท หรือร้อยละ 8.7 จากสิ้นเดือนธันวาคม 2561 การเติบโตของสินเชื่อครอบคลุมทุกกลุ่มธุรกิจ ซึ่งมีสินเชื่อเพื่อรายย่อยเป็นหนึ่งในแรงขับเคลื่อนหลัก โดยเพิ่มขึ้นจำนวน 88,157 ล้านบาท หรือร้อยละ 11.1 สะท้อนตำแหน่งผู้นำทางการตลาดของกรุงศรีในสินเชื่อเพื่อรายย่อย ขณะที่สินเชื่อเพื่อธุรกิจขนาดใหญ่และสินเชื่อเพื่อธุรกิจขนาดกลางและขนาดย่อมเพิ่มขึ้นจำนวน 34,977 ล้านบาท หรือร้อยละ 5.6 และจำนวน 22,725 ล้านบาท หรือร้อยละ 9.1 ตามลำดับ

การเติบโตอย่างแข็งแกร่งในปี 2562 สะท้อนความสามารถและความคล่องตัวของธนาคารในการปรับพอร์ตสินเชื่อไปสู่กลุ่มลูกค้าธุรกิจที่ให้ผลตอบแทนสูง และสอดคล้องกับเป้าหมายโครงสร้างพอร์ตสินเชื่อเพื่อธุรกิจและสินเชื่อเพื่อรายย่อย ในสัดส่วนร้อยละ 50:50 ตามเป้าหมายระยะกลางของธนาคาร

เงินรับฝากมีจำนวนทั้งสิ้น 1,566,885 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจำนวน 140,537 ล้านบาท หรือร้อยละ 9.9 จากสิ้นเดือนธันวาคม 2561 โดยส่วนใหญ่มาจากการเพิ่มขึ้นของเงินรับฝากประจำจำนวน 129,786 ล้านบาทรายได้ที่มีใช้ดอกเบี้ยเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญร้อยละ 31.9 หรือจำนวน 10,934 ล้านบาท เมื่อเทียบกับปี 2561 ปัจจัยหลักมาจากการบันทึกกำไรจากการขายหุ้นของบริษัท เงินติดล้อ จำกัด และส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนตามวิธีส่วนได้เสียแม้ว่าเศรษฐกิจจะมีการชะลอตัว การบริหารพอร์ตสินเชื่อด้วยความรอบคอบระมัดระวังและแนวทางการบริหารความเสี่ยงที่เข้มงวดรัดกุมทำให้อัตราส่วนสินเชื่อต่อคุณภาพปรับตัวดีขึ้นมาอยู่ที่ร้อยละ 1.98 ณ สิ้นเดือนธันวาคม 2562 จากร้อยละ 2.08 ณ สิ้นเดือนธันวาคม 2561

กรุงศรีมีเงินสำรองจำนวน 67,715 ล้านบาท โดยมีสำรองส่วนเกินตามเกณฑ์

ธนาคารแห่งประเทศไทยอยู่ที่จำนวน 22,759 ล้านบาท ส่งผลให้อัตราส่วนค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญตามเกณฑ์สำรองของธนาคารแห่งประเทศไทยอยู่ที่ร้อยละ 150.6 ขณะที่อัตราส่วนเงินสำรองต่อสินเชื่อต่อคุณภาพปรับสูงขึ้นเป็นร้อยละ 163.8 จากร้อยละ 160.8 ณ สิ้นเดือนธันวาคม 2561

ผลจากกำไรสุทธิที่เพิ่มขึ้น ส่งผลให้กำไรต่อหุ้นปรับเพิ่มขึ้นมาอยู่ที่ 4.45 บาท ในปี 2562 จาก 3.37 บาท ในปี 2561

สำหรับแนวโน้มธุรกิจโดยรวมในปี 2563 เศรษฐกิจโลกมีแนวโน้มการปรับตัวในทิศทางที่ดีขึ้น แม้ว่าจะยังคงเผชิญปัญหาความเสี่ยงทางภูมิรัฐศาสตร์และข้อขัดแย้งทางการค้าระหว่างประเทศ แต่ด้วยนโยบายการเงินที่ยังคงผ่อนคลายและมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจของรัฐบาล กอปรกับการเร่งเบิกจ่ายการลงทุนของรัฐ จะช่วยสนับสนุนให้เศรษฐกิจไทยเติบโตอยู่ในระดับร้อยละ 2.5 ในปี 2563 กรุงศรีตั้งเป้าหมายการเติบโตของสินเชื่อสำหรับปี 2563 อยู่ที่ร้อยละ 5 – 7 ด้วยนโยบายการบริหารความเสี่ยงที่มีความรอบคอบระมัดระวัง



# TMB เพยกำไรปี 62 ทรุด 37.7% จากปีก่อนหน้า

## -NIM ลดลง 13 bps มาอยู่ที่ 2.81% หลังสินทรัพย์ที่ก่อให้เกิดรายได้เพิ่มขึ้นสูง

### ธนาคารไทย จำกัด

**(มหาชน) TMB** เปิดเผยว่า ผลประกอบการปี 2562 หลังหักสำรองฯ และภาษี ที่เอ็มบี มีกำไรสุทธิ 7,222 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 37.7 จากปีก่อนหน้า ซึ่งคิดเป็นอัตราผลตอบแทนต่อส่วนผู้ถือหุ้น หรือ ROE ที่ร้อยละ 6.5

ทั้งนี้ธนาคารดำเนินการ write-off สินเชื่อด้วยคุณภาพเพิ่มเติมเป็นจำนวน 4.0 พันล้านบาทในไตรมาสสี่ส่งผลให้อัตราร่วมสินเชื่อด้วยคุณภาพตามงบการเงินรวมลดลงมาอยู่ที่ร้อยละ 2.30 ขณะที่อัตราส่วนสำรองฯ ต่อสินเชื่อคุณภาพของงบการเงินเฉพาะอยู่ที่ร้อยละ 140 ยังคงอยู่ในเป้าหมายของธนาคาร

สำรองหนี้สูญ หนี้สงสัยจะสูญ และขาดทุนจากการด้อยค่า ธนาคารตั้งสำรองหนี้สงสัยจะสูญในไตรมาส 4/2562 เป็นจำนวน 3,114 ล้านบาท เทียบกับ 2,893 ล้านบาทในไตรมาส 3/2562 และ 2,030 ล้านบาทในไตรมาส 4/2561 สำหรับสำรองหนี้สงสัยจะสูญในไตรมาสรอบ 12 เดือนปี 2562 เป็นจำนวน 10,337 ล้านบาท เทียบกับ 16,100 ล้านบาท จากช่วงเวลาเดียวกันปีก่อนหน้า การตั้งสำรองหนี้สงสัยจะสูญเป็นจำนวนรวม 10.3 พันล้านบาท ซึ่ง 1.4 พันล้านบาทเป็นสำรองฯ ของธนาคารธนาชาติเพื่อเป็นการสร้างความแข็งแกร่งด้านฐานะการเงินของธนาคาร ภายหลังการรวมกิจการ ธนาคารยังคงตั้งสำรองฯ อย่างรอบคอบขณะที่ธนาคารธนาชาติตั้งสำรองฯ เพิ่มขึ้นเพื่อวางแนวทางในการบริหารความเสี่ยงอย่างรอบคอบ สำหรับ Coverage ratio เมื่อรวมกับอัตราส่วนสำรองฯ ต่อสินเชื่อด้วยคุณภาพของธนาคารธนาชาติที่ร้อยละ 102 ส่งผลให้ Coverage ratio ตามงบการเงินรวมลดลงอยู่ที่ร้อยละ 120 ณ สิ้นเดือนธันวาคม 2562 เทียบกับร้อยละ

ละ 140 ณ สิ้นเดือนกันยายน 2562 และร้อยละ 152 ณ สิ้นเดือนธันวาคม 2561 อย่างไม่กี่ Coverage ratio ตาม งบการเงินเฉพาะอยู่ที่ร้อยละ 140 ณ สิ้นเดือนธันวาคม 2562 ยังคงอยู่ใน เป้าหมายของธนาคาร

กำไรสุทธิหลังตั้งสำรองฯ และหักภาษี กำไรสุทธิในไตรมาส 4/2562 อยู่ที่ 1,615 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 23.5 QoQ และร้อยละ 5.0 เทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน

สำหรับรอบ 12 เดือนปี 2562 ธนาคารมีรายได้ดอกเบี้ยสุทธิอยู่ที่ 26,865 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 9.7 จากช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน ส่วนใหญ่มาจากรายได้ดอกเบี้ยที่เพิ่มขึ้นจากสินเชื่อเข้าซื้อของธนาคารธนาชาติ 28 วัน รายละเอียดดังนี้

- รายได้ดอกเบี้ยเพิ่มขึ้นร้อยละ 13.4 YoY มาอยู่ที่ 39,837 ล้านบาท การเพิ่มขึ้นส่วนใหญ่เป็นผลจากการรับรู้ดอกเบี้ยการให้สินเชื่อเช่าซื้อและสัญญาเช่าการเงินจำนวน 1,823 ล้านบาท จากการรวมงบการเงินของธนาคารธนาชาติ และสินเชื่อขยายตัวปานกลาง แม้อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์ที่ก่อให้เกิดรายได้ลดลง

- ค่าใช้จ่ายดอกเบี้ยเพิ่มขึ้นร้อยละ 22.0 YoY มาอยู่ที่ 12,972 ล้านบาท เป็นผลจากปริมาณตราสารหนี้ที่ออกและเงินกู้ยืมสุทธิเพิ่มขึ้นจากการออกตราสารหนี้ด้วยสิทธิและตราสารหนี้ใหม่

ด้วยสิทธิสกุลยูโรและการขยายตัวของปริมาณเงินฝาก

ส่วนต่างรายได้ดอกเบี้ย (NIM) อยู่ที่ร้อยละ 2.69 ในไตรมาส 4/2562 ลดลง 11 bps จากร้อยละ 2.80 ในไตรมาส 3/2562 สำหรับรอบ 12 เดือนปี 2562 NIM ลดลง 13 bps มาอยู่ที่ร้อยละ 2.81 การลดลงของ NIM มีสาเหตุหลักมาจากสินทรัพย์ที่ก่อให้เกิดรายได้ที่เพิ่มขึ้นสูง ในขณะที่ธนาคารสามารถรับรู้กำไรขาดทุนได้ 28 วันจากการรวมงบการเงินของธนาคารธนาชาติ พร้อมทั้งอัตราผลตอบแทนในการให้สินเชื่อลดลงเล็กน้อยเป็นผลจากการปรับลดอัตราดอกเบี้ยระหว่างปี

**TMB**  
Make THE Difference

## กบข. ประกาศปี 62 สร้างผลตอบแทนลงทุนให้สมาชิก 5.73%

### ตั้งเป้าปี 63 สร้างผลตอบแทนต่อเนื่องสม่ำเสมอ /ประเมินศก.ไทยในปี 63 โตราว 2.8-3.0%

กบข. เผยผลตอบแทนการลงทุนกองทุนกองสมาชิกปี 2562 สามารถสร้างผลตอบแทนได้ 5.73% ตอกย้ำความเชื่อมั่น กลยุทธ์กระจายความเสี่ยงไปต่างประเทศในกลุ่มสินทรัพย์ที่มีความเสี่ยงและความผันผวนต่ำ เพื่อสร้างผลตอบแทนต่อเนื่องสม่ำเสมอ ตั้งเป้าปี 2563 ลงทุนเพิ่มหากได้รับอนุมัติขยายเพดานการลงทุนต่างประเทศเพิ่มเป็น 40%

**นายวิทย์ รัตนกร เลขานุการคณะกรรมการกองทุนบำเหน็จบำนาญข้าราชการ (กบข.)** เปิดเผยว่า ณ สิ้นปี 2562 กบข. สามารถสร้างผลตอบแทนการลงทุนสำหรับสมาชิก กบข. ได้ 5.73% ถือเป็น การตอกย้ำกลยุทธ์เน้นกระจายความเสี่ยงไปยังกลุ่มสินทรัพย์ที่มีความเสี่ยงและความผันผวนต่ำ โดยในปี 2562 สินทรัพย์ที่สามารถสร้างผลตอบแทนได้สูงประกอบด้วย ตราสารทุนโลก 18.38% กองทุนแอมโซลูทีทีเอ็น 13.33% ไพรวาท อีควิตี้ 6.38% และอสังหาริมทรัพย์ 6.16% ในขณะที่ตราสารหนี้ไทยและตราสารทุนไทยให้ผลตอบแทน 4.38% และ 2.36% ตามลำดับ

สำหรับปี 2563 นายวิทย์ฯ กล่าวว่า กบข. ยังคงนโยบายสร้างผลตอบแทนต่อเนื่องสม่ำเสมอให้กับสมาชิก โดยจะเข้าลงทุนในต่างประเทศกลุ่มสินทรัพย์ที่มีความเสี่ยงและความผันผวนต่ำ ทั้งนี้ กบข. ประเมินว่าจากการผ่อนคลายความกังวลของสงครามการค้าระหว่างสหรัฐฯ และจีน ประกอบกับสภาพคล่องในตลาดเงินโลกที่ยังคงมีอยู่ในระดับสูง จะเป็นปัจจัยบวกส่งผลให้เศรษฐกิจโลกขยายตัวสูงกว่าในปีที่ผ่านมา แม้จะมีปัจจัยเสี่ยงจากความตึงเครียดที่เพิ่มขึ้นในภูมิภาคตะวันออกกลาง และปัจจัยความไม่แน่นอนจากผลเลือกตั้งประธานาธิบดีสหรัฐฯ ที่จะมีขึ้นในเดือนพฤศจิกายนก็ตาม

“กบข. ตั้งเป้ากระจายการลงทุนไปยังสินทรัพย์ต่างประเทศที่มีความเสี่ยงและความผันผวนต่ำในปี 2563 แต่ทั้งนี้ก็ต้องหลังจากได้รับอนุมัติให้ขยายเพดานการลงทุนไปต่างประเทศจาก 30% เป็น 40% ของสินทรัพย์รวม” นายวิทย์ฯ กล่าว

สำหรับภาวะเศรษฐกิจและการลงทุนในประเทศนั้น นายวิทย์ฯ คาดว่าจะขยายตัวดีต่อเนื่องจากปี 2562 โดยได้รับอานิสงส์จากการบริโภคในประเทศที่ปรับตัวดีขึ้นอันเนื่องมาจากมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจของรัฐบาล อาทิ การประกันรายได้สำหรับเกษตรกร การลดค่าครองชีพของผู้มีรายได้น้อย และมาตรการ ‘ชิม ช้อป ใช้’ เป็นต้นโดยในปี 2563 หลังจากสภาผ่าน พ.ร.บ. งบประมาณ รัฐบาลน่าจะสามารถออกมาตรการในลักษณะเดียวกันเพิ่มเติม รวมถึงภาครัฐสามารถใช้งบประมาณเพื่อกระตุ้นเศรษฐกิจและการบริโภคได้มากขึ้น ทั้งนี้ กบข. ประเมินว่า เศรษฐกิจไทยในปี 2563 จะขยายตัวอยู่ที่ประมาณ 2.8-3.0% โดยมีอัตราเงินเฟ้ออยู่ที่ 1%





# พีทซ์จัดอันดับเครดิตภายในประเทศหุ้นกู้ EPG ที่ 'A-(tha)'

**บริษัท พีทซ์ เรตติ้งส์ (ประเทศไทย) จำกัด** ประกาศจัดอันดับเครดิตภายในประเทศระยะยาว (National Long-Term Rating) หุ้นกู้ไม่มีหลักประกันและไม่ด้อยสิทธิของบริษัท อีสเทิร์นโพลีเมอร์ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ EPG (อันดับเครดิตภายในประเทศระยะยาวที่ 'A-(tha)' แนวโน้มเครดิตมีเสถียรภาพ) จำนวนไม่เกิน 800 ล้านบาท ครบกำหนดไถ่ถอนปี 2566 ที่ระดับ 'A-(tha)' เงินที่ได้จากการออกหุ้นกู้ครั้งนี้จะนำไปใช้สำหรับชำระคืนเงินกู้บางส่วนและใช้เพื่อการลงทุน

หุ้นกูดังกล่าวได้รับการจัดอันดับเครดิตในระดับเดียวกันกับอันดับเครดิตภายในประเทศระยะยาวของ EPG เนื่องจากหุ้นกูดังกล่าวมีสถานะเท่าเทียมกับหนี้ที่ไม่มีหลักประกันและไม่ด้อยสิทธิของ EPG นอกจากนี้ พีทซ์เชื่อว่าสิทธิของหนี้ที่ไม่มีหลักประกันของบริษัทฯ ดีกว่าหนี้ที่มีหลักประกันและหนี้ที่มีลำดับสิทธิสูงไม่มากนัก เนื่องจากพีทซ์คาดว่าอัตราส่วนหนี้ที่มีหลักประกันและหนี้ที่มีลำดับสิทธิสูงกว่าต่อกำไรจากการดำเนินงาน ก่อนดอกเบี้ยจ่าย ภาษี ค่าเสื่อมราคา และค่าตัดจำหน่าย (EBITDA) ของบริษัทฯ จะคงอยู่ในระดับที่น้อยกว่า 2 เท่า โดย ณ สิ้นเดือนกันยายนปี 2562 EPG มีอัตราส่วนหนี้ที่มีหลักประกันต่อกำไรจากการดำเนินงาน ก่อนดอกเบี้ยจ่าย ภาษี ค่าเสื่อมราคา และค่าตัดจำหน่ายในช่วง 12 เดือนที่ผ่านมา อยู่ที่ 1.0 เท่า

ปัจจัยที่มีผลต่ออันดับเครดิต ผู้นำในธุรกิจเฉพาะกลุ่ม (Niche Market): อันดับเครดิตของบริษัทฯ สะท้อนถึงความเป็นผู้นำในฐานะเป็นผู้ผลิตชิ้นส่วนและอุปกรณ์ตกแต่งสำหรับรถกระบะและรถเอนกประสงค์ที่ทำจากโพลีเมอร์และพลาสติก และผู้ผลิตผลิตภัณฑ์บรรจุภัณฑ์พลาสติกสำหรับใช้เพียงครั้งเดียวสำหรับอาหารและเครื่องดื่มในประเทศไทย EPG เป็นผู้ริเริ่มในการผลิตพื้นปูกระบะ (Bed Liner) ที่ใช้ระบบตัวยึดโดยไม่ต้องเจาะรูบนตัวถังรถ (No-drilling Technology) เป็นรายแรกของโลก ซึ่งทำให้บริษัทฯ เป็นผู้นำในการผลิตพื้นปูกระบะในประเทศไทย

นอกจากนี้ EPG ยังเป็นผู้ผลิตหลังคาถกระบะ (Canopy) ที่ผลิตจาก Acrylonitrile Butadiene Styrene (ABS) Alloy แบบ 2 ชั้น ขึ้นรูปเป็นชิ้นเดียวไร้รอยต่อ เนื่องจากพลาสติกประเภท ABS เป็นพลาสติกที่บริษัทผลิตรถยนต์นิยมใช้ EPG จึงมีความได้เปรียบจากการเป็นผู้นำในผลิตภัณฑ์นี้

EPG ยังเป็นผู้ผลิตฉนวนยางกันความร้อน/เย็นที่ผลิตจากยางสังเคราะห์ประเภท Ethylene Propylene Diene Monomer (EPDM) รายใหญ่ของโลก ซึ่งใช้ในระบบทำความร้อน ระบบหมุนเวียนอากาศ ระบบปรับอากาศ ระบบท่อและระบบทำความเย็น ฉนวนยางประเภท EPDM เป็นผลิตภัณฑ์เฉพาะ (Niche product) ซึ่งมีส่วนแบ่งทางการตลาดเพียงประมาณร้อยละ 8-10 ของตลาดฉนวนยางกันความร้อน/เย็นที่ผลิตจากยางสังเคราะห์

สถานะทางการเงินที่แข็งแกร่ง: พีทซ์คาดว่าอัตราส่วนหนี้สินสุทธิที่ปรับปรุงแล้วต่อกระแสเงินสดจากการดำเนินงานก่อนการเปลี่ยนแปลงของเงินทุนหมุนเวียน (FFO-adjusted net leverage) ของ EPG จะยังคงอยู่ต่ำกว่า 1.0 เท่าในช่วง 3-4 ปีข้างหน้า ซึ่งเป็นอัตราส่วนทางการเงินที่แข็งแกร่งสำหรับอันดับเครดิตของบริษัทฯ อัตราส่วนหนี้สินที่ต่ำของบริษัทฯ ได้รับปัจจัยสนับสนุนจากการบริหารจัดการค่าใช้จ่ายเพื่อการลงทุนที่สามารถปรับตามความต้องการผลิตภัณฑ์ได้ นอกจากนี้พีทซ์คาดว่าบริษัทฯ จะมีกระแสเงินสดสุทธิเป็นบวกในช่วงห้าปีงบการเงินข้างหน้า

การกระจายความเสี่ยง ในธุรกิจที่หลากหลาย: EPG มีการกระจายแหล่ง

รายได้ที่ดีจากผลิตภัณฑ์ในสามธุรกิจหลัก ได้แก่ ธุรกิจผลิตชิ้นส่วนและอุปกรณ์ตกแต่งสำหรับรถยนต์ (มีสัดส่วนรายได้คิดเป็นร้อยละ 50 ของรายได้ทั้งหมดในปีงบการเงิน 2562 สิ้นสุดเดือนมีนาคม 2562) ธุรกิจผลิตฉนวนยางกันความร้อน/เย็น (ร้อยละ 27 ของรายได้ทั้งหมด) และ ธุรกิจผลิตผลิตภัณฑ์บรรจุภัณฑ์พลาสติกสำหรับอาหารและเครื่องดื่ม (ร้อยละ 23 ของรายได้ทั้งหมด) ซึ่งจะช่วยลดความเสี่ยงเฉพาะที่อาจเกิดขึ้นในอุตสาหกรรมใดอุตสาหกรรมหนึ่งได้ เนื่องจากบริษัทฯ ต้องเผชิญกับความผันผวนของธุรกิจผลิตรถยนต์และธุรกิจก่อสร้าง รวมถึงธุรกิจบรรจุภัณฑ์พลาสติกสำหรับอาหารและเครื่องดื่ม ที่มีการแข่งขันสูงและจำนวนคู่แข่งที่มาก นอกจากนี้ EPG ได้รับประโยชน์ร่วมกันจากการที่มีการผลิตในธุรกิจเหล่านี้ในด้าน การจัดหาวัตถุดิบ และการวิจัยและพัฒนา เนื่องจากวัตถุดิบสำหรับการผลิตในธุรกิจเหล่านี้เป็น สารประกอบโพลีเมอร์และพลาสติก (มีต่อ)

FitchRatings

# พิทช์จัดอันดับเครดิตภายในประเทศหุ้นกู้ EPG ที่ 'A-(tha)'

ฐานลูกค้าที่กระจายตัวดี: EPG ขายชิ้นส่วนและอุปกรณ์ตกแต่งสำหรับรถกระบะและรถเอนกประสงค์ ประมาณร้อยละ 50-60 ให้กับ ผู้รับจ้างที่ออกแบบและผลิตสินค้า (Original Design Manufacturer) และ ผู้รับจ้างผลิตสินค้า (Original Equipment Manufacturer) ให้กับบริษัทผลิตรถยนต์ชั้นนำของโลก ในส่วนที่เหลืออีกร้อยละ 40-50 ขายให้กับตัวแทนจำหน่ายรถยนต์และร้านจำหน่ายสินค้าตกแต่งรถในประเทศและต่างประเทศกว่า 100 ประเทศทั่วโลกภายใต้เครื่องหมายการค้าของบริษัทฯ เอง สำหรับธุรกิจจนวนยานกันความร้อน/เย็น รายได้ประมาณร้อยละ 30 มาจากยอดขายในประเทศไทย ซึ่งครึ่งหนึ่งเป็นการขายให้กับโครงการก่อสร้างโดยตรง และเพื่อช่วยสนับสนุนการขายในต่างประเทศ EPG มีโรงงานผลิตจนวนยานกันความร้อน/เย็น อีกสองแห่งในประเทศสหรัฐฯ และจีน และให้ใบอนุญาตในการผลิตผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ แก่โรงงานสองแห่งในประเทศรัสเซียและอินเดีย สำหรับธุรกิจบรรจุภัณฑ์พลาสติกสำหรับอาหารและเครื่องดื่ม รายได้ประมาณร้อยละ 90 มาจากยอดขายในประเทศไทย ซึ่งประมาณร้อยละ 40 ของยอดขายในประเทศไทยเป็นการขายให้กับบริษัทผู้ผลิตอาหารและเครื่องดื่มชั้นนำ

ความเสี่ยงจากราคาวัตถุดิบที่ผันผวน: EPG มีความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงของราคาวัตถุดิบ โดยวัตถุดิบหลักได้แก่ สารประกอบโพลีเมอร์และพลาสติก อาทิ High Density Polyethylene, ABS, Polypropylene, Polystyrene และ Polyethylene Terephthalate (PET) ซึ่งราคาสารประกอบโพลีเมอร์และพลาสติกเหล่านี้ ก็จะผันผวนตามราคาปิโตรเคมีที่เป็นวัตถุดิบ โดยราคาปิโตรเคมีดังกล่าวมักจะขึ้นลงตามราคาน้ำมันเป็นหลัก พิทช์คาดว่าราคาน้ำมันจะค่อยๆปรับตัวลดลงในช่วง 1-2 ปีข้างหน้า ซึ่งน่าจะช่วยลดความเสี่ยงจากราคาวัตถุดิบที่สูงขึ้นได้ อย่างไรก็ตาม EPG สามารถจะปรับราคาขายขึ้นตามราคาวัตถุดิบได้บ้าง ในช่วงที่ราคาวัตถุดิบเพิ่มขึ้น เนื่องจากธุรกิจผลิตชิ้นส่วนและอุปกรณ์ตกแต่ง

สำหรับรถยนต์ที่ทำจากโพลีเมอร์และพลาสติก และธุรกิจผลิตจนวนยานกันความร้อน/เย็น มีคู่แข่งอยู่ไม่มากนัก

รายได้เติบโตในระดับปานกลาง: พิทช์คาดว่ารายได้ของ EPG จะยังคงเติบโตในระดับปานกลาง (ร้อยละ 4-5 ต่อปี) ในช่วง 3-4 ปีข้างหน้า เนื่องจากการเติบโตต่อเนื่องในธุรกิจผลิตรถยนต์ ธุรกิจก่อสร้าง และธุรกิจผลิตอาหารและเครื่องดื่ม อย่างไรก็ตาม พิทช์คาดว่าอัตราส่วนกำไรจากการดำเนินงานก่อนดอกเบี้ยจ่าย ภาษี ค่าเสื่อม และค่าตัดจำหน่าย ต่อรายได้ (EBITDA margin) จะคงที่ในปีงบการเงิน 2563 ซึ่งต่ำกว่าในช่วงปีงบการเงิน 2559-2560 เนื่องจากอัตราส่วนกำไรที่ต่ำในธุรกิจบรรจุภัณฑ์พลาสติกสำหรับอาหารและเครื่องดื่ม

## การกำหนดอันดับเครดิตโดยสรุป

EPG มีสถานะทางธุรกิจอยู่ในระดับปานกลางเมื่อเทียบกับบริษัทในประเทศไทยอื่นๆ ที่พิทช์จัดอันดับเครดิต แต่มีสถานะทางการเงินที่แข็งแกร่งกว่า EPG ดำเนินธุรกิจแปรรูปโพลีเมอร์และพลาสติก คล้ายกับ บริษัท โพลีเพล็กซ์ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) หรือ PTL หนึ่งในสิบผู้ผลิตแผ่นฟิล์ม PET รายใหญ่ที่สุดในโลกในด้านการผลิต ซึ่งมีอันดับเครดิตที่ A-(tha) แนวโน้มเครดิตมีเสถียรภาพ แต่มีธุรกิจปลายทางที่แตกต่าง EPG มีการกระจายตัวของธุรกิจตามภูมิภาคที่น้อยกว่าแต่มีธุรกิจปลายทางที่กระจายตัวมากกว่า ทั้งสองบริษัทมี EBITDA margin ใกล้เคียงกัน นอกจากนี้ ทั้งสองบริษัท ยังมีอัตราส่วนหนี้สินที่ต่ำ โดยมี FFO-adjusted net leverage ต่ำกว่า 1.0 เท่า อันดับเครดิตจึงเท่ากัน

สถานะทางธุรกิจและสถานะทางการเงินของ EPG มีความใกล้เคียงกันกับของ บริษัท เคซีอี อีเลคโทรนิคส์ จำกัด (มหาชน) หรือ KCE ซึ่งมีอันดับเครดิตที่ A-(tha) แนวโน้มเครดิตมีเสถียรภาพ KCE เป็นหนึ่งในสิบผู้ผลิตแผ่นพิมพ์วงจรอิเล็กทรอนิกส์รายใหญ่ที่ใช้ในอุตสาหกรรมรถยนต์ของโลกวัดจากรายได้ KCE ดำเนินธุรกิจผลิตชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์ซึ่งมีความเสี่ยงสูงกว่า แต่ความเสี่ยงดังกล่าวถูกลดทอนลงด้วยการที่บริษัทฯ เน้นผลิตผลิตภัณฑ์สำหรับอุตสาหกรรมรถยนต์ ซึ่งมีความยากลำบากสำหรับคู่แข่งรายใหม่ในการเข้าสู่อุตสาหกรรมดังกล่าว EPG มีการกระจายตัวของธุรกิจและลูกค้าที่มากกว่า แต่ KCE มี EBITDA และ EBITDA margin ที่สูงกว่า อย่างไรก็ตามบริษัททั้งสองมีอัตราส่วนหนี้สินอยู่ในระดับต่ำ โดยมีอัตราส่วน FFO-adjusted net leverage ต่ำกว่า 1.0 เท่า (มีต่อ)

FitchRatings

# พีทซ์จัดอันดับเครดิตภายในประเทศหุ้นกู้ EPG ที่ 'A-(tha)'



สภาพคล่องอยู่ในระดับที่บริหารจัดการได้: EPG มีการใช้เงินกู้ระยะสั้นในระดับที่สูงมาก แต่พีทซ์ก็ยังคงมองว่าสภาพคล่องของ EPG อยู่ในระดับที่สามารถบริหารจัดการได้ โดยสภาพคล่องได้รับการสนับสนุนจากเงินสดจำนวน 773 ล้านบาท สิ้นปีงบการเงิน 2562 โดยบริษัทฯ มีหนี้ที่ถึงกำหนดชำระภายใน 12 เดือนนับจากเดือนมีนาคม 2562 อยู่ที่ 1.3 พันล้านบาท โดยประมาณ ร้อยละ 83 เป็นหนี้ระยะสั้นที่ใช้หมุนเวียนในการดำเนินธุรกิจ บริษัทฯ มีวงเงินหมุนเวียนจากสถาบันการเงิน ถึงแม้ว่าจะเป็นวงเงินที่สามารถยกเลิกได้ จำนวน 4.5 พันล้านบาท พีทซ์คาดว่าบริษัทฯ จะสามารถ roll over หนี้ระยะสั้นที่ใช้หมุนเวียนในการดำเนินธุรกิจออกไปได้ เนื่องจากบริษัทฯ มีอัตราส่วนหนี้สินที่ต่ำและมีความเสี่ยงในด้านธุรกิจที่ไม่มาก พีทซ์คาดว่า EPG จะนำเงินที่ได้จากการออกหุ้นกู้ครั้งนี้ไปชำระคืนเงินกู้ระยะสั้นบางส่วน ซึ่งจะช่วยเสริมสภาพคล่องของบริษัทฯ

FitchRatings

EPG มีขนาดธุรกิจที่ใหญ่กว่า บริษัท เจดับเบิลยูดี อินโฟโลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน) หรือ JWD (BBB(tha)/แนวโน้มเครดิตมีเสถียรภาพ) ซึ่งเป็นหนึ่งในผู้ให้บริการโลจิสติกส์ภาคพื้นดินแบบครบวงจรรายใหญ่ในประเทศไทย JWD มีส่วนของรายได้ที่สามารถคาดการณ์ได้มากกว่าจากสัญญาสัมปทานและสัญญาระยะปานกลางถึงระยะยาว ในธุรกิจให้บริการดูแลรับฝากและขนย้ายสินค้า แต่ EPG มีการกระจายตัวของธุรกิจตามภูมิภาคที่มากกว่า ฐานลูกค้าของทั้งสองบริษัท มีการกระจายตัวของธุรกิจที่ดี อย่างไรก็ตาม EPG มีอัตราส่วนทางการเงินที่ใช้ในการพิจารณาอันดับเครดิตที่แข็งแกร่งกว่า เนื่องจาก JWD มีการลงทุนที่สูงในปี 2561-2562 ซึ่งทำให้อัตราส่วนหนี้สินสูงขึ้น ดังนั้นอันดับเครดิตของ EPG จึงสูงกว่า

สมมติฐานที่สำคัญของพีทซ์ที่ใช้ในการประมาณการ:

- การเติบโตของรายได้ที่ประมาณร้อยละ 4-5 ต่อปี
- EBITDA margin คงที่ในปีงบการเงิน 2563 (ปีงบการเงิน 2562 อยู่ที่ร้อยละ 14.3) และค่อยๆ ปรับตัวดีขึ้นในปีงบการเงิน 2564-2565
- การลงทุนลดลงเหลือประมาณร้อยละ 5 ของรายได้โดยเฉลี่ย (ปีงบการเงิน 2562 อยู่ที่ร้อยละ 6.8)

- จ่ายเงินปันผลร้อยละ 70-75 ของกำไรสุทธิ (ปีงบการเงิน 2562 อยู่ที่ร้อยละ 71)

ปัจจัยที่อาจมีผลกับอันดับเครดิตในอนาคต ปัจจัยบวก:

- ขนาดของธุรกิจเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ ซึ่งส่งผลให้ตำแหน่งทางการตลาดและสถานะทางธุรกิจ (Business Profile) ดีขึ้น ในขณะที่ยังคงรักษาอัตราส่วน FFO-adjusted net leverage ต่ำกว่า 1.5 เท่า

ปัจจัยลบ:

- กระแสเงินสดจากการดำเนินงานที่ลดลง หรือการลงทุนโดยใช้หนี้ที่เพิ่มขึ้น มากกว่าที่พีทซ์คาดการณ์ไว้ ส่งผลให้ อัตราส่วน FFO-adjusted net leverage สูงกว่า 2.0 เท่าอย่างต่อเนื่อง

- EBITDAR margin ลดลงต่ำกว่าร้อยละ 13 อย่างต่อเนื่อง

สภาพคล่อง



## แม่มน้อย ภาคพิสดาร

# แบงก์รอฟีน...

แม่มน้อย ภาคพิสดาร ศุกร์อย่าง จันทร์อีกอย่าง สำหรับตลาดหุ้นไทย วานนี้ ลงมาต่ำกว่า 1,600 จุด อีกครั้ง แรงขายหุ้นแบงก์ใหญ่ โดยเฉพาะ SCB เนื่องแผนกตราคาลงหนัก วอลุ่มเทรดกว่า 1 หมื่นล้านบาท หลังจากประกาศไตรมาส 4/62 กำไรลดลง 22.3% สร้างความผิดหวังให้กับนักวิเคราะห์ ให้กับตลาด งานนี้ หุ้น BBL KBANK เจอแรงขายตามไปด้วย ตอนนี รอคอยความหวัง รอราคาหุ้นกลุ่มแบงก์ฟื้นหวังว่า อีกไม่นาน

วานนี้ ธปท. ได้ประกาศปรับปรุงเกณฑ์การกำกับดูแลสินเชื่อเพื่อที่อยู่อาศัย ในการกำหนดอัตราส่วนเงินให้สินเชื่อต่อมูลค่าหลักประกัน (Loan to value หรือ LTV) สำหรับการกู้ซื้อบ้านหลังแรกที่ราคาต่ำกว่า 10 ล้านบาท ซึ่ง ธปท. ยังคงเพดาน LTV 100% แต่สามารถกู้เพิ่มได้อีก 10% ของมูลค่าหลักประกันสำหรับค่าใช้จ่ายที่จำเป็นในการเข้าอยู่อาศัยจริง พร้อมกำหนดให้วงจรวางคาน้อยลงจาก 20% เป็น 10% สำหรับการกู้ซื้อบ้านหลังแรกที่มีราคาตั้งแต่ 10 ล้านบาทขึ้นไป ส่วนผู้ที่จำเป็นต้องมีบ้าน 2 หลัง ธปท. ได้ผ่อนเกณฑ์ให้การกู้ซื้อบ้านสัญญาที่ 2 ที่ราคาต่ำกว่า 10 ล้านบาท ต้องมีเงินดาวน์ 10% หากผ่อนชำระสัญญาที่ 1 มาแล้วอย่างน้อย 2 ปี จากเดิมกำหนด 3 ปี พร้อมปรับหลักเกณฑ์เงินกองทุนที่ต้องดำรงสำหรับการกู้ซื้อบ้านหลังแรกที่ราคาต่ำกว่า 10 ล้านบาท และการก่อสร้างบ้านบนที่ดินปลอดภาระ เพื่อสนับสนุนให้สถาบันการเงินปล่อยสินเชื่อให้แก่ผู้กู้กลุ่มดังกล่าวมากขึ้น โดยมีผลบังคับใช้ตั้งแต่ 20 มกราคม 2563 เป็นต้นไป

แต่หุ้นกลุ่มอสังหาริมทรัพย์ แทบไม่มีสัญญาณตอบรับ...วันนี้ ตื่นๆ เหอะๆ วานนี้ ดัชนีตลาดหุ้นไทยปิดที่ 1,589.11 จุด ลดลง 11.37 จุด หรือ 0.71% มูลค่าการซื้อขาย 57,944.71 ล้านบาท สรุปลงทุนในประเทศขายสุทธิ 4,895.08 ล้านบาท บัญชีบริษัทหลักทรัพย์ขายสุทธิ 525.02 ล้านบาท นักลงทุนต่างประเทศขายสุทธิ 222.37 ล้านบาท นักลงทุนทั่วไปในประเทศซื้อสุทธิ 5,642.47 ล้านบาท "เอนก ปิ่นวนิชย์กุล" ซีอีโอคนใหม่ บมจ.เน็กซ์ พอยท์ (NEX) ฟูฟวมลย



ธุรกิจรถบัสโดยสารครบวงจร เพื่อซัพพอร์ตระบบ Feeding และสอดรับระบบขนส่ง พร้อมหนุนแนวคิดคมนาคมเรือแพนพื้นฟู ชสมก. เตรียมเช่ารถโดยสารเอกชน แทนการจัดซื้อ มั่นใจช่วยเซฟงบประมาณนับหมื่นล้านบาท แก้ปัญหาการจราจร ลดฝุ่นควันบนท้องถนน ลั่นผลงานปี 63 พลิกมีกำไรตั้งแต่ต้นปี จากโมเดลธุรกิจใหม่ ที่มีรายได้จากการขาย และ

Recurring Income ที่ชัดเจนจากสัญญาเช่าและสัญญาซ่อมบำรุง หนุนธุรกิจเติบโตอย่างแข็งแกร่งและยั่งยืน

**BAY** มีมุมมองต่อทิศทางค่าเงินบาทในสัปดาห์นี้ว่า มีแนวโน้มเคลื่อนไหวในกรอบ 30.25-30.60 ดอลลาร์เทียบกับระดับปิดก่อนค่าที่ 30.40 ดอลลาร์เมื่อสัปดาห์ที่แล้ว หลังเงินบาทแตะระดับอ่อนค่าสุดในรอบ 3 เดือนตามกระแสเงินทุนไหลออกและการตัดขาดทุน ทั้งนี้ นักลงทุนต่างชาติขายสุทธิในตลาดหุ้นและพันธบัตร 6.8 พันล้านบาท และ 3.8 พันล้านบาท ตามลำดับ

**WICE** ปี 63 ปีแห่งการเก็บเกี่ยว ตั้งเป้ารายได้โต 20% และ 2,700 ล้านบาท ชุกกลยุทธ์ขยายฐานลูกค้าอุตสาหกรรมการบิน และนำเข้าสินค้าปลีก ลุยขยายงานร่วมกับบริษัทในเครือ อพวณลูกค้าตลาดจีน ปีมรายได้เข้าพอร์ต เน้นเพิ่มความสามารถการทำกำไร ส่งภาพรวมธุรกิจโลจิสติกส์สดใส โชว์จุดแข็งบริการครบวงจร มีเครือข่ายรองรับทุกประเทศการค้าสำคัญ

แม่มน้อย ยินดีกับ **BANPU** เดินหน้าสู่การเป็นผู้นำด้านความยั่งยืนอีกครั้ง ในปี 2562 ที่ผ่านมา ควารางวัลทั้งในระดับประเทศและนานาชาติ ได้แก่ การเป็นหนึ่งในสมาชิกของกลุ่มดัชนีความยั่งยืนดาวโจนส์ (Dow Jones Sustainability Indices: DJSI) การเพิ่มอันดับความน่าเชื่อถือ MSCI ESG Ratings สู่ระดับ A การได้รับคัดเลือกให้อยู่ในรายชื่อหุ้นยั่งยืน Thailand Sustainability Investment (THSI) การได้รับรางวัลเกียรติยศบริษัทจดทะเบียนด้านความยั่งยืน (Sustainability Awards of Honor) รวมถึงรางวัลพระราชทาน Thailand Corporate Excellence Awards 2019 ซึ่งความสำเร็จตลอดปี 2562 นี้ แสดงถึงการยึดมั่นในการดำเนินนโยบายและบริหารจัดการบริษัท โดยเน้นทุกมิติของความยั่งยืน ได้แก่ เศรษฐกิจ สิ่งแวดล้อม และสังคม

**YLG** เปิดตัวเลขสถิติย้อนหลัง 5 ปี ช่วง 2558 - 2562 พบราคาทองพุ่งก่อนถึงวันตรุษจีน เหตุคนนิยมซื้อไว้มอบเป็นของขวัญ แต่เมื่อถึงวันตรุษจีนราคาทองส่วนมากปรับตัวลดลง เหตุเป็นวันหยุดยาวของชาวจีน ขณะที่ราคาทองคำเดือนมกราคม 5 ปีย้อนหลังปรับขึ้นทุกปี เฉลี่ย 5% เน้นถือจังหวะทองลงช่วงตรุษจีนเก็บของถูกเข้าพอร์ตเพื่อเก็งกำไรส่วนต่าง หากอิงตามสถิติทองบวก 5% เดือนม.ค.ปีนี้มีโอกาสขยับขึ้นแตะ 1,594 ดอลลาร์ต่อออนซ์ หรือ 22,900 บาทต่อบาททองคำบาทส่วนระยะยาวทั้งปียังมองเป็นขาขึ้น เหตุปัจจัยหนุนด้านเศรษฐกิจโลกที่ชะลอ อัตราดอกเบี้ยต่ำทั่วโลก

ปักบอส "ชัยสิทธิ์ สัมฤทธิวิณิชชา" บมจ.เอ็น.ดี.รับเบอร์ (NDR) เปิดกลยุทธ์ปี 2563 เดินหน้าขยายตลาดยางรถจักรยานยนต์ทั้งในประเทศและต่างประเทศ ปักหมุดเจาะตลาดใหม่ในเวียดนาม-ฟิลิปปินส์ คาดสัดส่วนรายได้จากต่างประเทศอยู่ที่ 50% ของรายได้รวม ปีแรกปีนี้จะเน้นการสร้างผลกำไร-รักษาฐานรายได้ พร้อมศึกษาและหาพาร์ทเนอร์ในต่างประเทศ เพื่อเพิ่มโอกาสในการเติบโตมากขึ้น

**กบข.** เผยผลตอบแทนการลงทุนกองสมมาชิกปี 2562 สามารถสร้างผลตอบแทนได้ 5.73% ตอกย้ำความเชื่อมั่น กลยุทธ์กระจายความเสี่ยงไปต่างประเทศในกลุ่มสินทรัพย์ที่มีความเสี่ยงและความผันผวนต่ำ เพื่อสร้างผลตอบแทนต่อเนื่องสม่ำเสมอ ตั้งเป้าปี 2563 ลงทุนเพิ่มหากได้รับอนุมัติขยายเพดานการลงทุนต่างประเทศเพิ่มเป็น 40%



## บริษัทหลักทรัพย์แนะนำ

บล.ธนชาต : **TU** แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 15.80 บ.  
 บล.ธนชาต : **KKP** แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 78.00 บ.  
 บล.ธนชาต : **SCB** แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 140.00 บ.  
 บล.เมย์แบงก์ กิมเอ็ง : **BDMS** แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 30.00 บ.  
 บล.เมย์แบงก์ กิมเอ็ง : **TU** แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 18.90 บ.  
 บล.ดีบีเอสวิคเคอร์ส : **KKP** แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 83.00 บ.  
 บล.ดีบีเอสวิคเคอร์ส : **SCB** แนะนำ Fully Valued ราคาพื้นฐาน ที่ 104.00 บ.  
 บล.ฟิลลิป : **TU** แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 17.40 บาท

บล.ฟิลลิป : **KKP** แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 81 บาท  
 บล.ฟิลลิป : **CPF** แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 37.50 บาท  
 บล.ฟิลลิป : **SCB** แนะนำ ทอยซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 119 บาท  
 บล.ทิสโก้ : **SCB** แนะนำ ถือ ราคาพื้นฐาน ที่ 102.00 บ.  
 บล.ทิสโก้ : **BGC** แนะนำ ถือ ราคาพื้นฐาน ที่ 14.50 บ.  
 บล.เมย์แบงก์ กิมเอ็ง : **CPF** แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 36.00 บ.  
 บล.ทิสโก้ : **BGC** แนะนำ ถือ ราคาพื้นฐาน ที่ 14.50 บ.  
 บล.เมย์แบงก์ กิมเอ็ง : **CPF** แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 36.00 บ.



สำหรับ PT  
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน  
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง  
เพื่อเป็นอีกหนึ่งในใจคนไทยทั้งประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





The Stock Exchange of Thailand

## สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	4,805.64	8.29	9,700.72	16.74	-4,895.08	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	7,179.07	12.39	7,704.09	13.30	-525.02	-
นักลงทุนต่างประเทศ	22,058.95	38.07	22,281.32	38.45	-222.37	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	23,901.05	41.25	18,258.58	31.51	5,642.47	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 20 ม.ค. 2563

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	106,820.20	13.28	108,956.44	13.54	-2,136.24	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	109,062.75	13.56	107,693.83	13.39	1,368.92	-
นักลงทุนต่างประเทศ	306,323.23	38.08	311,146.50	38.67	-4,823.27	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	282,317.15	35.09	276,726.56	34.40	5,590.59	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 20 ม.ค. 2563

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	106,820.20	13.28	108,956.44	13.54	-2,136.24	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	109,062.75	13.56	107,693.83	13.39	1,368.92	-
นักลงทุนต่างประเทศ	306,323.23	38.08	311,146.50	38.67	-4,823.27	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	282,317.15	35.09	276,726.56	34.40	5,590.59	-



Market for Alternative Investment

## สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	4.07	0.86	5.09	1.07	-1.02	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	0.27	0.06	0.38	0.08	-0.11	-
นักลงทุนต่างประเทศ	16.39	3.45	23.61	4.98	-7.22	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	453.88	95.63	445.54	93.87	8.34	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 20 ม.ค. 2563

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	116.43	1.51	75.76	0.98	40.67	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	28.79	0.37	10.38	0.13	18.41	-
นักลงทุนต่างประเทศ	330.27	4.27	272.97	3.53	57.30	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	7,251.93	93.85	7,368.31	95.35	-116.38	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 20 ม.ค. 2563

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	116.43	1.51	75.76	0.98	40.67	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	28.79	0.37	10.38	0.13	18.41	-
นักลงทุนต่างประเทศ	330.27	4.27	272.97	3.53	57.30	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	7,251.93	93.85	7,368.31	95.35	-116.38	-



## สิบอันดับหลักทรัพย์

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	%เปลี่ยนแปลง	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท)
SET	1,589.11	-11.37	-0.71	1,598.70	1,586.73	18,034,724	57,944.71
SET50	1,071.80	-9.42	-0.87	1,078.48	1,069.72	1,457,904	39,918.74
SET100	2,345.03	-21.40	-0.90	2,361.87	2,341.10	1,959,560	44,946.33
sSET	693.18	-3.85	-0.55	699.39	693.18	506,230	1,710.25
SETCLMV	983.47	-6.30	-0.64	991.43	982.37	370,942	11,194.96
SETHD	1,126.52	-21.03	-1.83	1,137.66	1,123.62	570,223	23,631.82
SETTHSI	979.91	-11.26	-1.14	986.99	978.09	1,142,357	36,730.23
SETWB	1,005.29	-4.07	-0.40	1,013.63	1,002.86	314,353	7,400.71
mai	308.82	+0.02	+0.01	310.93	307.76	379,681	474.62

### มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	มูลค่า AOM ('000 บาท)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
SCB	10,253,366.65	102.00	-15.00 (-12.82%)
BBL	2,567,906.55	150.00	-4.00 (-2.60%)
KBANK	2,452,005.20	135.00	-6.50 (-4.59%)
BAM	2,367,251.50	26.50	+1.60 (+6.43%)
GPSC	1,827,178.75	94.00	+1.75 (+1.90%)
GULF	1,495,493.10	198.50	+3.50 (+1.79%)
CPALL	1,321,036.68	75.00	+0.75 (+1.01%)
IVL	1,243,220.40	30.00	-2.00 (-6.25%)
AOT	1,114,081.50	74.25	-0.75 (-1.00%)
PTTEP	1,072,866.70	132.00	- (-)

### ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
MAX	3,962,700	0.02	+0.01 (+100.00%)
AQ <C>	24,724,300	0.02	+0.01 (+100.00%)
TFI <C, NP>	900	0.05	+0.01 (+25.00%)
PACE <C, NP>	14,925,100	0.06	+0.01 (+20.00%)
M-PAT	2,500	5.80	+0.75 (+14.85%)
NUSA	63,838,200	0.58	+0.05 (+9.43%)
GJS	300	0.13	+0.01 (+8.33%)
SE-ED	114,600	1.67	+0.12 (+7.74%)
VNT	3,242,200	27.00	+1.75 (+6.93%)
BAM	91,671,100	26.50	+1.60 (+6.43%)

### ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
BEAUTY	270,166,600	2.82	+0.12 (+4.44%)
WHA	257,925,000	3.32	-0.30 (-8.29%)
TMB	242,817,100	1.51	-0.05 (-3.21%)
TRUE	171,540,700	4.04	-0.12 (-2.88%)
BIG	105,550,000	0.79	+0.01 (+1.28%)
SCB	98,777,300	102.00	-15.00 (-12.82%)
IRPC	96,980,300	3.28	-0.08 (-2.38%)
BAM	91,671,100	26.50	+1.60 (+6.43%)
AWC	64,424,200	6.05	+0.10 (+1.68%)
NUSA	63,838,200	0.58	+0.05 (+9.43%)

### ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
PE <C, NP>	1,900	0.05	-0.01 (-16.67%)
TGPRO	2,286,600	0.06	-0.01 (-14.29%)
SCB	98,777,300	102.00	-15.00 (-12.82%)
BEC	20,078,000	5.65	-0.55 (-8.87%)
MATI	25,000	4.20	-0.40 (-8.70%)
WHA	257,925,000	3.32	-0.30 (-8.29%)
KKC	242,500	0.72	-0.06 (-7.69%)
PRECHA	21,500	1.06	-0.08 (-7.02%)
IVL	40,629,000	30.00	-2.00 (-6.25%)
MILL	539,500	0.60	-0.04 (-6.25%)

# HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



[WWW.HOONINSIDE.COM](http://WWW.HOONINSIDE.COM)



LINE SQUARE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOON\_INSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 , E-mail: [reporter@hooninside.com](mailto:reporter@hooninside.com)